



На этой недели дружная команда BizavNews отправилась в Стамбул, где прошел очередной Istanbul Airshow. Мягко говоря, мы были очень удивлены, а местами даже поражены, полным отсутствием посетителей и, конечно же, потенциальных клиентов. И это при достаточно хорошей линейке бизнес-джетов и вертолетов.

Производители в этом году действительно постарались и привезли на берега Босфора достаточно интересные модели. Так, впервые турецкая публика увидела Gulfstream G500, Falcon 8X и Citation Longitude. На статике красовались Bombardier Global 6000 и Challenger 650, дополняли перрон HondaJet, Pilatus PC-12NG, Gulfstream G650ER, Gulfstream G280, Citation Latitude, Dassault Falcon 2000 и другие популярные модели. Но вот героев этого авиасалона – покупателей – не было. Изумленные представители компаний пытались найти себе развлечения кто как мог – за чашкой кофе или гаджетом. Ужасная погода тоже внесла свои коррективы в деловой настрой, но все равно объяснить столь низкий спрос на авиасалон сложно.

Впрочем, ситуация в экономике Турции сейчас уж очень сложная, как и политический фон. Гуляя по улицам Стамбула понимаешь, что приоритеты людей, даже состоятельных, очень изменились. Как четко подметил наш старинный друг из Gulfstream, аналогичное «пасмурное настроение» наблюдалось в России в 2014 году, «но все так плохо не было и достаточно быстро пришло в норму». Представители производителей говорят о том, что турецкий рынок деловой авиации уж очень чутко отреагировал на внешние и внутренние факторы, и спрогнозировать его тренды никто не берется.



## Gulfstream начал поставки G500

Спустя четыре года после анонса программы нового бизнес-джета G500, в торжественной обстановке Gulfstream Aerospace передала первый серийный самолет

стр. 22



## RUBAE, послесловие

В сентябре в Москве прошла ежегодная выставка деловой авиации. На смену JetExpo пришла RUBAE

стр. 23



## Семейный внедорожник

Есть один класс, о котором мы пишем достаточно мало. Это современные «семейные самолеты», которые воплощают в себе передовые технологии, оптимальные возможности и комфорт. Сегодня наш герой – ТВМ930

стр. 27



## Далекое путешествие в Гуанчжоу

Команда Jet Catering отправилось в самое далекое путешествие в истории компании – в Гуанчжоу, на выставку World Routes 2018

стр. 31

Gulfstream  
G600



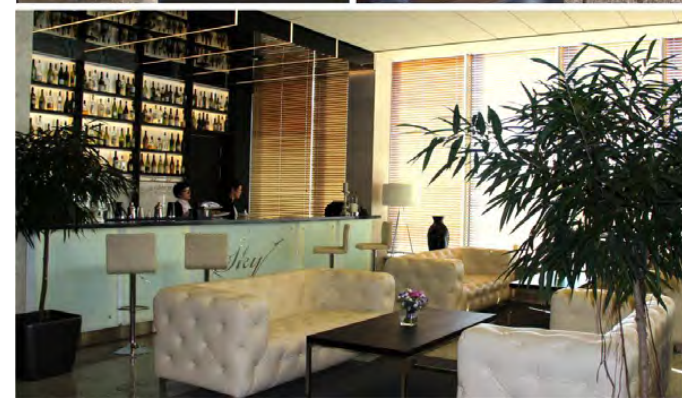
## Битва лидеров

Согласно отчету Citi Research, ввод в эксплуатацию флагманского Bombardier Global 7500 в ближайшие месяцы заставит Gulfstream Aerospace «задуматься о том, как позиционировать G650 на рынке после шести лет минимальной конкуренции». Тем не менее, выход 7500 на рынок вряд ли «навредит ценности G650», потому что у самолета Bombardier с дальностью 7700 морских миль более высокая стоимость, считает аналитик Citi Research Джонатан Равив.

Называя это «битвой лидеров», он сказал, что ожидает того, что Gulfstream скоро объявит о выпуске нового продукта, чтобы сохранить свою позицию в топовом сегменте рынка и снизить позитивное приятие рынком Global 7500. Ранее Джонатан Равив

ожидал такого объявления в преддверии выставки NBAA, которая состоится в следующем месяце, но «пока не слышно о том, чтобы были разосланы приглашения на мероприятие, так что это может случиться после NBAA».

Будет анонс или нет, ответ Gulfstream на Global 7500 станет основной темой разговоров на NBAA 2018, предсказал он. «В сочетании с конкуренцией Gulfstream с недавно объявленными Global 5500/6500 возрождение Bombardier означает, что следующие пять лет для Gulfstream будут сильно отличаться от прошлых пяти». Однако Равив отметил, что это не новая реальность, а возвращение к нормальной конкуренции между двумя компаниями.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Satcom Direct расширяет центр обработки данных

Satcom Direct, провайдер услуг и оборудования для связи в деловой авиации, начал работы по расширению своего центра обработки данных до 10 000 кв. футов. По завершении работ в декабре компания увеличит емкость оборудования в штаб-квартире компании в Мельбурне, штат Флорида, до более чем 120 серверных шкафов, что удвоит его зону обслуживания и обеспечивают дополнительное безопасное хранение данных для авиационных и наземных клиентов.

Расширение стоимостью \$3 млн. будет соответствовать стандартам защиты от ураганов категории 5 и стандартам безопасности данных, уже установленным в существующем центре Satcom Direct. Это расширение является ответом на растущую потребность бизнес-авиации в снижении риска кибератак во время полета, сообщает Satcom Direct.

Более 400 клиентов бизнес-авиации уже подписались на услуги кибербезопасности Satcom Direct, которая предоставляет индивидуальные решения, основан-

ные на многолетнем опыте работы с военным и государственным сегментами. Центр обработки данных SD позволяет создавать частные сети для клиентов при подключении к оборудованию, программному обеспечению и спутниковым соединениям компании, обеспечивая протоколы безопасности при передаче данных в полете, идентичные протоколам в корпоративных сетях.

«Клиенты бизнес-авиации ожидают стабильную, скоростную и безопасную связь, которая будет доступна во время полета. По мере роста кибератак на бизнес-авиацию, мы реагируем, увеличивая нашу способность контролировать и управлять этими угрозами, сохраняя безопасность передачи данных через центр обработки данных SD. Наш следующий этап расширения увеличит нашу способность поддерживать больше клиентов, которым необходимы правильные протоколы для обеспечения безопасности связи в полете», - сказал коммерческий директор Satcom Direct Крис Мур.



## ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС  
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов  
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы  
новая дорожная инфраструктура

 GROUP  
FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26  
client@a-group.aero

Волваздел и Сбл 2009 лалалел горсвалл марелл комалл Волваздел лс лл лел десерлн струлр лБолваздел лс. Все права защлленл.



# Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

[businessaircraft.bombardier.com](http://businessaircraft.bombardier.com)

**BOMBARDIER**

## В сентябре Bombardier поставил 16 джетов

Bombardier Business Aircraft (дочернее подразделение по производству деловых самолетов Bombardier) в первом осеннем месяце передал заказчикам 16 бизнес-джетов. На долю самолетов семейства Global пришлось семь поставок: шесть самолетов Global 6000 (три в США и по одному в Португалию, Мальту и остров Мэн) и один Global 5000 (Мексика). Также клиенты получили три Challenger 650 (один в Сан-Марино и два в США) и пять Challenger 350 (все в США). Традиционно данные по поставкам самолетов семейства Learjet поступают позже, в конце октября.

Напомним, что Bombardier Business Aircraft во втором квартале текущего года передала заказчикам 34 бизнес-джета, а выручка составила \$1,3 млрд. С начала года клиенты получили 65 деловых самолетов из 135 джетов, которые запланированы к поставке на этот год. Доход с начала года составил \$2,4 млрд., на \$6 млн. больше, чем годом ранее. В течение второ-

го квартала компания поставила два Learjet 70/75, 14 Challenger 350, шесть Challenger 650 и 12 Global 5000/6000. Год назад было поставлено три Learjet, 12 Challenger 350, шесть Challenger 650 и 15 Global. Несмотря на низкие квартальные поставки, в первом полугодии производитель передал заказчикам столько же самолетов, сколько и год назад. В текущем году уменьшились поставки Learjet (пять против восьми), Global (22 против 23) и Challenger 850 (ноль против одного), но увеличились Challenger 350 (26 против 21), в то время как поставки 650 остались без изменений, 12 самолетов.

По словам производителя, продажи бизнес-джетов во втором квартале были «очень сильным», и соотношение заказов к поставкам составило 1,2:1. На конец второго квартала объем портфеля заказов равнялся \$14,1 млрд., на \$300 млн. больше, чем на конец прошлого года.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

**SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Jetex – официальный хендлер МЕВАА 2018

Провайдер по обслуживанию рейсов деловой авиации Jetex Flight Support (Jetex) третий раз подряд выбран официальным хендлером МЕВАА, которая пройдет с 10 по 12 декабря 2018 года в Dubai South.

По словам генерального директора и президента компании Аделя Мардини, МЕВАА 2018 крупнейшее отраслевое мероприятие в регионе, где традиционно ведущие мировые компании производители представляют свои новейшие достижения в области авиастроения и космоса. «В этом году на выставке ожидается более 50 воздушных судов и свыше 450 экспонентов. Крайне необходимо, чтобы обслуживание техники происходило в достаточно сжатые сроки, при этом большая часть самолетов – это крупные лайнеры, которые также будут принимать участие и в летной программе. На прошлой выставке Jetex зарекомендовал себя, как надежный партнер и

я очень рад вновь работать на МЕВАА в этом году», - сказал он.

Jetex также будет предлагать услуги FBO для пассажиров и членов экипажа, а также таможенные и иммиграционные услуги, оформление виз, парковку воздушных судов. Услуги на МЕВАА 2018 будут предоставляться совместно с давним партнером Jetex компанией Tarsus F&E LLC Middle East.

Jetex Flight Support была создана в 2005 году в Дубае. В настоящее время компания работает в различных сегментах обеспечения услуг бизнес-авиации: наземное обслуживание, топливообеспечение, планирование рейсов, консалтинг и другие услуги. Офисы Jetex Flight Support расположены по всему миру - Дубай, Пекин, Париж, Шеннон и Киев.



ALL-AROUND LUXURY,  
POWER-PACKED  
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**  
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

## Sky Valet открыл FBO на Ибице

Французская компания Sky Valet (принадлежит Aéroports de la Cote d'Azur) 20 сентября открыла очередной FBO в Испании. После победы в тендере на реконструкцию комплекса деловой авиации на острове Ибица в Sky Valet был разработан проект реновации, который был реализован менее чем за шесть месяцев. Как отмечают в Sky Valet, присутствие на острове Ибица усилит позиции компании на испанском рынке, предоставит клиентам первоклассный сервис и, возможно, увеличит бизнес-трафик непосредственно в аэропорту Ибица. Не секрет, что большинство клиентов, прилетающих на Балеары, пользуются услугами аэропорта Пальма де Майорка. Эксперты считают, что с появлением нового комплекса у Sky Valet есть все шансы скорректировать трафик в пользу Ибицы, и это позволит в будущем дополнительно инвестировать в инфраструктуру.

Sky Valet – это группа компаний, принадлежащая Aéroports de la Cote d'Azur, которая свою очередь управляет тремя аэропортами Лазурного берега (Ницца, Канны и Сан-Тропе). Сама группа разделена на две части. Первая управляет тремя аэропортами, вторая – сетью FBO. Четыре года назад группа решила развивать направление FBO, и сейчас мы видим одну из крупнейших сетей в Европе. К началу старта проекта Sky Valet группа уже имела свою экспертизу, поэтому выход на рынок стал достаточно «мягким». В настоящее время Sky Valet управляет 22 собственными FBO, еще в 28 аэропортах компания работает как супервайзер. Суммарный обслуживаемый трафик – более 37000 взлетно-посадочных операций в год, но это без аэропорта Ницца. В своем главном аэропорту Sky Valet бьет все рекорды – 70000 операций в год, и это при положительной динамике.





**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

**Признанный  
уровень качества**


| Best FBO  
in Europe




## Тренд развернулся

Впервые со времен Великой рецессии брокеры, специализирующиеся на продаже деловых самолетов, «вынуждены искать самолеты для покупателей, а не искать покупателей для самолетов», сообщила Citi Research в прошлую пятницу на круглом столе с группой таких брокеров. «Общее настроение было позитивным, поскольку брокеры получили высокие объемы транзакций, и в течение следующего года потенциал для ценообразования в целом улучшится».

Брокеры сказали экспертам Citi Research, что ключевым фактором, определяющим продажи, является привлекательность воздушных судов, в том числе возраст и конфигурация салона и кабины экипажа.

«Привлекательные самолеты стали недоступны надолго», - сказал аналитик Citi Research по авиакосмической и оборонной промышленности Джонатан Равив.

Северная Америка особенно сильна, занимая около 80% продаж поддержанных самолетов, что выше типичного среднего значения 60-70%, отметил он. «Существует сдержанная настороженность, что вторичный рынок в Северной Америке слишком перегрет и предполагается, что производители самолетов, вероятно, хотят видеть более широкие улучшения в географии, прежде чем поднимать производство новых бизнес-джетов», - заключил Равив.







Когда выбирают – выбирают нас!

- ✦ Эксплуатация воздушных судов
- ✦ Чартерные VIP-перевозки
- ✦ Менеджмент воздушных судов
- ✦ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✦ Авиационный консалтинг
- ✦ Поддержание летной годности воздушных судов



Тел.: +7 495 500 32 21 (11)      [www.meridian-avia.com](http://www.meridian-avia.com)  
 Факс: +7 495 589 97 56      [comm@meridian-avia.com](mailto:comm@meridian-avia.com)



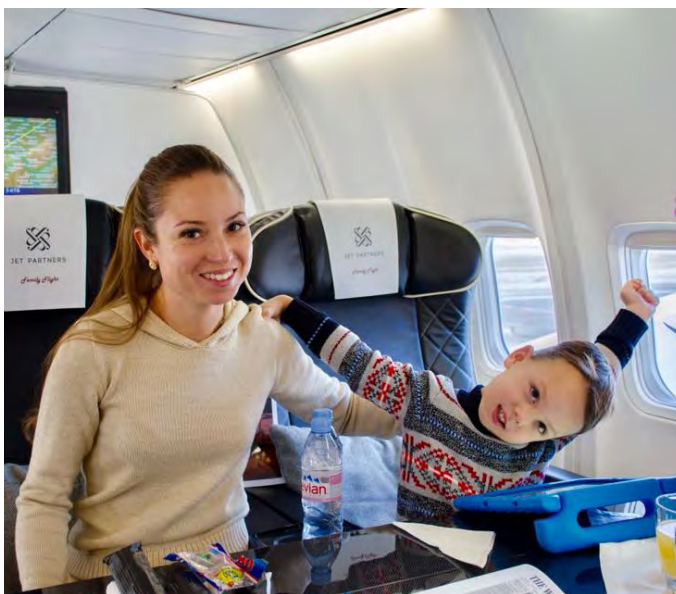
## В Куршевель на ВВJ

Российская компания Jet Partners сообщает об открытии продаж на рейсы Family Flight по направлению Куршевель на зимний сезон 2018. «С 2015 года наш проект является неотъемлемой частью российского сегмента luxury travel и представляет собой доступную альтернативу частному джету и билетам бизнес-класса регулярных авиалиний», - комментируют в компании.

Точное расписание рейсов:

- 30 декабря 11.00 Внуково-3 – Гренобль GAT
- 2 января 11.00 Внуково-3 – Гренобль GAT
- 9 января 14.00 Шамбери – Внуково-3
- 13 января 14.00 Шамбери – Внуково-3

Стоимость перелета: 5600 евро туда/обратно, 2800 евро в одну сторону. Для детей предусмотрены скидки (5400/2700 дети 2-12 лет), дети от 0 до 2х лет – бесплатно. Для агентств предусмотрена комиссия.



Что включено:

- перелет на самолете Boeing Business Jet (56 мест, ВИП)
- только частные ВИП-терминалы бизнес-авиации (Внуково-3, Шамбери, Гренобль)

«Почему Внуково-3? Данные рейсы имеют приоритетное обслуживание среди других частных бортов, вылетающих примерно в это же время. Наш персонал регистрирует пассажиров на рейс еще до прибытия в аэропорт, самостоятельно оформляет багаж, в то время как пассажиры заняты приятным общением. Почему Гренобль на прилет? Гренобль – ближайший к Трем Долинам неметеозависимый аэропорт, с заранее согласованным трафиком. Это гарантия прилетов по расписанию и дополнительное удобство при заказе и координации трансферов. В 2017 году площадь терминала бизнес-авиации увеличена вдвое, что позволяет оперативно обслужить наши рейсы. Почему Шамбери на вылет? Шамбери – наиболее близкий к Трем долинам аэропорт, под наши вылеты аэропорт будет закрыт на 1,5 часа, и все внимание аэропортовых служб будет уделено только нашим пассажирам, чтобы обеспечить наиболее комфортное прохождение предполетных формальностей и оформление такс-фри», - поясняют в Jet Partners.

Что имеет пассажир?

- «первая парковка» - прямой доступ к борту из терминала Внуково-3, в приоритете над другими рейсами.
- персональное авиаменю первого класса
- детские игровые наборы и аксессуары для отдыха на борту
- безлимитный провоз багажа и лыж (без доплат); помощь в оформлении tax free
- возможность провоза домашних питомцев (без доплат)



**ВОЗДУШНЫЕ  
ВОРОТА МОСКВЫ**  
VIP GATEWAY TO MOSCOW



## AviaCareer.com подвел итоги своего участия RUBAE 2018

Выставка бизнес-авиации RUBAE – единственное отраслевое событие в России и странах СНГ, которое дает уникальную возможность встретиться со всеми представителями данного сегмента на единой площадке.

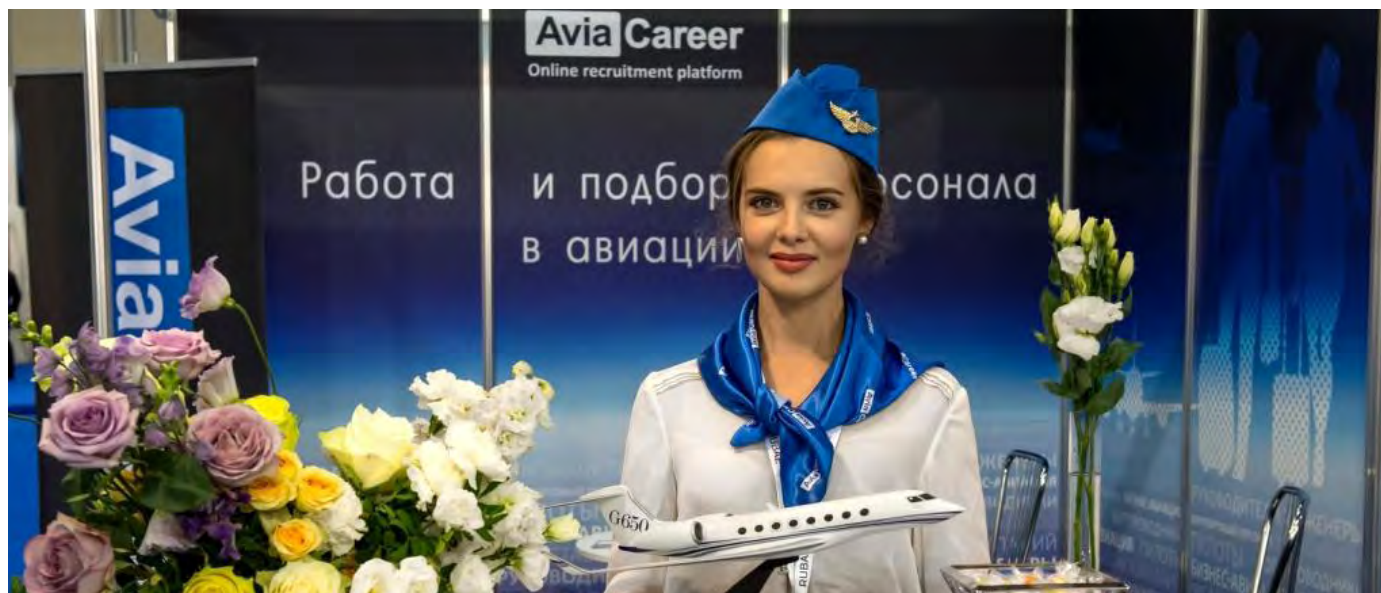
«Уже третий год интернет-проект AviaCareer.com подтверждает свою репутацию крупнейшего в России и СНГ онлайн-ресурса по поиску работы и подбору персонала в сфере авиации. На RUBAE 2018 мы получили возможность обсудить актуальные проблемы рынка авиационного рекрутмента с представителями ключевых компаний, предоставляющих услуги в сфере деловой авиации.

По итогам выставки мы смогли определить приоритетные направления развития портала на будущий год и укрепить доверительные отношения с клиентами нашего сервиса.

Мы благодарим организаторов RUBAE 2018 за проделанную работу, а также всех наших клиентов, посетивших выставку, за оказанное доверие и активное участие в развитии портала», – прокомментировал свое участие генеральный директор компании Алексей Саблин.

С 2018 года портал AviaCareer.com предоставляет доступ к расширенному набору услуг по продвижению вакансий и созданию индивидуального стиля компании для успешного привлечения лучших авиационных специалистов в кратчайшие сроки.

На портале зарегистрированы сотни авиакомпаний гражданской и бизнес-авиации, крупные предприятия авиационной промышленности, представители кадровых агентств, а также тысячи соискателей авиационного профиля.



**PILATUS**

**PC-12 NG**  
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ  
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ  
В МИРЕ

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155  
sales@nesterovavia.com

## На Istanbul AirShow 2018 показали «живой» Т625

В рамках выставки Istanbul AirShow 2018 широкой публике впервые был показан новый вертолет Т625 в коммерческой конфигурации (6 сентября 2018 года вертолет совершил первый полет). Представленный на выставке Т625 имеет вместимость 12 пассажиров плюс два члена экипажа.

Разработка многоцелевого двухдвигательного вертолета Т625 ведется с 2013 года. Масса новой машины составит около пяти тонн. Максимальная взлетная масса вертолета составит около шести тонн. Т625 сможет развивать скорость до 300 километров в час и выполнять полеты на расстояние до 740 километров. Вертолет оснащается двумя турбовальными двигателями LHTEC (Rolls-Royce/Honeywell) CTS800-4AT взлетной мощностью по 1373

л.с. Двигатели семейства CTS800 используются и на вертолете Т129, и сборка этих двигателей должна быть организована турецкой компанией Tusas Engine Industries (TEI). Также TEI самостоятельно ведет разработку двигателя TSI400 в классе мощности 1400 л.с. для использования на Т129 и Т625, однако этот двигатель ожидается к готовности не ранее 2026 года. Производство трансмиссии и шасси для Т625 должна осуществлять турецкая частная компания Alp Aviation (видимо, системы западной разработки), комплекс авионики для Т625 создает турецкая компания Aselsan.

Как ожидается, на разработку новой вертолетной силовой установки TUSAS потратит около восьми лет. Новый двигатель сможет развивать мощность до 1400 лошадиных сил (1044 киловатта). Основные

параметры силовой установки пока не определены. Как ожидается, серийное производство двигателей начнется в середине 2020-х годов.

Хотя сам Т625 заявляется, как «100-процентная самостоятельная разработка ТАИ», однако облик вертолета близок к машинам Leonardo Helicopter (бывшая AgustaWestland), что заставляет предположить участие последней, особенно в свете сотрудничества сторон по производству в Турции вертолета Т129 (AW129).

ТАИ заявляет о планах сертификации вертолета Т625 в 2020 году и начала серийного производства Т625 в гражданском и военном исполнениях уже в 2021 году, однако данные сроки следует считать явно чрезмерно оптимистичными.



## АСН135 покажут в Монако

Airbus Corporate Helicopters (ACH), подразделение вертолетов деловой и частной авиации компании Airbus, впервые представило новую модель АСН135 с авионикой Helionix на Monaco Yacht Show 2018. Презентация прошла на крыше яхт-клуба Monaco Yacht Club. Вертолет с интерьером АСН Line собственного дизайна производителя и обновленным комплексом авионики Helionix представляет собой качественно новое решение в сегменте легких двухдвигательных вертолетов и обеспечивает максимально комфортную эксплуатацию над морем, в городе и за его пределами.

Усовершенствованный АСН135 Helionix сочетает комфорт и универсальность с повышенной ситуационной осведомленностью для пилотов, упрощенной системой управления полетом и более высокими

показателями безопасности. К числу преимуществ, отмеченных пилотами, относится кнопка «pause» при автоматической стабилизации вертолета в режиме висения – незаменимая функция при полете в сложных условиях и при низкой видимости. При нажатии кнопки «go-around» вертолет будет в автоматическом режиме уходить на дополнительный круг для поиска наилучшей траектории для захода на посадку. Другой особенностью модели является автоматизированное управление двигателем, которое обеспечит плавный и безопасный полет даже при полете с одним работающим двигателем (OEI).

«В мире насчитывается около 300 яхт, на которые может приземлиться вертолет, и требования к надежности, компактности и универсальности вертолетной техники при перевозке пассажиров и грузов

при любых погодных условиях постоянно растут. АСН135 Helionix удачно дополняет текущий модельный ряд наших вертолетов, уже оснащенных этим комплексом авионики (АСН145, АСН160 и АСН175). Этот вертолет очень прост в эксплуатации, что делает его идеальным выбором для использования на яхте», – отметил Фредерик Лемо (Frederic Lemos), глава Airbus Corporate Helicopters.

Бренд АСН известен заботой о клиентах и внимательным отношением к деталям. Компания предлагает полный цикл эксклюзивного индивидуального обслуживания для владельцев вертолетов этой марки: от выбора модели и оформления салона до обеспечения круглосуточной технической поддержки по всему миру в течение всего срока эксплуатации.



**BERMUDA**  
 AIRCRAFT  
 REGISTRY

Searching for a Registry?

Our experienced team are ready to assist you.

Tell me more

## В London Oxford Airport «прописалась» детская воздушная скорая помощь

На территории London Oxford Airport приступил к круглосуточному дежурству новый вертолет Leonardo AW169 компании NHS (Национальная служба здравоохранения), который предназначен для экстренной эвакуации детей. Вертолет оборудован современными системами жизнеобеспечения и оказания помощи в полете, включая специально разработанную подрамную систему и клинический салон, инкубатор и дополнительное место для родителей, чтобы они могли сопровождать своего ребенка.

Программа AW169 анонсирована на выставке Farnborough International Airshow в июле 2010 года. AW169 является частью семейства вертолетов нового поколения Leonardo, которое также включает в себя AW139 и AW189. В AW169 кроме двух пилотов могут разместиться до 8-10 пассажиров в зависимости от конфигурации салона, или 2 носилок. Доступ в салон осуществляется через две большие сдвижные двери. AW169 разрабатывался в соответствии с последними

стандартами сертификации FAA/EASA Part 29 и соответствует самым строгим требованиям безопасности. В конструкции применена ударопрочная структура кабины и салона, оболочка, защищающая от взрыва двигателей, а также предусмотрена возможность полета с одним неработающим двигателем. 15 июля 2015 года производитель получил сертификат EASA.

В ноябре 2016 года производитель сертифицировал AW169 с увеличенной массой. Прибавка составила 200 кг и теперь максимальный взлетный вес равен 4,8 тонны. Клиенты, которые уже эксплуатируют AW169 с массой 4,6 тонны, могут модернизировать свои воздушные суда. AW169 с увеличенной массой получил большую дальность полета на 160 км (сейчас дальность составляет 920 км), чем, по мнению вертолетостроителя, воспользуются оффшорные операторы. Сейчас портфель заказов на новую машину превысил отметку в 150 единиц.



# JETFLITE

*Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!*



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7  
tel. +358 20 510 1900  
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис  
Tel: +7 926 08 20 1 20  
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



## Греческий GainJet увеличивает парк

Базирующаяся в Афинах компания GainJet (GainJet Aviation S.A) приступает к эксплуатации BBJ в интересах частного клиента. Воздушное судно с бортовым номером 2-SGSG было выпущено в 1999 году. Последним эксплуатантом самолета были Royal Malaysian Air Force. В мае 2018 года лайнер был приобретен Kuwait International Company и находился на хранении в Dubai World Central (Al Maktoum International Airport). 21 сентября BBJ перелетел в Афины.

Всего же парк GainJet насчитывает около двадцати самолетов (одиннадцать самолетов доступны для

чартеров): G650, G550, G450, Challenger 604/605, Boeing 737VIP (Classic) и Boeing 757VIP. В настоящее время самолеты перевозчика базируются в Афинах, Лутоне, Женеве, Кувейте и Дубай. Менеджмент оператора уверен, что сейчас базирование самолетов вне Греции (за некоторым исключением) – один из самых верных шагов по сохранению бизнеса компании.

Как рассказали BizavNews в компании, за 2017 год было перевезено 8174 пассажира, в воздухе чартерный парк провел 4821 час, рейсы выполнены в 99 городов.



авиа  
бизнес  
групп

[www.aviagroup.ru](http://www.aviagroup.ru)  
[ops@aviagroup.ru](mailto:ops@aviagroup.ru)

+7 495 789 38 06

125445 Москва  
Ленинградское шоссе  
дом 65, строение 3

## Comlux увеличивает чартерный парк

Comlux увеличил свой чартерный парк, добавив в него девятиместный Bombardier Challenger 605. Самолет внесен в мальтийский АОС и будет базироваться в Мадриде. Рейсы будут продаваться через OneAbove by Comlux (чартерное подразделение группы компаний Comlux для продажи чартеров как на самолетах из собственного флота, так и на флоте стратегических партнеров).

Comlux Group – одна из ведущих компаний на рынке чартерных VIP-услуг, осуществляющая деятельность по всему миру и обеспечивающая высокие стандарты качества и надежности. Помимо чартерных перевозок, Comlux предлагает полный пакет услуг для VIP-клиентов, которые имеют собственный самолет, включающий услуги по управлению и обслуживанию воздушного судна. Данный пакет включает в себя услуги по эксклюзивному управлению воздушного

судна, консалтинг по вопросам приобретения и продажи, дизайн и оборудование салона, а также услуги по техническому обслуживанию и инжинирингу.

Challenger 605 является приемником популярной модели 604. Challenger 605 был впервые представлен в ноябре 2005 года на выставке NBAA и сертифицирован в октябре 2006 года. Challenger 605 оборудован комплектом авионики Rockwell Collins Pro Line 21 заменив Pro Line 4 на самолете Challenger 604. Салон Challenger 605 был полностью обновлен и отличительными особенностями являются увеличенные на 14% иллюминаторы салона самолета, позволяющие на 30% лучше освещать салон самолета естественным освещением, новая кухня и уборная, свободный доступ в интернет и использование спутникового телефона в полете. Challenger 605 поступил в эксплуатацию в авиакомпании и частным клиентам в 2007 году.



AIRCRAFT CHARTER COMPANY

# JETVIP

Летаем выше других!



СЕРВИС ПО ВСЕМУ МИРУ: 24/7

- Аренда бизнес джета
- Вертолетный трансфер
- Аренда яхт
- Медицинская авиация
- Групповые перелёты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

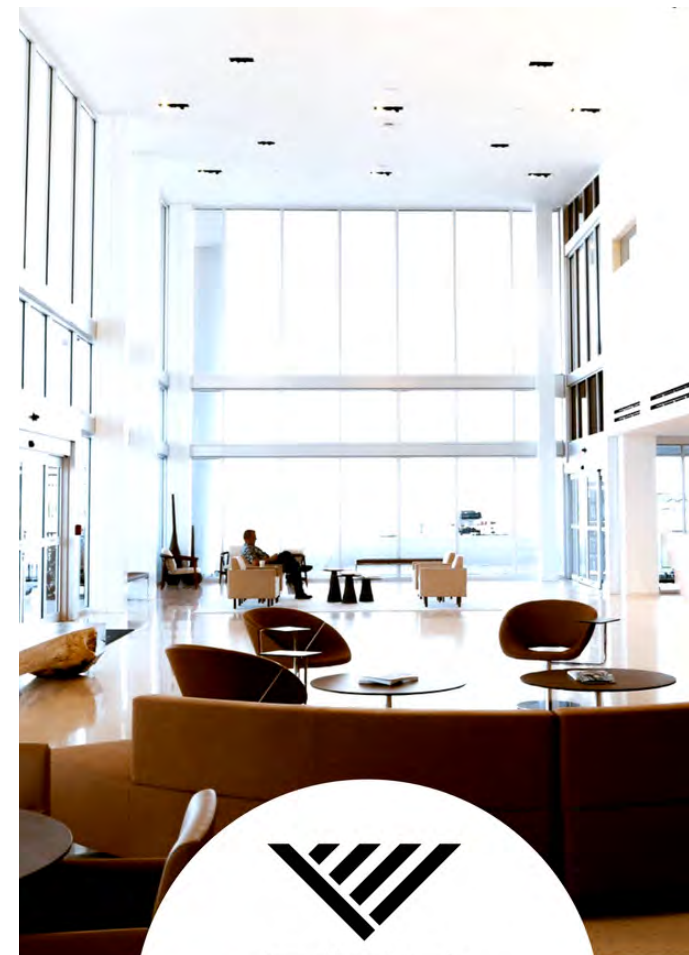
## Jet Aviation усиливает присутствие в Саудовской Аравии

Jet Aviation получила разрешение Главного управления гражданской авиации Саудовской Аравии (GACA) на предоставлении услуг хендлинга в аэропорту Ямбу (аэропорт имени принца Абдула Мохсина бен Абдулазиза). Одним из главных клиентов компании станет саудовский холдинг Saudi Aramco, расположенный в Дахране, но выполняющий большую часть рейсов через Ямбу. Также Jet Aviation планирует привлечь бизнес-операторов и частных владельцев, путешествующих по региону.

«Мы отчетливо наблюдаем растущий спрос на хендлинг в Ямбу. Трафик ежегодно растет в пределах 10-15%, при этом клиентам необходим сервис «одного

окна». В Ямбу мы также сможем предоставить услуги по иммиграционно-таможенному оформлению, координации перевозок, топливообеспечению, клинингу воздушных судов, трансферу», - комментирует Халед Аль-Гамди, генеральный менеджер Jet Aviation в Саудовской Аравии.

Сейчас Jet Aviation присутствует в трех саудовских городах. Так в Джидде компания имеет современный FBO, включая центр ТОиР для самолетов Falcon 7X, Gulfstream GIV и GV (Saudi Arabia GACA-145). В Медине в 2012 году компания открыла собственный эксклюзивный бизнес-терминал. Аналогичный комплекс расположен и в Эр-Рияде.



**FBO**  
EXPERIENCE

**FBOEXPERIENCE.COM**  
TOP SELECTED FBOS



## Luxaviation открыл офис в Лугано

Группа Luxaviation сообщает об открытии нового офиса в Лугано и начале стратегического партнерства с Colombo Wealth Management S.A. Новый партнер Luxaviation специализируется на управлении капиталом и имеет свои представительства в Цюрихе, Женеве и Люксембурге. В своем новом офисе Luxaviation сфокусируется на продаже чартерных рейсов и менеджменте воздушных судов, а Colombo Wealth Management S.A. предоставит услуги по консалтингу, налоговому планированию и управлению имуществом и активами.



Согласно отчету Luxaviation, за 12 месяцев прошлого года самолеты Группы выполнили 20214 рейсов (около 55 в день), проведя в воздухе 54818 часов. В 26-ти собственных FBO удалось обслужить 45731 рейс. За этот же период услугами Группы воспользовались 59109 пассажиров. Суммарно воздушные суда Luxaviation Group преодолели расстояние в 13.937.059 морских миль, что эквивалентно 645 полетам вокруг экватора.

В настоящее время Luxaviation Group второй по величине бизнес-оператор в мире, объединяющий такие бренды, как Abelag Aviation, Unijet, Masterjet, London Executive Aviation, ExecuJet и др. Суммарный парк группы состоит из более 250 самолетов различных типов.

## GlobeAir увеличивает трафик

Австрийский оператор авиатакси GlobeAir с 1 января по 31 августа выполнил 6 021 рейс, каждый из которых в среднем длился 1 час 16 минут. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года трафик увеличился на 16,03%, «что является отличным подарком к нашему десятилетию», - отметил Джонатан Бердоз, вице-президент по продажам и маркетингу GlobeAir.

«В течение летних месяцев наши пассажиры в основном летали в Лондон, Ниццу и на Балеарские острова, что затрудняло поиск подходящих слотов на Ибице, Пальме, Фигари и, конечно же, в Лондоне из-за ночного запрета. Что примечательно в этом году, мы получили невероятное количество заявок на чартерные рейсы «в последнюю минуту», в среднем за 14 часов до вылета. Это означает, что путешественники больше используют услугу воздушного такси для коротких и

еще не запланированных рейсов. Благодаря собственному флоту, состоящему из 16 самолетов Citation Mustang, GlobeAir имеет возможность планировать и организовывать рейсы «точка-точка», соединяющие 1500 аэропортов в Европе с максимальной гибкостью», - говорят в компании.

Как рассказали BizavNews в компании, минувший год оказался самым продуктивным после финансового кризиса 2008 года. За 12 месяцев оператор суммарно налетал 9500 часов, что на 4,9% выше аналогичных показателей 2016 года. В целом, по данным аналитиков GlobeAir, сектор VLJ в прошлом году вырос на 5,6%. В итоге компания закрыла финансовый год с чистыми продажами в размере €21,6 млн., что на 7,5% больше, чем в 2016 году, а общий трафик увеличился на 5%.



## Кopter пришел в Южную Африку

Швейцарская компания Kopter, разработчик легко-го однодвигательного вертолета SH09, сообщает об углублении партнерства с компанией Safomar Aviation (PTY) LTD из Южной Африки, которая в начале этого года разместила заказ на два вертолета.

Во время мероприятия, которое состоялось на выставке AAD (Africa Aerospace and Defense) с участием коммерческого директора Kopter Матиаса Сенеса и генерального директора Safomar Aviation Шаи Шалем, южноафриканская компания была назначена дистрибьютором SH09 в ЮАР. Safomar будет предоставлять услуги по обучению, обслуживанию и модификации в рамках клиентской поддержки владельцев вертолетов, когда он выйдет на рынок Южной Африки.

Благодаря этому партнерству, Kopter обеспечит сильное присутствие в Южной Африке, где востребованность и поддержка нового поколения вертолетов, таких как SH09, пользуется большим спросом. Специфические характеристики SH09 делают его идеальным решением для вертолетов в этом регионе. SH09 предлагает самые высокие стандарты безопасности и производительности в сочетании с низкими эксплуатационными расходами. Он может быть оборудован для работы в самых неблагоприятных условиях. Благодаря высокой скорости полета в 260 км/ч (140 узлов) это не только один из самых быстрых вертолетов в своей категории, но также один из дальнобойных – дальность полета со стандартными топливными баками составляет 800км (430 морских миль). SH09 представляет особый интерес для операторов, которые хотят получить хорошие высокотемпературные и высокогорные характеристики.

## Минпромторг России одобрил проект производства VRT500 на У-УАЗ

Проект производства легкого многоцелевого вертолета VRT500 кластера высокотехнологичного машиностроения и приборостроения Бурятии получил одобрение комиссии Минпромторга России. В настоя-



щее время в России не производится легких вертолетов с максимальной взлетной массой до двух тонн с газотурбинным двигателем, доля импорта составляет 100%. Эту нишу как российского, так и мирового рынка заняли иностранные производители, сообщает Восток-Телеинформ.

Отметим, что конкурсная комиссия министерства оценивала совместные проекты участников промышленных кластеров, претендующих на субсидирование части затрат по производству промышленной продукции в целях импортозамещения. Соответствующий приказ 24 сентября подписан министром Денисом Мантуровым.

Комиссия рассмотрела заявки специализированных организаций промышленных кластеров на участие в конкурсном отборе, проверив соответствие заявок функциональной карте и программе развития промышленного кластера. Отметим, что заявки рассматривались на предварительных этапах на протяжении года и в финальную стадию вышли 24 совместных проекта промышленных кластеров из 17 регионов страны. Общая сумма инвестиций в проекты составляет 24 млрд рублей, сумма необходимых субсидий - 6,8 млрд рублей.

Инициаторами совместного проекта выступили «Улан-Удэнский авиационный» и «Улан-Удэнский лопастной завод». Инвестиции в реализацию проекта составят более 2,7 млрд рублей, из них более 520 млн рублей - средства государственной субсидии.

## Новая авионика для старых King Air

Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) одобрило дополнительный сертификат типа на обновление авионики Rockwell Collins Pro Line Fusion до версии Pro Line II на двухдвигательных турбовинтовых самолетах Beechcraft King Air серии B200 и B300.

Первая модификация на B200 была выполнена компанией JetSupport из Нидерландов, которая разработала программу дополнительного сертификата типа в партнерстве с Rockwell Collins.

Сертификат FAA на данную модификацию получен в октябре 2016 года. Обновление добавляет ту же самую приборную панель, которая устанавливается в серийных версиях самолетов 350i, 350ER, 250 и C90GTx.

При модернизации заменяются оригинальные дисплеи тремя 14,1-дюймовыми сенсорными экранами высокого разрешения с расширенной графикой и настраиваемыми параметрами отображения. Оборудование оснащено синтетической системой видения, метеорологическим радиолокатором реального времени, топографией высокого разрешения и навигационными картами с географической привязкой. Fusion также отвечает требованиям автоматического зависящего наблюдения-вещания (ADS-B Out), которые станут обязательными в Европе и США с 7 июня и 1 января 2020 года соответственно.

В JetSupport насчитали в Европе более 50 B200 и 25 B300, которые имеют право на модернизацию и заявили, что получили «большой интерес к обновлению» со всего региона.

## Citation Longitude дебютирует в Турции

В рамках авиасалона Istanbul Airshow 2018 компания Textron Aviation впервые продемонстрировала турецкой публике свой новый флагман Citation Longitude.

Первый полет Citation Longitude выполнил два года назад, другими словами, через год после представления широкой общественности, в октябре 2016 года. Четвертый Citation Longitude начал летные испытания в 2017 году. Сейчас идет сборка первых конвейерных Longitude. В общей сложности самолеты Longitude налетали в рамках испытаний более 900 часов.

Благодаря двигателям Honeywell HTF7700L, максимальная крейсерская скорость самолета составляет 882 км/ч, а дальность полета при этом достигает 6482 км, максимальное количество пассажиров – 12. Самолет имеет неоспоримое преимущество при взлете и посадке на высокогорных аэропортах, так как на его взлет и посадку требуется всего лишь

1494 и 1036 метров соответственно. Кабина экипажа оборудована комплексом Garmin G5000 с жидкокристаллическими экранами.

С ровным полом высота салона составляет 1,83 м, что делает бизнес-джет очень удобным в эксплуатации высокими людьми. Кресла и интерьер обиты тканями и кожей высокого качества. Кресла салона оборудованы специальным тачскрином, который позволяет контролировать освещение над своим местом. Также все пассажиры при желании могут подключиться к системе мультимедиа Cessna Clarity, выполненной на базе систем Android и iOS, и самостоятельно регулировать температуру и освещение салона, а также затемнение стекол.

Сейчас в Турции эксплуатируются 28 самолетов Cessna Citation, включая два Latitude. Преимущественно это модели Citation Sovereign, Citation VII, Citation Excel+, Citation Bravo и Citation Mustang.



## СИТИКОПТЕР увеличивает площадь

Авиационно-технический центр Citicopter (входит в ООО «Хелиатика») сообщает о вводе в эксплуатацию двух новых ангаров площадью в 400 кв. м каждый. Как рассказали BizavNews в компании, в одном из ангаров планируется установить покрасочную камеру, которая будет задействована только при проведении работ.

Таким образом, с учетом новых ангаров общая площадь технического центра в настоящее время составляет 3520 кв. м. В распоряжении компании восемь вертолетных площадок, включая «ночной старт», на площади 10,3 гектара. Центр, расположенный на вертодроме «Аносино-2» работает круглосуточно.

Напомним, что компания выполняет обслуживание вертолетов Robinson R44 и R66, Airbus Helicopters AS350 и EC130, Leonardo AW119, AW109, AW139 и Bell 407. Среди перечня предоставляемых услуг: 12-летняя инспекция, восстановление ВС, установка VIP салона, аренда инструмента, доработка ВС, установка авионики и сертификация оборудования. На территории вертодрома «Аносино-2» осуществляется заправка вертолетов авиационным топливом ТС-1 (авиационный керосин) и 100LL (авиационный бензин).

Учредитель ООО «СИТИКОПТЕР» - компания ООО «Хелиатика», является представителем в России и странах СНГ: ADAC HEMS Academy GmbH, Air Ambulance Technology GesmbH, Aviation Battery Systems LLC, DART Aerospace Ltd., Genesys Aerosystems, GesVol S.A., Heliswiss Iberica S.A., Helitowcart (Vanair Inc.), Lightspeed Aviation, NHV Group.

На базе компании действуют представительства компаний Heliswiss Iberica и NHV.

## Airbus Helicopters присматривается к ветрогенерации

Airbus Helicopters прогнозирует потребность до 1000 вертолетов в течение следующих 20 лет для поддержки мировой отрасли ветроэнергетики, на что будет потрачено до \$10,6 млрд., сообщила компания на выставке WindEnergy Expo в Гамбурге, Германия.

«Вертолеты являются неотъемлемой частью любой логистической концепции для оффшорных ветропарков», - сказал Деннис Берниц, глава отдела продаж Airbus Helicopters в Западной Европе. С этой целью Airbus Helicopters разработал калькулятор логистики для операторов ветропарков, который учитывает все соответствующие факторы – погоду, местоположение и количество турбин в ветряной ферме – для определения наиболее экономичного и экологически чистого логистического решения, которое включает варианты сочетания морских и специальных судов.

Компания отметила, что производство электроэнергии ветряными электростанциями растет, а ветряки строятся все дальше от берега. Вертолет может покрывать 40 морских миль за 20 минут, что означает, что он может добраться до места и вернуться на берег быстрее, чем морское судно, и исключает ошибки технического персонала, которые возможны из-за морской болезни во время доставки морским транспортом.

Компании обычно не покупают сами транспортные средства, а арендуют транспортные услуги у операторов. Airbus Helicopters предлагает вертолеты H135, H145 и H175 для экипажей судов, технического персонала и спасательных операций. В будущем ожидается, что для этого рынка будет доступен H160.



## Textron Aviation следит за Snecma

Несмотря на то, что Textron Aviation приостановила разработку своего крупнейшего бизнес-джета – Cessna Citation Hemisphere – из-за задержек разработки реактивного двигателя Snecma Silvercrest, старший вице-президент Textron Aviation по продажам и маркетингу компании Роб Шолль говорит,

что «Hemisphere по-прежнему является программой, которой мы очень взволнованы».

Около двух недель назад президент и генеральный директор Textron Aviation Скотт Эрнест и старший вице-президент по техническому проектированию

Брэд Тресс посетили Snecma для обмена информацией по Silvercrest. Во время летных испытаний двигатель испытывал проблемы с осевым компрессором высокого давления. «Мы работаем с ними, чтобы знать, как проходят испытания», – сказал Шолль. «Мы, вероятно, примерно через 12-18 месяцев узнаем к чему они придут. Но мы все еще очень хотим продолжения программы Hemisphere».

По словам Брэда Тресса: «В следующем июле они должны запустить тот же тест с измененным компрессором и доказать, что двигатель получит заявленные характеристики. Таким образом, это то, что мы ждем. В то же время мы тесно сотрудничаем с ними, и они дают нам технические данные о характеристиках, поскольку получают их при моделировании изменений производительности, которые вносят. Мы остаемся вместе с ними в их работе, чтобы убедиться, что мы понимаем ограничения конструкции при окончательном дизайне самолета».

Роб Шолль пояснил, что Textron Aviation по-прежнему собирает отзывы клиентов о дизайне Hemisphere. «У нас был макет в нашей студии дизайна, и мы все время принимаем клиентов. Мы получаем их отзывы, поэтому есть еще время, чтобы внести некоторые изменения, если мы увидим необходимость».

Что касается Snecma, то Тресс сказал: «Я не могу быть более уверен в них. Это компетентные люди. Они построили 40000 двигателей CFM56. Они являются крупнейшим на планете производителем двигателей для вертолетов. У них есть множество военных двигателей. Они абсолютно знают, что делают».



## Panaviatic Maintenance расширяет возможности по ТОиР

Эстонская компания Panaviatic Maintenance (входит в группу Panaviatic) в ближайшее время планирует расширить возможности по ТОиР и получить сертификаты на проведение работ на типах: CRJ 200, 700, 900, 1000, а также их VIP версиях.

Технические работы и работы по наземному обслуживанию компанией Panaviatic Maintenance проводятся с 2010 года. «Обслуживание самолетов проводится в теплых ангарах, снабженных совре-

менным оборудованием, отвечающим современным требованиям и гарантирующим проведение на высоком уровне, как линейного ремонта самолетов следующих типов: Learjet 31, 60; Challenger 300, 350, 601, 604, 605, 650, 850; так и базовое обслуживание: Learjet 31, 60; Challenger 300, 350, 604, 605, 650. Также мы самостоятельно организуем полный цикл работ по обеспечению запчастями, включая анализ рынка и планирование оптимальной логистики для ее доставки. До недавнего времени основными кли-

ентами Panaviatic Maintenance были самолеты типа Learjet 60, но в последнее время благодаря распространению информации, рекомендаций от наших постоянных клиентов в наших ангарах на ремонт стали появляться самолеты линейки Challenger», - рассказали BizavNews в Panaviatic Maintenance.

В настоящее время общая площадь ангарах компании в аэропорту Таллинна составляет 5000 кв.м.

Авиакомпания Panaviatic ведет свою деятельность с 2008 года. Основной флот авиакомпании состоит из самолетов канадского производителя Bombardier — Learjet 60. «За все время работы авиакомпания показывала положительную динамику по осуществлению коммерческих продаж, а также высокое качество обеспечения рейсов собственников. На данный момент на флот компании состоит из семи самолетов, большую часть которых составляют самолеты Bombardier. С начала этого года флот авиакомпании пополнился двумя самолетами, в числе которых новый тип для нашей компании и для данного региона в целом — Piaggio Avanti. Несмотря на повышение спроса на самолеты более высокого класса, интерес к нашему самолету остается стабильно высоким и спрос превышает наши возможности, но у нас в планах в ближайшее время пополнить флот еще одним самолетом», - резюмируют в компании.

Компания имеет следующие сертификаты: Air Operator Certificate by Estonian Civil Aviation Administration, Estonian Civil Aviation Administration; Maintenance Organisation Certificate «Part 145», Estonian Civil Aviation Administration; Continuing Airworthiness Management Organisation; Approval Certificate «Part M» и Air Carriers Operating License; Ministry of Economic Affairs and Communication.



## Gulfstream начал поставки G500

Спустя четыре года после анонса программы нового бизнес-джета G500, в торжественной обстановке Gulfstream Aerospace передала первый серийный самолет. Владелец джета стал частный клиент из Северной Америки.

Напомним, что в конце июля Gulfstream Aerospace получил сертификат типа FAA (U.S. Federal Aviation Administration) на свой новейший бизнес-джет G500. Также компания сообщила об одобрении производственной линии самолета. Как и планировалось

ранее, поставки новой машины начались в текущем году.

«Мы гордимся тем, что мы и наши поставщики сделали для того, чтобы поставлять технологически совершенные, полностью новые самолеты, которые превосходят ожидания наших клиентов и продолжают многолетнюю традицию превосходства Gulfstream», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream Aerospace.

В ходе летных испытаний пять летных прототипов суммарно провели в воздухе свыше 5000 летных часов. G500 оптимизирован для комфортного и производительного полета с низким уровнем шума, 100% свежим воздухом, а высота салона самолета одна из самых больших в отрасли. Кабина экипажа оборудована первыми в отрасли активными боковыми ручками управления. В составе бортового оборудования Symmetry Flight Deck имеется 10 сенсорных дисплеев, система усовершенствованного зрения Gulfstream третьего поколения, система отображения полетных параметров на лобовом стекле Head-Up Display II и система синтетического видения Synthetic Vision-Primary Flight Display.

Самолет имеет дальность 5200 морских миль/9630 км при скорости 0,85 Маха, что дает операторам еще большую гибкость по сравнению с первоначальной дальностью в 5000 миль/9260 км. При скорости 0,90 Маха G500 имеет дальность 4400 морских миль/8149 км, что на 600 миль/1111 км превышает расчетную дальность.

«Интерьер G500 разрабатывался в тесном сотрудничестве с нашими заказчиками. Он обеспечивает непревзойденный и лучший в отрасли уровень удобства для пассажиров», - сказал Марк Бернс. «С момента презентации модернизированного салона G600 мы получили множество отзывов. Мы учли эти отзывы и дополнительные сведения от заказчиков при проектировании интерьера G500, чтобы сделать его максимально удобным для клиентов». Сидения с новой конструкцией – один из элементов, разработанный во многом благодаря отзывам клиентов. При создании этих сидений использовались инновационные методы проектирования и эргономические улучшения для повышения комфорта и снижения усталости».



## RUBAE, послесловие

В сентябре в Москве прошла ежегодная выставка деловой авиации. На смену JetExpo пришла RUBAE. Мы, как журналисты, особенно оценили грамотно составленную деловую программу мероприятия. Обилие спикеров, отличный контент и возможность общаться с экспертами рынка, безусловно, украсили RUBAE, и есть надежда, что новый формат уже в следующем году даст организаторам существенные дивиденды, прежде всего в виде новых экспонентов. Все без исключения компании отметили, что рады вновь участвовать в выставке, несмотря на доста-

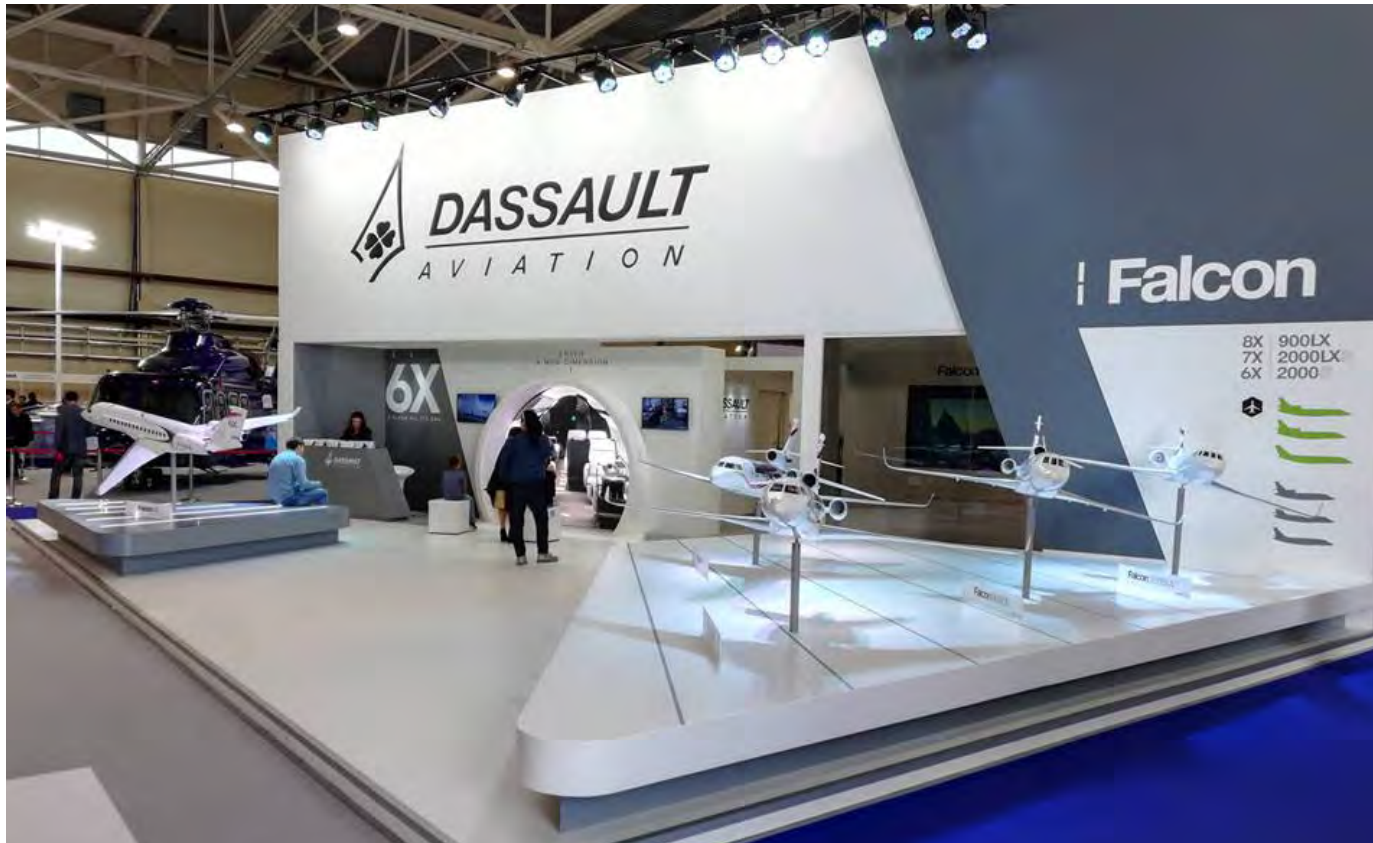
точно сложный экономический, да и политический период. Так, производители в кулуарах рассказывали, что практически не почувствовали ослабления интереса к воздушным судам со стороны российских заказчиков. Коррекция по типам, конечно же, ощущается и на передний план выходят суперсредний и средний классы. Но и у «ультрадалных гуру» все в порядке. Так в Dassault говорят о первых заказах на Falcon 6X, у Gulfstream о хороших продажах G500 и «сильном интересе» к G600, а канадские коллеги о будущем триумфе Global 7500/6500/5500 в нашем

регионе. В целом оценка нашего рынка весьма оптимистична.

Ясно, что главные российские «смотрины» рынка деловой авиации действительно преобразились и стали более зрелыми. У организаторов есть ровно год, что бы бренд RUBAE стал синонимом «выставка мирового класса». Мы уверены, что все получится.

Ну что же, пройдемся по выставке. В этом году Gulfstream Aerospace впервые показал российской публике свой новый флагман G500. До этого момента самолет был представлен в России узкому кругу потенциальных клиентов летом этого года. Теперь же с лайнером смогли ознакомиться все желающие. Как ранее сообщал BizavNews, поставки новейшего бизнес-джета Gulfstream G500 российским заказчикам начнутся уже в 2019 году. На следующий год запланированы, как минимум, четыре поставки, которые начнутся уже в первом квартале будущего года. Параллельно начались работы по сертификации нового самолета в РФ. Ну и конечно же на статике демонстрировались два флагмана в своих сегментах – G280 и G650ER.

Канадский Bombardier привез в Москву сразу три самолета – Challenger 650 и Challenger 350, а также Global 5000. Параллельно компания презентовала свои новые проекты: Global 5500/6500 и Global 7500, поставки которого стартуют уже в этом году. «Мы рассматриваем Россию как ключевой рынок для будущего роста. Наибольший интерес покупателей отмечается в сегментах средних и больших бизнес-джетов. Мы уверены, что модельный ряд Bombardier, в особенности самолеты семейства Challenger и Global, наиболее полно отвечает запросам российского рынка. Помимо того, что мы предлагаем превосходящие самолеты, мы усилили нашу сервисную





сеть в регионе, что обеспечивает высокий уровень поддержки наших клиентов», - комментируют в Bombardier.

Embraer как всегда принял активное участие в московской выставке и впервые продемонстрировал российской публике обновленную версию популяр-

ного бизнес-джета Phenom 300 с литерой «Е» или Enhanced. Вторым самолетом стал Legacy 500, который уже пришелся по вкусу российским заказчикам. «Я не хотел бы раскрывать цифры, так это является коммерческой тайной, но результаты прошлого года стали впечатляющими. Мы видим, что несмотря на сложные экономические реалии, наши клиенты по-

прежнему полны оптимизма и выбирают самолеты Embraer. Сейчас на постсоветском пространстве эксплуатируется более 50 бизнес-джетов Embraer с 25% долей рынка своем классе. Большая часть машин из этого парка – популярные Legacy 600/650», - прокомментировал главой представительства компании в РФ Николай Головизнин.



Французский Dassault не изменил традициям и показал гостям выставки новейший Falcon 8X и Falcon 900LX, а также представил принципиально новый проект 6X. Согласно данным компании, за последние два года Dassault поставил на рынок постсоветского пространства более 25 самолетов Falcon 7X/8X. Так, в настоящее время на Россию приходится 10% всех поставок. В компании подчеркивают, что 2018 год был *«очень хорошим»* для Dassault в России, однако не комментируют количество заказов и поставок в цифрах, ссылаясь на конфиденциальность. По итогам 2018 года производитель планирует передать заказчиком по всему миру 40 воздушных судов, что соответствует прогнозу, сделанному в начале года.

Дебютант выставки, компания Comlux, продемонстрировала бизнес-джет SSJ100 VIP (SBJ). Этот уникальный самолет привлекает много внимания среди потенциальных заказчиков в РФ и СНГ. Борт доступен для чартеров и вмещает в себя до 19 пассажиров. Компоновка более подходит для корпоративных перелетов: клуб на четыре места (club four), диван в передней части салона и во втором салоне кресла первого класса, изготовленные по индивидуальному дизайну. В компании подчеркивают, что это первый самолет данного типа, который прошел сертификацию EASA. В компании вообще очень позитивно оценили *итоги работы в Москве*, заявив, что обязательно вернуться сюда через год.

Еще одним представителем отечественного авиапрома стал **SSJ компании «РусДжет»**. «РусДжет» эксплуатирует самолет с августа 2015 года. За это время лайнер выполнил 600 рейсов по всему миру, проведя в воздухе под флагом компании свыше 1700 часов.

Кстати, именно на RUBAE АО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) рассказали о начале работ по выпуску бизнес-версии Sukhoi Superjet 100, которая смогла бы преодолеть расстояние свыше 7000 км. В настоящее время сертифицирована версия с шестью дополнительными топливными баками, рассчитанная на перевозку 18 пассажиров и 300 кг багажа. В 2019 году компания планирует сертифицировать самолет с восемью дополнительными топливными баками, что позволит лайнеру совершать полеты на расстояния 7200 км (18 пассажиров и 300 кг багажа).

Посетители RUBAE увидели еще один интересный джет. Российская компания Jet Travel Club пополнила свой флот первым в России и Европе модернизированным самолетом **Cessna CitationJet 525**, оснащенный аэродинамическими законцовками крыла и «стеклянной» кабиной. Самолет с бортовым № RA-67428 был представлен гостям и участникам выставки. Модернизация воздушного судна стала результатом плодотворного сотрудничества Jet Travel Club с американской Tamarack Aerospace Group.

И еще об американцах. Jet Transfer (официальный представитель Beechcraft в России) в рамках выставки представила турбовинтовой двухмоторный самолет King Air 350i. Все три дня самолет демонстрировался в основном зале экспозиции во «Внуково-3». «Выставка RUBAE для нашей компании – это одно из важнейших событий года. Здесь мы демонстрируем достижения, делимся нашим видением будущего,



общаемся с коллегами, устанавливаем новые контакты. Это прекрасная площадка для развития», - прокомментировал генеральный директор Jet Transfer Александр Евдокимов. «На данный момент, договоренности, достигнутые в сентябре прошлого года, уже воплотились в реальные проекты. Большинство из них уже работает на благо клиентов, оставшиеся же будут запущены до конца года». Во второй день выставки Jet Transfer и NAJET подписали Меморандум о сотрудничестве и развитии. Как прокомментировали BizavNews Александр Евдокимов и Михаил Титов (глава NAJET), в рамках программы по созданию национальной системы АВИАТАКСИ в России NAJET определил в качестве основного воздушного судна в категории «турбопроп» (с дальностью не

менее 3000 км и пассажирской загрузкой до 8 пассажирских мест в VIP конфигурации сертифицированный для эксплуатации в России) Beechcraft King Air 350i, производимый компанией Textron Aviation.

Exclases Holdings Ltd., эксклюзивный дистрибьютор вертолетов AgustaWestland в России и странах СНГ представил бестселлер AW139, отметив устойчивый спрос среди российских заказчиков.

И в заключение «статического обзора» стоит отметить, что эстонский деловой оператор Fort Aero, входящий в состав одноименного холдинга, представил на RUBAE свой новый проект — модернизированный бизнес-джет Falcon 2000 Classic.

A Piaggio Aerospace показал гостям выставки самолет-лабораторию – Piaggio P.180 Avanti II (RA-01520) ФГУП «Госкорпорация по ОрВД», используемый филиалом «Аэроконтроль» и оснащенный автоматизированным комплексом летного контроля российского производства АСЛК-2005. Несмотря на нелюбовое название, самолет оборудован VIP салоном. Уникальная форма турбопропа привлекла, пожалуй, наибольшее количество гостей, и самолет стал любимым местом для многочисленных селфи.

Вернемся в павильон. В этом году здесь присутствовало много новичков. **Avangard Aviation**, один из лидеров на рынке чартерных перевозок в России и Европе, впервые принял участие в выставке. На стенде компании все три дня царила рабочая атмосфера, и выкроить время для общения было весьма проблематично. А чему удивляться? Лично для нас оператор один из главных ньюсмейкеров рынка, и самая динамично развивающаяся компания.

Авиакомпания «Меридиан» – традиционный участник выставки. В этом году у компании очень много **информационных поводов**. Перед выставкой стало известно, что «Меридиан» получила эксплуатационные спецификации на воздушное судно Airbus A320, зарегистрированное на Бермудах и предназначенное для выполнения корпоративных перевозок.

Наши старинные друзья из Satcom Direct (SD) – всегда гатаи мероприятия. На стенде компании демонстрировались передовые решения в области услуг и оборудования для связи в деловой авиации. «Рынок России и СНГ был и остается одним из ключевых для компании. Здесь весьма требовательные клиенты и спрос на качественные услуги связи постоянно растет. SD предоставляет именно такой уровень сервиса, постоянно внедряя новые разработки и обе-

спечивая высококлассную техническую поддержку клиентам в этом регионе и по всему миру», - говорит Евгений Пашков, Директор по развитию бизнеса в России и СНГ.

Еще одни новички RUBAE – Milano Prime представили проект **Malpensa Prime**, а чешская ABS Jets **рассказала** о возможностях ТОиР для российских клиентов.

Представители Регистра Воздушных Судов Республики Сан-Марино (SMAR) посетили RUBAE в каче-

стве соинвесторов выставки EXPO. SMAR позиционирует себя как регистр воздушных судов с наилучшими показателями деятельности как в области корпоративных, так и коммерческих воздушных перевозок. Цель регистра – придерживаться высоких стандартов для безопасной эксплуатации зарегистрированных воздушных судов по всему миру, соответствовать ожиданиям владельцев/операторов воздушных судов и превосходить их, а также предлагать клиентам надежное обслуживание на любом отрезке пути. Их коллеги из Авиационного регистра Арубы рассказали о преимуществах регистрации «в зоне P4».



## Семейный внедорожник

*BizavNews уделяет большое внимание новинкам международного авиапрома. Мы стараемся не пропустить ни одной новости о последних моделях популярных бизнес-джетов и вертолетов. Но есть один класс, о котором мы пишем достаточно мало. Это современные «семейные самолеты», которые воплощают в себя передовые технологии, оптимальные возможности и комфорт. Сегодня наш герой – TBM 930. Но обо всем по порядку.*

После трудовых будней на RUBAE мы отправились в небольшой французский городок Тарб – сердце французской компании DAHER. Милый городок расположился у подножья Пиренейского хребта, а

атмосфера располагала к приятному времяпрепровождению. Несмотря на выходной день, представители DAHER пошли нам на встречу и показали свои владения, организовав экскурсию по заводу и предоставили самолет для тест-драйва.

История DAHER, которая насчитывает более чем вековую историю, как оказалась очень тесно связана с Россией. Пожалуй, что этому можно посветить отдельный материал, уж слишком много интересных моментов мы узнали из рассказа Филиппе де Сеговия (Philippe de Segovia), который отвечает за маркетинг и развитие бренда компании. Завод DAHER огромен. Здесь располагаются цеха по производству

как отдельных элементов, включая композитный и покрасочный, так и цех окончательной сборки, где производят уже готовые самолеты. На заводе не только изготавливаются новые турбопропы, но и выполняются работы по техническому обслуживанию и ремонту, а также модернизации самолетов всей линейки. Как правило, на изготовление нового самолета уходит чуть больше недели. Перед передачей нового борта он три раза поднимается в воздух для проверки работы всех систем. Если необходимы доработки, например, после установки интерьера, количество тестовых полетов может быть увеличено. О пошаговом превращении «металла в самолет» мы также расскажем в отдельном материале. Это действительно очень интересно.

Пока мы осматриваем производство, наш гид рассказывает об истории TBM 930. 5 апреля 2016 года французская компания DAHER представила новый однодвигательный турбовинтовой самолет TBM930, который является обновленной версией модели TBM900. DAHER TBM 930 – в основном базируется на конструкции самолета TBM900, но с одним большим отличием, которое заметно только в кабине пилотов, – наличие нового Garmin G3000 (который и добавил «30» в цифровой индекс модели самолета), задает планку скорости и теперь является самым быстрым в классе однодвигательных турбовинтовых самолетов с максимальной крейсерской скоростью 611 км/ч на эшелоне 280 (в условиях ISA). Это совершенно новый класс очень быстрого турбовинтового самолета, сочетающий в себе высокую скорость реактивного самолета, и эффективность и экономичность самолета с турбовинтовым двигателем. Одной из самых привлекательных особенностей самолета в глазах владельцев являются возможность совершать посадку в небольших региональных и горных аэропортах с короткими ВПП, а также большая даль-



ность полета (до 3304 км) и полезная нагрузка. Г-н де Сеговия отметил, что несмотря на то, что ключевыми рынками для самолета являются США, Канада и Великобритания, ТВМ отлично зарекомендовал себя и в Австралии, где выполняет взлеты и посадки с грунтовых полос. А все в той же Канаде ТВМ летает с «зимних ВПП».

Самолет ТВМ 930 оборудован самой современной с учетом последних трендов «стеклянной» кабиной Garmin G3000, включающей три монитора с высоким разрешением диагональю 12 дюймов имеющим широкий угол обзора. Последняя версия про-

граммного обеспечения, так называемого Syntetic Vision Technology (SVT), позволяет пилоту видеть виртуальную дорогу в небе, повышая безопасность пилотирования. Основываясь на данных интегрированных систем управления полетом Garmin G3000 предоставляет сводные данные о скорости и высоте полета, навигационные указания, визуализацию воздушной обстановки и метеоинформации, а также о состоянии и параметрах работы двигателя. Для простоты использования Garmin G3000 установлены два терминала GTC580 имеющих сенсорное управление системами и меню авионики самолета. В состав бортового радионавигационного оборудова-

ния входит полностью интегрированный цифровой автопилот управляющий самолетом позволяющий снизить нагрузку на пилота и упрощает пилотирование самолета. Встроенный спутниковый телефон, интегрированный со всеми системами, поможет всегда быть на связи.

ТВМ 930 предлагает самый элегантный и комфортный интерьер кабины самолета, который содержит самые последние изменения салона модели 2013 ТВМ850 «Elite» и ТВМ900 с целью создания большего пространства и универсальности конфигурации. Внутренняя отделка самолета выполнена из высококачественной кожи, а в салоне расположены два пилотских и четыре расположенных друг напротив друга (с возможностью поворота по ходу движения) удобных регулируемых кресла с опускаемыми подлокотниками и большой инкрустированный ценными породами древесины или отделкой углеволокнами (карбоном) стол. В салоне расположено достаточно вместительное багажное отделение. Добавлена возможность установки портативного туалета вместо одного кресла в третьем ряду кресел. Свободный проход в салон самолета возможен через большую дверь с электрическим приводом, имеется складной трап с перилами. В стандартной конфигурации установлена отдельная пилотская дверь.

Несколько цифр, которые вы должны знать:

- Дальность – 2300 км с четырьмя пассажирами (плюс два пилота) и 110 кг багажа. Максимальная – 3300 км.
- Средний расход – 210 литров на час полета с учетом запуска и руления
- Максимальный взлетный вес – 3354 кг.
- Стоимость – \$4,1 млн. (\$3,9 млн. ТВМ910)
- Подготовка пилота – 14 дней (при наличии свидетельства пилота)



Для нашего тест-драйва был выбран абсолютно новый самолет, который готовился для передачи клиенту. Наш маршрут: Tarbes-Lourdes-Pyrénées Airport – Biarritz-Anglet-Bayonne Airport, который расположен на берегу Атлантического океана. Трехминутная подготовка к полету, и мы на исполнительном старте. Разбег занял чуть более 650 метров. Мы сразу отметили, что самолет очень маневренный и ... тихий. Кабина пилота с Garmin 3000 больше напоминает кокпит космического корабля. Самолет управляется легко, Garmin делает 80% всей работы пилота. Пока есть время, «рассмотрим» салон, так сказать с точки зрения пассажира – понажимав, потрогав, порегулировав все, что нажимается, трогается и регулируется...

В салоне самолета располагается шесть кресел: два пилотских и четыре, имеющих всевозможные регулировки, пассажирских кресла, расположенные друг напротив друга («клубная посадка») со складным столом по центру, которые отделаны ценными породами дерева. Просторный салон предлагает достаточно много места сидящим друг напротив друга пассажирам, позволяя даже высоким пассажирам, не касаться коленями во время полета. Салон, имеющий отделку из высококачественных материалов, создает впечатление ручной работы, предлагая новую интерпретацию притягательной современности. Под креслами располагаются небольшие отделения для хранения небольших вещей или, например, напитков.



Салон самолета ТВМ 930 предлагает множество новых функций, направленных на улучшение комфорта пассажиров и гибкости конфигурации салона. Наиболее отличительным признаком ТВМ 930, является возможность среднего ряда кресел разворачиваться по направлению движения самолета. Новая конфигурация обеспечивает увеличенное пространство для размещения негабаритного багажа. При установке четырех пассажирских кресел по направлению движения в самолете ТВМ930 снимаются два задних кресла позволяя создать беспрепятственный доступ к багажному отсеку. Во время полетов с небольшим количеством багажа, груз располагается за грузовой сеткой в стандартном внутреннем багажном отсеке, обеспечивая дополнительное пространство. Длинные, громоздкие предметы, такие как сумки для гольфа или сноуборды могут быть закреплены с помощью большой грузовой сетки, которая, по существу, объединяет задний багажный отсек и дополнительное багажное пространство.

Также в пространстве между пилотскими и пассажирскими креслами возможно опционально установить шкафчики пирамидальной формы с выдвижными отделениями для посуды, продуктов и термосов с горячими напитками. С правой стороны, в одном из шкафчиков располагается цифровой мультимедиа проигрыватель. В салоне самолета расположено семь прямоугольных окон, оснащенных солнцезащитными шторками. Одно из окон, расположенное по правой стороне, имеет люк аварийного покидания самолета. Предусмотрены места подключения компьютеров и розетки постоянного тока напряжением 14/24V.

Система автоматического климат контроля компании «Liebherr» первой и пока единственной, применяемой в классе легких самолетов, позволяет

пассажирам точно подстраивать под себя индивидуальные предпочтения температуры воздуха и интенсивность работы нагнетателя, направленно распределяющего воздух по салону. Помимо этого, предусмотрена возможность индивидуально настраивать температуру и интенсивность обдува кабины пилота.

Чтобы пассажирам очередное путешествие показалось короткой прогулкой, из списка дополнительных опций можно заказать мультимедийный пакет. В этом случае в проходе между кабиной пилотов и пассажирским салоном устанавливается 19 дюймовый цветной жидкокристаллический монитор со встроенным цифровым мультимедиа проигрывателем с объемом встроенного твердотельного диска 512 Гигабайт. Выбирать для себя варианты развлечений задние пассажиры смогут посредством пульта дистанционного управления. Прослушивание звука осуществляется через наушники с активным шумоподавлением компании BOSE. Также, как дополнительное оборудование, возможно заказать туалет со шторкой, который может пригодиться во время длительных путешествий. Устанавливается на место одного из кресел и при необходимости возможно снять или установить в течение 10 минут. Эта опция довольно популярна среди владельцев постоянно летающих с маленькими детьми.

Доступ в салон самолета производится через складной трап с перилами и через большую дверь с электрическим приводом, имеющий кнопки управления снаружи и внутри салона.

### **Фюзеляж**

Новый фюзеляж самолета DAHER TBM 930, базируется на конструкции и системах самолета TBM 900,

который разрабатывался в течение более трех лет и включает 160 тысяч часов разработок и исследований с последующими 200 часами летных испытаний. TBM 930 прошел сертификацию с началом поставок клиентам в апреле 2016 года.

Инженеры компании DAHER интегрировали 26 модификаций в новый TBM 930, основываясь на проверенных узлах и агрегатах семейства самолетов TBM 900, TBM 850 и TBM 700. Конструкторы провели аэродинамическую оптимизацию фюзеляжа путем добавления винглетов на крыльях и нового вертикального оперения и хвостового конуса новой формы, а также новые створки основного шасси, что и позволило увеличить скорость полета, используя, такую же мощность двигателя.

### **Двигатель**

На самолете TBM 930 установлен такой же, проверенный эксплуатацией в разных климатических условиях, двигатель PT6A-66D с мощностью на валу 850 лошадиных сил, ранее установленный на самолете TBM 900 и TBM 850. Но на этой модели инженеры произвели полный редизайн носового отсека до самой противопожарной перегородки. Для улучшенной циркуляции воздушного потока двигателя изменили в форме банана воздухозаборник и капот, выполненный из углеродных волокон, также была изменена форма выхлопных патрубков.

Pratt & Whitney Canada PT6 – один из самых популярных и надежных турбовинтовых двигателей для самолетов в авиационной истории. Семейство двигателей PT6 особенно известно за чрезвычайно высокую надежность с межремонтным ресурсом 7000 часов на некоторых моделях. Основной вариант, PT6A, представлен в большом разнообразии

моделей, покрывая диапазон мощности между 580 и 920 лошадиными силами на валу на двигателях основных серий, и до 1940 л/с (1450 кВт) на двигателях «мощных» серий.

Развитие семейства PT6 началось в конце 1950, когда назрела необходимость замены популярных в применении звездообразных двигателей Pratt & Whitney Wasp, производившиеся тогда на более современные и экономичные. Полномасштабное производство нового двигателя после пары лет испытаний началось в 1963, поступая в эксплуатацию в следующем году. К своему 50-летию юбилею (2011 год) компания Pratt & Whitney поставила более, чем 39000 двигателей PT6A различных модификаций. Данный двигатель используется в более чем 100 различных моделях самолетов, включая все модификации турбовинтовых самолетов компании DAHER.



## Далекое путешествие в Гуанчжоу

Привет, дорогие друзья! Вот и снова с вами наши Кулинарные Заметки. Мы приносим извинения за столь длительное молчание. После Чемпионата Мира по футболу нам нужна была передышка, и мы поехали в отпуск. По возвращению нас ждала теплая Московская Осень, и уже традиционный workshop Aviapages и выставка RUBAE, на которой мы были

представлены усеченным составом в связи с поездкой на самую масштабную выставку в мире авиации – World Routes 2018.

В этот раз команда Jet Catering отправилось в самое далекое путешествие в истории компании – в Гуанчжоу.



Наша поездка началась с долгого ночного перелета. Направление Москва-Гуанчжоу обслуживается китайским перевозчиком – компанией China Southern. Салон самолета разделен на три зоны – Бизнес, Эконом+ и эконом. Несмотря на то, что в Гуанчжоу летают два вечерних рейса на А330, оба они идут битком. Свободных мест не было. С точки зрения кейтеринга, всё чинно и благородно – булочки теплые, кормят два раза, комфорт и все дела.

Спустя девять часов мы приземлились в Гуанчжоу, который встретил нас очень жаркой погодой, +37...

Гуанчжоу – столица провинции Гуандун, политический, экономический, научно-технический, образовательный, культурный и транспортный центр всего южного Китая. Численность населения Гуанчжоу свыше 10 млн. человек. Город является третьим по величине городом Китая, уступая Шанхаю и Пекину.

На вечер того же дня была запланирована традиционная закупка. Зная специфику китайской кухни, большую часть продуктов мы взяли с собой из Москвы, но всё же в нас теплилась капля надежды на то, что мы найдем в любимом магазине Carrefour всё, что душе угодно. Наши ожидания не оправдались. Магазин не просто немного отличается от европейского, разница колоссальная. Например, поиски молока заняли почти час, а стоимость молочных продуктов превышала российские (даже европейские) больше, чем в два раза. Зато мы открыли для себя мир «китайских вкусняшек», и купили целую сумку китайской еды для дальнейшего эксперимента. Но об этом чуть позже.

На следующий день начались заготовки. В этом году в рамках World Routes на стенде аэропорта Шереметьево мы представляли не просто традиционный



Welcome Drink. На стенде была организована трехдневная скатерть-самобранка, с блинами, драниками, квашеной капустой и даже борщом.

И вот, первый день выставки. Большой поток гостей, важные переговоры и... объявление об эвакуации в связи с приближающимся тайфуном. Да-да, команда Jet Catering не только оказалась в самой дальней точке за всю историю, но и пережила один из силь-

нейших тайфунов в Китае. Но без приключений, наверное, было бы не так интересно.

Добравшись до дома, в режиме переживания тайфуна, мы решили провести эксперимент с «китайскими вкусностями». Не будем вдаваться в подробности ароматов и внешнего вида данных продуктов, скажем только то, что больше половины пакета отправилось в мусорку.



Оставшиеся два дня выставки прошли на высшем уровне! Слух о том, что на стенде аэропорта Шереметьево кормят исконно русской кухней и угощают традиционными русскими напитками, разнесся по всей выставке. Трехдневный запас борща был съеден за первые два дня. Было ощущение, что у нас побывали представители всех заявленных на выставке компаний.

По окончании выставки мы, традиционно, отправились на поиски интересных ресторанов местной кухни. Первым на очереди был ресторан китайской кухни на Жемчужной набережной. Здесь нам запомнился (некоторым на всю жизнь :) черный суп с морепродуктами. Что для нас традиционный суп с морепродуктами? В нем обязательно должны быть креветки, мидии и прочие морские жители. В китайском черном супе мы нашли говядину, грибы и то, что ну никак не ожидали там увидеть – морской огурец. Да, мы это попробовали! И это не ужасно, но суп, откровенно, не вкусный. Что нельзя сказать о другом нашем эксперименте.

В Китае заметной популярностью пользуется вид ресторанов, под названием «хуогуо». Мы не знаем дословного перевода, но выглядит это примерно, как «вот тебе ингредиенты и кастрюля, приготовь сам». В центре каждого столика в ресторане встроена индукционная плита. Ты выбираешь из меню ингредиенты (например, говядина, сыр тофу, овощи, грибы, лапша, острый бульон). Тебе приносят это всё и рассказывают, в какой последовательности лучше готовить. Это было действительно вкусное китайское блюдо с русской душой (ведь готовили наши русские повара :).

Вот такое интересное путешествие в Китай мы совершили.

Команда Jet Catering благодарит команду АО «Международный аэропорт Шереметьево» за сотрудничество и оказанное доверие!

*Кушайте с нами, кушайте сами.*

*С вами были ваши кулинарные гиды  
Евгений Панин и Анастасия Хмелева.*



## Самолет недели

Оператор: **SetAir**

Тип: **Dassault Falcon 8X**

Год выпуска: **2017 г.**

Место съемки: **сентябрь 2018 года, Istanbul Ataturk/Yesilkoy Int'l Airport - LTBA, Turkey**



Фото: Дмитрий Петроченко