



Трагические события прошлой субботы, когда вышел в свет очередной BizavWeek, приходится освещать в этом, тринадцатом выпуске. И как тут не поверить в магию чисел?

Однако для российского сегмента бизнес авиации эта неделя может стать началом нового витка развития. Утвердив инвест-проект реконструкции аэропорта “Кубинка”, Правительство Московской область открыло путь для возможного обострения конкуренции среди московских FBO. А удаленность от Москвы может способствовать развитию вертолетных перевозок. Может именно в такой работе будет задействован и первый поставленный в Россию вертолет AgustaWestland AW139 в VIP комплектации.

Развитию вертолетных перевозок будет способствовать и дальнейшая работа по оптимизации структуры воздушного пространства Московской воздушной зоны. Об этом шли жаркие споры на встрече 7 апреля во Внуково представителей МЗЦ ЕС ОрВД с пользователями воздушного пространства. В итоге обе стороны пришли к единому толкованию спорных моментов правил полетов в зонах “С” и “G”.

В этот же день компания Avinode проводила мастер-класс по использованию своей системы он-лайн бронирования рейсов бизнес-авиации. С учетом того, что российский рынок бизнес чартеров уже на пороге выхода на докризисные уровни, продолжение традиции встреч представителей Avinode с российскими игроками становится очень актуальным.



## В преддверии HeliRussia 2011

На 4-й ежегодной Международной выставке HeliRussia 2011, которая пройдет в Москве с 19 по 21 мая, традиционно будут отмечены главные события минувшего года и подведены наиболее значимые его итоги для вертолетной индустрии России. **стр. 8**



## Аэропорт Кубинка заработает в 2012 году

Во вторник 5 апреля 2011 Правительство Московской области одобрило инвестпроект реконструкции аэропорта «Кубинка». Инвестор проекта - ЗАО “Аэропорт “Кубинка” вложит в инфраструктуру 6,5 миллиардов рублей. **стр. 10**



## Перевозчик Двора Её Величества

Директор компании Air Partner Private Jets Дэвид Макдональд прокомментировал BizavWeek некоторые особенности работы компании как в России, так и в мире. **стр. 11**



## Avinode Business Intelligence Newsletter.

Еженедельный обзор Avinode состояния европейского рынка деловой авиации. На этой неделе:

индекс спроса: + 19,7%; индекс стоимости: + 0,25%

В выпуске информация с 4 по 10 апреля 2011 г. **стр. 13**

Принципиально новый G650



Быстрее всех, дальше всех,  
вместительнее всех

Gulfstream®  
A GENERAL DYNAMICS COMPANY

## Академия Avinode в Москве

7 апреля 2011 в гостинице «Новотель Москва-Центр» состоялась встреча представителей Avinode с авиакомпаниями и брокерами, работающими на российском рынке бизнес-авиации. Главный редактор JETS.RU Малова Елена приняла участие в мастер-классе Avinode.

Макс Либерман, директор по продажам и маркетингу компании Avinode, начал презентацию с новости о том, что в марте 2011 года исполнился год с момента слияния Avinode и CharterX / Wyvern. Как сообщил Макс, после слияния данных систем бронирования были проведены масштабные технические работы, результатом которых стал новый пользовательский интерфейс. Команда продолжает активно работать над усовершенствованием технологий, которые позволят представить участникам рынка высокотехнологичный и уникальный продукт.

Программа мероприятия была представлена двумя блоками, предназначенными отдельно для операторов и брокеров. В рамках встречи Макс Либерман и его коллеги подробно рассказали о настройках системы Avinode, продаже чартерных рейсов и рейсов по системе «Эмпи Легс», а также рассмотрели вопросы и схемы ценообразования. Для компаний, заинтересованных в более тесном сотрудничестве с Avinode, были представлены дополнительные возможности Avinode Premium. Информация о самолетах, доступных для выполнения чартерных полетов, автоматически обновляется системой каждые 24 часа. В системе имеются карты с детальным изображением местонахождения аэропортов. Теперь категории самолетов пополнились VLJ и Ultra Long-Range Jets. Количество вертолетов, доступных в системе,



насчитывает 160 единиц, 90% которых базируются в Европе. По мнению специалистов Avinode, Avinode Premium будет полезен крупным операторам и брокерам.

Как улучшить Avinode?

Стоит отметить, что у команды Avinode есть определенный круг задач, решением которых им предстоит заняться. Так, например, на данный момент система не может точно рассчитывать стоимость полета на вертолете. Более того, в системе показываются полеты, осуществление которых невозможно (Франция — Швейцария). Данные нюансы были озвучены брокерами, максимально заинтересованными в достоверности информации, представленной системой.

Источник: Jets.ru

**JETEXPO**  
MOSCOW 2011  
МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА  
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

**ВПЕРВЫЕ!** Выставка Jet Expo 2011 пройдет на единой площадке – аэропорт Внуково-3

МЫ РАЗВИВАЕМСЯ.  
МЫ ДУМАЕМ О НАШИХ КЛИЕНТАХ.  
МЫ НЕ ОСТАНАВЛИВАЕМСЯ НА ДОСТИГНУТОМ.

14 – 16 сентября  
ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ НА БОРТ  
Vnukovo-3  
MOSCOW  
2011  
www.jetexpo.ru

## Крушение G650

Корпорация Gulfstream Aerospace сообщила, что утром в субботу, 2 апреля 2011, разбился тестовый самолет Gulfstream G650.

Авария произошла во время испытаний имитации отказа одного двигателя на взлете в аэропорте г. Розуэлл, Нью-Мексико. В результате погибли два пилота – Кент Креншо (Kent Crenshaw) и Виван Рагуза (Vivan Ragusa) и два инженера – Дэвид Мак-Коллум (David McCollum) и Рис Олленбург (Reece Ollenburg). Все четверо были жителями Саванны.

“Наши мысли и молитвы с семьями тех, кто погиб” сказал Джо Ломбардо, президент компании Gulfstream Aerospace. “Мы скорбим о гибели наших коллег и друзей и выражаем наши глубочайшие соболезнования их семьям. Коллектив Gulfstream уже сплотился, чтобы поддержать родных погибших, и мы знаем, что местное и авиационное сообщество сделает то же самое. От их имени мы просим вас проявить доброжелательность, поддержку и понимание, и так же, как они, как остальные семьи Gulfstream, скорбим о гибели этих прекрасных профессионалов”.

Председатель и генеральный директор General Dynamics Джей Л. Джонсон сказал: “Так как Gulfstream оказывает всю необходимую помощь авиационным властям в расследовании этого авиационного происшествия, я уверен, что причина этой страшной трагедии будет определена. Мы с нетерпением ждем продолжения тщательных испытаний этого самолета, необходимых для получения сертификата. G650 займет свое место на вершине длинного ряда безопасных, надежных и высокоэффективных бизнес-джетов, с помощью

которых Gulfstream заслужил свою превосходную репутацию”.

В настоящее время авария расследуется совместно компанией Gulfstream, Национальным советом по безопасности на транспорте США и Федеральным управлением гражданской авиации США.

Тем временем, как пишет Aviation Week, аналитик RBC Capital Markets Роберт Сталлард говорит, что преждевременно размышлять о причинах аварии, ее влиянии на работу компании Gulfstream и ее материнской General Dynamics. “Однако мы считаем, что инвесторы сначала могут реагировать негативно и быть обеспокоены способностью Gulfstream поставить первый самолет G650 в этом году и ввести его в эксплуатацию в следующем году”, пишет он.

“В настоящее время мы прогнозируем поставку 12-и G650 в этом году, что должно дать компании доход в размере \$ 700 млн., и примерно 20% прибыли на акцию. Хотя G650 является важной программой для General Dynamics - это большая корпорация с множеством продуктов и услуг”, пишет Сталлард.

Во время испытательного полета в ноябре 2010 года произошла авария с Boeing 787. В результате ее, в краткосрочной перспективе, продажи этого самолета испытывали давление, но, в конечном счете, потери были восстановлены и преумножены, говорится в докладе. “Мы сомневаемся, что будет наблюдаться существенное негативное воздействие на спрос G650, так как общий спрос на бизнес джеты продолжает улучшаться”, добавляет Роберт Сталлард.

## Lineage 1000 собирается в London-City

Бразильский производитель Embraer собирается сертифицировать свой большой бизнес-лайнер Lineage 1000 для работы в аэропорте London City, пишет Flightglobal.

В случае получения разрешения, Lineage 1000 станет самым большим бизнес-джетом, который сможет приземляться в этом аэропорте. Особенность London City состоит в том, что угол глиссады снижения при посадке составляет 5,5 градусов, в то время как в обычных аэропортах он равен 3 градусам.

Прототип Lineage 1000 – региональный Embraer 190 – уже имеет разрешение на работу в этом аэропорте. Но из-за того, что взлетный вес Lineage больше, приходится проводить дополнительную сертификацию самолета.

В Embraer сообщают, что 90% процесса сертификации занимает подготовка документов и только 10% приходится на инженерно-технические работы для доказательства сходства рабочих характеристик. Сертификация запланирована на 2012 г.

*Региональный E 190 приземляется в London City*





## Новые экспоненты выставки Jet Expo 2011 комментируют свое участие!

К участию в выставке Jet Expo 2011 присоединились известные на авиационном рынке компании: Gulfstream, Universal Jet Aviation, ProAir, Challenge Aero, Lionhouse, The Registry of Aruba, Jet Aviation.

«Мы в предвкушении возможностей, которые сулит объединение. У нас появится возможность сделать презентации, встретиться с покупателями и продемонстрировать огромные возможности бизнес-джетов Gulfstream – и все это на одной площадке. Это беспроигрышная ситуация для посетителей и нас». Джефф Миллер, Gulfstream.

«Universal Jet Aviation рада принять участие в выставке JE TEXPO 2011 в аэропорту «Внуково-3». Внуково-3 - Центр бизнес-авиации Москвы, и это самое подходящее место для данного мероприятия. Мы ждем эту выставку и надеемся получить новый полезный опыт». Кристиан Джонелейт, Universal Jet Aviation.

«Exklusiv Aviation приветствует новый формат JET EXPO 2011 в Москве, в аэропорту Внуково-3. Эта площадка очень подходит для такого важного и практического события. Мы ждем встречи с нашими партнерами, посетителями и клиентами на JET EXPO 2011». Филипп Фрагниере, Exklusiv Aviation.

«ProAir, Challenge Aero и Lionhouse очень рады, что обе экспозиции JET EXPO теперь будут представлены на единой площадке Внуково-3. Мы думаем, что это – логическое решение, и оно будет очень успешным. Мы запускаем специальный финансовый авиационный продукт на JET EXPO и убеждены, что он займет достойное место на российском рынке и рынках стран СНГ». Анна Варфоломеева, Challenge Aero.



«Наше участие в JET EXPO 2011 дает нам шанс физически взаимодействовать с нашими престижными клиентами. Предстоит хорошая возможность обсудить деловые вопросы, чтобы улучшить наш сервис и предоставить услуги по обслуживанию клиентов, которые они заслуживают». Джанет Руиц, The Registry of Aruba.

«Jet Aviation приветствует новую концепцию Jet Expo, которая позволит объединить выставочный павильон и статическую экспозицию в московском аэропорту Внуково-3. Посетители смогут получить полноценное представление о бизнес-авиации благодаря возможности пообщаться с производителями и поставщиками услуг на единой площадке». Роланд Бешелер, Jet Aviation.

## Время перемен

В четверг 7 апреля во Внуково прошло совещание представителей Московского зонального центра ЕС ОрВД и диспетчерских служб московских аэропортов с пользователями воздушного пространства. С момента введения уведомительного порядка использования воздушного пространства прошло уже достаточно времени, чтобы понять, насколько новые правила устраивают и пилотов, и диспетчеров. Так как уведомительный порядок для нашего законодательства дело совершенно новое, то с самого начала все понимали, что все моменты учесть не получится.

На прошедшем совещании было сообщено, что с 5 мая будут введены поправки в структуру воздушного пространства московской воздушной зоны и скорректированы границы зоны «С».

АОПА-Россия подготовила к совещанию наиболее спорные вопросы, которые возникают у частных пилотов при полетах по новым правилам. В числе самых актуальных проблем – это пролеты районов аэродромов (все районы аэродромов находятся в зоне «С») и полет в зоне «G» с пересечением зоны «С».

Мероприятие собрало около 70 человек. Это были представители аэродромов и посадочных площадок, на которых базируется авиация общего назначения, частные пилоты и представители органов ОрВД. Обсуждение иногда носило довольно острый характер, причем это относилось и к вопросам от пользователей ВП и к ответам на эти вопросы представителей ОрВД. Однако острота обсуждения не помешала прийти к единому мнению по основным спорным вопросам.



## Вертодромы набирают популярность

К саммиту АТЭС во Владивостоке будет построен новый вертодром. Проект посадочной площадки на острове Русский уже утвержден губернатором Приморского края Сергеем Дарькиным. Вертодром будет использоваться для пассажирских перевозок. В том числе делегаций на саммит АТЭС, а также для обеспечения перевозок специалистов санитарной авиации.

В 2012 году на острове Русском (часть г. Владивосток) пройдет саммит организации Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС). В связи с этим на острове развернуто крупное строительство. Объекты, необходимые для проведения саммита, расположатся на Сапёрном полуострове. По проекту планировки на земельном участке площадью 2,8 тысячи гектаров предполагается построить крупный международный деловой центр, несколько гостиниц, океанариум и Тихоокеанский научно-образовательный центр.

Завершить строительство вертодрома планируется во 2-м квартале 2012 года.

На самом деле, уже давно назревает потребность в развитии в крупных городах России вертолетных пассажирских перевозок. И то, что возведение вертодромов приурочивается только к каким-то важным межгосударственным мероприятиям, не совсем правильно. Хотя эти идеи самым серьезным образом обсуждаются в Санкт-Петербурге и Москве, до конкретных шагов власти пока еще не созрели. Причем, если в Питере уже есть опыт полетов над городом по руслу Невы и особых проблем с силовыми ведомствами нет, то в Москве, несмотря на потенциально огромный рынок таких услуг, основным препятствием служат как раз силовики. А особая привлекательность вертолетного такси



*Лондонский Heliport уже давно работает*

возникает после сообщения о строительстве в Москва-Сити вертолетных площадок для экстренных служб. В свете этого становится реальной идея запуска вертолетного такси в черте города, с предполагаемым маршрутом над руслом Москвы-реки, от Москва-Сити до Крокуса и далее в аэропорты.

А в Киеве уже выпустили распоряжение о создании временной комиссии для определения мест размещения вертолетных площадок в городе. Согласно документу, комиссии поручено на протяжении 10 дней определить окончательный перечень мест для размещения вертолетных площадок в столице.

Скорее всего, городские власти украинской столицы действуют в русле предпочтений Президента Виктора Януковича, который собирается летать на работу из загородной резиденции на вертолете. Но, в итоге, плодами этого чинопочитания смогут воспользоваться бизнесмены, спасатели и другие экстренные службы.

## Саудовская Аравия ищет партнеров

Новый терминал бизнес авиации будет построен в международном аэропорте им. Короля Халида, г. Эр-Рияд. Сейчас руководство аэропорта и Управление гражданской авиации Саудовской Аравии GACA ищет инвесторов и операторов для строительства и эксплуатации нового объекта.

В настоящее время в столичном аэропорте Саудовской Аравии работают терминалы компании Arabasco и дочерней компании General Dynamics – Jet Aviation. Однако аэропорт переживает сейчас серьезные изменения, и GACA хочет привлечь заинтересованные компании для развития деловой инфраструктуры. Правительство Саудовской Аравии хочет видеть еще один современный терминал бизнес авиации мирового уровня в аэропорте им. Короля Халида, чтобы он, как и два других, предоставлял превосходный уровень сервиса и обеспечил GACA хорошую финансовую отдачу.

“Инвесторы будут иметь хорошие возможности для возврата инвестиций”, сообщают представители авиационного ведомства.

Территория терминала должна будет включать в себя ангары, перрон и два или более пассажирских терминалов в комплексе.

Техзадание на проект будет выпущено в конце этого месяца и разослано заинтересованным компаниям. Полная документация будет опубликована в июне 2011 г. Представители GACA сказали, что нет никаких требований с их стороны в том, чтобы новый FBO развивали местные саудовские компании.

В настоящее время в Саудовской Аравии сосредоточено около 50% бизнес авиации региона Ближнего Востока и Северной Африки (MENA).

## AgustaWestland поставила AW139

AgustaWestland сообщает о поставке ВТБ-Лизинг среднего двухдвигательного вертолета AW139. Этот вертолет будет использоваться для выполнения корпоративных и пассажирских перевозок в Московской области. Это событие знаменательно тем, что является первой поставкой AW139 на российский вертолетный рынок.

В общей сложности российскими клиентами заказано шесть вертолетов этого типа. В начале 2012 года два вертолета этого типа будут поставлены специальному летному отряду «Россия». AW139 был выбран для перевозки первых лиц государства после глубокого анализа вертолетного рынка, и был признан наиболее подходящим и надежным для российских требований и условий эксплуатации.

AW139, поставленный ВТБ-Лизинг, также является первым вертолетом этой модели в VVIP конфигурации, который оснащен системой FIPS (система полной защиты от обледенения), которая позволяет выполнять полеты в условиях реального обледенения. Эта система недавно была сертифицирована российскими авиационными властями.

В середине 2010 года AW139 совершил четырехнедельный демонстрационный тур по России. Также в России создано сборочное производство вертолета AW139, которое будет управляться совместным предприятием HeliVert, в которое вошли AgustaWestland и ОАО «Вертолеты России». Ожидаемая максимальная мощность производства составит не менее 20 вертолетов в год, причем увеличение объемов будет происходить поэтапно, начиная с 5 единиц в 2011 г. до 20 в 2015 г.



## E-mail для пилота

Теперь пилоты легких бизнес джетов Embraer Phenom могут в полете пользоваться сервисом SMS-сообщений и электронной почтой не отрываясь от приборов. Приборная панель Prodigy на самолетах Phenom 100 и Phenom 300, которая основана на авионике Garmin, теперь может быть использована для двусторонней передачи коротких сообщений (SMS) и электронной почты. Эта возможность доступна для владельцев этих легких бизнес джетов, которые при заказе выбрали опцию передачи данных.

«Эта новая функция делает пилотов легко доступными для внешнего мира, обеспечивая надежную мобильную текстовую связь», сказал Маури시오 Алмейда, вице-президент Embraer по программе административных самолетов. «Пилот может в полете отправлять и получать сообщения практически в любом месте Земли».

Интерфейс пользователя в основном рассчитан на работу с входящими текстовыми сообщениями, которые отображаются на многофункциональном дисплее. Когда приходит новое сообщение, тактичное всплывающее сообщение дает пилоту выбор просмотра или игнорирования его. Система работает так же, как и обычный почтовый клиент, имея папки с «Входящими», «Отправленными» или «Непрочитанными» сообщениями. Для удобства пилотов также предусмотрена возможность использования уже готовых, часто используемых, текстов.

Новая функция – неважно для чего будет использована, для бизнеса или для удовольствия – повышает коммуникационные возможности пилотов, что отвечает требованиям современного общества.



## Заказы и техцентры Bombardier

Bombardier Aerospace расширяет в Латинской Америке сеть своих центров послепродажного обслуживания самолетов семейства Challenger.

Два новых техцентра получили от канадского производителя разрешение официально обслуживать средние бизнес-джеты Bombardier. Мексиканская компания Aerovito S.A. из г. Монтеррей получила статус авторизованного сервисного центра (ASF) по обслуживанию самолетов Challenger 300 и Challenger 604/605, а аргентинская Aviacion Atlantico Sur S.A. (AASSA) из Буэнос-Айреса сейчас может осуществлять обслуживание самолетов в ситуации AOG (технические проблемы перед взлетом) и текущее техническое обслуживание (LMF) для Challenger 604/605.

В настоящее время Bombardier имеет сеть из 52 сервисных центров (ASF и AOG-LMF) в 26 странах, из которых четыре теперь находятся в Латинской Америке. В сеть также входят девять собственных сервис-центров Bombardier в Северной Америке и Европе.

В настоящее время в Латиноамериканском регионе базируется более 475 самолетов Bombardier семейств Learjet, Challenger и Global.

Также канадский производитель сообщает о получении твердого заказа на шесть бизнес джетов. Неизвестные клиенты заказали три самолета Challenger и три Global. Общая стоимость этих самолетов оценивается на основе прайс-листа 2010 г. для стандартной комплектации примерно в \$ 255 млн.



## Утверждена программа МАТФ

Дирекция Международного авиатранспортного форума в Ульяновске одобрила официальную программу однодневного конгресса, который состоится в первый день форума 22 апреля 2011 года. Программа мероприятия включает проведение одного пленарного заседания, двух конференций и двух круглых столов по наиболее актуальным вопросам в сфере авиаперевозок и авиастроения.

В рамках конгресса будут обсуждаться вопросы развития пассажирского и грузового авиатранспорта России, проблемы обновления парка воздушных судов авиакомпаний, техническое обслуживание и ремонт авиатехники, методы стимулирования региональных авиаперевозок и обеспечение подготовки летных кадров.

Среди участников конференции представители органов государственной власти, крупнейших авиакомпаний и аэропортов РФ, ведущих компаний-производителей и учебных центров, а также эксперты авиационного рынка.

Мероприятие откроют губернатор Ульяновской области Сергей Морозов и президент ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация» Михаил Погосян. Со своими докладами по отдельным вопросам выступят:

Татьяна Арсланова, исполнительный президент Air-BridgeCargo

Денис Барышников, генеральный директор ООО «ВолгаТехнопорт»

Александр Бородин, генеральный директор ОАО «Аэропорт «Толмачево»

Валерий Габриель, исполнительный президент авиакомпании «Волга-Днепр»

Владимир Горбунов, генеральный директор ООО «Авианова»

Олег Демченко, старший вице-президент ОАО «ОАК» по коммерческой авиации

Сергей Доценко, коммерческий директор ОАО «Аэропорт Кольцово»

Алексей Исайкин, президент Группы компаний «Волга-Днепр»

Анатолий Карпов, генеральный директор ЗАО «Авиационная компания «Полет»

Илья Кузнецов, генеральный директор ОАО Авиакомпания «Авиакон Цитотранс»

Виктор Ливанов, генеральный директор ОАО «Авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина»

Александр Литвиненко, генеральный директор ЗАО ЦНТУ «Динамика»

Виктор Личаев, глава дирекции по международной промышленной кооперации, вице-президент ОАО «Корпорация «Иркут»

Анастасия Мирошниченко, президент группы компаний «Авиаперсонал»

Александр Нерадько, руководитель Федерального агентства воздушного транспорта

Валерий Окулов, заместитель министра транспорта Российской Федерации

Петр Трубаев, генеральный директор ОАО «Ак Барс Аэро»

Саймон Уард, вице-президент по международной деятельности Airbus

Василий Шапкин, генеральный директор ГосНИИ ГА

Леонид Шварц, генеральный директор ООО «Международный аэропорт «Курумоч»

Виктор Шерин, генеральный директор ООО «Волга-Днепр Техникс Ульяновск»

В рамках конгресса будет подписан ряд стратегических соглашений между участниками авиационной отрасли. Также, планируется проведение церемонии награждения победителей конкурса «Молодые ученые транспортной отрасли 2010» в номинации «Воздушный транспорт». Об основных результатах работы конгресса участники расскажут на итоговой пресс-конференции, организуемой по окончании мероприятия.

Поддержала проведение Форума компания «Газпромнефть-Аэро». В частности, «Газпромнефть-Аэро» выступит генеральным партнером авиашоу. 23 апреля на аэродроме «Ульяновск-Восточный» пройдет авиашоу с участием большой и малой авиации.





## В преддверии HeliRussia 2011

На 4-й ежегодной Международной выставке HeliRussia 2011, которая пройдет в Москве в МВЦ “Крокус Экспо” с 19 по 21 мая, традиционно будут отмечены главные события минувшего года и подведены наиболее значимые его итоги для вертолетной индустрии России.

Несомненно, к разряду поворотных моментов для развития вертолетной индустрии следует отнести введение с 1 ноября 2010 г. уведомительного порядка полетов на высотах до нижнего безопасного эшелона, в классе G воздушного пространства, что сразу расширило возможности применения вертолетной техники. Только в Центральном федеральном округе (ЦФО) за первые три месяца этого года количество вертолетных вылетов возросло в два раза.

Сегодня в ЦФО активно работает вертолетное такси HeliExpress — компания, гордящаяся статусом официального воздушного перевозчика выставки HeliRussia. Теперь вертолетное такси сможет высаживать пассажиров буквально перед входом в выставочный павильон, а воспользоваться им, как всегда, сможет любой желающий.

В этом году также будут созданы особые удобства для всех владельцев вертолетов, которые придут на HeliRussia 2011 на собственных ВС: они получат возможность “припарковать” свои вертолеты возле выставки, на автомобильной парковке “Крокус Экспо”, часть которой превратится в вертолетную площадку. Хроника гражданской вертолетной отрасли в прошлом году.

22-го июня 2010 года в подмосковном Томилино была заложена памятная капсула в основание фундамента завода по строительству вертолетов AW 139. Совместное предприятие, созданное на паритетных началах ОАО «Вертолетами России»

и AgustaWestland будет выпускать не менее 20 вертолетов в год, поэтапно увеличивая объемы производства с 5 в 2011 г. до 20 в 2015 г. Именно эта модель вертолета и будет представлена на HeliRussia 2011 на стенде AgustaWestland. В прошедшем году были несколько снижены показатели по поставкам вертолетов этой компании — всего 3 машины пришли в Россию, в прошлом году их было 5. В ближайшей перспективе за счет выпуска AW 139 в России количество машин этого производителя будет поступательно расти.

Активно продолжает развиваться рынок российских вертолетов. Рост производства на предприятиях холдинга «Вертолеты России» в 2010 году составил порядка 17% , что соответствует поставке 214 вертолетов, значительная часть из которых осталась в России. В 2009 году наступил долгожданный переломный момент, а сегодня уже можно говорить о тенденции, когда российские производители вертолетов работают для нужд страны.

В сентябре 2010 г. был успешно выполнен крупнейший за последние годы контракт на поставку 40 вертолетов Ми-8АМТ (Ми-171) для авиакомпании «ЮТэйр». В течение года осуществлялись и другие поставки, а также были заключены новые контракты с российскими государственными и коммерческими структурами на поставки вертолетов семейства Ми-8 (Ми-17, Ми-171) и Ка-32.

В 2010 году большое внимание уделялось программе Ми-38 (состоялся первый полет по кругу второго опытного экземпляра, на сборке находится третий прототип, который будет оснащен новыми российскими двигателями ТВ7-117В), сертификация и запуск вертолета в серийное производство планируется на 2013 – 2014 гг.

На HeliRussia 2011 холдинг представит вертолет Ка-32А11ВС, оборудованный системой горизонтального пожаротушения, который в дни работы выставки будет передан представителям заказчика — МЧС. Посетители увидят и долгожданный Ми-38. Оба вертолета будут расположены перед входом в выставочный павильон.

В 2010 году России появились первые вертолеты «Робинсон» с турбодвигателем - R66. Компания Robinson Helicopter в прошлом году поставила заказчикам 20 вертолетов этой модели. Две таких машины уже в нашей стране. Одна из них будет представлена на HeliRussia 2011. Парк вертолетов Robinson самый крупный в России и пополняется он все более быстрыми темпами. Так, в 2009 году прибавился 31 вертолет, а в 2010 уже 36.

Также в прошлом году был подписан крупный контракт (28 сентября) между Eurocopter и ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» на поставку 20 легких вертолетов Ecureuil (16 однодвигательных AS350B3 и 4 двухдвигательных AS355NP), первые вертолеты будут переданы заказчику уже летом этого года. Среди зарубежных производителей легких двухдвигательных вертолетов компания Eurocopter является несомненным лидером по продажам в России, причем их заказчиками уже являются не только частные лица и авиакомпании, но и госструктуры. В 2010 году было поставлено 15 вертолетов (в 2009 их было 7). Всего вертолетов Eurocopter сейчас в России около девяти десятков. Для эксплуатантов и собственников этих вертолетов компания проведет конференцию на HeliRussia 2011. На стенде компании планируется демонстрация вертолета семейства Dauphin - EC155 (сейчас в России находится только один вертолет этой модели).



Компания Bell Helicopter в прошедшем году несколько сбавила обороты – вместо 5-ти машин в 2009 году, на российский рынок в 2010 г. поставлено 3 вертолета. MD Helicopter остался на прежнем невысоком уровне – одна машина в плюсе.

Поводя итог: опрос крупнейших поставщиков вертолетов зарубежного производства показал, что в 2010 году российский парк гражданских вертолетов пополнился 58 машинами иностранного происхождения (в 2009 г. – 49 вертолетов). Прирост зарубежных вертолетов в российском парке составляет 18% по сравнению с 2009 годом.

О состоянии и перспективах развития российского, а также мирового рынка вертолетов можно будет узнать 19 мая, в первый день работы выставки, на 3-й Международной конференции «Рынок вертолетов: реалии и перспективы», организованной АВИ и агентством «АвиаПорт».

Емкость российского рынка не осталась незамеченной ведущими игроками мирового вертолетного сообщества, еще не вышедшими на арену России. Впервые за долгие годы американская компания Sikorsky Aircraft Corporation решила представить свои разработки в России. На HeliRussia 2011 на стенде компании можно будет ознакомиться с предложениями компании для российского рынка. Российская выставочная площадка для компаний вертолетной индустрии HeliRussia уже зарекомендовала себя в качестве плацдарма для выхода на мировой и европейский рынки. В этом году в Москве состоится европейская премьера первого швейцарского вертолета. Компания Marenco Swisshelicopter Ltd. представит полноразмерную экспериментальную модель легкого вертолета SKYe SH09 взлетной массой 2,5 т. Обладая крейсерской скоростью 270 км/ч, он сможет преодолевать свыше



Казанский «Ансат» прилетел в Крокус Экспо

800 км при стандартных топливных баках. Самой выдающейся из его характеристик может стать очень низкий уровень шума.

Российские разработчики вертолетов также порадуют посетителей выставки проектами легких и сверхлегких вертолетов. Компания «Беркут» представит сверхлегкий (взлетный вес 730 кг) вертолет соосной схемы с оригинальным дизайном фюзеляжа.

Второй год подряд на HeliRussia будут экспонироваться автожиры, среди которых особо следует отметить российские модели «Гирос – 1» («Фермер») и «Гирос – 2» («Егерь»). Аналогов этим проектам за рубежом не существует.

Необходимость наличия современных вертолетных площадок и вертодромов диктует целесообразность проведения круглого стола «Строительство и оборудование вертолетных площадок на основе современных технологий». А необходимость адаптации российских летных стандартов к зарубежным будет обсуждена на семинаре

«Перспективы развития и опыт применения российских и зарубежных летных стандартов».

Качество поставок авиационно-технического имущества всегда актуально для авиакомпаний, ремонтных заводов, организаций-посредников, некоммерческое партнерство «Авиапоставщик» проведет на HeliRussia 2011 круглый стол «Обеспечение качества поставок в организациях – поставщиках АТИ».

Переход на инновационный путь развития всех предприятий отрасли обусловил организацию Экспертным клубом промышленности и энергетики совместно круглого стола «Управление R&D в корпорациях, в малых и средних инвестиционных компаниях». В рамках мероприятия будут рассмотрены современные принципы и мировой опыт управления разработками инновационных продуктов в высокотехнологичных отраслях промышленности, взаимодействие компаний с инновационной инфраструктурой.

Не обойдется выставка и без торжественных мероприятий. Главным событием года для членов вертолетного сообщества является церемония награждения ежегодной премией АВИ, которая в этом году пройдет на Гала – вечере Ассоциации Вертолетной Индустрии.

На выставке будут подведены итоги первого Международного журналистского конкурса на лучшую работу по вертолетной тематике, учрежденного АВИ при содействии национальной ассоциации журналистов «Медиакратия», Авиационного Пресс – клуба, при поддержке холдинга «Вертолеты России».

Жанна Киктенко, Директор HeliRussia 2011



## Аэропорт Кубинка заработает в 2012 году

В апреле 2009 года в СМИ появились сообщения, что на базе военного аэродрома в Кубинке может быть создан первый в России частный аэропорт для бизнес-авиации. В июле 2010 года Минобороны РФ выставило на аукцион участок земли на территории аэродрома. Подтвердим ранние предположения, этот участок, площадью 46 гектаров, купило ЗАО «Аэропорт «Кубинка», принадлежащее компании «Нафта Москва», за 217 миллионов рублей, с целью сделать на его базе специализированный аэропорт для бизнес-авиации.

И вот во вторник 5 апреля 2011 Правительство Московской области одобрило инвестпроект реконструкции аэропорта «Кубинка».

«Инвестиционным проектом предусмотрено развитие аэродрома государственной авиации «Кубинка» путем создания на нем аэропортового комплекса, предназначенного для обеспечения полетов воздушных судов гражданской авиации», - сказал Кацыв.

По его словам, инвестором проекта является ЗАО «Аэропорт «Кубинка», общий объем инвестиций составит 6,5 миллиарда рублей. Год ввода аэропортового комплекса в эксплуатацию - 2012, год выхода на проектную мощность - 2018, отметил он.

«Строительство аэропортового комплекса предполагается на земельном участке площадью 46 гектаров, находящемся в собственности ЗАО «Аэропорт «Кубинка», - уточнил зампред подмосковного правительства.

По его словам, целями инвестиционного проекта является модернизация аэродрома и приведение

его в состояние, обеспечивающее потребности государственной и гражданской авиации.

Также целью проекта является появление в московском авиационном узле аэропортового комплекса, специализирующегося на обеспечении полетов коммерческой гражданской авиации и авиации общего назначения. Кроме того, создание комплекса увеличит на 25% пропускную способность бизнес-перевозок московского авиационного узла.

Гендиректор «Нафта Москва» и председатель совета директоров ЗАО «Аэропорт «Кубинка» Олег Липатов прокомментировал это решение областного правительства: «В соответствии с проектом, предполагается начать первые полеты в аэропорту «Кубинка» в 2012 году, а к 2018 году довести пропускную способность аэровокзального комплекса до 60 человек в час».

По мнению участников рынка, аэропорт «Кубинка» задуман как альтернатива бизнес-терминалу «Внуково-3» в московском аэропорту «Внуково», где из-за прилета первых лиц государства бизнесменам приходится ждать вылета часами.

Сейчас основную долю в обслуживании деловой авиации в Москве занимает аэропорт «Внуково», где пассажиры бизнес-авиации обслуживаются в терминале «Внуково-3». Этим терминалом владеет компания «Авиа-Бизнес-Терминал». В ней 26% принадлежит правительству Москвы, остальное - структурам бизнесменов Виталия и Анатолия Ванцевых.

Однако успех этого проекта пока сложно оценить. Как пишет АТО, с одной стороны, появление нового гражданского аэропорта, на котором в том числе

сможет базироваться и авиация общего назначения, можно только приветствовать. С другой стороны, перспективы Кубинки именно как делового аэропорта не вполне очевидны.

Строительство комфортабельного терминала — самая простая и относительно дешевая часть проекта, но необходимо еще создание базы технического обслуживания. Более того, бизнес-джеты (и их пассажиры) гораздо более взыскательны к качеству взлетно-посадочной полосы и рулежных дорожек по сравнению с истребителями и военными пилотами, так что, возможно, потребуются и реконструкция наземной инфраструктуры, причем ВПП в новом аэропорту совместного базирования, похоже, остается в ведении Минобороны.

Еще потребуются решить вопрос с транспортной доступностью. Возможно, со стороны Рублевки до Кубинки добраться относительно просто, но в Москву ведут две дороги, не слишком подходящие для перевозок VIP-пассажиров (на одной из них, вдобавок, имеется железнодорожный переезд).

Впрочем, Кубинка сможет предъявить еще одно неоспоримое преимущество — стоимость обслуживания, поскольку Внуково-3 стало одним из самых дорогих мест в Европе. Вполне можно предложить такую цену, ради которой VIP-пассажиры стерпят все остальное. Да и появление конкурента благотворно скажется на ценах во Внуково-3.

По материалам РИА Новости, РБК, АТО



## Перевозчик Двора Её Величества

Air Partner - это компания мирового класса, которая оказывает авиационные услуги компаниям, правительствам и частным лицам по всему миру. Air Partner получила мировое признание как ведущий брокер на рынке авиации и организует полеты на самолетах любого размера для выполнения любых задач.

Услугами Air Partner пользуются королевские особы и многие главы государств, а также правительства шести государств из G8.

Тремя основными подразделениями компании являются Отдел частных самолетов, Отдел авиалайнеров и Отдел грузоперевозок. Отдел частных самолетов предоставляет полный спектр услуг деловой авиации, включая специально организованные перелеты на частных самолетах и предоплаченное членство в программе эксклюзивных клубных карт JetCard. Отдел авиалайнеров организует перелеты на самолетах вместимостью от 20 до 500 человек. Отдел грузоперевозок занимается авиаперевозкой любых грузов в любое время в любую точку планеты.

Компания Air Partner, главный офис которой находится в Лондоне, успешно действует на рынке уже почти 50 лет и ее акции котируются на Лондонской Фондовой Бирже. Более 20 офисов компании, расположенных по всему миру, работают 24 часа в сутки, 7 дней в неделю, 365 дней в году.

Профессионализм компании «Air Partner» в организации частных перелетов непревзойденного уровня может быть подтвержден уже тем фактом, что она стала единственной компанией в этой сфере, которая в 2004 году получила Королевское разрешение на поставки ко Двору Её Величества Королевы Елизаветы II.

### Основные итоги 2010 г.

В, по-прежнему, сложных рыночных условиях и обстановке агрессивной конкуренции Air Partner удалось сохранить свое место на рынке и расширить клиентскую базу. В 2010г. была проведена реструктуризация группы Air Partner, смена высшего руководства и возврат компании к брокерской деятельности как основному направлению работы. В начале 2010 г. компания открыла новый офис в Стамбуле.

Оборот компании на конец прошлого финансового года (31 июля 2010) составил 230 млн. фунтов стерлингов, увеличившись на 23% по сравнению с 2009 г.

Разбивка оборота по секторам: частные самолеты 18%, авиалайнеры – 50%, грузоперевозки 24%. Основные клиенты – корпорации, правительства и частные лица, прежде всего в Европе (более 90% оборота).

По итогам половины текущего финансового года (на 31 января 2011 г.) объем продаж компании вырос на 36% по сравнению с тем же периодом 2010 г. и составил 130,9 млн. фунтов стерлингов, превысив показатели кризисных 2008-2010 гг.

Главные тренды 2010 года в области частных перевозок:

- медленное восстановление активности корпоративного сектора,
- хорошие результаты в области выполнения полетов для правительств и кинокомпаний,
- продолжение получения заказов от частных лиц,
- сохранение выгоды программы клубных карт,
- в конце 2010 – начале 2011г. наметились признаки восстановления корпоративного финансового сектора,



Директор Air Partner Private Jets Дэвид Макдональд

- начало 2011 года ознаменовалось существенным ростом заказов на экстренную эвакуацию из районов стихийных бедствий и общественных беспорядков.

Директор компании Air Partner Private Jets Дэвид Макдональд прокомментировал для BizavWeek некоторые моменты работы компании как в России, так и в мире.

### Оценка рынка бизнес перевозок в России.

Россия стала довольно крупным въездным рынком для частной авиации с начала перестройки, когда транснациональные корпорации начали увеличивать свои инвестиции в этот регион. Такая тенденция до сих пор продолжается, однако по объемам ее существенно обогнало использование частных самолетов для деловых поездок крупными российскими бизнесменами и компаниями. Владение бизнес-джетами и использование деловой авиации



российскими клиентами сегодня находится на одном из первых мест в мире, уступая только США. И российский рынок деловой авиации продолжает расти.

Большие расстояния, на которые необходимо летать клиентам по России и за рубеж, обусловили тенденцию к преобладанию на российском рынке больших, дальнемагистральных самолетов, таких как Bombardier Challenger и Global, Gulfstream и Falcon.

Владение бизнес-джетами стало процветать, поскольку многие российские бизнесмены решили приобрести собственные самолеты, однако после начала финансового кризиса бум покупок прошел. До этого рынок новых самолетов был почти перегрет, поскольку их предложение было ограничено, и люди были готовы платить сверх рыночной цены за то, чтобы получить новый частный самолет немедленно... Сейчас рынок стабилизировался. И сегодня те, кто хочет продать свой самолет, испытывают трудности, поскольку сделать это по хорошей цене в условиях низкой деловой активности на вторичном рынке оказывается проблематично.

В то же время заказ чартера продолжает оставаться популярным, так как клиенты видят в этом гибкий и выгодный способ использования бизнес-джета.

Для российских клиентов основным моментом при заказе чартера является уверенность, что самолет, который они заказывают, является лицензированным и безопасным. Однако на российском рынке деловой авиации присутствуют самолеты, не имеющие лицензии на выполнение коммерческих рейсов. Это означает, что использующие их клиенты несут ответственность за аренду нелегального чартера и летят на самолете со сниженными требованиями

по безопасности. Поэтому российским клиентам следует удостовериться в том, что они арендуют самолет в надежной компании, и заказанный бизнес-джет имеет коммерческую регистрацию.

Кризис продемонстрировал, что единоличное владение, как и программы долевого владения самолетом, не достаточно гибкие или довольно затратные, особенно когда владельцу необходимо менять объем полетов. И наоборот, кризис показал, что аренда чартера и использование летных карт дает большую гибкость, предоставляя клиенту контроль над расходами. Это позволяет ему сберечь существенные суммы в изменчивой экономической обстановке, когда сложно предсказать объемы планируемой летной активности.

### ***Немного о конкуренции***

Компания Air Partner уникальна в отрасли деловой авиации, поскольку она является британским открытым акционерным обществом, что дает нашим клиентам особую уверенность в безопасности контракта. Кроме того, мы бесплатно предоставляем нашим клиентам дополнительную страховку в размере 100 млн. долларов. Они знают, что Air Partner на 100% независимая компания, и поэтому мы подбираем для них самолеты наилучшего качества по наиболее выгодной цене. Мы работаем для своих клиентов, используя всю свою финансовую мощь Air Partner, которую компания саккумулировала, работая на рынке 50 лет и являясь поставщиком чартерных услуг ко Двору Ее Величества Королевы Елизаветы II. Наши клиенты приходят к нам за независимым советом, так как мы не привязаны к каким-либо конкретным операторам, и мы можем предложить им новейшие самолеты, как только они появляются на рынке. Ассортимент бизнес-джетов, которые мы используем, постоянно пополняется за

счет новых самолетов. Кроме того, наша программа клубного членства особенно интересна тем клиентам, которые хотят иметь годовой контракт на перелеты и фиксированные тарифы для всех своих полетов.

### ***Новые продукты для клиентов***

- В 2010г. Air Partner выпустила JetCard для полетов по Ближнему Востоку, добавив третью (в дополнение к европейской и американской) зону обслуживания в программу своих клубных карт.

- С 2010 г. Air Partner является Генеральным агентом по продажам в России и странах СНГ чартерных рейсов на самолетах ведущего скандинавского оператора в области деловой авиации компании Air Alsie. Air Alsie имеет в управлении 21 самолет, в том числе самолеты Falcon 2000EX, Falcon 900EX и 2 новейших Falcon 7X.

### ***Прогнозы на 2011 год***

В 2011 году продолжится медленное и постепенное восстановление рынка деловой авиации. По мере того, как некоторые владельцы будут продавать свои самолеты, не желая нести существенные расходы по их содержанию, все больше клиентов будет заказывать чартерные перелеты. Одновременно будет расти число людей в России, осознающих разницу между предлагаемыми им легальными и нелегальными бизнес-джетами. Это приведет к постепенному отходу клиентов от «серого рынка» и к использованию только легальных самолетов, полностью лицензированных, для выполнения коммерческих рейсов по международным стандартам.

Российский рынок деловой авиации продолжит расти, и количество высококачественных самолетов российской регистрации будет увеличиваться.



## Avinode Business Intelligence Newsletter

Представляем Вам еженедельный обзор Avinode о состоянии рынка бизнес авиации в Европе с 4 по 10 апреля 2011 г.



Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. С момента своего запуска в 2001 г. Avinode быстро превратился в промышленный стандарт для операторов и брокеров бизнес авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных

самолетов и стоимости летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

Как обычно, в обзор входят несколько критериев оценки состояния деловой авиации в Европе. Надо понимать, что система бронирования может предоставить сведения о запросах операторов и интересе к тому или иному рейсу или типу самолёта. А сведения о том, был ли совершен рейс или нет, остаются за рамками данного исследования. То есть оценка состояния деловой авиации является косвенной, хотя дает представление об активности рынка бизнес авиации.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Запросы на выполнение рейсов
- Количество Empty Legs
- Индекс наличия свободных самолетов
- Индекс спроса
- Индекс стоимости летного часа в мире, в США и в Европе
- Стоимость летного часа самых популярных самолетов в системе Avinode
- Самые популярные аэропорты прилета

### **Запросы на выполнение рейсов.**

Таблица показывает количество запросов на выполнение рейсов на период с 4 по 10 апреля 2011 г.

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	48	15	35	15	6	32	33	94
Великобритания	8	84	91	28	12	81	37	276
Франция	27	115	122	32	0	22	101	187
Италия	17	18	21	35	3	8	72	136
Австрия	4	7	5	31	0	9	9	20
Швейцария	18	36	28	11	1	3	27	175
Россия	31	38	34	31	15	15	4	310

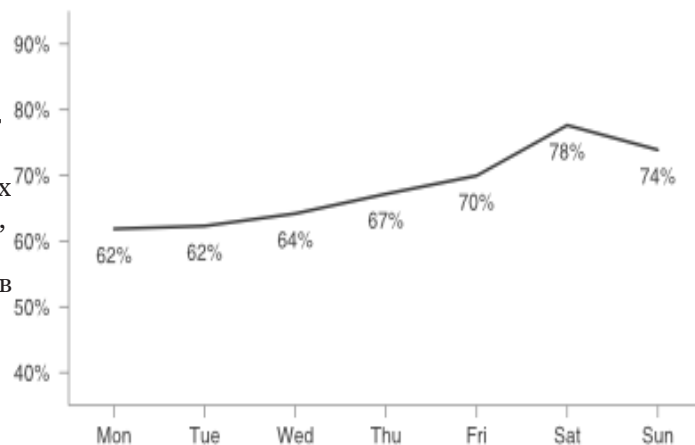
### **Количество Empty Legs.**

Для лучшего понимания, где в настоящий момент выполняются полеты, ниже приводится таблица предложений Empty Legs в период с 4 по 10 апреля 2011 г.

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	14	6	2	1	3	2	3	13
Великобритания	3	44	11	3	0	5	0	19
Франция	2	10	4	2	1	10	5	10
Италия	3	0	1	1	2	2	2	5
Австрия	3	4	1	0	5	1	1	8
Швейцария	1	0	8	1	2	4	1	13
Россия	2	5	2	1	0	5	1	13

### Индекс наличия свободных самолетов

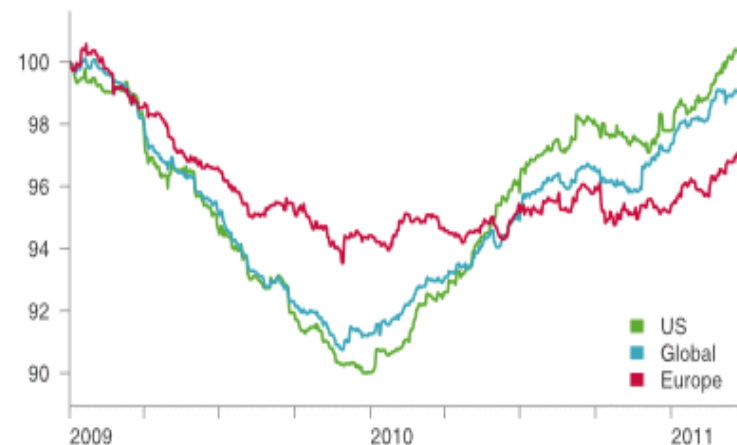
Индекс наличия свободных самолетов показывает процент от общего числа зарегистрированных в Avinode самолетов, доступных на европейском рынке в ближайшие 7 дней.



Самолет считается доступным, когда в период 00:00-23:59 с ним не производятся никакие действия.

### Индекс стоимости летного часа.

Индекс показывает среднюю мировую стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для всех зарегистрированных в Avinode самолетов. График США (зеленый) и ЕС (розовый) рассчитан на основе всех активных самолетов в этих регионах.



100 = 1 января 2009, когда средняя стоимость летного часа равнялась 2987€

### Индекс спроса

Индекс спроса – индекс общей стоимости ежедневных заказов на рейсы, которые обрабатывает система Avinode, планируемых в течение 30 дней. 100 = 1 января 2009, когда было заказано рейсов на € 11 291 950



### Стоимость летного часа популярных самолетов

Тип ВС	Средняя стоимость	3 месяца назад	6 месяцев назад
Cessna Citation Jet	€ 1538	€ 1538	€ 1544
Cessna Citation Excel	€ 2704	€ 2744	€ 2696
Bombardier Challenger 604	€ 4732	€ 4691	€ 4544

Таблица показывает среднюю стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для 3-х самых популярных моделей (не включает Северную и Южную Америку).

Стоимость рассчитана на основе 22 Cessna Citation Jet, 23 Cessna Citation Excel и 29 Bombardier Challenger 604.

### Самые популярные аэропорты прилета.

Место	Аэропорт	Место месяц назад
1	Внуково, Москва	1
2	Лутон, Лондон	2
3	Ле Бурже, Париж	3
4	Женева	4
5	Кот Д'Азур, Ницца	5
6	Пулково, СПб	7
7	Шамбери, Экс-ле-Бен	9
8	Фарнборо, Лондон	6
9	Цюрих	8
10	Барисполь, Киев	12

Рейтинг основан на количестве уникальных запросов на прилет из аэропорта за последние 30 дней.