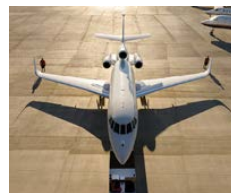




Этот еженедельник заканчивает юбилейный, десятый для BizavNews год, который выдался для нас очень ярким и эмоциональным. В минувшем году нам посчастливилось познакомиться со многими интересными людьми, вникнуть в особенности совершенно различных сегментов рынка и воочию посмотреть «хозяйства» многих компаний. Та поддержка, которую мы получили за прошедший год – бесценна. Именно внимание наших коллег и партнеров помогло нам стать еще более сильными на медиарынке и более профессиональными в деловой авиации. Мы ценим ваше участие, прислушиваемся к вашим советам и, конечно же, учимся.

В этом году компании, в том числе и отечественные, стали более открытыми, появился «живой диалог» и инициативы с «другой стороны». Все это, пусть косвенно, но свидетельствует о позитивном развороте рынка. Мы еще неоднократно в начале года вернемся к подведению итогов. Пока же стоит сказать, что рынок вернулся, пусть со скрипом, а позитивное настроение чувствовалось уже весной 2017 года. Впрочем, это тема нашего исследования, которое мы опубликуем в январе.

Пока же хочется от всей души поздравить коллег, партнеров и друзей с наступающими праздниками. «Только вперед!» – пусть этот девиз сопровождает вас на протяжении следующего года. Каждый из вас талантлив и пусть все проекты, которые вы планируете реализовать, обязательно воплотятся в жизнь. Крепкого здоровья вам и вашим близким. Пусть новогодние каникулы дадут вам прилив сил и настоящее новогоднее настроение. До скорых встреч в 2018 году.



IBAC развивает отраслевые стандарты

Международный Совет деловой авиации (IBAC) сообщает о быстром расширении программы IS-BAH и о прогрессе признания IS-BAO

стр. 18



2018 станет годом перезагрузки

Эксперты отрасли деловой авиации ожидают, что 2018 год станет «годом перезагрузки», при этом ожидается, что поставки деловых самолетов в следующем году будут плоскими по сравнению с 2017, но в 2019 году начнется рост

стр. 19



Школе Jet Service 10 лет

Можно с уверенностью сегодня сказать, что Jet Service – это Школа с историей! Более 300 успешно летающих в бизнес-авиации стюардесс, это примерно 80% всех работающих в этой области русскоговорящих девушек

стр. 20



Год побед и надежд!!!

Конец 2017 года у Jet Catering выдался ярким, насыщенным на события – открылся новый, ультрасовременный цех бортового питания и не только

стр. 22

Gulfstream G650



AW109 Trekker сертифицирован EASA

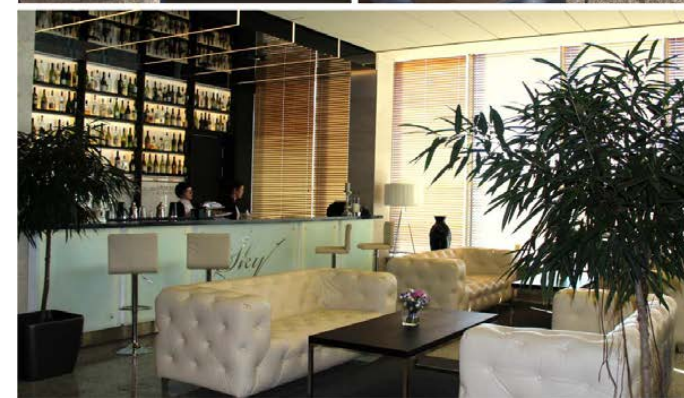
Компания Leonardo сообщает о получении сертификата типа EASA на вертолет AW109 Trekker. Поставки новой машины начнутся в первом квартале 2018 года. Как сообщает производитель, это событие знаменует собой выход на рынок новейшего легкого двухдвигательного вертолета, а также дальнейшее укрепление Leonardo в ключевом сегменте рынка. AW109 Trekker удовлетворит растущий спрос на большие возможности, универсальность и экономическую эффективность.

AW109 Trekker, основанный на популярном семействе вертолетов AW109/Grand, оснащен ползковым шасси и современной «стеклянной» кабиной Genesys Aerosystems. AW109 Trekker имеет те же летно-технические характеристики, высокую маневренности,

надежность и расширенные возможности навигации, как и другие легкие вертолеты Leonardo.

Пассажирский салон такого же размера, как у Grand/GrandNew, может вместить до шести пассажиров, одни носилки и три/четыре медицинских работника или двое носилок и двух медработников. В случае необходимости при полете с одним пилотом дополнительный пассажир может перевозиться в кабине экипажа. Максимальный взлетный вес вертолета равен 3175 кг, крейсерская скорость 311 км/ч. AW109 Trekker может быть легко сконфигурирован для любых миссий, от версий EMS и SAR, до VIP варианта.

Компания имеет заказы на более чем 40 вертолетов AW109 Trekker.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

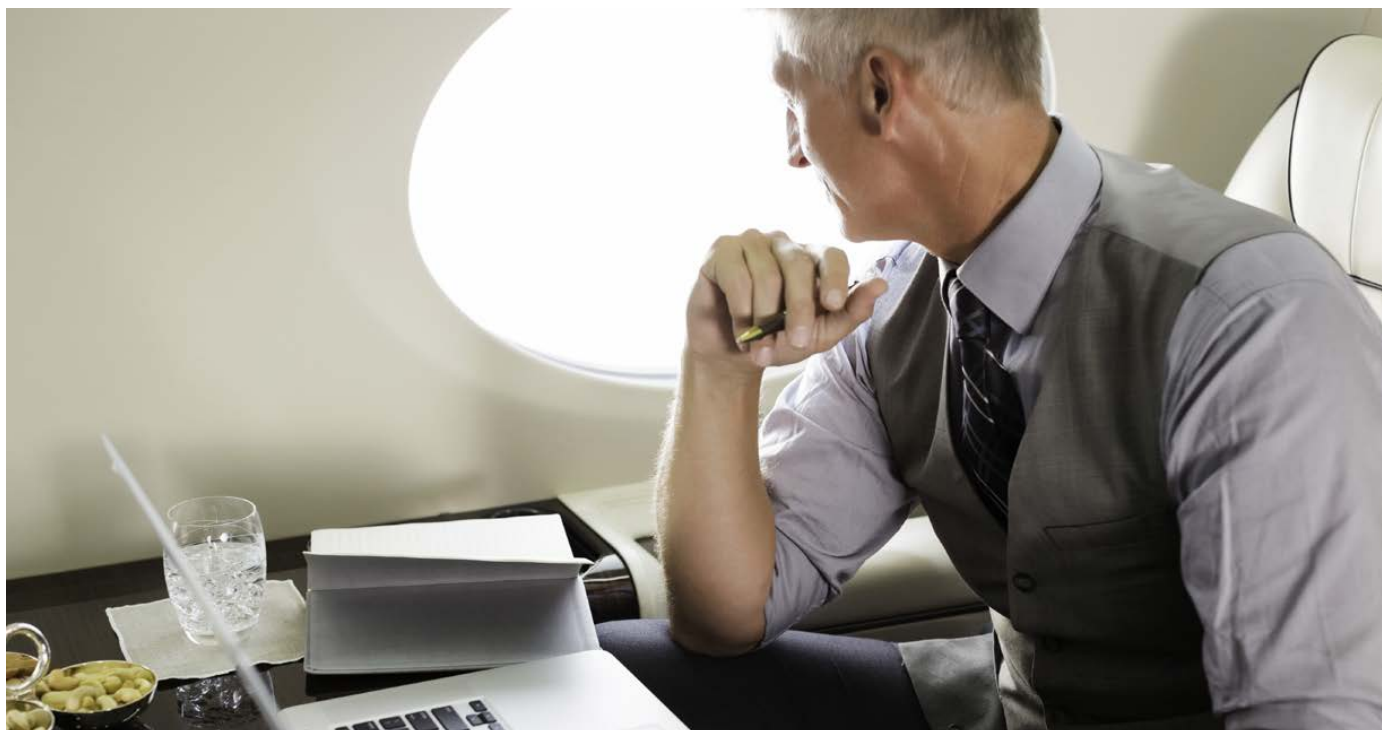
Satcom Direct совершенствует поддержку

Satcom Direct представила двухуровневую программу соглашения о гарантированном обслуживании (SLA) для клиентов Jet ConneX и планирует в 2018 году разработать аналогичные предложения для других платформ.

Программа, которую компания называет «первой в своем роде» в отрасли деловой авиации, предоставляет клиентам уведомления о перерывах в работе сети, оповещения о покрытии, поддержку на местах командой Satcom Direct из 45 полевых инженеров и гарантированное время ответа на запросы по электронной почте и ответе на телефонный звонок. Как стандартные, так и премиальные уровни обслуживания включают все вышеперечисленное. Премиаль-

ный уровень добавляет непрерывный мониторинг подключения с помощью сетевого центра Satcom Direct и обеспечивает более быстрое время отклика.

«Поскольку продукты, такие как Jet ConneX, становятся более совершенными, поддержка Satcom Direct также должна улучшаться, и новые соглашения предоставляют расширенные услуги с дополнительными преимуществами и гарантиями», - сказал Крис Мур, коммерческий директор Satcom Direct. «Клиенты Jet ConneX инвестировали в самый дорогой вариант подключения. И если они захотели инвестировать в лучшее, то имеет смысл наиболее отзывчивое обслуживание клиентов, доступное для службы поддержки».



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
- ✈ **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
- ✈ **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Шереметьево

Ангар №2

Терминал А

Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки

A GROUP

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

Titan Airways прикупил «классику»

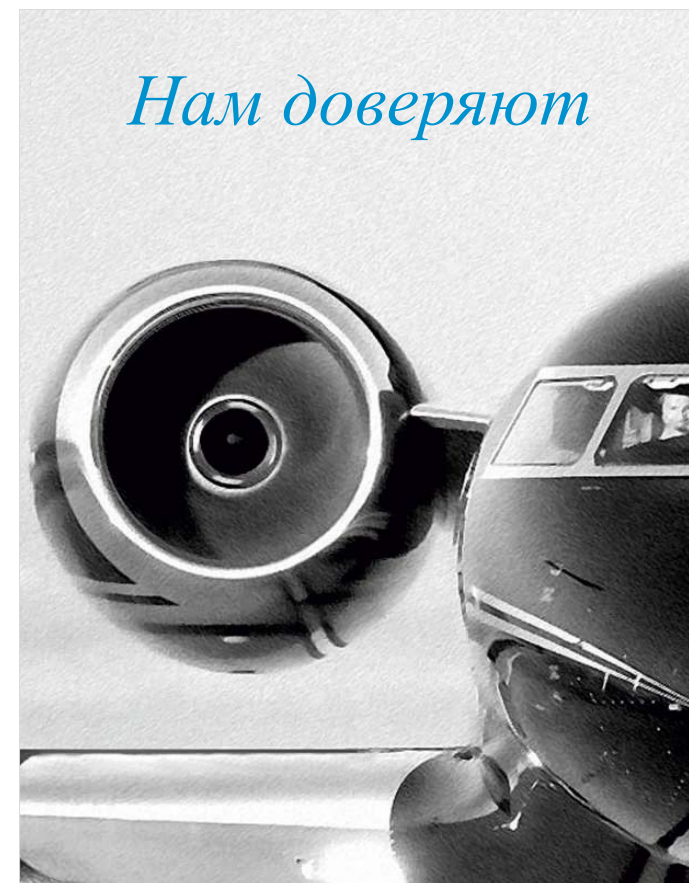
Британский оператор Titan Airways вводит в эксплуатацию второй самолет Boeing 737-400 в компоновке «эконом» (146 мест). Самолет G-POWS (1992 года выпуска, ранее эксплуатировался компанией British Airways, прим. ред.) будет введен в эксплуатацию в начале будущего года. Как комментируют в компании, G-POWS также может быть оперативно конвертирован в грузовую версию.

Titan Airways – чартерная авиакомпания Великобритании со штаб-квартирой в лондонском аэропорту Станстед, работающая в сфере корпоративных и бизнес-перевозок, предоставляющая свои самолеты в операционный лизинг, а также выполняющая грузовые перевозки по контракту с Royal Mail. Titan Airways была основана в 1988 году. Основными клиентами Titan Airways являются инвестиционные

группы, производители воздушных судов, крупные автопроизводители, футбольные клубы, туристические компании, операторы круизных линий и корпорации, работающие в области индустрии развлечений.

Помимо работы по договорам на перевозку VIP-персон, авиакомпания выполняет сезонные чартерные программы для туристических операторов Великобритании. Во время летнего сезона Titan Airways открывает маршруты в Даламан (Турция), Турб/Лурд/Перенеи (Франция), Фигари и Кальви (Корсика). В зимний сезон открывается направление Шамбери.

Сейчас парк оператора состоит из Airbus A318, A320, A321-200, Boeing 767 и 737-300/400.



Нам доверяют



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Еще два сертификата IS-BAH Stage II

Компания ExecuJet, входящая в Luxaviation Group, сертифицировала FBO в Берлине и Лансерии (ЮАР) по стандарту IS-BAH Stage II (Standard for Business Aircraft Handling), учрежденного Международным Советом деловой авиации (IBAC).

«Это одобрение демонстрирует, что наши FBO в Берлине (Schonefeld Airport) и Лансерии (Lanseria Airport, ЮАР) имеют четкие обязательства по безопасности бизнес-авиации на земле и выходят за рамки того, что требуется по обязательным документам. Аудит IS-BAH включал в себя проверку системы управления безопасностью полетов, соответствие требованиям для организаций и персонала, обучение, компетентность и ряд других аспектов обслуживания частных самолетов», - комментирует Этторе Погги, директор группы FBO в Luxaviation Group.

Международный стандарт IS-BAH разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному

обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS). Стандарт запущен на выставке EBACE-2014.

Ранее, аналогичный сертификат получил и FBO в Цюрихе, который стал первым комплексом в Швейцарии, получивший Stage II. В настоящий момент семь из двадцати пяти FBO группы сертифицированы по стандарту IS-BAH.



MEET THE WORLD'S MOST-DELIVERED BUSINESS JET

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

FAA будет блокировать сигналы ADS-B

Начиная с 2-го января FAA начнет внедрять фильтрацию данных системы автоматического зависящего наблюдения-вещания ADS-B некоторых воздушных судов. Как сообщается, это будет предпринято из-за того, что они (воздушные суда) передают ошибочную или ненадлежащую информацию, которая может повлиять на безопасность воздушного движения.

«Любое воздушное судно, на которое распространяется фильтр, не будет получать свою информацию ADS-B, отправленную в УВД, и этот самолет не будет клиентом для служб информации о трафике (TIS-B)», - сказали в агентстве. «Такие воздушные суда будут продолжать получать услуги УВД в зоне радиолокации с использованием вторичной радиолокационной информации».

FAA также может использовать фильтр для воздушных судов, у которых обнаружатся другие проблемы, включая передачу несовместимых кодов, и которые могут привести к ошибочной информации ADS-B, влияющей на безопасность УВД.

FAA намеревается рассылать индивидуальные уведомления владельцам/операторам перед применением фильтра. В этом уведомлении будет описана причина его применения и шаги, которые необходимо предпринять для удаления воздушного судна из фильтра. Если владелец/оператор воздушного судна не отреагирует на уведомление FAA, агентство может подвергнуть этот самолет фильтру без дополнительного уведомления. Владельцы и операторы могут идентифицировать статус фильтрации своих воздушных судов по идентификаторам ИКАО.



Где мы находимся

- Центр бизнес-авиации FBO RIGA
- Сеть агентов



www.fcg.aero

Qatar Executive получила четвертый G650

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) получил четвертый флагман Gulfstream G650 (A7-CGD). Накануне самолет выполнил перегоночный рейс из Саванны в Доху через лондонский Фарнборо. Первый бизнес-джет данного типа пришел в распоряжение оператора в декабре прошлого года.

Согласно первоначальному соглашению, оператор получит 20 самолетов G500, G600 и G650, однако уже в мае 2015 года этот контракт был увеличен до тридцати машин. Все самолеты оформлены в виде твердых заказов. А в июле 2016 года Qatar Executive объявил о заказе трех дополнительных Gulfstream G650ER. Поставки запланированы на 2017, 2018 и 2019 годы.

Исполнительный директор Qatar Airways Акбар Аль Бакер подтвердил, что Qatar Executive постепенно выведет из эксплуатации свой флот крупноразмер-

ных бизнес-джетов Bombardier, состоящий сейчас из четырех Global 5000 и одного XRS. «А три наших Challenger 605 будут сконфигурированы для работы в воздушной скорой помощи», - говорит он. «Большой салон этого бизнес-джета имеет идеальный размер для медицинской эвакуации, а дальность (4000 миль) достаточна для полета из Дохи в Лондон, который является очень популярным маршрутом».

До последнего момента парк Qatar Executive, состоял исключительно из самолетов канадского авиапроизводителя Bombardier (два Global 5000 Vision, два Global 5000, один Global XRS и три Challenger 605), теперь же флагманами катарской компании становятся G650ER, а в будущем и G500, G600. Правда не исключено, что именно Qatar Executive станет заказчиком новейших бизнес-джетов Bombardier Global 7000/8000.



Фото: Дмитрий Петроченко

Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый
G650

На запчастях

FAI Aviation Group на прошлой неделе получила очередной бизнес-джет Bombardier Challenger 604, но в этот раз в виде запчастей. Немецкая компания приобрела у своих коллег из MHS Aviation самолет, который пострадал в инциденте годовой давности.

Напомним, что 7 января 2017 года пассажирский лайнер A380-800 авиакомпании Emirates выполнял рейс из Дубая в Сидней. В тот момент, когда самолет находился над Аравийским морем, маршрут его пересек бизнес-джет Bombardier Challenger 604 (D-AMSC), принадлежащий немецкому бизнес-оператору MHS Aviation. Бизнес-джет пролетел во встречном направлении и на 300 м ниже него. Это вызвало попадание в так называемый спутный след самолета и потерю управляемости. Самолет несколько раз, от 3 до 5, перевернулся в воздухе. Нарушение режима полета вызвало остановку обоих турбореактивных двигателей, что привело к резкому снижению самолета. Джет «падал» 3 км пока пило-

там не удалось запустить двигатели и восстановить управление и посадить самолет. В инциденте несколько пассажиров самолета пострадали. Оператору пришлось списать бизнес-джет, так как он испытал перегрузки в 3,5g, что привело к изменениям в силовом каркасе фюзеляжа.

После того как самолет простоял почти год в Международном аэропорту Маската и с ним были проведены все следственные действия, а также вынесен вердикт Bombardier – «негоден», FAI Aviation Group приобрела D-AMSC. В свой последний полет джет отправился на грузовом гиганте Ан-124 «Руслан». Перед этим технические специалисты немецкой компании демонтировали «все лишнее».

Как комментируют в компании D-AMSC необходимо исключительно для запчастей. FAI rent-a-jet AG (входит в FAI Aviation Group) в настоящее время эксплуатирует шесть Bombardier Challenger.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Второй «белорусский»

Швейцарский производитель самолетов Pilatus Aircraft передал второй PC-12NG клиенту из Белоруссии – компании BySky (ЗАО «Авиакомпания «Байскай»). Как ранее писал BizavNews, первая машина отправилась в Белоруссию в начале декабря.

Второй самолет с бортовым номером EW-502LL был построен в августе 2017 года и получил уникальную ливрею, выбранную новым владельцем, и имеет VIP-конфигурацию салона в компоновке 6+2, также специально разработанную под задачи заказчика.

Новые турбопропы будут выполнять чартерные рейсы из Национального аэропорта «Минск» после получения BySky сертификата эксплуатанта. В ближайшее время BizavNews подробно расскажет о новом белорусском операторе PC-12NG.

Напомним, что за девять месяцев текущего года швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft поставил заказчику 54 самолета общей стоимостью \$263,2 млн. (53 PC-12NG и один PC-6). В первом квартале было поставлено 12 самолетов (\$59,1 млн.), во втором – 19 турбопропов (\$93,6 млн.), в третьем – 23 машины (\$110,5 млн.). Для Pilatus Aircraft традиционно самым сильным кварталом остается четвертый, когда производитель передает заказчику около 50% всех произведенных за год самолетов. Таким образом, есть все шансы повторить успех прошлого года, а если принять во внимание начало поставок реактивного PC-24, то и улучшить эти показатели. В прошлом году производитель передал клиентам сто самолетов: 91 PC-12NG и 9 PC-6. Общая стоимость поставленных самолетов составила \$461,4 млн.





PC-12 NG

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Piper Aircraft растет

Компания Piper Aircraft добилась двузначного роста доходов и поставок новых самолетов в 2017 году, говорится в сообщении производителя. Окончательные данные по поставкам и финансовые результаты будут опубликованы в начале февраля. Рост спроса на продукцию Piper и увеличение объема производства привели к тому, что численность персонала компании превысила 900 сотрудников. В течение последних 18 месяцев Piper Aircraft наняла более 300 специалистов, что составляет более 20% прироста штата.

«Вывод на рынок лучшего в своем классе М600 продолжает стимулировать рост доходов», - комментирует президент и генеральный директор Piper Саймон Кальдекотт.

По словам главы производителя, результаты в этом году продолжают дальнейшее движение в соответ-

ствии со «здоровым подходом к производству востребованных самолетов», который компания внедрила, настроившись на «новый реальный» рынок. По словам Саймона Кальдекотта, этот успех, как ожидается, продолжится и в ближайшем будущем. «Мы с нетерпением ждем 2018 год и ожидаем продолжения сильных результатов в нашей продуктовой линейке со стратегической ориентацией на Европу и Латинскую Америку».

Напомним, что в мае текущего года Piper Aircraft получила сертификат типа EASA для своего флагманского М600. «Мы будем сдерживать производство новых М600. В отличие от предыдущих новых моделей, которых в первый год было выпущено большое количество, с М600 такого не будет. Мы уже распродали практически все слоты на 2018 год», - говорит Калдекотт.

Piper планирует поддерживать производство М600 на уровне 35 самолетов в год. Производство предыдущих новых моделей, таких как Meridian и Matrix, компания быстро наращивала. Производитель сертифицировал Meridian в 2000 году и в следующем 2001 поставил 98 самолетов. Matrix получил сертификат в 2008 году, в том же году Piper выпустил 101 воздушное судно. В обоих случаях, во второй год производства выпуск резко упал, по меньшей мере на 70%.

«Люди хотят получить самолет сразу», - признает Калдекотт. «Но вам придется ждать, так что делайте свои заказы сейчас. Я не собираюсь делать «безумный» поступок и выпускать много самолетов в первый год и потом сокращать выпуск. Я хочу хорошее устойчивое производство».



Экс-глава Росавиации назначен на пост замглавы Минтранса

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжение о назначении Александра Юрчика заместителем министра транспорта РФ. Соответствующий документ опубликован на сайте кабмина. «Назначить Юрчика Александра Алексеевича заместителем министра транспорта Российской Федерации», - говорится в распоряжении.

О назначении экс-главы Росавиации на новую долж-



Фото Григорий Сысоев/ТАСС

ность также сообщили в Минтрансе. Кандидатура Александра Юрчика была предложена правительству в качестве замены Валерия Окулова, который, как сообщил ТАСС министр транспорта РФ Максим Соколов, был отправлен в отставку из-за возраста, больше месяца назад.

Александр Юрчик (родился 25 ноября 1957 года) с 1989 по 2004 год занимал руководящие должности в Управлении военных сообщений (ВОСО) на воздушных трассах Центрального управления международных воздушных сообщений гражданской авиации. С августа 2004 года по июль 2005 года был заместителем главы Росавиации, а затем возглавлял ведомство до 2007 года.

В 2007-2008 годах Юрчик был помощником министра транспорта РФ Игоря Левитина. В 2008-2009 годах занимал должность генерального директора ООО «Росавиаинвест». С 2011 года был советником, а в 2014-2015 годах - помощником министра транспорта РФ.

В конце 2015 года Юрчик перешел на работу в Администрацию президента РФ, став заместителем начальника Управления президента по обеспечению деятельности Государственного совета РФ Михаила Брюханова.

С июня 2016 года Юрчик занимает пост ответственного секретаря комиссии при президенте РФ по вопросам развития авиации общего назначения и навигационно-информационных технологий на основе глобальной навигационной спутниковой системы ГЛОНАСС.



В 2017 году Jetto Travel приступила к эксплуатации двух новых самолетов

Российская компания Jetto Travel в 2017 году приступила к эксплуатации на правах управления сразу двух новых самолетов: Bombardier Global 5000 и Cessna CJ2+. Таким образом, в настоящее время в распоряжении компании находятся два Challenger 300, два Bombardier Global 5000 (эксплуатируются в интересах владельцев), один Bombardier Global XRS (эксплуатируется в интересах владельца) и один Cessna CJ2+ (эксплуатируется в интересах владельца). Также клиентам компании доступен и парк финского оператора JetFlite OY, с которым у Jetto Travel подписано партнерское соглашение (в прошлом месяце оно было продлено на 2018 год).

Как отмечает Дмитрий Грамотенко, исполнительный директор Jetto Travel, 2017 год выдался непростым,



Фото: Дмитрий Петроченко

но компания отмечает положительную динамику с середины 2017 года. «Количество компаний брокеров на рынке осталось почти таким же, как и раньше, а вот количество клиентов сократилось, соответственно и борьба за них сильно увеличилась. Многие компании сильно демпенгуют и бывает такое, что некоторые дают цены в минус, главное, чтобы остаться с клиентом и надеяться на светлое будущее, летая с ним. Мы не приветствуем такого рода меры, и считаем, что клиентов надо «брать» исключительно качеством сервиса, ведь многие из них до сих пор ценят именно это и понимают, что это лакшери сегмент, за который надо платить. Безусловно, рынок поменялся и появились новые технологии ведения бизнеса, с которыми нам приходится считаться, всякие платформы бронирования или платформы для «пустых перелетов». Но ведь остались и другие клиенты, которые брали, например, Gulfstream G550 и никогда не возьмут кресло в самолете или не будут ловить «пустой перелет». Такие клиенты относятся к самолету, как к инструменту ведения бизнеса – в любое время в любое место», - рассказывает г-н Грамотенко.

В целом же г-н Грамотенко уверен, что следующий год будет более насыщенным, и рынок расставит акценты в пользу сильных игроков. «Начало года было довольно сомнительным, но с марта начался уверенный рост. Сейчас прослеживается тенденция, что российские пассажиры снова начали активно летать. Конечно нам пришлось корректировать работу компании во время кризиса, и скажу Вам честно – у нас это хорошо получилось, мы сократили расходы и увеличили прибыль. Также компания приросла несколькими новыми крупными и сохранила своих старых и любимых клиентов. Есть очень амбициозные планы на 2018 г., и мы очень надеемся, что у нас все получится», - резюмирует г-н Грамотенко.

JETFLITE



- ✈ Private Jet Charter
- ✈ Aircraft Management
- ✈ Air Ambulance
- ✈ Aircraft Maintenance
- ✈ Cargo Flights



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Moscow office
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Volkswagen получил вторую «восьмерку»

Компания Volkswagen Air Service (авиационное подразделение автомобильного концерна Volkswagen AG) приступила к эксплуатации своего второго Dassault Falcon 8X (D-AGBB), который ей был передан перед рождественскими праздниками. Компания Volkswagen Air Service, базирующаяся в аэропорту Брауншвейг-Вольфсбург, один из крупнейших корпоративных эксплуатантов в мире. Самолеты компании базируются, помимо «родного» аэропорта в Брауншвейг-Вольфсбург, по всему миру, включая и Москву. Ее флот состоит только из самолетов европейских производителей: Dassault Falcon 8X/7X/900 и Airbus ACJ319.

Между тем, источник BizavNews в Dassault Falcon

рассказал, что в настоящее время производитель уже поставил двадцать восемь самолетов 8X. Больше всего «восьмерок» поставлено в США, Данию и Швейцарию (по три машины). Последними самолеты 8X получили клиенты из Турции и Бельгии (Setair и Abelag Aviation соответственно). Также джеты поставлены в Россию, Индию, Бразилию, Германию, США, Бельгию, Турцию, Великобританию, Люксембург, Швейцарию, ОАЭ и Грецию. Еще несколько бортов зарегистрированы на острове Мэн и Бермудах.

Напомним, что первый 8X был передан клиенту в октябре 2016 года и сейчас к передаче заказчикам готовы более 10 машин.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Utair увеличит налет в 2018 году

В 2018 году группа сохранит лидерство на вертолетном рынке. Основными заказчиками останутся крупнейшие компании нефтегазового сектора, энергетики и строительства. Utair продолжит развитие санитарной авиации и пассажирских перевозок на вертолетах в труднодоступных регионах, сообщается в опубликованном вчера бизнес-плане на 2018 год, который был одобрен Наблюдательным советом и правлением группы.



План предусматривает увеличение общего налета вертолетов в России на 7,5% по сравнению с 2017 годом — он составит более 100 тысяч часов. При этом налет на AS-350/355 вырастет на 32%, на Ми-17 — на 14%. Вертолетный парк пополнят новые воздушные суда H125 (AS350) и Ми-17.

В 2018 году Utair будет развивать маршрутную сеть, услуги на борту и цифровые каналы. Группа продолжит оптимизировать затраты, внедрять принципы бережливого производства и выполнять все обязательства перед кредиторами и акционерами», — отметил генеральный директор авиакомпании Utair Андрей Мартыросов.

Группа останется крупнейшим поставщиком авиатранспортных услуг для миротворческих миссий — в них будут задействованы более 50 воздушных судов. В 2018 году Utair планирует увеличить выручку в самолетном сегменте на 11%, в вертолетном — на 16%.

+2 H130

Входящее в объединенную группу компаний «Хелипорты России» ООО «Технодром» - официальный дистрибьютор европейского производителя вертолетной техники Airbus Helicopters, в 2017 году поставило клиентам два вертолета Airbus Helicopters H130 в пассажирской комплектации 6+1 (6 пассажиров, 1 пилот), сообщается в официальном релизе компании.

Как рассказал BizavNews источник в отрасли, первая машина была «огружена» для поставки в РФ в октябре текущего года, вторая машина получена в начале декабря, однако была приобретена еще в прошлом году. Оба вертолета переданы частным клиентам. Многофункциональный легкий однодвигательный вертолет Airbus Helicopters H130 (ранее Eurocopter EC130 T2) – модификация версии EC130 B4. Просторная кабина вмещает одного пилота и шесть

пассажиров. H130 является одним из наиболее популярных вертолетов в мире.

Летные характеристики: максимальная скорость 287км/ч, крейсерская скорость 236км/ч, дальность полета 644 км, длительность полета 4.07 ч, максимальная высота: 7010 м. Крейсерская мощность: 790 л.с., взлетная мощность: 856 л.с. Вертолет может эксплуатироваться в самых сложных климатических условиях, обеспечивая при этом комфорт и безопасность пассажирам.

Приобретенные вертолеты будут использованы для дальнейшего развития деятельности группы компаний «Хелипорты России», расширения перечня предоставляемых сервисов и увеличения доли рынка вертолетных услуг в России.



Мubadala вновь инвестирует в Piaggio

Компания Piaggio Aerospace в минувшую пятницу опубликовала пятилетний план развития. Согласно сообщению компании, уже в следующем году ожидаются очередные инвестиции головного акционера Mubadala в размере 255 миллионов евро, которые будут переведены в акционерный капитал Piaggio Aerospace. Согласно плану производителя, основной упор в ближайшие пять лет будет сделан на два основных продукта: P.119H и P.180 Avanti.

Генеральный директор Piaggio Aerospace Ренато Ваги отметил, что повышенное внимание к программе P.119H Hammerhead, современному многофункциональному беспилотному летательному аппарату (БПЛА), предназначенному для авиационного, морского и наземного наблюдения и разведки, весьма велико. «В настоящее время существует много стран, как в Европе, так и других регионах, у которых есть потребность в средневисотных БПЛА с большим временем полета. Мы предоставляем платформу, которая базируется на сертифицированном самолете, что делает его более привлекательным вариантом, так как сейчас ужесточаются требования к беспилотным летательным аппаратам. Для нас очень важен этот проект, так как низкий спрос на деловые самолеты вынуждает обращать внимание на другие сегменты рынка», - сказал он.

Тем не менее, место для P.180 Avanti в плане развития нашлось. Согласно документу, производитель разработает «новую стратегию и коммерциализацию программы P.180, включая оценку потенциальных возможностей партнерства». Сейчас в сегменте деловой авиации компания предлагает обновленный EVO. Третье поколение Avanti было запущено в мае 2014 года, и Piaggio надеется этим самолетом вдохнуть жизнь в программу, которая стала жертвой кризиса в бизнес-авиации.

«Вертолеты России» поставят «ЮТэйр» восемь вертолетов

В декабре 2017 года АО «ЮТэйр-Вертолетные услуги» получило шесть новых многоцелевых вертолетов Ми-8АМТ в рамках контракта на поставку восьми машин данного типа, подписанного в июле текущего года с Холдингом «Вертолеты России». Еще два вертолета пополнят флот компании в начале 2018 года. Воздушные суда поступили с Улан-Удэнского авиационного завода на основную операционную базу АО «ЮТэйр-Инжиниринг». Их основным назначением станут пассажирские и грузовые перевозки в интересах нефтегазодобывающих компаний на месторождениях в Западной и Восточной Сибири. Два вертолета будут оборудованы медицинскими модулями и приступят к выполнению полетов в рамках приоритетного государственного проекта по развитию санитарной авиации.

«Мы продолжаем обновление парка современными воздушными судами. Ми-8АМТ отвечают самым вы-



соким требованиям наших основных Заказчиков и прекрасно справляются с любыми задачами благодаря высокой надежности, способности работать в любых географических и климатических условиях. Новые вертолеты позволят расширить возможности нашего флота и укрепить лидирующие позиции «ЮТэйр-Вертолетные услуги» в России и за рубежом», - прокомментировал событие генеральный директор ПАО «Авиакомпания «ЮТэйр» Андрей Мартиросов.

«Взаимодействие холдинга «Вертолеты России» и Группы компаний «ЮТэйр» уже на протяжении многих лет носит стратегический характер. Мы активно сотрудничаем не только в области продажи новой техники, но и лидерной эксплуатации модернизированных и перспективных вертолетов производства холдинга. Этому способствует, в том числе, и высокий уровень квалификации летного и инженерного персонала «ЮТэйр», - подчеркнул генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

С поступлением шести новых машин во флот Группы «ЮТэйр» количество вертолетов семейства Ми-17 (Ми-171, Ми-172, Ми-8АМТ/МТВ) увеличилось до 110 единиц. Это самый крупный по численности парк Ми-17 в гражданской авиации.

В 2017 году объем работ, выполненных вертолетами Ми-17 Группы «ЮТэйр» в России, увеличился более чем в 3,5 раза по сравнению с 2016 годом.

Напомним также, что компания «ЮТэйр-Вертолетные услуги» первой в России в начале 2018 года приступит к эксплуатации вертолетов Ми-171А2 – новейшего представителя самой популярной серии вертолетов Ми-17.

Gulfstream Beijing отмечает пятилетие

Сервисный центр Gulfstream Aerospace в Пекине – Gulfstream Beijing отмечает пятилетие работы на рынке. Gulfstream Beijing, расположенный в аэропорту Beijing Capital International Airport, имеет в своем распоряжении ангар площадью 70000 квадратных футов (6503 квадратных метра), а также офисы и ремонтные мастерские площадью 22000 кв. футов (2044 кв. м.). Центр укомплектован персоналом компаний Gulfstream и HNA Technic, прошедшим практику на производстве, и оборудован необходимыми средствами наземного обслуживания и инструментами.

«Компания Gulfstream Beijing является результатом великолепной совместной работы компании Gulfstream, наших партнеров в Китае и Главного управления гражданской авиации Китая. Мы очень рады иметь возможность обеспечивать обслуживание клиентов и предоставлять поддержку мирового уровня намного ближе к базам размещения более чем 330 самолетов Gulfstream (зарегистрированные в регионе). С появлением американского сертификата, у наших клиентов появляется дополнительная возможность получения первоклассного сервиса в современном комплексе ТОиР. Основной нашей целью является обеспечение безопасности и надежной эксплуатации этих самолетов каждый день. С учетом развития деловой авиации и роста парка наших самолетов в Азии мы надеемся, что наше сотрудничество будет успешным в течение многих лет», - комментируют партнеры.

Центр обслуживает парк самолетов Gulfstream местных операторов и некоторые модели самолетов других производителей. Услуги ТОиР доступны для G550, G450, G280, G200, GV и, конечно же, G650. В июле 2013 года Gulfstream Beijing получила сертификат на техническое обслуживание, включая работы

по планеру, установке интерьера и др., самолетов Gulfstream G550, G450 и G200, зарегистрированных в Гонконге и Макао. Соответствующие документы были получены от авиационных властей Китая (Civil Aviation Administration of China), Гонконга (Civil Aviation Department of Hong Kong) и Макао (Civil Aviation Authority of Macau). Gulfstream – первый производитель бизнес-джетов, предлагающий сервисное обслуживание в Китае в заводских условиях. Компания вложила средства в постройку центра технического обслуживания, так как парк самолетов компании в Китае и Гонконге значительно вырос и насчитывает сейчас более 150 бизнес-джетов, а всего в азиатско-тихоокеанском регионе – около 350.

«Каждую неделю к нам обращаются все больше новых клиентов. Наша работа по обслуживанию

самолетов не ограничивается лишь центром технического обслуживания: мы также направляем наших технических специалистов для оказания помощи операторам самолетов на местах, а количество обслуженных самолетов в течение года перевалило за сотню. Но самое главное, мы получаем много положительных отзывов от наших клиентов в Азии. Им нравится, что мы находимся прямо здесь и что мы придерживаемся высоких стандартов при выполнении нашей работы. В результате выигрывают обе стороны. Gulfstream может гораздо лучше понять потребности клиентов благодаря тому, что мы располагаемся в непосредственной близости от них. Наша централизованная система позволяет сократить расходы на техобслуживание и обеспечить максимальную готовность самолетов к эксплуатации», - резюмирует Чжан Чжиган, председатель HNA Technic.



RusJet готовится к эксплуатации Ту-204 в VIP конфигурации

Российская компания RusJet в ближайшее время станет эксплуатантом самолета Ту-204 в VIP конфигурации (Ту-204-100В), рассчитанного на перевозку 25 пассажиров. В настоящее время оператор проводит мероприятия по внесению воздушного судна в сертификат эксплуатанта. В компании не комментируют, кому принадлежит воздушное судно.

Самолет Ту-204 RA-64014 был построен в Ульяновске в 1994 году для авиакомпании «Россия». 2 ноября 1994 года при выполнении регулярного рейса из Москвы в Сочи у самолета разрушилась турбина левого двигателя. Более 10 лет самолет находился на хранении в ныне не существующем аэропорте Быково, откуда в 2008 году перелетел в Жуковский, а в сентябре 2010 года — в Ульяновск. Судьба машины была определена только в 2015 году, когда на правительственном уровне было принято решение об использовании самолета в качестве VIP-борта Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, с государственным финансированием. По данным годового отчета АО «Объединенная авиастроительная корпорация» (ОАК) за 2015 год, с целью финансирования затрат, связанных со строительством самолета типа Ту-204-100В, был осуществлен взнос из средств федерального бюджета в уставный капитал ОАК в размере 2,6 млрд руб. для последующего взноса в уставный капитал АО «Авиастар-СП».

В мае 2016 года «Авиастар-СП» выкупило у ООО «Лизинг-Авиа» планер самолета RA-64014 за 420 млн руб., еще свыше 600 млн руб. было затрачено на приобретение новых двигателей и покупных изделий. Работы по восстановлению и переоборудованию самолета на «Авиастар-СП» были начаты в 2016 году. По информации на портале госзакупок, разработкой

и монтажом интерьера VIP-салона занималась компания «Вемина Авиапрестиж».

4 октября 2017 года RA-64014 впервые поднялся в воздух уже в новом облике, а 11 октября 2017 года прилетел во Внуково.

В октябре текущего года RA-64014 совершил трансатлантический перелет, охвативший три континента, совершив перелеты с делегацией Министерства промышленности и торговли в рамках бизнес-миссии в страны Латинской Америки и США, где Министр промышленности и торговли выступил на Ежегодном собрании Американско-Российского делового совета, говорится в официальном релизе ОАК. Маршрут визита делегации включал в себя страны Южной и Латинской Америки (Мексика, Колумбия), а также внутренние перелеты по Соединенным Штатам Америки. В ходе перелетов совершались взлеты

и посадки с аэродромов, находящихся на большой высоте, например, аэродрома г. Богота (2548 м над уровнем моря). Самолет Ту-204-100В оснащен салоном повышенной комфортности производства завода Авиастар-СП (входит в ОАК). Бортовое оборудование воздушного судна позволяет осуществлять перелеты любой сложности, в том числе при неблагоприятных погодных условиях. Метеорологическое оборудование предупреждает экипаж о непогоде, а навигационное позволяет выстраивать маршрут в обход таких областей. Протяженность маршрута составила 34000 км, суммарное время полета 50 часов (в воздухе).

Согласно данным Росавиации в настоящее время парк компании RusJet (АО «Авиакомпания «Рус-Джет» СЭ 498 от 11.09.2006) состоит из самолетов BAe 125-800В (1), Bombardier Challenger 300 (1), Embraer Legacy 600 (1), RRJ-95В (1), Як-42Д (1).



Фото military_upir

IBAC развивает отраслевые стандарты

Международный Совет деловой авиации (IBAC) сообщает о быстром расширении программы Международного стандарта наземных провайдеров деловых самолетов (IS-BAH) и о прогрессе в признании Международного стандарта операторов деловой авиации (IS-BAO).

На осенней встрече IBAC сообщил, что продолжается работа с экспертной группой ИКАО по наземному обслуживанию по созданию глобальных рекомендаций для провайдеров по обеспечению полетов. Ожидается, что документ признает IS-BAH в качестве отраслевого стандарта для заинтересованных сторон для

удовлетворения требований системы управления безопасностью (SMS). Подготовка проекта ожидается в феврале, а рассмотрение экспертной группой ИКАО – в марте.

Между тем, IS-BAH продолжает развиваться. Сейчас по этому стандарту одобрено около 90 провайдеров, и на основании количества ожидающихся аудитов к апрелю это число может достигнуть 120.

Совет также продолжает работать с EASA по признанию IS-BAO в качестве альтернативного способа соблюдения правил EASA Part NCC (сложные некоммерческие самолеты) или «предоставить значительную льготу в отношении соблюдения Part NCC во всех странах-членах EASA», - говорит IBAC. В рамках этой работы аудиторская группа EASA планирует изучить IS-BAO в феврале.

IBAC заявил, что информация о Схеме по сокращению выбросов для Международной авиации (Corsia), которая относится к деловой авиации, теперь доступна в Интернете. Операторам и компаниям, обеспечивающим полеты, предлагается зарегистрироваться, чтобы быть в курсе последних событий.

Совет также объявил о своем намерении разработать SMS для операторов деловых самолетов и одобрил свой первый коммуникационный план. По словам IBAC, более подробная информация о нем ожидается в начале 2018 года. Группа также недавно приветствовала Ассоциацию деловой авиации Африки в качестве 15-го члена организации.



2018 станет годом перезагрузки

Эксперты отрасли деловой авиации рассчитывают, что 2018 год станет «годом перезагрузки». При этом ожидается, что поставки деловых самолетов в следующем году будут плоскими по сравнению с 2017, но в 2019 году начнется рост. Это отражено в многочисленных рыночных прогнозах от JetNet iQ, Teal Group, Bombardier, Embraer, Honeywell и других компаний.

«Похоже, что производители планируют «пло-

ский» уровень поставок в 2018 году, а новые модели – Cessna Citation Longitude, Gulfstream G500 и Bombardier Global 7000 – компенсируют спад поставок некоторых старых и устаревших продуктов», - отмечают эксперты UBS Global Research. Таким образом, ожидается, что Bombardier Business Aircraft, Gulfstream и Textron Aviation получат увеличение поставок в 2018 году, а в Dassault и Embraer Executive Jets будет уменьшение.



Согласно данным JetNet iQ, поставки бизнес-джетов в 2017 году составят 653 единицы, а в 2018 году их число вырастет до 662. Однако эти цифры включают в себя 10 персональных джетов Cirrus SF50 Vision в 2017 год и 41 – в 2018 год, что означает, что поставки традиционных бизнес-джетов в 2018 году упадут на 22 самолета. В сегменте турбовинтовых самолетов, по данным консалтинговой компании, в этом году клиенты получают 337 воздушных судов, по сравнению с прогнозируемым в прошлом году 361 самолетами.

Если исключить информацию по поставкам, то оптимизм в отрасли продолжает расти. Последний индекс рынка деловой авиации UBS был зафиксирован на уровне 53 пункта, что на 10% выше, чем в предыдущем опросе, и он вернулся к уровню после президентских выборов в США. Индекс с рейтингом более 50 означает улучшающийся рынок.

Кроме того, предварительные результаты исследования мировой деловой авиации в четвертом квартале от JetNet IQ показывают, что 53% респондентов считают, что отрасль деловой авиации сейчас проходит нижнюю точку, а 27% заявляют, что рынок находится на дне, и только 19% говорят, что нижний предел еще не достигнут.

Поддержкой этого оптимизма стало укрепление экономики США, крупнейшем рынке деловой авиации, а также в Европе и других регионах. Также ожидается, что дальнейший толчок рынок деловой авиации США получит в результате налоговой реформы, которая, по мнению многих в отрасли, приведет к увеличению объема продаж деловых самолетов в 2018 году и в дальнейшем, как новых, так и подержанных.

Школе Jet Service 10 лет

Школе Jet Service 10 лет! Можно с уверенностью сегодня сказать, что Jet Service – это Школа с историей! Более 300 успешно летающих в бизнес-авиации стюардесс, это примерно 80% всех работающих в этой области русскоговорящих девушек! Сегодня в гостях у BizavNews генеральный директор компании Jet Service Ирина Юшина и вот ее рассказ о становлении компании и ее выпускниках.

За эти 10 лет мы прошли большой путь становления, развития и признания на самом высоком уровне. Сегодня Jet Service – лицензированный центр с

полным циклом подготовки бортпроводников для бизнес-авиации и частных ВС, а также подготовки авиационных инструкторов и преподавателей.

За прошедшие 10 лет мы создали целую образовательную индустрию в области бизнес-авиации.

Мы готовим с нуля стюардесс для полетов в бизнес-авиации, консультируем стюардесс бизнес-авиации на всех этапах полета, предлагаем курсы повышения квалификации по всем направлениям – «Кейтеринг», «Сервис класса Люкс и VIP-обслуживание»,

«Высокая кухня и Мировая гастрономия», «Со-мелье», психологическая подготовка, «Имидж и корпоративный этикет», консультирование по поискам работы, полетам фриланс, а также являемся признанным и успешным Кадровым агентством, которое успешно занимается подбором стюардесс на частные ВС по индивидуальным требованиям наших клиентов – владельцев и авиакомпаний коммерческой бизнес-авиации.

Нашими клиентами являются не только авиакомпании бизнес-авиации РФ, но и европейские авиакомпании бизнес-авиации, а также частные владельцы бизнес-джетов.

Все документы и сертификаты о получении дополнительного профессионального образования в области обслуживания в бизнес-авиации и повышении квалификации, которые получают наши выпускники – являются официальными документами, одобренными Министерством образования РФ, и признаются в любой авиакомпании бизнес-авиации – и Российской и Европейской.

По рейтингу группы компаний «Авиаперсонал» в 2015 году «Джет-сервис» занял 3 место в рейтинге авиационных центров РФ, после Авиационной Школы Аэрофлота и Уральского АУЦ.

Но сегодня эту статью я хочу посвятить не заслугам нашего центра, а самим русскоговорящим стюардессам бизнес-авиации!

Работая долгое время сама в этой области в качестве стюардессы бизнес-авиации и затем в области подготовки и подбора стюардесс для бизнес-авиации, я для себя поняла одно – да, стюардессами бизнес-авиации рождаются! На самом деле, тот



набор качеств характера, врожденное стремление помогать людям и окружать их заботой, любовь к людям, полная самоотдача и готовность рисковать даже жизнью ради своих пассажиров (не секрет, что место работы – самолет и связанные с ним риски для жизни), стремление к постоянному совершенствованию своих навыков, умение преодолевать порой нечеловеческие стрессы, а также невероятная находчивость и быстрота реакций на быстро сменяющиеся обстоятельства – никак нельзя в себе воспитать или приобрести. С этими качествами рождаются!

Наши русскоговорящие стюардессы востребованы сейчас больше иностранными авиакомпаниями. Им, как Вы понимаете, сложно самим заниматься поиском русскоговорящих стюардесс, а также их подготовкой. За 10 лет своего существования, мы доказали

уже европейским авиакомпаниям, что подготовка в Jet Service ничем не уступает подготовке в самих компаниях – следствием этого мы получили постоянных заказчиков в лице самых крупных европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Также постоянно растет число обращения к нам и от российских операторов, особенно из регионов.

Почему так востребованы русские стюардессы бизнес-авиации на европейском рынке?

Ответ простой – во-первых огромное количество русских заказчиков-пассажиров в европейских авиакомпаниях бизнес-авиации (около 70% всех европейских VIP-перевозок коммерческой бизнес-авиации – русские или русскоговорящие пассажиры), которые хотели бы видеть на своем рейсе русскую стюардессу,

понимающую русский менталитет, во-вторых, наши – просто лучшие в мире стюардессы!

Русские и русскоговорящие стюардессы на голову выше по всем параметрам своих европейских коллег! Практически у всех без исключения высшее образование, многие имеют за плечами МГУ, МГИМО, все красавицы как на подбор – не секрет же, что русские девушки – самые красивые в мире. Знание английского и второго иностранного в совершенстве – это у всех без исключения!

Сам рынок и требования заказчиков диктуют и качество предложения! Наши параметры при приеме в школу – аналогичные, ведь мы стремимся максимально попасть в точку требований наших клиентов-владельцев!

Помимо этого, наши высокообразованные стюардессы-красавицы, еще не избалованные высокими европейскими зарплатами, очень скромны и трудолюбивы! Девушки готовы работать днем и ночью, причем вкладывая в свою работу всю свою душу, здоровье, а также принося на алтарь бизнес-авиации и свою личную жизнь, а точнее сказать – делают работу своей личной жизнью. Про стюардесс бизнес-авиации часто говорят «она замужем за самолетом».

Вот уже третий год подряд, Jet Service является площадкой для проведения национального, а теперь уже и международного конкурса красоты TOP Stewardess. Сотни самых красивых стюардесс гражданской и бизнес-авиации участвуют ежегодно в этом красочном мероприятии.

Бизнес-авиация – прекрасный, сказочный мир, и наши стюардессы – выпускницы нашей школы – настоящее украшение в этой области!



Год побед и надежд!!!

Конец 2017 года у наших партнеров из Jet Catering выдался ярким, насыщенным на события – открылся новый, ультрасовременный цех бортового питания и не только... Впрочем, давайте дадим слово нашим друзьям Евгению Панину и Анастасии Хмелевой, которые не только расскажут о последних новостях компании, но и поделятся с читателями BizavNews своими мыслями о рынке и планах на будущее.



Коллеги, вначале нашего разговора, позвольте поздравить вас и вашу великолепную команду с наступающими праздниками и пожелать дальнейшего процветания и реализации всего намеченного.

Дима, большое спасибо! От всей души поздравляем тебя, твою команду и всех читателей BizavNews с наступающим Новым Годом! Хочется пожелать оптимизма, веры в свое дело и финансовой стабильности.

На протяжении всего 2017 года Jet Catering был для нас главным ньюсмейкером в сегменте кейтеринга. Ваша компания за минувшие 12 месяцев провела огромную работу и как следствие - открытие нового производства и ребрендинг. Расскажите, пожалуйста, подробнее о новом цехе и его возможностях?

Спасибо тебе за эту возможность! Для нас – это огромная честь и ответственность информировать наш рынок о тенденциях в сфере питания для бизнес-авиации. В будущем году мы постараемся расширить географию наших вкусных обзоров и рассмотреть европейские рынки на тему кейтерингового обслуживания в отрасли.

Но вернемся, к нашему детищу. Вернее, к нашей мечте, которая осуществилась в этом году. Мы открыли новый, ультрасовременный цех бортового питания. Он не просто отвечает всем требованиям пищевой безопасности для приготовления пищи в авиационной отрасли, а является самым высокотехнологичным производственным цехом в России. Хотя и небольшой по пространству, цех занимает чуть менее 400 квадратных метров, высокотехнологичная начинка позволяет разогнать обороты данного про-

изводства до масштабов стандартных авиационных цехов, занимающих площади в несколько раз превышающие нашу. Немалую роль в этом играет оборудование, максимальная автоматизация всех процессов позволяет нам исключить ошибки в приготовлении любых, даже самых сложных блюд.

Стандартизация!!! Бизнес-авиация очень не любит данное слово, так как к каждому рейсу мы должны подходить нестандартно, учитывая все пожелания пассажира. И это правильно, но не на производстве. Здесь все должно быть стандартизировано и автоматизировано. Только так мы сможем получить не только высокое, но и постоянное качество продукта. Это очень важная составляющая нашей работы. Дело не только в оборудовании, но и в проекте самого производства. Оно было спроектировано самыми передовыми технологами и инженерами. Поток продуктов не пересекаются, то есть данное производство спроектировано таким образом, что может пройти аудит любой авиакомпании мира.

Ребрендинг – яркое свидетельство поступательного движения вперед. С какими новыми инновациями компания входит в 2018 год?

Jet Catering – это компания, зарекомендовавшая себя как компания, работающая в среднем ценовом сегменте и с индивидуальным подходом к каждому клиенту. Индивидуальный подход остается, а вот сегменты расширяются. Мы неоднократно писали о нашей работе со спортсменами, различных новшествах в нашем меню. Теперь с нашим новым производством мы можем замахнуться на люксовый сегмент. То есть масштабы нашего производства позволят нам работать во всех сегментах авиационного питания. И время идет, меняется мода. Нам хочется

идти в ногу со временем, а тут и новое производство, и компания изменилась. Поэтому, мы решили обновить наш бренд, сделать его таким же ярким и современным, как наше производство и подход к работе.

Какие из наиболее ярких событий уходящего года вы бы отметили?

В первую очередь – это, конечно, окончание строительства, и как следствие – открытие нового производства. А в целом, год был очень ярким на события. Очень продуктивно прошли выставки во Внуково, Женеве и Барселоне, были освоены новые техноло-

гии – мы внедрили в производство технику *sous-vide*. Но будущий год мы ждем с еще большим трепетом и уверены, что он будет еще ярче и позитивнее, ведь он пройдет под знаком Чемпионата Мира по футболу.

Сейчас Jet Catering активно выходит в сегмент линейной авиации. Как строятся взаимоотношения с авиакомпаниями, и какую часть в общем бизнесе планируется отдать именно под линейных перевозчиков?

Это провокационный вопрос. Мы попытаемся от-

ветить на него максимально честно. Наше производство может справиться с объемом любой авиакомпании, кроме Аэрофлота, летающей в Шереметьево. Но основным направлением нашей деятельности является бизнес-авиация, и менять в ближайшее время сферу деятельности компания не планирует. Мы обслуживаем рейсы линейной авиации, но только если борт зафрахтован нашим клиентом. Основным клиентом в данном сегменте выступает компания Sky Atlas. С ними у нас самые теплые отношения, мы бы даже назвали их дружескими.

Двигателем любого бизнеса является модернизация. Сколько и на что было инвестировано в 2017 году?

Основные затраты пошли на новое производство. Низкий поклон нашим инвесторам, что нашли возможность в столь непростые времена решиться на расширение бизнеса и построить производство менее чем за год. Уверены, мы сможем оправдать затраты уже в будущем году. Так же, мы модернизировали наши складскую и учетную системы, автоматизировав все программы.

А теперь позвольте от частного к общему. Отечественный рынок авиационного кейтеринга в бизнес-авиации за последний год не особо радует нас какими-либо значимыми событиями. Сложилось такое впечатление, что этот сегмент находится в глубокой стагнации, и перспектив роста в ближайшее время не предвидится. Каково истинное положение на отечественном рынке, и что нам ожидать в будущем?

Несмотря на мнение, что рынок авиационного кейтеринга, как и отрасль бизнес авиации в целом,



Фото: Дмитрий Петроченко

находится в стагнации, мы не ощутили спада после летнего сезона. Казалось бы, конец осени и начало декабря – достаточно «мертвые» сезоны, но по нашей статистике количество рейсов от месяца к месяцу не просто не падает, а значительно растет.

Что же касательно будущего? Уже давно ходят слухи о появлении нового крупного игрока в сфере кейтеринга в Москве. Мы с нетерпением ждем новых проектов! Нам всегда интересно посмотреть, что нового делают наши коллеги, и в каком направлении развиваются. Все предпосылки ведут к тому, что развитие получат специализированные кейтеринги, имеющие доступ к инфраструктуре аэропорта.

Можно ли утверждать, что главными конкурентами вашей компаний в настоящее время являются крупные рестораны, отели и т.д. (сетевые и не только), и как сделать так, чтобы клиенты не ощущали различие между брендом и реальным качеством, которое предоставляет, например, Jet Catering? Вообще, это реально в России?



Дима, скажи пожалуйста, кто является твоим конкурентом? И как твоё издание конкурирует с Vogue, Elle и т.д. «Да никак» - ответишь ты. Это абсолютно разные миры!!! Есть развлекательная литература, а есть литература для профессионалов. Так вы за «что» или за профессиональную литературу? Мы профессионалы и производим питание для профессионалов – людей, понимающих в авиационной и пищевой безопасности. Мы не ресторан с приставкой «на вынос», а серьёзное профессиональное производство. Так что, мы думаем, что с серьёзным подходом изменятся и стереотипы у рынка. Уверены, в скором времени все компании поймут это.

Можно ли в реалиях отечественного рынка бизнес-перевозок говорить о создании в стране в будущем каких-либо крупных совместных предприятий, или все же этот сегмент достаточно узок или даже не интересен для долгосрочных вложений?

Сегмент крайне интересен для всех авиационных кейтерингов, но профессионалов в данной области крайне мало. За последнее время мы видели массу попыток выхода авиационных кейтерингов в сегмент бизнес-перевозок, но ни одна не увенчалась успехом. А дело все в подходе. Он не должен быть линейным. Поэтому, объединения весьма возможны. Мы даже не исключаем прихода иностранных игроков на наш рынок.

Составляют ли конкуренцию компаниям этого сегмента «классические» кейтеринг-фирмы, занимающиеся поставками бортпитания регулярным авиаперевозчикам?

На сегодняшний момент, нет. Но все весьма заинтересованы в развитии данного направления. Это не

только дополнительные рынки сбыта, но и высококвалифицированный персонал. А на кухне – это немаловажный фактор твоего успеха. В ходе нашего исследования рынка по маршрутам следования спортивных рейсов, о котором мы писали ранее в кулинарных заметках, мы увидели большое стремление поставщиков бортпитания развиваться в направлении VIP-сегмента.

Но вернемся к реалиям текущего года. На сколько изменилась «корзина» клиента. Можно ли говорить, что заказчики оптимизируют свои расходы, включая питание во время полета?

Безусловно, все компании оптимизируют свои затраты. У каждой есть свой лимит на питание в зависимости от времени полета. И мы считаем, что это абсолютно правильное решение. Хочешь широкого застолья на борту – плати. Но, ты понимаешь, за что ты платишь и кому.

Какие из ваших предложений наиболее востребованы сейчас, и какие виды меню будут предложены клиентам в преддверии традиционного зимнего сезона?

Ну, вкус у нашего пассажира в новогодние праздники не изменен: оливье, селедка под шубой, мимоза, блюда из индейки и кролика. Добавим еще праздничного настроения мандариновыми десертами и имбирными пряниками. Все стандартно.

Расскажите, пожалуйста, о будущих проектах вашей компании.

У нашей отрасли, да что там отрасли – у страны, один большой проект: проведение Чемпионата Мира

по футболу. Будем надеяться и верить, болеть за нашу сборную!!! Вперед, Россия!!!

Ну и, конечно, мы снова планируем большое количество поездок на выставки, а также визиты к нашим коллегам за рубежом для обмена опытом.

Пользуясь случаем, еще раз поздравляем всех читателей BizavNews с Новым годом! Будем рады встрече с вами в будущем году на страницах BizavNews.

*Кушайте сами, кушайте с нами!
Ваши кулинарные гиды,
Евгений Панин и Анастасия Хмелева (Jet Catering)*



Самолет недели

Оператор: *Para-Sport-Club Triengen*

Тип: *Pilatus Aircraft PC-6/B2-H4 Turbo Porter*

Год выпуска: *1986 г.*

Место съемки: *декабрь 2017 года в Buochs - LSZC, Switzerland*



Фото: Дмитрий Петрович