

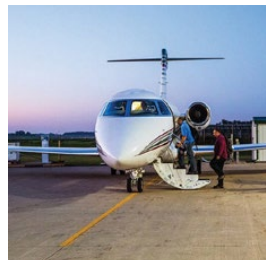


Нынешние московские снегопады соответствуют состоянию рынка. Несмотря на то что год близок к своему завершению, до сих пор очень сложно прогнозировать, каким в реальности будет следующий, 2024 год. Море релизов, которые мы получаем в последнее время, не дают ответ. Основной информационный поток сводится лишь к подведению итогов, и практически во всех случаях эти итоги положительные.

Хотя, как считают аналитики, этот год станет для нас революционным. Годом, когда нужно будет в той или иной мере признавать, что риски на рынке бизнес-авиации высоки как никогда. И если два-три года назад любой стартап воспринимался «на ура» и был по умолчанию весьма позитивным, то сейчас в силу множества причин, мы должны забыть о быстрых и легких деньгах в непонятных проектах. И если производители и основные крупные провайдеры все-таки смогли справиться с вызовами 2023 года, то именно новые революционные проекты, о которых мы говорили в последнее время, и на которые делались ставки, имеют весьма туманные перспективы.

Но мы живем в очень интересное время. 2024 год может стать переломным. Мы увидим взлеты и падения, мы увидим, возможно, совершенно новые сегменты, которые казались невообразимыми еще прошлым году, да и в текущем тоже.

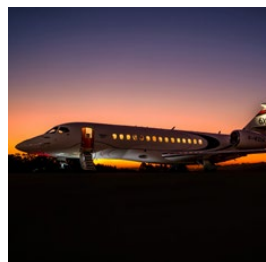
Однако позитив в отрасли не ослабевает. Согласно данным WINGX, на 49-й неделе (закончившейся 10 декабря) глобальная активность бизнес-джетов на 2% отставала от той же недели 2022 года. Тем не менее, спрос на бизнес-джеты в Европе снижается относительно 2019 года. Ближний Восток вялый, с падением на 15% по сравнению с прошлым годом на последней неделе, хотя, в частности, конференция COP 28 вызвала всплеск трафика. США по-прежнему относительно сильны, особенно для крупнейших операторов.



Рынок падает, но ведущие операторы достигают новых максимумов

WINGX: Глобальная активность бизнес-джетов за последние четыре недели не изменилась по сравнению с прошлым годом, отставая от всплеска во время Covid в 2021 году и значительно опережает 2019 год. Спрос на бизнес-джеты в Европе снижается относительно 2019 года

стр. 22



Falcon 6X отправляется в демонстрационный тур

Первый Falcon 6X, поступивший в эксплуатацию и ставший демонстратором, начнет кругосветное турне, чтобы предоставить нынешним и потенциальным клиентам возможность из первых рук «познакомиться с его долгожданным большим салоном»

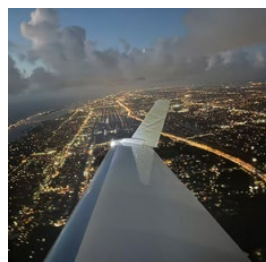
стр. 24



Red Wings запустила перелеты на уникальном борту для бизнес-путешествий

Авиакомпания Red Wings организовала первый презентационный полет Sukhoi Superjet 100 полностью в бизнес-компоновке. Самолет с 52 пассажирами отправился в Мурманск, чтобы с высоты 10 тысяч метров посмотреть Северное сияние, и вернулся в Москву

стр. 25



Повлияют ли президентские выборы в США в 2024 году на продажи бизнес-джетов?

В отрасли деловой авиации распространено мнение, что количество сделок имеет тенденцию снижаться в годы президентских выборов в США. Некоторые брокеры полагают, что потенциальные покупатели склонны занимать выжидательную позицию накануне выборов

стр. 26

Бизнес-авиация готовится к экопротестам в Брюсселе

Владельцы и операторы деловых самолетов, а также регулярные авиакомпании, готовятся к потенциально жестоким протестам, которые ожидаются в Брюсселе в период с 15 по 17 декабря. Консорциум политических групп, действующих под названием Code Red, призвал к «массовым акциям против авиации».

В уведомлении Code Red содержится призыв к добровольцам подготовиться к участию в еще не определенных протестах в районе бельгийской столицы. В заявлении говорится, что «цель» будет определена ближе к запланированным датам, и предлагается обучение гражданскому неповиновению. Центром внимания, вероятно, станет Национальный аэропорт Брюсселя.

В альянс Code Red входят группы, обычно связанные с протестами против воздушного транспорта и

частной авиации, в том числе Extinction Rebellion и Greenpeace. Мероприятие спонсируют другие группы с более широкими политическими программами, в том числе антикапиталистические организации и организации по борьбе с бедностью.

В прошлую среду экопротестующие из португальской группы Climáximo ворвались в региональный аэропорт Кашкайш-Техо. По данным местных СМИ, они облили краской Bombardier Global Express и приковали себя цепями к его колесам. В ходе акции протеста, которая повторила несколько подобных событий в Европе в этом году, протестующие заявили, что намерены «осудить роскошные полеты сверхбогатых людей и преступное лицемерие мировых лидеров, которые едут на COP28 [конференцию по изменению климата] на своем транспортном средстве – это вершина климатической несправедливости».



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



ЕС финансирует инициативу по валидации операций eVTOL в реальных условиях УВД

Пятнадцать аэрокосмических компаний приступили к реализации европейского проекта по проверке сложных операций передовой воздушной мобильности в реальных условиях управления воздушным движением.

Проект Opera – производный от operate anywhere (работать, где угодно) – возглавляется Honeywell, и партнерский консорциум будет работать с разработчиками воздушных судов eVTOL, компаниями Upper Aerospace, Lilium и Pipistrel, для проверки технологий на пилотируемых и беспилотных аппаратах.



Цель проекта — обеспечить безопасные и эффективные полеты во всех типах воздушного пространства, как контролируемого, так и неконтролируемого, а также охватить нештатные и непредвиденные ситуации.

В нем будут рассмотрены вопросы интеграции «воздух-земля», оптимизация маршрутов и изучение перехода от пилотируемого к автоматизированному полету для ряда технологий автономности. Среди задействованных технологий будут точная навигация и системы обнаружения и предотвращения.

Программа, частично финансируемая исследовательской инициативой «Единое европейское небо» SESAR, будет осуществляться чешским центром разработки Honeywell в Брно.

«Мы считаем, что автономность и автоматизация авиации являются ключом к масштабным и безопасным операциям современной мобильности», – говорит вице-президент Honeywell Aerospace по городской воздушной мобильности Дэйв Шиллидей. «Прогресс в направлении автономности приведет к появлению длинного списка улучшений для текущих операций, включая полеты с сокращенным экипажем или с одним пилотом, а также более оптимизированное планирование полетов».

В партнерство войдут Eurocontrol и поставщики услуг по управлению воздушным движением из Латвии, Литвы и Испании, а также операторы вертопортов и отраслевые провайдеры.

Завершение проекта Opera запланировано на 2026 год.

 A close-up, high-angle shot of a highly polished aircraft engine or propeller tip, reflecting light and showing intricate details of the metal surfaces.

ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Росавиация сертифицировала 445 организаций по обслуживанию воздушных судов

Росавиация по состоянию на 12 декабря 2023 года сертифицировала 445 организаций по техническому обслуживанию и ремонту воздушных судов для обеспечения исправности авиапарка, сообщила пресс-служба ведомства.

«Для обеспечения исправности авиапарка, в том числе импортного, Росавиация сертифицировала 445 организаций по техническому обслуживанию и ремонту. Из них у шести крупнейших есть 23 полнофункциональных ангарных комплекса для работы со всеми типами самолетов авиакомпаний России», - говорится в сообщении.

В пресс-службе уточнили, что данные представлены на 12 декабря 2023 года.

Начальник управления поддержания летной годности воздушных судов Росавиации Михаил Василенков добавил, что в настоящее время для отечественных авиакомпаний доступны логистические цепочки, благодаря которым они получают требуемые запчасти и компоненты для нормальной эксплуатации авиатехники.

Источник: РИА Новости



An advertisement for Weltall avia. The top part has the company logo, which consists of a stylized white and gold triangle above the text 'Weltall avia'. Below the logo is the text: 'КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ'. Further down is: 'ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ ЛЮБОГО ТИПА.'. At the bottom left of the ad, contact information is listed: 'weltall.aero', '8 800 500 2151', '+7 (495) 129 29 04', and 'charter@weltall.ru'. At the bottom right, the text reads: 'BUSINESS AVIATION OPERATOR' and 'CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT'. The background of the ad is a photograph of a white business jet on a tarmac at sunset.

Tradewind Aviation продолжает увеличивать парк PC-12NGX

Компания Tradewind Aviation получила два новых турбовинтовых самолета Pilatus PC-12NGX. С их прибытием парк оператора увеличится до 27 PC-12.

Оба самолета были перегнаны пилотами компании Tradewind после доводки на заводе производителя в США в Брумфилде, штат Колорадо, и введены в эксплуатацию в аэропорту округа Вестчестер в Нью-Йорке. Tradewind ожидает поставку еще 15-ти PC-12 NGX. Планируется, что в течение следующих четырех лет они будут поставляться по три-четыре самолета в год.

Одновременно с прибытием самолетов Tradewind объявила о расширении обслуживания новыми маршрутами в Ньюпорт, Род-Айленд и Верджин-

Горда на Виргинских островах. Tradewind начал полеты PC-12 в 2003 году и предлагает как регулярные, так и чартерные рейсы.

«Мы очень рады получить очередные совершенно новые самолеты PC-12 NGX. Tradewind является крупнейшим в США эксплуатантом Pilatus PC-12 для частных чартеров, и новые самолеты еще больше расширят наши возможности по развитию и предоставлению клиентам наилучшего опыта полетов. PC-12 NGX обеспечивает идеальный баланс эффективности, комфорта и превосходных характеристик для коротких рейсов и в труднодоступные места, позволяя нашим клиентам экономить драгоценное время и сосредоточиться на том, что для них важнее всего».



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Суд утвердил план банкротства Air Methods

Провайдер услуг санитарной авиации Air Methods получил одобрение Суда США по делам о банкротстве Южного округа Техаса для своего заранее составленного плана реорганизации согласно Главе 11.

Air Methods продолжает работать в обычном режиме с момента подачи заявления о защите от банкротства 24 октября и заявила, что рассчитывает выйти из Главы 11 до конца года. План реорганизации был одобрен кредиторами и держателями облигаций компании и позволит сократить ее общий долг на \$1,7 млрд, одновременно наполнив его свежим капиталом от инвесторов в размере \$185 млн.

«Мы с нетерпением ждем возможности двигаться вперед со значительно более сильным балансом и дополнительной финансовой гибкостью, поскольку

мы продолжаем предоставлять лучшие в отрасли услуги воздушной медицинской помощи нашим партнерам в области здравоохранения, сообществам, клиентам и пациентам», - сказала генеральный директор Air Methods Джейлинн Уильямс. Она сказала, что компания продолжит реализовывать «инициативы по росту, включая открытие новых баз, расширение нашей фронтальной команды и подключение к сети дополнительных коммерческих страховщиков».

Air Methods эксплуатирует 365 воздушных судов (в основном вертолетов) с 275 баз в 47 штатах. В 2017 году она была приобретена частной инвестиционной компанией American Securities за \$2,5 млрд, когда работала с более чем 300 баз. В заявлении о банкротстве компания перечислила обязательства на сумму от \$1 до \$10 млрд.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

Dream Jet

Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

TAG Aviation получила одобрение Бермудских островов

TAG Aviation получила одобрение OTAR-145 от Управления гражданской авиации Бермудских островов (BCAA) для своих станций технического обслуживания в Гонконге, Макао и Субанге, Малайзия.

Новое одобрение разрешает TAG Aviation выполнять услуги ТОиР самолетов Bombardier Global Express 5000/6000/6500/7500, Dassault Falcon 7X/8X и Gulfstream G450/550/600/650, зарегистрированных на Бермудских островах.

Поскольку спрос на услуги по техническому обслуживанию самолетов, зарегистрированных на Бермудских островах и летающих по всей Азии, вырос, TAG Aviation запросила одобрение BCAA, чтобы лучше обслуживать клиентов в регионе. Это одобрение признает высокие технические стандарты и

стандарты безопасности TAG Aviation и расширяет сеть баз, способных обслуживать самолеты, зарегистрированные на Бермудских островах.

«Мы заметили рост транзитных перевозок и предстоящих поставок самолетов в Азию среди операторов, зарегистрированных на Бермудских островах», - сказал Фил Балмер, директор по техническому обслуживанию TAG Aviation. «Получение этого одобрения демонстрирует наше стремление адаптировать услуги в соответствии с меняющимися потребностями клиентов на рынке».

TAG Aviation уже более десяти лет предоставляет комплексную поддержку по техобслуживанию в соответствии с сертификатами EASA и гонконгским CAD Part-145. Компания также имеет разрешения Bombardier ASF и Dassault ASC в Гонконге и Макао.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Air Elite Network расширила свое присутствие в Великобритании

Всемирная сеть Air Elite Network расширила свое присутствие в Великобритании с добавлением XLR Executive Jet Center в Ливерпуле (John Lennon Airport). Для XLR это второе предприятие, которое было включено в сеть FBO Air Elite, присоединившись к аэропорту Бирмингема (EGBB). Компания также работает в Эксетере и Борнмуте.

XLR Liverpool предлагает удобный доступ к центру Ливерпуля, а также Манчестеру, откуда можно добраться до спортивных и культурных объектов, таких как Эйнтри, Гудисон Парк, Олд Траффорд, Манчестер Арена и стадион «Этихад».

FBO в John Lennon Airport (EGGP) предлагает множество удобств, в том числе частный внутренний контроль безопасности, зал ожидания с баром для пассажиров, зал отдыха экипажа, прямой доступ к перрону, отапливаемый ангар площадью 27000 кв.

футов, а также специальную программу путешествий с домашними животными.

«XLR стремится обеспечить превосходное обслуживание клиентов, предлагая безопасное место для работы в наших высококачественных центрах обслуживания представительских самолетов, и вся семья XLR рада, что мы можем присоединиться к Air Elite Network в этом месте и продвигать лучшие FBO в мире», - сказал директор XLR Крис Бир. «Мы с нетерпением ожидаем продолжения тесных отношений между нашими двумя компаниями и совместной работы с лучшими специалистами в своем бизнесе».

Air Elite Network входит в состав крупнейшего в мире провайдера топливообеспечения – World Fuel Services Network, услугами которого пользуются более 2000 компаний по всему миру.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Daher поставила сотый TBM 960

Компания Daher объявила о поставке 100-го TBM 960, который получил калифорнийский бизнесмен, перешедший с поршневого самолета на этого представителя семейства скоростных турбовинтовых самолетов TBM.

Владельцем юбилейного TBM 960 стал Кевин Касефф, президент Titan Real Estate Investment Group – частной инвестиционной компании в сфере коммерческой недвижимости. Касефф приобрел свой TBM 960 через компанию Avex в Камарильо, штат Калифорния, которая является авторизованным дистрибьютором TBM на юго-западе США.

«Моя база находится недалеко от Санта-Мари на центральном побережье Калифорнии, где коммерческие авиалинии очень ограничены, поэтому

личный самолет чрезвычайно ценен, поскольку я продолжаю развивать свой бизнес», – объяснил Касефф. «Когда я решил перейти с поршневого самолета на высокопроизводительный самолет, я изучил рынок и понял, что TBM 960 – лучший выбор для меня. TBM 960 предлагает эффективность, которую я искал с точки зрения скорости, дальности полета и доступа к аэропортам. А его турбовинтовой двигатель производит меньше выбросов углекислого газа, чем джет».

TBM 960 – это новейшая разработка в линейке одновинтовых турбовинтовых самолетов Daher. Коммерческий запуск этого самолета состоялся в апреле 2022 года. Это пятая версия семейства TBM 900, в которой используются современные турбовинтовые технологии и цифровое питание.



Jetport Interiors

Решения,
создающие
стиль

→

jetport-interiors.tech

Продажа Piaggio вновь переносится

Чрезвычайные комиссары Piaggio Aerospace установили 30 января 2024 года крайним сроком для подачи претендентами «окончательных и обязывающих предложений на покупку итальянского авиапроизводителя». Крайний срок, который, по словам компании, представляет собой перенос давно отложенного процесса, следует за этапом комплексной проверки, в рамках которого 13 потенциальным участникам торгов было разрешено просмотреть данные компании.

Должностные лица, ведущие процедуру банкротства Piaggio, возобновили процесс торгов в мае 2023 года после того, как в 2022 году потерпела неудачу предыдущая попытка завершить продажу компании. В июне прошлого года в результате возобновления процесса было получено 18 «выражений заинтересованности в приобретении Piaggio Aero Industries и Piaggio Aviation, двух компаний, которые работают под общим названием Piaggio Aerospace», а в июле число участников уменьшилось до 13.

Комиссары Piaggio Кармело Козентино, Винченцо Никастро и Джанпаоло Давиде Россетти охарактеризовали участников торгов как «компании или консорциумы первого уровня, в основном имеющие промышленный опыт, заинтересованные в покупке компании целиком и базирующиеся в основном в Италии или Европе».

Первоначально члены комиссии планировали запросить обязательные предложения после периода комплексной проверки в августе.

Lufthansa Group и Lilium подписали Меморандум о взаимопонимании

Lufthansa Group и Lilium подписали Меморандум о взаимопонимании (MoU) для изучения стратегического партнерства в области эксплуатации в Европе электрических воздушных судов с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL).

Компании хотят изучить инновационные возможности в авиации, обсуждая такие области, как наземная и летная эксплуатация, будущее техническое обслуживание воздушных судов, а также комплектование экипажей и летная подготовка.

В рамках возможного стратегического партнерства обе компании также хотят проанализировать возможности сотрудничества с третьими сторонами, такими как аэропорты и региональные партнеры, например, по развитию инфраструктуры, такой как вертипорты, интеграции в воздушное пространство и определению необходимых операционных процессов.

Доктор Детлеф Кайзер, член исполнительного со-

вета Lufthansa Group, отвечающий за флот и технологии, говорит: «Инновации — это часть нашей ДНК. Lufthansa Group стремится стать мировым лидером в интеграции самых современных продуктов и процессов. Мы хотим и дальше развивать авиацию и стимулировать трансформацию отрасли. Меморандум о взаимопонимании с Lilium внесет в это важный вклад. Только благодаря инновациям, смелости и решимости мы, как отрасль, сможем сделать авиацию более устойчивой и справиться с проблемами будущего».

Клаус Поу, генеральный директор Lilium, комментирует: «Мы рады, что Lufthansa Group решила сотрудничать с нами для совместного продвижения в будущее полетов. Lufthansa Group находится в авангарде некоторых наиболее важных авиационных инициатив Европы, особенно в области экологической устойчивости. Мы очень рады изучить возможности предоставления полетов на eVTOL клиентам Lufthansa Group».



ГТЛК поставит два вертолета

АО «Государственная транспортная лизинговая компания» (ГТЛК) подписало договоры финансовой аренды (лизинга) с российскими перевозчиками АО «Камчатское авиационное предприятие» и АО «Авиакомпания Конверс Авиа» на поставку новых отечественных вертолетов Ми-8МТВ-1. Каждая компания получит по одному вертолету. Воздушные суда этой модификации производятся на Казанском вертолетном заводе холдинга «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех.

Контракты подписаны в рамках реализации инвестиционного проекта ГТЛК по обновлению российского вертолетного парка с использованием средств Фонда национального благосостояния (ФНБ). Приемка и передача воздушных судов запланирована до конца 2023 года.

Всего ГТЛК поставит по инвестпроекту 86 бортов отечественным перевозчикам в 2023-2025 гг.

Многоцелевые вертолеты Ми-8МТВ-1 обладают уникальными летно-техническими и эксплуатационными характеристиками и могут использоваться практически в любых климатических условиях. «Восьмерки» могут выполнять широкий спектр авиационных работ, включая перевозку грузов, пассажиров, санитарную эвакуацию, пожаротушение, строительные-монтажные работы, поисково-спасательные операции и многие другие.

Phenix Jet Cayman ввел в эксплуатацию вертолет Airbus H175 VIP

Гонконгский провайдер услуг бизнес-авиации Phenix Jet Cayman (группа компаний Sojitz Corporation) ввел в эксплуатацию 12-местный вертолет Airbus H175 в VIP конфигурации. Новая машина доступна для чартерных рейсов.

H175 предлагает просторный и роскошно оборудованный салон, в котором с максимальным комфортом могут разместиться до 12 пассажиров. Мягкие сиденья, достаточно места для ног и элегантные детали интерьера сделают путешествие незабываемым, комментируют в пресс-службе компании.

7-тонный H175 был разработан компанией Airbus Helicopters в качестве вертолета среднего класса

нового поколения, сертифицированного в соответствии с самыми строгими требованиями отрасли. В ходе работы над моделью был повышен уровень безопасности и комфорта пассажиров, расширен спектр применения, упрощена процедура технического обслуживания и увеличена экономичность машины для соответствия ожиданиям клиентов, сообщает в релизе производителя.

Пассажиры H175 ценят комфорт кабины с системой кондиционирования и лучший показатель пространства на одного человека в своем классе. В одном ряду могут расположиться максимум четыре пассажира. Даже на высокой крейсерской скорости уровень вибрации и шума остается низким.



Реестр 2-Reg отмечает 10-летие

В этом месяце реестр самолетов Гернси 2-Reg отмечает свое 10-летие. Владение Британской Короны на Нормандских островах запустило реестр в декабре 2013 года и в основном действует как канал для арендованных воздушных судов, перемещающихся между арендаторами, или для воздушных судов, которым требуется временная регистрация на время их продажи.

Оффшорный реестр открыт для самолетов и вертолетов, эксплуатируемых либо в частном порядке, либо на основании сертификата коммерческого эксплуатанта. Большинство воздушных судов регистрируются на Гернси на относительно короткие периоды времени, и по состоянию на 11 декабря в реестре с момента его создания находилось около 1000 воздушных судов. Воздушные суда, зарегистрированные на Гернси, могут пройти техническое обслуживание, капитальный ремонт и модернизацию перед передачей новому владельцу или арендатору.

2-Reg управляется в рамках стратегического партнерства между правительством Гернси и частной компанией SGI Group. Его цель — объединить экономически эффективный процесс регистрации с налоговой эффективностью, предлагаемой налоговой юрисдикцией острова.

«Я рад видеть, что реестр набирает силу и приносит экономическую и социальную ценность Гернси. Гернси сотрудничает со многими поставщиками услуг, которые работают с очень состоятельными потребителями», - прокомментировал операционный директор штата Гернси Дэймон Хэкли.

European Rotors продемонстрировала интерес к вертолетам в Европе

На выставке European Rotors, организованной совместно Международной вертолетной ассоциацией (HAI), Европейской вертолетной ассоциацией (EHA) и EASA, участвовал 231 экспонент и представлено 23 воздушных судна, а количество посетителей выросло до более чем 5400 человек. Мероприятие проводилось в Мадриде по инициативе Asociación de Trabajos Aéreos y de Emergencias (ATAIRE) и Испанской вертолетной ассоциации.

Четырехдневное мероприятие включало День Испании, посвященный вкладу страны в вертолетную отрасль.

«Наши друзья из ATAIRE сыграли важную роль в успехе выставки в этом году», - сказала исполнительный директор EHA Изабелла Аббате. «Они были искренне рады представить свою страну и отрасль остальным представителям вертолетной

индустрии, и мы искренне благодарны им за работу, сделавшую это шоу таким успешным».

«Одна из причин, по которой мы решили провести выставку в Испании, заключается в силе здешней вертолетной отрасли», - сказала она. «Наша оценка оказалась верной, поскольку их вклад включал значительное присутствие на выставочной площадке во время Дня Испании, и на протяжении всего шоу в целом».

Президент ATAIRE Эдуардо Консехо добавил: «Одна из целей выставки — облегчить бизнес между компаниями и покупателями, и данные показывают, что выставка в Мадриде справилась с этой задачей».

В следующем году European Rotors пройдет с 4 по 7 ноября 2024 года в Амстердаме.



Налет парка AW169 превысил 160000 часов

Итальянский производитель Leonardo сообщил, что налет парка AW169 превысил 160 тысяч часов. На сегодняшний день заказано более 320 AW169, из которых около 160 машин поставлены операторам из более чем 30 стран. Лидер парка налетал более 3500 часов выполняя задачи скорой медицинской помощи в Швеции.

В октябре Leonardo объявил об увеличении максимальной взлетной массы и новом 11-местном варианте AW169. Взлетная масса в 5100 кг по сравнению со стандартной в 4800 кг, доступна с комплектом IGW и позволяет принять на борт еще трех пассажиров или добавить топливо примерно на один час полета. Оба варианта будут доступны для вертолетов с ползковым и убирающимся шасси.

Как комментируют в компании, ключевыми факторами расширения возможностей являются присущий AW169 потенциал роста, не требующий изменений в конструкции критически важных компонентов, а также пакеты повышения производительности, обеспечивающие большую мощность двигателя и трансмиссии, улучшенную аэродинамику во всех условиях и для всех применений.

В качестве дополнительной опции в 11-местном варианте, соответствующем требованиям нефтяников IOGP Report 690 (Offshore Helicopter Recommended Practices), будет представлена новая модульная система топливных баков и два дополнительных аварийных выхода в салоне, что увеличит их общее количество с четырех до шести.

Сертификация увеличенной максимальной взлет-

ной массы ожидается в 2024 году, а 11-местный вариант с новым модульным топливным баком должен быть сертифицирован в 2026 году.

Новейшие эксплуатационные возможности дополнят сертификацию EASA на шасси с ползьями и уникальных режимов IFR, возможности управления одним пилотом и расширенных поисково-спасательных операций (SAR), которые были получе-

ны в конце 2022 года. Появление AW169 расширило присутствие Leonardo на рынке неотложной медицинской помощи и добавило больше операторов для правоохранительных органов, оказания помощи при стихийных бедствиях и пожаротушения. Это также еще больше укрепит лидерство компании на рынке VIP-вертолетов, предоставляя операторам еще одну возможность выбора между популярной серией AW109 и бестселлерами AW139.



Airbus Helicopters и Indamer объединились для обслуживания вертолетов в Индии

Airbus Helicopters и Indamer объединили усилия, чтобы предоставить передовые услуги послепродажного обслуживания вертолетов в Индии, что станет значительным стимулом для развития экосистемы ТОиР вертолетов в стране. По согласованию с Airbus Helicopters компания Indamer будет предоставлять услуги по техническому обслуживанию и ремонту вертолетов Airbus на своих предприятиях в Мумбаи, Нью-Дели и Нагпуре.

Заместитель главного министра штата Махараштра Девендра Фаднавис открыл завод в Нагпуре в присутствии Ромена Траппа, исполнительного вице-президента по поддержке клиентов и услуг Airbus Helicopters, и Праджая Пателя, директора Indamer Aviation Pvt. Ltd., вместе с Реми Майяром, президентом и управляющим директором Airbus

India и Южной Азии, и Сани Гуглани, главой подразделения вертолетов Airbus India и Южной Азии.

«Создание и поддержка устойчивой комплексной экосистемы вертолетной авиации в Индии является ключевым моментом для Airbus Helicopters. С помощью Indamer мы стремимся удовлетворить наш растущий парк вертолетов в Индии и реализовать будущий потенциал, одновременно привлекая технические компетенции, которые помогут продвинуть амбиции Индии по техническому обслуживанию и ремонту вертолетов», - сказал Трапп.

«Более десяти лет назад компания Indamer приняла стратегическое решение о создании своего подразделения по техническому обслуживанию

и ремонту вертолетов, сосредоточив внимание на удовлетворении растущего спроса на вертолеты индийских клиентов. Признание Airbus является прямым результатом приверженности компании этому направлению. При правильной поддержке мы сохраняем уверенность в том, что требования индийских клиентов по техническому обслуживанию могут быть эффективно выполнены внутри страны. Мы поддерживаем Airbus, разделяя это коллективное видение, и выражаем благодарность за признание», - отметил Патель.

Сотрудничество Indamer и Airbus Helicopters поможет создать эффективное послепродажное обслуживание для клиентов Airbus Helicopters не только в Индии, но и в более широком регионе Южной Азии. Это является последним шагом в расширении промышленного присутствия Airbus в Индии, целью которого является создание новых объектов для зрелой комплексной аэрокосмической экосистемы в стране. Сегодня каждый коммерческий самолет и вертолет Airbus оснащен критически важными технологиями и деталями, разработанными, изготовленными и обслуживаемыми в Индии.

Airbus лидирует на внутреннем рынке гражданских и вертолетов в Индии, на его долю приходится более половины новых зарегистрированных поставок с 2010 года. В настоящее время насчитывается более 125 вертолетов Airbus, включая ведущие мировые платформы, такие как H125, H130, H135, H145 и Dauphin которые используются эксплуатантами по всему региону Индии и Южной Азии, особенно в сегментах энергетической, коммерческой и бизнес-авиации.



Портфель заказов Hill Helicopters превысил 1000 вертолетов

Hill Helicopters сообщает о получении тысячного заказа и вскоре начнет наземные испытания своего запатентованного газотурбинного двигателя GT50. Генеральный директор Джейсон Хилл сообщил об этих событиях во время презентации продукта и в прямом эфире мероприятия, демонстрирующего прототипы колесной и полозковой версий вертолета NH50 в Имперском военном музее в Даксфорде.

Hill также объявила, что сделает сертифицированную версию вертолета HC50 доступной для широкой публики. Раньше HC50 могли заказать только обладателям позиций NH50.

Базовая цена NH50 составляет \$747 000, а розничная цена HC50 — \$910 210. Однако ограниченная по времени акция, которая продлится до следую-

щего понедельника, предлагает новым заказчикам эти вертолеты со значительной скидкой: за HC50 — \$784 600 (\$721 890 для клиентов, уже имеющих позиции по NH50) и \$673 000 за NH50. Джейсон Хилл утверждает, что компания может предложить вертолет по такой цене благодаря обширной вертикальной интеграции производства, включая разработку и производство двигателя GT50.

«Традиционно эти компоненты [вертолета] стоили бы астрономически дорого», - сказал он. «Это действительно соответствует нашей стратегии вертикальной интеграции, той боли, через которую мы прошли за последние пару лет, разрабатывая процессы изготовления шестерней, подшипников и критически важных для полета компонентов, чтобы я мог полностью контролировать все рас-

ходы. Мы можем сделать это сейчас и изготовить эти детали по заявленной нами цене». Хилл также сообщил, что компания работает со страховщиками и финансовыми компаниями, чтобы сократить расходы своих операторов.

Производство вертолета NH50 для первоначального заказчика планируется запустить в начале 2025 года, что приведет к первой поставке позднее в том же году. Полностью сертифицированная версия под названием HC50 поступит на рынок к концу 2026 года. Несмотря на относительно короткий период, выделенный на летные испытания, Hill Helicopters настаивает, что это не будет проблемой: «Будет достаточно времени для проведения всех необходимых летных испытаний на трех опытных вертолетах», - говорится в сообщении.

В прошлом году стартап планировал начать поставки вертолета в конце 2024 года, после первого полета в конце 2023 или начале 2024 года.

Продажи NH50, который из-за правил будет доступен только частным заказчикам, и HC50 были очень хорошими: в настоящее время Hill Helicopters приняла заказы в общей сложности на 814 NH50 и 186 HC50.

И хотя NH50 еще только предстоит выполнить первый полет, доктор Хилл уже рассматривает более крупный двухдвигательный вариант, который он предварительно называет HC80. Вертолет будет оснащаться системой IFR, иметь восемь посадочных мест и максимальную взлетную массу 1,375 т. График разработки HC80 не разглашается.



Bristow планирует стать первым эксплуатантом eSTOL Electra

Британская Bristow внесла депозит за поставку первых пяти серийных eSTOL Electra. Как заявили в компании, это связано с первыми успешными полетами самолета-демонстратора. В 2021 году Bristow подписала меморандум о взаимопонимании с Electra, согласно которому она станет основным стартовым заказчиком программы с предварительным заказом до 50 самолетов.

Bristow будет использовать самолеты Electra для расширения и диверсификации своего портфеля специализированных пассажирских услуг, чтобы предлагать устойчивые региональные воздушные перевозки на маршрутах протяженностью от 50 до 500 миль.

«Благодаря раннему сроку поставки, Bristow надеется стать одной из первых передовых компаний

в области авиационной мобильности, которая пополнит свой флот самолетами Electra и предложит клиентам преимущества этого нового класса воздушных судов», - комментируют в компании.

Сертификация и ввод в эксплуатацию Electra в соответствии с правилами FAA Part 23 ожидается в 2028 году. В конце ноября компания Electra объявила, что успешно завершила первые полеты своего EL-2 Goldfinch, гибридно-электрического самолета со сверхкоротким взлетом и посадкой (eSTOL).

Двухместный демонстратор технологии Goldfinch eSTOL — первый в мире самолет с воздушной подъемной силой, использующий распределенную электрическую силовую установку и гибридно-электрическую силовую установку. В самолете используются восемь электродвигателей, которые

значительно увеличивают подъемную силу крыла и обеспечивают сверхкороткие взлеты и посадки, одновременно значительно снижая шум и выбросы по сравнению с обычными самолетами и вертолетами. Гибридная силовая установка обеспечивает полет на большие расстояния без необходимости использования наземных зарядных станций.

Electra разрабатывает девятиместную версию самолета для коммерческого и государственного рынков, которая может взлетать и приземляться на полосах длиной всего 150 футов и летать со скоростью 200 миль в час на расстояние 500 миль. eSTOL компании Electra пользуется большим интересом на рынке. В настоящее время разработчик имеет предварительные заказы от более чем 30 клиентов на более чем 1700 самолетов, общая сумма предварительных заказов составляет более \$6 млрд.

«Цель Electra — заполнить пробел в авиаперелетах на расстояние от 50 до 500 миль, где сегодня большинство поездок совершается на автомобиле», - сказал Джон Лэнгфорд, основатель и генеральный директор Electra. «Ключом к экономии времени является работа на близком расстоянии, сохраняя при этом достаточную скорость, чтобы преодолевать большие расстояния. Electra сможет доставить вас из центра Манхэттена не только в аэропорт Кеннеди, но и в Вашингтон, округ Колумбия. Благодаря ему авиаперевозки свяжут тысячи населенных пунктов, где авиаперелеты сегодня не являются практичным и доступным вариантом. Это также открывает огромные новые возможности для логистики грузов».



AW139 летает в 100% SAF

Компания Leonardo успешно завершила первый полет AW139, используя 100-процентный SAF в обоих двигателях P&WC PT6C-67C. В ходе 75-минутных летных испытаний, которые проводились на заводе Leonardo в Кашина Коста ди Самарате, Италия, были оценены характеристики двигателя при различных вариантах мощности и не было выявлено существенных различий в реакции на новое топливо по сравнению с использованием Jet A1.

«Этот первый полет эффективно демонстрирует функциональность двигателя и является важной частью наших многолетних усилий по поддержке разработки будущих спецификаций для 100-процентного SAF, основной части нашей стратегии устойчивого развития двигателей», - говорит президент P&WC Мария Делла Поста. «Это первый полет двигателя PT6 со 100-процентным использованием SAF, что является важной вехой для непревзойденной серии двигателей. Эта веха основывается на непревзойденном успехе компании и подчеркивает, как семейство двигателей может способствовать более устойчивому будущему авиации. С момента выхода на рынок 60 лет назад семейство двигателей PT6 налетало более 500 миллионов часов, из которых 8,3 миллиона были на турбовальных двигателях PT6C».

«Результаты этого первого демонстрационного полета являются еще одним свидетельством успеха AW139, его высоких эксплуатационных характеристик и отличных отношений, которые у нас сложились с Pratt & Whitney Canada», - говорит управляющий директор Leonardo Джан Пьеро Кутильо. «Этот полет демонстрирует еще одно ощутимое преимущество самого успешного вертолета в сво-

ем классе и обеспечивает позитивный настрой для многих операторов, выполняющих полеты в любых погодных условиях, поскольку они стремятся к более амбициозным целям устойчивого развития».

Полет знаменует собой историческое событие как для вертолетов Leonardo, так и для семейства двигателей Pratt & Whitney Canada PT6. Ранее в этом

году эксплуатируемые вертолеты AW139 выполняли полеты на SAF, смешанном с традиционным топливом в соответствии с действующими сертификационными стандартами, в Японии, Малайзии и совсем недавно в ОАЭ. Все основные типы вертолетов Leonardo, сертифицированные для гражданских целей, могут эксплуатироваться с использованием SAF с коэффициентом смешивания до 50%.



KinectAir запускает маркетплейс empty leg

Цифровой провайдер KinectAir объявляет о запуске маркетплейса empty leg. В дополнение к стандартным продуктам, компания теперь предлагает оптимальный вариант для выбора рейсов empty leg, благодаря возможностям передового программного обеспечения для воздушной мобильности на базе искусственного интеллекта.

Новое приложение позволяет клиентам видеть все актуальные варианты от различных операторов в режиме онлайн, поэтому они могут планировать свой рейс спонтанно, как никогда раньше, комментируют в пресс-службе компании.

Инструмент искусственного интеллекта помогает путешественникам организовывать рейсы туда и обратно в места, которые они хотят посетить вместо того, чтобы заниматься негибкими поисками empty leg «в стоге сена, как в прошлом». С помощью KinectAir путешественники могут просматривать и бронировать перелеты по мере их появления, выбирая доступное предложение в один конец или туда и обратно. Поиск и оплата производятся в несколько кликов.

«Взяв пустой перелет, группа из трех человек может позволить себе, например полететь из Финик-

са в Палм-Спрингс в одну сторону всего за 233 доллара на человека, наслаждаясь всеми удобствами бизнес-авиации под руководством опытных профессиональных пилотов. Простым касанием мышки клиенты могут связать два доступных рейса и создать рейс туда и обратно. Например, восемь человек могут лететь между Споканом и Ванкувером (и обратно домой) всего за 410 долларов на человека. Это реальные примеры, взятые с рынка empty leg для рейсов в декабре 2023 года. Стоимость будет варьироваться в зависимости от наличия возможности операторов и количества людей», - рассказывают в KinectAir.

KinectAir объединяет пустые рейсы разных операторов для создания рейса туда и обратно. Клиент может найти подходящие для него рейсы туда и обратно, плавно выбрав исходящий перелет у одного оператора и вернувшись рейсом другого оператора.

«То, как KinectAir управляет изменением позиционирования рейсов, является первым в отрасли, оно устраняет разрыв между частными авиаперелетами и доступностью и сигнализирует о сдвиге в том, как мы воспринимаем полеты в пункты назначения и получаем к ним доступ», - сказал Бен Ховард, со-генеральный директор и соучредитель KinectAir. «Это идеальный инструмент для гибких и спонтанных путешественников, который по-настоящему демократизирует частные рейсы, делая их такими же доступными, как бронирование автомобиля, и такими же доступными, как коммерческие авиаперевозки. Каждый должен ощутить удобство частных авиаперелетов, а также радость полета без стресса».



Satcom Direct сертифицировал терминал Plane Simple Ka-диапазона по стандарту DO-160

Satcom Direct, поставщик решений для бизнес-авиации, получил одобрение DO-160 (условия окружающей среды и процедуры испытаний бортового оборудования) для своей хвостовой антенны Plane Simple Ka-диапазона, второго варианта в серии оборудования Plane Simple.

Терминал с передовыми технологиями подключается исключительно к бортовому широкополосному решению Jet ConneX компании Viasat, работающему на базе спутниковой группировки Global Xpress (GX), недавно приобретенной компанией Inmarsat. Достижение отраслевого стандарта является результатом более 400 часов проверок и подтверждает, что строгие экологические испытания авионики успешно завершены. Испытания включали в себя обширные погодные, температурные и вибрационные тесты для подтверждения официального одобрения.

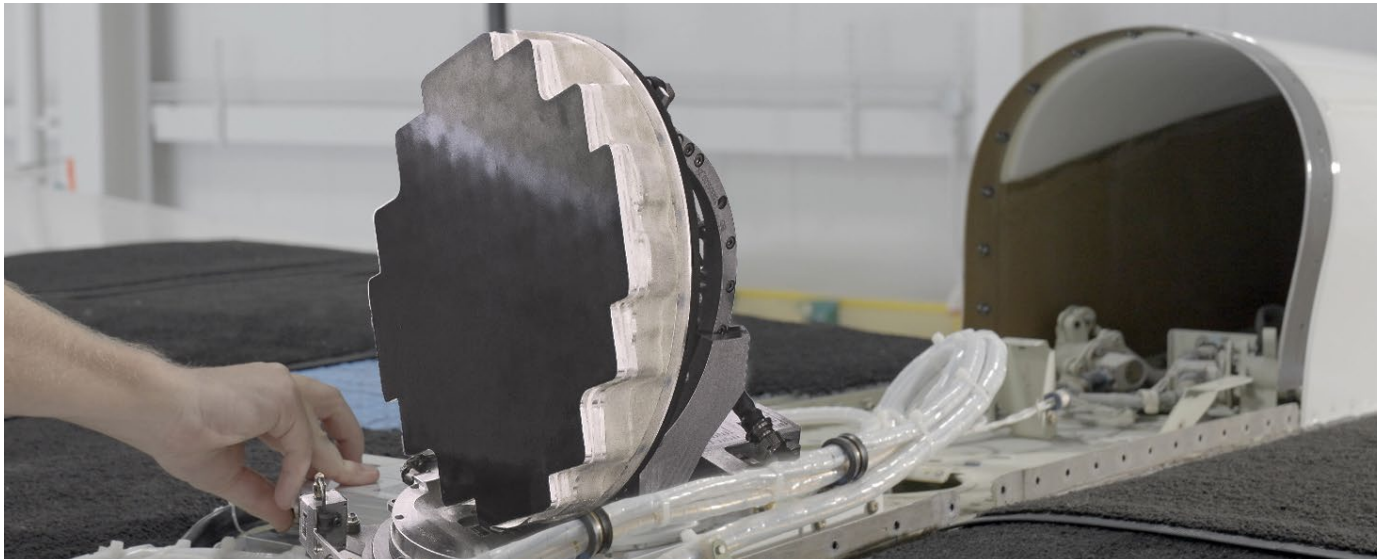
Клиенты, оборудующие самолеты терминалом Plane Simple Ka-диапазона, получают немедленный доступ к глобальному покрытию спутниковой группировки GX. Позже они смогут перейти на полную сеть Ka-диапазона Viasat, включая спутники ViaSat-3 и спутники GX следующего поколения, когда они подключатся к сети. Это повысит долгосрочную отдачу от инвестиций для операторов, внедряющих терминал следующего поколения, и обеспечит готовность самолетов к перспективным технологиям связи.

Сертификация представляет собой следующий этап внедрения коммерческих услуг терминала. SD подтвердила своего первого клиента и ведет переговоры с другими операторами, желающими принять участие в дополнительной сертификации типа (STC). Ожидается, что первый STC будет одобрен к концу первого квартала 2024 года. «Это вто-

рая итерация нашей антенной технологии Plane Simple меняет правила игры в отрасли, поскольку она раскрывает все текущие и будущие возможности сети Global Xpress и минимизирует время переключения луча и спутника. Мы предоставляем самую мощную, надежную и по-настоящему глобальную связь операторам, которые зависят от нас в поддержании связи во время полета», - говорит президент SD Крис Мур.

Летные испытания проводились на самолете Gulfstream G550, принадлежащем SD, и превзошли все ожидания, поскольку обеспечили беспрепятственный доступ к наиболее требовательным к данным приложениям, включая видеоконференции высокой четкости и потоковое видео, а также многочисленные цифровые приложения для большого количества пользователей, путешествующих на самолетах среднего и большого размера.

«SD имеет репутацию технологической компании. Ее инновационный подход, основанный на стремлении предоставлять новые мощные решения связи для удовлетворения весьма специфических потребностей пользователей бизнес-авиации, иллюстрируется созданием первого терминала, который будет подключаться к нашим существующим спутникам и спутникам следующего поколения Ka-диапазона. Мы рады сотрудничать с SD, чтобы предложить клиентам исключительные возможности подключения посредством индивидуальных планов обслуживания Viasat, включая первую в мире почасовую оплату для Jet ConneX, позволяющую операторам бизнес-джетов платить только за подключение во время полета», - добавляет Кай Тан, Руководитель отдела бизнес-авиации Viasat.



Volato «приходит» на биржу

На прошлой неделе Volato присоединилась к не столь завидному списку частных авиационных компаний, которые станут публичными в результате слияния с Special Purpose Acquisition Company (SPAC). SPAC или «компания-пустые чеки», как их часто называют, стали многообещающим средством для частных компаний в 2020 году для выхода на биржу. Привлекательность SPAC заключается в скорости и эффективности, позволяющих компаниям выходить на биржу быстрее и с меньшим контролем со стороны регулирующих органов, чем традиционное IPO.

Однако за последние два года настроения инвесторов в сфере частной авиации для SPAC изменились. В основном из-за посредственных результатов компаний, выбравших для листинга путь SPAC. Показатели акций WheelsUp и Urban Mobility поставили под большой вопрос, являются ли SPAC правильным способом привлечения новых средств для

авиационных компаний, стремящихся расширить свою деятельность. Эти вопросы побудили некоторые компании бизнес-авиации отказаться от своих планов по листингу SPAC.

Но, несмотря на эти опасения, Volato продолжила слияние с Proof Acquisition Corp. (PACI) SPAC и начала торговать на Нью-Йоркской фондовой бирже под тикером SOAR. Помимо слияния, PACI также привлекла дополнительные \$12 млн в виде частных инвестиций и \$14 млн в виде финансирования привилегированных акций серии А. В результате общая сумма нового капитала, привлеченного компанией, управляющей одним из крупнейших в мире парков самолетов HondaJet, превысила \$60 млн вместе с конвертацией конвертируемого долга Volato. После слияния акции выросли на 88%. Во многом успех слияния был связан с подходом Volato к частной авиации и их бизнес-моделью, основанной на «облегчении активов».

Компания может похвастаться сильной базой доходов, диверсифицированной по своим предложениям. В 2022 году выручка компании составила \$96 млн. — в основном от бизнеса по долевному владению (\$45 млн) и управлению воздушными судами (\$35 млн). Остальные \$16 млн поступили от карточных программ компании.

Благодаря бизнес-модели с небольшими активами и достаточной ликвидности, полученной в результате недавнего слияния, руководство Volato сосредоточено на потребительских сегментах, которым нужно два-четыре места в самолете и которые летают в течение двух-трех часов. Руководство Volato заявляет, что не хочет становиться Uber среди частных самолетов. У нее есть четко определенный рынок, и она стремится задействовать его, сохраняя при этом расходы под контролем и максимальную эффективность. «Я думаю, что действительно важно, сколько ты летаешь; какой вклад вы вносите в долю рынка и каковы ваши темпы роста. Итак, мы являемся очень быстрорастущей компанией, которая стремится стать доминирующим игроком в сфере легких реактивных самолетов», — говорит Мэтт Лиотта, генеральный директор Volato. «Мы очень быстро растем. Октябрь 2023 года был для нас лучшим месяцем за всю историю. С прошлого года мы более чем удвоили использование владельцев чартерных клиентов с депозитными картами. Мы думаем, насколько мы можем судить по данным, что мы берем на себя долю рынка».

В настоящее время компания имеет в парке 25 самолетов, из них 27 заказаны (включая 11 самолетов HondaJet и четыре самолета Gulfstream G280, поставка которых запланирована на 2024 год).



Textron запускает программу компенсации выбросов для владельцев Cessna, Beechcraft и Hawker

Textron Aviation объявила о пополнении в семействе программ ProAdvantage – новой программе SustainableAdvantage, которая предоставляет владельцам дополнительную возможность сократить выбросы углекислого газа при эксплуатации самолетов. В сотрудничестве с 4AIR программа должна стартовать в январе 2024 года и доступна для соответствующих требованиям клиентов, которые

владеют самолетами Cessna, Beechcraft и Hawker и эксплуатируют их по всему миру.

Клиенты Beechcraft, Cessna и Hawker получают поддержку, техническое обслуживание и модификации непосредственно на заводе-изготовителе от Textron Aviation через ее глобальную сеть сервисных центров и запасных частей, мобильные сер-

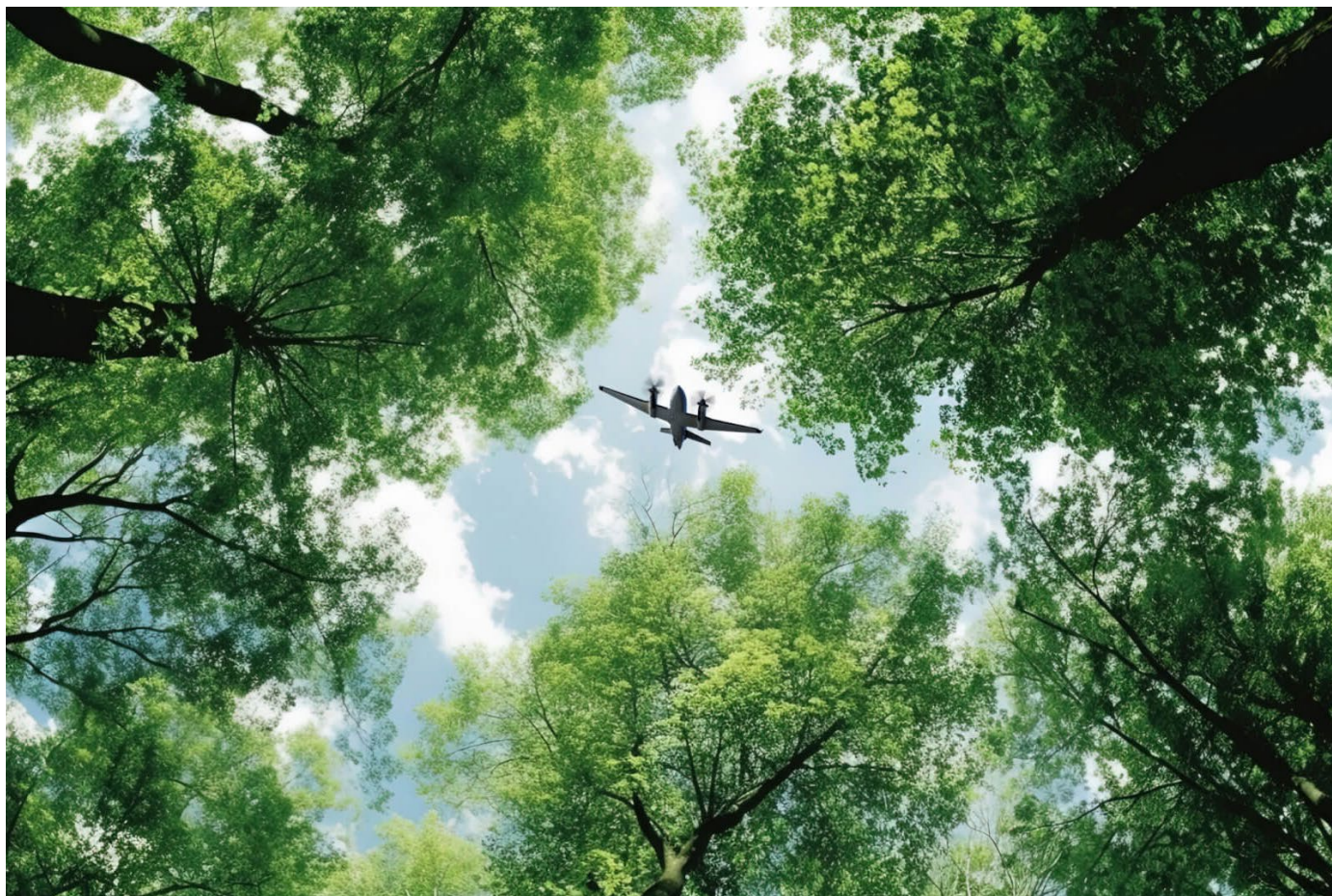
висные подразделения и круглосуточную службу поддержки AOG.

«Владельцы все чаще проявляют интерес к решениям, снижающим выбросы углекислого газа при эксплуатации своих самолетов», - сказал Брэд Уайт, старший вице-президент по глобальным запчастям и программам Textron Aviation. «SustainableAdvantage предоставляет им возможность беспрепятственно компенсировать выбросы углекислого газа с помощью одобренной Textron Aviation программы и поставщика».

Textron Aviation будет администрировать SustainableAdvantage в рамках своего простого в использовании набора программ ProAdvantage и подключит владельцев к 4AIR. 4AIR – первая компания, предлагающая комплексные решения в области устойчивого развития для бизнес-авиации.

SustainableAdvantage предложит владельцам возможность компенсировать выбросы своих самолетов с помощью бронзового уровня 4AIR. Углеродные компенсации сокращают выбросы в других местах, которые могут быть заявлены в счет углеродного следа от эксплуатации воздушных судов.

«Наши отношения с Textron Aviation подтверждают многочисленные успехи, достигнутые нами в отрасли, чтобы сделать экологичность более доступной», - сказала Нэнси Бсалес, главный операционный директор 4AIR. «Мы рады предоставить владельцам Cessna, Beechcraft и Hawker устойчивые решения, которые отвечают их экологическим обязательствам и целям».



Рынок падает, но ведущие операторы достигают новых максимумов

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 49-й неделе (закончившейся 10 декабря) глобальная активность бизнес-джетов на 2% отставала от той же недели 2022 года, а за последние четыре недели осталась на уровне прошлого года.

С 1 по 10 декабря активность бизнес-джетов упала, количество рейсов сократилось на 4% по сравнению с прошлым годом, хотя все еще на 7% выше, чем в 2019 году. С начала года трафик бизнес-джетов на 4% отстает от прошлого года, но все еще на 19% опережает 2019 год. А с учетом турбовинтовых самолетов активность деловой авиации лишь на 8% опережает показатель декабря 2019 года и на 7% отстает от декабря 2021 года.

В декабре регулярные авиакомпании выполнили на 14% больше рейсов, чем в прошлом году, и на 9% меньше, чем в 2019. Трафик грузовых операторов в декабре ниже по сравнению с прошлым годом, объем полетов на 11% меньше в годовом исчислении, и на 2% впереди 2019 года.

Северная Америка

На 49-й неделе активность бизнес-джетов в Северной Америке выросла на 1% по сравнению с 48-й неделей, на 3% ниже тех же дат 2022 года, на 6% отстает от 2021 года. Тенденция за 4 недели в Северной Америке на 1% ниже аналогичных дат прошлого года. В течение 49-й недели из аэропортов США вылетело 48000 рейсов бизнес-джетов, Флорида была самым загруженным штатом США, здесь количество рейсов на 2% опережало аналогичные даты 2022 года. В других штатах, а именно в Те-

Operator / Airline	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
NetJets	9,120	528	5.1%	3.0%	77.3%	19.8%
Flexjet	3,174	223	19.2%	9.2%	32.4%	41.4%
Executive Jet Management	882	209	-19.8%	-23.6%	69.0%	-14.4%
flyExclusive	787	70	-17.6%	-5.3%	57.4%	87.4%
Mountain Aviation	737	66	22.6%	39.1%	86.6%	162.3%
Solairus Aviation	665	182	-2.6%	4.4%	121.7%	28.9%
Contour Aviation	640	28	27.7%	48.1%	122.2%	68.4%
Vista America	551	60				
Jet Linx Aviation	519	97	-4.8%	-24.3%	-12.3%	-31.8%
Executive AirShare	427	44	-14.8%	-9.7%	84.1%	6.5%
Nicholas Air	393	18	0.5%	-4.1%	19,550.0%	
JetSuiteX	294	11	-51.0%	-48.4%	72.9%	-53.0%
Volato	270	20	29.8%			
Aero Air	255	20	-0.8%	-4.5%	84.8%	80.9%
Wheels Up Private Jets	238	34	-64.3%	-70.3%	-32.8%	-56.5%
Grand Total	66,255	11,108	-5.5%	-10.7%	45.4%	3.2%

Операторы бизнес-джетов в США, 1–10 декабря 2023 г.

хасе, Калифорнии и Нью-Джерси, наблюдалось снижение по сравнению с теми же датами прошлого года. На 49-й неделе Нью-Йорк был самым загруженным городом вылета, хотя количество рейсов сократилось на 3% по сравнению с теми же датами прошлого года. В Майами количество вылетов бизнес-джетов на 18% превышает аналогичный показатель декабря прошлого года.

С начала года активность бизнес-джетов в США снижается на 5% по сравнению с прошлым годом, но все еще на 17% опережает показатель четырехлетней давности. За десять дней декабря трафик бизнес-джетов упал на 6% по сравнению с прошлым годом, хотя на 3% опережает 2019 год. Майами Опа-Лока, Скоттсдейл и Неаполь — единственные крупные аэропорты бизнес-авиации, которые в начале этого месяца показали рост в годовом исчислении. Вашингтон Даллес, Ван-Найс и Вестчестер падают по сравнению с 2019 годом.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	711,103	74%	13.5%	26.3%	75.5%	-9.3%
Business Aviation	139,386	14%	-3.3%	-7.0%	35.1%	8.0%
Other	84,933	9%	18.2%	42.8%	92.2%	55.6%
Cargo	32,025	3%	-11.4%	-20.0%	-17.5%	2.2%
Grand Total	967,447	100%	10.1%	19.1%	63.6%	-3.1%

Глобальный трафик самолетов, 1–10 декабря 2023 г. (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

Европа

На 49-й неделе (завершившейся 10 декабря) активность бизнес-джетов в Европе выросла на 1% по сравнению с предыдущей неделей и не изменилась относительно тех же дат 2022 года. За последние четыре недели эта тенденция отставала от активности 2022 года на 2%. Великобритания была самым загруженным рынком бизнес-джетов на 49-й неделе, за ней следовали Германия и Франция, причем во всех трех странах наблюдается снижение трафика по сравнению с теми же датами в 2019 года.

С начала года активность бизнес-джетов в Европе упала на 7% по сравнению с прошлым годом, но все еще на 7% выше, чем четыре года назад. За десять дней декабря трафик упал на 4% по сравнению с 2019, а также на 4% в годовом исчислении. Несколько моделей самолетов, а именно Phenom 300, Citation Latitude и Gulfstream G600/650, летают

больше, чем в начале любого декабря за последние четыре года.

Азия

В течение 49-й недели активность бизнес-джетов в Азии выросла на 4% по сравнению с 48-й неделей, хотя на 1% отстает от тех же дат 2022 года. За последние четыре недели трафик в регионе упал на 8% по сравнению с теми же датами прошлого года. С начала декабря активность на 3% отстает от аналогичного декабря прошлого года, и на 34% выше по сравнению с 2019 годом. Индия и Индонезия начинают этот месяц активнее, чем любом декабре за последние четыре года, а Китай на 18% отстает от 2019 года.

Ближний Восток

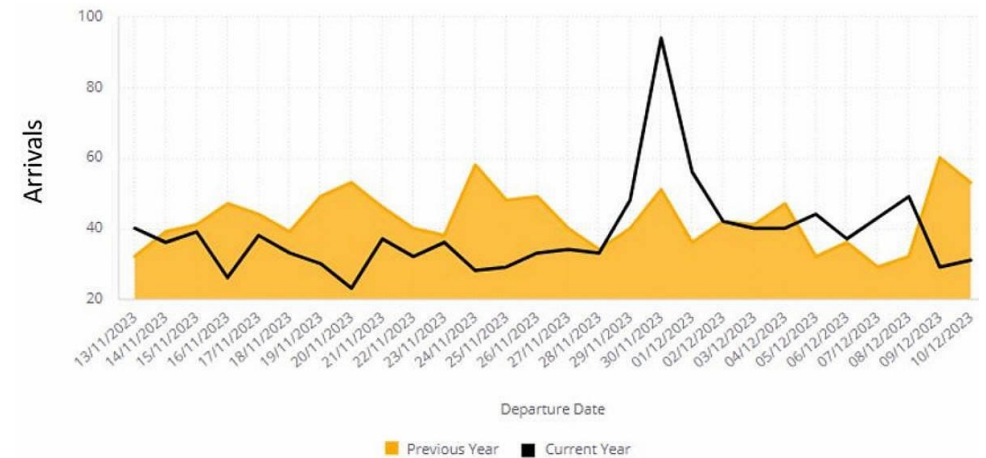
На 49-й неделе активность бизнес-джетов на Ближнем Востоке упала на 6% по сравнению с предыду-

щей неделей, и на 15% ниже аналогичных дат 2022 года. За 10 дней декабря активность на 12% ниже по сравнению с декабрем прошлого года, хотя на 39% опережает 2019 год. За последние четыре года на крупнейшем рынке ОАЭ наблюдался рост активности в начале любого декабря, в основном из-за проведения конференции COP 28, в день открытия которой наблюдался наплыв посетителей.

Управляющий директор WINGX Ричард Коэ комментирует: «Глобальная активность бизнес-джетов за последние четыре недели не изменилась по сравнению с прошлым годом, отставая от всплеска во время Covid в 2021 году и значительно опережает 2019 год. Спрос на бизнес-джеты в Европе снижается относительно 2019 года. Ближний Восток вялый, с падением на 15% по сравнению с прошлым годом на последней неделе, хотя, в частности, конференция COP вызвала всплеск трафика. США по-прежнему относительно сильны, особенно для крупнейших операторов».

Aircraft Type	Departures PTD~	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Cessna-Citation Excel / XLS	1,261	124	6.3%	-9.9%	43.5%	4.5%
Embraer-Phenom 300	896	91	15.2%	13.3%	73.3%	38.9%
Pilatus PC-24	578	60	27.3%	56.6%	362.4%	495.9%
Cessna-Citation Latitude	565	44	20.0%	16.0%	107.7%	46.0%
Cessna-Citation CJ2	526	72	4.6%	-1.7%	-10.5%	-12.9%
Bombardier-Challenger 300 / 350	515	67	-2.3%	-15.4%	28.1%	-4.8%
Cessna-Citation Mustang	515	75	-7.0%	-16.8%	0.6%	-1.9%
Bombardier-Global Express/6000/6500	482	179	-10.9%	-16.3%	11.8%	-16.8%
Dassault-Falcon 2000	449	82	-23.1%	-21.1%	26.1%	-33.5%
Bombardier-Challenger 600/601/604/605/650	435	104	0.5%	-19.4%	5.1%	-16.0%
Embraer-Legacy 600 / 650	407	71	-2.2%	-28.3%	4.9%	-23.8%
Cessna-Citation CJ1 / CitationJet / 525	352	67	-25.6%	-27.3%	-40.1%	-38.6%
Gulfstream-GV500/550	336	135	3.7%	23.1%	103.6%	-1.8%
Gulfstream-G600/650	300	133	28.8%	20.5%	145.9%	12.8%
Embraer-Legacy 500 / Praetor 600	276	40	44.5%	30.8%	249.4%	305.9%
Grand Total	12,229	2,281	-3.6%	-13.5%	19.2%	-3.6%

Активность бизнес-джетов по типам самолетов в Европе, 1–10 декабря 2023 г.



Прибытие бизнес-джетов в аэропорты Дубая (OMDW, OMDB, OMSJ, OMDM) в течение последних 4 недель

Falcon 6X отправляется в демонстрационный тур

Первый Falcon 6X, поступивший в эксплуатацию и ставший демонстратором, начнет кругосветное турне, чтобы предоставить нынешним и потенциальным клиентам возможность из первых рук «познакомиться с его долгожданным большим салоном», отмечается в релизе французского производителя.

Falcon 6X введен в эксплуатацию 30 ноября. Сертификат типа EASA и FAA был получен в августе текущего года. С тех пор обновления, применявшиеся после сертификации, требовали одобрения EASA.

Первый демонстрационный самолет 6X полетит в Европу, чтобы начать мировое роуд-шоу для клиентов. Затем тур продолжается в Азии, Америке и далее. Поставки клиентам начнутся в ближайшее время.

Процесс сертификации был сложным, сообщил председатель и генеральный директор Dassault Aviation Эрик Траппье, пояснив, что Falcon 6X стал первым новым самолетом, прошедшим сертификацию после двух катастроф Boeing 737 Max со смертельным исходом. Аварии, произошедшие в октябре 2018 года и марте 2019 года, заставили задуматься о целостности процесса сертификации для обеспечения безопасности «в США, даже в Европе и остальном мире», сказал он.

Проект двухдвигательного бизнес-джета с дальностью полета 5500 морских миль был запущен в феврале 2018 года, его выкатка из цеха сборки состоялась в декабре 2020 года, а первый полет – в

марте 2021 года. Максимальная эксплуатационная скорость самолета составляет 0,90 Маха. Его двигатель Pratt & Whitney Canada PW812D в прошлом году получил одобрение FAA, EASA и Transport Canada.

Falcon 6X вводится в эксплуатацию в беспокойной обстановке, на фоне растущей критики авиации, особенно бизнес-авиации, в отношении воздействия на окружающую среду в Европе, ограниченный в цепочке поставок и нестабильного уровня заказов.

Dassault не раскрывает данные о продажах по моделям самолетов, но за первые шесть месяцев 2023 года французский производитель получил заказы всего на 12 бизнес-джетов, что составляет менее трети от 41 Falcon, проданных за аналогичный период прошлого года. «2022 год у нас был очень хороший с точки зрения продаж: было получено 64 заказа», - отметил Траппье. «Теперь пополнение портфеля немного медленнее. Постковидный подъем, наблюдавшийся в 2022 году, начал замедляться в последнем квартале 2022 года, и это замедление продолжилось в первой половине этого года».



Red Wings запустила перелеты на уникальном борту для бизнес-путешествий

Авиакомпания Red Wings организовала первый презентационный полет Sukhoi Superjet 100 полностью в бизнес-компоновке. Самолет с 52 пассажирами отправился в Мурманск, чтобы с высоты 10 тысяч метров посмотреть Северное сияние, и вернулся в Москву.

«С сегодняшнего дня борт доступен для фрахта под любые цели: от перелетов делегаций и спортивных команд на важные мероприятия до авиаэкскурсий или празднования дня рождения на высоте», - отметила первый заместитель генерального директора Red Wings Мария Постолюнская.

В полете гостям предложили изысканное меню, составленное и приготовленное шеф-поварами из ресторанов Maison Dellos. Технологии приготовления блюд разрабатывали с учетом всех тонкостей

бортового питания: при подаче на борту самолета эти блюда сохраняют свой неповторимый вкус и волшебный аромат.

По завершении ужина доцент базовой кафедры физики космоса Института космических исследований РАН Александр Чернышев рассказал о возникновении и свойствах Северного сияния.

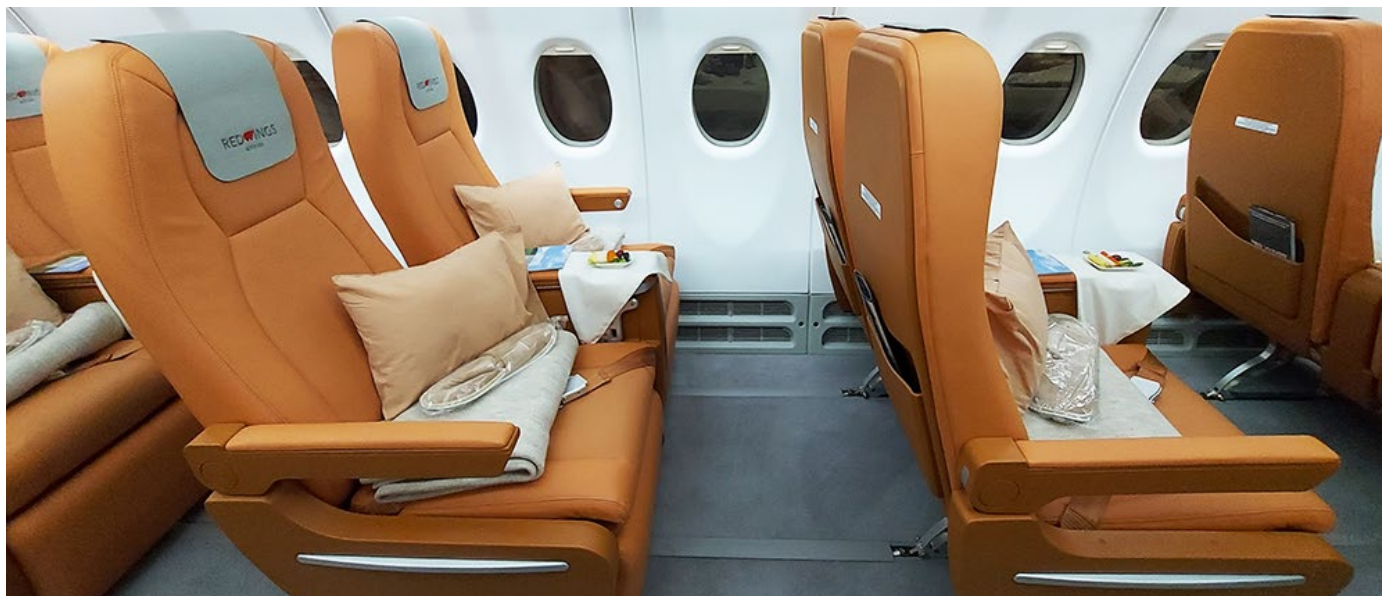
При подлете к Мурманску самолет сделал несколько кругов в небе, чтобы гости смогли в полной мере разглядеть уникальное природное явление, буквально «прикоснувшись» к нему.

На обратном пути гостей ждала дегустация вин от старинного винодельческого хозяйства «Усадьбы Перовских».

«Red Wings и раньше делал VIP перелеты, но для ограниченной категории клиентов. Сейчас мы, по сути, вышли на открытый рынок, предложив эксклюзивные авиа-впечатления. Новый борт может заказать любой человек или компания. Это прекрасная возможность дать максимум сервиса, комфорта, сэкономить время и повысить мобильность наших клиентов», - отметила Постолюнская.

Sukhoi Superjet прошел полный upgrade, включая замену двигателей и установку 52 комфортабельных бизнес кресел.

Самолет доступен для полетов как по территории России, так и для международных рейсов. В настоящее время в расписании рейсы в Саудовскую Аравию, Дубай, Израиль и другие. Планируется, что ежемесячно Sukhoi Superjet 100 будет выполнять до 20 рейсов.



Повлияют ли президентские выборы в США в 2024 году на продажи бизнес-джетов?

В отрасли деловой авиации распространено мнение, что количество сделок имеет тенденцию снижаться в годы президентских выборов в США. Некоторые брокеры полагают, что потенциальные покупатели склонны занимать выжидательную позицию в течение нескольких месяцев, предшествующих выборам, прежде чем принимать какие-либо инвестиционные решения.

Эксперты Corporate Jet Investor, провели анализ и не нашли достаточных доказательств это утверждения.

За последние восемь президентских выборов в США общее количество сделок (как на вторичном рынке, так и с новыми самолетами) сократилось лишь дважды. Один раз в 2008 году – что было в основном связано с мировым финансовым кризисом – и в 2016 году. Если не считать этих двух случаев, общее количество сделок с бизнес-джетами в года оставшихся шести выборов в США выросло в среднем на 5% в годовом исчислении.

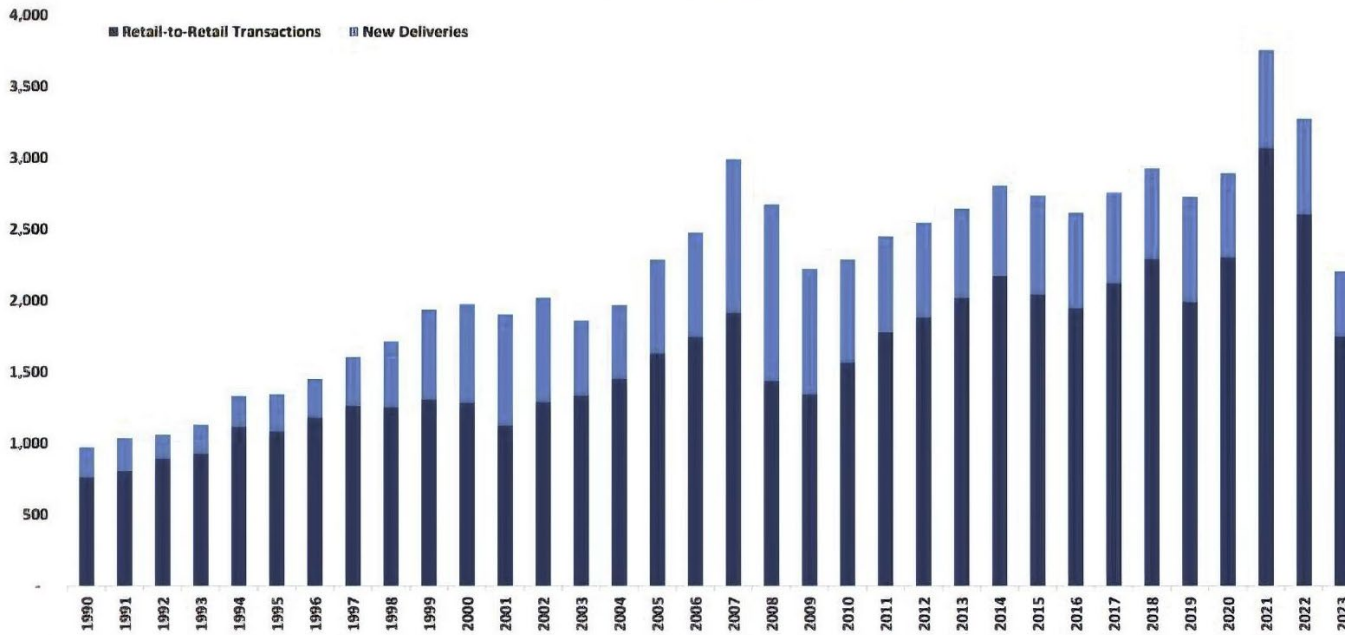
Некоторые брокеры даже считают, что выборы в США на самом деле дали толчок их бизнесу. Когда Брайана Проктора, генерального директора

Mente Group, спросили о его прогнозах на 2024 год во время дискуссии на конференции Corporate Jet Investor в Майами в 2023 году, он сказал, что с нетерпением ждет 2024 года, особенно потому, что это год выборов. «Нашими лучшими годами были годы выборов в США, и это какое-то безумие. Но из-за избирательного цикла иногда это создает некоторую двусмысленность, и цены имеют тенденцию меняться. И... всякий раз, когда возникает подобная ситуация, появляется потенциальная возможность купить недооцененный актив», - сказал Проктор. «Годы выборов, как правило, являются нашими лучшими годами».

Другие брокеры, участвовавшие в панели на CJИ Майами, заявили, что растущие расходы, высокие процентные ставки и геополитическая напряженность могут снизить спрос в долгосрочной перспективе, но это не окажет реального влияния на поток транзакций в 2024 году.

«В мире происходят какие-то безумные вещи, связанные с геополитикой. Масштабные [повышения] процентных ставок, как вы знаете, увеличиваются за короткий период времени, что влияет на некоторые предприятия. Но я думаю, что в целом наши владельцы имеют глубокие карманы и меньше страдают от этого. Частные полеты – их приоритет, и они не собираются так легко сдаваться», - сказал Крис Эллис, соучредитель Avrgo. «Но я думаю, что с [2024] годом выборов и некоторыми геополитическими событиями есть причины быть осторожными, но знаете, когда вы находитесь на местах каждый день, каждую неделю и каждый месяц, вы чувствуете спрос. Это дает некоторое воодушевление».

Annual Total Number of Transactions



Source: Amstat

В условиях продолжающейся войны на Украине и израильско-палестинского конфликта на Ближнем Востоке некоторые брокеры бизнес-авиации утверждают, что геополитическая напряженность может вызвать замедление спроса. Но также считается, что наращивание импульса спроса после Covid-19 все еще продолжается полным ходом, и геополитическая напряженность может подстегнуть его еще больше.

«У нас был спрос, возникший в результате пандемии, который создал самый большой сегмент покупателей-новичков, который когда-либо был. Но есть одна из вещей, когда мы смотрим на геополитику, — это борьба в нашем мире, которая никогда не была такой», - сказал Джей Месингер, основатель MesingerJetSales. «Я думаю, что мы увидим рост спроса в результате этого и страха оказаться в авиакомпаниях, но не из-за заражения COVID,

а из-за нежелания подвергать себя опасностям, которых, честно говоря, мы не видели уже долгое время в нашем мире. Поэтому я думаю, что спрос сохранится».

Хотя есть причины для беспокойства, особенно в связи с высокими процентными ставками, которые могут привести к тому, что инвесторы на время отложат свои новые покупки, все признаки указывают на высокий спрос в 2024 году.



Самолет недели

Оператор/владелец: **Redstar Aviation**

Тип: **Bombardier Challenger 605**

Год выпуска: **2009 г.**

Место съемки: **ноябрь 2023 года, Jebel Ali Al Maktoum International (Dubai World Central) (DWC / OMDW), United Arab Emirates**



Фото: Дмитрий Петроченко