



Минувшая неделя выдалась спокойной. Главный индикатор американского рынка – Gulfstream Aerospace – вновь показывает отличные результаты. По данным компании General Dynamics, производитель бизнес-джетов закончил четвертый квартал 2017 года с увеличением поставок как крупногабаритных, так и средних бизнес-джетов (всего поставлено 30 самолетов) и получил второй по количеству заказов на G650/650ER квартал за все время. Сильный финал года помог увеличить доходы за весь 2017 год авиационного подразделения General Dynamics, которое включает в себя Gulfstream и Jet Aviation, на 4%, до \$8,13 млрд, а операционную прибыль – на 13,2%, до \$1,59 млрд. Группа еще больше укрепила свою операционную рентабельность, которая составила 19,6%.

И словно в продолжение темы, Jet Support Services, Inc. (JSSI), ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг в деловой авиации, выпустил очередной отчет Business Aviation Index за четвертый квартал 2017 года. Согласно индексу, который отслеживает использование приблизительно 2000 бизнес-джетов по всему миру, средний налет бизнес-джетов в четвертом квартале 2017 года был на самом высоком уровне за последнее десятилетие.

Ну и наконец, Airbus Helicopters пересматривает проект тяжелого вертолета Х6. Технологии от партнеров, которые Airbus рассматривал для Х6, еще не готовы, а при депрессивной ситуации в нефтегазовой отрасли «рынок не является устойчивым» для нового тяжелого двухдвигательного вертолета.



Gulfstream готовится к переходному периоду

Четвертый квартал 2017 года стал для производителя лучшим по продажам семейства G650 за три года и вторым лучшим кварталом в общем

стр. 21

Airbus пересматривает проект вертолета Х6

Технологии, которые Airbus рассматривал для Х6, еще не готовы, а при депрессивной ситуации в нефтегазовой отрасли «рынок не является устойчивым» для нового тяжелого двухдвигательного вертолета

стр. 22

Налет бизнес-авиации на самом высоком уровне

Jet Support Services, Inc. (JSSI), ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг в деловой авиации, выпустил очередной отчет Business Aviation Index за четвертый квартал 2017 года

стр. 23

Женщина в мужском мире авиации

Сегодня Сабрина Шарки первая и единственная женщина-пилот, выполняющая демонстрационные полеты в одном из подразделений Pilatus Business Aircraft Ltd

стр. 24

Gulfstream G650



Сертификацию IS-BAH получили 100 компаний

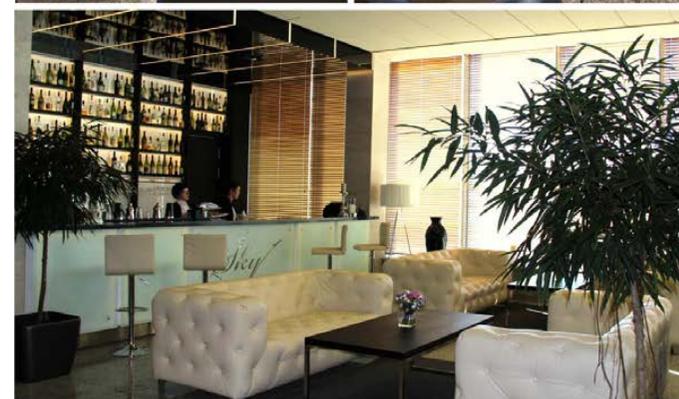
Международный Совет деловой авиации (IBAC) объявил о том, что с момента ввода в июле 2014 года программы Международного стандарта для наземных провайдеров деловой авиации (IS-BAH) достигла 100 зарегистрированных FBO.

Международный стандарт IS-BAH разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта для операторов деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации во всем мире и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS).

«Мы очень рады достижению этапа в 100 провайдеров IS-BAH, и я очень горжусь нашей командой,

которая сделала это возможным», - сказал Терри Йеоманс, директор программы IS-BAH. «Мы сейчас наблюдаем значительный рост в программе. Я вижу, что наш импульс продолжается, поскольку все больше FBO и наземных агентов оценивают по достоинству передовой опыт этого свода правил, поскольку наша отрасль признает ценность положительной культуры безопасности для своего бизнеса».

IS-BAH сочетает в себе добровольную передовую практику для наземных провайдеров бизнес-авиации с надежной встроенной системой управления безопасностью. Кроме минимальных стандартов для аэропортов, отрасль FBO остается в значительной степени нерегулируемой. Добровольное упреждающее принятие IS-BAH может привести к долгосрочному саморегулированию отрасли FBO. IBAC играет активную роль в работе целевой группы ИКАО по наземному обслуживанию, которая в настоящее время разрабатывает документацию по наземному обслуживанию для рассмотрения государствами. IBAC полностью привержена поддержке мирового сообщества бизнес-авиации в его стремлении сократить инциденты, связанные с наземными операциями.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

G500 отправляется в мировое турне

Компания Gulfstream Aerospace объявила о начале мирового турне нового бизнес-джета G500. Во время тура нынешним и потенциальным клиентам компании будет предоставлена возможность увидеть самые передовые технологии самолета, испытать беспрецедентный комфорт и превосходное оформление салона. Тур начался в этом месяце в Dallas Love Field и завершится в июне, пройдя в 12 странах.

«На фоне запланированной сертификации и ввода в эксплуатацию самолета текущий год станет важным для G500», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Сейчас идеальное время для клиентов - изучить самолет, который уже известен своим длинным и широким салоном, выдающейся производительностью и передовыми технологиями. Это также дает нам возможность тщательно протестировать и изучить полностью оборудованный интерьер в тот момент, когда мы готовимся к вводу в строй G500».

G500 оптимизирован для комфортного и производительного полета с низким уровнем шума, 100-про-

центно свежим воздухом, при этом высота салона самолета одна из самых больших в отрасли. Кабина экипажа оборудована первыми в отрасли активными боковыми ручками управления. В составе бортового оборудования Symmetry Flight Deck имеется 10 сенсорных дисплеев, система усовершенствованного зрения Gulfstream третьего поколения, система отображения полетных параметров на лобовом стекле Head-Up Display II и система синтетического видения Synthetic Vision-Primary Flight Display.

Самолет имеет дальность 5200 морских миль/9630 км при скорости 0,85 Маха, что дает операторам еще большую гибкость по сравнению с первоначальной дальностью в 5000 миль/9260 км. При скорости 0,90 Маха G500 имеет дальность 4400 морских миль/8149 км, что на 600 миль/1111 км превышает расчетную дальность.

Во время турне G500 сделает остановку в некоторых городах, включая Атланту, Нью-Йорк, Чикаго, Милан, Москву, Пекин и Мельбурн.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²





FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero
+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

МАК закончил расследование происшествия с ВАе 125-800А в Якутии

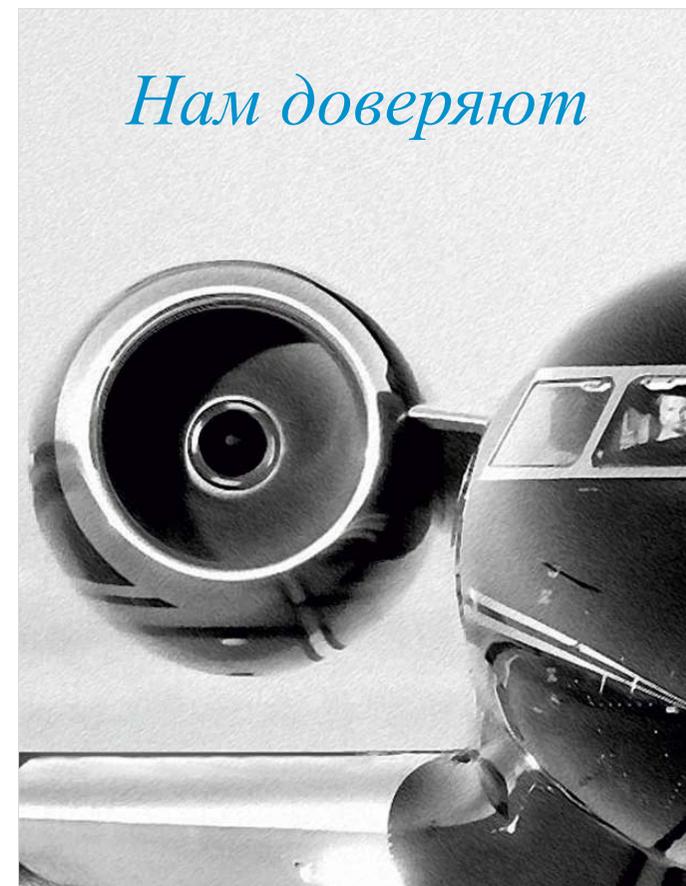
Комиссия Межгосударственного авиационного комитета завершила расследование авиационного происшествия с самолетом ВАе 125-800А RA-02773 ООО «Аэролимузин», происшедшего 05.06.2016 в Республике Саха (Якутия).

Авиационное происшествие с самолетом ВАе 125-800А RA-02773 произошло при полете ночью, в инструментальных метеоусловиях, над безориентирной местностью, из-за ошибки экипажа в выставке давления аэродрома при снижении для захода на посадку и отсутствия контроля за занятием заданной высоты со стороны диспетчера КДП. Несвоевременное реагирование экипажа на сигналы системы EGPWS привело к столкновению ВС с деревьями, отделению законцовки левой консоли крыла с винглетом и повторному выполнению захода и посадки на ВС с поврежденными элеронами и рулем высоты.

Наиболее вероятно, авиационное происшествие стало следствием сочетания следующих факторов:

- недостаточная подготовка экипажа к выполнению полета, выразившаяся в отсутствии у экипажа частоты работы АТИС аэродрома Нерюнгри (Чульман) и незнании требований АИП о дополнительном запросе диспетчера КДП для получения давления аэродрома в гектопаскалях. В РПП авиакомпании отсутствовали справочные данные по аэродрому Нерюнгри (Чульман);
- невнимательность экипажа при интерпретации давлений QNH и QFE, переданных диспетчером на борт ВС;
- отсутствие в документах, определяющих Технологию работы специалистов службы УВД Нерюнгринского ЦОВД, конкретных указаний по настройке КСА УВД «Альфа»;
- отсутствие в Технологии работы диспетчера КДП аэродрома Нерюнгри (Чульман) порядка контроля за занятием ВС заданной высоты полета при снижении и заходе на посадку.

По результатам расследования разработаны рекомендации по повышению безопасности полетов.



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Jet Aviation увеличивает мальтийский парк

Jet Aviation Malta приступает к эксплуатации второго бизнес-джета Embraer Legacy 600, который получил бортовой номер 9H-OKG (2007 года выпуска, ранее OK-GGG в ABS Jets).

Напомним, что в декабре прошлого года Jet Aviation закончила процедуру получения сертификата эксплуатанта Мальты. Соответствующий документ был получен на прошлой неделе от авиационных регуляторов страны (Civil Aviation Directorate Transport Malta).

«Мальтийский АОС является прекрасным дополнением к уже имеющимся европейским сертификатам эксплуатанта Германии и Швейцарии. Наши клиенты получают дополнительную гибкость в выборе ре-

гистраций и эксплуатации своего воздушного судна, что укрепляет наши лидирующие позиции в европейском, азиатском и ближневосточных рынках. Мальта обладает многими преимуществами. Это и геостратегическое расположение острова, и весьма благоприятное налоговое законодательство», - комментирует в компании.

Как ранее писал BizavNews, в июне 2017 года Jet Aviation подписала соглашение о создании совместного предприятия для начала работы на Мальте. Партнером компании выступила Luxury Business Jet (входит в крупный словацкий холдинг). Первым воздушным судном, которое получил префикс «9H» стал BVJ1. 19-местный BVJ1, который в настоящее время базируется в Европе, доступен для чартерных перелетов.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

FBO London Oxford Airport получил IS-BAH Stage II

London Oxford Airport, один из самых оживленных хабов бизнес-авиации в Великобритании, получил сертификат Международного стандарта наземных операторов бизнес-авиации IS-BAH Stage II. Примечательно, что Oxford Aviation Services Limited (OASL) и ее фирменный бренд OxfordJet, является одним из немногих FBO в мире, получившим одобрение Stage II, и второй в Великобритании после TAG Farnborough.

В ноябре FBO прошел очень строгий аудит управления безопасностью на соответствие требованиям IBAC (International Business Aviation Council). OASL стал одним из первых в Европе, который в 2015 году получил одобрение 1-го этапа IS-BAH. Достижение 2-го этапа представляет собой более высокий уро-

вень соответствия и контроля системы управления безопасностью, а также более широкое понимание систем безопасности всеми сотрудниками London Oxford Airport.

Комментируя это достижение, управляющий директор London Oxford Airport Анди Александер сказал: «Мы очень гордимся тем, что получили аккредитацию IS-BAH Stage II. Это важное международное одобрение для нашего FBO и его наземных служб, которое было достигнуто в результате огромной работы и преданности нашей большой команды. Важно отметить, что это признание самого высокого стандарта по управлению рисками и обеспечению качества, которое, несомненно, будет оценено нашими операторами и клиентами».





**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**





Аерородиум поведет V BBA Summit в Эстонии

Британская компания Аерородиум анонсирует проведение V BBA Summit (Baltic Business Aviation), который пройдет 22 февраля в Эстонии (Таллин, Tallink Spa & Conference Hotel). У компании Аерородиум 16-летний опыт в проведении международных конференций и семинаров по всему миру. Основатель компании Панагиотис Панагопулос занимает руководящие должности в компаниях, специализирующихся в организации и проведении конференций, а также хорошо известен как эксперт в авиации, создавший большую профессиональную сеть по всему миру.



«После своего предыдущего успеха в Эстонии и Латвии пятый ежегодный саммит ВВА, который пройдет под лозунгом «Новые возможности и рост», нацелен на изучение всех аспектов деловой авиации в Балтийском регионе и новых деловых возможностей для отрасли. Основное внимание в мероприятии уделяется странам Балтийского моря: Дании, Эстонии, Латвии, Финляндии, Германии, Литве, Польше, России и Швеции. Это уникальная возможность обсудить будущее деловой авиации, узнать о последних событиях, изучить региональный рынок, обсудить различные бизнес-модели, узнать о развитии региональной инфраструктуры и сети с ведущими экспертами в Балтии», - комментируют в Аерородиум.

Свое участие в BBA Summit подтвердили операторы бизнес-авиации, производители, консультанты, банкиры, юристы, руководители аэропортов, авиационные операторы, лизинговые и финансовые компании, страховые компании и все, кто участвует в развитии деловой авиации и будущих возможностях в Балтийском регионе.

Среди спикеров заявлены:

- David Bradley, Sales Director, Magnetic MRO
- James Carroll, Director, Business Development - Western Europe, JSSI
- Andrew Charlier, Head of Business Jets, Yachts and Superyachts, Partner, Ince & Co
- Tatiana Chernyavskaya, Regional Sales Manager – CIS and Ireland, FlightSafety International
- Jay Faria, President and Commercial Director, Airtrade Aviation
- Capt. Tilmann Gabriel, Program Director of the Air Transport Master Programs, City University London
- Jan Hascher, Director, Business Development, Central- Eastern Europe & Russia, JSSI
- Ivan Veretennikov, Sales Director, ArcosJet

Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый
G650

Jet24 увеличивает свой вертолетный парк

Компания Jet24 в начале 2018 года продолжила линию по наращиванию своего парка частных воздушных судов. Под управление компании поступил вертолет Ми-8Т в VIP-компоновке с возможностями его коммерческого использования для полетов в Центральном регионе. Как рассказал BizavNews источник в отрасли, речь идет о машине с бортовым номером RA-22965 Ми-8Т(ТВ) 1995 года выпуска.

Вертолет Ми-8Т начал эксплуатироваться в 1995 году, в 2014 был проведен полный рефит машины, которая сейчас имеет люксовую компоновку салона для VIP-полетов 10 пассажиров. Компания Jet24 заявила о возможности его использования для выполнения коммерческих рейсов. Вертолет имеет возможность летать также в зоны ограничения полетов. В настоящее время базируется в районе Домодедово, но в планах компании перенести место его стоянки на

Новую Ригу, что безусловно расширит возможности для клиентов, заинтересованных в данных услугах. В настоящее время в управлении Jet24 находится восемь джетов различных моделей и классов – Falcon 7X, Global 5000, Legacy 600, Challenger 300 и др., а также пять вертолетов производства компаний Eurocopter и Agusta.

Компания Jet24 осуществляет весь спектр операций с воздушными судами в категории «бизнес-авиация» – менеджмент, коммерческая эксплуатация, продажа/покупка, консалтинг и аудит – как российского, так и зарубежного базирования. За счет своего участия в работе группы компаний Jet24 также обеспечивает комплекс услуг в сфере трэвела и консьерж-сопровождения, и ведет активную информационно-аналитическую работу через свои медиа-активы.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Мarengo покажет второй прототип SH09 на Heli-Ехро

Компания Marengo Swisshelicopter представит свой второй летный прототип легкого однодвигательного вертолета SH09 (P2) в следующем месяце на выставке Heli-Ехро в Лас-Вегасе. Там же производитель планирует объявить о новых заказах на свой вертолет и рассказать об обновлениях программы летных испытаний.

Следующий прототип (P3) в настоящее время проходит подготовку к летным испытаниям. Этот вертолет и предсерийный PSo4 будут использоваться для получения сертификации EASA и последующего одобрения FAA. Поставки SH09, как ожидается, начнутся в следующем году.

В дополнение к P2, компания Marengo Swisshelicopter представит на шоу полномасштабный макет SH09, оснащенный современным медицинским интерьером, разработанным в сотрудничестве с американской компанией Metro Aviation. Этот медицинский

салон подчеркнет гибкость, пространство и вместимость SH09, которые обычно характерны для легких двухдвигательных вертолетов, и что обеспечивает очень экономичное решение.

За прошедший год производитель набрал дополнительно 112 сотрудников, в том числе несколько новых руководителей высшего звена, доведя общий штат до 250 человек, и переехал в новое здание штаб-квартиры в Ветциконе недалеко от Цюриха. В новом комплексе есть демонстрационный зал для вертолетов, который является нынешним местом базирования для первого прототипа SH09, а также здесь расположены отделы проектирования, продаж и маркетинга, поддержки клиентов, закупок и корпоративных команд.

1 февраля компания планирует объявить о крупном ребрендинге и о новом названии.



PILATUS

PC-12 NG

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Gulfstream передал клиенту последний G450

Американский авиапроизводитель Gulfstream официально сообщил о поставке заказчику последнего бизнес-джета G450. Производитель анонсировал прекращение выпуска G450 в ноябре 2016 года, закончив 14-летний серийный выпуск самолета, который стал третьей итерацией заслуженного GIV, введенного в строй в 1988 году. G450 будет заменен самолетом из новой продуктовой линейки Gulfstream – более крупным, быстрым и более дальним G500, который планируется ввести в эксплуатацию в конце этого года.

«За последние 12 лет G450 был одним из самых продаваемых бизнес-джетов в отрасли, любимых пилотами и пассажирами, благодаря своим технологическим достижениям, простому управлению, впечатляющей дальности и непревзойденному комфорту пассажиров», - сказал Марк Бернс, президент

Gulfstream. «За свою 30-летнюю историю семейство GIV трансформировало бизнес-авиацию, и G500 уже делает то же самое с первой в отрасли активной боковой ручкой управления и управлением в кабине экипажа через сенсорные дисплеи с интегрированными приложениями».

В момент ввода в эксплуатацию G450 в 2005 году, самолет продемонстрировал большую дальность, чем первоначально предполагалось – 4350 морских миль/8056 километров на скорости 0,80 Маха. Самолет также может пролететь 3500 миль/6482 км при 0,85 Маха.

К настоящему моменту флот G450, состоящий из более чем 360 самолетов, налетал более 964 тысяч часов и выполнил более 461 тысяч рейсов.

«G450 оставил след в истории авиации и остается важным членом семейства Gulfstream. Мы продолжим предоставлять лучшую в отрасли поддержку продуктов и клиентскую поддержку для владельцев G450», - сказал Бернс.

Как и G450, G500 получит больше возможностей, чем было первоначально объявлено. Самолет сможет летать на дальность 5200 морских миль/9630 км при 0,85 Маха и 4400 миль/8149 км при 0,90 Маха. Пять самолетов G500 проходят сертификационные испытания, а одобрение ожидается в начале 2018 года.

«Эволюция продолжается и наступают времена, когда ветераны уходят. G450 и его предшественники совершили революцию в своем классе и теперь уступают дорогу новым инновациям», - комментируют в Gulfstream.



Спонсоры и партнеры «Крыльев бизнеса» ждут всех на церемонии вручения премии

16 февраля 2018 года в Москве пройдет II Церемония вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Премия учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА), церемония вручения премии представляет собой одно из важнейших событий деловой авиации России. В этом году церемония пройдет в зале МИР, расположенном в центре столицы, на Цветном бульваре. Всего на церемонии ожидается более 200 гостей, приобрести билет на церемонию можно на сайте www.wingsaward.ru.

В рамках церемонии будут объявлены победители в 13 номинациях, охватывающих весь спектр рынка деловой авиации, от авиакомпаний до сервисных организаций. Всего в борьбу за обладание премией в этот раз вступило более 50 организаций из России и других стран. Как и в прошлом году, победителю

будет вручен приз – статуэтка «Крылья бизнеса».

Проведение премии – это не только подведение итогов года и оценка рынка, но и мощнейший коммуникативный инструмент. Участие в премии для организаций – возможность заявить о себе, и ряд организаций принял решение о поддержке проекта в качестве партнеров и спонсоров.

Оргкомитет премии рад приветствовать и благодарит всех, кто поддерживает проект:

ABS JETS – официальный спонсор II Премии «Крылья бизнеса»

SATCOM DIRECT – спонсор церемонии вручения премии «Крылья бизнеса»

Сервис персональных водителей Z BROTHERS – спонсор номинации «Зарубежная авиакомпания деловой авиации»

Платформа GETJET – спонсор номинации «Брокер»
Партнер премии – **ООО «Системы Бизнес Авиации»**

Партнер премии – **кондитерская «Dolce Bianco»**

Партнер премии – **ателье CHIAVE**

Партнер премии – **НОУ ДПО «Джет-сервис»**

Представители спонсоров и партнеров планируют присутствовать на церемонии; им поручается ответственная миссия: объявить победителей и вручить им приз в выбранных категориях.

Благодаря тем, кто поддерживает проект, появляется возможность сделать вечер вручения премии «Крылья бизнеса» насыщенным и запоминающимся. Ждем всех в Москве 16 февраля 2018 года на церемонии вручения премии «Крылья бизнеса»!



**“BEST AVIATION
SAFETY & REGULATORY
ORGANISATION – CARIBBEAN”**

Industry Insight
2017 AVIATION AEROSPACE
& DEFENCE AWARDS

BCAA 
BERMUDA CIVIL AVIATION AUTHORITY

The world's premier offshore Aircraft Registry

bcaa.bm | e: info@bcaa.bm

Connect with us  

Американским джетам придется соответствовать требованиям EASA

Компания по планированию рейсов Flight Service Bureau ожидает, что совместная рабочая группа FAA/EASA вскоре примет решение по сравнению перечня минимального оборудования производителя (MMEL) со специальным перечнем минимального оборудования (MEL). В прошлом году рамповые проверки во Франции на некоторых самолетах с регистрацией в США обнажили факт, что EASA и FAA имеют разные интерпретации стандартов ИКАО.

В соответствии с правилами FAA операторы с американским сертификатом могут использовать MMEL, но в Европе необходимо использовать MEL для каждого самолета или парка оператора. В ноябре 2016 года EASA начало требовать, чтобы все воздушные суда, летающие в европейском воздушном пространстве, имели одобренный MEL для каждого отдельного самолета. По данным Flight Service Bureau, EASA не признает MEL, который просто ссылается на MMEL.

«Это было «болью» для операторов США, так как получение индивидуального MEL, одобренного в соответствии с Письмом авторизации (LOA) от FAA, требует времени», - говорят в Flight Service Bureau. «Но, не делая этого, они рискуют не пройти рамповую проверку в европейской стране».

В рамках руководящих принципов ИКАО, письмо LOA DO95 FAA не обеспечивает процесс надзора или одобрения, необходимого для правильного перечня минимального оборудования. Сейчас США является единственной страной ИКАО, которая позволяет операторам использовать MMEL в качестве MEL.

Flight Service Bureau сообщило, что FAA скоро опубликует уведомление, требующее от международных операторов получить новый LOA D195, а EASA предоставит 12-месячный льготный период, чтобы дать время для получения таких разрешений.



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi

Новая реальность рынка

Аналитик Брайан Фоли считает, что ожидания производителей значительного отскока продаж новых бизнес-джетов, на фоне картины, наблюдаемой с 2011 года при средних поставках 692 самолета в год со стандартным отклонением всего 25 единиц, не находят оснований. «Статистически, очень вероятно, что результаты 2017 года также попадут в этот узкий коридор, так же, как и поставки 2018 года», - отметил он. «Эта тенденция не случайна, а скорее происходит от сочетания равных по величине, но противоположных по направлению рыночных сил, держащих поставки в равновесии».

Он утверждает, что пик в 1317 поставок в 2008 году как рыночный ориентир, следует рассматривать в качестве аномалии, и вряд ли это будет снова достигнуто в нынешних нормализованных и устойчивых рыночных условиях. Оживление на рынках США и Европы компенсируется слабостью на развиваю-

щихся рынках, на которые повлияли падение цен на сырьевые товары и политика государств.

Еще один фактор, влияющий на рынок, – это рост спроса на членские и долевые программы среди тех, кто хочет летать в частном порядке, не владея самолетом. Брайан Фоли считает, что бизнес-джеты, которые когда-то были ценны способностью поддерживать свою стоимость или даже получать прибыль, теперь обесцениваются сильнее, чем другие инвестиционные товары.

Он считает, что ожидаемый выход новых моделей может помочь стимулировать рынок. «Многие из новых продуктов находятся в дорогой категории самолетов с большой кабиной, которая в последнее время стагнировала. Это поможет восстановить данный сегмент при значительном снижении общей стоимости рынка бизнес-джетов», - заключает Фоли.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Практическая безопасность

20 марта 2018 года в Москве, в отеле «Аэростар», состоится III ежегодный практический семинар по вопросам безопасности в деловой авиации. Два первых мероприятия прошли с большим успехом, собрав в общей сложности более 200 участников.

В семинаре приняли участие представители Федерального агентства воздушного транспорта, МГТУ ГА, УВАУ ГА, Межгосударственного авиационного комитета, Международного совета деловой авиации, отраслевых ассоциаций. Основу аудитории составили представители авиакомпаний и операторов деловой авиации, а также организаций, работающих на рынке деловой авиации в других секторах. Семинар 2018 года пройдет при поддержке и участии Bombardier Business Aircraft и Air Total.

Программа семинара будет включать в себя теоретические и практические вопросы обеспечения безопасности полетов и топливообеспечения для авиапредприятий деловой авиации.

Семинар рассчитан на полный день, всем участникам мероприятия будут вручены сертификаты. Мероприятие проводится на русском и английском языках (синхронный перевод).

Участие в семинаре бесплатное с обязательной предварительной регистрацией.

Информация о семинаре будет размещаться на сайте ОНАДА www.rubaa.ru.



Фото: Дмитрий Петроченко



Продажи R66 растут

Компания Robinson Helicopter имеет политику пересмотра цен, в соответствии с которой производитель каждый год 1 января обновляет свои прайс-листы. Соответственно, у заказчиков есть стремление разместить депозит в декабре, чтобы получить вертолет с ценой 2017 года и, возможно, завершить контракт в начале января. И эта особенность покупателей более выпукло показывает популярность моделей в линейке производителя.

Компания регулярно распространяет отчет о прогнозируемых сроках выполнения заказов на новые вертолеты, с датой выхода с завода каждого из своих пяти продуктов. В последнем отчете с 7 по 19 января эти даты поставок прогнозировались следующим образом:

- R22 - с начала апреля по конец мая
- R44 Cadet - с конца апреля до середины мая
- R44 Raven I - с конца апреля до середины мая
- R44 Raven II - с середины мая до середины июля
- R66 - с конца апреля по начало июля

Исходя из этих данных, можно видеть, что продажи выросли у Robinson R66 и у R44 Raven II, срок поставки которых оказался самым большим.

Но надо учитывать, что существуют различные факторы, которые могут повлиять на эти даты, в частности, на объем выпуска каждой модели. Таким образом, возможно, что темпы производства могли быть уменьшены за время с момента данного прогноза, но, учитывая, что компания знает, как ее ценовая политика влияет на заказы, то скорее всего маловероятно изменение этого срока.

Monacair запустила мобильное приложение

Вертолетный оператор Monacair, базирующийся в Монако, запустил мобильное приложение для клиентов. Новая платформа позволяет легко заказывать рейсы и приобретать билеты на регулярные рейсы, получать посадочные талоны, получить консультацию по любым вопросам в онлайн режиме. Приложение доступно на английском и французском языках в iTunes и Google Play.

Monacair является частью Sky Group, который включает в себя оператора SkyCam и провайдера услуг ТОиР Sky Maintenance Services. Monacair, пожалуй, самый известный оператор в княжестве. Начав работу в 1988 году, компания приобрела уникальный опыт VIP-перевозок, что позволило ей в 1990 году стать официальным перевозчиком членов княжеской семьи и Правительства города-государства. Сейчас

парк Monacair состоит из 20-ти вертолетов, включая Leonardo AW139, Airbus Helicopters EC145 Mercedes-Benz Style, Leonardo (AgustaWestland) A109 Grand New SP и Airbus Helicopters EC155 B1 и шести новых Airbus Helicopters H130.

Напомним, что в августе 2015 года Monacair выиграла государственный тендер на регулярное сообщение между популярными направлениями у своего давнего оппонента Heli Air Monaco. Цель оператора на 2018 год достаточно «скромна» – 50000-100000 пассажиров. Общий объем инвестиций в новый парк превышает 17 млн. евро. Monacair летает по маршруту Ницца-Монако и обратно 50 раз в день (в высокий сезон), выполняя рейсы на комфортабельных вертолетах H130, производства Airbus Helicopters. Стоимость путешествия начинается от 140 евро.



Legacy 600 получил новую авионику

Американский провайдер ТОиР Duncan Aviation завершил первый монтаж авионики Honeywell Primus Elite на Embraer Legacy 600. Установка ЖК-дисплеев DU-875 была завершена как часть большого проекта модернизации, потому что оригинальные CRT-экраны для Legacy больше не производятся, а также морально устарели. Владелец Legacy, который является давним клиентом центра Duncan Aviation Houston, стал стартовым заказчиком для трех новых дополнительных сертификатов типа (STC), полученных компанией для подобной модернизации.

По словам менеджера Duncan Aviation Марка Винтера, компания создала данный пакет совместно с Honeywell для обновления авионики Legacy, что предполагало получение Duncan Aviation трех новых STC. Проект вместе с командой по монтажу авионики был переведен в техцентр компании в Линкольне, Небраска, потому что владелец Legacy решил сделать обновление одновременно с крупной инспекцией и покраской.

Три STC покрывают обновление DU-875 и обновление Primus Elite, модифицируя систему управления полетом Honeywell с FMZ-2000 на FMZ-2010 и добавляя блок управления связью Honeywell CMU MKIII. Модернизация с FMZ-2000 до FMZ-2010 добавляет систему поправок к данным, передаваемым GPS с возможностью вертикального наведения (WAAS/LPV), а модернизация Honeywell CMU MKIII привела самолет в соответствие с требованиями FANS-1/A+.

Тренажер G500 получил временное одобрение

Первый полнопилотажный тренажер бизнес-джета Gulfstream G500 от компании FlightSafety International, расположенный в учебном центре в Саванне, штат Джорджия, получил временную квалификацию FAA уровня А. Второй тренажер, который станет взаимозаменяемым между G500 и G600, будет квалифицирован после сертификации G500, которая ожидается в первом квартале 2018 года.

При обучении пилотов и технических специалистов будут использоваться оба этих тренажера в центре FlightSafety в Саванне. Примечательно, что это первые тренажеры бизнес-джетов, оснащенные коллимированным стеклянным зеркальным дисплеем CrewView, который обеспечивает лучшие оптические характеристики с большей четкостью, резкостью и

яркостью. В симуляторах также представлена визуальная система Vital 1100, которая дает подробные изображения, предназначенные для конкретной миссии, с улучшенным содержанием сцены и погодными эффектами.

В учебных программах FlightSafety для G500 и G600 также будут представлены новые интегрированные обучающие системы Matrix, в том числе передовые технологические учебные рабочие места, графические приборные панели и оборудование для летной подготовки 4-го уровня. Компания Gulfstream определит сроки и место дополнительных учебных центров G500/G600 в зависимости от потребностей клиентов.



Turkmen Air сменил название

Турецкая группа Bilen Air Services закончила ребрендинг своей дочерней компании Turkmen Air, которая теперь работает на рынке под брендом JetGlobe.

Как рассказал BizavNews Айка Кокабас, коммерческий директор Bilen Air Services, в текущем году компания рассчитывает приступить к эксплуатации новых самолетов. А в прошлом году компания добавила в свой парк Falcon 2000, Global Express и два Challenger 604, которые базируются в стамбульском аэропорту Ataturk. Напомним, что в 2016 году Bilen Air Service закрыл сделку по приобретению чартерного оператора Turkmen Air (входит в Turkmen Group). Детали сделки партнеры не комментируют. В будущем Bilen Air Service планирует ряд приобретений небольших операторов и расширение сегментов бизнеса, в первую очередь управление воздушными судами.

«Bilen Air Services изменила название Turkmen Air на JetGlobe, чтобы отразить свою все более растущую международную клиентскую базу. Название JetGlobe более динамично, и вся команда стремится подчеркнуть, что более мы не ограничиваемся лишь региональным рынком», - комментирует г-н Кокабас.

Bilen Air Service один из ключевых игроков на рынке Турции, уступающий по объемам обслуживаемых рейсов лишь Gozen Air Service. Стратегическим партнером компании на турецком рынке является ExecuJet. Bilen Air Service владеет собственными FBO в Стамбуле, Анталии и Анкаре. Ежегодно компания обслуживает свыше 2000 рейсов и оказывает услуги по наземному обслуживанию, топливообеспечению и услугам VIP-туризма, а также ангарному хранению и медицинской эвакуации.

Второй Epic E1000 поднялся в воздух

23 января совершил первый полет второй прототип высокопроизводительного однодвигательного турбовинтового E1000 компании Epic Aircraft. Производитель планирует завершить сертификацию самолета и ввести его в эксплуатацию в третьем квартале 2018 года.

Предсерийный самолет, известный как FT2 и имеющий бортовой номер N332FT, будет использоваться для оценки функциональности интерьера и кабины, а также авионики, топливной, гидравлической, навигационных и климатической систем, говорится в сообщении компании. Второй прототип присоединился к первому опытному самолету, который начал тестовую кампанию по сертификации в декабре 2015 года и с тех пор налетал около 500 часов.

E1000 является сертифицированной версией набора Epic LT. Компания прекратила продавать эту

модель в 2013 году после производства 54 комплектов, два из которых все еще собираются владельцами под наблюдением Epic.

По данным компании, в настоящее время в портфеле заказов около 80 самолетов E1000, а производственный план рассчитан на ежегодный темп 50 самолетов.

Epic Aircraft пока не сообщает об окончательных летно-технических характеристиках самолета с двигателем Pratt & Whitney Canada PT6A-67A, но предварительные данные обещают максимальную скорость 325 узлов (600 км/ч), дальность 1650 морских миль (3060 км) и потолок 34000 футов. Оборудованный авионикой Garmin G1000NXi полностью композитный самолет оценивается в \$3,25 млн., примерно на \$1,3 млн. больше, чем комплект LT.



Завершена реконструкция дороги к FBO RIGA

В январе 2018 года в международном аэропорту «Рига» завершена реконструкция объекта дорожной инфраструктуры Марупского края. Дорога соединяет дорогу С-13, ведущую к аэропорту с улицей Дзирниеку, на которой расположен FBO RIGA.

Проект «Развитие инфраструктуры, необходимой для развития предпринимательства в Марупе» состоял из нескольких этапов и был осуществлен при поддержке Европейского фонда регионального развития. Главным проектным заказчиком выступала Марупская дума.

Состояние дорожной инфраструктуры на момент начала реализации проекта не позволяла обеспечить ее безопасную и комфортную эксплуатацию. Не-

удобства испытывали как водители автотранспорта, личного и коммерческого, так и пешеходы.

В рамках реализации проекта было произведено переоборудование более километра дороги, обеспечено отсутствовавшее до начала проекта освещение, а также построены полосы для пешеходов и велосипедистов.

Результатом реализации проекта стало развитие дорожной инфраструктуры, расположенной вокруг крупнейшего аэропорта в странах Балтии, и возможность для пассажиров деловой авиации безопасно и с удобством подъехать к терминалу деловой авиации FBO RIGA.

Согласно комментариям Марупской думы, ожидается, что в результате введения в эксплуатацию новой дороги не менее 17 организаций, расположенных в регионе, получат положительный экономический эффект. Развитие инфраструктуры позволит создать более 80 новых рабочих мест.

Роман Старков, совладелец Flight Consulting Group, в состав которого входит FBO RIGA, комментирует: «Прежде всего, мы хотели бы поблагодарить наших клиентов за понимание и кредит доверия, выданный нам при открытии терминала, ведь дорога, ведущая к FBO RIGA, не соответствовала нашим требованиям и уровню оказываемого сервиса. Но сегодня, мы, наконец, рады сообщить, что дорога была полностью реконструирована, и теперь, когда подъезд к нашему терминалу не будет доставлять пассажирам неудобств, мы уверены, что можем подтвердить свое звание лучшего FBO в Европе. Будем рады видеть всех наших постоянных, а также новых клиентов у нас – в FBO RIGA».

Также в этом году планируется и реконструкция самого перекрестка, между улицами Дзирниеку, ведущей к FBO RIGA, и шоссе, ведущим в международный аэропорт «Рига».

Центр бизнес-авиации FBO RIGA был открыт в сентябре 2015 года. FBO RIGA является сертифицированным провайдером наземного обслуживания и оператором комплекса деловой авиации в Международном аэропорту Риги. Комплекс представляет собой терминал площадью 1200 кв.м., позволяющий принимать и обслуживать пассажиров и экипажи деловой авиации, ангар площадью 8400 кв.м., перрон с местами стоянок для воздушных судов и вертолетную площадку. FBO RIGA стал первым FBO в странах Балтии, прошедший регистрацию IS-BAH.



Сильнее и эффективнее

В 2017 году компания Airbus Helicopters поставила 409 вертолетов, получила заказы на 350 машин (объем чистых заказов составил 335 воздушных судов) и достигла высоких коммерческих показателей в сегментах вертолетов тяжелого и суперсреднего классов. Компания получила заказы на 54 вертолета семейства Super Puma и 19 вертолетов суперсреднего класса H175, подтвердив ведущие позиции этих

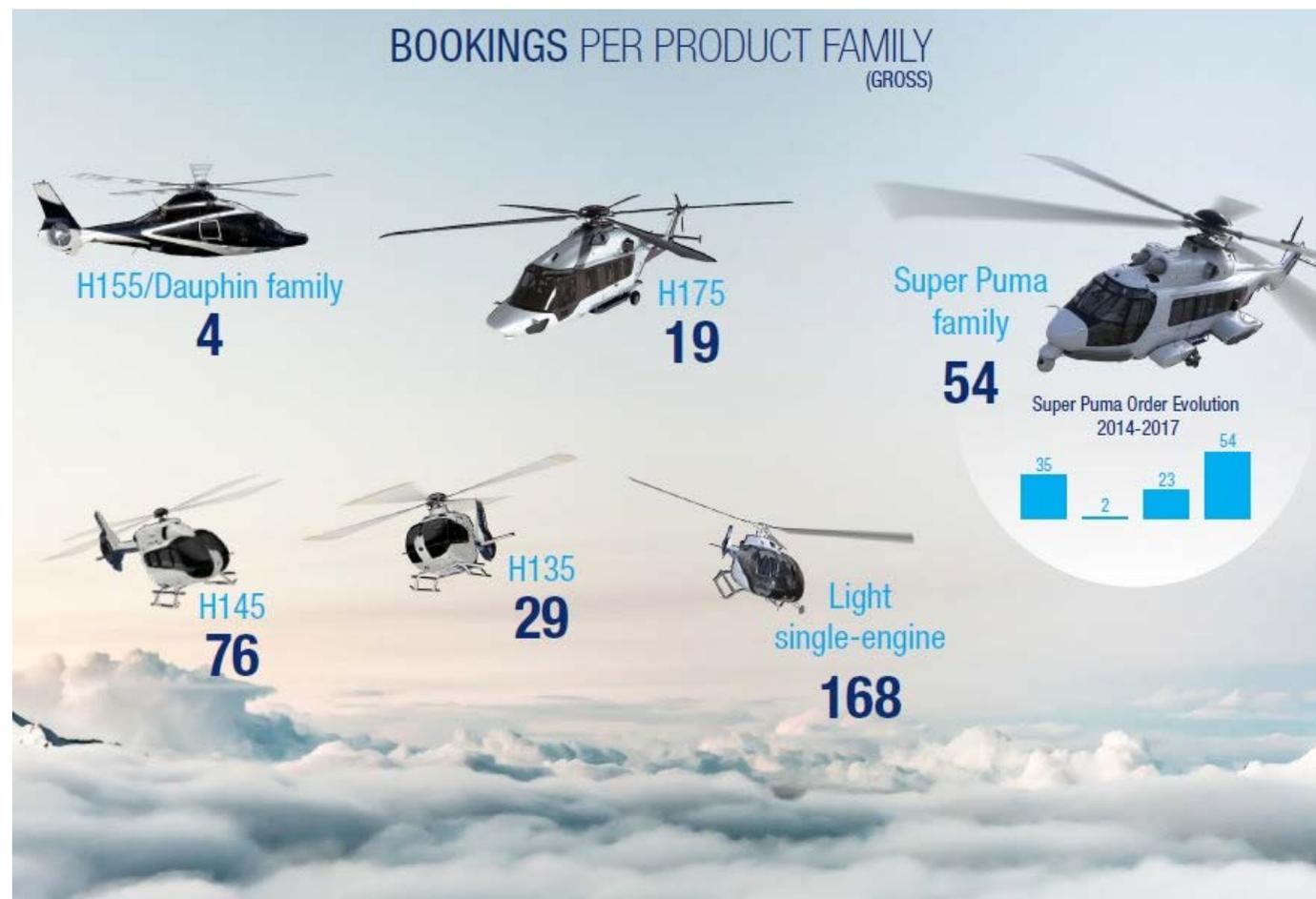
моделей в соответствующих сегментах рынка. В 2017 году портфель производителя пополнился заказами на 168 легких однодвигательных вертолетов и 105 легких двухдвигательных вертолетов H135 и H145. По состоянию на конец 2017 года общий портфель заказов компании составил 692 вертолета.

«Мы завершаем первый этап трансформации компа-

нии, стартовавшей в 2014 году. Изменения позволили нам стать сильнее и эффективнее в непростых условиях рынка. Результаты 2017 года стали отражением тех усилий, которые наша команда приложила к преобразованию производственных процессов, совершенствованию продуктов и услуг, а также разработке амбициозной инновационной концепции будущего вертикальных полетов», — отметил Гийом Фори (Guillaume Faury), президент компании Airbus Helicopters. «В этом году мы начнем второй этап трансформации компании, который будет заключаться в активном внедрении цифровых технологий в наши продукты, услуги и производство. Это позволит предоставить дополнительные преимущества нашим заказчикам и еще больше повысить безопасность наших вертолетов», — добавил г-н Фори.

В 2017 году компания достигла успехов в развитии новых продуктов, в том числе модели H160, первого вертолета поколения H: три прототипа в настоящий момент проходят испытания, сертификация запланирована на 2019 год. Среди основных событий 2017 года — открытие дочерней компании АСН (Airbus Corporate Helicopters). Под новым брендом Airbus предлагает частным и корпоративным заказчикам полный спектр деловых вертолетов, а также решения в области дизайна и конфигурации салонов таких машин.

В 2017 году в рамках реорганизации производства компания Airbus Helicopters открыла центр по производству лопастей в Ле-Бурже (Париж). Он стал частью новой глобальной производственной стратегии, объединяющей специализированные заводы в Мариньяне, Донаувёрте и Альбасете. Компания поставила четырехсотый вертолет UH-72 Lakota вооруженным силам США, а также начала подготовку к открытию первой сборочной линии вертолетов Airbus в Китае, первые поставки с которой ожидаются в 2019 году.



Бизнес-джет в Ташкентском аэропорту

В Международном аэропорту города Ташкента имени Ислама Каримова прошла встреча специалистов Национальной авиакомпании «Узбекистон хаво йуллари» и представителей компании Arcos Jet и Bombardier Business Aircraft. В рамках встречи были обсуждены перспективы сотрудничества. Программа включала и демонстрационный полет самолета Bombardier над Ташкентом.

В ходе ознакомления с проектом аэродрома «Ташкент-Восточный», Президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев особо подчеркивал необходимость и важность развития бизнес-авиации в Узбекистане. Встреча с представителями компании Arcos Jet и Bombardier Business Aircraft стала практическим под-

тверждением того, что национальным авиаперевозчиком уделяется особое внимание развитию деловой авиации, которая откроет новые возможности и создаст удобства для предпринимателей. Проект поможет отечественным и иностранным деловым людям оперативнее решать вопросы продвижения на внешнем рынке и находить бизнес-партнеров.

«Мы впервые в Узбекистане и рады приглашению со стороны Uzbekistan Airways», - отметила региональный вице-президент компании Bombardier Business Aircraft по Восточной Европе, России и стран СНГ Валерия Колючая. «Надеюсь, что сотрудничество компаний в сфере развития бизнес-авиации даст свои положительные результаты уже в самой бли-

жайшей перспективе. Деятельность компании связана, в основном, с куплей-продажей самолетов, но мы успешно освоили и другие виды рынка бизнес-авиации – техническое обслуживание воздушных судов, подготовку членов экипажа и их правовую защиту, вопросы лизинга, страхования, финансирования, предварительной оценки, продажи или аренды самолетов».

«Это первый опыт работы с Узбекскими авиалиниями, и мы надеемся, что сотрудничество станет платформой, которая послужит устойчивому развитию деловой авиации в регионе», – говорит управляющий партнер Arcos Jet Михаил Аленкин. «Такой сервис повсеместно востребован и имеет свои перспективы. Со своей стороны мы готовы предложить узбекским коллегам новые, весьма привлекательные возможности, начиная от поставки и покупки воздушных судов, их эксплуатации и коммерческой загрузки. Мы с радостью будем готовы поделиться своим опытом с нашими узбекскими коллегами. Думаю, что совместная работа поможет иностранным инвесторам и бизнесменам Узбекистана доставлять свою продукцию на внешние рынки и находить новых бизнес-партнеров».

В рамках рабочей встречи была проведена презентация самолета Bombardier. Участники ознакомились с его техническими характеристиками и авиационными возможностями.

По итогам переговоров было решено разработать и утвердить план совместных действий НАК и бизнес-партнеров.

Переговоры с зарубежными коллегами из Arcos Jet и Bombardier Business Aircraft дали новый импульс дальнейшему совершенствованию коммерческой деятельности Национальной авиакомпании.



Gulfstream готовится к переходному периоду

По данным компании General Dynamics, производитель бизнес-джетов Gulfstream Aerospace закончил четвертый квартал 2017 года с увеличением поставок как крупноразмерных, так и средних бизнес-джетов (всего поставлено 30 самолетов) и получил второй по количеству заказов на G650/650ER квартал за все время.

Сильный финал года помог увеличить доходы за весь 2017 год авиационного подразделения General Dynamics, которое включает в себя Gulfstream и Jet Aviation, на 4%, до \$8,13 млрд, а операционную прибыль – на 13,2%, до \$1,59 млрд. Группа еще больше укрепила свою операционную рентабельность, которая составила 19,6%.

Квартальные доходы авиационного подразделения выросли на \$157 млн. или на 8,6%, до \$1,98 млрд., а прибыль увеличилась на 24,1%, до \$340 млн.

В четвертом квартале Gulfstream поставил 23 крупноразмерных и семь средних бизнес-джетов, что на один самолет больше в каждой категории по сравнению с тем же периодом 2016 года. В течение всего года поставки в целом снизились на один джет до 120 самолетов (в 2017 – 90 больших и 30 средних, а в 2016 – 94 больших и 27 средних).

Председатель и главный исполнительный директор General Dynamics Феба Новакович сказала, что в целом группа провела «выдающийся год» и «соб-

рала очень хороший портфель заказов, особенно в четвертом квартале». Чистый объем заказов вырос на 20% из-за популярности больших самолетов. Заказы на G650/650ER выросли на 78% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что делает четвертый квартал 2017 года лучшим для продаж семейства G650 за три года и вторым лучшим кварталом в общем. По словам Новакович, Gulfstream находит новых клиентов для новых G650.

Хотя, по ее словам, компания обычно не говорит об общих рыночных условиях, Новакович сказала, что считает активность заказчиков растет по всей отрасли и с нетерпением ждет сообщений от других производителей.

В четвертом квартале объем портфеля заказов авиационного подразделения General Dynamics вырос более чем на \$600 млн, до \$12,44 млрд. Но это все равно ниже уровня в \$13,215 млрд. в конце 2016 года.

Благодаря усилению активности заказчиков и ожидаемому внедрению новых G500 и G600, General Dynamics ожидает, что авиационное подразделение в 2018 году увеличит выручку на \$220 млн., достигнув диапазона \$8,35-8,4 млрд. Но компания получит немного более низкую рентабельность – 18%, поскольку будут увеличены расходы на исследования и разработку и реформатирование сборочной линии из-за окончания выпуска G450, из-за замедления хода программы G550 и внедрения G500 и G600. «Но в обозримом будущем планируется продолжение выпуска G550 с низким темпом», - сказала Новакович.

Заглядывая в будущее, она ожидает, что 2018 год будет более медленным с точки зрения совокупных годовых темпов роста в свете переходного периода, но к 2021 году будет значительное увеличение.



Airbus пересматривает проект тяжелого вертолета Х6

Генеральный директор Airbus Helicopters Гийом Фори, который переходит в подразделение коммерческих самолетов, на пресс-конференции по итогам работы компании в 2017 году рассказал, что производитель пересматривает проект тяжелого вертолета Х6.

Он сказал, что технологии от партнеров, которые

Airbus рассматривал для Х6, еще не готовы, а при депрессивной ситуации в нефтегазовой отрасли «рынок не является устойчивым» для нового тяжелого двухдвигательного вертолета. По словам Гийома Фори, в настоящее время офшорные компании все больше обращают внимание на суперсредние вертолеты, такие как Н175.



Он предупредил: «Я не ожидаю структурного восстановления нефтегазового рынка. В этом сегменте все еще очень много «лишних» тяжелых вертолетов. Мы не ожидаем, что рост нефтяных цен в краткосрочной или даже среднесрочной перспективе поглотит эти избыточные мощности». Он сказал, что проблема избыточных мощностей может продлиться ближайшие пару лет.

Гийом Фори намекнул, что новый Х6 в конечном итоге может больше ориентироваться на военную сферу. На данный момент Airbus Helicopters «не будет начинать полномасштабную программу», а продолжит исследования, и субсидии в \$429 млн., одобренные Европейским Союзом для программы во Франции и Германии, остаются доступными.

«Преемник Н225 должен отвечать ожиданиям военного рынка», - сказала Фори. «Мы считаем, что в будущем этот рынок может быть более активным, чем сегодня». Однако он сказал, что прямо сейчас Airbus не может создать надежное экономическое обоснование для Х6.

В то же время будущее Н160, яркое, учитывая выбор французскими военными его для своей программы замены Н1Л (hélicoptère interarmées léger) с обещанием заказов до 190 Н160.

В прошлом году Airbus Helicopters поставил 409 вертолетов, что немного ниже 418 поставок в 2016 году. Валовые заказы за прошедший год составили 350 вертолетов (388 в 2016 году), тогда как чистые заказы в прошлом году составляли 335, на 18 меньше, чем в 2016 году, но немного выросли относительно 2015 года.

Налет бизнес-авиации на самом высоком уровне

Jet Support Services, Inc. (JSSI), ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг в деловой авиации, выпустил очередной отчет Business Aviation Index за четвертый квартал 2017 года. Согласно индексу, который отслеживает использование приблизительно 2000 бизнес-джетов по всему миру,



средний налет бизнес-джетов в четвертом квартале 2017 года был на самом высоком уровне за последнее десятилетие.

«Налет является циклическим, а пик летных часов приходится на летние месяцы третьего квартала. В среднем, в четвертом квартале налет снижается на 4%, однако в 2017 году мы наблюдали снижение на 0,4% в том же периоде», - сказала Нил Бук, президент и главный исполнительный директор JSSI. «Активность бизнес-авиации всегда была ярким показателем общего состояния экономики. Увеличение среднего налета на 4,5% в годовом исчислении свидетельствует о дальнейшем укреплении глобальной экономики».

Индекс деловой авиации JSSI отслеживает и анализирует летную активность и использование около 2000 деловых самолетов и вертолетов по всему миру. В отличие от коммерческой авиации, которая в значительной степени зависит от потребительских расходов, бизнес-авиация является инструментом, необходимым для эффективного перемещения для развития основной деятельности.

В отчете Business Aviation Index подсчитывается средний налет на самолет и группируются эти данные по нескольким ключевым критериям. Индекс отслеживает налет деловых самолетов по всему миру, отраслям деятельности и размерности самолетов, давая понимание состояния глобальных экономических условий.

Основные выводы отчета за четвертый квартал 2017:

- С начала года средний налет увеличился на 4,5%, а в четвертом квартале на 6,1% по сравне-

нию с тем же периодом прошлого года. Среднее использование воздушных судов в 28,65 часа в четвертом квартале представляет собой самый высокий уровень за этот период в любом году за время составления отчетов.

- Девять отраслей, рассматриваемые в рамках Индекса, показали разнонаправленные результаты. В отрасли потребительских товаров по сравнению с предыдущим кварталом рост среднего налета составил 6,2%, а в строительном секторе – на 5,2%. Наибольшее снижение наблюдалось в производственном сегменте, при этом сокращение летной активности квартал к кварталу составило 10,1%. Топливо-энергетический сектор также снизил налет на 8,3%. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года в авиации, деловых услугах и здравоохранении рост активности составил более 12%.
- В Индексе рассматриваются семь ключевых регионов мира. Значительное увеличение налета квартал к кварталу было зарегистрировано в Центральной Америке, на 9,3%, и в Азиатско-Тихоокеанском регионе – на 8,6%. Наибольшее снижение по сравнению с предыдущим кварталом наблюдалось на Ближнем Востоке, падение на 20% по сравнению с третьим кварталом.
- Во всех регионах, за исключением Ближнего Востока, зафиксировано повышение летной активности в годовом исчислении. Рост наблюдался в Европе, на 11,6%, и в Центральной Америке на 11% в 2016 году.
- В Северной Америке средний налет увеличился на 3,6% с начала года, и на 1,4% в годовом исчислении.

[Business Aviation Index Q4 2017](#)

Женщина в мужском мире авиации

Карьера Сабрины Шарки напоминает голливудский фильм: девушка работала обычной официанткой в одном из ресторанов аэропорта, а учиться летать пошла из любопытства. Сегодня она первая и единственная женщина-пилот, выполняющая демонстрационные полеты в одном из подразделений Pilatus Business Aircraft Ltd.

Сабрина, Вы всегда хотели быть пилотом?

Нет, не всегда. Мой отец очень любил авиацию, и когда я была маленькой, мы вместе посещали разные авиационные шоу. Когда мне было 20 лет, я работала в ресторане аэропорта, чтобы оплачивать обучение в институте, где я должна была получить диплом в области трофологии (наука о питании). Будущая работа, заключающаяся в приготовлении пищи для людей в больницах, казалась гораздо

скучнее, чем истории, которые рассказывали мне местные пилоты, и я решила пойти на летные курсы.

Где проходила летная подготовка?

Я получила частную лицензию на право пилотирования ВС в том же аэропорту, где работала официанткой, Сан-Луис-Обиспо в Калифорнии. Для получения коммерческой лицензии на полеты на многодвигательных самолетах пришлось пройти интенсивный курс в летной школе в Лафлин в Неваде. Также я училась управлять гидросамолетами в Лейк-Хавасу-Сити.

А как Вы оказались в Pilatus Business Aircraft Ltd?

В 1991 году я проходила обучение в качестве пилота

на PC-12, так как должна была выполнять полеты для стартапа авиакомпании Community Air. Компании не было суждено «сдвинуться с места», извините за каламбур. Но именно во время обучения я познакомилась с Томом Эвансом, который был ведущим пилотом-инструктором в авиационном учебном центре SIMCOM. Мы поддерживали общение на протяжении многих лет, и все это время я продолжала свою карьеру в авиации. Когда в 2006 году в Pilatus открылась вакансия пилота для проведения демонстрационных полетов, Том предложил мне отправить резюме. В октябре того же года меня принял на работу Питер Дункан, который в то время был главным пилотом.

В чем заключается Ваша работа в Pilatus Business Aircraft Ltd?

Мы выполняем различные задания. В реальности, демонстрационные полеты составляют совсем небольшую часть общего объема нашей работы! Мы перегоняем самолеты в покрасочный цех и обратно, проверяем качество покраски, проводим заводские летные испытания, иногда перевозим сотрудников компании, осуществляем демонстрационные полеты для правительства, посещаем авиационные выставки, проводим приемо-сдаточные летные испытания новых самолетов для клиентов. Каждый день происходит что-то новое, поэтому работать очень интересно!

Каково быть женщиной в преимущественно мужской отрасли?

В настоящий момент менее 7% пилотов в США составляют женщины. Это уникальная отрасль, где окажут поддержку любому, кто любит авиацию и серьезно относится к безопасности полетов. Мне по-



везло - в моей в карьере я не сталкивалась с серьезными трудностями из-за дискриминации женщин. Более того, большое количество авиационных организаций очень стараются привлечь больше женщин в авиацию.

Что Вам нравится в PC-12?

На нем просто очень здорово летать! Мне нравится его универсальность и комфорт. А еще я люблю подниматься высоко, выпускать шасси и закрылки и совершать ювелирную посадку на очень короткую ВПП.



Что особенно в Вашей работе?

Различные виды полетов, которые мы совершаем в Pilatus. Работать на производителя самолетов уникально по определению. Мы всегда летаем на новых самолетах, и в нашей работе гораздо больше разнообразия, чем в работе на коммерческих авиалиниях.

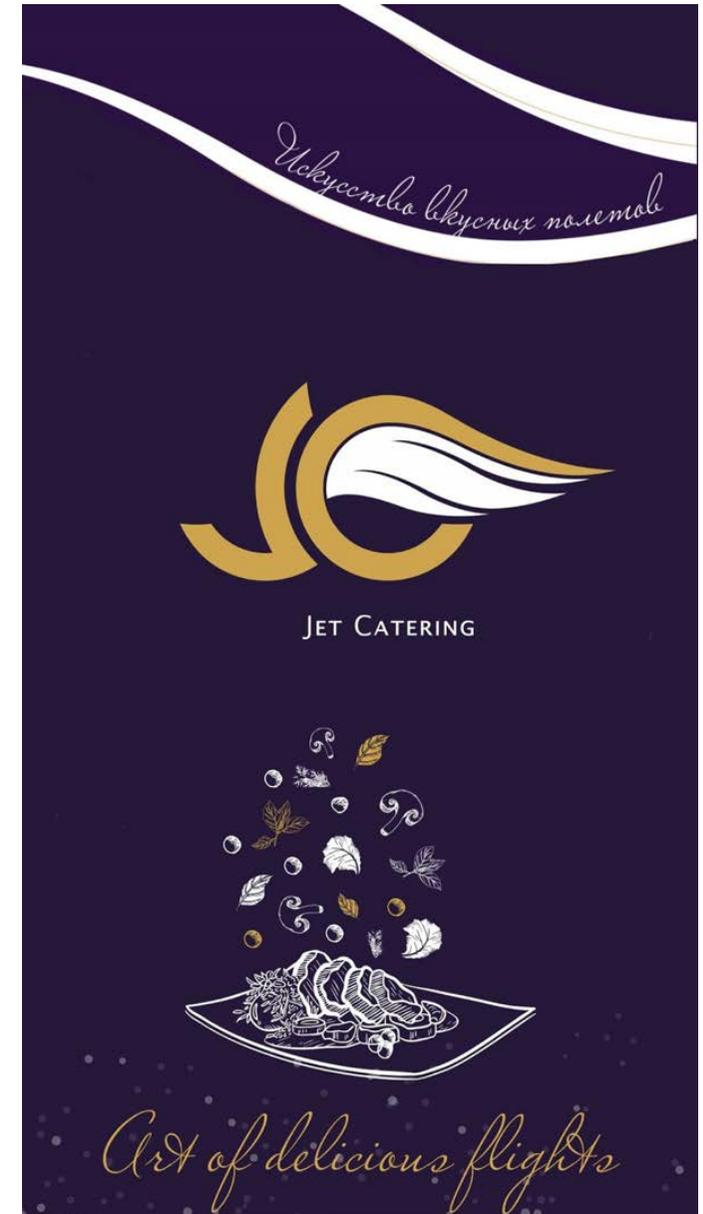
Чем Вы занимаетесь в свободное время?

Чтобы оставаться в форме я занимаюсь йогой и CrossFit, а по выходным я работаю волонтером в Колорадском центре терапевтической конной езды. Мне нравится быть частью команды, которая помогает менять жизни людей с ограниченными возможностями, улучшая их физическое и психологическое здоровье с помощью конной терапии.

Поделитесь с нами интересными историями из вашей карьеры пилота?

Моей личной целью было получить максимально обширный опыт полетов. На протяжении многих лет это было весело. Я летала на планере в Неваде, производила посев облаков во время начинающейся грозы в Северной Дакоте, перевозила грузы на юго-западе Аляски на Fokker F27, выполняла фигуры высшего пилотажа на Extra и даже успела полетать пару часов на военно-тренировочных T-28 Trojan и T-34 Mentor. Самые запоминаемые полеты были с пилотами Pilatus в г. Штанс и перегон PC-12 из Штанса в Брумфилд.

Сабрина, спасибо за интересные детали вашей повседневной жизни в Pilatus Business Aircraft Ltd.



Самолет недели

Оператор: *Falcon Aviation Services*

Тип: *Gulfstream G550*

Год выпуска: *2016 г.*

Место съемки: *январь 2018 года в Zurich Kloten (ZRH / LSZH), Switzerland*



Фото: *Дмитрий Петроченко*