



ПостЕВАСЕвский синдром. Так можно кратко охарактеризовать последние пять дней нашей работы. Только спустя неделю мы поняли, что женеvская выставка стала действительно очень продуктивной. Масса писем от новых партнеров, интересные предложения по сотрудничеству и, конечно же, эксклюзивные материалы, которые мы оставим на будущее. Но в новостном плане прошедшая неделя оказалось достаточно скучной. И это понятно, отработав в Palехро, компании воспользовались небольшой передышкой и немного ослабили информационный натиск.

Из наиболее заметных новостей российского рынка стоит отметить проект «Газпром авиа» в Ленинградской области. Аэропортовый комплекс компании «Газпром авиа», который будет построен на аэродроме в Левашово, планируется присоединить к кольцевой автомобильной дороге (КАД) Петербурга.

И еще одна интересная новость от Textron Aviation. Компания приоткрыла детали перспективной программы однодвигательного турбовинтового самолета. Он будет иметь расчетную крейсерскую скорость до 285 узлов и полезную нагрузку с полной заправкой 1100 фунтов. При планируемой дальности полета 1600 морских миль на высокой крейсерской скорости с одним пилотом и четырьмя пассажирами, самолет сможет долететь из Лос-Анджелеса в Чикаго, Нью-Йорк и Майами, из Лондона в Москву или из Женевы в Стамбул. Первый полет запланирован на 2018 год. Так, что в нише однодвигательных турбопротов ожидается жаркая конкуренция.



В Левашево пришел Газпром

В декабре прошлого года правительство РФ разрешило авиапредприятию «Газпром авиа» базирование на военном аэродроме в поселке Левашово Выборгского района Ленобласти

стр. 21

В Европе вырос парк крупных джетов

В очередном исследовании от Global Jet Capital эксперты выяснили, что в период с 2011 по 2015 годы в Европу было поставлено 709 средних и тяжелых частных самолетов

стр. 22

В августе – в Юрмалу

Балтийский форум деловой авиации (Baltic Business Aviation Forum) состоится 5 августа в Юрмале: пятый, юбилейный, настоящий

стр. 23

TAG Aviation: о России и формуле успеха

У TAG Aviation три составляющие успеха: внимание к деталям, если хочешь долго работать – работай от души, и самое главное – работай честно

стр. 24

Gulfstream G650



С префиксом «N»

Российская «дочка» Jet Aviation Group – Jet Aviation Moscow Vnukovo – на основании аудита получила одобрение от Федеральной авиационной администрации США (FAA) на ТОиР воздушных судов, зарегистрированных в США (префикс «N»). Речь идет о бизнес-джетах Bombardier, Gulfstream, Embraer, Dassault Falcon и Hawker, на которых компания будет выполнять все работы (плановое и внеплановое техническое обслуживание), включая ремонт планера и силовых установок, а также модификацию авионики.

Jet Aviation Moscow Vnukovo базируется в московском аэропорту Внуково-3 и специализируется на проведении линейного обслуживания, а также на устранении дефектов, препятствующих вылету бизнес-джетов Bombardier, Gulfstream, Embraer и Hawker. В феврале 2015 года компания расширила линейку обслуживаемых воздушных судов производства Gulfstream, получив право на проведение линейного технического обслуживания самолетов Gulfstream

G650. В мае 2015 году Jet Aviation Moscow Vnukovo получила аналогичное одобрение от Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA) разрешение на проведение линейного техобслуживания бизнес-джетов Dassault Falcon 900EX EASy, зарегистрированных в Европе.

Проведение работ по ТОиР деловых воздушных судов частично осуществляется в России, частично – за рубежом, однако доля услуг на российских мощностях постоянно растет.

«Это соглашение подчеркивает наше стремление предоставлять клиентам лучший сервис. Обеспечение прямого доступа к наиболее часто используемым запчастям поможет значительно сократить простой самолетов, особенно при АОГ», – комментирует Виталий Алексиков, генеральный директор Jet Aviation Moscow Vnukovo.



Фото: Дмитрий Петрученко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

G600 взлетит в этом году

Новый бизнес-джет компании Gulfstream Aerospace G600 впервые поднимется в воздух в четвертом квартале текущего года. Об этом в рамках EBACE 2016 рассказал старший вице-президент направления программ, разработки и тестирования Ден Нейл. «Наша глобальная задача поднять самолет в воздух уже в этом году, вместо ранее запланированного первого квартала 2017 года. При этом сроки сертификации и стартовых поставок пока остаются прежними – 2018 и 2019 годы соответственно». Между тем, на первом прототипе продолжают монтажные работы. Состыкованы фюзеляж, крылья и хвостовое оперение. В производстве находится и второй прототип.

Ранее Gulfstream Aerospace сообщил о «первом полете» на комплексном стенде «Iron Bird» G600. Про-

странственно и геометрически точная структура стенда, которая включает в себя приборное оборудование кабины, позволяет на земле в лабораторных условиях проводить тесты систем управления полетом и механических систем, включая шасси, тормозов и гидравлики. В течение 30-минутного первого полета на стенде G600 смоделированы руление, взлет и посадка, а также маневры и изменения по высоте и скорости полета.

G600 имеет дальность 6200 морских миль/11482 км на скорости в 0,85 Маха или 4800 морских миль/8890 км при 0,90 Маха. Максимальная эксплуатационная скорость составляет 0,925 Маха, такая же, как и у флагманов G650 и G650ER.





FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ
ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

▪ Терминалы бизнес-авиации ▪ Хранение воздушных судов ▪ Наземное обслуживание	▪ Обеспечение полетов ▪ Вертолетный трансфер в аэропорт
---	--

a-group.aero

Обращение в ОНАДА относительно деятельности MyJet

В Исполнительную дирекцию ОНАДА поступают обращения от членов Ассоциации, касающиеся вопросов работы участников рынка деловой авиации и их взаимодействия с организациями, входящими в ассоциацию, а также с другими организациями.

В мае 2016 года в ОНАДА поступило письменное обращение от членов ОНАДА касательно аудита деятельности оператора деловой авиации, проводимого компанией MyJet. Сторона обращения отмечает, что при проведении так называемого аудита, MyJet использует недостоверные данные, устанавливает создающие конфликт интересов отношения с сотрудниками проверяемой организации, а также использует полученную информацию с целью продвижения аффилированных с MyJet поставщиков услуг, топлива и т.п.

Одной из задач ОНАДА является представление и защита интересов членов ассоциации, в том числе, защита от недобросовестных партнеров.

Для подтверждения репутации компании MyJet, Исполнительная дирекция ОНАДА направила в MyJet запрос на предоставление следующей информации, не составляющей коммерческой тайны:

- точное название юридического лица, заключающего договор на проведение аудита оператора деловой авиации;
- членство в отраслевых и профессиональных ассоциациях и союзах как юридического лица, так и сотрудников компании;
- наличие профессиональной квалификации и/или профильного образования у сотрудников, проводящих аудит;
- наличие аккредитаций, сертификатов качества;
- наличие лицензии на ведение аудиторской деятельности.

Информация о полученном ответе и рассмотрении обращения будет освещаться далее.

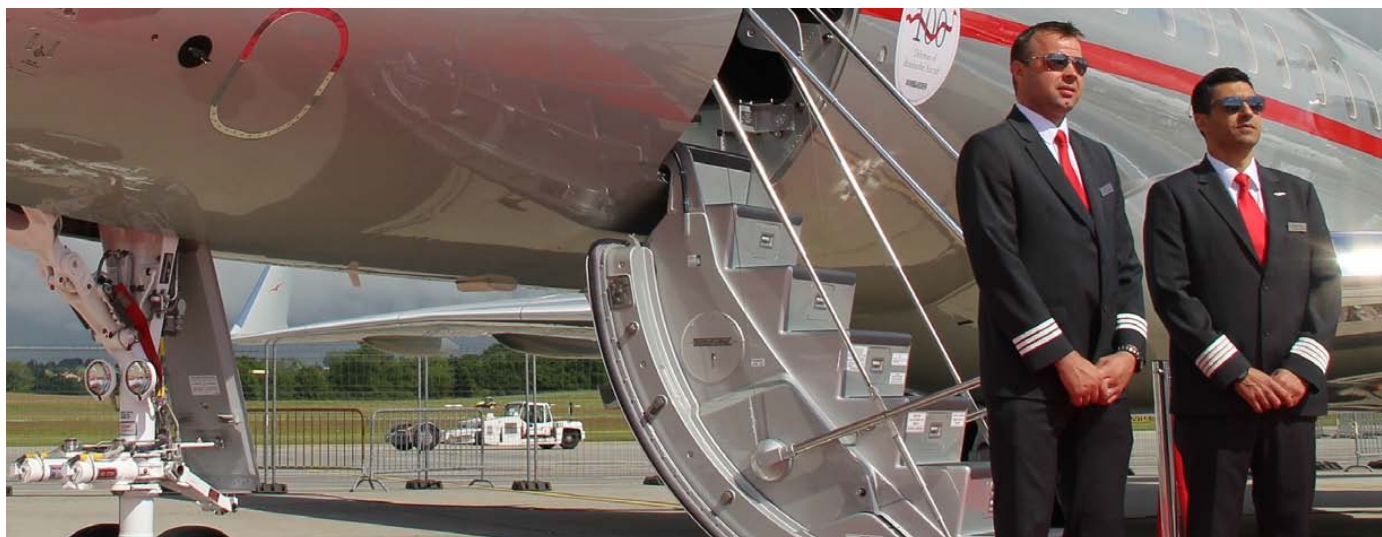


Фото: Дмитрий Петроченко



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Портфель заказов Embraer «потяжелел» на \$260 млн.

Компания Embraer Executive Jets, подразделение бразильской самолетостроительной корпорации Embraer, сообщила о подписании твердого контракта с мексиканским бизнес-оператором Across на приобретение 23-х бизнес-джетов.

Как комментируют в Embraer Executive Jets, контракт включает в себя приобретение восьми самолетов Legacy 500, восьми самолетов Phenom 300 и семи самолетов Phenom 100E общей стоимостью более \$260 млн по каталожным ценам.

Across является ведущим мексиканским оператором, который предлагает услуги, как в чартерном, так и в долевым сегментах. Основа парка компании – 15 бизнес-джетов Cessna Citation (Citation Mustangs, CJ4,

CJ3, X, Sovereigns и XLS), а также два турбовинтовых Cessna Grand Caravan. Кроме этого, Across является авторизованным центром по продажам Embraer в Мексике.

В марте и апреле компания получила свои первые Phenom 300 и Legacy 500. По данным Across, в настоящее время доля полетов в США составляет 30%, по Центральной Америке – 10%, остальные перелеты осуществляются внутри страны. В среднем налет на одно воздушное судно в месяц составляет 80 часов.

Помимо выполнения чартерных перелетов компания также имеет интересы в аэропортовом бизнесе. Собственный FBO в Toluca International Airport эксплуатируется совместно с Signature Flight Support.



IMPOSSIBLE IS JUST A DARE.

Rethink Convention.

 **EMBRAER**
Executive Jets



EmbraerExecutiveJets.com

Sky Valet пришел в Португалию

Французская компания Sky Valet (принадлежит Aéroports de la Cote d'Azur) продолжает усиливать свое присутствие в Европе. На прошлой неделе в Женеве компания официально сообщила о приобретении 100% акций провайдера JETBASE, специализирующегося на предоставлении услуг FBO в Португалии (Лиссабон, Порту, Фару, Кашкайш и Бея), на островах Мадейра, Азорских островах, Кабо-Верде, а также в центральной части Африки (Мозамбик, Ангола). На этих рынках французская компания будет работать под брендом Sky Jack. Ежегодно JETBASE обслуживал более чем 4000 рейсов.

Проект Sky Valet был анонсирован на позапрошлой выставке EBACE в Женеве. Aéroports de la Cote d'Azur презентовал единого хендлингового оператора в сво-

их «родных» аэропортах: Ниццы, Сан-Тропе и Канн с прицелом на экспансию, включая за пределами Франции.

По мнению председателя Правления Aéroports de la Cote d'Azur Доминика Тилауда, приобретение сети FBO JETBASE в полной мере отвечает целям развития Sky Valet, учитывая его лидерство и авторитет на рынках Франции и Испании. «Мы получили отличную инфраструктуру и профессиональный штат сотрудников. Рынок деловой авиации Португалии один из самых динамично развивающихся, несмотря на не оптимальные условия на рынке. Мы по-прежнему планируем развивать нашу сеть по всей Европе и в будущем будем рады сообщить о новых сделках», - комментирует Доминик Тилауд.





ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ





ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ
ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ
«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»

www.riga.aero

Lufthansa Technik и DC Aviation поребуют вместе

Lufthansa Technik и группа компаний DC Aviation в рамках прошедшей на прошлой неделе выставки EBACE 2016 заключили договор о сотрудничестве. Согласно подписанному соглашению, обе компании начнут предоставлять широкий спектр услуг в сегменте ТОиР в Al Maktoum International (Dubai South).

«Опытная команда высококвалифицированных инженеров и техников гарантируют эффективность инвестиций и немецкое качество «Made in Germany». Перронный и ангарный VIP-комплексы, принадлежащие DC Aviation Al-Futtaim, позволяют предоставлять услуги по плановому и внеплановому техническому обслуживанию, а также незапланированный ремонт в случае отказа техники AOG (aircraft-on-ground). Также партнеры теперь смогут предложить и проведение незначительных модификаций интерьера салона. Кроме того, совместно будет организо-

вано выездное техническое обслуживание самолетов и салонов по всему региону региона», - говорится в совместном заявлении партнеров.

DC Aviation Al-Futtaim (DCAF) совместное предприятие, в котором партнерами выступают эмиратская компания Al-Futtaim Group и немецкая DC Aviation. На сегодняшний день ангар DCAF площадью 5,7 тыс. кв. метров позволяет свободно разместить несколько самолетов класса ACJ или BBJ, сверхдальних бизнес-самолетов таких как Falcon 7X, Global Express или Gulfstream G650. Стратегически идеально расположенные рядом с ВПП ангар DCAF и прилегающий к нему перрон позволяют предоставлять в режиме 24/7 услуги по техническому обслуживанию и эксплуатации личных и корпоративных самолетов всех классов.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый
G650

Flexjet сдерживает обещания

Американский доленой оператор Flexjet последовательно реализует свои планы по экспансии на международные рынки. На прошлой неделе в Женеве представители компании официально подтвердили ранее появившуюся информацию о приобретении европейского оператора с действующим сертификатом эксплуатанта. В планах компании начать работу в Старом Свете уже в четвертом квартале текущего года.

Сейчас юристы Flexjet тщательно изучают все поступившие предложения и обещают «достаточно оперативно предоставить Совету Директоров свои предложения». Будет ли это покупка 100% акций или только доли, а также список потенциальных клиентов, пока остается тайной и не комментируется.

Известно, что «рабочей лошадкой» компании в Европе станет Nextant 400XTi, который был проде-

монстрирован на прошлой неделе на EBACE 2016. При этом европейская деятельность будет осуществляться под тщательным надзором Раймонда Джонса, имеющего за плечами богатый опыт работы в Bombardier и знакомого с компанией в период, когда Flexjet принадлежала канадскому авиапроизводителю.

Основная задача Flexjet в Европе следующая: в связи с тем, что оператор получает ультрадальние бизнес-джеты Bombardier Global и Gulfstream G450, и ростом спроса на трансконтинентальные перелеты, топ-менеджмент оператора посчитал, что перелеты в внутри Европы должны быть такими же простыми и доступными, как и в Штатах. Понятно, что тяжелым самолетам в небольшие европейские города «путь заказан», а вот Nextant 400XTi с лихвой компенсирует этот пробел. В Flexjet обещают, что долевые программы будут аналогичны американским.



Фото: Дмитрий Петрович



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM



JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTi // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBAA.COM
+372 630 00 10



Comlux заказывает очередной Global 6000

В рамках прошедшей на прошлой неделе выставки EBACE 2016 компании Comlux и Bombardier Business Aircraft подписали контракт на поставку нового самолета Global 6000. Как комментируют в Comlux, лайнер будет эксплуатироваться Fly Comlux для чартерных перелетов. Срок поставки самолета компании не разглашают. Новый Global 6000 станет четвертым самолетом в парке Fly Comlux. В настоящее время оператор эксплуатирует и другие модели Bombardier – Challenger 605, Challenger 850 и Global 5000.

Global 6000 представляет собой обновленный и брендированный самолет Global Express XRS, который вышел на рынок в 2004 г. как улучшенная версия исходного Global Express, сертифицированного в 1998 г. С переходом на Global 6000 компания Bombardier выстроила единую брендовую линейку от Global 5000 (укороченная версия с меньшей дальностью полета)

через Global 6000 к Global 7000 и Global 8000 – новым бизнес-джетам ультрадальнего класса, которые были официально анонсированы в октябре 2010 г., а их выход на рынок ожидается в 2016 и 2017 г. соответственно. Когда Bombardier освоит одновременное производство всех четырех моделей семейства Global: 5000, 6000, 7000 и 8000, компания сможет предложить заказчикам выбор самолетов с дальностью от 9630 до 14630 км.

На сегодня Global 6000 имеет самый большой размер салона среди всех самолетов, специально спроектированных для применения в деловой авиации. В трех отделениях салона могут комфортабельно разместиться 15-16 пассажиров. Многие самолеты имеют приватную каюту в хвостовой части салона, многие оснащены бортовой кухней в передней части салона и практически во всех имеется второй туалет спереди.

Самолет с типичным оборудованием способен перевозить 10-11 пассажиров, с полностью заправленными баками. При крейсерской скорости 0,85М максимальная дальность с 8 пассажирами составляет 11112 км.

Comlux Group – одна из ведущих компаний на рынке чартерных VIP-услуг, осуществляющая деятельность по всему миру и обеспечивающая высокие стандарты качества и надежности. Помимо чартерных перевозок, Comlux предлагает полный пакет услуг для VIP-клиентов, которые имеют собственный самолет, включающий услуги по управлению и обслуживанию воздушного судна. Данный пакет включает в себя услуги по эксклюзивному управлению воздушного судна, консалтинг по вопросам приобретения и продажи, дизайн и оборудование салона, а также услуги по техническому обслуживанию и инжинирингу.





меридиан
авиакомпания

СТЕНД № P099, ДО ВСТРЕЧИ!
EBACE
24-26 МАЯ 2016 | ЖЕНЕВА

Тел.: +7 (495) 500 3221
Факс: +7 (495) 589 9756

comm@meridian-avia.com
www.meridian-avia.com



ЭКСПЛУАТАЦИЯ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

ЧАРТЕРНЫЕ
VIP-ПЕРЕВОЗКИ

МЕНЕДЖМЕНТ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

ОРГАНИЗАЦИОННОЕ
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЕТОВ

ПОДДЕРЖАНИЕ
ЛЕТНОЙ ГОДНОСТИ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

Лучшие люди королевства

Продолжая добрую традицию, журнал Top Flight вновь провел специальный закрытый показ шедевров европейской живописи для своих друзей и партнеров, на этот раз – в Государственной Третьяковской галерее. Гостям была представлена выставка «От Елизаветы до Виктории. Английский портрет из собрания Национальной портретной галереи, Лондон», объединяющая более 40 портретов знаковых фигур британской истории и культуры XVI-XIX вв. Среди них: Уильям Шекспир, Джордж Гордон Байрон, Оливер Кромвель, Горацио Нельсон, Эмма Гамильтон и многие другие. Работы дают почву для размышлений о ценности индивидуальности и значении личности в истории человечества.

Постижению многообразного и яркого наследия трех столетий британской истории и искусства, безусловно, поспособствовала созданная организаторами атмосфера приватности. Приглашенные на прием

именитые гости получили уникальную возможность почувствовать связь времен через фактически индивидуальный диалог с представленными живописными полотнами, а исполненные струнным квартетом импровизации на классические темы придали вечеру особый антураж.

Приятным дополнением к просмотру шедевров мировой портретной живописи стали вина от компании MBG и природная питьевая вода «Серябь». Партнерами вечера также выступили: Открытие Private Banking, авиакомпания Lufthansa и девелопер элитной загородной недвижимости Villagio Estate. Выставка английского портрета стала первой в серии закрытых показов журнала Top Flight. В следующий раз друзья и партнеры издания соберутся в октябре, когда Третьяковская галерея представит масштабную выставку работ великого художника-мариниста Ивана Айвазовского.



НИКА
РОССИЯ



Производства ювелирных часов по индивидуальным заказам
+7 495 988 73 33 доб. 1295

Bell 407GXP российской сборки стали доступны для потребителя

Уральский завод гражданской авиации (УЗГА) и представитель Bell Helicopter в России - компания Jet Transfer договорились о начале совместного продвижения на рынок вертолетов Bell 407GXP, изготовленных в России.

«Интерес к нашим вертолетам существенно вырос после того, как в Омский летно-технический колледж гражданской авиации нами были поставлены первые две машины», - говорит председатель совета директоров УЗГА Артур Штанков. «Мы уверены, что создаваемая нами система послепродажного обслуживания и сопровождения эксплуатации, а также доработка облика машины в соответствии с требованиями заказчика позволит удовлетворить потребности пользователей Bell 407GXP».

Стороны договорились о схеме продаж вертолетов на

территории России, предусматривающей использование опыта и возможностей компании Jet Transfer. Таким образом, представитель Bell Helicopter в России будет эксклюзивно представлять УЗГА на российском рынке частных и коммерческих вертолетов.

«Мы считаем, что Bell 407GXP российского производства отлично дополнит существующий модельный ряд наших вертолетов», - говорит Александр Евдокимов, генеральный директор Jet Transfer. «Предложение для клиентов, сформированное УЗГА, имеет большое количество преимуществ, которые безусловно интересны российским эксплуатантам».

С июня текущего года через офис компании Jet Transfer можно оформить заявки на вертолеты Bell 407GXP российского производства.



С заботой
о вас
в небе
и на
земле

Бизнес авиация
из самого сердца
Европы



UPPERTWO

Avia / Travel concierge



Elit | Avia

+7 495 201-37-55
charter@uppertwo.com
concierge@uppertwo.com
elitavia.com

Legacy 600 по схеме ACMI

Швейцарский бизнес-оператор Sparfell International Lease Corporation впервые анонсировал новую схему лизинга делового самолета. Речь идет о ACMI (Aircraft Crew Maintenance Insurance). Иными словами – договор аренды (лизинга) воздушного судна с комплектным экипажем, техническим обслуживанием и страховкой.

На презентации проекта присутствовал лично Марко Тулио Пеллегрини, президент и генеральный директор компании Embraer Executive Jets, который в очередной раз отметил эффективность семейства Legacy, не только по летно-техническим возможностям, но и экономическим показателям.

«Рынок постоянно ищет новые возможности для эффективного использования бизнес-джетов и

Sparfell становится пионером, который приносит альтернативное решение в отрасль. Мы с нетерпением ожидаем дальнейшего сотрудничества между Sparfell International Lease Corporation и Embraer», - сказал он.

Для Sparfell International Lease Corporation – это первый опыт работы по подобным схемам именно в сегменте бизнес-авиации, комментируют в компании. Приобретенный Legacy 600 совсем недавно получил новый интерьер и «летающий офис». Эксплуатацией самолета будет заниматься Luxaviation.

Как рассказали BizavNews в Sparfell International Lease Corporation, клиент платит за летные часы использования самолета, а все вышеперечисленные услуги предоставляет арендодатель. «Владелец воздушного судна всегда знает, сколько он откладывает на амор-

тизацию воздушного судна (А), сколько платит экипажу (С), сколько платит за регламентные работы (М), сколько платит страховщикам (I). И все это в расчете на летный час».

Заказчик оплачивает арендодателю летные часы, причем всегда оговаривается минимальный гарантированный налет, то есть если клиент не вылетал оплаченное количество часов, то разница не возвращается. Но это единственное неудобство, с которым может столкнуться заказчик. По мнению главы компании Филиппа Кьюффелека, новое предложение от Sparfell стремиться удовлетворить принципиально новый спрос на рынке, предлагая больше гибкости и эффективности. «Мы стремились создать альтернативу долевого сегменту, чартерным оператором и прямому владению самолета».



Поршневые Cessna получили сервис в России

В середине мая 2016 года многопрофильная сервисная компания Flight Center получила сертификат соответствия на техническое обслуживание поршневых гражданских воздушных судов Cessna моделей 100-ой серии. Полученный сертификат дает право на самостоятельное выполнение оперативного и периодического технического обслуживания воздушных судов типа Cessna 172 и единичных экземпляров воздушных судов с максимальной взлетной массой 5700 кг и меньше.

«Наличие Сертификата уже в самое ближайшее время позволит нашей команде получить официальный статус Авторизированного сервисного центра Компании Cessna Aircraft. В свою очередь, наше партнерское сотрудничество с американским произ-

водителем самолетов позволит гарантировать высокий уровень сервисного обслуживания поршневых Cessna не только в Центральном регионе, но и по всей России», - прокомментировал событие генеральный директор Центра Владимир Хроменков.

Компания Jet Transfer — официальный представитель Cessna Aircraft в России и Казахстане, а также один из инициаторов создания Центра, отмечает, что главным принципом работы центра является обеспечение всех собственников самолетов Cessna, и в частности клиентов Jet Transfer, всесторонней надежной и своевременной технической поддержкой. Деятельность Центра максимально ориентирована на соблюдение пожеланий клиентов.




PILATUS

PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12
sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Citation Longitude обретает форму

В рамках прошедшей на прошлой неделе выставки EBACE 2016 президент и CEO Textron Aviation Скотт Эрнест рассказал журналистам о ходе программы нового бизнес-джета Citation Longitude. По словам г-на Эрнеста, первый полет нового самолета состоится уже летом этого года, а поставки заказчикам начнутся в 2017 году. В настоящее время на заводе компании прошла удачная стыковка фюзеляжа и крыльев на первом прототипе Citation Longitude.

Восьмиместный Citation Longitude (максимальная пассажировместимость 12 пассажиров) был запущен через два года после того, как компания закрыла проект Columbus с похожей дальностью в 4000 миль (7400 км). Однако интерьер Longitude значительно отличается от несостоявшегося предшественника: фюзеляж на 2,13 м (7 футов) короче и 15 см (6 дюймов) уже, чем в проекте Columbus.

В конструкции Longitude будут такие же, как на меньшем Latitude, сечение фюзеляжа, окна, пассажирские сиденья и алюминиевые конструкции, но он будет на девять футов (2,7 м) длиннее. Бизнес-джет будет иметь пассажирский салон длиной 31 фут (9,5 м) с 8 пассажирскими креслами, грузоподъемность с полной заправкой топливом в 1950 фунтов, а максимальный взлетный вес около 55000 фунтов. При полетах на расстояние до 2000 миль самолету потребуется взлетно-посадочная полоса длиной до 4000 футов. Максимальная крейсерская скорость составит $M=0,84$ (907 км/ч), а максимальная допустимая эксплуатационная скорость $M=0,86$. Самолет оснащен двигателями Honeywell HTF7700L с системой FADEC. Дальность полета самолета составит 7408 км. Без посадки самолет преодолевает расстояние от Москвы до Владивостока, Пекина и Бангкока.



Jetexpo International BizAv Show

МЕЖДУНАРОДНАЯ
ВЫСТАВКА
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

8-10 сентября 2016

Москва



Организатор выставки



Vnukovo-3

www.jetexpo.ru

Hahn Air получит Citation Sovereign

Компания Cessna Aircraft и немецкий бизнес-оператор Hahn Air в рамках прошедшей на прошлой неделе выставки EBACE 2016 подписали договор на поставку Citation Sovereign. Для Hahn Air это уже второй самолет данного типа. Как ожидается, машина будет передана в июне после кастомизации в сервисном центре Wichita Service Center.

Экстерьер Citation Sovereign получит новую ливрею, а интерьер будет модифицирован в целях соответствия высоким требованиям клиентов Hahn Air. Самолет будет доставлен в аэропорт-хаб Hahn Air в Дюссельдорфе в июне, а введен в эксплуатацию в том же месяце, пояснили BizavNews в компании.

Самолет рассчитан на восемь пассажиров и экипаж из двух пилотов и одного бортпроводника. Его максимальная взлетная масса составляет 13744 кг, средняя скорость – 760-852 км/ч, максимальная высота полета – 47000 футов (14325 метров). Дальность полета до 5186 км дает возможность дополнительных беспосадочных чартерных рейсов на средние и дальние расстояния, например, в Канаду или Объединенные Арабские Эмираты.

«Будучи игроком мирового масштаба в индустрии авиаперевозок и членом таких крупных авиационных ассоциаций, как IATA, GBAA и ERA, мы рады сделать следующий шаг в развитии нашего чартерного бизнеса, а также увеличению зоны доступа. Мы уверены, что Sovereign, благодаря превосходным техническим данным и дальности полета, является отличным приобретением для чартерного бизнеса Hahn Air и позволит нам и далее расширять сеть наших маршрутов», – прокомментировал Даниель Рудас, генеральный директор и руководитель авиалиний Hahn Air.

Lenz Aviation поможет DC Aviation с клиентами

Немецкий бизнес-оператор DC Aviation и Lenz Aviation (головной офис компании расположен в Вайнштадте) подписали соглашение о сотрудничестве согласно которому, последняя будет поддерживать DC Aviation в привлечении клиентов и обеспечивать комплексное обслуживание владельцев самолетов.

Lenz Aviation была основана Хансом-Йорганом Ленцем 20 лет назад и специализируется на работе с клиентами в сегменте VVIP, а также производителями самолетов, яхт и дорогих автомобилей. Как комментируют в DC Aviation, подписанное соглашение о сотрудничестве, в первую очередь способствует расширению основной деятельности немецкого оператора в области менеджмента самолетов.

«Подобные партнерские отношения наилучшим образом способствуют продвижению услуг компаний DC Aviation на рынке деловой авиации, особенно таких, как менеджмент самолетов, используя при этом эффект синергии совместно с другими компаниями. DC Aviation и Lenz Aviation являются приверженцами высочайшего качества и экспертами на целевых рынках, где клиенты ожидают исключительно высокое качество», – комментирует Ханс-Йорг Ленц. «Авиакомпания должна быть такой, что владельцы самолетов могли бы целиком и полностью положиться на нее. При этом речь идет не только о высшей степени конфиденциальности и индивидуального сервиса, но и прежде всего об уверенности в безопасности. Именно таким критериям и отвечает DC Aviation».



Фото Mike Fuchslocher

H160 VIP получает заказчика

Falcon Aviation Services (бизнес-оператор и транспортная компания из ОАЭ) стал стартовым заказчиком нового вертолета Airbus Helicopters H160 в VIP конфигурации. Протокол о намерениях был подписан на прошлой неделе в рамках EBACE 2016. Также компания разместила заказ и на два вертолета AW169, один из которых будет поставлен уже в августе текущего года.

Сейчас парк Falcon Aviation Services состоит из вертолетов Airbus Helicopters EC-135 HERMES, Bell 412EP, AgustaWestland A109S Grand, Eurocopter EC-130B4, а также самолетов Embraer Lineage 1000, Embraer Legacy 600 и Gulfstream G450. Оператор базируется в Al Bateen Executive Airport, где совместно с Dhahi Jet эксплуатирует собственное FBO.

Напомним, что на прошлой неделе Airbus Helicopters впервые показала эксклюзивный дизайн интерьера нового вертолета H160. «После презентации на HeliExpo в 2015 году интерес к вертолету H160 со стороны эксплуатантов постоянно рос благодаря беспрецедентному сочетанию инноваций, дизайна и технологических характеристик этой модели», — отметил Бернар Фужарски (Bernard Fajarski), первый вице-президент и глава программы H160 компании Airbus Helicopters. «С момента запуска коммерческого производства, о котором было объявлено на HeliExpo в этом году, мы уже подписали несколько соглашений о намерениях с частными и корпоративными клиентами», — добавил г-н Фужарски.

«По итогам рассмотрения предложенных вариантов жюри, состоящее из клиентов и специалистов в области продукции класса люкс, выбрало проект компании Pegasus Design», — сказал Фредерик Лемо (Frederic Lemos), глава департамента частной и бизнес-авиации.

Leonardo Helicopters представил серийный AW169VIP

Leonardo Helicopters (ранее AgustaWestland) в рамках прошедшей на прошлой неделе выставки EBACE 2016 презентовала широкой публике новый вертолет AW169 в VIP конфигурации. Мануэла Барбаросса, глава VIP/корпоративного подразделения компании рассказала журналистам, что рынок для вертолетов Leonardo Helicopters в корпоративной нише оценен аналитиками производителя в 800 машин на период 2016-2019 гг. Как отмечают в компании, в настоящее время ими занята доля в 65% на рынке двухдвигательных вертолетов в VIP-конфигурации, и появление нового члена семейства «139-169-189» еще более упрочит позиции производителя в этом сегменте.

Сейчас Leonardo Helicopters продолжает активно сотрудничать со студией Lanzavecchia+Wai, а также домами мод Versace и Lagerfeld, и, конечно же, с давним

партнером — Mecaer Aviation Group, которые предлагают передовые дизайн-решения для вертолетов AW109 GrandNew и AW139.

Представленный на EBACE 2016 AW169 (I-RAIT), эксплуатируется итальянской компанией Hoverfly с апреля 2016 года. Вертолет имеет интерьер, рассчитанный на шесть пассажиров. Для серийных машин также предусмотрен и проект дизайн студии Lanzavecchia+Wai. Концепция интерьера на четырех пассажиров имеет земные мотивы и поворотные кресла с полупрозрачным коконом.

15 июля 2015 года производитель получил сертификат EASA. В настоящее время более 150 вертолетов AW169 заказаны клиентами со всего мира, включая рамочные контракты и опционы.



Фото: Дмитрий Петрученко

АэроГео – эксплуатант DHC-6 Series 400 Twin Otter

«АэроГео» приступила к эксплуатации новых самолетов DHC-6 Series 400 Twin Otter, принадлежащих нефтяной компании «РОСНЕФТЬ». Авиакомпания оформила разрешительные документы для эксплуатации самолетов данного типа, имеет техническую базу для осуществления технического обслуживания и подготовленный летный состав.

Одновременно компания получила Сертификат авторизованного центра обслуживания самолетов DHC-6 Twin Otter Series 400. «АэроГео» выбрано первым российским сервисным центром, авторизованным заводом-изготовителем («FESC»), что означает присоединение компании к сетям обслуживания Twin Otter Series 400 и DHC. Выдаче допуска предшествовал аудит, проведенный компанией Viking Air. По его итогам канадская сторона пришла к выводу, что в распоряжении «АэроГео» есть все необходимые для проведения техобслуживания оборудование, инструменты и обученный персонал.

Напомним, что в конце 2015 года авиакомпания «АэроГео» заключила договоры по приемке и техническому обслуживанию десяти самолетов DHC-6 Series 400 Twin Otter с ООО «РН-Аэрокraft». 18 мая 2016 года на посадочную площадку «Красноярск (Северный)» приземлился уже шестой самолет данного типа. После приемки на заводе производителя «Viking Air Limited», самолеты проделывают долгий путь из города Виктория (Канада), через Анкоридж (Аляска), затем проходят таможенные процедуры в г. Анадырь (Россия). После этого самолеты летят через Магадан, Якутск, Братск, в Красноярске совершают посадку в Емельяново. Это связано с тем, что канадский экипаж имеет право совершать посадку только в международном аэропорту. Затем на борт в качестве пилота садится специалист авиакомпа-

нии «АэроГео» и самолет перелетает на посадочную площадку компании «Красноярск (Северный)».

«Самолеты DHC-6 Series 400 Twin Otter очень популярны во всем мире, благодаря своим техническим характеристикам. Этот легкий двухмоторный турбовинтовой самолет с неубираемым шасси, с укороченным взлетом и посадкой вмещает в себя до 19 пассажиров или до 2 тонн груза. Способен преодолевать расстояния до 1700 километров со скоростью до 330 км/ч. Самолет хорошо зарекомендовал себя при эксплуатации в самых суровых климатических условиях от северного до южного полюсов. Прочное шасси

позволяет взлетать и садиться на грунтовые полосы любого качества», - комментируют в компании.

Viking Air Limited» - производитель самолетов и частей авиасистем, базируется в Британской Колумбии (Канада). Компания производит новые версии моделей самолетов DHC-6 Twin Otter, модернизированные версии DHC-2 Beaver и запчасти для Bell Helicopter Textron. Самолеты, произведенные Viking Air, используются в 17 странах для реагирования на чрезвычайные ситуации, транспортировки военного и правительственного персонала в труднодоступные регионы.

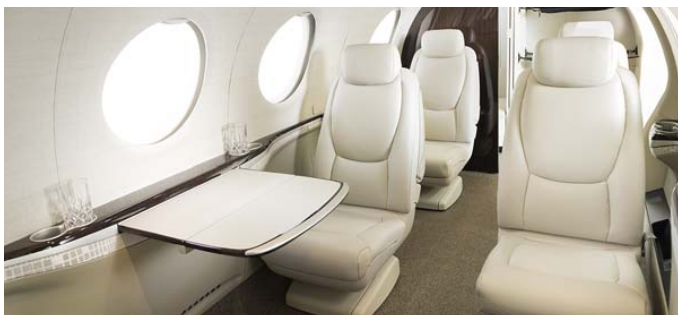


Textron показал облик нового турбопропа

В рамках выставки EBACE 2016 компания Textron Aviation приоткрыла детали перспективной программы однодвигательного турбовинтового самолета (single engine turboprop aircraft - SETP). Также на выставке было объявлено о начале приема предварительных заявок и писем о намерениях на новый самолет.

SETP будет иметь расчетную крейсерскую скорость до 285 узлов и полезную нагрузку с полной заправкой 1100 фунтов. При планируемой дальности полета 1600 морских миль на высокой крейсерской скорости с одним пилотом и четырьмя пассажирами, самолет сможет долететь из Лос-Анджелеса в Чикаго, Нью-Йорк и Майами, из Лондона в Москву или из Женевы в Стамбул. Он получит самый широкий и комфортабельный салон в своем сегменте, и при этом будет иметь лучшие в своем классе эксплуатационные расходы. Первый полет запланирован на 2018 год.

«Разрабатывая этот самолет для пилотов и пассажиров, мы сделали все для его явного лидерства в этом сегменте, от летно-технических характеристик и стоимости владения до повышенной комфортности и универсальности салона», - сказал президент и главный исполнительный директор Textron Aviation Скотт Эрнест.



В SETP будут реализованы технологии снижения нагрузки на пилота: кабина будет оборудована комплексом Garmin G3000 с сенсорными multifunctional дисплеями с высоким разрешением, возможностью разделения экрана на зоны. Самолет получит новый турбовинтовой двигатель GE с системой FADEC мощностью 1240 л.с. Силовая установка будет иметь межремонтный ресурс 4000 часов. На SETP будет устанавливаться композитный пятилопастный винт McCauley.

Кроме одного пилота новый турбопроп сможет взять на борт восемь пассажиров. По словам производит-

ля, пассажирский салон SETP будет самым большим в своем классе и иметь ровный пол. Также заложена возможность быстрой конфигурации из пассажирской версии в грузовую. Самолет получит кормовой грузовой люк шириной 53 дюйма.

По словам Скотта Эрнеста, этот самолет будет прекрасным дополнением к нынешней линейке самолетов Cessna и Beechcraft. Компания разработала макет салона, который демонстрируется клиентам в штаб-квартире в городе Вичита, штат Канзас. Его планируется показать этим летом на выставке EAA AirVenture в Ошкоше.

BBJ MAX сможет летать больше 13000 км

Американская Boeing Business Jets (дочерняя компания по производству деловых самолетов Boeing) в рамках прошедшей на прошлой неделе в Женеве выставки EBACE 2016 представила журналистам проект нового BBJ с увеличенной дальностью, который создан на платформе MAX7. Согласно проведенным исследованиям производителя, дальность в 13000+ до сих пор «очень востребованный диапазон» и поэтому в Boeing Business Jets «активно занимаются этой темой на протяжении трех лет». Президент BBJ Дэвид Лонгридж, впрочем, как и его предшественник Стив Тейлор, ведут активные переговоры с потенциальными покупателями, на основании которых и будут сделаны окончательные выводы – быть или не быть «дальнобойной версии BBJ».

«В настоящее время мы не приняли окончательное решение по новой модификации, хотя возможно оно (решение) последует уже через несколько месяцев. Технологически это сделать не так сложно. Уже несколько лет мы поставляем на рынок классический BBJ на базе Boeing 737-700 в «дальнобойной версии» IGW (increased gross weight), в котором предусмотрено крыло и шасси от более «тяжелого» Boeing 737-800. Благодаря установке дополнительных топливных баков мы имеем дальность в 6160 морских миль (11410 км). Однако в настоящее время рынок требует бизнес-джеты класса BBJ с еще большей дальностью. Такой же подход мы сможем применять и для будущего семейства MAX», - комментирует Лонгридж.

Но производитель может столкнуться с определенными проблемами в реализации такого проекта. Для новой версии потребуются специальный «облегченный» интерьер и установка еще большего количества дополнительных топливных баков, а также усиление шасси. В компании сейчас решают, какую схему применить в новой версии. Скорее всего, буду-

щий «дальнобойный» BBJ все же будет сделан на базе MAX8, но с крылом от более тяжелого MAX9. К тому же опыт подобной трансформации у Boeing уже есть. Так на самолете P-8A Poseidon для ВМС применена именно такая схема.

Проект BBJ MAX был анонсирован в ноябре 2012 года в рамках ежегодной выставки NBAA 2012. Первым Boeing Business Jets презентовал широкой публике самолет BBJ MAX 8. Этот самолет создан на основе новейшего 737 MAX. Новый лайнер станет первым самолетом семейства BBJ MAX, которое получит все преимущества новых, более эффективных двигателей LEAP-1B производства CFM International и законцовок

«двойное перо», разработанных компанией Boeing. Новые двигатели и законцовки помогут сократить расход топлива на 13% и 1,5% соответственно. На практике такие характеристики позволяют достичь дальности полета в 6325 морских миль (11713 км), что более чем на 14% превышает показатели самых современных моделей BBJ2. Компания планирует начать поставки бизнес-лайнеров семейства 737MAX с середины 2018 года. Основой новой линейки станет модель, созданная на базе Boeing 737-800 (MAX8). В 2019 году на рынок выйдет модель Boeing 737-900 (MAX9), и только годом позже появится аналог 700-й модели, которая в настоящее время является наиболее популярной среди заказчиков.



Фото: Дмитрий Петроченко

Embraer отмечает юбилей Lineage 1000

Embraer Executive Jets в рамках EBACE 2016 отпраздновал юбилей своего флагмана – 19-местного Lineage 1000. Ровно десять лет назад здесь же в Женеве бразильский производитель представил свой новый самолет, который уже через три года поступил в распоряжение первых владельцев.

Lineage 1000 является флагманом Embraer, однако его продажи весьма скромные. В настоящее время на рынок поставлено чуть более 20 машин в VIP и корпоративной конфигурациях. Видимо, по этой причине бразильский авиапроизводитель решил немного освежить лайнер, который и был представлен на NBAA-2013. Обновленный флагман Lineage 1000E

в первую очередь характеризуется большей дальностью полета, а также усовершенствованным интерьером пассажирского салона и обновленным кокпитом. Внесенные изменения также повлияли на внешний вид самолета. Рост дальности полета на 200 миль (с 4400 до 4600) стал возможен после работы по снижению веса самолета. Производитель смог снизить массу более чем на 500 фунтов путем переработки носовой части фюзеляжа и удаления неиспользуемых дверей и 12-13 неиспользуемых иллюминаторов, которые раньше закрывались шкафами, а также оптимизации силового набора фюзеляжа. Инженеры также переработали жгуты электропроводки и их укладку по всей кабине и применили более легкие короба для системы

развлечений в полете. В интерьер салона внесены изменения в отделку поверхностей – деревянные элементы заменены шпоном, что также внесло вклад в весовую оптимизацию. В пассажирском салоне новой модели применена цифровая система управления салоном Honeywell Ovation Select. Более легкий Lineage 1000E может нести больше полезной нагрузки при «старой» дальности или при той же полезной нагрузке меньше потреблять топлива. Увеличение дальности делает доступными маршруты, ранее считавшиеся предельными или недоступными (при определенных ветровых условиях), например, из Сан-Паулу в Нью-Йорк. Производитель также отмечает, что модель E обеспечит большую дальность, например, из аэропорта Аспена, штат Колорадо, где ограничение по размаху крыльев исключает использование Boeing BBJ1 и Airbus ACJ319/318.

«Сборку больше хвалят, чем ругают, а надежность Embraer уже давно стала одним из ключевых продающих факторов. Растущая сеть техобслуживания дает основания полагать, что скоро получить запчасти и квалифицированную помощь можно будет где угодно. По философии это Legacy в новом размере. Если тот самолет для прагматиков, то этот – большой самолет для прагматиков. Остается один вопрос: зачем ему такой огромный салон, если он по сравнению с другими не так уж далеко летает? Ценник поможет его замять. Недоумение и восторг... \$53 млн за летающий дом со спальней и душевой. По сравнению с остальными предложениями на рынке это самая дешевая и просторная летающая жилая площадь. Если кричащему «Роллсу» вы предпочитаете неприметный минивэн с роскошной отделкой и просторным салоном – берите Lineage не раздумывая. Выбор не то чтобы «понтный» – но уж точно практичный», – комментирует один из владельцев самолета, пожелавший остаться неназванным.



Фото: Дмитрий Петроченко

В Левашево пришел Газпром

Аэропортовой комплекс компании «Газпром авиа», который будет построен на аэродроме в Левашово (Ленинградская область), планируется присоединить к кольцевой автомобильной дороге (КАД) Петербурга, следует из материалов госзакупок.

Заказчиком проекта аэропортового комплекса выступает ООО «Газпром сочинвест», инвестором - ПАО «Газпром», субпроектировщиком - ООО «Трансстроймеханизация», субсубпроектировщик - ОАО «Ленаэропроект», исполнителем - ЗАО «Петербург-Дорсервис», которое должно разработать рабочую, проектную, сметную и инженерно-изыскательскую документацию для строительства аэропортового комплекса в III квартале 2016 года. Стоимость контракта с «Петербург-Дорсервисом» составляет 81,516 млн рублей.

Ориентировочная стоимость строительства аэропор-



Фото Павел Тоденков

тового комплекса и примерные сроки реализации проекта в материалах не указаны. На аэродроме «Газпром» планирует использовать воздушные суда Boeing 737-700 BBJ, SSJ-100, Falcon 900, Як-42, Ту-134, ИЛ-96-300, вертолеты Ми-8 и классом ниже.

В рамках реализации проекта, помимо организации съезда с подъездной дороги к аэродрому на КАД, планируется реконструкция существующей искусственной взлетно-посадочной полосы, реконструкция и строительство рулевых дорожек, строительство перрона на семь воздушных судов, мест стоянок на десять самолетов и три вертолета, строительство здания командно-диспетчерского пункта, радиотехнических, радиомаячных, метеорологических и визуальных объектов.

Также предполагается строительство аэровокзала с пропускной способностью 50 пассажиров в час для обслуживания внутренних и международных авиарейсов, ангарного комплекса на три самолета Boeing BBJ, ангарного комплекса на четыре вертолета МИ-8 и классом ниже (ЕС-135, ЕС-155) и строительство административно-служебного здания с узлом связи на 300 человек.

Кроме того, предусматривается строительство профилактория летного состава на 50 человек, служебно-административного здания летного комплекса и служб «Газпром авиа» на 200 человек, противорадиационных укрытий, площадки для опробования двигателей, производственно-технической и складской базы материально-технического аэропортового комплекса, строительство КПП с караульным помещением, газовой котельной и сетей газоснабжения, автоматической телефонной станции и других

объектов. Потребность «Газпром авиа» в авиационном топливе, согласно материалам, составит до 100 тонн в месяц.

Как сообщалось ранее, в декабре прошлого года правительство РФ разрешило авиапредприятию «Газпром авиа» базирование на военном аэродроме в поселке Левашово Выборгского района Ленобласти.

Военный аэродром находится примерно в 12 км от строящегося многофункционального общественно-делового комплекса «Лахта центр», ядром которого станет штаб-квартира компании «Газпром нефть» и ее дочерних структур. Комплекс планируется сдать в эксплуатацию к 2018 году.

«Газпром» планирует построить себе авиационный терминал на аэродроме в ходе переезда в Петербург. В материалах концерна отмечалось, что стройку «Аэропортовый комплекс на аэродроме «Левашово» курирует заместитель председателя правления Виталий Маркелов, который уже провел по этому поводу несколько выездных совещаний. Генеральным проектировщиком объекта является институт ОАО «Газпром промгаз».

В московском регионе, где пока еще базируется штаб-квартира монополии, «Газпром» перестроил небольшой аэропорт Остафьево в международный воздушный терминал.

Авиапарк «Газпром авиа» насчитывает около 30 самолетов и 100 вертолетов различных типов и модификаций. В эксплуатации предприятия находятся три аэропорта: Остафьево, Бованенково и Ямбург.

Источник: Интерфакс-Недвижимость

В Европе вырос парк крупных джетов

В очередном исследовании от Global Jet Capital эксперты выяснили, что в период с 2011 по 2015 годы в Европу было поставлено 709 средних и тяжелых частных самолетов. Компания оценивает их стоимость более чем в \$35,4 млрд.

По данным компании, стоимость этих самолетов, как правило, находится в пределах \$25-75 млн., и до 80% финансирования при их приобретении производится за счет внешних ресурсов.

Эксперты отмечают, что несмотря на снижение на

35% общих поставок бизнес-джетов в Европу, при сравнении периодов 2006-2010 гг. и 2011-2015 гг., поставки средних и тяжелых самолетов увеличились на 18%. При этом, аналогичный показатель поставок больших самолетов на мировой рынок снизился на 19%.

В период с 2011 по 2015 годы наибольшее количество поставок было осуществлено в Германию (134), то есть каждый пятый бизнес-джет среднего и тяжелого класса, поставленный в Европу. И это на 113% больше по сравнению с предыдущей пятилеткой

(2006-2010). Второе место по числу поставок заняла Великобритания (86), а затем идут Австрия (57) и Швейцарии (55).

Дэйв Лаброцци, главный операционный директор Global Jet Capital, говорит: «В долгосрочной перспективе мы ожидаем привлекательный рост на европейском рынке бизнес-авиации. Несмотря на снижающиеся в целом поставки в регион, этот рынок показал устойчивый рост поставок крупноразмерных воздушных судов».



Фото: Дмитрий Петроченко

Страна	Поставки 2006-2010	Поставки 2011-2015	Изменение, 2006/10 – 2011/15	% поставленных с 2011 года
Германия	63	134	112,7%	67,0%
Великобритания	70	86	22,9%	34,5%
Франция	25	36	44,0%	28,8%
Швейцария	41	55	34,1%	41,7%
Австрия	56	57	1,8%	44,9%
Италия	22	18	-18,2%	26,9%
Россия	69	38	-44,9%	28,4%
Испания	16	11	-31,3%	19,6%
Португалия	68	28	-58,8%	25,7%
Бельгия	12	21	75,0%	55,3%
Остальные страны Европы	158	225	42,4%	49,6%
Всего в Европе	600	709	18,2%	41,9%
Мировой флот	3131	2537	-19,0%	19,5%

В августе – в Юрмалу

5 августа 2016 года Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проводит очередной, юбилейный, пятый Балтийский форум деловой авиации. Мероприятие традиционно соберет в Юрмале профессионалов отрасли из России и стран Европы. Программа форума рассчитана на целый день и включает в себя деловую часть, в ходе которой планируется освещение актуальных вопросов отрасли и посещение объектов инфраструктуры деловой авиации Международного аэропорта «Рига».

Завершится день традиционным приемом для всех участников и гостей форума, который, как и в прошлые годы, будет организован на пляже пятизвездочного отеля Baltic Beach, в центре туристического района Юрмалы.

Форум был инициативой ОНАДА, целью проведения мероприятия была и остается организация площадки для диалога и обсуждения вопросов развития деловой авиации и бизнеса в этом сегменте. Но помимо этого Балтийский форум деловой авиации стал и поводом встречи друзей – ничто не заменит личное общение, даже в профессиональном сообществе. Первый форум прошел еще в 2012 году, поздней осенью, но в последующие годы датой проведения был выбран август – лучший курортный сезон на рижском взморье.

Предложение провести такой форум было поддержано партнерами еще в 2011 году, когда была начата подготовка мероприятия и с тех пор за четыре года проведения форума его гостями стали более 400 профессионалов бизнеса-авиации из разных стран, в их числе производители воздушных судов, аэропорты, авиакомпании, брокеры, кадровые организации, поставщики услуг связи, FBO, научные учреждения.

Ознакомится с фотоотчетом с прошедших мероприятий можно на сайте ОНАДА www.rubaa.ru.

«Мы рады в этом году снова пригласить всех на пятый, юбилейный форум, -- говорит Анна Сережкина, Исполнительный директор ОНАДА, - и даже не верится, что перед названием форума появилась цифра 5! За эти годы мероприятие заработало солидную репутацию. И мне приятно видеть, что

интерес к нему не пропадает! Надеюсь, что и в этом году мы сможем принять всех желающих, организовать форум на самом высоком уровне и подарить гостям ту уникальную атмосферу, ради которой все приезжают в Юрмалу! Мы сделаем все, чтобы и в этом году форум стал для всех его участников незабываемым событием! Отметьте день в календаре – 5 августа, и до встречи в Юрмале!»



TAG Aviation: о России и формуле успеха

Так уж совпало, что женевская выставка EBACE стала для компании TAG Aviation не просто традиционным местом встречи партнеров, но и отличной возможностью отметить свой 50-летний юбилей. Масса поздравлений от друзей, пожеланий успеха в бизнесе – все три дня на стенде компании царило приподнятое настроение. BizavNews не остался в стороне и смог лично поздравить команду TAG Aviation.

В первый день выставки TAG Aviation подписывала очередное соглашение со шведской Bromma Business Jet и нам удалось побеседовать с Президентом TAG Aviation Europe (европейская «дочка» холдинга) Грэмом Вильямсоном. Г-н Вильямсон

оказался человеком очень общительным и просто влюбленным в свое дело. Впрочем, «мучить» г-на Вильямсона традиционными вопросами о вызовах рынку и перспективах его развития нам совершенно не хотелось. Сразу же после нашего знакомства мы поняли, что TAG Aviation – это своего рода компания традиций и поэтому говорить о супертрафике и парке, состоящем из несколько сотен самолетов, было бессмысленно. Нашему читателю может показаться странным, но главный акцент для компании не количественные показатели, а качественные.

«Мы ни когда не пойдем по пути наших коллег, которые направо и налево скупают операторов с вытека-

ющими из этого проблемами, о которых все знают, но не говорят – таков закон рынка. Это не наш путь развития. За 50 лет нашей истории мы поняли, что клиента нужно вырастить, предложить ему условия, которые на первый взгляд не совсем выгодны компании, но это вложения на будущее, а дивиденды будут позже», – рассказывает г-н Вильямсон.

Для компании важна прозрачность во всем, это и поражает. Даже диалог с новым клиентом часто начинается вопроса «Необходим ли вам тот или иной продукт в настоящее время?». Большинство клиентов TAG Aviation, особенно это заметно в последнее время, сделали выбор в ее пользу потому, что были недовольны компаниями, с которыми они работали ранее. Некомпетентность и жадность – вот лишь небольшая иллюстрация многочисленной армии операторов, которые стараются работать в различных нишах, и о которых знают и судят отнюдь не по собственному опыту.

Как рассказал один из участников нашей беседы, совсем недавно г-н Вильямсон вместе с Председателем Совета Директоров группы общались с клиентом, который планировал приобретение самолета. И они посчитали нужным отговорить клиента от сделки, хотя она была прибыльной для компании. «На данном этапе эксплуатация самолета клиентом была бы не выгодной, он не налетывает необходимого количества часов и поэтому бизнес-джет станет настоящей обузой. Просто сейчас неподходящий момент. Тем самым, мы дали понять будущему партнеру, что играем на его стороне, а это значит, что он обязательно вернется. Бизнес по рекомендации – вот к чему мы стремимся».

продолжение ►



Мы поняли, что у TAG Aviation три составляющие успеха: внимание к деталям, если хочешь долго работать – работай от души, и самое главное – работай честно.

В целом, текущий год начался для компании достаточно хорошо. Бизнес прибавил во всех регионах, где присутствует TAG Aviation. Европейский рынок, как это видно из многочисленных отчетов, если не выздоровел, то явно идет на поправку. Г-н Вильямсон уверен, что 2016 год точно станет некой отправной точкой восстановления в затянувшемся кризисе. На сегодняшний день парк TAG Aviation немного скорректировался, он стал меньше, по сравнению пятью годами ранее, но более качественным. Появились новые флагманы Gulfstream G650, да и почти все самолеты представлены исключительно последними новинками.

А вот российский рынок для TAG Aviation действительно важный. Да и цифры здесь нельзя назвать скромными, учитывая непростые экономические и политические факторы. Ежемесячный трафик компании лишь немного не дотягивает до отметки в сто рейсов. Как отмечает г-н Вильямсон, компания стремится создать с российскими клиентами долгосрочные отношения. «Стремиться заполучить множество бортов – не самоцель, это только вредит репутации. В принципе мы относим российский рынок к сформировавшемуся, но с хорошими перспективами на будущее. И чтобы быть в авангарде в посткризисный период, мы назначили в России агента, который будет координировать все процессы. Человек на месте – лучший способ, чтобы о тебе не забыли в той или иной стране. С российскими клиентами всегда приятно работать. Их предпочтения – самолеты верхнего сегмента, а география – весь

мир. И еще, как бы предугадывая Ваш вопрос (г-н Вильямсон смеется) о непростых политических процессах, происходящих в Европе, я должен сказать, что наша компания и наш бизнес вне политики. Политика – это удел иной аудитории, наша же миссия – бизнес и здесь личные предубеждения опасны».

И все-таки мы поинтересовались: «А есть ли будущее у условного TAG Aviation Russia?» Г-н Вильямсон ответил достаточно просто. «Рынок, как я говорил выше, действительно важный для нас. Мы ищем

правильных партнеров и это очень тяжелая задача. Мы готовы прийти в России в немного ином качестве, но для этого в TAG Aviation должны быть уверены, что клиенты не пострадают от «особенностей» местного законодательства, прежде всего авиационного. Не скрою, что в перспективе мы все-таки примем положительное решение, но впереди нас ждут серьезный анализ и, самое главное, поиск партнера-единомышленника. И я думаю, что это решение реально в среднесрочной перспективе».



Фото: Дмитрий Петроченко

Самолет недели

Оператор: *Amira Air GmbH*

Тип: *Global 5000*

Год выпуска: **2012 г.**

Место съемки: **май 2016, Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland**



Фото: Дмитрий Петрович