



В середине недели была поставлена точка в итогах работы отрасли в минувшем году. GAMA выпустила ежегодный отчет, который свидетельствует, что для производителей год закончился не так уж и плохо. В течение всего прошлого года поставки самолетов авиации общего назначения увеличились на 4,3%, а общая стоимость поставленных самолетов составила \$ 24,5 млрд., что на 4,5% больше, чем в прошлом году. Пожалуй, единственным сюрпризом стали результаты вертолетостроителей. Они «просели» на 24,7%, а их общая стоимость снизилась на 7,5% по сравнению с 2013 годом. Разнонаправленные результаты различных сегментов авиации общего назначения, как считают аналитики, показывают, что отрасль по-прежнему сталкивается с препятствиями, вызванными медленным восстановлением экономики США и политической и экономической неопределенностью в Европе.

На минувшей неделе BizavNews побывал в Республике Татарстан, где мы смогли воочию понаблюдать за процессами, происходящими на рынке бизнес-авиации региона. Общее впечатление – очень сильное «хозяйство» с безусловным потенциалом роста. Первое, что бросается в глаза – отсутствие суевы и прекрасная инфраструктура вкупе с современным парком и относительно стабильным спросом. Прекрасно ориентируясь на рынке, бизнес-операторы республики весьма эффективно оценивают те тренды, которые возможно уже через три-четыре месяца станут для них основой бизнес-моделей. Уже сейчас большинство компаний стараются сфокусироваться на внутренних направлениях, предлагая не просто хорошие варианты по воздушным судам и дополнительные бонусы, но и ориентируют клиента на очень привлекательное ценообразование.



## Год начинается с резкого падения

Согласно отчету компании WINGX Advance, в первом месяце 2015 года трафик в Европе снизился на 5,8% по сравнению с январем прошлого года

стр. 20

## Общие поставки в 2014 году выросли

Согласно отчету GAMA, в течение всего прошлого года поставки самолетов авиации общего назначения увеличились на 4,3%, однако производители вертолетов сократили поставки на 24,7%

стр. 21

## IBA анонсирует тренды

Консалтинговое агентство International Bureau of Aviation (IBA) обратило внимание на тенденции, которые будут влиять на сегмент бизнес-авиации в 2015 году

стр. 22

## «Авиасервис» получил сертификат IS-BAO

Параллельно казанский оператор бизнес-авиации запустил новую услугу для своих клиентов – вертолетное авиатакси на Robinson R44 и Bell-407

стр. 23

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

## Владельцам G650 доступны услуги ТОиР в Москве

Как стало известно BizavNews, российская «дочка» Jet Aviation Group – Jet Aviation Moscow Vnukovo – получила сертификат EASA Part 145 на обслуживание бизнес-джетов Gulfstream G650, зарегистрированных в Европе. Сертификация подтвердила, что техническая станция Jet Aviation Moscow Vnukovo удовлетворяет требованиям, предъявляемым к производственным процедурам и системе качества, обеспечивающим высокий и единый уровень безопасности полетов.

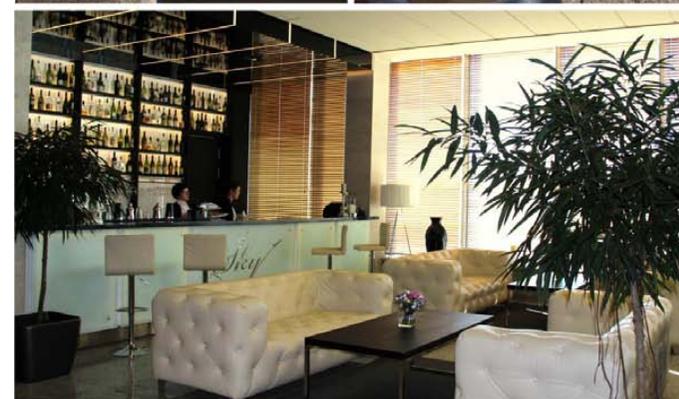
По словам генерального директора Jet Aviation Moscow Vnukovo Виталия Алексикова, G650 активно эксплуатируется в регионе и получение сертификата позволит клиентам более оперативно получать квалифицированную техническую поддержку. Jet Aviation придерживается гибкого подхода в распределении работ по техническому обслуживанию, часть из них выполняется в России, часть — на зарубежных мощностях, однако российская доля постепенно расширяется.

«Мы получили очередное подтверждение того, что работа наших специалистов отвечает самым высоким международным стандартам качества, обеспечивает безопасность полетов и удобство для владельцев самолетов и операторов деловой авиации», - комментирует г-н Алексиков.

Jet Aviation Moscow Vnukovo базируется в московском аэропорту Внуково-3 и специализируется на проведении линейного обслуживания, а также устранении дефектов, препятствующих вылету бизнес-джетов. Компания «работает» на самолетах Challenger 300/604/605/850, Global 5000/6000/Global Express, Learjet 60, Gulfstream GIV/GIV-SP/GV/G200/G300/G350/G400/G500/G550/G650, Legacy 600/650 и на всей линейке Hawker. При необходимости специалисты Jet Aviation Moscow Vnukovo могут оказывать техподдержку и в других московских аэропортах. Сейчас компания имеет действующие сертификаты Part 145 авиационных властей Турции, Арубы, Каймановых и Бермудских островов, а также EASA.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Против слежки

Международный совет деловой авиации (IBAC) выступает против включения деловых самолетов пассажироместимостью менее 19 мест в предлагаемые Международной организацией гражданской авиации (ИКАО) изменения правил полетов. В конце прошлой недели ИКАО решила обязать пилотов отчитываться о местоположении самолета каждые 15 минут для обеспечения максимального контроля за полетами. Поводом для принятия новых стандартов стали исчезновение самолета Malaysia Airlines над Южно-Китайским морем в марте 2014 года, а также катастрофа лайнера этой же авиакомпании под Донецком в июле прошлого года.

Директор IBAC Питер Инглетон считает, что применение новых требований для операторов бизнес-авиации значительно повлияет на затраты компаний.

3 февраля в Монреале под эгидой ИКАО завершилась 2-я конференция высокого уровня по международной гражданской авиации, в ходе которой, в частности, было рекомендовано принять новый стандарт слежения за полетами авиалайнеров.

В ходе обсуждения также было выдвинуто предложение о разработке прототипа глобального интернет-ресурса для оценки риска в зонах конфликтов. Другими ключевыми элементами грядущих правил стали требование постоянного внимания ИКАО на безопасной интеграции дистанционно пилотируемых авиационных систем в гражданском воздушном пространстве, дальнейшее продвижение проактивного управления безопасностью заходов на посадку, положения о разделении и защите информации, влияющей на безопасность и т.д.



- Терминал А для пассажиров деловой авиации
- Ангарное хранение воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Наземное обслуживание воздушных судов
- Вертолетная площадка «Шереметьево-А»

**АВИА ГРУПП НОРД**  
деловая авиация

АФТН:  
УЛАНУДЭ

**АВИА ГРУПП**  
ГРУППА КОМПАНИЙ

АФТН  
УУЕЕАХНЬ

8 800 234 10 01

client@avia-group.ru  
www.avia-group.ru

## В Австралию – без ограничений

Австралийское правительство выпустило новый перечень самолетов, которым разрешается выполнять полеты во время комендантского часа в аэропортах Сиднея и Аделаиды. В него вошли несколько типов современных бизнес-джетов, в том числе Bombardier Challenger и Global Express, Embraer ERJ-135/145 и семейство Legacy, бизнес-джеты Gulfstream и Dassault, которые смогут прилетать и вылетать из этих двух аэропортов между 11 часами вечера и 6 часами утра.

В соответствии с новым перечнем, все самолеты, которым разрешается работать во время комендантского часа, должны иметь максимальный взлетный вес менее 34 тонн и уровень шума менее 271 ДБ.

«Перечень разрешенных самолетов вводит более строгие стандарты шума во время комендантского часа, но в то же время обеспечивает гибкость и

уверенность деловой авиации, самолеты которой получили возможность выполнять полеты», - говорит министр инфраструктуры Австралии Уоррен Трасс.

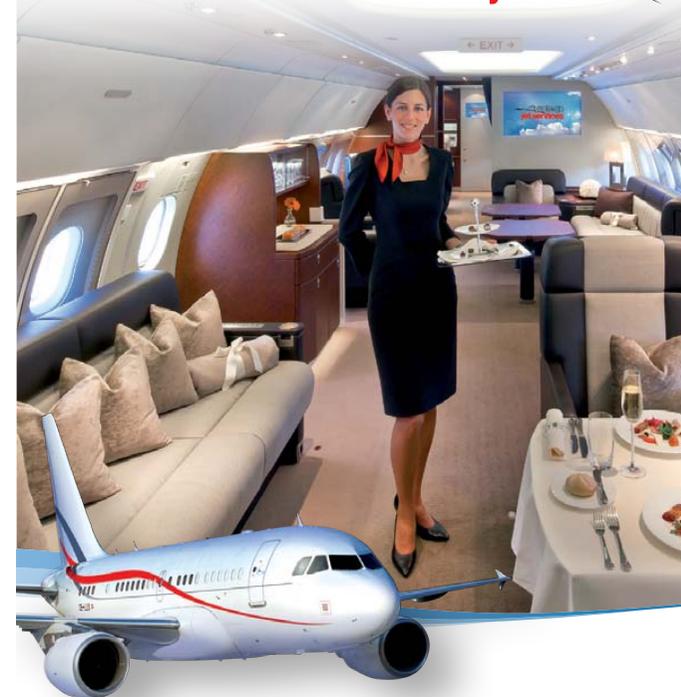
В последний раз этот перечень был обновлен в 2005 году, но с тех пор появились новые и тихие самолеты, которым до сих пор не было разрешено работать в аэропортах во время запрета с 11 вечера до 6 утра. При том, что могли летать старые и более шумные бизнес-джеты. Тем не менее, некоторые типы, в том числе BAe 125-700B/800B и Mistubishi MU-300, все-таки покинут список после 21 декабря 2022.

Эту новость приветствовала австралийская ассоциация бизнес-авиации (АВАА), которая в течение нескольких лет ведет кампанию по пересмотру перечня льготных самолетов. Однако, по словам Уоррена Трасса, правительство сохранит трафик в аэропорте Сиднея на уровне 80 операций в час.



ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.  
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

**tyrolean**  
**jet services**



### » ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ АСJ:

1 ACJ318ER

2 ACJ319



» Tyrolean Jet Services » A-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия  
» Тел +43 512 22577 15 » Факс +43 512 22577 21  
» sales@tjs.at » www.tjs.at

## Новые лица новой номинации

Компания Air Charter Service примет участие в национальной авиационной премии в области гражданской авиации «Крылья России» в номинации «Брокер деловой авиации».

В этом году впервые за 18 лет существования премии была учреждена номинация «брокер деловой авиации». До этого момента премия присуждалась грузовым и пассажирским авиакомпаниям, аэропортам и операторам деловой авиации. Усилиями Объединенной Национальной Ассоциации Деловой



Авиации (ОНАДА) брокеры были включены в число номинантов, как неотъемлемая и важная часть российской авиационной индустрии.

Азат Мулгимов, Генеральный директор ACS в России и СНГ, комментирует: «Крылья России – это наиболее значимая премия в отечественной Гражданской Авиации. Ежегодно в течение многих лет компании удостоиваются ее за вклад в развитие отрасли, за нововведения и за любовь и признание пассажиров. Мы присутствуем на рынке бизнес-авиации России уже 20 лет, мы стояли практически у истоков и участвовали в его формировании, но только в этом году мы впервые получили возможность официально заявить об этом. Мы участвуем в номинации «Брокер деловой авиации», чтобы обозначить свой вклад в развитие деловой авиации в России, как старейший из существующих сегодня на рынке брокерских домов».

Национальная авиационная премия «Крылья России» учреждена в 1997 году Ассоциацией эксплуатантов воздушного транспорта РФ, отраслевым изданием «Авиатранспортное обозрение» и консалтинговой компанией Infomost.

За восемнадцать лет премия «Крылья России» завоевала статус самой престижной награды отрасли, стала не только символом признания успешности авиакомпаний-победителей, но и объективным свидетельством тех реалий и тенденций, которые существуют сегодня в воздушном транспорте.

Ежегодная церемония награждения лауреатов и дипломантов национальной авиационной премии «Крылья России» пройдет в Москве 30 марта 2015 года.



## Менее ста дней

По традиции ключевое событие российской вертолетной отрасли проходит в третью декаду мая в МВЦ «Крокус Экспо». В этом году для проведения выставки были выбраны три дня с 21 по 23 мая. Хотя поклонники HeliRussia и фотографы, любители споттинга, знают, что фактически событие стартует в дни прилета вертолетной техники, участников выставки.

Проходящая в восьмой раз специализированная вертолетная выставка давно переросла национальные границы и стала важнейшей вертолетной экспозицией на всем евразийском континенте, потеснив таких значимых регионалов как HeliTech, European Helicopter Show, Dubai Helishow и другие. И это поистине всевертолетное событие для самой России, где российские и зарубежные компании представляют мировые достижения всего спектра продукции и услуг вертолетной индустрии - от проектирования и производства до эксплуатации.

Производство отечественных вертолетов с начала

реализации федеральной программы развития отрасли в 2009 году увеличилось на 66%. В России нет ни одной отрасли машиностроения с такими высокими показателями развития; огромный вклад отрасль вносит и в показатели экономик субъектов Федерации, обеспечивая им из года в год двузначные цифры промышленного роста.

Традиционно на площадке московского выставочного центра «Крокус Экспо» состоится «парад» вертолетной техники, на котором будут представлены все новинки и технические достижения за прошедший год. Помимо натуральных образцов на выставке будет представлен широкий ассортимент навигационного оборудования, систем радио контроля, оборудования вертолетных площадок.

Команда HeliRussia 2015 выражает глубокую признательность и искреннюю благодарность всем партнерам и участникам проекта за многолетнюю, качественную работу и приятное общение!



Фото: Дмитрий Петроченко

*21-23 мая*  
*МОСКВА. КРОКУС ЭКСПО*



**HELIRUSSIA**  
2015

[helirusia.ru](http://helirusia.ru)

*8-я Международная  
выставка  
вертолетной  
индустрии*

## «ЧелАвиа» займется коммерческими перевозками

Российская компания «ЧелАвиа» получила одобрение на коммерческую эксплуатацию двухмоторного поршневого самолета Tecnam P2006T, сообщает Flightglobal. «ЧелАвиа» – один из крупнейших клиентов итальянской компании Tecnam с почти 90 одномоторными и двухмоторными самолетами производителя – планирует использовать некоторые из своих P2006 для пассажирских и грузовых перевозок.

Производитель легких самолетов надеется, что это одобрение поможет увеличить продажи единственного находящегося в производстве поршневого двухмоторного самолета. Также, по мнению Tecnam, это поможет убедить нынешних владельцев и операторов данного воздушного судна рассмотреть другие виды использования и получить доход от своих самолетов.

Это одобрение поддерживает цель компании по продвижению двухмоторного четырехместного самолета, который уже прочно закрепился как разумный выбор для аэроклубов, летных школ и частных владельцев по всему миру, в качестве авиатакси и для выполнения чартерных рейсов. Некоторые из владельцев P2006 на Мальте и в Индонезии уже получили сертификат коммерческого эксплуатанта, а собственники в Польше, Чехии и Южной Америке также планируют последовать этому примеру, сообщает производитель.

P2006T введен в эксплуатацию в 2010 году и сегодня большинство из 160 поставленных самолетов используются для частных нужд и подготовки кадров. Самолет P2006 с двумя двигателями Rotax 912S3 взлетной мощностью 98 л.с. имеет дальность 1150 км, крейсерскую скорость 250 км/ч и максимальную взлетную массу 1180 кг.



Фото: Александр Маркин

Международный  
Центр  
Деловой  
Авиации



- ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ
- УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА
- СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ
- ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
- ПРОДАЖА ВС
- ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

[www.intercba.ru](http://www.intercba.ru)  
e-mail: [info@intercba.ru](mailto:info@intercba.ru)

## Jet Aviation Zurich подписывает эксклюзивный договор с Take Air

Компания Jet Aviation Zurich (входит в Jet Aviation Group) сообщает о подписании эксклюзивного договора с компанией Take Air и начале регулярных бизнес-рейсов из Цюриха в Антверпен с марта 2015 г.

Take Air, предлагающая клиентам программу «All-you-can-fly», в будущем планирует увеличить количество регулярных линий из Цюриха. Сейчас членство в программе «All-you-can-fly» составляет от €1650 в месяц, при этом, как утверждают в Take Air, клиент может летать неограниченное количество раз, однако пока лишь по нескольким маршрутам, включая Париж – Лондон. Собственного флота у компании нет, используются преимущественно турбовинтовые самолеты партнеров. Однако для выполнения классического чартера Take Air предлагает полный комплекс услуг, включая самолеты ультрадальнего класса.

В Jet Aviation Zurich считают открытие регулярных рейсов в Антверпен началом большой и серьезной работы. Партнеры совместно уже прорабатывают

потенциальные направления, которые будут востребованы на постоянной основе. Все клиенты Take Air будут обслуживаться в FBO Jet Aviation Zurich и, по мнению партнеров, в будущем Цюрих будет связан с крупнейшими европейскими центрами, а регулярность рейсов и привлекательное ценообразование станут главным аргументом для клиентов в пользу альянса Jet Aviation Zurich и Take Air.

«Мы уверены, что новый просторный FBO Jet Aviation Zurich придется по вкусу клиентам Take Air. Наш пассажирский терминал имеет отдельный вход с новой зоной регистрации и залом ожидания, которые также выполнены в новом стиле Jet Aviation. Кроме того, мы перенесли место обслуживания прибывающих самолетов на перроне, отделив его от клиентской зоны и расположив ближе к более просторным залам таможенного и пограничного контроля. Наша цель заключается в предвосхищении запросов клиентов и обеспечении максимального комфорта, что в итоге дает им позитивные впечатления», – комментируют в Jet Aviation Zurich.



  
**FORTAERO**  
 Baltic Business / Universe in motion  
 Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
 ШИШАЛЬНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ



## Технологии безопасности

Европейский комитет по безопасности полетов вертолетов (European Helicopter Safety Team (EHST)) в партнерстве с Национальной аэрокосмической лабораторией в Амстердаме недавно объявил список технологий, к которым должен серьезно присмотреться каждый вертолетный оператор для сокращения авиационных происшествий. Исследование EHST и аэрокосмической лаборатории проанализировали причины аварий и способствующие им факторы и в своем исследовании сосредоточились на инструментах, которые могут предупредить пилотов о надвигающейся опасности или увеличить их ситуационную осведомленность.

К таким технологиям эксперты относят усовершенствованную систему предупреждения сближения с

землей со звуковой и визуальной индикацией, работающей в горной местности, и которая «видит» радиовышки. Также большое значение для ситуационной осведомленности может иметь лазерная радарная система обнаружения препятствий и оценки рельефа местности, которая предупреждает пилотов о близости почти невидимых проводов и использует безопасный лазер, установленный на фюзеляже вертолета.

Еще в исследовании отмечается полезность пассивной системы обхода препятствий и предотвращения столкновений, установленная на наземных объектах, таких как вышки и линии электропередач. Такие наземные системы фиксируют приближение воздушного судна и активируют сигнальные фонари, которые освещают препятствие.

Кроме того, эксперты проанализировали цифровые методы оценки летной эффективности вертолетов в полете и при планировании миссий. Моделирование летных характеристик в полете на борту вертолета позволяет отобразить важную информацию в динамике, такую как доступная мощность, потребная мощность на висении или в полете, максимальный вес на висении или в полете, максимальная скорость полета, потребность топлива и максимальная скороподъемность и прочие данные.

Также отмечается важность следующего оборудования на вертолете: радиолокационный высотомер, который дает наиболее точные измерения высоты, цифровая система мониторинга окружающего пространства в полете, которая позволяет летать на низкой высоте с огибанием рельефа, и система защиты от удара проводами, которая в армии США позволила в два раза снизить количество погибших в подобных авариях.



Фото: Дмитрий Петроченко

**THINK BUSINESS\***

Имел лучше, вы опережаете конкурентов.  
Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters.  
Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok  
119180 Россия, г. Москва  
Якименская наб., д.4, стр.1  
Тел.: +7 495 663 15 56  
Факс: +7 495 663 15 59  
www.airbushelicopters.ru

\*двигайте о бизнесе

## Embraer поставляет первый Legacy 500 в Австралию

Embraer Executive Jets сообщает об успешной валидации сертификата типа на свой бизнес-джет в Австралии (Australia Civil Aviation Safety Authority) и последовавшей за ней поставкой первого самолета частному клиенту. В Norris Aviation Services Australia (официальный дистрибьютор Embraer в Австралии) уверены, что это далеко не первая поставка среднего бизнес-джета на Зеленый Континент.

«Наш первый клиент был очень требовательным и предварительно изучил всех «одноклассников». В конце концов, прогрессивный дизайн, современная начинка, сервисная поддержка Embraer и характеристики самолета взяли верх. После получения одобрения австралийских авиационных властей, бизнес-джету будет намного проще «найти» своих новых владельцев», - комментирует глава Norris Aviation Services Australia Питер Норрис.

Сейчас в Австралии сервисной поддержкой самолетов

Embraer занимается компания ExecuJet (австралийский филиал), которая работает практически на всех машинах бразильского производителя: Phenom 100, Legacy 600 и Legacy 650. К ним добавлен и новый Legacy 500.

Американский сертификат типа на Embraer Legacy 500 был получен в ноябре 2014 года, месяц спустя одобрение было выдано EASA. Первому клиенту самолет был поставлен 10 октября 2014 года. Бизнес-джет «остался» на родине в Бразилии.

«Ввод в эксплуатацию Legacy 500 является еще одним важным достижением нашей компании», - сказал президент и главный исполнительный директор Embraer Executive Jets Марко Тулио Пеллегрини. «Наши инженеры разработали революционный продукт, который символизирует нашу приверженность предлагать клиентам самые инновационные решения в отрасли».



DOMODEDOVO  
BUSINESS AVIATION  
CENTER · MOSCOW



Время перемен к лучшему



- Новая управляющая компания
- Открытие современного комфортного терминала в 2016 году
- Единственный неслотированный аэропорт в Москве: прилеты вылеты без ограничений
- Альтернативные поставщики наземных услуг
- «Высокая кухня» — широкий выбор кейтеринговых компаний
- Оперативность в обслуживании: 24/7/365

Контакты: Московский аэропорт Домодедово, стр 13.  
Тел./факс: +7 (495) 967-82-12  
E-mail: info@bac-dmd.ru

## В Нью-Йорке запустился «Uber для вертолетов»

9 февраля в Нью-Йорке стартовало бета-тестирование сервиса Gotham Air, позиционирующего себя в качестве аналога такси Uber для вертолетов. В рамках тестирования Gotham Air доступен только ограниченному кругу из 2500 пользователей. Заказать вертолет можно через веб-сайт, а также приложения для iOS и Android.

Сервис обладает одним из главных качеств Uber — относительно небольшой ценой. Тогда как обычно

полет над Нью-Йорком может обойтись в 1000 долларов, Gotham Air просит за свои услуги в среднем порядка 219 долларов за одну персону.

Несмотря на ассоциации с Uber, Gotham Air не предлагает пользователям сесть в случайное судно с незнакомцем неизвестной квалификации: все используемые вертолеты принадлежат компании Helicopter Flight Services, а пилоты имеют сертификаты от Федерального управления гражданской авиации США.

В тестовом режиме вертолет можно заказать с восьми утра до восьми вечера, однако в конечном итоге создатели надеются сделать сервис круглосуточным. Кроме того, полеты пока что ограничены двумя точками — аэропортами Ньюарка и имени Кеннеди, однако их количество также планируется увеличить.

В отличие от такси, Gotham Air работает по расписанию: пользователь может забронировать одно место в вертолете, однако вылет не состоится, если на этот же рейс не захотят попасть еще три человека. В случае нелетной погоды вместо воздушного судна заказчика будет ждать водитель на электромобиле Tesla S.

За последние годы это уже не первая попытка создать аналог Uber для полетов. В 2014 году рэпер Jay-Z и актер Эштон Кутчер профинансировали подобный сервис под названием Blackjet, однако тот, отмечает Gizmodo, так и не прошел стадию стартового маркетинга. Похожий вариант под названием US Helicopter появился в США в 2004 году, однако в 2009 обанкротился. Gotham Air от предыдущих вариантов отличается более низкой ценой, сопоставимая с вызовом элитного Uber Black.

Источник: TJournal



## Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



## Скромное начало

Как стало известно BizavNews, канадский авиапроизводитель Bombardier начал 2015 год весьма скромно. За первый месяц наступившего года клиентам были переданы лишь семь машин. Пять поставок пришлось на самолеты семейства Global – четыре Global 6000 и один Global 5000 (три машины переданы клиентам из США, одна – в Люксембург и один борт зарегистрирован на острове Мэн). Единственный Challenger 350 отправился в Бразилию, став первым самолетом в регионе. Два Challenger 605 переданы заказчикам из США и Мальты. Традиционно, данные по январским поставкам самолетов семейства Learjet поступают позже, в конце февраля.



Январь – традиционно «мертвый» месяц для производителей в отличие от последнего квартала года и особенно декабря. Тот же Bombardier в последний месяц прошлого года поставил заказчикам 33 бизнес-джета (без учета семейства Learjet).

В прошлом году производитель поставил 290 самолетов, включая 204 бизнес-джета, 84 коммерческих самолета и два самолета-амфибии. Эти результаты представляют собой рост на 22% по сравнению с поставками 2013 года: 238 самолетов (180 бизнес-джетов, 55 коммерческих и три самолета-амфибии).

## Pilatus увеличил поставки

Швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft сумел сохранить производственные показатели в 2014 году относительно предыдущего года, немного увеличив количество поставленных самолетов. В прошлом году Pilatus Aircraft передал клиентам 66 турбовинтовых самолетов PC-12NG, против 65 годом ранее. Также было поставлено 10 самолетов PC-6, против четырех в 2014 году. Суммарно Pilatus Aircraft «наторговал» на \$318,6 млн.

Сейчас швейцарский авиапроизводитель полностью сфокусировался на своем новом проекте PC-24, который был представлен широкой публике в мае 2013 года на выставке EBACE-2013. В настоящее время Pilatus Aircraft имеет 84 заказа на новый PC-24. Это план компании на первые три года производства самолета, то есть все слоты на поставку PC-24, запланированные между началом поставок в 2017 году и до конца 201, были проданы. Продажи осуществлялись на основе обязательных договоров и невозмещаемых депозитов, и все заказчики бизнес-джета взяли на себя такие обязательства. В Pilatus приняли сознательное решение не принимать заказы на поставку в 2020 и позднее, предпочитая подождать развития ситуации на рынке. После того как самолет будет сертифицирован, компания объявит планы открытия слотов на поставку PC-24 после 2020 года.

Вторым и не менее важным проектом компании в 2014 году стало развитие проекта в Китае. Совместное предприятие Pilatus Aircraft Industry (China) Co., где партнером швейцарского производителя выступила Beijing Tian Xing Jian Yu Science Co., Ltd., со штаб-квартирой в Чунцине. С осени прошлого года СП приступило к реализации проекта по производству компонентов самолетов – для PC-6 и PC-12. При этом в контракте четко прописано, что речь идет исключительно о гражданских версиях самолетов (компания

не будет участвовать в производстве компонентов для военных самолетов PC-21, PC-9M и PC-7 MkII). В настоящее время подписаны контракты на поставку 50 самолетов PC-12/PC-6 для китайских заказчиков.

А в начале февраля 2015 года Санкт-петербургская компания Nesterov Aviation назначена авторизованным центром швейцарского авиапроизводителя Pilatus Aircraft по продажам турбовинтовых самолетов PC-12 на территории России. Соответствующий договор был подписан между партнерами на этой неделе. Уже в этом году Nesterov Aviation приступит к реализации проекта по строительству сервисного центра на Северо-Западе России для обеспечения спроса на услуги ТОиР российских эксплуатантов популярных турбопропов.

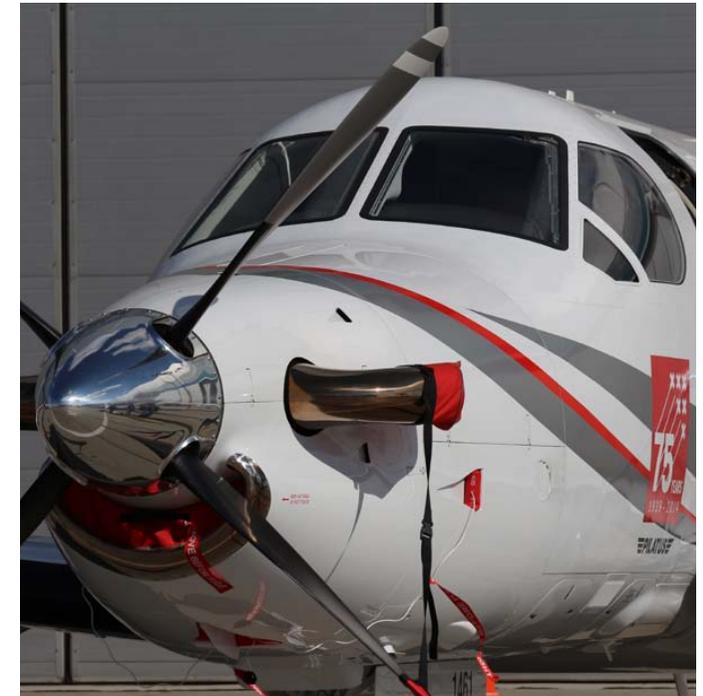


Фото: Дмитрий Петроченко

## Новые стандарты в «Меридиан»

В феврале 2015 года работники авиакомпании «Меридиан» прошли курсы повышения квалификации по новой версии ISO серии 9001 «Системы менеджмента качества. Требования», запланированной к вводу в действие в текущем году.

«Новая редакция международного стандарта вводит требования к наличию у эксплуатанта процедуры управления рисками по всей области распространения системы менеджмента, требует наличие новых процедур, связанных с управлением изменениями и менеджментом знаний в Организации, также изменены требования к наличию обязательных документированных процедур», - прокомментировали в компании.

В настоящее время начата подготовительная работа по модернизации функционирующей в авиакомпании интегрированной системы управления безопасностью полетов (СУБП) и менеджмента качества (ИСМ) и включению в область распространения СУБП и СМК вопросов, связанных с экологическим менеджментом и обеспечением профессиональной безопасности с целью приведения ИСМ в соответствие лучшей мировой практике.

В настоящее время авиакомпания «Меридиан» является единственным авиаперевозчиком на территории СНГ и четвертым – вне границ Евросоюза, способным предложить свои услуги по поддержанию летной годности собственникам и эксплуатантам АОН воздушных судов европейской регистрации, а также зарегистрированных в реестрах Бермудских и Каймановых островов, острова Мэн, Арубы и Мальты.

Парк компании состоит из самолетов G450, Hawker 750 и Ту-134.

## NetJets собирается повысить безопасность

NetJets рассчитывает стать первым в США оператором долевой собственности, реализовавшим программу обеспечения качества летной эксплуатации FOQA (Flight Operational Quality Assurance). Инициатива присоединения к программе FOQA является результатом недавнего соглашения с Ассоциацией пилотов NetJets и будет применяться к самолетам серии Signature Series, которые вошли в парк оператора в течение последних нескольких лет.

«Нашим главным приоритетом является безопасность наших клиентов и членов экипажа», - сказал главный операционный директор NetJets Билл Ной. «Мы уже достигли высшего уровня системы управления безопасностью FAA, и реализация FOQA подтвердит нашу приверженность к безопасности на самом высоком уровне».

Программа FOQA является добровольной програм-

мой, одобренной FAA, нацеленной на повышение безопасности через использование данных бортовых самописцев. По этой программе данные самописцев выгружаются и анализируются, а результаты используются для «улучшения учебных программ, технического обслуживания и создания большой эффективности и оперативности процедур».

«Хорошим примером ценности FOQA является анализ рисков, связанных с выездом со взлетно-посадочной полосы при посадке», - говорит Билл Ной. «Способом уменьшить этот риск является обеспечение приземления самолетов на правильной скорости и в правильной точке взлетно-посадочной полосы. FOQA собирает эти данные, которые затем обобщаются. Обмен информацией с нашими пилотами показывает изменения в тенденциях, а также позволяет сфокусироваться при тренировках на симуляторе».



## FlairJet делает ставку на Embraer

После приобретения в июне 2013 года FlairJet компанией Marshall Group, оператор продолжает активную деятельность и приобретает самолеты. На текущей неделе FlairJet сообщил о добавлении в свой чартерный парк 9-местного бизнес-джета Embraer Phenom 300. Новый самолет уже доступен для чартерных рейсов из аэропорта Флоренции, а ближе к лету самолет «переедет» на Ибису. Сейчас парк оператора состоит из самолетов Embraer Phenom 100, Beechcraft King Air 350i, Cessna Citation Mustang, Cessna Citation Bravo. За последние 19 месяцев было приобретено пять машин.



По словам основателя FlairJet Дэвида Флечера, Phenom 300 идеально подходит под бизнес-модель компании. Однако, понимая, что единственным условием дальнейшего развития любой авиакомпании является развитие на новых рынках, менеджмент FlairJet уже принял решение о приобретении самолетов большей дальности и пассажироместимости.

FlairJet существует с 2009 года. Базируясь в лондонском аэропорту Оксфорд, компания осуществляет рейсы по всей Европе. Основную загрузку на чартерные рейсы в FlairJet делают авиаброкеры (до 90%).

## Успешный год Delta Private Jets

Компания Delta Private Jets, 100% «дочка» американского авиаперевозчика Delta Air Lines, опубликовала предварительные итоги работы за 2014 год. Согласно данным компании, прошлый год стал самым прибыльным за последние пять лет. Оператор смог увеличить чартерные продажи на 68%, а основного своего продукта Air Elite Card – на 17%. На конец года клиентами программы Air Elite Card стали более 2300 человек.

Параллельно Delta Private Jets увеличивала и парк воздушных судов, как частный, так и управляемый. Только в декабре 2014 года Delta Private Jets получила шесть самолетов, включая Bombardier Learjet 75, Citation X и Hawker 4000 (последний из собранных). По суммарному парку воздушных судов оператор

входит в тройку крупнейших американских компаний, имеющих сертификат Part 135 (64 самолета).

В начале 2013 года Delta Private Jets ввела в обращение Air Elite Card, которая дает возможность заказать частный рейс на бизнес-джете и коммерческий рейс с помощью prepaid счета Air Elite. Delta Air Lines является единственным американским одновременно коммерческим и деловым перевозчиком, что позволяет заказчикам разрабатывать планы поездок с комбинированием чартерных и регулярных рейсов.

В прошлом году компания Delta Private Jets была признана журналом Executive Travel лучшей в номинации Best Private Jet Service.



## Есть первый заказ на ACJ319 Elegance

Компания Airbus Corporate Jets получила первый заказ на новую версию бизнес-джета ACJ319 Elegance, которая была анонсирована в апреле 2014 года на выставке ABACE. В Airbus Corporate Jets надеются, что модульная концепция сумеет привлечь новых клиентов, так как является оптимальным вариантом по многим причинам: стоимость и время кастомизации.

Российские клиенты смогли оценить преимущество модульного концепта в Москве. Самолет демонстрировался в рамках ежегодной выставки JexExpo. Между тем, в 2014 году «дочка» Airbus пополнила портфель заказов на четыре самолета семейства ACJ320 и один Airbus A340, который будет поставлен заказчику с интерьером GALA.

Впрочем, официально комментировать количество воздушных судов, переданных клиентам, в Airbus Corporate Jets не спешат, говоря лишь о том, что объемы сопоставимы с 2013 годом. Однако уже 11 февраля выйдет официальный отчет GAMA, который и «ответит» на все вопросы.

Вечный соперник Airbus, и не только в сегменте бизнес-джетов, Boeing как всегда рапортует об успешных итогах. Впрочем, в этот раз не беспочвенно. За первые три квартала 2014 года американцы передали заказчикам четыре BBJ и три 787-8. Но вполне возможно производитель пойдет по старой схеме и укажет «валом» как «зеленые», так и полностью укомплектованные (т.е. включение в отчеты за прошлые годы) самолеты.

В 2013 году Airbus передал заказчикам всего шесть деловых самолетов (один ACJ318, четыре ACJ319 и один ACJ321) против девяти годом ранее и 14-ти в 2011 году. В денежном эквиваленте новые самолеты «обошлись» заказчикам в \$ 510 млн.

## Global 5000 вооружается

Израильская компания Israel Aerospace Industries показала новый патрульный самолет морской авиации, сообщает Flightglobal. Основой для нового самолета стал бизнес-джет Bombardier Global 5000, на который было установлено специальное оборудование. Израильская компания пока не раскрыла данные о сроках принятия нового самолета на вооружение и о потенциальных иностранных заказчиках.

Global 5000 получил обозначение ELI-3360. На нем установлена радиолокационная станция ELM-2022 производства израильской компании Elta Systems, электронно-оптические системы слежения и наблюдения, система радиоэлектронных разведки, противодействия и борьбы, оборудование спутниковой связи и системы самозащиты. Кроме того, на крыльях бизнес-джета были смонтированы несколько точек для подвески навесного противокорабельного и противолодочного вооружения, которое может включать торпеды и противокорабельные ракеты.

Новая версия самолета является дальнейшим раз-

витием патрульных летательных аппаратов линейки ELI-3360, которые в настоящее время стоят на вооружении Израиля. Предыдущие версии созданы на базе самолетов Bombardier Dash 8 Q300 и Q400. Новая версия практически не имеет отличий в составе бортового оборудования от предыдущих версий, но отличается летными характеристиками.

В частности, Global 5000 способен выполнять полеты на скорости до 504 узлов против 360 узлов у Q400. Кроме того, высота полета этого бизнес-джета составляет 15,5 тысяч метров, а дальность — 9,6 тысяч километров (8,3 тысяч метров и 2,1 тысяч километров у Q400 соответственно).

Компания отмечает: «Потенциальные клиенты понимают, что в нынешних условиях скорость имеет решающее значение. Новая платформа позволяет долететь до проверяемого участка очень быстро, а затем использовать гидроакустические буи, которые выбрасываются в воду, или систему обнаружения магнитных аномалий, установленную на самолете».



## Самолет Геннадия Тимченко «осел» на Мальте

Словенский бизнес-оператор Elit'Avia в феврале добавил в свой мальтийский АОС очередной бизнес-джет – Gulfstream G650 с бортовым номером 9H-GVI. Эта новость не вызвала бы у нас особого интереса, если бы не история самолета. Ранее борт эксплуатировался как OH-GVV в AirFix, но для российской аудитории он больше запомнился как M-YGVI – первый «российский» G650, принадлежащий бизнесмену Геннадию Тимченко.

В мае 2014 года Elit'Avia сообщила о получении сертификата эксплуатанта (Aircraft Operator Certificate (АОС)) Мальты. С тех пор под «мальтийский флаг» привлечено шесть самолетов: Bombardier Global XRS, Dassault Falcon 7X и Bombardier Challenger 605. Большая часть из них доступны для чартеров.

Какова будет судьба 9H-GVI, пока неизвестно. Хотя на сайте оператора этот борт выставлен в качестве самолета, доступного для чартерного перелета, забронировать его в онлайн режиме невозможно – необходимо связаться с представителями Elit'Avia. Скорее всего, в данном случае речь о приобретении самолета компанией Elit'Avia не идет.

В начале августа 2014 года российский миллиардер Геннадий Тимченко, включенный в санкционный список США, заявил в интервью ИТАР-ТАСС, что американская авиастроительная корпорация Gulfstream из-за санкций прекратила техническое обслуживание его личного самолета – Gulfstream G650. «Техника не обслуживается, стоит на приколе», - рассказал Тимченко. Тимченко также рассказал, что временно отказался от поездок в Европу. «Увы, есть основания всерьез опасаться провокаций со стороны спецслужб США. Поверьте, это не домыслы, а вполне конкретная информация», - заявил миллиардер.

Elit'Avia, со штаб-квартирой в Любляне, была основана в 2006 году и является частной компанией. Помимо выполнения чартерных рейсов, компания активно работает на рынке услуг менеджмента воздушных судов и консалтинга. Оператор также имеет филиал в Атланте (США) и офис продаж в Москве. Флот компании состоит из самолетов Bombardier Global 6000, Bombardier Global XRS, Bombardier Challenger 605 и Dassault Falcon 2000, Falcon 7X. Компания имеет сертификат IS-BAO (International

Standard – Business Aircraft Operations) и входит в совет IBAC (International Business Aviation Council).

Сейчас парк Elit'Avia состоит из 22-х самолетов и обслуживает клиентов во всем мире, но особое внимание в компании уделяют Европе, России, Африке и Северной Америке. По словам исполнительного директора Elit'Avia Мишеля Куломба, в 2013 году оператор смог увеличить трафик на 20% благодаря усилению позиций в Африке.



*За несколько дней до объявления санкций самолет снят был в Женеве. С тех пор он там и находится.*

## «Восьмерка» поднялась в небо

6 февраля 2014 года французский Dassault впервые поднял в воздух свой новый ультрадальний бизнес-джет Falcon 8X. Это произошло менее чем через девять месяцев после его анонса на EBACE-2014.

Полет опытного самолета длился около двух часов, была достигнута высота в 12000 м и скорость 0,80 Маха. Пилотировали лайнер Эрик Джерард и Эрве Лаверне, которые сразу же после приземления на заводском аэродроме отметили, что Falcon 8X продемонстрировал отличные пилотажные качества.

Во втором квартале 2015 года к летным испытаниям присоединится второй опытный экземпляр, чуть позже – третий, который отправится в центр комплектации в американский Литл Рок для установки интерьера. Суммарно трио должно налетать порядка 500 часов, после чего в середине 2016 года ожидается его сертификация. Первые поставки запланированы на вторую половину 2016 года. Предварительная стоимость новой машины – \$57 млн.

Falcon 8X, анонсированный в мае на выставке EBACE-2014, является крупнейшим, самым бы-



стрым и самым дальним самолетом из шести бизнес-джетов французского производителя. С восемью пассажирами и тремя членами экипажа, новый французский флагман будет способен пролететь 6450 морских миль на скорости 0,80 Маха. Он будет оснащаться усовершенствованной версией двигателей Pratt и Whitney Canada PW307D (тяга на 5% больше по сравнению с PW307A у Falcon 7X). В сочетании с модернизированным крылом, новая силовая установка позволит 8X тратить на 35% меньше топлива, чем любой другой самолет в сегменте ультрабольшой

дальности, что соответствующим образом отразится на эксплуатационных расходах.

«Традиция инноваций и передового опыта Dassault Aviation объясняет успех Falcon 7X. С момента ввода его в эксплуатацию семь лет назад было построено более 250 экземпляров, и спрос продолжает оставаться высоким. Для 8X мы видим такое же яркое будущее», - сказал Эрик Трапье, президент и главный исполнительный директор Dassault Aviation.



## Кругосветное путешествие на ВВJ

Швейцарская компания Vertis Aviation завершила первое в своей истории кругосветное путешествие на самолете ВВJ, заказанное частным саудовским клиентом. Вояж длился четыре недели. Старт был дан из Эр-Рияд, откуда самолет нон-стопом полетел в Австралию. Далее была Аргентина, четыре американских города, Европа и Саудовская Аравия.

Самолет ВВJ1 с бортовым номером 9H-BBJ находится в управлении мальтийской компании Privajet. Как отмечает глава Vertis Aviation Джеффри Эмменис, это было настоящее испытание для всех, которое сопровождалось достаточно жесткими требованиями со стороны клиента, но в итоге довольными остались все.

Сам самолет располагает к долгим комфортным беспосадочным перелетам (бизнес-джет 2000 г.в., помимо планового технического обслуживания, получил и абсолютно новый интерьер, и ливрею). «На борту

нашего ВВJ создана кабина VVIP, способная разместить до 19 человек. Для максимального удобства пассажиров пространство кабины разделено на 4 зоны. В месте для отдыха в передней части салона, основной жилой зоне, имеется диван на 5 мест, 4-местный клуб, 2-местный клуб и индивидуальные кресла. В этой же зоне расположена ванная комната с душем, туалетами и подогреваемым полом. Расположенная в центре кабины гостиная имеет стол на 6 человек. Она также идеально подходит для проведения совещаний. Место для работы – отдельный офис, позволяющий уединиться. Здесь есть диван на 5 мест, кресло и стол, за которым могут удобно разместиться 5 пассажиров. В этой зоне также возможно установить двуспальную кровать, что позволяет иметь на борту вторую закрытую спальню. В хвостовой части самолета находится отдельная комната с двуспальной кроватью и ванной комнатой с большим душем и туалетами. Наш самолет обладает всеми современными средствами коммуникации (широкополосный Wi-Fi, iPad и новые HD-

мониторы) и бытовой электроники (фильмы, игры, музыка и т.д.). Благодаря дополнительным топливным бакам, наш ВВJ обладает рекордной автономностью – свыше 12 часов и 10200 км. Сертификация ETOPS 180 дает нам дополнительное преимущество и позволяет выбирать самые прямые маршруты», - комментируют в Vertis Aviation.

Швейцарский оператор бизнес-авиации Vertis Aviation, входящий в группу компаний 28 East Group, имеет собственный сертификат эксплуатанта, однако все чаще частные клиенты предпочитают эксплуатацию собственного джета в более привлекательных авиационных регистрах. Здесь у Vertis Aviation надежный партнер – Privajet, с которым швейцарцы имеют долгосрочный контракт. Возможно уже в этом году партнеры приступят к эксплуатации первого широкофюзеляжного лайнера все тех же ближневосточных клиентов (речь идет о саудовском Airbus 340). На подходе два контракта с владельцами ВВJ и ACJ.

Под собственным свидетельством эксплуатанта Vertis Aviation эксплуатируются Gulfstream G450, G650, Bombardier Global 6000, три Airbus ACJ, Bombardier Global XRS, Bombardier Global Express и Dassault Falcon 7X.

А с начала 2015 года клиентам Vertis будут доступны два новых бизнес-джета – Boeing Business Jet и Gulfstream G450. Напомним, что в августе 2013 года компания забазировала сразу два бизнес-джета, 19-местный Airbus ACJ319 и 12-местный Bombardier Global XRS, в Москве (аэропорт Внуково-3) для работы на чартерных рейсах. Оба «московских» самолета эксплуатируются на основании эксклюзивного соглашения с немецкой компанией K5 Aviation. В компании отмечают, что по итогам 2013 года российские направления составили около 35% от всех выполненных компанией рейсов.



## BBJ747-8 – минус второй клиент

Правительство Саудовской Аравии изменило свои планы в отношении «зеленого» лайнера BBJ747-8, который был получен заказчиком еще в 2012 году. Владелец самолета – саудовский принц Султан Бин Абдулазиз (предполагалась, что лайнер будет эксплуатироваться правительственным авиаотрядом – Saudi Arabian Government) по предварительной информации отказался от самолета несмотря на то, что лайнер до последнего времени находился в центре кастомизации Jet Aviation в Базеле, где на нем устанавливались дополнительное оборудование и интерьер. Какой объем работы уже проделан на борту NZ-HMS1 – неизвестно. Известно лишь, что сейчас активно ищется покупатель на лайнер, возможно из грузовых операторов.

Для семейства BBJ747-8 – это уже второй случай отказа. В середине марта 2014 года самолет данного типа для UAE Presidential Flight, которая обслуживает первых лиц ОАЭ, покинул цех окончательной сборки компании Boeing в Сиэтле. Однако вместо центра комплектации интерьеров в Гамбург на предприятие Lufthansa Technik отправился в аэропорт Марана (MZJ), известный больше, как место для временного и длительного хранения воздушных судов. В чем истинная причина перебазирования самолета в Маране, пока не известно, так же как и срок пребывания лайнера в аэропорту (UAE Presidential Flight внесли в 2011 году аванс в размере 80% от стоимости борта, прим. BizavNews). Вполне возможно, что парк воздушных судов, эксплуатирующихся сейчас UAE Presidential Flight, позволяет удовлетворять все необходимые запросы на полеты (в настоящее время компания эксплуатирует Boeing 777-300ER, Boeing 777-200ER, Boeing BBJ 787-8, Boeing 747-400M (три самолета), Boeing 737-800BBJ, Airbus A320-200 и Avro RJ100), к тому же пользоваться услугами перевозчика могут лишь не более 50 персон.



По состоянию на февраль 2015 года Boeing поставил заказчикам лишь девять самолетов 747-8 Intercontinental VIP-модификации (все заказчики с Ближнего Востока: Abu Dhabi Amiri Flight, Oman Royal Flight, Kuwait Government, Qatar Amiri Flight и саудовский принц Султан Бин Абдулазиз). И как отмечают эксперты, судьба BBJ747-8 практически решена. Даже несмотря на то, что в 2015 году стартовый клиент получил свой первый, полностью укомплектованный лайнер, видимо серия в девять машин, которая уже передана в «зеленом» варианте заказчикам, на этом и закончится.

Площадь салона 747-8 Intercontinental VIP-модификации составляет 4 786 квадратных футов (444,6 квадратных метров). Данный самолет будет оснащен системой AeroLoft производства Greenpoint

Technologies, которая располагается над основным отсеком, между верхней палубой и хвостовой частью, создавая дополнительные 393 квадратных футов (36,5 квадратных метров) пространства в салоне. Установка системы AeroLoft будет произведена специалистами Boeing Global Transport & Executive Systems (GTES) в городе Вичита, штат Канзас.

Самолет способен перевозить до 100 пассажиров, а дальность его полета составляет 8 840 морских миль (16 372 км). Boeing 747-8 обеспечивает значительное сокращение расхода топлива и вредных выбросов, а также создает на 30% меньше шума по сравнению со своим предшественником 747-400. Boeing 747-8 является самым быстрым гражданским самолетом в своем классе со стандартной скоростью 0,86 М.

## Год начинается с резкого падения

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в январе 2015 года. В первом месяце 2015 года трафик в Европе снизился на 5,8% по сравнению с январем прошлого года. В общей сложности в январе 2015 года было выполнено 49929 рейсов бизнес-авиации (в декабре 2014 года – 50825 полетов). По мнению экспертов компании, это падение направляет прошлогоднее недостаточно активное восстановление в Европе к существенному отклонению от позитивного курса. Также отмечается, что активность января 2015 года была на уровне января 2009 года.

Летная активность бизнес-авиации в Западной Европе упала на 4% и более чем на 10% в Германии. Франция, наиболее оживленный европейский рынок, упала в годовом исчислении на 2%, а Италия – на 3%. Активность в Швейцарии снизилась на 6%, или на 248 рейсов, по сравнению с январем 2014 года.

Центральная и Восточная Европа в этом месяце также значительно снизились: трафик из Польши сократился на 6%, из Австрии – на 17%. Активность в Украине упала на 59%, а тренд к снижению европейского трафика из России ускоряется, в январе 2015 года выполнено на 23% меньше рейсов в годовом исчислении.

Были в январе и более яркие места на европейском континенте: чартерные рейсы в Великобритании выросли на 10%, в Бельгии на 9%, общая активность в Греции увеличилась на 11%, а количество рейсов из Чехии выросло на 6%, из которых частные полеты поднялись на 38% в годовом исчислении.

В целом, активность бизнес-джетов пострадала больше (-7%), чем сегмент турбовинтовых самолетов (-1%). Только Турция показала в январе 2015 года



ощутимый рост трафика реактивных самолетов. Чартерные полеты бизнес-джетов в Европе в этом месяце упали на 9%, и в настоящее время активность этого сегмента находится на более чем 15% ниже уровня 2008 года.

Единственной категорией бизнес-джетов, увеличившей трафик в январе, стал сегмент сверхдальних самолетов (7,5% от общего объема трафика) с годовым ростом на 4%. Однако этот уровень ниже среднегодового тренда в 11%. Также эксперты отмечают сильный рост объема чартерных перевозок на сверхдальних самолетах – на 9% больше в годовом исчислении по сравнению с январем 2014 года.

Некоторые европейские крупные аэропорты увеличили трафик деловой авиации в январе 2015 года, в частности лондонские Лутон, Фарнборо, Станстед, Оксфорд. Однако Внуково (-20%) и Женева (-14%)

показали значительное снижение активности в январе.

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Кое комментирует: «В январе макроэкономический климат для бизнес-авиации ухудшился, чему способствовали политический кризис в еврозоне и эскалации конфликта на Украине. Были затронуты полеты и на отдых и для бизнес-целей, при этом сокращение географически сосредоточено в Центральной Европе, особенно в Германии, а на Украине и в России нисходящая тенденция ускоряется. Тем не менее, ниша спрос на ультрадальние самолеты не затронута, однако рост активности полетов сегмента VLJ остановился. Значительное увеличение трафика PC-12 стало знаком о рачительности бизнес-путешественника в этом месяце».

***WINGX Business Aviation Monitor***

## Общие поставки в 2014 году выросли

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты работы отрасли за двенадцать месяцев 2014 года. Согласно отчету ассоциации, в течение всего прошлого года поставки самолетов авиации общего назначения увеличились на 4,3%, с 2353 воздушных судна в 2013 году до 2454 – в 2014 году. Общая стоимость поставленных самолетов составила \$ 24,5 млрд., что на 4,5% больше, чем в прошлом году. В 2014 году общая стоимость поставленных самолетов показала второй результат после 2008 года, когда объем поставок составил \$ 24,8 млрд. Также ассоциация опубликовала данные поставок вертолетной техники в 2014 году – передано заказчикам на 24,7% меньше вертолетов, а их общая стоимость снизилась на 7,5% по сравнению с 2013 годом.

Поставки самолетов с поршневыми двигателями в 2014 году показали положительную динамику – рост составил 9,6%. Сегмент бизнес-джетов также вырос до 722 машин, увеличившись на 6,5% по сравнению с поставкой 678 реактивных самолетов в 2013 году. Однако поставки турбовинтовой техники снизились по сравнению с предыдущим годом на 6,5% до 603 машин.

Производство вертолетов в 2014 году, по сравнению с 2013 годом, замедлилось как в сегменте поршневых машин, так и газотурбинных. Всего в прошлом году поставлено 230 поршневых вертолетов и 741 газотурбинный, что соответственно на 31,3% и 22,4% меньше, чем в 2013 году.

«Разнонаправленные результаты различных

сегментов авиации общего назначения показывают, что отрасль по-прежнему сталкивается с препятствиями, вызванными медленным восстановлением экономики США и политической и экономической неопределенностью в Европе», - говорит президент и главный исполнительный директор GAMA Пит Банс. «Результаты конца 2014 года совершенно ясно показывают необходимость приоритетных направлений работы GAMA в 2015 – в частности, реформ, которые способствуют выводу на рынок новых продуктов в сфере повышения безопасности полетов, уменьшение непоследовательности в применении правил, а также укрепление всемирного диалога и сотрудничества между авиационными властями».

### Полный отчет GAMA за 2014 г.

*Поставки самолетов и доходы за двенадцать месяцев 2014 г.*

Сегмент	2013	2014	Изменение
<i>Поршневые</i>	<b>1030</b>	<b>1129</b>	<b>+9,6%</b>
<i>Турбовинтовые</i>	<b>645</b>	<b>603</b>	<b>-6,5%</b>
<i>Реактивные</i>	<b>678</b>	<b>722</b>	<b>+6,5%</b>
<b>ВСЕГО</b>	<b>2 353</b>	<b>2 454</b>	<b>+4,3%</b>
<b>СТОИМОСТЬ</b>	<b>\$ 23,4 млрд.</b>	<b>\$ 24,5 млрд.</b>	<b>+4,5%</b>

*Поставки вертолетов и доходы за двенадцать месяцев 2014 г.*

Сегмент	2013	2014	Изменение
<i>Поршневые</i>	<b>335</b>	<b>230</b>	<b>-31,3%</b>
<i>Газотурбинные</i>	<b>955</b>	<b>741</b>	<b>-22,4%</b>
<b>ВСЕГО</b>	<b>1 290</b>	<b>971</b>	<b>-24,7%</b>
<b>СТОИМОСТЬ</b>	<b>\$ 5,3 млрд.</b>	<b>\$ 4,9 млрд.</b>	<b>-7,5%</b>



## IBA анонсирует тренды

В преддверии конференции Corporate Jet Investor, которая пройдет на следующей неделе в Лондоне, консалтинговое агентство International Bureau of Aviation (IBA) обратило внимание на тенденции, которые будут влиять на сегмент бизнес-авиации в 2015 году.

«2015 год обещает стать интересным годом», - комментирует Крис Леннон, руководитель департамента бизнес-авиации и частных самолетов IBA. «При низкой цене нефти, около 65 долларов США за баррель, наблюдается растущий спрос на корпоративные самолеты, особенно в Африке, на Ближнем Востоке и в Азии. Добавив к этому очевидное возрождение рынка корпоративных воздушных судов в Европе,

можно оценить перспективы на 2015 год положительными во многих регионах».

«Тем не менее, проблемы остаются. Меры жесткой экономии в Китае означают, что владельцы корпоративных бизнес-джетов и операторы по-прежнему сталкиваются с ограничениями. Но это также подталкивает китайских операторов к амбициозным планам, как, например, намерение расширить свои услуги в Европе или инвестировать в существующих операторов», - продолжает Крис.

«В восточной части Европы, где наблюдаются экономические санкции и ослабление рубля, корпорации направляют свое внимание на другие стороны.

В настоящее время многие российские корпорации концентрируют свою деловую активность на странах БРИКС, и из-за этого срочного стратегического изменения фокуса часто требуется организация поездок в отдаленные регионы. И это приводит к большому росту активности воздушных судов деловой авиации в этих регионах», - говорит Крис Леннон.

Также эксперты IBA поделились тенденциями ценообразования на вторичном рынке. В портфолио компании есть данные о стоимости и доступности 65 моделей бизнес-джетов, а также замечания по каждому воздушному судну. Сегменты легких/средних и больших/дальних бизнес-джетов имеют больше «сильных предложений», чем в других категориях. При этом IBA отмечает хорошие предложения по самолетам Boeing, сильный имидж бренда Embraer и инновационный характер Cessna Citation Latitude.

По сравнению с 2013 годом данные компании отражают падение цен на подержанные Cessna Citation Mustang примерно на 20%, до \$ 1,43 млн. Стоимость Cessna Citation CJ2 также снизилась с \$ 2,3 млн. до \$ 2,06 млн. На фоне этого, новейший HondaJet описывается как «симпатичный и инновационный небольшой самолет».

В сегменте больших бизнес-джетов, Gulfstream G550, известный значительным количеством предложений на вторичном рынке, сейчас представлен 31 самолетом по цене от \$ 25,3 млн. до \$ 55 млн., по сравнению с 13 единицами два года назад.

Аналитики компании считают, что звучащие в последнее время мнения о восстановлении вторичного рынка не совсем корректны. Если учитывать более старые модели самолетов, то снижение стоимости таких самолетов влияет на весь рынок.



## «Авиасервис» получил сертификат IS-BAO

Казанский бизнес-оператор «Авиасервис» успешно прошел процедуру сертификации на соответствие требованиям IS-BAO и получил от Международного Совета бизнес-авиации (IBAC) сертификат IS-BAO, подтверждающий соответствие деятельности компании международному стандарту для операторов бизнес-джетов. Как прокомментировал BizavNews коммерческий директор компании Дамир Галиев, получение компанией «Авиасервис» сертификата соответствия нормативам IS-BAO является авторитетным свидетельством высокого качества услуг, предоставляемых оператором, и соответствия ее деятельности самым высоким и современным требованиям безопасности полета и наземного обслуживания авиационной техники.

Параллельно «Авиасервис» запустил новую услугу для своих клиентов – вертолетные авиатаксы на Robinson R44 и Bell-407. Так, например, перелет по маршруту Казань–Самара–Казань на шестиместном Bell-407 обойдется клиенту в 166000 руб., а маршрут на Robinson R44 в Нижний Новгород и обратно – 151000 руб. В компании ожидают, что также будут востребованы полеты из Казани в аэропорт.

В настоящее время парк «Авиасервис» состоит из семи самолетов и 10 вертолетов: Bombardier Challenger 604, Challenger 605, Challenger 850, DA-42NG, а также Bell-429, Bell-407, Robinson R44, МИ-8 МТВ1.

Основу парка оператора составляют самолеты и вертолеты, переданные компании в управление, но есть и собственные воздушные суда, доставшиеся «по наследству» от прошлых владельцев. В «Авиасервис» не скрывают своего желания превратиться в крупного оператора не только в Татарстане, но и попробовать свои силы в Москве. «Сейчас закончился самый



сложный этап в формировании нашей компании, мы получили необходимые для работы сертификаты и готовы реализовывать основные пункты нашего бизнес-плана. Уже сейчас в московском аэропорту «Внуково-3» мы базировали один из самолетов Bombardier Challenger 604, который также доступен для выполнения чартеров. По итогам эксплуатации, мы готовы увеличить свое присутствие не только на московском рынке, но и возможно в соседней Башкирии и/или южных регионах», - комментирует г-н Галиев.

В аэропорту Казани для чартерных рейсов доступны три самолета – Challenger 604, Challenger 605 и Challenger 850, а благодаря тесным партнерским отношениям с компанией «Тулпар», клиентам доступны и другие типы воздушных судов, включая Challenger 300 и Cessna Citation CJ1+. Как отмечают в

компании, 90% рейсов осуществляются внутри России, включая Крым.

Также в компании не исключают создания в будущем полноценного FBO в Международном аэропорту «Казань», где «Авиасервис» владеет тремя ангарами для всесезонного хранения воздушных судов, которые позволяют хранить и обслуживать самолеты Dassault Falcon 7X, Bombardier Challenger 604, Challenger 605, а также любые типы вертолетов, включая МИ-8.

Сейчас техническое обслуживание воздушных судов осуществляется в сертифицированных организациях, имеющих одобрение российских авиационных властей: Lufthansa Bombardier Aviation Services, (г. Берлин, Германия), TAG Aviation (г. Женева, Швейцария) и AERO-DIENST (г. Нюрнберг, Германия). Летный состав проходит подготовку и повышение квалификации в сертифицированных центрах по обучению летного состава: Emirates – CAE Flight Training, Bombardier Inc. Montreal Canada; Amsterdam – CAE Flight Training CAE, Holland; Flight Safety International Paris France и Bell Helicopters Academy, Fort Worth.

В конце февраля компания отмечает первый год работы на рынке. Напомним, «Авиасервис» зарегистрировали как дочернее предприятие «Ак Барс Аэро» в феврале 2014 года с целью увеличить эффективность управления самолетным парком. 4 июля «Авиасервис» сменила собственника, перейдя в стопроцентное владение ООО «Нетаф», которое, в свою очередь, наполовину принадлежит минземимущества Татарстана, наполовину – ОАО «Связьинвестнефтехим».

ООО «Авиасервис» получило сертификат эксплуатанта на осуществление коммерческих воздушных перевозок 11 июля 2014 года, ранее был получен сертификат АОН.