



На минувшей неделе производители активно подводили итоги работы в третьем квартале. Gulfstream вновь демонстрирует отличные результаты, с хорошими поставками и выручкой. G650 по-прежнему пользуется популярностью за пределами Северной Америки, и как отмечает производитель, в последнем квартале были получены заказы на этот самолет из Китая, Японии, Бразилии и Восточной Европы, что дает позитивную надежду относительно пополнения портфеля заказов в четвертом квартале. Кстати, флагман Gulfstream вплотную приблизился к отметке в 150 произведенных машин! Уже в ноябре юбилейная машина будет передана клиенту.

О хороших финансовых результатах сообщил и Textron Inc. В состав корпорации входят авиапроизводители Cessna Aircraft, Beechcraft (Textron Aviation) и Bell Helicopter. 80% поставок Textron Aviation в третьем квартале пришлось на североамериканских клиентов, по сравнению с более типичным 50-60%. Это произошло из-за того, что рынок бизнес-джетов в Северной Америке был «достаточно сильным», в то время как Европа и Азия обременены стагнирующей экономикой и сильным американским долларом.

А вот коллегам из Канады повезло чуть меньше. Подразделение Bombardier Business Aircraft в третьем квартале поставило 43 деловых самолета, это на два меньше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Но самое главное – 28 октября 2015 года, в связи с отсутствием продаж после длительной слабости рынка, Bombardier официально закрыл программу Learjet 85. Тяжелая судьба у композитных джетов...



Bombardier закрывает программу Learjet 85

Компания Bombardier сообщила финансовые результаты в третьем квартале 2015 года. Чистый убыток составил \$4,9 млрд., так как производитель закрыл проект Learjet 85 и списал расходы на разработку CSeries **стр. 21**



Dassault корректирует дату первого полета 5X

Компания сообщила о небольших проблемах, связанных с сертификационными испытаниями новейшего двигателя Snecma Silvercrest **стр. 22**



Трафик SW Business Aviation растет

Азербайджанский бизнес-оператор за 10 месяцев 2015 года смог увеличить трафик на 5%, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года **стр. 23**



Mont-Blanc Hélicoptères оправдывает доверие

Несмотря на достаточно сложную экономическую ситуацию, российские владельцы вертолетов, базирующихся за рубежом, не спешат отказываться от услуг управляющих компаний **стр. 24**

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ
G500 и **G600**



Gulfstream

UpperTwo и «Градиент Альфа» – партнеры

Представительство компании Elitavia – UpperTwo – заключило ряд контрактов и партнерских соглашений с аудиторско-консалтинговой группой «Градиент Альфа». Совместно они разработали ряд решений для владельцев самолетов и непосредственно для российского представительства авиакомпании по оптимизации затрат, повышению операционной эффективности и управлению налоговыми и правовыми рисками. Эти меры рассчитаны на повышение конкурентоспособности и финансовой устойчивости авиационного бизнеса, улучшение его инвестиционной и кредитной привлекательности.

«Компанию «Градиент Альфа» мы выбрали по рекомендации сразу нескольких российских и зарубежных партнеров», - рассказала BizavNews Галина Бондаревская, генеральный директор представительства UpperTwo. «Несколько лет назад консультанты и аудиторы «Градиент Альфа» сопровождали выход на российский рынок наших иностранных коллег. А для российских партнеров финансовые эксперты разрабатывали схему так называемой тонкой капитализации – внутрихолдингового финансирования российских

активов из зарубежных финансовых «подушек безопасности», отвечающего требованиям закона о контролируемых иностранных компаниях. На рынке очень мало юридических и аудиторских компаний, понимающих авиационную специфику. И мы рады, что нашли специалистов, знающих отрасль».

«Стратегия нашего развития предполагает сотрудничество с компаниями авиационного сектора, имеющим большой потенциал роста. Этот рынок – один из немногих, который не просел в период экономической нестабильности, а UpperTwo – как раз такая компания», - комментирует председатель совета директоров АКГ «Градиент Альфа» Павел Гагарин. «Кооперация – один из важнейших трендов рынка последнего времени. При создании корпоративных альянсов достигается взаимовыгодный синергетический эффект, который позволяет развиваться всем участникам кооперации даже в кризис. Надеюсь также, что наша клиентская и партнерская база поможет консьерж-службе UpperTwo заключить контракты с новыми клиентами».



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Минск закрывают

Через аэропорт Минск-1 в столицу больше не будут прилетать самолеты с грузами и пассажирами. Как сообщил директор Департамента по авиации Министерства транспорта и коммуникаций Владимир Костин, аэропорт будет закрыт для коммерческих полетов до января будущего года. Вместе с тем, на аэродром на территории Минска-1 продолжит работу еще год. Его будут использовать для самолетов, прилетающих на Минский авиаремонтный завод.

Планируется, что к 2017 году на территории Национального аэропорта «Минск» будут построены цеха нового авиаремонтного завода, и самолеты будут приземляться там.

На территории аэропорта Минск-1 будет построен экспериментальный многофункциональный комплекс «Минск-Мир». Ради его строительства закрывают аэропорт, а рядом расположенные предприятия выносятся за черту города.

Сейчас регулярных рейсов в Минске-1 нет. Основная загрузка – чартеры, около двух рейсов в день. По статистике аэропорта, за прошлый год из Минска-1 отправили 1241 VIP-пассажира, приняли – 1184. В 2014 году выполнено 1115 чартерных рейсов. В течение первого квартала текущего года выполнено 350 рейсов, обслужено около 800 пассажиров.



a-GROUP
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

**ПОЛНЫЙ
КОМПЛЕКС
УСЛУГ**

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

SEXУджет

Американский оператор Metropolitan Aviation внес в свидетельство эксплуатанта очередной Gulfstream V (N888XY, 1997 года выпуска), который был отремонтирован силами Duncan Aviation. Это новость не выходила бы за рамки обычных, если бы не окраска нового самолета, который уже прозвали SEXУджет.

Как отмечает глава Metropolitan Aviation Алан Р. Кук, ливрея самолета – это вызов современным трендам жизни и олицетворение стремления к успеху во всем. Специалисты Duncan Aviation действительно «намучились» с ливреей. Было затрачено более 3000 человеко-часов, дизайн разрабатывался на бумаге, затем «примеривался» на полномасштабную модель. И итоге получился почти шедевр со сложным, многоцветным переливающимся рисунком. «Эта уникальная и стильная ливрея, несомненно, будет одной из самых привлекательных в мире», - говорит Джордж Бахо, представитель Duncan Aviation.

Владелец SEXУджет, американский предприниматель Марк Бонфигли (интересы в индустрии тенниса и организации спортивных мероприятий) уверен, что его новый бизнес-джет будет сильно отличаться от других самолетов, и каждый будет провожать его взглядом. Уже скоро Бонфигли вместе с супругой отправятся в кругосветное путешествие на новом джете с целью популяризации тенниса. Но главная задача Бонфигли – включение этого вида спорта в олимпийскую программу в 2024 году. Впрочем, в остальное время самолет будет доступен для выполнения чартеров.

Напомним, что штаб-квартира Metropolitan Aviation находится в аэропорту г. Манассас (штат Вирджиния), в 20 минутах езды от Международного аэропорта имени Даллеса в Вашингтоне. Там же и будет базироваться самолет. С 1 ноября оператор принимает заказы на чартеры.



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

Новый ВВJ на Мальте

Мальтийский оператор Maleth-Aero (совместное предприятие компаний Gama Aviation и Skyparks Business Centre) получил очередной бизнес-джет – Boeing Business Jet (BBJ). Самолет (бортовой номер 9H-GGG) осуществил перелет по маршруту СНГ-PER-MLE-MLA (в новозеландском Крайстчёрче на самолет был установлен интерьер, прим. *BizavNews*). Известно, что самолет будет находиться в управлении компании и выполнять рейсы исключительно в интересах владельца воздушного судна.

Maleth-Aero получила свидетельство эксплуатанта в январе 2012 года и в начале февраля того же года приступила к чартерным перевозкам. Первоначальная доля британского оператора Gama Aviation в проекте составила 49%, однако в будущем англичане планируют ее заметно увеличить. Однако исключительно перевозками компания ограничиваться не будет. В планах развития Maleth Aero – предоставление полного спектра услуг, начиная от юридического и

финансового сопровождения сделок купли-продажи и заканчивая строительством нового бизнес-терминала.

Идею новой компании поддержали и в Министерстве транспорта Мальты. По мнению чиновников, эффективная налоговая политика, применяемая к иностранцам в стране, позволит существенно увеличить количество клиентов, которые регистрировали бы свои воздушные суда на острове и использовали аэропорт Luqa в качестве базового.

Сейчас собственный парк Maleth Aero состоит из самолетов Hawker 900XP и Challenger 605, а также Cessna Citation Bravo. Кроме этого, согласно договору со швейцарской компанией SkyWork Executive, Maleth Aero получила в управление три самолета: Beechcraft 90 GTX, Beechcraft 350i и Cessna Citation Ultra, которые внесены в свидетельство эксплуатанта оператора.



ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

tyrolean jet services

» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ АСJ:
1 ACJ318ER
2 ACJ319

• Tyrolean Jet Services • А-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия
• Тел +43 512 22577 15 • Факс +43 512 22577 21
• sales@tjs.at • www.tjs.at

BGS пришла в рижский аэропорт

Аэропортовый хендлер BGS (Baltic Ground Services), 100% дочка Air Solutions Group, анонсирует начало работы в Riga International Airport. Пока компания сфокусируется исключительно на услугах топливообеспечения, но в будущем портфолио предоставляемых услуг будет расширено.

«Без сомнения, приход в крупнейший аэропорт стран Балтии – важное событие. Ежегодно в Риге обслуживается около 66 тыс. пассажирских, грузовых рейсов, а также самолеты деловой авиации (в первом полугодии текущего года обслужил 1612 рейсов деловой авиации и 5653 пассажира). Кроме того, эти цифры растут с каждым годом», - комментирует председатель правления BGS Линас Гягужис. Сейчас BGS

принадлежит в Риге собственное хранилище горючего вместимостью 300 кубометров, которое позволяет обеспечивать заправку авиационным топливом марки JET A-1, воздушные суда любых типов. Рига стала восьмым аэропортом, в котором работает BGS (Варшава, Краков, Катовице, Радом, Вильнюс, Паланга и Таллин). Первым клиентом DGS в Риге стала Bulgarian BH Air.

По данным DELFI, BGS в прошлом году получила 45,071 млн. евро доходов - на 18,9% меньше, чем в 2013 году. В прошлом году компания понесла чистых убытков на сумму 66,3 тыс. евро, а в позапрошлом году BGS получила 1,082 млн. евро чистой прибыли.



Фото: Дмитрий Петроченко



FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**НОВЫЙ ЦЕНТР
БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**

**ОТАПЛИВАЕМЫЙ АНГАР
ВМЕЩАЕТ ДО 5 BVJ's**



БУТИК-ТЕРМИНАЛ



ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

www.riga.aero

Luxaviation «разбавится» китайским капиталом

Китайская компания China Minsheng Investment (CMI) планирует приобрести долю в европейской группе Luxaviation. Об этом заявили источники, близкие к теме переговоров. В настоящее время оператор, базирующийся в Люксембурге, уже имеет партнерские отношения с китайской компанией в виде совместного предприятия под рабочим названием Luxaviation-CMI. Заявление о работе на китайском рынке Luxaviation сделала в апреле текущего года, а летом переговоры вышли на финальную стадию. Тем не менее, в настоящий момент детали сделки неизвестны, в том числе доли партнеров и стоимость, а также бизнес-план компаний.

China Minsheng Investment в прошлом месяце активно работала и инвестировала. В сентябре китайская компания создала новое лизинговое подразделение CM International Financial Leasing (CMIFL) и разместила заказ на 100 вертолетов Airbus Helicopters

(H125и H130), рассчитанный на пять лет. Ранее компания инвестировала \$194 млн в покупку 61,25-процентной доли оператора Minsheng International Jet, также входящем в одноименную группу. Тогда же компания анонсировала планы развития самолетного парка на ближайшие пять лет (400 машин), однако позже эти цифры были немного скорректированы.

Luxaviation Group же не пошла по стопам своих коллег из VistaJet и NetJets, которые создали местные дочки, получив китайский АОС, который дался им не просто. Прекрасно понимая, что китайский рынок весьма специфичен, Luxaviation Group пошла по иному, более простому пути, найдя ведущего и весьма амбициозного игрока на рынке Поднебесной с аналогичными планами экспансии в Европу. Впрочем, партнеры обещают удивить рынок некой новой революционной схемой партнерских отношений.



Фото: Дмитрий Петроченко

Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

G650

Eclipse 550 выходит на китайский рынок

Американская компания ONE Aviation (новый бренд Eclipse Aerospace после слияния с Kestrel Aircraft в апреле 2015 года, прим. *BizauNews*) назначила Jingtong General Aviation Co эксклюзивным дистрибьютором самолетов Eclipse 550 в Китае. Как отметили в ONE Aviation, одиннадцатилетняя история китайского партнера и опыт работы с другими производителями (Cirrus и Mahindra Airvan) позволит Eclipse 550 быстрее «освоиться» на китайском рынке, «к тому же предпосылок к этому предостаточно». Помимо продаж китайский партнер займется техническим обслуживанием и обучением.

По мнению руководителей Jingtong General Aviation Co, Eclipse 550 весьма своевременно пришел на китайский рынок, который сейчас переживает бурный рост в сегменте небольших частных самолетов. «В настоящее время Eclipse 550 находится в производстве, и сейчас он является единственным двухмо-

торным легким реактивным самолетом, стоимость которого ниже \$3 млн., что делает его доступным для многих категорий потребителей», - говорят в компании. В будущем Jingtong General Aviation Co планирует продавать VLJ и в ряде соседних стран.

Eclipse 550, который эксперты относят к классу сверхлегких бизнес-джетов, является переработанной версией 500-й модели, с рядом современных улучшений, доработок и модификаций, что привело к появлению отдельной модели. Разработка его велась в начале 2010 года, однако, позднее программа была заморожена. Но уже в начале 2013 года первая готовая модель самолета была представлена публике. Непосредственных изменений дизайн самолета Eclipse 550 по сравнению с базовой моделью не претерпел, однако, модель стала более совершенной и оснащается современными бортовым оборудованием.



Фото: Дмитрий Петроченко


FORTAERO
 Baltic Business / Universe in motion
 Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRESENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
 ИДИЯЛЬНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
 SALES@NEXTANTBAA.COM
 +372 630 00 10



URALHELICOM завершила очередной капитальный ремонт R44

«Уральская вертолетная компания - URALHELICOM» завершила на своей АТБ в г. Первоуральск очередной капитальный ремонт вертолета Robinson R44 Raven I, и передала вертолет владельцу. Капитальный ремонт длился около 2-х месяцев. Работы были выполнены «под ключ», включая получение Сертификата Летной Годности на вертолет после окончания работ. Клиенты из Красноярского края осуществили финальную приемку вертолета 23 октября.

«Право на выполнение капитального ремонта вертолетов наша компания получила в декабре 2010 года. К настоящему моменту нашей компанией выполнено свыше 15 капитальных ремонтов вертолетов R44 Robinson. Мы не получили ни одного замечания по дальнейшей эксплуатации вертолетов от наших клиентов», - комментируют в компании.

В настоящее время URALHELICOM принимает заявки на выполнение тяжелых форм не только на вертолетах R44, но и на вертолетах R66 Turbine (с налетом 2000 часов).

«Уральская вертолетная компания - URALHELICOM» существует с 2003 года и является первой в России организацией, сертифицировавшей авиационно-техническую базу по типу вертолета R44 Robinson, полностью соответствующую российскому законодательству. Компания предоставляет полный комплекс услуг при покупке и эксплуатации зарубежных вертолетов Robinson и Airbus Helicopters на территории России и стран СНГ, что включает в себя помощь в подборе модели вертолета в зависимости от задач эксплуатации, поставку вертолета из-за рубежа и его сборку на месте базирования, а также обучение.



THINK BUSINESS*

Иметь лучшее, вы опережаете конкурентов. Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters. Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якиминская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*думайте о бизнесе

В помощь деловым пассажирам – железная дорога

Администрация London Oxford Airport вводит новую услугу для пассажиров бизнес-джетов и членов экипажей – бесплатный трансфер из нового железнодорожного терминала Oxford Parkway Station, который был открыт в начале текущей недели. Время в пути до «сердца деловой столицы» Лондона Marylebone занимает приблизительно 13 минут, при этом поезда будут курсировать каждые полчаса.

Новый сервис для пассажиров – очередной шаг администрации по оптимизации трансфера пасса-

жиров, прилетевших в британскую столицу. Ранее, крупнейший столичный вертодром Barclays London Heliport запустил проект вертолетного шаттла в London Oxford Airport. Для владельцев воздушных судов, пассажиров, прилетающих в London Oxford Airport, предлагаются существенные скидки. Так, стоимость аэропортовых сборов при пользовании вертолетным трансфером, согласно опубликованным тарифам, снижена на 50%, что составит существенную конкуренцию наземному транспорту (время в полете занимает всего 22 минуты и соответствует стоимости аренды автомобиля премиум-класса).

По мнению представителей London Oxford Airport, новые сервисы для пассажиров, введенные компанией за последние три года, дают реальные результаты, особенно в период пиковых нагрузок. За три месяца летней навигации в аэропорту существенно вырос трафик за счет прихода крупных операторов: Air Hamburg, NetJets и VistaJet. Сейчас доля бизнес-перевозок в общем трафике аэропорта занимает 33%, вертолетный трафик – 12%. В прошлом году в аэропорту было зафиксировано чуть меньше 40000 взлетно-посадочных операций.

Начиная с 2007 года, аэропорт активно инвестировал и в развитие аэродромной инфраструктуры. В частности, была существенно модернизирована взлетно-посадочная полоса, закуплена и смонтирована современная навигационная система (что позволило вдвое увеличить количество взлетно-посадочных операций) и существенно расширен перрон. В среднем каждый день аэропорт принимает или выпускает около 30 бизнес-джетов. А это почти четверть всего объема операций деловой авиации в лондонском авиаузле. «Оксфордский» аэропорт, принадлежащий девелоперской компании Reuben Brothers, является базовым для семи чартерных операторов.



Международный
Центр
Деловой
Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ

УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА

СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ПРОДАЖА ВС

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)

www.intercba.ru

+7 966 075 11 11 (24 часа)

e-mail: info@intercba.ru

Офшорная бизнес-авиация по-крупному

Бизнес-оператор из ОАЭ Falcon Aviation Services запустил один из крупнейших в мире регулярных маршрутов деловой авиации. Компания планирует ежедневно перевозить 400 нефтяников из своего базового аэропорта Аль Батин в Абу-Даби на два острова у побережья эмирата.

Для перевозки сотрудников из отремонтированного терминала им. Шейха Заеда центрального городского аэропорта на объекты компании Abu Dhabi Marine Operating на островах Дас и Зирку перевозчик будет использовать два самолета Bombardier Q400. Планируется совершать три ежедневных рейса на каждом турбовинтовом самолете.

«Это знаковое достижение для Falcon Aviation Services, так как у нас было мало времени, в течение которого необходимо было организовать этот сервис», - говорит главный операционный директор капитан Рамандип Оберой.

Сейчас парк Falcon Aviation Services состоит из вертолетов Airbus Helicopters EC135 HERMES, Bell-412EP, AgustaWestland A109S Grand, Eurocopter EC130B4, а также самолетов Embraer Lineage 1000, Embraer Legacy 600 и Gulfstream G450. Оператор базируется в Al Bateen Executive Airport, где совместно с Dhabi Jet эксплуатирует собственное FBO.

Отметим, что регулярные деловые авиаперевозки также осуществляет немецкая компания Hahn Air Lines, имеющая флот самолетов Cessna Citation CJ4. В мае 2015 года компания получила одобрение Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA) для работы в качестве регулярного авиаперевозчика. Впервые на регулярных линиях будут использоваться классические бизнес-джеты, рейсы которых будут соответствовать строгим требованиям к регулярным перевозкам. Немецкий оператор использует свои CJ4 на маршруте Дюссельдорф – Люксембург.



С заботой
о вас
в небе
и на
земле

Бизнес авиация
из самого сердца
Европы



UPPER TWO

Avia / Travel concierge



Elit | Avia

+7 495 201-37-55
charter@uppertwo.com
concierge@uppertwo.com
elitavia.com

«Роснефть» покупает отечественные вертолеты

ООО «РН-Аэрокraft», дочернее общество ОАО «НК «Роснефть», и АО «Вертолеты России», дочерняя структура Госкорпорации Ростех, подписали контракт на поставку в 2016 году двух вертолетов Ми-171 и двух Ми-8АМТ.

Технический облик данных моделей вертолетов был сформирован ОАО «НК «Роснефть» в соответствии с требованиями Компании и международными стандартами, в том числе рекомендациями Международной ассоциации производителей нефти и газа (OGP). Вертолеты Ми-8АМТ будут использоваться для перевозок вахтовых бригад на морские буровые платформы и суда. Вертолеты Ми-171 будут эксплуатироваться на месторождениях компании в Красноярском крае.

Приобретение вертолетов послужит также безопасному и гарантированному авиационному обслуживанию геологоразведочных работ Компании на континентальном шельфе Российской Федерации, а также повышению безопасности, качества и эффективности авиаобслуживания производственной деятельности на добычных проектах.

Комментируя подписание документа, Председатель Правления Роснефти Игорь Сечин заявил: «Реализация проектов по освоению российского шельфа, а также нефтедобыча в труднодоступных районах на суше требуют надежного авиационного обеспечения. Сотрудничество с ведущими российскими производителями данной техники отвечает интересам отечественного производства и способствует выполнению программ импортозамещения».



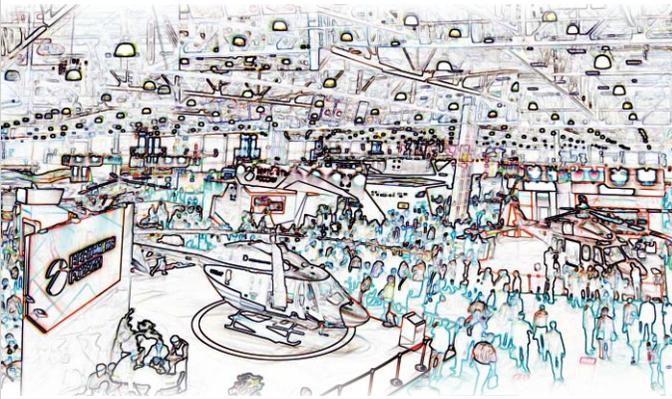
19 – 21 мая
КРОКУС ЭКСПО



HELIRUSSIA

**9-я Международная выставка
вертолетной индустрии**

2016



Организатор:  МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

При поддержке:  АВИА

Устроитель:  РВС
Русские
выставочные
системы

ОНАДА просвещает

Внимание членов ОНАДА представлено очередное издание для профессиональной библиотеки: монография «Современное правовое регулирование авиационного лизинга в Российской Федерации», авторы И.С. Евстигнеева, С.С. Юрьев (ISBN 978-5-394-02481-8).

В центре внимания авторов монографии – основы правового регулирования авиационных лизинговых сделок в Российской Федерации, содержание и проблемы применения положений Конвенции о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования и Авиационного протокола к ней, принятых в 2001 году на международной конференции в Кейптауне и ратифицированных Федеральным законом от 23 декабря 2010 г. № 361-ФЗ «О присоединении Российской Федерации к Конвенции о

международных гарантиях в отношении подвижного оборудования и Протоколу по авиационному оборудованию к Конвенции о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования».

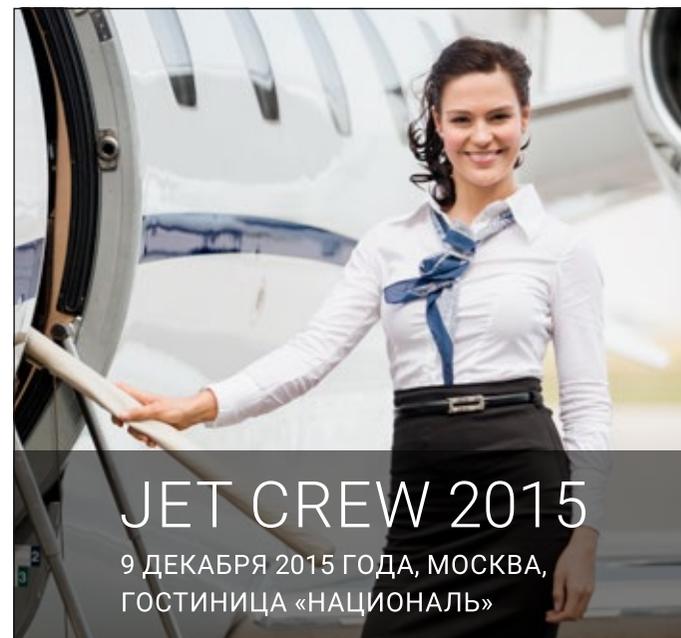
Издание предназначено для юристов, специализирующихся в области гражданского права, международного частного права и воздушного права, а также специалистов в сфере лизинга.

ОНАДА предоставляет свои членам возможность получить экземпляр издания на безвозмездной основе. Запрос отправлять на электронную почту as@rubaa.ru. Количество экземпляров ограничено.

Книга предоставлена Национальной ассоциацией воздушного права.



Фото: Дмитрий Петроченко



JET CREW 2015

9 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА, МОСКВА,
ГОСТИНИЦА «НАЦИОНАЛЬ»

Практическая отраслевая конференция, посвященная аспектам работы экипажей деловой авиации.



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

Информация на сайте:
www.rubaa.ru

Поставки вырастут, а доходы – нет

В преддверии выставки NBAA-2015 опубликован очередной прогноз рынка бизнес-авиации. На этот раз автором стал известный авиационный аналитик Брайан Фоли. По его словам, в течение следующего десятилетия будет поставлено 8594 бизнес-джета стоимостью \$238 млрд. Однако, при увеличении количества поставок по сравнению с прошлыми прогнозами, г-н Фоли ожидает, что больше будет поставляться менее дорогостоящих легких и средних самолетов и меньше более дорогих крупногабаритных джетов. Это означает, что общие доходы могут уменьшиться или остаться, в лучшем случае, на том же уровне.

«Здравый смысл подсказывает, что чем больше продается бизнес-джетов, тем больший доход получают производители», - отметил он. «Но сейчас это не такой тренд, несмотря на то, что ожидается увеличе-

ние продаж легких и средних самолетов. Ведь нужно продать до 10-и подобных самолетов, чтобы компенсировать стоимость лишь одного непроданного большого Gulfstream». Результирующим эффектом станет то, что в течение ближайших нескольких лет будет отгружено больше воздушных судов без изменения их общей стоимости.

«Доллары всегда были более правильным показателем здоровья отрасли, чем количество поставок», - добавил Фоли. «С этой точки зрения восстановление рынка бизнес-авиации, несмотря на увеличение количества поставляемых самолетов, пожалуй, является просто «бегом на месте». Эксперт не ожидает изменения этой «аномалии» до 2018 года, когда выйдут на рынок несколько новых моделей с большим салоном от Dassault, Bombardier и Gulfstream.



НИКА
РОССИЯ



Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам
+7 495 988 73 33 доб. 1295

Citation Latitude дебютирует в Дубае

Американская компания Textron Aviation в рамках открывающегося 8 ноября 2015 года в Dubai Airshow 2015 впервые продемонстрирует на авиасалоне суперсредний бизнес-джет Citation Latitude. Как отмечают в компании, именно рынок бизнес-джетов суперсреднего класса сейчас переживает настоящий бум на фоне снижения интереса к ультрадальним самолетам. Стоимость Citation Latitude составляет \$16,5 млн., что является весьма конкурентной ценой, при этом бизнес-джет обладает рядом преимуществ, что делает его достаточно эффективным при эксплуатации в регионе.

«Citation Latitude поистине захватывающий новый продукт от Cessna. Новый плоский пол, позволяющий встать в полный рост, дает идеальное решение для клиентов, желающих большего от салона самолета с дальностью, позволяющей пролететь из любой страны Залива в Европу, включая северную», - говорят в компании.

Citation Latitude – новейшая разработка производителя. В начале июня 2015 года Cessna Aircraft получила сертификат типа от Федеральной авиационной администрации США (FAA) на Citation Latitude и бизнес-джет вышел на рынок с улучшенными летно-техническими характеристиками, в том числе увеличенной дальностью и улучшенными взлетно-посадочными характеристиками.

Максимальная дальность нового самолета составляет 5278 км/2850 морских миль, что на 277 км/150 морских миль больше расчетных данных, а разбег при взлете сократился до 1091 метров (3580 футов), по сравнению с ранее рассчитанными 1116 метрами (3660 футов).

Blackhawk добавила «Караванам» тяги

Американская компания Blackhawk Modifications (Вако, штат Техас) сообщила о получении разрешения FAA на модернизацию самолетов Cessna 208A и 208B Caravan установкой новых 867-сильных двигателей XP140, пишет Privat.aero. Данная силовая установка заменит серийно устанавливаемые PT6A-114 (600 л.с.) и PT6A-114A (675 л.с.) на самолетах без авионики Garmin G1000. Ранее компания получила разрешение на установку моторов Pratt & Whitney PT6A-42A (850 л.с.) на самолетах с поплавками Wipaire.

Как сообщается, Blackhawk уже выполняет более дюжины заказов. Также запущена программа мировой сертификации. В ходе выставки NBAA (17-19 ноября) представители компании разъяснят клиентам все преимущества данной модернизации. Более мощный двигатель PT6A-140, которым оснащаются

новые Grand Caravan EX, увеличивает тягу «Караванов» на 44%, что позволяет использовать самолеты на более коротких полосах.

Во всяком случае, опыт использования решений на машинах с поплавками уже подтвердил более высокие возможности. Компания Wipaire уже расширила свой сертификат, чтобы показать совместимость пакета Blackhawk XP140 на укороченных версиях Caravan с поплавками Wipline 8000 и 8750 и Grand Caravan с поплавками серии 8750. Пакет модернизации включает замену обтекателей и носовую часть на более совершенные в аэродинамическом плане. Новая носовая часть выполняется из композитных материалов и имеет больший объем. Также устанавливаются выхлопная система Frakes и 4-лопастный пропеллер Hartzell.



Выход на новый уровень

Компания «Хелипорты России» подала документы в Росавиацию для создания своей собственной авиакомпании. Об этом в субботу в Самаре сообщил журналистам председатель совета директоров компании «Хелипорты России» Александр Хрусталеv.

«Мы готовим свою авиакомпанию, у нас будет своя маршрутная сеть. Мы подали сейчас документы в Росавиацию, бизнес-план уже защищен», - сказал Хрусталеv.

По его словам, сертификат эксплуатанта и другие необходимые документы компания надеется получить до конца 2015 года. Предполагается, что объем инвестиций в авиакомпанию до 2020 года составит \$400-500 млн.

Как сообщал ранее ряд СМИ, в этом году советом директоров компании «Хелипорты России» было принято решение о создании авиакомпании для выполнения коммерческих рейсов на вертолетах.

В качестве одного из направлений работы будущей авиакомпании назывались пассажирские перевозки между Москвой и Санкт-Петербургом.

Сеть компании «Хелипорты России» включает три вертолетных комплекса на территории Московской области и располагает собственным парком авиатехники, в составе которого вертолеты Bell, Airbus Helicopters, Robinson, Augusta. В разной степени готовности находятся площадки компании в Краснодаре, Ульяновске, Калуге и Брянске. Ведутся переговоры по открытию вертолетных центров в Казани, Сочи, Ростове, Уфе, Владивостоке, Белгороде и Екатеринбурге.

Источник: ТАСС

Gama Aviation готовится к зимнему сезону

Британский оператор Gama Aviation совместно с Art De Vivre в преддверии зимнего горнолыжного сезона запускают новую программу. Клиентам оператора предлагаются эксклюзивные шале в наиболее популярных среди любителей горного отдыха местах стоимостью £50000-100000 за неделю. В пакет входят услуги дворецкого, персонального шофера, сомелье и т.д. Шале располагаются в популярных альпийских центрах Европы, включая Вербье, Гштаад, Церматт, Клостерс, Лех, Санкт-Мориц и Куршевель 1850.

Как отмечает Дункан Дайнес, глава департамента маркетинга Gama Aviation, работа с Art De Vivre может не только разнообразить отдых клиентов, но и сделать его незабываемым. Сразу после анонса программы оператор получил достаточное количество заказов от клиентов из Азии, Персидского залива и США. «Альпы всегда были синонимом слова романтика.

Даже если выбор пал на удаленную виллу в горах мы доставим клиентов без дополнительных трудностей. Gama Aviation обладает универсальным парком воздушных судов, которые могут летать, как в Женеву и Санкт-Мориц, так и в крошечный Chambery Savoie».

Со своей стороны глава Art De Vivre Джули Готье так же не сомневается в успехе программы. «Мы рады работать с Gama Aviation, отлично понимая, что деловая авиация естественное приложение к нашей работе. Мы постараемся обеспечить наших клиентов самыми незабываемыми впечатлениями от отдыха. Европа всегда была одним из главных центров лыжного туризма и мире, поэтому все чаще нашими клиентами становятся путешественники из-за океана и стран Ближнего Востока. Вместе с Gama Aviation мы постараемся полностью удовлетворить все желания наших друзей».



Фото: Maximilian Schur

Оптимизация расходов

Министерство внутренних дел России объявило повторный тендер на закупку самолета Ту-154М для служебных перевозок, сообщает «Коммерсантъ». Как следует из заявки на портале госзакупок, начальная цена госконтракта снижена почти на 1,4 млрд руб. — до 200 млн руб. Документы для нового тендера принимаются до 11 ноября, электронный аукцион назначен на 16 ноября.



Заявки на участие в первом тендере принимались до 1 октября этого года. Поставка самого самолета должна быть осуществлена до 23 декабря 2017 года в войсковую часть 3553 внутренних войск МВД России в Подмосковье.

Как сообщал «Ъ», установленная начальная цена контракта составляла порядка 1,6 млрд руб. «Самолет Ту-154М в варианте «Салон» должен быть предназначен для перевозки служебных пассажиров в системе государственной авиации РФ, в странах ближнего и дальнего зарубежья», — отмечалось в заявке. Транспортное средство должно предусматривать перевозку 65 пассажиров в четырех салонах. По правому и левому борту надо установить подоконники с кнопками вызова бортпроводника, включения индивидуального света, пепельницы и подстаканники. Также в первых трех салонах нужна установка поворотного-откатных кресел, трех- и двухместных раскладных диванов с привязными ремнями безопасности и стационарных столов.

TAG Aviation объявила о партнерстве с Bromma Business Jet

TAG Aviation Europe объявила о заключении эксклюзивного контракта со шведским бизнес-оператором Bromma Business Jet. Соглашение подразумевает продажу чартеров на двух самолетах шведской компании, которые теперь доступны клиентам TAG Aviation Europe. Речь идет о двух 11-местных самолетах Falcon 7X (SE-DJL и SE-DJK), которые будут базироваться в Женеве и Москве.

С получением доступа к шведским бортам TAG Aviation Europe становится крупнейшим чартерным оператором в Европе самолетов данного типа (шесть бизнес-джетов). Как рассказал Марк Кристи, менеджер по чартерным продажам TAG Aviation UK, оба борта могут летать в США по программе безвизового въезда и полностью доступны для чартера.

В свою очередь Брайн Лиддл, глава Bromma Business Jet, отметил, что контракт по двум машинам — это только первый шаг к долгосрочному партнерству, и в будущем количество самолетов, «переданных» по такой схеме, будет увеличено.

Теперь, с учетом самолетов, находящихся в управлении компании, флот TAG Aviation насчитывает более 120 самолетов (53 собственных), которые базируются в США, Великобритании, Швейцарии, Испании, России, Украине и странах Ближнего Востока, а также Гонконге. До конца этого года TAG Aviation рассчитывает ввести в эксплуатацию еще до 15-ти бизнес-джетов. В настоящее время TAG Aviation Group имеет свидетельство эксплуатанта в Швейцарии, Великобритании, Испании, Бахрейне и Гонконге.



Фото: Дмитрий Петровиченко

Gulfstream наращивает поставки

28 октября 2015 г. корпорация General Dynamics отчиталась за третий квартал 2015 года. В авиационное подразделение корпорации входят производитель бизнес-джетов Gulfstream Aerospace и провайдер услуг деловой авиации Jet Aviation.

General Dynamics сообщает, что в третьем квартале 2015 года общая выручка составила \$7,994 млрд., увеличившись на 3,1% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Операционная прибыль корпорации за этот период выросла на 3,5% до \$1,034 млрд. Чистая прибыль также выросла на 5,6% до \$733 млн. или \$2,28 на одну акцию, по сравнению с прибылью в \$694 млн. или \$2,05 на акцию за тот же период 2014 года.

По результатам работы в третьем квартале 2015 года авиационное подразделение корпорации, в которое входят Gulfstream Aerospace и Jet Aviation, получило выручку в размере \$2,343 млрд., что на \$54 млн. (+2,4%) больше, чем в 2014 г. Операционная прибыль также выросла на \$15 млн. и составила \$426 млн. (+3,6%). В итоге, квартальная рентабельность подразделения составила 18,2% (в третьем квартале 2014 года этот параметр был на уровне 18,0%) при

том, что общая рентабельность General Dynamics в третьем квартале 2015 года равнялась 12,9%.

На конец третьего квартала 2015 года общий объем портфеля заказов авиационного подразделения General Dynamics составил \$13,559 млрд. Этот показатель несколько меньше, чем на конец второго квартала 2015 года (\$14,018 млрд.).

Председатель и генеральный директор General Dynamics Феба Новакович (Phebe Novakovic) сообщила, что в третьем квартале 2015 года авиационное подразделение корпорации получило самый высокий доход за всю историю, а также он стал пятым кварталом подряд с операционной прибылью свыше \$400 млн. Этому способствовали сильные продажи как средних, так и больших самолетов Gulfstream. При этом она отметила, что сейчас спрос смещен в сторону Северной Америки.

Однако флагманский G650 по-прежнему пользуется популярностью за пределами Северной Америки. «Мы продолжаем наблюдать активный интерес на G650 за рубежом, даже в тех регионах, которые испытывают политическую или экономическую

нестабильность», - говорит г-жа Новакович. «В последнем квартале, мы получили заказы на G650 из Китая, Японии, Бразилии и Восточной Европы, что дает позитивную надежду относительно пополнения портфеля заказов и в четвертом квартале».

По данным Gulfstream, соотношение полученных заказов к поставленным самолетам в третьем квартале составило 0,9:1, при этом слот на поставку G450/G500 доступен через 9-12 месяцев, а G650/650ER можно получить не ранее второго квартала 2018 г.

Тем не менее, Феба Новакович отмечает, что конкуренция со стороны ультрадальних моделей, которые продаются с дисконтом (имеются ввиду Bombardier), а также 5-6 подержанных G650, выставленных на продажу, создают некоторые проблемы для продаж новых самолетов.

Производство Gulfstream в третьем квартале и за девять месяцев 2015 г.

	Третий квартал		Девять месяцев	
	2015	2014	2015	2014
“Зеленые” поставки				
Большие самолеты	31	32	87	87
Средние самолеты	9	6	23	19
ВСЕГО	40	38	110	106
Оборудованные самолеты				
Большие самолеты	31	25	89	84
Средние самолеты	12	6	27	24
ВСЕГО	43	31	116	108
Подержанные самолеты	-	3	5	3



Cessna и Bell увеличивают поставки

Концерн Textron Inc. 27 октября 2015 года сообщил о производственных и финансовых результатах третьего квартала текущего года. В состав корпорации входят авиапроизводители Cessna Aircraft, Beechcraft (Textron Aviation) и Bell Helicopter.

Как сообщается в отчете корпорации, в третьем квартале 2015 года прибыль Textron на одну акцию составила \$0,63, что на 10,5% выше показателя прошлого года – \$0,57. Общая квартальная выручка компании равнялась \$3,2 млрд., снизившись на 7,3% по сравнению с третьим кварталом 2014 года (\$3,4 млрд.). Квартальная прибыль концерна составила \$312 млн., что на \$19 млн. больше, чем в третьем квартале 2014 года.

«Доходы в третьем квартале снизились в основном за счет уменьшения поставок V-22 в Bell. Но у нас был устойчивый рост выручки в Textron Aviation, Textron Systems и Industrial, отражая наши инвестиции в новые продукты и технологии продаж», – говорит председатель и главный исполнительный директор Textron Скотт С. Доннелли. «Кроме того, хорошая рентабельность во всех подразделениях способствовала общему хорошему финансовому результату, несмотря на снижение доходов». По словам главы концерна, рынок бизнес-джетов в Северной Америке был «достаточно сильным», в то время как Европа и Азия обременены стагнирующей экономикой и сильным американским долларом. 80% поставок Textron Aviation в третьем квартале пришлось на североамериканских клиентов, по сравнению с более типичным 50-60%. В третьем квартале были поставлены первые четыре самолета Citation Lalilude.

Textron подтвердила, что по итогам 2015 года прибыль на акцию составит от \$2,40 до \$2,50.



Textron Aviation

Доходы в Textron Aviation выросли на \$79 млн., до \$1,159 млрд., в первую очередь за счет увеличения поставок бизнес-джетов и самолетов для армии. Компания поставила 37 новых бизнес-джетов (в прошлом году – 33) и 29 турбовинтовых King Air (в третьем квартале прошлого года поставлено 30 King Air).

Textron Aviation получила квартальную прибыль в размере \$107 млн. по сравнению с прибылью \$62 млн. годом ранее. Увеличение произошло за счет увеличения объемов производства и повышения производительности.

Объем портфеля заказов Textron Aviation на конец третьего квартала составил \$1,4 млрд., оставшись на том же уровне по сравнению с концом второго квартала.

Bell Helicopter

Доходы Bell в третьем квартале снизились на \$426 млн., до \$756 млн. Это произошло в основном за счет уменьшения поставок конвертопланов V-22, а также низкими объемами послепродажного обслуживания в сегменте коммерческих вертолетов.

Вертолетостроитель поставил 4 V-22 и 5 H-1, по сравнению с 12 V-22 и 4 H-1 в прошлом году. Гражданских вертолетов в третьем квартале текущего года поставлено 45 единиц, по сравнению с 41 машиной в прошлом году. Прибыль подразделения снизилась на \$47 млн., до \$99 млн.

Объем портфеля заказов Bell на конец третьего квартала составил \$5,1 млрд., увеличившись на \$338 млн. по сравнению с концом предыдущего квартала.

Сильный сентябрь

Санкт-петербургский Центр Бизнес Авиации «Пулково-3» (управляется компанией «ДжетПорт СПб») по итогам сентября занял седьмое место в рейтинге самых востребованных аэропортов Европы по версии Avinode. «Пулково-3» смог обойти лондонский Biggin Hill, аэропорт Цюриха, Ибицы, Малаги, Вены и Барселоны. Первую пятерку аэропортов возглавили московский «Внуково-3», аэропорт Ниццы, лондонский Luton, парижский Le Bourget, а также женеvский Cointrin. Совсем не много «Пулково-3» отстал от лондонского Farnborough.

Система Avinode запущена в 2002 году. Сейчас в системе Avinode зарегистрировано более 300 операторов воздушных судов по всему миру, постоянно обновляющих информацию о доступности и ценах по

3500 самолетам более чем 150 фрахтовых брокеров. При помощи Avinode брокеры могут взаимодействовать с эксплуатантами в реальном времени. Информация от операторов обновляется в системе Avinode каждые 5 минут. Еженедельно компания составляет символический рейтинг по 25 наиболее востребованным аэропортам Европы.

В настоящее время общая площадь территории Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» — 100000 кв.м., на которой расположены перрон № 6 с более чем 30 местами стоянок, здание пассажирского терминала и прочие объекты инфраструктуры. При этом три так называемых «парадных» стоянки позволяют расположиться самолетам (например, Boeing Business Jet или Bombardier Global 6000) в нескольких метрах от входа в терминал.

Пассажирский терминал Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» оснащен всем необходимым и позволяет максимально удовлетворить потребности клиентов, предоставляя услуги на высочайшем уровне. Общая площадь терминала составляет 4000 кв. м., а пропускная способность до 1500 пассажиров в сутки. «Несмотря на колоссальный объем работ, проведенных за последние несколько лет, «ДжетПорт СПб» продолжает свое развитие, с целью максимального соответствия высочайшим требованиям по обслуживанию и удовлетворению пожеланий клиентов. И хотя сложно строить прогнозы в условиях нестабильности финансовых рынков, я очень надеюсь, что в текущем году объемные показатели «ДжетПорт СПб» останутся на уровне 2014 г.», - прокомментировал BizavNews Генеральный директор «ДжетПорт СПб» Сергей Пугин.



Фото: Дмитрий Петроченко

Bombardier закрывает программу Learjet 85

Компания Bombardier 29 октября сообщила финансовые результаты третьего квартала 2015 года. Квартальная выручка составила \$4,1 млрд. по сравнению с \$4,9 млрд. за тот же период прошлого финансового года. В третьем квартале убыток до финансирования расходов и уплаты налогов составил \$4,6 млрд., по сравнению с прибылью \$171 млн. за тот же период прошлого финансового года. Чистый убыток составил \$4,9 млрд., или \$2,20 на одну акцию.

Негативные финансовые показатели компания объясняет списанием расходов по программам CSeries и Learjet 85. 28 октября 2015 года, в связи с отсут-

ствием продаж после длительной слабости рынка, Bombardier закрыл программу Learjet 85. В результате в третьем квартале 2015 года финансового года были списаны расходы в размере \$1,2 млрд. Тем не менее, канадский производитель по-прежнему будет развивать семейство Learjet. Еще \$3,2 млрд. были списаны по программе CSeries, но Bombardier заключила меморандум о взаимопонимании с министерством экономики и инноваций провинции Квебек о выкупе 49,5% акций в этой программе за \$1,0 млрд.

Подразделение Bombardier Business Aircraft в третьем квартале заработало \$1,558 млрд., что на 5%

меньше, чем годом ранее. Всего было поставлено 43 деловых самолета: семь Learjet 70/75, 18 Challenger 300/350, три Challenger 605 и 15 Global 5000/6000. Это количество на два меньше, чем в аналогичном периоде прошлого года, в течение которого производитель передал заказчикам семь Learjet 70/75, один Learjet 60XR, 12 Challenger 300/350, шесть Challenger 605 и 19 Global. Тем не менее, за девять месяцев поставки бизнес-джетов выросли на 9 самолетов, до 135 единиц.

После списания из портфеля заказов 11 Learjet 85 в первой половине года, Bombardier в прошедшем квартале также списал оставшиеся 64 заказа на эти самолеты. В итоге в третьем квартале производитель имеет отрицательный баланс заказов на 32 самолета.

Исключая отмены Learjet 85, отношение полученных заказов к выпущенным самолетам в настоящее время составляет 0,7:1 по сравнению с 0,5:1 в прошлом году.

В другой перспективной программе, Global 7000/8000, у производителя есть позитивные шаги. На первом опытном Global 7000 установлены двигатели, а структурные компоненты смонтированы, в том числе все секции фюзеляжа, крылья, шасси и хвостовое оперение. Кроме того, установлена электропроводка и начались функциональные тестовые процедуры.

Второй опытный прототип находится на окончательной стадии сборки, состыкованы задняя, центральная и передняя секция фюзеляжа и кабина. Также на различных стадиях производства и монтажа находятся еще два прототипа.

Программа сертификации Challenger 650 в настоящее время на завершена на 95%. Получение сертификата планируется в четвертом квартале 2015 года.



Dassault корректирует дату первого полета Falcon 5X

На прошлой неделе во время встречи с французскими журналистами председатель Совета директоров и генеральный директор Dassault Aviation Эрик Трапье (Eric Trappier) сообщил о небольших проблемах, связанных с сертификационными испытаниями новейшего двигателя Snecma Silvercrest. Именно эти двигатели будут установлены на новом бизнес-джете французского производителя Falcon 5X.

Г-н Трапье уверен, что задержки не повлияют фатально на календарь летных испытаний нового

бизнес-джета, однако сказал он это неубедительно. Конкретные детали о проблемах с Snecma Silvercrest Эрик Трапье не назвал, указав лишь на то, что «все решаемо». Ранее СМИ рассказывали о нескольких проблемах, включая деформацию кожуха силовой установки, обнаруженную во время высокотемпературных испытаний. Такая проблема может привести к тому, что производительность двигателя окажется ниже той, которая была обещана производителю Falcon 5X. В связи с этим, Snecma потребует внести изменения в конструкцию, что повлечет за собой

отставание от графика. Впрочем, производитель не намерен вводить в отношении разработчика какие-либо «финансовые санкции».

Изначально Falcon 5X должен был выполнить первый полет в конце сентября. Новая дата будет обнародована чуть позже. В самой же Snecma также утверждают, что нынешняя задержка никак не повлияет на целостность программы. Сейчас на двигателе выполнено более 3200 часов наземных испытаний (за шесть месяцев), в том числе 310 летных тестов на летающей лаборатории Gulfstream II. И все же сертификация нового двигателя запланирована лишь на середину 2016 года.

Falcon 5X был анонсирован на NBAA-2013 в Лас-Вегасе и стал одним из самых ожидаемых среди новых моделей бизнес-джетов. Самолет, стоимостью \$45 млн. и способный перевозить до 16 пассажиров, долгое время оставался под завесой тайны. По слухам, французам даже пришлось приостановить проект в результате кризиса 2008 года и произвести ревизию программы. В результате бизнес-джет вырос в размере и перешел в более высокий класс (сейчас его конкурентами являются G450 и Global 5000). Самолет оснащен инновационным иллюминатором в потолке передней части салона, который позволяет получить более естественное освещение. Falcon 5X оснащается двумя двигателями Snecma Silvercrest, каждый из которых способен развить тягу 11450 фунтов. С ними бизнес-джет может достичь максимальной скорости 0,90 Маха, хотя крейсерская скорость искусственно ограничена на уровне 0,80 Маха, для повышения эффективности и дальности полета. Первый полет нового бизнес-джета пока еще планируется на 2015 год, а ввод в эксплуатацию – на 2017 год.



Трафик SW Business Aviation растет

Азербайджанский бизнес-оператор SW Business Aviation (Silk Way Business Aviation) за 10 месяцев 2015 года смог увеличить трафик на 5%, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Об этом BizavNews сообщили в компании. При этом наибольший рост был зафиксирован в первом полугодии. Тогда количество рейсов увеличилось на 20%. Как прокомментировали в компании, несмотря на мировой кризис, который в том числе затронул деловую авиацию, авиакомпании Silk Way Business Aviation удалось сохранить темпы развития и по итогам года ожидается положительная статистика.

Первая половина текущего года выдалась весьма насыщенной для компании. В июне оператор получил второй ультрадальний бизнес-джет Gulfstream G650, который доступен для чартерных перелетов, что позволило компании увеличить провозные мощности и расширить географию полетов. В июле на SW Business Aviation легла основная нагрузка по обслуживанию рейсов деловой авиации первых в истории Европейских Игр, которые проходили в столице Азербайджана с 12 по 28 июня 2015 года. И уже в следующем году в Баку ожидается ряд крупных мероприятий, включая этап «Формулы-1» – Гран-при Европы, а весной

2017 года в Азербайджане пройдут IV Исламские игры солидарности. На всех мероприятиях ожидается увеличения бизнес-трафика, и SW Business Aviation вновь будет задействован в качестве главного провайдера по обслуживанию рейсов деловой авиации.

В 2014 году оператор увеличил трафик на 30% за счет эксплуатации двух новых суперсредних бизнес-джетов Gulfstream G280. Наиболее популярные направления из Баку – Москва, Лондон, Дубай и Стамбул.

Напомним, что SW Business Aviation является одним из крупнейших операторов бизнес-авиации в Каспийском регионе. Компания эксплуатирует почти всю линейку самолетов Gulfstream, среди которых модели G650, G550, G450, G200 и G280. В воздушном парке перевозчика также имеется двадцатиместный ATR 42-500 в VIP-компоновке. Кстати, салоны всех бизнес-джетов компании выполнены по индивидуальным дизайнерским проектам. Компания базируется в Международном аэропорту им. Гейдара Алиева. Компания была основана в 2007 году, но, несмотря на «юный» возраст, быстро и успешно развивается. Являясь членом ЕВАА (Европейской ассоциации бизнес-авиации), компания гарантирует соответствие воздушного флота всем международным стандартам. Сейчас в компании работает около 100 человек.

Кроме этого, компания является эксклюзивным агентом (FBO) для чартерных рейсов и рейсов деловой авиации в Азербайджане. В Баку для пассажиров бизнес-джетов в 2012 году открылся роскошный терминал деловой авиации. Собственная инфраструктура включает в себя также перрон на тридцать воздушных судов различных типов и ангар для технического обслуживания самолетов. Компания также представлена в аэропортах городов Гянджи, Нахичевани, Ленкорани и Закатал.



Фото: Дмитрий Петроченко

Mont-Blanc Hélicoptères оправдывает доверие

Несмотря на достаточно сложную экономическую ситуацию, российские владельцы вертолетов (базирующихся за рубежом) не спешат отказываться от услуг управляющих компаний, более того – продолжают действовать контракты. Об этом BizavNews рассказал глава и владелец ведущего швейцарского оператора Mont-Blanc Hélicoptères Рено Блан.

«Конечно же, если сравнивать нынешнюю ситуацию, например, с 2011-13 годами, то российских клиентов стало немного меньше. Прежде всего, это касается путешественников и бизнесменов. Однако те клиенты, которые доверили нам в управление воздушные суда ранее, сохранили свои нынешние договора. Сейчас в интересах российских владельцев мы эксплуатируем

16 вертолетов (некоторые клиенты владеют несколькими бортами), и все без исключения производства Airbus Helicopters преимущественно семейства Ecureuil. Клиент сам выбирает место базирования, мы же со своей стороны предлагаем наиболее гибкий коммерческий пакет, включающий наибольшее количество включенных услуг, от паркинга до ТОиР», - сообщил он.

Господин Блан также отметил, что наблюдается определенный тренд – все чаще воздушные суда, ранее эксплуатирующийся исключительно в личных интересах, передаются операторам для чартерных рейсов, и это присуще не только нашим соотечественникам. Таким образом, провозные мощности оператора, особенно в традиционный пиковый (зимний) сезон, увеличиваются. Несмотря на явное уменьшение активности полетов бизнес-авиации, услуги вертолетного авиатакси и экскурсионных полетов в Европе по-прежнему достаточно востребованы.

В настоящее время Mont-Blanc Hélicoptères имеет два сертификата эксплуатанта (французский и швейцарский) и является сервисным центром Airbus Helicopters (Part-66). Сейчас оператор работает в нескольких сегментах: управление воздушными судами, VIP чартеры, ТОиР, медицинская эвакуация (бренд MBH SAMU) и поисково-спасательные операции. Суммарный парк насчитывает около 60 машин (20 доступны для чартера), еще приблизительно 80 вертолетов находятся в управлении. Также Mont-Blanc Hélicoptères осуществляет техническую поддержку 130 воздушным судам. Флагманом компании является Sikorsky S76C+, который эксплуатируется совместно с Swift Copters, а рабочими «лошадками» - Airbus Helicopters EC135 и Ecureuil. Mont-Blanc Hélicoptères владеет 14-ю собственными базами преимущественно в Альпах, включая Annemasse, Cannes Alpes-Maritimes, Courchevel и др.



Фото: Дмитрий Петроченко