



Июль – время подводить итоги первой половины года. Отрасль, как и прогнозировалось ранее, чувствует себя достаточно комфортно. Хотя портфель заказов «толстеет» уже не такими темпами, как несколько лет назад, однако катастрофы в стане производителей не наблюдается. Поставки же осуществляются «ударными темпами», так что есть определенные надежды, что 2015 год в целом станет удачным для многих производителей. Реализация текущих программ идет полным ходом, за редким исключением, а начало поставки новых джетов очередной раз подстегивает компании к ведению достаточно агрессивного маркетингового натиска.

Трафик в целом также вселяет оптимизм. Европа подрастает, Россия прибавляет. Отчеты российских аэропортов наглядно демонстрируют позитивный тренд. Активизировались полеты в Европу, доля внутреннего трафика вплотную приблизилась к 50%. Многие операторы констатируют, что приятной неожиданностью стали предварительные итоги двух месяцев летней навигации. На фоне угроз аналитиков, в годовом исчислении «провал» уже не столь ошеломляющий, а по завершению летнего сезона можно будет говорить лишь о незначительных потерях, которые уже в конце года сможет «покрыть» зимний предновогодний период.

А следующая неделя выдастся по-настоящему боевой. Мы отправляемся на Мальту, где хотим собственными глазами увидеть, как работает самый востребованный авиационный регистр в мире, и рассказать об этом нашим читателям. Затем наш путь лежит в Латвию, где пройдет традиционный Балтийский форум деловой авиации.



## ACS создает департамент по эвакуациям

В последние годы, из-за роста в мире числа горячих точек и стихийных бедствий, значительно возрос спрос на эвакуацию персонала из зон с высоким риском

стр. 21



## Хорошие цифры – залог успеха

Компания VIPPORT подвела итоги работы аэропорта «Внуково-3» за первое полугодие. С начала года был выполнен 8281 рейс и обслужено 53114 пассажиров

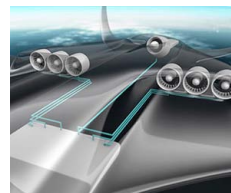
стр. 22



## Российский сверхзвук

ЦАГИ представит на МАКСе проект сверхзвукового пассажирского самолета. Институт прорабатывает два варианта ВС нового поколения: сверхзвуковой деловой самолет и сверхзвуковой пассажирский самолет

стр. 23



## Airbus готовит большой электросамолет

Через 20 лет производитель планирует построить 100-местный региональный лайнер с гибридной электрической силовой установкой

стр. 24

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

# G500 и G600



Gulfstream

## В аэропорту Пхукета появится частный терминал для бизнес-джетов

Промышленный конгломерат CP Group откроет в аэропорту Пхукета частный терминал для бизнес-джетов, сообщает газета Bangkok Post. Пока что в стране имеется лишь один подобный терминал, который располагается при столичном аэропорту Don Mueang. По данным издания, входящая в группу компания Siam Land Flying Co (SLF) уже получила одобрение государственной корпорации Airports of Thailand Plc (AoT) на реализацию проекта, и сейчас стороны ждут вердикта офиса генерального прокурора, без одобрения которого реализация проекта невозможна.

По плану CP Group, новый комплекс в аэропорту Пхукета будет заниматься обслуживанием частных самолетов, прибывающих на остров. В списке услуг – обслуживание, ремонт, стоянка, заправка и другие базовые сервисы. Плюс аренда воздушных судов. Комплекс должен быть запущен в течение 18 месяцев, бюджет – 200 млн бат.

Согласно договору между SLF и AoT, после завершения стройки терминал будет передан государственной

компании, которая затем выдаст SLF лицензию оператора терминала на 30 лет (схема build-transfer-operate). Прибыль от работы комплекса будет распределяться между Siam Land Flying и Airports of Thailand.

Примечательно, что в течение многих лет госкорпорация не могла найти землю для строительства в аэропорту Пхукета терминала для частных самолетов, однако CP Group эту задачу решить удалось. Как пишет Bangkok Post, компании принадлежит участок площадью 7 рай, прилегающий к аэропорту. Кроме того, по данным издания, группа ведет переговоры о покупке еще одного участка площадью 10 рай в том же районе.

Напомним, в месяцы пиковой нагрузки (декабрь-январь) аэропорт Пхукета испытывает серьезные трудности с обслуживанием частных самолетов. Воздушные ворота острова вынуждены отдавать приоритет крупным лайнерам, и бизнес-джеты зачастую по несколько часов дожидаются разрешения на взлет и посадку.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## JET MS принимает Challenger 604/605

Литовская компания Jet Maintenance Solutions (JET MS), ранее FL Technics Jets, специализирующаяся на услугах по ТОиР бизнес-джетов и самолетов региональной авиации, объявила об обновлении сертификата EASA Part 145, в который включены самолеты Bombardier Challenger 604/605. Сразу после этого компания приняла первые два Challenger 605 в своем центре в Вильнюсе, Литва.

В соответствии с полученным сертификатом, JET MS будет осуществлять поддержку владельцев и операторов Bombardier Challenger 604/605 с полным комплексом услуг, включая все плановые работы по обслуживанию, поддержку AOG, управление запчастями, восстановление шасси, а также коррозионный ремонт и ремонт планера. Работы могут проводиться в Вильнюсе на базе сервисного центра компании, а также в любом другом месте по выбору клиента по всему миру.

JET MS уже работает с рядом европейских операторов бизнес-джетов, флоты которых включают самолеты Challenger 604/605. В результате получения

сертификата компания расширит список возможностей для них и сможет обслуживать большую часть нынешнего парка клиентов, и в то же время подготовить почву для новых деловых возможностей.

«В настоящее время в строю находится около 190 Bombardier Challenger 604/605. Эти бизнес-джеты в Европе, России и СНГ, на Ближнем Востоке и в Северной Африке эксплуатируют почти 50 перевозчиков. Некоторые из этих операторов уже находятся среди наших клиентов, которые ранее отдали в руки наших высококвалифицированных техников другие типы своих воздушных судов. Добавляя Bombardier Challenger 604/605 в список обслуживаемых по EASA Part-145, мы нацелены на усиление поддержки, которую в настоящее время предоставляем нашим клиентам, а также планируем привлечь новых клиентов из Европы и других регионов», - комментирует Дариус Шалуга, генеральный директор JET MS. «И мы, конечно, рады приветствовать первые два Challenger 605, поступившие через несколько дней после получения сертификата. Это доказывает спрос рынка и доверие к нашим услугам ТОиР».



**GROUP**  
FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

**ПОЛНЫЙ  
КОМПЛЕКС  
УСЛУГ**

**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**  
**+7 (495) 981 38 26**

### Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

[a-group.aero](http://a-group.aero)

## Eric E1000 будет сертифицирован в следующем году

Компания Eric Aircraft объявила о переносе сроков сертификации одномоторного турбовинтового самолета E1000. Как было заявлено на выставке в Ошкоше, шестиместная машина стоимостью \$2,5 млн. получит сертификат типа в первой половине 2016-го. В настоящее время полным ходом выполняются структурные испытания, а на конец августа намечен первый полет прототипа, сообщает Private.Aero со ссылкой на flyingmag.com.

Параллельно с этим уже сейчас Eric осуществляет выпуск комплектующих с целью обеспечения бесперебойности будущих поставок. Сборочная линия компании будет способна производить по самолету в неделю. В случае роста рыночного спроса Eric обещает поднять производство. E1000, созданный на базе кита Eric LT, будет поставляться в полностью заводском исполнении.

Конкурентами модели на рынке станут Daher-Socata TBM 850, Piper Meridian и Pilatus PC-12NG. Самолет будет оснащен Pratt & Whitney Canada PT6-67A с ТВО 3500 часов (мощность 1200 л.с.) и авионикой Garmin G950 с системой синтетического видения и с функцией индикации спутниковой погоды XM Weather. В комплект приборного оборудования войдут приборы КРД Electronics International MVP-50P, TAS Garmin GTS 825 и автопилот STEC 2100. В число опций включены радар, трансивер Iridium GSR56 и радиовысотмер GRA 5500.

Максимальная крейсерская скорость E1000 будет в пределах 600 км/ч, дальность составит 2,970 км, а потолок - 10,400 м. С полной загрузкой и запасом топлива самолет будет способен набирать высоту с вертикальной скоростью до 15 м/с вплоть до потолка.



### УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН  
ОБЪЕДИНЕННОЙ  
НАЦИОНАЛЬНОЙ  
АССОЦИАЦИИ  
ДЕЛОВОЙ  
АВИАЦИИ



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

## Vertis Aviation создает конкуренцию Qatar Executive

Швейцарский оператор бизнес-авиации Vertis Aviation, входящий в группу компаний 28 East Group, сообщает о подписании контракта на управление новым воздушным судном – Bombardier Challenger 604, который будет базироваться в аэропорту Доха. Речь идет об одиннадцатиместном джете (бортовой номер A7-MHA) 2001 года выпуска, который несколько месяцев назад был полностью отремонтирован и получил новый салон. Как комментируют в Vertis Aviation, самолет будет эксплуатироваться в интересах владельца, а также задействован для выполнения чартерных рейсов.

Сейчас парк оператора состоит из самолетов Boeing Business Jet, Gulfstream G650, Gulfstream G550, Gulfstream G450, Bombardier Global 6000, двух Airbus A319 Corporate Jet, Bombardier Global XRS, Bombardier Global Express, Boeing 727-VIP и Dassault Falcon 7X.

Vertis Aviation имеет собственный сертификат эксплуатанта, однако все чаще частные клиенты предпочитают эксплуатацию собственного джета в более привлекательных авиационных регистрах. У Vertis Aviation есть надежный партнер – Privajet, с которым швейцарцы имеют долгосрочный контракт. Возможно уже в этом году партнеры приступят к эксплуатации первого широкофюзеляжного лайнера ближневосточного клиента (речь идет о саудовском Airbus 340). На подходе два контракта с владельцами BVJ и ACJ.

Напомним, что ранее в этом месяце основной бизнес-оператор Катара – Qatar Executive – официально сообщил о выходе на рынок менеджмента воздушных судов. Ставку компания планирует делать именно на региональных клиентов.



ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.  
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

**tyrolean jet services**

**» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ**

НАШ ФЛОТ ACJ:  
1 ACJ318ER  
2 ACJ319

Совершенно новый Gulfstream G650  
в нашем флоте  
для коммерческих перевозок

» Tyrolean Jet Services » А-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия  
» Тел +43 512 22577 15 » Факс +43 512 22577 21  
» sales@tjs.at » www.tjs.at

## Меридиан провел аудит аэропорта Бугульма

В июле 2015 года работниками авиакомпании «Меридиан» проведен внешний аудит деятельности производственных подразделений аэропорта Бугульма.

Как рассказали BizavNews в компании, в область распространения аудита вошли процессы обслуживания пассажиров, багажа, почты и грузов, наземного обслуживания ВС, поискового и аварийно-спасательного обеспечения полетов, процессы противообледенительной обработки ВС, а также процедуры авиатопливообеспечения воздушных перевозок и контроля качества авиационного топлива.

«В ходе проведения аудита проверялись вопросы поддержания в рабочем состоянии существующей инфраструктуры, достаточности материальных и человеческих ресурсов, обеспечения необходимой квалификации и соблюдения требований внешних и локальных документов, регламентирующих деятельность аэропорта», - комментируют в «Меридиан».

Отдельным вопросом проверки стала оценка функционирования системы управления безопасностью полетов и системы менеджмента качества на предприятии. Результаты проведенного аудита направлены руководству аэропорта для дальнейшего использования в работе.

Аэропорт Бугульма — это «воздушные ворота» нефтяного юго-востока Татарстана. Аэропорт находится на расстоянии 7 км от города Бугульма. Из аэропорта выполняются регулярные и чартерные рейсы в регионы европейской части России, западной и восточной Сибири.

Аэропорт владеет современной инфраструктурой, включающей в себя новый аэровокзал с пропускной способностью свыше 50 человек в час, построенный в марте 2010, VIP-зал, гостиницу, кафе, зону отдыха для пассажиров.



FBO RIGA  
A part of Flight Consulting Group

НОВЫЙ ЦЕНТР  
БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ

ОТКРЫТИЕ ЛЕТОМ 2015

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## Jet Aviation Basel занялся Африкой

Швейцарский провайдер услуг ТОиР Jet Aviation Basel (входит в Jet Aviation Group) получил сертификаты Part 145 авиационных властей Габона (Agence Nationale de l'Aviation Civile) и Намибии (Directorate of Civil Aviation).

Документ позволяет проводить техническое обслуживание самолетов Dassault Falcon 10, 50, 7X, 900 (все семейство), зарегистрированных в этих странах (префикс «TR-» и «V5-» соответственно). Данные модели самолетов активно используют государственные структуры этих стран. Общее же количество бизнес-джетов в Габоне составляет 8 машин, в Намибии – десять.

Ранее Jet Aviation Basel получил разрешения на обслуживание Boeing Business Jets, зарегистрированных в Буркина-Фасо, Камеруне, Нигерии, Марокко и Южной Африке.

Jet Aviation Basel – аккредитованный сервисный центр Dassault Falcon. Помимо услуг по техническому обслуживанию бизнес-джетов, клиентам Jet Aviation Basel будет доступна и программа «Jet Falcon». В рамках этой программы владельцы и операторы самолетов Falcon получают возможность обновить интерьеры своих самолетов. Модернизация салонов Falcon подразумевает выбор из трех различных дизайнов интерьера салона – Classic, Style и Fashion. Применяя стандартные модули, компания в процессе переоборудования самолета гарантирует минимальный простой воздушного судна, и к тому же реконструкция салона будет довольно выгодной по стоимости. Владельцы и операторы, которые рассматривают возможность обновления интерьеров своих самолетов, смогут совместить реконструкцию интерьера с внешней покраской самолета или техническим обслуживанием планера. Такое решение позволит избежать дополнительного простоя самолета.



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

# G650

## «Меридиан» продлил сертификат Part M Subpart G

В июле 2015 года авиакомпанией «Меридиан» в очередной раз получены положительные рекомендации со стороны Европейского агентства авиационной безопасности (EASA) о продолжении действия Сертификата Part M Subpart G, дающего компании право на оказание услуг по поддержанию летной годности ВС Европейской регистрации.

Положительные рекомендации были сформированы на основании аудита со стороны EASA, проведенного в авиакомпании в конце апреля 2015 года.

В ходе аудита были проверены вопросы функционирования системы менеджмента качества авиакомпании, процедуры поддержания летной годности эксплуатируемых ВС, а также проведена инспекционная проверка на Gulfstream 450 авиакомпании «Меридиан».

В настоящее время «Меридиан» является единственным авиаперевозчиком на территории СНГ и третьим – вне границ Евросоюза, способным предложить свои услуги по поддержанию летной годности собственникам и эксплуатантам АОН воздушных судов европейской регистрации, а также зарегистрированных в реестрах Бермудских и Каймановых островов, острова Мэн, Арубы и Мальты.

Авиакомпания «Меридиан» является членом международного альянса MS Group, объединившим в единое целое также управляющую компанию «Московское Небо», австрийского оператора деловой авиации Mjet GmbH. Парк компании состоит из самолетов Gulfstream G450, Hawker 750 и Ту-134. В ближайшее время компания приступит к эксплуатации очередного типа воздушных судов - Bombardier Challenger 605.



Фото: Дмитрий Петрович

**FORTAERO**  
Baltic Business / Universe in motion  
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTi // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
ИЗЪЯВЛЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM  
SALES@NEXTANTBAAL.COM  
+372 630 00 10





## Лучшее обучение на вертолете

Авиационный Учебный Центр НП «Аэроклуб «Истра», входящий в группу «Хелипорты России», занял первое место в рейтинге авиационных учебных центров дополнительного профессионального образования, в номинации «Подготовка пилотов-любителей (вертолеты)», проведенного компанией «Авиаперсонал».

Рейтинг был составлен по итогам опроса 204 специалистов авиатранспортной отрасли.

В качестве основных критериев при выборе учебного заведения респонденты назвали: наличие определенных лицензий и сертификатов, положительные отзывы выпускников, ценовая политика.

Авиационный Учебный Центр НП «Аэроклуб «Истра» — это современная школа пилотов, полностью соответствующая требованиям Министерства образования и Воздушного законодательства Российской Федерации. Более 350 выпущенных курсантов, уникальные лицензированные программы, звездный состав преподавателей и пилотов-инструкторов позволяет эффективно обучаться самостоятельному пилотированию вертолетом с нуля и переподготовке на новые типы вертолетов, а также повышать квалификацию.

Обучение ведется на вертолетах Robinson R44, R66, Bell 407, Airbus Helicopters (Eurocopter) AS350 B3 и EC130 T2.



**THINK BUSINESS\***

Иметь лучшее, вы опережаете конкурентов.  
Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters.  
Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok  
119180 Россия, г. Москва  
Якиманская наб., д.4, стр.1  
Тел.: +7 495 663 15 56  
Факс: +7 495 663 15 59  
[www.airbushelicopters.ru](http://www.airbushelicopters.ru)

\*Думайте о бизнесе

## DC Aviation Al-Futtaim увеличивает парк

DC Aviation Al-Futtaim (DCAF), дочерняя компания группы DC Aviation, расширила свою программу менеджмента самолетов, добавив к ней Challenger 604. Самолет, который DCAF будет эксплуатировать в интересах клиента, будет базироваться в аэропорту Dubai World Central. Договор по менеджменту самолетов предусматривает, что DCAF предоставляет широкий спектр услуг, включая техническое обслуживание и ремонт самолетов.

Как прокомментировал генеральный директор DC Aviation Al-Futtaim Хольгер Остхаймер, в компании рады добавлению Challenger 604 к числу типов, для которых DCAF предлагает менеджмент самолетов. «Добавляя этот тип, мы идем навстречу пожеланиям наших клиентов, ищущих компетентного партнера для менеджмента их самолета, эксплуатируемого как в корпоративных, так и в личных целях. Этот договор

по менеджменту самолета является также очередным свидетельством нашей компетентности и умения обеспечить стандарты наивысшего качества по безопасности и сервису для наших VIP клиентов», - комментирует г-н Остхаймер.

Сфера деятельности группы DC Aviation многогранна. «Наша профессиональная компетенция охватывает все области в сфере услуг по чартеру самолетов бизнес-класса, базовое наземное обслуживание (FBO), техническое обслуживание и ремонт самолетов (ТОиР) и конечно же менеджмент самолетов», - сказал Михаэль Кун, генеральный директор DC Aviation. «В настоящее время спектр наших услуг поддерживает стратегию динамичного роста DC Aviation как в Западной, так и в Восточной Европе и конечно на Ближнем Востоке».



Международный  
Центр  
Деловой  
Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ

УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА

СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ПРОДАЖА ВС

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)

[www.intercba.ru](http://www.intercba.ru)

+7 966 075 11 11 (24 часа)

e-mail: [info@intercba.ru](mailto:info@intercba.ru)

## Аналог Uber для частных самолетов получил \$20млн

Стартап JetSmarter получил 20 миллионов долларов в инвестиционном раунде «В». Проект позволяет сдать или найти место в частных самолетах и вертолетах. Инвесторами раунда выступили известный певец Джей-Зи, арабские шейхи и другие бизнесмены. Как сообщает Лента.ру со ссылкой на Business Insider, Сергей Петрессов, основатель JetSmarter, считает, что трудности с оформлением покупки частного самолета и неудобства заказа персонального рейса оставляют нишу для его сервиса. Месячная абонентская плата за использование сервиса составляет 800 долларов в месяц, или 9000 долларов ежегодно без ограничения на количество перелетов.

«JetSmarter — это компания, работающая в актуальной тематике sharing economy. Инвестиции в данный проект могут оказаться перспективными, так как компания делает более доступными услуги, которыми ранее могли пользоваться только очень узкие прослойки общества», - оценил для «Ленты.ру» перспективность сервиса JetSmarter управляю-

щий портфелем Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ) Сергей Негодяев.

По его данным, в США использование частного самолета в ряде случаев получается дешевле, чем покупка билетов экономического класса.

«Владельцам и управляющим флотилиями бизнес-джетов этот сервис повышает экономическую эффективность за счет сокращения «пустых» перелетов или перелетов без клиентов. Если цены будут установлены на доступном уровне, то JetSmarter будет пользоваться большой популярностью, особенно в странах ЕС, где достаточно высокие средние доходы», - заключил Негодяев.

Приложение JetSmarter для устройств iOS и Android позволяет заказать полет в нужном направлении, забронировать место на частном авиарейсе, маршрут которого уже определен, или самостоятельно подобрать многосоставной маршрут для путешествия.



**Балтийский форум  
деловой авиации  
6-7 августа 2015  
Юрмала, Латвия  
[www.bbaf.aero](http://www.bbaf.aero)**



## Бестселлеры и инновации от Jet Transfer на выставке Jet Expo 2015

Компания «Jet Transfer» примет участие в международной ежегодной выставке «Jet Expo», которая пройдет с 10 по 12 сентября во Внуково-3, где продемонстрирует один из своих бестселлеров - вертолет Bell 407 GX и представит демо-версию эксклюзивной кабины модели Bell 429 для увеличивающейся аудитории своих клиентов в России и СНГ.

Впервые вертолет Bell 407 GX был представлен в 2011 г. в США и полюбился покупателям своей комфортабельностью, широкими окнами, обеспечивающими панорамный обзор, и крайней легкостью в управлении с авионикой Garmin. Модель отличается универсальностью использования и широко применяется в различных сферах.

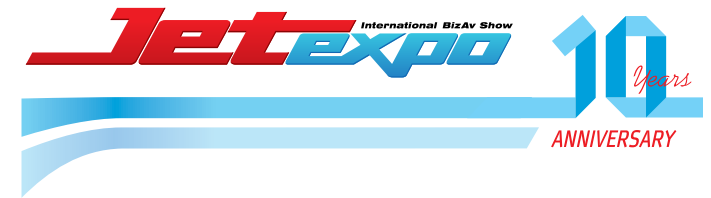
В этом году компания Jet Transfer планирует привлечь внимание к инновационной модели – Bell 429

и возможностям индивидуального исполнения заказа клиента. Благодаря представленной на стенде демо-кабине вертолета, оформленной в эксклюзивном стиле итальянскими дизайнерами Mesaer Aviation Group (MAG), посетители выставки смогут по достоинству оценить высокий уровень комфорта кабины, роскошный интерьер, превосходное исполнение и внимание дизайнеров к деталям.

«Мы будем рады приветствовать вас на выставке Jet Expo. Наши специалисты помогут Вам сэкономить время, с удовольствием расскажут о новинках индустрии, подберут воздушное судно, соответствующее вашим запросам, и ответят на любой вопрос», - комментирует генеральный директор «Jet Transfer» Александр Евдокимов. «Кроме этого наша компания подготовила для вас приятный сюрприз. Приходите, будет интересно!»



Фото: Дмитрий Петроченко



## МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

10-12 сентября 2015 ■ Москва

Организатор выставки  Vnukovo-3



## Опубликована программа Форума деловой авиации

Оргкомитет Форума деловой авиации опубликовал на сайте [www.events.ato.ru](http://www.events.ato.ru) проект программы конференции, который будет уточняться и дополняться. Насыщенная программа мероприятия предусматривает сочетание выступлений признанных экспертов отрасли с большим количеством дискуссий на актуальные темы. Такой формат позволит участникам обменяться взглядами, высказать оригинальные идеи, в случае необходимости – сформулировать предложения по требующим решения проблемам.

Основные темы форума:

- Рынок деловой авиации в России: нынешнее состояние и перспективы
- Взгляд иностранного оператора на российский рынок
- Вторичный рынок ВС: Россия на фоне стран BRICS
- Business Aviation Online: время пришло?
- Новые реалии рынка: вызовы и возможности

- Особенности реализации бизнес-джетов, имевших российский регистр или историю эксплуатации в России
- Развитие инфраструктуры деловой авиации

В работе Форума 2014 года приняли участие более 120 делегатов, среди них представители руководства российских и зарубежных операторов и брокеров деловой авиации, производителей и поставщиков воздушных судов, операторов бизнес-терминалов и аэропортов, поставщиков услуг и оборудования для деловой авиации.

Проводимый при поддержке Объединенной национальной ассоциации деловой авиации (RUBAA), Форум деловой авиации предвещает крупнейшую в регионе Восточной Европы выставку бизнес-авиации JetExpo, которая откроется на следующий день на территории Центра Бизнес-Авиации Внуково-3.



# Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook




Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



## «Хеликоп» от Robinson

Компания Robinson Helicopter представила улучшенную версию вертолета R66 для сил охраны правопорядка. Четырехместный вертолет R66, получивший название «Police», сочетает в себе мощность, отличные высотные характеристики и грузоподъемность с новейшими системами наблюдения, сообщается в официальном релизе производителя.

Вертолет в варианте «Police» стандартно поставляется с комплектом оборудования, имеющим одобрение Федеральной авиационной администрации США, включая инфракрасную камеру «FLIR Ultra 8000», цветной 10-дюймовый складной монитор, новый поисковый прожектор Spectrolab SX-7 с интенсивностью света 30 млн. свечей и двойной аудио контроллер.

Компания Robinson надеется, что скромная цена в \$1,185 млн. и упрощенное техническое обслуживание заинтересуют как крупные, так и малые полицейские департаменты. Первый экземпляр вертолета R66 для сил охраны правопорядка будет поставлен в Night Flight Concepts (Техас) в сентябре этого года.

Технические характеристики модификации вертолета R66 Robinson для сил охраны правопорядка включают в себя крейсерскую скорость до 120 узлов (220 км/час), полезную нагрузку до 360 килограммов при полностью заправленном топливном баке, потолок висения вне зоны влияния земли при максимальном взлетном весе – 3050 метров.

## TBM 900 – самый успешный

Компании Daher понадобилось лишь 18 месяцев, чтобы преодолеть планку в сто заказанных самолетов TBM 900, что является весьма неплохим результатом на фоне снижения покупательской активности на рынке однодвигательных турбопропов. Выступая перед журналистами во время проведения AirVenture 2015, старший вице-президент компании Никола Чабберт рассказал, что компания продала сотый TBM 900, а с начала года портфель заказов увеличился на 48 машин. С начала года производитель передал заказчикам 25 самолетов, всего же клиенты получили 76 TBM 900. Помимо увеличения портфеля заказов, компания расширяет и дилерскую сеть. Так, новым эксклюзивным дилером Daher в Великобритании, Ирландии и на Норманнских островах стала Flying Smart (базируется в Биггин Хилл), которая в 2016 году получит два TBM 900.

Со слов производителя, турбовинтовой самолет DAHER TBM 900, пришедший на смену семейства са-

молетов TBM 850 и TBM 700, задает планку скорости и теперь является самым быстрым в классе однодвигательных турбовинтовых самолетов с максимальной крейсерской скоростью 611 км/час (330 узлов) на эшелоне 280 (в условиях ISA).

Самолет TBM 900 оборудован обновленной с учетом последних трендов современной «стеклянной» кабиной Garmin G1000, включая в себя два монитора с диагональю 10,4 дюйма и один центральный с диагональю 15 дюймов, имеющий широкий угол обзора. Последняя версия программного обеспечения так называемого Synthetic Vision Technology (SVT) позволяет пилоту видеть виртуальную дорогу в небе повышая безопасность пилотирования. Основываясь на данных интегрированных систем управления полетом, Garmin G1000 предоставляет сводные данные о скорости и высоте полета, навигационные указания, визуализацию воздушной обстановки и метеоинформации, а также о состоянии и параметрах работы двигателя.



## NetJets готовится к Citation Latitude

Американский долеговой оператор NetJets определился с графиком поставок новых бизнес-джетов Cessna Citation Latitude. Как ожидается, первый самолет будет получен в июле 2016 года. Всего же в рамках контракта с Textron Aviation от 2012 года NetJets оформил 25 твердых заказов и опцион на 125 машин на общую сумму в \$2,3 млрд (в ценах 2012 года). Ожидается, что 25 машин будут получены в течении двух лет с момента поставки первой машины. Европейская «дочка» NetJets Europe получит свой первый самолет в четвертом квартале 2016 года.

Citation Latitude выходит на рынок с улучшенными летно-техническими характеристиками, в том числе увеличенной дальностью и улучшенными взлетно-посадочными характеристиками. Максимальная дальность нового самолета составляет 5278 км/2850 морских миль, что на 277 км/150 морских миль больше расчетных данных, а разбег при взлете сократился до 1091 метра (3580 футов), по сравнению с ранее рассчитанными 1116 метрами (3660 футов). Также Citation Latitude имеет дальность полета 5000 км (2700 миль) на высокой крейсерской скорости.

Citation Latitude стал очередной новой разработкой Cessna, в которой компания использовала «антикризисный» подход к проектированию. То есть были использованы некоторые отработанные технологии и узлы, к которым добавились новые возможности. Latitude достались некоторые узлы крыла, кормовая секция и двигатели PW306D от 12-местного Citation Sovereign +. При этом фюзеляж растянут, и салон является на данный момент самым широким среди самолетов Cessna, причем по всей длине, а она превышает 21 фут, пассажир может встать в полный рост.

## NetJets подвел Dassault Falcon

Французский производитель Dassault Aviation выпустил отчет об итогах работы в первом полугодии текущего года. С начала года количество новых заказов в сегменте бизнес-джетов составило 25 машин общей стоимостью €610 млн. (\$670 млн.), вместе с тем от 20-и самолетов отказались. За первые шесть месяцев 2015 года компания поставила заказчикам 18 бизнес-джетов Falcon на общую сумму €919 млн. (\$1 млрд.). В прошлом году за аналогичный период производитель передал клиентам 25 машин (на 28% больше, чем в текущем году).



Общий портфель заказов производителя на деловые самолеты составляет 108 машин. По итогам года компания планирует сохранить объемы 2014 года, поставив 65 бизнес-джетов.

Впрочем, в компании полны оптимизма, считая итоги полугодия удовлетворительными. По мнению председателя совета директоров и генерального директора Dassault Aviation Эрика Траппье (Eric Trappier), первые шесть месяцев ежегодно дают аналогичные результаты, кроме того, компания была готова к корректировке в связи с общемировой экономической ситуацией.

«Конкуренция продолжает быть очень жесткой, в то время как политическая и экономическая среда остается неопределенной. В начале года мы получили официальный отказ NetJets. Согласно контракту от 2006 года мы планировали поставить оператору 20 Falcon 2000. По договоренностям, прописанным в контракте, депозиты по этим самолетам не возвращаются», - комментирует г-н Траппье.

Однако все надежды производителя связаны со вторым полугодием, когда традиционно активно занимаются закупками клиенты из Северной Америки и Европы. Кроме того, удачные программы двух новых бизнес-джетов – 5X и 8X – вселяют дополнительный оптимизм. Первый полет 5X должен состояться уже через несколько недель, а вот программа сертификации немного сдвинулась – теперь это 2017 год. Виной всему – задержки у партнеров из Snecma. А программа 8X идет полным ходом, и, как ожидается, в следующем году первые клиенты получат свои машины.

## Bombardier сообщил о задержке программы Global 7000

Президент и главный исполнительный директор Bombardier Ален Бельмара в рамках телеконференции с аналитиками официально сообщил о коррекции программы нового бизнес-джета Global 7000. Новая дата ввода в эксплуатацию – вторая половина 2018 года, то есть задержка составит два года от заранее предполагаемой даты. Г-н Бельмара не стал «раскрывать проблемы», повлиявшие на данное решение, так же, как и судьбу второго представителя популярного семейства – Global 8000, эксплуатация которого первоначально была запланирована на 2017 год. «Мы создали слишком революционный джет с эксклюзивными техническими решениями, именно это и повлияло на реализацию программы, а именно на ее сроки. Я уверен, что пересмотренный график никак не повлияет на выбор наших клиентов», - отметил Бельмара.

Как отмечают аналитики, решение о переносе программы последовало через три месяца после сообщения Bombardier о сокращении производства бизнес-джетов Global 5000/6000 с 80-85 машин в год до 50-60 самолетов. Да и в целом Bombardier чувствует себя в последнее время далеко не идеально.

Также г-н Бельмара отметил, что продажи бизнес-джетов Bombardier во втором квартале текущего года были намного слабее в силу экономических перипетий во всем мире. Он отметил, что наблюдается «слабый спрос» со стороны Китая, Латинской Америки и России. Всего во втором квартале 2015 года производитель поставил 47 самолетов, против 38-и в прошлом году. Однако чистых заказов в прошедшем квартале получено всего 8, тогда как годом ранее компания оформила 30 заказов.

Напомним, что анонс программы семейства ультралегких бизнес-джетов Global 7000 и 8000 состо-



ялся в сентябре 2010 года. Global 7000 и 8000 имеют одинаковые двигатели GE Passport 20 тягой 16500 фунтов, которые должны получить одобрение в 2015 году. Global 7000 по размерам больше своего собрата и имеет расчетную дальность 7300 морских миль (10 пассажиров, экипаж из четырех человек и скорость 0,85 Маха). Более короткий Global 8000 будет летать на дальность 7900 миль при тех же условиях, но с семью пассажирами.

В кабине экипажа будет установлен комплекс Rockwell Pro Line Fusion и боковые ручки управления вместо традиционных штурвалов. Тем не менее, Bombardier не сообщает о том, будут ли ручки электронно связаны между собой, как на новых G500 и G600 компании

Gulfstream, или будут двигаться независимо, как на самолетах Airbus.

Оба самолета создаются на базе Global 5000 и Global 6000. Отличительной чертой обоих бизнес-джетов станут новые крылья, новые технологии и большая эффективность в использовании топлива.

Global 7000 получил самый большой в бизнес-классе салон, а Global 8000 – увеличенную дальность полета. Если 7000 перевезет десять человек без дозаправки из Лондона в Сингапур, из Нью-Йорка в Дубай или из Пекина в Вашингтон, то 8000 с восемью пассажирами на борту перелетит из Сиднея в Лос-Анджелес, а из Гонконга или Мумбаи в Нью-Йорк.



## Слабый рынок не дает заработать

Концерн Textron Inc. 28 июля 2015 года сообщил о результатах второго квартала текущего года. В состав корпорации входят авиапроизводители Cessna Aircraft, Beechcraft (Textron Aviation) и Bell Helicopter.

Как сообщается в отчете корпорации, во втором квартале 2015 прибыль Textron на одну акцию составила \$0,60, что на 17,6% выше показателя прошлого года – \$0,51. Общая квартальная выручка компании равнялась \$3,2 млрд., по сравнению с \$3,5 млрд. во втором квартале 2014 года. Квартальная прибыль концерна составила \$306 млн., что на \$2 млн. больше, чем во втором квартале 2014 года.

«Доходы во втором квартале ожидаемо снизились, но компания рассчитывает на рост во второй полови-

не этого года», - говорит председатель и главный исполнительный директор Textron Скотт С. Доннелли. «Кроме того, хорошая рентабельность в подразделениях Textron Aviation, Bell и Industrial внесла вклад в общий хороший финансовый результат в квартале, несмотря на снижение доходов». По словам главы концерна, рынок бизнес-джетов в России и Китае «слабый», а ситуация в Латинской Америке и Европе «очень сложная».

Textron подтвердила, что по итогам 2015 года прибыль на акцию составит от \$2,30 до \$2,50.

### **Textron Aviation**

Доходы в Textron Aviation снизились на \$59 млн., до

\$1,124 млрд., что отражает изменение в структуре поставок бизнес-джетов. Textron Aviation поставила 36 новых бизнес-джетов – столько же, сколько в прошлом году, и 30 турбовинтовых King Air (во втором квартале прошлого года Beechcraft поставил 34 King Air).

Textron Aviation получила квартальную прибыль в размере \$88 млн. по сравнению с прибылью \$28 млн. годом ранее. Увеличение произошло в основном за счет повышения производительности и интеграции структуры затрат Beechcraft и Cessna.

Объем портфеля заказов Textron Aviation на конец второго квартала составил \$1,4 млрд., увеличившись на \$145 млн. по сравнению с концом первого квартала.

### **Bell Helicopter**

Доходы Bell в квартале снизились на \$269 млн., до \$850 млн., прежде всего за счет уменьшения поставок вертолетов и дохода в \$41 млн., связанного с урегулированием закрытых программ Министерства обороны США во втором квартале прошлого года.

Вертолетостроитель поставил 6 V-22 и 6 H-1, по сравнению с 10 V-22 и 8 H-1 в прошлом году. Гражданских вертолетов во втором квартале поставлено 39 единиц, по сравнению с 46 машинами в прошлом году. Прибыль подразделения снизилась на \$40 млн., до \$101 млн.

Объем портфеля заказов Bell на конец второго квартала составил \$4,8 млрд., снизившись на \$477 млн. по сравнению с концом предыдущего квартала.



## Самый сильный квартал

29 июля 2015 г. корпорация General Dynamics отчиталась за второй квартал 2015 года. В авиационное подразделение корпорации входят производитель бизнес-джетов Gulfstream Aerospace и провайдер услуг деловой авиации Jet Aviation.

General Dynamics сообщает, что во втором квартале 2015 года общая выручка составила \$7,882 млрд., в то время как годом ранее ее уровень был на 5,5% меньше - \$7,474 млрд. Операционная прибыль корпорации за этот период выросла по сравнению с тем же периодом 2014 на 13,9% до \$1,081 млрд. Чистая прибыль также выросла на 39,0% до \$752 млн. или \$2,27 на одну акцию, по сравнению с прибылью в \$541 млн. или \$1,88 на акцию за тот же период 2014 года.

По результатам работы в первом квартале 2015 года авиационный сегмент корпорации, в который входят Gulfstream Aerospace и Jet Aviation, получил выручку

в размере \$2,258 млрд., что на \$263 млн. (+13,2%) больше, чем в 2014 г. Операционная прибыль также выросла на \$55 млн. и составила \$439 млн. (+14,3%). В итоге, квартальная рентабельность подразделения составила 19,4% (во втором квартале 2014 года этот параметр был на уровне 19,2%) при том, что общая рентабельность General Dynamics во втором квартале 2015 года равнялась 13,7%.

На конец первого квартала 2015 года общий объем портфеля заказов авиационного подразделения General Dynamics составил \$14,018 млрд. Этот показатель значительно больше, чем на конец первого квартала 2015 года (\$13,094 млрд.) и чем годом ранее (\$12,728 млрд.).

Председатель и генеральный директор General Dynamics Феба Новакович (Phebe Novakovic) сообщила, что у авиационного подразделения корпорации

нынешний второй квартал стал лучшим с 2008 года, развенчав этим предположения конкурентов (имея в виду, но не называя, Bombardier и Dassault). Она добавила, что американская экономика очень сильна, «и, не удивительно, что в квартале в портфеле заказов доминировали североамериканские продажи».

Глава корпорации также говорит, что сейчас по всему продуктовому портфелю Gulfstream наблюдается сильный спрос. «Мы также зафиксировали возвращение на рынок многих компаний из списка Fortune 500, которые в настоящее время размещают заказы для пополнения своих авиапарков», - сказала она. «Учитывая повышенный спрос, компания Gulfstream ведет переговоры с поставщиками, чтобы нарастить производство G650 сейчас или хотя бы в планах.

*Производство Gulfstream во втором квартале и за первое полугодие 2015 г.*



	Второй квартал		Шесть месяцев	
	2015	2014	2015	2014
<b>“Зеленые” поставки</b>				
Большие самолеты	29	26	55	55
Средние самолеты	7	7	14	13
<b>ВСЕГО</b>	<b>36</b>	<b>33</b>	<b>70</b>	<b>68</b>
<b>Оборудованные самолеты</b>				
Большие самолеты	33	26	58	59
Средние самолеты	8	12	15	18
<b>ВСЕГО</b>	<b>41</b>	<b>38</b>	<b>73</b>	<b>77</b>
<b>Поддержанные самолеты</b>	4	-	5	-

## Legacy 500 легализуется в Китае

Китайские авиационные власти и бразильский авиапроизводитель Embraer сообщают о получении сертификата типа на новую модель бизнес-джета Legacy 500. Как ожидается, первым владельцем нового самолета станет известный актер и кинорежиссер, а по совместительству и посол Embraer, Джеки Чан, который получит самолет ближе к концу года. Новый самолет, также, как и первый джет актера Legacy 650, будет иметь соответствующую окраску – вдоль фюзеляжа изображен дракон и инициалы владельца.

«Эта поставка очень важна для Embraer, потому что она еще более укрепит тесные партнерские взаимоотношения между Китаем и Embraer. Мы очень рады, что именно Джеки Чан станет первым владельцем нашего нового самолета в Китае. Legacy 650, который мы поставили Джеки в 2012 году, стал для него настоящим летающим офисом в его многочисленных межконтинентальных перелетах. Теперь же Legacy

500 позволит ему также в комфортных условиях путешествовать на более короткие расстояния», - комментируют в Embraer.

Legacy 500 представляет собой совершенно новую разработку и унифицирован на 95% с меньшим Legacy 450. На самолет устанавливается авионика Pro Line Fusion компании Rockwell Collins. Кроме того, он имеет электродистанционную систему управления (fly-by-wire). Кстати, Legacy 500 является самым маленьким самолетом бизнес-класса, который имеет ЭДСУ. Практическая дальность полета Legacy 500 с двумя пилотами и четырьмя пассажирами на борту составит 3000 морских миль (5500 км), максимальная высота полета — 45000 футов (13,7 тыс. м), крейсерская скорость — 0,82М. Максимальная вместимость бизнес-джета составляет два пилота и 12 пассажиров. Каталожная стоимость Legacy 500 составляет более 18 млн. долл.

Американский сертификат типа на Embraer Legacy 500 был получен в ноябре 2014 года, месяц спустя одобрение было выдано EASA. Первому клиенту самолет был поставлен 10 октября 2014 года. Бизнес-джет «остался» на родине в Бразилии. TC-MLA стал первым самолетом, который получили европейские клиенты.

Компания уже начала работы по расширению своего сборочного предприятия в Мельбурне, штат Флорида. На новых площадях производитель планирует развернуть сборку новых самолетов Legacy 500 и 450. Во второй половине 2016 года компания планирует поставить с нового завода по крайней мере один Legacy 500.

Напомним, что в 2015 году Embraer дебютирует с Legacy 500 в России, в рамках юбилейной выставки Jet Expo 2015.



## Delta Private Jets поможет материнской компании

Авиакомпания Delta ввела оригинальную возможность повышения в классе обслуживания. Теперь на отдельных маршрутах внутри США она предлагает сменить регулярный рейс на частный самолет.

К этому решению компанию подвигло наличие у нее подразделения бизнес-джетов Delta Private Jets. Около 40% рейсов эти самолеты совершают пустыми, чаще их называют empty-leg (пустые перелеты в аэропорты, где их ждет клиент или возвращение на базу после перевозки). Как раз эти пустые рейсы Delta и рассчитывает заполнить пассажирами со своих регулярных маршрутов.

За последние два года Delta Private Jets увеличила парк воздушных судов на треть, добавив бизнес-джеты Dassault Falcon 900/2000 и Challenger 604 (для полетов «от побережья до побережья»). Но основу парка оператора все же составляют самолеты легкого и среднего классов, задействованные по программе Jet Card. В управляемом парке находятся Citation X, Challenger 300 и Falcon 50. В соответствии с планами развития на 2015-2016 гг. оператор планирует получить до 15 воздушных судов, как новых, так и приобретенных на вторичном рынке. Все самолеты оборудованы современными системами развлечения и коммуникаций, включая Wi-Fi.

Предполагается, что минимум за сутки до вылета некоторые пассажиры отдельных маршрутов между 52 городами США будут получать предложение воспользоваться бизнес-джетом вместо рейса, на который у них куплен билет. Стоимость смены обычного рейса на частный первоначально составит от \$300 до \$800. Дополнительный доход Delta получит от продажи освободившегося места на изначальном рейсе.

Предложение о смене рейса, а заодно об обслуживании в терминале для частных самолетов без очередей и прочих проблем обычных терминалов, будут получать только участники элитных уровней программы лояльности Delta Skymiles, а наивысший приоритет получают владельцы карты Delta Private Jet Card. Принявший предложение компании пассажир сможет также взять с собой других пассажиров, включенных в его бронирование.

В прошлом году компания Delta Private Jets была признана журналом Executive Travel лучшей в номинации Best Private Jet Service.

Кстати, помимо Delta Private Jet Card, оператор имеет и еще один «карточный продукт» – Air Elite Card, который дает возможность заказать частный рейс на бизнес-жете и коммерческий рейс с помощью предоплаченного счета Air Elite. Именно эта услуга в 2014 году принесла оператору не только дополнительных клиентов, но и существенно увеличила его производственные показатели (+14%). Кстати, Delta Air Lines является единственным американским одновременно коммерческим и деловым перевозчиком, что позволяет заказчикам разрабатывать планы поездок с комбинированием чартерных и регулярных рейсов.



Фото: Дмитрий Петроченко

## ACS создает отдел по эвакуациям

В последние годы из-за роста в мире числа горячих точек и стихийных бедствий значительно возрос спрос на эвакуацию персонала из зон с высоким риском. Это побудило компанию Air Charter Service создать полноценное специальное подразделение, которое будет работать по планам воздушной эвакуации.

ACS занимается эвакуацией с момента создания в 1990 году. Руководитель нового подразделения Air Evacuation Plan (AEP) Стивен Хаддлстоун говорит: «Многие из наших клиентов, в том числе нефтегазовые компании и правительства, имеют персонал

в зонах с повышенным риском, который, возможно, придется выйти срочно эвакуировать. Яркий пример такой ситуации был во время Арабской весны в 2011 году, когда мы эвакуировали более 15000 человек из Египта, Туниса и Ливии».

«У нас есть проверенный опыт организации эвакуационных рейсов, но мы чувствовали, что сейчас подходящее время, чтобы создать специальный отдел и сделать продукт, который дает нашим клиентам возможность быть в выгодном положении. Когда эвакуация становится неизбежной, важно, чтобы самолеты были доступны для транспортировки персонала.



В таких ситуациях многие компании планируют вывезти весь свой персонал на ближайшем регулярном рейсе и из ближайшего аэропорта. К сожалению, реальность такова, что многие международные компании имеют тысячи сотрудников в таких странах, и для всех просто не хватает мест, а аэропорты часто не справляются с наплывом пассажиров. После такого опыта компании понимают, что фрахтование – это единственный вариант, и лучше всего, если самолеты уже забронированы».

Ключевая цель AEP – получить решения в проблемных местах заранее, чтобы гарантировать клиентам максимальный контроль и соблюсти его интересы в отношении всех сотрудников. По мнению Стивена Хаддлстоуна, худшее время для планирования – кризис. В новой программе компания предоставляет подробный план, который охватывает все возможные случайности. «Мы рассматриваем все возможные альтернативные аэропорты и маршруты, будь то ближайший местный аэропорт или даже соседние страны. Мы предоставляем анализ рынка на постоянной основе и контролируем наличие наиболее подходящих операторов в регионе и их свободные воздушные суда. Мы работаем по кредитному договору, чтобы не задерживать эвакуацию денежными переводами. Существует огромное количество потенциальных осложнений, но в нашем подразделении AEP мы предвидим все эти случайности, давая душевное спокойствие. Мы будем проводить непрерывный мониторинг и адаптировать план в соответствии с развитием событий в горячей зоне».

По словам Хаддлстоуна, всемирный охват ACS доказал свою неопределимость, так как офисы находятся по всему миру и знают местные рынки, а также имеют кредитные соглашения с авиакомпаниями и говорят на местных языках.

## Хорошие цифры – залог успеха

Компания VIPPORT подвела итоги работы аэропорта «Внуково-3» за первое полугодие. Как сообщили BizavNews в компании, с начала года был выполнен 8281 рейс и обслужено 53114 пассажиров (26919 на прилет и 26195 на вылет). На долю иностранных операторов пришлось 6699 рейсов, на российские – 1582 рейса.

Самым активным месяцем стал май, когда было выполнено 1764 рейса и обслужено 11747 пассажиров (5819 на прилет и 5938 на вылет). На долю иностранных операторов пришелся 1381 рейс, на российские – 383 рейса.

Напомним, что за весь 2014 год было выполнено 19877 рейсов, против 19437 годом ранее. За этот период было обслужено 128370 пассажиров (в 2013 году эта цифра составляла 132648). На долю международных перелетов пришлось 13910 рейсов, внутренних – 5967 (в позапрошлом году эти цифры соответственно составляли 13720 и 5717 рейсов). Российскими авиа-

компаниями в 2014 году было выполнено 3574 рейса, зарубежными – 16303, против 3157 и 16280 рейсов в 2013 году.

В мае 2015 года VIPPORT активно был задействован во встрече официальных делегаций, прибывших на празднование 70-летия Победы в ВОВ. 7 и 8 мая на перронах Внуково-2 и Внуково-3 приземлялись самолеты различных типов, начиная с Boeing 747-400, ACJ330, Airbus A340, BBJ и заканчивая Bombardier Global, Dassault Falcon 900, Bombardier Challenger 870, а также отечественные Ту-154 и Ил-96. Среди прилетевших гостей были главы Китая, Индии, Египта, Казахстана, Киргизстана, ЮАР, Сербии, Чехии, Кипра, Палестины, Кубы, Венесуэлы и другие. Очень символично, что в составе многих делегаций были ветераны ВОВ. Всего было обслужено более 30-ти литерных рейсов.

Напомним, что компания VIPPORT работает с декабря 2004 года и является оператором по организации

наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково. ЗАО «ВИППОРТ» осуществляет свою деятельность в соответствии с действующим сертификатом. Сотрудники, задействованные в производственном процессе, владеют английским языком (многие владеют и другими языками), обучены и имеют действующие сертификаты государственного образца. VIPPORT имеет договорные отношения со всеми службами аэропорта Внуково, ГТК «России» и может организовывать наземное обслуживание как во Внуково-1 и Внуково-3, так и во Внуково-2 – правительственном терминале.

В течение прошлого года в аэропорту продолжилось строительство и модернизация ангарного комплекса. В итоге, в настоящее время во «Внуково-3» расположен крупнейший ангарный комплекс в Европе, позволяющий всесезонное хранение и обслуживание воздушных судов любых типов, включая ACJ340 и BBJ767 (18 ангаров, площадью от 96 кв.м. каждый). «Внуково-3» располагает более 210 000 кв.м. перронных площадей.

В наступившем году на территории аэропорта запланировано открытие нового вертолетного комплекса, который был анонсирован осенью 2013 года (в октябре-ноябре 2015 года). Он будет включать в себя взлетно-посадочную площадку, оборудованную светосигнальным и другим необходимым оборудованием, открытые стоянки, на которых смогут разместиться до 10 вертолетов размерности Ми-8, а также четыре ангара, способных вместить в общей сложности 16 вертолетов Ми-8 или 20 вертолетов размерности AgustaWestland AW139. Кроме того, комплекс будет обеспечивать заправку и техническое обслуживание вертолетов. Помимо вертодрома планируется также строительство выставочных площадей, где в будущем будет проходить выставка деловой авиации Jet Expo.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Российский сверхзвук

Центральный аэрогидродинамический институт им. Н. Е. Жуковского (ЦАГИ) представит на выставке МАКС-2015 проект сверхзвукового коммерческого самолета. Об этом АТО.ru сообщили в пресс-службе организации.

Институт прорабатывает два варианта ВС нового поколения: сверхзвуковой деловой самолет (СДС) и сверхзвуковой пассажирский самолет (СПС). Эксперт ЦАГИ в области создания СДС Владимир Юдин пояснил, что крейсерская скорость СДС/СПС при полете на трансатлантическую дальность будет не ниже 1900 км/ч. «С точки зрения деловой авиации это позволит существенно увеличить количество однодневных поездок на дальности свыше 3500 км», - отметил он. Для СДС прорабатывается опция трансформируемого салона: VIP-класс — на 20 пасс. и смешанный класс — на 80 пасс. «Данная опция существенно увеличит привлекательность сверхзвуковых перелетов для привилегированных путешественников. Это также позволяет рассчитывать на коммерческую привлекательность эксплуатации самолета на дальних авиалиниях», - пояснил эксперт.

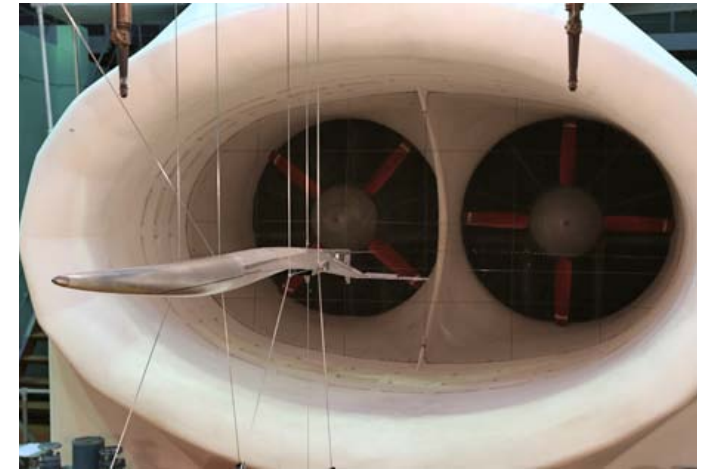


СДС/СПС будет отличаться от первого поколения сверхзвуковых лайнеров не только летно-техническими характеристиками, но и экологичностью, то есть значительно сниженным уровнем выбросов и шума. «Низкий уровень звукового удара в крейсерском полете позволит эксплуатацию над населенной сушей. Все это может обеспечить коммерческую привлекательность разработки», - прокомментировал Владимир Юдин.

Работы над проектом ведутся с конца 1990-х гг. С 2011 г. они выполняются в рамках государственных контрактов, заключенных с Министерством промышленности и торговли РФ. За четыре года в ЦАГИ выполнили цикл расчетных и экспериментальных исследований: изучили аэродинамические, газодинамические и акустические характеристики самолета и его силовой установки; разработали предварительную конструктивно-силовую схему авиалайнера; рассмотрели ряд воздушно-реактивных двигателей на базе существующих и перспективных отечественных газогенераторов. Также была усовершенствована методика и обновлено оборудование для проведения летных испытаний по измерению звукового удара.

Первый цикл испытаний модели СДС/СПС в трубе малых скоростей прошел в конце прошлого года. «Он был направлен на изучение аэродинамических характеристик перспективного самолета на режимах взлета и посадки. В результате мы получили исходные данные для оценки устойчивости и управляемости авиалайнера на малых скоростях в широком диапазоне углов атаки и скольжения. Также уточнили оценку сбалансированной длины взлетно-посадочной полосы», - рассказал Владимир Юдин.

В настоящее время прорабатывается внешний облик самолета. К 2020 г. планируется изготовить



стендовый образец двигателя. Опытный экземпляр, предназначенный для летных испытаний, возможно поднимется в воздух уже в 2025 г.

Если проект СДС/СПС реализуют, он станет первым в России сверхзвуковым коммерческим самолетом со времен эксплуатации Ту-144 (завершилась в 1978 г.). Еще одним самолетом со схожими характеристиками, который ранее использовался в мире, был европейский Concorde (выведен из эксплуатации в 2003 г.).

Несмотря на то, что в США и ряде стран Европы полеты на сверхзвуке над населенными территориями запрещены, в Америке сейчас разрабатывают два проекта сверхзвуковых коммерческих самолетов. Речь идет о бизнес-джетах AS2 от Aerion Corporation (в создании самолета участвует Airbus) и Spike S-512 от Spike Aerospace. По предварительным данным, поставки первого из них назначены на 2022 г., второго — на 2018 г. Ожидается, что крейсерская скорость самолетов будет достигать 1,4М (почти 1500 км/ч) и 1,6М (1700 км/ч), соответственно.

## Airbus готовит большой электросамолет

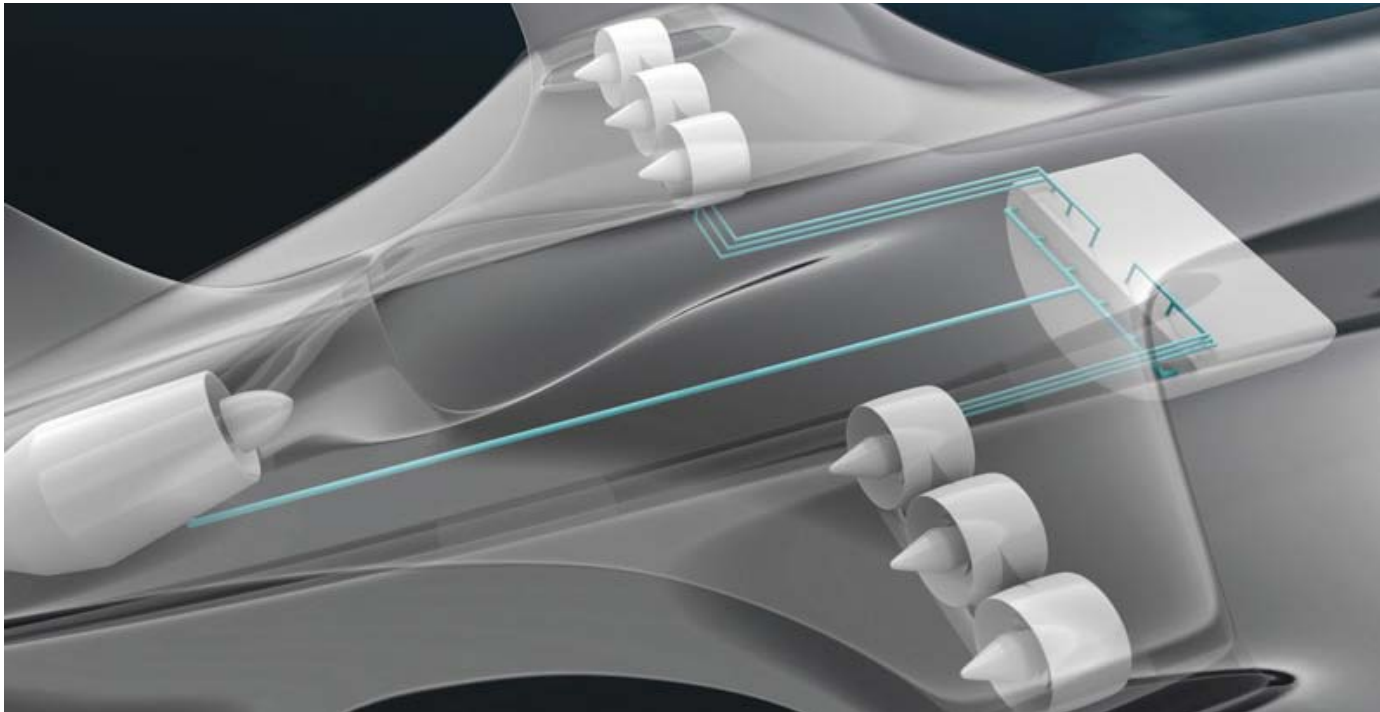
Менее чем за два десятилетия концепция Airbus VoltAir E-Fan может породить новое семейство 100-местных региональных авиалайнеров с гибридной электрической силовой установкой, пишет Flightglobal. Работать она будет на основе дизельных двигателей с генератором, дающим до 6 мВт энергии для электрических двигателей.

Перспективный самолет пока еще находится на ранней стадии проектирования, но, по всей видимости, Airbus уже склоняется к окончательной конфигурации. Идеология самолета основывается на концепции NASA N3-X, возникшей около пяти лет назад, с интегральной компоновкой, в которой крыло плавно сопрягается с фюзеляжем и газотурбинными дви-

гателями для выработки электроэнергии для электрических моторов, расположенных вдоль задней кромки фюзеляжа. Только в Airbus решили применить дизельные двигатели.

Особую озабоченность, которая возникла еще в проекте N3-X, вызывает объем экранирования, который требуется для защиты пассажиров от электрической системы. И этот вопрос будет также особо рассмотрен в конструкции Airbus.

Ранее Airbus предполагал, что разработка гибридного электрического 100-местного самолета будет осуществлена в течение 10 лет, но в реальности разработчики нацеливаются почти на 10 лет больше



работать. «Более реалистично временное окно для коммерчески жизнеспособного самолета – 2032 год», – говорят в компании.

В концепции гибридной электрической системы используются наработки Airbus в проекте полностью электрического двухместного E-Fan 2.0, который планируется ввести в эксплуатацию в 2017 году, и четырехместного гибридного электрического E-Fan 4.0.

Разработка гибридно-электрической системы для E-Fan 4.0 даст критически важную информацию инженерам Airbus, работающим над 100-местной машиной. Силовая установка на четырехместном самолете будет иметь необычную конфигурацию – один двигатель с генератором и два электрических мотора с винтами. Такой дизайн напоминает конфигурацию 100-местного концепта, и это поднимает интригующие вопросы, как, например, проблему компенсации рыскания, если один из электромоторов откажет. Решая эту проблему в E-Fan 4.0, разработчики продвинулись в концепции большого самолета.