



На этой неделе Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты работы отрасли за девять месяцев 2017 года. Согласно отчету ассоциации, в течение первых трех кварталов текущего года поставки самолетов авиации общего назначения выросли на 1,7%, а вертолетов – на 7,7%. Однако общая стоимость поставленных самолетов немного снизилась и составила \$15,7 млрд. (-2,8%), в то время как доходы вертолетостроителей выросли на 8,8%, до \$2,7 млрд. В этом году показатели по поставкам и доходам за третий квартал повторяют прошлогоднюю ситуацию: разнонаправленные, с некоторыми яркими пятнами, которые продолжают рост, особенно на вертолетном рынке.

И еще немного позитивных цифр. Консалтинговое агентство Forecast International подготовило очередное исследование рынка поставок новых бизнес-джетов на ближайшие 15 лет. Согласно данным аналитиков Forecast International, в период с 2017 по 2031 год будет произведено 12282 деловых самолета на общую сумму в \$354 млрд. Производство бизнес-джетов возрастет с 647 самолетов в нынешнем году до 799 в 2020 году. Однако ожидается, что циклические экономические факторы приведут к небольшому сокращению производства в 2021-2022 годах, впрочем, рынок быстро восстановится в 2023 году, а годовое производство возрастает до 957 самолетов к 2030 году.

Ну и конечно же в этом номере читайте о Dubai Airshow 2017. Шоу выдалось не очень ярким, но его посещение вызвало немало приятных эмоций. Впрочем, обо всем чуть ниже.



И вновь о цифрах

Консалтинговое агентство Forecast International подготовило очередное исследование рынка поставок новых бизнес-джетов на ближайшие 15 лет

стр. 25



Поставки самолетов и вертолетов растут

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты работы отрасли за девять месяцев 2017 года

стр. 26



Бриллиантовый подход

Dubai Air Show, который проводится раз в два года, можно смело отнести к главному авиационному событию на Ближнем Востоке. Но в то же время, деловая авиация на авиасалоне традиционно представлена достаточно слабо

стр. 27



Чем заняться в Дубае зимой

Сегодня в рубрике LifeStyle – зимний сезон в Дубае. Наш партнер, туроператор индивидуальных путешествий Travelmart, расскажет, чем заняться в Эмиратах шоппоголикам, спортсменам и поклонникам восточной культуры

стр. 30

Gulfstream G650



EASA упорядочит нормы летного времени

В уведомлении о предлагаемой поправке EASA расширяет правила ограничения времени полета (FTL) для авиатакси (АТХО), самолетных и вертолетных служб скорой медицинской помощи (АEMS и НEMS) и для воздушных судов с одним пилотом как в плановых, так и в полетах по требованию.

Ожидается, что предлагаемые поправки повысят безопасность полетов во время ночных работ и там, где научные принципы измерения усталости до сих пор не использовались, а также они обеспечат согласование требований во всем Европейском Союзе. Все предлагаемые поправки полностью соответствуют стандартам и рекомендуемой практике ИКАО, говорится в сообщении EASA.

В той или иной степени текущие требования FTL

EASA применяются к авиатакси, самолетам с одним пилотом и АEMS. Исключением в этом отношении является максимальное ежедневное время полетов воздушных судов с одним пилотом и АEMS, поскольку в этом случае применяются отдельные национальные правила. Кроме того, рейсы НEMS и время работы значительно варьируются от государства к государству. Таким образом, установление максимального времени ежедневных полетов по мандату EASA для АEMS и FTL для НEMS является важным элементом этого предложения.

Комментарии к предлагаемым правилам должны быть представлены до 31 января 2018 года. Ожидается, что решение по этому предложению будет принято в третьем квартале следующего года.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Богачи хотят сделать из Ту-160 бизнес-джет

Богачи из-за границы регулярно просят ПАО «Туполев» сделать для них личный сверхзвуковой самолет на базе стратегического бомбардировщика-ракетоносца Ту-160 или его дальнего «собрата» Ту-22М3, рассказал ТАСС заместитель гендиректора компании по проектированию, НИР и ОКР Валерий Солозобов.

По словам Солозобова, подобные просьбы не перестают поступать в корпорацию, а среди желающих обзавестись личным «стратегом» есть «арабский шейх, миллионер из Австралии, далеко не бедный житель Греции» и т.д.

Однако, по словам замгендиректора, такие просьбы отклоняются, в том числе в связи с секретностью боевых самолетов. «Технологии создания Ту-160 являются закрытыми, отдавать такой самолет даже в пассажирском варианте неизвестно кому было бы

неправильно», — пояснил Солозобов. Кроме того, по словам замгендиректора, переделка Ту-160 в бизнес-джет была бы неоправданно дорогой.

«Сделать из Ту-160 пассажирский самолет очень дорогое удовольствие, гораздо дешевле заново сделать такой самолет, без всякого Ту-160 и без технологий, которые использовались при создании ракетоносца», — пояснил он.

В то же время Валерий Солозобов заявил, что «Туполев» может создать сверхзвуковой административный самолет на 20-25 пассажиров с дальностью в несколько тысяч километров. «Думаю, в ближайшее время реально можно сделать только административный самолет на сверхзвуке. Он был бы небольшой размерности, но с большой дальностью полета и перевозил бы 20-25 бизнесменов за пару часов на несколько тысяч километров. Создание вот такого самолета – это реально. Возможности для этого существуют, но нужен заказчик», - сказал Солозобов. По словам специалиста, «если найдется группа бизнесменов, готовая вложиться в административный самолет на сверхзвуке, а это очень серьезные деньги, то такую машину можно было бы построить».

Солозобов добавил, скорее всего, сверхзвуковой самолет будет работать на жидком водороде, так как у него импульс гораздо выше и выше теплотворная способность, чем у керосина. Кроме того, это запас холода на борту для охлаждения конструкции и агрегатов во время полета.

Ту-160, самый крупный в истории военной авиации сверхзвуковой самолет с изменяемой геометрией крыла, способен развивать скорость до 1800 км/ч. Он разработан в ОКБ Туполева в 1970–1980-х годах и состоит на вооружении с 1987 года.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ
Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Шереметьево

Ангар №2

Терминал А

Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки

A GROUP

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

В Турции появился первый Challenger 650

Турецкая инвестиционная группа Fiba Group (контролирует инвестиционный портфель фирм, как в финансовом, так и нефинансовом секторе) получила в свое распоряжение новый бизнес-джет Bombardier Challenger 650, который стал первым самолетом данного типа в стране. TC-FNH будет эксплуатироваться исключительно в интересах группы дочерней компанией Fiba Navasilik и базироваться в стамбульской аэропорту имени Ататюрка.

В области финансовых операций Fiba Group инвестирует в банковский сектор, лизинг, факторинг, страхование и операции с необслуживаемыми кредитами. В России группа контролирует Кредит Европа Банк.

Нефинансовые инвестиции концерна охватывают розничную торговлю, недвижимость, энергетику, портовое имущество и управление портами.

Основное отличие нового Challenger 650 от предыдущей модели Challenger 605 «кроется» в пассажирском салоне. Как и в случае с Challenger 350, партнером в разработке нового салона выступил NetJets. Развлекательная система получила 24 дюймовый монитор в переборке в качестве стандартного оборудования, а также систему воспроизведения контента высокой четкости. Bombardier также установил в салоне новые, более широкие кресла с полноразмерными подголовниками, кухня обновлена на 70%.



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Legacy 450/500 получают более комфортный салон

Embraer Executive Jets делает более комфортные условия для пассажиров на борту своих средних бизнес-джетов Legacy 450/500. Теперь в полете в салонах этих самолетов будет поддерживаться более высокое давление, что повысит комфорт и снизит усталость пассажиров.

В настоящее время на высоте полета 45000 футов в пассажирских салонах Legacy 450/500 давление воздуха соответствует высоте 6000 футов (1828 м). Инженеры Embraer смогли увеличить перепад избыточного давления в салоне с 9,3 фунтов на ква-

дратный дюйм до 9,73 фунтов на квадратный дюйм, что уменьшает «максимальную высоту» в салоне до 5800 футов (1768 м). Система управления окружающей средой самолета также сохраняет в кабине давление на уровне моря при полете на высоте менее 2750 футов (8245 м).

Поставки модернизированных Legacy 450 и 500 начнутся в первом квартале следующего года, и тогда же обновление станет доступно для находящихся в эксплуатации самолетов.



 A photograph showing the exterior of an Embraer Legacy 450/500 business jet on the tarmac. The aircraft is white with a blue stripe along the fuselage. The engine and wing are visible. The background shows a blue sky with clouds and a green landscape.

MEET THE WORLD'S MOST-DELIVERED BUSINESS JET

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

«Ваш Чартер» выступил со организатором ежегодной Конференции «PA-DAY»

Компания «Ваш Чартер» традиционно поддерживает любые начинания, способные упростить и улучшить жизнь персональных ассистентов/ личных помощников. Вот уже второй раз подряд «Ваш Чартер» выступил со организатором ежегодной Конференции «PA-DAY», которая состоялась 27 октября 2017 года в 5* отеле Марриотт Новый Арбат.

Конференция позволяет персональным ассистентам получить нужные знания в различных областях, которые помогут им сделать свою работу эффективнее, получая поток благодарностей за труд от своего руководителя.

Мероприятие собрало более 100 участников и включало в себя деловую программу, мотивационный тренинг, вечерний коктейль и церемонию награждения победителей премии для персональных ассистентов «PA-AWARDS» с шоу-программой, выступлением кавер-группы и подарками.

Своим опытом поделились: Виолетта Ацеховская - Chatfuel (стартап в Кремниевой долине), Мария Гаршина - Home Credit Bank, Ольга Баруздина – ОТЛК, Крис Адамсон - эксперт из США, преподает английский в образовательном центре Business Class в Москве. Наталья Федоткина из TEVA, Юлия Бондаренко – PA из Мастеркард, Ирина Шевченко из Event Travel Group.

Александр Конинский из «Ваш Чартер» продемонстрировал Check-list при организации частного перелета, а также привел примеры нестандартных ситуаций, которые происходили во время организации чартера, чтобы помощники, вооружившись данными знаниями, могли их учитывать в своей работе.

PA-AWARDS – первая в России премия для персональных ассистентов, которая учреждена компанией MK GROUP, при партнерском участии компании «Ваш Чартер», в рамках ежегодной конференции PA-DAY.



Где мы находимся

- Центр бизнес-авиации FBO RIGA
- Сеть агентов



www.fcg.aero

Греческий GainJet увеличивает чартерный парк

Базирующаяся в Афинах компания GainJet (GainJet Aviation S.A) добавила в свой чартерный парк очередную Bombardier Challenger 605. 10-местное воздушное судно (SX-FSA) было поставлено в ноябре и доступно для выполнения чартерных рейсов из аэропорта Афин.

«Мы серьезно взялись за расширение своего присутствия на рынке Европы, где на протяжении 2015-16 гг наблюдали небольшой, но все-таки рост спроса на чартеры. В дальнейшем мы планируем также приобретать воздушные суда, которые смогут выполнять рейсы на достаточно большие расстояния. При этом, перед вводом в эксплуатацию каждый самолет будет получать обновленный интерьер. Скорее всего, речь будет идти о самолетах Bombardier Challenger 605 и

Embraer Legacy 600. Несколько предложений по приобретению мы уже обсуждаем и в ближайшем будущем точно определимся с количеством самолетов и сроками поставки. Не исключено, что уже в текущем году мы сможем забазировать один из наших самолетов в России», - прокомментировали в компании.

Всего же парк GainJet насчитывает около двадцати самолетов: G650, G550, G450, Challenger 604/605, Boeing 737VIP (Classic) и Boeing 757VIP. В настоящее время самолеты перевозчика базируются в Афинах, Лутоне, Женеве, Кувейте и Дубай. Менеджмент перевозчика уверен, что сейчас базирование самолетов вне Греции (за некоторым исключением) – один из самых верных шагов по сохранению бизнеса компании.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

 A Gulfstream G650 private jet is shown from a front-quarter perspective on a tarmac. The aircraft is painted in a dark blue and white livery with the word 'AZERBAIJAN' written in blue on the side of the fuselage. The aircraft is parked on a light-colored tarmac with airport buildings and other aircraft visible in the background.

Представляем совершенно новый
G650

Jetex расширяется в Al Maktoum International Airport

12 ноября в рамках открытия авиасалона Dubai Airshow 2017 компания Jetex официально объявила о начале строительства нового современного ангара в Al Maktoum International Airport. Новый объект компании будет введен в эксплуатацию в 2019 году, а его площадь составит 20000 кв.м. Ангар, оборудованный кондиционерами, рассчитан на обслуживание воздушных судов типа ACJ/BBJ. После ввода в эксплуатацию ангар станет частью FBO Jetex, который официально начал работу в декабре 2016 года, а спустя несколько месяцев получивший сертификат IS-BAH.

На торжественной церемонии Его Превосходительство Халифа Аль-Заффин, исполнительный председатель Dubai Aviation City Corporation, отметил что, подписание соглашения с Jetex Flight Support о строительстве нового ангара является свидетельством приверженности Dubai South обеспечению своих

партнеров и инвесторов оптимальной платформой для развития своего бизнеса. «Наше партнерство с Jetex представляет собой инновационное решение для удовлетворения будущих потребностей развития деловой авиации. Эти планы согласуются с видением Его Высочества шейха Мохаммеда бин Рашида Аль Мактума сделать Дубай воздушной столицей мира, и сегодняшнее событие служит подтверждением правильности выбора стратегии».

Глава Jetex г-н Адель Мардини, отметил, что в компании рады объявить о важном шаге в расширении как флагманского объекта в Дубае, так и спектра услуг, предлагаемых Jetex во всем мире. «Новый ангар позволит нам предоставлять полный спектр поддержки при полетах в ОАЭ. Ангар станет оптимальным дополнением к FBO и позволит дать дополнительный импульс развитию Al Maktoum International Airport».



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Pilatus отчитался по поставкам за три квартала

За девять месяцев текущего года швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft поставил заказчику 54 самолета общей стоимостью \$263,2 млн. (53 PC-12NG и один PC-6). В первом квартале было поставлено 12 самолетов (\$59,1 млн.), во втором – 19 турбовопров (\$93,6 млн.), в третьем – 23 машины (\$110,5 млн.).

Для Pilatus Aircraft традиционно самым сильным кварталом остается четвертый, когда производитель передает заказчику около 50% всех произведенных за год самолетов. Таким образом, есть все шансы повторить успех прошлого года, а если принять во внимание начало поставок реактивного PC-24, то и улучшить эти показатели. Напомним, что стартовые поставки нового бизнес-джета PC-24 намечены на конец года, сразу же после получения сертификатов EASA и FAA.

В прошлом году производитель передал клиентам сто самолетов: 91 PC-12NG и девять PC-6. Общая стоимость поставленных воздушных судов составила \$461,4 млн.

Как подчеркивают в Pilatus Aircraft, последний раз такой рекорд устанавливался в 2008–2009 годах. В компании это связывают не только с изменением ситуации на рынке, но и очень удачным дебютом PC-12NG 2016 модельного ряда. К сравнению, Pilatus Aircraft в 2015 году передал клиентам 70 турбовинтовых самолетов PC-12NG и четыре PC-6.

Сейчас самым емким рынком для PC-12 продолжают оставаться США, где эксплуатируется 1021 самолет (75%), далее идут Европа (158 и 12% соответственно), Австралия (62 и 4%), Южная Америка (31 и 2%) и Азия (26 и 2%).



Фото: Дмитрий Петроченко

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

AVINCO получил эксклюзивный мандат на продажу двух A340

Компания AVINCO, крупнейший международный брокер и агент по продаже ресурсных самолетов и вертолетов, получила эксклюзивный мандат на продажу двух широкофюзеляжных самолетов Airbus A340. Как рассказал BizavNews источник в компании, речь идет о двух лайнерах: Airbus A340-500 2005 года выпуска и Airbus A340-600 2004 года выпуска. Оба самолета прошли все предпродажные инспекции. Как отмечает источник, с большей долей вероятности самолеты найдут своих новых владельцев из числа деловых операторов, специализирующихся на VVIP перевозках. Возможно, что клиентами станут и государственные структуры ряда стран. Впрочем, детали переговоров не комментируются.

Основной отличительностью лайнера Airbus A340-500/600 является дальность беспосадочного перелета, которая составляет почти 16500 км. В настоящее время в мире эксплуатируется 28 самолетов ACJ340

моделей 200, 300, 500 и 600. Большая часть эксплуатантов – главы ближневосточных государств. Самый большой флот самолетов ACJ340 у компании Amiri Flight и глав эмиратов ОАЭ. Как правило, пассажироместимость этих самолетов не превышает 75 человек. Для 21-го руководителя государств этот самолет является бортом №1.

В тоже время прекращение производства A340, по словам представителей Airbus Corporate Jets, не ставит крест на VIP-вариантах этого самолета. Так как четырехмоторные самолеты имеют некоторую привлекательность на определенных сегментах рынка, возможно версии 500/600 этого самолета в будущем станут корпоративными. А в настоящее время несколько A340-200 и A340-300 проходят конвертацию в VIP-лайнеры.

Airbus Corporate Jets в ответ на рост интереса к ши-

рокофюзеляжным корпоративным самолетам разработало для A330 и A340 новый пассажирский салон Gala. В этой разработке компания планирует устанавливать спальню, рабочую зону и конференц-зал на основе готовых блоков. Это позволяет сократить как расходы по переоборудованию самолета, так и сроки работ. Время всех работ по установке интерьера Gala составляет 18 месяцев.

Компания AVINCO была основана в Дублине в 2003 году. Сегодня штаб-квартира компании находится в Монако, по всему миру действует сеть представительств с офисами в Сингапуре, Москве, Далласе и Дубае. AVINCO является одним из ведущих торговых и ремаркетинговых агентов на мировом рынке коммерческих воздушных судов, оказывает консультационные услуги по сопровождению сделок лизинга, консультирует в вопросах управления авиационным парком.



ABS JETS – официальный спонсор II Премии «Крылья бизнеса»

Оргкомитет II Премии «Крылья бизнеса» рад сообщить, что ABS Jets, оператор деловой авиации из Праги, Чехия, стал официальным спонсором II Премии «Крылья бизнеса», церемония вручения которой состоится через несколько месяцев в Москве. ABS Jets был одним из номинантов первой премии и получил приз в категории «Компания по техническому обслуживанию». В этом году руководство компании, уже получив заветную статуэтку, приняло решение не номинироваться, но принять участие в мероприятии и поддержать его. Так, было принято решение выступить в качестве официального спонсора.

«Для нас очень важен российский рынок, и мы хотим продемонстрировать свое присутствие и оказать поддержку таким значимым проектам как Премия «Крылья бизнеса», которая позволяет не только показать лидеров рынка, но и продемонстрировать объем и значение отрасли деловой авиации в России. Прекрасно, что, несмотря на то, что премия национальная и учреждена ОНАДА, есть номинации, доступные для международного участия, что показывает взаимодействие между регионами и позволя-

ет нам принять участие. Само мероприятие – гала-ужин с программой и объявлением победителей – выше похвал и мы с нетерпением ждем возможности вновь оказаться на нем!», говорит Ян Кралик, генеральный директор ABS Jets.

ОНАДА и оргкомитет премии благодарит ABS Jets за поддержку, оказываемую проекту.

О ABS Jets: ABS Jets представляет собой одного из ведущих операторов деловой авиации в Центральной Европе, с базами в Праге и Братиславе. ABS Jets насчитывает более 200 сотрудников и более 6000 кв.м. ангарных площадей. Компания предлагает широкий спектр услуг в сфере деловой авиации, а также является сертифицированным техническим центром и сервисной компанией Embraer, предлагая базовое и текущее техническое обслуживание для различных типов ВС. Компания имеет сертификат EASA Part 145, а так же сертификаты других стран, таких как Россия, Аруба, Остров Мэн, Турция, ОАЭ, Бермуды, Каймановы острова и Казахстан.

Дополнительная информация о ABS Jets на сайте www.absjets.ru.

Национальная премия за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации в 2016 году. Первая церемония состоялась 17 февраля 2017 года. В соответствии с утвержденным регламентом, премия присуждается в 13 номинация, в том числе нескольких международных. На текущий момент принимаются заявки от номинантов и 1 ноября 2017 года было открыто онлайн голосование. Полная информация, спонсорские пакеты, онлайн продажа билетов на сайте премии www.wingsaward.ru или по запросу.



Dassault расширяет поставки Falcon 8X

Dassault Falcon передал 8X частному клиенту из Португалии, который стал первым самолетом данного типа в стране. Речь идет о машине с серийным номером 419, которая получила бортовой номер CS-DSF. 4 ноября самолет выполнил первый рейс по маршруту Норфолк - Афины.

По состоянию на 10 ноября 2017 года Dassault поставил 23 самолета Falcon 8X. Джеты поставлены в Россию, Индию, Бразилию, Германию, США, Великобританию, Люксембург, Швейцарию, ОАЭ и Грецию. Еще несколько бортов зарегистрированы на острове Мэн и Бермудах.

Будучи производным от Falcon 7X, 19-местный бизнес-джет получил удлиненный на 1 м, 13-метровый салон и дальность, увеличенную на 925 км — 11945 км. Таким образом, он стал самым длинным и дальнобойным бизнес-джетом французского производителя. Программа 8X была представлена на сало-

не деловой авиации EBACE-2014 в Женеве в мае 2014 года. Бизнес-джет оснащается усовершенствованной версией двигателей Pratt и Whitney Canada PW307D (тяга на 5% больше по сравнению с PW307A у Falcon 7X). 8X оснащен переработанным сверхэффективным крылом от Falcon 7X. Конструкция крыла была модернизирована, чтобы свести к минимуму общее сопротивление самолета на крейсерской скорости и снизить вес на 600 фунтов. Также крыло получило оптимизированный профиль и законцовки. 8X способен взлетать и приземляться на ВПП длиной 6000 футов (1829 м) и имеет посадочную скорость 106 узлов/197 км/час (у Falcon 7X — 104 узла). Как Falcon 7X, новый самолет способен выполнять крутые заходы с углом до 6 градусов, что позволит ему приземляться в сложных аэропортах.

В мае 2017 года новый флагман Dassault Falcon сертифицирован в РФ.

JETFLITE



- ✈ Private Jet Charter
- ✈ Aircraft Management
- ✈ Air Ambulance
- ✈ Aircraft Maintenance
- ✈ Cargo Flights



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Moscow office
Tel: +7 926 08 20 1 20

evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Falcon Aviation запускает трехмесячный чартерный «улов»

Falcon Aviation Services (бизнес-оператор и транспортная компания из ОАЭ) в рамках международного авиасалона Dubai Airshow запустила специальную акцию «чартерный улов». Как рассказали BizavNews в компании, в течение недели посетителям будет доступна скидка в 5%, которая распространяется на популярные направления, такие как Париж, Лондон, Сейшельские острова и Мальдивы. Единственное условие – полет должен быть осуществлен в период с конца ноября до конца февраля будущего года. К услугам клиентов 13-местный самолет Embraer Legacy 600, 19-местный Embraer Lineage 1000 и 14-местный Gulfstream G450.

Как рассказал BizavNews главный операционный директор Falcon Aviation капитан Раман Оберой, несмотря на то, что основная база компании находится в Абу-Даби, перелет в Дубай занимает считанные минуты, а благодаря собственной вертолетной пло-

щадке, открытой в апреле в Al Maktoum International Airport, путешествие пройдет незаметно.

Напомним, что Falcon Aviation базируется в аэропорту Al Bateen Executive Airport, который располагается в 10 км от Абу-Даби. Оператор имеет собственный VIP терминал и предлагает полный спектр услуг: чартерные рейсы, менеджмент воздушных судов, ТОиР, САМО, аренда коммерческих самолетов и поддержка «нефтегазовой авиации».

Для чартерных рейсов компания предлагает два Embraer Legacy 600, один Lineage 1000 и три Gulfstream G450/G550 и шесть турбовинтовых двигателей Bombardier Q400 (три Q400 из шести в настоящее время сданы в аренду Qazaq Air). Оператор также управляет различными вертолетами – десятью Bell 412EP, тремя вертолета Airbus EC130B4s, четырьмя AW109S / SP, двумя AW189 и двумя AW169.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

«ЮТэйр - вертолетные услуги» запускает воздушную «скорую помощь»

АО «ЮТэйр - Вертолетные услуги» первым среди российских вертолетных операторов получило лицензию на осуществление медицинской деятельности. Документ дает компании право оказывать пострадавшим первичную помощь на месте и организовать их эвакуацию воздушным транспортом в медицинские центры.

Получение лицензии стало финальным этапом реализации проекта по развитию аэромедицинской эвакуации, в основу которого «ЮТэйр - Вертолетные услуги» заложила принцип предоставления Заказчикам услуги полного цикла - круглосуточное дежурство летного и технического состава, диспетчеров, квалифицированных парамедиков, имеющих за плечами опыт работы в гуманитарных миссиях по

всему миру. Предусмотрено оснащение воздушных судов Ми-8/Ми-17 специализированными медицинскими модулями для стабилизации состояния пациентов и поддержания их жизнедеятельности во время полета.

«Предоставление двух видов услуг - первой медицинской помощи и непосредственно транспортировки - одним исполнителем эффективно с точки зрения оперативности и экономики. И мы уже видим большой интерес к проекту со стороны предприятий топливно-энергетического комплекса России, а также многих государственных предприятий и организаций», - подчеркнул первый заместитель генерального директора по коммерции АО «ЮТэйр - Вертолетные услуги» Олег Семенов.





The First International Exhibition of Aeronautics, Airport Technologies, Equipment & Services at Imam Khomeini Airport City



Organiser
RASTAK PAD VISION Co.



**All International Sales Managed
by PORTFAIR: +90 546 640 5511
+90 546 536 3311
Website: www.aeroiran.com
Email: info@portfair.com**

Bell 505 получил сертификат EASA

Bell Helicopter объявила о сертификации Bell 505 Jet Ranger X Европейским агентством по безопасности полетов (EASA). Как комментируют в компании, первый вертолет европейскому клиенту будет поставлен в начале 2018 года. В настоящее время Bell 505 Jet Ranger X имеет сертификаты типа, выданные следующими авиационными регуляторами: FAA, Австралия, Чили, Гватемала, Индонезия, Мексика, Новая Зеландия, Перу, Южная Корея, Аргентина и совсем недавно – Япония.

Bell имеет более 450 писем о намерениях на Jet Ranger X и находится в процессе перевода их в твердые заказы. По словам генерального директора производителя Митча Снайдера, Bell в этом году планирует выпустить около 50 новых 505, а базовая стоимость вертолета будет находиться в районе \$1,2 млн. В канадском подразделении Bell более 100 сотрудников из 900 работает в программе 505.

В ноябре 2016 года Bell Helicopter и Mesaer Aviation Group (MAG) представили и новый вариант VIP-интерьера для Bell 505 Jet Ranger X.

Bell 505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км, полезной нагрузкой 680 кг. К услугам клиентов вертолет предлагает полностью интегрированную «стеклянную кабину» для уменьшения нагрузки пилота, отличный обзор для экипажа и авионики G1000H. Дополнительной функцией безопасности является высокоинерционный несущий винт, который дает превосходные возможности авторотации.

Напомним, что официальный представитель Bell Helicopter в России компания Jet Transfer.

«Хелипорт-М» сертифицирована для проведения авиационных работ

Авиакомпания «Хелипорт-М» в соответствии с ФАП-249 прошла процедуру сертификации по авиационным работам и получила Сертификат эксплуатанта №АР-08-17-73, дающий право выполнять следующие виды авиационных работ: воздушные съемки и лесоавиационные работы.

К проведению авиационных работ допущены входящие в парк «Хелипорт-М» легкие вертолеты Robinson R44 и Robinson R66.

Лесоавиационные работы производятся в целях авиационной охраны лесов, обследования, учета лесов и

обслуживания организаций лесоохраны и лесопользования.

К воздушным съемкам относятся аэрофотосъемочные, поисково-съемочные и аэросъемочные полеты. Кроме того, к данному виду авиационных работ Эксплуатанта относятся выполнение по заявкам заказчика воздушного наблюдения, воздушного патрулирования, в том числе патрулирования трубопроводов и линий электропередач. Все авиационные работы осуществляются в соответствии с нормами законодательства Российской Федерации. Услуги предоставляются на всей территории Российской Федерации.



Ми-38 VIP сертифицируют в 2018 г.

Сертификация VIP-версии многоцелевого вертолета Ми-38 завершится в следующем году. Об этом в ходе выставки Dubai Airshow 2017 сообщил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.



«Продолжается сертификация вертолета Ми-38. У нас на этот вертолет подписан контракт с Минобороны РФ. Это транспортно-десантная версия. Мы запустили в производство с сертификацией в следующем году VIP-версию этого вертолета», - сказал он.

Средний многоцелевой вертолет Ми-38 занимает нишу между Ми-8 и тяжелым Ми-26 и может применяться для перевозки грузов и пассажиров, использоваться в качестве поисково-спасательного вертолета, а также для полетов над водной поверхностью.

Источник: ТАСС

Функционирование системы послепродажного обслуживания

Вертолетный форум Ассоциации Вертолетной Индустрии, который состоится 24 ноября в Москве, в этом году посвящен теме выполнения авиационных работ – они являются основой экономики всей вертолетной отрасли. Один из краеугольных аспектов выполнения авиаработ – функционирование системы послепродажного обслуживания (ППО), обеспечивающей летную годность вертолетной техники. В рамках форума по этому вопросу состоится круглый стол на тему: «Состояние и проблемы развития стратегии послепродажного обслуживания российских вертолетов».

Цель круглого стола – организация эффективной и простой коммуникации между провайдерами и заказчиками сервисных услуг, которая будет способствовать построению современной системы ППО вертолетов производства холдинга «Вертолеты России». Возможности представителей вертолетного сообщества, вовлеченного в эту работу в рамках 10-го Вертолетного форума, позволяют использовать максимальный профессиональный потенциал широкого круга специалистов.

Модератор круглого стола Олег Худоленко – руководитель технического комитета Ассоциации Вертолетной Индустрии и заместитель генерального директора НПО «ПАНХ» по научно-техническому прогрессу и качеству – расскажет «Об ответственности разработчиков и производителей вертолетов, их агрегатов и комплектующих за качество поставляемой продукции и обеспечение заявленных характеристик и услуг».

Олег Богомолов, директор инженерно-технического департамента «Вертолетной Сервисной Компании» (входит в холдинг «Вертолеты России»), выступит с докладом на тему «Реализация стратегии после-

продажного обслуживания российских вертолетов: состояние работ, проблемы и перспективы».

В рамках круглого стола заказчики сервисных и послепродажных услуг смогут узнать информацию о реализованных и проблемных местах внедряемой системы ППО, а также получат шанс обозначить актуальные для них направления модернизации вертолетной техники, ориентированные на увеличение спектра и объема выполняемых авиаработ. Представители сервисных предприятий, производителей дополнительного оборудования и авионики, в свою очередь, познакомятся с новыми требованиями рынка и получат обратную связь от заказчиков, что позволит в дальнейшем усовершенствовать и оптимизировать систему ППО.

К участию в 10-м Вертолетном форуме и его круглых столах приглашаются все заинтересованные лица. Программа форума размещена на [сайте АВИ](#), где до 23 ноября продолжается предварительная регистрация участников.



Albinati получила Citation Latitude

Швейцарский бизнес-оператор Albinati Aeronautics приступил к эксплуатации Cessna Citation Latitude. Об этом BizavNews сообщили в компании. Самолет эксплуатируется в интересах частного клиента, но также доступен и для выполнения чартерных рейсов. Самолет внесен в швейцарское свидетельство эксплуатанта и будет базироваться в Женеве.

Albinati Aeronautics в последнее время превратилась из локального в международного игрока рынка бизнес-авиации. Оператор имеет три сертификата эксплуатанта (швейцарский, итальянский и мальтийский), что позволяет клиентам компании выбирать страну регистрации исходя из своих требований.

Суммарный парк оператора в настоящее время состоит из 14 бортов. Помимо Citation Latitude, компания эксплуатирует Bombardier Global 6000/5000/XRS, Falcon 7X, Bombardier Challenger 604, Citation CJ4 и Gulfstream GIVSP.

Citation Latitude стал очередной новой разработкой Cessna, в которой компания использовала «антикризисный» подход к проектированию. То есть были использованы некоторые отработанные технологии и узлы, к которым добавились новые возможности. Latitude достались некоторые узлы крыла, кормовая секция и двигатели PW306D от 12-местного Citation Sovereign+. При этом фюзеляж растянут, и салон является на данный момент самым широким среди самолетов Cessna, причем по всей длине, а она превышает 21 фут, пассажир может встать в полный рост. Самолет имеет экипаж из двух человек и вмещает девять пассажиров. Максимальная высота полета составляет 45000 футов (13716 м), а максимальная крейсерская скорость – 440 узлов (815 км/час). Набор высоты до 43000 футов (13106 м) занимает всего 23 минуты.

Есть 150 машин

Компания Helicopter Travel Munich (НТМ) получила юбилейный вертолет Н145: им стала 150-я по счету машина этой модели, собранная на заводе Airbus Helicopters в Донаувёрте (Германия). Немецкий оператор, чей парк также включает модели Н125 и Н135, начнет эксплуатацию вертолета в январе 2018 года для офшорных работ в Северном море. До начала эксплуатации на своей базе в Эмдене заказчик оснастит вертолет спасательной лебедкой и флотационным оборудованием.

Первым эксплуатантом вертолета Н145 стала немецкая авиационно-спасательная служба DRF (Deutsche

Retungsflugwacht e.V.) в июле 2014 года. Крупнейшим оператором Н145 является группа Babcock, чей парк состоит из 27 машин этой модели. Н145 в основном используется для выполнения поисково-спасательных и правоохранительных операций.

Германия является крупнейшей страной по числу эксплуатируемых вертолетов Н145 (более 30 машин). На сегодняшний день суммарный налет парка Н145 в мире превысил 80 000 летных часов. Общий налет семейства Н145, состоящего из 1400 вертолетов Н145, ЕС145 и ВК117, превысил 4,8 миллиона летных часов.



Jetex приходит в Оман

Jetex Flight Support и Оманская ассоциация управления аэропортами (Oman Airports Management Company) в рамках Dubai Airshow подписали соглашение, в соответствии с которым Jetex спроектирует FBO в двух аэропортах: Muscat International Airport (MCT/OOMS) и Salalah International Airport (SLL/OOSA). Jetex станет первым провайдером, предоставляющим услуги FBO в Омане.

Генеральный директор Оманского аэропорта шейх Аймен Аль-Хосни рассказал, что Jetex был выбран на основе строгих критериев качества. «Компания предоставила лучшую презентацию и лучшие условия, что повлияло на выбор и позволило ей выиграть десятилетний контракт. Наша задача – сделать оба аэропорта привлекательными для туризма и транзита, а наша стратегическая цель войти в двадцатку

лучших аэропортов мира уже к 2020 году. Безусловно, что мы уделяем особое внимание VIP пассажирам и деловой авиации в целом. Приход Jetex в Оман позволит привлекать новых операторов и предоставлять всем без исключения клиентам пятизвездочный сервис, от планирования полетов до топливообеспечения», - сказал он.

Ранее на Dubai Airshow 2017 Jetex объявила о начале строительства нового современного ангара в Al Maktoum International Airport. Новый объект компании будет введен в эксплуатацию в 20019 году, а его площадь составит 20000 кв.м. Ангар, оборудованный кондиционерами, рассчитан на обслуживание воздушных судов типа ACJ/BBJ. После ввода в эксплуатацию ангар станет частью FBO Jetex, которое официально начало работу в декабре 2016 года, а спустя несколько месяцев получившее сертификат International Standard of Business Aircraft Handling (IS-BAH).

Jetex Flight Support была создана в 2005 году в Дубае. В настоящее время компания работает в различных сегментах обеспечения услуг бизнес-авиации: наземное обслуживание, топливообеспечение, планирование рейсов, консалтинг и другие услуги. Офисы Jetex Flight Support расположены по всему миру – Дубай, Пекин, Париж, Шеннон и Киев.

Головной офис компании находится в международном аэропорту Дубай. В распоряжении Jetex Flight Support 200 штатных сотрудников, которые обеспечивают VIP-обслуживание для коммерческих, деловых и частных авиаперелетов, координируя организацию наземного обслуживания в более чем 100 аэропортах Ближнего Востока, Африки, Азии и Европы.



Dream Jet представили на Dubai Airshow

В рамках авиасалона Dubai Airshow 2017 компания Deer Jet представила BBJ 787. Также в рамках выставки было объявлено, что UAS International Trip Support получил эксклюзивное право на продажи чартерных рейсов на новейшем бизнес-джете. Самолет был представлен на статической площадке во все дни проведения Dubai Airshow.

BizavNews прошелся по салону самолета и пообщался с представителями обеих компаний. Boeing 787-8 Dream Jet – именно так в компании называют свой

роскошный лайнер, который способен выполнить перелет в течение 18,5 часов (16000 км), что эквивалентно беспосадочному путешествию из Лондона в австралийский Перт. При этом вместимость лайнера всего 40 пассажиров (в коммерческой версии пассажироместность 240-335 пассажиров). В гостевой каюте могут разместиться 18 пассажиров, а главный лаундж поделен на несколько зон, где можно не только провести переговоры, но и отлично отдохнуть. Подробно описывать все системы развлечений не стоит, проще написать, чего нет. Конечно же самолет

оборудован спальней и современной ванной комнатой с душевой кабиной, но в компании, ссылаясь на «приватность этих объектов», попросили не уделять им особого внимания.

В Deer Jet подчеркивают, что фюзеляж самолета выполнен из углеродного волокна, что делает его конструкцию легче, а расход топлива ниже. Впрочем, когда оказываешься внутри этого летающего дворца, понимаешь, что «ценник» здесь вторичен. О деталях интерьера мы поговорим в следующем материале, когда нам лично удастся оценить весь комфорт Dream Jet. Пока же наши первые впечатления.

В салоне осуществляется циркуляция свежего и чистого воздуха, который улучшает условия пребывания пассажиров в самолете, поскольку в процессе подачи воздуха фильтруются пыль и бактерии, что делает полет более комфортным и менее вредным для здоровья.

«У большинства обычных пассажирских самолетов давление в салоне колеблется как на высоте над уровнем моря от 7500 до 8000 футов, что, по словам Boeing, способствует плохому самочувствию пассажиров во время полета. Давление в салоне лайнера 787 устанавливается как на 6000 футов при полете на высоте в 30000 футов. Испытания доказали, что между уровнем моря и высотой в 6000 футов пассажирам на борту всегда комфортно, даже в течение 18-часового перелета», - рассказывают в компании.

Для работы на Dream Jet компания Deer Jet выбрала лучших пилотов и первоклассных бортпроводников, обеспечивающих непревзойденный уровень сервиса и превосходный комфорт на борту. Пилоты налетали свыше 2000 часов в международных перелетах, а их общий стаж составляет более 10 тысяч полных лет-



Фото: Дмитрий Петроченко

ных часов. Лишь 12 из почти 1000 пилотов, управлявших лайнером 787 материнской компании HNA Group, получили возможность стать частью команды Dream Jet.

«Команда мечты» от Deer Jet придерживается 7-звездочных стандартов гостеприимства, выступая в качестве бортовых дворецких и пробуждая у клиентов, которым они «служат», самые разнообразные чувства в каждом конкретном рейсе. Для этого интерьер и цвет салона часто меняются: украшается изысканными аксессуарами и коллекциями дра-

гоценных кристаллов, подушек, столового серебра и фарфора. Например, основанная в 1836 году на Савил Роу, компания Holland and Sherry исключительно для лондонской выставки продемонстрировала свою коллекцию интерьеров лайнеров, добавив британских ноток в стиль салона 787 Dream Jet.

В мае 2016 года Deer Jet начала эксплуатацию новинки BBJ 787 VVIP, совершив в сентябре первый полет в Гонконг. Deer Jet запустила и обновленную философию бренда «Making Travel an Art» («Путешествие как искусство»), поскольку она основана на репутации

компании как ведущего мирового поставщика услуг для деловых поездок премиум-класса.

На борту 787 Dream Jet компания Deer Jet также начинает запуск эксклюзивных, индивидуальных пакетных туров, начиная с «Тура мечты от Гонконга до Таити». В него входит семидневный тур с чартерным перелетом, включая бесплатное размещение в президентском люксе отеля St. Regis Bora Bora Resort. В дальнейшем Deer Jet планирует расширить карту маршрутов в рамках своей цели по предоставлению единого тура, чтобы реализовать видение «Путешествия как искусство» благодаря лучшему в своем классе сервису, на какой компанию вдохновили такие ценности, как элегантность, эффективность и индивидуальность.

Boeing 787 Dream Jet зарегистрирован в авиационном реестре Guernsey (2-DEER), сертификат эксплуатанта принадлежит компании BAS Guernsey. Обычно борт находится в международном аэропорту Гонконга и обслуживается дочерней компанией Deer Jet – Hong Kong Jet. Стоимость фрахта 787 Dream Jet составляет 500 000 юаней в час (около 55 000 фунтов стерлингов).

Осенью 2016 года Deer Jet заключила соглашение на покупку контрольного пакета акций UAS International Trip Support (UAS) в Дубае, став мажоритарным акционером компании – растущего международного поставщика решений для обслуживания полетов. В течение последних двух лет Deer Jet была названа «Мировым лидером в области частных чартерных перевозок» от World Travel Awards (WTA), а в феврале 2017 года получила престижную награду «Лучший оператор частной авиации в мире» от World Tourism Forum.



Emirates получил самый маленький реактивный самолет

Авиакомпания Emirates получила первый бизнес-джет начального уровня Embraer Phenom 100 EV. Самолет будет эксплуатироваться Летной Академией Emirates (Emirates Flight Training Academy) для подготовки пилотов. Самолет, получивший бортовой номер A6-DWC, был получен накануне открытия дубайского авиасалона Dubai Airshow, и демонстрировался во все дни проведения выставки.

Самолет был собран на сборочном заводе бразильского производителя в Мельбурне. Для полета в Дубай A6-DWC понадобилось 16 посадок в аэропортах

в США, Гренландии, Исландии, Шотландии, Германии, Венгрии, Греции, Египте и Саудовской Аравии.

Летная Академия Emirates сделала заказ на «летающие парты» еще в 2015 году. Тогда это была модификация Phenom 100E, позже компания предпочла последнюю модификацию. Всего в распоряжении Академии будет пять таких машин. В дополнение к Phenom 100 EV Академия разместила заказ и на 22 Cirrus SR22, шесть из которых, уже поставлены.

Благодаря новому бортовому комплексу Prodigy

Touch, основанному на авионике Garmin G3000, а также модифицированным двигателям Pratt & Whitney Canada PW617F1-E, Phenom 100EV получил более высокую скорость с хорошими высокогорными и высокотемпературными взлетно-посадочными характеристиками. Также Phenom 100 EV имеет значительно большую скороподъемность и на 43 фунта большую полезную нагрузку при полной заправке топливом. Улучшение характеристик Phenom 100 EV достигается за счет сочетания увеличенной тяги двигателей и снижения веса планера. Ориентировочная стоимость нового бизнес-джета \$4,495 млн.

Стартовыми заказчиками стали сразу две компании, каждая со своими уникальными эксплуатационными требованиями. Мексиканской Across требуется бизнес-джет с хорошей производительностью в условиях высоких температур и высокогорья, а Emirates Flight Training Academy, которая обновила заказ на пять Phenom 100E в пользу Phenom 100 EV, получит современный самолет для обучения пилотов.

«Phenom 100 произвел революцию в сегменте начального уровня, когда он установил новые стандарты комфорта, производительности и эксплуатационных затрат», - комментируют в Embraer Executive Jets. «Новый Phenom 100 EV сможет обеспечить еще более высокую производительность и эксплуатационные возможности, сохраняя при этом низкие эксплуатационные расходы и затраты на обслуживание».

По словам представителей бразильского производителя, рынок бизнес-джетов начального уровня пока находится «вверх ногами», но в среднесрочной перспективе компания уверена в том, что все изменится, и клиенты вернуться. Именно это оправдывает инвестиции в Embraer в Phenom 100 EV. В настоящее время эксплуатируется более 340 самолетов Phenom 100.



Российский клиент глазами Nomad Aviation

Швейцарского бизнес-оператора Nomad Aviation можно смело отнести к «Колумбам» российского рынка деловой авиации. На протяжении более чем десятилетия Nomad предлагает отечественным владельцам и брокерам отменные условия по менеджменту воздушных судов для первых, и весьма привлекательный прайс – для вторых. Рынок деловой авиации меняется на глазах, клиенты становятся все более требовательными: цена без потери качества становится главным двигателем бизнеса любого делового оператора. Nomad старается удовлетворить

пожелания своих заказчиков, оптимизируя все, что только можно, при этом активно внедряя инновации.

Сейчас Nomad Aviation имеет два сертификата эксплуатанта – родной швейцарский и мальтийский. Благодаря этому, у клиента, желающего доверить свое воздушное судно швейцарскому оператору, появляется выбор в пользу того или иного авиационного регистра, исходя уже из собственных соображений. Безусловно, прежде чем клиент принимает окончательное решение консультанты компании раскроют

все плюсы и укажут на возможные минусы того или иного префикса.

Впрочем, Nomad активно работает и в других сегментах, начиная от предоставления услуг OPS и, заканчивая выполнением чартерных рейсов в любую точку мира. Представители компании говорят о том, что если сравнивать с прошлым годом, то именно чартерные рейсы показывают рост на фоне стабильного спроса на менеджмент воздушных судов. Сейчас у оператора появились новые бизнес-джеты и Nomad всячески старается увеличить долю чартерных перелетов.

BizavNews в своих многочисленных материалах регулярно рассказывал читателям о последних новостях Nomad, знакомил с новыми рынками, куда компания планирует обратить свое внимание в ближайшее время и просто делился красивыми фотографиями. Сегодня мы решили абстрагироваться от шаблона и поговорить исключительно о России, вернее о российских клиентах. Какими они видятся швейцарскому оператору? Опуская многочисленные эпитеты, мы в достаточно сжатой форме поделимся впечатлениями от услышанного.

Россия, по утверждению топ-менеджеров компании, очень важна для бизнеса Nomad. «Это большая часть контактов, большая часть прибыли и как следствие наш оператор достаточно хорошо представлен на российском рынке и рынках постсоветского пространства».

Чартерный парк Nomad Aviation, основу которого составляют Bombardier Challenger 604, Bombardier Global 5000 и Embraer Legacy 600, оптимально подходит для российского рынка. В Европе эти самолеты действительно великоваты, особенно на фоне



Фото: Дмитрий Петроченко

экономически нестабильного периода, да и в целом глубокого переосмысления задач деловой авиации. В Старом Свете немного иной менталитет – не разумно брать большой самолет на полторачасовой перелет, а вот россияне даже на очень короткие плечи берут самолеты с большим салоном.

«Российский клиент – в первую очередь пассажир, для которого важны безопасность и высокое качество. Поэтому, как мы видим, русские клиенты предпочитают летать на самолетах с зарубежной регистрацией, считая, что уровень технического обслуживания и стандарты безопасности в Европе выше, чем, например, в США или у себя на родине. Для россиян важны уважение и гостеприимство: если наши экипажи укомплектованы русскоговорящим персоналом (в Nomad большинство стюардесс говорят по-русски), то можно считать, что клиент останется довольным. Еще для российского клиента важно качество обслуживания в плане кейтеринга – все свежее и всего много. В отличие от европейских клиентов, которые зачастую ограничиваются лишь легкими закусками, россияне всегда заказывают «по полной программе». Ценник иногда превышает в два раза средний счет европейского пассажира».

В Nomad Aviation не видят, чтобы российские клиенты как-то оптимизировали свои расходы на перелет. Да, в прошлом году был некий тренд, когда часть клиентов пересаживалась с heavy jet на средние джеты. «Но с начала нового года ситуация изменилась – мы вновь видим, что россияне все чаще отдают предпочтение большим самолетам. Но есть и категория пассажиров, которые четко пересели с чартерных бортов на авиатакси, но это больше относится к корпоративному сегменту. Так что ситуация немного изменилась, но не критично».

Что же касается наиболее популярных направлений, то в Nomad Aviation рост спроса напрямую связывают с тем или иным сезоном. Летом – это Олбия, Ницца, Греция, зимой – ОАЭ, лыжные курорты (Шамбери и Швейцарские Альпы), Сейшелы и Мальдивы. Круглый год оператор летает по России, отмечая достаточно устойчивый спрос, особенно в периоды проведения многочисленных событийных мероприятий. Самолетный парк, о котором мы говорили выше, сейчас оптимальный. Но в бли-

жайшее время он возможно пополнится еще одним ультрадальним бизнес-джетом. Пока же последними самолетами в парке компании стали «малыши» Beechcraft Premier I и Citation CJ, но они в основном представлены, а самое главное востребованы, на европейском рынке.

И еще один настоящий сюрприз для «зависимых» пассажиров – на самолетах можно курить!!!!!! Все расходы Nomad Aviation берет на себя.



Фото: Дмитрий Петроченко

Не «райское досье» для Dassault

Dassault Aviation с недавних пор фигурирует в материалах расследования «Райское досье» (Paradise Papers) как пособник в уклонении богатейших людей и корпораций от уплаты налогов на международном уровне.

Обвинения, опубликованные во французской газете Le Monde на прошлой неделе, гласят, что французская самолетостроительная компания оказывала клиентам помощь в уходе от уплаты НДС за самолеты бизнес-класса Falcon, регистрируя их на острове Мэн.

В минувший четверг компания официально сообщила, что признает факт осуществления покупок некоторых самолетов Falcon через остров Мэн, но отрицает участие в схемах по уходу от уплаты налогов. Также она утверждает, что поддерживает меры по унификации международных принципов налогообложения «в целях обеспечения честной мировой торговли».

В результате утечки информации из юридической компании Appleby немецкая газета Süddeutsche Zeitung получила доступ к более 13 миллионам файлов, относящихся к созданию фиктивных компаний в оффшорных налоговых юрисдикциях, и обратилась за помощью в Международный консорциум журналистских расследований для изучения документов, названных «Райским досье».

Согласно газете Le Monde, которая помогала проводить расследование, «Райское досье» доказывает «соучастие» Dassault в схемах, позволяющих богачам избегать выплаты НДС в размере 20% при покупке частных самолетов, регистрируя их в юрисдикции острова Мэн, свободной от налогообложения.

Однако, согласно заявлениям Dassault, она внимательно следит за операциями по поставкам самолетов клиентам, а то, где клиенты решают зарегистрировать свое воздушное судно и как они решают ими распоряжаться – это их «исключительное право».

Компания также настаивает, что «соблюдает все свои налоговые обязательства» и выплачивает налоги во Франции и США, где ведет производство самолетов Falcon. «В нашей компании не было разработано ни одной схемы оптимизации налогообложения для уклонения от уплаты НДС и прочих налогов, взимаемых во Франции», – заявляет она. «Как при прямых продажах, так и при финансировании самолетов Falcon компания Dassault Aviation проводит необходимые проверки и соблюдает формальные процедуры в соответствии с действующим законодательством и нормативными требованиями в отношении всех операций, которые регулярно проверяют французские налоговые органы».

Компания подтверждает, что в период с 2008 по 2012 год зарегистрировала семь лизинговых компаний на острове Мэн, чтобы удовлетворить «финансовые потребности» клиентов во время финансового кризиса. Эти компании представляют 2% самолетов Falcon, проданных по всему миру за указанный период. Компания Dassault никогда это не скрывала и дала объяснение этим схемам в докладе на конференции на острове Мэн в 2015 году.

«Остров Мэн был выбран по причинам, связанным с гибкостью операций и управлением деятельностью предприятий», – заявил докладчик от Dassault. «В том, что касается НДС, Остров Мэн является территорией Европейского сообщества и не входит в список налоговых юрисдикций, не сотрудничающих с ФАТФ».

Необходимость перейти на международные принципы налогообложения, унифицирующие налоговое законодательство, – это тема политической дискуссии, которую мы поддерживаем в целях обеспечения честной мировой торговли».



Фото: Дмитрий Петроченко

И вновь о цифрах

Консалтинговое агентство Forecast International подготовило очередное исследование рынка поставок новых бизнес-джетов на ближайшие 15 лет. Документ под названием Platinum Forecast International 3.1 был опубликован компанией на прошлой неделе. Согласно данным аналитиков Forecast International, в период с 2017 по 2031 год будет произведено 12282 деловых самолета на общую сумму в \$354 млрд. Производство бизнес-джетов возрастет с 647 самолетов в нынешнем году до 799 в 2020 году. Однако ожидается, что циклические экономические факторы приведут к небольшому сокращению производства в 2021–2022 годах. Впрочем, рынок быстро восстановится в 2023 году, а годовое производство возрастает до 957 самолетов к 2030 году.

«Некоторые сегменты рынка бизнес-джетов уже переживают экономический рост, поскольку ежегодное производство легких и среднеразмерных самолетов увеличилось с 2013 года», - комментирует аналитик Forecast International Раймонд Яворовски. «Ожидается, что этот рост продолжится и в ближайшие годы. Однако сектор бизнес-джетов – это рассказ о двух рынках, поскольку производство самолетов ультрадальнего класса и бизнес-лайнеров сократилось с 2013 года. Рынок этих самолетов географически более разнообразен, чем рынок для небольших бизнес-джетов. Экономическая медлительность в некоторых ключевых регионах в сочетании с насыщением рынка в Северной Америке способствовала снижению спроса в сегменте. В ближайшие годы рынок крупных бизнес-джетов будет расти из-за продолжающегося улучшения глобальных экономических условий, ввода в эксплуатацию и роста производства новых самолетов и растущей потребности операторов и владельцев в замене старых самолетов».

Platinum Forecast System 3.1 также включает прогноз

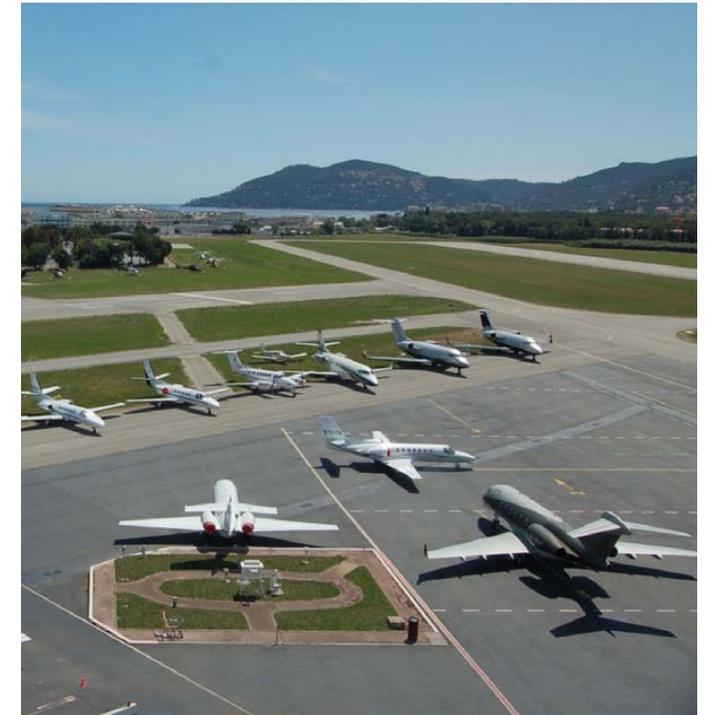
доли рынка производителей. Предполагается, что дочерняя компания Textron Aviation – Cessna – возглавит рынок бизнес-джетов в абсолютном (количественном) производстве в течение прогнозируемого периода 2017–2031 гг. За этот период она произведет 3178 самолетов, что составит 25,9% рынка. Предполагается, что Gulfstream будет вторым, исходя из прогнозируемого производства 2277 бизнес-джетов, с долей рынка в 18,5%. Embraer занимает третье место с объемом производства в 2255 самолетов и 18,4%. А вот если смотреть в денежном эквиваленте, то безусловным лидером будет Gulfstream (\$121 млрд), затем идет Bombardier (\$87 млрд) и замыкает символическую тройку Dassault (\$54,4 млрд).

Ранее свой прогноз на ближайшие 10 лет представило и аналитическое агентство Teal Group. Согласно данным компании, уже в 2021 году поставки деловых самолетов возвратятся к уровню 2008 года. Однако в 2017 году ожидается небольшой спад – производители смогут передать заказчикам на 2,3% меньше воздушных судов, чем годом ранее. Скромный рост ожидается лишь в конце этого десятилетия. В целом Teal Group прогнозирует производство 11434 деловых самолетов на сумму \$272,1 млрд. в течение следующих 10 лет.

В октябре 2017 года Jetcraft, лидер в области деловой авиации по продажам, маркетинговым решениям и стратегиям владения воздушными судами, опубликовала свой третий ежегодный прогноз для рынка деловой авиации на ближайшие 10 лет. Мировой парк воздушных судов деловой авиации на сегодняшний день насчитывающий чуть более 21000 единиц, а в 2026 году преодолет отметку в 28000 самолетов (без учета выведенных из эксплуатации), показав рост на 33% за прогнозируемый период. Согласно прогнозу Jetcraft 2017, к 2026 году будет

выпущено 8349 единиц техники общей стоимостью \$ 252 млрд. (в ценах 2017 года). Северная Америка снова будет лидировать с 62% (5176 единиц) доли от общего объема рынка по количеству поставленных воздушных судов, за ней следует Европа с 17% и Азия 12% (1420 единиц и 1002 единиц соответственно).

«Указать точное время перехода на новый бизнес-цикл сложно», - говорит председатель Jetcraft Джэхид Фезал-Карим. «Наш прогноз показывает, что мы наконец-то выходим из состояния кризиса 2008 года, и входим в период нескольких лет более стабильного, здорового роста и увеличивающихся доходов. Этот новый бизнес-цикл должен определить состояние нашей индустрии на предстоящие годы».



Поставки самолетов и вертолетов растут

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты работы отрасли за девять месяцев 2017 года. Согласно отчету ассоциации, в течение первых трех кварталов текущего года поставки самолетов авиации общего назначения выросли на 1,7%, а вертолетов – на 7,7%. Однако общая стоимость поставленных самолетов немного снизилась и составила \$15,7 млрд. (-2,8%), в то время как доходы вертолетостроителей выросли на 8,8%, до \$2,7 млрд.

«В этом году показатели по поставкам и доходам за третий квартал повторяют прошлогоднюю ситуацию: разнонаправленные, с некоторыми яркими пятнами, которые продолжают рост, особенно на вертолетном рынке», - сказал президент и главный исполнительный директор GAMA Пит Банс. «Мы были очень сосредоточены на упорядочении процессов сертификации и валидации по всему миру, что должно помочь компаниям продолжать вывод на рынок новых и более безопасных продуктов

и, надеюсь, стимулировать рост в будущих кварталах».

Поставки поршневых самолетов увеличились на 4%, до 724 единиц, по сравнению с 696 самолетами в 2016 году. В течение первых девяти месяцев текущего года поставлено 434 бизнес-джета, что на 1,4% больше чем годом ранее. Отгрузки турбовинтовой техники немного снизились, с 382 до 374 самолетов, на 2,1% меньше.

Продолжающийся импульс в сегменте вертолетов привел к увеличению поставок поршневых вертолетов за первые девять месяцев 2017 года с 168 до 190 единиц, что на 13,1% больше по сравнению с прошлым годом. Поставки газотурбинных машин увеличились на 5,6% до 471 единицы.

Полный отчет GAMA за три квартала 2017 г.

Поставки самолетов и доходы за три квартала 2017 г.

Сегмент	2016	2017	Изменение
<i>Поршневые</i>	696	724	+4,0%
<i>Турбовинтовые</i>	382	374	-2,1%
<i>Реактивные</i>	428	434	+1,4%
ВСЕГО	1506	1532	+1,7%
СТОИМОСТЬ	\$ 13,5 млрд.	\$ 13,2 млрд.	-2,8%

Поставки вертолетов и доходы за три квартала 2017 г.

Сегмент	2016	2017	Изменение
<i>Поршневые</i>	168	190	+13,1%
<i>Газотурбинные</i>	446	471	+5,6%
ВСЕГО	614	661	+7,7%
СТОИМОСТЬ	\$ 2,5 млрд.	\$ 2,7 млрд.	+8,8%



Бриллиантовый подход

Дубайский авиасалон, который проводится раз в два года, можно смело отнести к главному авиационному событию на Ближнем Востоке. Его ждут, к нему готовятся, на нем активно работают и подписывают многомиллиардные контракты. Но в то же время, деловая авиация на Dubai Airshow традиционно представлена достаточно слабо. Этому есть объяснение – именно в Дубай и Абу-Даби проходят специализированные выставки MEBA и Abu-Dhabi Air Expo, которые как раз и собирают исключительно производителей и компании, которые работают на рынке бизнес-авиации.

Но несмотря на это, из года в год мы обязательно прилетаем в Дубай и общаемся с нашими, пусть даже и малочисленными коллегами. В этом году на

Dubai Airshow производители привезли свои флагманы, впрочем, настоящих премьер не было, а посетителей больше интересовал пилотаж наших «Русских Витязей» и суперсовременного Су-35. А вот провайдеры подготовились к выставке основательно.

Главными ньюсмейкерами стали Jetex и DC Aviation, которые презентовали свои новые планы развития в аэропорту Аль Мактум. Мы лично посетили FBO Jetex и новый ангарный комплекс DC Aviation и были поражены не только объемами, но и сроками реализации проектов. Вообще уже через год аэропорт Аль-Мактум сложно будет узнать. Здесь для деловой авиации настоящий инвестиционный рай, администрация аэропорта приветствует любые проекты, связанные с развитием инфраструктуры, благо места

предостаточно, а удаленность от финансового центра Дубай уже через год будет формальной. Город наступает, а если учесть, что через два с небольшим года здесь пройдет EXPO 2020, то можете себе представить уровень и масштабы строительства. Цифры «пугают» – десятки миллиардов долларов будут освоены в ближайшие пару лет, но организаторы уверены, что срок окупаемости вложенных средств минимальный. Но и это не главное – создаются тысячи рабочих мест, в страну льются потоки инвестиций. Да и инвестировать в эту экономику отнюдь не страшно. Бриллиантовый подход – именно так экономисты ОАЭ говорят о зарубежных деньгах. Каждый дирхам, вложенный в экономику страны, это своего рода бриллиант, который хозяева принимают в дар от гостя. А о гостеприимстве Эмиратов, вернее, об отношении к гостю, рассказывать нет необходимости. Почувствуй разницу, так сказать...

Но вернемся на выставку. Как нам показалась, наибольшее внимание посетителей привлек Dassault Falcon 8X и Gulfstream G650. И в этом нет ничего странного – арабский клиент любит роскошные и производительные машины. Представители обоих производителей весьма позитивно отозвались о прошедшем салоне, однако комментировать насколько удачно он прошел не стали, предпочтя отделаться дежурными улыбками – very good! Из роскошных лайнеров можно отметить Dream Jet от Deer Jet и два ACJ319 от Comlux и Emirates Executive. Но эти машины нам отлично знакомы и поэтому, пообщавшись с друзьями на борту и отведав чудесного восточного кофе, мы продолжали свое путешествие по статике.

Bombardier в этом году показал несколько машин. Флагман Global 6000 стал любимцем у местных владельцев, поэтому было много вопросов по будущей модели Global 7000, которая по оценке производителе-



Фото: Дмитрий Петрович

ля имеет все шансы войти в тройку самых продаваемых типов ультрадальних джетов в регионе. С этим не поспоришь, каждый четвертый джет на перроне аэропорта Аль-Мактум – Bombardier Global.

Прилетел на Dubai Airshow и наш отечественный джет – SSJ в VIP конфигурации. Салон добротный, обещают увеличить дальность до семи с половиной тысяч, подтянем маркетинг, и самолет очень даже станет конкурентным. Но официальные лица ведут себя так, как будто мы им, что-то должны, а потом обижаются, что о SSJ, пардон, о SBJ так мало пишут. У нас руки опускаются от ваших кислых физионо-

мий и корявых комментариев, так что не обессудьте. Но повторим, что машина нормальная.

Вертолетный сегмент был представлен достаточно обширно. Наше внимание привлек Bell 525 и его младший брат Bell 505. «Пятьсот двадцать пятью» машину мы видели впервые. И что скрывать, поразил. Очень добротный и, самое главное, огромный вертолет. С VIP-интерьером реально 525 будет серьезно конкурировать в своем классе и отнимет часть клиентов у Leonardo и Airbus Helicopters. А Leonardo представил уже классические AW169 и AW189. Последняя машина была в цветах Falcon

Aviation, и мы подробно расскажем о нашей беседе с главой оператора чуть позже.

А что же малыши? За всех «отдувался» Pilatus Aircraft. Сразу два PC-12NG на статике и самый оживленный стенд. Еще бы, уже в конце года первые клиенты начнут получать реактивных первенцев швейцарского производителя, среди которых как раз и Falcon Aviation. Самого PC-24 в Дубай не было, летные прототипы заканчивают сертификационную программу тестами на грунте. Но все равно внимание к новой модели не уменьшилось.

Embraer в этом году сделал ставку на машины суперсреднего и ультрадального классов. Lineage 1000 безусловно заинтересовал ближневосточных клиентов, за счет огромного салона и возможности установить в нем достаточно много того, что предпочитают восточные владельцы. Да, да именно так нам и сказали. А если серьезно, то несколько Lineage уже летают в регионе, выполняя как чартерные рейсы, так и работая под владельца. Тот же Falcon Aviation весьма доволен машиной и уже рассматривает возможность приобретения второго борта или его лизинга. А вот Legacy 600/650 – настоящие рабочие лошади региона. Пожалуй, это один из самых распространенных типов в Заливе. В этот раз на авиасалоне было представлено сразу три самолета от различных операторов, которые достаточно бойко «торговали», стараясь прямо на выставки найти себе клиентов. Было интересно наблюдать за бойкой торговлей за летный час, но так здесь устроен рынок. Стенды и шале – это здорово, но личное общение в неформальной обстановке на борту самолета – оптимальный маркетинговый ход.

Как всегда самый сильный статический стенд был у VistaJet, которая представила Global 6000. О ре-



Фото: Дмитрий Петроченко

зультатах работы в регионе мы писали накануне открытия салона, поэтому просто побеседовали на отвлеченные темы со знакомыми «коммерсантами», которые очень позитивно рассказывали о небывалом спросе на услуги VistaJet в России. Это было приятно.

Некоторые продавцы использовали Dubai Airshow в качестве площадки для продажи воздушных судов. Нами были замечены Citation X, Global 6000 и пару



Фото: Дмитрий Петроченко

Gulfstream. Но судя по отсутствию ажиотажа, это была явно не «неделя продавца».

Еще одним представителем «последней волны» суперсредних джетов был Citation Latitude. Самолет с большим потенциалом и хорошим ценником, и мы уверены, что он понравился посетителям, но пообщаться с представителем производителя, увы, не удалось. Но про этот самолет мы рассказывали достаточно много, так что особо не расстроились.

А вот в павильонах было реально скучно и поэтому мы эту тему обойдем стороной. Единственная выгода от нахождения в павильоне – это кондиционер. В дни проведения салона было жарко и душно, и только здесь прохлада и можно было перевезти дух, чтобы продолжить путешествие по статической площадке. Еще бросилось в глаза, что арабы все больше и больше хотят летать самостоятельно. И здесь рай для производителей небольших самолетов, которые рассчитаны как раз на эту категорию покупателей. И гуру в этом сегменте на авиасалоне был австрийский Diamond, который привез на выставку всю линейку во главе с флагманом DA62.

В принципе рассказывать больше не о чем. Мы получили массу удовольствия от встречи с друзьями и партнерами. Гостеприимству наших арабских друзей не было края, и мы это ценим. Мы готовились к достаточно скучному салону, а получили массу позитива и наладили новые связи. Хотя, согласитесь, что даже просто посмотреть на новинки коммерческой и военной авиации весьма приятно. Так что с большей долей вероятности через два года мы вновь прилетим на авиасалон, а в наступающем году Dubai Airshow передает эстафету MEBA – вот где будет для нас праздник!

Jet
CATERING

Мы создаем шедевры

www.jet-catering.ru

Чем заняться в Дубае зимой

Сегодня в рубрике *LifeStyle* — зимний сезон в Дубае. Наш партнер, туроператор индивидуальных путешествий [Travelmart](#), расскажет, чем заняться в Эмиратах шопоголикам, спортсменам и поклонникам восточной культуры.

В январе в Эмиратах пройдет знаменитый Фестиваль шопинга и традиционный марафон. Всю зиму среди экстремалов будут популярны скайдайвинг и сэндбординг, а романтики получают удовольствие от прогулки по восточным базарам и ужина в пустыне. Теперь обо всем по порядку.

Фестиваль шопинга

Круглый год любители шопинга съезжаются в Дубай, чтобы обновить гардероб или пополнить коллекцию гаджетов. Если вы тоже не можете пройти мимо новеньких Jimmy Choo, то планируйте отпуск на январь.

С 26 декабря до 28 января в Дубае пройдет ежегодный Фестиваль шопинга. Здесь брендовые вещи от Prada и Burberry можно будет купить со скидкой до 75%. В фестивале участвуют как мегамоллы, так и бу-

тики, при этом все действие сопровождается аттракционами для детей, концертами и фейерверками.

Давно присмотрели себе кожаный портфель Condotti или новую пару Christian Louboutin? Прилетайте в Дубай, скачивайте приложение DSF 2018, чтобы узнать о последних суперпредложениях, заводите будильник на пораньше и вперед — на шопинг!

Дубайский марафон

Если вы дали себе обещание с Нового года начать бегать, то марафон в Дубае — это ваш шанс его исполнить. Дубайский марафон проходит в ОАЭ с 2000 года под патронажем наследного принца Дубая. Это самый высокооплачиваемый забег в мире: за взнос \$ 50 вы можете выиграть от \$ 1000 до \$ 200 000 в зависимости от дистанции.

Однако для истинного бегуна денежный приз — не главное. Комфортные трассы и завораживающие пейзажи доставляют марафонцам удовольствие. На Дубайском марафоне для каждого уровня найдется подходящая дистанция: 4 километра для новичков, 10 километров для продолжающих и 50 километров для опытных бегунов.

Марафон пройдет 26 января, забеги от курорта Madinat Jumeirah до полицейской академии Дубая.

Прогулка в Саду чудес

Зимой цветочный Сад чудес — главная достопримечательность Дубая, так как в летние месяцы он закрыт на реновацию. Dubai Miracle Garden открылся в 2013 году, а через три года попал в книгу рекордов Гиннеса со своей версией самолета Emirates A380 в натуральную величину.



Сегодня на территории 72 000 кв. метров можно увидеть более 100 миллионов цветов в самых разных конструкциях: от пассажа из сердец и автомобиля Ferrari до 12-метрового медвежонка Тедди и башни Burj Khalifa.

Флористы парка используют для своих инсталляций петунии, маргаритки, герань и другие цветы, хорошо переносящие дубайский климат. Поэтому если вы ищете подходящее место для фотосессии, то Сад чудес в Дубайленде — это “must-see” на предстоящую зиму.

Парк открыт каждый день с 9 утра до позднего вечера.

Скайдайвинг над небоскребами

Если прыжок с парашютом уже задержался в вашем списке желаний, вычеркните его этой зимой. Панорамы Дубая просто созданы для того, чтобы любоваться ими с высоты птичьего полета.

Ранним утром вас заберут из отеля и доставят в район Dubai Marina. Отсюда вы с профессиональной командой поднимитесь на высоту 4000 метров и выпрыгните из самолета. Падая вниз со скоростью 190 километров в час, помните, что у вас за спиной — опытный инструктор.

Через минуту свободного падения парашют раскроется, и вы будете наслаждаться великолепными видами на Palm Jumeirah. Парашютисты с камерами запечатлят каждую секунду вашего полета, чтобы вы могли переживать его снова и делиться с друзьями.

Рынок пряностей

Ищете настоящий восточный мир, не прикрытый роскошью? Тогда направляйтесь в восточную часть Дубая, в район Deira. Здесь находится рынок специй Spice souk, который с первых секунд пробудит все ваши чувства.

Полюбуйтесь яркими цветами корицы, ощутите вкус имбиря и аромат лимона, возьмите в руку горсть орехов и прислушайтесь к арабской речи торговцев. Постоянные покупатели рекомендуют закупаться шафраном и взять несколько пакетиков специй с собой в качестве сувениров.

Дубай — это центр мировой коммерции, и традиции торговли здесь уходят в века. Так что не стесняйтесь торговаться: продавец уступит вам четверть, а то и половину цены. Кстати, возьмите побольше наличных, так как карты принимают не везде.

Сэндбординг в пустыне

Думаете, что сноуборд и лыжи — самые зимние виды спорта? Только не Эмиратах. Песчаные дюны просто созданы для сэндбординга. На них можно кататься круглый год, но именно зимой, когда жара спадает, это занятие особенно популярно.

Катание на сэндборде начнется с сафари по пустыне. Машина с кондиционером заберет вас прямо из отеля в центре Дубая. Оценив всю красоту песчаных владений эмира, вы запрыгните на доску и начнете рассекать по рыжим склонам.

Этот вид спорта очень похож на сноубординг, но освоить его намного проще. С подсказками инструктора даже те, кто ни разу не стоял на доске, почувствуют себя королями пустыни.

Все приключение длится чуть больше четырех часов, так что к обеду вы уже будете в отеле.

Рассвет на воздушном шаре

Ужин под звездами, катание на верблюдах, подъем



на воздушном шаре, — все это события одной ночи в пустыне.

Ваше приключение начнется с сафари по пустыне на винтажном джипе Land Rover. Пока гид рассказывает о традициях Эмиратов, не упустите шанс понаблюдать за газелями и антилопами. Совсем скоро на горизонте появится шатер, похожий на жилище бедуинов. На закате посмотрите танцевальное шоу, покуритеальян и прокатитесь на верблюде. После ужина устройтес в шатре и наслаждайтесь звездным небом.

На рассвете, выспавшись, вы отправитесь к воздушному шару. Опытный пилот поведает вам о дикой природе арабской пустыни. На высоте 1000 метров вы

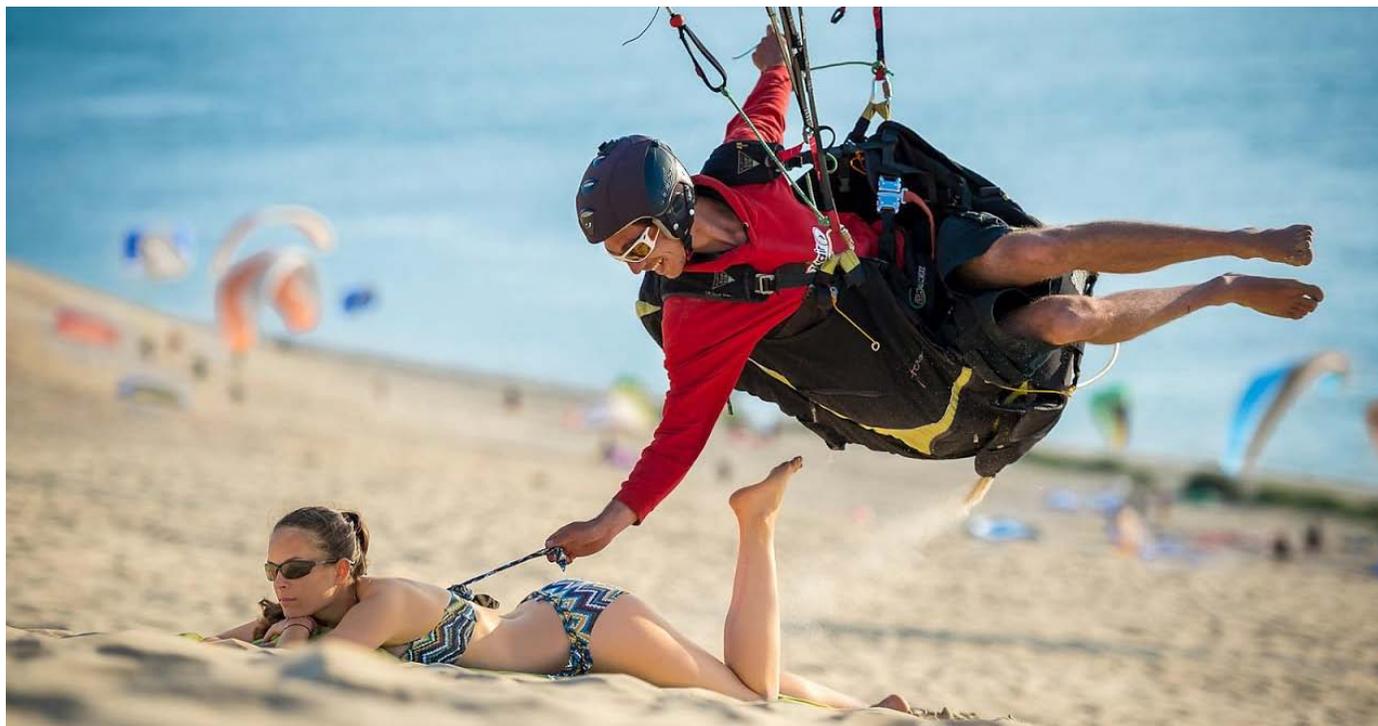
увидите пролетающих мимо соколов, а внизу — верблюдов и газелей. После часового полета вы вернетесь на землю, позавтракаете и отправитесь обратно в отель.

С ноября по февраль наступает самый благоприятный сезон для отдыха в Дубае. Днем жара не так беспощадна для пляжей и сафари, шопинг манит скидками, а ночью на небе звезд столько, что легко потерять счет времени.

Больше идей для вашего путешествия:

journal.travelmart.ru

Заказать путешествие: 7-495-935-83-31



PLATINUM CLUB

АРЕНДА ШАЛЕ ВО ФРАНЦИИ

ЦЕНЫ НА ЗИМНИЙ СЕЗОН 2018

ПОСМОТРЕТЬ

Вертолет недели

Оператор: **Aero Gulf**

Тип: **Bell Helicopter Bell 212**

Год выпуска: **1977 г.**

Место съемки: **ноябрь 2017 года в Jebel Ali Al Maktoum International (Dubai World Central) (DWC / OMDW), United Arab Emirates**



Фото: Дмитрий Петроченко