



Уже завтра свои двери откроет крупнейший в мире дубайский авиасалон. Dubai Air Show - одно из ключевых событий для производителей, как коммерческой, так и военной авиацией. Беспрецедентное количество самолетов на статике (более 80 машин) и крупнейшая выставочная экспозиция (свои национальные павильоны представляют США, Великобритания, Турция, Франция и ряд других стран) наглядно демонстрируют место Ближневосточного региона в мире. В сегменте деловой авиации производители и провайдеры также не попустились на размах. Все без исключения компании везут в Dubai World Central свои флагманы, ожидается подписание ряда крупных контрактов и соглашений. На ближайшую неделю Дубай превращается в мировую столицу авиапрома.

На этой неделе Bombardier Business Aircraft открыла свои двери для журналистов, продемонстрировав первые два летных прототипа Global 7000 на самой современной сборочной линии компании в Торонто. Таким образом, полностью рассеяны иллюзии «партнеров» в отношении успехов программы ультрадальних джетов канадского производителя. Самолет не только будет введен в эксплуатацию, но и станет главным конкурентом в сегменте «дальность и размер».

А на российском рынке наступил период относительного затишья в сегменте деловой авиации, но в линейной - аврал. Непонятная ситуация с сертификатами Boeing 737 будоражит авиационную общественность, но скорее всего ничем серьезным не закончится. А деловая авиация собирается с силами, готовясь к традиционному «зимнему» сезону.



Новый чартерный G450 на российском рынке

Компании Upper Two и Elitavia анонсировали очередной бизнес-джет, доступный для выполнения чартерных рейсов. 14-местный Gulfstream G450 (бортовой S5-JVA) был выпущен в 2013 г.

стр. 21



Satcom увеличивает скорость

Компания Satcom Direct впервые в деловой авиации предложила клиентам SwiftBroadband услугу скоростной передачи данных HDR, которая обеспечивает более быстрое и эффективное высокоскоростное соединение

стр. 22



Global 7000 – первые успехи

Компания Bombardier Business Aircraft открыла свои двери для журналистов, продемонстрировав первые два летных прототипа Global 7000 на самой современной сборочной линии компании в Торонто

стр. 23



Рулевое управление

В конце октября BizavNews в компании с 50skyshades отправился с страну шоколада и финансов – Швейцарию. Основная наша цель сводилась к установлению новых контактов и оценке инфраструктуры сегмента деловых перевозок

стр. 24

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

Jet Aviation застрахует индивидуально

Jet Aviation ввела новый сервис «Сравнительный анализ страховых выплат», который основан на конкретных запросах эксплуатантов воздушных судов. Данная услуга призвана сделать прозрачными варианты страхования и помочь в выполнении полетов с максимальной безопасностью по конкурентным страховым ставкам.

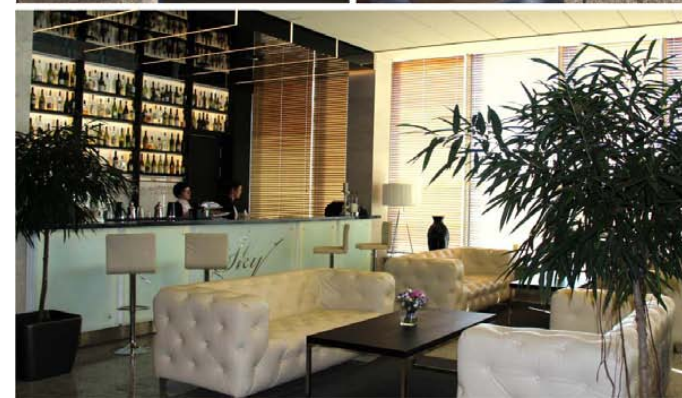
В ответ на многочисленные запросы отрасли и клиентов о разъяснении схем страхования воздушных судов, имеющих на рынке, Jet Aviation расширила портфель услуг управления самолетами, который поможет владельцам и операторам в выборе оптимального плана страхования. После оценки индивидуальных потребностей при летной эксплуатации специалисты Jet Aviation рассматривают различные страховые предложения для разработки оптимального плана страхования на основе конкретных интересов клиента.

«Владельцы самолетов и операторы, а также их финансисты, «завалены» запутанными деталями о том, как лучше застраховать свои активы», - говорит Стефан Кастер, директор по закупкам и страховым услугам подразделения по управлению самолетами и чартерам Jet Aviation в регионе ЕМЕА и Азии. «Наша собственная команда опытных профессионалов в страховании оказывает страховую помощь в течение почти 50 лет, и имеет опыт работы по более низким страховым взносам при исключительной безопасности полетов. Мы рады расширить наш опыт, чтобы помочь в разработке индивидуальных страховых решений для наших клиентов».

Jet Aviation является зарегистрированным в Швейцарии страховым брокером, одобренным швейцарским регулятором финансового рынка, и имеет отличную репутацию в рамках глобального страхового сообщества.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

На большие джеты спрос падает

По данным банка UBS, в сентябре 2015 года во всем мире инвентаризация на вторичном рынке деловой авиации выросла на один процент. В соответствии с последним докладом экспертов, по итогам третьего квартала было выставлено на продажу 11% от всего эксплуатируемого флота бизнес-джетов, при этом данное значение по-прежнему ниже исторически среднего уровня в 13%.

В то время как запасы «молодых» самолетов (от 0 до 10 лет) в сентябре выросли на 2%, относительное количество «очень молодых» воздушных судов (0-5 лет) снизилось на 2%, а общее снижение в данной категории с начала года относительно прошлого составило 12%. Количество выставленных на продажу самолетов возрастом от 6 до 10 лет выросло на 20%. При этом только 7% «молодого» флота продается в США.

В последнем опросе игроков рынка бизнес-авиации,

проведенного финансовым институтом, отмечается слабость сегмента деловых самолетов с большими салонами, что объясняется в основном проседанием спроса со стороны развивающихся рынков. Приблизительно 61% респондентов отметили значительное негативное воздействие от слабости развивающихся рынков и девальвации валют, а 62% считают крупногабаритные самолеты наиболее пострадавшими в данной ситуации.

«Мы считаем, что недавнее снижение, зафиксированное в нашем опросе, наряду с застоем в летной активности, свидетельствует о продолжающейся слабости рынка бизнес-авиации, в частности, в верхнем сегменте», - пришли к выводу в UBS. «В конечном счете, мы видим, что рынок изменяется в лучшую сторону в Северной Америке из-за неудовлетворенного спроса на пополнение или замену в корпоративных авиапарках».



Фото: Дмитрий Петроченко

a-group
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

**ПОЛНЫЙ
КОМПЛЕКС
УСЛУГ**

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

«Вельталь-авиа» предстанет в новых цветах

Российский бизнес-оператор «Вельталь-авиа» начинает масштабную программу ребрендинга, которая включает в себя полное обновление салона самолетов, наружную покраску всех воздушных судов, изменение корпоративного стиля (от буклетов, до уже разработанного нового сайта www.weltall.aero). Первый бизнес-джет Hawker-700 (бортовой номер RA-02804) уже получил новую ливрею, а также новый интерьер из высококачественных материалов.

Как рассказали BizavNews в авиакомпании, новая ливрея – коллективный труд. «Мы долгое время вынашивали общую концепцию по обновлению корпоративного стиля, всей компанией выбирали цвета и материалы для будущего экстерьера и интерьера самолета. Мы убеждены, что новая ливрея позволит привлечь внимание заказчиков и увеличить количество выполняемых рейсов», - говорят в компании. Уже в первом полугодии 2016 года еще два самолета Hawker-700 (бортовые номера RA-02809 и RA-02811) получат новую ливрею, вместе с обновленным салоном.

Авиакомпания «Вельталь-авиа» работает на рынке авиауслуг более 16 лет, а том числе на рынке деловой авиации более 10 лет. Парк оператора состоит из пяти воздушных судов: трех Hawker-700, одного Hawker-800 и вертолета Ми-8АМТ в VIP-конфигурации. Все борты имеют российскую регистрацию и базируются в Москве, Новосибирске, Хабаровске и Братке, что позволяет оперативно выполнять полеты в восточной части России, исключая пустые перелеты из Москвы. За всю свою историю авиакомпания выполнила более 20 тысяч рейсов, общий налет составил более 60 тысяч часов.

«Ключевым приоритетом для нас является безопасность полетов. Способность быстро реагировать на изменения, продуманный механизм взаимодействия сотрудников, наличие технической базы и собственного летного и технического персонала помогают нам удерживать высокий уровень предоставляемых услуг», - резюмирует руководитель коммерческого отдела авиакомпании «Вельталь-авиа» Денис Меньших.



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

TAG Aviation Geneva получил IS-BAO Stage II

TAG Aviation Geneva получил от Международного Совета бизнес-авиации (IBAC) подтверждение об успешном прохождении сертификации на соответствие деятельности компании международному стандарту для операторов бизнес-джетов IS-BAO Stage II.

Как рассказали BizavNews в компании, в ходе проведенного сертификационного аудита аккредитованным IBAC специалистами, TAG Aviation Geneva продемонстрировал жизнеспособность и эффективность системы управления безопасностью полетов и менеджмента качества, наличие необходимых документированных процедур, соответствие всех производственных процессов современным международным требованиям и высокий уровень квалификации авиационного персонала.

«Получение сертификата IS-BAO способствует дальнейшему укреплению позиций TAG Aviation Geneva,

как в качестве одного из лидеров в сегменте деловой авиации и появлению новых возможностей по предоставлению потребителям более широкого спектра услуг», - комментируют в компании.

IS-BAO представляет собой добровольный международный стандарт эксплуатации деловых воздушных судов и был впервые представлен на выставке EBACE еще в 2002 году. Цель внедрения стандарта – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпании или корпоративного департамента авиационных перевозок.

IS-BAO предусматривает три уровня проведения аудитов, которые определяют степень внедрения и эффективности работы SMS (системы управления безопасностью полетов):

- Stage 1 – SMS документирована, одобрена, обеспечена ресурсами и начинает внедряться
- Stage 2 – SMS функционирует, результаты функционирования измеряются и анализируются
- Stage 3 – SMS устойчиво функционирует и поддерживается непрерывный процесс улучшения культуры безопасности полетов.

В настоящее время лишь 20% европейских бизнес-операторов сертифицированы по IS-BAO Stage II.

В аэропорту Женевы TAG Aviation эксплуатирует крупнейший FBO в Европе (помимо Фарнборо, Мадрида и Сиона), здесь же базируются около десяти бизнес-джетов оператора, включая Falcon 7X, Gulfstream G550/450, Bombardier Global 5000 и Falcon 900EX. Компания выполняет чартерные рейсы и управляет воздушными судами частных владельцев. Кроме этого, TAG Aviation крупнейший провайдер услуг ТОиР.



ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

tyrolean jet services

» **ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ**

НАШ ФЛОТ АСJ:

- 1 ACJ318ER
- 2 ACJ319

» Tyrolean Jet Services • А-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия
» Тел +43 512 22577 15 • Факс +43 512 22577 21
» sales@tjs.at • www.tjs.at

Jetex Flight Support пришел в Токио

Дубайская компания Jetex Flight Support, провайдер наземных услуг для рейсов бизнес-авиации, подписала лицензионное соглашение с японской Air Contrail по обслуживанию бизнес-джетов в токийских аэропортах Нарита и Ханеда. В соответствии с соглашением, Air Contrail проведет ребрендинг и будет предоставлять услуги под брендом Jetex. В обоих аэропортах Air Contrail имеет собственные лаунджи, автономное топливообеспечение и консьерж-сервис, которые в будущем планируют превратить в полноценные FBO.

Как комментируют представители Jetex Flight Support, уже в 2020 году Япония примет Олимпийские Игры, что существенно повлияет на деловой трафик. К тому же, уже сейчас налицо позитивные изменения в отношении полетов деловой авиации в Токио и Японии в целом.

Япония, с третьей по величине экономикой в мире, пока имеет достаточно скромные показатели в сегменте бизнес-авиации. В настоящее время японским владельцам принадлежат лишь около 210 бизнес-джетов (при этом только 60 зарегистрированы в стране и 25 воздушных судов с зарубежной регистрацией находятся на постоянном базировании в японских аэропортах), вертолетов больше – 645 единиц, что не очень соответствует экономическому положению и влиянию страны в мире.

Компания Jetex Flight Support была создана в 2005 году в Дубай. В настоящее время компания работает в различных сегментах обеспечения услуг бизнес-авиации: наземное обслуживание, топливообеспечение, планирование рейсов, консалтинг и другие услуги. Офисы Jetex Flight Support расположены по всему миру - Дубай, Пекин, Париж, Шеннон и Киев.






FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**НОВЫЙ ЦЕНТР
БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**

**ОТАПЛИВАЕМЫЙ АНГАР
ВМЕЩАЕТ ДО 5 ВВJ's**



БУТИК-ТЕРМИНАЛ



ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

www.riga.aero

Меридиан проверяет

В октябре 2015 года специалисты авиакомпании «Меридиан» провели внешний аудит соответствия деятельности организации по техническому обслуживанию «АМАС Aerospace» требованиям PART-145 и договора на выполнение работ по техническому обслуживанию воздушных судов, эксплуатируемых перевозчиком.

При проведении аудита рассматривались вопросы квалификации работников Центра по ТО, результативность функционирования системы менеджмента качества Центра по ТОиР, наличие и достаточность офисных и производственных помещений, методы и процедуры планирования технического обслуживания воздушных судов.

Результаты аудита были переданы руководству АМАС Aerospace для разработки и реализации корректирующих мероприятий.

В целом, по результатам проведенного аудита специалистами «Меридиан» сделан вывод о соответствии текущей деятельности Центра по ТО предъявляемым требованиям и сформированы рекомендации руководству эксплуатанта о продолжении сотрудничества с данной организацией.

В настоящее время авиакомпания «Меридиан» является единственным авиаперевозчиком на территории СНГ и четвертым – вне границ Евросоюза, способным предложить свои услуги по поддержанию летной годности собственникам и эксплуатантам АОН воздушных судов европейской регистрации, а также зарегистрированных в реестрах Бермудских и Каймановых островов, острова Мэн, Арубы и Мальты.

Парк компании состоит из самолетов Gulfstream G450, Challenger 605, Hawker 750 и Ту-134.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

G90XT закончил сертификационные испытания

Американская компания Nextant Aerospace близка к финальной точке в программе своего первого восстановленного турбопропа G90XT. Производитель сообщает об окончании летных испытаний и планирует в течение месяца получить сертификат типа FAA, сообщает Flightglobal со ссылкой на источник в компании. Поставки планируется начать в следующем году. Первый полет G90XT выполнил в январе 2015 года.

G90XT оснащен современным двигателем GE H75-100 и станет первым турбовинтовым двухдвигательным самолетом, получившим такую силовую установку. Кроме того, он является первым в мире восстановленным турбовинтовым самолетом. Модель оборудована авионикой Garmin G1000 и новым интерьером. Все компоненты с ограниченным сроком службы также были обновлены. Уникальное сочетание про-

изводительности и экономии делают его одним из самых востребованных и высокоэффективных в своем классе. Новые двигатели позволяют увеличить взлетный вес и поддерживать номинальную мощность на больших высотах. При этом удельный расход топлива снизится на 10-15%. Максимальная крейсерская скорость составляет примерно 505 км/ч, а дальность с четырьмя пассажирами – 2300 км. Специально для владельцев G90XT компания Nextant предлагает много дополнительных опций, ранее доступных только для бизнес-джетов. Самолет примерной стоимостью \$2,8 млн. предлагается в нескольких вариантах, включая VIP, медицинский и для специальных миссий. В компании считают, что парка находящихся в эксплуатации самолетов C90 (1412 машин) вполне хватит для реализации проекта в долгосрочной перспективе.



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance /

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBBA.COM
+372 630 00 10



В 2015 году Airbus Helicopters получил заказ на 181 вертолет

Чистый объем заказов Airbus Helicopters за 9 месяцев 2015 года составил 181 вертолет с учетом отмены государственных заказов на поставку 50 вертолетов (в том же периоде 2014 года – 208 единиц). Портфель Airbus Helicopters пополнился заказами на 38 вертолетов модели H175 и 67 вертолетов модели H145.

В 2014 году Airbus Helicopters поставил 471 единицу гражданских, ведомственных и военных вертолетов и получил 402 чистых заказа. В 2012 и 2013 годах было поставлено 475 и 497 машин, соответственно. В поставках всех вертолетов в целом по рынку в прошлом году Airbus Helicopters имеет наибольшую долю в гражданском и ведомственном сегментах – 44%, а четвертый по величине сегмент военных вертолетов – 11%.

Чистая прибыль концерна Airbus Group, куда входит Airbus Helicopters, по итогам девяти месяцев 2015 года увеличилась на 36% по сравнению с аналогичным пе-

риодом прошлого года - до 1,9 миллиарда евро, говорится в финансовой отчетности компании.

Airbus Group является одним из лидеров в аэрокосмической отрасли, обороне и смежных секторах, объединяет три ключевых подразделения Airbus, Airbus Defence and Space и Airbus Helicopters. Концерн был основан в 2000 году путем слияния немецкой компании Daimler-Benz Aerospace AG, французской Aerospatiale-Matra и испанской CASA и до января 2014 года назывался EADS. Штаб-квартира располагается в Тулузе.

Напомним, что В 2014 году парк гражданских вертолетов России пополнили 22 машины французского производителя — как новые, так и со вторичного рынка. В настоящее время в реестре гражданской авиации числится чуть более 170 вертолетов Airbus Helicopters, что более чем в полтора раза превышает суммарное количество вертолетов Bell и AgustaWestland.



THINK BUSINESS*

Иметь лучшее, вы опережаете конкурентов.
Насладиться комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters.
Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якиманская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*думайте о бизнесе

Подмосковье начинает продажу земли под вертолетные площадки

Подмосковье намерено выставлять на продажу земли под вертолетные площадки, сообщил журналистам на пресс-конференции в РИАМО первый заместитель министра имущественных отношений Московской области Игорь Тресков.

Тресков уточнил, что всего власти Подмосковья планируют выставить на продажу права аренды на 310 земельных участков общей площадью 2,124 тысячи гектаров, расположенных в Московской области.

Ранее в пресс-службе министерства транспорта Московской области сообщили, что в регионе предусмотрено два сценария развития скоростного (вертолетного) сообщения: консервативный и целевой. Консервативный сценарий предполагает строитель-

ство десяти вертолетных площадок вблизи МКАД. Целевой предполагает строительство десяти вертолетных площадок вокруг МКАД, десяти вертолетных площадок — в местах пересечения ЦКАД с радиальными федеральными автодорогами, 25 вертолетных площадок — вблизи крупных населенных пунктов области и девяти вертолетных площадок при государственных учреждениях здравоохранения региона.

В свою очередь, заместитель министра транспорта Подмосковья Петр Кузин ранее сообщил, что на территории Московской области расположено 116 вертолетных площадок. На них осуществляют полеты более 400 вертолетов. Правительство Московской области приняло решение о развитии площадок, планируется построить 54 вертолетные площадки.



Фото: Дмитрий Петроченко

Международный
Центр
Деловой
Авиации



- ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ
- УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА
- СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ
- ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
- ПРОДАЖА ВС
- ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)
+7 966 075 11 11 (24 часа)

www.intercba.ru
e-mail: info@intercba.ru

Acropolis Aviation выбирает Satcom

Британский бизнес-оператор Acropolis Aviation, базирующийся в лондонском Фарнборо, сообщает об окончании работ по установке нового оборудования для высокоскоростного выхода в интернет на своем флагмане ACJ319 (бортовой номер G-NOAH).

Спутниковое соединение, предоставляющее скорость подключения до 432 Кб/с, обеспечивается с помощью оборудования Skybox от Rockwell Collins. Имея хранилище данных объемом в один терабайт (эквивалентно примерно 400 фильмам), Skybox транслирует фильмы, защищенные по технологии DRM (digital rights management), на любые iOS устройства на борту – планшеты, смартфоны и т.д. Кроме того, фильмы, защищенные DRM, могут демонстрироваться на iPad Air в чехлах из белой кожи Aspinal, которые теперь предлагаются пассажирам.

Acropolis Aviation также дополнил Skybox биллинго-

вым сервисом SkyTicket от компании Satcom Direct. Это позволит Acropolis легко отслеживать подключения к интернету на чартерных рейсах для каждого отдельного пассажира и выставлять индивидуальные счета в соответствии с фактическим использованием.

Услуга SkyTicket от компании Satcom Direct позволяет пассажирам безопасно подключаться к интернету, пользоваться WhatsApp, Facebook и работать с электронной почтой.

Обновление системы Wi-Fi доступа на G-NOAH было выполнено недавно и совпало с очередным плановым техническим обслуживанием, которое выполнялось компанией ATC Lasham совместно с Avionc Care. Rockwell Collins и Satcom Direct будут и в дальнейшем оказывать техническую поддержку Acropolis.



С заботой
о вас
в небе
и на
земле

Бизнес авиация
из самого сердца
Европы



UPPER TWO

Avia / Travel concierge



Elit | Avia

+7 495 201-37-55
charter@uppertwo.com
concierge@uppertwo.com
elitavia.com

Airbus Helicopters пришел в Китай

Европейский вертолетостроитель Airbus Helicopters в присутствии канцлера Германии Ангелы Меркель и китайского премьера Ли Кэцян подписал соглашение о строительстве нового вертолетного центра в Sino-German Esopark. Несмотря на то, что документ носит «намерительный характер», эксперты уверены, что проект обязательно будет реализован и станет крупнейшим в Китае вертолетным СП, что существенно увеличит долю рынка Поднебесной в портфолио Airbus Helicopters. Известно, что еще одним условием соглашения стало оформление твердого заказа на 1000 H135 с поставкой в течение 10 лет.

Согласно сообщению Airbus Helicopters, в Sino-German Esopark будет создан центр окончательной сборки вертолетов, офис продаж, большой сервисный центр и центр подготовки авиационных специалистов. Сейчас доля рынка Airbus Helicopters в


Китае составляет порядка 40%. Сроки начала строительства и иные детали соглашения будут озвучены позже, так же, как и имена партнеров европейского вертолетостроителя.

H135 является одним из самых популярных легких двухдвигательных вертолетов в Китае. В большинстве случаев вертолеты были приобретены в медицинской, спасательной и патрульной версиях. В дальнейшем в гражданском и государственном секторах ожидается усиление спроса на этот вертолет.

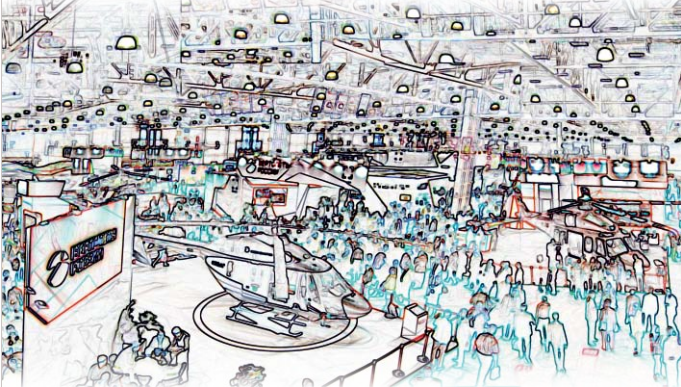
Airbus Helicopters поставил около 1200 вертолетов H135 для клиентов по всему миру. Общий налет H135 составляет более трех миллионов летных часов. H135 является эталоном для большинства операторов скорой медицинской эвакуации. В этом сегменте он занимает 60% общемирового рынка.





19 – 21 мая
КРОКУС ЭКСПО




HELIRUSSIA
9-я Международная выставка
вертолетной индустрии
2016



Организатор:  МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

При поддержке:  АВИА

Устроитель:  ВВГ
Русские выставочные
системы

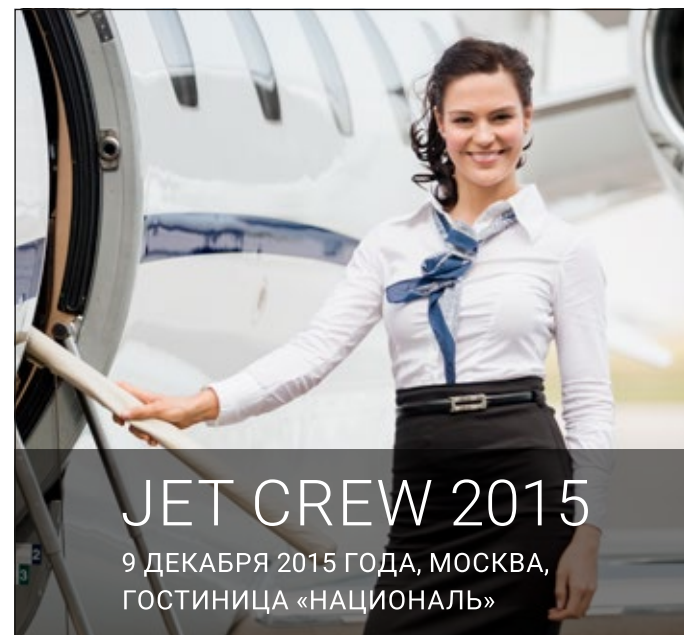
CJ3 – в помощь европейским клиентам

Компания Textron Aviation достаточно оперативно отреагировала на рост спроса на услуги технического обслуживания среди европейских операторов и владельцев самолетов Cessna Citation, Hawker, King Air. Теперь в аэропорту Дюссельдорфа базируется специальный самолет Citation CJ3, который будет доставлять запасные части по всему региону. Как комментируют в компании, Дюссельдорф был выбран из-за удачного географического положения, и CJ3 сможет в случае необходимости доставить необходимые запасные части в большинство стран Европы в течение двух часов.

Напомним, что в апреле текущего года Textron Aviation открыла крупнейший сервисный центр в Европе. Новый центр в парижском аэропорту Ле Бурже предлагает клиентам, эксплуатирующим самолеты Cessna, Beechcraft King Air и Hawker, полный спектр услуг ТОиР. Общая площадь сервисного центра со-

ставляет 14600 кв.м., из них 4000 кв.м. предназначены для обслуживания воздушных судов вне ангаров. Площадь нового центра почти в два раза превышает бывший сервисный центр компании Cessna Aircraft, открытый в 1997 году. Новый объект американского производителя – один из шести в Европе (Валенсия, Испания; Донкастер, Великобритания; Париж, Франция; Прага, Чехия; Дюссельдорф, Германия; Цюрих, Швейцария.), при этом самый крупный, сертифицированный Европейским агентством по авиационной безопасности (EASA). В будущем планируется получить и сертификат Continuing Airworthiness Management Organization (CAMO).

На новом объекте в режиме 24/7 работают лицензированные техники, которые обеспечивают операторов самолетов Beechcraft, Cessna и Hawker оперативным техническим обслуживанием, осуществляют устранение дефектов и поддержку AOG.



JET CREW 2015

9 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА, МОСКВА,
ГОСТИНИЦА «НАЦИОНАЛЬ»

Практическая отраслевая конференция, посвященная аспектам работы экипажей деловой авиации.



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

Информация на сайте:
www.rubaa.ru

Embraer начнет сборку Legacy в США

Embraer Executive Jets активно работает над расширением сборочного производства на своем заводе в Мельбурне, штат Флорида. Это требуется для размещения линии сборки бизнес-джетов Legacy 450 и 500 в дополнение к существующему производству Phenom 100 и 300. По словам управляющего директора американского подразделения Фила Крулла, компания планирует завершить наладочные работы весной 2016 года. Ожидается, что к началу сборки первого американского Legacy 450 приступят в июне.

Производство среднеразмерных бизнес-джетов во Флориде будет наращиваться постепенно, начиная с шести Lagacy 450/500 в 2017 году. Тем не менее, в конечном итоге Embraer планирует выпускать до 72 средних самолетов в год при двухсменной, пятидневной рабочей неделе. Однако при необходимости не

исключается и введение третьей смены и/или работы в выходные.

Кроме того, в июне 2016 года все производство Phenom будет переведено в Мельбурн. В настоящее время сборка бизнес-джетов Phenom ведется одновременно в штаб-квартире Embraer в Сан-Жозе-дус-Кампус и в Мельбурне. Но мощности завода в Бразилии необходимы для сборки новых авиалайнеров E2, а завод в Мельбурне имеет возможности для сборки восьми бизнес-джетов этого семейства в месяц (или 96 в год) при работе в две смены по рабочим дням.

В настоящее время на заводе в Мельбурне работает около 350 сотрудников, но с вводом в строй линии для сборки бизнес-джетов Legacy ожидается увеличение штата в течение пяти лет еще на 600 человек.



НИКА
РОССИЯ



Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам
+7 495 988 73 33 доб. 1295

Кайманы - в Кейптаунской конвенции

Авиационный регистр Каймановых островов присоединился к Кейптаунской конвенции о международных гарантиях имущественных прав на движимое имущество и Протоколу к конвенции о международных гарантиях имущественных прав на движимое имущество по вопросам, касающимся воздушных судов.

Как комментирует авиационный регулятор, соглашение устанавливает правила в отношении признания, обеспечения соблюдения и установления приоритетного статуса гарантии на движимое имущество. Соглашение предусматривает создание международной гарантии, которая по своему характеру является собственностью, и которая включает договоры залога, соглашения о резервировании права, договоры лизинга и их эквиваленты. Международная гарантия регистрируется в международном реестре, который установлен в соответствии с Соглашением и который доступен в режиме онлайн.

В соответствии с Соглашением, владелец международной гарантии получает обширные средства защиты в случае невыполнения должником своих обязательств или в случае его несостоятельности. Соглашение также устанавливает право лиц, подающих заявление на регистрацию воздушного судна (в качестве должников), предоставить Решение об окончательном снятии с учета и запрос на экспорт (IDERA), в форме, указанной во втором приложении Закона о регистрации воздушных судов 2010 года, в пользу уполномоченного лица (или сертифицированного кандидата на эту должность), для обеспечения снятия с учета и экспорта воздушного судна.

Напомним, что Авиационный регистр Каймановых островов входит в пятерку крупнейших в мире. Авиационный префикс - VP-C (VP-CAA – VP-CZZ).

Сан-Марино и Саудовская Аравия «поработают» по 83bis

Управление гражданской авиации Сан-Марино и авиационный регулятор Саудовской Аравии (General Authority of Civil Aviation) подписали межправительственное соглашение в соответствии со статьей 83bis конвенции ICAO, которое позволит саудовским операторам регистрировать свои воздушные суда в авиационном реестре карликового европейского государства.

Напомним, что авиационные власти Сан-Марино ввели новый регистр воздушных судов в партнерстве с американской компанией Aviation Registry Group. Выгодное географическое положение «карликового» государства, которое не имеет собственного аэропорта, но окружено со всех сторон итальянской территорией с развитым бизнес-трафиком, подтолкнуло власти Сан-Марино к поиску дополнительных источников дохода на развитие собственного города-

государства. Вся регистрационная работа отдана на аутсорсинг Aviation Registry Group, которая выполняет все технические работы, включая обеспечение высоких стандартов безопасности, конкурентное ценообразование и гибкое обслуживание нового оффшорного реестра.

Сейчас регистрация в Сан-Марино доступна исключительно для частных самолетов, но в конечном итоге планируется открыть регистр для коммерческих лайнеров. Власти Сан-Марино согласились соблюдать стандарты Европейского агентства по авиационной безопасности. Как считают эксперты Aviation Registry Group, регистр уже весьма популярен среди итальянских и французских клиентов, в связи с тем, что в этих странах недавно ввели налог на роскошь. Еще одним немаловажным фактором в пользу нового регистра служит отсутствие импортных пошлин и НДС.



Фото: Дмитрий Петроченко

СМІ потянулась в Штаты

Китайская China Minsheng Investment стала главным ньюсмейкером на рынке деловой авиации. Вслед за сообщением о приобретении доли в европейской группе Luxaviation (кстати, китайцы уже определились с долей, которая составит 33,7% и будет стоить \$ 132 млн., *прим. BizavNews*), China Minsheng Investment анонсировала и свой выход на американский рынок.

В интервью Bloomberg президент China Minsheng Investment Конг Линьшан рассказал, что компания ведет активные переговоры с американским бизнес-оператором на предмет приобретения. Деталей пока нет, но известно лишь, что компания базируется на западном побережье Штатов. После приобретения американского оператора China Minsheng Investment планирует начать работу на североамериканском рынке под действующим свидетельством эксплуатанта приобретаемой компании, однако в каком сегменте пока не ясно.

China Minsheng Investment в прошлом месяце активно работала и инвестировала. В сентябре китайская компания создала новое лизинговое подразделение CM International Financial Leasing (CMIFL) и разместила заказ на 100 вертолетов Airbus Helicopters (H125 и H130), рассчитанный на пять лет. Ранее компания инвестировала \$194 млн. в покупку 61,25-процентной доли оператора Minsheng International Jet, также входящем в одноименную группу. Тогда же компания анонсировала планы развития самолетного парка на ближайшие пять лет (400 машин), однако позже эти цифры были немного скорректированы.

Сейчас уставной капитал China Minsheng Investment составляет 50 млрд. юаней (\$8 млрд.).

Duncan Aviation отремонтирует джеты ВВС Египта

Американский провайдер услуг ТОиР для бизнес-авиации Duncan Aviation сообщил о заключении контракта на техническое обслуживание 20-ти самолетов Falcon 20 ВВС Египта. Контракт рассчитан на пять лет и включает все виды работ, в том числе глубокую форму ТО и покраску воздушных судов. Первый самолет прибыл в центр ТОиР в Линкольне на прошлой неделе, второй ожидается в середине ноября. Самый старый самолет в эскадрильи Falcon 20 ВВС Египта был выпущен в 1999 году. Все работы по ТОиР, включая ремонт авионики, планера и двигателей, а также ремонт, модернизация интерьера и покраска самолета будут осуществляться в центре по комплексному обслуживанию в городе Линкольн, штат Небраска, США.

Duncan Aviation – один из крупнейших независимых игроков на рынке деловой авиации США. Компания обеспечивает полный спектр услуг по сервисной и технической поддержке бизнес-джетов, начиная с 1956 года. Компания активно работает с рядом производителей самолетов и авиационной техники. Среди наиболее популярных услуг компании: обслуживание и ремонт планера, установка авионики, ремонт двигателей и его компонентов, покраска и ремонт интерьеров. С 2008 года компания также осваивает сегмент продаж самолетов с вторичного рынка. Кроме этого, Duncan Aviation – постоянный участник специальных тендеров, проводимых государственными ведомствами по ремонту воздушных судов, летающих в правительственных эскадрильях.



Первые итоги программы H145

Программа многоцелевого двухдвигательного вертолета H145, ранее известного как EC145 T2, набирает обороты. Налет парка из 35 вертолетов, эксплуатирующихся в 14 странах, превысил первые 10000 часов.

По мнению операторов, H145 уже зарекомендовал себя как подлинно многоцелевой вертолет. Его компактный размер, разнообразие вариантов оборудования салона и выдающиеся летные характеристики даже в самых экстремальных погодных условиях открывают массу возможностей для выполнения миссий. Кроме того, H145 используется для транспортировки персонала на морские платформы, а также есть заказы на корпоративную версию, предназначенную для деловых поездок. 4-тонный двухмоторный вертолет H145 был представлен на выставке Heli-Expo-2011 в качестве модели для служб экстренной медицинской эвакуации, поиска и спасения, а также для корпоративных перевозок.

Основными отличиями новой модификации от базового EC145 считаются цельная ударопрочная хвостовая балка, полностью выполненная из композитных материалов, и хвостовой винт типа «фенестрон», защищающий лопасти от порывов ветра, попадания в провода ЛЭП и деревья, а также оборудование для ночных полетов. В комплект авионики входят 4-канальный автопилот и три широкоформатных LCD-дисплея. Двигатели Turbomeca Arriel 2E повышают летные возможности вертолета на 20% в нормальных условиях эксплуатации и на 50% - с одним отказавшим мотором (двигатели для H145 сертифицированы в декабре 2012 года). Вертолет считается самым бесшумным в классе. Базовая стоимость модели составляет 6 млн. евро.

Поплавковый R66 сертифицирован EASA

EASA выдало дополнительный **сертификат** на значительные изменения в конструкции вертолета Robinson R66 Turbine, одобряющий установку аварийных поплавков. Эта модель известна как R66 Turbine Marine и была одобрена FAA 15 ноября 2014 года.

Вариант надувного поплавка для R66 похож на таковой у R44 Clipper и на самом деле в газотурбинной модели используются те же поплавки. Данная опция добавляет примерно 65 фунтов к весу пустого вертолета. Поплавки в основном используются в чрезвычайных ситуациях, и на Turbine Marine предусмотрен специальный рычаг, позволяющий активировать систему в течение двух-трех секунд, благодаря наличию под правым задним сиденьем резервуара с гелием, который подается под большим давлением в поплавки. Когда поплавки не используются для них предусмотрены специальные низкопрофильные защитные чехлы вдоль полозьев, что минимизирует сопротивление при полете и не

мешает при входе и выходе пилота и пассажиров.

При сертификации в FAA производитель специально указал, что такие поплавки «в основном используются в чрезвычайных ситуациях ...», но в случае с EASA, в документе отмечено: «Ограничения/Условия: Поплавки не сертифицированы для вынужденной посадки на воду или как аварийное оборудование для плавания».

В итоге получается странная ситуация. Поплавки для чрезвычайных ситуаций (как они позиционируются производителем) после использования должны обратно укладываться квалифицированными специалистами, и не предназначены для постоянного применения в отличие от фиксированных поплавков, которые выбирают из-за их полной готовности к приводнению. При этом FAA прямо указывает, что аварийные поплавки можно использовать на R66 в чрезвычайных ситуациях, а EASA говорит, что нельзя. Вот такой парадокс.



AgustaWestland потеряла прототип AW609

Утром в пятницу, 30 октября, в провинции Верчелли разбился второй летный экземпляр гражданского конвертоплана AgustaWestland AW609 Tiltrotor. Оба пилота погибли. Факт катастрофы подтвердил производитель. По словам очевидцев, в момент столкновения с землей один из двигателей воздушного судна был объят пламенем. Национальное агентство по безопасности полетов Италии (ANSV) начало расследование катастрофы. Потерянный прототип летал с 2006 года и в последнее время был задействован в качестве демонстратора для полетов в Европе.

AgustaWestland надеялась получить сертификат FAA для AW609 в 2017 году и начать поставки для клиентов в 2018 году. В прошлом месяце AW609 установил рекорд скорости на 1000-километровом маршруте от точки до точки. Полет дальностью 627 морских миль от завода в Йовил в Великобритании на завод компании в Кашина Коста, Италия, занял 2 часа 18 минут. В настоящее время AgustaWestland изготавливает третий и четвертый летный прототип, а также продолжает исследовательскую работу с AW609 на своем заводе в Филадельфии.

Напомним, что AW609 - первый в мире гражданский конвертоплан. До 2011 г. он назывался Bell/Agusta BA609 и разрабатывался в Bell/Agusta Aerospace Company, совместном предприятии Bell Helicopters и AgustaWestland, преобразованном в AgustaWestland Tilt-Rotor Company. Тестовый полет состоялся 6 марта 2003 года в Арлингтоне, штат Техас. К началу ноября 2006 года его общий налет уже составляет 100 часов, конвертоплана поднимался на высоту до 7620 метров и достигал скоростей до 304 узлов. Завершение сертификации конвертоплана запланировано на 2016 год.



Уникальные характеристики AW609 Tiltrotor сочетают в себе преимущества вертолета и самолета в едином корпусе. Взлет и посадка может производиться как вертикально, так и по обычной, самолетной схеме (с помощью взлетно-посадочной полосы). Конвертоплан может перевозить с комфортом и удобством бизнес-джета в самых суровых и неблагоприятных погодных условиях до девяти человек, в герметичной кабине. При этом характеристики в два раза превышает скорость и диапазон типичных вертолетов. AW609 представляет следующее поколение транспортных самолетов для гражданских (частных и коммерческих операторов), правительства, и спасательных служб. Этот многоцелевой самолет будет сертифицирован для полетов в условиях обледенения, и плохих метеоусловий. Применены композитный фюзеляж и крылья, передовая «стеклянная кабина» и полный комплект современной авионики с цифровым управлением. Эти передовые технологии обеспечивают новый уровень производительности, надежности и доступности для будущих операторов.

AgustaWestland получила твердые заказы на 70 конвертопланов.

Аэропорт «Калуга» принял первый чартерный рейс

В воскресенье вечером, 1 декабря, международный аэропорт Калуга принял первый чартерный рейс по маршруту Брауншвейг (Германия) – Калуга. Как пояснила советник генерального директора по коммуникациям аэропорта Елена Галанова, этот рейс ознаменовал для «Калуги» начало корпоративной чартерной программы, выполняемой европейскими авиакомпаниями в Россию в интересах концерна Volkswagen. Прежде специалисты немецкого концерна прилетали в московский аэропорт «Внуково», а потом добирались до Калуги. Теперь же чартерные рейсы Брауншвейг – Калуга будут выполняться два-три раза в неделю на самолетах Airbus A319.

«Международный аэропорт Калуга успешно прошел двухдневный аудит специалистов компании Air Berlin и подтвердил высокий современный уровень оснащённости аэродромной техникой и готовность обслуживать международные рейсы европейских компаний, соблюдая все стандарты безопасности и качества», - отметил генеральный директор Международного аэропорта «Калуга» Салават Кутушев.

Планировалось, что рейсы, которые в Калугу будет выполнять AirBerlin, станут для калужан новыми «турами выходного дня», билеты на эти рейсы будут поступать в свободную продажу. Однако позднее в авиакомпании Air Berlin заявили, что не планируют продавать билеты на чартерные рейсы из Брауншвейга в калужский аэропорт. Эти рейсы предназначены только для сотрудников завода «Фольксваген Груп Рус», подчеркнули в авиакомпании.

Напомним, что в начале сентября в аэропорт «Калуга» прибыл первый международный рейс. Бизнес-джет Falcon 7X выполнил рейс по маршруту Брауншвейг (Германия) – Калуга. На борту находились



члены Совета директоров концерна Volkswagen, прибывшие в Калугу с официальным визитом по поводу открытия в Калужской области завода по производству двигателей для легковых автомобилей.

Сейчас аэродромная инфраструктура аэропорта позволяет принимать воздушные суда класса Airbus ACJ319, Boeing 737-500, Challenger 604, Challenger 300, Falcon 2000EX, Falcon 50 и ряд других бизнес-джетов классом ниже. Таким образом, «перекрыты»

основные типы бизнес-джетов, которые активно эксплуатируются на рынке.

В настоящее время взлетно-посадочная полоса, которая была полностью реконструирована в 2014 году, имеет длину 2200 метров (ширина 45 м). Но уже в перспективе планируется удлинение до 2500 м. Аналогичная ситуация и с парковочными местами. Сейчас их всего четыре, но в будущем запланированы уже двадцать.

Phenom 100E – летающая парта Emirates

Вслед за крупнейшей авиакомпанией Ближнего Востока Etihad, свое желание приобрести бизнес-джеты Embraer Phenom 100E в качестве самолетов для начальной подготовки пилотов изъявила и Emirates. 4 ноября Emirates Flight Training Academy и Embraer Executive Jets подписали твердый контракт на поставку десяти самолетов Phenom 100E и опцион на пять аналогичных машин. Поставки планируется начать в 2017 году.

По мнению президента и исполнительного директора Embraer Executive Jets Марко Тулио Пеллегрини, Phenom 100E оказался идеальным самолетом для авиационных школ благодаря высокой надежности,

производительности и низкой стоимости эксплуатации. Со своей стороны, представители Emirates Flight Training Academy отметили, что Phenom 100E оптимально подходит под программы летной подготовки курсантов и станет «современной летающей партией» для будущих пилотов Emirates. Сейчас Emirates эксплуатирует более 240 широкофюзеляжных лайнеров и летает по 145 направлениям. Эти цифры в будущем будут только увеличены.

Официально контракт анонсируют уже на этой неделе в рамках Dubai Air Show 2015. На статической площадке авиасалона будет выставлен Phenom 100E в ливреи Emirates.



Phenom 100 был создан бразильской компанией Embraer и впервые поднялся в небо 26 июля 2007 года. От начала проектирования самолета Phenom 100 до вручения сертификата прошло менее четырех лет. В начале проектирования расчетная максимальная дальность полета Phenom 100 составляла 2148 км, во время сертификационных испытаний была получена величина 2182 км с 4 пассажирами и резервами топлива по NBAA IFR. Для взлета при максимальном взлетном весе самолету требуется полоса длиной 953 м, а в расчетах фигурировала величина 1037 м. Скороподъемность при повышенных температурах окружающей среды также превзошла расчетные значения. Посадочная дистанция по результатам сертификационных испытаний составляет 823 м, что на 92 м меньше расчетной величины. Оснащенный двумя двигателями PW617F-E, самолет Phenom 100 по топливной эффективности также превзошел расчетные значения, на 3,6% на длинных маршрутах. Истинная воздушная скорость также оказалась выше расчетной. Самолет сертифицирован без ограничений, он способен летать днем и ночью, в условиях обледенения. По уровню шума Phenom 100 соответствует требованиям Главы IV ICAO. В самолете установлен полностью интегрированный набор бортового радиоэлектронного оборудования Garmin 1000.

Самолет рассчитан на четырех (или шесть) пассажиров и обеспечивает высокий уровень комфорта. Интерьер выполнен в сотрудничестве с инженерами из BMW Designworks USA. Интерьер пассажирского салона и коллекция материалов, из которых он изготовлен, также прошли сертификацию. С конфигурацией, способной разместить до шести пассажиров (аэротакси), у Phenom 100 есть багажное отделение вместительностью в 1,6 куб. м.

Новый чартерный G450 на российском рынке

Компании Upper Two и Elitavia в конце прошлой недели анонсировали получение очередного бизнес-джета, доступного для выполнения чартерных рейсов. 14-местный Gulfstream G450 (бортовой S5-JVA) был выпущен в 2013 году и эксплуатируется в интересах частного владельца, однако также доступен и для выполнения чартерных перелетов.

«На нашем новом самолете чувствуешь себя как дома, светлый салон и утонченная атмосфера создаваемая «мягкими» деталями интерьера, а Wi-Fi от Satcom при необходимости гарантируют рабочее пространство. Но на этом бизнес-джете работать не хочется – тепло, уют и светлые мотивы располагают к отдыху», - комментирует Галина Бондаревская, директор представительства UpperTwo/Elitavia.

Сейчас суммарный парк партнеров состоит из 23 самолетов, из них одиннадцать – доступны для чартеров (четыре Challenger 605, два Global 6000, два Challenger 300, по одному G650, G450, Challenger 604).

Напомним, что в рамках международного авиасалона в Ле-Бурже (Paris Air Show 2015) словенско-мальтийский бизнес-оператор Elitavia и компания Upper Two подписали контракт, в соответствии с которым оператор открывает представительство в России.

«Открытие представительства в России – это очередной этап расширения присутствия компании на российском рынке, что повлечет более плотную работу с российскими игроками рынка, владельцами воздушных судов и, конечно же, пассажирами. Двусторон-

ний контракт с Upper Two позволит привлечь новых клиентов и укрепит отношения с уже имеющимися», - комментирует президент и генеральный директор Elitavia Мишель Куломб.

В настоящее время Elitavia имеет два свидетельства эксплуатанта – Словении и Мальты. Elitavia со штаб-квартирой в Любляне и Валетте была основана в 2006 году и является частной компанией. Помимо выполнения чартерных рейсов, компания активно работает на рынке услуг менеджмента воздушных судов, продажи и консалтинга. Оператор также имеет филиал в Атланте (США), Женеве (Швейцария), Париже (Франция), Аккре (Гана), Лагосе (Нигерия), а теперь в лице Upper Two офис продаж в Москве. Компания имеет высший (третий) уровень IS-BAO (International Standard for Business Aircraft Operations) и входит в совет IBAC (International Business Aviation Council).

Самолет Gulfstream G450, как отмечает производитель, является не только лучшим в своем классе крупногабаритным дальнемагистральным самолетом деловой авиации, но и прямым потомком легендарного самолета серии GIV, самого популярного бизнес-джета в мире. К моменту завершения производства серии GIV в 2002 году компания Gulfstream успела выпустить более 500 этих самолетов мирового класса. Прежде всего следует отметить, что самолет G450 представляет собой полностью переработанный и усовершенствованный вариант того знаменитого бизнес джета. Он может развивать максимальную эксплуатационную скорость до 0,88 Маха и перевезти группу из восьми пассажиров на расстояние до 4350 морских миль (8056 км) при нормальной крейсерской скорости 0,80 Маха.



Satcom увеличивает скорость

Компания Satcom Direct - первый партнер-дистрибьютор Inmarsat SwiftBroadband (SBB), внедривший услугу скоростной передачи данных SwiftBroadband HDR с использованием авионики Honeywell, благодаря чему скорость передачи данных возросла почти вдвое по сравнению с традиционной в деловой авиации.

Компания Satcom Direct впервые в деловой авиации предложила клиентам SwiftBroadband услугу скоростной передачи данных HDR, которая обеспечивает более быстрое и эффективное высокоскоростное соединение. Услуга HDR создает для пассажиров более удобную связь, позволяя пользоваться приложениями с высокой скоростью передачи данных

во время полета. Данная услуга может обеспечить скорость до 650 кбит/с на канал. Клиенты, использующие роутер SDR, могут воспользоваться эксклюзивной услугой Satcom Direct SkyBondSM для объединения двух каналов, что в настоящее время позволяет получить скорость до 1,3 Мбит/с. Это обеспечивает скорость на каждый канал приблизительно в два раза быстрее, чем традиционные соединения для авиации SwiftBroadband.

«Самая частая просьба, поступающая к нам от операторов, пассажиров и особо важных клиентов по всему миру - это просьба обеспечить им скоростной Интернет. Компания Satcom Direct постоянно развивается и использует различные способы увеличения скорости

передачи данных на борту самолета, поэтому неудивительно, что именно мы стали первыми, кто внедрил услугу скоростной передачи данных HDR в деловой авиации. Теперь наши клиенты могут значительно быстрее проверять электронную почту, просматривать потоковое видео и страницы в Интернете, и мы очень рады предоставить им такую возможность», - заявил генеральный директор и основатель Satcom Direct Джим Дженсен.

Компания Honeywell разработала и протестировала скоростную связь HDR с помощью проверенного бортового оборудования HSD-400 и HD-710. Услуга HDR поддерживает несколько новых потоковых конфигураций, включая симметричные и асимметричные решения, и позволяет выполнять настройку на половинную или полную скорость канала передачи данных. Это позволяет оператору выбрать конфигурации на основе потребностей в скорости соединения. Услуга доступна для операторов с некоторыми терминалами Honeywell при покупке лицензионного ключа. Определенные совместимые модели требуют обновления программного обеспечения для подключения услуги.

В числе прочих новшеств, реализованных компанией Satcom Direct за последние месяцы, стоит отметить проведенное впервые в деловой авиации тестирование услуг компании в новой сети Inmarsat Ka-band для подготовки к внедрению услуги Jet Connex. Кроме того, Satcom Direct впервые в отрасли предложила объединение каналов через оборудование Cobham для потокового вещания в сети SwiftBroadband, а также впервые предоставила услуги глобальной голосовой и текстовой связи с использованием личного номера на персональном устройстве посредством эксклюзивного сервиса GlobalVT. И наконец, стартовал первый в мире процесс сертификации для авиации - AeroIT.



Global 7000 – первые успехи

3 ноября компания Bombardier Business Aircraft открыла свои двери для журналистов, продемонстрировав первые два летных прототипа Global 7000 на самой современной сборочной линии компании в Торонто.

«Опытные экземпляры Global 7000 в настоящее время собираются на самой передовой производственной линии в бизнес-авиации», - сказал Дэвид Колил, президент Bombardier Business Aircraft. «С бескомпромиссным подходом и инновационной технологией в Global 7000 мы сфокусированы на изменении правил игры на рынке».

Bombardier будет применять высокотехнологичные измерительные инструменты во всем производственном процессе сборки самолетов программы Global 7000/8000. На линии окончательной сборки в Торонто установлена современная автоматизированная система позиционирования, которая применяется при стыковке крыла с фюзеляжем. Эта система использует лазерное позиционирование для неизменно точного монтажа узлов самолета.

Помимо технологии лазерного позиционирования ключевой особенностью линии окончательной сборки также является шарнирно-сочлененный сверлильный робот, который с высокой точностью и повторяемостью делает отверстия под заклепки и снимает фаску на узлах и секциях фюзеляжа. Целью компании также является использование роботов для клепки в автоматическом режиме при состыковке основных секций фюзеляжа.

На первом опытном Global 7000 уже установлены двигатели, а структурные компоненты смонтированы, в том числе все секции фюзеляжа, крылья, шасси и хвостовое оперение. Кроме того, установлена

электропроводка и начались функциональные тестовые процедуры.

Второй опытный прототип находится на окончательной стадии сборки, состыкованы задняя, центральная и передняя секция фюзеляжа и кабина. Также на различных стадиях производства и монтажа находятся еще два прототипа.

Компания уже протестировала 35 систем и ввела в эксплуатацию 29 различных испытательных стендов. Кроме того, производитель получил первые 10 двигателей Passport.

Анонс программы семейства ультрадальних бизнес-джетов Global 7000 и 8000 состоялся в сентябре 2010

года. Global 7000 и 8000 имеют одинаковые двигатели GE Passport 20 тягой 16500 фунтов. Global 7000 по размерам больше своего собрата и имеет расчетную дальность 7300 морских миль (10 пассажиров, экипаж из четырех человек и скорость 0,85 Маха). Более короткий Global 8000 будет летать на дальность 7900 миль при тех же условиях, но с восемью пассажирами.

Global 7000 получил самый большой в бизнес-классе салон, а Global 8000 – увеличенную дальность полета. Если 7000 перевезет десять человек без дозаправки из Лондона в Сингапур, из Нью-Йорка в Дубай или из Пекина в Вашингтон, то 8000 с восемью пассажирами на борту перелетит из Сиднея в Лос-Анджелес, а из Гонконга или Мумбаи в Нью-Йорк.



Рулевое управление

В конце октября BizavNews вместе с 50skyshades отправились с страну шоколада и финансов – Швейцарию. Основная наша цель сводилась к установлению новых контактов и, конечно же, оценке инфраструктуры сегмента деловых авиаперевозок. За несколько дней мы побывали в Женеве и Цюрихе, а также в Аннемасе, расположенном во французском регионе Рона-Альпы, который по праву можно назвать вертолетной столицей Швейцарских Альп. Было много интересных встреч, мы посмотрели, как работает индустрия деловой авиации, а также познакомимся



Владимир Велебит и Кристоф Жибер

с новыми интересными людьми. Впрочем, подробный рассказ о бизнес-перевозках в Швейцарии нас ждет впереди. Сегодня мы хотели бы рассказать о новом стартапе Steering Partners, а именно о владельцах бизнеса Кристофе Жибере и Владимире Велебите, за плечами которых бесценный многолетний опыт работы в ведущих авиационных группах ExecuJet и TAG Aviation. Как сказала наша коллега из 50skyshades Татьяна Образцова, есть хорошая присказка – знакомые всё лица. Именно таким было наше ощущение при знакомстве с двумя соучредителями Steering Partners.

Steering Partners вышел на рынок в достаточно конкурентном сегменте - вторичный рынок, консалтинг, финансовое и юридическое сопровождение сделок купли-продажи. Но только с одной стороны кажется, что это направление пестрит множеством предложений. Выбор воздушного судна на «вторичке» очень ответственный шаг, и здесь основополагающим фактором являются продавцы и их репутация. 30 лет работы в бизнесе конечно же подразумевает обширные связи и достаточно солидное портфолио. Однако в постоянно меняющихся экономических реалиях зачастую приходится во многом начинать все с начала.

Именно поэтому партнеры сфокусировались не на количестве, а на качестве. По мнению г-на Жибера, репутация теряется быстро, а зарабатывается годами. «Так как у нас на данный момент маленькая команда, мы не можем, да на самом деле, и не хотим быть везде и заниматься каждым проектом. Мы должны тщательно подходить к выбору проекта, клиента, компании, на котором сосредоточим наши усилия. Даже если это звучит банально, это то, что для нас принципиально - качество, а не количество. Каждый из наших клиентов знает и уверен, мы всегда обеспечим наилучшее качество услуг и индивидуальный подход

к нему. Доверие, осознание нашего «присутствия в интересах клиента» – основные постулаты нашей работы», говорит Кристоф Жибер.

По итогам работы в текущем году Steering Partners планируют закрыть не более 10 сделок. «В принципе можно и больше, но тогда не удастся сохранить именно тот подход, который гарантирует VVIP качество», - рассказывает г-н Велебит. И еще один веский аргумент, который весьма распространен по всему миру. Очень часто владельцы самолетов платят конкретному человеку (владельцу или покупателю) определенный «фикс» за то, чтобы он решал какие-либо проблемы, связанные с воздушным судном, выставленным на продажу. Часто эти люди не являются профессионалами, владеющими полной информацией с рынка. Часто получается, что эти деньги выброшены на ветер, так как до финальной стадии сделка так и не доходит. «Если что-то в нашем диалоге с клиентом идет не так, мы просто прощаемся, не обременяя его финансовыми расходами. Согласитесь, это профессиональное отношение», - продолжает г-н Велебит.

Несмотря на то, что Steering Partners швейцарская компания, ее клиенты, как и в целом в бизнес-авиации, международные. «Благодаря нашему опыту, мы имеем возможность работать со многими странами и национальностями: России, Ближний Восток, Европа. Как мы уже упоминали – годы успешного сотрудничества стали нашей стабильной основой для будущих бизнес-отношений. Работая со многими людьми и в течение многих лет, нам повезло сохранить удивительно теплые взаимоотношения, пожалуй, со всеми из коллег. Некоторые (те, с кем

продолжение ►

приходилось работать по линии ExecuJet и TAG Aviation), естественно немного удивлены, но уверен, что они желают нам удачи в нашем начинании и с нетерпением ждут возможностей сотрудничества уже в новом качестве», - резюмирует г-н Жибер.

Как и заведено в деловой авиации, в Steering Partners не хотят комментировать нынешние проекты. Но

нам удалось узнать, что в компании появился и первый российский клиент, который через Steering Partners выставляет на продажу свой Bombardier Challenger. Да и вообще, среди обращений достаточно часто присутствует «русская речь». Впрочем, как говорят партнеры, сложно определить тренды на вторичном рынке и вывести в инфографику наиболее активные регионы. все зависит от менталитета

и текущей ситуации на рынке. Поэтому все цифры и графику можно смело отдать на откуп аналитикам разных мастей.

Но некоторые наблюдения все-таки есть. Например, россияне активно продают и покупают Bombardier, китайцы «без ума» от Dassault Falcon, а американцев тянет на родное – Gulfstream.



Фото: Дмитрий Петроченко