



Для нас вся минувшая неделя прошла в изнурительных, но весьма продуктивных поездках по Европе. Мы побывали в гостях у европейских представителей Honda Aircraft, посетили крупнейший в Европе технический центр Textron Aviation в Дюссельдорфе, заглянули в Венецию, где состоялась официальная передача двух новых отечественных SBJ правительству Таиланда, встречались с партнерами из Мюнхена и Парижа.

Практически везде говорили о России, вернее о нашем рынке. Как и прежде, наши зарубежные коллеги высоко оценивают потенциал российского рынка, активно комментируя собственные проекты по выходу на него. Оптимизм присутствует во всех сегментах, от производителей до провайдеров услуг ТОиР и кэйтеринга. Похоже, что на фоне далеко не совсем оптимистичной ситуации на внутриевропейском рынке западные компании все чаще бросают свои взгляды на восток. Уже в сентябре нас ожидают ряд крупных заявлений от зарубежных компаний. Похоже, что не все так плохо «в датском королевстве».

А в правительстве обсуждают лишение Межгосударственного авиационного комитета оставшихся полномочий в РФ. Премьер Дмитрий Медведев уже лишил в 2015 году МАК права сертифицировать авиатехнику. Теперь вице-премьер Аркадий Дворкович поручил изучить возможность забрать у комитета также расследование авиапроисшествий и выйти из международных соглашений, связанных с МАК. Но пока в ведомствах и отрасли очень осторожно относятся к идее, беспокоясь о последствиях: наладить сертификацию авиатехники без МАК РФ пока не удалось. Будем следить за развитием ситуации.



## МАК хотят лишить последнего

Правительство прорабатывает передачу полномочий МАК по расследованию авиационных происшествий российским органам. Также предлагается выход из соглашений о гражданской авиации и об использовании воздушного пространства **стр. 21**



## Полеты становятся опаснее

МАК СНГ представил отчет о состоянии безопасности полетов в гражданской авиации в 12 государствах, являющихся членами комитета. По итогам первого полугодия комитет заявил о двукратном росте числа авиакатастроф и погибших в них **стр. 22**



## ГСС включились в гонку за бизнес-клиентом

В прошлую пятницу прошла официальная церемония передачи Королевским Военно-Воздушным Силам Таиланда двух самолетов Sukhoi Business Jet **стр. 23**



## Восточные перспективы HondaJet

Honda Aircraft определилась с российским представителем и в ближайшее время официально сообщит о назначении дилера в России и странах СНГ **стр. 24**

# Gulfstream G650



## ЕВАА исследовала отрасль

Согласно данным недавнего **исследования** компании Booz Allen Hamilton, в деловой авиации Европы занято около 371000 человек, а оборот отрасли составляет €98 млрд., что соответствует 0,2% европейского ВВП. Консалтинговое агентство провело данную работу по поручению Европейской ассоциации бизнес-авиации, которая надеется донести до политиков и регуляторов значимость отрасли и ее влияние на экономику.

В исследовании, проведенном в сотрудничестве с немецким центром авиации и космонавтики (Deutsches Zentrum für Luft und Raumfahrt (DLR)), отмечается, что бизнес-авиация является «главной движущей силой для регионального экономического развития». Эксперты также добавили: «У бизнес-авиации есть много преимуществ, от экономических выгод для

транснациональных компаний до воздушной скорой помощи, спасающей жизни в отдаленных районах».

В дополнение к количественной оценке числа рабочих мест и емкости рынка, в исследовании отмечается, что отрасль генерирует €27 млрд. валовой добавленной стоимости и €21 млрд. в виде выплат заработной платы. Исследование также показало, что почти две трети валовой добавленной стоимости отрасли приходится на деятельность в Германии, Франции и Великобритании.

Эксперты отмечают, что в каждом полете с помощью деловой авиации по сравнению с коммерческим полетом экономится в среднем 127 минут. Кроме того, производительность труда за каждый полет вырастает на 155 минут.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## BBGA – за союз с Европой

После референдума по Brexit переговоры по состоянию авиационной отрасли Великобритании должны рассматриваться в качестве приоритета первой волны обсуждений с ЕС, считает генеральный директор Британской ассоциации деловой авиации и АОН (BBGA) Марк Бейли.

«Мы вместе с EASA разрабатывали законодательство, которое регулирует наш сегмент. Поэтому для BBGA жизненно важно сохранить законодательство ЕС для нашей авиационной отрасли и разработать дорожную карту, которая сделает риски соразмерными для бизнес-авиации Великобритании.

Большинство из 140 компаний-членов BBGA имеют международные интересы. Пилоты, члены экипажей и другие работники в нашей отрасли, как правило, разных национальностей и, естественно, высококомобильны. И британские компании нуждаются в многоязычных сотрудниках, многие из которых приехали из ЕС.

Для нас важно получить четкую картину до конца года, чтобы предотвратить любое нежелательное перемещение воздушных судов, активов или компаний в другие места», - заявил глава ассоциации.

Члены BBGA охватывают широкий спектр услуг деловой авиации. За свою 35-летнюю историю BBGA помогала и участвовала в формировании единого авиационного рынка в рамках ЕС применительно к воздушному транспорту, летающему вне расписания, в единую, безопасную, эффективную и отлаженную систему. BBGA в полной мере понимает опасность, которую принесет возврат к ограничению бизнес-авиации только национальным рынком Великобритании, и поэтому будет сопротивляться такому развитию событий.

«Мы признаем жизненно важное значение дальнейшего доступа на единый европейский рынок в качестве ведущей драйвера для развития деловой и коммерческой авиации Великобритании», - заключил Марк Бейли.



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**

**+7 (495) 981 38 26**

### Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

[a-group.aero](http://a-group.aero)

## АСЖС выходит на массовый рынок

Компания Airbus Corporate Jet Centre (АСЖС) выходит на рынок регулярной авиации с новой разработкой для авиакомпаний первого класса – мини-люксов,

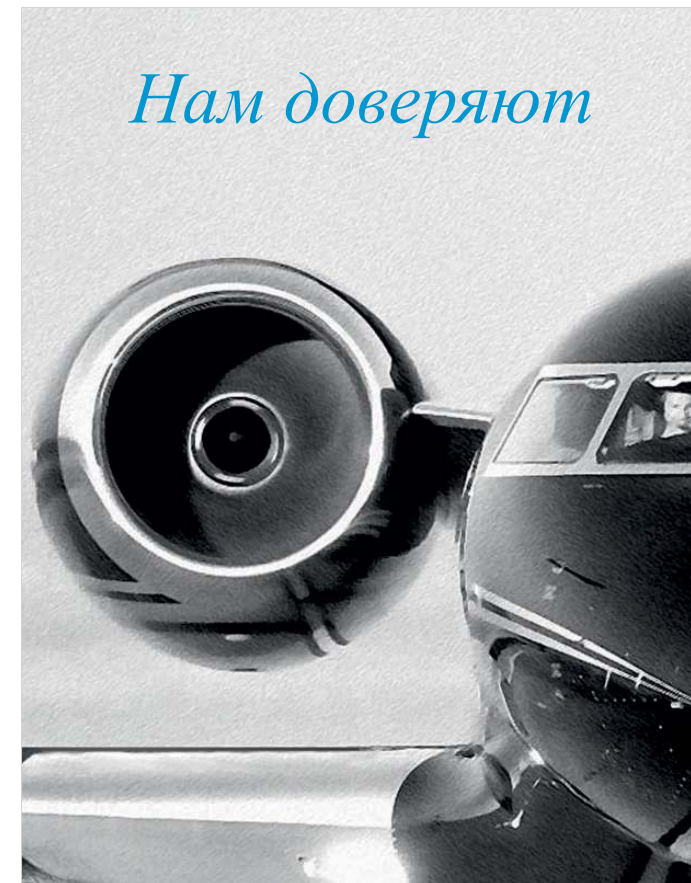


которые ранее были сертифицированы только для частной авиации. Каюта, позволяющая вставать в полный рост, разработана в собственной студии Creative Design Studio и ранее устанавливалась в АСЖ319.

Мини-люкс имеет площадь 2,5 кв.м., и на этом пространстве установлено большое сиденье, которое может быть разложено в полностью плоскую кровать размером 84 x 200 см. Это приватная зона была тщательно продумана для обеспечения наиболее удобной среды и оснащена несколькими незаметными местами хранения, в том числе переработанным верхним багажным отделением. Также в каюте имеется 32-дюймовый HD экран и универсальный складной столик, который одинаково хорошо подходит для обеда и работы.

Сейчас дочерняя компания Airbus работает над концепцией подобного решения для А380. «Наш диалог с клиентами показал, что такой продукт может быть адаптирован к регулярным авиакомпаниям, с учетом их брендинга, культуры и маршрутной сети», - говорит руководитель Creative Design Studio Сильвен Мариат.

«Благодаря такому подходу, АСЖС хочет предложить более широкому кругу пользователей свой опыт, полученный на VIP рынке. Требовательные пассажиры смогут оценить самые современные технологии и инновации, при этом самолеты авиакомпаний будут соответствовать всем строгим правилам и ограничениям», - заключает генеральный директор АСЖС Жозель Фружье.



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

## В помощь владельцам

Ветеран бизнес-авиации Джефф Рид создал компанию Jet Auditors, целью которой станет помощь владельцам самолетов в снижении затрат на эксплуатацию и техническое обслуживание. «Многие люди не понимают, что многомиллионная сделка по покупке частного самолета не самая значительная трата», - говорит он. «Большая часть общей стоимости владения тратится во время эксплуатации и на техническом обслуживании воздушного судна. Именно на услугах по оптимизации этой части и сосредоточится Jet Auditors».


За фиксированную ежемесячную плату компания, действуя в качестве консультанта владельца воздушного судна, будет просматривать счета и консультировать клиентов о путях снижения затрат. «У счетов в авиации свой собственный язык, часто с использованием аббревиатур и весьма специфиче-

ской технической терминологии, которая большинству обычных сотрудников бухгалтерии не знакома», - комментирует Джефф Рид. При этом он знает, о чем говорит, так как ранее работал президентом и генеральным директором чартерной компании Wing Air, а также занимал руководящие должности в компаниях Million Air Charter, Management Executive Jet и NetJets. «Даже небольшая ошибка в выставленных счетах и в уже сведенном месячном отчете может добавить до десятка тысяч долларов необоснованных затрат».


В дополнение к потенциальной возможности снизить издержки, компания может предоставить владельцу воздушного судна консультацию опытного авиационного менеджера и авиационного брокера, который поможет объективно оценить планируемые крупные обновления или капитальные вложения в самолет.




Фото: Дмитрий Петроченко



# AMAZING THINGS HAPPEN WHEN YOU'RE BOUND ONLY BY PHYSICS.



Rethink Convention.  **EMBRAER**  
Executive Jets

[EmbraerExecutiveJets.com](http://EmbraerExecutiveJets.com)

## Jet Transfer открывает предзаказ на новый турбопроп

Компания Jet Transfer - официальный представитель Bell, Cessna, Beechcraft в России открывает прием предварительных заявок на новый проект корпорации Textron Aviation - однодвигательный турбовинтовой самолет (SETP).


«Новый самолет – это машина, разработанная с учетом требований как пассажиров, так и пилотов. Макет новой модели будет представлен на крупнейшем авиашоу малой авиации - EAA AirVenture Oshkosh в США (аэропорт Ошкош, штат Висконсин - прим. JT). Первый полет запланирован на 2018 год, но сделать заказ Вы можете уже сейчас, позвонив нам в офис +7 (495) 739 52 00», - сообщает Александр Евдокимов, генеральный директор Jet Transfer.

Для пятидесяти первых заказчиков действует эксклюзивная цена - \$4,5 млн., позже она будет повышена. На основании письма о намерении заказчик платит возвратный депозит, который он может


вернуть в полном объеме до момента заключения контракта 31-го января 2018 года, в случае если передумает. Дальнейшая оплата производится в 4 этапа: первый - при подписании контракта, второй и третий - после первого полета и сертификации модели соответственно, оставшаяся часть суммы уплачивается при приемке самолета.


Воздушное судно получит самый широкий и комфортабельный салон в своем классе с возможностью максимально удобного размещения 8 пассажиров. Приятно порадуют непревзойденная производительность самолета (расчетная дальность полета новой модели составит почти 3 000 км при крейсерской скорости более 500 км/ч), оснащение авионикой Garmin G3000 с сенсорными дисплеями высокого разрешения и возможностью разделения экрана на зоны. Явным преимуществом новой модели станут лучшие в сегменте эксплуатационные расходы.





**ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**





**ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ**  
**ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ**  
**«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»**

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## «Хелипорт – М» получил сертификат эксплуатанта

Компания «Хелипорт - М» получила Сертификат Эксплуатанта, предоставляющий право осуществлять воздушные коммерческие перевозки пассажиров и грузов.

Сертификат номер 571 выдан Федеральным агентством воздушного транспорта 18 июля 2016 г.

Таким образом «Хелипорт - М» стала первой и пока единственной компанией, подтвердившей соответствие новым Федеральным Авиационным правилам №246 от 13.08.15. Процесс подготовки к получению Сертификата длился почти год. Результатом этой огромной работы стало успешное прохождение всех этапов согласования. Главное внимание уделялось наивысшей степени безопасности полетов и соответствие всем регламентам.

Получение сертификата подтверждает, что авиакомпания «Хелипорт М» соответствует самым высоким требованиям, предъявляемым Федеральным агентством воздушного транспорта.

Авиакомпания «Хелипорт М» образована 3 августа 2015 г. и на сегодняшний день располагает собственным новейшим парком легких вертолетов Robinson R66 и Airbus Helicopters H130T2.

С получением сертификата для клиентов «Хелипорт - М» открываются безграничные возможности авиапутешествий. Пассажиры смогут выбирать различные направления по выгодным ценам, открывать для себя новые перспективы вертолетного сообщения.



Фото: Дмитрий Петрученко

# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

# G650

## Jet Aviation полетит на Кубу

Дочерний оператор холдинга Jet Aviation – Jet Aviation Flight Services – получил одобрение Part 135 FAA на начало коммерческих полетов на остров Свободы. Первоначально перелеты будут предлагаться из Чикаго, Далласа, Лос-Анджелеса, Майами и Палм-Бич. В будущем перечень американских городов будет увеличен.

Jet Aviation Flight Services – один из крупнейших бизнес-операторов США с офисами в Тетерборо, Ван Найс и Чикаго. Компания представлена во всех сегментах, начиная от бизнес-чартеров и управления воздушными судами и заканчивая услугами ТОиР и FBO. Сейчас суммарный парк Jet Aviation Flight Services превышает сто пятьдесят воздушных судов.

Jet Aviation – не пионер по «освоению» острова Свободы. В конце 2015 года британская компания Victor,

работающая на рынке онлайн бронирования рейсов деловой авиации, после приобретения калифорнийского бизнес-оператора YoungJets, начала активную работу в США, запустив прямые рейсы на Кубу из 19 аэропортов США. Партнером по проекту выступает Cuba Educational Travel (CET), которая берет на себя «работу на острове». Партнеры предлагают разнообразные программы, как для небольших групп и семей, так и для «одиноких путешественников». Для своих клиентов Victor предлагает перелеты на различных типах воздушных судов, включая Learjet 45, Challenger 300, а также Citation X или Gulfstream GIV. Стоимость путешествия начинается от \$40000. Первоначально самолеты будут летать лишь в Гавану, в будущем список доступных аэропортов расширится. А уже в текущем году о своих планах в отношении Кубы заявили Exclusive Charter Service и JetSuite.



  
**FORTAERO**  
 Baltic Business / Universe in motion  
 Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
 ШИЛЫАЛЫН ПРЭСТАВІТАЕЛЬ: NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM  
 SALES@NEXTANTAEROSPACE.COM  
 +372 630 00 10





## NOBLE выступит спонсором V Балтийского форума деловой авиации

5 августа 2016 года в Юрмале состоится пятый, юбилейный, Балтийский форум деловой авиации. Организатором форума выступает Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации.

Мероприятие пройдет на базе Международного аэропорта «Рига», вечерний прием для участников состоится вечером того же дня в павильоне на частном пляже Baltic Beach Hotel в центре Юрмалы.

Компанией NOBLE было принято приглашение выступить спонсором мероприятия.

«Для компании, предоставляющей премиальные

услуги мобильной связи, это прекрасная возможность принять участие в общении с сообществом профессионалов бизнес-авиации. Наша целевая аудитория – это не только часто путешествующие бизнесмены, но и профессионалы авиации, перемещающиеся между континентами. Мы надеемся, что участникам будет интересно ознакомиться с решениями в области мобильной связи», - говорит Александр Фридман, директор и основатель NOBLE.

ОНАДА приглашает всех принять участие в V Балтийском форуме деловой авиации 5 августа в Юрмале. Информация о мероприятии опубликована на сайте [www.bbaf.aero](http://www.bbaf.aero).



## Итальянский премьер пересел на АСJ340

Правительственный парк Итальянской Республики пополнился флагманом Airbus A340-500, который предназначен для визитов премьер-министра страны Маттео Ренци. Самолет I-TALY, который будет эксплуатировать Aeronautica Militare (Italian Air Force), был приобретен на вторичном рынке и после почти полугодовой кастомизации готов к выполнению рейсов. Ранее лайнер 2006 года выпуска эксплуатировала компания Etihad Airways.

Сейчас парк Aeronautica Militare состоит из трех самолетов Airbus A319-115(CJ), пяти Falcon 900, двух Falcon 50, двух AW139, четырех ATR P-72A MPA (72-212A) и четырех Boeing 767-2EY(ER). Для перевозки членов правительства до последнего времени использовались лишь Airbus A319-115(CJ), 2000, 2003 и

2006 годов выпуска, рассчитанные на перевозку 36-48 пассажиров, а также Falcon 900 (16 мест), Falcon 50 (9 мест) и AW139 (до 11 мест).

Стоимость самолета A340-500 с учетом модернизации салона составила порядка 200 млн. евро. Примечательно, что до последнего времени при официальных визитах Маттео Ренци использовал самолет Airbus A330 национальной авиакомпании Alitalia.

Основной отличительностью лайнера Airbus A340-500 является дальность беспосадочного перелета, которая составляет почти 16500 км. Прежний владелец самолета – Etihad Airways – выполнял на нем «бизнес-рейсы», включая беспосадочный из Абу-Даби в Токио и Мельбурн.



НИКА  
РОССИЯ



*Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам*  
+7 495 988 73 33 доб. 1295

## Заканчивается льготная регистрация на 9-й Форум деловой авиации

1 августа 2016 года завершается период скидок ранней регистрации на 9-й международный Форум деловой авиации. Не упустите возможности зарегистрироваться по льготной цене!

Мероприятие состоится в московском отеле «Марriott Грандъ-Отель» 7 сентября 2016 года, накануне открытия самой большой в регионе Восточной Европы выставки бизнес-авиации JetExpo.

Форум деловой авиации — крупнейшая в России и СНГ конференция по проблемам развития рынка деловой авиации, предоставляющая руководителям компаний этого сегмента уникальную возможность

получить актуальную информацию о ключевых тенденциях и текущем состоянии рынка, обсудить инициативы по его регулированию и установить новые контакты.

Среди основных тем конференции:

- Государственное регулирование рынка деловой авиации в России
- Состояние и тенденции рынка деловой авиации в России
- Воздействие изменений требований по авиационной и транспортной безопасности на деятельность операторов деловой авиации и АОН
- Эксплуатанты и операторы наземного обслуживания деловой авиации в РФ: среда обитания
- Развитие инфраструктуры деловой авиации
- Реализация услуг деловой авиации

Среди докладчиков и участников форума — представители органов государственного регулирования, руководства российских и зарубежных операторов, хэндлинговых и брокерских компаний, операторов бизнес-терминалов и аэропортов, финансовых институтов, авиастроителей, поставщиков оборудования и услуг.

Для представителей компаний — членов ОНАДА действует специальное предложение.

Ознакомьтесь с проектом программы, зарегистрируйтесь и получите дополнительную информацию можно на сайте [www.events.ato.ru](http://www.events.ato.ru).

9-й международный Форум деловой авиации проводится Объединенной национальной ассоциацией деловой авиации (ОНАДА) и ATO Events при поддержке авиастроительной компании Gulfstream.



## Форум деловой авиации

9-я международная конференция  
7 сентября 2016 года, Москва

Ищете возможности для роста деловой авиации в условиях нестабильной экономики и падения спроса?

Уникальное событие в сфере бизнес-авиации в России и традиционное место встречи профессионалов рынка!

**АУДИТОРИЯ:** представители руководства российских и зарубежных операторов, хэндлинговых и брокерских компаний, операторов бизнес-терминалов и аэропортов, финансовых институтов, авиастроителей, поставщиков оборудования и услуг.

ОРГАНИЗАТОРЫ



ПРИ УЧАСТИИ



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ МЕДИАПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ



8 495 933-52-10 [events@ato.ru](mailto:events@ato.ru), [events.ato.ru](http://events.ato.ru)



## В Заливе растет спрос на вертолетные перевозки

Falcon Aviation Services (бизнес-оператор и транспортная компания из ОАЭ) по итогам работы в 2015 финансовом году особо отмечает увеличение спроса на услуги вертолетного такси в ОАЭ в целом и в частности в Дубай. Согласно данным оператора, за последние 12 месяцев количество таких рейсов выросло на 20%. Основные перевозки приходятся на трансфер из аэропорта и авиаэкскурсии из пятизвездочных отелей. Это вынуждает оператора не только строить новые вертолетные площадки, но и модернизировать парк.

Сейчас воздушный парк Falcon Aviation Services состоит из вертолетов Airbus Helicopters H135 Hermes, Bell 412EP, AgustaWestland A109S Grand, Airbus Helicopters H130, а также самолетов Embraer Lineage 1000, Embraer Legacy 600 и Gulfstream G450. Оператор базируется в Al Bateen Executive Airport, где

совместно с Dhabl Jet эксплуатирует собственное FBO. В будущем компания надеется существенно увеличить долю легких двухдвигательных вертолетов, но пока назвать имя производителя и конкретные модели не спешит. Однако известно, что оператор стал стартовым заказчиком на новый вертолет Airbus Helicopters H160 в VIP конфигурации. Так же компания разместила заказ и на два вертолета AW169, один из которых будет поставлен уже в августе текущего года.

Вертолетные перевозки в ОАЭ действительно развиваются семимильными шагами. В начале этого месяца Dubai Aviation City Corporation (DACC) представила генеральный план развития вертолетных перевозок в Дубай. Новый вертолетный центр появится в Al Maktoum International Airport (Dubai

South) уже к концу года. Основная задача, которую ставят инвесторы, – увеличение трафика транзитных пассажиров и туристов. При этом полеты не ограничатся лишь главным городом ОАЭ. «Планируется разработать специальную сеть маршрутов, которые будут покрывать всю страну», – комментирует глава DAAC Халифа Аль Заффин. Сейчас ведутся тесные консультации с авиационными регуляторами ОАЭ на предмет ускоренной сертификации новых вертолетных площадок. Параллельно DACC выбирает главного вертолетного оператора, не исключая при этом, что их может быть несколько.

По мнению Заффина, к 2020 году авиационный сектор будет составлять более 32% ВПП Дубая, а Maktoum International Airport станет главными воздушными воротами для деловой авиации.



Фото: Дмитрий Петроченко



## PT6A усилит позиции в Европе

Новые правила, которые в начале 2017 года откроют европейское небо для коммерческих рейсов на одномоторных турбовинтовых самолетах по правилам полетов по приборам (IFR), позволят увеличить возможности роста производителям двигателей. Одним из выгодоприобретателей нового регулирования станет компания Pratt & Whitney Canada с ее популярным PT6A.

Компания была консультантом Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA) при разработке руководящих принципов, которые стандартизировали и расширяли использование одномоторных турбовинтовых самолетов для коммерческих пассажирских перевозок в Европе.

«Одобрение полетов по IFR для одномоторных турбопропов отлично позиционирует двигатель PT6A для европейских операторов, предлагающих коммерческие пассажирские авиаперевозки, и позволяет им снизить эксплуатационные расходы», - сказал вице-президент P&WC по АОН Денис Парисин. «Это дает авиакомпаниям значительные конкурентные преимущества, открывая совершенно новые возможности в сегментах чартеров и авиатакси».

Семейство турбовинтовых двигателей PT6A уже применяется в коммерческих перевозках на одномоторных самолетах, начиная с 1990-х годов. Законодательство Северной Америки, Новой Зеландии и Австралии позволяет таким самолетам летать по приборам при коммерческих пассажирских рейсах.



Фото: Дмитрий Петроченко

**PILATUS**

**PILATUS PC-12**  
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

**NESTEROV AVIATION**

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero

## AviaCareer - информационный партнер JetExpo 2016

В период с 8 по 10 сентября 2016 года на территории Центра Бизнес-Авиации Внуково-3 пройдет десятая международная выставка деловой авиации Jet Expo 2016 - одно из самых важных ежегодных событий в сфере деловой авиации России и стран СНГ.

Участие на выставке уже подтвердили лидирующие мировые производители: Gulfstream Aerospace, Bombardier, Embraer, Dassault Aviation, Textron Aviation, Finmeccanica Helicopters, Bell Helicopter и Beechcraft Corporation, а также провайдеры услуг деловой авиации Jet Aviation, Satcom Direct и А-Групп.

В 2016 году портал AviaCareer.ru принимает участие в Jet Expo в качестве информационного партнера.

AviaCareer.ru – крупнейший в России специализированный портал по поиску работы и подбору персонала в авиационной отрасли.

На портале зарегистрированы десятки авиакомпаний гражданской и бизнес-авиации, крупные предприятия авиационной промышленности, представители кадровых агентств.

Основную аудиторию соискателей составляют высококвалифицированные специалисты авиационного профиля: летный персонал, руководители среднего и высшего звена, специалисты бизнес-авиации, инженерно-технический персонал, бортпроводники, пилоты, специалисты продаж, аэропортовый персонал и др.



Фото: Дмитрий Петроченко

**Jetexpo** International BizAv Show

**МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ВЫСТАВКА  
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ**

**8-10 сентября 2016**

**Москва**



Организатор выставки



**Vnukovo-3**

[www.jetexpo.ru](http://www.jetexpo.ru)

## Europ Star расширяется

Австрийский оператор Europ Star добавил два новых самолета в свой чартерный флот. Оба бизнес-джета, Beech 400 (I-VITH) и Hawker 800XP (I-PZZR), будут базироваться в Парме, Италия, и внесены в сертификат эксплуатанта компании AliParma. Однако чартерные рейсы будут выполняться под флагом Europ Star.



«Мы искали стратегического и надежного партнера и рады начать работу с AliParma. Наш чартерный бизнес идет исключительно хорошо, и сейчас мы работаем на полную мощность», - сказал Вернер Вельц, генеральный директор и основатель компании. «К тому же Europ Star недавно отметил свой 1000-й чартерный рейс в году».

Hawker 800XP может взять на борт до девяти пассажиров и имеет дальность более 4800 км. Beech 400 вмещает от семи до девяти пассажиров может пролететь 3000 км.

«Это первый важный шаг в расширении нашего чартерного флота и продолжение следует. Из-за растущего спроса сейчас мы ведем переговоры и активно ищем партнеров по всей Европе для дальнейшего увеличения нашего чартерного потенциала», - добавляет г-н Вельц.

## Vertis Aviation получает Challenger 350

Швейцарский оператор Vertis Aviation добавил в свой южноафриканской флот новый самолет Bombardier Challenger 350. Новый бизнес-джет, который является вторым самолетом данного типа на континенте, базируется в Йоханнесбурге, ЮАР, в международном аэропорту Тамбо. Он введен в эксплуатацию в июне 2016 года и будет управляться партнером Vertis – компанией Fireblade Aviation.

Имея дальность полета 3200 морских миль супер-редний бизнес-джет идеально подходит для удовлетворения растущего спроса на трансконтинентальные полеты в Африке. Предполагается, что Challenger 350 станет популярным не только для полетов на отдых, но и у международных бизнес-путешественников, которым необходимо удобное и легкое перемещение по всему континенту.

Комментируя новое приобретение, исполнительный директор Vertis Aviation Нил Тернбулл сказал: «Мы очень рады, что добавили во флот Challenger 350, который будет предлагаться нашим международным клиентам. Он идеально сочетает комфорт, технологии и дальность и является оптимальным вариантом самолета для наших клиентов, путешествующих по Африке. Он может обеспечить доступ между основными городами континента и послужит идеальным связующим звеном между международными и трансконтинентальными полетами».

Vertis Aviation специализируется эксплуатации дальних самолетов бизнес-авиации в Европе, на Ближнем Востоке и в Южной Африке. В настоящее время компания управляет тремя ACJ319, BBJ1, Gulfstream G450, G550 и G650, Bombardier Global 6000, Global XRS, Global Express и Dassault Falcon 7X.



## Aviarpages объединяет индустрию

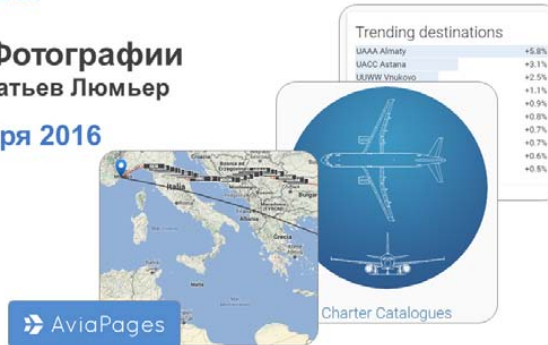
Мы помним или слышали о прошлогоднем мероприятии, которая провела молодая и энергичная команда компании Aviarpages. У всех гостей воркшопа остались самые позитивные отзывы о новом формате мероприятия.

# Aviarpages.com

B2B воркшоп

**Центр Фотографии  
Имени Братьев Люмьер**

**7 сентября 2016  
Москва**



В этом году в Aviarpages решили закрепить прошлогодний опыт и предоставить возможность участникам индустрии расширить свои бизнес-связи, а также обсудить некоторые case study на втором воркшоппе, который компания проведет 7-го сентября в Центре Фотографии Имени Братьев Люмьер.

Как и на прошлом мероприятии, участие для всех гостей будет бесплатным. Кроме того, дополнительную поддержку мероприятию окажут Генеральные и Официальные Спонсоры мероприятия Aviarpages, а именно: Flight Consulting Group, FBO RIGA, Emperor Aviation, Bombardier, Insat Aero и Jet Catering.

В Aviarpages будут рады обеспечить гостям мероприятия деловую, динамичную и дружественную атмосферу на воркшоппе.

## «Хелипорт Реутов» расширяется

26 июля в 12.00 на территории «Хелипорт Реутов» состоится торжественная церемония закладки капсулы в ознаменование начала строительства второй очереди вертолетного комплекса «Хелипорт Реутов». Здесь будет построен сервисный центр по обслуживанию и ремонту вертолетов Bell, а также Авиационный Учебный Центр по подготовке пилотов на новейший вертолет Bell 505 Jet Ranger X.

Решение об организации учебного центра было принято в мае этого года на международной выставке вертолетной индустрии HeliRussia. Свои подписи под соглашением поставили: Председатель совета директоров «Хелипорты России» Александр Хрусталев и генеральный директор компании Jet Transfer Александр Евдокимов. Учебный центр станет первой в России школой подготовки пилотов для Bell 505.

Модернизированный вертолетный комплекс «Хелипорт Реутов» сможет вместить до 30-35 единиц воздушной техники, здесь будет представлен полный спектр услуг в сфере малой авиации. Помимо

частных вертолетов, на базе хелипорта будут обслуживаться все экстренные службы: медицина, МЧС и полиция. Также будет сформирован поисково-спасательный отряд.

В мероприятии примут участие представители администрации города Реутова и руководители группы компаний «Хелипорты России».

«Хелипорты России» - уникальный, не имеющий аналогов проект всероссийского масштаба по созданию крупнейшей сети вертолетных комплексов. Его основной задачей является развитие принципиально новой бизнес-модели транспортной сети, которая свяжет города Московской области и всей страны, а также открывает широкие возможности для малой авиации.

Сегодня в составе сети 10 современных вертолетных комплексов, расположенных по всей стране. В Московской области на сегодня действуют три вертолетных комплекса: «Хелипорт Москва», «Хелипорт Истра» и «Хелипорт Реутов».



Фото: Дмитрий Петренко



## RUAG подписал соглашение с Bell

Швейцарский провайдер ТОиР RUAG Aviation назначен авторизованным сервисным центром Bell Helicopters. Создание нового объекта по обслуживанию клиентов в Сионе, Швейцария, дополняет портфель услуг, предлагаемых RUAG, и позволит компании реализовать полный комплекс услуг по техобслуживанию, а также по модернизации систем и покраске вертолетов Bell 429.



«Стать авторизованным центром обслуживания является важным шагом на пути укрепления нашего портфеля услуг для вертолетов в Европе. Мы рассчитываем продолжить тесное сотрудничество с Bell и поддержку наших клиентов в Европе», - говорит Андреас Бауманн, генеральный директор вертолетного подразделения провайдера.

Как сообщает компания, в центре внимания персонализированных решений RUAG Aviation является надежность, экономичность и сокращенные сроки исполнения. В качестве поставщика «одного окна» RUAG Aviation предлагает многочисленные услуги, которые могут быть выполнены в течение времени простоя, что экономит клиентам время и деньги. Эти услуги охватывают весь жизненный цикл воздушного судна, в том числе гарантийные услуги, поддержку AOG и другие.

По данным HeliHub.com, в настоящее время в Швейцарии эксплуатируется два Bell 429 – по одному у Heli-Alps и Air Zermatt.

## Новый учебный центр Bell откроется в Европе

Компания Jet Transfer – официальный представитель Bell Helicopter сообщает, что обучение на вертолеты Bell станет доступнее для российских клиентов с открытием нового учебно-тренировочного центра Bell Helicopter в Западной Европе.

Новый учебный центр Bell Helicopter Training Academy (BTA) – Valencia, Powered by TRU Simulation + Training откроется в конце года в Валенсии (Испания). На базе академии можно будет пройти переподготовку и повышение квалификации на Bell 429. Обучение будет проводиться регулярно с января 2017 года на английском, французском, испанском

и итальянском языках. Для российских клиентов Jet Transfer обучение возможно на русском языке.

«Сейчас две академии Bell Helicopter успешно работают в США и Сингапуре. Открытие центра в Европе еще раз подтверждает желание и готовность компании инвестировать в будущее и предоставлять своим клиентам поддержку в любом уголке мира», - говорит Александр Евдокимов, генеральный директор компании Jet Transfer. «Наши клиенты, несомненно, ощутят преимущества удобного расположения центра в сочетании с самым высоким уровнем подготовки».



## Mubadala продает SR Technics

Государственный инвестиционный холдинг Mubadala Aerospace из эмирата Абу-Даби (ОАЭ), продает контрольный пакет акций швейцарского провайдера услуг ТОиР SR Technics (80% акций) китайской HNA Group. При этом у компании из ОАЭ остается 20% акций. Новые китайские владельцы SR Technics будут управлять компанией через «дочку» HNA Aviation. В Mubadala Aerospace не комментируют причины сделки, однако утверждают, что сегмент ТОиР по-прежнему достаточно важен для компании.

Сейчас сеть организаций по ТОиР Mubadala Aerospace включает компании Abu Dhabi Aircraft Technologies (ОАЭ) и SR Technics (Швейцария), а также компанию Sanad Aero Solutions с офисами в Абу-Даби и Цюрихе.

Глава Mubadala Aerospace Хомаид аль Шеммари уверен, что компания нашла идеального партнера для продолжения развития SR Technics, а 20% оставшихся акций вполне достаточно, чтобы решать текущие задачи в Европе.

Компания SR Technics выросла из технического подразделения швейцарской Swissair Group. В 1997 г. оно было выделено в самостоятельного провайдера ТОиР. В 2004 г. покупка компаний в Великобритании и Ирландии сделала SR Technics одним из крупнейших игроков на рынке технического обслуживания и ремонта. В 2006 г. уже саму SR Technics купил консорциум трех компаний из Объединенных Арабских Эмиратов — Mubadala Development, Dubai Aerospace Enterprise (DAE) и Istithmar World. В 2009 г. Mubadala выкупила акции Istithmar World, став владельцем 80% доли в SR Technics.

## Piaggio усиливает присутствие на Ближнем Востоке

Итальянский авиапроизводитель Piaggio Aerospace назначил нового торгового представителя на Ближнем Востоке – саудовскую Al Saif Trading Establishment (входит в Saif Group), которая займется продажами и продвижением в регионе самолета Avanti EVO (Саудовская Аравия, Кувейт, Бахрейн, Катар, Оман и Ирак). На прошлой неделе итальянский производитель сообщил о получении первого заказа на Avanti EVO в медицинской конфигурации, который будет поставлен в начале следующего года, а уже в сентябре текущего года Saif Group приступит к эксплуатации и первого EVO в VIP конфигурации.

Проект семиместного Avanti EVO стоимостью \$7,4 млн. был запущен в мае 2014 года как обновление двухдвигательного Avanti II. EVO получил ряд существенных изменений по сравнению с предшественником Avanti II, которые направлены на повышение эффективности, снижение эксплуатационных

расходов, обеспечение более высокого уровня комфорта для пассажиров. В число нововведений входят законцовки крыльев, мотогондолы нового дизайна и передние крылья другой формы, которые увеличивают скороподъемность на 10% и крейсерскую дальность полета на 3% (до 1770 морских миль). Аэродинамические улучшения привели к росту потолка до 410 эшелона, уменьшению посадочной дистанции на 5% и взлетной дистанции на 2%. Машина получила пятилопастные саблевидные винты Hartzell, снижающие уровень внешних шумов на 68% - 5 dB(A), а внутренних – на 20% - 1 dB(A). EVO оснащается новым интерьером, созданным итальянскими дизайнерами и включающим двухзонный климат-контроль с большим количеством регулировок. В ближайшее время модель получит малообслуживаемые шасси, антиюзовую автоматику тормозов и новую цифровую систему управления.



Фото: Дмитрий Петроченко

## ExecLiner оснастят Venue

Канадская компания Flying Colours, специализирующаяся на ремонте, обслуживании и доработке бизнес-джетов, сообщает о выборе Rockwell Collins в качестве поставщика системы управления салоном и развлечениями. Система Venue уже готовится к установке на первый самолет проекта ExecLiner. В будущем эта опция по умолчанию будет предлагаться клиентам. Те же владельцы, которые уже эксплуатируют ExecLiner, смогут установить Venue во время технического обслуживания самолета, говорится

в релизе канадского провайдера. В качестве «наглядной рекламы» в Питерборо, где располагаются главные производственные мощности Flying Colours, установлен макет пассажирской кабины, где клиенты смогут оценить все преимущества современной системы Venue.

Проект ExecLiner был запущен в 2012 году совместно с компанией JetCorp Technical Services, и в настоящее время, помимо классического CRJ200, также

включает модернизацию и других версий региональных самолетов Bombardier: CRJ700 (Challenger 870) и CRJ900 (Challenger 890). Flying Colours – это единственная компания, которая способна переоборудовать все коммерческие лайнеры семейства CRJ в бизнес-версии: CRJ200 (Challenger 850), CRJ700 (Challenger 870) и CRJ900 (Challenger 890). В настоящее время в мире существует семь компаний, которые занимаются переоборудованием «подержанных» самолетов семейства CRJ. Среди них MJET-Canada, JetCorp, Comlux America, Capital Aviation, Field Aviation West, PATS Aircraft Systems. Но по количеству поставленных самолетов и портфелю заказов безусловным лидером остается именно Flying Colours.

Система управления салоном и развлечениями пассажиров Venue компании Rockwell Collins позволяет пассажирам просматривать фильмы по запросу на дисплеях с высоким разрешением и имеет открытую архитектуру, обеспечивающую простую оптимизацию и совместимость с другими системами. Она включает приложение Rockwell Collins Skybox, которое открывает пассажирам надежный доступ через беспроводную сеть к голливудским фильмам, телешоу и музыке из бортовой библиотеки Apple iTunes, для воспроизведения с помощью устройств Apple iOS или дисплеев в салоне.

В последние месяцы система Venue была выбрана для установки на самолет бизнес класса Airbus A340CJ VVIP, который является самым крупным из воздушных судов, оснащенных такой системой на сегодняшний день. Это ярко демонстрирует выбор системы для ряда больших пассажирских салонов VIP класса за последние два года.



## Pilatus построит в США центр кастомизации для PC-24

Компания Pilatus Aircraft анонсирует строительство в США центра комплектации для новых бизнес-джетов PC-24. Новый объект производителя расположится в Rocky Mountain Metropolitan Airport (Брумфилд, штат Колорадо) на территории комплекса Pilatus Aircraft, который в настоящее время занимается техническим дооснащением PC-12 (с 1996 года через центр прошло более 1000 PC-12). Общая площадь центра комплектации составит более 10000 кв.м., а открытие намечено на весну 2018 году. В будущем здесь запланирован и магазин-салон, где клиентам будут предложены все услуги, от выбора цветовой гаммы интерьера до дополнительных опций в самолете. Дизайном будущего шоу-рума занимается Tectonic Management Group. В Pilatus Aircraft не скрывают, что ключевым рынком для PC-24 станут именно Соединенные Штаты.

Председатель Совета директоров Pilatus Aircraft Оскар Дж. Швенк отметил, что в настоящее время программа летных испытаний PC-24 превысила планку в 500 часов (выполнено 300 полетов в Швейцарии, Испании, Шотландии и Исландии). Первый прототип PC-24 (PO1) взлетел в мае 2015 года. Второй прототип (PO2) присоединился к программе летных испытаний, рассчитанной в общей сложности на 2300 часов, в ноябре прошлого года. В ближайшее время к программе присоединится и третий самолет.

Сейчас Pilatus Aircraft обеспечен производством PC-24 на три года. Напомним, что на майской выставке EBACE-2014 Pilatus Aircraft открыла прием заказов на PC-24, стоимостью \$8,9 млн. По сообщению производителя, в течение первых двух дней работы выставки портфель заказов пополнился на 84 самолета. Таким образом, все слоты на поставку PC-24, запланированные между началом поставок в



2017 году и до конца 2019, были проданы. Продажи осуществлялись на основе обязательных договоров и невозмещаемых депозитов, и все заказчики бизнес-джета взяли на себя такие обязательства. В Pilatus приняли сознательное решение не принимать заказы на поставку в 2020 и позднее, предпочитая подождать развития ситуации на рынке.

После того как самолет будет сертифицирован, компания объявит планы открытия слотов на поставку PC-24 после 2020 года.

Впервые новый PC-24 был продемонстрирован на выставке EBACE-2013. Согласно данным компании, самолет будет иметь дальность 3300 км (2051 миль) и развивать крейсерскую скорость с шестью

пассажирами на борту равной 786 км/ч (или 488 миль/ч). Самолет оснащен двумя установленными на пилонах в хвосте силовыми установками Williams FJ44-4A, а также оборудован большой, как на PC12, грузовой дверью и герметичным багажным отделением со свободным доступом во время полета. Основными преимуществами этого «внедорожного» самолета перед «одноклассниками» будут взлетно-посадочные характеристики, позволяющие самолету взлетать с дистанции 820 м (2690 футов), а посадочная дистанция будет составлять 770 м (2526 футов). Шасси самолета PC24 будет предназначено для полетов с грунтовых и травяных взлетно-посадочных полос, позволяя использовать Pilatus PC-24 в труднодоступных и с неразвитой инфраструктурой аэропортах во всех частях мира.

## МАК хотят лишить последнего

В Белом доме обсуждают лишение Межгосударственного авиационного комитета (МАК) СНГ оставшихся полномочий в РФ. Премьер Дмитрий Медведев уже лишил в 2015 году МАК права сертифицировать авиатехнику. Теперь вице-премьер Аркадий Дворкович поручил изучить возможность забрать у комитета также расследование авиапроисшествий и выйти из международных соглашений, связанных с МАК. Но пока в ведомствах и отрасли очень осторожно относятся к идее, беспокоясь о последствиях: наладить сертификацию авиатехники без МАК РФ пока не удалось.

Правительство прорабатывает передачу полномочий МАК СНГ по расследованию авиационных происшествий российским органам, такое поручение в июне дал вице-премьер Аркадий Дворкович, рассказали источники «Ъ». Одновременно предлагается выход РФ из соглашений о гражданской авиации и об использовании воздушного пространства от 1991 года, а также об условиях пребывания МАК на территории РФ от 1995 года. Представители Аркадия Дворковича и Росавиации отказались от комментариев, в Минтрансе на запрос «Ъ» не ответили, с представителем МАК связаться не удалось.

МАК СНГ — надгосударственный орган. Он учрежден в 1991 году по соглашению 12 республик бывшего СССР. Основные функции — выдача сертификатов типа самолетов, аэропортов, выработка рекомендаций и предписаний, расследование авиапроисшествий. Сертификация авиакомпаний в начале 2000-х годов в РФ перешла к Росавиации. МАК с 1991 года возглавляет Татьяна Анодина, финансирование идет из взносов стран пропорционально объему перевозок (от РФ в 2015 году — 253,9 млн руб.) и отчислений от сборов за аэронавигационное обслуживание и сертификацию.

Постепенное лишение МАК функций в РФ началось в конце 2015 года, когда премьер распорядился передать функции комитета по сертификации самолетов и их деталей Росавиации, Минпромторгу и Минтрансу.

Но оперативно реорганизовать систему не удалось, лишь в марте Росавиация сообщила об учреждении новой структуры для сертификации — ФАУ «Авиационный регистр РФ». В агентстве считают, что МАК имеет право вести работу только по заявкам на сертификацию, поступившим до перераспределения полномочий. Но Авиарегистр РФ столкнулся с дефицитом кадров, и в апреле глава Росавиации Александр Нерадько предложил Татьяне Анодиной провести встречу для привлечения кадрового состава Авиарегистра МАК к сертификации в составе ФАУ. Но в комитете эту инициативу расценили как «дестабилизирующую».

По данным Росавиации, на 30 июня в Авиарегистр РФ зачислены 24 сотрудника, в том числе специалисты по сертификации вертолетов и авиадвигателей. Источники «Ъ» в авиапроме считают, что для полноценной работы Авиарегистру РФ «критически необходим переходный период», при котором МАК продолжил бы выполнять свои обязанности, а сейчас постоянно возникают препятствия, осложняющие процесс вывода на рынок новой российской авиатехники. Так, по данным «Ъ», китайские авиавласти после ноты МИД РФ об изменениях в сертификации авиатехники, приостановили рассмотрение заявки «Гражданских самолетов Сухого» на валидацию сертификата типа самолета RRJ-95 (SSJ 100).

По данным источника «Ъ», свою позицию по поводу поручения Аркадия Дворковича Минтрансу уже направил МИД. Там полагают, что выход из согла-

шений может быть расценен как «незаинтересованность РФ в региональном сотрудничестве в сфере гражданской авиации и неспособность влиять на региональные процессы в данной сфере». До отзыва полномочий МАК по расследованию авиапроисшествий нужно «создать аналогичную независимую национальную структуру», которую бы признали другие государства, считают в министерстве. В МИДе, говорит источник «Ъ», отмечают, что в новой редакции Чикагской конвенции (регулирует авиаперевозки), которая вступит в силу в конце года, будут «конкретные требования к компетентному органу власти по расследованию», вновь создаваемый орган должен быть подотчетен парламенту или правительству на министерском уровне и быть «за рамками авиационных ведомств».

Источник «Ъ», знакомый с ситуацией, отметил, что инициатива забрать у МАК расследование авиапроисшествий кулуарно обсуждается «уже некоторое время». По его словам, рассматривалась возможность перевода этих функций в ведение Центра обеспечения расследования авиапроисшествий при Минобороны. Но с учетом критериев независимости, предъявляемых к новому органу, идею пока перестали обсуждать.

«Необходимые для расследований авиапроисшествий ресурсы МАК унаследовал от СССР», — напоминает глава Infomost Борис Рыбак. Воссоздание аналогичной структуры с нуля в современных условиях потребует существенных временных и материальных затрат, говорит он, добавляя, что если это будет означать выход РФ из соглашений о деятельности МАК, то «это породит целый букет дипломатических проблем».

*Источник: Коммерсантъ*

## Полеты становятся опаснее

Межгосударственный авиационный комитет (МАК) СНГ зафиксировал ухудшение ситуации с безопасностью полетов в странах-участницах комитета, пишет Коммерсантъ. За январь—июнь этого года МАК насчитал 34 авиапроисшествия, а число происшествий, признанных катастрофами, выросло более чем вдвое — до 19. Наибольшее число инцидентов зафиксировано в РФ, наиболее частой причиной стали ошибки в действиях авиаперсонала.

МАК СНГ представил [отчет](#) о состоянии безопасности полетов в гражданской авиации в 12 государствах, являющихся членами комитета. По итогам первого полугодия МАК заявил о двукратном росте числа авиакатастроф и погибших в них. Согласно статистике, за период произошло 34 авиационных происшествия (из них 19 признаны катастрофами), в которых погибли 39 человек. В первом полугодии 2015 года было 26 авиапроисшествий, из которых девять — катастрофы

с 20 погибшими. Наибольшее количество катастроф зафиксировано в январе—июне этого года в авиации общего назначения — 12 катастроф с 19 погибшими.

Основная часть авиапроисшествий — 25, по данным МАК, произошла в РФ, 14 из них классифицированы как катастрофы, погибли 24 человека. Четыре авиапроисшествия, в том числе одна катастрофа с одним погибшим, зафиксированы на Украине, три авиапроисшествия (все — катастрофы, семь погибших) — в Казахстане, одна катастрофа с семью погибшими — в Азербайджане, одно авиапроисшествие — в Армении. В первом полугодии, пишет МАК, увеличилось число авиапроисшествий с тяжелыми самолетами (три против одного в первом полугодии 2015 года), с легкими и сверхлегкими воздушными судами (рост с трех до пяти), с вертолетами (с четырех до шести).

По предварительным оценкам МАК, основные факторы, которые привели к авиапроисшествиям, «обусловлены отклонениями в действиях авиационного персонала при выполнении и организации полетов», и лишь в 24% случаев «проявились отказы авиационной техники».

Напомним, что органы МАК в России с ноября 2015 года по решению правительства лишены права на сертификацию авиатехники (функции должны быть переданы создаваемому Авиарегистру РФ, процесс не завершен). Кроме того, вице-премьер Аркадий Дворкович поручил ведомствам изучить возможность забрать у МАК и функции расследования авиапроисшествий, передав их российским органам, а также рассмотреть выход РФ из международных соглашений 1991 и 1995 годов, регулирующих работу комитета.



## ГСС включились в гонку за бизнес-клиентом

В прошлую пятницу в аэропорту имени Марко Поло (Венеция), где расположена штаб-квартира SuperJet International, совместного предприятия компании «Сухой» и итальянской Alenia Aermacchi, прошла официальная церемония передачи Королевским Военно-Воздушным Силам Таиланда (Royal Thai Air Force, RTAF) двух самолетов Sukhoi Business Jet (SSJ 100LR в VIP-комплектации). Как отметил Илья Тарасенко, Президент АО «Гражданские самолеты Сухого», поставка SBJ для королевских ВВС Таиланда – это дебют компании на международном рынке бизнес-авиации. SBJ демонстрирует премиальный уровень авиаперевозок и гибкий подход «Гражданских самолетов Сухого» к пожеланиям заказчиков. «Мы признательны за оказанную честь произвести бизнес-джет для первых лиц Таиланда и уверены в успехе SBJ в качестве «первого борта».

Новые самолеты предназначены для перевозки первых лиц государства и высшего командования Таиланда. В рамках контракта с RTAF предусмотрена поставка двух воздушных судов. Поставленные Sukhoi Business Jet – первые бизнес-джеты компании, приобретенные зарубежным заказчиком.

В торжественной церемонии передачи судов приняли участие Главнокомандующий Королевских ВВС Таиланда, главный маршал авиации Тридод Соньянс, президент АО «ГСС» Илья Тарасенко, генеральный директор Super Jet International Назарио Каучелья, генеральный директор PowerJet Марк Сорель.

Комплектация SBJ для флота RTAF имеет три зоны: VIP на 4 места, бизнес на 6 мест и стандартную, вмещающую 50 пассажиров. Воздушные суда оборудованы

новейшими системами комфорта пассажиров, включая различные виды связи и мультимедиа систему Inflight-Entertainment.

Дальность полета SBJ составляет более 4500 км. Сборка самолета, включая интерьер, произведена в России. Последующее обслуживание лайнеров будет осуществляться в Таиланде. Воздушные суда для RTAF поставляются в рамках конкурса, выигранного АО «ГСС» в 2014 году.

Новые машины высоко оценили гости. Так Тридод Соньянс, главнокомандующий ВВС Таиланда особо отметил, что со дня подписания Royal Thai Air Force контракта на покупку самолетов Sukhoi Superjet 15 сентября 2014 года сотрудники «Гражданских самолетов Сухого» приложили все усилия для того, чтобы предоставить топовый продукт, соответствующий нашей спецификации и оборудованный всеми необходимыми комплектующими для наземного обслуживания. «Все процессы были завершены в соответствии с графиком. Сейчас нам предстоит пройти дополнительные тренировочные программы и новые Sukhoi Superjet 100 начнут осуществлять VIP-перелеты во флоте ВВС Royal Thai».

Сумму контракта стороны не раскрывают. Каталожная цена самолета Sukhoi SuperJet 100 в базовой комплектации - \$34 млн, стоимость VIP-версии в зависимости от пожеланий заказчиков может быть выше в разы. Sukhoi Business Jet - представитель бизнес-авиации в линейке самолетов, разработанный и произведенный ГСС при участии итальянской машиностроительной компании Leonardo-Finmeccanica. Лайнер рассчитан на перевозки на ближнемагистральных и среднемагистральных маршрутах. Самолет имеет сертификаты EASA и AP МАК. В настоящий момент идет сертификация, позволяющая перевозить пассажиров на расстоянии до 6000 км.



Фото: Дмитрий Петровиченко

## Восточные перспективы HondaJet

После получения сертификатов FAA и EASA и стартовых поставок нового бизнес-джета HondaJet компания Honda Aircraft продолжает проводить активную маркетинговую политику по выходу на новые рынки. И если в Северной Америке у компании дела обстоят достаточно хорошо и прогнозируемо, то работа на рынке Старого Света только начинается. Первым шагом по выходу на европейское пространство стало создание дилерской сети по продажам и обслуживанию самолета в Европе. Сейчас за северную Европу отвечает Marshall Aviation, за юг – Tag Aviation, а за Центральную и Восточную Европу – Rheinland Air Service. И вот теперь Honda Aircraft взялась за Россию. Как рассказал BizavNews Вице-президент компании Симон Рудс, Honda Aircraft определилась с российским представителем и в ближайшее время официально сообщит о назначении

дилера в России и странах СНГ (BizavNews также в самое ближайшее время подробно расскажет о новом представителе Honda Aircraft на постсоветском пространстве).

Как рассказывает г-н Рудс, компания уже начинает консультации с российскими авиационными регуляторами на предмет сертификации HondaJet в нашей стране. Как только будет продан первый самолет и клиент пожелает его зарегистрировать в префиксе «RA», процесс сертификации запустят в режиме «турбо». И скорее всего, долго ждать этого не придется. По данным BizavNews, уже в 2017 году (четвертый квартал) первый российский клиент получит HondaJet.

По мнению г-на Рудса, емкость российского рынка в среднесрочной перспективе оценена маркетинго-

гами компании в три-четыре машины в год – и это план, который обязательно нужно выполнить. Хотя в самой Honda Aircraft рассчитывают перспективу, исходя из двадцатилетних планов, и здесь г-н Рудс уверен в успехе на российском рынке.

Что же касается конкурентов, то г-н Рудс с уважением отзывается о коллегах из Cessna Aircraft (Citation M2) и Embraer (Phenom 100), однако отмечает ряд важных маркетинговых плюсов. «Экономика HondaJet достаточно привлекательна. Если в цифрах, то джет эффективней одноклассников на 17%. стоимость летного часа (топливо и программные отчисления) составляет \$1100 и дополнительных затрат не будет. Самолет не прихотлив при эксплуатации, комфортная дальность в 2265 километров достаточна для полетов даже в России. А инновации, а HondaJet – сплошная инновация, именно то, что в настоящее время нужно клиенту. При такой стоимости и комплектации HondaJet – оптимальное решение».

В этом году производитель поставит клиентам 44 воздушных судна, а уже в следующем году Honda Aircraft выйдет на темп производства в 60 самолетов. До конца года бизнес-джеты получают только заказчики из Северной Америке, европейские же клиенты начнут получать новые самолеты начиная с первого квартала 2017 года (сейчас в Европе летает два HondaJet). В настоящее время слот на получение нового самолета – четвертый квартал 2017 года. Общий портфель заказов превышает отметку в сто самолетов. На североамериканский рынок, включая Мексику, приходится порядка 75% всех заказов.

Что же касается «ценника», то сейчас клиенты подписывают контракты по ценам 2016 года – то есть \$4,85 млн., а начиная с 2018 года стоимость составит \$4,95 млн. За эту сумму клиент получает самолет с очень хорошей комплектацией.



Фото: Дмитрий Петрученко



## Самолет недели

Оператор: *Elite Jet Service GmbH*

Тип: *Embraer Legacy 500*, первый самолет данного типа в Германии

Год выпуска: **2016 г.**

Место съемки: *июль 2016, Dusseldorf - Rhein-Ruhr International (DUS / EDDL), Germany*



Фото: *Дмитрий Петроченко*