



Производители деловых самолетов все больше уходят в свои традиционные ниши. Если раньше компании старались быть представлены во всех возможных сегментах бизнес-авиации, то сейчас они стараются сосредоточиться на нишах, в которых наиболее сильны. Примером такого подхода стало решение Gulfstream Aerospace завершить программу G150. Компания сообщила, что продала последний самолет данного типа и теперь сосредоточится на крупноразмерных бизнес-джетах, самым «маленьким» из которых станет G280. Американскому производителю стало тяжело конкурировать в среднем сегменте, где в последнее время «правят бал» Cessna и Embraer. Таким образом, скоро покупателям придется выбирать самолеты не конкретного производителя, а исходя из необходимого размера: если нужен большой или суперсредний - то Gulfstream, Bombardier или Dassault, а за средним или легким надо идти к Embraer, Cessna и Honda.

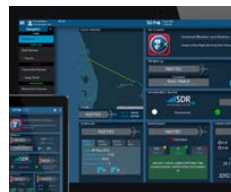
Тем временем эксперты стали отмечать изменения в поведении бизнес-путешественников. Нынешним летом более четко стал прослеживаться тренд оптимизации. С одной стороны, пассажиры стали внимательнее присматриваться к предложениям Empty Legs. С другой, путешественники стали чаще выбирать небольшие бизнес-джеты, в отличие от предыдущего летнего периода, когда повышенным спросом пользовались вместительные и просторные самолеты. Отмечается еще один характерный тренд, связанный с портретом пассажира и формированием представления о деловой авиации как инструмента для бизнеса. На рынке появляется новая формация российских бизнес-путешественников, которые прилетают в Европу коммерческими авиалиниями, а для полетов внутри ЕС арендуют легкие бизнес-джеты.



## G150 уходит в историю

10-местный G150 был введен в эксплуатацию в августе 2006 года в качестве замены G100, ранее известного как Astra SPX и производившемся компанией Israel Aerospace Industries

стр. 22



## Satcom Direct купила AircraftLogs

Приобретение AircraftLogs позволило компании дополнить свой портфель решений для интегрированного управления производством полетов новыми возможностями планирования рейсов и подготовки налоговой отчетности

стр. 23



## С максимальной пользой

В рамках CEAA EXPO 2016 Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации проведет секцию, посвященную российской деловой авиации

стр. 24



## Медицинский «Ансат» появится в Москве

Компания «Русские Вертолетные Системы» станет первым гражданским оператором вертолета «Ансат»

стр. 25

# Gulfstream G650



## SBJ показали в ЮАР

АО «Гражданские самолеты Сухого» (АО «ГСС»), производитель самолетов нового поколения Sukhoi Superjet 100 и Sukhoi Business Jet, принял участие в международной выставке Africa Aerospace and Defence, которая прошла в Южно-Африканской Республике с 14 по 18 сентября 2016 года.

Участие в Africa Aerospace and Defence – это первая выставочная демонстрация самолетов АО «ГСС» на Африканском континенте. Рынок Африки является для компании одним из приоритетных.

В рамках выставки посетителям и участникам выставки продемонстрирован Sukhoi Business Jet (SBJ). Также «ГСС» провел переговоры с рядом потенциальных заказчиков Sukhoi Superjet 100.

Сегодня SBJ является уникальным предложением в сегменте Extra Large Business Jets, в том числе благодаря таким характеристикам, как размер кабины и варианты компоновки. Демонстрируемый самолет

имеет трехсалонную компоновку: зона для переговоров, зона бизнес-класса и зона для VIP-пассажира. При создании интерьера самолета использованы комплектующие и материалы ведущих международных поставщиков.

Дальность полета SBJ составляет 4700 км. Максимальная вместимость – 19 человек. К началу 2017 года запланирована сертификация ряда новых функциональных возможностей SBJ, включая дополнительные топливные баки, которые позволят увеличить дальность полета до 6 000 км. SBJ поставляется заказчикам с 2015 года, сегодня в эксплуатации находятся 7 воздушных судов данного типа.

Africa Aerospace and Defence – крупнейшая на африканском континенте выставка сухопутной, морской и авиационно-космической техники, проводимая каждые два года, начиная с 1975. Выставка включает трейд-шоу, аэрошоу и демонстрацию воздушных судов на статической стоянке.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## В России видны признаки возврата к росту на рынке чартеров

После продолжительного спада на российском рынке в течение последних двух лет, лидер мировой чартерной авиации, компания Air Charter Service, сообщила, что видит признаки восстановления в сегменте бизнес-авиации. Эти ожидания основаны на объеме рейсов, организованных московским офисом компании за последние месяцы.

Азат Мулгимов, Генеральный директор ACS в России, комментирует: «Из 18 месяцев, предшествующих февралю 2016 года, только три продемонстрировали рост показателей тех же месяцев годом ранее. В текущем году таких месяцев уже четыре».

«Мы достигали роста от года к году в течение трех месяцев подряд – в июне, июле, августе. Объем чартеров за этот период вырос на 11% по отношению к тому же периоду 2015 года. В сентябре активность на российском рынке остается по-прежнему высокой. Это дает надежду, что позитивный тренд сохранится. Запуск нашего обновленного сайта [aircharter.ru](http://aircharter.ru) вполне оправдал себя, генерируя заметно возросшее количество онлайн заявок».

Прошлый год стал одним из самых успешных в истории компании.



Фото: Андрей Сдатчиков



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**

**+7 (495) 981 38 26**

### Шереметьево & Пулково

|                                                                                                                                                   |                                                                                                                    |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Терминалы бизнес-авиации</li> <li>▪ Хранение воздушных судов</li> <li>▪ Наземное обслуживание</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Обеспечение полетов</li> <li>▪ Вертолетный трансфер в аэропорт</li> </ul> |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

[a-group.aero](http://a-group.aero)

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

# БРОСАЯ ВЫЗОВ



[BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM](http://BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM)

## BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

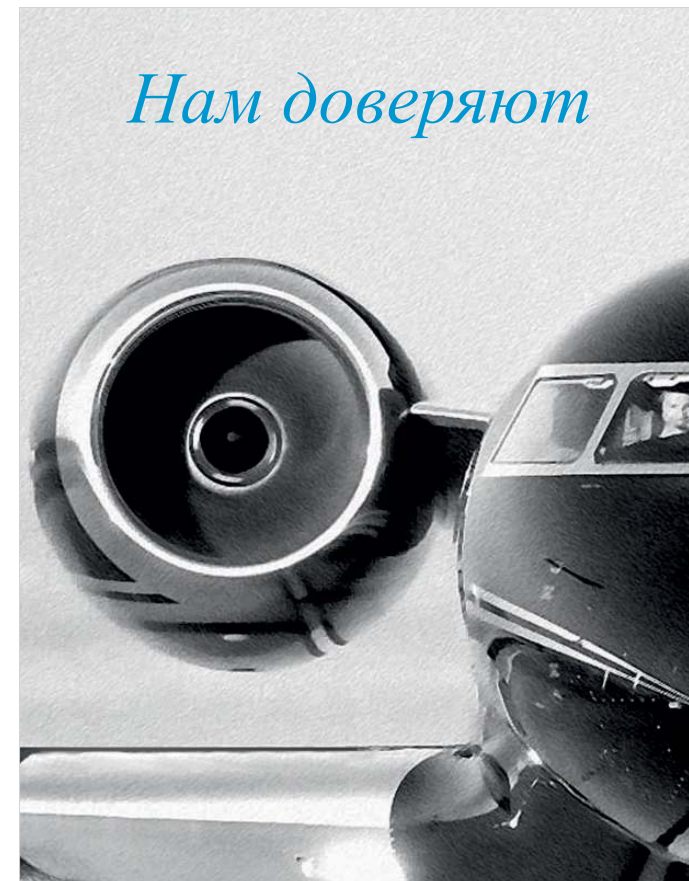
## ОНАДА провела региональную встречу в рамках ГИДРОАВИАСАЛОНА-2016

23 сентября в рамках 11-й международной выставки и научной конференции по гидроавиации ГИДРОАВИАСАЛОН-2016 Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации провела очередную региональную конференцию. Мероприятие прошло в рамках конгрессной программы ГИДРОАВИАСАЛОНА. Уже третий год ОНАДА проводит такую встречу по приглашению организаторов салона. В этом году конференция прошла во второй день в одном из павильонов Гидробазы Таганрогского авиационного научно-технического комплекса имени Г.М. Бериева в г. Геленджик.

С приветственным словом к участникам обратился

Президент ОНАДА В.Н. Очиров. Программа была посвящена актуальными вопросам деловой авиации. В частности, были озвучены доклады, освещающие состояние и тенденции рынка деловой авиации в России, развитие авиации общего назначения и деятельность отраслевых объединений в этом направлении, обзор интерьерного сегмента авиационной промышленности и производство интерьеров для воздушных судов деловой авиации, реализация непрерывного мониторинга авиационной деятельности.

12-я международная выставка и научная конференция по гидроавиации ГИДРОАВИАСАЛОН запланирована на 2018 год.



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

## Atlas Air Service получил новый статус

Немецкая компания Atlas Air Service (авторизированный торговый представитель Embraer Executive Jets в Германии, Австрии и Швейцарии) получила новый статус от бразильского производителя – авторизованный сервисный центр Embraer Executive Jets.

Таким образом, в настоящее время Atlas Air Service сможет предлагать клиентам услуги по базовому и периодическому обслуживанию, включая гарантийное, поставку запасных частей, техническую поддержку и услуги по управлению поддержанием летной годности (CAMO, Continuous Airworthiness Maintenance Organisation) по нормам Европейского агентства авиационной безопасности (EASA) для самолетов семейства Phenom и Legacy.

Теперь к услугам клиентов доступно плановое техническое обслуживание и инспекции на собственных производственных мощностях Atlas Air Service в немецком Бремене.

«Atlas Air Service продолжает превосходить ожидания клиентов, расширяя свои возможности и предлагая решения, которые соответствуют потребностям клиентов. Получение статуса сертификата авторизованного сервисного центра Embraer Executive Jets очередной важнейший этап нашего развития и укрепления партнерских отношений с нашим стратегическим партнером из Бразилии», – комментируют в компании.



ALL-AROUND LUXURY,  
POWER-PACKED  
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**  
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

## RUAG расширяет портфолио в Женеве

Швейцарская компания RUAG Aviation получила одобрение на внесение в сертификат EASA Part 145 линейного и базового технического обслуживания самолетов Bombardier Challenger CL604 и CL605 на своем предприятии в Женеве.

В настоящее время RUAG является авторизованным сервисным центром таких производителей оригинального оборудования, как Airbus Helicopters, Bell, Bombardier, Cirrus, Cessna, Diamond, Dassault Aviation, Embraer, Leonardo-Finmeccanica (AgustaWestland), Piaggio, Sikorsky, Pilatus, Piper и Mooney, также предоставляя услуги сервисных центров компаниям 328 Support Services, Hawker Beechcraft, Viking и MD Helicopters.

Напомним, что RUAG Aviation недавно было выдано бессрочное разрешение Росавиации на техобслужи-

вание зарегистрированных в России гражданских воздушных судов.

В Женеве компания совместно с ExecuJet эксплуатирует FBO, а также имеет собственные производственные мощности для технического обслуживания бизнес-джетов. RUAG будет выполнять все работы (плановое и внеплановое техническое обслуживание), включая ремонт планера и силовых установок, помощь в ситуации AOG, а также модификацию авионики. Также компания будет предлагать разработку, установку и ремонт интерьера самолетов.

RUAG имеет действующие сертификаты EASA Part 145, EASA Part 21 J/G и FAA Repair Station. Сейчас RUAG владеет одобрениями ряда стран, включая FAA, Saudi Arabia, Russia, UAE Dubai, TCCA Canada, Aruba, Bermuda, Equatorial Guinea и Каймановых островов.





**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ




ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ  
ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ  
«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## Первый G650 поставлен в ОАЭ

Gulfstream Aerospace поставил первый G650 в ОАЭ. Это может показаться странным, но только спустя почти четыре года с начала производства в ОАЭ появился первый флагман американского производителя. Самолет внесен в сертификат эксплуатанта государственной United Arab Emirates и получил бортовой номер A6-MAF (ранее с аналогичной регистрацией эксплуатировался Falcon 7X). Поставленный самолет стал двести третьим серийным. В понедельник самолет выполнил первый рейс Торонто-Париж.

Напомним, что на прошлой неделе Gulfstream Aerospace поставил юбилейный двухсотый G650. На производство двухсот машин американскому производителю понадобилось меньше четырех лет. G650 и G650ER, имеющие дальность полета 7000 миль и 7500 миль соответственно, вероятно, останутся вне

конкуренции на рынке, пока Bombardier не выпустит свои флагманские Global 7000 (7400 миль) и Global 8000 (7900 миль). «На сегодняшний день флот G650 налетал более 100000 часов и выполнил около 40000 полетов. В целом, показатель готовности к вылету у G650 составляет 99,7%», - комментируют в Gulfstream.

В декабре 2012 года компания Gulfstream Aerospace передала клиенту первый G650. О проекте G650 было объявлено 13 марта 2008 года, а первый полет состоялся 25 ноября 2009 г. Самолет был сертифицирован Федеральным управлением гражданской авиации 7 сентября 2012 года, а Европейским агентством по безопасности полетов 21 декабря 2012 года. В 2014 году G650 получил премию Robert J. Collier Trophy, а также имеет почти 60 рекордов скорости.



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

# G650

## В Европе появится крупный оператор авиатакси

Французский оператор авиатакси Wijet объявляет об окончании переговоров по приобретению 100% акций британской Blink. Ожидается, что в самое ближайшее время будет сообщено о закрытии сделки, детали которой не комментируются. Суммарный парк новой компании составит 15 самолетов Cessna Citation Mustang в четырехместной конфигурации.

Уже в этом году «объединенная» компания планирует получить выручку в €18 млн., а в следующем – €28 млн. Прогнозируемое количество перевезенных пассажиров и выполненных рейсов в следующем году – 16000 и 11000 соответственно. Ожидается, что для полетов будут использованы базы в Великобритании, Франции и Италии.



Впрочем, главный вопрос о сохранении бренда Blink остается открытым. Будет ли новая компания использовать оба бренда или только Wijet в компании обещают рассказать чуть позже. Как рассказал BizavNews источник близкий к теме переговоров, скорее всего новая компания будет называться Wijet Group с филиалами во Франции и Великобритании. Управлять компанией будут Камерон Огден (глава Blink) и Корентин Дену (глава Wijet).

Wijet, базирующаяся в Париже, была создана в 2009 году. Сейчас компания продает рейсы исходя из стоимости летного часа в €2400. Wijet использует платформу бронирования в режиме реального времени (OpenJet). В июле 2014 года Air France анонсировал новую услугу – пассажиры, путешествующие первым классом «La Première» в столичный аэропорт Charles de Gaulle Airport, могут приобрести дополнительный перелет на борту одного из четырехместных самолетов Citation Mustang Wijet по фиксированной ставке летного часа в €2400 (\$3300). При этом пассажир «La Première» может «взять с собой в самолет» и попутчиков, при условии, что они летели одним рейсом и минимум в бизнес-классе. В 2015 году выручка Wijet составила € 15 млн.

Компания Blink, образованная в 2008 году, в настоящее время предлагает полеты из более 600 аэропортов Старого Света по ценам на 50% ниже средних тарифов бизнес-операторов. При этом ежемесячный налет самолетов компании достигает 90 часов. Парк оператора состоит из десяти Cessna Citation Mustang. После официального объявления о сделке представители обеих компаний выступят с совместным заявлением.

**FORTAERO**  
Baltic Business / Universe in motion  
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTi // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM  
SALES@NEXTANTBAA.COM  
+372 630 00 10



## GJC планирует увеличить финансовый портфель

По данным компании Global Jet Capital, чтобы профинансировать 5400 бизнес-джетов, которые, как ожидается, будут поставлены в течение следующих 10 лет, потребуется до \$178 млрд. Компания считает, что до 2025 года публичные компании могут приобрести 1617 самолетов стоимостью около \$85,2 млрд., а частные компании и владельцы за тот же период могут получить 3799 бизнес-джетов стоимостью в \$92,5 млрд.

«Существует ошибочное мнение, что состоятельные клиенты и корпорации платят за частный самолет наличными», - заявил исполнительный директор Global Jet Capital Дэйв Лэброцци. «Даже если денежные ресурсы находятся под рукой, часто рациональным подходом является брать такого рода активы в

лизинг или финансировать за счет заемных средств. Если новый или подержанный самолет приобретен за наличные деньги, за десятки миллионов долларов, то это – большой капитал, вложенный в актив, который, как правило, обесценивается. Решение, которое принимают большинство компаний, – эффективнее использовать сторонний капитал, чтобы полностью или частично профинансировать покупку».

Global Jet Capital, которая заявляет, что у нее есть \$1 млрд. для обеспечения финансирования клиентов, покупающих бизнес-джеты, отмечает, что большая часть этих покупок будет проводится с помощью лизинга или кредитов. Компания в настоящее время финансирует 200 деловых самолетов.



### Ваш надежный партнер в Европе

Кредитование под залог  
люксовых активов,  
бизнес-джетов и яхт

Сумма кредита:  
от 2 000 000 EUR  
Валюта: EUR, USD  
График погашения:  
до 10 лет



Более подробно с условиями финансирования  
можно ознакомиться на [www.rietumu.ru](http://www.rietumu.ru)

## Bell и MAG представили концепт VIP-салона для Relentless

В рамках выставки Monaco Yacht Show американский вертолетостроитель Bell Helicopter и дизайнерская компания Mesaer Aviation Group (MAG) представили полномасштабный макет роскошного интерьера Grandeur для вертолета Bell 525. Компании применили последние достижения в области эргономичного дизайна, восприятия шума, функциональности и комфорта, и разработали несколько вариантов отделки и конфигураций салона. Система развлечений имеет все современные функции управления салоном и управляется через смартфон или смарт-часы. Электрохроматические стекла позволяют изменить прозрачность от полного затемнения до полной прозрачности, в то время как система активного подавления шума позволяет пассажирам общаться без использования гарнитуры.

Армандо Сассоли, со-генеральный менеджер MAG, называет салон Grandeur «идеальным сочетанием

стиля и технологий», а исполнительный вице-президент по глобальным продажам и маркетингу Bell Патрик Мулай утверждает, что интерьер «поднимает роскошный вертолет на новый уровень».

Вертолет Bell 525 Relentless оснащен двумя двигателями GE CT7-2F1 с системой электронного управления FADEC и бортовым комплексом ARC (awareness, react and control — осведомленность, реагирование, контроль) на основе авионики Garmin 5000 с сенсорными экранами. Производитель заявляет, что благодаря улучшенной аэродинамике фюзеляжа 525-я модель сможет развивать скорость более 260 км/ч. Дальность полета составит свыше 740 км.

Напомним, что с 28 сентября по 01 октября в Монако проходила ежегодная международная яхтенная выставка Monaco Yacht Show, одно из самых главных событий яхтенного мира.



НИКА  
РОССИЯ



*Производства ювелирных часов по индивидуальным заказам*  
+7 495 988 73 33 доб. 1295

## «ЮТэйр-Вертолетные услуги» вошла в состав HeliOffshore

АО «ЮТэйр-Вертолетные услуги» стало юбилейным – сотым участником HeliOffshore. Ассоциация HeliOffshore призвана объединить ресурсы и знания в области полетов в открытом море для повышения их безопасности, в том числе посредством внедрения новых систем контроля, совершенствования нормативных документов и программ подготовки экипажей, разработки методик повышения производительности.

Главный исполнительный директор ассоциации Гретен Хаскинс отметила, что вступление «ЮТэйр-Вертолетные услуги» подчеркивает высокий статус этого профессионального сообщества. «Благодаря целеустремленному подходу руководителей высшего звена и единой силе 100 членов ассоциации мы выходим за рамки привычной конкурентной борьбы и вместе работаем в интересах безопасности. Члены HeliOffshore

объединены вокруг единой стратегии, и совместно мы добиваемся более высокого уровня безопасности полетов, чем любая организация смогла бы обеспечить в одиночку», – сказала она.

Генеральный директор АО «ЮТэйр-Вертолетные услуги» Андрей Ильменский отметил, что авиакомпания высоко ценит решение ассоциации о включении в ряды своих участников и гордится стать ее юбилейным членом. «Участие в ассоциации позволит нам на еще более высоком уровне вести работу со своими Заказчиками в соответствии с самыми передовыми стандартами и технологиями, применяемыми в отрасли. Со своей стороны, как компания с 50-летней историей, мы привнесем свой опыт и достижения в ассоциацию, что, надеемся, будет полезно для всего сообщества», – сообщил он.



# ДЛЯ ЦЕНИТЕЛЕЙ ВЕРТОЛЁТНОЙ ТЕХНИКИ



## AW139

+7 495 945-52-00

**EXCLASES** Holdings Ltd.  
exclusive distributor of  **LEONARDO**  
HELICOPTERS

## Немецкая ImperialJet получила Global 6000

Немецкий бизнес-оператор ImperialJet, базирующийся в Мюнхене, приступил к эксплуатации нового 13-местного бизнес-джета Bombardier Global 6000 (D-ANMB, 2016 года выпуска). Самолет доступен для выполнения чартерных перелетов. Собственный парк немецкого оператора состоит преимущественно из самолетов канадского авиапроизводителя, включая Global 6000, Challenger 850, Challenger 605, Learjet 60XR, Learjet 60 и единственного «не канадца» Hawker 800XP.

ImperialJet представляет услуги менеджмента самолетов и организации чартерных рейсов на собственных воздушных судах. Компания имеет немецкий сертификат эксплуатанта, а также сертифицирована по Международному стандарту для операторов деловых воздушных судов (IS-BAO).

вых воздушных судов (IS-BAO).

Global 6000 представляет собой обновленный и брендированный самолет Global Express XRS, который вышел на рынок в 2004 г. как улучшенная версия исходного Global Express, сертифицированного в 1998 г. С переходом на Global 6000 компания Bombardier выстроила единую брендовую линейку от Global 5000 (укороченная версия с меньшей дальностью полета) через Global 6000 к Global 7000 и Global 8000 – новым бизнес-джетам ультрадальнего класса, которые были официально анонсированы в октябре 2010 г., а их выход на рынок ожидается в 2016 и 2017 г. соответственно. Когда Bombardier освоит одновременное производство всех четырех моделей семейства Global: 5000, 6000, 7000 и 8000,

компания сможет предоставить заказчикам выбор самолетов с дальностью от 9630 до 14630 км.

На сегодня Global 6000 имеет самый большой размер салона среди всех самолетов, специально спроектированных для применения в деловой авиации. В трех отделениях салона могут комфортабельно разместиться 15-16 пассажиров. Многие самолеты имеют частную каюту в хвостовой части салона, многие оснащены бортовой кухней в передней части салона и практически во всех имеется второй туалет спереди. Самолет со стандартным оборудованием способен перевозить 10-11 пассажиров с полностью заправленными баками. При крейсерской скорости 0,85М максимальная дальность с 8 пассажирами составляет 11112 км.



## «Космос» вновь на крыле

Федеральное агентство воздушного транспорта (Росавиация) сняло ограничения по сроку действия с сертификата эксплуатанта ЗАО «Производственное объединение «Космос» Ракетно-космической корпорации «Энергия» им. С.Королева», говорится в приказе ведомства.

«В соответствии с пп. 9.9 положения о Федеральном агентстве воздушного транспорта, п. 69 Федеральных авиационных правил «Требования к юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, осуществляющим коммерческие воздушные перевозки. Форма и порядок выдачи документа, подтверждающего соответствие юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, осуществляющих коммерческие воздушные перевозки, требованиям федеральных авиационных правил», в связи с заявкой эксплуатанта - закрытого акционерного общества «Производственное объединение «Космос» Ракетно-космической корпорации «Энергия» имени С.Королева» от 12 июля 2016 г. №1-14052 и на основании комплексного заключения от 26 сентября 2016

г. приказываю: снять ограничения, введенные в действие сертификата эксплуатанта №444 ЗАО «Производственное объединение «Космос» Ракетно-космической корпорации «Энергия» имени С.Королева» приказами Росавиации от 27 июня 2016 г. №528 и от 29 июля №621 в части ограничения срока действия сертификата эксплуатанта», - говорится в сообщении.

Закрытое акционерное общество «Производственное объединение «Космос» является дочерним обществом со 100% долей участия ОАО «РКК «Энергия» в уставном капитале. Для обеспечения задач ОАО «РКК «Энергия», ЗАО ПО «Космос» выполняет воздушные перевозки пассажиров, грузов и почты по маршруту Москва — Байконур в рамках выполнения Федеральной космической программы. Согласно открытым данным авиакомпания ЗАО ПО «Космос» имеет собственный терминал в аэропорту Внуково-3. Парк воздушных судов авиакомпании состоит из двух пассажирских самолетов Ту-134, двух Ту-154М и трех грузовых самолетов Ан-12.





**PILATUS PC-12NG**  
обновленная модель 2016 года

|                          |                           |
|--------------------------|---------------------------|
| 528 км/ч                 | 3417 км                   |
| Максимальная<br>скорость | Максимальная<br>дальность |

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12  
sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero

## Покрашен первый SBJ для Погранслужбы Казахстана

В сети появились первые снимки самолета Sukhoi Superjet 100, предназначенного для Погранслужбы Казахстана. Самолет находится в подмосковном Жуковском. Согласно данным [superjet.wikidot.com](http://superjet.wikidot.com), речь идет о воздушном судне с заводским номером 95096. В реестре он проходит, как полноценный бизнес-джет - SBJ (Sukhoi Business Jet).

Как ранее сообщал BizavNews, по данным сайта госзакупок в середине августа 2015 года состоялся открытый запрос предложений по кастомизации самолета Sukhoi Superjet 100 для Пограничной службы Казахстана (интерьера повышенной комфортности для оснащения ВС RRJ-95 для Пограничной службы Казахстана), размещенной от лица компании «ОАК-Закупки».

Согласно приложению к техническому требованию, пассажирский салон рассчитан для перевозки до 59 человек. Пассажирская кабина разделена на пять зон (передняя сервисная зона, первый, второй, тре-

тий салон, задняя сервисная зона). Планируется, что салон «первого пассажира» будет оборудован двумя поворотными-откидными креслами, двумя столами и диваном, бизнес-класс рассчитан на 12 мест, а эконом-класс на 45 мест.

Также в технических требованиях прописано, что в пассажирской кабине должны быть предусмотрены места для установки оборудования системы спутниковой связи и интернета на борту. В дополнение к этому, планируется установка системы развлечений пассажиров на борту, включающая в себя AirShow, мониторы (22 дюйма), бесшумные наушники, DVD и Blu-Ray проигрыватель, USB порты и персональные пульта управления.

Сейчас основу парка Пограничной службы Казахстана составляют самолеты Ан72/74, Ту-154М, Ту-134АК, Ан-30А-100, Ан-26, Як-40 и Ми-8АМТ (Ми-171/Ми-172).





# меридиан

авиакомпания



Тел.: +7 (495) 500 3221  
Факс: +7 (495) 589 9756

comm@meridian-avia.com  
www.meridian-avia.com

ЭКСПЛУАТАЦИЯ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

---

ЧАРТЕРНЫЕ  
VIP-ПЕРЕВОЗКИ

---

МЕНЕДЖМЕНТ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

---

ОРГАНИЗАЦИОННОЕ  
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЕТОВ

---

ПОДДЕРЖАНИЕ  
ЛЕТНОЙ ГОДНОСТИ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

BUSINESS JET  
OPERATOR  
WINNER 2015

FOR

MERIDIAN AIR COMPANY



## Zetta Jet продолжает наращивать парк Global

Американский бизнес-оператор Zetta Jet в рамках контракта, подписанного в декабре прошлого года, получил третий самолет Bombardier Global 6000. Всего компания планирует получить четыре аналогичных самолета. Сумма сделки в ценах 2015 года оценена в \$318 млн. Новый самолет будет базироваться в Лос-Анджелесе. Сейчас парк оператора состоит из семи самолетов Bombardier Global, включая новые Global 6000, поставленные компании в апреле 2016 года.

Zetta Jet – американский оператор со штаб-квартирой в Лос-Анджелесе. Самолеты компании базируются в Нью-Йорке, Лондоне, Сан-Хосе, Харбине и Сингапуре.

По словам Джоффри Кэссиди, управляющего директора Zetta Jet, Global 6000 – оптимальный вариант для компании, сфокусированной на трансконтинентальных направлениях. «Когда впервые видишь такой самолет, то шквал эмоций просто захватывает. Утонченность, изящество... Все настолько совершенно продумано, что хочется просто наслаждаться элегантностью форм этого самолета. Возникает чувство, что невозможно сделать самолет лучше, что невозможно что-то добавить, улучшить, все именно так как должно быть или даже превосходит все ожидания. Это самолет-мечта», - говорит он.



## Мексиканский контракт Embraer

Компания Embraer Executive Jets, подразделение бразильской самолетостроительной корпорации Embraer, в рамках контракта, подписанного в мае текущего года, поставила мексиканской компании Across Jet первый самолет Phenom 300.

Как комментируют в Embraer Executive Jets, контракт включает в себя приобретение восьми самолетов Legacy 500, восьми самолетов Phenom 300 и семи самолетов Phenom 100E общей стоимостью более \$260 млн.

Across является ведущим мексиканским оператором, который предлагает услуги, как в чартерном, так и в долевым сегментах. Основа парка компании – 15 бизнес-джетов Cessna Citation (Citation Mustangs, CJ4, CJ3, X, Sovereigns и XLS), а также два турбовинтовых Cessna Grand Caravan. Кроме этого, Across является

авторизованным центром по продажам Embraer в Мексике.

В марте и апреле компания получила свои первые Phenom 300 и Legacy 500 в управление. По данным Across, в настоящее время доля полетов в США составляет 30%, по Центральной Америке – 10%, остальные перелеты осуществляются внутри страны. В среднем налет на одно воздушное судно в месяц составляет 80 часов. С целью расширения своих возможностей по географии полетов компания сделала заказ на первый Legacy 600, который будет приобретен на вторичном рынке.

Помимо выполнения чартерных перелетов компания также имеет интересы в аэропортовом бизнесе. Собственный FBO в Toluca International Airport, который эксплуатируется совместно с Signature Flight Support, является крупнейшим в стране.



14 октября 2016 года, Санкт-Петербург

## Шестая конференция по воздушному праву



Темы дискуссионных панелей

**Президентская библиотека  
имени Б.Н. Ельцина**

**10.00-11.15** МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО  
В ОБЛАСТИ ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА

**11.45-13.00** АВИАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ  
В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

**14.30-15.30** ОТВЕТСТВЕННОСТЬ  
ВОЗДУШНОГО ПЕРЕВОЗЧИКА

**15.30-16.30** АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ АВИАЦИОННОГО  
ФИНАНСИРОВАНИЯ И ЛИЗИНГА

**17.00-18.00** ГРАЖДАНСКОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ  
БЕСПИЛОТНЫХ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

Оргкомитет:

+7 800 500-17-66 доб. 4

+7 812 961-61-96

conf@aerohelp.com

сайт конференции - [www.airlaw.ru](http://www.airlaw.ru)

## Расширение самолетного парка «АэроГео»

Авиакомпания «АэроГео» приобрела еще один самолет Cessna 208B Grand Caravan с бортовым номером RA-67450, увеличив свой парк до трех самолетов данного типа.

Как комментируют в компании, данный самолет применяется при региональных пассажирских перевозках малой протяженности. Комфортабельный салон позволяет разместить до 9 пассажиров. Также самолет эксплуатируется для туристических полетов, спасательных работ в чрезвычайных ситуациях, авиационной охраны лесов, - аэро, -видео и фото-съемки. Один из самолетов данного типа авиакомпании «АэроГео» специально оборудован и подготовлен для съемочных работ.

Компания «АэроГео» создана в 2005 году в Красноярске. Сегодня «АэроГео» - авиакомпания с различными направлениями деятельности, разнотипным и современным парком воздушных судов, собственными посадочными площадками, высококвалифицированными кадрами и впечатляющей географией полетов. Парк воздушных судов авиакомпании насчитывает более 40 единиц авиационной техники, включающий в себя вертолеты и самолеты различных типов: Ми-8МТВ-1, Ми-8Т, Ми-2, Airbus Helicopters EC130 B4, Airbus Helicopters H125, Airbus Helicopters H120, Bell 429/407, Robinson R-44, DHC-6 Series 400 Twin Otter, Cessna 208B Grand Caravan и Cessna T206H.



cepa  
expo

## CENTRAL EUROPE PRIVATE AVIATION CONVENTION 2016

18<sup>th</sup> – 20<sup>th</sup> OCTOBER 2016 PRAGUE

connecting east and west connecting east and west connecting east and west connecting east and west connecting east and west connecting east and west connecting east and west connecting east and west

[www.cepaexpo.com](http://www.cepaexpo.com)

## Первый S-76D поставлен в Европу

Первый средний вертолет Sikorsky S-76D поставлен в Европу, сообщает HeliHub.com. Воздушное судно, как предполагают в HeliHub.com, будет использоваться для корпоративных полетов. Вертолет зарегистрирован на острове Мэн и получил бортовой номер M-ABLE. Скорее всего речь идет о частном клиенте, который оформил заказ через Capital Air Services. Сейчас вертолет активно летает из Саутгемптона в Fairoaks Airport (Gama Aviation). Эти полеты необходимы для подготовки пилотов.

S-76D — самая новая модификация семейства вертолетов S-76, первые поставки которых начались еще в 1979 г. Практический налет вертолетов серии S-76 — более 4,8 миллионов часов, делает его одним из лучших в своем классе по безопасности и функциональности.

Удобные посадка и высадка пассажиров, обеспеченные за счет широкой двери и трапа с электроприводом, а также низкий уровень шума — это только часть предоставляемого комфорта.

Особенностью вертолета является использование ВСУ, которая позволяет при выключенных двигателях обеспечивать электроснабжение, кондиционирование воздуха и обогрев салона. Увеличение мощности и улучшение летных характеристик S-76D стало возможным благодаря винтам с активным управлением вибрацией и технологии QUIETZONE (тихая зона), а также оптимизированным двигателям Pratt & Whitney PW210S, с двойной системой полного автоматического управления FADEC. Спроектированная компанией Sikorsky и установленная на вертолете S-76D противообледенительная система позволяет выполнять полеты в сложных метеословиях. Кабина экипажа оборудована современной встроенной цифровой системой Thales TopDeck.

## Bell оптимизирует производство 505 JRX

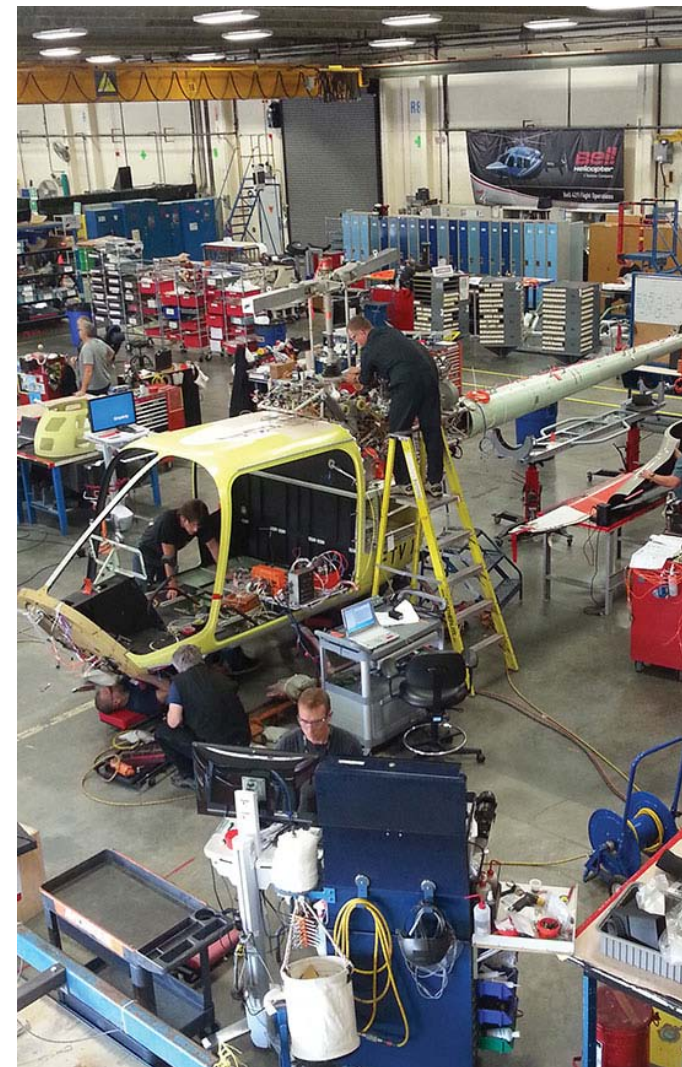
Американский вертолетостроитель Bell Helicopters ожидает, что затраты на разработку и внедрение в производство вертолета Bell 505 JRX обойдутся более чем на 50% ниже по сравнению с его предшественником, Bell 206 B3. Снижение затрат для этого вертолета, разработанного с чистого листа, было жизненно необходимо, и является в значительной степени результатом решения Bell использовать программные продукты компании Galorath — SEER for Hardware и SEER for Manufacturing. Эти продукты оценки затрат позволили менеджерам проектов Bell моделировать и отслеживать расходы на протяжении всего процесса проектирования для обеспечения максимальной производительности при одновременной минимизации как конструкторских затрат, так и издержек производства.

Для Bell значительное снижение затрат для модели 505 JRX необходимо, чтобы конкурировать на современном рынке, и при этом внедрить передовые конструктивные решения, в том числе композитные материалы и «стеклянную» кабину экипажа.

«Одной из сильных сторон программных продуктов SEER является способность влиять на проектные решения, направляя их по наиболее экономически эффективному пути», — говорит Дэн Гелорат, президент и исполнительный директор Galorath Incorporated.

По данным Bell, SEER имел решающее значение в проведении исследований по затратам, что позволило команде разработчиков четко понимать, каким образом конкретные проектные решения будут влиять на расходы. По словам Хавьера Провенсио, аналитика Bell по затратам, компания могла понять последствия проектных альтернатив в каждой точке цикла разработки.

Кроме того, Bell использует SEER для определения оптимальной величины затрат, что помогает при переговорах о цене с поставщиками.



## Очередной CJ3+ в Европе

Компания Eisele Flugdienst (E-Aviation), крупнейший европейский оператор самолетов Citation CJ3 и CJ4, базирующаяся в Дюссельдорфе, приобрела очередной самолет Citation CJ3+. Самолет выполнил перелет из американского города Вичита в немецкий Штутгарт, и компания уже приступает к его эксплуатации. На новом воздушном судне с бортовым номером D-CHIP установлен высокоскоростной интернет, позволяющий пассажирам работать во время всего полета.

В настоящее время реактивный парк E-Aviation состоит исключительно из самолетов Citation: CJ1, CJ2+, CJ3, CJ4 и Sovereign. Турбовинтовой флот представлен Beechcraft King Air C90. Для трансфера и экскурсий предусмотрен Bell 206 L4 Longranger IV. E-Aviation имеет свои филиалы в Дюссельдорфе, Штутгарте, Франкфурте и Лугано. Напомним, что помимо выполнения чартерных полетов, компания Eisele Flugdienst является и торговым партнером компании Cessna Aircraft по реализации самолетов семейства CJ.

Американская Textron Aviation объявила о получении от Европейского агентства авиационной безопасности (EASA) сертификата типа на Cessna Citation CJ3+ в мае прошлого года.

«CJ3+ — еще один пример того, как Cessna идет вслед за пожеланиями заказчиков, делая самолет, который отвечает их нуждам в настоящее время и в будущем. Клиенты уже оценили семейство CJ, но они также будут рады новым возможностям авионики G3000. Объединив новое бортовое оборудование со свежим интерьером и другими значимыми обновлениями, мы укрепляем и без того сильный бизнес-джет, делая его ценность еще более привлекательной для клиентов», — комментируют в компании.

## G500 будет сложно отличить от G600

Новейший дальномагистральный бизнес-джет с большим салоном Gulfstream G500 продолжает продвигаться сертификации FAA, которая ожидается в следующем году. Компания Gulfstream Aerospace приняла решение на серийных самолетах увеличить количество окон в салоне: прототип имеет 12 иллюминаторов, а в производство пойдет версия с 14-ю окнами.

Первые прототипы G500 оснащены шестью окнами с каждой стороны, в то время как родственный G600 будет иметь семь. Но конструкторы Gulfstream смогли разместить седьмой иллюминатор в салоне G500, так что в дальнейшем будет трудно отличить две модели друг от друга. Дополнительный иллюминатор уже будет присутствовать на G500 с серийным номером 7, который станет первым клиентским самолетом.

До середины сентября пять летных экземпляров G500 налетали 1507 часов в 361 полете. За это время достигнута максимальная скорость чуть ниже звукового барьера — 0,995 Маха, и максимальная высота 53000 футов. Также во время испытаний бизнес-джет совершил перелет через Атлантику и полет продолжительностью 8 часов 24 минут.

Кроме испытаний четырех прототипов и одного серийного самолета с полноценным салоном, компания Gulfstream провела более 53000 часов тестирования на наземных стендах.

Gulfstream официально объявила о новом самолете со скоростью полета 0,925 Маха и дальностью 5000 морских миль в октябре 2014 года. Первый полет G500 состоялся в мае 2015 г. Родственный G600 должен совершить свой первый полет к концу текущего года.



## «Вертолеты России» и Silk Way Helicopter Services - партнеры

Холдинг «Вертолеты России» и азербайджанское авиапредприятие Silk Way Helicopter Services (входит в холдинг Silk Way) в рамках выставки ADEX-2016, открывшейся вчера в Баку, заключили соглашение об открытии сервисного центра по ремонту вертолетов российского производства типа Ми-8/17 на территории Азербайджана. Об этом сообщает пресс-служба холдинга.

Соответствующий документ подписали заместитель генерального директора холдинга «Вертолеты России» по послепродажному обслуживанию Игорь Чечиков и глава Silk Way Helicopter Services Азербайджана Газанфар оглы Султанов.

В рамках подписанного соглашения стороны до-

говорились о создании совместного предприятия по организации сервисного центра на базе Silk Way Helicopter Services, где будет осуществляться капитальный ремонт гражданских вертолетов типа Ми-8/17, эксплуатирующихся в Азербайджане.

«Азербайджан – один из ключевых эксплуатантов вертолетов российского производства на территории СНГ. Именно этим обстоятельством обусловлено наше решение об открытии сервисного центра в этой стране», - сообщил на церемонии подписания заместитель генерального директора холдинга «Вертолеты России» по послепродажному обслуживанию Игорь Чечиков. «В дальнейшем мы планируем расширить возможности нашего центра по ремонту вертолетов в Азербайджане и осуществлять ремонт военных

вертолетов российского производства. Соответствующие переговоры уже идут».

На данный момент у Silk Way Helicopter Services достаточно большой парк воздушных судов, который базируется в аэропорту Забрат и включает вертолеты Airbus Helicopters AS332L1 (Super Puma), Airbus Helicopters EC155 B1 (Dauphin), Ми-8 МТВ-1, Ми-171. За последнее время парк Silk Way Helicopter Services был пополнен двумя новыми вертолетами типа Sikorsky S-92A, а с 2013 года семью AW139 (Offshore & SAR, VIP). И как следствие – ежегодно вертолеты Silk Way Helicopter Services перевозят более 40 тысяч пассажиров.

На сегодняшний день Silk Way Helicopter Services имеет возможность осуществлять взлеты и посадки в труднодоступных местах на суше и на буровых платформах в море, а также в горной местности, выполнять перевозки пассажиров и грузов, опасных грузов, строительно-монтажные работы и поисково-спасательные операции, вывозить больных и попавших в ДТП.

Silk Way Helicopter Services сертифицирована по требованиям EASA (Part145), Международной Организацией по Стандартизации в области менеджмента качества (ISO 9001:2008), и поскольку компания предоставляет также услуги в области перевозки пассажиров нефтедобывающим компаниям, также и в соответствии с требованиями OGP AMG (Oil & Gas Producers Aircraft management guidelines). Все линейное и базовое обслуживание собственных воздушных судов осуществляется силами компании. Возможности для этого превосходные. Здание ангара, площадью 4000 м2 состоит из стальных и бетонных конструкций, где возможно осуществление любого технического обслуживания.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Испытана система уменьшения шума при посадке

Германский аэрокосмический центр (DLR) провел успешные испытания новой системы уменьшения шума при заходе самолета на посадку. Как пишет Aviation Week, испытания проводились в аэропорту Франкфурта. В ближайшее время планируется провести еще серию испытаний, после которых разработчики сделают окончательные выводы об эффективности системы.

Заход на посадку представляет собой наиболее сложный участок полета самолета, поскольку нередко летчикам приходится сталкиваться с переменными условиями, например, изменяющимся направлением или силой ветра. Для того, чтобы удерживать самолет на глиссаде, пилоты активно используют механизацию крыла и постоянно изменяют тягу двигателей.

Новая система, разработанная DLR, призвана оптимизировать работу двигателей и механизации крыла на каждом участке захода на посадку. Она получила название LNAS (Low Noise Augmentation System, дополняющая система низкого шума). Система не имеет доступа к элементам управления и выполняет лишь роль советчика для пилотов.

Во время посадки LNAS собирает все данные о параметрах полета самолета, а также метеорологическую информацию. На их основе она производит расчет оптимальных параметров для всего снижения вплоть до касания шасси взлетно-посадочной полосы. Все расчеты выводятся в графическом виде на дополнительный монитор в кабине пилотов.

Для всего снижения система рассчитывает оптимальную тягу двигателей, величину, на которую следует выпустить закрылки, момент выпуска спойлеров, положение рулей высоты и направления. Все

расчеты производятся в момент начала снижения с крейсерской высоты, а затем уже незначительно корректируются по мере приближения к аэропорту.

Согласно действующему графику, испытания LNAS будут проводиться до конца сентября на лайнере Airbus A320. После этого разработчики проведут обработку всех полученных данных. По предварительным данным, следование подсказкам системы действительно позволяет несколько снизить шум, издаваемый двигателями самолета во время захода на посадку, а также уменьшить расход топлива.

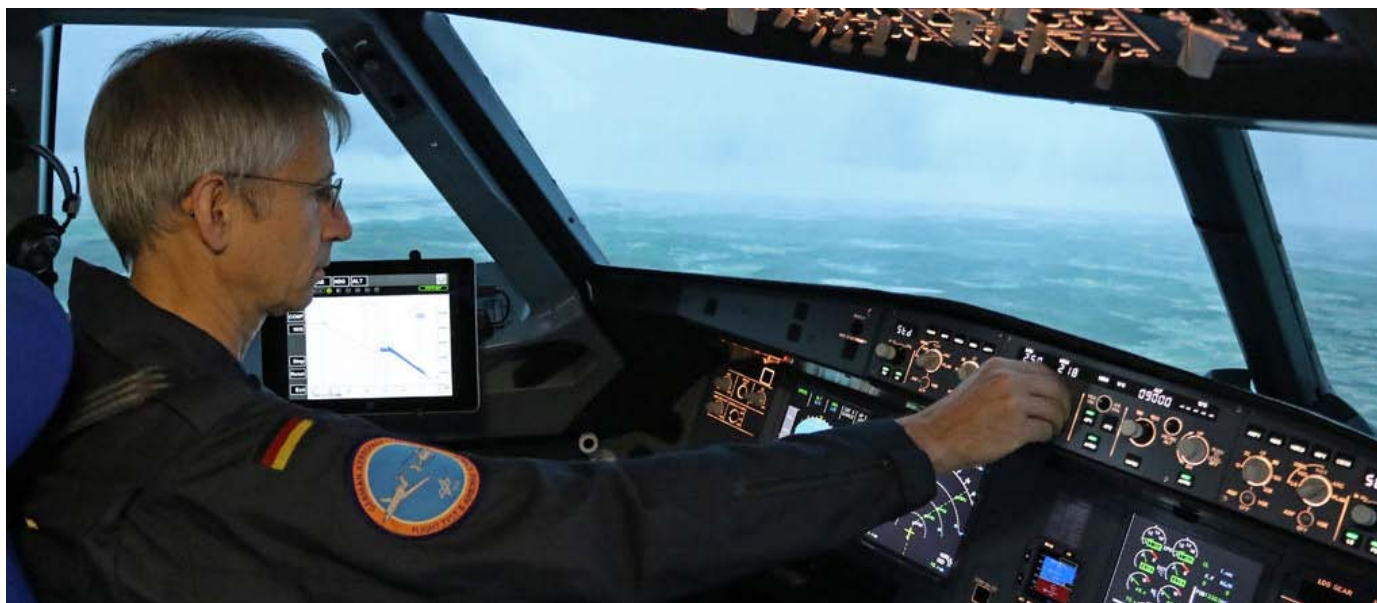
Многие компании в мире сегодня занимаются разработкой новых систем, которые позволят повысить эффективность самолетов на всех этапах полета. Так, в середине сентября текущего года NASA занялось разработкой новой системы закрылков для пассажирских самолетов, которая позволит опти-

мизировать аэродинамические параметры крыла на протяжении всего полета.

Проект предполагает использование специального компьютера, который будет отслеживать аэродинамические параметры крыла на всем протяжении полета и рассчитывать оптимальное положение закрылков. Выпуск или уборка последних будут оптимизировать крыло для наилучшей эффективности.

Сами закрылки будут представлять собой набор из множества закрылков, укрытых под эластичной гладкой поверхностью, растянутой по всей задней кромке крыла. Положение каждого закрылка будет регулироваться индивидуально. В результате кривизна профиля и площадь будут оптимизироваться для каждого участка крыла.

*Источник: N+1*



## G150 уходит в историю

Компания Gulfstream Aerospace 28 сентября объявила, что продала последний серийный Gulfstream G150, тем самым завершив более чем 10-летнюю историю производства бизнес-джета среднего размера. Последний G150 будет поставлен заказчику в середине 2017 года.

«G150 имел выдающуюся историю в течение более десяти лет», - говорит Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «И он остается важной частью нашего бизнеса. Наше подразделение технической поддержки будет продолжать оказывать поддержку владельцам G150 и обеспечивать наличие достаточного количества запчастей, узлов, а также подготовку инженерного персонала. Наше мобильное воздушное подразделение поддержки (FAST) по-прежнему

будет использовать два самолета G150 для транспортировки деталей и техников в Северной и Южной Америках и Карибском бассейне».

10-местный G150 был введен в эксплуатацию в августе 2006 года в качестве замены G100, ранее известного как Astra SPX и производившегося компанией Israel Aerospace Industries (IAI). Программа была приобретена Gulfstream в 2001 году в рамках сделки по приобретению Galaxy Aerospace, которая владела сертификатом типа Astra SPX. IAI продолжает строить G150 на своем заводе в Тель-Авиве, а после отправлять «зеленый» самолет в центр комплектации компании Gulfstream в Даллас, штат Техас.

В мире эксплуатируется почти 120 самолетов G150

операторами из США, Канады, Центральной и Южной Америк, Европы и Азии. G150 имеет показатель готовности к вылету 99,83% и сертифицирован в более чем 45 странах мира.

В 2014-15 годах ежегодно поставлялось по пять G150, что значительно ниже пика 2008 года в 30 машин. В последние годы самолет столкнулся с сильной конкуренцией со стороны новых самолетов Cessna (Citation Sovereign+, X+ и Latitude) и Embraer Legacy 500.

«Наш долгосрочный план сосредоточен на суперсредних и крупноразмерных самолетах», - говорит Бернс. «У нас есть отличный среднеразмерный G280. С момента ввода в эксплуатацию в конце 2012 года мы поставили почти 100 из данных самолетов».



## Satcom Direct купила AircraftLogs

Компания Satcom Direct (SD), международный поставщик услуг связи для авиации, объявила о приобретении AircraftLogs («Stewart-Ratliff Aviation Services, Inc») - компании, расположенной в г. Колумбусе (штат Огайо), которая предлагает новейшие технологии в сфере программного обеспечения для планирования полетов, а также инструменты на-

логовой отчетности для корпоративных и частных летных служб. Приобретение AircraftLogs позволило компании SD дополнить свой портфель решений для интегрированного управления производством полетов новыми возможностями планирования рейсов и подготовки налоговой отчетности.

Компания AircraftLogs, основанная в 2005 году, предоставляет интернет-решения в области управления авиационными данными для корпоративных и частных воздушных судов. Создав интернет-решение с удобным интерфейсом и очень гибкими индивидуальными настройками, позволяющими удовлетворить специфические требования заказчика, компания стала лидером на рынке программного обеспечения для планирования полетов. Финансовая и налоговая отчетность в AircraftLogs также организована на высочайшем в отрасли уровне, что упрощает отчетность в IRS и SEC. Авиакомпании и их ИТ-подразделения выбирают AircraftLogs в качестве платформы для будущего роста.

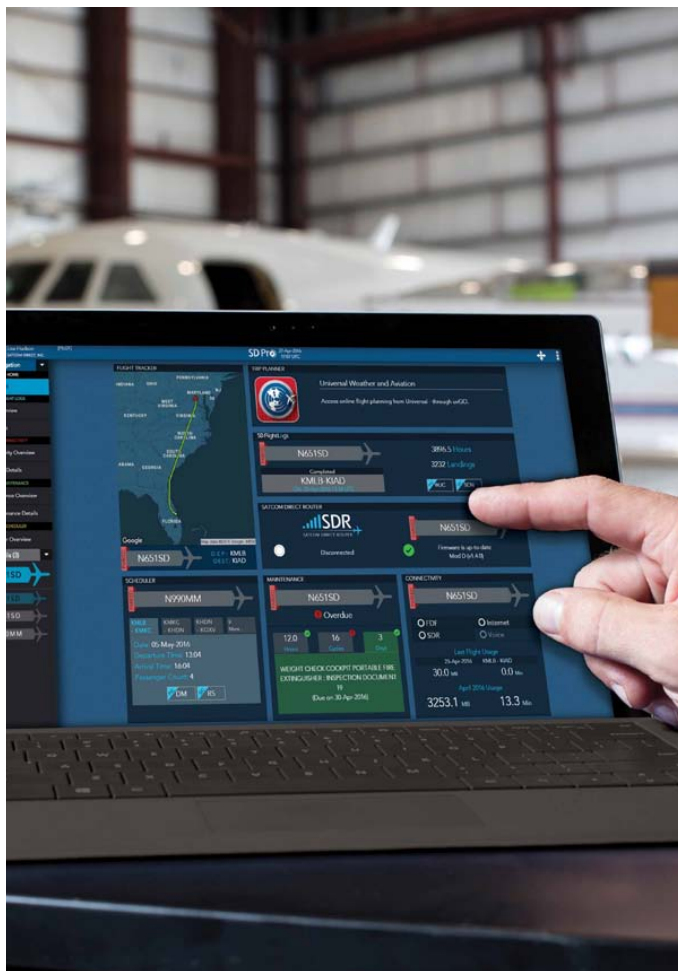
«Клиенты говорили, а мы прислушивались к ним. С приобретением AircraftLogs компания SD получила возможность предоставить летным службам комплексное предложение с расширенными возможностями, передовыми технологиями и непревзойденным опытом, которое позволяет произвести революцию в авиационной отрасли», - рассказывает основатель и генеральный директор SD Джим Дженсен. «Рейс начинается с его планирования и заканчивается налоговой отчетностью. AircraftLogs обеспечивает SD и нашу платформу управления SD Pro комплексным решением, о котором мечтали корпоративные летные службы, и которое позволяет постоянно получать данные о воздушном судне».

Выпущенный в марте 2016 года сервис SD Pro осу-

ществляет сбор ключевой информации, необходимой для летной службы, и отображает ее в режиме реального времени. Каждый пользователь работает с панелью управления, настройки которой соответствуют его индивидуальным требованиям. Панель управления обеспечивает доступ к информации о состоянии систем связи, отслеживанию полета, бортовым журналам, состоянию воздушного судна, данным о техническом обслуживании, а также данным о маршрутах. Приобретение AircraftLogs дополнит платформу SD Pro новыми возможностями, включая пакет программ по планированию рейсов и составлению налоговой отчетности, что обеспечит авиационную отрасль комплексным решением для управления полетами.

«Мы с большим энтузиазмом присоединяемся к семье SD. Компания SD является лидером в отрасли авиационной связи, и теперь, с присоединением AircraftLogs, мы можем предоставлять самые лучшие решения любой компании в нашей отрасли», - подчеркнул президент AircraftLogs Дуг Стюарт.

Компания Satcom Direct (SD) обеспечивает глобальные решения для систем связи в деловой, военной, правительственной и государственной авиации, а также в зонах с ограниченным подключением, таких как отдаленные районы, крупные мероприятия и ликвидация последствий чрезвычайных ситуаций. SD является первопроходцем в сфере технологий. Специалисты компании развивают технологии связи с 1997 года, и SD стала первой компанией, предложившей на рынке такое количество достижений и возможностей. Компания является главным партнером-дистрибьютором Inmarsat (включая Jet ConneX), сервисным партнером Iridium, привилегированным дилером ViaSat и эксклюзивным поставщиком услуг SmartSky Networks.



## С максимальной пользой

19 октября в Праге в рамках СЕРА EXPO 2016 Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проведет семинар, посвященный вопросам авиационной деятельности в России. Рынок деловой авиации в России представляет большой интерес для европейских компаний, занятых в данном секторе, и участие в СЕРА EXPO 2016 представляет собой прекрасную возможность встретиться с представителями операторов деловой авиации, аэропортами, поставщиками услуг, брокерами. Формат встречи предполагает краткие выступления экспертов с дальнейшей возможностью обмена

мнениями, вопросами и информацией. Содержание секции подготовлено с точки зрения максимальной практической пользы для участников.

Перед аудиторией выступят Председатель правления ОНАДА Александр Кулешов, Вице-президент ОНАДА Михаил Титов, а также президент Национальной ассоциации воздушного права Сергей Юрьев и заместитель начальника договорно-правового отдела Московской коллегии адвокатов «Межрегион» Анастасия Конюхова. Проведет встречу Исполнительный директор ОНАДА Анна Сережкина. По итогам секции будет подготовлено резюме, которое будет озвучено

на итоговой пленарной сессии конференции.

В качестве тем для докладов и обсуждения выбраны состояние и тенденции рынка деловой авиации в России, актуальные вопросы российского воздушного законодательства, правовое регулирование передачи данных о пассажирах в аспекте авиационной безопасности, практика применения таможенного кодекса Таможенного союза в части, касающейся деятельности деловой авиации.

Информация о СЕРА EXPO 2016 опубликована на сайте [www.cepaexpo.com](http://www.cepaexpo.com).



## Медицинский «Ансат» появится в Москве

В рамках 11-й Международной выставки и научной конференции по гидроавиации «Гидроавиасалон-2016» компания ЗАО «Русские Вертолетные Системы» (ЗАО «РВС») и холдинг «Вертолеты России» заключили соглашение о передаче в лизинг легко-го многоцелевого вертолета «Ансат» с медицинским модулем.

Документ подписали Заместитель генерального директора холдинга «Вертолеты России» по продажам Григорий Козлов и Генеральный директор ЗАО «РВС» Алексей Зайцев. Компания «Русские Вертолетные Системы» станет первым гражданским оператором вертолета этого типа.

«Сейчас нами реализуется комплексная программа по развитию санитарной авиации не только в Московской авиационной зоне, но и, в перспективе, в федеральном масштабе, - рассказал генеральный директор ЗАО «РВС» Алексей Зайцев. «Русские Вертолетные Системы» уже давно и продуктивно сотрудничают с холдингом «Вертолеты России» и мы рады стать первым гражданским оператором вертолета «Ансат», который непременно будет опорой отечественной санитарной авиации».

Компания «Русские Вертолетные Системы» планирует задействовать вертолет для предоставления услуг по выполнению медико-эвакуационных задач для учреждений Министерства здравоохранения Москвы и Московской области.

Благодаря скорости прибытия на место происшествия и оперативности доставки пациента в медицинское учреждение, медико-эвакуационные вертолеты незаменимы при оказании помощи пострадавшим в серьезных происшествиях. К примеру, оперативное оказание медицинской помощи увеличивает шансы

потерпевшего в ДТП на выживание более чем в два раза, на 70% снижается тяжесть последствий. Вертолеты незаменимы при оказании помощи пациентам с острыми сердечными приступами и инсультами.

«Ансат» принадлежит к новому поколению российских вертолетов. Разработанный и произведенный Казанским вертолетным заводом, многоцелевой «Ансат» в современном облике является результатом большого труда по созданию современного многофункционального вертолета, способного стать достойным игроком в своем классе как на российской, так и на международной арене.

Конструкция двухдвигательного вертолета отличается применением композиционных материалов в несилевых элементах и имеет высокий уровень без-

опасности. Бесшарнирная втулка несущего винта обеспечивает высокий уровень управляемости и значительное снижение эксплуатационных расходов. Вертолет оснащается современными стеклопластиковыми лопастями. Авионика «Ансата» включает бортовую информационную систему, многофункциональные индикаторы и систему предупреждения об отказах.

«Ансат» с гидромеханической системой управления был сертифицирован для осуществления пассажирских перевозок в декабре 2014 года, а в мае 2015 вертолет получил одобрение главного изменения на модификацию с медицинским модулем. В декабре 2015 года получила сертификат версия вертолета с VIP салоном, а в июне 2016 года взлетная масса вертолета «Ансат» была увеличена с 3300 кг до 3600 кг.



## Самолет недели

Оператор: **Global Jet Austria GmbH**

Тип: **GIV-X (G450)**

Год выпуска: **2008 г.**

Место съемки: **сентябрь 2016, Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland**



Фото: Дмитрий Петрович