



Пока российская авиационная общественность наблюдает за развитием детективной истории вокруг Трансаэро, рынок деловой авиации похоже еще не проснулся от затяжной спячки. Вялые прогнозы и незначительные новости от производителей – такова картина последних нескольких недель. Одна надежда на приближающуюся NBAA: чем ближе выставка, тем более интенсивно компании будут «накачивать» эфир. А пока сухо и скупо.

Из любопытного. Интересная новость пришла из-за океана. На достаточно необычный маркетинговый ход пошла Delta Private Jets, «дочка» Delta Air Lines. Для привлечения новых клиентов, компания в течении ограниченного времени вводит новый продукт – Jet Card номиналом \$25000 и \$50000, с получением более высокого статуса, чем полагается в обычное время. В условиях сильной конкуренции на североамериканском рынке, именно неординарные решения могут стать наиболее эффективными в борьбе за клиента. Как комментируют в Delta Private Jets, этот шаг направлен на ту аудиторию, которая «еще выбирает между первым классом линейной авиации и бизнес-джетом».

На этой неделе мы вновь оказались в Азербайджане. Как всегда с пользой провели несколько дней, общаясь с нашими партнерами, и получили массу позитивных эмоций. Рынок деловой авиации в стране демонстрирует положительные тренды, фиксируя небольшое, но все же увеличение трафика.



Мир переходит на малый формат

Спад мировых цен на нефть в сочетании с падением спроса со стороны развивающихся рынков в период с января 2014 по июнь 2015 года привел к устойчивому снижению поставок бизнес-джетов верхнего сегмента

стр. 21



Jetcraft рассталась с радужными надеждами

Компания Jetcraft, специализирующаяся на продаже деловых самолетов, опубликовала свой 10-летний прогноз рынка бизнес-джетов. В нем отражаются последние тренды отрасли и пересматриваются ранние необоснованные ожидания

стр. 22



Техсопровождение - в мобильных устройствах

Airbus Helicopters запускает мобильные приложения в рамках программы технического сопровождения iCare

стр. 23



10 способов нарушить правила полетов с iPad

Повсеместное использование iPad для навигации и получения информации о погоде привело к десятикратному увеличению числа нарушений режима полета, связанных именно с ошибками в навигации и оценке погоды

стр. 24

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

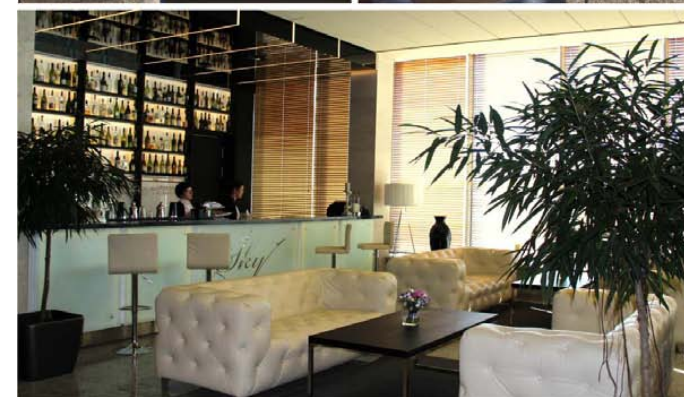
EASA сделает базу данных о здоровье пилотов

Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) создаст к концу 2016 года базу данных о здоровье пилотов. Это позволит облегчить доступ работодателей к личным сведениям летчиков с сохранением конфиденциальности обращения, сообщает «Российская газета» со ссылкой на Tages-Anzeiger.

На заседании рабочих групп ведомства принято решение внести в объединенную картотеку информацию о визитах пилотов к врачам, а также итоги тестов на профессиональную пригодность. Заинтересованные стороны должны унифицировать правила о хранении закрытых сведений в разных странах Евросоюза.

По оценкам экспертов, Европейское агентство авиационной безопасности намерено ужесточить требования к здоровью летчиков, чтобы предотвратить возможные инциденты во время полетов.

В марте текущего года второй пилот немецкой авиакомпании Germanwings Андреас Лубиц намеренно спровоцировал крушение самолета во французских Альпах. Жертвами авиакатастрофы стали 150 пассажиров. Позднее было установлено, что летчик страдал от тяжелой депрессии, принимал сильнодействующие препараты, посещал неоднократно медицинские учреждения.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Фарнборо получил одобрение IS-BAH

Лондонский аэропорт Фарнборо, управляемый TAG Aviation, получил сертификат соответствия добровольному стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling» (IS-BAH). Стандарт IS-BAH разработан как добровольный свод правил, включающий наилучший опыт работы наземных провайдеров деловой авиации, и является совместной программой IBAC и Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). Данный стандарт включает систему менеджмента безопасности во всех аспектах деятельности FBO и базируется на структуре более раннего стандарта IS-BAO для операторов деловых самолетов.

«Это одобрение демонстрирует, что TAG Farnborough Airport имеет четкие обязательства по безопасности бизнес-авиации на земле и выходит за рамки того, что требуется по обязательным документам», - говорит генеральный директор IBAC Курт Эдвардс.

Лондонский аэропорт деловой авиации Фарнборо является вторым в Великобритании комплексом, получившим одобрение IS-BAH и восьмым в мире. Ранее, в августе, такой сертификат получил FBO Jet Centre в аэропорту Станстед.

«Это добровольная сертификация демонстрирует нашу приверженность соблюдению самых высоких стандартов безопасности и подтверждает нашу позицию в качестве ведущего бизнес-аэропорта в Европе», - добавил Роджер Уокер, директор по аэропортовой деятельности Фарнборо.

Международный стандарт для наземных провайдеров деловой авиации (IS-BAH) базируется на структуре Международного стандарта для операторов бизнес-джетов (IS-BAO). Аудит IS-BAH включает в себя проверки в соответствии с требованиями NATA Safety 1st Ground Audit Program.



a-group

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

**ПОЛНЫЙ
КОМПЛЕКС
УСЛУГ**

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

Мигранты летают на частных самолетах

Власти Франции уже не в состоянии справиться с наплывом нелегальных мигрантов в городе Кале, которые то и дело предпринимают попытки проникнуть в туннель под Ла-Маншем, чтобы попасть в Великобританию. В этой связи французское МВД решило зафрахтовать частный самолет специально для перемещения нелегалов в специализированные центры в других городах, где ситуация не столь плачевная.

По данным французских СМИ, речь идет о турбовинтовом Beechcraft 1900, который способен вместить на борт до 19 человек. Самолет принадлежит частной компании Twin Jet, но арендует его Служба воздушной полиции, которая совершает на нем не менее трех перелетов в неделю.

«Полиция доставляет небольшие группы нелегальных мигрантов в аэропорт Кале-Дюнкерк, далее

воздушная полиция доставляет людей в центры по приему мигрантов на территории Франции», - сообщило французское агентство «СтритПресс». Таким образом, из Кале нелегалы перевозятся, к примеру, в Metz, Nim, Перпиньян, Тулузу - фактически на другой конец страны для того, чтобы затруднить их возможное возвращение в район Ла-Манша.

Примечательно, что при и без того низкой вместимости самолета, правила безопасности позволяют за раз перевозить не более 5 нелегальных мигрантов. Учитывая, что годовая стоимость аренды воздушной машины составляет 1,5 млн. евро, то данная инициатива МВД уже вызвала немало критики и откровенных насмешек во Франции. «Кошмар! Наши налоги идут на турпоездки нелегалов по стране», - пишут в комментариях в интернете рядовые французы.

Источник: ТАСС



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

Tyrolean Jet Services получил G650

Ведущий австрийский бизнес-оператор Tyrolean Jet Services приступил к эксплуатации нового самолета Gulfstream G650 (OE-IYE). Бизнес-джет будет эксплуатироваться исключительно в интересах владельца и не будет доступен для чартерных рейсов. В то же время чартерный парк Tyrolean Jet Services пополнился самолетом Gulfstream G550.

«G550 будет эксплуатироваться на основе floating base (основные места базирования Европа, Ближний Восток, Россия и страны СНГ). Кроме того, второй в нашем флоте Global Express, поступивший к нам в менеджмент летом 2015 года, также будет частично предлагаться под чартерные перелеты с основным местом базирования в Лондоне», - прокомментировали BizavNews в Tyrolean Jet Services.

OE-IYE – второй G650, получивший австрийскую «прописку». Первый бизнес-джет данного типа в июне 2015 года ввела в эксплуатацию компания Avcon Jet (OE-LZM).

На рынке деловой авиации компания Tyrolean Jet Services работает с 1978 г. В начале это был отдел корпоративных перелетов компании Swarovski (производитель синтетических кристаллов и ювелирных изделий из них), однако в дальнейшем перевозки выросли в самостоятельный бизнес. В настоящее время для чартерных полетов доступны два ACJ319, один ACJ318 ER, Bombardier Global Express, Gulfstream G550, Cessna Citation VII и Beechcraft King Air 200GT. Еще несколько воздушных судов находятся под управлением оператора.

По итогам первого полугодия 2015 года Tyrolean Jet Services смогла немного увеличить трафик. Как рас-

сказал BizavNews глава Tyrolean Jet Services Мартин Ленер, на фоне политического и экономического кризиса в Европе трафик делался на различных «международных событиях». Так, оператор выполнил несколько рейсов в интересах королевского дома Англии, сделал уникальный перелет из Европы в Японию, а дальше – в Австралию с Расселом Кроу. Были и печальные поводы. Смерть короля Саудовской Аравии Абдаллы бен Абдель Азиз Аль Сауда вызвала большое «паломничество» в Саудовскую Аравию, и ACJ Tyrolean Jet Services были востребованы как никогда. В целом же за первое полугодие удалось достичь скромного роста в 10%, но и эти цифры вполне удовлетворяют топ-менеджмент оператора.

Сейчас Tyrolean Jet Services активно работает над своим очередным проектом – создание на Мальте дочерней компании. В течение нескольких месяцев долгожданный АОС будет получен.

«Наш мальтийский проект – ответ на запросы наших клиентов, которые все чаще обращаются в Tyrolean Jet Services с подобной просьбой. Я считаю, что Мальта – оптимальный вариант для нашего бизнеса. Многие утверждают, что остров привлекает своей финансовой прозрачностью. Но это не совсем верно. Что касается налоговой политики, например, в Австрии, то она очень похожая – с «почти нулевой» ставкой, а вот наличие не раздутого чиновничьего аппарата, который к тому же заточен под деловую авиацию, главный аргумент для получения префикса «9Н», наряду с тем фактом, что мальтийское управление гражданской авиации имеет высокую компетенцию в области деловой авиации», - резюмирует г-н Ленер.

ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

tyrolean
jet services



» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ ACJ:

1 ACJ318ER

2 ACJ319



» Tyrolean Jet Services » A-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия
» Тел +43 512 22577 15 » Факс +43 512 22577 21
» sales@tjs.at » www.tjs.at

ExecuJet Zurich FBO сертифицирован по IS-BAH

ExecuJet Zurich FBO (входит в ExecuJet Group) сообщает о получении сертификата соответствия добровольному стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling» (IS-BAH).

Стандарт IS-BAH разработан как добровольный свод правил, включающий наилучший опыт работы наземных провайдеров деловой авиации, и является совместной программой IBAC и Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). Данный стандарт включает систему менеджмента безопасности во всех аспектах деятельности FBO и базируется на структуре более раннего стандарта IS-BAO для операторов деловых самолетов. ExecuJet Zurich FBO стала первой в Швейцарии компанией, получившей данный сертификат.

ExecuJet Group управляет сетью из 19 FBO во всем мире: Бали (Индонезия), Барселона, Ибица, Герона и Валенсия (Испания), Берлин, Кембридж (Великобритания), Дубай (два FBO), Кейптаун и Йоханнесбург (Южная Африка), Лагос (Нигерия), Цюрих и Женева (Швейцария), Веллингтон (Новая Зеландия), Эр-Рияд (Саудовская Аравия), Мельбурн (Австралия) и Стамбул (Турция, два FBO). На 11 объектах компания также обеспечивает техническую поддержку операторов самолетов Bombardier, Textron (Cessna Citation и Hawker), Dassault, Embraer и Gulfstream.

В мае 2015 года ExecuJet Group была приобретена Luxaviation Group, однако частично сохранила свою самостоятельность.





**НОВЫЙ ЦЕНТР
БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**

**ОТАПЛИВАЕМЫЙ АНГАР
ВМЕЩАЕТ ДО 5 BVJ's**



БУТИК-ТЕРМИНАЛ



ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

www.riga.aero

Jet Aviation и Kurz Aviation Service поработают вместе

Компании Jet Aviation и Kurz Aviation Service подписали соглашение о стратегическом партнерстве в Германии. Согласно достигнутым договоренностям, клиентам обеих компаний будут доступны семь FBO партнеров в Берлине (Tegel и Schönefeld), Дюссельдорфе и Мюнхене (владеет Jet Aviation), Кельне, Франкфурте, Эгельсбахе и Штутгарте. При этом заказчикам предоставляется возможность обращаться в любую из компаний, цены на услуги будут одинаковы.

Как отмечают партнеры, выгода от соглашения огромная. «Смотрите сами, в случае отсутствия парковки в одном аэропорту, воздушное судно перелетает в другой с минимальными издержками. И это не единственный пример удачного сотрудничества. По

сути, мы предлагаем новое сетевое решение для наших клиентов, минимизирую возможные издержки в случае форс-мажорных обстоятельств», - комментируют в компаниях. В будущем Jet Aviation и Kurz Aviation Service планируют объединить диспетчерские службы, работающие «на Германию».

Так же компании рассматривают аналогичную возможность доступа к всемирной сети FBO Jet Aviation клиентов Kurz Aviation Service. За пределами Германии Jet Aviation имеет достаточно сильные позиции. Собственные центры компании располагаются в Цюрихе, Женеве, Вене, Джидде, Медине, Даммаме, Дубай, Сингапуре, Бостоне, Далласе, Хьюстоне, Сент-Луисе, Тетерборо и Нассау.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

Есть трехсотый

Компания Embraer Executives Jets отпраздновала поставку 300-го самолета Phenom 300. Юбилейный бизнес-джет 15 октября получил неназванный заказчик из США, а сам самолет был собран на заводе Embraer в Мельбурне, штат Флорида. В течение двух лет подряд (2013 и 2014) Phenom 300 становился самым массовым бизнес-джетом в мире.

«Поставка юбилейного 300-го самолета Phenom 300 является красноречивым свидетельством того, что данный бизнес-джет перевернул представление о легком сегменте деловой авиации. Самолет обладает всем необходимым для удовлетворения потребностей клиентов бизнес-авиации, и продолжает при-

влекать новых операторов и повышать лояльность клиентов», - отмечают в компании.

Самолеты Phenom 300 используются клиентами из 28 стран и налетали 250 тысяч часов. За шесть лет с момента ввода в эксплуатацию мировой флот этих бизнес-джетов занял 57% всего сегмента легких реактивных деловых самолетов.

Phenom 300 совершил свой первый полет весной 2008 года. На нем установлены двигатели Pratt&Whitney PW 535-E, позволяющие пролетать 3300 км с двумя пилотами и шестью пассажирами на борту без остановок и дозаправок.




FORTAERO
 Baltic Business / Universe in motion
 Aviation Alliance /

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTi // \$5.5M

REPRESENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
 ШИВАЛЬНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
 SALES@NEXTANTBAAC.COM
 +372 630 00 10



Heliatica становится дистрибьютором автопилотов HeliSAS

Компания Heliatica получила статус эксклюзивного дистрибьютора автопилотов производства компании Genesys Aerosystems (США) на территории России и стран СНГ.

При поддержке Heliatica американский производитель автопилотов и бортовой авионики начинает продажи своего оборудования в страна-участниках Межгосударственного авиационного комитета (МАК): России, Армении, Азербайджане, Беларуси, Казахстане, Кыргызстане, Молдавии, Таджикистане и Узбекистане.

«Мы видим большой потенциал для автопилотов Genesys Aerosystems на рынке России и стран СНГ, особенно в сегменте дооборудования легких однодвигательных вертолетов западного производства. Рынок легких вертолетов стремительно растет: например, российский парк вертолетов Robinson уже превысил 400 единиц, парк однодвигательных легких машин Airbus Helicopters насчитывает 110 единиц, а парк однодвигательных вертолетов Bell состоит из более чем 30 вертолетов. Мы инвестируем в сертификацию



по нормам МАК изначально дорогостоящего оборудования для того, чтобы сделать его доступным для наших клиентов», - рассказывает Татьяна Душенкова, генеральный директор Heliatica.


Директор отдела продаж и маркетинга Genesys Aerosystems Джэми Ластер добавляет: «HeliSAS является усовершенствованным доступным инструментом для легких вертолетов, именно поэтому мы не останавливаемся в его международной сертификации и рассматриваем Россию как крайне важный рынок. За последние несколько лет мы уже продали более 500 систем автопилотирования HeliSAS по всему миру и осознаем значимость работы с таким партнером как Heliatica - знающим внутренний рынок и помогающим в успешном развитии нашей компании на территории России. В будущем мы ожидаем продолжительных партнерских отношений с компанией Heliatica».

Компактная, легкая система HeliSAS позволяет снизить нагрузку на пилота на всех этапах полета, обеспечивая точность управления вертолетом с учетом ветра или изменения центровки при смещении груза. За счет использования функций системы стабилизации пространственного положения и моделирования усилия на ручке циклического шага, значительно повышается управляемость и обеспечивается компенсация возможных нежелательных колебаний вертолета на малых высотах.

Двухканальная система автопилотирования HeliSAS позволяет удерживать курс, вертикальную скорость и высоту полета. Автопилот подходит для использования на всех этапах полета и может стабилизировать вертолет в горизонтальном положении при снятии нагрузки с ручки циклического шага. Пилот может корректировать работу HeliSAS в любое время, просто приложив усилие к ручке циклического шага.

THINK BUSINESS*

Имеем лучшее, вы опережаете конкурентов. Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters. Инвестируйте в EC135



Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва,
Якиминская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*Думайте о бизнесе



SW Business Aviation расстается с винтажным джетом

Азербайджанский оператор бизнес-авиации SW Business Aviation (входит в холдинг Silk Way Group) выставил на продажу бизнес-джет Boeing 727-200 (727-251/WL). Воздушное судно 1981 года выпуска имеет эксклюзивный VIP-салон, рассчитанный на перевозку 65 пассажиров.

В 2014 году салон самолета был полностью отремонтирован, а в июне 2015 воздушное судно прошло капитальный ремонт. Вместе с самолетом компания предлагает и двигатели PW JT8D-15. В парке SW Business Aviation самолет эксплуатировался с сентября 2007 года. Особенной популярностью винтажный джет пользовался у различных делегаций, спортивных команд и представителей шоу-бизнеса.

После продажи Boeing 727-200 парк SW Business Aviation станет, практически, монобрендовым. Компания будет эксплуатировать исключительно бизнес-джеты производства Gulfstream: G650, G550, G450,

G200 и G280, а исключением станет ATR 42-500 в VIP-компоновке.

В настоящее время SW Business Aviation (Silk Way Business Aviation) является одним из крупнейших операторов бизнес-авиации в Каспийском регионе. Компания базируется в Международном аэропорту им. Гейдара Алиева, г. Баку, Азербайджанская Республика. Компания была основана в 2007 году, но, несмотря на «юный» возраст, быстро и успешно развивается. Являясь членом ЕВАА (Европейской ассоциации бизнес-авиации), компания гарантирует соответствие воздушного флота всем международным стандартам. Сейчас в компании работает около 100 человек.

В 2014 году оператор увеличил трафик на 30% за счет эксплуатации двух новых суперсредних бизнес-джетов Gulfstream G280. Наиболее популярные направления из Баку – Москва, Лондон, Дубай и Стамбул.



Международный
Центр
Деловой
Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ

УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА

СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ПРОДАЖА ВС

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)

www.intercba.ru

+7 966 075 11 11 (24 часа)

e-mail: info@intercba.ru

Старые Falcon 900 оснастят новой авионикой

Французский самолетостроитель Dassault Aviation ввел услугу, предусматривающую установку обновленного комплекса бортового радиоэлектронного оборудования (БРЭО) на ранние версии популярного трехдвигательного бизнес-джета Falcon 900 — Falcon 900A/B, пишет АТО.ру. Как пояснили в компании, новая авионика расширит возможности системы управления полетом самолетов.

В рамках пакета, получившего название Falcon Select II, предлагается установка систем автоматического зависимого наблюдения ADS-B Out и воздушной навигации FANS 1/A. Кроме того, в результате модернизации бизнес-джеты получают возможность совершать курсовой заход на посадку с вертикальным наведением (LPV). Пакет предусматривает и замену дисплеев с электронно-лучевыми трубками на многофункциональные жидкокристаллические индикаторы.

К настоящему моменту Falcon Select II получил сертификат от Федеральной авиационной администрации США (FAA). Ожидается, что допуск от Европейского агентства по безопасности авиаперевозок (EASA) будет получен в I квартале 2016 г.

Как подчеркивают в Dassault Aviation, эксплуатанты могут выбрать как пакетную модернизацию БРЭО, так и установку отдельных элементов Falcon Select II. Работы производятся специалистами Dassault Aircraft Services и в авторизованных центрах обслуживания Falcon.

Falcon 900A — самая первая версия бизнес-джета, выпуск которого начался в 1984 г. Следующая итерация самолета с улучшенными двигателями получила обозначение Falcon 900B. С 2013 г. Dassault Aviation предлагает схожую программу модернизации БРЭО для более современных версий — Falcon 900C и 900EX.



С заботой
о вас
в небе
и на
земле

Бизнес авиация
из самого сердца
Европы



UPPER TWO

Avia / Travel concierge



Elit | Avia

+7 495 201-37-55
charter@uppertwo.com
concierge@uppertwo.com
elitavia.com

GIFAS организует французский стенд на HeliRussia 2016

В мае следующего года на выставке HeliRussia 2016 Французская ассоциация авиационно-космической промышленности (Groupement des industries françaises aéronautiques et spatiales, сокращенно GIFAS) организует экспонирование отраслевых французских компаний на едином французском стенде. IX международная выставка вертолетной индустрии HeliRussia 2016 пройдет с 19 по 21 мая в Москве в выставочном комплексе «Крокус-Экспо».

GIFAS объединяет более 350 участников - компаний авиационно-космической индустрии самой широкой компетенции. Компании, входящие в GIFAS, занимаются разработкой, производством и техническим обслуживанием аэрокосмических систем и оборудования. Деятельность компаний-участников распро-

страняется на гражданские и военные вертолеты, самолеты и БПЛА, ракеты, космические аппараты и средства запуска, а также на их системы, компоненты и программное обеспечение.

С каждым годом международная выставка HeliRussia увеличивает свой масштаб, количество участников растет, деловая программа расширяется, на выставке проходят яркие премьеры и презентации. Интерес к выставке со стороны европейских отраслевых компаний отмечается даже в условиях сложной политической обстановки, что является доказательством растущей международной кооперации в сфере вертолетной индустрии и благоприятным знаком для компаний, чья деятельность в России связана с вертолетной техникой иностранного производства.



19 – 21 мая
КРОКУС ЭКСПО



HELIRUSSIA

9-я Международная выставка
вертолетной индустрии
2016



Организатор:

 МИНПРОТОРГ
РОССИИ

При поддержке:



Устроитель:

 РАС
Русские
выставочные
системы

Аруба подписывает соглашение с Саудовской Аравией

Департамент гражданской авиации Арубы (DCA) и Главное управление гражданской авиации Саудовской Аравии (GACA) ввели в действие Соглашение 83bis ИКАО, которое позволяет зарегистрированным на Арубе самолетам эксплуатироваться под сертификатом АОС, выданным GACA.

Первым оператором, который воспользуется возможностями данного соглашения, должна стать саудовская компания Arabasco. Под флаг перевозчика будет поставлен Boeing 737-400 с бортовым номером P4-NOF.

Привлекательность регистра Арубы остается высокой благодаря заключению ряда соглашений с другими государствами о применении статьи 83bis Чикагской конвенции, на основе которой осущест-

вляется передача определенных обязанностей по поддержанию летной годности государству, в котором судно будет базироваться и эксплуатироваться. Такие соглашения позволяют в упрощенном порядке эксплуатировать воздушное судно за пределами страны его регистрации.

Arabasco – ведущий саудовский провайдер услуг деловой авиации. Компания имеет собственные FBO в Джидде, Эр-Рияде, Медине, Янбу и Даммаме. Сейчас у Arabasco действующие сертификаты Part 125 и Part 135. Собственный парк компании составляют самолеты ACJ319, Dassault Falcon 900B, Hawker 900XP и BBJ1. В управлении находятся эксклюзивные лайнеры топ-сегмента, принадлежащие высшей элите Саудовской Аравии.




FIFTY
SKY
SHADES

World Latest
Aviation News

www.50skyshades.com

ACS открывает офис в Майами

Компания Air Charter Service сообщает об открытии в Майами очередного офиса, который стал пятым в Северной Америке. Уже имея сильные позиции в регионе с офисами в Лос-Анджелесе, Хьюстоне, Нью-Йорке и Торонто, президент ACS в Северной Америке Ричард Томпсон объясняет потребность в новом подразделении: «У нас есть реальная сильная клиентская база в штате Флорида, и мы решили, что сейчас подходящее время для открытия офиса вблизи от здешних клиентов».



Возглавлять новый офис будет Джоэл Фенн, который последние два с половиной года работал в подразделении компании в Гонконге. Г-н Фенн начал свою карьеру в ACS более десяти лет назад в лондонской штаб-квартире компании, где прошел путь до должности директора, прежде чем занять аналогичный пост в Гонконге. Ричард Томпсон говорит о Джоэле Фенне: «Джоэл имеет необходимый опыт, чтобы возглавить команду в новом офисе и настроить деятельность в соответствии с размером наших других североамериканских офисов».

Джоэл Фенн добавил: «Майами является основным транзитным центром между США и Латинской Америкой, а также вторым по величине финансовым и банковским регионом в США, что делает его идеальным местом для нашего нового офиса. Мы пригласили опытных менеджеров из других офисов ACS, а также наняли на работу местных специалистов».

Delta Private Jets приучает к деловой авиации

100% «дочка» американского авиаперевозчика Delta Air Lines – Delta Private Jets – активно продолжает реализовывать новую маркетинговую программу, анонсированную летом текущего года. Для привлечения новых клиентов компания в течении ограниченного времени вводит новый продукт – Jet Card номиналом \$25000 и \$50000 с получением более высокого статуса, чем полагается в обычное время.

Как комментируют в Delta Private Jets, этот шаг направлен на ту аудиторию, которая «еще выбирает между первым классом линейной авиации и бизнес-джетом». В рамках программы клиенты получают уникальную возможность оценить все преимущества бизнес-перевозок, не влезая в «большие депозиты». Новая акция компании доступна с 1 октября по 31 декабря 2015 года. Клиентам, приобретающим карту номиналом \$50000, автоматически присваивается «платиновый статус» Delta Air Lines Medallion в материнской компании, те же, кто приобретет карту после 15 ноября, получают «только» золотой статус.

Это вторая программа, рассчитанная на «нерешительных». Летом этого года совместно с материнской компанией была введена услуга повышения в классе обслуживания. Теперь на отдельных маршрутах внутри США Delta Air Lines предлагает сменить регулярный рейс на частный самолет Delta Private Jets. Как рассказывают в Delta Air Lines, около 40% рейсов самолеты «дочки» совершают пустыми, чаще их называют empty-leg (пустые перелеты в аэропорты, где их ждет клиент или возвращение на базу после перевозки). Как раз эти пустые рейсы Delta и «заполняет» пассажирами со своих регулярных маршрутов. Минимум за сутки до вылета некоторые пассажиры отдельных маршрутов между 52 городами США получают предложение воспользоваться бизнес-джетом вместо рейса, на который у них куплен билет. Стоимость смены обычного рейса на частный первоначально составит от \$300 до \$800. Дополнительный доход Delta получает от продажи освободившегося места на изначальном рейсе.



В США будут регистрировать дроны

В США дроны будут считаться беспилотными летательными аппаратами (БПЛА), поэтому должны быть зарегистрированы. Конкретные правила будут выработаны рабочей группой к 20 ноября.

О создании рабочей группы по выработке процедуры регистрации БПЛА, к которым будут отнесены дроны, сообщили секретарь министерства транспорта США Энтони Фокс (Anthony Foxx) и администратор FAA (Федеральное управление гражданской авиации США) Михаил Хуэрта (Michael Huerta). В нее войдут 25-30 человек из индустрии производства БПЛА и самолетов и представители федеральных властей.

Решение обусловлено тем, что FAA каждый день получает информацию о потенциально опасном использовании БПЛА, причем их количество удвоилось за последний год.

Задачей группы будет минимизация риска использования дронов, включая игрушечные модели и компактные БПЛА. Процесс регистрации должен быть достаточно быстрым и не таким сложным, как для коммерческих БПЛА. По мнению Фокса, регистрация повысит ответственность и осознанность владельцев дронов и поможет защитить публичные места от инцидентов с летательными аппаратами. По мнению Хуэрты регистрация позволит убедиться, что оператор знает правила и сохраняет ответственность перед общественностью при работе с БПЛА.

Пока рабочая группа будет согласовывать новые правила, FAA продолжит активную деятельность — образовательную компанию «Изучи до того, как начал летать» и инициативу «Зона без дронов» — для повышения безопасности этого многообещающего инновационного сегмента авиации.

Gogo запускает 4G

Компания Gogo объявила, что ее бортовая система связи Gogo Biz 4G будет доступна на рынке деловой авиации в начале 2017 года. Новая система позволит получить скорость подключения более чем в три раза большую, чем существующее оборудование.

Система подключения Gogo воздух-земля работает от сети из 160 сотовых башен с антеннами, ориентированными в небо. Охват сети покрывает континентальную территорию США, а также часть Аляски и Канады. Услуга 4G с 2012 года введена в эксплуатацию на регулярных авиалиниях, и в настоящее время более 1000 самолетов летают с оборудованием Gogo ATG 4.

Существующий сервис воздух-земля Gogo Biz предлагает пиковые скорости до 3,1 Мбит, в то время

как 4G работает на скоростях до 9,8 Мбит. Кроме поддержки потокового аудио, электронной почты, просмотра веб-страниц, голосового сервиса и VPN, новый стандарт позволит просматривать потоковое видео.

Владельцам существующих систем Gogo Biz, которые хотят установить оборудование 4G, будут предлагаться программы лояльности со значительными скидками на оборудование, так как существующие трансиверы не имеют возможность расширения до 4G. Система 4G включает в себя двухдиапазонный Wi-Fi 802.11ac и множество других функций в одном устройстве. После запуска сервиса 4G на рынке бизнес-авиации, Gogo планирует продолжать продавать существующие системы Gogo Biz, чтобы дать покупателям больше возможностей для услуг бортовой связи.



Textron назвал нового президента Bell



Американская компания Textron сообщает о ключевых перестановках в топ-менеджменте Bell Helicopter, входящей в структуру компании. Новым президентом и исполнительным директором Bell Helicopter стал Митч Снайдер, который сменил на этом посту Джона Гаррисона.

Снайдер присоединился к Bell Helicopter в 2004 году и занимал несколько руководящих постов в компании, включая должность исполнительного вице-президента военных программ. Он имеет более чем 30-летний опыт работы в аэрокосмической и оборонной отраслях. В Bell Helicopter Снайдер был главным переговорщиком между правительством и компанией, принимал непосредственное участие в программе и продвижении V-22 Osprey. До прихода в Bell он занимал руководящие должности в Lockheed Martin.

Комментируя смену руководства, председатель и главный исполнительный директор Textron Скотт Доннелли поблагодарил Джона Гаррисона за великолепную работу и пожелал удачи на новом месте в качестве главы Terex Corporation.

«Митч Снайдер, безусловно укрепит команду Bell Helicopter. Снайдер пришел в исторические для компании времена, когда мы одинаково успешно разрабатываем и выпускаем, как военную, так и гражданскую технику, выводя на рынок принципиально новые продукты, будь то V-22 и H-1 или 525 Relentless, 505 Jet Ranger X и V-280 Valor. Опыт Митча Снайдер бесценен, Bell Helicopter приобрел нечто большее, чем высококлассного пот-менеджера», - резюмирует г-н Доннелли.

Роснефть закупит 200 вертолетов

«Роснефть» заключила договор о производстве порядка 200 вертолетов арктического класса палубного базирования с СП «Ростеха» и Finmeccanica, и ожидает начала производства уже через полтора-два года, сообщил вице-президент по энергетике и локализации «Роснефти» Андрей Шишкин.

«Нами заключены соглашения о производстве и локализации вертолетов с крупнейшей вертолетостроительной фирмой Европы о порядке 200 вертолетах арктического класса палубного базирования. Это СП, совместно с «Вертолетами России» уже начинает действовать, и первые вертолеты будут собираться через полтора-два года», - сказал Шишкин, выступая на Четвертом Евразийском форуме.

Ранее Finmeccanica сообщала, что дочерняя компания «Роснефти» - ООО «РН-Аэрокraft» - согласилась приобрести десять вертолетов AW189 итальянского концерна примерно за 160 миллионов евро. Контракт

предусматривает, что новые вертолеты будут использоваться для транспортных целей. Поставки планируется совершить в 2015-2017 годах. Кроме того, по подписанному в декабре 2014 года соглашению «Роснефть» планировала заказать у итальянской компании дополнительные вертолеты к 2025 году. Общее число заказанных машин составит 160 единиц.

Контракт был заключен с дочерней структуры Finmeccanica - AgustaWestland - на фоне сообщения о вхождении «Роснефти» в Helivert - паритетное совместное предприятие холдинга «Вертолеты России» и AgustaWestland. «Роснефть» сообщала, что акции Helivert будут перераспределены так: AgustaWestland станет держателем 40%, «Вертолеты России» - 30%, «Роснефть» - 30%. Также согласно условиям соглашения, после завершения процедуры вхождения «Роснефть» должна разместить якорный заказ на производственных мощностях СП на поставку 150 вертолетов.



Теснам идет в Китай

Согласно новому договору между итальянским самолетостроителем и китайскими Liaoning United Aviation и Shenyang Aircraft, выпуск двухмоторных четырехместных P2006T со 100-сильными двигателями Rotax 912S начнется незамедлительно. Всего китайская компания, базирующаяся в аэропорту города Факу (Ляонин, Китай), для местных клиентов будет производить три модели Теснам. Выпуск двухместного Теснам 2008JC и четырехместного Теснам P2010 стартует в ближайшем будущем.

Самолеты, в основном, нацелены на быстрорастущий тренировочный рынок. По данным Теснам, в ближайшие десятилетия Китаю потребуется полмиллиона новых пилотов. Самолеты будут продаваться в Китае, Гонконге, Макао и на Тайване. P2006T уже сертифицирован Управлением ГА КНР (СААС), а сертификация P2008JC и P2010 идет полным ходом. Как отмечается, данные самолеты могут быть использованы в качестве также для наблюдения, патрулирования морских границ и сельскохозяйственных работ. Это относительно новые и высокопроизводительные модели.

P2006T обладает максимальным взлетным весом 1230 кг, крейсерской скоростью 250 км/ч (на 65% мощности) и максимальной дальностью полета 1150 км. Может брать на борт до трех пассажиров и оснащен оборудованием для ночных полетов и полетов в СМУ. Теснам 2008JC имеет максимальную скорость полета у земли 220 км/ч и продолжительность полета – 6 часов. Теснам P2010 обладает максимальным взлетным весом 1,160 кг крейсерской скоростью 256 км/ч и дальностью полета 1325 км.

Источник: Privat.aero

Самолеты Gulfstream очень ликвидны

Вторичный рынок самолетов Gulfstream с большими салонами, находящихся в производстве, находится в устойчивом состоянии. Тем не менее, по мнению экспертов Hagerty Jet Group, цены на G650 первых выпусков в течение следующих 12 месяцев, вероятно, опустятся ниже \$ 60 млн. Брокерская компания из Саванны, специализирующаяся на продаже самолетов Gulfstream, в течение трех кварталов 2015 года завершила сделки по продаже девяти самолетов этого производителя на сумму \$ 260 млн.

Относительное количество выставленных на продажу самолетов G450, G550 и G650 остается на уровне 7,6%, 6,1% и 7,4%, соответственно, и на вторичном рынке бизнес-джетов данных типов сейчас диктует условия продавец, так как, по оценкам экспертов, порог перехода к рынку покупателя находится выше уровня 10% от эксплуатируемого флота. Средняя

цена предложения для этих трех моделей остается довольно стабильной: \$22,93 млн. за G450, \$30,74 млн. за G550 и \$69,53 млн. за G650. Тем не менее, рынок G650 разделен на две категории – переуступка нового самолета и действительно поддержанное воздушное судно. Причем первые продаются за \$70 млн. и больше, а цены на вторую категорию приближаются к \$60 млн.

Также Hagerty Jet Group сообщает, что в настоящее время поддержанные G450 и G550 обесцениваются менее чем на 2% за квартал. Хотя за прошедший год G550 «выглядели» лучше, чем G450, запрашиваемая стоимость на них снизилась на 5,8% и на 10,9% соответственно. Рынок G550 сейчас является наиболее активным в сегменте крупногабаритных бизнес-джетов, и в месяц в среднем совершается по три сделки.



LEA – лучшая четвертый год подряд

Британский оператор деловой авиации London Executive Aviation (LEA) четвертый год подряд становится лауреатом международной отраслевой премии Excellence Awards, вручаемой Baltic Air Charter Association (BACA). Церемония прошла 14 октября в лондонском Guildhall. За последние 9 лет эта награда стала для компании шестой.

В номинациях BACA победили:

- Best Passenger Charter Airline – Titan Airways
- Best Cargo Charter Airline – Volga-Dnepr Airlines
- Best General Aviation Operator – London Executive Aviation
- Best Handling Agent / FBO – TAG Farnborough
- BACA Global Excellence Award – Air Hamburg
- BACA Humanitarian Award – Airlec Air Espace

Сейчас количество членов в Baltic Air Charter Association достигло рекордного уровня – 221 компании. Как комментируют в BACA, еще более примечательно то, что рост происходил в отрасли, которая прошла через ряд сложных лет, и где увеличилось число слияний и поглощений.

BACA связывает рост числа присоединившихся компаний с признанием политики и действий ассоциации в отношении стандартов, одобрения брокеров и обучения.

Однако, по мнению ассоциации, еще есть возможности для увеличения числа членов, и BACA стремится привлечь европейских и международных брокеров и операторов. Она может давать им сильный отраслевой голос при лоббировании в правительствах и законодательных органах, и подразумевается, что чем больше членов в ассоциации и они более представительны, тем сильнее этот голос.

Robinson и Airbus Helicopters сравнялись

9 октября компания Robinson Helicopter зарегистрировала в FAA вертолет R66 с серийным номером 0690 (N959BC). Это эпохальное достижение для сегмента пятиместных однодвигательных газотурбинных вертолетов, так как на этом рубеже американский производитель догнал EC120 (теперь H120).

Со сборочного производства во Франции последним H120 с заводским номером 1690 (690-й серийный) сошел вертолет для швейцарской компании Heli Lausanne. Правда существует дополнительная сборочная линия H120 в Китае, где было собрано не более 20 вертолетов для местных военных.

R66 вышел на рынок менее 60 месяцев назад (серти-

фицирован FAA 25 октября 2010 года). В то же время Airbus Helicopters (Eurocopter) получил сертификат на EC120 16 июня 1977 года, около 220 месяцев назад.

Другим прямым конкурентом R66 должен стать новый Bell 505, сертификация которого ожидается во втором квартале 2016 года. Как утверждает Bell, в настоящее время в портфеле заказов более 300 вертолетов при базовой цене \$1 млн.

Интересно отметить, что на клиентов из Бразилии и России приходится треть производственной программы R66. По данным HeliHub.com, в Бразилию было продано 136 R66 и еще 85 – в Россию.



МАК завершает расследование катастрофы Falcon 50EX во Внуково

В соответствии со Стандартом 6.6 Приложения 13 «Расследование авиационных происшествий и инцидентов» к Конвенции о Международной гражданской авиации Председатель комиссии по расследованию авиационного происшествия с самолетом Falcon 50EX F-GLSA, происшедшего 20.10.2014 в аэропорту Внуково (г. Москва), информирует, что Комиссией практически завершены все работы, необходимый для установления причин, обстоятельств и факторов авиационного происшествия и разработки мероприятий по предотвращению подобных катастроф в будущем, а также для подготовки Окончательного отчета.

Основные из них:

- полевой этап расследования, включая составление кроков места авиационного происшествия и изучение сохранившихся фрагментов самолета;
- расшифровка и анализ данных бортовых и наземных средств объективного контроля, а также камер обзора летного поля и периметра аэропорта Внуково;
- изучение порядка технической эксплуатации воздушного судна, а также оценка работоспособности планера, двигателей и их систем в ходе аварийного полета;
- оценка уровня подготовки и действий экипажа в аварийном полете;
- математическое моделирование полета, включая оценку возможности прекращения экипажем взлета на различных этапах разбега;
- оценка работоспособности и анализ информации расширенной системы контроля и управления наземным движением A-SMGCS, установленной в аэропорту Внуково;
- оценка организации управления воздушным движением во Внуковском центре УВД, включая анализ уровня внедрения системы управления безопасностью полетов;

- оценка уровня подготовки и действий специалистов службы УВД, в том числе в части эксплуатации расширенной системы контроля и управления наземным движением A-SMGCS;
- оценка организации аэродромного обслуживания в аэропорту Внуково, включая анализ уровня внедрения системы управления безопасностью полетов;
- оценка уровня подготовки и действий специалистов аэродромной службы;
- оценка работоспособности спецмашин аэродромной службы;
- анализ фактических метеорологических условий, состояния взлетно-посадочной полосы и работоспособности светосигнального оборудования аэродрома;
- анализ соблюдения режима труда и отдыха членов экипажа, специалистов УВД и аэродромной службы;
- анализ медицинских документов, а также результатов судебно-медицинских экспертиз членов экипажа, специалистов службы УВД и аэродромной службы;
- оценка организации и проведения аварийно-спасательных работ;
- изучение статистических данных по несанкционированным занятиям взлетно-посадочной полосы и принимаемых мер по снижению уровня данного риска.

В соответствии со стандартами ИКАО работа комиссии проводилась во взаимодействии с уполномоченным представителем Бюро по расследованию авиационных происшествий (BEA) Франции - как государства разработчика, изготовителя, регистрации и эксплуатанта воздушного судна, а также Комитета по безопасности Нидерландов (DSB) - как государства разработчика расширенной системы контроля и управления наземным движением A-SMGCS. В дан-



ное время завершается окончательное согласование материалов, полученных от разработчика системы A-SMGCS.

К текущему моменту полностью завершены работы всех образованных подкомиссий и рабочих групп, получен и проанализирован весь необходимый объем информации. Комиссия по расследованию завершает согласование проекта Окончательного отчета, который после подписания всеми членами Комиссии, и перевода на английский язык, будет направлен государствам, принимавшим участие в расследовании в соответствии со Стандартом 6.3 Приложения 13.

После получения и рассмотрения Комиссией по расследованию комментариев государств и, при необходимости, внесения изменений в проект Окончательного отчета, Окончательный отчет будет утвержден и опубликован на официальном сайте Межгосударственного авиационного комитета в сети Интернет.

Наследие Караваджо

12 октября в ГМИИ им. А.С. Пушкина при поддержке Издательского дома «Легенда Медиа», Клуба «Бизнес Авиация», Jet24 и Группы компаний «Перемена» состоялся традиционный закрытый показ для друзей компаний - государственных деятелей, бизнесменов, селебритиз и, конечно же, владельцев и пассажиров бизнес-авиации. Гостям была представлена уникальная выставка «Караваджо и последователи», вобравшая в себя более 50 живописных полотен из собраний Фонда Лонги во Флоренции и ГМИИ им. А.С. Пушкина. Созданная на вечере атмосфера приватности и индивидуального диалога с шедеврами европейского искусства, позволила раскрыть перед собравшимися многие тайны наследия Караваджо.

Продолжая добрую традицию, холдинг компаний и издательский дом вновь провели специальный закрытый показ шедевров европейской живописи для своих друзей и партнеров в Государственном музее изобразительных искусств имени А.С. Пушкина. В соответствии с одной из главных миссий группы компаний – содействовать значимым событиям в мире искусства – в этом году гостям была представлена культовая выставка «Караваджо и последователи», объединившая более 50 картин из собраний Фонда Лонги во Флоренции и ГМИИ им. А.С. Пушкина. Выставка стала продолжением первой масштабной экспозиции произведений великого итальянского мастера Микеланджело Меризи да Караваджо

(1571–1610), которая несколько лет назад вызвала в Москве восхищение у ценителей искусства. Теперь приглашенным гостям были представлены более 50 живописных шедевров явления, более известного как «караваджизм». Причем некоторые из них публика получила возможность оценить впервые.

Для постижения многообразного и яркого наследия Караваджо, отраженного в картинах также других выдающихся живописцев, безусловно важным стала созданная организаторами атмосфера приватности. Приглашенные на прием именитые гости, среди которых были Александр Шохин, Валерий Драганов, Дмитрий Орлов, Изольда Ишханишвили, Денис Шведов, Александр Рытов и многие другие, получили уникальную возможность почувствовать связь времен, культурного мирового наследия и современности через фактически индивидуальный, личный диалог с представленными живописными полотнами. Исполненные композитором и пианистом, заслуженным артистом России Александром Покидченко, импровизации на классические темы придали вечеру особый антураж.

Приятным дополнением классического вечера, в которой гости смогли своими впечатлениями и оценками от просмотра, дополняли лучшие бренды мирового виноделия, представленные компанией «Франчакорта Санта Кристина», и природная питьевая вода «Серябрь».

Издательский Дом «Легенда Медиа» совместно с Клубом «Бизнес Авиация», ГК «Перемена» и компанией Jet24 будет и в дальнейшем оказывать поддержку интересным проектам, в которых история и искусство становятся источниками вдохновения, дарят чувство чистого эстетического удовольствия.



Мир переходит на малый формат

Спад мировых цен на нефть в сочетании с падением спроса со стороны развивающихся рынков привел в период с января 2014 по июнь 2015 года к устойчивому снижению поставок бизнес-джетов верхнего сегмента. Такие данные приводятся в последнем исследовании Ascend от Flightglobal.

В то же время поставки бизнес-джетов в легком и среднем сегментах выросли в аналогичном периоде. Такой разворот в значительной мере обусловлен вво-

дом в строй множества новых и модернизированных моделей и улучшением состояния экономики США.

Ввод в эксплуатацию в прошлом году Embraer Legacy 500, Bombardier Challenger 350 и Cessna Citation X+ в сочетании с резким увеличением спроса на данные самолеты в США, крупнейшем рынке деловой авиации, помогло увеличить поставки среднеразмерных самолетов по сравнению с 2013 г почти на 16%, до 170 в 2014 году. Новые модели, такие как Citation M2, так-



Фото: Дмитрий Петроченко



же помогли поднять поставки легких джетов в том же периоде на 11%, до 286 самолетов.

В то же время, по данным Ascend, это контрастирует с падением поставок самолетов с большим салоном, дальних джетов и VIP-лайнеров, с 265 в 2013 году до 262 в прошлом году.

Между тем, поставки бизнес-джетов верхнего сегмента с января по июнь снизились на 15% по сравнению с первыми шестью месяцами 2014 года, при том, что среднеразмерных самолетов поставлено за тот же период на 10% больше.

Китай, ключевой рынок для ультрадальних бизнес-джетов, из-за торможения экономики в этом году значительно снизил долю поставок новых самолетов. Точно так же, углубление финансового кризиса в Бразилии – рынка с крупнейшим флотом бизнес-авиации за пределами США – оказало огромное влияние на поставки новых самолетов.

При этом, во многом благодаря растущему спросу на подержанные джеты в Аргентине, Венесуэле и Мексике, Латинская Америка готова обогнать Европу по количеству бизнес-джетов за пределами Северной Америки.

Jetcraft рассталась с радужными надеждами

Компания Jetcraft, специализирующаяся на продаже деловых самолетов, опубликовала свой 10-летний прогноз рынка бизнес-джетов. В нем отражаются последние тренды отрасли и пересматриваются ранние необоснованные ожидания, связанные с ростом на развивающихся рынках, который должен был «запустить» золотой век бизнес-авиации. По мнению аналитиков Jetcraft, в период между 2015 и 2024 годами будет поставлено 8755 новых деловых самолетов общей стоимостью \$ 271,1 млрд.

«Мы хотели дать объективный, всесторонний прогноз, учитывая отсутствие с 2008 года в нашей отрасли предсказуемости, и которую не мог обеспечить никто другой», - сказал председатель Jetcraft

Джахид Фазаль-Карим. «Наше уникальное положение между покупателями и брокерами, с одной стороны, и производителями – с другой, дает нам уникальный взгляд на одну из самых популярных отраслей в мире».

По мнению экспертов, ежегодные поставки будут расти в среднем на 7,5% от 735 самолетов в этом году до пика в 1127 единиц в 2021. Затем прогнозируется умеренный спад к 2024 году.

Исходя из количества поставок и доходов, ожидается, что на бизнес-джеты ультрабольшой дальности придется львиная доля дохода, в то же время, суперлегкие самолеты получат наименьшую долю в поставках, а

сегмент VLJ также будет генерировать меньше доходов. Наибольшие совокупные темпы годового прироста в прогнозируемом периоде предполагаются в сегменте средних джетов, при этом крупноразмерные самолеты, как ожидается, покажут минимальный рост.

Эксперты Jetcraft полагают, что в течение следующего 10-летнего периода 54% всех новых поставок придется на Северную Америку (4728 самолетов); в Европу будет поставлено 14% (1225); в Азиатско-Тихоокеанский регион – 12% (1050); в Россию и СНГ – 5% (438) и на Ближний Восток и в Африку по 3% (263).

Jetcraft's 10 Year Market Outlook



Фото: Дмитрий Петроченко

Техсопровождение уходит в мобильные устройства

В рамках выставки HeliTech 2015 компания Airbus Helicopters анонсировала новый этап развития клиентского сервиса HCare и представила пакет приложений для пользователей программ сопровождения в эксплуатации HCareFleet и HCareFlight.

Теперь пользователям пакета HCareFleet доступно два новых приложения:

- FleetKeeper — единственное одобренное Airbus Helicopters цифровое облачное решение, используемое как альтернатива традиционному бумажному бортовому техническому журналу (логбуку). Подходит для всех типов вертолетов Airbus Helicopters и вертолетов других производителей.
- Envision — комплексная модульная информационная система (Maintenance Information System) для эффективного управления техническим

обслуживанием, логистикой и поддержанием летной годности. Решение Envision разработки компании Rusada применяется для работы с большим, зачастую смешанным парком вертолетов. Доступ к сервису осуществляется через клиентский сервер или облачную платформу.

В рамках программы поддержки в эксплуатации HCareFlight клиенты могут воспользоваться целым рядом приложений — от программы для iPad по расчету технических характеристик до полностью интегрированной электронной системы бортовой документации (Electronic Flight Bag, EFB):

- Приложение H175 Weight & Balance позволяет заказчикам обрабатывать данные о весе и балансировке вертолета H175 с учетом особенностей программы полета, коммерческой загрузки и на-

личия дополнительного оборудования. В конце 2015 года решение будет также доступно для моделей H225 и H130, а в 2016 году — для других вертолетов Airbus Helicopters.

- Приложение H175 Performance доступно для владельцев вертолета H175 и позволяет выполнять анализ всех технических характеристик, предусмотренных руководством по летной эксплуатации. Решение также будет доступно для других моделей Airbus Helicopters в 2016 году.
- Helitab — единая электронная система бортовой документации на базе планшета Panasonic Toughpad; используется для поддержки наиболее сложных миссий в самых непростых природных условиях. Система осуществляет анализ технических показателей и предоставляет дополнительный функционал по планированию полета: отображение карт местности, информирование о погоде и аэропортах, программу оповещения пилотов NOTAM (notice to airmen).

«Мы предлагаем клиентам мощные «умные» инструменты по сбору, обработке и обмену данными, обеспечивающие более эффективное управление полетами», — сказал старший вице-президент по поддержке клиентов Airbus Helicopters Матье Луво (Matthieu Louvot). «Новые сервисы объединяют все преимущества цифровых технологий и удобны в использовании; это лишь часть нововведений, которые предлагает наша компания, стремясь обеспечить своим клиентам наилучшие решения в отрасли».

Для разработки новых подходов в прогнозировании, основанном на анализе данных, Airbus Helicopters заключила долгосрочное соглашение о сотрудничестве с Accenture. Совместно компании будут осуществлять проектирование, разработку и хостинг облачных решений.



10 способов нарушить правила полетов с iPad

Американский пилот-инструктор Гэри Ривис, имеющий за плечами более 5,5 тыс. налета и в прошлом году названный «инструктором года FAA», провел форум, посвященный данной теме. По его словам, повсеместное использование iPad для навигации и получения информации о погоде привело к десятикратному увеличению числа нарушений режима полета, связанных именно с ошибками в навигации и оценке погоды.

Итак, в каких случаях использование iPad может привести к проблеме?

Не стоит осваивать новые программы «на лету». Это может привести к критическим ошибкам. Например, к неполучению важной информации только из-за того, что функция предупреждения о зонах воздушного пространства ForeFlight не была включена. Иногда iPad выключается из-за перегрева и часто в самый неподходящий момент. Очевидным решением является содержать устройство подальше от прямых солнечных лучей. А это может быть проблематично в некоторых кабинах. Вполне очевидно, что надо полностью зарядить все электронные приборы перед полетом, но пилоты в спешке об этом могут и забыть. Таким образом, Ривис рекомендует иметь доступный внешний источник питания.

Общая проблема для всех – это отвлечение внимания на рулении. Пытаясь найти инфу в или составляя флайт-план на планшете, пилоты забывают смотреть за борт. У Ривиса есть фото «Цесны», впечатавшейся в стену ангара именно по этой причине. Возможность увеличения и уменьшения масштаба на экране iPad является одним из его преимуществ. Но когда масштаба не хватает, чтобы вовремя увидеть следующий поворотный или границу зоны, может возникнуть проблема. ForeFlight и другие

навигационные программы значительно облегчают «чтение» местности, но всецело полагаться на них не стоит. Каждый должен знать, что обозначают цвета обозначения высот на картах и стараться не летать в красном секторе (менее 100 ф. между препятствием и высотой полета). Да и желтый не гарантирует безопасности, так как 101 фут между горой и самолетом – ничто, а горные волны могут сыграть злую шутку.

Сразу после взлета загрузить и сохранить текущие данные с геопривязкой бывает сложно. Поэтому Ривис рекомендует иметь комплект обычных карт. Множество источников погоды расслабляет пилотов. Они не стремятся получить нормальный брифинг, забывая о том, что сам факт должен быть хоть как-то зафиксирован в системе. Никто не застрахован от ошибок программирования и т.д. Всегда можно выбрать не ту схему выхода. И последнее. Локаторные системы, используемые УВД, имеют более низкую точность,

чем кабинные GPS-навигаторы. УВД может зафиксировать нарушение границы зоны, хотя его и не было. Помочь в таком случае может программа CloudAhoy. Она все подтвердит. Чтобы не попасть на заметку, Ривис рекомендует не доходить до запретных рубежей хотя бы пару миль.

Гэри говорит, что его целью является сделать так, чтобы в вечерних новостях было меньше сводок о летных происшествиях. Он и сам пользуется ForeFlight, но просто пытается предостеречь других от возможных «казусов». Шесть наиболее популярных его лекций распространяются на DVD. Они стали еще актуальнее после недавнего глюка в программном обеспечении Jeppesen, используемом на своих гаджетах пилотами American Airlines. Тогда из-за «отказов» iPad пришлось отложить более десятка рейсов.

Источник: Privat.aero

