



Остается чуть менее двух недель до начала главного российского события в отрасли деловой авиации. 12 сентября стартует RUBAE 2018, которая соберет во Внуково-3 представителей бизнеса и потенциальных покупателей. Чем ближе выставка, тем активно идет подготовка к ней. Как и обещали организаторы, в этом году особое внимание будет уделено конгрессной части. Судя по всему, мы впервые посетим мероприятие, которое станет не только ярмаркой производителей, но и настоящей рабочей площадкой для представителей различных сегментов, где будут обсуждаться проблемные вопросы рынка, а сами спикеры попробуют представить глубокий анализ ситуации и попытаются найти пути дальнейшего развития. И самое главное – впервые за долгое время в рамках выставки будут подписаны «живые соглашения». Сейчас мы не вправе раскрывать детали, но речь идет о приобретении воздушных судов, дилерских соглашений и оформлении СП. А это значит, что RUBAE приобретает один из главных атрибутов крупного отраслевого саммита. Пожелаем удачи и будем пристально следить за подготовкой.

На этой неделе информационный поток был достаточно вялым. Из интересного и важного. Согласно последнему ежегодному обзору по безопасности полетов Европейского агентства авиационной безопасности, в прошлом году в Европе не зафиксировано серьезных авиационных происшествий с тяжелыми бизнес-джетами. Кроме того, по данным регулятора, за последние 10 лет в регионе наблюдалось самое низкое среднее количество происшествий со смертельным исходом на крупноразмерных бизнес-джетах, за которыми последовал сегмент офшорных перевозок на вертолетах.



Новый стандарт аудита бизнес-операторов

Для альтернативного аудита операторов деловой авиации группа отставных военных и аудиторов запустила Совет SEBA, который включает систему управления безопасностью полетов и основывается на передовом опыте НАТО

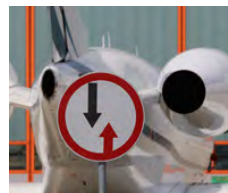
стр. 21



Воздушным экскурсиям прописали правила

В России впервые разработаны единые правила выполнения платных экскурсионных полетов. Этого очень долго ожидали пилоты авиации общего назначения

стр. 22



Самозванцы в небе

Штрафы для владельцев частных самолетов за нарушения воздушных правил вырастут в десять раз

стр. 23



Приходит время честно говорить о рынке

В рамках Форума Деловой Авиации в Казане нам удалось пообщаться с Ярославом Одинцевым, главой крупнейшего российского оператора «Русджет», который проанализировал рынок, поразмышлял о санкциях и рассказал об инициативах

стр. 25

Gulfstream
G600



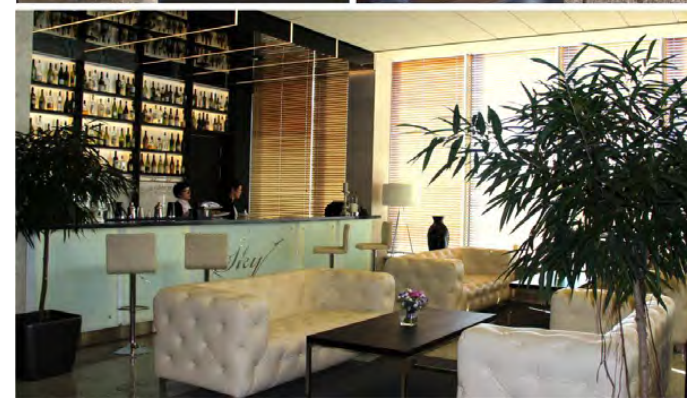
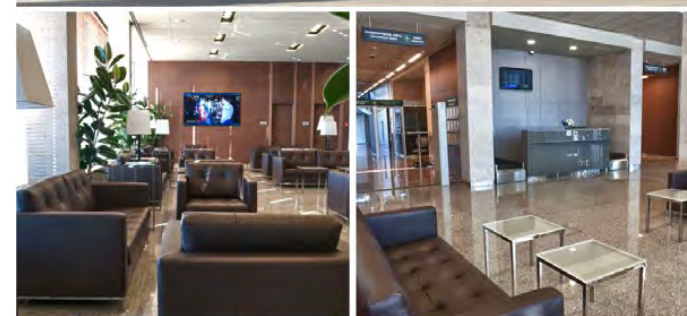
Безопасность европейской бизнес-авиации растет

Согласно последнему ежегодному обзору по безопасности полетов Европейского агентства авиационной безопасности, в прошлом году в Европе не зафиксировано серьезных авиационных происшествий с тяжелыми бизнес-джетами (более 12 500 фунтов). Кроме того, по данным регулятора, за последние 10 лет в регионе наблюдалось самое низкое среднее количество происшествий со смертельным исходом на крупноразмерных бизнес-джетах, за которыми последовал сегмент офшорных перевозок на вертолетах.

В докладе сообщается, что в период с 2007 по 2013 год в результате пяти авиационных происшествий в Европе с турбинными деловыми самолетами погибло шесть человек. В период с 2014 года по 2017 год смертельных исходов не было. С 2007 по 2017 год три человека получили серьезные травмы в 22 авариях. Также не зафиксировано никаких травм в авариях и в пяти серьезных инцидентах, зарегистрированных в прошлом году.

Хотя эти статистические данные могут показаться впечатляющими, EASA сообщает в докладе, что такие «низкие цифры, вероятно, указывают на неполный набор данных, возможно, в результате отсутствия сообщений о событиях, не классифицированных как авиационные происшествия».

EASA считает происшествия и инциденты бизнес-джетов вместе с регулярными авиакомпаниями из-за относительно низкого количества событий в сегменте деловой авиации и аналогичной операционной среды в обоих сегментах. Согласно докладу, данные об инцидентах и авариях двух сегментов указывают, что этапы с самым низким уровнем риска – это нахождение на взлетно-посадочной полосе, столкновение с препятствиями на земле и в воздухе, а также руление. Случаями с самым высоким уровнем риска стали выкатывание за пределы взлетно-посадочной полосы и потеря пространственного положения самолетов.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

PIN UP – официальный стиль Премии Jet Friends Club Awards 2018

Сообщество профессионалов деловой авиации Jet Friends Club, а также главные компании-партнеры Премии «Лучший брокер года» – Jet24 и GetJet – официально объявляют PIN UP стилем Пятой Юбилейной Премии, как воплощение самых ярких и очаровательных образов, связанных с авиацией.

Пин-ап - от англ. to pin up «прикалывать», то есть

плакат, прикалываемый на стену — изображение красивой, часто полуобнаженной, девушки в определенном стиле. Девушка в стиле пин-ап светится оптимизмом и энергией. Она - жизнерадостная с лучезарной улыбкой красotka, желанная, склонная к флирту, но без вульгарности. «Девушка пин-ап» довольна собой, открыта миру и приглашает разделить эти чувства с ней. Она покоряет мужчин и вдохновляет женщин. Это не роковая женщина, а милая, симпатичная девушка, которая может жить по соседству.

Однако девушки в стиле pin up известны прежде всего не тем, что тиражировались на плакатах, на бумаге гляцевых журналов и книжек, а тем, что превратились в настоящий символ для покорителей небес! Мода на изображение красивых нарисованных девушек на фюзеляжах самолетов расцвела во время Второй Мировой войны. Объектами поклонения становились пин-ап красотки, девушки из журналов, голливудские звезды, чуть реже вполне реальные жены и подруги летчиков или же «первые красавицы» эскадрильи. Девушки не просто красовались на фюзеляжах — в их честь машины нередко получали свои имена. Стиль PIN UP, воплощающий всю красоту и стремительность самолета, яркость эмоций от полета, как нельзя лучше передает эстетику бурного роста авиации 1940-50х годов.

Эта эпоха, высоко чтимая всеми профессионалами авиаиндустрии, до сих пор способна вдохновить нас своими яркими образами, музыкой и модой. Поэтому, чтобы сделать Пятую юбилейную Премия самой памятной и живописной, Jet Friends Club объявляет PIN UP официальным стилем вечеринки Air Kiss Party, которая соберет весь цвет мировой бизнес-авиации в Москве 13 сентября. Премия и вечеринка в ее честь начнется в 23-45 по уже доброй традиции в Angels men's club (Садовая-Черногрозская, 8 стр.2).

2018 ПРЕМИЯ
JFC
GETJET
JET24
OFFICIAL AVIATION TRAVEL CLUB

Air kiss

IN HONOR OF THE FIFTH ANNUAL
JET FRIENDS CLUB AWARDS

Pin up
style

**The hottest
night
of the
year**

13
September
23:45

Angels men's club
Sadovaya-Chernogryzskaya
8, building 2

Vote at: www.jetfriendsclub.ru

Please save this date in your calendar and confirm your participation and we will send you an official invitation.

18+

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы
новая дорожная инфраструктура

 **GROUP**
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волваздел и Сбл 2009 лалалел горсвалл марелл комалл Волваздел лс лл лел десерлн струлур лблволваздел лс. Все права защлленл.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

S7 хочет производить бизнес-джеты

Авиакомпания S7 Airlines представила губернатору Московской области Андрею Воробьеву проект создания нового самолетостроительного предприятия в Ступине, на котором будут выпускать бизнес-джеты. Об этом в воскресенье сообщили в пресс-службе губернатора и правительства региона.

«В рамках рабочей поездки губернатор посетил авиационный учебный центр авиакомпании S7 Airlines. В частности, Воробьеву представлен проект создания нового самолетостроительного предприятия, которое будет производить сверхлегкие турбореактивные бизнес-джеты Victory», - говорится в сообщении пресс-службы.

В пресс-службе ТАСС уточнили, что проект губернатору представил генеральный директор S7 Airlines Владимир Обьедков. По его словам, компания

планирует инвестировать в новое предприятие в Ступине порядка 13 млрд рублей. Будет создано около 1 тыс. рабочих мест. Сроки начала и завершения строительства в пресс-службе не уточнили.

Самолеты Victory будут производиться из углеродных композитных материалов. По данным пресс-службы губернатора, они около десяти метров в длину и весят не более трех тонн. Максимальная дальность полета такого самолета составляет более 2 тыс. км, скорость - 600 км/ч. Пилотировать аппарат сможет один человек, на борту смогут разместиться четыре-пять пассажиров.

Напомним, что российской компании «Инжиниринг» (входит в S7) принадлежит американский производитель Eric Aircraft, который разрабатывает турбовинтовой самолет Eric E1000.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 A dark, high-contrast photograph of a business jet at night, viewed from the front. The aircraft is illuminated by its own lights, creating a silhouette against the dark background. The cockpit and wings are clearly visible.

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Половина американских джетов на готова к ADS-B

За 16 месяцев до момента введения требований FAA по оборудованию самолетов, выполняющих полеты в США, системой ADS-B Out, провайдер TOiP Duncan Aviation проанализировал текущую ситуацию и обнаружил, что 52% зарегистрированных в США бизнес-джетов еще не имеют необходимого оборудования. По данным компании, несмотря на то, что FAA постоянно подтверждает, что срок 1 января 2020 года не будет меняться, 14 000 деловых самолетов в США по-прежнему требуют обновления.

На фоне отраслевых отчетов о нехватке квалифицированных технических специалистов и ангарного пространства, Duncan отмечает, что некоторые из его центров по установке авионики уже загружены

работой до конца года и на первый квартал 2019 года. «В настоящее время у нас есть уникальные преимущества в географическом положении и доступности запчастей, которые мы можем использовать, чтобы помочь операторам выполнить план», - сказал Мэтт Нельсон, менеджер компании по спутниковым операциям. «Тем не менее, эти окна закрываются».

Duncan Aviation владеет или имеет доступ к 42 дополнительным сертификатам типа для десятков моделей самолетов, а также уже выполнил сотни установок оборудования ADS-B. По данным компании, обычно на оборудование самолета системой ADS-B затрачивается менее 10 дней.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

ЕхесуJet сертифицировал Munich FBO по стандартам IS-BAH

Компания ЕхесуJet, входящая в Luxaviation Group, сертифицировала FBO в Мюнхене по стандарту IS-BAH Stage I (Standard for Business Aircraft Handling), учрежденного Международным Советом деловой авиации (IBAC).

«Это одобрение демонстрирует, что наш FBO в Мюнхене (Munich International Airport) имеет четкие обязательства по безопасности бизнес-авиации на земле и выходят за рамки того, что требуется по обязательным документам. Аудит IS-BAH включал в себя проверку системы управления безопасностью полетов, соответствие требованиям для организаций и персонала, обучение, компетентность и ряд других аспектов обслуживания частных самолетов», - комментирует Ронни Стечер, глава Munich FBO. В прошлом году трафик из Munich FBO вырос на 5%.

Международный стандарт IS-BAH разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS). Стандарт запущен на выставке EBACE-2014.




**Признанный
уровень качества**




@RUBAE: робот-юрист для деловой авиации

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит в рамках выставки RUBAE, которая пройдет во Внуково-3 с 12 по 14 сентября 2018 года, конференц-программу, которая будет состоять из серии встреч с ведущими экспертами в разных отраслях.

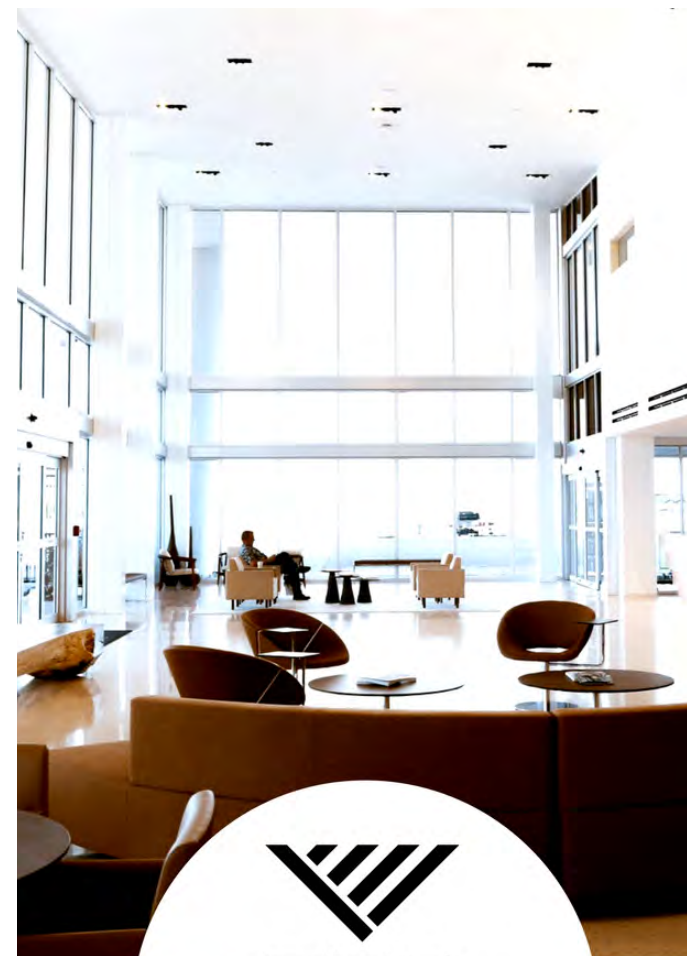


13 сентября в рамках программы будет представлен интересный проект – робот-юрист для деловой авиации. На мероприятии будут обсуждаться темы оптимизации трудозатрат на подготовку сопроводительной документации, сокращения издержек на контрактование в сфере частных авиаперевозок, быстрого создания пакета необходимых документов на основе искусственного интеллекта вопросно-ответного типа, снижения нагрузки на квалифицированных специалистов и возможности делегирования рутинных задач юридическим роботам.

В качестве эксперта перед аудиторией выступит Дмитрий Чаленков, ведущий менеджер по продажам проектов «Freshdoc. Конструктор документов». С 2013 года работает с крупными проектами внедрения ПО «FreshDoc. Конструктор документов». Компания с 2003 года нарабатывает компетенции, позволяющие формализовать и автоматизировать работу эксперта, осуществляющего выбор оптимального результата на основе множества входных параметров. В 2008 году разработанная технология, легла в основу ПО «FreshDoc.Конструктор документов».

Сегодня среди пользователей Конструктора документов более 1 100 000 компаний и частных лиц. Решения на базе ПО «FreshDoc.Конструктор документов» используют крупнейшие компании банковского, производственного, промышленного и муниципального сектора: ПАО «Сбербанк», АК «Алроса», Эвотор, Mail.ru, Ак Барс Банк, Министерство образования и науки РФ. В разработке находятся более 30 проектов.

Информация о выставке RUBAE и конференц-программе на сайтах www.rubaa.ru и www.rubae.ru.



FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

Новое пополнение флота Jet24

В преддверии нового делового сезона компания Jet24 анонсирует пополнение своего флота двумя новыми единицами. В соответствии со стратегией компании по предоставлению для чартеров больших и дальнемагистральных бизнес-джетов, как наиболее востребованных на отечественном рынке, JET24 берет под крыло в дополнение к своему флоту еще один Global 5000 и Legacy 600.

Накануне нового делового сезона JET24 презентует всему профессиональному сообществу пополнение своего флота, которым стали Global 5000 (OE-LPZ) и Legacy 600 (TC-MSK). Летом 2018 года завершились переговоры о передаче этих бортов на правах управления в коммерческую эксплуатацию. Оба самолета демонстрируют хорошие летные показатели при выполнении самых разнообразных миссий в интересах как российских, так и зарубежных заказчиков, а их базирование позволяет гибко реагировать на запросы рынка. Первый борт производства 2013 года базируется в Вене, а второй - 2007 года, в настоящее

время доступен для выполнения чартерных рейсов из московского «Внуково-3».

Компания Jet24 в настоящее время располагает 6 бизнес-джетами и 15 вертолетами, находящимися как в управлении в интересах владельцев, так и доступных для коммерческой эксплуатации. В сентябре Jet24 по заявлению управляющего директора компании Павла Захарова планирует пополнить свой флот еще одним частным самолетом.

Компания Jet24 осуществляет весь спектр операций с воздушными судами в категории «бизнес-авиация» – менеджмент, коммерческая эксплуатация, продажа/покупка, консалтинг и аудит – как российского, так и зарубежного базирования. За счет своего участия в работе группы компаний Jet24 также обеспечивает комплекс услуг в сфере трэвела и консьерж-сопровождения, и ведет активную информационно-аналитическую работу через свои медиа-активы.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Очередной «американский»

Erps Aviation (дилер Pilatus Aircraft в США) передал новый бизнес-джет PC-24 представителям компании Cajun Engineering Solutions. Самолет будет задействован в корпоративных перелетах в Колорадо.

Cajun Engineering Solutions уже эксплуатирует PC-12, однако с приходом нового флагмана от полетов на турбопропе отказываться не будет.

Ранее Pilatus Aircraft выкатил из цеха окончательной сборки первый PC-24, предназначенный для клиента из ЮАР (эксплуатируется EjesuJet). В начале декабря 2017 года Pilatus Aircraft получил сертификаты типа от Европейского агентства по безопасности полетов (EASA) и Федерального авиационного управления

США (FAA) на первый в истории швейцарский бизнес-джет. Pilatus инвестировал более 500 миллионов швейцарских франков собственных средств в программу разработки PC-24. Еще 150 миллионов франков пошли на здания и современное производственное оборудование в Штансе, чтобы расширить производственные мощности для PC-24.

Pilatus Aircraft намерен в этом году поставить 23-24 бизнес-джета, 40 – в следующем году и 50 – в 2020-м. В 2014 году швейцарский производитель принял заказы на 84 самолета PC-24, что загрузило производство до середины 2020 года. После этого компания закрыла прием заказов.



 A red and black Pilatus PC-12 NG turboprop aircraft is shown in flight against a blue sky. Below the aircraft, a scenic landscape of mountains and a lake is visible.

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Luxaviation продолжает расширение в Китае

Компания ExecuJet, входящая в Luxaviation Group, продолжает укреплять позиции на китайском рынке. На прошлой неделе ExecuJet получил одобрение FAA на техническое обслуживание бизнес-джетов Gulfstream IV и V. Также компания сообщила о новых сертификатах для Bombardier Challenger 605 (72-месячная базовая проверка) и Falcon 7X/8X (48-месячная базовая проверка). Ранее компания продлила еще на два года соглашение с Tianjin Haite Aircraft Engineering Company. Партнеры будут продолжать активно работать в кооперации, расширяя перечень услуг для своих клиентов, главным образом через «китайскую» дочку ExecuJet – ExecuJet Haite Aviation Services China Co, расположенную в Тяньцзине.

Технический центр ExecuJet Haite Aviation Services China Co расположен в Tianjin Binhai International

Airport и имеет собственный ангар площадью 5800 кв.м. В настоящее время компания имеет одобрение авиационных властей Китая (Civil Aviation Administration of China), FAA, а также Каймановых островов. В июле текущего года ExecuJet Haite Aviation Services China Co получил сертификат EASA PART 145.

В феврале 2018 года компания назначена уполномоченным сервисным центром Dassault в Китае с возможностью обслуживания самолетов Falcon 7X и 8X, включая ситуации AOG. Помимо базового и гарантийного технического обслуживания, владельцы Falcon 7X и Falcon 8X получают возможность установки нового интерьера (включая ремонт, разработку индивидуального дизайна, техническое обслуживание) и дополнительного оборудования.

Как отмечают в компании, технический центр в Тяньцзине должен стать весьма популярным среди азиатских владельцев самолетов Falcon, которые получат оптимальный сервис своих воздушных судов. И в ближайшие месяцы в ExecuJet Haite Aviation Services China Co. ожидают приток клиентов из региона.

Ранее компания получила возможность осуществлять техническое обслуживание наиболее популярных в Китае бизнес-джетов Bombardier Challenger 850, в дополнение к сертификатам на Bombardier Learjet 60, Learjet 60 XR, Challenger 300, Challenger 604, Challenger 605/650, Global Express, Global Express XRS, Embraer Legacy 600/650 и Lineage 1000. Помимо технического обслуживания и управления самолетами ExecuJet Haite Aviation Services China со временем расширится до уровня полноценного FBO.



Airplus Maintenance получил одобрение Росавиации

Немецкий провайдер услуг ТОиР Airplus Maintenance получил одобрение Росавиации, что позволяет выполнять работы на самолетах, зарегистрированных в РФ. Airplus Maintenance базируется в Фридрихсхафене, в 2016 году компания была приобретена группой Porta Air Service из ОАЭ.

Airplus Maintenance располагает собственной инфраструктурой в «родном» аэропорту, включая два ангара и мастерские, а также склад запчастей. Компания имеет сертификаты EASA на техническое обслуживание, ремонт, модернизацию авионики, установку оборудования и другие услуги. Провайдер специализируется на самолетах Cessna Caravan и его модификациях, включая установку GARMIN GFC 500 AUTOPILOT W/ G5 GLASS COMBO, GARMIN GFC 600 DIGITAL AUTOPILOT, GARMIN G500/600/700 TXI и др. В компании отмечают спрос на услуги по

модернизации Cessna Grand Caravan EX и более ранних моделей среди европейских заказчиков.

Напомним, что Grand Caravan серии EX отличается новым двигателем PT6A-140 мощностью 867 л.с. производства Pratt & Whitney Canada. Установка более мощного мотора существенно сказалась на улучшении летных характеристик в сравнении с Cessna 208B Grand Caravan, на котором использован двигатель PT6A-114A (675 лошадей). Почти 23%-е увеличение тяги не могло бы остаться незамеченным. Причем, улучшения превысили ожидания самих конструкторов. «Когда мы начали этот проект, мы предполагали увеличение диапазона скоростных и высотных характеристик самолета. Но производительность, которую мы оценили в процессе сертификации с новым двигателем Pratt & Whitney Canada PT6A-140, действительно превысила наши амбиции», - комментируют

в Textron. Согласно сообщению компании, на 38% выросли показатели скорости набора высоты при прогнозируемом 20%-ном увеличении скороподъемности. Одновременно с этим, модернизация привела к увеличению крейсерской скорости на 10 узлов и максимальной до 359 км/ч, а также к возможности эксплуатации самолета с коротких полос. Взлетная дистанция сократилась на 350 футов или на 20-25%. Кроме того, дополнительный запас тяги, как сообщается, даст самолету еще одну сферу применения. EX стал первой версией Caravan, которая будет уверенно чувствовать себя на водной поверхности благодаря возможности использования более крупных поплавков.

С момента появления в 1984 году Cessna поставила более 2600 самолетов семейства Caravan. Мировой флот налетал более 20 миллионов часов.



BERMUDA
AIRCRAFT
REGISTRY

Searching for a Registry?

Our experienced team
are ready to assist you.

Tell me more

Textron Aviation усиливает поддержку в Азии

Компания Textron Aviation объявила о том, что Singapore Service Center получил одобрения авиационных властей Индонезии, Филиппин, Вьетнама и Папуа-Новой Гвинеи на техническое обслуживание самолетов, зарегистрированных в этих странах. Но главным достижением Singapore Service Center стал сертификат FAA. В Сингапуре Textron Aviation предлагает услуги клиентам по обслуживанию воздушных судов Citation, King Air и Caravan. По оценке производителя, сейчас в регионе эксплуатируются почти 1500 самолетов компании.

Итак, какие сертификаты получил Textron Aviation для проведения работ в Singapore Service Center:

- Indonesia registered Citation XLS-series, King Air 200 and 300 series turboprops and Cessna Caravan turboprops
- Philippines registered King Air 200 and 300 series turboprops

- Vietnam registered King Air 300 series turboprops
- Papua New Guinea registered Cessna Caravan turboprops
- U.S. registered Citation 525, 560 and 680 series business jets; King Air 200 and 300 series turboprops; and Cessna Caravan

В дополнение к новым одобрениям Singapore Service Center имеет возможность работать с самолетами, зарегистрированными в Таиланде, Канаде, Австралии, Малайзии и Индии

Singapore Service Center входит в международную сервисную сеть Textron Aviation. Клиентам доступен полный комплекс услуг: линейное и базовое техническое обслуживание, модернизация авионики, установка дополнительного оборудования. Здесь же расположен и крупнейший склад запасных частей.



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Flexjet получает последний G450

Американский долеговой оператор Flexjet приступил к эксплуатации одного из последних произведенных Gulfstream G450. Самолет стал восьмым данного типа в парке компании. Напомним, что Gulfstream анонсировал завершение выпуска G450 в ноябре 2016 года, закончив 14-летний серийный выпуск самолета, который стал третьей итерацией заслуженного GIV, введенного в строй в 1988 году.

Параллельно Flexjet наращивает парк Gulfstream G650, а к концу года оператор намерен одним из первых приступить к эксплуатации нового Gulfstream G500.

Между тем, Flexjet, который получил первый из заказанных бизнес-джетов Gulfstream G650 в конце прошлого года, бьет рекорды по налету. Согласно сервису www.flightaware.com, джет с позывными LXJ650N^o (N650FX, заводской 6268) в январе 2018

года имел налет 97 летных часов, феврале 93 часа, а в марте – 89 часов, а в июле уже 102. Если Flexjet продолжит активную эксплуатацию самолета таким образом, то годовой налет составит 1300 часов, что станет абсолютным рекордом. Напомним, что 15-местный флагман Flexjet доступен для выполнения чартерных рейсов. В компании рассчитывают на увеличение спроса по трансатлантическим направлениям, преимущественно в Европу.

В Старом Свете Flexjet уже обосновался. Весной 2017 года компания Flexjet LTD (британская «дочка» Flexjet, бывшая FlairJet) получила первый самолет Nextant 400XTi и сертификат эксплуатанта. До конца месяца в распоряжение компании появятся еще три машины, а к концу года парк увеличится до 10 машин, включая самолеты с большими кабинами. Таким образом, американцы имеют все шансы достаточно хорошо закрепиться в Европе.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Япония получила первый правительственный Boeing 777

Японские воздушные силы самообороны (JASDF) получили свой первый Boeing 777-300ER, который будет использоваться для перевозки первых лиц государства. 17 августа самолет прибыл на место базирования – авиабазу Специальной группы воздушных перевозок 701-й эскадрильи в Титосе, а 20 августа получил регистрационный номер 80-1111. Самолет сохранил гражданскую регистрацию США N509BJ для перелета из техцентра Jet Aviation в Базеле, Швейцария, где был выполнен монтаж интерьера.

После внесения изменений в правительственный Boeing 777, он теперь имеет меньше окон в передней части фюзеляжа по сравнению с обычным лайнером, что, вероятно, указывает на расположение кабинета секретаря, конференц-залов и административного офиса. Другие видимые отличия включают

в себя обтекатель антенны спутниковой связи сверху фюзеляжа.

Иногда называемый как «Japan Air Force One», самолет является первым из двух 777, которые были приобретены в августе 2014 года для замены двух 747-400. JASDF заключила контракт с All Nippon Airways для технического обслуживания самолетов. Два Boeing 747 эксплуатируются с 1991 года и служили четырнадцати премьер-министрам. При официальных визитах они часто летают парой, причем второй самолет летит как запасной и перевозит технический персонал и команду сопровождения.

Ожидается, что Boeing 777 не будет эксплуатироваться до нового финансового года в Японии, который начнется 1 апреля 2019 года. JASDF ожидает получить второй 777 в декабре этого года.



AIRCRAFT CHARTER COMPANY

JETVIP

Летаем выше других!



СЕРВИС ПО ВСЕМУ МИРУ: 24/7

- Аренда бизнес джета
- Вертолетный трансфер
- Аренда яхт
- Медицинская авиация
- Групповые перелёты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

Президент Узбекистана получил Airbus Helicopters H175

Правительственный авиаотряд Узбекистана приступает к эксплуатации нового воздушного судна – Airbus H175. Вертолет передан заказчику в VIP конфигурации и будет задействован для перевозки главы государства (Президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев, прим.ред.). В августе H175 впервые использовался главой государства в ходе рабочей поездки по Ташкентской области.

7-тонный H175, ранее известный как EC175, был разработан компанией Airbus Helicopters в качестве вертолета среднего класса нового поколения, сертифицированного в соответствии с самыми строгими требованиями отрасли. В ходе работы над моделью был повышен уровень безопасности и комфорта пассажиров, расширен спектр применения, упрощена процедура технического обслуживания и увеличена

экономичность машины для соответствия ожиданиям клиентов, сообщается в релизе производителя.

Пассажиры H175 оценят комфорт кабины с системой кондиционирования и лучший показатель пространства на одного человека в своем классе. В одном ряду могут расположиться максимум четыре пассажира. Даже на высокой крейсерской скорости уровень вибрации и шума остается низким.

Оснащенный новейшей разработкой Pratt & Whitney Canada, двигателем PT6C67E, H175 обладает выдающимися летными качествами и высокой мощностью, что обеспечивает экономичность и безопасность во время взлета и посадки, захода на платформу, висения и подъема груза.



«NAJET» - национальный агрегатор

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит в рамках выставки RUBAE, которая пройдет во Внуково-3 с 12 по 14 сентября 2018 года, конференц-программу, которая будет состоять из серии встреч с ведущими экспертами в разных отраслях.

12 сентября в рамках программы пройдет презентация проекта NAJET – национального агрегатора онлайн продаж чартерных авиаперевозок на самолетах деловой авиации. Презентуемый проект «NAJET» решает задачу ОНЛАЙН бронирования и продажи полетов. Ключевой фактор – программное обеспечение, которое должно учитывать сотни параметров и критериев при подборе конкретного самолета с конкретным экипажем для выполнения полета по конкретному маршруту с конкретным расписанием.

Именно в этих целях «NAJET» создает первый важный элемент общей конструкции-агрегатора – ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ программу управления флотом и ресурсами для авиакомпаний бизнес авиации. Программа будет функционировать в «облачных» технологиях и основываться на автоматическом и ручном (где необходимо) вводе всей информации, необходимой для формирования реального предложения для клиента. Алгоритм базируется строго на нормах российских ФАП.

Вторым, не менее важным элементом «NAJET» станет интернет-портал, на котором главными действующими лицами будут непосредственно клиенты – заказчики чартерных рейсов.

Проект представит Михаил Титов, генеральный директор ООО «Системы Бизнес Авиации».

DC Aviation Al-Futtaim увеличивает парк

Компания DC Aviation Al-Futtaim (совместное предприятие между группой компаний DC Aviation и Al-Futtaim) расширила свой парк воздушных судов, находящихся под управлением, добавив еще один Challenger 605. Таким образом, общее количество самолетов, находящихся под управлением компании, выросло до семи: два Bombardier Global, четыре Challenger и один Falcon 7X.

Договор управления воздушным судном предусматривает, что DCAF дополнительно к услугам по организации управления полетами, наземному обслуживанию и поддержанию летной годности ВС предлагает полный пакет услуг в FBO в международном аэропорту Аль Мактум, включающий аэродромное базовое обслуживание, техническое обслуживание и парковку в ангаре, оборудованном системой кондиционирования воздуха.

Совсем недавно компания открыла новый ангар площадью 7500 кв. м., который позволил удвоить пропускную способность, увеличив при этом общую площадь, прилегающую к перрону до 24000 кв. м. и площадь перрона до 13000 кв. м.

В новом ангаре DC Aviation Al-Futtaim может оборудовать два дополнительных дока для технического обслуживания узкофюзеляжных самолетов, оставляя при этом достаточно места для мастерских и складских помещений. Таким образом, будет в значительной степени увеличено количество и размер, размещаемых в ангарном комплексе самолетов. На сегодняшний день существующий ангар компании площадью 5,7 тыс. кв. м. позволяет свободно разместить несколько самолетов класса ACJ или BBJ, сверхдальних бизнес-джетов таких, как Falcon 7X, Global Express или Gulfstream G650.



Новый оператор Airbus H125 в Непале | Битва за воздух

Новый вертолетный оператор Непала R.S Helicopter Pvt. Ltd получил национальный сертификат эксплуатанта (Civil Aviation Authority of Nepal), что позволяет начать эксплуатацию трех новых вертолетов Airbus H125 (AS350 B3e), которые были приобретены и поставлены в этом году. R.S Helicopter сфокусируется на туристических полетах, включая Эверест (площадки, расположенные в близости).

В Непале в настоящее время работают семь вертолетных операторов и эксплуатируется 29 вертолетов. Более 60% рынка делят между собой два оператора: Fishtail Air и Mountain Helicopters (также эксплуатирует линейку «Ecureuil»). В прошлом году количество туристов, посетивших страну, выросло на 22%, что автоматически увеличило и вертолетный трафик. В течение двух лет вертолетный парк обоих операторов должен пополниться еще восемью машинами.

Модель H125 (входит в линейку легких однодвигательных Airbus Helicopters – «Ecureuil»), первый полет которой состоялся в 1997 году, имеет более мощный двигатель и цифровую систему управления двигателем (FADEC). Вертолет может подниматься с полной коммерческой загрузкой на высоту 7010 м и адаптирован для полетов в экстремальных условиях, в том числе в высокогорной местности и жарком климате, а также для перевозки грузов. Вместе с тем, эта быстрая и комфортабельная машина идеально подходит для использования в корпоративных целях.

Напомним, что в 2005 году именно H125 побил мировой рекорд, выполнив взлет и посадку на горе Эверест на уровне 8 850 метров. Этот рекорд так и не был побит.

На британском авиасалоне в Фарнборо Aston Martin, Университет Кренфилда, Cranfield Aerospace Solutions и Rolls-Royce представили совместную разработку под названием Aston Martin Volante Vision – автономный летательный аппарат повышенной комфортности. По сути, новинка представляет собой компактный самолет с вертикальным взлетом и посадкой, способный одновременно перевозить до трех человек.

Каждый из участников внес посильный вклад в проект, проявив свои сильные качества в той или иной сфере. Так, специалисты Aston Martin отвечали за дизайн, наделив летательный аппарат спортивными чертами, в то время как сотрудники, Университета Кренфилда и Cranfield Aerospace Solutions занимались настройкой электроники и автопилота. Что касается

компании Rolls-Royce, то на ее долю пришлось разработка гибридно-электрической силовой установки.

Как утверждает президент и главный исполнительный директор Aston Martin Энди Палмер: «Люди в среднем тратят один час для того, чтобы попасть на работу. Тем не менее расстояние, которое отделяет нас от рабочего места, определяется не более чем способом передвижения. Volante Vision позволит нам путешествовать быстрее, таким образом позволяя жить дальше от того места, где мы работаем. Города продолжают расти, а отдаленные места, до которых сейчас непросто добраться, станут пригородом. И объединив усилия науки и промышленности, мы можем изменить будущее транспорта, дав нашим клиентам новое измерение свободы».



Алматы получит новый VIP-терминал

Администрация аэропорта Алматы планирует построить новый терминал деловой авиации. Об этом Forbes.kz рассказал новый руководитель аэропорта Болат Ержанов, который был назначен на должность 12 июня 2018.

«Сейчас планируется строительство нового бизнес-терминала деловой авиации и для встреч глав государств и официальных делегаций», - рассказал Forbes.kz Болат Ержанов. «Мы рассматриваем концептуальный проект и решаем, в каком месте его строить. Рассматривается несколько мест: или вблизи нынешнего южного VIP-терминала, или на том месте, где раньше располагалась инженерно-авиационная служба – там место уже освобождено. Архитекторы предложили дизайн терминала площадью 1,8-2 тыс. кв. м.»

Первый вице-президент аэропорта Александр Гордеев добавил, что в 2017 был проведен капитальный ремонт одной из двух взлетно-посадочных полос (ВПП). В этом году будет проведен ремонт второй ВПП и между ними проложат две соединительные рулежные дорожки. Это позволит двум полосам работать одновременно, отчего пропускная способность вырастет с нынешних 8-10 вылетов самолетов в час до 20.

В 2017 аэропорт вырос по всем производственным показателям. Так, за прошлый год аэропорт обслужил более 5,6 млн пассажиров (рост к 2016 составил 16%), было обработано 56 тыс. тонн грузов (рост на 22%), обслужено более 63 тыс. вылетов самолетов (рост на 6%).

San Marino Aircraft Registry – новый участник RUBAE 2018

San Marino Aircraft Registry примет участие в работе московской выставки RUBAE 2018 (12-14 сентября, «Внуково-3»). На стенде компании гостям расскажут об особенностях регистрации, преимуществах, а также ответят на практические вопросы по внесению воздушного судна в реестр Т7 и получению сертификата эксплуатанта (АОС).

Напомним, что авиационные власти Сан-Марино ввели новый регистр воздушных судов в партнерстве с американской компанией Aviation Registry Group. Выгодное географическое положение карликового государства, которое не имеет собственного аэропорта, но окружено со всех сторон итальянской территорией с развитым бизнес-трафиком, подтолкнуло власти Сан-Марино к поиску дополнительных источников дохода на развитие собственного города-

государства. Вся регистрационная работа отдана на аутсорсинг Aviation Registry Group, которая выполняет все технические работы, включая обеспечение высоких стандартов безопасности, конкурентное ценообразование и гибкое обслуживание нового оффшорного реестра.

Сейчас регистрация в Сан-Марино доступна как частных самолетов, так и для коммерческих лайнеров. Власти Сан-Марино согласились соблюдать стандарты Европейского агентства по авиационной безопасности. Как считают эксперты Aviation Registry Group, регистр уже весьма популярен среди итальянских и французских клиентов, в связи с тем, что в этих странах недавно ввели налог на роскошь. Еще одним немаловажным фактором в пользу нового регистра служит отсутствие импортных пошлин и НДС.



Qatar Amiri Flight распродает флагманы

Qatar Amiri Flight выставляет на продажу два самолета. Первый – флагманский BBJ747-8, который является самым крупным деловым самолетом в мире. Речь идет о лайнере VQ-BSK, который эксплуатировался исключительно в интересах королевской семьи с 2015 года (самолет был произведен в 2013 году, на кастомизацию ушло три года, провайдером выступила Lufthansa Technik).

Самолет выполнил всего 200 рейсов и провел в воздухе 436 часов. Эксперты оценили роскошный лайнер в \$500 млн. Самолет рассчитан на перевозку 76 пассажиров (экипаж – 18 человек). Сейчас на закрытый показ в Базель (AMAC Aerospace) прилетают

первые возможные покупатели. Имя посредника не раскрывается. Выставленный на продажу BBJ747-8 не единственный в парке Qatar Amiri Flight. В настоящее время эксплуатируются еще две аналогичные машины.

Вторым выставленным на продажу стал 88-местный Boeing 747SP (VP-BAT), произведенный в 1979 году и оснащенный двигателями PW JT9D-7A. Налет на данный момент составляет 68730 часов, самолет выполнил 10330 посадок. Отмечается, что стоимость лайнера составляет \$9,5 млн., а сам самолет доступен для осмотра в калифорнийском Palos Verdes Estates. Занимается сделкой CSDS Aircraft Sales & Leasing.



Boeing 747SP является модификацией модели Boeing 747, предназначенной для сверхдальних перелетов. SP означает «Special Performance» («особые характеристики»). По сравнению с предшественником, Boeing 747-100, 747SP сохранил компоновку широкофюзеляжного четырехмоторного двухпалубного самолета, однако имеет укороченный фюзеляж, увеличенное хвостовое оперение и упрощенную механизацию крыла. Снижение веса за счет укороченного фюзеляжа позволило достичь большей дальности и скорости полета по сравнению с другими модификациями 747.

Сейчас парк компании Qatar Amiri Flight состоит из самолетов BBJ747-8, Airbus A320-232(CJ) Prestige, Airbus A319-133X(CJ), Airbus A340-200/500, Airbus A330-200, Bombardier Global Express.

Отметим, что в Катаре с населением чуть более 900000 человек создана VIP-авиакомпания, которая по количеству воздушных судов, стоимость которых начинается от \$138 млн., уступает лишь соседней Саудовской Аравии. Также стоит отметить, что всего 26 человек в стране имеют право пользоваться услугами Qatar Amiri Flight, и при этом ежемесячный налет некоторых достигает 45-50 летных часов.



Клуб «Бизнес Авиация» поделится своим опытом на RUBAE-2018

13 сентября в рамках деловой программы RUBAE 2018, главной отраслевой выставке РФ и СНГ, состоится презентация от Клуба «Бизнес Авиация»: компания представит профессиональному сообществу и клиентам свой взгляд на возможности применения Planet Jet Guide как expert book в практической работе деловой авиации на примерах собственного активного развития в новых регионах.

Доклад «Каталог Planet Jet Guide - expert book в работе деловой авиации. Опыт Клуба «Бизнес Авиация» пройдет в ходе серии презентаций от компаний-членов ОНАДА и будет направлен на максимальное ознакомление представителей авиаброкеров, производителей, FBO, экспертов отрасли и клиентов с перспективами практического применения данных ведущего мирового каталога, посвященного деловой авиации, в подготовке и реализации обновленной

корпоративной стратегии на рынке. От лица компании выступит глава представительства Клуба «Бизнес Авиация» в Великобритании Батыр Айнабеков.

Planet Jet Guide на протяжении уже 12 лет является признанным изданием, активно помогающим профессиональному сообществу и клиентам деловой авиации ориентироваться в современных трендах и вызовах на рынке бизнес-авиации, получать в комплексе проверенную информацию по всем ЧВС от авиапроизводителей. Клуб «Бизнес Авиация», регулярно выступающий с авторскими материалами на страницах каталога на актуальные темы индустрии, также рассматривает каталог не только как expert book в текущей работе деловой авиации, но и как научно-практическую основу для разработки стратегии развития компании, ее выхода на новые сегменты рынка. Мероприятие направлено на прикладную

актуализацию знаний, которые специалисты получают в формате Planet Jet Guide, и будет проиллюстрировано конкретными кейсами деятельности Клуба «Бизнес Авиация» в направлении практического использования каталога в работе компании-брокера бизнес-авиации по географическому охвату новых рынков, выстраиванию работы в смежных сегментах и целостного изменения стратегии.

Мероприятие состоится на Russian Business Aviation Exhibition 13 сентября в формате презентации с завершающим диалогом с аудиторией, поэтому Клуб «Бизнес Авиация» приглашает всех специалистов отрасли и просто людей неравнодушных к вопросам развития деловой авиации принять участие в обсуждении доклада, который пройдет в 11-00 во Внуково-3.

Клуб «Бизнес Авиация» — одна из самых опытных и профессиональных компаний на рынке, организует частные перелеты по всему миру с 2002 года. За более чем 10-летнюю историю Клуб заслужил репутацию самого надежного и профессионального российского брокера в Европе, выстроил крепкие дружественные связи с авиационными властями и службами. Клуб является активным участником The Luxury Network Russia, действующим членом Европейской ассоциации бизнес-авиации (ЕВАА) и членом Объединенной национальной ассоциации деловой авиации (ОНАДА). С 2015 года Клуб активно расширяет свое присутствие в других городах и на ключевых рынках СНГ и зарубежья, создавая офисы и представительства. На сегодняшний день Клуб «Бизнес Авиация» официально представлен в Республике Беларусь и Казахстан, открыты филиалы в Великобритании и Европейском Союзе. В планах компании создание постоянных представительств в Азии и Америке.



Каталог PLANET JET GUIDE - expert book в работе деловой авиации. Опыт Клуба «Бизнес Авиация»

Спикер: Батыр Айнабеков,
Директор представительства Клуба
«Бизнес Авиация», Великобритания

Новый стандарт аудита бизнес-операторов

Группа отставных военных и аудиторов запустила некоммерческую организацию SEBA Council для альтернативного аудита операторов деловой авиации, который включает проверку системы управления безопасностью полетов (SMS) и основывается на передовом опыте вооруженных сил НАТО. SEBA Council, расположенный в Техасе, США, будет работать над тем, чтобы предоставить операторам бизнес-авиации по всему миру – будь то летный отдел компании или чартерная авиакомпания – аудит по SMS в соответствии с частью II Приложения ICAO, а также помочь применить передовой опыт.

Майкл Петридис, управляющий директор, который участвовал в создании SEBA, сказал, что группа была сформирована на основе отзывов от операторов, ко-

торые хотели дополнительного выбора для проверки своих SMS-программ. «Мы считаем, что можем предложить лучший выбор для проверки и аудита соответствия бизнес-джетов SMS-программам», - говорит Петридис, который работает в отрасли, имеет опыт аудита, а также является бывшим летчиком-испытателем Gulfstream. «Как нынешние операторы, так и аудиторы желают альтернативного выбора соответствия действующим методам, о чем свидетельствует растущее восприятие проведения SMS-аудита и опыта клиентов как слишком сложного и неприятного».

Как заявляет организация, SEBA упростил свой подход в целях улучшения процесса для клиентов. Команда создала консультативный совет с большим

военным опытом, чтобы помочь разработать стандарт. «Это важно, потому что вооруженные силы уже давно используют методы SMS», - сказал Петридис.

Наряду с Петридисом, который был летчиком-истребителем в ВВС США, в состав правления входят отставные генералы и те, кто был вовлечен в инспекторские и оперативные проверки NATO TAC EVAL. Также среди советников есть бывший директор по безопасности и стандартам Air Force One подполковник Дэн Брунсколе.

Петридис ожидает, что с течением времени стандарт будет развиваться по мере изменения мандатов и появления новых передовых методов. Организация описывает Стандарт аудита SEBA как «удобный для пользователя контрольный список, основанный на Документе 9859 ИКАО «Руководство по управлению безопасностью полетов», который может быть использован для определения соответствия летного отдела мандату SMS». SEBA Council будет признавать результаты предыдущих аудитов.

Но Майкл Петридис подчеркнул важность того, чтобы операционная работа велась с учетом требований SMS, даже когда FAA предоставляет освобождение от мандата ИКАО. Он отметил, что правила TCO EASA (оператор третьей страны для Европы) требуют SMS, что делает его де-факто требованием для американских операторов, летающих в Европу.

SEBA Council уже обратился к многочисленным международным реестрам, чтобы гарантировать, что стандарт будет приемлемым, и уже подготовил первую группу аудиторов по своему стандарту. Организация заявила, что может предоставить услуги в 35 странах на пяти континентах и что она уже обслуживает более 50 операторов.



Воздушным экскурсиям прописали правила

В России впервые разработаны единые правила выполнения платных экскурсионных полетов. Этого очень долго ожидали пилоты авиации общего назначения. Катать пассажиров разрешат на легких и сверхлегких самолетах и вертолетах. Взлетать можно будет только при ясной погоде и в светлое время суток, при этом прогулка должна проходить в радиусе 50 км от места начала экскурсии. Сейчас такие обзорные полеты приравниваются к деятельности по перевозке пассажиров, осуществлять которую могут только авиакомпании с коммерческим сертификатом эксплуатанта. По мнению экспертов, принятие простых и понятных правил может послужить толчком для развития малой авиации, но всех ее проблем все равно не решит.

Минтранс подготовил проект приказа о внесении изменений в федеральные авиационные правила подготовки и выполнения полетов в гражданской авиации (ФАП-128). Он размещен на федеральном портале проектов нормативно-правовых актов. С 23 августа по 16 сентября документ будет проходить процедуру общественного обсуждения, после чего он будет сформирован и утвержден в окончательном варианте.

В нем Министерство транспорта впервые вводит новое юридическое понятие для гражданской авиации — «обзорный полет». Это полет на гражданских воздушных судах за плату в целях демонстрации возможностей авиационной техники или осмотра земной поверхности с высоты полета. Такая воздушная экскурсия обязательно предполагает, что вылет и посадка производятся на одном аэродроме, а сам полет выполняется в радиусе не более 50 км от него.

Согласно сформированной позиции Минтранса, обзорный полет должен выполняться на воздушных судах, предназначенных для размещения не более 19 пассажиров. Пилотам при выполнении таких развлекательных рейсов будет запрещено управлять воздушным судном по правилам полетов по приборам, летать ниже 150 м, а также в условиях плохой видимости (менее 3 тыс. м). Кроме того, при продаже билета на воздушную экскурсию должна быть обеспечена возможность заключения договора добровольного страхования жизни и здоровья от несчастного случая.

В Министерстве транспорта не ответили на запрос «Известий».

В настоящее время для выполнения любых коммерческих полетов, даже на легком самолете, необходимо иметь сертификат эксплуатанта, как для большой авиакомпании. Те же правила и для легких вертолетов. Это делает незаконным такой бизнес для всех частных пилотов — владельцев легких и сверхлегких воздушных судов. Именно поэтому экскурсионные полеты до сих пор не получили широкого распространения и по своей стоимости доступны немногим.

Разрешение Минтранса на обзорные полеты дает большие надежды и перспективы для развития малой авиации в нашей стране, считает член правления общественной организации пилотов и владельцев воздушных судов «АОПА-Россия» Александр Евдокимов.

«Большое количество частных пилотов, аэроклубов

и даже авиакомпаний нуждаются в этом изменении. Принятие простых и понятных требований к организации и выполнению обзорных полетов легализует их и даст толчок для роста», — заявил «Известиям» Александр Евдокимов. «Пока такие полеты приравниваются к коммерческой перевозке пассажиров, что предъявляет излишние требования к авиаперевозчикам. Теперь же десятки тысяч пилотов смогут начать легально зарабатывать деньги».

Лидер общественного движения пилотов авиации общего назначения Вадим Цыганаш отметил, что в проекте приказа Минтранса нашла отражение часть предложений представителей отрасли, однако одним этим документом все базовые фундаментальные проблемы авиации общего назначения не решить.

«Подготовленный Минтрансом документ перекликается с нашими ожиданиями в части использования легких и сверхлегких воздушных судов для выполнения обзорных полетов. И в этом узком сегменте он решит проблемы, но в целом структурных изменений он не принесет», — рассказал «Известиям» Вадим Цыганаш.

Для экскурсионных туров в основном смогут использовать самолеты Cessna, вертолеты Bell и Robinson. Коммерческая стоимость часового полета на четырехместном легком самолете Cessna-182, например, составляет примерно 12 тыс. рублей. Таким образом, стоимость часовой воздушной прогулки может составить не более 4 тыс. рублей для каждого из трех пассажиров.

Источник: Известия

Самозванцы в небе

Правительственная комиссия по законопроектной деятельности рассмотрела проект поправок в КоАП, предлагающий в десять раз увеличить штрафы для владельцев частных самолетов за нарушения правил в воздухе.

Строго говоря, под санкции попадут все, в том числе авиакомпании. Но, как отмечают правительственные эксперты, больше всего проблем возникает именно с частной авиацией.

«В прошлом году в гражданской авиации произошла 21 авиационная катастрофа и 19 аварий. Почти все авиационные катастрофы и аварии произошли с воздушными судами, принадлежащими частным лицам», - говорится в пояснительной записке к проекту.

Нередко в ходе разбирательства после очередной беды оказывалось, что за штурвалом сидел тот, чье место исключительно в кресле пассажира. Так как

никаких прав управлять самолетом или вертолетом у него не было.

Личная авиация давно перестала быть экзотикой. Есть немало состоятельных людей, которые любят в свободное время полетать в облаках. На своих крыльях.

Но в небе нужна особая осторожность. Увы, иногда пилоты личных самолетов и вертолетов об этом забывают. Поэтому ленты новостей полны сообщениями об авариях. Например, буквально на днях под Рязанью разбился частный вертолет Robinson.

«Вертолет обнаружен поврежденным на земле. Рядом с ним лежит травмированный пилот», - передало ТАСС. Авария произошла в 50 километрах от Рязани, вертолет упал в поле, так что на земле разрушений нет. Пилот был госпитализирован.

Весной в Хабаровске совершил жесткую посадку частный вертолет, на котором три человека возвращались с рыбалки. Один из пассажиров, отставной генерал, умер от сердечного приступа, еще один человек попал в больницу с переломом позвоночника. А в Краснодарском крае прошлым летом частный вертолет врезался в гору. Пилот погиб. И так далее. «Проектом предлагается резко увеличить штрафы за нарушение правил использования воздушного пространства, а также плавания. Некоторые санкции возрастают в десять раз, - сообщил «РГ» член правительственной комиссии по законопроектной деятельности, председатель правления Ассоциации юристов России Владимир Груздев. - Усиление ответственности призвано снизить число нарушителей, то есть носить превентивную функцию. Конечная цель - минимизировать риски и тем самым спасти чьи-то жизни».



За нарушение федеральных правил использования воздушного пространства предлагается установить штраф для граждан от 20 до 50 тысяч рублей.

Как отмечают специалисты, число нарушителей в небе растет. В 2015 году Ространснадзором было зафиксировано 335 нарушений правил использования воздушного пространства. В 2016 году - 465 нарушений. В прошлом году было уже 524 нарушения. Общая сумма штрафов, выписанных нарушителям, составила 42 миллиона рублей.

При этом, как сказано в пояснительной записке, за три года в два раза выросло число нарушений, совершенных частными лицами, не имевшим права сидеть за штурвалом. Например, в прошлом году 323 нарушителя-частника были по сути самозванцами в воздухе. Или, говоря юридическим языком, они не были наделены «в установленном порядке правом на осуществление деятельности по использованию воздушного пространства».

Поскольку личная авиация - забава состоятельных, штрафы от 2 до 5 тысяч рублей всяких ух-пилотов не особо пугают. Поэтому ставки решено повысить.

По сравнению с воздушными удовольствиями водные более демократичны: рассекают волны на своем транспорте как очень состоятельные, так и самые обычные люди. Не обязательно быть богатым, чтобы содержать свою лодку. Но соблюдать правила - обязательно. Лихачить на воде также запрещено, как лихачить на земле или в воздухе.

«Сегодня очень популярен водный транспорт - яхты, катера, гидроциклы, - говорит Владимир Груздев. - Но мы помним, сколько трагедий произошло из-за

того, что люди, управлявшие катерами или гидроциклами, не соблюдали правила».

Впрочем, предложенные поправки касаются не только маломерных судов, но и больших кораблей. По данным разработчиков проекта, в прошлом году на водном транспорте произошло 89 аварий.

«В 84 процентах случаев причиной аварий продолжает оставаться так называемый «человеческий фактор», в том числе как следствие пренебрежения нормами административного законодательства», - говорится в пояснительной записке.

Инициатива в десять раз увеличивает размеры штрафов за нарушение правил плавания. Также вводится санкция за повторное совершение в течение года нарушения правил плавания: штраф от 10 до 20 тысяч рублей плюс лишение права управления судном на срок от года до двух. Но здесь подразумеваются большие суда и их капитаны.

А нарушение правил лицом, управляющим маломерным судном, будет наказываться штрафом от 500 до 1 тысячи рублей. Или лишением прав до полугода. Под статью попадает «превышение судоводителем или иным лицом, управляющим маломерным судном, установленной скорости, несоблюдение требований навигационных знаков, преднамеренная остановка или стоянка судна в запрещенных местах либо нарушение правил маневрирования, подачи звуковых сигналов, несения бортовых огней и знаков».

Кроме того, резко вырастет наказание за управление частными лодками без прав. Тот, кто сядет за штурвал яхты или возьмется за руль гидроцикла, не имея

прав, заплатит от 10 до 15 тысяч рублей. Вырастут штрафы и за управление судном, в том числе маломерным, не прошедшим техосмотра.

Напомним, аттестацию на право управления маломерным судном проводит Государственная инспекция маломерных судов МЧС России. Но прежде, чем сдавать экзамены, кандидат в капитаны должен пройти обучение.

Источник: Российская газета



Приходит время честно говорить о рынке

В начале августа в рамках Форума Деловой Авиации в Казани редакции VizaNews удалось пообщаться с главой крупнейшего российского оператора «Русджет». Ярослав Одинцев поделился с нами последними новостями компании, проанализировал рынок, поразмышлял о санкциях и рассказал об инициативах «Русджет».

Ярослав Алексеевич, очевидно, что главным событием этого года в нашей стране стал Чемпионат Мира по Футболу. Недавно, на

региональном Форуме деловой авиации в Казани была озвучена некоторая статистика по взрывному росту перевозок деловой авиации в период чемпионата. Отсюда и закономерный вопрос. Как поработал «Русджет» в период чемпионата?

На долю «Русджет» выпала очень ответственная работа. Одно из ВС, а именно 18-местный Сухой Суперджет (SSJ), было зафрахтовано на время всего Чемпионата руководством ФИФА в режиме гаран-

тированного налета. Работа была очень сложной, поскольку график полетов формировался онлайн и был связан с результатами прошедших матчей. Так что пришлось поломать голову с логистикой передвижения сменных экипажей и их рабочего времени. Кроме того, с учетом ответственности особое внимание уделялось в этот момент безопасности полетов и обеспечению высочайшего уровня сервиса. Думаю, нам, как и всей стране удалось передать свою долю гостеприимства и сердечности. А самолет, как бы понимая все, отлетал программу в 60 летных часов без единой неисправности! Так, мы получили самые теплые и добрые отзывы от наших гостей из ФИФА, которые почти породнились с нашими замечательными бортпроводниками!

Да, ведь «Русджет» один из немногих российских операторов, который эксплуатирует воздушные суда российского производства. Насколько, по Вашему мнению, SSJ и Ту-204 конкурентоспособны среди «одноклассников» и планирует ли компания увеличивать парк отечественных лайнеров за счет приобретения отечественных машин?

Мы действительно удостоены чести оперировать великолепными отечественными машинами. Мы эксплуатируем «ВЕЛИКОЛЕПНЫЙ Ту-204» с совершенно фантастическими техническими характеристиками и уникальным пассажирским салоном, вероятно лучшим из когда-либо сделанных в России. Но, к сожалению, поскольку самолет больше не производится серийно, перспективы в деловой авиации у этого типа не более 5 лет. Надеемся, что через 3-4 года появится MC-21 в версии ВИП. А вот SSJ, эксплуатируемый компанией, самолет достаточно современный и его «бизнес-джет» модификация еще может стать очень востребованной. А если учесть,



что ГСС весьма серьезно настроена в ближайшем будущем снабдить версию для бизнес-авиации дополнительными баками и выдвижным трапом, то остается только рассчитывать на высокий спрос. Именно поэтому, в настоящее время мы ведем серьезные переговоры с лизинговой компанией относительно возможности получения еще двух Сухих в комплектации «бизнес-джет». Кто знает, может быть на RUBAE в сентябре будут публично подписаны документы на эту тему.

А какие сегменты рынка интересны для «Русджет» сегодня?

Здесь ничего нового, как и прежде мы концентрируемся на двух близких друг к другу видах услуг. Это классический «менеджмент» самолетов в интересах

клиентов и, конечно же, продажа самолетов для коммерческих перевозок.

Ярослав Алексеевич, говорят, что за последние несколько лет доля зарубежных операторов на российском рынке не только не скорректировалась в сторону уменьшения, но и возросла. С чем это связано и как «с этим бороться»? Почему российский клиент предпочитает зарубежный «флаг»? В чем проблема российского префикса RA? Может нужны новые, в чем-то революционные подходы к формированию российскими операторами новых бизнес-моделей?

Спасибо огромное за этот вопрос. Он очень емкий и ответить на него парой абзацев затруднительно.



Недавно, в рамках деятельности ОНАДА, Президентом которой я был избран в этом году, мы обсуждали эту тему. Инициатором обсуждения выступила авиакомпания «Меридиан». Мы зафиксировали более двух десятков абсолютно конкретных проблем, связанных с нашей законодательной базой и авиационными правилами. Все они оказывают весьма негативное, «сдерживающее» влияние на развитие отечественного рынка услуг и операторов бизнес-авиации и компаний по ТОиР и ставят «отечественного производителя» в неравное положение с западными конкурентами. 15 августа 2018 года вопрос «Российского реестра» рассматривался на заседании комиссии при Президенте России по вопросам развития АОН. Консолидированную позицию трех операторов-членов ОНАДА — «Русджет», «Сириус Аэро» и «Меридиан» — докладывал Владимир Лапинский. Надеемся, что данная позиция будет учтена экспертами в докладной записке Президенту России. Кроме того, в настоящее время под эгидой ассоциации деловой авиации (ОНАДА) и совместно с авиакомпаниями «Меридиан» и «Сириус» мы готовим серьезный «круглый стол» по этой теме. Вероятно, к нам присоединятся и наши коллеги из Татарстана в лице группы «Тулпар» и «Авиасервис». Может быть, это событие также произойдет в рамках RUBAE. Там мы назовем пункт за пунктом все, что мешает нам полноценно работать и пока проигрывать нашим западным конкурентам. Похоже, ОНАДА начинает заниматься серьезными делами.

Правильно ли я Вас понял, что вся проблема в нашей законодательной базе?

И да, и нет. Приходит время начать честно говорить о рынке. Давайте признаемся себе, что если часть законодательства, усложняющая жизнь российских операторов деловой авиации вполне себе работает,

то другая часть, призванная защищать нас от недобросовестной конкуренции наших западных коллег, работает, скажем, не на полную мощь. Отсюда и часто упоминаемое на ваших страницах слово каботаж. Но и это еще не все. Не секрет, что иногда коммерческими становятся и самолеты, зарегистрированные как АОН. И это к иностранным операторам уже не имеет никакого отношения. Пусть будет правильно понято мое послание, но ОНАДА будет отстаивать права своих членов – российских операторов всеми законными способами.

Будем с нетерпением ждать новостей! Теперь вопрос – «вишенка на торте». Санкции, санкции, санкции. Что скажете? Как это влияет на рынок?

Прекрасно! Да, да просто прекрасно. Мы ведем

сейчас много переговоров с потенциальными клиентами. Некоторые уже познали горечь санкций, другие считают, что могут оказаться в санкционных списках в будущем. Мы проработали несколько схем оперирования такими самолетами. Принципиальными в этих схемах являются:

- ввоз (импорт) воздушного судна в Россию;
- постанова под флаг «Русджета».

Не могу не упомянуть здесь, что, к сожалению, ввозные пошлины на ВС с весом пустого снаряженного более 20 тонн все еще очень высоки. В этом плане ждем от Правительства новых законодательных решений относительно снижения таможенных пошлин на ВС бизнес-авиации, а также компонентов для ремонта и поддержания летной годности ВС, зная, что данный вопрос детально прорабатывается Минпромторгом, Минфином и Минэкономразвития России.

Ну и еще один интересный фактор влияния санкций на рынок. Выше мы уже говорили о российской авиатехнике. Так вот, западные производители самолетов полностью зависимы и безоговорочно подчиняются принимаемым, скажем в США, санкциям. Так, что спасибо нашим политическим оппонентам, но они дают шанс второго рождения Сухих. Ну а если наше правительство еще бы «более решительно» просило хотя бы госкомпании покупать или брать в лизинг только отечественный флот, то было бы здорово. В целом же, наблюдается устойчивый тренд движения услуги «менеджмент ВС» в Россию. Что ж посмотрим!

Аэропортовые сборы, о которых с ужасом говорят зарубежные партнеры, продолжают расти. Как удержать клиента конкурентоспособным «ценником»?

Вопрос актуальный в России. Если говорить о менеджменте самолетов, когда, по существу плательщиком счетов компаний по наземному обслуживанию является владелец самолета, то это полбеда. Хотя наши клиенты высказывают нам недовольство по этому поводу. И мы боремся за своих клиентов.

А вот когда рейс коммерческий, то ценник авиаперевозки начинает вырастать до небес. Полагаю, это больше вопрос к ФАС. Придет время, и мы очень серьезно подумаем об этом. Тарифы должны быть объективными, а не заоблачными.

И все же, какие интересные новые модели развития бизнеса в сфере деловой авиации Вы видите?

Думаю, что в ближайшее время мы увидим совершенные «онлайновые» инструменты продаж рейсов



на бизнес-джетах наподобие систем сервисов автомобильных такси, что сильно «подрежет» бизнес брокеров в его сегодняшнем виде. Этим направлением сейчас занимаются очень профессиональные люди. Ну и АВИАТАКСИ, в прямом понимании термина, проходит период рождения. Низкая стоимость, оперативный заказ и все удобства, присущие бизнес-авиации в одном флаконе. Мы тоже рассматриваем сегодня это в качестве интересного пути развития.

Спасибо большое! Если можно несколько слов об ОНАДА и RUBAE.

Я несколько раз уже упоминал ОНАДА. Я, как президент, приложу весь свой опыт, знания и личную энергию, что бы ассоциация набрала серьезную силу и кроме организатора разного рода целевых мероприятий отрасли превратилась в авторитетный отраслевой экспертный инструмент, а также достойно защищала интересы своих членов. В этом году ОНАДА первый раз является организатором деловой программы RUBAE (сменившей свою бизнес-модель JetExpo).

Программа предполагает целый букет интереснейших докладов, презентаций. Надеемся, что и выставка в целом пройдет очень эффективно и интересно.

Для справки

Одинцев Ярослав Алексеевич в 1996 году окончил Балашиховское высшее военное авиационное училище летчиков имени главного маршала авиации А.А. Новикова по специальности: командная тактическая авиации. В 2009 году - факультет переподготовки и повышения квалификации Военной академии Генерального штаба Вооружённых сил Российской Федерации.

Проходил военную службу в 334 военно-транспортном авиационном полку на самолетах Ил-76.

С ноября 2006 года по июль 2014 года работал в ОАО «Аэропорт Внуково» в должности заместителя генерального директора по организации и обеспечению литерных рейсов. С июля 2014 года по октябрь 2016 год работал в должности генерального директора федерального государственного бюджетного учреждения «Специальный летный отряд «Россия» Управления делами Президента Российской Федерации.

В марте 2018 избран Президентом Объединенной национальной ассоциации деловой авиации. Член Совета директоров и генеральный директор авиакомпании РусДжет.

Награжден государственной наградой - медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени и имеет благодарность Президента Российской Федерации.

В 2016 году за вклад в развитие промышленности и многолетний добросовестный труд присвоено почетное звание «Почетный авиастроитель» Министерства промышленности и торговли Российской Федерации.

Полковник запаса, военный летчик 1 класса, ветеран военной службы, ветеран боевых действий, линейный пилот ГА 2 класса.

Женат. Воспитывает 4 детей.



Самолет недели

Оператор: **AstonJet**

Тип: **Cessna Citation Latitude**

Год выпуска: **2017 г.**

Место съемки: **август 2018 года, Düsseldorf Rhein-Ruhr Int'l Airport - EDDL, Germany**



Фото: Дмитрий Петроченко