



Завершилась неделя вертолетов. HeliExpo-2016 прошла с ожидаемым размахом, были представлены новые машины, сервисы и услуги. Хотя сейчас вертолетная отрасль переживает не лучшие времена – производство новых вертолетов сокращается на фоне спада в нефтегазовой отрасли и снижения закупок военными – шоу должно продолжаться. Тем не менее, игроки отрасли смотрят в будущее с осторожностью. Так, Honeywell в своем 18-м ежегодном прогнозе сегмента газотурбинных гражданских вертолетов ожидает поставку от 4300 до 4800 машин с 2016 до 2020 года, что примерно на 400 вертолетов меньше, чем в прогнозе 2015-го года. По мнению компании, нынешняя мировая экономическая ситуация заставляет операторов флотов внимательно подходить к покупке новых вертолетов, и именно поэтому эксперты сделали более осторожный пятилетний прогноз спроса по сравнению с предыдущими годами.

Однако производители нашли «отдушину». На выставке многие компании сделали упор на вертолеты легкого класса: Finmeccanica Helicopters представила AW009, Bell показал летающий 505-й, Airbus Helicopters выставил «виповские» H135 и H145. А новый игрок в этом сегменте – Marengo Swisshelicopter – получил первые твердые заказы на SKYe SH09. Ну и законодатель этого класса, Robinson, предоставил всю свою линейку, включая учебный R44 Cadet. Эта тенденция ярко показывает, что легкие вертолеты все больше вторгаются в транспортный сегмент среднего и малого бизнеса и для частного использования. И этому тренду, скорее всего, будет способствовать то, что многие авиационные работы, выполняемые сейчас такими вертолетами, все больше выполняются беспилотниками.



Объявлены соискатели премии Крылья России

За звание лучшего отечественного бизнес-оператора будут бороться шесть компаний

стр. 23



Клиентский сервис на высоте

В 2016 году Gulfstream проведет полный комплекс мероприятий по технической поддержке заказчиков: две недельные конференции операторов и поставщиков, два совещания экспертного совета заказчиков и девять форумов операторов

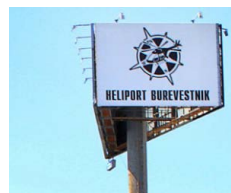
стр. 24



Рынок вертолетов: реалии и перспективы

Даже в условиях сложной политической обстановки в мире рынок вертолетной техники сохраняет взаимную открытость и прозрачность, что свидетельствует о высокой степени его глобального развития

стр. 25



«Русский дом» для Bell Helicopter

Среди многочисленных вертолетных центров ближнего Подмосковья вряд ли найдешь более живописное место, чем пойма Клязьминского водохранилища, где на территории яхт-клуба «Буревестник» расположен Heliport Burevestnik

стр. 26

Gulfstream G650



VTS Jets выполнила первый A-Check

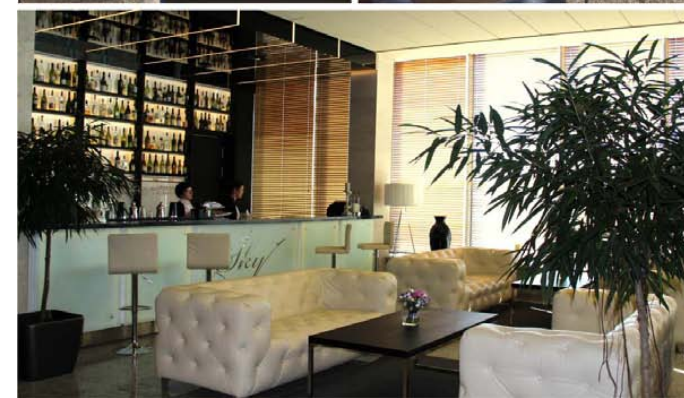
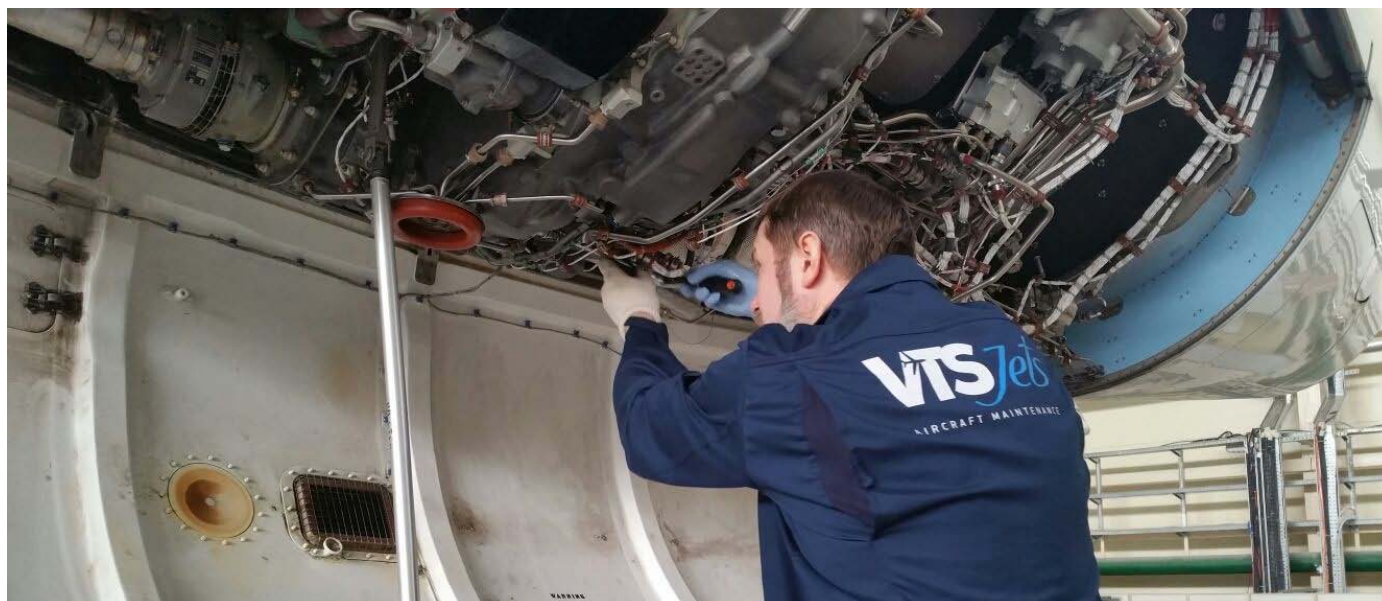
Компания Vostok Technical Service Jets (VTS Jets) выполнила первое техническое обслуживание в объеме 750 летных часов (эквивалент A-Check) на самолете Bombardier Global Express (BD-700-1A10) одного из европейских операторов.

Работы были проведены силами персонала компании по месту основной деятельности в аэропорту Внуково-3, Москва.

«До настоящего времени мы, в основном, выполняли работы, связанные с обслуживанием ВС в ситуации AOG», - отметил Андрей Акопов, Генеральный директор VTS Jets. «Это позволило накопить необходимый опыт, прежде чем приступить к выполнению задач, требующих тщательной подготовки и слаженных действий всех, без исключения, подразделений компании. Все работы были выполнены безукоризненно и в строго установленные сроки. Европейские

заказчики предъявляют очень высокие требования и, как правило, весьма осторожно подходят к вопросу выбора провайдера. То, что все большее количество операторов обращаются к нам, говорит о растущем доверии к уровню сервиса и квалификации персонала VTS Jets».

«VTS Jets» - организация по техническому обслуживанию воздушных судов Global Series и Challenger 604/605 производства Bombardier. VTS Jets является обладателем сертификата EASA Part -145 (EASA.145.0303) и одобрений от авиационных властей Каймановых островов, Бермуд, Катара и Арубы. Линейное техническое обслуживание воздушных судов VTS Jets осуществляет в новом специализированном ангаре во «Внуково-3». Услуги AOG предоставляются во всех московских аэропортах («Внуково»/«Домодедово»/«Шереметьево»), а также в других воздушных гаванях России и стран СНГ.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

МАЦ подвели итоги ушедшего года

Государственное учреждение «Московский авиационный центр» (МАЦ) подвело итоги работы в 2015 году. Как говорится в официальном сообщении компании, основными задачами МАЦ в 2015 году были:

- тушение пожаров на промышленных и гражданских объектах города Москвы и в Московском регионе;
- оказание экстренной медицинской помощи пострадавшим в чрезвычайных ситуациях (аварии, катастрофы, ДТП, пожары);
- эвакуация пострадавших из районов (объектов) бедствий на суше, с кровли зданий (сооружений) и с водной поверхности;



Фото: Дмитрий Петроченко

- мониторинг местности (пожароопасной и паводковой обстановки).

При этом основные усилия были направлены на поддержание высокого уровня подготовки летного, инженерно-технического состава, специалистов обеспечивающих служб, готовности авиационной, автомобильной и специальной техники обеспечения полетов, посадочных площадок, средств связи и РСТО полетов, повышение профессиональной выучки работников учреждения к выполнению задач экстренного реагирования на возникающие чрезвычайные ситуации на территории города Москвы.

В 2015 году выполнено: полетов – 4316, общий налет составил – 1444 час. 48 мин., в том числе:

- санитарными вертолетами: полетов – 1772, налет – 724 час. 02 мин., оказана помощь на месте ДТП и госпитализировано – 478 чел.;
- по тушению пожаров: полетов – 19, налет – 25 час. 05 мин., выполнено – 140 сливов, сброшено – 714 т воды;
- на мониторинг: полетов – 627, налет – 336 час. 41 мин., обнаружено 9 очагов пожара.

«Московский авиационный центр» создан в 2003 году постановлением Правительства Москвы № 351-ПП (ОП) с целью применения и развития авиационных технологий для обеспечения городских служб, безопасности жизнедеятельности города: авиационного обеспечения экстренного реагирования на возникающие чрезвычайные ситуации, проведения специальных аварийно — спасательных, патрульных работ, мониторинга окружающей среды города.

Парк воздушных судов включает вертолеты Ми-26Т, Ка-32А, Airbus Helicopters BK117 C-2/EC145 и Bell 429.



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

<ul style="list-style-type: none"> ▪ Терминалы бизнес-авиации ▪ Хранение воздушных судов ▪ Наземное обслуживание 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Обеспечение полетов ▪ Вертолетный трансфер в аэропорт
---	--

a-group.aero

Маршрутка для богатей

Антон Ломакин долгое время работал в банках, но всегда мечтал о самолетах и своем деле. Изобрести велосипед на рынке авиации – дело непростое, особенно в условиях экономического спада в стране. Идею подсказал кризис.

С одной стороны, аренда частного борта стала роскошью даже для самых богатых, с другой - цены на бизнес-класс у перевозчиков поползли вверх. Решение - продавать места в частных самолетах по привлекательным тарифам. Так и появился продукт «Частный самолет по цене бизнес-класса» от Jet Partners.

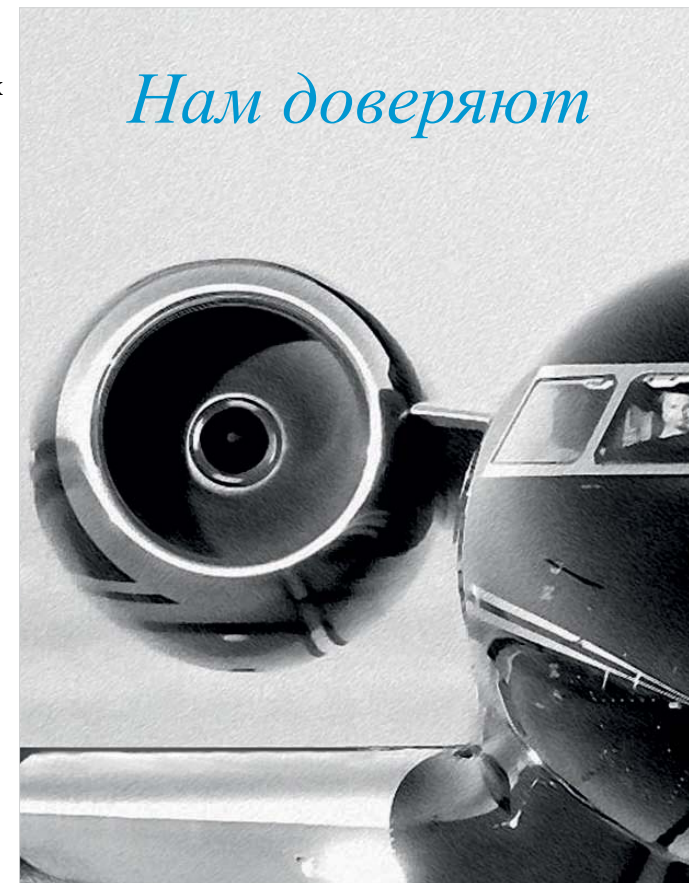
Оставалось найти подходящее воздушное судно и определиться с направлениями полетов. Выбор был сделан в пользу «Боинга» в VIP-компоновке, а первым местом назначения стала итальянская Пиза. Цены на перелет - около четырехсот тысяч рублей туда-обратно. Скажете, безумно дорого? А ведь это чуть дороже цены билета бизнес-класса на регулярные рейсы.

Что было дальше? А дальше стали привлекать союзников - туристические агентства и консьерж-службы. Но они отказались помогать, так как не верили в успех проекта в кризис. Но Антон не сдался и запустил серию перелетов, рискнув почти всеми накопленными деньгами. Продавал места сам, буквально обзванивая друзей и знакомых.

Выполнив несколько рейсов в убыток, но наработав положительную репутацию и пустив слухи по рынку, Ломакин начал получать запросы от пассажиров на новые направления - клиенты пошли.

Сейчас компания планирует летние перелеты на Лазурный берег, Сардинию и другие курорты, где традиционно высок спрос на рейсы бизнес-авиации. А текущий годовой оборот бизнеса вырос уже до ста миллионов рублей.

Источник: ВестиFM



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

LEA получил новый Legacy 650

Британский бизнес-оператор London Executive Aviation получил очередной бизнес-джет Embraer Legacy 650 (G-TCMC). Самолет прибыл в распоряжение оператора с завода Embraer в американском Мельбурне. Новый джет стал восьмым Legacy 600/650 в парке London Executive Aviation.

London Executive Aviation была основана в 1996 году Патриком Маргетсон-Рашмором и супругами Джорджем и Аmandой Галанополос. С воздушным парком в 26 самолетов (от Beechcraft King Air 200 до Dassault Falcon 2000LX) компания на протяжении последних трех лет фиксировала стабильный рост трафика от 6% до 11%, который приходился на полеты в Россию, Ближний Восток и Африку. Единственное, на что

советовал оператор, это нестабильное состояние внутриевропейского рынка и ряд бюрократических барьеров в определенных странах. Получив же доступ к сети группы, возможно London Executive Aviation поправит свои дела, увеличив количество рейсов по внутренним направлениям.

Напомним, что в мае 2014 года представители Luxaviation Group официально подтвердили информацию о вхождении в группу ключевого бизнес-оператора Великобритании – London Executive Aviation. Компания London Executive Aviation в альянсе осталась независимым оператором с сохранением бренда и своей финансовой политики.



IMPOSSIBLE IS JUST A DARE.

Rethink Convention.



Executive Jets



EmbraerExecutiveJets.com

Flexjet открыл первый собственный VIP-терминал

Американский долевого оператор Flexjet приступил к проекту строительства и ввода в эксплуатацию сети собственных VIP-терминалов в США. Первым был открыт комплекс в Naples Municipal Airport, далее будут открыты терминалы в Westchester County Airport (недалеко от Нью-Йорка) и Fairfield (штат Коннектикут).

В Flexjet рассказывают, что идея проекта возникла благодаря обратной связи с клиентами, которые выражали желание получать услуги в «фирменных терминалах». Впрочем, в Flexjet не стремились удивить клиентов каким-либо VVIP подходом, сделав ставку на функциональность. В комплексах будут предусмотрены лаунджи, конференц-залы и парковки для

автотранспорта. Здесь же будут работать и консультанты компании.

Компания Flexjet вышла на рынок долевого владения самолетами в 1995 году, а в мае 2015 года отметила двадцатилетие успешной деятельности в этой сфере. Flexjet предоставляет услуги лизинга и долевого владения авиатранспортом. Программа долевого владения Flexjet первой в мире была признана соответствующей требованиям Стандарта отраслевого аудита Фонда обеспечения безопасности некоммерческой организации Air Charter Safety Foundation, а сама Flexjet является первой и единственной компанией, получившей уже 16 Бриллиантовых наград FAA за выдающиеся достижения.

Основой для успешной реализации программы долевого владения Flexjet служит эксклюзивный флот бизнес-самолетов – один из самых молодых в отрасли (средний возраст самолетов составляет около шести лет), включая коллекцию LXi Cabin, в которой представлены Learjet 75, Challenger 350, Embraer Legacy 450, Global Express, а также Gulfstream G450, G500 и G650. Кроме упомянутых моделей, в распоряжении компании также имеются Embraer Phenom 300, Challenger 300 и Challenger 605. В конце 2015 года вслед за крупнейшим контрактом на приобретение 20 самолетов Aegion AS2 – первых в мире серийных сверхзвуковых бизнес-джетов. Компания также заключила дополнительный контракт с традиционным своим партнером – Bombardier. Оператор заказал 20 самолетов Challenger 350. Вместе с заказом 2013 года на 20 аналогичных самолетов, суммарный парк Challenger 350 перевозчика составит сорок машин.

Flexjet входит в состав группы компаний Directional Aviation.





**НОВЫЙ ЦЕНТР
БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**

ОТАПЛИВАЕМЫЙ АНГАР
ВМЕЩАЕТ ДО 5 ВВJ's



БУТИК-ТЕРМИНАЛ



ПОЧУВСТВУЙТЕ РАЗНИЦУ!

www.riga.aero

Comlux Aruba получила EASA-TCO

Comlux Aruba (входит в состав Comlux Group) получила авторизацию Европейского агентства авиационной безопасности (EASA), завершив процедуру, подтверждающую соответствие авиакомпании требованиям Part-TCO (Third Country Operators). В настоящее время сертификат распространяется на самолет BBJ 767 (Boeing 767-200), зарегистрированный на Арубе.

Авторизация дает эксплуатанту право на получение разрешения на выполнение коммерческих перевозок в страны-члены EASA без дополнительной аккредитации отдельных государств-членов объединенной Европы. При отсутствии авторизации, авиакомпаниям стран, не входящих в EASA, приходилось проходить длительный процесс аккредитации в каждой конкретной стране с предоставлением запрашиваемой

документации, заполнением оригинальных для каждой страны опросников, что создавало дополнительные сложности в процессе организационного обеспечения полетов.

Comlux Group – одна из ведущих компаний на рынке чартерных VIP-услуг, осуществляющая деятельность по всему миру и обеспечивающая высокие стандарты качества и надежности. Помимо чартерных перевозок, Comlux предлагает полный пакет услуг для VIP-клиентов, которые имеют собственный самолет, включающий услуги по управлению и обслуживанию воздушного судна. Данный пакет включает в себя услуги по эксклюзивному управлению воздушного судна, консалтинг по вопросам приобретения и продажи, дизайн и оборудование салона, а также услуги по техническому обслуживанию и инжинирингу.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

ОНАДА за безопасность полетов

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проведет практическом семинаре «Система управления безопасностью полетов: теория и практика».

Мероприятие проводится 21-22 марта 2016 года на базе Московского государственного технического университета гражданской авиации (МГТУ ГА).

Программа включает в себя лекции с последующим обсуждением по таким темам как:

- нормативная база регулирования деятельности в области безопасности полетов;
- нормирование и мониторинг безопасности полетов гражданских воздушных судов;
- практика реализации системы управления безопасностью полетов в авиапредприятиях.

Мероприятие проводится при участии и поддержке Bombardier Business Aircraft, благодаря чему проведение практического семинара стало возможным.

Представители Bombardier Business Aircraft выступят перед аудиторией в рамках семинара со следующими докладами:

- повышение уровня безопасности при взлете (TOSE), безопасность эксплуатации ВС и эксплуатация в зимних условиях;
- зависимость от автоматизации;
- культура безопасности.

Так как семинар организуется в интересах предприятий бизнес-авиации, освещение практических вопросов управления безопасностью полетов будет вестись с учетом интересов аудитории.



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯЛНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBBA.COM
+372 630 00 10



«Газпром авиа» получила первый H155

Российская компания «Газпром авиа» получила первый из двух заказанных вертолетов H155 (ранее EC155 B1) семейства Dauphin, производства Airbus Helicopters. Об этом BizavNews рассказал источник, близкий к теме контракта. Как мы ранее сообщали, оба борта будут поставлены в VIP-конфигурации и, предположительно, будут базироваться в аэропорту «Остафьево».

H155 – современный двухдвигательный вертолет среднего класса. Он является оптимальным решением для пассажирских перевозок VIP-уровня. В своей категории H155 обладает самым низким уровнем внешнего шума и вибрации в салоне.

Вертолет оборудован 5-лопастным несущим винтом Spheriflex с композитными лопастями, интегрированной приборной панелью («стеклянная кабина»)

и цифровой системой контроля двигателей (FADEC). Кроме того, машина оснащена уникальным автопилотом — впервые в истории вертолетостроения автопилот был изначально разработан для вертолета, а не позаимствован у самолета. Он контролирует не только органы управления, но и работу двигателя, компенсируя любые изменения температуры воздуха, перепады высот, порывы ветра. Благодаря совокупности этих качеств H155 сравним с бизнес-джетом. В зависимости от конфигурации в салоне размещается от 6 до 12 пассажиров.

В настоящее время парк «Газпром авиа» состоит из вертолетов: одного H120 (ранее EC120B), восьми H135 (EC135 T2+), одного Ми171, тринадцати Ми-8АМТ, пятнадцати Ми-8МТВ-1, одного Ми-8П, трех Ми-8ПС, тридцати семи Ми-8Т.



Фото: Damian Pawlowski

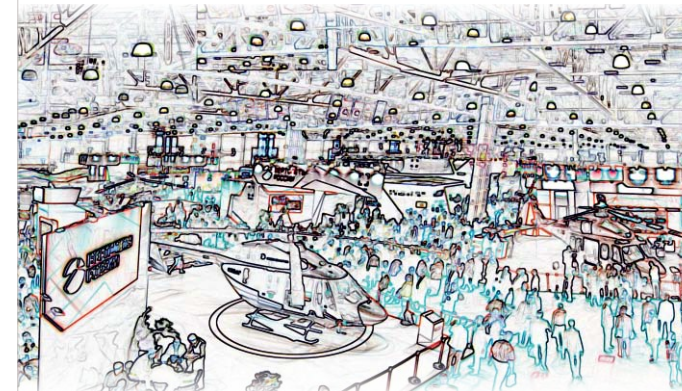
19 – 21 мая
КРОКУС ЭКСПО



HELIRUSSIA

9-я Международная выставка
вертолетной индустрии

2016



Организатор:



При поддержке:



Устроитель:



Пионер отечественной деловой авиации номинирован на премию «Крылья России»

Компания «Сириус-Аэро» в юбилейный для себя 2016 год номинирована организационным комитетом национального конкурса на соискание общероссийской авиационной премии «Крылья России» на звание «Авиакомпания года в сфере «Деловая авиация».

Успешно пополняя и модернизируя свой флот, демонстрируя уверенный рост количества полетов по международным маршрутам, и по внутрироссийским, «Сириус-Аэро» рассчитывает на заслуженную победу в соревновании с другими участниками рынка за звание Авиакомпания года в номинации «Деловая авиация». За плечами «Сириус-Аэро» 25 лет успешной работы в отрасли как в периоды стабильности и экономического роста, так и в непростые времена кризисов и турбулентности. Лучшей заявкой на победу авиакомпания считает свои управленческие и

операционные способности, завоевавшие для «Сириус-Аэро» устойчивую и надежную репутацию. Пионер отечественного рынка деловой авиации продолжает уверенно смотреть в будущее. Как заявил исполнительный директор «Сириус-Аэро» Николай Якубенко, «Мы уверены, что сможем справиться с теми вызовами, которые на сегодня стоят перед нами».

Авиакомпания «Сириус-Аэро» работает в сфере деловой авиации в России с 1991 года и является старейшей в данном сегменте рынка среди отечественных компаний. «Сириус-Аэро» располагает значительным флотом - более 20 самолетов различного класса, выполняющего перелеты по России и за рубеж. Все бизнес-джеты компании зарегистрированы в РФ. В 2016 году компания отмечает 25 летний юбилей.



Фото: Дмитрий Петроченко



НИКА
РОССИЯ



Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам
+7 495 988 73 33 доб. 1295

Global Jet Luxembourg впервые будет эксплуатировать ВВJ3

Global Jet Luxembourg (входит в Global Jet Concept) отправила в центр комплектации АМАС Aerospace (Базель) свой новый бизнес-джет – Boeing Business Jet ВВJ3 (Boeing 737-97Y(ER)). Самолет был получен в конце прошлого года и из США отправился в Каса-бланку, где получил впечатляющую ливрею. LX-DIO будет эксплуатироваться исключительно в интересах частного клиента. Полностью готовый самолет Global Jet Luxembourg получит через 10-12 месяцев.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 17 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Монако и Москве. На сегодняшний день под управлением Global Jet Concept

находится более 70 самолетов. Воздушный парк перевозчика состоит как из собственных воздушных судов, так и из самолетов частных владельцев, находящихся в управлении.

ВВJ3 создан на базе пассажирской модели Boeing 737-900ER с увеличенной дальностью полета. ВВJ3 может совершать беспосадочные перелеты Москва-Сиэтл или Москва-Сингапур.

Имея салон длиной 32,66 м и шириной 3,53 м, ВВJ3 по праву считается самым комфортабельным среди машин своего класса. Площадь салона составляет 104 кв. м, что на 35% больше, чем у ВВJ и на 11% больше, чем у ВВJ2. Просторный салон позволяет создать роскошный интерьер класса «люкс» и обеспечивает пассажирам высочайший уровень комфорта. Площадь багажного отсека по сравнению с первой модификацией возросла на 89%.



С заботой
о вас
в небе
и на
земле

Бизнес авиация
из самого сердца
Европы



UPPER TWO

Avia / Travel concierge



Elit | Avia

+7 495 201-37-55
charter@uppertwo.com
concierge@uppertwo.com
elitavia.com

London City продан канадскому пенсионному фонду

В финале конкурсной битвы за самый маленький лондонский аэропорт сошелся канадский финансовый консорциум Ontario Teachers и британская инвестиционная компания Borealis.

Доклендский аэропорт переходит в управление канадского финансового консорциума Ontario Teachers по факту заключения сделки на сумму около 2 миллиардов фунтов стерлингов.

Как пишет The Financial Times, другими участниками конкурса по покупке аэропорта стали китайский конгломерат HNA Group (владелец четвертой по величине авиакомпании КНР Hainan Airlines), канадский консорциум под управлением пенсионного

фонда PSP Investments и гонконгская инвестиционная структура Cheung Kong Infrastructure Holdings.

Для компании Global Infrastructure Partners, владевшей аэропортом London City вплоть до нынешней продажи, это чрезвычайно выгодная сделка, - десять лет назад она приобрела его у ирландского бизнесмена Дермота Десмонда за треть от нынешней цены, а тот, в свою очередь, в 1995-м году купил доклендский аэропорт всего за 23.5 миллиона фунтов. Для Десмонда это был высокорисковый актив, поскольку в те годы район Кэнэри Уорф пребывал у жесточайшем упадке, тогда как сейчас GIP передает инвестиционный актив канадцам с самыми радужными перспективами дальнейшего развития окружающей

инфраструктуры и бизнеса.

Впрочем, у самого аэропорта будущее неоднозначно. Председатель концерна IAG ранее назвал цену продажи хаба необоснованно завышенной и предупредил, что немедленно выведет все самолеты British Airways (а это 40% пассажиропотока) из Лондон-Сити, если новый владелец попытается компенсировать расходы за счет роста портовых сборов. С другой стороны, расширение самого аэропорта заблокировано на уровне мэрии Лондона. Предыдущий владелец подал апелляцию, обозначив намерение расширить терминал и поле и к 2030-му году увеличить количество обслуживаемых рейсов на 50%; окончательное решение по данному вопросу еще не принято.



«Ветераны» Falcon под надежным контролем Sabena Technics

Французский производитель Dassault Aviation назначил Sabena Technics авторизованным сервисным центром для бизнес-джетов Falcon 10/20/50. Самолеты будут обслуживаться во французском Динарде, где расположен центр ТОиР Sabena Technics. Для владельцев «ветеранов» предусмотрен ангар площадью в 3500 кв.м., где могут разместиться четыре самолета. Среди дополнительных услуг – работы по окраске, ремонт интерьера, установка дополнительного оборудования, включая авионику.

Как отмечают в Dassault Aviation, несмотря на возраст Falcon 10/20/50 весьма популярны в мире, особенно среди государственных структур ряда стран, включая правительство Франции и ВВС страны. Именно богатый опыт работы с военными

ведомствами стал решающим фактором при выборе Sabena Technics.

Sabena Technics является ведущим независимым поставщиком услуг MRO (техобслуживание, текущий и капитальный ремонт) для операторов гражданской и военной авиации. Концерн управляет такими брендами, как Sabena Technics, Sabena Technics Training, Barfield, и в то же время с выгодой для себя использует совместное предприятие Hydrep, которое специализируется на ремонте гидравлического оборудования. Своими успехами он обязан более чем 3000 сотрудникам, работающим на 18 городах по всему миру – в Европе, Северной и Южной Америках, Северной Африке и Азии.





PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12
sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Спасатели REGA спешат на помощь

Швейцарская воздушная спасательная служба REGA давно уже стала не только визитной карточкой Конфедерации, но и воистину культовой организацией, на счету которой сотни тысяч спасенных жизней людей.

То, что в 1952 году начиналось в качестве движения энтузиастов и волонтеров, сегодня стало структурой, оснащенной по последнему слову медицинской и авиационной техники. Вышедшая недавно в Швейцарии под заголовком «Rega — Backstage» («Rega» — взгляд за кулисы») иллюстрированная летопись службы позволяет ознакомиться с повседневной работой швейцарских спасателей-профессионалов.



Название «REGA» составлено из первых букв немецкого слова «Rettungsflugwacht» («авиационная спасательная служба») и французского словосочетания «Garde Aérienne» («воздушная служба»). Известные по всей Швейцарии красные вертолеты появляются везде, где необходимо оказать первую помощь пострадавшим, будь то попавшие в аварию водители или оказавшиеся в тяжелой ситуации альпинисты. В настоящее время в Швейцарии работает сеть из 13-ти опорных пунктов службы «REGA», поэтому между звонком с просьбой о помощи и прибытием спасательного вертолета на место несчастного случая проходит, как правило, не больше 15 минут.

В 2014 году «REGA» произвела примерно 14,5 тыс. вылетов. Кроме пилота на борту вертолета службы всегда находятся врач и санитар-парамедик. В распоряжении «REGA» находятся также и самолеты, способные доставлять на родину швейцарских граждан, попавших в беду за рубежом. Впрочем, «красные ангелы» швейцарского неба решают порой и куда более банальные задачи, помогая, например, фермеру быстро доставить с горного луга в долину корову, сломавшую ногу или овцу, пораненную волком.

Количество постоянных сотрудников службы «REGA» достигает в настоящее время 350-ти человек. В постоянной готовности находятся 18 вертолетов и три самолета, переоборудованных под мобильные клиники скорой помощи. Финансирование деятельности службы осуществляется за счет средств швейцарских страховых медицинских компаний, а также пожертвований частных спонсоров, число которых достигает 2,5 млн человек. Сумма среднего годового пожертвования в поддержку «REGA» составляет 30 шв. фр.

Источник: www.swissinfo.ch

FIFTY
SKY
SHADES

World Latest
Aviation News

www.50skyshades.com

SSJ для Казахстана полетел

25 февраля с завода в Комсомольске-на-Амуре выполнил свой первый полет Sukhoi Superjet 100, предназначенный для Погранслужбы Казахстана. По данным superjet.wikidot.com, речь идет о 101 самолете SSJ с заводским номером 95096 и временной регистрацией 97002.

Как ранее сообщал BizavNews, по данным сайта госзакупок в середине августа 2015 года состоялся открытый запрос предложений по кастомизации самолета Sukhoi Superjet 100 для Пограничной службы Казахстана (интерьера повышенной комфортности для оснащения ВС RRJ-95 для Пограничной службы Казахстана), размещенной от лица компании «ОАК-Закупки».

Согласно приложению к техническому требованию, пассажирский салон рассчитан для перевозки до 59 человек. Пассажирская кабина разделена на пять зон (передняя сервисная зона, первый, второй, третий салон, задняя сервисная зона). Планируется, что салон «первого пассажира» будет оборудован двумя поворотными креслами, двумя столами и диваном, бизнес-класс рассчитан на 12 мест, а эконом-класс на 45 мест.

Также в технических требованиях прописано, что в пассажирской кабине должны быть предусмотрены места для установки оборудования системы спутниковой связи и интернета на борту. В дополнение к этому, планируется установка системы развлечений пассажиров на борту, включающая в себя AirShow, мониторы (22 дюйма), бесшумные наушники, DVD и Blu-Ray проигрыватель, USB порты и персональные пульты управления.

«Jet Catering» соответствует требованиям «Меридиан»

25 февраля 2016 года специалисты АО «Авиакомпания «Меридиан» провели плановый внешний аудит соответствия деятельности поставщика бортового питания «Jet Catering» требованиям Международного стандарта ISO 9001:2015, ГОСТ Р ИСО 22000-2007, ГОСТ Р 54762-2011, ISO/TS 22000:2005 HACCP и внутренним требованиям авиакомпании.

В ходе аудита были проверены действующие сертификаты организации, имеющиеся офисные, производственные и складские помещения, процессы управления заказами, а также результативность функционирования системы контроля качества HACCP.

Как комментируют в «Меридиан», отдельным вопросом аудита стала оценка качества проведения практических занятий (мастер-класса) с членами кабинного

экипажа воздушных судов авиакомпании, проведенных специалистами компании «Jet Catering». В ходе проведения были продемонстрированы особенности сервировки и подачи блюд компании, проведены занятия по сервисному обслуживанию клиентов.

В целом, по результатам проведенного аудита специалистами авиакомпании сделан вывод о соответствии текущей деятельности поставщика бортового питания «Jet Catering» предъявляемым требованиям, на основании проведенного аудита сформированы рекомендации руководству Эксплуатанта о продолжении сотрудничества с «Jet Catering».

«Jet Catering» входит в тройку крупнейших ответственных кейтеринг-провайдеров. В прошлом месяце компания о внедрении стандартов международной системы контроля качества HACCP ИСО 22000.



Фото: Дмитрий Петровиченко

Региональное сотрудничество

Михаэль Кун, генеральный директор DC Aviation рад сообщить что Exklusiv Aviation во главе с Фипипом Франье стала региональным представителем компании DC Aviation в Великобритании, а также Западной и Южной Швейцарии.

«Являясь крупнейшим в Германии эксплуатантом самолетов бизнес-класса с филиалами в Дубае, Цюрихе, на Мальте и в Москве мы рады сообщить об открытии еще одного нового регионального представительства, поскольку мы уверены в том, что подобное расширение нашего регионального присутствия является логичным шагом на пути совершенствования нашего сервиса, обеспечивая близость к нашим клиентам и партнерам», - отметил Михаэль Кун.

Компания Exklusiv Aviation будет активно содействовать продвижению услуг DC Aviation, таких как менеджмент самолета. Кроме того она будет предлагать воздушные суда DC Aviation в аренду, в том числе и такие тяжелые самолеты, как Challenger и Dornier.

«Начало сотрудничества с такой крупной, хорошо организованной компанией, как DC Aviation с эффективным управлением операционной деятельностью, более чем 300 высококвалифицированными и опытными сотрудниками, стало чрезвычайно позитивным шагом для Exklusiv Aviation. Мы с нетерпением ждем возможности продемонстрировать нашим клиентам, друзьям и партнерам, что точность и стремление к совершенству по-прежнему являются неотъемлемой частью бизнес-авиации», - добавил Филип Франье.

«Железная птица» G600 совершила первый полет

Специалисты компании Gulfstream Aerospace совершили «первый полет» на комплексном стенде «Iron Bird» нового бизнес-джета G600. Пространственно и геометрически точная структура стенда, которая включает в себя приборное оборудование кабины, позволяет на земле в лабораторных условиях проводить тесты систем управления полетом и механических систем, включая шасси, тормозов и гидравлики.

В течение 30-минутного первого полета на стенде G600 смоделированы руление, взлет и посадка, а также маневры и изменения по высоте и скорости полета.



«Этот первый полет начинает испытания и проверки, необходимые для реального первого полета G600», - говорит Дэн Нэйл, старший вице-президент направления программ, разработки и тестирования компании Gulfstream. «На стенде Iron Bird мы можем подтвердить характеристики компонентов систем, повысить зрелость интеграции, внести изменения и обеспечить это в лабораторных условиях до начала летных испытаний самолета. Наличие данного ресурса повышает безопасность и упрощает процесс тестирования».

G600 имеет дальность 6200 морских миль/11482 км на скорости в 0,85 Маха или 4800 морских миль/8890 км при 0,90 Маха. Максимальная эксплуатационная скорость составляет 0,925 Маха, такая же, как и у флагманов G650 и G650ER. Самолет оснащен полностью новой системой управления с симметричными активными боковыми ручками управления Symmetry Flight Deck, интегрированными сенсорными дисплеями, усовершенствованной системой видения следующего поколения и авионикой Honeywell Primus Epic.

Подобно G650 и G650ER бизнес-джет G600 имеет полностью цифровую трехосевую электродистанционную систему управления, которая включает защиту от выхода за эксплуатационные режимы полета, улучшает устойчивость и имеет избыточность резервирования.

Первый летный экземпляр G600 и прототип для тестов на прочность уже находятся в производстве. Самолет планируется ввести в строй в 2019 году.

Начались поставки R66 с автопилотом

ГК «Хелипорты России» поставила в Россию первый вертолет Robinson R66 с автопилотом. В настоящее время на авиационной технической базе вертолетного комплекса «Хелипорт Истра» проходит сборка воздушного судна. После этого пройдет процедура получения сертификата летной годности воздушного судна. Планируется, что вертолет будет передан заказчику в течение месяца.

Напомним, процедура сертификации дополнительного оборудования на вертолет Robinson R66 завершилась в ноябре 2015 года, когда был обновлен сертификат типа на R66 и выпущено «Одобрение главного изменения» на установку автопилота Genesys Aerosystems HeliSAS. Официальным представителем Robinson Helicopter по сертификации в России выступила ГК «Хелипорты России».

Автопилот HeliSAS разработан для легких вертолетов. В основном режиме работает как система стабилизации пространственного положения. Имеет 2 канала управления (крен и тангаж) и дополнительные режимы: стабилизация курса, выдерживание высоты, отслеживание навигационного сигнала (VOR или GPS) и навигацию в зоне подхода (включая вертикальное наведение).

В дополнение клиент может приобрести и комплекс G500H - сочетание основного пилотажного и многофункционального дисплея, который выводит на два экрана параметры пилотирования и движущуюся навигационную карту. Также возможно установить вертолетную систему синтетического зрения и предупреждения столкновения с наземным препятствием с выводом графических данных. Система G500H расположена в центре специально сконструированной приборной доски, на которой сохранены все необходимые приборы, окружающие дисплей.

«Хелипорт Истра» провел капитальный ремонт R44

Инженеры авиационной технической базы вертолетного комплекса «Хелипорт Истра» провели очередной капитальный ремонт вертолета Robinson R44. Ремонт был выполнен качественно и в запланированные сроки.

Инженеры «Хелипорт Истра» - это настоящая команда профессионалов. Мы постоянно совершенствуем качество и расширяем спектр предоставляемых услуг. В работе используются только современные качественные и сертифицированные материалы и технологии.

В ходе капитального ремонта была осуществлена замена всех агрегатов и узлов с ограниченным сроком службы на новые и аналогичные (по юридическому статусу), включая двигатель, для которого отсчет времени в эксплуатации начался с «0» часов. Также была выполнена покраска вертолета в запущенном недавно

цехе с окрасочно-сушильным постом. Проведена полировка воздушного судна.

В настоящее время получен очередной сертификат летной годности, подтверждающий полноту и правильность проведенных работ, воздушное судно готово к эксплуатации.

Напомним, капитальный ремонт R44 проводится по достижению 2200 часов наработки и 12 лет в эксплуатации.

На авиационной технической базе (АТБ) «Хелипорт Истра» обслуживается более 60% всех вертолетов Robinson в России. Свыше 11 лет сервисный центр предоставляет качественные комплексные услуги технической поддержки вертолетов – от наземного обслуживания, предполетной подготовки, планового периодического ТО и до «капитального ремонта».



Comlux увеличивает чартерный парк

Компания Comlux увеличила парк бизнес-джетов, доступных к выполнению чартерных полетов, включив в него новый 13-местный Bombardier Global 6000 (2016 года выпуска). Самолет с бортовым номером 9H-GFI будет базироваться в Германии и России.

Comlux в настоящее время эксплуатирует всю линейку семейства Global – для чартерных рейсов доступны Global XRS/5000/6000 (9H-XRS, 9Y-AFR и 9H-CIO, соответственно, с базированием в Женеве и Алматы).

Сейчас бизнес-джеты Comlux зарегистрированы на Мальте и Арубе. В сентябре 2013 года швейцарский холдинг Comlux Group, куда входит Comlux Malta, объявил о переезде своей штаб-квартиры из Швейцарии на остров Мальта. «Мальта, которая в отличие от Швейцарии является государством-членом Европейского Союза (ЕС), может предложить более гибкие условия по выполнению полетов в пределах ЕС, а также сможет существенно упростить ряд юридических процедур при возникновении спорных моментов. Большая часть воздушного парка Comlux

Group зарегистрирована на Мальте. Кроме этого, там же сосредоточены специалисты по ТОиР, летной подготовке и наземному обслуживанию. В Цюрихе останутся лишь руководители компании для общего управления и координации бизнес-процессов», – комментируют в Comlux Group.

Global 6000 представляет собой обновленный и брендированный самолет Global Express XRS, который вышел на рынок в 2004 г. как улучшенная версия исходного Global Express, сертифицированного в 1998 г. С переходом на Global 6000 компания Bombardier выстроила единую брендовую линейку от Global 5000 (укороченная версия с меньшей дальностью полета) через Global 6000 к Global 7000 и Global 8000 – новым бизнес-джетам ультрадальнего класса, которые были официально анонсированы в октябре 2010 г., а их выход на рынок ожидается в 2016 и 2017 г. соответственно. Когда Bombardier освоит одновременное производство всех четырех моделей семейства Global: 5000, 6000, 7000 и 8000, компания сможет предоставить заказчикам выбор самолетов с дальностью от 9630 до 14630 км.

На сегодня Global 6000 имеет самый большой размер салона среди всех самолетов, специально спроектированных для применения в деловой авиации. В трех отделениях салона могут комфортабельно разместиться 15-16 пассажиров. Многие самолеты имеют частную каюту в хвостовой части салона, многие оснащены бортовой кухней в передней части салона и практически во всех имеет второй туалет спереди. Самолет с типичным оборудованием способен перевозить 10-11 пассажиров, с полностью заправленными баками. При крейсерской скорости 0,85М максимальная дальность с 8 пассажирами составляет 11112 км.



Airbus Helicopters представил новые вертолеты и услуги на HeliExpo 2016

Компания Airbus Helicopters принял участие в крупнейшей выставке вертолетной отрасли HeliExpo 2016 с 1 по 3 марта в выставочном центре Кентукки в Луисвилле (США). В этом году на выставке представлены пять моделей вертолетов производства Airbus Helicopters: H125 в модификации для правоохранительных служб, H130 и H215 в транспортной конфигурации, а также H135 и H145 в корпоративной и VIP-компоновке.

«Являясь лидером международного рынка гражданских вертолетов и ведомственной авиации с долей рынка 45%, мы нацелены на то, чтобы к количе-

ственному превосходству добавить и лидерство по качеству продукции», - отметил генеральный директор Airbus Helicopters Гийом Фори (Guillaume Faury). «Выбрав в качестве наших основных приоритетов соответствие ожиданиям самых требовательных клиентов, а также бескомпромиссное качество, безопасность и конкурентоспособность, мы намерены стать эталоном вертолетостроительной отрасли. И мы уже находимся на верном пути: наши новые модели H175 и H145 пользуются большим коммерческим успехом; в этом году начнутся продажи вертолета H160. Недавние независимые опросы мнения клиентов показывают значительное укрепление наших позиций



в рейтинге производителей. Это очевидные положительные результаты плана преобразования, который действует третий год подряд».

На стенде компании также были расположены три зоны, посвященные программам послепродажного технического обслуживания HCare: «облачные» сервисы (Connected Services), абонентские программы по поставке авиационно-технического имущества и модернизации ВС (Material Management & Upgrades), программы по обучению и летной эксплуатации (Training & Flight Operations). Пакеты услуг HCare — это демонстрация клиентоориентированного подхода Airbus Helicopters, предлагающего не отдельные продукты, а комплексные решения.

Посетителям выставки была предоставлена уникальная возможность принять участие в интерактивной презентации вертолетов H175 и H160 в формате виртуальной реальности. Компания уделяет первостепенное внимание уникальному дизайну моделей и передовому комплексу бортового пилотажно-навигационного оборудования Helionix, который уже доступен для H145 и H175, а в будущем будет устанавливаться и на моделях H135 и H160.

Bell Helicopter сообщил о результатах работы в 2015 году

В первые дни работы выставки HELI-EXPO 2016 в Луисвилле, Кентукки, компания Bell Helicopter рассказала о своих глобальных достижениях и поделилась итогами года.

В 2015 году было поставлено 175 вертолетов, из которых:

- Bell 429 – 52,
- Bell 412 (EP/EPI) – 12,
- Bell 407 (GX/GXP) – 99,
- Bell 206 L4 – 12.

В разбивке по регионам видно, что больше всего коммерческих вертолетов было поставлено в Северную Америку – 69. На Европу, Средний Восток и Африку пришлось 47 вертолетов производства Bell Helicopter. 31 вертолет был доставлен в Латинскую Америку и 28 вертолетов – в страны Тихоокеанского региона.

Компания запустила производство усовершенствованной модификации Bell 407 GXP и анонсировала крупнейший заказ на данную модель – Air Methods Corporation заказала 200 вертолетов данного типа. Первые вертолеты были поставлены в январе 2016 года.

«2015 год был достаточно сложным – снижение цен на нефть и газ, продолжающиеся геополитические волнения и глобальная экономическая неопределенность. Все эти факторы не могли не отразиться на вертолетной отрасли». - сказал Митч Снайдер, президент и исполнительный директор Bell Helicopter. «Но даже несмотря на жесткие условия рынка, Bell Helicopter расширил свое присутствие на рынке и обеспечил ряд ключевых достижений и побед».

Развивающиеся программы Bell Helicopter также до-

стигли существенного прогресса и получили массу положительных отзывов. Bell 525 осуществил свой первый полет в июле 2015 и собрал около 80 заявлений о намерениях. Bell 505 продолжает сертификационные испытания и в настоящее время имеет около 350 заявлений о намерениях.

Bell Helicopter усилил техническую поддержку, сервис и тренировочные возможности в Праге и Сингапуре, открыл региональные офисы в Японии и Мексике. Новый учебный центр (Академия) был открыт в Форт Уорт, Техас, а также центр Bell Helicopter в Луизиане, г. Лафайет, в котором будет осущест-

вляться сборка долгожданного вертолета Bell 505 Jet Ranger X.

«Результаты Bell Helicopter в 2015 году – впечатляющие. В то время как другие производители авиатехники переживают не самые легкие времена, Bell Helicopter продолжает развиваться и повышать интерес у потребителей», - говорит Александр Евдокимов, генеральный директор компании Jet Transfer, официального представителя Bell Helicopter в России. «Bell Helicopter предлагает решения для самых разных целей и клиент может быть уверен в непревзойденном качестве предлагаемого продукта».



Finmeccanica «врывается» в легкий класс

Finmeccanica Helicopters (ранее AgustaWestland) в рамках ежегодной выставки Heli Expo (1-3 марта, Луисвилль) впервые представила публике однодвигательный AW009 (ребрендинг PZL Swidnik SW-4) с улучшенным бортовым радиоэлектронным оборудованием и системой снижения уровня вибрации.

По словам Стефано Бортоли, старшего вице-президента по продажам и стратегии Finmeccanica Helicopters, компании удастся удержать стоимость вертолета в пределах \$2 млн. Согласно исследованиям, проведенным компанией в прошлом году, AW009 представлен в наиболее востребованном классе, и Finmeccanica Helicopters приложит все усилия для его активного продвижения в различных вариантах.

Напомним, что Finmeccanica Helicopters приобрела польскую PZL Swidnik (контрольный пакет) в 2009 году.

Разработка SW-4 началась в 1985 г., первый полет вертолет SW-4 совершил в 1995 г. Он предназначен для использования в качестве пассажирского, санитарного, патрульного, учебного, сельскохозяйственного, разведывательного (для армии) и для перевозки легких грузов. Силовая установка состоит из одного турбовального двигателя Rolls-Royce 250-C20R/2.

Вертолет одновинтовой схемы с рулевым винтом. 20% массы конструкции выполнено из стекловолокна. Кабина вертолета (шириной 1,42м) имеет по



одной сдвижной назад и по одной двери автомобильного типа с каждой стороны. Максимальная масса вертолета составляет 1800 кг. SW-4 летает с крейсерской скоростью в 206 км/ч на расстояния до 850 км. В воздухе вертолет может находиться пять с половиной часов. В пассажирской кабине размещаются пилот и до четырех пассажиров.

Finmeccanica Helicopters уже начала работы по интеграции новой авионики и сертификации FAA нового AW009. Сертификация AW009, который будет отличаться от предшественника авионикой Genesys Aerosystems, ожидается к концу текущего года. На обновленном вертолете будет установлена система поглощения вибраций, а также модернизирована гидравлическая система. Двигатель Rolls-Royce M250-C20R будет стандартным, а более мощный – C30P идет как опция.



Мarenco подняла в воздух второй SKYe SH09

Швейцарская компания Marenco Swisshelicopter подняла в воздух второй прототип своего нового однодвигательного вертолета SKYe SH09. Третий летный экземпляр, который будет собран в 2016 году, может быть использован как эталон для стандартизации производства, хотя точные сроки его сборки будут зависеть от возможности процесса сертификации с помощью первых двух прототипов. Сертификация и ввод в эксплуатацию намечены на конец 2016 года, если все «идти очень хорошо», или на 2017 год (EASA). Американское свидетельство производитель

планирует получить в 2018 году. Первоначально планировалось сертифицировать SKYe SH09 в 2015 г.

SKYe SH09 позиционируется как единственный вертолет в классе 2,5-тонных машин, оснащенный полностью композитным планером, передней бесшарнирной системой несущего винта с пятью лопастями, двигателем с электронной системой управления и «стеклянной» кабиной. Вертолет SKYe SH09 имеет привлекательные характеристики: максимальная продолжительность полета – 5 часов и дальность –

800 км, крейсерская скорость – 260 км/ч, максимальная взлетная масса – 2800 кг, масса груза на внешней подвеске – 1500 кг. На вертолете устанавливается двигатель Honeywell HTS900 мощностью 1020 л.с. и авионика Sagem.

По мнению разработчиков, то, что вертолет сделан в Швейцарии, должно позитивно сказаться на имидже новой марки. «На международном рынке лейбл «сделано в Швейцарии» является огромным преимуществом», - говорит генеральный директор компании Мартин Штуки. «Когда дело доходит до высокой точности при небольшом тираже – эта страна вполне конкурентоспособна». По словам Мартина Штуки, преимуществом новой машины является современная конструкция. «Вертолеты других производителей базируются на основе концепций, которым, по крайней мере, 30 лет. С тех пор вертолетостроители просто освежали дизайн своих продуктов, но ничего принципиально не меняли», - объясняет он.

Marenco Swisshelicopter AG уже имеет заказы и предварительные соглашения на более 50 машин. Стоимость SKYe SH09 составляет \$ 3 млн. Производство вертолета будет осуществляться на заводе компании в городе Моллис (недалеко от Цюриха) в Швейцарии и в ЮАР, откуда машины будут поставляться заказчикам из Африки и Азии. Главные конкуренты: H125, H130 и AW119Ke.

Также в Marenco Swisshelicopter уже начала прорабатывать проект двухмоторного преемника. По словам Мартина Штуки, следующим логическим шагом станет двухдвигательная модель. Нынешний планер имеет достаточно пространства для установки еще одного двигателя, так как применяемый Honeywell HTS900-2 мощностью 1020 л.с. (760 кВт) занимает немного места.



Объявлены соискатели премии «Крылья России - 2015»

В Москве состоялось заседание Организационного комитета авиационного конкурса «Крылья России», на котором были определены авиакомпании - соискатели премии в десяти номинациях. В ближайшее время члены Экспертных групп начнут ознакомление с итогами работы претендентов в 2015 г., а в середине марта тайным голосованием определят победителей и лауреатов конкурса. Церемония награждения пройдет 4 апреля в Москве.

Участвующие в конкурсе «Крылья России» авиаком-

пании представляют практически весь воздушный транспорт страны. Среди них крупнейшие перевозчики, региональные авиакомпании, операторы и брокеры деловой авиации, вертолетные операторы, аэропорты.

В состав Экспертных групп вошли компетентные специалисты из числа представителей авиационного бизнеса, общественных организаций и средств массовой информации, а также заслуженные деятели гражданской авиации и независимые эксперты. Победители в

номинациях «Российская авиакомпания года - лидер пассажирских симпатий» и «Зарубежная авиакомпания года - лидер пассажирских симпатий» будут определены путем комплексного интернет-опроса пассажиров. В опросе могут принять участие все желающие, заполнив специальную анкету на сайте организатора АТО Events и на сайтах информационных партнеров.

Премия «Крылья России» имени Е.Е. Чибирева - единственное профессиональное рейтинговое мероприятие, позволяющее объективно оценить деятельность российских авиакомпаний по целому ряду показателей. Основными задачами премии являются привлечение внимания общественности к достижениям российских авиакомпаний в условиях жесткой конкуренции, содействие развитию профессионального сообщества гражданской авиации России, повышение престижа гражданской авиации России в глазах международного авиационного сообщества и создание благоприятного инвестиционного климата в отрасли.

В номинации «Деловая авиация» на соискание премии «Крылья России» по итогам 2015 года будут бороться следующие компании:

- ООО «АэроГео»
- ООО «Аэролимузин»
- ООО Авиапредприятие «Газпром авиа»
- АО «Авиакомпания «Меридиан»
- ООО Авиакомпания «Сириус-Аэро»
- ООО «Авиакомпания «Тулпар Эйр»

По итогам 2014 г. победителем в номинации «Деловая авиация» была выбрана авиакомпания «Меридиан». За достижения в этой сфере были также отмечены перевозчики «Аэролимузин» и «Тулпар Эйр».



Клиентский сервис на высоте

В 2016 году Gulfstream Aerospace проведет всеобъемлющий комплекс мероприятий по технической поддержке заказчиков, включая проводимую два раза в год недельную конференцию операторов и поставщиков, два совещания экспертного совета заказчиков (Customer Advisory Board - CAB) и девять форумов операторов.

Первым мероприятием станет форум операторов, который состоится 18 февраля во время Сингапурского авиасалона. На форумах операторов освещаются новости в области технического обслуживания и эксплуатации, охватывающие вопросы, связанные с состоянием авиапарка, обновлением документации и технологий, управлением процессом технического обслуживания, технической подготовкой персонала и готовящимися к выпуску техническими бюллетенями. Кроме того, компания делает обзоры услуг технической поддержки своего авиапарка, чтобы операторы могли использовать все доступные предложения.

«Форумы заказчиков, которые мы проводим в течение года, позволяют нам поддерживать связь с нашими заказчиками и обсуждать с ними вопросы, которые могут повлиять на безопасность и коэффициент технической готовности авиапарка», – сказал директор Gulfstream по взаимоотношениям с заказчиками Тим Стайнхаузер (Tim Steinhauer). «В прошлом году наша группа объехала 17 городов по всему миру и предоставила операторам возможность пообщаться с еще большим количеством технических специалистов из Саванны посредством сеансов прямой связи через нашу студию телевидения Studio G. С помощью этой передовой технологии мы обеспечили непосредственный контакт наших групп

технической поддержки, программ и проектирования с заказчиками во всем мире».

В форумах, на которых отводится время для вопросов и ответов, участвуют основные партнеры по сбыту регионального и национального уровней. На многих международных форумах компания обеспечивает участников услугами переводчиков.

CAB собирается два раза в год. Заседания, запланированные на 7-9 марта и 29-31 августа 2016 года, станут примерно для 100 операторов Gulfstream профессиональным форумом, где они смогут встретиться со старшим руководством и персоналом компании и высказать свое мнение о самолетах и услугах технической поддержки.

«В прошлом году мы перешли на формат из пяти комитетов, ориентированных на отдельные модели самолетов, и одного комитета, посвященного вопросам интерьера, и получили чрезвычайно положительные отзывы, – рассказывает Стайнхаузер. – Мы будем продолжать работать в этом формате, так как он предоставляет операторам возможность сосредоточить внимание на вопросах, относящихся именно к их моделям».

Конференция для операторов и поставщиков состоится 6-9 июня в Центре международной торговли и конференц-центре в Саванне. Это мероприятие, которое в 2014 году собралось свыше 1500 заказчиков и поставщиков, посвящено вопросам безопасности, эксплуатации и технических новинок и предназначено для всего персонала, участвующего в эксплуатации самолетов Gulfstream. Оно также служит форумом для обмена информацией и идеями между

заказчиками, предоставляет расширенные возможности по профессиональной подготовке и призвано повышать степень осведомленности персонала в области безопасности и технической готовности самолетов. На конференции демонстрируются изделия и услуги для всех моделей самолетов Gulfstream и открываются самые широкие возможности для общения.

Мероприятия Gulfstream по технической поддержке в 2016 году

Форумы операторов

- 18 февраля - Сингапур
- 23 февраля - Пекин
- 29 марта - Ван-Найс, штат Калифорния
- 13 апреля - Шанхай
- 25 мая - Женева
- Сентябрь (точная дата будет позднее) - Лондон
- Сентябрь (точная дата будет позднее) - Вена
- 2 ноября - Орlando, штат Флорида
- Ноябрь (точная дата будет позднее) - Уайт-Плейнс, штат Нью-Йорк

Экспертный совет заказчиков

Время проведения: 7-9 марта и 29-31 августа
Место проведения: Саванна (штат Джорджия),
Центр международной торговли и конференц-центр

Конференция операторов и поставщиков

Время проведения: 6-9 июня
Место проведения: Саванна (штат Джорджия),
Центр международной торговли и конференц-центр

Рынок вертолетов: реалии и перспективы

Даже в условиях сложной политической обстановки в мире рынок вертолетной техники сохраняет взаимную открытость и прозрачность, что свидетельствует о высокой степени его глобального развития и важности международного сотрудничества в аэрокосмической сфере.

В рамках IX Международной выставки вертолетной индустрии HeliRussia 2016, которая пройдет с 19 по 21 мая в Москве, намечено проведение специализированной 8-й конференции «Рынок вертолетов: реалии и перспективы». С докладом на конференции выступят директор по анализу рынка американской компании Honeywell Aerospace Пауло Менегуссо и отечественные эксперты.

Выставка HeliRussia поддерживает интеграцию между российским и международным вертолетостроением, а конференция «Рынок вертолетов: реалии и перспективы» способствует эффективному обмену информацией между представителями рынка разных стран.

На конференции отечественные специалисты представляют обзор текущего состояния парка вертолетов в России, включая численность вертолетов по типам и моделям, анализируя их использование по видам выполняемых авиационных работ, состояние летной годности, а также интенсивность эксплуатации.

Пауло Менегуссо расскажет о тенденциях развития и практиках зарубежных операторов вертолетной техники и представит доклад о перспективах международного рынка вертолетов.

Конференция «Рынок вертолетов: реалии и перспективы» является уникальным мероприятием для

вертолетной индустрии. Оно собирает в одну рабочую группу как российских, так и международных экспертов, потребителей и производителей вертолетной техники, различные компании вертолетной индустрии. Это позволяет проводить всеобъемлющий анализ рынка и давать авторитетные прогнозы его развития.

Полученные данные представляют высокую ценность как для поставщиков и операторов вертолетной техники, так и для сервисных компаний, произ-

водителей, разработчиков, экспертов и регуляторов отрасли.

Организаторами 8-й Международной конференции «Рынок вертолетов: реалии и перспективы» выступают Ассоциация Вертолетной Индустрии и отраслевое агентство «АвиаПорт».

Регистрация на конференцию будет открыта на сайте выставки в середине марта.



Фото: Дмитрий Петроченко

«Русский дом» для Bell Helicopter

Среди многочисленных вертолетных центров ближнего Подмосковья вряд ли найдешь более живописное место, чем пойма Клязьминского водохранилища, где на территории яхт-клуба «Буревестник» расположен Heliport Burevestnik. Здесь стоит побывать хотя бы один раз. BizavNews отправился на экскурсию в вертолетный центр и не пожалел об этом. Яхт-клуб находится всего в 8 км от МКАДа по Дмитровскому шоссе. Благоустроенные причалы, уютные деревянные домики, живописный ландшафт с альпийскими горками, ресторан с летней террасой и превосходной кухней - все это создает неповторимую атмосферу отдыха. Особенно хорошо здесь летом. Нашим экскурсоводом любезно согласился

стать генеральный директор Heliport Burevestnik Николай Шевандин.

«Обстановка яхт-клуба поддерживает атмосферу уютного «курорта» с выверенным до мелочей обслуживанием. В знойные летние дни после водных развлечений можно насладиться прохладной тенью веранды ресторана, вкушая искусно приготовленные блюда, или лежать у бассейна, наслаждаясь освежающими напитками», - поделился «летней картинкой» г-н Шевандин. В меню ресторана представлены изысканные блюда всех модных направлений кулинарного искусства. С площадки для отдыха у бассейна открывается живописнейший вид на залитые

солнцем поляны и ровную водную гладь, и только не спеша курсирующие белоснежные яхты оживляют побережье. Чем не сказка.

Но вернемся к делам вертолетным. Инфраструктура центра при первом рассмотрении не кажется большой. Однако оказавшись в ангарном комплексе, мы поняли, что ошиблись. Ангар Heliport Burevestnik (сухой ангар общей площадью 2500 кв.м.) - это дом для двух десятков вертолетов. Здесь под одной крышей можно увидеть и Airbus Helicopters H125, и элегантную AW109 и, конечно же, красавцы Bell 407/429. Сейчас Heliport Burevestnik оборудован тремя вертолетными стоянками и одной стоянкой с «ночным стартом». Что же касается системы управления воздушным движением, то на первый взгляд кажется, что непосредственная близость к глиссаде международного аэропорта Шереметьево должна вносить свои коррективы, но как отметил Николай Шевандин, дела обстоят совсем по-другому. Схемы захода на вертодром проработаны таким образом, что воздушный трафик никак не влияет на работу столичного аэропорта. Кстати, именно полеты в Шереметьево в последнее время набирают обороты. Так, время в пути в зависимости от воздушной обстановки может занимать от пяти до четырнадцати минут, что является неоспоримым аргументом для пассажиров. Что же касается остальных полетов, ситуация аналогичная - «пересечения» с «шереметьевским трафиком» отсутствуют и клиент или владелец вправе самостоятельно строить свой маршрут.

Прилетая в Heliport Burevestnik клиент, конечно же, получает массу привилегий, но главной остается отношение к каждому гостю. Процедуры по прилету-



продолжение ►

вылету носят формальный характер, но при соблюдении всех норм авиационной безопасности.

По условиям договора, заключенного в прошлом году с компанией «Jet Transfer», официальным представителем Bell Helicopter в России, в структуру хелипорта будет интегрирована база Bell Helicopter, где клиенты партнеров смогут получить консультацию по любым интересующим их вопросам приобретения и эксплуатации вертолетов. Преимущества площадки уже смогли оценить многие из клиентов. Кстати, уже совсем скоро вертодром существенно преоб-

разится, и на ангаре Heliport Burevestnik появятся логотипы компании-партнера.

«Несомненно, сотрудничество с компанией «Jet Transfer» - это новый виток развития и расширения деятельности обеих компаний. Уже совсем скоро клиенты нашего холдинга и компании-партнера смогут по достоинству оценить все нововведения и преимущества вертодрома Heliport Burevestnik, а также увидят большую продуктивность от партнерской работы», - Николай Шевандин.

Со своей стороны генеральный директор «Jet Transfer» Александр Евдокимов считает, что соглашение о партнерстве – успех, как для компании, так и для Burevestnik Group. Интересы клиентов «Jet Transfer» и новых партнеров «Jet Transfer» зачастую пересекаются. Можно уверенно сказать, что аудитории двух компаний, занимающих лидирующие позиции на свои рынках, схожи. Объединив усилия, можно будет предложить клиентам еще более высокий уровень сервиса, который превзойдет любые ожидания.



Фото: Дмитрий Петроченко

Самолет недели

Оператор: **Legendair AG**

Тип: **Bombardier Challenger 300**

Год выпуска: **2004 г.**

Место съемки: **ноябрь 2015, Basle/Mulhouse/Freiburg - Euro Airport (BSL/LFSB) , France**



Фото: Дмитрий Петроченко