



И вновь у нас короткая неделя. И вновь мы не сможем вам все рассказать о главных новостях уходящей недели. Но кое-что успеем. 6 марта компания «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») отметила пятилетие со дня открытия ЦБА «Пулково-3». В это день был обслужен первый пассажир и началась история крупнейшего на Севере-Западе России комплекса по обслуживанию рейсов бизнес-авиации. В 2013 году BizavNews присутствовал на торжественной церемонии открытия и уже тогда было понятно, что «ДжетПорт СПб» станет безоговорочным лидером по обслуживанию рейсов бизнес-авиации, и не только в Санкт-Петербурге и СЗФО. Мы поздравляем коллектив ЦБА «Пулково-3» и «ДжетПорт СПб» с пятилетием и желает процветания, реализации всех намеченных планов и достижения новых профессиональных высот.

Из интересного. В Госдуму внесен законопроект, расширяющий перечень авиационных работ. Законопроектом предлагается расширить перечень видов авиационных работ в соответствии с национальным стандартом Российской Федерации. Это позволит привлечь к выполнению авиационных работ организации независимо от организационно-правовых форм и форм собственности, индивидуальных предпринимателей и физических лиц, то есть снизить себестоимость указанных работ, повысить конкуренцию на рынке выполнения авиационных работ.

И в заключении хотелось бы от всей души поздравить с Международным женским джем наших прекрасных дам. Примите мои самые искренние поздравления с чудесным весенним праздником – 8 марта!



Самая оптимистичная конференция

Директор по продажам ArcosJet Иван Веретенников принял участие в панельной дискуссии по странам BRICS и MINT на конференции Corporate Jet Investor

стр. 16



ЦБА «Пулково-3» – пять лет!

6 марта 2013 года был обслужен первый пассажир и началась история крупнейшего на Севере-Западе России комплекса по обслуживанию рейсов бизнес-авиации

стр. 17



Вертолетная отрасль оживает

Благодаря улучшению долгосрочных мировых экономических перспектив, в течение следующих пяти лет вертолетные операторы твердо намерены инвестировать в закупки новой техники

стр. 20



Китайский гороскоп

Уже через месяц BizavNews отправится в Шанхай, где пойдет очередная выставка АВАСЕ-2018. Сегодня мы решили поговорить немного о рынке деловой авиации Поднебесной и таким образом подготовиться к будущей поездке

стр. 22

Gulfstream
G600



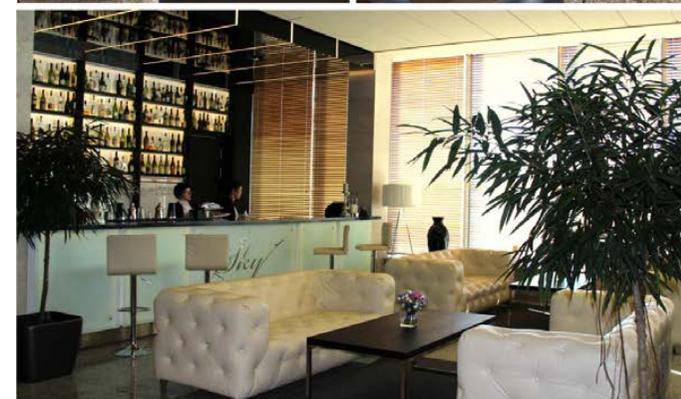
В России расширят перечень авиационных работ

В Госдуму внесен законопроект, расширяющий перечень авиационных работ, сообщает «Парламентская газета». В настоящее время к авиационным работам относятся работы, выполняемые с использованием полетов гражданских воздушных судов в сельском хозяйстве, строительстве, для охраны окружающей среды, оказания медицинской помощи и других целей, перечень которых устанавливается уполномоченным органом в области гражданской авиации.

Территориальные органы Федерального агентства воздушного транспорта выдают разрешения на выполнение видов авиационных работ, которые предусмотрены Правилами. Важными являются такие виды авиационных работ, как транспортировка персонала заказчика авиационной работы; транспортировка груза заказчика авиационной работы; обследование пастбищ, птиц и животных, обездвигание и отстрел животных; ледовые наблюдения на водном объекте и контроль за ледовой обстановкой, а также другие виды авиационных работ.

Законопроектом предлагается расширить перечень видов авиационных работ в соответствии с национальным стандартом Российской Федерации. Это позволит привлечь к выполнению авиационных работ организации независимо от организационно-правовых форм и форм собственности, индивидуальных предпринимателей и физических лиц, то есть снизить себестоимость указанных работ, повысить конкуренцию на рынке выполнения авиационных работ, достигнуть экономического эффекта путем снижения расходов заказчиков авиационных работ (в том числе государственных заказчиков, осуществляющих закупки авиационных работ за счет средств бюджетов всех уровней).

Законопроектом предлагается расширить перечень видов авиационных работ в соответствии с национальным стандартом Российской Федерации. Это позволит привлечь к выполнению авиационных работ организации независимо от организационно-правовых форм и форм собственности, индивидуальных предпринимателей и физических лиц, то есть снизить себестоимость указанных работ, повысить конкуренцию на рынке выполнения авиационных работ, достигнуть экономического эффекта путем снижения расходов заказчиков авиационных работ (в том числе государственных заказчиков, осуществляющих закупки авиационных работ за счет средств бюджетов всех уровней).



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Porsche планирует начать выпуск воздушных такси

Германский автомобилестроительный концерн Porsche рассматривает возможность производства беспилотных летательных аппаратов для воздушной перевозки людей, заявил директор компании по продажам Детлев фон Платен в интервью немецкому отраслевому журналу Automobilwoche.

По словам топ-менеджера, использование дронов позволило бы сократить время в пути из Цуффенхаузена - района Штутгарта, где расположена штаб-квартира концерна - до аэропорта Штутгарта до 3,5 минуты по сравнению с текущими 30 минутами на автомобиле.

«Нас занимает тема третьего измерения. Я могу себе представить, что Porsche может пойти по этому пути», - заявил Д.фон Платен. Уже в ближайшее время автоконцерн может представить эскизы нового транспортного средства, сообщает Deutsche Welle.

Речь может идти о дронах, которыми пассажиры смогут управлять самостоятельно. «Автомобилем Porsche вы управляете сами. То же самое может быть и в случае с дроном, но без необходимости получать лицензию пилота, поскольку устройство может многое делать самостоятельно», - отметил Д.фон Платен.

Он также не исключил, что такие воздушные такси можно будет использовать в том числе в густонаселенных районах.

Porsche активно осваивает новые сегменты автомобилестроения: в феврале глава Porsche Оливер Блуме объявил об увеличении планируемых инвестиций в производство электромобилей на период до 2020 года с 3 млрд до 6 млрд евро. Средства пойдут как на перевод на электродвигатели уже существующих моделей Porsche, так и на создание новых электромобилей.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ
Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Шереметьево

Ангар №2
Терминал А

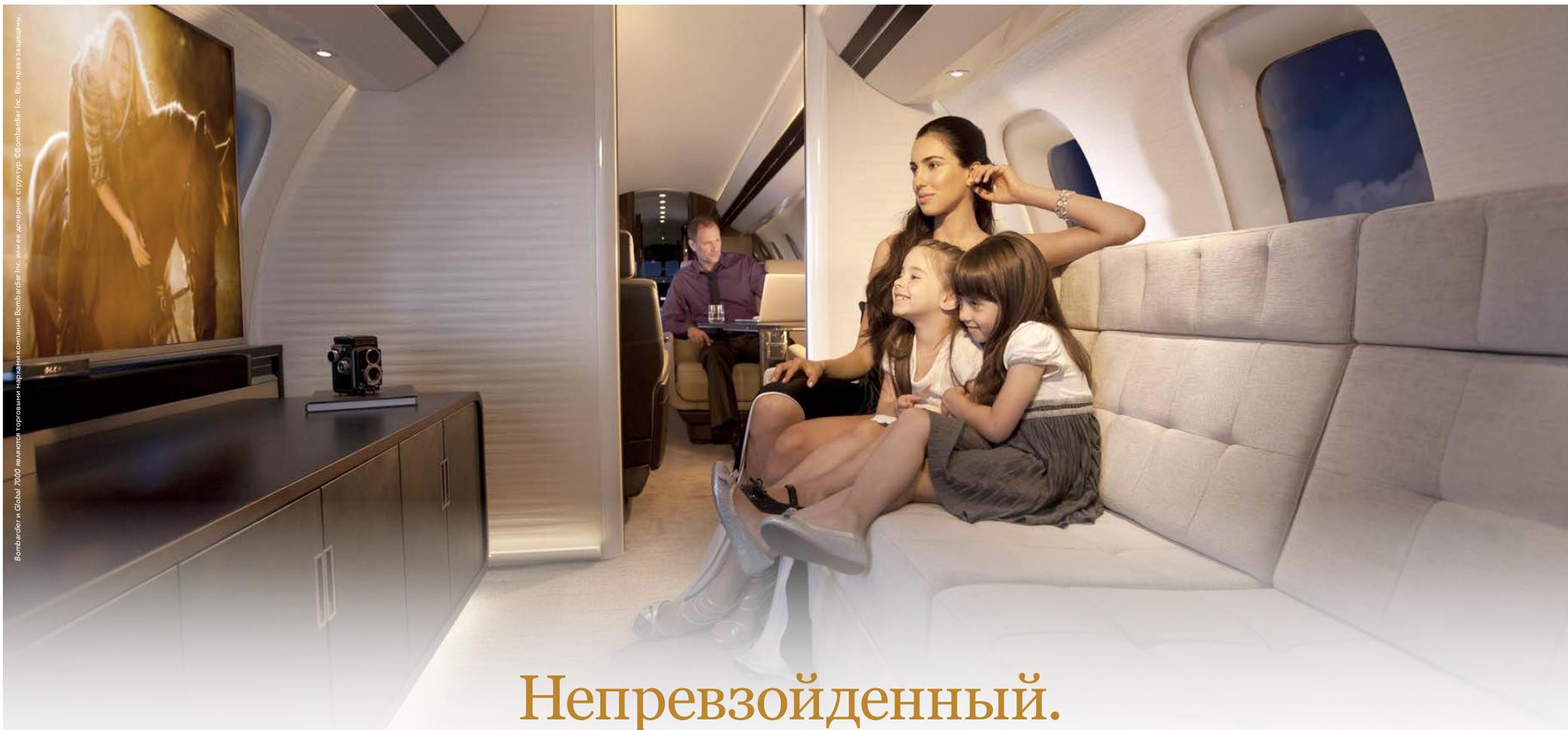
Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки

 **GROUP**

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero
+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волвадгер и Сблль 2009 ялякяст горсвалы марлмн комланы Волвадгер лс. лмке десчрнк струкчур лБолвадгер лс. Все права зашщелны.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

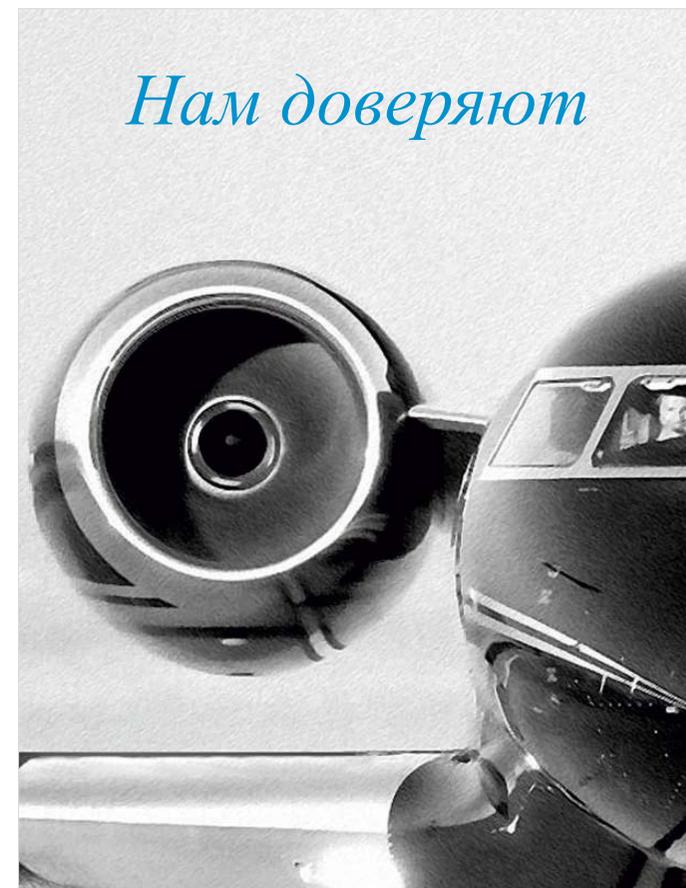
Eclair Aviation стал первым в Чехии оператором Global 6000

Чешский оператор Eclair Aviation приступает к эксплуатации нового бизнес-джета Bombardier Global 6000, став первым оператором самолета данного типа в стране. Eclair Aviation был образован в 2012 году и в настоящее время эксплуатирует два самолета Gulfstream G200 (2007 и 2011 год выпуска) и Cessna Citation CJ2. Компания специализируется на выполнении чартерных полетов, менеджменте воздушных судов, планировании рейсов деловой авиации, консалтинге и купле/продаже самолетов и вертолетов. Офис компании расположен в Праге. Новое воздушное судно ОК-GRX будет эксплуатироваться в интересах частного владельца.

Global 6000 представляет собой обновленный и брендированный самолет Global Express XRS, который вышел на рынок в 2004 г. как улучшенная версия исходного Global Express, сертифицированного в 1998 г. С переходом на Global 6000 компания Bombardier вы-

строила единую брендовую линейку от Global 5000 (укороченная версия с меньшей дальностью полета) через Global 6000 к Global 7000 и Global 8000 – новым бизнес-джетам ультрадальнего класса, которые были официально анонсированы в октябре 2010 г. Когда Bombardier освоит одновременное производство всех четырех моделей семейства Global: 5000, 6000, 7000 и 8000, компания сможет предоставить заказчикам выбор самолетов с дальностью от 9630 до 14630 км.

На сегодня Global 6000 имеет самый большой размер салона среди всех самолетов, специально спроектированных для применения в деловой авиации. В трех отделениях салона могут комфортабельно разместиться 15-16 пассажиров. При крейсерской скорости 0,85М максимальная дальность с 8 пассажирами составляет 11112 км.



Нам доверяют



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Satcom Direct отмечает десятилетие партнерства с Inmarsat

Satcom Direct (SD), поставщик услуг связи для бизнес-авиации, отмечает 10 лет партнерства с глобальным оператором мобильной спутниковой связи Inmarsat.

Юбилей, в котором подтверждается поддержка компанией SD сервиса SwiftBroadband, был объявлен делегатам ежегодного мероприятия для клиентов и партнеров Connection with Customers (CwC), которое проводился Satcom Direct в Остине, штат Техас. Чтобы отметить значимость отношений генеральный директор Inmarsat Руперт Пирс передал на CwC президенту SD Дэвиду Гринхиллу оригинальную лицензию, оформленную в рамке.

В 2008 году Inmarsat подтвердил SD в качестве лицензионного партнера по распространению косми-

ческой связи, что позволило начать перепродажу в авиационном сегменте сервиса Inmarsat по передаче IP-данных – SwiftBroadband. С тех пор SD сохранил свою позицию крупнейшего поставщика услуг авиационной связи Inmarsat и был признан в качестве важного фактора роста услуг SwiftBroadband.

В будущем SD продолжит поддерживать услуги SwiftBroadband для международной деловой авиации, в дополнение к расширению предоставления высокоскоростного широкополосного сервиса JetConneX, предоставляемого спутниковой группировкой Inmarsat Global Xpress. Системы SwiftBroadband и JetConneX поддерживаются семейством маршрутизаторов SD, которые оптимизируют эффективность связи в полете, а также обеспечивают растущий портфель приложений SD.



Руперт Пирс, генеральный директор Inmarsat (слева) передает президенту SD Дэвиду Гринхиллу оригинальную лицензию



Новый чартерный Global XRS в парке Global Jet

Global Jet выводит на чартерный рынок 12-местный Bombardier Global 6000 (LX-ABC, 2006 года выпуска) с базированием в Европе. Самолет внесен в люксембургское свидетельство эксплуатанта.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 19 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Пекине, Монако и Москве. На сегодняшний день под управлением Global Jet Concept находится более 70 самолетов. Воздушный парк перевозчика состоит как из собственных воздушных судов, так и из самолетов частных владельцев, находящихся в управлении.

Впервые модель самолета Global Express XRS (в настоящее время Global 6000) была представлена 6 октября 2003 года в ходе ежегодной встречи членов Национальной Ассоциации Деловой Авиации (NBAA) в Орландо, штат Флорида. Данная модель представляет улучшенную и удлиненную версию популярного самолета Global 5000 (Global Express), кроме увеличения размеров изменения коснулись основных систем самолета и навигационно-пилотажного комплекса. В начале 2005 года компания Bombardier впервые провела полеты Global Express XRS. Серийное производство самолета началось в 2006 году. Самолет предлагает легкое и быстрое перемещение между любыми точками земного шара. Он может с легкостью сделать безостановочный межконтинентальный перелет, например, Сидней - Лос-Анджелес, Нью-Йорк-Токио, или Тайпей - Чикаго. Дальность полета составляет 6200 морских миль.




FBO RIGA
 A part of Flight Consulting Group

**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**

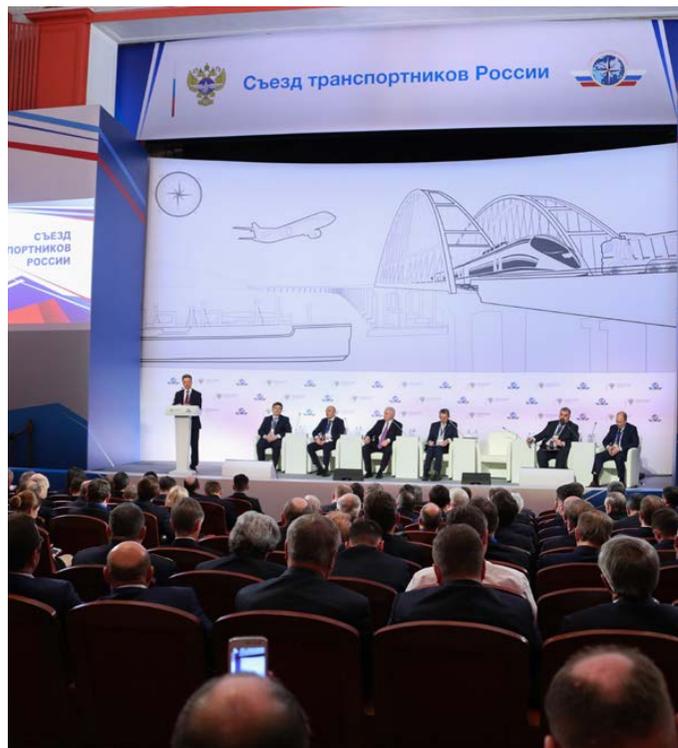




«Меридиан» приняла участие во Всероссийском съезде транспортников

Авиакомпания «Меридиан» приняла участие во Всероссийском съезде транспортников «Взаимодействие власти и бизнеса по выполнению поручений Президента Российской Федерации В.В. Путина и новым инициативам по развитию транспортного комплекса».

Организаторами съезда выступают Союз транспортников России и Министерство транспорта Российской Федерации при участии Комитета Торгово-промышленной палаты Российской Федерации по транспорту и экспедированию. Съезд собрал около 700 представителей транспортной отрасли России.



В работе Съезда принял участие Президент Российской Федерации В.В. Путин. Глава государства выступил на пленарном заседании Съезда, особо отметив успехи гражданской авиации, а также принял участие в телемосте со строителями второго Байкальского тоннеля, который сооружается в рамках программы по модернизации Байкало-Амурской и Транссибирской магистралей.

В рамках съезда прошли несколько «круглых столов», специализирующихся по отдельным отраслям транспорта и сферам, связанным с транспортом. В работе «круглого стола» по вопросам гражданской авиации приняли участие А.А. Юрчик, заместитель Министра транспорта Российской Федерации, С.А. Петрова, директор департамента государственной политики в области гражданской авиации Минтранса России, Н.Н. Ивановский, первый вице-президент СРОО «Международная ассоциация руководителей авиапредприятий», А.А. Фридлянд, директор научного центра экономического мониторинга, анализа и прогнозирования ФГУП ГосНИИ ГА.

«Всероссийский съезд транспортников проводится один раз в пять лет и является, по сути, главным отчетным мероприятием транспортной отрасли России. В рамках съезда также проходит выставка, на которой представлены приоритетные инфраструктурные проекты, реализация которых будет проходить до 2022 года. Участие широкого круга представителей министерств, ведомств, транспортных организаций, научных заведений и общественных объединений позволяет почувствовать ритм всей транспортной отрасли страны, понять, чего мы достигли и к чему будем стремиться в ближайшие годы» — заявил Владимир Лапинский, Генеральный директор авиакомпании «Меридиан».



VIP Aviation и NetJets отметили юбилей

Грузинский провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации VIP Aviation (VIP Aviation Handling Company) обслужил 200-й рейс бизнес-оператора NetJets. Юбилейный полет был выполнен в Международный аэропорт Тбилиси имени Шота Руставели (TBS/ UGTB). Впервые NetJets и VIP Aviation Handling стали партнерами в 2006 году. С тех пор компания – крупнейший мировой оператор – при полетах в Грузию пользуется исключительно услугами VIP Aviation.

По случаю юбилейного рейса в аэропорту была орга-

низована торжественная встреча. Экипаж самолета получил возможность познакомиться с аэропортом, отведать традиционные грузинские блюда, сообщает пресс-служба VIP Aviation.

VIP Aviation работает на рынке с 2008 года и является единственным членом ЕВАА в Грузии. Компания предоставляет услуги, помимо Грузии, в Азербайджане, Казахстане, Армении, Узбекистане, Кыргызстане и Таджикистане. В этом году компания отметить свое десятилетие, к которому будут приурочены несколько важных событий и мероприятий.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Honda и Cirrus спасли поставки в 2017

Если бы в прошлом году не было поставок двух относительно новых сверхлегких реактивных самолетов, HondaJet и Cirrus SF50, результаты в сегменте бизнес-джетов в 2017 году были бы значительно ниже, чем в 2016. По данным GAMA, производители поставили 667 бизнес-джетов в 2016 году, а в 2017 году – на девять больше, что привело к увеличению поставок на 1,3%.

В своем еженедельном отчете о рынке деловой авиации консалтинговая компания Corporate Jet Investor отметила: «Без поставок HondaJet и SF50 общие поставки в прошлом году упали бы на 8,3%».

Honda закончила 2016 год, поставив 23 HondaJet. В прошлом году Honda почти удвоила поставки, до 43 самолетов. Между тем, стартовые поставки однодвигательного самолета Cirrus SF50 начались в по-

следнем квартале 2016 года, а в прошлом году Cirrus поставил 22 новых самолета.

В докладе также подчеркивается тот факт, что Airbus и Boeing в течение года не поставили ни одного делового самолета. «За последние два года поставки Gulfstream G450 и G550 стали замедляться, также как и поставки Bombardier Global». В докладе отмечается: «Было бы легко сделать вывод и сказать, что мы видим переход к самолетам меньшего размера, что на самом деле будет не совсем правдой. Сейчас мы находимся в затишье между периодами, ожидая вывода на рынок следующего поколения новых, более крупных самолетов».

Corporate Jet Investor также признал, что на результаты этого года будут влиять поставки другого новичка в сегменте легких джетов – Pilatus PC-24.



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

H160 начал американское турне

Airbus начал трехмесячный предпродажный тур на втором прототипе вертолета H160, который участвовал в выставке Heli-Expo 2018. Программа разработки среднего двухдвигательного вертолета приближается к первой поставке в начале следующего года. Турне с демонстрационными полетами H160 начнется через три года после запуска программы и через семь лет после того, как была обнародована первоначальная концепция Х4.

По словам компании, данный тур показывает, что программа переходит в новую фазу, с акцентом на перевод писем о намерениях в заказы и наращивание объема продаж.

На прошедшей выставке Heli-Expo 2018 производитель сообщил о том, что энергетический конгломерат

Babcock станет глобальным заказчиком нового H160, который планирует в течение пяти лет внедрить во всемирный флот компании. Babcock заинтересовался неназванным количеством H160, которые предназначены для EMS и других миссий критически важных служб. Развертывание начнется с Европы, а затем вертолеты будут постепенно размещаться на базах компании по всему миру.

Авиационный бизнес оператора обеспечивает критически важные услуги в 14 странах, начиная от вертолетных медицинских услуг, тушении пожаров, поисково-спасательных операций, операций наблюдения и транспортировки в нефтегазовой отрасли. «H160 был естественным выбором, поскольку его большая кабина, низкий уровень вибраций и технологичность делают его безопасным и комфортным для критиче-

ски важных сервисов», - сказал исполнительный директор Babcock International Group по авиации Роджер Харди.

Airbus H160 оснащен комплектом авионики Helionix, полностью композитным фюзеляжем, салоном с плоским полом, большими окнами и багажным отсеком, вмещающим 300 кг. Его салон может быть сконфигурирован для размещения четырех или восьми пассажиров в VIP-версии или 12 мест в других конфигурациях.

H160 также включает в себя множество новых технологий, в том числе активные лопасти Blue Edge в пятилопастном несущем винте, которые уменьшают шум и способствуют более плавному полету, а также на 10-15% улучшают экономичность, по сравнению с H155.



BUSINESS AVIATION CENTER
FBO MOSCOW UUEE

Sheremetyevo airport



PREMIER AVIA



Luxaviation получила сертификат эксплуатанта Сан-Марино

Luxaviation Group получила сертификат эксплуатанта Сан-Марино и теперь может регистрировать самолеты и вертолеты в карликовом государстве. Первые три самолета уже получили префикс «Т7».

Напомним, что авиационные власти Сан-Марино ввели новый регистр воздушных судов в партнерстве с американской компанией Aviation Registry Group. Выгодное географическое положение карликового государства, которое не имеет собственного аэропорта, но окружено со всех сторон итальянской территорией с развитым бизнес-трафиком, подтолкнуло власти Сан-Марино к поиску дополнительных источников дохода на развитие собственного государства. Вся регистрационная работа отдана на аутсорсинг Aviation Registry Group, которая выполняет все технические работы, включая обеспечение высоких стандартов безопасности, конкурентное

ценообразование и гибкое обслуживание нового оффшорного реестра.

Сейчас регистрация в Сан-Марино доступна как частных самолетов, так и для коммерческих лайнеров. Власти Сан-Марино согласились соблюдать стандарты Европейского агентства по авиационной безопасности. Как считают эксперты Aviation Registry Group, регистр уже весьма популярен среди итальянских и французских клиентов, в связи с тем, что в этих странах недавно ввели налог на роскошь. Еще одним немаловажным фактором в пользу нового регистра служит отсутствие импортных пошлин и НДС.

Ранее авиационный регистр Сан Марино присоединился к Кейптаунской конвенции о международных гарантиях имущественных прав на движимое иму-

щество и Протоколу к конвенции о международных гарантиях имущественных прав на движимое имущество по вопросам, касающимся воздушных судов.

Как комментирует Дэвид Колиндрес, президент регистра, соглашение устанавливает правила в отношении признания, обеспечения соблюдения и установления приоритетного статуса гарантии на движимое имущество. Соглашение предусматривает создание международной гарантии, которая по своему характеру является собственностью, и которая включает договоры залога, соглашения о резервировании права, договоры лизинга и их эквиваленты. Международная гарантия регистрируется в международном реестре, который установлен в соответствии с Соглашением и который доступен в режиме онлайн.




**“BEST AVIATION
SAFETY & REGULATORY
ORGANISATION – CARIBBEAN”**

Industry Insight
2017 AVIATION AEROSPACE
& DEFENCE AWARDS

BCAA 
BERMUDA CIVIL AVIATION AUTHORITY

The world's premier offshore Aircraft Registry
bcaa.bm | e: info@bcaa.bm
Connect with us  

FAI Technik сообщает о результатах работы в 2017 году

Компания FAI Technik, подразделение по техническому обслуживанию немецкой FAI Aviation Group, сообщила о рекордных финансовых результатах в 2017 году. Впервые в истории компании выручка составила 9,7 млн. евро. Доходы подразделения увеличились на 40% по сравнению с 2016 годом.

Зигфрид Аксманн, председатель FAI Group, комментирует: «Мы очень рады завершить год с рекордными результатами. Наши отличные произ-

водственные показатели были обусловлены нашей способностью расширять возможности для удовлетворения растущего спроса на услуги ТОиР».

В прошлом году компания открыла новый Hangar 8 площадью 4500 кв.м., крупнейший ангарный комплекс в Германии, который дополнил существующие Hangar 7 (2000 кв.м.) и Hangar 6 (3000 кв.м.).

Нюрнбергский провайдер, который имеет в штате около 60 сотрудников, недавно выполнил свой самый обширный и сложный проект на сегодняшний день. FAI Technik завершил переоборудование салона самолета Global Express корпоративного клиента трудоемкостью 6000 человеко-часов, включая монтаж интерьера XRS, а также инспекцию 180 месяцев и покраску.

А совсем недавно компания завершила комбинированный чек 96 и 192 месяца, а также полную реконструкцию кабины и покраску на Challenger 604 для немецкого оператора Air Independence.

В настоящее время выполняется еще одна полная модернизация салона Global Express, включая установку авионики Honeywell для улучшения существующих функций и возможностей, внедрение обязательной технологии ADS-B Out и высокоскоростного интернета, среди прочих технических изменений для соответствия стандартам EASA.

Кроме того, в этом месяце FAI Technik завершил свою первую комбинированную 12-летнюю/12000-часовую инспекцию Learjet 60, уже имея опыт проведения несколько 12-летних проверок на самолетах Learjet.



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi

Citation Longitude пролетел над Тихим океаном

Компания Textron Aviation сообщает о самом длительном беспосадочном перелете своего нового бизнес-джета Citation Longitude из Сингапура в Сидней. Самолет преодолел расстояние в 3504 морских мили из аэропорта Селетар, Сингапур (XSP), в Сидней, Австралия (SYD), за семь часов 39 минут при средней скорости в 0,80 Маха. Полет выполнялся в рамках турне по странам Азиатско-Тихоокеанского региона.

Первый полет бизнес-джет Citation Longitude совершил 8 октября 2016 г, ровно год после того, как компания представила данную модель самолета. А в начале мая 2017 г к летным тестам приступил четвертый опытный самолет Longitude. Также в настоящее время на конвейерной линии полным ходом идет сборка первых пяти серийных Longitude. В рам-

ках программы летных испытаний суммарный парк Citation Longitude налетал свыше 900 часов.

Бизнес-джет оснащен двигателями Honeywell HTF7700L, способен развить максимальную крейсерскую скорость до 882 км/ч и рассчитан на перевозку до 12 пассажиров на расстояние до 6482 км. На взлет требуется менее полутора километров (1494 м), на посадку – километр (1036 м), что дает неоспоримое преимущество при эксплуатации в высокогорных аэропортах.

Высота салона при ровном полу составляет 1,83 м. Обивка кресел и предметов интерьера выполнена из высококачественной кожи и тканей.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Н175 пришелся по вкусу мексиканским заказчикам

Мексиканская компания Transportes Aéreos Pegaso, специализирующаяся на перевозках в интересах энергетических компаний, работающих в Мексиканском заливе, оформила контракт на поставку еще одного вертолета Н175, производства Airbus. Таким образом, всего оператор будет эксплуатировать четыре машины данного типа. Первый борт был получен в августе 2016 года.

Для Transportes Aéreos Pegaso это не первый опыт работы с европейским вертолетостроителем. В настоящее время парк оператора состоит из более чем тридцати вертолетов Н145, Н135, Н130 и Н155. Весной 2016 года мексиканский оператор подписал рамочное соглашение на десять Н145 (поставки уже начались), что сделает его крупнейшим эксплуатантом этой модели в регионе.

7-тонный Н175, ранее известный как ЕС175, был разработан компанией Airbus Helicopters в качестве вертолета среднего класса нового поколения, сертифицированного

в соответствии с самыми строгими требованиями отрасли. В ходе работы над моделью был повышен уровень безопасности и комфорта пассажиров, расширен спектр применения, упрощена процедура технического обслуживания и увеличена экономичность машины для соответствия ожиданиям клиентов, сообщается в релизе производителя.

Пассажиры Н175 оценят комфорт кабины с системой кондиционирования и лучший показатель пространства на одного человека в своем классе. В одном ряду могут расположиться максимум четыре пассажира. Даже на высокой крейсерской скорости уровень вибрации и шума остается низким.

Оснащенный новейшей разработкой Pratt & Whitney Canada, двигателем РТ6С67Е, Н175 обладает выдающимися летными качествами и высокой мощностью, что обеспечивает экономичность и безопасность во время взлета и посадки, захода на платформу, висения и подъема груза.



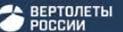


24-26 мая

Организатор



Титульный спонсор



XI Международная выставка вертолетной индустрии



**КРУПНЕЙШАЯ
ВЕРТОЛЕТНАЯ
ВЫСТАВКА
В ЕВРОПЕ**

Устроитель



Российская
выставочная
система

При поддержке



Авиационная
индустрия
Восточной
Сибири

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»
www.helirusia.ru



ЕВАА осталась без руководителя



Европейская ассоциация деловой авиации и ее исполнительный директор Брэндон Митченер договорились о прекращении последним своих полномочий. Однако имя нового главы ассоциации пока не названо.

Как рассказывают источники в ЕВАА, возможно новое назначение произойдет уже в марте на годовом общем

собрании. В кулуарах рассказывают, что возможным приемником Митченера станет Юрген Визе, которого активно поддерживают в Совете управляющих, а именно Марван Халек, Грэм Уильямсон, Роберт Смит и Максим Бушар. В то же время в ЕВАА успокаивают общественность, которая уже высказала ряд опасений в отношении майской выставки EBACE-2108. В ЕВАА заверили, что подготовка идет полным ходом и никакой коррекции не будет. Так, Юрген Визе отметил, что ЕВАА создала прочную основу для будущего роста, а впереди ассоциацию ждет множество интересных проектов.

Брэндон Митченер пришел на должность исполнительного директора в начале 2017 года. В числе своих первых целей Митченер планировал повысить эффективность информационных связей и коммуникаций ассоциации с регуляторами и общественностью. BizavNews неоднократно общался с Брэндоном Митченером. Он всегда отличался прямолинейностью с присущей ему долей пессимизма в отношении реального положения дел в отрасли, что не всем приходилось по душе. Он честно критиковал бюрократизм внутри ассоциации и предлагал весьма кардинальные меры борьбы с ним.

Африка в приоритете

Компания ExecuJet (входит в Luxaviation Group) увеличила управляемый парк деловых самолетов в Африке за счет нового Bombardier Challenger 350. Самолет внесен со свидетельством эксплуатанта Сан-Марино, которое оператор получил совсем недавно. 10-местный Challenger 350 будет базироваться в Найроби, Кения.

В последнее время ExecuJet существенно увеличила свое присутствие на африканском континенте. Сейчас в аэропорту Лансерии, который расположен недалеко от Йоханнесбурга, сосредоточен основной африканский бизнес Группы. ExecuJet Africa (дочерняя компания ExecuJet) выполняет чартерные рейсы по региону и предоставляет услуги ТОиР. По мнению представителей ExecuJet Africa, за последний год количество состоятельных туристов, посещающих ЮАР, выросло на 24%, что в свою очередь

сказывается и на вертолетном трафике оператора. Для этих целей в первом квартале 2014 года в FBO ExecuJet в аэропорту Лансерии открылся вертолетный сектор с небольшим терминалом и станцией технического обслуживания. А сам парк пополнился несколькими вертолетами, включая Bell 407, Agusta 109 Power и Airbus Helicopters EC130. Парк воздушных судов, которые в настоящее время базируются в ЮАР, составляет 14 машин, управляемые в интересах клиентов. Для чартерных перелетов доступны два самолета: Challenger 601 и Challenger 604.

Помимо обслуживания собственной техники компания планирует активно привлекать и сторонних операторов. Также уже в ближайшее время компания начнет сертифицировать новые вертолетные площадки (до 40 по всей стране) в наиболее популярных среди туристов уголках ЮАР.



Самая оптимистичная конференция

Ежегодная конференция Corporate Jet Investor (Corporate Jet Investor London 2018), которая прошла в конце января в Лондоне, собрала 550 делегатов. Программа конференции и состав спикеров вызвали такой интерес у участников, что впервые за годы проведения все места были распроданы за несколько недель до мероприятия, а в списке ожидания оказалось более 100 человек.

В первый же день делегаты приняли участие в опросе – насколько оптимистично они оценивают рынок бизнес-авиации в 2018 году. 56% участников ответи-

ли, что они достаточно оптимистичны, а остальные 44% сказали, что они очень оптимистичны. Большинство также считает, что спад на рынке деловой авиации завершился, 67% даже полагают, что кризис, который продолжается с 2008 года, скоро закончится.

Директор по продажам ArcosJet Иван Веретенников принял участие в панельной дискуссии по странам BRICS и MINT. ArcosJet неоднократно анализировал развивающиеся рынки этих стран – Бразилии, России, Индии, Китая, ЮАР, Мексики, Индонезии,

Нигерии и Турции. Очевидно, что работающие на них компании сталкиваются с похожими проблемами, и совместными усилиями можно сделать бизнес-авиацию более понятной и прозрачной. Это, в свою очередь, пойдет на пользу не только участникам рынка, но и владельцам и эксплуатантам воздушных судов.

В дискуссии приняли участие представители всех регионов. Они рассказали о текущем состоянии и своих методах взаимодействия как с клиентами, так и с авиационными властями.

Иван Веретенников поддержал общий оптимистичный настрой, отметив некоторые положительные тенденции в России и СНГ, но также указал на необходимость более тесного сотрудничества между развивающимися странами и принятия на себя образовательных функций в своих регионах: «Нам всем пойдет на пользу, если клиенты будут разбираться в реальном положении на рынке бизнес-авиации, а мы сможем работать друг с другом прозрачно и открыто. Надо брать пример с яхтенного рынка, где существуют определенные правила игры, и им следуют как его участники, так и владельцы. Еще хорошо бы, чтобы наши местные ассоциации бизнес-авиации пользовались опытом успешных коллег из NBAA и EBAA, чтобы продвигать законы и налоговые льготы, способствующие развитию нашей отрасли. Пока она, к сожалению, рассматривается многими лишь как источник проблем».

Отвечая на вопрос о возможных новых санкциях США против России, Иван Веретенников прокомментировал: «На этот раз они взяли журнал Форбс и просто выписали оттуда имена. Наверное, это не самый научный подход – как и сваливать вину за любые события на русских хакеров».



ЦБА «Пулково-3» – пять лет!

Компания «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») отмечает пятилетие со дня открытия ЦБА «Пулково-3». 6 марта 2013 года был обслужен первый пассажир и началась история крупнейшего на Севере-Западе России комплекса по обслуживанию рейсов бизнес-авиации. В 2013 году BizavNews присутствовал на торжественной церемонии открытия и уже тогда было понятно, что «ДжетПорт СПб» станет безоговорочным лидером по обслуживанию рейсов бизнес-авиации, и не только в Санкт-Петербурге и СЗФО.

Многие пассажиры и операторы по праву считают ЦБА «Пулково-3» одним из самых современных и функциональных комплексов на территории России. И этому есть объяснение. Давайте еще раз пройдемся по терминалу. В настоящее время общая площадь территории ЦБА составляет 100 000 кв.м., на которой расположены перрон № 6 с более чем 30 местами стоянок, здание пассажирского терминала и прочие объекты инфраструктуры. При этом, три так называемых «парадных» стоянки позволяют расположиться самолетам (например, Boeing Business Jet или Bombardier Global 6000) в нескольких ме-

трах от входа в терминал. Пассажирский терминал Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» оснащен всем необходимым и позволяет максимально удовлетворить потребности клиентов, предоставляя услуги на высочайшем уровне. Общая площадь терминала составляет более 4500 кв. м., а пропускная способность до 1500 пассажиров в сутки.

В компании не скрывают, что пассажирский терминал «Пулково-3» построен с большим запасом на будущее. Весь процесс, начиная от высадки пассажира около терминала и заканчивая посадкой в воздушное судно, занимает чуть более 5 минут. На первом этаже рядом со стойками регистрации располагается большой холл для встречающих и провожающих. Здесь же крупнейший и один из лучших ресторанных провайдеров – компания Ginza Project, оформила современный бар с многочисленным ассортиментом закусок и напитков, управляет которым компания Ginza Sky. Также к услугам клиентов на выбор блюда мировых кулинарных школ. После начала работы по международным направлениям в терминале появился и магазин DutyFree, ассортимент которого существенно отличается от «классических» беспошлинных магазинов наличием исключительно брендовых товаров. Наличие прямо в ЦБА галереи современного искусства, позволяет самым искушенным пассажирам приобретать эксклюзивные подарки и сувениры.

При строительстве комплекса большое внимание в первую очередь было уделено пассажирам рейсов бизнес-авиации, время которых расписано по минутам. На первом этаже располагаются специальные комнаты для проведения деловых переговоров и встреч, оборудованные всем необходимым. Во всем терминале работает Wi-Fi с возможностью свободно подключения любым гостем. Не забыли в «Пул-



ково-3» и про экипажи, для которых в терминале оборудованы специальные Briefing Room и комната отдыха.

На втором этаже пассажирского терминала разместились офисные помещения служб, администрации и руководства, что позволяет в оперативном режиме контролировать все процессы в ЦБА.

Весной 2014 г. состоялся ввод в эксплуатацию ангарного комплекса ЦБА «Пулково-3», что позволило расширить перечень услуг для рейсов бизнес-авиации: оказывать услуги по предоставлению дополнительных мест стоянок в ангаре. Ангарный комплекс, состоит из 3-х секций, площадь каждой из которых составляет 2500 кв.м. Каждая секция способна принимать по одному ВС типа Boeing 757-200 / Ту-204 или одновременно два ВС типа Falcon 7X, Global 6000, Falcon 900 и Hawker 850. Высокое качество структуры стального здания защищает воздушное судно от холодов в зимнее время и от прямых солнечных лучей в летнее время, а также позволяет в комфортных условиях обслуживать и проводить необходимые работы, независимо от времени года и погодных условий.

Слот для полетов в ЦБА «Пулково-3» возможно получить за час. Если речь идет о частном полете, то в течение 30-40 минут компания предоставляет ответ о возможности выполнения рейса. Если речь идет о чартерном рейсе через основной терминал аэропорта «Пулково», то желательно заявку подавать за сутки, так как необходимы ряд согласований со службами аэропорта ввиду загрузки терминала и иных факторов. В случае изменения графика полетов, необходимо проинформировать компанию за час, получение новых слотов также занимает не более часа. В состав производственно-диспетчерской службы входит ряд



специалистов, отвечающих за различные направления деятельности службы. По запросу диспетчера специалисты ПДС запрашивают слот, составляют и подадут план полетов, забронируют гостиницу, организуют трансфер и визовую поддержку для экипажей, примут заказ на предоставление бортового питания и заправку авиационным топливом. Супервайзер «ДжетПорт СПб» в минимально-возможный срок организует наземное обслуживание воздушного судна и экипажа.

ЦБА также может организовать вертолетный трансфер («вертолет – бизнес-джет»), который в настоящее время набирает популярность. При выполнении внутренних рейсов сама процедура занимает считанные минуты, при международных рейсах – пассажиры проходят в терминале пограничные и таможенные формальности, после чего продолжают полет.

Чтобы понять, как шло развитие ЦБА «Пулково-3»,

BizavNews предлагает экскурс в историю. Мы постарались собрать наиболее важные события из 5-летней истории этого выдающегося объекта аэропортовой инфраструктуры по обслуживанию рейсов бизнес-авиации:

- 6 марта 2013 года в ЦБА «Пулково-3» обслужен первый пассажир ВВЛ.
- 25 апреля 2013 года состоялась церемония официального открытия ЦБА «Пулково-3».
- 24 мая 2013 года в ЦБА «Пулково-3» обслужен первый пассажир МВЛ.
- 1 июня 2013 ЦБА «Пулково-3» начал комплексную работу по обслуживанию рейсов бизнес-авиации.
- 14 мая 2014 года в ЦБА «Пулково-3» введен в эксплуатацию ангарный комплекс (самый большой в аэропорту «Пулково»).
- по итогам января 2016 года ЦБА «Пулково-3»

впервые появился и сразу занял пятое место в рейтинге самых востребованных аэропортов Европы по версии Avinode.

- 28 апреля 2017 года в г. Прага была проведена вторая церемония награждения в рамках международной авиационной премии «Sapphire Pegasus. Business Aviation Award». Компания «ДжетПорт СПб» стала победителем в номинации «Outstanding Business Aviation Performance in Russia».
- 23 мая 2017 года руководители ЦБА «Внуково-3» (Москва), ЦБА «Пулково-3» (Санкт-Петербург) (РФ) и Aeroports de la Cote d'Azur (ACA), (представляющая GAT Nice Airport и сеть FBO Sky Valet, во Франции, Испании и Португалии) подписали «Соглашение о партнерстве».
- 22-23 июня 2017 г. в Санкт-Петербурге на базе «Пулково-3» компания «ДжетПорт СПб» успешно

провела первый «Форум Бизнес Авиации».

- 16 февраля 2018 года в Москве состоялась церемония вручения второй Премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». ЦБА «Пулково-3» и его основной партнер по бортовому питанию – компания Ginza Sky стали победителями в номинациях «Инфраструктура для деловой авиации (FBO) – города федерального значения» и «Кейтеринг в деловой авиации» соответственно.

И в заключении напомним о производственных итогах компании 2017 года. «ДжетПорт» СПб за 12 месяцев 2017 года смог существенно увеличить показатели по сравнению с 2016 годом. За 2017 год «ДжетПорт СПб» увеличил трафик, обслужив 7923 рейса деловой авиации (в 2016 году эта цифра составила 7598 рейсов). На прилет было обслужено 3982 рейса, на вылет – 3941 рейс. За этот же период суммарно было обслужено 22687 пассажиров, в то время как за 2016 год пассажиропоток составил 21797 пассажиров. Как комментируют в компании, в минувшем году практически удалось повторить показатели рекордного 2014 года по пассажиропотоку (до повторения результата не хватило 153 пассажира).

По имеющейся у редакции информации, в 2018 году компания «ДжетПорт СПб» планирует реализовать комплекс различных, не связанных между собой мероприятий, который позволит еще больше поднять уровень обслуживания рейсов бизнес-авиации в ЦБА «Пулково-3», а главное облегчит повседневную деятельность клиентов компании.

BizavNews поздравляет коллектив ЦБА «Пулково-3» и «ДжетПорт СПб» с пятилетием и желает процветания, реализации всех намеченных планов и достижения новых профессиональных высот.



Вертолетная отрасль оживает

Благодаря улучшению долгосрочных мировых экономических перспектив в текущем году, в течение следующих пяти лет заказчики вертолетов твердо намерены инвестировать в закупки новой техники. В своем 20-м ежегодном отчете «Перспективы поставок гражданских вертолетов с газотурбинными двигателями» компания Honeywell прогнозирует, что с 2018 до 2022 года будет поставлено от 4000 до 4200 новых гражданских вертолетов, что соответствует пятилетнему прогнозу от 2017 года.

«В дополнение к улучшению мировых экономических условий, ожидаемому в ближайшие годы, потенциальное положительное влияние налоговой реформы США в отношении спроса на новые вер-

толеты и более низкая волатильность на рынках, связанных с нефтью и газом, помогли управляющим флотами подтвердить то, что они нам сказали в прошлом году», - сказал Бен Дриггс, президент Honeywell Aerospace в Америке. «Ожидая стабильных планов покупок новых вертолетов в течение следующих пяти лет компания Honeywell сосредоточила свое внимание на повышении стоимости нынешних и новых флотов операторов, предлагая Connected Helicopter для двигателей – систему мониторинга состояния и использования силовых установок, а также решения для авионики, которые помогают увеличить эффективность и доступность платформ».



Основные результаты опроса в этом году включают:

- Ожидается, что в течение следующих 12 месяцев использование вертолетного флота значительно возрастет в Северной Америке и немного в Европе и Латинской Америке.
- При выборе модели вертолета операторы, покупающие новые воздушные суда, в основном рассматривают такие факторы, как опыт и надежность бренда, а такие показатели как размер кабины и дальность полета снижают вес при выборе по сравнению с прошлогодним опросом.
- Прогноз показал стабильные планы на новые покупки в течение следующих пяти лет в Северной Америке, Европе и Азии. В Латинской Америке наблюдались более высокие темпы роста спроса в течение следующих пяти лет, а на Ближнем Востоке и в Африке наблюдается снижение интереса к новым покупкам.

Региональный обзор

Северная Америка. Планы покупок в этом году были стабильными, и 13% респондентов заявили, что в течение следующих пяти лет они либо заменят, либо расширят свой флот новыми вертолетами, что соответствует опросу 2017 года. В Северной Америке эксплуатируется более 40% мирового вертолетного флота.

- Более 50% запланированных покупок в Северной Америке придется на легкие однодвигательные модели, а примерно 20% новых покупок – на легкие и средние двухдвигательные машины.

Европа. По сравнению с результатами 2017 года планы покупок в этом году были стабильными. Почти 22% респондентов заявили, что они либо заменят, либо расширят свой флот новым вертолетом в течение следующих пяти лет.

- Легкие однодвигательные и средние двухдвигательные вертолеты упоминались примерно в 35% от общего количества отзывов о новых вертолетах. 12% респондентов рассказали о планах приобретения тяжелых двухдвигательных вертолетов, что на 10% больше по сравнению с прошлым годом.
- Количество российских операторов, участвовавших в опросе 2018 года, остается небольшим, что по-прежнему вызывает некоторую неопределенность в отношении общих европейских результатов.

Латинская Америка. Результаты в 2018 году показывают более высокие ожидания замены флота и роста, чем в 2017 году. Находясь выше среднемирового уровня, планы закупок в регионе выросли более чем на 12% по сравнению с прошлым годом.

- В Латинской Америке были самые высокие темпы роста планируемых покупок новых вертолетов в мире, причем 35% респондентов заявили, что они либо заменят, либо расширят свой флот новым вертолетом в течение следующих пяти лет.
- Планы покупок в Бразилии выросли до 35%, что отражает улучшение ожиданий экономического роста.
- Латиноамериканские респонденты предпочитают легкие однодвигательные модели, которые занимают более 50% запланированных покупок.

Ближний Восток и Африка. Этот регион имел самый низкий темп новых закупок во всем мире, и только 10% респондентов ожидали получить новый вертолет в качестве замены или пополнения флота. Планируемые покупки были в этом году на 12% ниже по сравнению с результатами опроса 2017 года.

- Почти 75% запланированных новых заказов на вертолеты приходится на легкие однодвигательные модели.
- Средние модели с двумя двигателями были вторым по упоминаниям в опросе операторов.

Азиатско-Тихоокеанский регион. Общие планы покупок выросли на 1% по сравнению с 2017 годом. Более 18% респондентов заявили, что они либо заменят, либо расширят свой флот новым вертолетом в течение следующих пяти лет.

- Легкие однодвигательные и средними двухдвигательные вертолеты были самыми популярными в упоминании, собрав около 35% отзывов.
- Несмотря на ограниченные возможности, в Китае планы покупок новых вертолетов вы-

росли на 9%, увеличившись до более чем 21% по сравнению с результатами прошлого года. В то же время в Индии планы снизились более чем на 40%.

Прогноз 2018 года представляет собой моментальный снимок вертолетного бизнеса в определенный момент времени и отражает текущую деловую и политическую среду. Данные в этом году получены после опроса более 1000 шеф-пилотов и управляющих летных отделов компаний, эксплуатирующих 3489 газотурбинных и 334 поршневых вертолета по всему миру. В опросе были исключены крупные флоты и большие операторы, которые рассматривались отдельно. Также учитывались данные, полученные от крупных операторов поддержки нефтегазовой отрасли и медицинских операторов.



Китайский гороскоп

Уже через месяц BizavNews отправится в Шанхай, где пойдет очередная выставка АВАСЕ-2018. Мы решили сегодня поговорить немного о рынке деловой авиации Поднебесной и подготовиться к будущей поездке. Китайский гороскоп представляет собой 12-летний цикл. 2018 год является годом Собаки. Предыдущим годом собаки был 2006-ой. В 2006 году мы практически достигли максимальных показателей предыдущего цикла. Поставки бизнес-джетов приближались к отметке в 1000 единиц, и мы не задумывались о долговом финансировании по завышенным ставкам.

Несмотря на то, что прошло уже 12 лет, рынок бизнес-джетов в Китае практически не изменился, проблемы, с которыми операторы и компании сталкивались в 2006 году, наблюдаются и сейчас. Быть может, парк бизнес-джетов и удвоился за эти годы, но инфраструктурные проблемы Китая, снижавшие спрос на деловые перелеты в 2006 году, никуда не делись.

Конечно, никто не говорит, что все эти 12 лет в Китае все шло, как по маслу. Компании создавались и разваливались. Наиболее успешные западные

компании, вошедшие на китайский рынок, сразу же поняли, что успех потребует сотрудничества с китайскими предприятиями.

Парк бизнес-джетов рос, однако рост замедлился после внедрения в 2013 году правительством страны мер по борьбе с коррупцией.

Рынок чартерных авиарейсов также «дал осечку». Многие чартерные операторы Китая жили только за счет перевозки правительственных чиновников с одного собрания на другое, и этот рынок обрушился практически за одну ночь. В конце года многие чартерные компании сообщили об убытках, и поставки новых воздушных судов стали снижаться.

Гонконгская компания Asian Sky Group, чья деятельность заключается в предоставлении консультаций и помощи в приобретении воздушных судов для бизнеса, в своем «Отчете о состоянии парка бизнес-джетов в Большом Китае» за 2013 год отметила, что в период с 2007 по 2013 год парк таких самолетов в Большом Китае, включая Китая, Гонконг, Макао и Тайвань, рос совокупно на 34% в год. При этом общемировое значение прироста в 2013 году составило всего 5%.

В 2013 году парк увеличился на 21%, однако к концу 2014 года рост замедлился до 15,5%. Снижение прироста продолжилось в 2015 году: процентное значение уже выражалось единицами, а не десятками; то же самое можно сказать о 2016 году.

С другой стороны, снова крепнет уверенность в этом рынке и его перспективах. VistaJet, вошедшая на китайский рынок в партнерстве с местным оператором Arax Air, заявила в своем отчете за 2017 год, что Китай продемонстрировал одно из самых высоких в



мире значений роста рынка чартерных авиасообщений, что по мнению компании связано с неожиданной устойчивостью китайской экономики.

Экономический рост Китая по большому счету обусловлен долгами; долг растет от цикла к циклу, как и в других странах мира. В 2006 году экономика достигла вершины одного из таких циклов: рост ВВП по официальным данным составил 12,7%. В следующем году рост достиг значения 14,2%, однако к 2016 году снизился до 6,7%.

Несмотря на такое замедление роста, 6,7% — самый низкий показатель последних лет — все еще существенно превышает общемировой рост экономики (2,5% в 2016 году).

К 2017 году значения прироста снова стали увеличиваться. Хотя первоначально предсказывались цифры на 0,1% выше по сравнению с предыдущим годом, положительная разность составила 0,2%, то есть рост достиг отметки 6,9%.

Помимо большей уверенности в экономике Китая следует отметить, что правительство назвало авиацию общего назначения одной из областей, где стране необходимо добиться существенного прироста, для чего были внедрены особые меры.

Хотя в основном они сосредоточены на создании инфраструктуры, правительство также изменило требования к местным компаниям, касающиеся лицензирования при регистрации воздушных судов; изменились и государственные сборы за подобные услуги.

Инфраструктура по-прежнему остается одним из самых больших препятствий для роста в стране. Хотя в крупных городах и имеются развитые авиационные хабы, согласно текущим нормативно-правовым положениям страны, только местный провайдер услуг может работать на территории того или иного аэропорта.

Еще хуже дела обстоят с количеством слотов, выделяемых бизнес-авиации в крупных городах. Бизнес-джетам приходится использовать те же основные международные аэропорты, что эксплуатируются коммерческими авиалиниями, при этом многие крупные хабы уже близки к состоянию перезагруженности. В результате бизнес-джетам выделяются слоты под прибытие и отправление в неудобное время, что фактически сводит на нет одно из уникальных преимуществ отрасли — возможность летать в удобное время.

Исходя из того, что правительство придает значение росту в авиации общего назначения, группа HNA учредила новую инвестиционную компанию для вложения средств в авиационную инфраструктуру.



Хотя наиболее известным подразделением этой группы являются Hainan Airlines, входящая в состав объединения компания Deer Jet была одним из первых операторов бизнес-джетов в Китае. Deer Jet на данный момент эксплуатирует один из самых больших парков бизнес-джетов в Китае, а также управляет сразу несколькими FBO по всей стране.

Ожидается, что в 2018 году экономический рост Китая будет не хуже значений предыдущих лет. Значения между 6,5% и 6,8% воспринимаются как нормализация экономики. В последние годы экономика развивалась циклически, однако значения в десятки

процентов невозможно поддерживать в долгосрочной перспективе.

Нарастающая уверенность в местной экономике позволяет быть уверенными в рынке бизнес-джетов. В 2017 году китайские операторы сообщали о возвращении клиентуры, а финансисты говорили о возвращении покупателей. При этом речь не идет о прогнозируемом увеличении числа новых бизнес-джетов на рынке страны. Между размещением заказа и фактической поставкой нового воздушного судна зачастую проходит около двух лет, поэтому вряд ли мы отметим новый пик поставок воздушных судов в страну раньше 2019 года.



Самолет недели

Оператор: *Abu Dhabi Amiri Flight*

Тип: *Boeing 777-2ANER (BBJ777)*

Год выпуска: *2009 г.*

Место съемки: *январь 2018 года в Zurich Kloten (ZRH / LSZH), Switzerland*



Фото: Дмитрий Петроченко