



Через несколько дней начнется Jet Expo 2012. И так как эта выставка представляет российский сегмент деловой авиации, хотелось бы обратить внимание на компании из нашей страны. Россия, как авиационная держава (правда немного подрастерявшая свой авторитет), скоро наверно сможет похвастаться своим бизнес-джетом - Sukhoi Business Jet. Однако основная масса компаний, работающих в российской бизнес-авиации, сосредоточена в сфере услуг. И в последнее время наметилась интересная тенденция.

Пока в коммерческой бизнес-авиации на российских просторах правят бал зарубежные операторы. Однако, судя по сообщениям от отечественных компаний, все больше наших операторов получают или собираются получить свидетельства эксплуатантов авиации общего назначения.

Это говорит о том, что на рынке управления частными или корпоративными воздушными судами постепенно происходит перераспределение. Конечно, совсем без западных компаний в этом сегменте не обойтись, но этот тренд стал все более явным. Тем более, что это направление бизнеса не требует значительных инвестиций, по сравнению с коммерческими бизнес-чартерами.



Близкое дыхание Олимпиады

В рамках прошедшей конференции «Развитие деловой авиации в южных регионах России» специалисты «ДжетПорт Юг», поделились своим видением ситуации с обслуживанием бизнес-авиации в аэропорту Сочи во время Зимней Олимпиады 2014 **стр. 15**



Россия имеет большой потенциал для роста

Накануне выставки деловой авиации Jet Expo 2012 своим видением тенденций на мировом рынке производства бизнес-джетов с читателями BizavWeek поделился Франсуа Шазель, Вице-президент по продажам Airbus Corporate Jets **стр. 16**



Томительное ожидание

О подготовке к предстоящей Jet Expo 2012, о приятных сюрпризах для участников и посетителей, а также о многом другом рассказывает Управляющий директор Jet Expo 2012 Никита Горчаков **стр. 18**



Avinode Business Intelligence Newsletter

Еженедельный обзор Avinode состояния европейского рынка деловой авиации. На этой неделе:
индекс спроса: -1,55%; индекс стоимости: -2,88% **стр. 20**



ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВЫЙ G650

БЫСТРЕЕ ВСЕХ, ДАЛЬШЕ ВСЕХ,
ВМЕСТИТЕЛЬНЕЕ ВСЕХ

Gulfstream®

«Jet Transfer» празднует восьмой день рождения

В 2012 году бесспорному лидеру российской бизнес-авиации, компании «Jet Transfer», исполняется восемь лет.

Бизнес-авиация – отрасль, где по-настоящему ценится деловая репутация компании, отзывы ее клиентов и способность молниеносно реагировать на последние тенденции в бизнесе, а также предлагать новые перспективные услуги. Компания «Jet Transfer» была основана в 2004 году. За восемь лет работы на авиационном рынке России, «Jet Transfer» сумела не только добиться значительных достижений и стать одним из лидеров отрасли в стране, но и завоевать доверие и лояльность у многих клиентов.

На данный момент авиационный рынок страны – это поле, где с каждым годом становится все большее количество игроков и, как следствие, постоянно увеличивается конкуренция. Поэтому лидирующие позиции компании «Jet Transfer» на этом фоне лишний раз доказывают высокий профессионализм и компетенцию ее сотрудников, стремление предлагать максимально полный и сбалансированный

комплекс услуг по оптимальным расценкам. Иначе говоря, именно высокая конкуренция позволяет компании успешно развиваться, привлекать все новых клиентов и постоянно повышать планку в качестве предоставления услуг.

«Восемь лет – достаточный срок для подведения итогов», – комментирует генеральный директор, Александр Евдокимов. «Мы считаем, что нашей компании удалось многое сделать за это время. Нашими услугами пользуется и нам доверяет огромное число клиентов, среди которых есть также известные люди и бизнесмены».

Руководство «Jet Transfer» с уверенностью смотрит в свое будущее. В дальнейших планах компании – расширение и улучшение качества предоставляемых услуг, закрепление своих позиций на рынке авиации. Основными услугами компании являются: организация чартерных рейсов, предоставление услуг по продаже и менеджменту широкого ассортимента авиационной техники.



Jet Port Charters
AVIATION SERVICES

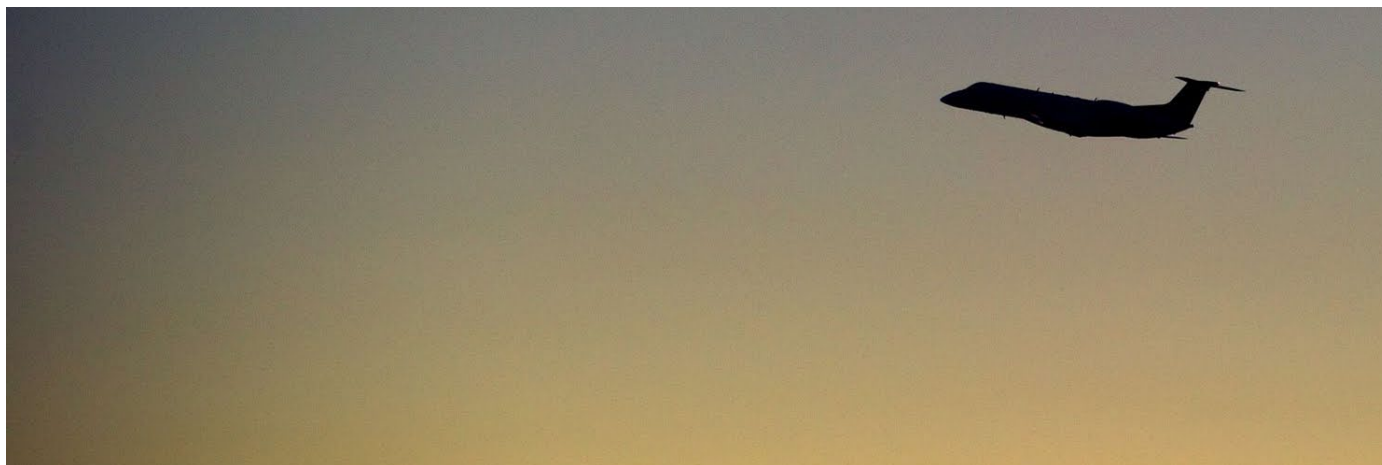
Полный комплекс услуг
в бизнес-авиации

Медицинская авиация
Организация VIP залов



г. Москва, Боровское шоссе, д. 1,
Центр Бизнес-Авиации, оф. 216,
+7(495) 662-8-662, e-mail: sales@jetport.aero, www.jetport.ru

Jet Port Jet Port East Jet Port South Jet Port Region



Меридиан вошел в АОН

ЗАО «Авиакомпания «Меридиан» успешно прошла процедуру сертификации в качестве эксплуатанта авиации общего назначения, по результатам которой авиакомпания получила Свидетельство эксплуатанта авиации общего назначения № АОН-08-12-108.

Как прокомментировали BizavNews в компании, наличие Свидетельства эксплуатанта авиации общего назначения позволяет авиакомпании осуществлять освоение любого нового типа воздушных судов, эксплуатирующихся на рынке бизнес - авиации в течение всего тридцати календарных дней, в то время как данная процедура для коммерческого эксплуатанта занимает минимум три месяца.

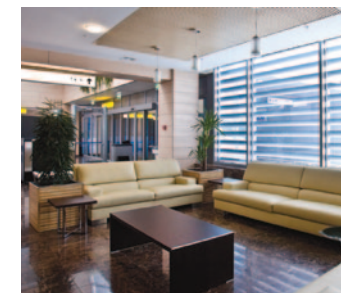
«Основная цель получения сертификата – расширение перечня предоставляемых услуг в целях более полного удовлетворения присутствующего на рынке

спроса, в частности предоставления услуг по менеджменту и/или эксплуатации бизнес джета. Это означает, что в настоящее время ЗАО «Авиакомпания «Меридиан» располагает как Сертификатом эксплуатанта, дающим право выполнять коммерческие воздушные перевозки пассажиров, так и Свидетельством эксплуатанта АОН», - рассказывает Дмитрий Рогачев, коммерческий директор ЗАО «Авиакомпания «Меридиан».

По мнению г-на Рогачева, с получением Свидетельства эксплуатанта авиации общего назначения собственник воздушных судов получает возможность эксплуатации своего самолета в компании, где обеспечение безопасности полета, а это один из основных приоритетов деятельности, отвечает самым жестким предъявляемым требованиям.

В настоящее время авиакомпания является единственным авиаперевозчиком по центральным районам РФ в сегменте деловой авиации, владеющим как Сертификатом эксплуатанта коммерческой гражданской авиации, так и Свидетельством эксплуатанта авиации общего назначения. Основные направления деятельности перевозчика: менеджмент и эксплуатация воздушных судов, выполнение чартерных VIP-перевозок, услуги по организационному обеспечению полетов. Парк воздушных судов, включенных в Сертификат и Свидетельства: три Ту-134 и Gulfstream G450.

КРЫЛЬЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Центр Деловой Авиации
в международном аэропорту Шереметьево

АЭРОПОРТ ШЕРЕМЕТЬЕВО / ТЕРМИНАЛ «А»

ТЕЛЕФОНЫ: (495) 578-50-00 / (495) 926-71-17 / WWW.AVIA-GROUP.RU



В случае ЧП

Международный аэропорт Внуково закупил новое немецкое эвакуационное оборудование для воздушных судов малого класса и бизнес-авиации.

Обеспечение безопасности и бесперебойности полетов – это приоритетное направление работы аварийно-спасательных служб аэропорта Внуково. Новая высокоэффективная аварийно-спасательная техника уменьшит время закрытия аэропорта после авиационного инцидента и снизит риск дополнительных повреждений самолета в ходе его эвакуации до минимума.

90% авиационных инцидентов с повреждением стоек шасси происходит только с одной из них, поэтому применение аварийного трейлера становится как никогда актуальным в случае повреждения носовой или основной стойки шасси.

Использование пневмотканевых подъемников облегчит подъем самолета, выкатившегося за пределы взлетно-посадочной полосы или рулежной дорожки на грунт, а также подъем воздушного судна в случае невыпуска шасси.



Кроме того, быстрым способом эвакуации самолета в случае повреждения носовой или основной стоек шасси является подъем самолета при помощи подъемных строп. Стропы также могут быть использованы для страховки воздушного судна во время его поднятия при помощи домкратов или пневмотканевых подъемников. Теперь в аэропорту Внуково есть комплекты подъемных строп не только для эвакуации широкофюзеляжных и узкофюзеляжных воздушных судов, но и для легких самолетов, включая все коммерческие и частные воздушные суда.

В общей сложности в подразделения аэропорта Внуково поступили: комплект для аварийной буксировки самолета, трейлер грузоподъемностью до 40 тонн (включая подкрыльевой и подфюзеляжный ложементы), система пневмотканевых подъемников для малых самолетов, тележка грузоподъемностью 10 тонн, комплект подъемных строп для самолетов весом не более 15 тонн и два домкрата.



27-29

2012

сентября

Седьмая

международная

выставка

деловой авиации

аэропорт Внуково-3

JETEXPO

MOSCOW 2012

Сертификат IS-BAO у российской компании

Компания «Сфера Джет» - российский оператор деловой авиации - прошла аудит и получила сертификат IS-BAO.

Сертификат IS-BAO (The International standard for business aircraft operations) был разработан международным советом деловой авиации (the International business aviation council, IBAC) для гармонизации различных процедур и требований, принятых на рынке. По мнению представителей совета, гармонизация стандартов необходима, поскольку подобный процесс будет содействовать развитию и глобализации бизнеса деловых перевозок. При разработке единых правил, представители IBAC тесно сотрудничали с Международной организацией гражданской авиации (ICAO).

Подготовка к аудиту для получения сертификата заняла несколько месяцев и потребовала значитель-

ных усилий по систематизации внутренних правил компании. «При подготовке к аудиту нам было необходимо разработать и внедрить руководства по производству полетов, стандарты и технологии выполнения полетов и их наземного обеспечения. При этом аудит позволил провести внутреннюю ревизию и упорядочить порядок взаимодействий между подразделениями компании», - прокомментировал BizavNews генеральный директор компании Андрей Степанюк.

Помимо получения сертификата IS-BAO, оператор, выполняющий полеты на воздушных судах производства Gulfstream (G450 и G150), сейчас осваивает новые типы самолетов. В планах компании также прохождение процедуры получения Европейского Сертификата Эксплуатанта (Aircraft Operator Certificate), а также Российского Сертификата Эксплуатанта АОН.



A Textron Company





INDEPENDENT REPRESENTATIVE

Telephone: +7 (903) 969 56 03
E-mail: sales@bellhelicopter.jettransfer.ru



Bell-429 прилетит на Jet Expo 2012

Компания Jet Transfer примет участие в международной выставке бизнес-авиации Jet Expo 2012 и покажет самый современный вертолет на рынке, Bell-429.



Компании Jet Transfer и Bell Helicopter представят совместную экспозицию. После того, как в 2011 году выставка была перенесена во Внуково, она приобрела дополнительное, более гармоничное дыхание и стала очень удобной как для посетителей, так и для участников выставки. Став самым востребованным вертолетом на российском рынке, вертолет Bell-429 прилетит во Внуково-3. На выставке вертолет представит директор по продажам вертолетов Bell Helicopter в Европе и России Патрик Мулей.

«В любом бизнесе, а тем более в бизнес-авиации, всегда существует потребность в понимании общей картины рынка в данный момент, в отслеживании изменений и новых тенденций и реакции на них, в поиске новых возможностей в развитии бизнеса, - комментирует Михаил Демидов, руководитель отдела по продажам чартерных рейсов Jet Transfer. - Также важно донести до партнеров, чего ты от них ждешь, и знать, могут ли они соответствовать этим ожиданиям. Всегда есть необходимость в площадке, где ты можешь представить свою компанию новым клиентам и партнерам».



«Небесный Феррари» будет в Москве

Итальянская компания Piaggio Aero объявила о своем намерении принять участие в московской выставке JetExpo 2012, которая пройдет с 27 по 29 сентября во Внуково-3.

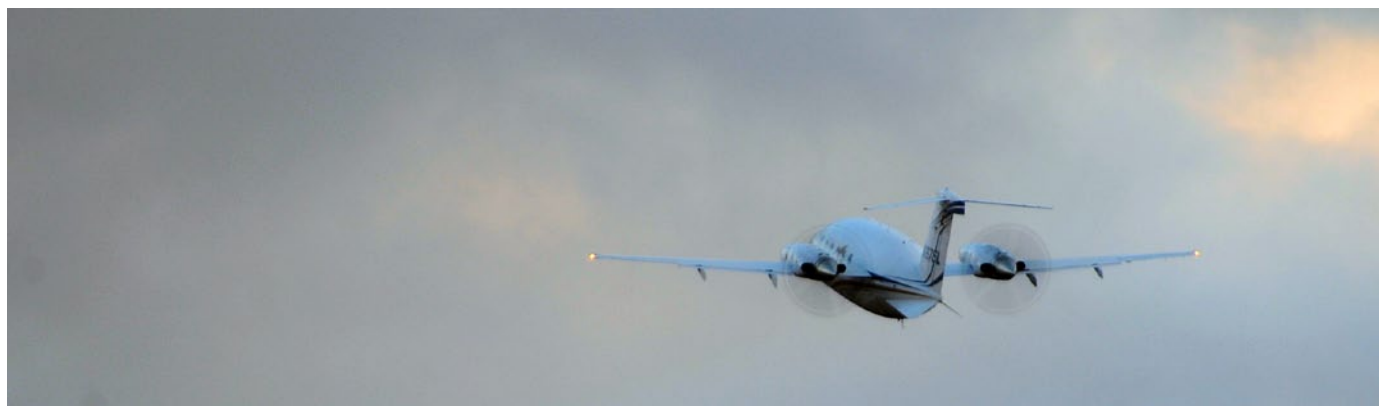
Как комментируют представители компании, несмотря на сложную экономическую ситуацию в мировой экономике, российский luxury-рынок остается стабильно растущим. «На протяжении последних лет JetExpo остается успешной платформой для поиска новых клиентов и поддержки существующих отношений в области бизнес авиации. Наша компания стремится использовать эту возможность для очередной демонстрации нашего Avanti II для российских клиентов», - отмечают в Piaggio Aero.

Компания представит самолет на статической стоянке аэропорта Внуково-3 в течение всей работы выставки. Напомним, что ровно год назад в рамках JetExpo 2011 Piaggio Aero объявила о получении сертификата типа МАК для своего самолета P.180 Avanti II. Сертификат МАК подтверждает, что конструкция самолета, получившего в 2005 г. сертификаты EASA и FAA, соответствует также и российским требованиям. В результате Avanti II может быть зарегистри-

рован в России и эксплуатироваться на территории России.

Одна из главных особенностей самолетов производства Piaggio Aero - оригинальный внешний вид, ярко выделяющийся на фоне классических турбовинтовых самолетов. В первую очередь это касается двигателей с необычным размещением толкающих винтов, которые прикреплены к мотору не спереди, а сзади. Благодаря дополнительным носовым крыльям в передней части фюзеляжа Avanti II безошибочно узнаваем издалека.

Самолет действительно получился на славу. И сейчас это - самый быстрый турбовинтовой аппарат в мире: максимальная крейсерская скорость Avanti достигает 732 км/ч - уровень реактивных бизнес-джетов. В конструкции реализованы самые продвинутые технологии, аэродинамика просто великолепна. Avanti почти целиком выполнен из композитных материалов. Максимальная дальность полета составляет 2595 км. К тому же, самолет весьма экономичен по расходу топлива, комфортабелен, имеет самую тихую пассажирскую кабину среди всех винтовых самолетов и даже некоторых реактивных.



И вновь рост

Al Bateen Executive Airport, входящий в группу Abu Dhabi Airports Company (ADAC), подвел итоги первого полугодия 2012 года. Почти по всем направлениям бизнеса аэропорт показывает весьма впечатляющий результат. Так, например, трафик коммерческих перевозок с начала года в целом вырос на 10%. А деловая авиация за этот период «выросла» и вовсе на 30%.

А всего с начала года Al Bateen Executive Airport принял более 1100 рейсов. При этом 76 клиентов прилетели в аэропорт впервые.

По словам генерального директора Al Bateen Executive Airport Юсуфа аль Хаммади, такие показатели компания достигла по многим причинам.

«Главная из них – это наши инвестиции, благодаря которым, мы сумели запустить новый аэропортовый комплекс DhahiJet FBO, что сразу же привлекло в аэропорт дополнительных клиентов (за прошедший год мы обслужили 124 новых клиента, которые ранее пользовались услугами других аэропортов ОАЭ). Но мы не собираемся останавливаться на достигнутом результате. Понимая, что, несмотря на мировой экономический кризис, деловая авиация в некоторых регионах стремительно развивается, и особенно это ощущается на российском рынке, мы постараемся воспользоваться этой ситуацией и привлечь в наш аэропорт новых клиентов. Наша основная задача на ближайшие три года – превратить Al Bateen Executive Airport в бизнес-аэропорт мирового уровня с предоставлением VVIP услуг пассажирам, а также превратить его в ближневосточный центр по техническому обслуживанию воздушных судов», – продолжает г-н аль Хаммади.

Aurora Aviation осваивает новые сегменты

Aurora Aviation S.A. вместе со своей дочерней компанией Aurora Jet Fuel DMCC будет оказывать полный спектр услуг в сфере обеспечения поддержки полетов по всему миру, включая: заправку воздушных судов авиатопливом; наземное обслуживание; оформление разрешений на пролет и на посадку и оформление полетных планов.

Напомним, что в мае 2012 года Aurora Aviation подписала меморандум с Международным аэропортом Фуджейры о строительстве нового терминала по обслуживанию рейсов бизнес-авиации. В планах Aurora Aviation – строительство полноценного и автономного пассажирского терминала и дополнительных стоянок для воздушных судов. Уже в июне 2012 года швейцарская компания обнародовала свой бизнес-план, который утвержден администрацией аэропорта. На первоначальном этапе для привлечения новых клиентов в компании Aurora Aviation готовы установить минимальные тарифы, и не только на обслуживание в терминале, но и на длительную парковку. Именно вторая опция, как считают эксперты, будет наиболее популярной как среди частных владельцев, так и среди перевозчиков. Ведь время полета до любого крупного эмирата, будь то Дубай или Абу-Даби, составляет не более часа.

Операционное подразделение Aurora Aviation S.A. расположено в Дубае, центральном авиационном хабе на Ближнем Востоке. Головной офис компании расположен в Женеве, в то время как административное и финансовое подразделение – в Лондоне. Владелец Aurora Aviation S.A. является Aurora Progress S.A., расположенная в Швейцарии международная группа компаний, деятельность которой сосредоточена в нефтяном секторе, торговле и поставке топлива, бункеровке судов, а также транспортировке и хранении продуктов нефтепереработки.



Fly Vectra наращивает парк Citation

Британский бизнес-оператор Fly Vectra, базирующийся в London Oxford Airport, получил первый самолет Citation XLS+. Таким образом, в настоящее время парк перевозчика состоит исключительно из самолетов американского производителя. А авиакомпания, которая только в середине февраля текущего года получила свидетельство эксплуатанта UK CAA, становится одним из главных операторов аэропорта London Oxford.



Сейчас в парке Fly Vectra, помимо нового самолета, еще эксплуатируются три самолета Cessna Citation Excel (2011 год выпуска). И именно Fly Vectra в 2015 году станет первым оператором Cessna Latitude в Соединенном Королевстве. Всего же Fly Vectra планирует в ближайшие два года ввести в эксплуатацию порядка десяти самолетов семейства Cessna Citation.

Fly Vectra была образована в 2011 году компанией Vectra Group, специализирующейся на оказании авиационных услуг, включая чартер и менеджмент авиационной техники, в Индии и Шри-Ланке. Возглавил компанию Эдвард Ноэль, действующий пилот и по совместительству совладелец Vectra Group. Приоритетными рынками для продвижения компании Эдвард Ноэль считает страны Центральной Европы, Скандинавии и Россию. А в 2014 году компания планирует открыть собственное FBO в аэропорте Оксфорд и представительства в ряде европейских государств.



Perfect Aviation расширяется в Биггин Хилл

Швейцарский оператор Perfect Aviation ввел в эксплуатацию новый ангарный комплекс в лондонском аэропорту Биггин Хилл. Дополнительный ангар (на четыре самолета класса Challenger 605 и Learjet 45) и офисный центр площадью 1066 кв.м. станет дополнением к ныне существующей инфраструктуре компании.

Решение о строительстве было принято после тщательного анализа работы компании в Великобритании в течение трех лет (с начала работы в Биггин Хилл). В ближайших планах Perfect Aviation – строительство собственного FBO в Биггин Хилл. В Perfect Aviation уверены, что Биггин Хилл в самое ближайшее время станет одним из ключевых аэропортов по обслуживанию рейсов деловой авиации не только на «туманном Альбионе», но и на материковой части Европы.



Perfect Aviation была образована в 2009 году. В настоящее время компания располагает офисами в Москве, Монако, Лиссабоне и Пекине. Штаб-квартира перевозчика находится в Женеве. Примечательно, что Perfect Aviation – единственный европейский бизнес-оператор, официально зарегистрированный на крупной финансовой бирже. Штат сотрудников компании состоит из 60 специалистов из Великобритании, России, Франции, Германии, Китая, Португалии и Словении. Флот Perfect Aviation в настоящее время, помимо самолетов Challenger 605 и Learjet 45, состоит из бизнес-джетов Bombardier: Global XRS и Global 5000, а также Learjet 60.

Помимо выполнения чартерных рейсов, Perfect Aviation занимается менеджментом и продажей самолетов.



Hawker Pacific увеличивает трафик

Компания Shanghai Hawker Pacific - (совместное предприятие Shanghai Airport Authority и Hawker Pacific) сообщила о результатах работы в августе 2012 года в аэропортах Pudong International Airport и Hongqiao International Airport.

Согласно опубликованным данным, за этот период компания смогла обслужить в двух аэропортах (Pudong International Airport и Hongqiao International Airport) рекордное количество рейсов бизнес-авиации, увеличив трафик на 58% и 25% соответственно. А в среднем по итогам восьми месяцев работы в текущем году этот показатель увеличился на 24%. В Shanghai Hawker Pacific прогнозируют в этом году увеличить трафик до рекордных 4000 взлетно-посадочных операций (в прошлом году эта цифра составляла 3400 взлетно-посадочных операций).

Shanghai Hawker Pacific - один из крупнейших комплексов по обслуживанию бизнес-авиации на материковом Китае. Помимо услуг по техническому обслуживанию бизнес-джетов здесь находится крупнейший в стране FBO.

В 2014 году в аэропорту Шанхая начнется реализация программы по расширению ныне существующего комплекса со строительством дополнительных ангаров и модернизацией аэропортовой инфраструктуры, включая проектирование и строительство собственной системы топливообеспечения, а также рулежных дорожек и расширение перрона. Когда бизнес-комплекс заработает на полную мощность, клиентам будет предложено техническое обслуживание, ремонт самолетов и услуги по управлению самолетами. Оперативное управление должно привлечь к сотрудничеству международных и местных владельцев бизнес-джетов и поддержать брокеров и поставщиков сервисных услуг.



ExecuJet приходит в Нигерию

Вслед за Evergreen Apple Nigeria, компания ExecuJet Africa, дочернее подразделение ExecuJet, откроет собственное FBO в столичном аэропорте Лагоса.

Новый комплекс примет первых пассажиров 1 октября 2012 года, говорится в сообщении компании. Таким образом, вслед за Evergreen Apple Nigeria - основным провайдером услуг бизнес-авиации в аэропорту Лагоса, ExecuJet Africa начинает активно развивать бизнес в Нигерии. Новый комплекс расположен в непосредственной близости от взлетно-посадочной полосы и оборудован собственной рулежной дорожкой. Терминал имеет общую площадь в 3000 кв.м. (VIP-зал и комнаты отдыха экипажей). Первоначально в новом FBO на постоянной основе будут базироваться два самолета ExecuJet, а в будущем компания будет предлагать стоянку и другим операторам. Также в ближайшее время компания введет в эксплуатацию ангар, площадью 2100 кв.м. с возможностью технического обслуживания самолетов Bombardier, Dassault Falcon и Hawker Beechcraft.

Напомним, что до настоящего времени компания Evergreen Apple Nigeria была основным провайдером услуг бизнес-авиации в аэропорту Лагоса. Помимо пассажирского терминала нигерийская компания владеет собственным техническим центром по обслуживанию самолетов представительского класса: Bombardier, Hawker Beechcraft, Gulfstream и Cessna, а также активно работает на рынке консалтинга. В ближайших планах Evergreen Apple Nigeria – строительство очередного, третьего по счету, ангара для ТОиР и заключение долгосрочных договоров с топливными компаниями.

Политическая и экономическая стабильность Нигерии позволила стране существенно увеличить приток иностранных туристов, и в связи с этим



компания планирует также до конца текущего года существенно обновить вертолетный парк, приобретя до восьми вертолетов на вторичном рынке. Именно вертолеты - наиболее популярное средство передвижения для туристов в Нигерии. Благодаря наличию современной инфраструктуры, Evergreen Apple Nigeria стала популярной и среди компаний и частных владельцев сопредельных государств.

Evergreen Apple Nigeria в середине апреля текущего года вышла также на рынок кэтеринга. Создав для этого направления дочернюю компанию EAN Catering Limited, Evergreen Apple Nigeria стала за короткий срок крупнейшей в центральноафриканском регионе среди кэтеринговых операторов для бизнес-авиации. Примечательно, что производственные мощности компании располагаются непосредственно в аэропорту. За неполные два месяца работы компании в новом сегменте ее постоянными клиентами стали 14 компаний, среди которых крупные международные операторы бизнес-авиации VistaJet, Avjet Corporation, Hangar8 и Elit'Avia.

В текущем году Evergreen Apple Nigeria продолжит инвестировать в авиационные объекты Нигерии. В частности, большие планы компания связывает со строительством FBO в «нефтяной» столице страны – городе Абуджа.



Rizon Jet добавляет новый регистр

Катарский оператор бизнес-авиации Rizon Jet существенно расширил перечень услуг в аэропортах Доха и Лондона (Биггин Хилл). 17 сентября компания получила официальное разрешение Департамента гражданской авиации Арубы на техническое обслуживание и ремонт бизнес-джетов с регистрацией острова. Также в Rizon Jet сообщили, что в обоих аэропортах компания также приступает к техническому обслуживанию самолетов Learjet 45 и Bombardier Challenger 300 (EASA Part-145).



Авиакомпания Rizon Jet была основана в 2006 году. Штаб-квартира компании расположена в Дохе, Катар. Компания также имеет представительства в Бахрейне, Великобритании, ОАЭ. Компания специализируется на предоставлении полного спектра эксклюзивных услуг в области частной авиации от аренды самолетов, технического обслуживания, управления, обслуживания VIP-терминалов до продажи самолетов, финансирования и консалтинга. В начале 2013 года компания приобретет Airbus ACJ319, а в течение этого года приступит к эксплуатации Bombardier Global Express и Cessna Citation 560. В настоящее время парк перевозчика состоит из самолетов Challenger 605 и Hawker 900XP.



Возвращение

После трехмесячного перерыва компания Copterline возобновляет вертолетное сообщение между Таллинном и Хельсинки.

В октябре с понедельника по четверг вертолет AgustaWestland AW139 будет летать 10 раз, а по пятницам 12-14 раз в день, пишет Uudised со ссылкой на Kauppalehti.

До этого вертолет находился три месяца на обслуживании. Раз в четыре года обслуживание должно проводиться в большем объеме, нежели обычно, расска-

зал владелец и исполнительный директор Copterline Кари Лютгберг.

Следующий перерыв в полетах намечен на рождественский период. После этого вертолет будет курсировать в обычном режиме.

По словам Лютгберга, линия востребована, и в этом году услугами фирмы должны воспользоваться около 18 000 пассажиров. Оборот текущего года, по предварительным оценкам, составит 2,5-3 млн евро.



Мода на рекорды

Вслед за дуэлью между Cessna и Gulfstream за скоростное превосходство в воздухе, кампанию грандам мирового авиастроения составил и Boeing, а вернее его «бизнес»-подразделение. BBJ 737-700 компании Samsung, выполнявший рейс из Лос-Анджелеса в Окленд (Новая Зеландия) для установки VIP-интерьера, установил новый рекорд скорости между этими городами, преодолев расстояние в 10479 км за 13 часов, 7 минут и 54 секунды, что впрочем, не намного «быстрее», чем аналогичный коммерческий лайнер.



Однако компания Boeing Business Jets не стремилась занять первое место в споре самого быстрого гражданского самолета, а всего лишь продемонстрировала своим заказчикам и потенциальным покупателям в действии заявленные характеристики. При взлете из Лос Анжелеса количество топлива, заправленного в самолет, соответствовало суммарному весу интерьера, который будет установлен в Окленде. После посадки в новозеландской столице в топливных баках лайнера осталось ровно столько керосина, сколько компания заявляет в своей технической документации. Кроме этого, пилоты лайнера для обеспечения «прозрачности» эксперимента во время полета использовали разные эшелоны и режимы полета.

В настоящее время Boeing Business Jets поставил своим клиентам 157 самолетов (BBJ1, BBJ2 и BBJ3).



Первая группа пилотов G650 уже проходит обучение

Флагман Gulfstream Aerospace уже почти две недели пребывает в официальном статусе. И одобрение авиационными властями G650 дало возможность компании FlightSafety International начать переподготовку гражданских пилотов на этот тип самолета.

Всего через три дня после получения сертификата, 10 сентября 2012 года, компания FlightSafety приняла в своем учебном центре в Саванне первую группу из 16 пилотов, сообщает AIN. Они будут в течение 3,5 недель проходить начальную подготовку на G650. Для организации учебного процесса центр имеет в своем распоряжении два комплексных пилотажных тренажера, одобренных FAA, четыре графических пилотажных тренажера, а также штат из 14 летчиков-инструкторов. Один из этих тренажеров также имеет сертификацию EASA, а остальные должны получить ее до конца этого года.

FlightSafety в настоящее время строит еще два тренажера G650 и планирует ввести их в строй в 2014 году. В течение всего прошлого года компания осуществляла подготовку на тренажерах G650 заводских пилотов Gulfstream, а на графических тренажерах проводила тренинги по техническому обслуживанию этих бизнес-джетов. Графические пилотажные тренажеры G650 (graphical flight simulators (GFS)) FlightSafety имеют промежуточное одобрение FAA уровня C и поэтому они могут использоваться для подготовки заводских пилотов.

«Благодаря нашей тесной работе с Gulfstream мы смогли продемонстрировать FAA, что тренажер работает так же, как и самолет, хотя самолет на тот



момент не имел сертификата типа», отмечает Дэвид Давенпорт, вице-президент FlightSafety и генеральный менеджер центра в Саванне. В настоящий момент сертификация по уровню D этих тренажеров находится на рассмотрении в FAA.

Также недавно стало известно, что G650 скорее всего станет основоположником нового семейства самолетов Gulfstream Aerospace. Как сообщает Aviation Week, недавно Gulfstream подал в патентный комитет заявку о регистрации серии обозначений новых программ, от G180 до G890. И по мнению издания, следующий представитель нового семейства (скорее всего, это будет укороченная версия G650) уже прорабатывается конструкторами и будет представлен общественности в следующем году.

В России о своей готовности обслуживать G650 уже заявила компания Jet Aviation Vnukovo.



Вертолетостроители и поклонники

Интернет открыл новые возможности для доступа к информации. Вертолетостроение – не исключение. Недавно были опубликованы данные (на начало сентября 2012 г.) по количеству «фанатов» у вертолетостроителей в Facebook.

Итак:

- **Bell Helicopter - 32641**
- **Eurocopter - 12526**
- **Sikorsky - 3112**
- **Robinson Helicopter - 2983**
- **American Eurocopter - 2435**
- **Hindustan Aeronautics Limited - 1832**
- **AgustaWestland - 1556**
- **Eurocopter Philippines - 637**
- **Eurocopter Canada - 471**
- **Russian Helicopters - 159**
- **Enstrom Helicopter Corporation - 142**
- **Eurocopter Mexico - 134**
- **PZL Swidnik S.A. - 110**
- **MD Helicopters - 82**
- **Scott's - Bell 47, Inc. - 80**
- **Erickson Air-Crane - 62**

Ничего удивительного, что американская «любимица» - Bell Helicopter уверенно занимает первое место. Вместе с Eurocopter Bell серьезно опережает участников «забега». Индийская HAL сумела обойти AgustaWestland. К сожалению, остальные – не набрали даже 1000 фанатов.

Евгений Матвеев, Вертолетные заметки

Скоро будет готов первый российский AW139

Холдинг «Вертолеты России» и итальянская компания AgustaWestland планируют до конца 2012 года поставить заказчику первый собранный в России вертолет AW139. Как сообщил сегодня журналистам гендиректор холдинга «Вертолеты России» Дмитрий Петров на международной авиационно-космической выставке «ИЛА-2012» в Берлине, совместное предприятие уже начало функционировать, и с конца июля на стапеле находятся в сборке несколько вертолетов. «Первая машина будет сдана заказчику уже в этом году - в декабре», - сказал Д.Петров, сообщив, что сейчас в производстве находится три вертолета.

Отвечая на вопрос, будут ли на эти вертолеты устанавливаться какие-то российские комплектующие, Д.Петров сказал: «У нас есть планы по дополнению итальянской комплектации. Хотя итальянской она является условно, это комплектация со всего мира. Двигатели американские, авионика французская и

так далее. Это - проект международный».

По неофициальным данным, общий объем инвестиций в сборочное производство составил примерно 40 млн евро, включая передаваемую СП лицензию, земельную площадку, оборудование. Ежегодно СП должно собирать не менее 24 машин. Произведенные в России вертолеты AW139 будут поставляться российским потребителям, а также экспортироваться в страны СНГ и другие государства. Срок окупаемости проекта - не позднее 7 лет.

Местом для размещения СП выбран подмосковный поселок Панки, вблизи инженерно-технического центра компании «Вертолеты России».

СП создано на паритетных условиях. Финансирование осуществляется в равных долях - 50 на 50 и, соответственно, поровну будет делиться прибыль.



Приведут в соответствие

Государственная дума приняла в первом чтении законопроект, приводящий Воздушный кодекс РФ в соответствие с требованиями Конвенции о международной гражданской авиации. В соответствии со статьями конвенции, каждое договаривающееся государство обязуется сотрудничать в обеспечении максимально достижимой степени единообразия правил, стандартов и процедур международной аэронавигации.

В марте 2009г. в стандарты конвенции, устанавливаемые Советом международной организации гражданской авиации, были внесены изменения, касающиеся требований к системам управления безопасностью полетов. Внесение поправок требует законодательного уточнения требований к Государственной системе обеспечения безопасности полетов в гражданской авиации РФ и определения порядка ее функционирования.

Как пояснил в ходе пленарного заседания заместитель министра транспорта РФ Сергей Аристов, на сегодняшний день часть критически важных для обеспечения безопасности полетов функций государства не реализована в законах РФ. К указанным функциям, в частности, относятся осуществление мониторинга состояния элементов контроля за состоянием безопасности полетов, а также сбор, анализ и защита от нецелевого использования информации по безопасности полетов.

Как считают авторы законопроекта, реализация международных стандартов на государственном уровне позволит избежать мер ограничительного характера в отношении российских авиаперевозчиков со стороны авиационных администраций иностранных государств и создаст благоприятные условия для безопасного развития гражданской авиации.

Bombardier готовит замену Learjet 60XR

По информации Flightglobal, канадский производитель Bombardier подтвердил намерение начать разработку уменьшенной версии полностью композитного бизнес-джета Learjet 85.

Learjet 85, по мнению Bombardier, должен создать новую категорию бизнес-джетов и занять нишу между среднеразмерными самолетами традиционной дальности и суперсредним сегментом. Тем не менее, уже сейчас ясно, что Bombardier не собирается выпускать из поля зрения и традиционные средние бизнес-джеты, тем более, когда у компании уже есть новейший и самый значительный за последние десятилетия самолет.

«Я думаю, что для нас есть возможность «втиснуть» между 75 и 85», говорит Ральф Акс, вице-президент и генеральный менеджер подразделения Learjet.

Ведь в суперлегком сегменте, которой сейчас стал

нижней точкой интереса рынка, у производителя есть Learjet 45XR, который в 2013 году будет заменен обновленной моделью Learjet 75. И, по словам Ральфа Акса, инвестиции Learjet 85 должны стать точкой отсчета новой платформы, которой необходимо развиваться. На вопрос журналистов о возможном названии нового самолета как Learjet 80, г-н Акс невозмутимо пошутил: «Не обязательно. Это может быть и 81».

Нынешний представитель Bombardier в среднем сегменте пока борется за свое будущее. Learjet 60XR имеет сильную эмоциональную связь с внутренним миром компании, так как это последний самолет, полностью спроектированный и построенный в Вичита. Learjet 85 только собран здесь, а большинство его деталей изготовлены в Мексике или в Ирландии.

Bombardier приостановил производство Learjet 60XR в начале сентября 2012 из-за снижения продаж.

Learjet 85 вызывает неподдельный интерес на выставках



VIP-вертолеты ВВС стоят без дела

Пять легких вертолетов европейской компании Eurocopter, приобретенные в 2011 году по личному распоряжению министра обороны России Анатолия Сердюкова, оказались невостребованными в Вооруженных силах, пишет газета Известия. Все пять вертолетов уже два месяца стоят на аэродроме Чкаловский, при этом никаких полетов и тренировок военными летчиками не проводится. По словам источника газеты, такая ситуация продлится до тех пор, пока руководство Минобороны не определится, как будет использовать машины. «Все пять поставленных в июне вертолетов Eurocopter до сих пор никак не оформлены и не зарегистрированы. Никаких полетов не проводится. Это пока просто груды металла. Они находятся на хранении в 929-м ГЛИЦ (Государственный летно-испытательный центр) Минобороны и стоят на аэродроме Чкаловский в Подмосковье», — рассказал собеседник «Известий».

В 929-м ГЛИЦе «Известиям» объяснили, что вертолеты находятся в ведении МТО (материально-техническое обеспечение) ВВС, «они просто стоят на приколе», и дальнейшая их судьба пока не известна. В настоящий момент специалисты военного ведомства заняты переводом летно-эксплуатационных инструкций для вертолетов, которые представлены на английском и французском языках.

В компании Eurocopter «Известиям» пояснили, что не вправе разглашать условия контракта с Минобороны, однако подчеркнули, что полеты на их вертолетах в России невозможны без предварительного обучения в одном из центров Eurocopter — в России или во Франции.

В ответ на эту публикацию Минобороны уже ответило. «Данная авиатехника будет задействована

для выполнения транспортных и специальных задач в интересах военного ведомства. В ходе ее эксплуатации планируется провести оценку возможности использования данных вертолетов в подготовке молодых авиационных специалистов для нужд ВВС России», — говорится в сообщении «Интерфакс».

Все машины, поступившие в пользование министерства обороны РФ, в настоящий момент оформлены в соответствии с нормами российского законодательства, и им присвоены государственные регистрационные номера. Опыт эксплуатации иностранной авиационной техники на аэродроме Чкаловский будет использован российскими научно-производственными предприятиями для практического ознакомления с отработанными зарубежными технологиями в области вертолетостроения.

Всего Минобороны РФ планирует закупить около 50 таких машин. По словам информированного источника, хотя объявленный в начале года тендер на закупку 50 легких многоцелевых вертолетов (43 однодвигательных и 7 двухдвигательных) суммарной стоимостью 6,5 млрд рублей министерство обороны РФ отменило, о чем официально было объявлено на сайте госзакупок, реально переговоры продолжались. «Стороны договорились провести испытания вертолетов и после этого принять окончательное решение о их закупке», — сказал он.



По его словам, данные испытания должны опровергнуть заключение аукционной комиссии, которая пришла к выводу, что тактико-технические и летные характеристики представленных на тендер вертолетов не в полной мере отвечают предъявляемым Минобороны РФ требованиям.

Три легких однодвигательных AS350B3 Ecureuil и два двухдвигательных AS355NP Fennec были переданы Минобороны в июле 2012 года для оценочных испытаний. Предполагалось, что затем эти машины, которые исполнены в VIP-компоновке, будут использоваться для перевозки руководителей Минобороны, а также высшего командного состава Вооруженных сил. Причем AS355NP Fennec получат российское вооружение и будут перевозить военачальников на учениях и в зонах боевых действий.

Близкое дыхание Олимпиады

В рамках прошедшей 7 сентября 2012 в Геленджике конференции «Развитие деловой авиации в южных регионах России», организованной Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации, специалисты компании «ДжетПорт Юг» поделились своим видением ситуации с обслуживанием рейсов бизнес-авиации в аэропорту Сочи в период проведения Зимней Олимпиады 2014.

По мнению экспертов компании, аэропорт Сочи столкнется с небывалым (в относительном измерении) ростом рейсов бизнес-авиации в период проведения Игр. Обычно среднесуточное движение деловой авиации в феврале не превышает 2,5 взлетно-посадочных операций. И трудно представить, как небольшой южный аэропорт сможет принять более 200 рейсов деловой авиации в сутки. Для сравнения – в день церемонии открытия Олимпийских Игр 2012 в Лондоне было зафиксировано 215 рейсов деловой авиации (в аэропортах Luton, Farnborough, Biggen Hill и Stanstead), и это не считая литерных рейсов глав государств. При этом главная воздушная гавань Лондона, аэропорт Хитроу, был закрыт для бизнес-джетов на весь период проведения Олимпиады. 215 рейсов, при обычном среднесуточном трафике июля 141 рейс в день. То есть прирост количества рейсов составил только 52%. В Сочи такой прирост может составить в пиковые дни до 7000%!

Острую нехватку в аэропорту Сочи парковочных мест для воздушных судов деловой авиации операторы ощущают уже сегодня. Действует жесткий НО-ТАМ, позволяющий находиться на стоянке не более 2 часов. Бизнес-джетам после высадки пассажиров будет необходимо улетать из Сочи в соседние аэропорты для, так называемого, отстоя. Соответственно, трафик увеличится, создавая дополнительную нагрузку на службу УВД, которой и без этого тяжело обслуживать поток рейсов, заходящих на посадку



и взлетающих с одним курсом. Частично проблему парковки решило приобретение обслуживающей компанией «ДжетПорт Юг» универсального буксировочного оборудования, позволяющего буксировать все типы бизнес-джетов, но этого все равно недостаточно.

Обслуживание в зимнее время накладывает свои ограничения. В настоящее время в аэропорту имеется лишь 1 (одна!) машина облива спецжидкостью. Снег, безусловно, редкое явление для Сочи даже в феврале, но его появление в пиковые моменты парализует нормальную работу аэропорта. Отсутствие зоны таможенного контроля и пункта пропуска в аэропорту Сочи может свести «на нет» все усилия по качественной транспортировке VIP-гостей международных рейсов в/из Сочи. В данном случае все надежды на улучшение ситуации свя-

заны с предстоящим вводом в строй нового VIP-терминала в 2013 году.

На данный момент, безусловно, рано говорить о предстоящем событии с точки зрения профессионала, ожидающего коллапса. В разработке находится специальная программа мероприятий. Главное, чтобы все без исключения ее пункты были выполнены к 6 февраля 2014 года.

«Но что бы ни ожидало наших клиентов в период Олимпиады, можно быть уверенными в одном – компания ДжетПорт Юг, как обычно, сделает все необходимое для того, чтобы каждый рейс бизнес-авиации был обслужен на высшем уровне: от подачи флайт-плана до накрахмаливания бортовых салфеток», – комментируют в компании «Джет Порт Юг».



Россия имеет большой потенциал для роста

В преддверии седьмой международной выставки деловой авиации Jet Expo 2012 своим видением тенденций на мировом рынке производства бизнес-джетов с читателями BizavWeek поделился Франсуа Шазель, Вице-президент по продажам Airbus Corporate Jets.

Г-н Шазель, многочисленная армия аналитиков продолжает спор о восстановлении рынка бизнес-авиации после мирового кризиса конца нулевых годов. По Вашему мнению, «покупательская способность» восстановилась, особенно в «высшем» сегменте рынка бизнес-джетов, на котором работает Airbus, или понадобится еще время для возвращения на докризисные показатели?

Как вы знаете, авиационная отрасль имеет циклический характер развития. История нам продемон-

стрировала одну очень важную закономерность: неважно, что послужило причиной экономического спада, процесс восстановления экономики будет проходить намного сильнее и быстрее. Сегодня мы видим, что процесс восстановления экономики идет более быстрыми темпами, чем предсказывали аналитики. Мы наблюдаем высокую заинтересованность к самолетам «премиум» сегмента со стороны покупателей из разных стран, включая и Россию. Однако я был бы настороженно оптимистичен, говоря о том, что рынок окончательно вернулся к докризисным показателям. Думаю, что должно пройти еще некоторое время, прежде чем это произойдет.

В конце 2011 года Airbus Corporate Jets осторожно прогнозировал рост поставок и заказов на новые лайнеры. Как в настоящее время Вы оцениваете прошлогодний прогноз?

В нынешних нестабильных экономических условиях тяжело делать какие-либо прогнозы, особенно на ближнесрочную перспективу. Кроме того, было бы неправильно давать какую-либо оценку относительно заказов и поставок в 2012 году настолько заранее до окончания календарного года. Могу сказать, что мы намерены выполнить поставленные задачи. Наши самолеты продолжают завоевывать все новых заказчиков, и мы ожидаем получения еще ряда заказов до конца этого года.

Крупнейшие авиапроизводители в своих отчетах отмечают тренд «разворота» рынка в сторону развивающихся стран, включая страны BRIC. Делает ли Airbus Corporate Jets упор именно на эти рынки, или компания продолжает работу по

традиционной и отработанной схеме взаимодействия с потенциальными клиентами со всего мира?

Успех любого бизнеса заключается в общении с широким спектром клиентов со всего мира и в индивидуальном подходе к каждому заказчику. Мы не исключение в этом вопросе. Наша компания всегда практиковала работу с потенциальными клиентами со всего мира, будь то частные лица, правительства, крупные корпорации, чартерные операторы. Тем не менее, мы не можем оставаться в стороне от тех важных экономических процессов, которые происходят сейчас. Поэтому еще одно важное условие — быть гибким и восприимчивым к меняющейся среде. Мы видим тот бурный рост, который происходит в развивающихся экономиках. Китай и Индия сейчас демонстрируют одни из самых высоких показателей экономического подъема, очень бурными темпами происходит развитие авиационного сектора в Бразилии, а Россия по числу миллиардеров опережает многие страны мира. Поэтому, неудивительно, что в своей работе мы делаем особый акцент на этих рынках.

Насколько важен для компании российский рынок? Наблюдается ли здесь рыночный потенциал и спрос на большие деловые самолеты?

Российский рынок, несомненно, имеет большой потенциал для роста. По нашим прогнозам рост в этом регионе будет больше, чем в среднем по миру. Высокие цены на нефть, экономический подъем, рост покупательной способности, — все это говорит о том,



продолжение

что этот регион является одним из ключевых с точки зрения спроса на деловые самолеты. Именно поэтому мы в очередной раз привозим свой самолет для участия в выставке Jet Expo. В этот раз мы представим самолет ACJ319 с эксклюзивным салоном от дизайнерского бюро Альберто Пинто. Самолет эксплуатируется чартерной компанией Acropolis Aviation.

Недавно Airbus Industries объявила о строительстве завода в США. Планируется ли на производственных мощностях американского завода производить самолеты семейства ACJ?

Речь идет о строительстве линии сборки в городе Мобил, штат Алабама. Там планируется осуществлять финальную сборку пассажирских самолетов семейства A320 для нужд перевозчиков Северной Америки. Что касается производства деловых самолетов, то оно будет осуществляться как и прежде в Европе.

Airbus и Boeing - бесконечное ралли с практически равными возможностями у обеих компаний на рынке. С помощью каких маркетинговых инструментов, по Вашему мнению, Airbus в будущем сможет занять лидирующее положение в сегменте бизнес-авиации?

Да, мы активно конкурируем с Boeing в «высшем» сегменте деловых самолетов. И могу сказать, что очень успешно. Так, последние 8 лет Airbus Corporate Jets опережает Boeing по количеству заказов в этом сегменте, тогда как последние 5 лет мы занимаем свыше 60% рынка по поставкам самолетов «премиум-сегмента». Наше лидирующее положение в этом сегменте об-

условлено рядом факторов. Мы предлагаем самое современное на сегодняшний день семейство самолетов, наши лайнеры имеют самый широкий и просторный салон, что предоставляет огромный ряд преимуществ как для эксплуатантов, так и для пассажиров. По нашему опыту, именно удобство и многофункциональность салона являются определяющим фактором при выборе бизнес-джета. Так что наш салон вне конкуренции.

Г-н Шазель, по роду своей деятельности Вы общаетесь с людьми из многих стран и регионов. В какой стране комфортнее работать? С какими основными проблемами Вам приходится сталкиваться в той или иной стране?

Наш рынок - это весь мир. Как вы правильно отметили, по долгу службы мне приходится общаться с представителями разных стран, где, несомненно, есть свои культурологические и национальные особенности, правила этикета, язык и т.д. В нашей компании большое внимание уделяется индивидуальному подходу к каждому клиенту. Мы стараемся построить доверительные отношения с каждым заказчиком и внимательно относимся к их пожеланиям.

Я говорю по-русски, и это очень пригодилось, когда я продал свой первый бизнес-джет в России. Я также продал свой первый бизнес-джет в Китае.

Я также принял участие в разработке новой концепции салона, известной как Phoenix. Эта концепция была создана специально для азиатского рынка. Одним из важных элементов салона стал большой круглый стол, так как именно вокруг него сконцентрирована вся семейная жизнь в Азиатских странах.

Нам важно, чтобы наши пассажиры чувствовали себя на борту как дома.

Но это еще не все: при желании стол можно конвертировать в квадратный, что наилучшим образом подходит для таких популярных игр в Азии, а особенно в Китае, как Mah Jong.

Насколько работа в компании влияет на Ваше «нерабочее время»? Чем Вы увлекаетесь помимо авиации?

Командировки и встречи с клиентами занимают практически все мое время....

Ваше мнение о Jet Expo.

Выставка Jet Expo является главным событием в мире деловой авиации в регионе. Ежегодно эта выставка привлекает крупных производителей и операторов в этом сегменте. Это хорошая возможность показать свою продукцию и поделиться самыми последними новостями. Наша компания в очередной раз принимает участие в Jet Expo. Мы хотим показать наш замечательный самолет и пусть посетители сами оценят тот непревзойденный комфорт и удобство, которые предоставляет салон нашего самолета.

Мы видим, что за последние годы интерес публики к подобного рода мероприятиям значительно возрос. Выставка стала важной площадкой для встреч и деловых переговоров.

Хотел бы особенно отметить продуманную организацию стендов и статической экспозиции, а именно то, что они расположены в одном месте, на территории аэропорта. Это очень удобно для посетителей.



Томительное ожидание

Менее недели, и Москва на несколько дней превратится в мировую столицу бизнес-авиации. В конце сентября в аэропорту Внуково стартует очередная, седьмая по счету, выставка Jet Expo 2012. Единственная и крупнейшая выставка деловой авиации в России и СНГ пройдет 27—29 сентября на территории Центра деловой авиации «Внуково-3». По словам организаторов Jet Expo 2012, перенос выставки на конец сентября объясняется стремлением не пересекаться с другими событиями этого месяца: инвестиционным форумом «Сочи-2012» и ключевыми яхтенными мероприятиями.

О подготовке к предстоящему мероприятию, о приятных сюрпризах для участников и посетителей, а также о многом другом рассказывает Управляющий директор Jet Expo 2012 Никита Горчаков.

Никита Александрович, за два месяца до начала JetExpo 2012 как оцениваются перспективы наполнения выставки участниками и экспонатами на статической площадке?

Мы ведем активную работу с потенциальными участниками выставки. Сейчас у нас уже не осталось свободных площадей, и в течение этой недели мы начинаем монтаж выставочных стендов, а в среду планируется прилет первых самолетов. По нашим прогнозам, нынешняя выставка и по количеству участников, и по количеству самолетов, представленных на статической площадке, будет самой крупной в истории Jet Expo. К тому же, мы очень рады видеть среди наших участников новые компании, которые, благодаря возможностям Jet Expo, смогут впервые заявить о себе на российском рынке.

Расскажите подробнее об участниках выставки. Уже известно, какие новинки будут представлены в этом году?



В этом году наших гостей ожидает много новинок от ведущих авиапроизводителей. В частности, впервые в России будет показан флагман компании Bombardier – Global 6000. Участие в Jet Expo 2012 уже подтвердили все гиганты мирового авиастроения: Bombardier, Embraer, Airbus, Hawker Beechcraft Corporation, Cessna, Dassault Aviation, AgustaWestland, Bell Helicopter и многие другие. На статической стоянке производители продемонстрируют около 40-ка воздушных судов, включая Airbus ACJ319, Gulfstream G550, Gulfstream G450, Bombardier Global 6000, Bombardier Challenger 300, Dassault Falcon 7x, Daher-Socata TBM 850, Hawker Beechcraft 4000, Embraer Legacy 650 и ряд других. Многие из них прилетят на выставку впервые.

Также в отличие от прошлых лет на Jet Expo 2012 будут представлены другие виды VIP-транспорта – яхты и дорогие автомобили. В выставке примут участие представители крупнейших верфей, специализирующихся на судах длиной более 60 м, среди которых такие гиганты, как Lurssen, Feadship, Amels, Benetti и многие другие.

Деловая программа. Какие мероприятия пройдут в этом году?

В этом году участников и посетителей выставки ждет насыщенная деловая программа с участием представителей компаний-производителей воздушной техники, аэропортов и операторов деловой авиации. Пожалуй, впервые в истории выставки состоится круглый стол «Масс-медиа и бизнес-авиация». Мероприятие призвано наладить диалог между участниками рынка и отраслевыми СМИ и вывести

продолжение ►

их взаимодействие на новый уровень. Руководители ведущих российских и мировых отраслевых изданий и порталов поделятся с аудиторией своим опытом правильного позиционирования компании в средствах массовой информации, расскажут о том, как выглядит отечественный рынок деловой авиации в глазах российского и западного бизнес-сообществ. Кроме этого, ОНАДА России в первый день выставки проведет два мероприятия: «Открытая встреча», на которой представители Ассоциации расскажут о текущей деятельности ОНАДА, предстоящих мероприятиях, международном сотрудничестве, а также круглый стол «Сервисные услуги в бизнес-авиации», который будет интересен заказчикам и потребителям этих услуг: операторам воздушных судов, брокерам, представителям владельцев бизнес-джетов и всем, кто работает на рынке бизнес-авиации. Компания Gulfstream также проведет ряд семинаров для эксплуатантов самолетов Gulfstream и потенциальных покупателей.

Второй день выставки станет корпоративным днем. В рамках Jet Expo компании будут работать по индивидуальным сценариям.

Заключительным аккордом станет Конкурс стюардесс «Золотая ласточка», который пройдет в пятницу. Ну и последний день - «Неформальный день». Частные мероприятия участников выставки, а в перерывах — демонстрация кинофильмов о небе и авиации.

Получается, что формат JetExpo в этом году поменялся. С чем это связано, и не произойдет ли в будущем «размытия» выставки?



Я бы не сказал, что формат сильно поменялся. JetExpo всегда была и будет, прежде всего, авиационной выставкой. Яхтенная экспозиция займет не больше 10% площадей.

Другое дело, что на месте оставаться нельзя, и нужно понемногу меняться каждый год, чтобы успевать за очень динамичным рынком. Изменения на JetExpo происходят во многом благодаря объединению организаторов с издательским домом LuxMedia Group, которому принадлежат издания Altitudes и Yachts. Мы считаем, что рынки бизнес-авиации, яхт и предметов роскоши в России и странах СНГ, несмотря на непростую экономическую ситуацию, остаются стабильными и продолжают расти.

Что касается сектора мегаяхт, то мы очень приди-

чиво подходим к выбору яхтенных компаний. Все наши участники — это известные мировые бренды. Мы уверены, что появление на выставке яхт позволит привлечь новых клиентов, которые рассматривают возможность приобретения, как яхты, так и бизнес-джета. Поэтому ни о каком «размытии» речи идти не может - самолеты и яхты естественным образом дополняют друг друга.

В целом, мы понимаем, что в силу региональной специфики JetExpo никогда не станет крупнейшей B2B-выставкой деловой авиации в Европе, мы всегда обречены быть «ведомым» у главного события в индустрии — EBACE. Однако стать мероприятием №1 для конечных потребителей, то есть главным B2C-шоу, нам вполне под силу. Именно в этом направлении мы и будем развиваться.



Avinode Business Intelligence Newsletter

Представляем Вам еженедельный обзор Avinode о состоянии рынка бизнес авиации в Европе.



Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. С момента своего запуска в 2001 г. Avinode быстро превратился в промышленный стандарт для операторов и брокеров бизнес-авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных самолетов и стоимости

летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

Как обычно, в обзор входят несколько критериев оценки состояния деловой авиации в Европе. Надо понимать, что система бронирования может предоставить сведения о запросах операторов и интересе к тому или иному рейсу или типу самолета. А сведения о том, был ли совершен рейс или нет, остаются за рамками данного исследования. То есть оценка состояния деловой авиации является косвенной, хотя дает представление об активности рынка бизнес-авиации.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Запросы на выполнение рейсов
- Количество Empty Legs
- Индекс наличия свободных самолетов
- Индекс спроса
- Индекс стоимости летного часа в мире, в США и в Европе
- Стоимость летного часа самых популярных самолетов в системе Avinode
- Самые популярные аэропорты прибытия

Запросы на выполнение рейсов.

Таблица показывает количество запросов на выполнение рейсов в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	90	44	45	50	16	24	61	180
Великобритания	54	74	191	75	14	48	65	403
Франция	49	139	269	82	7	83	195	331
Италия	42	117	82	61	17	44	190	192
Австрия	15	15	16	9	1	4	46	45
Швейцария	23	50	76	43	8	12	29	161
Россия	79	67	66	97	49	26	8	752

Количество Empty Legs.

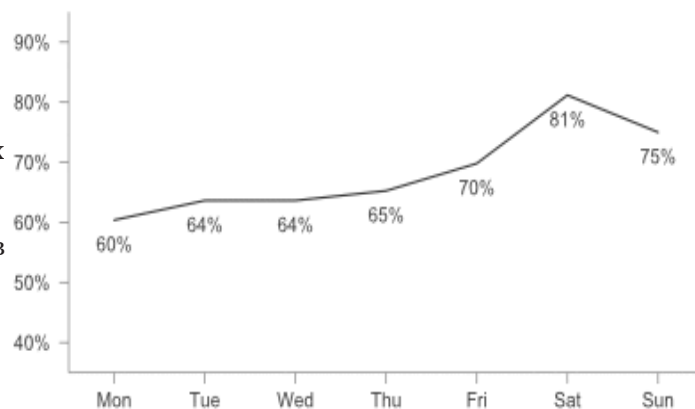
Для лучшего понимания, где в настоящий момент выполняются полеты, ниже приводится таблица предложений Empty Legs в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	28	2	11	2	2	5	4	13
Великобритания	2	47	12	3	2	6	4	21
Франция	18	11	15	7	2	5	4	18
Италия	1	4	7	13	2	3	0	7
Австрия	0	0	0	0	7	1	1	4
Швейцария	3	5	5	1	5	3	1	9
Россия	3	1	3	3	1	4	1	19

продолжение

Индекс наличия свободных самолетов

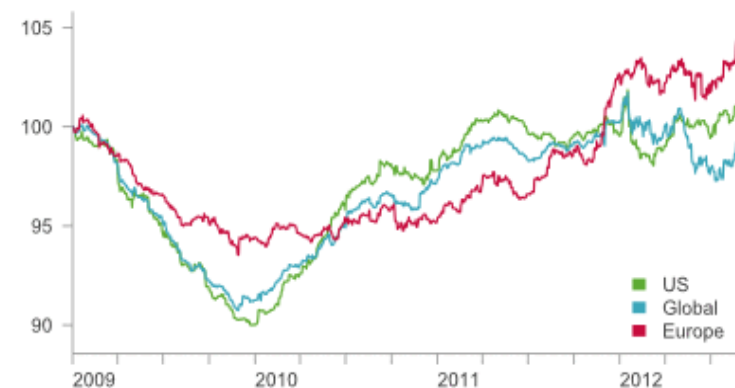
Индекс наличия свободных самолетов показывает процент от общего числа зарегистрированных в Avinode самолетов, доступных на европейском рынке в ближайшие 7 дней.



Самолет считается доступным, когда в период 00:00-23:59 с ним не производятся никакие действия.

Индекс стоимости летного часа.

Индекс показывает среднюю мировую стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для всех зарегистрированных в Avinode самолетов. График США (зеленый) и ЕС (розовый) рассчитан на основе всех активных самолетов в этих регионах.



100 = 1 января 2009, когда средняя стоимость летного часа равнялась 2987€

Индекс спроса

Индекс спроса – индекс общей стоимости ежедневных заказов на рейсы, которые обрабатывает система Avinode, планируемых в течение 30 дней. 100 = 1 января 2009, когда было заказано рейсов на € 11 291 950



Стоимость летного часа популярных самолетов

Тип ВС	Средняя стоимость	3 месяца назад	6 месяцев назад
Cessna Citation Jet	€ 1 736	€ 1 713	€ 1 666
Cessna Citation Excel	€ 2 954	€ 2 832	€ 2 784
Bombardier Challenger 604	€ 5 022	€ 4 880	€ 4 634

Таблица показывает среднюю стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для 3-х самых популярных моделей (не включает Северную и Южную Америку).

Стоимость рассчитана на основе 22 Cessna Citation Jet, 36 Cessna Citation Excel и 42 Bombardier Challenger 604.

Самые популярные аэропорты прибытия

Место	Аэропорт	Место месяц назад
1	Внуково, Москва	1
2	Кот Д'Азур, Ницца	2
3	Лутон, Лондон	4
4	Ле Бурже, Париж	5
5	Женева	8
6	Пулково, СПб	10
7	Фарнборо, Лондон	13
8	Цюрих	11
9	Биггин Хилл, Лондон	16
10	Ибица	6

Рейтинг основан на количестве уникальных запросов на прилет в аэропорт за последние 30 дней.