



В настоящее время все внимание авиационной общественности приковано к Атланте, где накануне завершилась выставка Heli-Expo 2019. В связи с тем, что в России эта неделя вновь выдалась короткой, мы подведем итоги главного вертолетного события уже на следующей.

В целом неделя выдалась достаточно скучной. Из интересного стоит отметить интересную новость из стана Gulfstream. Американский авиапроизводитель в ближайшее время планирует обнародовать данные по новому контракту, суммарная стоимость которого составит порядка \$1 млрд. В настоящее время компания не готова раскрыть имя заказчика, говоря лишь о том, что это действующий клиент Gulfstream. Речь идет о парке, который будет состоять из разных типов самолетов: G650/G600/G500. Эксперты рынка предполагают, что возможно это будут либо Flexjet, либо Qatar Executive, которые уже разместили заказы на новые машины и активно вводят их в эксплуатацию.

Ну и не можем пропустить первый весенний праздник! Дорогие наши женщины! Любимые наши жены, дочери, матери, тещи, подруги и все-все сильные и прекрасные женщины! Поздравляем вас с 8 Марта! Желаем, чтобы ваши сердца принадлежали тем, кто любит и обожает вас, чтобы каждый день и час вы ощущали любовь и заботу, преданность и верность, помощь и поддержку! Любите сами и будьте всегда любимы, оставайтесь такими же прекрасными и неповторимыми, надежными и трудолюбивыми, нежными и теплыми! Счастья вам, радости и удачи всегда и во всём!



Luxaviation Helicopters создает альянс

Компания Luxaviation Helicopters объявила о запуске сети чартерных операторов, предлагающих глобальный доступ к более чем 70 VIP-вертолетам

стр. 19



H145 получит новый пятилопастный винт

Airbus Helicopters планирует выпустить серию модификаций H145, которые получат увеличенную полезную нагрузку на 150 кг (330 фунтов). Ключевым обновлением является новый безвтулочный пятилопастный несущий винт

стр. 20



Макао станет центром деловой авиации

Макао станет региональным центром деловой авиации со всей связанной инфраструктурой, необходимой для бизнес-перевозок в регионе, включая объекты ТОиР и стоянки для деловых самолетов

стр. 21



Comlux KZ – движение в развитии

В прошлом году Comlux-KZ вновь показал положительную динамику. С 2018 года граждане РК получили визовые послабления при посещении ОАЭ, и именно эта страна стала одной из самых посещаемых

стр. 22

Gulfstream

G280



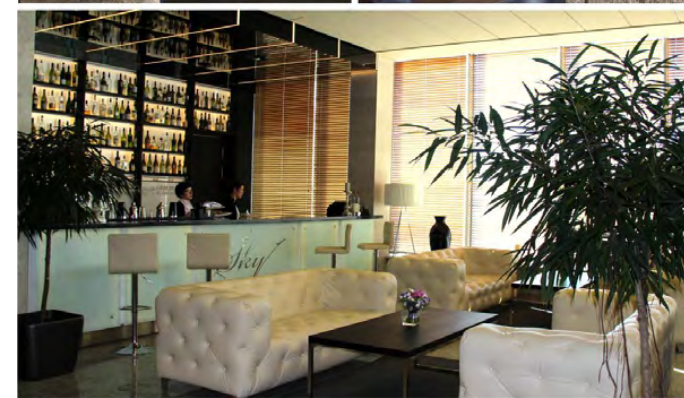
Минтранс предложил создать реестр самолетов в российских ОЭЗ

Минтранс предложил создать реестр российских воздушных судов в особых экономических зонах РФ, сообщает ТАСС. Об этом в ходе конференции «Настоящее и будущее техобслуживания воздушных судов в России и СНГ» сообщил начальник отдела технических норм и требований ведомства Антон Никифоров.

«Стоит упомянуть особые экономические зоны, созданные на территории РФ на острове Русский и острове Октябрьский. Возможно использование их

потенциала для создания конкурентоспособных и привлекательных условий для регистрации воздушных судов в нашем реестре», - сказал он.

В отечественных авиакомпаниях эксплуатируется более 800 воздушных судов иностранного производства, зарегистрированных в заграничных офшорных юрисдикциях. Из них 95% воздушных судов имеют национальную принадлежность Великобритании, Бермуд и Ирландии. Из-за этого российская экономика ежегодно теряет более \$50 млн, сообщили в Росавиации.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

EASA усилит требования к кибербезопасности

EASA выпустило [Уведомление](#) о предлагаемой поправке (NPA), которое направлено на снижение потенциального воздействия киберугроз на безопасность полетов. Эти требования заменят использование особых условий для противодействия таким угрозам специальными требованиями в соответствии с конкретными спецификациями сертификации, применимыми к воздушному судну и авионике.

«Такие угрозы могут быть последствиями преднамеренных несанкционированных актов вмешательства в бортовые электронные сети и системы самолетов», - говорят в EASA. Эти угрозы могут нарушить или уничтожить электронную информацию. Известно, что все спроектированные в последнее время авиалайнеры потенциально чувствительны к таким угрозам безопасности из-за взаимосвязанности их электронных систем.

В настоящее время кибербезопасность рассматривается как часть работы по сертификации конструкций новых самолетов и STC (дополнительный сертификат типа) в форме специальных условий для EASA CS-25 (сертификационные требования к самолетам транспортной категории). Но предлагаемые правила будут включать положения о кибербезопасности в соответствующих спецификациях сертификации малых и больших воздушных судов. В дополнение к обновлению спецификаций сертификации для защиты продуктов и оборудования от угроз кибербезопасности, ожидается также, что поправка улучшит гармонизацию с правилами FAA.

Комментарии к NPA должны быть представлены к 22 мая. EASA планирует принять решение о внедрении новых правил в третьем квартале 2019.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы
новая дорожная инфраструктура

 **GROUP**
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero
+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волваздел и Сбл 2007 лалалел горсавлн ларелн комалн Волваздел лс лн лел десернн структур лБолваздел лс. Все права зашлелн.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Global 7500 прилетит в Россию

В рамках международного тура Bombardier впервые покажет свой флагманский Global 7500 в Москве. Презентация пройдет в середине апреля. Сейчас самолет презентуется в европейских странах.

В феврале Bombardier сообщил о получении сертификата типа на новый бизнес-джет Global 7500 от европейских авиационных властей (EASA). Теперь флагман Bombardier может поставляться заказчикам из стран Европейского Союза. Одобрение EASA последовало вслед за сертификацией Transport Canada в сентябре и FAA США в ноябре 2018 года. Самолет официально поступил в эксплуатацию 20 декабря прошлого года, чуть более чем через 24 месяца после первого полета FTV1. Тестовая программа подтвердила увеличение дальности на 300 морских миль,

что стало ключевым фактором в противостоянии с главным конкурентом – Gulfstream G650ER.

Как комментируют в Bombardier, самолет также превосходит первоначальные характеристики по необходимой взлетно-посадочной дистанции и работе в так называемых «сложных аэропортах», таких как Сион и Санкт-Мориц в Швейцарии. Бизнес-джет способен беспосадочно соединить Нью-Йорк с Гонконгом и Сингапуром с Сан-Франциско с восемью пассажирами и стандартными запасами топлива NBAA IFR.

Ближайший слот на поставку нового самолета – 2022 год. В текущем году производитель планирует передать клиентам 15-20 Global 7500, с увеличением темпа производства до 35-40 в 2020 году.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

ACS – брокер года в России

Компания Air Charter Service признана авиационным брокером года на премии «Крылья Бизнеса 2019»

Мировой лидер чартерной авиации Air Charter Service был удостоен звания «Компания-брокер года» на третьей национальной премии «Крылья Бизнеса 2019». Торжественная церемония состоялась 22 февраля в Москве в Известия Hall.

Премия за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» впервые была учреждена в 2016 году и награждает авиационных брокеров, авиаперевозчиков, операторов, центры наземного обслуживания воздушного транспорта и других игроков сегмента бизнес-авиации.

В этом году номинации были представлены в 13 категориях, и победители были определены голосованием профессионального жюри. Мероприятие учреждено Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА) и является высшей наградой в области бизнес-авиации в России.

Директор по продажам и развитию в странах СНГ компании Air Charter Service Сергей Вехов получил



награду и прокомментировал: «Большое спасибо всем, кто выбрал нас в качестве чартерного брокера года. Мы крайне напряженно трудились весь 2018 год и очень благодарны за признание со стороны наших партнеров. Первый офис Air Charter Service в СНГ был открыт почти 25 лет назад, с тех пор мы расширили свое присутствие в регионе и в настоящий момент представлены в Москве, Санкт-Петербурге и Алматы. Я очень горжусь тем, насколько мы выросли. В этом году мы надеемся еще больше расширять наш бизнес и главным образом продолжать оказывать услуги нашим клиентам исключительного качества».

Компания Air Charter Service (ACS) — признанный мировой лидер в области чартерной авиации. Компания была основана в 1990 году в Лондоне и на сегодняшний день представлена в 24 офисах на 6 континентах, в том числе в Москве, Санкт-Петербурге и Алматы. Основными направлениями ACS являются бизнес-авиация, групповые пассажирские и грузовые авиаперевозки. В числе клиентов ACS крупные банки, добывающие компании, правительственные структуры и королевские династии, неправительственные организации, деятели культуры и бизнеса, спортивные команды.

В прошлом году компания организовала почти 15 000 рейсов на общую сумму 700 миллионов долларов США. Одной из основных задач ACS в России является не просто наращивание собственного бизнеса, но также развитие цивилизованного рынка чартерной авиации, который предлагает комфортные условия для его игроков и исключительное качество услуг, а также прозрачность для их клиентов. С этой целью компания является членом Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА) и активно участвует в ее работе.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

ExecuJet сертифицировал FBO в Брюсселе по стандарту IS-BAH Stage II

Компания ExecuJet, входящая в Luxaviation Group, сертифицировала FBO в Брюсселе по стандарту IS-BAH Stage II (Standard for Business Aircraft Handling), учрежденного Международным Советом деловой авиации (IBAC).

«Это одобрение демонстрирует, что наш FBO в Брюсселе имеют четкие обязательства по безопасности бизнес-авиации на земле и выходят за рамки того, что требуется по обязательным документам. Аудит IS-BAH включал в себя проверку системы управления безопасностью полетов, соответствие требованиям для организаций и персонала, обучение, компетентность и ряд других аспектов обслуживания частных самолетов», - комментирует Этторе Погги, директор группы FBO в Luxaviation Group.

Международный стандарт IS-BAH разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAH повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAH является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS). Стандарт запущен на выставке EBACE-2014.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**


| Best FBO in Europe




Казань отметили премией «Крылья бизнеса»

22 февраля в Москве состоялась III церемония вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса», на которой Международный аэропорт «Казань» совместно с Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации и ООО УК «Тулпар Аэро Групп» был объявлен победителем в номинации «Проект года в деловой авиации» за проведение Регионального форума деловой авиации, который состоялся в аэропорту «Казань» 9-10 августа 2018 г.

Новшеством Регионального форума деловой авиации 2018 стала двухдневная выставка самолетов и вертолетов деловой авиации. На статической экспозиции в аэропорту были представлены бизнес-джеты мировых авиапроизводителей Bombardier, Gulfstream, Honda, Pilatus, Airbus, Leonardo, Robinson, Казанский вертолетный завод, УГМК. Форум посетили более 300 человек, в том числе потенциальные покупатели ВС. Несомненным подтверждением эффективности Форума стали подписанные контракты на поставку воздушных судов и сотрудничество, а также запросы

со стороны участников на проведение регионального форума в Казани в 2020 году.

Генеральный директор АО «Международный аэропорт «Казань» Алексей Старостин:

«Благодарим коллег за оказанную нам честь. Отмечу, что мы активно развиваем свой потенциал в области обслуживания рейсов деловой авиации, понимая, что данная сфера является особенной и требует очень внимательного подхода. Для этого в нашем распоряжении есть все необходимое: отдельный терминал, наземное авиационное оборудование, ангары, авторизованный технический комплекс Bombardier, квалифицированные специалисты.

И сегодня в аэропорту «Казань» ведется работа по созданию авиасервисного комплекса с мощной технической базой и ангарным комплексом, включающим лаборатории, ремонтные цеха, а также дополнительный терминал, предназначенный для обслуживания деловой авиации».



Владимир Лапинский избран в Консультативный Совет ACJ

Генеральный директор авиакомпании «Меридиан», Владимир Лапинский, избран в состав Консультативного Совета Airbus Corporate Jets (ACJ).

Утверждение состава Консультативного Совета (ACJ Advisory Board) прошло в рамках проведения Форума клиентов ACJ (ACJ Customer Forum), который проходил в Сингапуре с 26 по 28 февраля.

ACJ Customer Forum – это традиционное мероприятие, которое проходит ежегодно и на котором собираются клиенты ACJ, операторы и ключевые игроки



отрасли. Это прекрасная возможность для обмена информацией, общения и получения самых актуальных данных по программам ACJ.

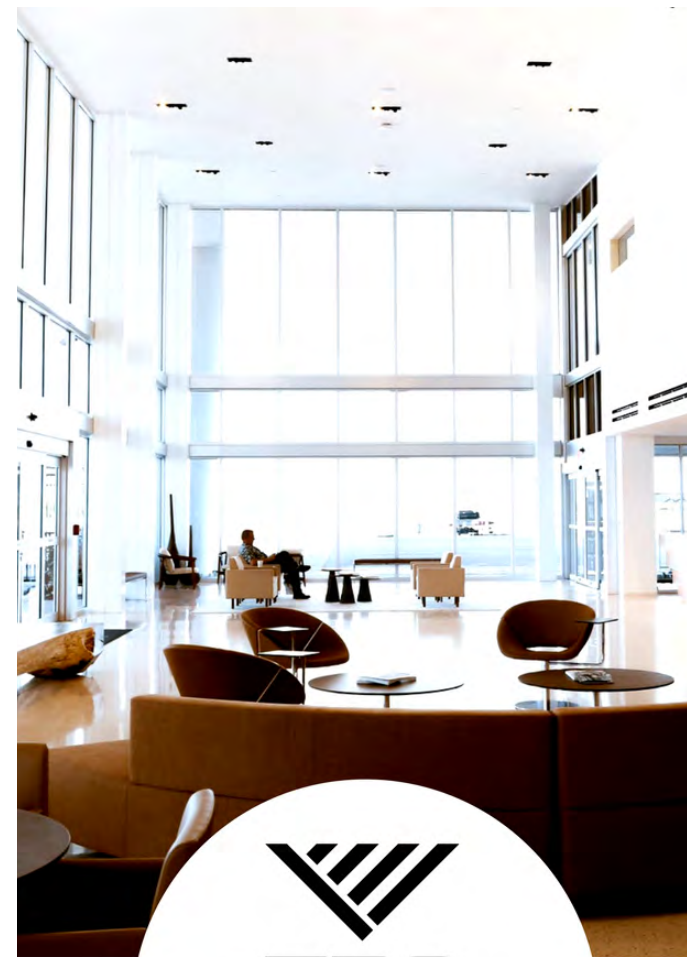
На Форуме заявлена очень насыщенная программа, которая, в том числе, предусматривает посещение различных подразделений Airbus, расположенных в Сингапурском аэрокосмическом парке Seletar.

«Консультативный Совет впервые был создан в 2012 году. В ходе ежегодных форумов он обновляется на одну треть, максимум – наполовину. Численный состав Совета – 12–15 человек и избираются они из числа топ-менеджеров компаний, работающих с ACJ. Консультативный Совет собирается 3-4 раз в год и на этом Форуме прошло уже 27 его заседание. У Консультативного Совета есть и свой печатный орган – бюллетень (ACJ Advisory Board Letter), который доводит до всего сообщества ACJ результаты каждого заседания.

Особо хочу отметить, что избрание россиянина в Консультативный Совет произошло впервые, а кандидатура была предложена руководством ACJ.

Опыт нашего общения с компанией Airbus очень конструктивный и исключительно позитивный. Интенсивная работа с ACJ началась у нашей авиакомпании в 2017 году, когда мы приступили к проекту по вводу в наш парк самолета Airbus A320 с VIP салоном. Сроки до начала эксплуатации самолета были очень сжатые и тем ценнее та работа, которую мы провели совместно с ACJ.

Уверен, что мое участие в Консультативном Совете будет полезным как для ACJ, так и для нас» — заявил Владимир Лапинский, Генеральный директор авиакомпании «Меридиан».



FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

В Калининграде появится современный вертодром

Проект российской авиакомпании «СКОЛ» получил статус резидента калининградской ОЭЗ. Об этом сообщает пресс-служба правительства Калининградской области.

Компания инвестирует более 150 млн руб. в создание в Янтарном крае базы наземного обслуживания авиатехники – вертолетной площадки и аэропортовой инфраструктуры.

По словам министра по промышленной политике, развитию предпринимательства и торговли Дмитрия

Кускова, инвестор намерен развивать кооперацию внутри Калининградской области: со 150 авиаремонтным заводом и учреждениями образования и науки региона.

Проектом нового резидента ОЭЗ предусматривается строительство в Зеленоградском районе комплекса из ангаров, административного здания, взлетно-посадочной полосы, площадки для разлета вертолетов, топливозаправочного комплекса и другого оборудования, необходимого для эксплуатации объекта.

«В Ханты-Мансийском округе, где мы работаем много лет, у нас есть своя база с собственным аэродромом. Примерно такую же площадку хотим создать в Калининградской области. Условия калининградской ОЭЗ позволяют нам ввозить сюда без НДС комплектующие для ремонта воздушных судов, которые эксплуатируются на территории России. Есть планы развития сотрудничества с европейскими странами, и географическое положение региона отлично помогает решить эту задачу», - сказал руководитель «Авиакомпании «СКОЛ» Сергей Шилов.

В авиакомпании не исключают возможность развития в будущем в Калининградской области малой авиации с полетами в Польшу, Белоруссию, Латвию и Германию.

Авиакомпания «СКОЛ» была создана в 2000 году. Сейчас является собственником и эксплуатантом технического парка из 50 воздушных судов, сотрудничает с подразделениями «Сургутнефтегаза», «Газпрома», «Транснефти», ПАО «НК «Роснефть», Минздрава РФ. География зарубежных полетов воздушных судов «СКОЛа» включает страны Центральной Азии, Африки, Вест-Индии.



PILATUS

PC-12 NG

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Поставлен первый Bell 505 с VIP интерьером MAGnificent

Компания Bell Helicopter сообщает о поставке первого вертолета Bell 505 Jet Ranger X с VIP интерьером MAGnificent (производитель Mesaer Aviation Group). Вертолет будет эксплуатироваться канадским оператором Helite Aviation в качестве VIP транспорта для полетов из главного хелипорта Монреаля.

В ноябре 2016 года Bell Helicopter и Mesaer Aviation Group (MAG) представили и новый вариант VIP-интерьера для Bell 505 Jet Ranger X. Как комментируют партнеры, сборка компонентов пассажирской кабины будет производиться в Италии на производственных мощностях Mesaer Aviation Group. Клиент может выбрать из нескольких вариантов отделки и конфигураций. Салон MAGnificent оборудован системой развлечений IFEEL (In-Flight Entertainment Enhanced Lounge) с сенсорным управлением, уста-

новлены электрохромные окна. Система подавления шума SILENS (Speech Interference Level Enhanced Noise System) свела шумы к минимуму и сделала возможным вести в салоне беседу без использования гарнитуры. Система развлечений IFEEL оснащена доступом к Wi-Fi, интерактивными картам, средствами регулирования естественного освещения, разнообразному аудио и видео контенту. Все системы легко управляются прямо с экрана смартфона или смарт-часов.

Аналогичный интерьер доступен и для флагмана Bell 429. Базовая комплектация MAGnificent предлагает интерьер как для четырехместного, так и для пяти/шестиместного салона Bell 429. Красивые кресла, модульные консоли, динамичные линии – все приводит к чувству полного комфорта и стиля.

Сиденья отделаны высококачественной кожей, на спинке вручную может быть вышита эмблема или логотип владельца. В наличии пульт регулирования яркости освещения в салоне. Опционально салон можно оборудовать IFEEL системой развлечения с сенсорным управлением и другое оборудование для комфорта пассажира.

Установка интерьера MAGnificent обойдется клиентам от \$100 000 до \$120 000 и может быть установлен на 505 Jet Ranger X, находящихся в эксплуатации.

По словам Грейсона Барроуза, директора по маркетингу и продажам MAG, из более чем 100 заказанных на сегодняшний день моделей Bell 505 от 20 до 30% клиентов выбирают интерьер MAGnificent.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

Султан Брунея получил королевский подарок

Султан Брунея Хассанал Болкиах (Султан Брунея, премьер-министр Брунея, министр обороны и министр финансов Брунея) в ближайшее время начнет использовать для своих полетов новый BBJ 787 Dreamliner (Boeing 787-8 Dreamliner). Самолет был выпущен в конце 2015 года, еще три года ушло на кастомизацию лайнера, которой занималась американская Greenpoint Technologies.

По данным компании Greenpoint Technologies, пассажирский салон площадью 225 кв.м. (2420 кв. футов) удовлетворяет различные потребности пассажиров, имея и открытое пространство, и отдельные комнаты. Особенности салона лайнера включают в себя отдельный люкс, оборудованный специальным лаунджем и офисом; главный зал, имеющий напольную плитку из стекловидного металла – впервые на

787; тренажерный зал; обширную зону для экипажа и большие сервисные помещения. Анника Виклунд, директор по дизайну Greenpoint, описывает интерьер как «очень красивый». По ее словам, он обеспечивает «функциональность и адаптивность, объединяя новейшие технологии и роскошь как в лучших отелях».

Впрочем, все это не о салоне самолета Хассанала Болкиаха. По данным экспертов, это самый дорогой самолет в мире. У одного из самых богатых монархов в мире – три частных самолета, например Boeing 747-430 является самым крупным воздушным судном султана. Он купил его у авиакомпании Lufthansa за 100 миллионов долларов США и потратил еще 133 миллиона на отделку интерьера: гостиная, спальня и ванная комната декорированы золотом и французским хрусталем Lalique. Даже раковины сделаны из

чистого золота и, по словам американской разведки, попасть на его борт сложнее, чем в комнату с системой запуска ядерного оружия США.

Greenpoint Technologies выполнила комплектацию первого BBJ787-8 в 2016 году для неназванного клиента. Этот самолет управляется китайской компанией Deer Jet. В настоящее время идут работы на третьем самолете данного типа, передача которого состоится в 2019 году. А в 2020 году Greenpoint планирует завершить свой первый BBJ787-9. Этот лайнер будет иметь площадь пассажирского салона 258 кв.м.

По данным Boeing, на сегодняшний день продано 15 самолетов BBJ787: 13 787-8 и два 787-9. Из них 12 уже поставлены в центры комплектации.



Фото Dayon Wong

BERMUDA
AIRCRAFT
REGISTRY

Set the wheels in motion!

Our expert team are ready to help you register your aircraft.

Tell me more

Первый рекорд Global 7500

Новый ультрадальний бизнес-джет Bombardier Global 7500 установил свой первый рекорд скорости между парами городов. Также производитель объявил этот полет самым дальним в мире, который выполнен на специально построенном бизнес-джете. Самолет пролетел 8152 морских миль из Сингапура в Тусон, штат Аризона. Взлет выполнен 7:12 по местному времени 4 марта, а приземление – в 8:19 по местному времени. По заявлению компании, на этом маршруте установлен рекорд скорости.

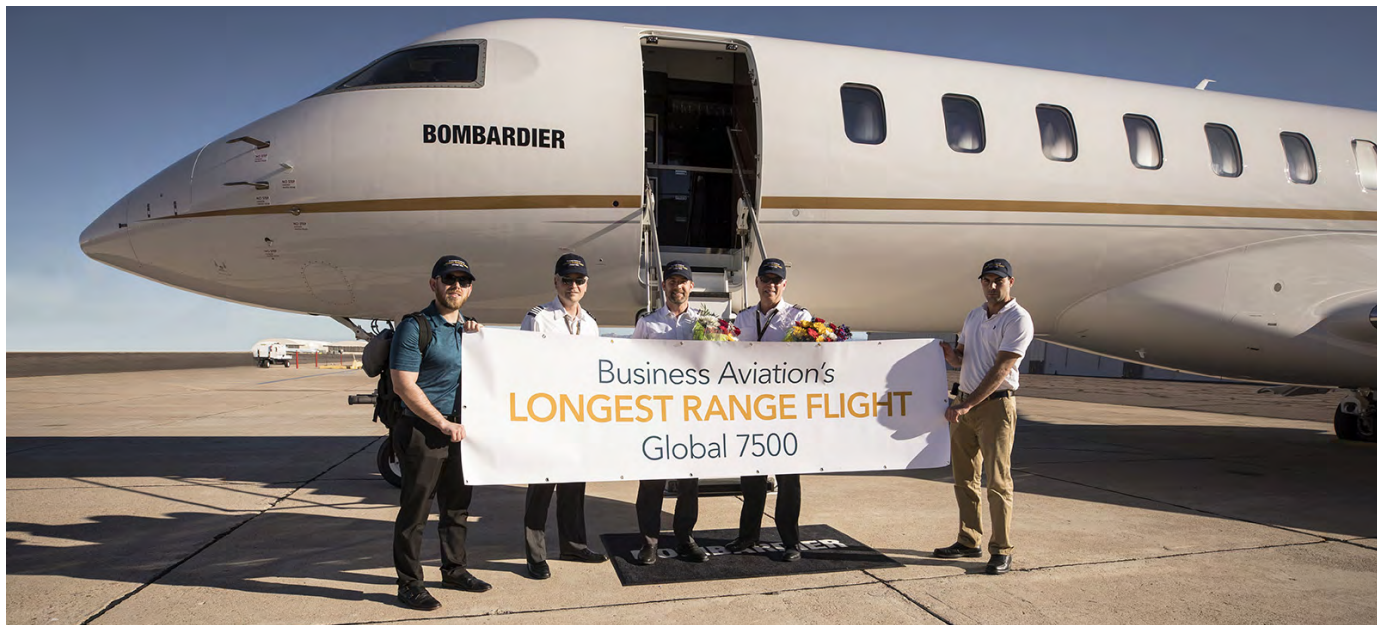
Global 7500 приземлился с 4300 фунтами топлива на борту, что соответствует требованиям NBAA, и позволяет продолжать полет еще почти 90 минут.

«Global 7500 был создан, чтобы побить все рекорды», – прокомментировал президент Bombardier Business Aircraft Дэвид Колил. «Он выполнил самую длин-

ную миссию в отрасли в деловой авиации пусть два месяца с начала эксплуатации. Мы продемонстрировали его непревзойденную дальность и скоростные возможности, а также способность уверенно ставить рекорды, сохраняя при этом необходимые запасы топлива».

За последние два месяца Global 7500 продемонстрировал исключительную производительность и надежность, и этот первый в эксплуатации самолет уже налетал более 170 часов по всему миру.

Global 7500 был введен в эксплуатацию 20 декабря 2018 года. Предназначен для длительных межконтинентальных полетов, имеет самую большую в отрасли кабину и максимальную скорость 0,925 Маха. Рекордный полет превысил заявленную дальность полета самолета в 7700 морских миль.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

АОН выступит на МАКС-2019 на льготных условиях

ОАО «Авиасалон», устроитель XIV Международного авиационно-космического салона, предложило особые условия участия в МАКС-2019 владельцам воздушных судов с максимальной взлетной массой до 2 тонн, представляющим авиацию общего назначения.

Для коммерческих и некоммерческих организаций, а также частных лиц предлагается программа «Малая авиация и авиация общего назначения на МАКС-2019». В ее рамках экспоненты оплачивают минимальный регистрационный взнос, предоставляющий место стоянки воздушных судов на статической стоянке. Также разработаны специальные условия на аренду выставочных площадей и стоянок воздушных судов.

«Традиционно МАКС ассоциируется с «большими» самолетами и вертолетами. В нынешнем году мы хотим отдать должное и авиации общего назначения,

которая является кузницей летных и инженерных кадров, подотраслью народного хозяйства, имеющей огромный потенциал. Уверен, что предлагаемая нами программа привлечет владельцев легких и сверхлегких летательных аппаратов, даст им возможность достойно выступить на крупнейшем авиационном мероприятии в нашей стране», - заявил заместитель генерального директора ОАО «Авиасалон» Владимир Советкин.

Воздушные суда авиации общего назначения традиционно экспонируются на МАКС. Продолжая традицию, ОАО «Авиасалон» в 2019 году подготовит для авиаладельцев необходимую инфраструктуру: организует статическую стоянку №2 с грунтовым покрытием, возведет и оборудует павильон «Малая авиация и авиация общего назначения». Также будет возможна застройка открытой выставочной площади в границах статической стоянки.



Фото RU_AVIATION



ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

**Безопасность полетов
Безопасность топливообеспечения**

19 МАРТА 2019 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

bizavsafety.aero

Первый «ангольский» IS-BAO Stage II

Ангольский оператор Bestfly первым в стране получила сертификат IS-BAO Stage II (Международный стандарт операторов деловой авиации) для АОС, говорится в сообщении компании. Аудит в течение двух месяцев проводила швейцарская компания GCS Safety Solutions. Сертификат IS-BAO Stage I был получен в мае 2017 года.

IS-BAO представляет собой добровольный международный стандарт эксплуатации деловых воздушных судов и был впервые представлен на выставке EBACE еще в 2002 году. Цель внедрения стандарта – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпании или корпоративного департамента авиационных перевозок.

Компания Bestfly (Bestfly of Angola) начала свою работу в январе 2010 года. Первоначально Bestfly занималась оказанием услуг в сфере бизнес-авиации, включая обслуживание пассажиров и наземное обслуживание в столичном аэропорту Луанды. Но бурный рост деловых перевозок на африканском континенте, спрос на добычу полезных ископаемых и, как ни странно, туризм, заставили владельца компании существенно расширить перечень предоставляемых услуг. Так Bestfly стала авиакомпанией, правда работающая под свидетельствами эксплуатанта партнеров. В конце 2011 года Bestfly приобретает на вторичном рынке свой первый бизнес-джет Challenger 605, а в середине марта 2012 года новый перевозчик заключил договор с австрийской компанией PRIMUS на управление первым воздушным судном. Сейчас парк управляемый парк Bestfly состоит из почти двадцати самолетов, включая Gulfstream G650/G550/G450/III, Falcon 900, Challenger 605, трех Learjet 45, Dornier 328, четырех Beechcraft King Airs и одного Twin Otter. Компания имеет два сертификата эксплуатанта – ангольский и Арубы.

Эксклюзивное предложение

Если необходимо совершать большое количество перелетов на частных самолетах внутри Российской Федерации и нет желания быть зависимыми от расписания и прочих нюансов арендованных самолетов, менять график в соответствии со своими потребностями, летать со своим проверенным экипажем, то стоит рассмотреть возможность приобретения воздушного судна в собственность.

Компания JETVIP, кроме организации чартерных рейсов на самолетах деловой авиации, занимается в том числе сопровождением сделок по купле-продаже воздушных судов различного типа, а профессиональный штат специалистов помогает закрыть все необходимые вопросы при выборе самолета, оценке ВС, ведении и оформлении сделок.

Сейчас компания активно развивает направление

купли-продажи самолетов деловой авиации и начала год с заключения контракта на эксклюзивные права продажи самолета Cessna CJ1+ под российской регистрацией. Это означает, что самолет растаможен и внесен в Государственный реестр гражданских воздушных судов Российской Федерации. Борт эксплуатируется с 2007 года в интересах единственного собственника с момента покупки. Налет 3216 часов (в среднем налет составил около 30 часов в месяц). Эксплуатировался в соответствии со всеми нормами технического обслуживания.

Салон данного самолета имеет 6 сертифицированных посадочных мест. Крейсерская скорость 720 км/ч, при дальности беспосадочного перелета 2408 километров и идеально подходит для рейсов на небольшие расстояния с сохранением всех удобств частного самолета и низкими эксплуатационными расходами.



Armenian Helicopters получил H125

Частный вертолетный оператор Armenian Helicopters (Армения) приступает к эксплуатации первого вертолета Airbus H125, который будет задействован для обеспечения медицинских рейсов. Новый вертолет прибыл с завода производителя (Мариньян, Франция) и будет базироваться в Международном аэропорту «Звартноц»

Ранее министр здравоохранения Армении Арсен Торосян заявлял, что страна «обзавелась первым вертолетом санитарно-авиационной службы». Вертолет производства Airbus, принадлежащий компании Armenian Helicopters LLC, будет использоваться для предоставления услуг «Скорой помощи». Основанная в Армении компания Armenian Helicopters в июне 2018 года заявила о готовности к реализации полетов, от Главного управления гражданской авиации уже получено свидетельство на эксплуатацию воздушных судов.

Сейчас компания эксплуатирует вертолет Robinson R66, Airbus H130 и «ветерана» Aerospatiale SA342 Gazelle. В планах Armenian Helicopters – инвестировать \$10 млн. в ближайшие три года и создать новые рабочие места. Для стимулирования ее деятельности правительство Армении 19 апреля 2018 года предоставило льготы по линии выплат налоговых пошлин для импорта необходимого оборудования.

Airbus H125, первый полет которой состоялся в 1997 году, имеет более мощный двигатель и цифровую систему управления двигателем (FADEC). Вертолет может подниматься с полной коммерческой загрузкой на высоту 7010 м и адаптирован для полетов в экстремальных условиях, в том числе в высокогорной местности и жарком климате, а также для перевозки грузов. Вместе с тем, эта машина идеально подходит для использования в корпоративных целях.

Robinson Helicopter с оптимизмом смотрит на дизельный R44

Robinson Helicopter продолжает проводить опытно-конструкторские работы по оснащению своего четырехместного R44 Raven II дизельным двигателем. Несмотря на то, что в настоящее время серийный вертолет оснащен бензиновым двигателем Lycoming IO-540, президент и председатель компании Курт Робинсон считает, что есть преимущества в производительности и практичности при эксплуатации после установки дизельного двигателя.

«Питер Ридл, наш главный инженер, думает об этом каждый день», - сказал он на выставке Heli-Expo 2019. «Мы продвигаемся вперед, но мы все еще в разработке».

Инженеры компании убеждены, что это может стать хорошей модернизацией или опцией для R44, хотя они еще не готовы создать новый продукт. До

настоящего времени компания выполняла только наземные работы с дизельной конфигурацией. Курт Робинсон отказался назвать модель тестируемого двигателя. «Есть проблемы, касающиеся теплового режима и вибраций», - говорит Робинсон.

Тем не менее, у дизеля есть преимущества. «Он позволяет летать на высоте несколько тысяч футов», - сказал Робинсон. «По сравнению с бензиновыми двигателями дизельные моторы работают лучше на большой высоте, потому что им нужно меньше кислорода для сгорания. Кроме того, есть и другие преимущества. Сейчас на R44 Raven II вы сжигаете около 16 галлонов топлива в час, а на дизеле – 12 галлонов в час. Более того, дизель является широко распространенным топливом даже за пределами аэропортов. В мире много мест, где трудно авиационный бензин. Очень трудно найти».



Qatar Executive увеличил парк G500

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) получила третий самолет Gulfstream G500 (A7-CGR). Первые две машины поступили в распоряжение оператора в декабре прошлого года. В конце января 2019 года компания получила одобрение от Управления гражданской авиации Катара на выполнение коммерческих рейсов на бизнес-джетах Gulfstream G500. Qatar Executive стал первым в мире коммерческим оператором данного типа.

Qatar Executive и американский производитель давние партнеры. В 2014 году компании подписали соглашение, в соответствии с которым Qatar Executive получит 20 самолетов G500, G600 и G650, однако уже в мае 2015 года этот контракт был увеличен до тридцати машин. Все самолеты оформлены в виде твердых заказов. А в июле 2016 года Qatar Executive объявил о заказе трех дополнительных Gulfstream G650ER.

Согласно Flight Fleets Analyzer парк Qatar Executive состоит из пяти Gulfstream G650ER, трех Bombardier Challenger 605, четырех Global 5000 и Global Express XRS.

Исполнительный директор Qatar Airways Акбар Аль Бакер подтвердил, что Qatar Executive постепенно выведет из эксплуатации свой флот крупногабаритных бизнес-джетов Bombardier, состоящий сейчас из четырех Global 5000 и одного XRS. «А три наших Challenger 605 будут сконфигурированы для работы в воздушной скорой помощи», - говорит он. «Большой салон этого бизнес-джета имеет идеальный размер для медицинской эвакуации, а дальность (4000 миль) достаточна для полета из Дохи в Лондон, который является очень популярным маршрутом».

ABS Jets расширяет свой флот с новым G650

Крупнейший чешский бизнес-оператор ABS Jets приступил к эксплуатации нового флагмана – 19-местного Gulfstream G650, который стал первым зарегистрированным самолетом этого типа в стране.

Как комментируют в компании, новый бизнес-джет выполняет двенадцатичасовые беспосадочные перелеты, соединяя, например, Прагу и Рио-де-Жанейро. Салон бизнес-джета имеет четыре пассажирские зоны, включая отдельную каюту, конференц-зал. Самолет оснащен системой Ka-band, позволяющей получить доступ к высокоскоростному интернету в полете.

«Наша команда была вовлечена во весь процесс, включая покупку, регистрацию и доставку самолета. Мы рады приветствовать этот самолет в нашем парке после нескольких месяцев подготовительных работ, и надеемся оказать наилучшую возможную поддержку в воздухе и на земле», - сказал Ян Кралик, главный операционный директор ABS Jets.

ABS Jets предоставляет комплексные услуги в сфере бизнес-авиации, включая обслуживание самолетов, организацию по управлению поддержанием летной годности (САМО), наземное обслуживание, планирование полетов, организацию услуг чартерных рейсов, брокерских услуг и поездок. В штате компании около 200 опытных сотрудников, а материальная база включает территорию двух ангаров в Праге и одного в Братиславе, площадь которых составляет более 10 000 квадратных метров. В настоящее время компания эксплуатирует одиннадцать самолетов. Компания также является уполномоченным сервисным центром компании Embraer. Базы компании располагаются в Праге и Братиславе.

Оператор имеет сертификаты IS-BAO stage III и IS-BAH stage II. Парк воздушных судов состоит из двух Embraer legacy 650, четырех Embraer Legacy 600, двух Gulfstream G550 и одного Gulfstream G650.



В Дубай будет «жарко»

С 16 апреля до 30 мая в Dubai International Airport закрывают одну из двух ВПП на реконструкцию. Как рассказал BizavNews глава Dubai Airports Пол Гриффитс, несмотря на то что аэропорт будет иметь лишь 50% от своих возможностей по прилету и вылету, благодаря оптимизированному графику сокращение пассажирских рейсов составит всего 32%, что позволит использовать северную ВПП на 96% ее пропускной способности.

Что касается рейсов деловой авиации, то все они будут выполняться только в Al Maktoum International. «Исключения могут быть, но это особые случаи». В Al Maktoum International готовы не только к дополнительному увеличению регулярных рейсов, но и к росту трафика деловой авиации. Соответствующие сообщения уже распространили крупнейшие провайдеры услуг по обслуживанию рейсов бизнес-авиации в Al Maktoum International. Так, в DC Aviation уже предлагают специальные условия по базированию и обслуживанию с «прицелом на будущее». Хо-

роший ценник должен мотивировать операторов для выбора аэропорта после окончания работ в Dubai International Airport. Другие провайдеры – Jetex, Jet Aviation и Falcon Aviation также готовят свои предложения. В целом за полтора месяца Al Maktoum International увидит рост трафика на фантастические 700%.

В Al Maktoum International деловой авиации отводится особая роль. Как рассказывает Тахун Сайф, генеральный директор по авиационным технологиям Dubai South (владельцем и оператором аэропорта Al Maktoum International), в течение полутора лет планируется открыть минимум семь новых ангаров, которые расположены рядом с участками, уже занятыми авиакомпаниями DC Aviation Al-Futtaim и Falcon Aviation. Новые комплексы позволят разместить лайнеры класса Airbus A380.

«У нас уже есть крупный владелец – Jetex, который построил просто фантастический комплекс. В рамках выставки МЕВАА 2019 мы заключили контракт на строительство трех новых ангаров с EхесuJet, который переводит свою деятельность из основного аэропорта к нам. Параллельно мы начали строительство нового кейтеринг-центра, а также топливозаправочного комплекса. Эти объекты будут сданы в эксплуатацию во втором квартале 2019 года и первом квартале 2020 года соответственно. Могу сказать, что с Lufthansa Technik, GE и AII Corporation ведутся финальные консультации по строительству собственной инфраструктуры в аэропорту. А собственными силами мы будем увеличивать количество парковочных мест», – говорит Тахун Сайф.

Сейчас Dubai South можно смело считать крупнейшим авиационным кластером. Здесь сосредоточен авиационный бизнес различных сегментов, от

летних академий до крупнейших складов запчастей. Ну и конечно же функционирует аэропорт, который принимает рейсы регулярных, чартерных и грузовых авиаперевозчиков. За два года компания смогла превратить Dubai South в крупнейший транспортный узел и построить огромное количество объектов. BizavNews несколько раз в год посещает Dubai South и видит, как быстро развивается аэропорт и его инфраструктура. И это происходит очень вовремя. В 2018 году общий объем воздушных перевозок в двух аэропортах Дубая увеличился на 10%, почти до 15000 рейсов. К 2020 году трафик увеличится до 19000 рейсов. Сейчас Dubai South запустил строительство нового пассажирского терминала, который сможет обслуживать 120 млн. пассажиров в год. К двум работающим ВПП уже скоро «присоединятся» еще две. И это без объектов для грузовой авиации.

По словам г-на Сайфа, Dubai South ведет переговоры с пятью операторами о запуске вертолетных услуг с VIP-терминала Al Maktoum International. Вертолетным перевозкам в ОАЭ также отводятся своя роль. Например, только Falcon Aviation в текущем году обслужил 33000 пассажиров, и спрос на полеты в Дубай и соседние города только растет. «Мы не исключаем, что к ЕХРО 2020 будут построены и новые FBO. Сейчас мы активно осваиваем северный сектор, строим дороги, подводим коммуникации. Мы уверены, что после выполнения этих работ сможем найти партнеров, которые с удовольствием инвестируют в собственные проекты. Такие переговоры ведутся, но всему свое время. Сейчас могу сказать одно – уже скоро площадь Dubai South составит 7,16 млн. м² (вся территория района, прим. ред.), в нем смогут жить и работать более 750 тыс. человек. Стоимость создания инфраструктуры – \$33 млрд.», – резюмирует г-н Сайф.



Gulfstream в ожидании заказа на \$1 млрд.

Американский авиапроизводитель Gulfstream Aerospace в ближайшее время обнародует данные по новому контракту, суммарная стоимость которого составит порядка \$1 млрд. В настоящее время компания не готова раскрыть имя заказчика, говоря лишь о том, что это действующий клиент Gulfstream. Речь идет о парке, который будет состоять из разных типов самолетов: G650/G600/G500. Эксперты рынка предполагают, что возможно это будут либо Flexjet, либо Qatar Executive, которые уже разместили заказы на новые машины и активно вводят их в эксплуатацию.

В прошлом компания Gulfstream уже получила мега-заказы на сумму более \$1 млрд, причем два из них были заключены в 2014 году. Так, китайская Minsheng Financial Leasing разместила заказ на 60 самолетов Gulfstream. Несмотря на то, что производитель не комментировал детали сделки, это был один из самых больших заказов за всю историю. Позже в 2014 году Flexjet разместил заказ стоимостью чуть более \$1 млрд. на ультрадальние модели самолетов Gulfstream. Flexjet и Minsheng уже активно получают новые модели. Впрочем, эксперты рынка говорят о том, что Minsheng Financial Leasing в условиях спада экономики Китая вряд ли станет тем самым «загадочным покупателем». Qatar Executive уже начал получать свои первые G650ER и G500, а вскоре станет одним из первых обладателей новейшего G600, сертификация которого намечена на лето текущего года.

В течение 2018 года Gulfstream передал заказчикам 121 деловой самолет, что на один больше, чем в 2017 году, и соответствовало прогнозам General Dynamics в 121–125 самолетов. Крупноформатных бизнес-джетов в прошлом году поставлено на два больше (92

машины), чем годом ранее. На конец 2018 года объем портфеля заказов General Dynamics в авиационном сегменте составил \$14,505 млрд., что примерно на \$80 млн. больше, чем год назад. В Gulfstream Aerospace соотношение поставленных самолетов к заказанным в течение года составило 0,91:1, но этот

показатель был бы выше, если бы к 31 декабря был согласован ожидаемый заказ на \$1 млрд. Ожидается, что в этом году Gulfstream поставит около 145 самолетов, а доходы авиационного подразделения, согласно прогнозам General Dynamics, вырастут до \$9,7 млрд.



Luxaviation Helicopters создает альянс

Компания Luxaviation Helicopters, базирующаяся в Люксембурге, объявила о запуске сети чартерных операторов, предлагающих глобальный доступ к более чем 70 VIP-вертолетам. Членами альянса стали американская компания HeliFlite, Azur Hélicoptère из Франции, британская Starspeed и ExecuJet, с парками вертолетов, базирующимися в Мексике и Южной Африке. Starspeed, дочерняя компания Luxaviation Helicopters, управляет флотом из 25 вертолетов, в

основном предназначенных для обслуживания суперяхт по всему миру.

По словам генерального директора Luxaviation Helicopters Шарлотты Педерсен, по всему миру работает более 5000 вертолетных компаний, «и если вы хотите арендовать один вертолет в определенном месте, то Google выдаст 50 компаний, но вы не знаете, являются ли они оператором или брокером и как у

них обстоят дела с безопасностью. Поэтому я поняла необходимость создания глобальной сети проверенных операторов».

Шарлотта Педерсен сравнивает новую сеть с альянсами авиакомпаний, в которых члены придерживаются общих стандартов, но она уточнила, что такая модель ранее не применялась в вертолетной отрасли, потому что «вертолеты, как правило, летают локально». Luxaviation в настоящее время работает с Wuvern над разработкой аудита и процесса одобрения для потенциальных членов.

Альянс разрабатывался в течение последних 18 месяцев и тестировался прошлым летом с HeliFlite на нью-йоркском рынке. В это время Luxaviation рекламировала сервис американской компании на своем веб-сайте. Это привело к 20-процентному увеличению веб-трафика HeliFlite и большему количеству запросов о ее услугах.

Хотя в этом году команда альянса Luxaviation Helicopters не участвует в выставке Heli-Expo 2019, специалисты встречаются с операторами и партнерами. «Альянс не нацелен на конкретное количество членов или вертолетов, но хочет иметь «компании в разных регионах, в интересных городах, в местах, где людям нужны вертолеты», - сказала Педерсен.

Альянс предпочитает, чтобы члены имели по крайней мере один двухдвигательный вертолет, но операторы, которые соответствуют стандартам альянса, могут быть членами в регионах, где нет таких вертолетов. По словам Шарлотты Педерсен, в планах альянса заключить партнерское соглашение с операторами, чтобы предлагать клиентам услуги премиум-класса первой и последней миль путешествия.



Н145 получит новый пятилопастный винт

Airbus Helicopters планирует выпустить серию модификаций Н145, которые получат увеличенную полезную нагрузку на 150 кг (330 фунтов). Ключевым обновлением является новый безвтулочный пятилопастный несущий винт – первое коммерческое применение технологии, протестированной на демонстраторе Н135 Bluecopter. Улучшенный несущий винт, который получит дополнительную лопасть по сравнению с текущей моделью, поможет поднять максимальный взлетный вес вертолета на 100 кг, до 3,8 т.

Несмотря на то, что дополнительная лопасть увеличивает вес, экономия в других узлах, привела к чистому уменьшению массы пустого вертолета на 50 кг. Только избавление от втулки несущего винта экономит 53 кг, а более низкий уровень вибраций в новой конструкции также позволяет снять две системы демпфирования: легкую антивибрационную систему,

которая находится под полом, и четыре амортизатора с частотой 3 Гц. Эти изменения экономят 28 кг и 60 кг соответственно.

«Это показывает, как в течение последнего десятилетия развивались технологии, и исследования позволили нам сертифицировать эту более легкую конструкцию», - говорит Аксель Хамперт, глава программы Н145.

Конструкция в значительной степени опирается на несущую систему Н135. Лопасти больше не прикрепляются к втулке винта, а устанавливаются прямо на валу и имеют новейший аэродинамический профиль. Кроме того, новые лопасти короче, чем у нынешней модели, и диаметр винта уменьшился на 20 см (7,8 дюйма) до 10,8 м. Аэродинамические улучшения также позволили сохранить сопротивление на том же уровне, что и у четырехлопастной версии.

Первоначальные испытания Bluecopter с такой же конструкцией винта состоялись в 2015 году, а затем в 2017 году и на Н145. «Мы протестировали этот дизайн и результаты оказались настолько положительными, что мы подготовили экономическое обоснование, которое показало, что можно достичь этой цели с помощью простых изменений», - говорит Хамперт.

Складывание лопастей также было упрощено. Новая конструкция, по сути, представляет собой составную лопасть с внутренней частью длиной 1 м, прикрепленной к внешней части одним болтом. При складывании лопастей общая ширина вертолета уменьшится примерно до ширины горизонтального стабилизатора.

Европейская сертификация намечена на первый квартал 2020 года, а одобрение в США будет полу-

чено еще через три месяца. К середине февраля Airbus Helicopters на одном опытном вертолете (D-HADW) налетал около 20 часов, или около 35-40% от общего необходимого количества. В прошлом году в Испании и на юге Франции были проведены три испытательные кампании, и в 2019 году в Финляндии были проведены испытания в холодную погоду. Ожидается, что летные тесты будут продолжаться до октября.

Цены на обновленную версию будут сохранены на том же уровне, что и у текущей модели. Обновление также может быть применено к существующему парку Н145, за исключением более старых версий предшественника ЕС145, таких как варианты С1 или С2. По словам Хамперта, хотя такая модификация рассматривалась, ограничивающими факторами стали не несущий винт, а хвостовой винт и двигатели.

Разработка нового пятилопастного винта началась в прошлом году с подписания меморандума о взаимопонимании между Airbus Helicopters и Kawasaki, долгосрочного партнера европейского производителя по Н145 (еще с первоначального варианта ВК117). По словам Хамперта, производство новой модификации, которая при сертификации будет обозначаться ВК117 D3, останется в целом прежним. Kawasaki продолжит выпускать центральный фюзеляж и главный редуктор, а также несколько других систем, но для простоты изготовления теперь также будет изготавливать вал несущего винта.

Ожидается, что производство существующей модели D2 будет продолжаться до 2020 года, в зависимости от спроса.

Введенный в эксплуатацию в июле 2014 года, Н145 получил хвостовой винт типа фенестрон и модернизировал силовые установки Agriel 2E.



Макао станет региональным центром деловой авиации

Несмотря на тот факт, что интерес к деловой авиации в Азиатско-Тихоокеанском регионе продолжает расти как со стороны операторов воздушных перевозок, так и со стороны местных органов власти, этот регион все равно остается сложным из-за эксплуатационных и инфраструктурных ограничений. В соответствии с новой инициативой, предложенной правительством Китая, Макао в ближайшее время станет региональным центром деловой авиации. Опубликованный «План развития округа Гуандун, Гонконг и Макао» является частью «плана транспортного развития района Большого залива», который призван объединить города «Большого залива». Область Залива включает в себя провинцию Гуандун, а также Гон-

конг и Макао. Два крупнейших мегаполиса Китая, Гуанчжоу и Шэньчжэнь, находятся в провинции Гуандун.

Согласно плану, Макао станет региональным центром деловой авиации со всей связанной инфраструктурой, необходимой для бизнес-перевозок в регионе, включая объекты ТОиР и стоянки для деловых самолетов. Чтобы облегчить это, нынешний аэропорт Макао будет перестроен за счет расширения «в море». После появления «новых земель», здесь начнется грандиозное строительство ангарных комплексов, пассажирского терминала и новых стоянок исключительно под нужды деловой авиа-

ции. Сейчас Центр бизнес-авиации Макао (МВАС) может обслуживать до 22 самолетов. Однако следует учесть, что Департамент гражданской авиации Макао подтверждает парковочные места только за 72 часа до расчетного времени прибытия (ETA). Помимо этого, разрешение на посадку требуется для всех перелетов в Международный аэропорт Макао, а сроки подачи заявок — три рабочих дня. Как показывает практика, Департамент гражданской авиации Макао сообщит о статусе разрешения в течение 48 часов до прибытия.

Аэропорт Гонконга сфокусируется на пассажирских и грузовых перевозках. Здесь будет построена третья взлетно-посадочная полоса. Впрочем, деловая авиация не будет полностью выведена из аэропорта, но слоты существенно сократят. На сегодняшний день Департамент гражданской авиации Гонконга требует, чтобы все частные самолеты, прибывающие в Гонконгский международный аэропорт, использовали в качестве FBO Центр деловой авиации Гонконга (НКВАС). Однако этот НКВАС разрешает парковку максимум на 14 дней и в общей сложности располагает 70 парковочными местами. Если повезет заполучить слот прибытия, есть 24 часа, чтобы подтвердить свою парковку у администрации аэропорта и наземное обслуживание в НКВАС, в противном случае есть риск потерять слот. Ранее операторы использовали Гонконгский международный аэропорт (VHNN) без каких-либо проблем и ограничений, даже если подтверждение на слот и парковку не соответствовало фактическому графику.

Согласно плану особая роль отводится и вертолетным перевозкам. Для этого правительство ускорит реформу воздушного пространства класса G в районе залива, открывая возможности для большего количества полетов вертолетов между городами.



Comlux KZ – движение в развитии

2018 год для группы Comlux закончился весьма позитивно. Одинаково хорошо прибавили все сегменты, вырос трафик и налет, появились новые самолеты под управлением, отлично отработали в Comlux Completion. Уже скоро владельцы получат свои первые BBJ Max 8 и ACJ320neo и группа анонсирует новые сервисы. О работе Comlux Group BizavNews рассказывает много и постоянно, стараясь не упустить ни одной новости. Но есть место, куда мы летим с особенным, если хотите праздничным настроением. Как вы догадались — это Алма-Ата, а вернее хэд-офис компании Comlux-KZ, где нас всегда радушно встречают и не оставляют без ответа ни один наш вопрос. А вопросов всегда много.

Но позвольте начать с небольшого экскурса в историю. Comlux-KZ, являясь «дочкой» группы Comlux,

была образована в начале 2008 года. И уже в сентябре того же года, после получения национального сертификата эксплуатанта РК, был выполнен первый рейс. Основной причиной создания дочерней компании в крупнейшей стране на постсоветском пространстве послужил естественный спрос на услуги, прежде всего, менеджмента самолетов, которые стали активно приобретаться после кризиса 2007-2008 годов. За это короткое время Comlux-KZ превратилась в безусловного лидера на рынке деловой авиации страны с серьезным флотом (Сухой Суперджет-100/RRJ-95, Embraer Legacy 600/650, Bombardier Challenger 850/CRJ200), сертифицированным техническим персоналом, а также современной инфраструктурой. Сейчас компания активно работает в нескольких сегментах: занимается обслуживанием воздушных судов, их управлением, выполняет

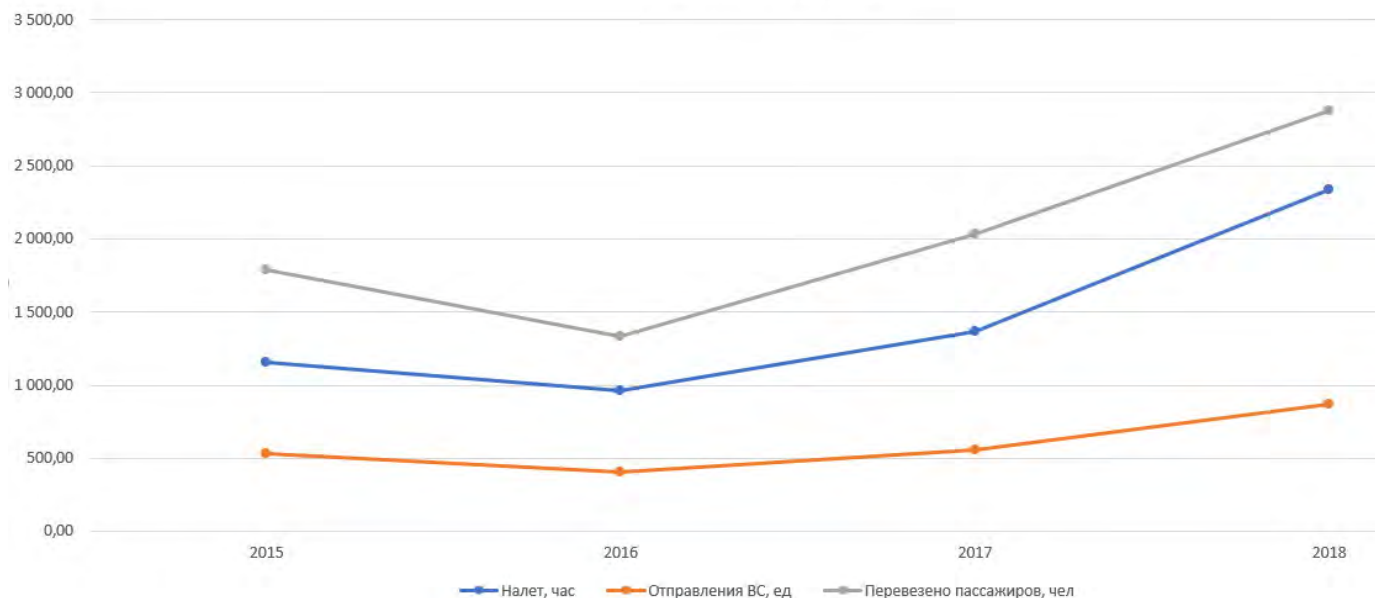


коммерческие рейсы для казахстанских клиентов и предоставляет услуги хендлинга, в том числе и для транзитных рейсов. В международном аэропорту Алматы Comlux-KZ владеет ангарным комплексом, который без преувеличения можно назвать гордостью компании. Общая площадь ангаров, а их два, составляет 4590 кв. м, что позволяет суммарно разместить не менее пяти Embraer Legacy 650 или аналогичное количество Bombardier Challenger 850, а также в нем может встать, к примеру, по высоте и ширине самолет Боинг 757. Здесь же по соседству расположено и административное здание, которое является домом для более 100 сотрудников.

В прошлом году Comlux-KZ вновь показал положительную динамику. Выросли показатели по трафику и налету.

С 2018 года граждане РК получили визовые послабления при посещении ОАЭ. Именно эта страна стала одной из самых посещаемых в 2018 году. Трафик вырос на 20-25%, а заявки на рейсы приходили за шесть часов до вылета. Второй по популярности страной стала Россия, что не удивительно. На протяжении года компания продолжала активно эксплу-

Показатели перевозок



атировать Сухой Суперджет-100, который находится в парке Comlux-KZ с января 2017 года. Как отмечают представители компании, Сухой Суперджет-100 в целом отличный самолет с хорошими возможностями для деловых путешественников. «На самом деле в нашем регионе подобного самолета просто нет. Единственный минус, который бы мы отметили – это наша локация. Сухой Суперджет-100 не хватает дальности до ключевых точек в Европе и Юго-Вос-

точной Азии, но при этом рейсы в Россию и ОАЭ мы выполняем без проблем. Лайнер сертифицирован по требованиям EASA и МАК, и это еще один дополнительный плюс. Согласование с владельцем воздушного судна необходимо, но получаем мы его быстро и самолет всегда к услугам наших пассажиров», – рассказывает Александр Качурин, Генеральный директор авиакомпании.



Сейчас чартерный парк Comlux-KZ состоит из шести самолетов: от Challenger 850 до ACJ319. Самыми популярными джетами среди пассажиров являются Challenger 850 и Embraer 650. Последний без проблем выполняет беспосадочные перелеты в Лондон, еще одно из популярных направлений компании.

В этом году Comlux-KZ запланировал капитальный ремонт Challenger 850. Помимо технических работ, самолет получит новый современный интерьер, включая высокоскоростной интернет, современную связь и систему развлечений в полете.

В целом провозных мощностей в настоящее время компании хватает, а сам парк, практически, оптимизирован. Хотя для чартеров всегда хочется немного больше решений, но в Comlux-KZ планирование – основополагающий фактор.

Основным направлением бизнеса по-прежнему остается менеджмент воздушных судов. У компании постоянные стабильные заказчики и владельцы. «Все воздушные суда мы можем предоставлять на чартерные перелеты. Все что мы делаем с точки зрения коммерческих чартерных полетов – это прибыль компании. Мы стараемся развивать чартеры. Но в приоритете – обслуживание владельцев», – рассказывает Ирина Пай, исполнительный директор авиакомпании.

Политика ценообразования в компании достаточно проста. Есть определенная маржа, ниже которой, компания не полетит. Поэтому ценник можно условно назвать «выше среднего». Продажи чартерных рейсов на 80% осуществляет сама Comlux-KZ. Как поясняют в компании, регион достаточно маленький и клиенты знают всех операторов лично.

А вот портрет клиента за последний год, практически, не изменился, несмотря на то, что заказчики стараются снизить стоимость полетов, оптимизировать затраты (отмена VIP зала и т.д.). Предпочтение клиентов по типам самолетов одно – беспосадочный перелет. Еще один фактор, который повлиял на увеличения трафика – выход РК из черного списка ЕС. Теперь клиенты летают в Европу без проблем, что позволило существенно расширить географию полетов, а значит и налет. Кстати, как отмечают представители компании, клиент сейчас очень умный:

он знает все и рейсах и специфике, он задает только правильные вопросы.

В Comlux-KZ не скрывают, что российский рынок для них один из самых важных и перспективных. «Мы пытались зайти в Россию. В РФ очень много полетов. Думаем, что в этом году мы попробуем регулировать локацию воздушных судов, например, до двух недель попробуем базировать бизнес-джеты в Москве. Рынок диктует — чем самолету быть на базе без заявок, лучше попробовать работать на рынке,

который весьма подвижен», - говорит Тимур Джарлыкасымов, менеджер по продажам.

Сейчас в Comlux-KZ планируют расширить услуги хендлинга и ТОиР. Для этого есть все возможности, прежде всего инфраструктура в Алматы и Астане и возможность предоставлять услуги по наземному обслуживанию.

В настоящее время инженерная служба Comlux-KZ сертифицирована авиационными властями Казахстана и Евросоюза по PART 145 EASA. Согласно сертификатам компания работает со многими типами воздушных судов, включая Embraer Legacy 600/650, Bombardier Challenger 850/CRJ200, Challenger 604/605 и Global 5000/6000. Собственными силами технический персонал компании выполняет линейное техобслуживание, включая аналогичные А-чекам работы, при этом не только на своих воздушных судах, но и предоставляет услуги сторонним клиентам, среди которых есть даже «правительственный» «Беркут». К примеру на Embraer Legacy 600/650 Comlux KZ самостоятельно делает 12 месячные работы (L2 чек), а на Challenger 850 выполняет работы вплоть до C-check. В принципе, специалисты готовы помочь любому оператору, как летающих под EASA EU-OPS, так и признающих Part 145 или казахстанский сертификат Организации по техническому обслуживанию.

«У нас были и остаются большие планы по получению авторизации от Bombardier и Embraer для предоставления услуг сторонним компаниям. Этот вопрос на повестке дня, так как в регионе нет аналогичных центров. С нашей стороны реализация проекта полностью готова, и мы активно это обсуждаем с производителями. Но, чтобы подойти вплотную к реализации, нужно больше осуществлять гарантий-



ные работы и развивать другие сервисы. На протяжении всей нашей истории мы большое внимание уделяем поддержанию и развитию сертифицированного персонала. Сейчас доля ТОиР в интересах компании составляет 90%, и только 10% — сторонние заказчики. Но количество сторонних заказчиков растет также, как и количество самолетов в регионе. Мы в постоянном контакте с производителями, подтверждаем свою компетентность, показывая, что в постгарантийное обслуживание все работы мы выполняем

без всяких проблем и ограничений. Есть масса позитивных моментов. Сейчас в регионе присутствует дефицит на поддержку самолетов Bombardier Global. Мы разрабатываем планы по расширению возможности для этого типа самолетов, включая организацию мобильной группы в АОГ. Наши коллеги из Comlux Malta активно участвует в продвижении наших интересов и уже есть первые результаты. Мы в настоящее время предоставляем и выполняем перечень работ по устранению дефектов, по выполнению

плановых технических работ, по замене агрегатов (при взаимодействии с Bombardier) по вполне приемлемым ценам, а при отсутствии должного количества специализированных центров производителей в регионе и, учитывая нашу локацию, это является хорошим подспорьем для владельцев и операторов», - резюмирует Ирина Пай.

В следующем выпуске мы детально расскажем о инфраструктуре компании. Продолжение следует.



Самолет недели

Оператор: *Dubai Air Wing / Royal Flight*

Тип: *Boeing 747-422*

Год выпуска: *2003 г.*

Место съемки: *февраль 2019 года, Zurich Kloten (ZRH / LSZH), Switzerland*



Фото: Дмитрий Петроченко