



На минувшей неделе получила продолжение «торговая война» между штатами и Поднебесной. Азиатская ассоциация деловой авиации (AsBAA) выразила озабоченность по поводу возможных последствий развивающийся торговой войны между США и Китаем на фоне недавних заявлений о запланированных новых пошлинах на товары. «Недавно объявленные пошлины могут применяться к бизнес-джетам определенной весовой категории, которые будут импортироваться в Китай», - пишет в письме членам ассоциации председатель AsBAA Джени Лау. «Это может повлиять на принятие решений покупателями, оказывая влияние на производителей и более широко на всю отрасль бизнес-авиации, хотя пока еще слишком рано прогнозировать масштабы любого потенциального воздействия».

В Москве прошла 21-я церемония вручения национальной авиационной премии «Крылья России». Награда присуждалась лучшим в России отечественным и зарубежным авиакомпаниям и аэропортам по итогам 2017 года. Авиакомпанией года в номинации «Деловая авиация» выбрана АО «Авиакомпания «РусДжет», а дипломантами стали ООО «АК Сириус-Аэро» и ООО «Авиакомпания «Тулпар Эйр». В прошлом году победителем в номинации «Деловая авиация» также стал «РусДжет».

Отчеты по мартовскому трафику бизнес-авиации в Европе и США говорят о приближении к «потолку роста». В Европе в прошлом месяце активность оказалась в минусе, а в Северной Америке темпы роста существенно снизились. Тем не менее, наблюдается одинаковый тренд в обоих регионах – чартеры показывают хороший рост, а частные полеты снижаются.



## Офшорные и EMS операторы на пике прогресса

В соответствии с третьим ежегодным обзором глобальной безопасности, проведенным IHST, офшорные и медицинские вертолетные операторы находятся на переднем крае внедрения передовых практик обеспечения безопасности полетов **стр. 21**



## Трафик в Европе скорректировался

В первом весеннем месяце зафиксирован спад активности на 3,6% в годовом исчислении. Активность чартерных рейсов увеличилась на 6%, компенсируя 10-процентное падение частных полетов **стр. 22**



## Клиенты уходят от собственности на джеты

Согласно данным свежего отчета компании Wealth-X, сделанного по заказу VistaJet, только супербогатые лица и компании, которые имеют чистые активы в размере более \$1 млрд., владеют собственными самолетами **стр. 23**



## Бизнес-авиация США растет за счет чартеров

В марте 2018 года трафик деловых самолетов, летающих в США и Канаде, продолжил восходящий тренд, показав рост на 2,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года **стр. 24**

Gulfstream  
G650ER



## «РусДжет» в прошлом году увеличил трафик и налет

По итогам прошлого года российский оператор деловой авиации «РусДжет» смог увеличить количество чартерных рейсов на 12,6%, до 900 против 799 полетов, выполненных в 2016 году. Также оператор увеличил налет при выполнении заказанных деловых рейсов на 18,7% до 1925 летных часов против 1621 в 2016 году.

«РусДжет» выполняет полеты по международным и внутренним маршрутам на воздушных судах отечественного и зарубежного производства. В результате интеграции во Внуково создана уникальная для России система менеджмента бизнес-авиации, что позволило предоставлять весь спектр услуг для российских компаний и предпринимателей – от приобретения и эксплуатации самолетов до организации чартерных перевозок бизнес-класса.

«РусДжет» обеспечивает выполнение внутренних и международных полетов VIP класса, осуществляет менеджмент воздушных судов деловой авиации и оказывает полный спектр услуг по выбору, приоб-

ретению, регистрации и последующей эксплуатации самолетов для частных лиц и организаций.

«В связи с активным развитием рынка бизнес-авиации в последнее время появилось большое количество как российских, так и зарубежных компаний, предлагающих услуги менеджмента воздушных судов. Авиакомпания «РусДжет» обладает рядом преимуществ, которые выгодно отличают нас от других игроков на этом рынке и гарантируют высочайший уровень обслуживания наших клиентов с возможностью гибких взаимоотношений: «РусДжет» имеет действительное свидетельство эксплуатанта N498 и бессрочные Лицензию на осуществление деятельности по перевозкам пассажиров, а также Лицензию на осуществление деятельности по перевозкам воздушным транспортом грузов», - комментируют в компании.

Сейчас парк авиакомпании состоит из самолетов Embraer Legacy 650, SSJ100, Bombardier Challenger 300, Hawker 800XP, Ту-204 и Як-42.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## AsBAA обеспокоена торговой войной США и Китая

Азиатская ассоциация деловой авиации (AsBAA) выразила озабоченность по поводу возможных последствий развивающийся торговой войны между США и Китаем на фоне недавних заявлений о запланированных новых пошлинах на товары. «Недавно объявленные пошлины могут применяться к бизнес-джетам определенной весовой категории, которые будут импортироваться в Китай», - пишет в письме членам ассоциации председатель AsBAA Дженни Лау. «Это может повлиять на принятие решений покупателями, оказывая влияние на производителей и более широко на всю отрасль бизнес-авиации, хотя пока еще слишком рано прогнозировать масштабы любого потенциального воздействия».

Ассоциация аэрокосмической промышленности предупредила о потенциально возросших затратах, с которыми столкнутся американские производители в результате повышения пошлин США на сталь и алюминий. Между тем, китайские пошлины могут повлиять на продажи Gulfstream и Boeing Business Jets.

Лау отметила, что пошлины могут повлиять не только на производителей бизнес-джетов, но и на цепочку поставщиков. «AsBAA не комментирует государственную политику, однако мы обеспокоены последствиями развивающегося торгового спора в среднесрочной перспективе», - сказала она. «Приоритет AsBAA заключается в том, чтобы продолжать представлять интересы наших членов, выступая за позитивное экономическое воздействие, которое дает бизнес-авиация, находя решения, позволяющие бизнесу и торговле продолжать работать как обычно, несмотря на эти политические проблемы».

Дженни Лау ожидает, что эта тема станет предметом обсуждения на выставке АВАСЕ в конце этого месяца в Шанхае. Однако она добавила, что общая картина рынка бизнес-джетов в Китае и Азии остается яркой и рекомендовала членам «с осторожностью относиться к этим заявлениям, пока мы ждем дополнительной ясности в отношении потенциального воздействия пошлин, прежде чем предпринять какие-либо шаги для противодействия таким мерам».



**ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ**  
Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**  
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**  
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**  
общей площадью 16 500 м<sup>2</sup>



Шереметьево

Ангар №2

Терминал А

Новый перрон деловой авиации  
+23 места стоянки

 **GROUP**

FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26  
client@a-group.aero



## Jet Aviation покупает Hawker Pacific

Jet Aviation и Hawker Pacific объявили о том, что Jet Aviation заключила обязывающее соглашение о приобретении Hawker Pacific, ведущего поставщика интегрированных авиационных решений в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке. Стоимость сделки составляет \$250 млн.

«Приобретение Hawker Pacific представляет собой значительный шаг в расширении нашего потенциала, возможностей и предложений для клиентов в Азиатско-Тихоокеанском регионе и на Ближнем Востоке», - сказал Роб Смит, президент Jet Aviation. «Hawker Pacific имеет широкий спектр услуг, включая ТОиР, управление флотом, сеть FBO и продажу

самолетов, что позволит Jet Aviation расширить свой текущий портфель, выходить на новые рынки и укреплять позиции компании как одного из ведущих мировых провайдеров услуг бизнес-авиации».

Алан Смит, генеральный директор Hawker Pacific, сказал: «Мы полагаем, что приобретение Jet Aviation нашей компании даст отличные результаты для инвесторов, сотрудников и клиентов Hawker Pacific. Эта сделка основана на наших сильных ценностях и страсти к превышению ожиданий наших клиентов, и я уверен, что комбинация двух компаний создаст явного лидера в авиационном сообществе».



НАМ ДОВЕРЯЮТ



 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ • КЛИНИНГ • КОНСАЛТИНГ

## G1000 NXi доступна для Phenom 100/300

Компания Garmin анонсирует возможность установки интегрированной приборной панели следующего поколения G1000 NXi на бизнес-джеты Embraer Phenom 100/300. Опция доступна как для новых самолетов, так и для находящихся в эксплуатации.

Напомним, что интегрированная приборная панель следующего поколения G1000 NXi позволяет использовать беспроводную связь в кабине, в том числе и для обновления баз данных с использованием приложения Garmin Flight Stream. G1000 NXi, повышает ситуационную осведомленность пилотов благодаря приложению SurfaceWatch, обеспечивает выполнение визуальных заходов на посадку и использование многослойных карт на индикаторе навигационной обстановки.

По утверждению представителей компании Garmin, G1000 NXi поддерживает быструю отрисовку карт и плавное панорамирование. Инициализация дисплея происходит в течение нескольких секунд после включения, что обеспечивает возможность

немедленного доступа к настройке радиотехнических средств, данным плана полета и т.д. G1000 NXi также поддерживает современные технологии анимации изображений, характеризуется улучшенной четкостью, оснащена новой светодиодной подсветкой, обеспечивающей увеличение яркости и контрастности экранов, имеет пониженное энергопотребление, а также улучшенную регулировку параметров экрана.

Использование в G1000 NXi беспроводного соединения Garmin ConnexT через опциональный шлюз Flight Stream 510 делает возможным передачу потоковой информации в реальном времени между авионикой самолета и совместимым мобильным устройством с запущенным приложением Garmin Pilot. Такое сочетание превращает планшет или смартфон в удобный интерфейс оборудования кабины, позволяющий управлять двусторонней передачей данных, осуществлять передачу плана полета, информации о погоде, GPS, резервной информации о пространственном положении и много другого.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

## Кольцово стал базовым аэропортом для «Меридиана»

Международный аэропорт Кольцово (Екатеринбург) стал еще одним, наряду с аэропортами Внуково (Москва) и Бугульма, базовым аэропортом для авиакомпании «Меридиан». Авиакомпания базирует в Кольцово одно из своих воздушных судов – Gulfstream G450.

Авиакомпания «Меридиан» выражает благодарность всему коллективу аэропорта Кольцово и лично исполнительному директору А.Б. Пискунову за многолетние партнерские отношения и оперативное

взаимодействие на этапе подготовительных работ для базирования.

Аэропорт Кольцово входит в холдинг «Аэропорты Регионов». По версии премии World Airport Awards, учрежденной агентством Skytrax, в 2018 году аэропорт вошел в десятку лучших аэропортов мира с пассажиропотоком от 5 до 10 миллионов пассажиров в год. Важно отметить, что награда присуждается на основе отзывов пассажиров и аэропорт Кольцово попадает в число 10 лучших уже второй год подряд.





**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

**Ангарное хранение самолетов  
по разумной цене**



**IS-BAH**



## Stobart Jet Center получает бонус

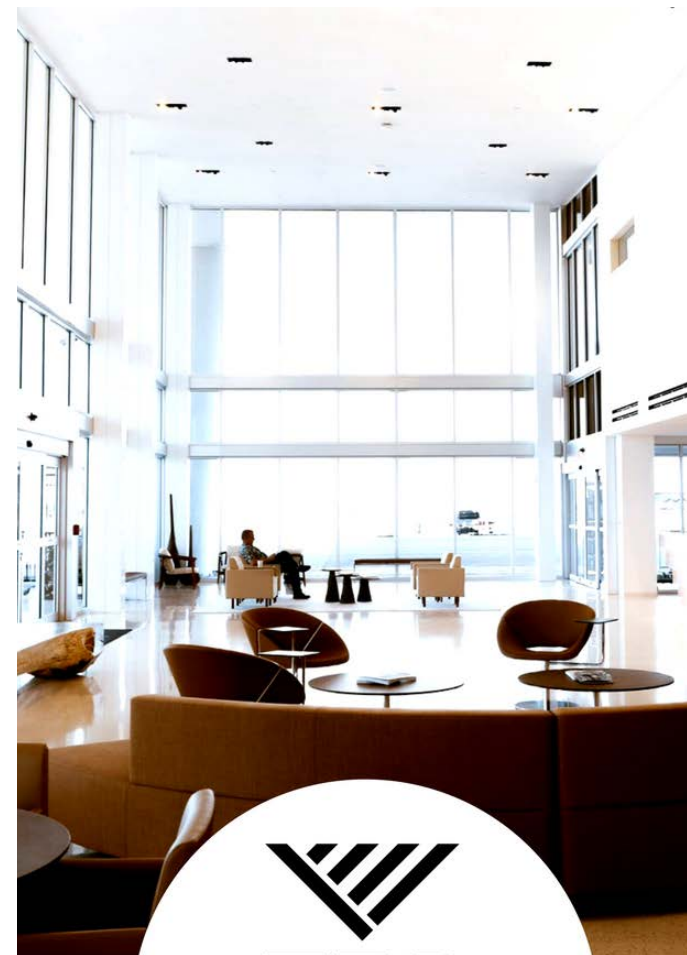
FBO Stobart Jet Center, расположенный в London Southend Airport, стал единственным, который будет работать круглосуточно. Как пояснили в компании, с 1 июня по 30 сентября вступает в силу запрет на выполнения ночных рейсов в промежуток с 23.00 до 06.00 в аэропортах Станстед и Лутон, который связан с ограничениями по шумам в связи с жалобами жителей близлежащих районов.

FBO Stobart Jet Center не попадает под эмбарго в связи с отсутствием претензий, и именно это делает его единственным, который сможет принимать и обслуживать рейсы круглосуточно в летнее время.

London Southend Airport в прошлом году был признан лучшим лондонским аэропортом. Он имеет современный комплекс по обслуживанию рейсов деловой авиации – частный проект FBO Stobart Jet Center. В прошлом году FBO Stobart Jet Center был

полностью отреставрирован и получил новые парковочные места, а также необходимую инфраструктуру. Теперь одновременно на перроне аэропорта могут разместиться до 12 самолетов класса ВВJ/АСJ.

Владелец комплекса группа Stobart планирует уже в этом году значительные инвестиции в объекты инфраструктуры: расширение ангарного комплекса, увеличение парковочных мест и строительство неавиационных объектов. Сейчас единственный ангар может одновременно разместить до шести ВВJ/АСJ. После модернизации ангарного комплекса, группа планирует пригласить провайдера услуг ТОиР, что позволит начать работы в новом сегменте. Стоит отметить, что FBO Stobart Jet Center имеет партнерское соглашение с Apollo Helicopters, которая базируется в аэропорту. Альянс позволяет еще более сократить время трансфера из аэропорта в центр столицы Великобритании.



**FBO**  
EXPERIENCE

**FBOEXPERIENCE.COM**  
TOP SELECTED FBOS



## Объявлены победители Национальной премии «Крылья России – 2017»

В Москве прошла 21-я церемония вручения национальной авиационной премии «Крылья России». Награда присуждалась лучшим в России отечественным и зарубежным авиакомпаниям и аэропортам по итогам 2017 года.

В этом году премия вручалась в 12 номинациях; за право стать победителями боролись порядка 100 соискателей. Состав номинаций позволяет продемонстрировать практически весь спектр действующих в воздушном транспорте авиакомпаний с учетом их специализации, а также аэропортов.

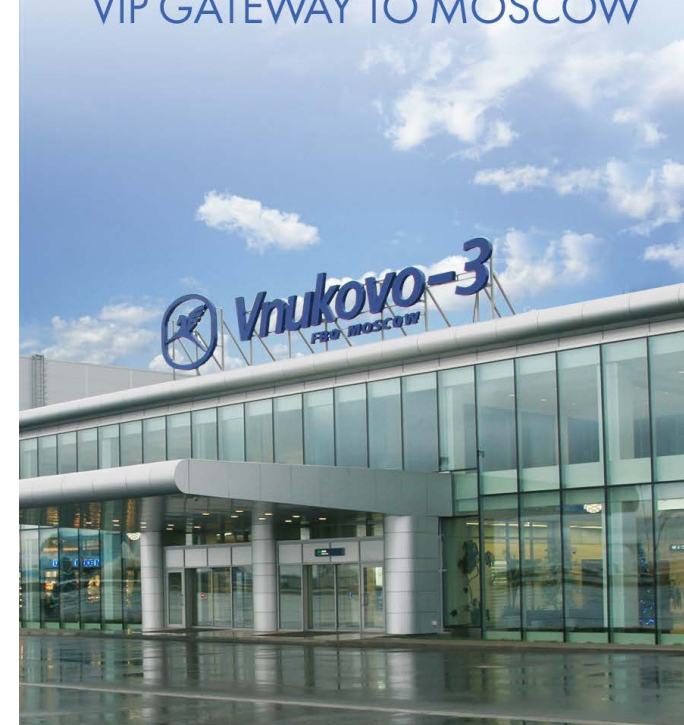
В числе лауреатов и победителей 21 компания.

Авиакомпанией года в номинации «Деловая авиация» выбрана АО «Авиакомпания «РусДжет», а дипломантами стали ООО «АК Сириус-Аэро» и ООО «Авиакомпания «Тулпар Эйр». В прошлом году победителем в номинации «Деловая авиация» также стал «РусДжет».

Победители и дипломанты конкурса были определены экспертным советом в ходе тайного голосования. В экспертный совет вошли представители общественных организаций, средств массовой информации, авиационного бизнеса, а также независимые эксперты. В рамках конкурса также прошло интернет-голосование пассажиров за лучшую российскую и зарубежную авиакомпанию года.



**ВОЗДУШНЫЕ  
ВОРОТА МОСКВЫ**  
VIP GATEWAY TO MOSCOW



## Copenhagen AirTaxi довольна полетами SET-IMC

Руководство датской компании Copenhagen AirTaxi (CAT) отметило позитивную реакцию рынка на решение Европейского агентства по безопасности полетов (EASA), которое в марте 2017 года разрешило коммерческие полеты на одномоторных турбовинтовых самолетах в ночное время и в сложных метеорологических условиях (SET-IMC). Так, востребованность четырех PC-12, которые составляют флот компании, постоянно увеличивается.

«Наш флот постоянно расширяется после разрешения на коммерческие полеты одномоторных турбовинтовых самолетов в мае прошлого года» - говорит руководитель полетов компании Джимми Ларсен. «Мы предлагаем клиентам чартерные перевозки и услуги авиатакси, мы также выполняем полеты в интересах владельцев самолетов, так как у нас есть самолет в управлении. Дела идут хорошо. На данный момент у нас исключительно положительный опыт коммерческих полетов SET-IMC».

Все четыре самолета базируются в Роскилле. «PC-12

очень подходит для нашего бизнеса», - поясняет г-н Ларсен. «Мы предлагаем конкурентные цены. Скорее всего в течении года мы расширим наш флот, хотя конкретные заказы пока не размещали».

CAT осуществляет полеты в разные страны, включая Германию, Францию, Великобританию, Польшу и Австрию. Г-н Ларсен говорит, что так доволен эксплуатационными качествами PC-12, что не рассматривает другой тип самолета. «Он занимает достойное место на рынке даже в сравнении с легкими бизнес-джетами. В салоне PC-12 комфортно, а с учетом маршрутов, на которых мы летаем, разница во времени полета будет около 20 минут по сравнению с Citation», - продолжает он. «В ближайшее время в Дании и других городах Скандинавии планируется много мероприятий, в рамках которых наша компания будет осуществлять авиаперевозки. На время Чемпионата мира по хоккею в мае у нас очень много полетов, также у нас есть Народное собрание, организованное датским правительством, в даты проведения мероприятия у нас уже заказано 17 полетов».



**PILATUS**

**PC-12 NG**  
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ  
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ  
В МИРЕ

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155  
sales@nesterovavia.com

## Air Hamburg получает очередной Citation XLS+

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg (Air Hamburg Private Jets) приступил к эксплуатации нового бизнес-джета Cessna Citation XLS+ (D-CANG). Самолет прибыл в распоряжение компании на прошлой неделе и будет базироваться в Гамбурге.

«За бизнес-джетом Cessna Citation XLS+ уже давно закрепилось звание самого популярного в мире реактивного самолета, сочетающего в себе уверенное соотношение комфорта в полете с экономичностью в эксплуатации. Следует сказать отдельно и о дополнительных удобствах для пассажиров, которые демонстрирует салон данного бизнес-джета, позволяющий благодаря своим габаритам избежать скованности движений даже во время продолжительного перелета. Салон среднего бизнес-джета, в котором большинство людей может свободно стоять и с легкостью

двигаться — редкая находка. Современное оборудование, представляющее доступ в интернет, спутниковый телефон, систему оповещения пассажиров в полете Airshow, стереосистему, CD/DVD проигрыватель и жидкокристаллические мониторы создают идеальные условия для отдыха в полете», - комментируют в компании.

Напомним, что Citation XLS+, запущенный в эксплуатацию в 2006 году, является эволюцией самого удачного самолета бизнес-класса и самым продаваемым самолетом в категории самолетов среднего класса. Салон самолета полностью переоборудован и стал еще более соответствовать представительскому классу таких самолетов как Sovereign и Citation X. Самая большая внешняя особенность — это носовая часть самолета. Самолет оборудован двумя тур-

бовентиляторными двигателями Pratt & Whitney PW545C с системой FADEC, управляющая двигателями и позволяющая сократить нагрузку на экипаж во время полета, и комплектом авионики Rockwell Collins Pro Line 21 с 4 цветными ЖК-дисплеями.

Новая модель сохранила летно-технические характеристики XLS и получила улучшенную авионику. Мощные двигатели PW545C Pratt&Whitney вместе с большим размахом крыла увеличили дальность полета на 300 км.

В настоящее время Air Hamburg крупнейший европейский оператор. В его парке 24 бизнес-джета: одиннадцать Legacy 600/650, семь Citation XLS+, один Citation CJ3, два Citation CJ2+, один Legacy 500 и два Phenom 300.



## Юбилей Boutsen Aviation

Компания Boutsen Aviation (Монако), специализирующаяся на предоставлении брокерских услуг по покупке и продаже частных самолетов, закрыла сделку по продаже 350-го воздушного судна.

«Нашими клиентами были разные люди – от Михаэля Шумахера до князя Альберта II. Я работала в компании с момента ее основания, но моя душа и сердце всегда принадлежали искусству и дизайну. В один прекрасный день клиент, купивший в Boutsen Aviation два самолета Airbus, заявил, что не совсем доволен интерьером. Сам он этим заниматься не хотел, так что показал на меня и сказал – «У вас отличный вкус, я хочу, чтобы вы обо всем позаботились!» Я подобрала и скоординировала для его самолетов все – начиная от подушек, цветочных ваз, фарфоровых ведерок для шампанского и заканчивая настольными лампами, постельным

бельем и кашемировыми одеялами. Это стало началом моей второй карьеры и компании Boutsen Design. Мы представили ее миру на Dubai Airshow в 2012 году. Мы сотрудничаем со 140 поставщиками люксовых товаров и специализируемся на создании «домашней» атмосферы на яхтах, в частных джетах и домах», - комментирует глава компании Даниэла Бутсен и «по совместительству» супруга основателя компании Boutsen Aviation Тьерри Бутсен.

«Мы работаем с владельцами самолетов, яхт и домов по всему миру. Большинство моих клиентов в данный момент – это жители Ближнего Востока, Восточной Европы и, все чаще, Азии. Я никому не навязываю свой вкус, а, напротив, стремлюсь понять человека и его окружающую среду», - резюмирует г-жа Бутсен.

В 2015 году компания открыла в Ницце эксклюзивный авиационный бутик для владельцев бизнес-джетов. «Клиенты нашего бутика могут не только выбрать для себя и своего самолета предметы интерьера, но и познакомиться с новыми разработками ведущих производителей, которые будут представлены в виде макетов. Здесь же Boutsen Design представит свои новые концепты интерьеров для бизнес-джетов и вертолетов», - комментируют в Boutsen Design.

Компания из Монако уже имеет эксклюзивные соглашения с ведущими мировыми брендами, включая Loro Piana Interiors, Baccarat, Christofle, The Aston Martin Collection, Bottega Veneta, Ralph Lauren, Armani/Casa. Аналогичный проект был реализован три года назад в Монако. Партнером Boutsen Design в Ницце выступила Вивьен Росберг – владелица дизайн-студии Maison V Interiors.



**“BEST AVIATION SAFETY & REGULATORY ORGANISATION – CARIBBEAN”**

Industry Insight  
2017 AVIATION AEROSPACE & DEFENCE AWARDS

**BCAA**   
BERMUDA CIVIL AVIATION AUTHORITY

The world's premier offshore Aircraft Registry  
**bcaa.bm** | e: info@bcaa.bm  
Connect with us  

## Textron поставит в Чили Citation Latitude

В рамках выставки FIDAE-2018, которая прошла на прошлой неделе в Сантьяго (в международном аэропорту Comodoro Arturo Merino Benítez), Textron Aviation подписал контракт на поставку в Чили Citation Latitude. Покупателем выступил частный чилийский клиент, а поставка самолета запланирована на четвертый квартал текущего года.

Помимо Citation Latitude, на статической площадке FIDAE демонстрировались Cessna Citation CJ3+, Cessna Citation M2, Beechcraft King Air 250, Cessna Grand Caravan EX и учебно-тренировочный Beechcraft T-6C.

Citation Latitude стал очередной новой разработкой Cessna, в которой компания использовала «антикризисный» подход к проектированию. То есть были использованы некоторые отработанные технологии

и узлы, к которым добавились новые возможности. Latitude достались некоторые узлы крыла, кормовая секция и двигатели PW306D от 12-местного Citation Sovereign+. При этом фюзеляж растянут, и салон является на данный момент самым широким среди самолетов Cessna, причем по всей длине, а она превышает 21 фут, пассажир может встать в полный рост.

Новый джет Cessna сочетает в себе полезную нагрузку, скорость и дальность полета, соответствующие требованиям клиентов, с уникальными возможностями салона. И это при том, что цена его составляет \$16,25 млн. Самолет имеет экипаж из двух человек и вмещает девять пассажиров. Максимальная высота полета составляет 45000 футов (13716 м), а максимальная крейсерская скорость – 440 узлов (815 км/час). Набор высоты до 43000 футов (13106 м) занимает всего 23 минуты.



# JETFLITE

*Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!*



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7  
tel. +358 20 510 1900  
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис  
Tel: +7 926 08 20 1 20  
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



## В ОАК раскритиковали проект Sportjet

Советник президента ПАО «Объединенная авиастроительная корпорация» (ОАК) по науке и технологиям Борис Алешин назвал проект самолета Sportjet by Sukhoi в его действующем виде «ахиной» и «фантазиями».

«Я недавно летал с одним своим товарищем на переоборудованном Boeing-737-500 - 58 мест в одной конфигурации. Вот этим летают, а если мы в «суперджете» поставим тренажеры, сделаем несколько классов - этого ничего не будет, это фантазии. Тот фантазер, который несет эту ахию - вы его попробуйте - в жизни что-нибудь сделал или нет?» - заявил Алешин, отвечая на вопрос о сроках создания Sportjet by Sukhoi, предназначенного для перевозки спортивных команд.

«Спортджет» будет, но он нужен в совершенно другой конфигурации, не в той, что сейчас «продается» на бумаге и разговорах – это должна быть практичная версия», - отметил советник главы ОАК.

Соглашение между АО «Гражданские самолеты Сухого» и Олимпийским комитетом России (ОКР) о создании Sportjet by Sukhoi, оборудованного для перелетов спортсменов, было подписано в 2016 году. По плану, на его борту установят оборудование для восстановления и отдыха атлетов, а салон будет разделен на четыре зоны: восстановления (с аппаратурой для физиотерапии), отдыха (условия для сна, мониторинга их состояния, встроенные мультимедиа-системы), тренерской (просмотр и анализ игр), административного персонала.



авиа  
бизнес  
групп

[www.aviagroup.ru](http://www.aviagroup.ru)  
[ops@aviagroup.ru](mailto:ops@aviagroup.ru)

+7 495 789 38 06

125445 Москва  
Ленинградское шоссе  
дом 65, строение 3

## Положение дел в области сельскохозяйственной авиации обсудят на HeliRussia 2018

В последние годы Россия активно развивает свой агропромышленный комплекс: растет производство сельскохозяйственных культур, повышается экспорт и внутренний спрос, совершенствуется логистическая и технологическая база. Это сложный и комплексный процесс, требующий постоянного внимания и ресурсов. В частности, значительному росту качественных и количественных показателей в сельском хозяйстве способствует применение авиации для обработки полей и мониторинга. В поддержку этой темы на 11-й Международной выставке вертолетной индустрии HeliRussia 2018 24 мая пройдет 1-я Всероссийская конференция по развитию сельскохозяйственной авиации в России.



Конференция проводится Фондом содействия развитию сельского хозяйства при поддержке дирекции выставки HeliRussia 2018. На мероприятии планируется детально рассмотреть современное положение дел в сельхозавиации, включая исторический генезис, текущие проблемы в работе аграриев и выполняющих авиасельхозработы компаний, а также вопросы нормативно-правового регулирования, подготовку кадров и другие темы. С подробной программой конференции и списком выступающих можно ознакомиться на сайте выставки.

HeliRussia служит оптимальной площадкой для проведения конференции по развитию сельскохозяйственной авиации потому, что ее ежегодно посещают компании и специалисты из области вертолетной индустрии, а именно вертолеты играли важную роль в сельхозавиации времен СССР и активно применяются сегодня для поддержки сельского хозяйства во многих странах мира. Кроме того, HeliRussia собирает представителей министерств и ведомств, имеющих влияние как на развитие авиации, так и российского АПК.

К участию в конференции приглашаются специалисты из отраслей авиации и сельского хозяйства, сотрудники сельскохозяйственных предприятий и авиакомпаний, представители Минсельхоза России, Минтранса России, Ространснадзора, Росавиации, Генпрокуратуры и Минобороны.

Для посетителей выставки HeliRussia 2018 посещение 1-й Всероссийской конференции по развитию сельскохозяйственной авиации в России бесплатно, с учетом предварительной регистрации на это мероприятие на сайте выставки.

**HELIRUSSIA 2018**

**24-26 мая**

Организатор: МИНПРОМТОРГ РОССИИ  
Титульный спонсор: ВЕРТОЛЕТЫ РОССИИ

**XI Международная выставка вертолетной индустрии**

**Крупнейшая вертолетная выставка в Европе**

Устроитель: РВС (Русские выставочные системы)  
При поддержке: АВИ (Авиационная выставка)

6+

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»  
[www.helirusia.ru](http://www.helirusia.ru)

## URALHELICOM - 15 лет

Ровно 15 лет назад на российском вертолетном рынке появился новый лидер – URALHELICOM. «Уральская вертолетная компания-URALHELICOM» была зарегистрирована в начале апреля 2003 года. На сегодняшний день это самый опытный дилер вертолетов Robinson в России, имеет первую в России сертифицированную авиационно-техническую базу по обслуживанию вертолетов R44, Robinson. Компанией выполнено более 20 капитальных ремонтов вертолетов Robinson.

Как комментируют в компании, за 15 лет поставлено более 250 вертолетов различных типов в Россию и страны СНГ. В URALHELICOM работают лучшие в России специалисты по продаже и обслуживанию легких вертолетов EC130B4/T2. С 2009 года продано около 30 воздушных судов этого типа.

Более 120 вертолетов находятся на постоянном оперативном и периодическом техническом обслуживании. В настоящее время компания может выполнять оперативное и периодическое техническое обслуживание, включая замену агрегатов, на следующих воздушных судах: R44 I/II Robinson, R66 Turbine Robinson, EC120B (H120) Airbus Helicopters, AS350B3 (H125) Airbus Helicopters, EC130B4/T2 (H130) Airbus Helicopters, BK-117 C2 (EC145) Airbus Helicopters и AW119 MKII (Leonardo Helicopters).

Техническое обслуживание указанных выше судов выполняется по месту основной деятельности (Свердловская область, г.Первоуральск), на линейной станции (Московская область, г.Жуковский) или по месту базирования вертолета.

## Bell 505 впервые в России

С 12 по 23 мая компания Bell совместно с Jet Transfer представит российской публике новейший в классе малых легких однодвигательных машин вертолет Bell 505 Jet Ranger X.

Компания Bell предлагает клиентам вертолет нового поколения с полностью интегрированной «стеклянной кабиной», авионикой Garmin G1000H, двигателем Arrius 2R и цифровой системой управления двигателем FADEC - все это повышает безопасность полетов и качество выполнения полетных заданий.

«Мы очень ждали Bell 505 в России! Великолепные характеристики, прекрасная стоимость и современный дизайн не могут оставить равнодушными любителей легких вертолетов», - говорит Александр Евдокимов, генеральный директор Jet Transfer. «С момента открытия продаж Bell 505 подписано порядка 400 контрактов по всему миру и по оценке Bell доля их конверсии составит 80 % - мы все видим перспективу этой модели в России».

По мнению экспертов, вертолет Bell 505 уже составил значительную конкуренцию легким H120 и Robinson 66, а также, вероятно, будет сравниваться клиентами с таким популярным на рынке вертолетом как H125, производства Airbus.

Демонстрационный вертолет компании Bell планируется показать в Петербурге и Москве в период с 12 по 23 мая и после он будет представлен на выставке HeliRussia 2018 на стенде Bell. Первые поставки Bell 505 в Россию ожидаются уже в первой половине 2018 года.

Компания Jet Transfer создана в 2004 году. Основные направления деятельности - бизнес-авиация, организация рейсов и продажа авиационной техники. С 2007 года компания является единственным официальным представителем (дилером) авиационных производителей вертолетов Bell, и самолетов Cessna Aircraft и Beechcraft в России и Казахстане.





## Hadid пришел в Италию

Провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации Hadid International Services FZE (ОАЭ) и аэропорт Riviera Airport S.p.A официально объявили о запуске совместного проекта Riviera Executive Aviation, который будет сфокусирован на развитии и управлении услугами деловой авиации в Riviera Airport S.p.A. Аэропорт, расположенный в Вильяново д'Альбенге в Лигурии, в настоящее время обслуживает исключительно рейсы деловой авиации, преимущественно во Французскую Ривьеру и Монако.

Аэропорт имеет амбициозные и уникальные планы развития — стать крупным центром авиации общего назначения в регионе. Совместно с Hadid планируется строительство нового полноценного FBO с новым пассажирским терминалом, ангарным комплексом и иными объектами инфраструктуры. Уже на этот год запланировано увеличение взлетно-посадочной полосы с 1500 до 1700 метров и полная модернизация навигационных систем. Как комментируют партнеры, сумма инвестиций и план проведения работ уже утверждены, однако назвать стоимость в настоящий момент отказываются, также, как и сроки окончания работ.

Глава Hadid International Services FZE Мохамад Хадид уверен, что у региона отличные перспективы и недооцененный потенциал. «Мы полностью разделяем видение перспектив аэропорта с нашими партнерами из Riviera Airport S.p.A. Уже совсем скоро мы приступим к реализации нашего амбициозного плана строительства, который в корне изменит ситуацию на рынке деловой авиации Лигурии. Имея опыт работы в различных уголках мира, мы используем только передовой опыт, что в конечном итоге принесет пользу и местной экономике, и нашим новым клиентам».

## OJETS – новый сингапурский оператор

В Сингапуре появился новый деловой оператор – компания OJETS. Основу парка оператора составят самолеты Bombardier: Global 6000 и Challenger 650. Сделку по их приобретению профинансировала группа Minsheng Financial Leasing (входит в China Minsheng Investment). Первые два самолета получили мальтийскую прописку – Challenger 650 зарегистрирован 9H-OJJ, а Global 6000 зарегистрирован 9H-OJT.

Для запуска проекта OJETS привлекла и собственные средства в размере \$350 млн. Ожидается, что в июне компания получит и третий самолет (Global 6000). На первом этапе OJETS планирует выполнять классические чартерные рейсы, а в середине июня анонсирует свой карточный продукт. В будущем компания видит Minsheng Financial Leasing в качестве главного кредитора и планирует увеличить парк бизнес-джетов ультрадальнего класса, а также открыть филиалы в Европе и на Ближнем Востоке.

Самолеты OJETS будут носить единую ливрею, которая олицетворяет собой силу, элегантность и бесконечность. В компании уверены, что смогут обеспечить «сервис мирового уровня, ориентированный на самых проницательных азиатских и международных путешественников». Философией компании станет девиз «Art de Vivre» – искусство жить. Она сводится к тому, чтобы сегодня, здесь и сейчас находить ощущение гармонии и счастья. Главная составляющая «искусства жить» — хороший вкус во всем: со вкусом одеться, обставить соответственно свой дом, умение подать себя, отправиться в интересное путешествие, выстроить свою жизнь таким образом, чтобы получать от нее максимум удовольствия.

Перед началом операционной работы OJETS получил сертификат IS-BAO Stage III (Международный стандарт операторов деловой авиации).



## Агаларов выкупил свой самолет

Владелец и президент Crocus Group бизнесмен Араз Агаларов был вынужден погасить кредит на \$20 млн, по которому в американском банке Stonebriar Commercial Finance был заложен принадлежащий ему самолет Gulfstream G550. Об этом в интервью РБК рассказал Агаларов.

По словам Агаларова, после публикации Минфином США в конце января «кремлевского доклада», в который попали 96 российских бизнесменов с состоянием более \$1 млрд, представители банка поставили его перед выбором: погасить кредит, или они конфискуют самолет.

«\$20 млн [мы] вынуждены были закрыть своими деньгами», — сказал он. При этом, как уточнил бизнесмен, с западными банками Crocus Group не работает: основной кредитор компании — Сбербанк. В пресс-службе Stonebriar Commercial Finance не ответили на запрос РБК.

В 2011 году в интервью «Комсомольской правде» Агаларов говорил, что купил самолет Gulfstream G550 за \$44 млн.

После публикации «кремлевского доклада» его авторы поясняли, что включение в него физических лиц не означает введение против них санкций. Но несколько бизнесменов решили его оспорить. 17 марта стало известно, что владелец алкогольной группы SPI Group Юрий Шефлер и совладелец технологической компании IPG Photonics Валентин Гапонцев наняли американские лоббистские фирмы для того, чтобы понять, как на их бизнес повлияет внесение в «кремлевский список» США.

## Zenith Aviation получил третий Learjet 75

Британский бизнес-оператор Zenith Aviation получил третий самолет Bombardier Learjet 75. Бизнес-джет поставлен в рамках контракта, заключенного в октябре прошлого года на выставке NBAA-2017. Поставка четвертой машины ожидается в конце апреля. Все джеты будут базироваться в лондонском аэропорту Biggin Hill и выполнять чартерные перелеты по Европе. После получения самолетов оператор станет крупнейшим эксплуатантом Learjet 75 в Европе.

Как комментирует глава Zenith Aviation Стюарт Малхолланд, благодаря низкой стоимости эксплуатации и прекрасным летно-техническим характеристикам, новые Learjet 75 будут востребованы в различных сегментах и у совершенно разной аудитории. Сейчас парк Zenith Aviation состоит из трех восьмиместных Learjet 75, девятиместного Bombardier Challenger 604 и восьмиместного Bombardier Learjet 45. Летом компания получит со вторичного рынка Citation XLS. «Мы вновь рады вновь работать с Bombardier и с

нетерпением ожидаем четвертый Learjet 75. Бренд Learjet является синонимом аэропорта London Biggin Hill. Впервые мы познакомились с легендарным семейством 17 лет назад, когда получили первый Learjet 45. Теперь же мы в предвкушении успеха», — комментируют в компании.

В новом семействе Learjet 70/75 (шестиместный и восьмиместный соответственно) использованы планеры 40XR/45XR. Обновленные самолеты получили полностью новую кабину экипажа: в кабине пилота предлагаются большие возможности по контролю всех жизненно важных систем. На бизнес-джетах установлены новые и более мощные двигатели Honeywell TFE731-40BR.

Расчетная дальность Learjet 75 с четырьмя пассажирами на борту составляет 2040 морских миль на скорости 0,75M, а крейсерский потолок — 51 тыс. футов. При этом максимальная скорость составляет M=0,81.



## Балтийский прагматизм

В начале этого месяца на прибалтийском рынке появился первый Piaggio Avanti EVO. Поставка воздушного судна состоялась в январе 2018 года, а уже начиная с середины апреля самолет будет доступен для чартерных рейсов из Риги. Воздушное судно зарегистрировано под флагом Эстонии, оператором является Panaviatic AS, а управление осуществляет латвийская компания Amber Jet Group.

Amber Jet Group была основана в 2016 году, и объединила в себе команду профессионалов с практическим опытом в сфере деловой авиации, сфокусировав свое внимание на деталях и доверительных отношениях с клиентами. Piaggio Avanti EVO – новый шаг в развитии компании, а также возможность проявить себя, как надежного партнера для брокеров и прямых клиентов.



«Изучив местный рынок, мы прагматично подошли к выбору оптимального воздушного судна с учетом нужд нашего клиента и потребностей в регионе. Наш взгляд самолета такого типа крайне не хватало в Балтийских странах. Piaggio Avanti EVO – это салон реактивного midsize по цене light jet, который позволит выполнять комфортные перелеты до 4 часов за разумную стоимость. Оптимальное соотношение качества, скорости и комфорта. Предлагая Piaggio Avanti EVO, мы предоставляем клиентам из Прибалтики и СНГ альтернативу привычной линейке бизнес-джетов», - рассказывает управляющий партнер компании Виталий Росляков.

Воздушное судно обслуживается на базе Capital Handling FBO в Риге, а диспетчерское сопровождение осуществляется квалифицированным персоналом команды ClearWay Flight Support.

«Выбор надежных партнеров и долгосрочное сотрудничество, это то, чему мы уделяем большое внимание. Будучи действующим пилотом и наблюдая ситуацию с обеих сторон, с уверенностью могу сказать – поставщики наземных услуг и провайдеры диспетчерских услуг играют важную роль в конечном результате операционной деятельности», - дополняет Виталий.

## Avanti II проверил Внуково

Воздушное судно Piaggio P.180 Avanti II (государственный регистрационный знак RA-01520) ФГУП «Госкорпорация по ОрВД», оснащенное автоматизированным комплексом летного контроля российского производства АСЛК-2005, завершило накануне плановую проверку наземных средств радиотехнического обеспечения полетов и авиационной связи московского аэропорта Внуково. Проверка показала, что аэродромные системы и средства связи функционируют штатно.

Ранее филиал «Аэроконтроль» ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» в рамках контракта с Piaggio Aerospace Inc. (Италия) завершил работы по установке на данном судне антенн и дополнительного оборудования. На борту Piaggio Avanti были установлены антенны и элементы ВЧ тракта, позволяющие осуществлять регистрацию и документирование параметров средств радиотехнического обеспечения полетов, авиационной связи и светосигнального оборудования (РТОП, АС и ССО) российскими автоматизированными комплексами летного контроля. Затем было принято решение о целесообразности установки на борт данного самолета адаптированного отечественного АСЛК-2005. Силами метрологической службы филиала «Аэроконтроль» были проведены работы по его калибровке, на основе подтвержденных параметров выполнены контрольные полеты с АСЛК-2005 с целью установления возможности выполнения летных проверок в различных режимах, после чего воздушное судно приказом Генерального директора ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» Игоря Моисеенко было допущено к работе в интересах филиала «Аэроконтроль».

Помимо авиаработ во Внуково, в марте-апреле 2018 года воздушным судном Piaggio P.180 Avanti II с

АСЛК-2005 проведены летные проверки наземных средств РТОП, АС и систем ССО аэродромов Шереметьево (Москва), Кольцово (Екатеринбург), Сеньялы (Чебоксары), Баратаевка (Ульяновск) и радиолокационной позиции «Сафоново». Кроме того, в 2017 году данный борт принимал участие в летной проверке, предшествовавшей вводу в эксплуатацию аэродрома Ермолов (Ростов-на-Дону). В ходе эксплуатации воздушное судно зарекомендовало себя с самой лучшей стороны, также была подтверждена экономическая эффективность использования данного типа для проведения летных проверок в России. Стоит отметить, что в настоящее время Piaggio Avanti успешно используются для облетов аэронавигационного оборудования в Италии и нескольких других европейских странах.

Филиал «Аэроконтроль» ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» был создан в 2013 году. Основными направлениями деятельности филиала являются выполнение летных проверок наземных средств радиотехнического обеспечения полетов, авиационной электро-связи и систем светосигнального оборудования аэропортов, а также проведение воздушных съемок. Филиал базируется на аэродроме Раменское.

Piaggio P.180 Avanti II производится на заводе Piaggio Aerospace в Генуе (Италия). Данный тип идеально подходит для облета средств РТОП, АС и ССО, хотя может использоваться и как бизнес-джет. Особенности этого самолета-облетчика – экономичность, высокая производительность и комфортные условия для работы членов летных экипажей.



## Deer Jet выполнит эксклюзивные рейсы в две российские столицы

Китайская Deer Jet в рамках ЧМ по футболу 2018 представила эксклюзивный туристический маршрут в Москву и Санкт-Петербург с посещением футбольных матчей мундиала. Девятидневный тур стартует 8 июля на Gulfstream G650.

### Расписание программы

8 июля: Departure Beijing – St. Petersburg.

9 июля: St. Petersburg tour (Hermitage Museum, Catherin's Palace).

10 июля: St. Petersburg tour (Peterhof Palace, Volga Volga River Cruise and Dinning Experience and First Semi Final Match).

11 июля: Transfer St. Petersburg – Moscow (Kremlin and Second Semi Final Match).

12 июля: Moscow tour (Red Square, White Rabbit Dinning Experience);

13 июля: Moscow tour (Arbat Street, Sergiyev Posad and Radisson Royal Flotilla River Cruise Dinning Experience).

14 июля: Moscow tour (Ballet Experience)

15 июля: Moscow tour (Aerospace Museum, Ruski Dinning Experience and Final Match).

16 июля: Return Moscow – Beijing.

Футбольные болельщики будут иметь эксклюзивный доступ к VIP-залам с привилегированным

видом на футбольное поле в первом полуфинале, втором полуфинале и финальных матчах.

В настоящее время Deer Jet (Beijing Capital Airlines Co.), базирующаяся в Пекине, является крупнейшим оператором в Китае с парком воздушных судов от BBJ/ACJ до Gulfstream G200 и Hawker 800XP (парк из 90 бизнес-джетов 13-ти типов), включая единственный в мире 787 Dream Jet. Deer Jet предоставляет обширный спектр услуг – от чартерных авиаперевозок до оперативного управления воздушными судами, наземной эксплуатации, технического обслуживания и ремонта, разработки различных вариантов приобретения и лизинга самолетов. Недавно Deer Jet стала первым в Китае поставщиком услуг, предлагающим программы долевого владения и таймшера.

ФВО компании расположены в Пекине (Beijing), Шэньчжэне (Shenzhen), Хайкоу (Haikou) и Санье (Sanya). В данный момент компания расширяет эту сеть и в скором времени планирует открыть еще два филиала. Пекинский филиал – первая и единственная в Китае служба технического обслуживания, текущего и капитального ремонта (MRO) самолетов Gulfstream.

Осенью 2016 года Deer Jet заключила соглашение на покупку контрольного пакета акций UAS International Trip Support (UAS) в Дубае, став мажоритарным акционером компании – растущего международного поставщика решений для обслуживания полетов. В течение последних двух лет Deer Jet была названа «Мировым лидером в области частных чартерных перевозок» от World Travel Awards (WTA), а в феврале 2017 года получила престижную награду «Лучший оператор частной авиации в мире» от World Tourism Forum.



## Офшорные и EMS операторы на пике прогресса

В соответствии с третьим ежегодным обзором глобальной безопасности, проведенным Международной группой по безопасности вертолетов (International Helicopter Safety Team – IHST), офшорные и медицинские вертолетные операторы находятся на переднем крае внедрения передовых практик обеспечения безопасности полетов. Кроме того, общее использование ключевых рекомендаций IHST по безопасности среди участников текущего опроса в сравнении с предыдущим годом увеличилось с 42% до 59%.



Доля американских операторов в нынешнем опросе составила 69%, а общее использование ими ключевых рекомендаций улучшилось с 39% до 61%. Австралия продемонстрировала еще большее улучшение – до 62% в прошлом году с 36% в 2016 году. Операторы вертолетов широкого спектра авиационных работ показали значительно большее использование ключевых рекомендаций по безопасности. Операторы частных машин по-прежнему сообщают о минимальном использовании ключевых рекомендаций IHST по безопасности, и они остаются в центре внимания усилий организации по повышению безопасности полетов.

IHST установила, что офшорные операторы используют весь спектр автоматических и ручных систем мониторинга состояния вертолетов (HUMS), которые рекомендует организация, включая ключевые параметры, такие как данные о запуске двигателя, особенно данные горячего запуска, отбор проб масла и общий мониторинг тенденций состояния. Методы ручного мониторинга использовались в более старых/малых моделях вертолетов без автоматизированных систем выявления проблем оборудования.

Офшорные операторы также идут к внедрению систем управления летными данными (FDM), а отрасль медицинских вертолетов демонстрирует «многообещающее увеличение коэффициента использования такого оборудования». IHST сообщает, что «56% из 105 операторов EMS, которые участвовали в опросе, сказали, что сейчас они используют FDM. В 2016 году только 33% использовали эту технологию. В США использование FDM операторами EMS увеличилось с 40% до 62%». Однако IHST сообщает, что общее использование программ FDM пока относительно низкое.

«Особенно неприятно видеть, что из 83 операторов, использующих вертолеты для обучения и тренировки, только 24% используют FDM. Эта технология может быть особенно ценна в учебном процессе, позволяя обучаемым анализировать свои полеты. Возможно, многие операторы не знают о недорогих технологиях, доступных для FDM», - сообщает IHST.

Вертолетные операторы EMS также были отмечены за широкое внедрение очков ночного видения (NVG) – 100% респондентов этого сегмента из США, заявили, что они используют приборы ночного видения.

IHST отметила, что использование структурированных программ для обслуживания в соответствии с рекомендованными методами производителей более распространено, чем использование HUMS или FDM, но это «не настолько универсально, как должно быть». И тенденции обеспечения безопасности частных операторов отстают от ведомственных, коммерческих и корпоративных операторов. «Частные операторы, использующие вертолеты для личного использования, внедрили относительно немного рекомендаций IHST. Этот результат коррелирует с анализом IHST, показывающим, что персональные/частные операторы имеют высокий показатель количества инцидентов. Следовательно, эти операторы больше всего выиграют от принятия ключевых рекомендаций IHST».

Результаты последнего опроса IHST показывают, что применение ключевых рекомендаций является самым высоким в группах с самыми низким уровнем аварийности, особенно у офшорных операторов, и это является эффективным инструментом в предотвращении аварий на вертолетах.

*[Глобальный опрос IHST](#)*

## Трафик в Европе скорректировался

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в марте 2018 года. В первом весеннем месяце зафиксирован снижение трафика на 3,6% в годовом исчислении. Бизнес-джеты выполнили 70% всех полетов, а их активность увеличилась на 0,4%. Активность чартерных рейсов выросла на 6%, компенсируя 10-процентное падение частных полетов.

По сравнению с мартом 2017 года большинство крупнейших рынков в марте 2018 года показали



снижение, а в Германии, Италии и Великобритании наблюдалось значительное падение. Испания стала исключением с ростом на 2,6% в годовом исчислении. Тем не менее, кроме Великобритании, все европейские рынки по-прежнему находятся в плюсе с начала года.

Небольшие рынки также показали снижение активности – на 11% в Бельгии, на 18% в Турции и Ирландии. Трафик из России остался на уровне прошлого года, а рост в Греции и Польши составил более 10%. В целом, внутренние полеты деловой авиации в Европе снизились на 4%.

В марте международная активность снизилась, при этом полеты из Европы в Северную Америку упали на 7% и на 5% сократился трафик в Азиатско-Тихоокеанский регион. В то же время трафик из Европы на Ближний Восток вырос на 2%, а в Африку – на 4%.

В общем, в марте 2018 года снижение произошло за счет уменьшения количества частных рейсов, которые упали на 10% в годовом исчислении, что является самым большим месячным снижением с 2016 года. Такой сильный спад в сегменте частных полетов отразился на рынках Италии, Германии, Испании, Швейцарии, Франции и Великобритании.

Активность коммерческих чартеров выросла на 2% по сравнению с прошлым годом, что является замедлением темпов роста последнего времени, но с 2016 года все равно фиксируется каждый месяц увеличение в годовом исчислении такого рода полетов. Рост чартерных рейсов превысил 5% во Франции, Швейцарии и Испании, хотя некоторое снижение наблюдалось в Германии и Великобритании.

Падение активности бизнес-джетов в марте было отмечено в категориях крупноразмерных самолетов в Германии и Италии – на 10%, хотя в Испании трафик таких джетов вырос на 14%. В Швейцарии, Италии и Франции зафиксирован рост активности легких бизнес-джетов.

Во флотах всех производителей наблюдалось общее снижение активности, за исключением Embraer и Pilatus (Phenom 300, Legacy 600 и PC-12), которые показали сильный рост трафика. Самый значительный прирост в марте произошел в сегментах суперсредних и джетов начального уровня, и незначительный рост был у суперлегких и легких джетах.

Парижский Ле Бурже стал единственным крупным аэропортом, который зафиксировал некоторое снижение трафика в марте 2018 года. Большинство европейских аэропортов увеличили трафик бизнес-авиации за счет увеличения активности чартеров, что компенсировало снижение частных рейсов. В марте Фарнборо продемонстрировал рост на 18% по сравнению с мартом 2017 года.

Ричард Коэ, управляющий директор WINGX Advance, комментирует: «Снижение активности в этом месяце идет в разрез с недавней тенденцией роста. Это может отражать некоторые колебания в экономических перспективах, особенно в Великобритании, но также может быть эффектом более ранних пасхальных праздников в этом году. В марте по-прежнему наблюдался рост в чартеров, особенно среди бизнес-джетов, в отличие от заметного падения количества частных полетов. Но определенные самолеты, в частности Phenom 300, PC-12 и Legacy 600, продолжают показывать очень сильный рост».

## Клиенты уходят от собственности на джеты

Согласно данным свежего отчета компании Wealth-X, сделанного по заказу VistaJet, только супербогатые лица и компании, которые имеют чистые активы в размере более \$1 млрд., владеют собственными самолетами. Отчет «The Jet Traveler Report: глобальный взгляд на то, кто и как летает в частном порядке» (The Jet Traveler Report: The Global Perspective on Who Flies Privately and How) также подтверждает мнение, что молодые состоятельные люди предпочитают брать джет в аренду или участвовать в членских программах, а не владеть собственным самолетом.

Уинстон Честерфилд (Winston Chesterfield), директор службы поддержки клиентов Wealth-X, выступая на представлении доклада в Лондоне 26 марта, сказал, что его компания рассмотрела три основных группы – владельцы, члены программ и более широкая группа состоятельных людей, которая могла бы,

например, пользоваться чартером. По его словам, стало ясно, что любой пользователь джета из этих категорий имеет гораздо большее состояние, чем порог Wealth-X для ультра-ННWI равный \$30 млн. «Мы думаем, что по всему миру насчитывается 226 тысяч ультра-богатых людей», - сказал Честерфилд, который пояснил, что в трех группах средний уровень богатства составил \$1,5 млрд., \$1,16 млрд. и \$610 млн. соответственно.

Wealth-X также опросил пользователей бизнес-джетов, чтобы «попытаться получить отзывы UHNWI и понять их приоритеты». Пять приоритетов, повлиявших на решение ультра-ННWI летать – это экономия времени; контроль своей жизни; ощущение безопасности; снижение рисков (связанных с конфиденциальностью и неприкосновенностью частной жизни и уязвимостью) и ощущение ценности. Эти ощущения

подразумевали, что пользователи часто оценивали безопасность и качество, исходя из того, насколько изящными/новыми выглядят самолеты и салоны, а ценность была связана просто с тем, что на частный полет «стоит тратить деньги».

Кроме того, в отчете было установлено, что владельцы самолетов намного старше, чем те, кто пользуется чартерами или членскими программами. «Большинство из них – пожилые люди, которые потратили годы и годы на создание огромного богатства, прежде чем купили самолет», - говорит Честерфилд. Очень немногие из владельцев накопили огромное богатство «за ночь». Главный сегмент, в котором работают такие люди, – это финансовые услуги с технологическим уклоном, которые имеют долю в 6% от всех ультра-ННWI.

Среди других тенденций, которые были определены Wealth-X, стал переход к более дальним полетам и более широким салонам, а также внимание к технологиям как в кабине, так и для бронирования и организации рейсов.

Ян Мур, главный коммерческий директор VistaJet, подчеркнул, что «у каждого клиента есть особые и разнообразные потребности», но есть общие тренды с точки зрения уровня богатства и региона. Он также предсказал, что, поскольку «новая волна молодых богачей» придет в течение следующих 5-10 лет, «мы увидим большой отход от собственности, если это не будет иметь коммерческий смысл». Он утверждает, что этот доклад подтвердил бизнес-модель VistaJet. «Чем больше рынок будет развиваться, тем лучше наша модель будет работать», - утверждает Ян Мур.

На сегодняшний день VistaJet имеет всемирный флот из 72 деловых самолетов Bombardier.





## Бизнес-авиация США растет за счет чартеров

По данным Argus International, в марте 2018 года трафик деловых самолетов, летающих в США и Канаде, продолжил восходящий тренд, показав рост на 2,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В очередной раз это связано исключительно с ростом активности коммерческих полетов по Part 135. Более слабые результаты у долевых операторов и особенно у частных владельцев привели к тому, что в марте реальный трафик оказался ниже оценки компании в 4,2%. В апреле Argus International ожидает рост активности на 2,8%.

В категориях операторов, рейсы по Part 135 в прошлом месяце были впереди, увеличившись на 7,7% по сравнению с предыдущим годом, в то время как активность полетов долевых самолетов была на границе положительного тренда с приростом в 0,6%. Частный трафик по Part 91 также оставался в застое, показав небольшое снижение на 0,4%.

В прошлом месяце все категории самолетов увеличи-

ли трафик. Крупноразмерные джеты вышли вперед с ростом на 4,7% в годовом исчислении, несмотря на 20,4-процентное снижение долевых рейсов на больших самолетах. За ними последовали бизнес-джеты среднего размера с увеличением на 4,4%, турбовинтовые самолеты – на 1,8% и легкие джеты – на 0,2%.

Единственный двузначный рост в отдельных категориях в прошлом месяце принадлежал самолетам с большой кабиной в полетах по Part 135, которые увеличились на 15,1% по сравнению с прошлым годом. Все отдельные категории по Part 91 снизились, за исключением самолетов с большой кабиной, которые выросли на 4,5%.

Данные TraqPak от Argus предоставляют информацию о прибытии и вылетах деловых самолетов, выполняющих полеты по приборам в США, Канаде и Карибском бассейне.

[Aircraft Activity Report](#)



*Услуги вкусных полетов*

JET CATERING

*Art of delicious flights*

## Вертолет недели

Оператор: *Monacair*

Тип: *Agusta AW109SP Grand New*

Год выпуска: *2010 г.*

Место съемки: *март 2018 года в Monte Carlo Heliport - LNMC, Monaco*



Фото: Дмитрий Петроченко