



2015 год стал настоящим тестом на прочность для многих компаний. Жаль, но некоторые из них так и не смогли оправиться от жесточайших испытаний, которые «диктовала» экономическая ситуация в нашей стране. Но таких было меньшинство. Для большей части игроков рынка нынешний год стал экзаменом на выживаемость, который позволили действительно раскрыть сильные стороны и «поработать» над слабыми. Мы очень надеемся, что в следующем году такого рода потрясений будет меньше, а опыт, приобретенный в условиях кризиса, станет отличным подспорьем в развитии и реализации новых проектов.

На минувшей неделе большинство компаний отправились на рождественские каникулы. Но, тем не менее, некоторые успели отличиться и закрыть год знаковыми событиями. Прежде всего это Honda Aircraft и Embraer. Оба производителя впервые передали клиентам свои новейшие самолеты, тем самым, открыв очередные страницы в своих историях. Как Вы поняли, речь идет о HondaJet и Legacy 450. И если бразильцы уже давно поступательно «куют» свою историю в принципиально разных классах деловой авиации, то для японцев это настоящий дебют. Удачи и новых успехов.

Уважаемые читатели, позвольте от всей души поздравить Вас с наступающими праздниками. Пусть всегда и во Вам сопутствует удача, пусть невзгоды обходят стороной и большое спасибо за то, что Вы нас читаете, и самое главное – нам доверяете. До встречи в 2016 году.



Bluecopter прошел первый экзамен

Airbus Helicopters закончил испытательные полеты своего экодemonстратора Bluecopter, построенного на базе H135. Тесты подтвердили, что используемые в нем технологии позволяют сократить расход топлива на 12-15%

стр. 21



ОНАДА предупреждает

В настоящее время на рынке проявляет активность большое количество небольших организаций или физических лиц, позиционирующих себя как брокеры. Однако многие из них не имеют необходимого персонала и нужной квалификации

стр. 22



Страна нелетного делового климата

По итогам ноября число бизнес-перевозок из России и СНГ в Европу сократилось в среднем на 25-30%, тогда как в сентябре и летнем сезоне темпы падения слегка замедлились

стр. 23



Ваши задачи – наши решения

Вся современная история человечества – это борьба за возможность «быть на связи». В авиации, особенно в деловом сегменте, абонент на том конце провода в нужное время – зачастую успех бизнеса

стр. 24

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

Вертолетный комплекс во Внуково откроют в 2016 году

Вертолетный комплекс в аэропорту Внуково введут в эксплуатацию в 3 квартале 2016 года, сообщает телеканал «Россия 24».

«Мы заканчиваем сегодня развитие Внуково-3 – вертодрома. Это единственный комплекс, которого нам, наверное, не хватало... В комплекс мы инвестируем порядка 1 миллиарда рублей. Комплекс предусматривает и стоянки для вертолетов, и непосредственно сам вертодром. В третьем квартале 2016 года, я думаю, мы начнем уже в полной мере эксплуатировать вертодром», – сказал председатель совета директоров аэропорта Внуково Виталий Ванцев.

Напомним, о том, что рядом с аэропортом Внуково построят вертодром с терминалом для внутренних рейсов и ангарами для вертолетов стало известно в октябре. Проект комплекса бизнес-авиации был

одобрен на заседании градостроительно-земельной комиссии.

В планах перевозить на вертолетах в аэропорт Внуково опаздывающих на рейс пассажиров.

Отметим, Внуково-3 находится в западной части летного поля, в непосредственной близости от Боровского шоссе. На благоустроенной охраняемой территории располагаются несколько VIP-терминалов для VIP-чартеров и бизнес-авиации. Кроме того, Внуково-3 используется для приема и вылета спецрейсов делегаций городского правительства и гостей мэра Москвы.

Перронный и ангарный комплексы позволяют производить обслуживание и размещать одновременно более 250 воздушных судов различных типов и модификаций.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Летать инкогнито

Национальная ассоциация деловой авиации США (NBAА) и чиновники Федерального управления гражданской авиации (FAА) договорились о путях сохранения конфиденциальности информации о передвижении частных самолетов, пишет The Wall Street Journal.

Предварительное соглашение, по словам источников, знакомых с вопросом, включает в себя краткосрочные меры по шифровке данных, получаемых с помощью наземных навигационных технологий. Как



Фото: Дмитрий Петроченко

заявил президент NBAА Эд Болен, неограниченный доступ общественности к полетным данным может поставить под угрозу некоторых пассажиров. «Люди не должны отказываться от своей безопасности только потому, что они оказались на борту самолета», — сказал он.

В настоящее время информация о передвижении самолетов, основанная на радиолокационных данных, доступна на многочисленных сайтах и часто публикуется в СМИ. При этом часть ее может быть заблокирована FAA от общественности по ходатайству перевозчика либо клиентов бизнес-джетов, которые не хотят предавать огласке детали своих перелетов. Однако новая система мониторинга ADS-B, которой до 2020 года, согласно решению международных авиационных регуляторов, должны быть оснащены все гражданские самолеты, позволит отслеживать практически все рейсы в режиме реального времени. Система использует различные сигналы, что делает невозможным выборочное блокирование данных авиационными чиновниками.

После нескольких месяцев обсуждения этой проблемы представители бизнес-авиации договорились с регулятором поддерживать конфиденциальность, периодически меняя идентификационные коды конкретных воздушных судов, возможно, ежедневно или еженедельно. Работа над соглашением о путях предотвращения несанкционированного отслеживания частных рейсов будет продолжена, говорят собеседники издания. В долгосрочной перспективе правительство США и эксперты авиапромышленности предполагают использовать различные виды шифрования, чтобы предотвращать общественный доступ к маршрутам и регистрационным номерам частных самолетов.

a-group

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

**ПОЛНЫЙ
КОМПЛЕКС
УСЛУГ**

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

Это не игрушки

Госдума приняла закон, который создает основы для формирования законодательной базы по вопросам использования беспилотных воздушных судов в РФ, сообщает ТАСС.

Документ в том числе обязывает регистрировать все беспилотники, за исключением тех, у которых максимальная взлетная масса составляет 0,25 килограмма и менее. Это будет касаться даже игрушечных вертолетов и квадрокоптеров, впрочем, для них предусмотрят упрощенный учет. «Если он игрушечный (вертолет), но весом больше, чем 250 граммов, то для него будет упрощенный учет», - сказал журналистам глава комитета Госдумы по транспорту Евгений Москвичев.

Он пояснил, что заниматься учетом таких маловесных беспилотных воздушных судов могла бы негосударственная структура или общественная организация. В то же время регистрация необходима, так как даже такой беспилотник может быть «опасен в случае применения в условиях терактов», например, использоваться для доставки груза.

«Раз нет практики применения, пока мы прописали 250 граммов, посмотрим и проанализируем. Если увидим, что это слишком низкая планка, надо выше килограмма, то мы внесем поправки», - пообещал Москвичев, напомнив при этом, что по опыту европейских стран и США беспилотники весом 250 граммов и выше «уже подлежат учету и сертифицируются».



Бережливый уход

УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"



Comlux получил первый Boeing 777

Comlux получил в свой авиапарк первый Boeing 777-200LR. Самолет зарегистрирован на Арубе (P4-XTL) и внесен в свидетельство эксплуатанта «дочки» COMLUX ARUBA N.V. В настоящее время лайнер отправлен в центр кастомизации Comlux America. Работы по установке интерьера и дополнительного оборудования займут до 18 месяцев.

Comlux Group – одна из ведущих компаний на рынке чартерных VIP-услуг, осуществляющая деятельность

по всему миру и обеспечивающая высокие стандарты качества и надежности. Помимо чартерных перевозок, Comlux предлагает полный пакет услуг для VIP-клиентов, которые имеют собственный самолет, включающий услуги по управлению и обслуживанию воздушного судна. Данный пакет включает в себя услуги по эксклюзивному управлению воздушного судна, консалтинг по вопросам приобретения и продажи, дизайн и оборудование салона, а также услуги по техническому обслуживанию и инжинирингу.



Фото: Дмитрий Петроченко

ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

tyrolean jet services

» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ ACJ:
1 ACJ318ER
2 ACJ319

» Tyrolean Jet Services • A-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия
» Тел +43 512 22577 15 • Факс +43 512 22577 21
» sales@tjs.at • www.tjs.at

Старые Falcon'ы получают новую авионику

Компания Jet Aviation Basel разработала базовый комплект авионики Rockwell Collins Pro Line 21 для «старых» бизнес-джетов, и недавно установила две подобные системы: один комплект на Dassault Falcon 2000, другой – на Dassault Falcon 2000EX. Разработка базового комплекта позволила уменьшить ожидаемое время простоя во время монтажа до шести недель.

Базовый комплект Pro Line 21 основан на современных приборных панелях и системе укладки кабелей, которые могут быть адаптированы для различных типов воздушных судов, поддерживаемых Jet Aviation Basel. Комплект собирается до того

как самолет прибудет на техстанцию, что позволяет сэкономить ценное время. Также такие комплекты могут быть использованы для монтажа на аутсорсинге по всему миру.

«С базовым комплектом Pro Line 21 мы демонстрируем наши инженерные и производственные возможности и нашу способность эффективно адаптировать новые технологии», - говорит Йоханнес Турцер, старший вице-президент и генеральный менеджер Центра обслуживания в Базеле. «Снижение необходимого времени в цепочке процессов модернизации позволяет сократить монтаж и идет на пользу нашим клиентам».





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**НОВЫЙ ЦЕНТР
БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**

**ОТАПЛИВАЕМЫЙ АНГАР
ВМЕЩАЕТ ДО 5 ВВJ's**



БУТИК-ТЕРМИНАЛ



ПОЧУВСТВУЙТЕ РАЗНИЦУ!

www.riga.aero

Стартовали поставки Legacy 450

Компания Embraer Executive Jets передала клиенту первый серийный бизнес-джет Legacy 450. Как сообщает производитель, первым владельцем самолета стала американская компания LMG – крупный поставщик аудио/видео оборудования. Самолет с бортовым номером N456LG будет выполнять рейсы в интересах топ-менеджмента компании между Орландо, Лас-Вегасом, Нэшвиллом, Далласом и Детройтом, где расположены штаб-квартира компании и центральные офисы.

В сентябре текущего года производитель получил от Федеральной авиационной администрации США (FAA) сертификат типа на бизнес-джет Legacy 450.

Месяцем ранее аналогичный сертификат был получен на родине, в Бразилии, а в октябре 2015 года производитель сертифицировал джет в Европе (EASA).

«Мы очень рады, что все целевые параметры Legacy 450 были достигнуты или превышены», - комментирует Марко Тулио Пеллегрини, президент и главный исполнительный директор Embraer Executive Jets. «Этот самолет станет революцией в нижнем среднем сегменте. С улучшением показателей по скорости, дальности и взлетно-посадочным характеристикам, чем первоначально планировалось, Legacy 450 устанавливает новый стандарт в своем классе».



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

A blue and white Gulfstream G650 business jet is shown from a side-quarter perspective, parked on a tarmac. The aircraft is angled towards the left. The word 'AZERBAIJAN' is written in blue on the side of the fuselage. The background shows an airport environment with buildings and other aircraft.

Представляем совершенно новый

G650

Первый клиент получил HondaJet

23 декабря компания Honda Aircraft в торжественной обстановке в своей штаб-квартире в Гринсборо, Северная Каролина, передала бизнес-джет HondaJet первому клиенту. Это событие последовало после получения 8 декабря HondaJet полного сертификата типа FAA.

«Мы очень рады начать поставки HondaJet, выполняя обязательства компании Honda в продвижении мобильности людей через инновации», - комментирует президент Honda Aircraft и генеральный директор Мичимаса Фуджино. «С поставкой первого самолета Honda Aircraft теперь этот девиз переносится в небо, и я надеюсь, что скоро мы начнем видеть много бизнес-джетов HondaJet в аэропортах по всему миру».

В программе испытаний компания провела более 3000 летных часов в полетах по всему миру. Пять серийных самолетов уже летают и более 25-и находится на сборочной линии.

За время проектирования самолета Honda Aircraft сформировала штат из 1700 сотрудников и расширила свой кампус в Гринсборо, штат Северная Каролина, имея производственные помещения на 680000 квадратных футов. Компания также получила сертификат Part 145 на услуги ТОиР и создала сеть из 11-и дилеров в США, Южной Америке и Европе. Генеральный директор компании Мичимаса Фуджино говорит, что компания имеет заказы на более чем 100 HondaJet. В 2016 года производитель намерен производить по 3-4 самолета в месяц.





FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM



JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ



Медицинские модули ААТ появятся в России

В декабре 2015 года компания Heliatica завершила сертификацию по нормам Aviационного регистра Межгосударственного авиационного комитета медицинских модулей фирмы Air Ambulance Technology GesmbH (Австрия). Этот медицинский комплекс был разработан и одобрен по европейским нормам EASA и действующим в России нормам AP МАК для установки на вертолеты H125 (ранее обозначаемые как AS350) и H130 (также обозначаемые как EC130) компании Airbus Helicopters.

Оборудование от ААТ позволяет оказывать интенсивную терапию в полете одному пациенту в сопровождении двух медицинских сотрудников. В состав модуля ААТ входят легкоъемные носилки для одного пациента, кислородная станция, специальный легкомоющийся пол, медицинская стенка для крепления оборудова-

ния, модифицированные кресла для медработников. Комплектация модуля позволяет оборудовать вертолет такими медицинскими приборами как дефибрилятор, аппарат искусственной вентиляции легких, шприцевой и инфузионный насосы, транспортные шины.

«Вертолеты типа H125 и H130 – это одни из самых распространенных в России западных газотурбинных вертолетов. Российский парк машин этого типа насчитывает 85 бортов, часть парка используется для нужд санитарной авиации», - комментирует Татьяна Душенкова, генеральный директор Heliatica. – «Мы предлагаем отечественному рынку профессиональное решение от нашего австрийского партнера ААТ, которое позволит не только эвакуировать пациента, но и оказать ему неотложную помощь в полете, вплоть до интенсивной реанимации».



THINK BUSINESS*

Иметь лучшее, вы опережаете конкурентов.
Насладиться комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters.
Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якиманская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*думайте о бизнесе

AIRBUS
HELICOPTERS

«Меридиан» проверил качество LBAS

В декабре 2015 года служба качества АО «Авиакомпания «Меридиан» провела внешний аудит деятельности нового поставщика услуг – организации по техническому обслуживанию «Lufthansa Bombardier Aviation Services» на соответствие требованиям PART-145 и Договора на выполнение работ по техническому обслуживанию ВС, эксплуатируемых авиакомпаний.

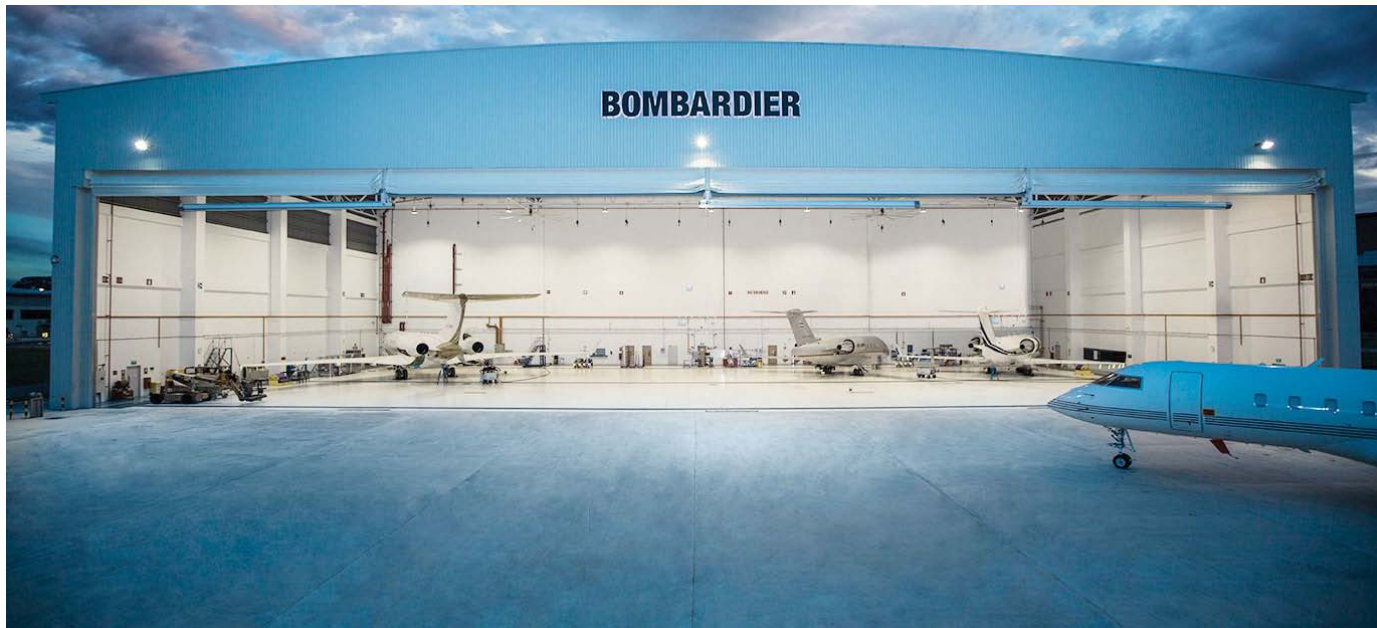
В ходе проведения аудита проверялись вопросы:

- поддержания в рабочем состоянии существующей инфраструктуры организации (склады, инструментальные кладовые, офисные помещения);
- достаточности материальных и человеческих ресурсов;
- обеспечения необходимой квалификации работников организации по ТО,
- процессы планирования технического обслуживания ВС,

- процедуры управления агрегатами и инструментами.

Также специалисты компании проверили состояние рабочих мест работников провайдера, возможность доступа к технической документации, необходимой для качественного ТО ВС, оценили функционирование системы информирования о ходе выполнения работ по ТО на ВС и ознакомились с процедурами проверки используемого оборудования.

По результатам проведенного аудита, специалистами Меридиана сформирован ряд наблюдений, переданных руководству «Lufthansa Bombardier Aviation Services» для разработки и проведения корректирующих мероприятий, руководству авиакомпании даны рекомендации о целесообразности сотрудничества с поставщиком услуг по ТО.



Международный
Центр
Деловой
Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ
УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА
СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ
ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
ПРОДАЖА ВС
ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)
+7 966 075 11 11 (24 часа)

www.intercba.ru
e-mail: info@intercba.ru

NetJets ввел в строй первый Challenger 650

Оператор NetJets ввел в эксплуатацию первый бизнес-джет Bombardier Challenger 650. Самолет включен в сертификат эксплуатанта американского подразделения оператора долевой собственности. Поставка бизнес-джета с серийным номером 6053, которая была добавлена в реестр FAA 14 декабря, начинает серию из семи машин, предназначенных оператору до конца 2015 года. Также данной поставкой канадский производитель отмечает 1000-й бизнес-джет семейства Challenger 600 (первый самолет популярной серии вступил в строй в 1980 году).

Новый Bombardier Challenger 650 поставляется компании с интерьером Signature Series, который в будущем будет использоваться и на всех новых самолетах. Начиная с 10-го борта, Challenger 650 будет поставляться и в европейскую дочку NetJets Europe.

Напомним, что в октябре 2014 года Bombardier объявил о новом представителе в семействе бизнес-джетов Challenger. Challenger 650, созданный на базе 605-й модели в партнерстве с NetJets, получил новую авионику, обновленный салон и более мощные двигатели. Обновленный самолет получил авионику Rockwell Collins Pro Line 21, которая включена в архитектуру комплекса бортового оборудования Bombardier Vision. Среди новой функциональности – мультимедийный погодный радар и система синтетического обзора, данные с которой отображаются на коллиматорном индикаторе Head-Up Display. Новый джет также получил более мощные двигатели GE Aviation CF34-3B, имеющие взлетную тягу 9220 фунтов (4200 кг), что на 5% больше по сравнению с базовой версией. Дальность по сравнению с 605-й моделью не изменилась и составляет 4000 миль (7400 км).



С заботой
о вас
в небе
и на
земле

Бизнес авиация
из самого сердца
Европы



UPPER TWO

Avia / Travel concierge



Elit | Avia

+7 495 201-37-55
charter@uppertwo.com
concierge@uppertwo.com
elitavia.com

Сохрани винтокрылого друга

«Хелипорт Москва» предоставляет владельцам вертолетов услугу «Мойка компрессора газотурбинного двигателя вертолета». Данная процедура позволяет очищать компрессор – «легкие» газотурбинного двигателя – от загрязнений остатками агрессивных реагентов, бороться с преждевременной коррозией в двигателе и продлить его ресурс, снижая вредное воздействие окружающей среды. Ведь проще не допускать «болезней» двигателя, чем их лечить!

Услуга особенно актуальна в осенне-зимний и весенний период, когда нагрузка на двигатель возрастает из-за висящей над Москвой сложной и агрессивной аэрозольной взвеси противогололедных реагентов и мелких механических частиц с водой или льдом. Компрессор – самая уязвимая часть двигателя, которая как «легкие» живых организмов прокачивает огромное количество воздуха, необходимого для горения топлива. Аэрозоли над нашим мегаполисом


не задерживаются штатными фильтрами и вредят двигателю. В этих условиях полет в московской воздушной зоне сравним с пребыванием в 250-мильной зоне от берегов соленых морей, где рекомендации производителей двигателей однозначны: «Мойка компрессора двигателя после каждого летного дня».

Стоимость услуги составляет от 5 тыс. руб. В нее входит проведение работ и стоимость материалов на базе вертолетного комплекса. Инженеры «Хелипорт Москва» оперативно, всего за пару часов, выполняют все необходимое, чтобы ваш вертолет надежно работал в любых погодных условиях.

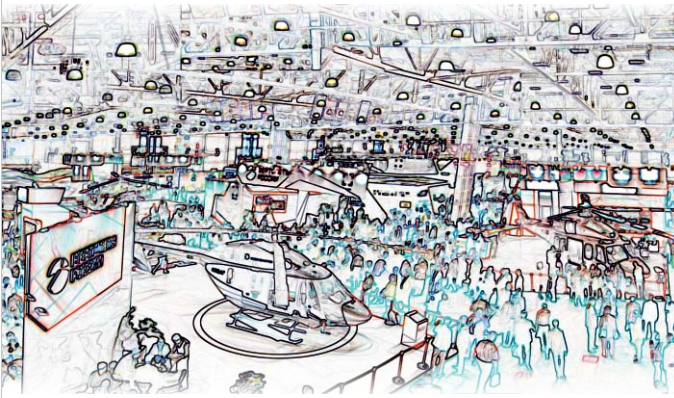
Целесообразно выполнять эту процедуру регулярно: не реже 1 раза в месяц при не интенсивном использовании вертолета (до 10 летных часов в месяц) и один раз в 10-14 дней при нормальном использовании (20-30 летных часов в месяц).





19 – 21 мая
КРОКУС ЭКСПО




HELIRUSSIA
*9-я Международная выставка
вертолетной индустрии*
2016



Организатор:  МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

При поддержке:  АВИА

Устроитель:  EVC
Русские
выставочные
системы

Avanti Evo шагает по Европе

Итальянский авиапроизводитель Piaggio Aerospace поставил европейским заказчикам два турбовинтовых самолета Avanti Evo в VIP-конфигурации. Первое воздушное судно получил немецкий бизнес-оператор WinAir, второе – частный клиент. Оба самолета оборудованы салонами, разработанными по персональным проектам. До конца года производитель планирует передать несколько бортов клиентам из Северной Америки, Ближнего Востока и Африки.

Напомним, что в апреле 2015 года Piaggio Aerospace передал первый самолет Avanti Evo частному заказчику из Греции. Сертификат EASA самолет получил в декабре 2014 года.

Проект семиместного Avanti EVO стоимостью \$7,4 млн. был запущен в мае 2014 года как обновление двухдвигательного Avanti II. EVO получил ряд существенных изменений по сравнению с предше-

ственным Avanti II, которые направлены на повышение эффективности, снижение эксплуатационных расходов, обеспечение более высокого уровня комфорта для пассажиров. В число нововведений входят законцовки крыльев, мотогондолы нового дизайна и передние крылья другой формы, которые увеличивают скороподъемность на 10% и крейсерскую дальность полета на 3% (до 1770 морских миль). Аэродинамические улучшения привели к росту потолка до 410 эшелона, уменьшению посадочной дистанции на 5% и взлетной дистанции на 2%. Машина получила пятилопастные саблевидные винты Hartzell, снижающие уровень внешних шумов на 68% - 5 dB(A), а внутренних – на 20% - 1 dB(A). EVO оснащается новым интерьером, созданным итальянскими дизайнерами и включающим двухзонный климат-контроль с большим количеством регулировок. В ближайшее время модель получит антиюзовую автоматику тормозов и новую цифровую систему управления.



PILATUS

PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12
sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Премия «Крылья России — 2015»: новые номинации

Оргкомитет национальной премии для авиакомпаний «Крылья России» опубликовал условия проведения конкурса по итогам деятельности предприятий воздушного транспорта в 2015 году.

«2015 год стал годом серьезной реконфигурации авиатранспортного рынка страны, — считает Борис Рыбак, один из соучредителей премии «Крылья России». — На фоне роста внутренних перевозок драматически сократился поток пассажиров на международных рейсах. Жесткая конкуренция, падение платежеспособного спроса и высокорискованная стратегия развития привели к краху второй по величине авиакомпании России, поставили на грань выживания еще несколько. На этом негативном фоне особенно ярко выделяются те авиаперевозчики и предприятия отрасли, которые умело преодолевают трудности, демонстрируют стабильность и веру в дальнейшее развитие. Надеюсь, что профессиональное экспертное сообщество в ходе проведения очередного цикла конкурса на соискание премии «Крылья России» сумеет определить самых достойных представителей гражданской авиации страны».

Лидеры российского рынка авиаперевозок будут



удостоены наград по итогам уходящего года в 11 номинациях, большая часть из которых существенно обновлена по сравнению с предыдущим конкурсом. Выдвижение соискателей будет осуществляться до 14 февраля 2016 года.

В прошлом году на восемнадцатой церемонии вручения авиационной премии «Крылья России» по итогам 2014 г. победителем в номинации «Деловая авиация» была названа авиакомпания «Меридиан». За достижения в этой сфере были также отмечены перевозчики «Аэролимузин» и «Тулпар Эйр».

Впервые в рамках ежегодной премии «Крылья России — 2014» отечественный рынок деловой авиации был представлен в новой номинации: Компания года — «Брокер деловой авиации». Номинация проводилась при поддержке Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА). Лидером в номинации «Брокер деловой авиации» стала компания ACS («Авиационный чартерный сервис»).

Победители и лауреаты национальной авиационной премии «Крылья России — 2015» будут названы на торжественной церемонии, которая состоится в Москве 4 апреля.

Ежегодный конкурс на соискание премии «Крылья России» имени Евгения Чибирева, который проводится с 1997 г., учрежден российской Ассоциацией эксплуатантов воздушного транспорта, отраслевым изданием «Авиатранспортное обозрение» и компанией Infomost Consulting. Конкурс проводится в рамках проекта ATO Events.

Многолетнюю поддержку конкурсу «Крылья России» оказывает спонсор Страховая группа «Альфа Стахование».



НИКА
РОССИЯ



Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам
+7 495 988 73 33 доб. 1295

R66 празднует юбилей

18 декабря 2015 года с производственной линии компании Robinson Helicopter сошел 700-й вертолет R66 Turbine. Данное событие произошло через пять лет после сертификации FAA 5-местного газотурбинного вертолета.

R66 Turbine Marine с серийным номером 700, который оснащен надувными поплавками, будет поставлен дилеру Robinson Helicopter из Бельгии Air Technology Belgium. Это будет первая поставка газотурбинного вертолета с поплавками в Европу, после того как в октябре текущего года EASA одобрило

данную модификацию. Сейчас европейским заказчикам продано более пятидесяти R66.

Производитель недавно добавил к списку дополнительного оборудования R66 авионику Garmin G500H и автопилот Genesys HeliSAS. В настоящее время проводятся испытания дополнительного топливного бака и грузового крюка для этого вертолета. Обе опции будут сертифицированы в 2016 году.

На сегодняшний день Robinson Helicopter одобрил по всему миру 120 сервисных центров по обслуживанию R66, 72 из которых также являются дилерами.




FIFTY
SKY
SHADES

World Latest
Aviation News

www.50skyshades.com

Гернси планирует выдавать АОС

Авиационный реестр Нормандских островов, известный как 2-REG (Гернси), продолжает активно развивать новые услуги для своих клиентов. На прошлой неделе было принято решение о начале выдачи сертификатов эксплуатантов (АОС) компаниям, желающим зарегистрировать свое воздушное судно.

В настоящее время это инициатива проходит одобрение у депутатов крошечного острова. Предположительно они соберутся на специальное заседание 9 марта 2016 года, где и будет принято окончательное решение. Как сообщают европейские авиационные аналитики, более 80% депутатов уже поддержали проект, что автоматически означает это принятие.

2-REG был анонсирован в середине 2013 года. Конец же 2013 года ознаменовался для Великобритании открытием двух новых офшорных реестров. Причем оба находятся на островах, расположенных в 40 милях друг от друга, но которые имеют совершенно разные конституции и официально никак не связаны. Это Джерси и Гернси, расположенные в Нормандском архипелаге в проливе Ла-Манш.

Также оба новых реестра претендуют на бренд «Channel Islands Aircraft Registry» (авиационный реестр Нормандских островов), и Джерси даже хочет подать иск на блокирование использования этого имени реестром Гернси.

Гернси надеется зарегистрировать 125 самолетов к концу 2016 года. Оба реестра управляются сторонними организациями, как это сейчас принято в небольших офшорах (Аруба, Мэн, Сан-Марино и т.д.).

Менеджмент нового Legacy 500 от «Сириус-Аэро»

Авиакомпания «Сириус-Аэро» представила свои возможности по менеджменту бизнес-джетов в рамках уникальной закрытой презентации совместно с Embraer Executive Jets и управляющей компанией Jet24. Одним из главных поводов мероприятия стал показ нового Embraer Legacy 500.

Площадкой для презентации стал центр деловой авиации компании «А-Групп» аэропорта Шереметьево (Терминал А). Приглашенные гости – прямые клиенты бизнес-авиации и владельцы частных воздушных судов – имели возможность индивидуально осмотреть новый Legacy 500 непосредственно на перроне терминала и получить частную консультацию от специалистов авиапроизводителя, а также представителей управляющих и финансовых компаний, которые ответили на все интересующие вопросы, связанные с самолетом, практикой его владения, эксплуатацией и финансированием.

Компания «Сириус-Аэро» впервые провела мероприятие в подобном формате. Исполнительный директор



авиакомпания «Сириус-Аэро» Николай Якубенко представил гостям вечера возможности и схемы управления бизнес-джетом, включая представленный в терминале новый Legacy 500. Компания смогла на живом примере привести подробные расчеты, эксплуатационные параметры и варианты менеджмента демонстрируемого самолета. Помимо конкретного примера управления, гостям мероприятия были представлены основные возможности и преимущества компании. Гости смогли обсудить с представителями «Сириус-Аэро» свои личные вопросы в индивидуальном порядке, получить консультацию и рекомендации от специалистов и топ-менеджмента компании.

Авиакомпания «Сириус-Аэро» - самая крупная частная российская авиакомпания в сегменте бизнес-авиации, обладающая собственным, самым большим флотом воздушных судов в этом классе, зарегистрированных в России (более 12 джетов). Предложенный формат был успешно использован компанией для персональной работы с потенциальными клиентами. Особым преимуществом стало персональное сопровождение гостей при индивидуальных показах нового Legacy 500.



Bell 505 готовится к сертификации

Bell Helicopter имеет четкое понимание, что новый легкий вертолет Bell 505 Jet Ranger X получит одобрение FAA в первой половине следующего года. К настоящему времени три опытных вертолета налетали 485 летных часов и еще 115 часов наработано во время наземных тестов. Первый опытный прототип, FTV1, летает с ноября прошлого года, а два следующих, FTV2 и FTV3, начали тесты в начале этого года. Производитель вертолетов планирует быстро нарастить серийное производство. По словам менеджера программы Дэвида Смита, можно говорить о ежегодном темпе производства к 2018 году в двести машин.

«Мы уверены, что будем в состоянии выдержать производство до 200 вертолетов в год в течение значительного периода времени, даже при нынешнем состоянии рынка», - заявил он изданию AIN. В настоящее время Bell Helicopter имеет в портфеле заказов 354 вертолетов примерной стоимостью \$1 млн. каждый.

FTV1 уже закончил свою программу испытаний и после окончания 100-часового теста на выносливость трансмиссии он поступит в летную академию Bell для обучения летного и технического персонала.

В то же время на FTV3 завершились летные испытания многочисленного дополнительного оборудования, в том числе раздвижных дверей для экипажа, резервного комплекта авионики, системы предупреждения о столкновении с препятствиями и системы синтетического видения. Кроме того, FTV3 был основным вертолетом для сертификации литий-ионного аккумулятора TB17, который будет использоваться в качестве основной батареи на Bell 505. FTV3 закончит летную программу в начале следующего года на финальном тестировании сертификационного комплекта оборудования.

Второй Bell 525 взлетел

В среду, 23 декабря, впервые поднялся в воздух второй прототип нового суперсреднего вертолета Bell 525. В настоящее время программа летных испытаний идет в соответствии с графиком, и сертификация по-прежнему запланирована на первую половину 2017 года. Еще три опытных вертолета присоединятся к летным испытаниям в 2016 году, первым из которых в первом квартале станет FTV3.

В настоящее время первый прототип FTV1 продолжает выполнять полеты в различных конфигурациях центра тяжести и весовой нагрузки. Также постоянно расширяются режимы полета. Летчики-испытатели успешно активировали расширенные возможности электродистанционной системы управления и провели начальные тесты режима авторотации.

Одной из уникальных характеристик Bell 525 является способность выполнять взлет и посадку по категории CAT-A с максимальной весом. Даже в том случае, если один из двух двигателей откажет, Bell 525 имеет

достаточную мощность для поддержания безопасного полета с набором высоты.

Вертолет оснащен двумя двигателями GE CT7-2F1 с системой электронного управления FADEC и бортовым комплексом ARC (awareness, react and control — осведомленность, реагирование, контроль) на основе авионики Garmin 5000 с сенсорными экранами.

Производитель заявляет, что благодаря улучшенной аэродинамике фюзеляжа 525-я модель сможет развивать скорость более 260 км/ч. Дальность полета составит свыше 740 км.

Вертолет будет оборудоваться электронной дистанционной системой управления от BAE Systems. Bell Helicopter позиционирует новую модель как первый коммерческий вертолет с ЭДСУ.

В настоящее время компания имеет письма о намерениях на заказ более 75 вертолетов.



«Роснефть» ужесточит требования

«Роснефть» продолжит интенсивную реализацию программы по замене авиатехники подрядчиков на собственный авиапарк и изучает возможности использования современной авиатехники с локализацией ее производства.

Губернатор Красноярского края Виктор Толоконский провел встречу с председателем правления ОАО «НК «Роснефть» Игорем Сечиным, посетившим Красноярск с рабочим визитом. Виктор Толоконский и Игорь Сечин обсудили и утвердили конкретный план мероприятий по повышению безопасности авиaperевозок сотрудников компании. Было принято решение об ужесточении стандартов, определяющих требования к эксплуатации авиационной техники подрядных организаций, обучению и подготовке пилотов к экстремальным ситуациям с помощью специальной тренажерной техники.

Напомним, что «Роснефть» планирует создать собственный вертолетный парк для перевозки сотрудников. Также в течение двух лет канадская компания Viking Air Limited поставит десять самолетов для «Роснефти». К этому планируется создать собственный центр подготовки летного персонала и станции технического обслуживания.

В октябре текущего года «РН-Аэрокraft», дочернее общество ОАО «НК «Роснефть», и АО «Вертолеты России» подписали контракт на поставку в 2016 году двух вертолетов Ми-171 и двух Ми-8АМТ. Также ранее «РН-Аэрокraft» приобрела десять вертолетов AW189 примерно за 160 миллионов евро. Поставки планируется совершить в 2015-2017 годах. Кроме того, по подписанному в декабре 2014 года соглашению «Роснефть» планирует заказать у итальянской компании AgustaWestland дополнительные вертолеты к 2025 году.

U-образный «хвост» для бизнес-джетов

Французская компания Dassault провела продувочные испытания модели бизнес-джета, оснащенной оптимизированным для ламинарного потока крылом и U-образным хвостовым оперением. Как пишет Aviation Week, испытания проводились в трансзвуковой аэродинамической трубе ETW в Кельне в Германии.

В продувочных испытаниях принимала участие модель в 1 к 14,7, оснащенная датчиками давления, полностью управляемым хвостовым оперением и датчиками деформаций. Модель была покрыта термочувствительной краской, изменяющей цвет в зависимости от нагрева. В целом испытания признали успешными, однако их подробности не уточняются.

Разработка U-образного хвостового оперения ведется в рамках масштабной программы Европейского Союза Clean Sky. Такой элемент планера представляет собой расположенные под небольшим углом к поверх-

ности земли рули высоты, на законцовках которых расположены перпендикулярные рули направления.

Предполагается, что U-образное хвостовое оперение позволит снизить уровень шума, издаваемого самолетом при взлете и посадке. В частности, по расчетам инженеров, рули высоты в этом случае будут выполнять роль экранов двигателей с верхним расположением и отсекают часть шума. Кроме того, предполагается, что такое хвостовое оперение позволит снизить потребление топлива в полете.

Dassault рассчитывает провести наземные испытания макета U-образного хвостового оперения до конца текущего года. Его установят на бизнес-джет Dassault Falcon 7X. Испытания будут проводиться в румынском аэрокосмическом исследовательском институте INCAS.

Источник: N+1



Платиновый сервис

Часто летающим пассажирам VIP-терминала Международного аэропорта Сочи доступна новая категория обслуживания в VIP-терминале - платиновая клубная карта, позволяющая ее владельцу и его гостю в течение года посещать данный терминал неограниченное количество раз.

Кроме этого, владелец карты получает дополнительные привилегии – скидки от 7% до 20% при бронировании номеров в отеле RODINA Grand Hotel & SPA, популярных барах и ресторанах Сочи - таких как «Черная Магнолия», Black Sea Beach Club,

Cho-Co-Te, «Бар Лондон», «Стейк Хаус» (Syndicate), SeaZone, караоке-клуб «Пикадилли», а также в СПА-салонах Wellness & SPA by RODINA и Thai Lotus SPA. Скидки предоставляются при предъявлении карты. Ее стоимость составляет 350 000 рублей на год.

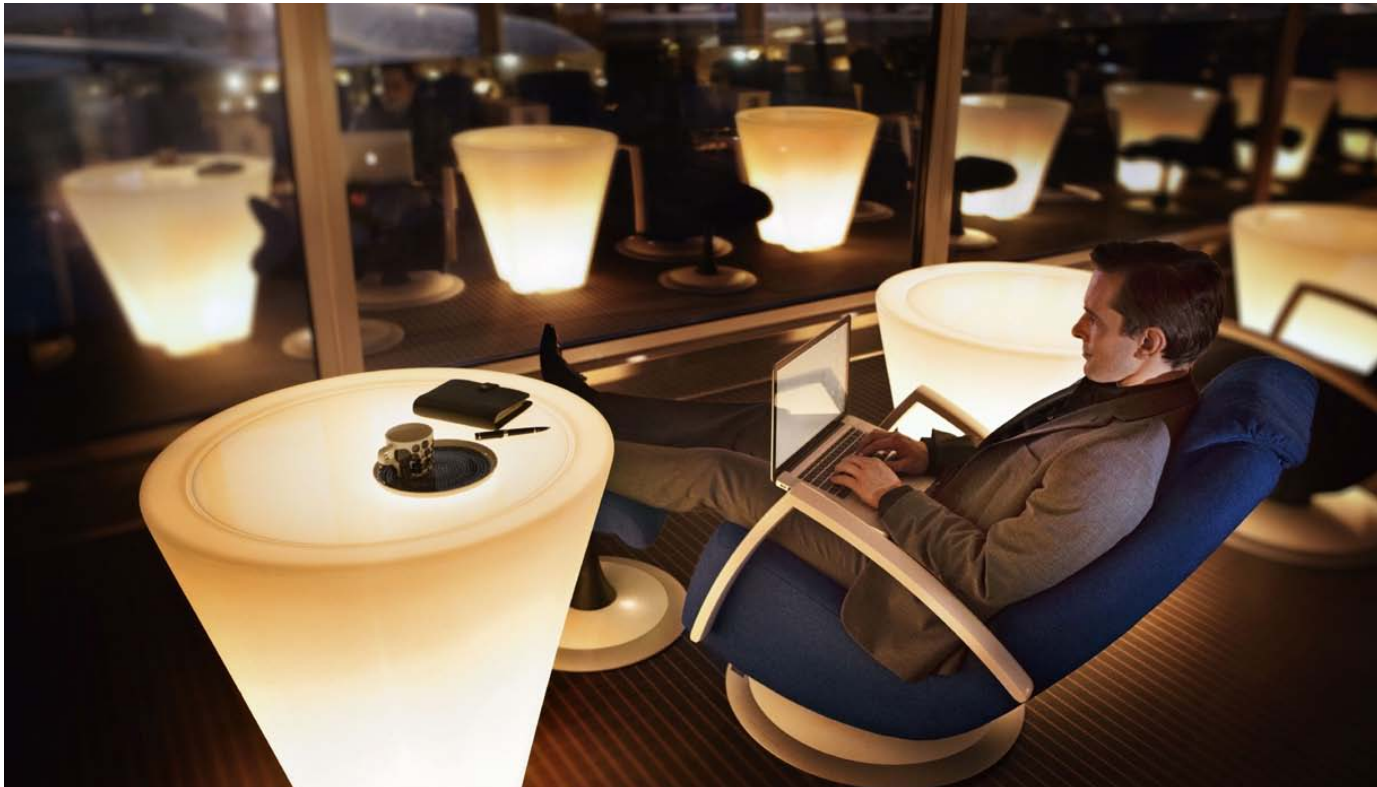
Напомним, что минувшим летом в Международном аэропорту Сочи введена новая программа лояльности для часто летающих пассажиров VIP-терминала. В рамках программы пассажиры могут приобрести карту почетного гостя, которая дает право на неограниченное количество посещений VIP-терминала

в течение года. Стоимость карты почетного гостя составляет 250000 рублей.

К услугам клиентов VIP-терминала аэропорта Сочи – просторное, отдельно стоящее от основного аэровокзала, здание, площадью 4000 кв.м. В терминале предусмотрены комнаты для деловых мероприятий и протокольных встреч. Пассажиры могут воспользоваться интернет-зоной, оснащенной компьютерами и принтером. Рядом с терминалом работает оборудованная отдельная парковка, рассчитанная на 36 машиномест, пеленальная комната для родителей с детьми, душевая комната и зона релаксации с массажными креслами. Пассажиры имеют возможность просмотра спутниковых телеканалов и чтения периодических печатных изданий на русском и английском языках.

В услуги VIP-терминала входит регистрация на рейс и оформление багажа, индивидуальное приглашение на посадку, сопровождение от/до борта самолета на комфортабельном автомобиле класса люкс, персональное информирование встречающих и провожающих пассажиров о рейсе.

Кроме этого, в 2015 году аэропорты «Базэл Аэро» в Сочи, Краснодаре, Анапе и Геленджике подключились к международной программе Priority Pass - крупнейшей в мире независимой программе доступа в VIP-залы аэропортов. Она охватывает широкий спектр залов бизнес-класса и действует более чем в 120 странах и более чем в 400 городах. Владельцы карт могут пользоваться сервисом любого из 700 VIP-залов аэропортов по всему миру. Программа Priority Pass предоставляет для пассажиров услуги VIP-залов аэропортов, вне зависимости от авиакомпании и класса обслуживания на борту самолета.



«Хелипорты России» подвели итоги 2015 года

Группа компаний «Хелипорты России» подвела итоги работы за 2015 год. За прошедший год реализован ряд важных проектов, а также произошло существенное расширение вертолетной сети.

12 мая состоялась презентация проекта строительства «Хелипорт Реутов» с современной инфраструктурой и широким спектром услуг. Сейчас на территории вертолетного комплекса есть ангар для хранения летной техники, площадки для взлета и посадки воздушных судов, магазин летной экипировки, оказываются услуги по продаже и аренде вертолетов.

В мае подписаны соглашения о присоединении к сети «Хелипорты России» вертолетного комплекса в Краснодаре и создании «Хелипорт Тюмень». Строительство современного вертодрома в Тюмени началось в августе. На его территории будут ангары, вертолетные площадки, авиационно-техническая база и комфортабельная клиентская зона.

В 2015 году подписан договор между «Хелипортами России» и Airbus Helicopters о присвоении «Хелипорт Истра» статуса официального дистрибьютерского центра Airbus Helicopters. А в мае «Хелипорты России» получили статус авторизованного сервисного центра ASC Rolls-Royce.

30 мая презентован обновленный «Хелипорт Истра», масштабная модернизация которого была проведена после присоединения к ГК «Хелипорты России». Построены новые взлетно-посадочные площадки и дополнительные ангары. В «Хелипорт Истра» возможно базирование более 70 вертолетов. Инвестиции в проект составили около 1,5 млрд руб.

6 июня частные экипажи «Хелипорты России» установили рекорд, вошедший в книгу рекордов Гинне-

са. Пилоты на 25 вертолетах Robinson построили геометрическую фигуру (ромб) в небе Подмосковья. Общее время полета формацией составило 26 минут! В сентябре подписано соглашение между «Хелипортами России» и Bell Helicopter о создании сертифицированного сервисного центра на базе «Хелипорт Реутов».

24 октября подписано соглашение о развитии вертолетного комплекса в Самаре. «Хелипорт Самара» станет продолжением региональной политики группы компаний «Хелипорты России», создаст новые точки роста не только в данном регионе, но и будет являться толчком для развития вертолетной индустрии в Поволжье в целом.

В 2015 году на базе «Хелипорт Москва» создан вертолетный поисково-спасательный отряд (ПСО) «Ангел» - важнейший социальный проект компании. Пилоты ПСО «Ангел» совершили более 170 вылетов и спасли 113 человек, в т.ч. 9 детей. В 2015 году проект удостоился премии Губернатора Московской области «Наше Подмосковье» (номинация «Активное Подмосковье») и признан одним из лучших «Проектов года в области социальной ответственности» по версии The Moscow Times Awards.

Также в этом году организованы вертолетные туры для членов аэроклуба по Волге, на Кавказ, в США. Прибалтику и др. В апреле пилоты клуба на четырех вертолетах установили абсолютный мировой рекорд, побывав за один перелет сразу на трех Северных полюсах – географическом, магнитном и полюсе недоступности, в точке, максимально удаленной от суши. Важнейшим полетом года стала экспедиция на Эльбрус – на вершине горы пилоты установили флаги России, Московской области и «Хелипортов России». Перелет на Эльбрус был посвящен 70-летию Победы

в ВОВ. В честь памятной даты пилоты на 20 вертолетах сделали почетный круг над Федеральным мемориальным комплексом, почтив память героев. После этого в «Хелипорт Москва» состоялся праздник для ветеранов и участников ВОВ, как дань уважения всем, кто сражался за свою Родину.

В 2016 году ГК «Хелипорты России» продолжит активную реализацию региональных проектов. Планируется завершить строительство многофункциональных вертолетных комплексов «Хелипорт Реутов», а также в Ульяновске, Калуге и других городах. Это создаст новые возможности и точки роста для ведущих отраслей экономики и дополнительные перспективы для развития вертолетной индустрии страны.



Bluecopter прошел первый экзамен

Airbus Helicopters закончил испытательные полеты своего эко-демонстратора Bluecopter, построенного на базе H135. Тесты подтвердили, что используемые в нем технологии позволяют сократить расход топлива на 12-15%. H135 Bluecopter имеет усовершенствованную систему Fenestron, улучшенный несущий винт и конструкцию планера, а также интеллектуальное управление мощностью двигателей.

Однако главная изюминка новой платформы состоит в возможности совершать обычный полет на одном двигателе (режим single engine operation – SEO). В случае использования этой возможности разработчики планируют получить экономию топлива до 25% по сравнению с полетом на двух двигателях. Причем самое большое преимущество должно быть достигнуто в крейсерском режиме полета. Но из-за

сложности таких тестов испытания данного режима пришлось перенести на следующий год.

Директор программы Мариус Бебезель говорит, что задача разработки и адаптации программного обеспечения управления для авионики и систем двигателя FADEC для SEO оказалась довольно сложной. «Именно поэтому мы немного задерживаемся. В следующем году мы, вероятно, продолжим разработку этой системы, но она не будет проходить непосредственно в рамках проекта Bluecopter», - сказал он. «А в конце года эта программа, в которой демонстратор налетал около 65 часов, заканчивается».

Испытательные полеты могут возобновить в середине 2016 г., при этом будет использоваться тот же планер, но добавлен режим SEO, новые боковые воздухозаборники двигателя и улучшенный несущий винт.

Кроме того, все будущие испытания режима SEO будут проводиться с производителем двигателя. Несмотря на то, что на демонстраторе Bluecopter установлены два Pratt & Whitney Canada PW206, не было никакого реального сотрудничества с двигателестроителем. По словам Мариуса Бебезеля, на следующем этапе надо будет идти на сотрудничество с Pratt & Whitney Canada или альтернативным поставщиком, например Turbomeca. Основной задачей станет определение совместно с операторами уровня сложности системы, в частности, процедуры перезапуска остановленного двигателя.

Второй целью проекта Bluecopter стало уменьшение издаваемого шума до совокупного уровня в 30дБ. И хотя удалось достичь целевых показателей на этапе взлета и посадки, требуется дальнейшая работа в режимах пролета над местностью, где результаты были хорошие, но разработчики ожидали большего.



ОНАДА предупреждает

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации создана с целью развития рынка деловой авиации в России и создания условий для его успешной работы и роста. В настоящий момент ОНАДА объединяет более 100 компаний, представляющих все секторы рынка, от операторов и авиакомпаний, до компаний, предоставляющих услуги кейтеринга, уборки, обслуживания воздушных судов, консалтинга, подготовки персонала. Важное место в своей работе ОНАДА уделяет вопросам безопасности полетов и качеству работы компаний, работающих на рынке деловой авиации.

Значительную часть членов ОНАДА представляют брокеры деловой авиации, занимающиеся организацией рейсов в интересах клиентов.

ОНАДА считает такой работу важной, именно брокеры дают клиентам возможность выполнить рейс на удобном для клиента воздушном судне по оптимальной цене, решают множество организационных вопросов, связанных с рейсом и т.д.

К сожалению, в настоящее время на рынке проявляет активность большое количество небольших организаций или физических лиц, позиционирующих себя как брокеры. Однако многие из них не имеют государственной регистрации юридического лица, необходимого персонала, нужной подготовки и квалификации, что немаловажно в такой отрасли, как выполнение полетов на воздушных судах гражданской авиации. Такие «посредники» не несут перед клиентом никакой ответственности, что мы полагаем недопустимым в такой сфере, которая требует особого отношения к вопросам безопасности. Все члены ОНАДА, при вступлении в ассоциацию, проходят проверку Исполнительной дирекцией, каждое заявление рассматривается в индивидуаль-

ном порядке. Дополнительно, для проверки подтверждения уровня компании ОНАДА проводит добровольную аккредитацию брокеров деловой авиации, для прохождения которой компания должна быть официально зарегистрирована, в том числе в налоговых органах, работать на рынке не менее 1 года, а также располагать рекомендациями операторов деловой авиации (не менее 8 компаний, как

российских, так и зарубежных), с которыми брокер работает на постоянной основе.

ОНАДА рекомендует всем, кто заказывает рейсы деловой авиации, при выборе партнера обращать внимание на наличие действующего членства в ОНАДА и на наличие аккредитации ОНАДА как брокера деловой авиации.



Фото: Дмитрий Петроченко

Страна нелетного делового климата

По итогам ноября число бизнес-перевозок из России и СНГ в Европу сократилось в среднем на 25-30%, тогда как в сентябре и летнем сезоне темпы падения слегка замедлились. Эксперты и игроки рынка отмечают, что падение рынка деловых авиаперевозок началось после введения западных санкций, сейчас спрос на них определяют цены на нефть и курсы валют. Собеседники “Ъ” сходятся во мнении, что в Азию и на Ближний Восток могут поддержать спрос, но полностью компенсировать европейские направления они не смогут.

В ноябре количество деловых авиаперевозок из Москвы упало на 30%, до 804 вылетов, следует из статистики немецкого исследовательского агентства Wings Advance по европейскому рынку деловой авиации. В предыдущие месяцы 2015 года падение российского рынка составляло около 20%. Кроме того, в ноябре перевозки резко сократились из Киева — на 25,8%, до 308 вылетов, и Стамбула — на 24,8%, до 497 вылетов. Основной прирост полетов был зафиксирован из Мадрида — на 34,6% (697 вылетов). Незначительно увеличились полеты из Парижа и Брюсселя (на 3,6%) и Ганновера (на 5,7%) — до 1,9 тыс., 455 и 297 вылетов соответственно. В целом европейский рынок сократился на 2,5%.

Вице-президент Объединенной национальной ассоциации деловой авиации Евгений Бахтин поясняет, что падение российского рынка деловой авиации началось после введения западных санкций. Ослабление деловых связей из-за этого сказалось на рынке деловых перевозок «резко отрицательно». С тех пор, за исключением сезонных изменений, российский рынок неуклонно падал. По данным Wings Advance, с марта по декабрь 2014 года сегмент деловой авиации в России действительно демонстрировал непрерывное падение. Его пик пришелся на август и сентябрь,



когда число рейсов сократилось на 19,9% и 27,4% соответственно. Осенью темпы месячного падения замедлились до 14%, но в декабре опять выросли до 16%. В целом по итогам 2014 года было зафиксировано сокращение бизнес-рейсов между Европой и СНГ на 23,4%. Основное падение пришлось на Украину (спад на 56%, до 10,7 тыс. рейсов) и Россию (на 18%, до 21,7 тыс.).

Впрочем, по мнению господина Бахтина, в 2015 году стабилизировался внутривосский спрос на деловые перелеты за счет полетов в Крым и Сочи. В первом квартале 2016 года, возможно, будет оживление на направлениях из России в Дубай и Азию, но они вряд ли полностью заменят Турцию, Лазурный Берег и другие европейские направления, считает эксперт.

Ситуация на рынке деловой авиации аналогична происходящему в гражданских коммерческих авиаперевозках. С начала 2014 года рост показателей отме-

чался только на внутривосских направлениях, а международные неуклонно сокращались. За десять месяцев 2015 года внутренние перевозки выросли на 15,5%, а международные — упали на 13,9%.

Управляющий партнер Diamond Aero Group Дмитрий Толстенов отмечает, что выручка в сегменте деловой авиации четко коррелируется с ценой на нефть и курсом валют. «Чем хуже ситуация на этих рынках, тем меньше спроса на деловые полеты», — говорит господин Толстенов. Так, до середины года объемы перевозок сокращались в среднем на 10–15%. «Было очевидно, что клиенты оценивали общую ситуацию и выжидали», при этом летом спрос стабилизировался. Дмитрий Толстенов считает, что интерес к сегменту деловых перевозок по-прежнему сохраняется, однако частота полетов бизнес-джетов за рубеж продолжит падать.

Источник: Коммерсантъ

Ваши задачи – наши решения

В начале была трубка Александра Белла, которая произвела настоящий фурор, чуть позже телефонные аппараты пошли в серию, ближе к концу прошлого столетия появились радиотелефоны, система ISDN, продвинутые комплексы спутникового «общения» и многообразные мобильные трубки, на смену которым пришла IP-телефония и скоростной интернет. Вся современная история человечества – это борьба за возможность «быть на связи». В авиации, особенно в деловом сегменте, абонент на том конце провода в нужное время – зачастую успех бизнеса. На современном рынке существует множество решений, на любой кошелек. Определите задачи,

установите оборудование и мир станет ближе, даже если вы летите на эшелоне FL 470.

Но как разобраться в многообразии предложений? Сегодня мы попытаемся ответить на этот вопрос вместе с главой российского представительства компании Satcom Direct **Евгением Пашковым**.

Но начнем, пожалуй, с истории бренда. Сразу хотелось бы отметить, что Satcom Direct – это частная компания, которая была основана в 1997 году, со штаб-квартирой во Флориде – в небольшом городке Сателлит-Бич, но представительства компании

буквально разбросаны по всему миру, включая Женеву, Фарнборо, Сан-Паулу, Кейптаун, Монреаль, Дубай, Гонконг, Москву и Мельбурн. Сейчас компания – основной провайдер услуг по международной спутниковой связи, защите данных и разработке приложений для корпоративной, деловой, военной и правительственной авиации, наземных мобильных станций и морского транспорта. Satcom Direct стала первой компанией, разработавшей услугу «прямого вызова» на телефон, находящийся на борту совершающего рейс воздушного судна, известную как Global One Number. Как поясняет г-н Пашков, в настоящее время Satcom Direct предоставляет авиационной отрасли комплексные эффективные решения, среди которых – обеспечение канала передачи данных в кабине пилотов, высокоскоростная передача данных, контроль трафика (мониторинг использования каналов связи) в режиме реального времени, IP-телефония, отслеживание местоположения самолета в реальном времени и мобильные приложения.

«Цель Satcom Direct – обеспечить людей связью в воздухе, на земле и на море, предоставляя при этом высочайшее качество обслуживания. Немаловажным фактором является и то, что наша компания является главным партнером – дистрибьютером Inmarsat, сервисным партнером Iridium и привилегированным дилером ViaSat Yonder», – рассказывает г-н Пашков.

Большинство владельцев воздушных судов ценят SD за надежную связь, высококлассную техподдержку и инновационные решения. В частности, компания разработала свое собственное оборудование –



продолжение ►

роутер SDR, который оптимизирует связь для пользователей на борту самолета, позволяя пользоваться ноутбуками, планшетами и смартфонами на любой высоте, практически так же, как и на земле.

«Роутер SDR предоставляет клиентам больше возможностей: звонки, текстовые сообщения, электронная почта, подключение к интернету и потоковая передача данных – все это переходит на новый

уровень с помощью комбинаций лучших технологий и услуг.

Как это работает? SDR автоматически выбирает оптимальное из доступных соединений и постоянно обновляет его. Наш роутер обладает функциями, позволяющими выполнить сжатие и кэширование данных, чтобы обеспечить максимальную пропускную способность для передачи информации. SDR опре-

деляет, когда самолет приземляется, и незаметно для пользователей переключается со спутниковой связи на 3G, таким образом, всегда поддерживая самое эффективное соединение», - продолжает г-н Пашков.

Интернет – интернетом, но в желании поболтать на высоте 11 километров со своего персонального смартфона вряд ли кто себе откажет. И здесь Satcom Direct безоговорочный лидер с инновационным продуктом Global VT.

«Global VT предоставляет возможность пользоваться связью во время всего полета, от взлета до посадки. Вы сможете пользоваться списком контактов на своем смартфоне для звонков и отправки текстовых сообщений. Global VT обеспечивает полный спектр функций при использовании вашего GSM – смартфона, личного номера и списка контактов. И самое главное, абоненты смогут видеть ваш привычный номер при получении звонков и текстовых сообщений. Кроме того, Global VT обеспечивает самое высокое качество голосовых вызовов на борту воздушного судна, что обеспечивается за счет революционного кода Satcom Direct, созданного специально для авиационной спутниковой связи. Эта технология позволяет преодолеть известные проблемы, связанные с запаздыванием передачи данных, и обеспечивает более четкое качество голосовой связи», - продолжает г-н Пашков.

Иными словами, Global VT – возможность отправлять сообщения, и, самое главное, возможность звонить с борта самолета так же, как и на земле.

SDR обеспечивает несколько WiFi сетей одновременно с индивидуальными настройками для каждой из них.



продолжение ►

Также с помощью SDR пользователь может следить за состоянием подключения в режиме реального времени, и отслеживать объем использованного трафика по каждому типу связи.

Но что же с безопасностью данных? Опыт работы с военными ведомствами и VVIP клиентами не прошел даром. У Satcom Direct есть собственный центр обработки данных TerraCom Direct. Именно он обеспечивает максимальную безопасность данных. Каким образом? TerraCom Direct автоматически отслеживает информацию, генерируемую на вашем воздушном судне, и позволяет безопасно подключаться к сети вашей компании.

«Мы можем даже создать индивидуальное решение для подключения, разработанное специально для корпоративных требований клиентов по обеспечению безопасности. У нас гибкий подход к работе, позволяющий разработать оптимальное решение для активного управления данными», - поясняет г-н Пашков.

Итак, работает это достаточно «просто». TerraCom Direct постоянно отслеживает поток данных и составляет отчеты о потенциально вредоносной активности. Он определяет паттерны и аномалии, которые указывают на то, что данные могут подвергаться опасности. Поскольку TerraCom Direct управляется эксклюзивно Satcom Direct, IT специалисты компании могут обеспечить повышенную безопасность обмена данными на воздушном судне независимо от того, в какой части земного шара находится клиент. Это также позволяет оптимизировать весь трафик через приложения Satcom Direct, что дает возможность постоянно вносить изменения, выполнять обновления, исправления и фильтрацию в режиме реального времени.



У Satcom Direct есть еще множество уникальных решений. Это и Flight Deck 360 (полетная информация на планшете для экипажа), Aero V (бортовой смартфон), getORT+ (диагностика средств спутниковой связи с использованием технологии Unity). О каждом из них мы отдельно расскажем на страницах нашего еженедельника BizavWeek.

В завершении хотелось бы отдельно рассказать об обучающих курсах и семинарах Satcom Direct, на которых можно узнать о тенденциях, характерных для отрасли, получить представление о сетях

Inmarsat, Iridium и Yonder, о настройках оборудования и способах устранения неполадок, а также о новой программе сертификации Aero IT, созданной специально для авиации.

«Наши штатные разработчики программного обеспечения создают новые технологии и проводят регулярные испытания в лабораторных центрах спутниковой связи. Развиваясь, наша компания продолжает совершенствовать все предоставляемые ею услуги для кабины экипажа и салона воздушного судна», - резюмирует г-н Пашков.

Самолет недели

Оператор: **Mid East Jet**

Тип: **BBJ 777 (Boeing 777-24Q(ER))**

Год выпуска: **1998**

Место съемки: **декабрь 2015, IBasle/Mulhouse/Freiburg - Euro Airport (BSL / LFSB)**



Фото: Дмитрий Петроченко