



На минувшей неделе из наиболее интересных новостей можно выделить, пожалуй, выкатку первого серийного Citation Longitude. Как ожидается уже летом самолет будет задействован в качестве демонстратора (вторая подобная машина). Производитель также подтвердил, что планирует получить сертификат типа FAA на бизнес-джет в этом году. Пожелаем удачи новому флагману американского производителя.

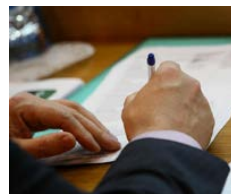
А BizavNews в воскресенье отправляется в Париж на авиасалон Ле Бурже. Конечно, крупнейший в мире авиасалон сложно отнести к важным мероприятиям нашей отрасли, но из года в год количество участников, которые так или иначе представляют деловую авиацию, увеличивается. Так и в этом году ведущие производители привезут свои новые модели. Впрочем, с большинством из них мы уже познакомились в мае на EBACE. Но главной отличительной чертой Ле Бурже станут демонстрационные полеты, в которых как раз и примут участие некоторые модели из мира деловой авиации. Согласитесь, посмотреть в полете на Falcon 8X весьма любопытно, к тому же французские пилоты «не будут щадить публику» и самолет предстанет во всей красе и продемонстрирует все свои летные качества. Не менее интересной будет и статика, на которой можно будет увидеть огромное количество самолетов и вертолетов в так называемых спецконфигурациях. И конечно же у нас намечены важные переговоры с нашими партнерами. Надеемся, что за неделю в Париже можем собрать много интересных материалов, с которыми обязательно поделимся с нашими читателями. Ну и самыми захватывающими кадрами мы как всегда будем делиться на наших страничках в Facebook и Instagram.



## Полеты на бизнес-джетах становятся доступнее

Современный мир меняется стремительно, и вместе с ним меняются даже такие консервативные отрасли, как частная авиация. С появлением интернета и смартфонов у клиентов отпала необходимость приезжать в офис компании-брокера

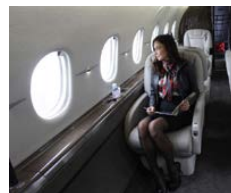
стр. 20



## Глобальное партнерство

Ведущие европейские и российские центры бизнес-авиации, «Aéroport de la Cote d'Azur», «Внуково-3» и «Пулково-3», подписали «Соглашение о партнерстве»

стр. 22



## «Здесь нельзя говорить нет»

Бортпроводница бизнес-авиации рассказала о работе с VIP-клиентами и необычных навыках, которые она получила благодаря профессии

стр. 23



## Покорители Вершин!

Сегодня в «Кулинарных заметках» расскажем о том, как дружная команда Jet Catering покорила Женеву... да и Швейцарию в целом!

стр. 26

# Gulfstream G650



## Форум Бизнес Авиации в Санкт-Петербурге

22-23 июня 2017г. в Санкт-Петербурге на базе Центра Бизнес Авиации «Пулково-3», компания «ДжетПорт СПб» проведет первый «Форум Бизнес Авиации».



Фото: Дмитрий Петроченко

По состоянию на 14 июня 2017г. свое участие подтвердили представители более 50 компаний (операторы, брокеры и производители ВС). Официальная часть Форума состоит из двух дней.

В первый день состоится конференция, посвященная актуальным вопросам взаимодействия оператора/брокера с ЦБА, контрольными органами и основными поставщиками сопутствующих услуг на примере ЦБА «Пулково-3».

В программе Форума запланированы выступления руководителей таможенной, пограничной служб, представителей МИД в г. Санкт-Петербург и многих других.

Во второй день Форума участники смогут посетить ЦБА «Пулково-3», осмотреть все объекты инфраструктуры, задать вопросы и высказать свои пожелания напрямую соответствующим руководителям служб и администрации ЦБА «Пулково-3».

Культурная программа Форума для участников будет не менее насыщенной.

Компания «ДжетПорт СПб» не раскрывает все детали Форума, но гарантирует продуктивное общение и работу во время официальной части и огромное количество сюрпризов во время культурной программы.

ЦБА «Пулково 3» - второй по размеру FBO в России и единственный Центр бизнес-авиации в Северо-Западном регионе, который предоставляет полный спектр услуг.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru



## Американский флот не готов к введению ADS-B

Согласно недавнему анализу Duncan Aviation, американская отрасль бизнес-авиации пока еще не готова к введению технологии ADS-B (автоматическое зависящее наблюдение-вещание), которой к 1 января 2020 году должны быть оборудованы все воздушные суда, летающие в воздушном пространстве США. Исходя из информации из собственной базы данных клиентов, а также от FAA и из других источников, американский провайдер ТОиР выяснил, что по состоянию на конец марта 2017 года, примерно 73% зарегистрированных в США бизнес-джетов, то есть более 10000 самолетов, все еще не соответствуют требованиям новых правил.

«С текущими темпами переоборудования ADS-B к моменту вступления в силу новых требования еще

около 4760 самолетов будут нуждаться в системе ADS-B», - сказал Марк Кот, вице-президент компании по продажам запчастей, авионики и дооборудования. «И такие самолеты не смогут летать». Он добавил, что для переоборудования всего флота системой ADS-B необходимо с нынешнего момента и до полуночи 31 декабря 2019 года ежемесячно модернизировать 320 самолетов, что более чем в два раза больше, чем модернизируется в настоящее время.

«FAA несколько раз заявляла, что срок ввода новых требований не изменится», - сказал Кот. «При ограниченном количестве специалистов и производственных мощностей, операторы и компании должны планировать работы заранее, чтобы быть уверенными в возможности летать на своих бизнес-джетах».



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

### Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

[a-group.aero](http://a-group.aero)

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

# БРОСАЯ ВЫЗОВ



[BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM](http://BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM)

**BOMBARDIER**

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.



## Cessna выкатила первый серийный Citation Longitude

Компания Textron Aviation представила первый серийный бизнес-джет Citation Longitude. Как ожидается уже летом самолет будет задействован в качестве демонстратора (вторая машина). Производитель также подтвердил, что планирует получить сертификат типа FAA на самолет в этом году.

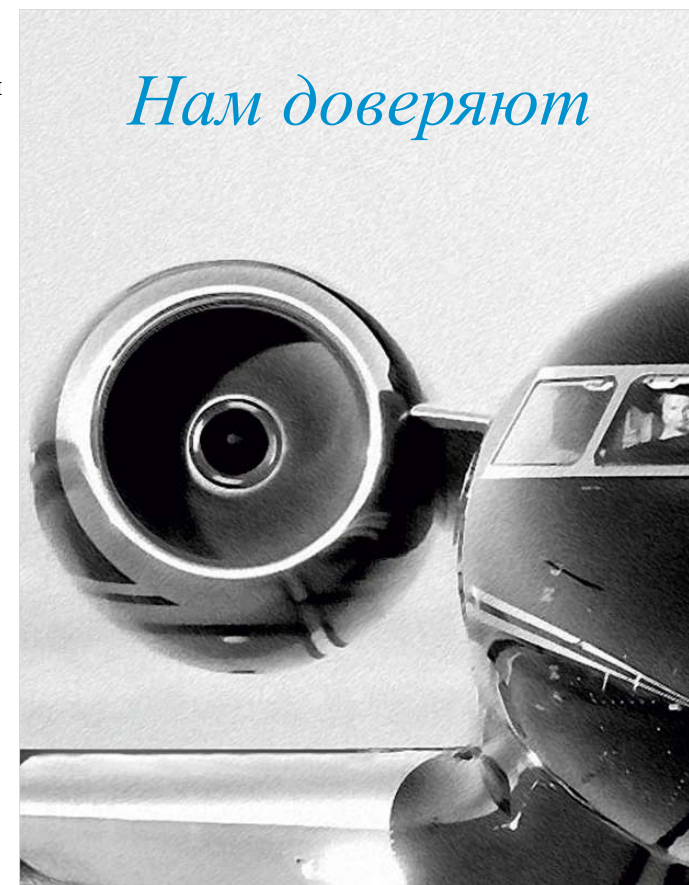
Первый полет бизнес-джет Citation Longitude совершил 8 октября 2016 г, ровно год после того, как компания представила данную модель самолета. А в начале мая 2017 г к летным тестам приступил четвертый опытный самолет Longitude. Также в настоящее время на конвейерной линии полным ходом идет сборка первых пяти серийных Longitude. В рамках программы летных испытаний суммарный парк Citation Longitude налетал 550 часов

Самолет оснащен двигателями Honeywell HTF7700L,

способен развить максимальную крейсерскую скорость до 882 км/ч, и рассчитан на перевозку до 12 пассажиров на расстояние до 6482 км. На взлет требуется менее полутора километров (1494 м), на посадку – километр (1036 м), что дает неоспоримое преимущество при эксплуатации в высокогорных аэропортах.

Высота салона при ровном полу составляет 1,83 м, что означает, что пассажиры высокого роста будут чувствовать себя комфортно. Обивка кресел и предметов интерьера выполнена из высококачественной кожи и тканей. В кабине установлен комплекс авионики Garmin G5000 с ЖК-экранами с управлением через сенсорные панели.

Первые поставки запланированы на четвертый квартал 2017 г. Самолет можно приобрести по цене \$24 млн.



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

## ACS показала о впечатляющие результаты первого квартала

Лидер мировой чартерной авиации, компания Air Charter Service, отчиталась о сильных результатах первых трех месяцев 2017 финансового года с 24%-м ростом выручки.

Джастин Боуман, Председатель совета директоров Группы компаний ACS, отметил: «Наш финансовый год начинается 01 февраля, так что эти результаты – за период до апреля 2017. Мы достигли значительного роста и в выручке, и в прибыли – более 20% по сравнению с тем же периодом прошлого года во всех наших 20 офисах».

«Финансовая отчетность нашей компании ведется в британских фунтах стерлингов. Поэтому, как и у большинства чартерных компаний, имеющих международное присутствие, на наши результаты повлияли обменные курсы, установившиеся в результате

Brexit. Количество наших чартеров возросло на значительные 11% по сравнению с 2016. Мы считаем, что именно этот показатель отражает то, насколько хорошо этот год начался для нас с точки зрения нашей рыночной доли. Количество рейсов в нашем крупнейшем департаменте бизнес-авиации выросло на 18%».

«Наши настоящие звезды – это офисы в Китае и Гонконге, которые нарастили число чартеров на 72% с 01 февраля по всем трем основным направлениям работы. Особого успеха они достигли в грузовых рейсах. Регионом восстановления для нас стало СНГ с офисами в Москве, Санкт-Петербурге и Алматы, которые, похоже, преодолели экономические трудности, достигнув роста 53% в объеме рейсов, особенно на фоне увеличения спроса на чартеры бизнес-авиации».



**MEET THE WORLD'S MOST-DELIVERED BUSINESS JET**

Rethink Convention. **EMBRAER**  
Executive Jets

[EmbraerExecutiveJets.com](http://EmbraerExecutiveJets.com)



## Gulfstream усиливает присутствие в Турции

Компания Kaan Air Inc. назначена новым торговым представителем Gulfstream Aerospace в Турции. Как отмечают в Gulfstream, в настоящее время в Турции эксплуатируются 15 самолетов американского производителя (зарегистрированы в стране, прим. ред.), и с 2012 года их количество увеличилось на 50%.

«Мы наблюдаем устойчивый рост как в Европе, так и в Азии за последние пять лет. Мы рады работать с компанией Kaan Air, опытным и успешным игроком рынка, с которым мы имеем общую клиентскую базу для дальнейшего расширения присутствия Gulfstream Aerospace в регионе», - комментирует

Скотт Нил, старший вице-президент Gulfstream.

Компания Kaan Air, входящая в холдинг Bağarú, работает на рынке с 2000 года и уже является авторизованным дистрибьютором гражданских вертолетов Leonardo Helicopters и Enstrom в Турции. В настоящее время парк компании состоит из 20 вертолетов, включая AW119Ke, AW109 Power, Grand New и AW139. Kaan Air предоставляет полный спектр авиационных услуг, начиная от бизнес-чартеров и заканчивая медицинской эвакуацией. Кроме того, этот перевозчик имеет свой собственный вертодром и сервисный центр вблизи Стамбула.



Фото: Дмитрий Петроченко



**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group




**Ангарное хранение самолетов  
по разумной цене**

---

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## Теплый прием

Азербайджанский бизнес-оператор SW Business Aviation (Silk Way Business Aviation) и грузинский провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации VIP Aviation Handling Company отметили важную веху своего сотрудничества. 12 июня Gulfstream G280 выполнил юбилейный сотый рейс из Баку в Тбилиси. По этому случаю была организована торжественная встреча и прием. Представители компаний уверены, что за семь лет совместной работы удалось наладить тесные и дружественные отношения, которые и в будущем помогут партнерам предоставлять своим клиентам сервис мирового класса.

В настоящее время SW Business Aviation является одним из крупнейших операторов бизнес-авиации в Каспийском регионе. Компания эксплуатирует почти всю линейку самолетов Gulfstream, среди которых модели G650, G550, G450, G200 и G280. В воздушном

парке перевозчика также имеется ACJ319 и двадцатиместный ATR 42-500 в VIP-компоновке. Кстати, салоны всех бизнес-джетов компании выполнены по индивидуальным дизайнерским проектам. Компания базируется в Международном аэропорту им. Гейдара Алиева. Компания была основана в 2007 году, но, несмотря на «юный» возраст, быстро и успешно развивается. Являясь членом ЕВАА (Европейской ассоциации бизнес-авиации), компания гарантирует соответствие воздушного флота всем международным стандартам. Сейчас в компании работает около 100 человек.

VIP Aviation Handling Company работает на рынке с 2008 года и является крупнейшим в стране провайдером услуг деловой авиации. Компания работает во всех аэропортах Грузии, а также предоставляет аналогичные услуги в Армении и Казахстане.



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый  
G650



## «ДжетПорт СПб» стала полноправным членом Ассоциации «АЭРОПОРТ»

Компания «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») стала полноправным членом Ассоциации «АЭРОПОРТ» (Ассоциация «Аэропорт» ГА)

Ассоциация «Аэропорт» гражданской авиации образована 18 декабря 1990 г. Ассоциация «Аэропорт» ГА является негосударственной, некоммерческой организацией, которая была создана для координации деятельности ее членов, расширения их деловых возможностей, представления и защиты их интересов. Предметом деятельности Ассоциации является оказание комплекса услуг, связанных с анализом, освоением и внедрением достижений мирового опыта в практику деятельности аэропортовых комплек-

сов и связанных с ними инфраструктур на территории стран-участниц СНГ. В настоящее время членами Ассоциации являются около 200 компаний из России, Белоруссии, Великобритании, Германии, Дании, США, Франции, Чехии, Швеции и Франции.

В настоящее время общая площадь территории Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» составляет 100000 кв.м., на которой расположены перрон № 6 с более чем 30 местами стоянок, здание пассажирского терминала и прочие объекты инфраструктуры. При этом три так называемых «парадных» стоянки позволяют расположиться самолетам (например, Boeing Business Jet или Bombardier Global 6000) в нескольких метрах от входа в терминал.

Пассажирский терминал Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» оснащен всем необходимым и позволяет максимально удовлетворить потребности клиентов, предоставляя услуги на высочайшем уровне. Общая площадь терминала составляет более 4000 кв. м., а пропускная способность до 1500 пассажиров в сутки.

Весной 2014 г. состоялся ввод в эксплуатацию ангарного комплекса ЦБА «Пулково-3», что позволило расширить перечень услуг для рейсов бизнес-авиации: оказывать услуги по предоставлению дополнительных мест стоянок в ангаре. Ангарный комплекс, состоит из 3-х секций, площадь каждой из которых составляет 2500 кв.м. Каждая секция способна принимать по одному ВС типа Boeing 737-900 или 5 воздушных судов типа Challenger 605. Высокое качество структуры стального здания защитит воздушное судно от холодов в зимнее время и от прямых солнечных лучей в летнее время, а также позволит в комфортных условиях обслуживать и проводить необходимые работы, независимо от времени года и погодных условий.



**ВОЗДУШНЫЕ  
ВОРОТА МОСКВЫ**  
VIP GATEWAY TO MOSCOW



## Росавиация ответила

В начале июня этого года Ассоциация Вертолетной Индустрии направила запрос в Росавиацию относительно введения зон ограничений полетов радиусом 110 км вокруг гг. Москвы, Санкт-Петербурга, Казани и Сочи, которые будут действовать с 1 июня по 4 июля 2017 года в связи с проведением в России «Кубка Конфедераций FIFA 2017 года».

По мнению отраслевых специалистов, вводимые ограничения избыточны и препятствуют добро-



Фото: Дмитрий Петроченко

совестным компаниям-операторам вертолетной техники выполнять авиационные работы в соответствии с контрактными обязательствами и задачами. Это не только грозит компаниям существенными финансовыми потерями, но и оставляет население попавших под ограничение территорий без доступа к услугам авиации, в первую очередь – санитарной. Кроме того, вертолетная авиация вносит значительный вклад в выполнение поисково-спасательных и противопожарных работ и подобное ограничение полетов также может негативно повлиять на их эффективность.

В своем ответе на обращение АВИ Руководитель Федерального агентства воздушного транспорта Нерадько А.В. сообщил, что в период действия запретных зон и зон ограничения полетов допускается возможность выполнения полетов на основании разрешений, выданных региональными межведомственными оперативными штабами по обеспечению безопасности на период проведения в России Чемпионата мира по футболу FIFA 2018 года и «Кубка Конфедераций FIFA 2017 года».

Порядок выдачи подобных разрешений опубликован в документах аэронавигационной информации, а также на официальных сайтах Росавиации, территориальных органов Агентства, а также ФГУП «Госкорпорация по ОрВД». В случае положительного решения на запрос об использовании воздушного пространства в зонах ограничения, выполнение полетов разрешается в соответствии с воздушным законодательством Российской Федерации.

Ознакомиться с полным текстом ответа Руководителя Федерального агентства воздушного транспорта можно по [ссылке](#).

An advertisement for the Pilatus PC-12 helicopter. The top part shows the Pilatus logo in blue. Below it is a close-up of a white leather pilot's seat with a seatbelt. The text 'PILATUS PC-12' is written in large white letters, followed by 'ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ' in smaller white letters. Below that, 'NESTEROV AVIATION' is written in large blue letters. At the bottom, it says 'Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12' and provides contact information: 'sales@nesterovavia.com' and 'www.nesterovavia.aero'.



## Global 7000 получит легкое крыло

Начиная с пятого опытного прототипа, Bombardier Business Aircraft планирует установить на своем новейшем бизнес-джете Global 7000 облегченное крыло. При этом компания утверждает, что на программе сертификации это не скажется и в соответствии с графиком ввод в эксплуатацию бизнес-джета по-прежнему намечен на конец 2018 года. Производитель на детализирует изменения в конструкции крыла, но подчеркивает, что изменится только вес, а не аэродинамика.

Предыдущие проблемы, связанные с конструкцией крыла, способствовали задержке разработки самолета почти на два года и привели к правовому спору между Bombardier и разработчиком крыла Triumph Group. Triumph подала иск к Bombardier на \$340 млн., ссылаясь на расходы и задержки, связанные с «изменениями, внесенными Bombardier в первоначальные требования к крылу по программе Global 7000». В

Bombardier ответили, претензии были «безосновательны» и сообщили, что у компании собственные «серьезные вопросы к Triumph». Недавно разногласия между компаниями разрешились.

Но в то же время, обе компании подчеркнули, что они продолжали совместно работать, и этот спор завершился урегулированием, объявленным в прошлом месяце. Triumph сообщила о «перезагрузке коммерческих отношений» между компаниями.

Bombardier не распространялась о проблемах, связанных с доработкой крыла до начала этого года, когда Ален Бельмара, президент и генеральный директор Bombardier Aerospace, подтвердил, что вес стал ключевым фактором. Он сказал аналитикам в феврале на пресс-конференции по квартальным итогам, что «это не новое крыло ... просто более легкое крыло ... в нем не так много изменений».

Тогда Бельмара добавил, что разработка облегченного крыла в основном завершена. С тех пор Triumph поставила не только крыло для четвертого прототипа FTV4, но легкие крылья для FTV5 и первых серийных самолетов.

В настоящее время Bombardier проводит испытания на трех прототипах, первый взлетел 4 ноября 2016 года, второй присоединился к программе 4 марта, а третий – 10 мая. Первый прототип уже начал полеты в расширенных режимах, достигнув трансзвуковой скорости 0,995 Маха.

Компания планирует обновить этапы программы этим летом. Несмотря на внесение изменений в конструкцию крыла на пятом прототипе, первые три FTV позволяют провести большинство сертификационных тестов.



## 6 сентября состоится конференция ОНАДА

6 сентября 2017 года, накануне выставки JetExpo 2017, Объединенная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проведет собственную конференцию, посвященную вопросам развития отрасли. Конференция пройдет в отеле «Аэростар» и займет первую половину дня, что позволит участникам посетить и другие запланированные на этот день в Москве мероприятия.

Конференция станет максимально открытым событием, предусмотрена бесплатная регистрация участников. Содержание конференции будет готовиться с учетом предложений и пожеланий участников рынка, в первую очередь организаций – членов ОНАДА.

«Одной из задач ОНАДА является продвижение и развитие отрасли деловой авиации в России. Про-

ведение такой конференции – важный шаг на этом пути. Надеюсь, что конференция станет той точкой, где участники рынка смогут получить важную и нужную информацию, обменяться мнениями, задать вопросы. Для того, чтобы программа была максимально полезной и интересной, мы приглашаем членов ОНАДА направлять свои предложения, интересующие вопросы в исполнительную дирекцию ассоциации. Бесплатное участие станет дополнительным бонусом для наших компаний и позволит нам собрать максимальную аудиторию», - говорит Анна Серезкина, Исполнительный директор ОНАДА. «В портфолио ОНАДА уже десятки мероприятий разного формата и уровня. Уверена, как и другие встречи, конференция в сентябре будет интересным и хорошо посещаемым событием».

Дополнительная информация на [www.rubaa.ru](http://www.rubaa.ru).



10 августа 2017  
Юрмала, Латвия  
**БАЛТИЙСКИЙ ФОРУМ  
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ**

10 August 2017  
Jurmala, Latvia  
**BALTIC BUSINESS  
AVIATION FORUM**

[www.bbaf.aero](http://www.bbaf.aero)



## Falcon 8X включен в летную программу Paris Air Show 2017

Французская Dassault Falcon в рамках 52-го международного авиасалона Paris Air Show 2017 Le Bourget представит три самолета: Falcon 8X, Falcon 900LX и Falcon 2000LXS. Воздушные суда будут демонстрироваться на статической площадке выставки. Кроме этого, новейший 8X включен в летную программу и будет продемонстрирован в воздухе посетителям выставки в бизнес-дни.

Парижский аэрокосмический салон Ле Бурже самый крупный, самый престижный, самый романтичный. Впервые выставка самолетов в Париже состоялась в 1908 году в рамках автосалона.

Показать свои возможности, сравнить их с успехами конкурентов, найти надежного партнера и покупателя при деньгах — вот задачи, которые стремятся ре-

шить участники салона в Ле Бурже. Салон в Ле Бурже всегда считался «Меккой» авиастроения, он сам по себе является грандиозным PR-мероприятием, имидж которого особенно ценится среди авиакомпаний, которые могут представить и удивить общество своими новинками.

Именно здесь можно не только увидеть то, что уже придумано человечеством в области авиации и космоса, но и заглянуть в будущее. В Ле Бурже можно увидеть все: от самого большого пассажирского авиалайнера до миниатюрных беспилотных летательных аппаратов – летающих роботов, за которыми будущее военной и не только военной авиации.

52-й международный парижский авиасалон Paris Air Show 2017 Le Bourget пройдет с 19 по 25 июня 2017 г.







### КОГДА ВЫБИРАЮТ – ВЫБИРАЮТ НАС

- Эксплуатация воздушных судов
- Чартерные VIP-перевозки
- Менеджмент воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Поддержание летной годности воздушных судов





Stage III



тел.: +7 (495) 500-32-21    comm@meridian-avia.com  
 факс: +7 (495) 589-97-56    meridian-avia.com

## VIP-залы могут появиться в аэропорту Владивостока

За семь лет список аэропортов, в которых есть залы официальных лиц и делегаций, увеличился. Раньше они были в трех московских аэропортах, Санкт-Петербурге и Сочи. Сейчас VIP-залы есть в Казани и Симферополе. Готовится к открытию в аэропорту Владивостока, сообщает ИА PrimaMedia со ссылкой на rg.ru.

«Российская газета» публикует приказ Управления делами президента РФ о залах для официальных лиц и делегаций. Документ отменяет ранее действовавший приказ от 2010 года, в котором прописана возможность открытия таких залов только в Москве и области, Санкт-Петербурге и Сочи. Однако решение об открытии нового зала может быть принято только Управлением делами Президента.

Круг должностных лиц, которые могут обслуживаться в залах официальных лиц, ограничен. Это — глава государства и его помощники, председатель прави-

тельства, руководители аппаратов Думы и Администрации президента, федеральные министры, руководители агентств и служб, дипломаты, военные чины, судьи и главы религиозных конфессий. Всего в списке 380 позиций. VIP-залы для представителей власти бесплатны только в командировке.

Но даже те, чьи должности перечислены в приказе, заранее подают заявку на обслуживание. За бюджетные деньги им оплачивается пользование залами только в командировках. В личных поездках за повышенный комфорт придется платить самим.

Бесплатно в залах сейчас обслуживают российских и иностранных послов, а также членов их семей. Освобождены от оплаты Герои СССР, Герои РФ и полные кавалеры ордена Славы, а также те, кто их сопровождает.

«Такие залы упрощают прохождение предполетных процедур и позволяют поработать в ожидании рейса», — поясняет Олег Пантелеев, исполнительный директор агентства «Авиапорт». Главное преимущество — экономия времени на прохождение таможенного, санитарного и паспортного контроля. В залах могут быть организованы отдельные пункты контроля, доставка на автомобиле к трапу самолета.

Обычные пассажиры не испытывают неудобств из-за того, что не могут пользоваться залами официальных лиц, считает Олег Пантелеев. Есть бизнес-залы, залы повышенной комфортности. Ими могут воспользоваться пассажиры, вылетающие бизнес-классом, пассажиры частных самолетов и участники всевозможных бонусных программ. Они также существенно экономят время пассажиров, только пользование ими обходится дешевле, а в некоторых случаях даже бесплатно.





## Европу открыли

Еще двум авиакомпаниям Казахстана, кроме «Эйр Астана», разрешили совершать полеты в Европу. Так, 1 июня 2017 года авиакомпания АО «Prime Aviation» и 12 июня 2017 года авиакомпания АО «Kaz Air Jet» получили письменное разрешение от EASA об успешном прохождении всех необходимых процедур и, соответствии данных авиакомпаний европейским требованиям, сообщает Министерство по инвестициям и развитию Республики Казахстан.

Напомним, что 8 декабря 2016 года Европейской комиссией были сняты все ограничения на полеты в Европу для казахстанских авиакомпаний. На сегодняшний день в «черном списке» казахстанские авиакомпании не значатся.

В целях осуществления полетов для эксплуатантов из третьих стран в Европейский союз Европейской комиссией в апреле 2014 года введены требования по обязательному прохождению авторизации эксплуатантов третьих стран (ТСО). Данную процедуру авторизации осуществляет Европейское агентство по безопасности полетов (EASA). Согласно процедуре авторизации эксплуатанту необходимо самостоятельно подавать заявку в EASA заблаговременно до даты начала выполнения полетов.

«Prime Aviation» было образовано в 2005 году. Парк компании состоит из самолетов и вертолетов: Gulfstream G200, Bombardier Challenger 604/605, Bombardier Global 6000, Gulfstream IVSP, Bombardier Dash 8 Q300, Airbus ACJ320 и Ми-172.

«Kaz Air Jet» специализируется на выполнении индивидуальных и групповых перелетов. Парк оператора включает Cessna Citation CJ3, Як-40, Як-42 и вертолеты Bell-206, Ми-8Т, Н130 (EC130 Т2), Н125 (AS350 В3е), AW119 МКII.

## Третий SBJ для Таиланда прибыл на кастомизацию

Королевские Военно-Воздушные Силы Таиланда (Royal Thai Air Force, RTAF) получат третий самолет Sukhoi Business Jet (SSJ 100LR в VIP-комплектации) в текущем году. Третий самолет в конце мая перелетел из Комсомольска-на-Амуре в Ульяновск для кастомизации. Речь идет о воздушном судне с заводским номером 95132.

Кастомизация или подготовка самолета к поставке заказчику включает установку интерьера, покраску самолета в корпоративные цвета эксплуатанта, летные приемо-сдаточные испытания, оформление необходимых документов и закрытие формуляра о готовности воздушного судна к поставке заказчику. В настоящее время покраска в корпоративные цвета перевозчика и установка интерьера на серийные самолеты SSJ100 выполняется в Ульяновске. В Жуковском проводятся приемо-сдаточные испытания и

осуществляется поставка самолетов заказчиком.

В июле 2016 года первые две машины для RTAF были переданы в Венеции, где расположена штаб-квартира SuperJet International, совместного предприятия компании «Сухой» и итальянской Alenia Aermacchi. Самолеты предназначены для перевозки первых лиц государства и высшего командования Таиланда. Поставленные Sukhoi Business Jet – стали первыми бизнес-джетами производителя, приобретенные зарубежным заказчиком.

Комплектация SBJ для RTAF имеет три зоны: VIP на 4 места, бизнес на 6 мест и стандартную, вмещающую 50 пассажиров. Воздушные суда оборудованы новейшими системами комфорта пассажиров, включая различные виды связи и мультимедиа систему Inflight-Entertainment.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Биггин Хилл фиксирует рост

Лондонский аэропорт Биггин Хилл сообщает о значительном увеличении трафика после введения с 1 мая расширенного времени работы.



Последний отчет WingX Advance показывает, что с момента вступления в силу нового графика работы аэропорта наблюдается рост активности бизнес-авиации на 21% в годовом исчислении. Новое расширенное время работы с 06:30 до 23:00 с понедельника по пятницу и с 08:00 до 22:00 в выходные и праздничные дни стали особенно удобны для клиентов из Северной Америки и с Ближнего Востока.

Роберт Уолтерс, директор по развитию бизнеса аэропорта Биггин Хилл, говорит: «Введение в расширенного графика работы было правильным решением для нашего аэропорта и показывает нашу приверженность предлагать нашим клиентам непревзойденную гибкость и сервис».

«Низкие аэропортовые сборы, отсутствие ограничений по слотированию и близость к центральной части Лондона, а также начало строительства нового ангара площадью 60000 квадратных футов, поддерживает тенденцию продолжающегося роста Биггин Хилл и позиционирует аэропорт в качестве предпочтительного шлюза для полетов бизнес-авиации в Лондон».

## Первый C-check Falcon 7X для RUAG

Швейцарский провайдер услуг ТОиР RUAG Aviation завершил свой первый тяжелый чек на Dassault Falcon 7X. Данный C-check стал одной из трех проверок, которые одновременно проходили в авторизованном сервисном центре Dassault Falcon, – две другие инспекции, 2С и 3С, проводились на двух Falcon 2000. Работы начались в сервисном центре в Женеве в феврале 2017 г.

«Это стало важной вехой для нас, и мы гордимся эффективностью нашей команды», - сказал Дэвид Риклин генеральный директор техцентра. «Наши сотрудники доказали свой профессионализм и ориентированность на качество обслуживания, так как они подошли к этому первому для себя проекту на

Falcon 7X с точным планированием и координацией с технической службой». Он также добавил, что все работы были выполнены в срок и в рамках бюджета.

В совокупности эти три проекта заняли более 19000 часов, а техническая команда работала в две смены, чтобы соблюсти срок. По словам Дэвида Риклина, сотрудничество с французским производителем было определяющим фактором в успехе первого тяжелого технического обслуживания Falcon 7X для компании. «Наши коллеги из Dassault отлично сотрудничали с нами и дали нам ценную поддержку, что позволило оперативно реагировать на потребности наших клиентов», - отметил он.





## Поставки Bell 505 Jet Ranger X растут

Bell Helicopter поставил сразу три новых вертолета Bell 505 Jet Ranger X клиентам из Канады. Вертолеты сконфигурированы для корпоративных миссий и авиационных работ. В ближайшие дни начинаются поставки американским заказчикам. В начале июня Bell Helicopter (входит в Textron Inc) сообщил о сертификации авиационными властями США (FAA) нового легкого однодвигательного вертолета Bell 505 Jet Ranger X. В конце прошлого года аналогичный сертификат типа был выдан Министерством транспорта Канады (ТССА).



Bell имеет более 450 писем о намерениях на Jet Ranger X и находится в процессе перевода их в твердые заказы. По словам генерального директора производителя Митча Снайдера, Bell в этом году планирует выпустить около 50 новых 505, а базовая стоимость вертолета будет находиться в районе \$1,2 млн.

Bell 505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км, полезной нагрузкой 680 кг. К услугам клиентов вертолет предлагает полностью интегрированную «стеклянную кабину» для уменьшения нагрузки пилота, отличный обзор для экипажа и авионика G1000H. Дополнительной функцией безопасности является высокоинерционный несущий винт, который дает превосходные возможности авторотации.

## Первая «итальянская» HondaJet

Honda Aircraft поставила первый бизнес-джет HondaJet в Италию. I-JACK стал 58 самолетом Honda Aircraft и будет эксплуатироваться частным клиентом.

В настоящее время Honda Aircraft поставила клиентам шестьдесят самолетов HondaJet. Большая часть самолетов (55 машин) переданы заказчикам из США, пять самолетов отправились в Европу и один – в Мексику. Из 60 самолетов, тридцать были поставлены в 2016 году.

Honda Aircraft планирует нарастить производство

своего бизнес-джета HA-420 HondaJet до 80 самолетов в год к середине 2019 года, ранее сообщил президент и генеральный директор компании Мачимаса Фуджино. «К концу 2018 года финансового года, который у компании Honda заканчивается в марте 2019, мы хотели бы достичь полной производственной мощности на уровне около 80 самолетов», – сказал он.

Также напомним, что в июле 2016 года группа компаний AIM OF EMPEROR была назначена эксклюзивным дистрибьютором продукции HondaJet Central Europe в России и странах СНГ. Поставка первого самолета в Россию запланирована на начало 2018 года.



## Европа остается вторым в мире рынком

Новое исследование от Global Jet Capital, поставщика финансовых решений для корпоративных самолетов, показывает, что в период между 2012 и 2016 годами в Европу было поставлено около 452 средних и тяжелых частных самолетов общей стоимостью около \$22,6 млрд. По данным Global Jet Capital, эти самолеты, как правило, имеют стоимость в диапазоне от \$25 млн до \$75 млн., и до 80% финансирования при приобретении идет через внешние заимствования.

Наибольшее количество поставок осуществлено в Германию, клиенты из которой приобрели 64 бизнес-джета на \$3,2 млрд. Это составило 14% от всех поставок в регион за последние пять лет. За ней последовали Великобритания (54 поставки), Швейцария и Австрия (по 32 поставки) и Россия (30 поставок).

Директор по продажам в Европе Global Jet Capital Маттиас Мюллер сказал: «Ожидается, что в период с 2015 по 2025 годы европейский

Страна	Поставки средних и тяжелых джетов, 2012-2016	Доля поставок в Европе	Стоимость поставок, 2012-2016, доллары США
Германия	64	14%	3,2 млрд.
Великобритания	54	12%	2,7 млрд.
Австрия	32	7%	1,6 млрд.
Швейцария	32	7%	1,6 млрд.
Россия	30	6,6%	1,5 млрд.
Франция	24	5%	1,2 млрд.
Португалия	19	4%	950 млн.
Бельгия	13	3%	650 млн.
Испания	11	2%	550 млн.
Италия	7	1,5%	350 млн.
Остальные страны Европы	166	37%	8,3 млрд.
<b>Вся Европа</b>	<b>452</b>	<b>-</b>	<b>22,6 млрд.</b>

флот бизнес-джетов увеличится почти в два раза. Эти ожидания дают ежегодный рост размера флота на 7%, и то, что он будет оставаться вторым по величине рынком для деловых самолетов. Для нас Европа является очень важным рынком, и местом, где мы ожидаем увидеть существенный рост нашего бизнеса в течение следующих нескольких лет».

Директор по продажам Global Jet Capital в Северной Европе Грэм Шанкс добавил: «Важно учитывать, что есть существенные различия между рынками бизнес-авиации в европейских странах. Некоторые из них более развиты, чем другие, и это имеет последствия для типа финансирования, которое рассматривается для клиентов каждого рынка индивидуально».



Фото: Дмитрий Петроченко



## Балтийская статистика

В мае текущего года BizavNews подготовил подробное исследование рынка деловой авиации стран Прибалтики для одного из своих клиентов. Сегодня мы приводим краткие выдержки из материала. Основной вывод, который сделали наши аналитики – трафик стран Балтии по-прежнему «делают» россияне. А теперь рассмотрим каждую страну в отдельности.

### Эстония

- население – 1,3 млн. жителей
- территория – 45227 кв. км.
- в сегменте деловой авиации заняты 600 человек (66% OPS, 34% MRO, 0% OEM)

- рынок оценен в 85,2 млн. евро (в годовом исчислении)
- в стране 8 аэропортов и 4 бизнес-оператора
- наиболее распространенный самолет – Bombardier Learjet 60
- Количество самолетов, базирующихся в стране – 23
- Количество зарегистрированных самолетов – 19

### Трафик

За последние 12 месяцев (апрель-апрель) было выполнено 1096 вылетов (рост 5,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Страна

занимает 31 место в рейтинге ЕС. На долю деловой авиации в стране приходится 3,1% всего трафика.

Наиболее популярными направлениями стали:

- Таллин – Санкт-Петербург – 254 рейса
- Таллин – Хельсенки – 146 рейсов
- Таллин – Москва (Внуково-3) – 135 рейсов
- Таллин – Москва (Шереметьево) – 84 рейса
- Таллин – Рига – 62 рейса

### По сегментам

- Коммерческие перевозки – 60% (658 рейсов)
- АОН – 24,4% (267 рейсов)
- Медицинская эвакуация – 0,5% (6 рейсов)
- Государственная авиация – 3% (33 рейса)
- Тренировочные полеты – 12% (132 полета)

### Литва

- население – 2,9 млн. жителей
- территория – 65286 кв.км.
- в сегменте деловой авиации заняты 1000 человек (54% OPS, 46% MRO, 0% OEM)
- рынок оценен в 117,3 млн. евро (в годовом исчислении)
- в стране 4 аэропорта и 2 бизнес-оператора
- наиболее распространенный самолет – Hawker 800XP
- Количество самолетов, базирующихся в стране – 11
- Количество зарегистрированных самолетов – 12

### Трафик

За последние 12 месяцев (апрель-апрель) было выполнено 1464 вылета (падение 11,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Страна занимает 29 место в рейтинге ЕС. На долю деловой авиации в стране приходится 4,4% всего трафика. Наиболее популярными направлениями стали:

- Вильнюс – Санкт-Петербург – 304 рейса



Фото: Дмитрий Петроченко

- Вильнюс – Москва (Внуково-3) – 197 рейсов
- Вильнюс – Минск – 57 рейсов
- Вильнюс – Варшава – 56 рейсов
- Вильнюс – Москва (Шереметьево) – 55 рейсов

#### По сегментам

- Коммерческие перевозки – 39,5% (578 рейсов)
- АОН – 40,1% (587 рейсов)
- Медицинская эвакуация – 0,4% (6 рейсов)
- Государственная авиация – 2,3% (33 рейса)
- Тренировочные полеты – 17,8% (260 полетов)

#### Латвия

- население – 2 млн. жителей
- территория – 64573 кв.км.
- в сегменте деловой авиации заняты 1100 человек (100% OPS, 0% MRO, 0% OEM)
- рынок оценен в 118,2 млн. евро (в годовом исчислении)
- в стране 4 аэропорта. В настоящее время в Латвии нет зарегистрированных бизнес-операторов
- наиболее распространенный самолет – Embraer Legacy 650
- Количество самолетов, базирующихся в стране – 6
- Количество зарегистрированных самолетов – 4

#### Трафик

За последние 12 месяцев (апрель-апрель) было выполнено 1622 вылета (рост 2,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Страна занимает 28 место в рейтинге ЕС. На долю деловой авиации в стране приходится 3,9% всего трафика. Наиболее популярными направлениями стали:

- Рига – Москва (Внуково-3) - 588 рейсов
- Рига – Нюрнберг - 151 рейс
- Рига – Санкт-Петербург - 138 рейсов
- Рига – Москва (Шереметьево) - 119 рейсов
- Рига – Ницца - 110 рейсов

#### По сегментам

- Коммерческие перевозки – 52,6% (853 рейсов)
- АОН – 41,4% (671 рейс)
- Медицинская эвакуация – 0,4% (7 рейсов)
- Государственная авиация – 1,8% (30 рейсов)
- Тренировочные полеты – 3,8% (61 полет)

#### Для справки

- За последние 12 месяцев в странах ЕС выполнено 648 542 вылета (рост 1,7%)
- население – 524 млн. жителей

- территория – 5 млн. кв.км.
- в сегменте деловой авиации заняты 371000 человек (43% OPS, 11% MRO, 46% OEM)
- рынок оценен в 98,1 млрд. евро (в годовом исчислении)
- в странах ЕС 1200 аэропортов и более 450 бизнес-операторов.
- Количество самолетов, базирующихся в странах ЕС – 3523
- Количество зарегистрированных самолетов – 2917



Фото: Дмитрий Петроченко



## Полеты на частных самолетах становятся доступнее

За последние пять лет полеты частными рейсами стали гораздо более доступным удовольствием, нежели раньше. «РБК Путешествия» выяснил, что предлагают своим клиентам различные сервисы, пытающиеся демократизировать частную авиацию.

Современный мир меняется стремительно, и вместе с ним меняются даже такие консервативные отрасли, как частная авиация. С появлением интернета и смартфонов у клиентов отпала необходимость приезжать в офис компании-брокера или часами висеть на телефоне — зафрахтовать самолет можно с помощью

нескольких касаний в приложении. А возможность забронировать empty leg, то есть осуществляющийся в одну сторону порожний рейс, или просто кресло на частном рейсе позволяет сэкономить на покупке личного самолета или аренде борта. Помимо экономии есть и другие плюсы — например, возможность проходить к трапу самолета, минуя утомительные очереди на регистрацию, паспортный контроль и проверку служб безопасности. Минусы тоже есть.

Путешественники, летящие порожним рейсом, ограничены в свободе передвижения: самолет уже

зафрахтован другим клиентом и должен прилететь в аэропорт в строго определенное время, поэтому придется подстраиваться под его расписание. Для бронирующего кресло в бизнес-джете прибавляется еще и отсутствие приватности, поскольку вместе с ними будут лететь другие пассажиры. Из-за этих недостатков многие компании ограничивают или не вводят у себя подобные услуги: например, у крупнейшего игрока на рынке бизнес-авиации PrivateFly порожние рейсы составляют лишь 5% от общего количества заказов, а бронирование кресел отсутствует вовсе.



«Для многих клиентов главным преимуществом частных рейсов является возможность создать собственный маршрут и путешествовать без посторонних — именно то, чего не могут предложить порожние или совместные рейсы», — рассказал «РБК Путешествия» CEO PrivateFly Адам Твиделл. Вероятно, именно поэтому многие сервисы и приложения, предоставляющие подобные услуги, потерпели крах: Beason закрылся через год после появления, BlackJet — через четыре. Едва успев заявить о себе, пошли ко дну FreshJets и Ubair. Но другим удалось добиться успеха.

### **JetSmarter**

Приложение, созданное в 2012 году предпринимателем из Флориды Сергеем Петросовым, называют «Uber для частных самолетов». Его главное достоинство — гибкая система бронирования отдельных мест на частных рейсах для членов клуба JetSmarter. Вход в клуб обойдется в \$5 тыс. по программе Simple или в \$15 тыс. по программе Smart. Взамен участники получают возможность весь год бронировать для себя бесплатные кресла на специально организованных рейсах JetShuttle (более 25 направлений).

Правда, обладатели карты Simple могут летать только рейсами, длительность которых составляет менее трех часов, а обладателям Smart, путешествующим из Москвы в европейские города, придется доплачивать за место от \$200 до \$500.

Также члены клуба могут участвовать в акциях JetDeals — бронировать бесплатные места на внезапно появляющихся порожних рейсах авиакомпаний, с которыми сотрудничает JetSmarter. Обладатели карты Smart при этом получают возможность брать с собой до трех попутчиков, не являющихся членами клуба. Узнавать о таких предложениях просто: достаточно выбрать в приложении нужные направления и включить значок оповещения. Члены клуба

также могут бронировать дополнительные места на JetShuttle для своих спутников, не являющихся клиентами JetSmarter, но это обойдется значительно дороже: к примеру, стоимость перелета по маршруту Москва — Ницца на 12-местном Embraer Legacy 600 составит \$5623.

### **Surf Air**

Сервис Surf Air работает по подписке: его клиенты платят ежемесячный взнос в размере от \$1950 до \$2950 взамен на безлимитное количество перелетов на Pilatus PC-12 по регулярным маршрутам между 12 калифорнийскими городами. Забронировать место на рейсе можно с помощью одноименного

приложения. Обладатели самого дорогого — платинового — статуса получают две бесплатные ночи в отеле, возможность резервировать одновременно шесть рейсов, бронировать перелет в обе стороны для стороннего пассажира за \$1 тыс. и летать во все города маршрутного листа (в отличие от владельцев статуса Basic, чьи путешествия ограничены семью направлениями). На данный момент сервис работает только в Калифорнии, однако в июне этого года должен появиться и в Европе: пассажиры смогут летать на Embraer Phenom 300 из Лондона в Канны, Цюрих и Женеву. Ежемесячные взносы составят от £1750 до £3150 в зависимости от выбранного статуса.

### **LunaJets**

Сильное звено LunaJets — система порожних рейсов. Информация о стоимости подобных перелетов висит в открытом доступе на сайте компании. И это действительно удобно: у некоторых сервисов стоимость empty legs нужно запрашивать отдельно. Если подходящего порожнего рейса нет, сотрудники LunaJets с помощью корпоративной базы данных ищут частный самолет, который во время empty leg может изменить маршрут, забрать клиента в аэропорту и доставить по назначению. Стоимость этой услуги дороже, чем перелет порожним рейсом, но дешевле обычной аренды бизнес-джета. Еще с помощью LunaJets можно забронировать место на частном рейсе, но такие предложения появляются не так часто, как в JetSmarter. Гораздо удобнее в этом плане тем, кто бронирует самолет целиком: если клиент решит распродать часть мест другим пассажирам по нужной ему цене, то LunaJets бесплатно оповестит о таком предложении других пользователей.

*Источник: РБК Путешествия*





## Глобальное партнерство

Руководители ЦБА «Внуково-3» (Москва), ЦБА «Пулково-3» (Санкт-Петербург) и Aeroports de la Cote d'Azur (ACA), (представляющая GAT Nice Airport и сеть FBO Sky Valet, во Франции, Испании и Португалии) подписали «Соглашение о партнерстве». Соглашение подписали председатель правления ЦБА «Внуково-3» г-н Георгий Шаров, генеральный директор ЦБА «Пулково-3» г-н Сергей Пугин и председатель правления аэропорта «Aeroport de la Cote d'Azur» г-н Доминик Тило. Церемония подписания состоялась на Европейской Выставке Деловой Авиации (ЕВАСЕ) в Женеве (Швейцария) где и были представлены вышеуказанные группы бизнес-авиации. Целью партнерства является более тесное взаимодействие и возможность обмена информацией, опытом и передовыми технологиями для развития отрасли бизнес-авиации.

«Я очень рад началу партнерства», - сказал Доминик Тило. «Мы являемся лидерами в двух взаимодополняющих географических областях, с общими ценностями и соответствующей клиентской базой. Наша команда будет тесно сотрудничать в целях развития бизнес-авиации, расширения услуг и продвижения таких международных выставок, как Air Ops Europe и Jet Expo, которые проходят в аэропорту Канн и ЦБА Внуково-3. Клиенты и вся отрасль бизнес-авиации получают дополнительные преимущества от нашего партнерства».

Г-н Сергей Пугин подтвердил: «Сотрудничество с ведущими европейскими FBO и аэропортами бизнес-авиации является ключевым для ЦБА «Пулково-3» и «Внуково-3», поскольку российские авиакомпании предъявляют повышенные требования к обслуживанию за рубежом. Это поможет нам получить исключительный организационный опыт обеспечения полетов наших уважаемых клиентов, путешествую-

щих между Европой и Россией. Например, из Парижа в Москву или из Ибицы в Санкт-Петербург в летний период».

«Я очень доволен этим партнерством, которое явно стремится возглавить отрасль, а не следовать за кем-то из ее участников. Мы уже объявили о двух больших достижениях на ЕВАСЕ, которые демонстрируют нашу ориентацию на безопасное обслуживание клиентов. Так, ЦБА «Внуково-3» стал первым и единственным российским FBO, получившим сертификацию IS-BAH. И Sky-Valet Cannes стал первым FBO по всему миру, достигшим стадии сертификации IS-BAH 2-го уровня», - добавил г-н Тохан, директор Business Aviation «Aeroport de la Cote d'Azur». «Помимо связывания России, Франции, Испании и Португалии через основные направления, где партнеры предоставляют услуги своим клиентам, отношения будут способствовать сотрудничеству в проектах развития бизнеса и улучшению обслуживания клиентов и отрасли бизнес-авиации в целом. Мы намерены общаться на

регулярной основе и искать новые способы совместного продвижения оказываемых услуг».

ЦБА «Внуково-3» - крупнейший центр бизнес-авиации в Восточной Европе. Бизнес-авиация во Внуково развивается с 2000 года. Опыт и инвестиции позволяют ЦБА «Внуково-3» быть лидером не только в России, но и в мировой авиации.

ЦБА «Пулково 3» - это второй крупнейший FBO в России и единственный Центр бизнес-авиации в Северо-Западном регионе, который предоставляет полный спектр услуг.

Группа «Aeroport de la Cote d'Azur» управляет аэропортами Nice Cote d'Azur, Cannes Mandelieu и Golfe de Saint Tropez и занимает второе место в Европе по обслуживанию рейсов бизнес-авиации. Sky Valet, сеть FBO ACA, которая продолжает расти на международном уровне и обслуживает 22 FBO во Франции, Испании и Португалии.



Фото: Дмитрий Петроченко

## «Здесь нельзя говорить нет»

Бортпроводница бизнес-авиации рассказала о работе с VIP-клиентами и необычных навыках, которые она получила благодаря профессии.

Елене В. 37 лет (имя изменено по просьбе героини), 12 из них она работает стюардессой. Начинала с гражданской авиации, но спустя какое-то время перешла в бизнес-сегмент. Сейчас на борту частных самолетов Елена летает со звездами, бизнесменами и сильными мира сего. Она разливает им Chateau Petrus стоимостью 300 тыс. за бутылку, улыбается и сервирует стол по высшему разряду. О такой, на первый взгляд, непыльной работе мечтают многие

молодые, симпатичные девочки, ведь для них это своеобразный пропуск в высший свет. Но Елена уверяет, что в ее деле недостаточно миленького личика — вам скорее пригодятся стальные нервы и отменное здоровье.

### **В конце списка**

Любое собеседование в нашей сфере — это целая эпопея. Прежде чем ты дойдешь до шефа, на которого в конечном итоге будешь работать, тебе предстоит пройти всех его многочисленных замов. Именно они сначала утверждают твою кандидатуру.



Фото: Дмитрий Петроченко

Когда я пришла устраиваться на то место, где работаю последние шесть лет, моя будущая напарница была 16-й в длинном списке претенденток, а я вообще стояла в самом конце. Желающих было очень много. В общей сложности я прошла 5 уровней собеседования.

Честно говоря, я даже не думала, что меня возьмут, о собеседовании узнала случайно — позвонил мой бывший коллега и сказал, что ищут человека. Я в этот момент гуляла с собакой. Времени на сборы не было, через два часа отбор заканчивался. Единственное что я успела сделать — чуть подкрасила губы в машине. Несмотря на не самый презентабельный вид, меня все же взяли! А девочки, которые были при полном параде, остались за бортом.

### **Обслуживающий персонал**

Сейчас в бизнес-авиацию идут очень молодые бортпроводницы. Конечно, они хотят найти... плечо с хорошим кошельком. Но на одних красивых глазах и груди третьего размера далеко не уедешь. В любой момент может полететь пассажир с женой, и вся эта красота пойдет пешком с самолета. Правда, девочек это не останавливает, многие из них считают себя настоящими звездами и продолжают верить, что их заметят и тут же возьмут замуж или хотя бы в любовницы. Об этом мечтает каждая третья. Никто не понимает, что люди такого уровня не допустят тебя слишком близко. Ты как была обслуживающим персоналом, так и будешь.

Когда я устраивалась на нынешнее место работы, искали замужнюю бортпроводницу с детьми. На мой взгляд, это правильно. Одиноким девушкам часто приходят в эту профессию с неоднозначными целями.



## **Тандем**

В нашем деле очень важно найти сменщицу, с которой вы будете работать в настоящем тандеме. Некоторые девочки обожают ябедничать на коллег, особенно это встречается среди молодежи. Мне в этом смысле повезло, поскольку в течение 6 лет я работаю с одним и тем же человеком. У нас совпадают не только взгляды на жизнь, но и множество мелочей — год рождения, рост, имя и т.д. Я в ней уверена и знаю, что она меня не предаст. Это дорогого стоит.

## **Высокая кухня**

Некоторые думают, что люди с достатком выбирают себе исключительно молоденьких стюардесс с модельной внешностью. Это давно не так. На самом деле большинство ищет человека, который сможет работать в режиме многозадачности, с полной отдачей.

Мой график две недели через две, но даже когда я не на смене, у меня всегда есть масса дел. Именно бортпроводник заказывает на рейс все необходимое, начиная от бытовой химии для уборки и заканчивая дорогим алкоголем, ведет этот заказ и отслеживает его доставку. Мы взаимодействуем с личными сомелье, кейтеринговыми службами и флористами.

За годы работы я научилась по одному виду определять, была ли рыба заморожена, насколько она свежая. Обмануть меня в этом вопросе просто нереально. Я разбираюсь во всех кухнях, единственное, с чем мне еще не приходилось работать — кошерные продукты. Кроме того, я четыре раза проходила курсы сомелье, поскольку знания в этой отрасли необходимо постоянно обновлять. Также оканчивала медицинские курсы. По одним синим губам или по-

краснениям я могу понять, что с пассажиром не так.

Естественно, вся еда приезжает к нам в ланч-боксах. Уже на борту я ее выкладываю, подогреваю, сервирую стол и кормлю людей. Это настоящая высокая кухня!

Я прихожу на борт самолета как минимум за три часа до вылета. После рейса мне требуется столько же времени на уборку. Для наведения порядка есть целый арсенал самых разных чистящих средств. И далеко не каждое из них подходит к тому или иному покрытию. Не дай Бог вымыть вещь с золотым напылением чем-то не тем, ты можешь ее испортить.

Новенькие девочки считают, что их ждет безоблачная жизнь, перелеты с одного курорта на другой, на самом деле это тяжелая работа на ногах, которую нужно очень любить, иначе надолго вы здесь не задержитесь. Кроме того, в бизнес-авиации вы не сделаете себе никакой карьеры. Как только вылетаете свой ресурс, на ваше место тут же придут другие.

## **Варикоз, псориаз и прочие «радости»**

Работать в этой профессии можно до тех пор, пока твой организм позволяет. Например, в немецкой Lufthansa есть бортпроводницы 40-50 лет. Это настоящие профессионалы, с такими точно не страшно летать.

Самые распространенные заболевания, которыми страдают бортпроводницы — забывчивость (нехватка кислорода дает о себе знать), бесплодие, онкозаболевания по-женски, псориаз и варикоз — у меня все ноги от колен и ниже просто синие, на них страшно смотреть.

Организм постоянно испытывает колоссальные перегрузки. Если в обычной авиации ты сидишь, пока самолет не выйдет в горизонтальное положение, и командир не отключит специальный звуковой сигнал, то здесь иногда приходится вставать в момент, когда вы набираете высоту. А как иначе, если у тебя на борту 6 человек, а лететь всего 55 минут? Нужно все успеть, каждая секунда дорога.

## **Братки из 90-х**

Безопасность в нашем деле — превыше всего. Недавно на одном из рейсов пассажир попросил налить ему вино, когда до взлета оставалось всего 4 минуты. Естественно этого времени не хватало, чтобы я могла показать ему все имеющиеся варианты, открыть бутылки, дать продегустировать. Это целый процесс.

Но я не сказала ему «нет» — это в нашей профессии недопустимо. Я объяснила ситуацию: «Простите, мне дают 4 минуты до вылета, может быть, мы сделаем это после?» Человек с пониманием отнесся к ситуации.

Конечно, есть и те, кто может сказать: «Наливай, меня не волнует». Тогда я прошу пилотов чуть-чуть потянуть время, буквально 2-5 минут, с ними всегда можно договориться об этом. К счастью, такие ситуации встречаются крайне редко.

Вообще, люди, которые могут позволить себе дорогие полеты, в основном ведут себя достойно. Нахальные братки из 90-х давно остались в прошлом. Никакой «быдлотины» нет, все воспитанные и культурные.

Вы скорее столкнетесь с хамством на регулярном рейсе. Я работала в этой сфере и могу точно сказать,

что там понтов намного больше. Знаете, есть пассажиры, которые летят в Шарм-аль-Шейх на чартере за 18000 рублей и гнут пальцы: «Я купил билет, я крутой, пляшите теперь передо мной».

### **Рубли, евро, доллары**

Бортпроводницы в бизнес-авиации получают от 2,5 до 5 тыс. евро или долларов в месяц. Все зависит от того, где базируется компания, на которую вы работаете. Некоторые девочки получают зарплату в рублях. Находясь на земле, а не в небе, тебе придется очень хорошо напрячься, чтобы заработать хотя бы половину такого оклада. Когда у меня был небольшой перерыв в работе, я это очень хорошо ощутила.

Но здесь есть свои подводные камни, в нашей сфере не любят оформлять на работу официально. Также нередко встречаются истории, когда девушка работает месяц на какую-нибудь компанию, думает, что ее взяли, а ей заявляют: «Простите, вы нам не подходите». При этом ее оклад уходит другой бортпроводнице.

### **Не нужно бояться**

Я знаю, что такое терять коллег. В авиакатастрофе под Петрозаводском разбились люди, с которыми я отработала два года. Помню, когда узнала о случившемся, меня затрясло, а вечером я просто напилась. И все же я считаю, что не нужно бояться, у каждого

из нас своя судьба. Но если уж говорить о каких-то страхах, то мне намного страшней ехать на рейс и с рейса, поскольку я живу в 198 километрах от Внуково-3, из которого летаю. А на дороге сейчас полно неадекватных людей. Если что-то случается в небе — это всегда стечение огромного количества обстоятельств.

### **Как струна**

Мне не сложно постоянно быть вежливой и улыбаться. Я к этому уже привыкла. Но, видимо, из-за того, что на рейсе я все-таки натянута как струна, дома иногда срываюсь, начинаю кричать по поводу и без. Видимо, переизбыток чувств выходит наружу. К счастью, у меня спокойный муж, который относится к этому с пониманием. Но далеко не каждый мужчина может вынести подобное.

### **Я ухожу**

Две недели назад я хотела уволиться. За последние 6 лет это первый случай. Я иногда курирую другие рейсы, и в одном из них стюардесса пересушила еду, когда ее разогревала. Выговор за этот проступок вынесли мне, хотя, по сути, я была не виновата. Естественно, никто не стал меня удерживать. Хочешь уйти? Пожалуйста. Я проплакалась, а на следующий день списалась с начальницей. Она сделала вид, что ничего не помнит, я тоже сделала вид, что ничего не было, и продолжила работать. Мне действительно нравится то, чем я занимаюсь, поэтому сейчас я даже не задумываюсь, где буду работать, если по каким-то причинам не смогу летать.

*Источник: АиФ*





## Покорители Вершин!

Женева! Как много в этом слове. Для сердца бизнес-авиации сплелось...

Женева занимает третье место в рейтинге городов мира по уровню качества жизни. Этот город является «столицей» штаб-квартир известных международных организаций и корпораций, а также бессменным пунктом проведения главной выставки деловой авиации – EBACE.

Сегодня мы расскажем Вам о том, как наша дружная команда Jet Catering покоряла Женеву... да и Швейцарию в целом!

Чтобы успеть как следует подготовиться, мы прилетели в Женеву 18 мая – за четыре дня до начала выставки. В четверг, по прилету, мы разместились в двух домах и совершили аудит специально арендованной, оборудованной кухни, на которой наши повара готовили питание на стенды наших партнеров. В пятницу нами была осуществлена «контрольная закупка» продуктов и напитков. Взгляды кассиров в магазине не забудутся до будущей выставки! Семь продуктовых тележек на кассе, забитых под завязку – не самое частое зрелище.

На субботу у нас было запланировано самое важ-

ное и знаковое событие – покорение Мон Блан! Как известно, подъем на вершину можно совершить не всегда, так как погода наверху может быть сильно неблагоприятна. Наша команда, вооружившись Удачей и прекрасным французским вином, поехала к подножию. Мы решили, что если удастся покорить вершину и открыть наверху бутылочку Côtés du Rhône, то и выставка пройдет «на ура»! Так и случилось. Нашей радости не было предела! На вершине Мон Блан – как на вершине Мира – выше облаков... То настроение и заряд, который мы получили наверху дал нам еще более положительный настрой и силы на предстоящую работу!

Воскресенье – финишная прямая перед выставкой, последние штрихи. После обеда мы провели аудит наших стендов, а также оценили удобство клиентов при работе с питанием на стенде. В этом году компания Jet Catering была представлена на четырех стендах компаний-партнеров. В предыдущих кулинарных заметках, я рассказывала про виды кейтеринга на выставках. На стендах компаний Меридиан, Jet Air Group и Sky Atlas мы работали по системе бизнес-ланча и фуршета. На стенде компании A-Group наша команда трудилась в особом формате – с обслуживанием на барной стойке, в зале, а также на стенде работали наши повара, которые отдавали угощения для гостей «из-под ножа».

Наши повара предлагали гостям разнообразные канапе, легкие закуски, французские сыры и десерты. Хочу отметить, что особым гостям удалось отведать ризотто с морепродуктами и пасту Болоньез.

Во второй день EBACE, традиционный для welcome drink, гости и участники выставки были приглашены на нашу совместную с компанией A-Group вечеринку Russian Reception. Стенд был оформлен



в русском стиле, с использованием посуды гжель и русских сувениров. Мы угощали наших гостей русскими блинами с икрой, сметаной, вареньем или медом. Гвоздем программы были напитки. Гостям пришлось по душе медовуха и хреновуха. Кстати, наши европейские коллеги, попробовав хреновуху, дали ей новое название – водка вассаби!

В ходе выставки мы провели большое количество переговоров. Площадка EBACE дала возможность встретиться как с потенциальными клиентами, с которыми удалось начать сотрудничество, так и с нашими основными клиентами, которым выдалась прекрасная возможность попробовать то, что они заказывают для пассажиров. Стоит отметить, что выставка несколько уменьшилась в размерах, но стала

более интересной и полезной!

Команда Jet Catering благодарит за сотрудничество на выставке EBACE компании A-Group, Sky Atlas, Jet Air Group и АК Меридиан. Также мы выражаем благодарность всем нашим гостям за проведенные встречи и время, уделенное нам на выставке. Мы с нетерпением будем ждать возвращения в эту замечательную страну и повторения наших успехов на выставке EBACE.

Кушайте с нами, кушайте сами.

С вами был Ваш кулинарный гид,  
Хмельёва Анастасия.

Заместитель коммерческого директора Jet Catering




*Мы создаем шедевры*



*www.jet-catering.ru*



## Самолет недели

Оператор: *Execujet (UK)*

Тип: *Gulfstream G650*

Год выпуска: *2014 г.*

Место съемки: *май 2017 года в Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland*



Фото: *Дмитрий Петроченко*