



Минувшая неделя стала затишьем перед бурей новостей. Компании активно готовятся к понедельнику, когда свои двери откроет ежегодная NBAA. Готовятся, и держат в тайне свои сюрпризы. Ну и мы подождем – остались считанные дни.

На этой неделе Gulfstream официально сообщил о прекращении выпуска G450. Последний самолет будет передан заказчику в начале 2018 года. G450, который стал дальнейшим развитием популярных GIV и GIV-SP, передает эстафету новейшему G500. Ну что же, легенда уходит, уступая место новому джету, судьба которого была предreshена еще до начала летных испытаний. В общей сложности Gulfstream поставил более 870 самолетов GIV, GIV-SP и G450, и мы надеемся, что приемник побьет эти рекорды.

Вновь порадовала цифрами VistaJet. После недавнего получения трех новых самолетов, общий эксплуатируемый флот оператора вырос до 70 самолетов. Компания удвоила свой флот в течение двух лет, с 35 самолетов в 2014 году до 70 самолетов в настоящее время, при этом средний возраст составляет в среднем до 2 лет. Вы только вдумайтесь в эти цифры – парк VistaJet превышает самолетный парк некоторых регулярных европейских перевозчиков.

А BizavNews готовится к большой и кропотливой работе в Дубай. Крупнейшая выставка деловой авиации MEBA Show 2016 пройдет в дубайском Al Maktoum International Airport с 6 по 8 декабря текущего года, но уже сейчас понятно, что она станет крупнейшей за свою историю. Несмотря на то, что до события еще полтора месяца, работа для BizavNews идет полным ходом.



«Хелипорт Столица» появится на Ленинградке

Скоро в Москве, на Ленинградском шоссе, появится новый многофункциональный вертолетный комплекс «Хелипорт Столица»

стр. 20



G450 уступает место G500

Американский авиапроизводитель Gulfstream Aerospace официально сообщил о прекращении выпуска G450. Последний самолет будет передан заказчику в начале 2018 года.

стр. 21



Embraer думает об интерьерах вне времени

Пакет улучшений Phenom ACE – первый шаг по развитию программы модернизации парка возрастных бизнес-джетов бразильского производителя

стр. 22



10 месяцев лидерства

ЦБА «Внуково-3» за текущие 10 месяцев 2016 года сохранил за собой лидерство в рейтинге Avinode в качестве самого востребованного аэропорта в Европе

стр. 24

Gulfstream G650



Wheels Up закладывает основу европейской экспансии

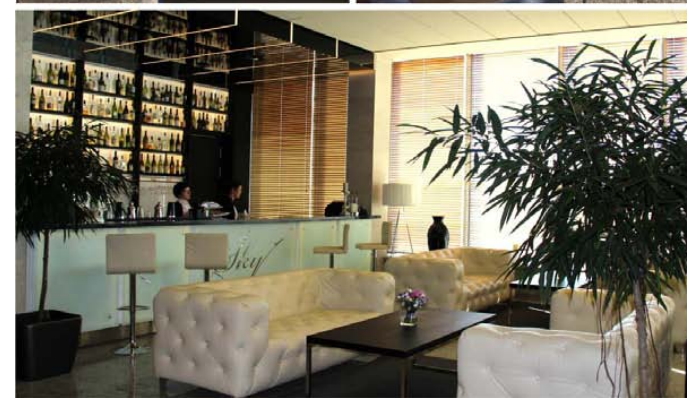
Получив на прошлой неделе 3500-го клиента в США, американский долевого оператор Wheels Up начал процесс запуска сервиса в Европе. В июне была зарегистрирована дочерняя компания в Великобритании, а в прошлом месяце сооснователь Джон Колуччи переехал в Европу, чтобы контролировать процесс создания Wheels Up Europe.

Несмотря на то, что оператор пока не предоставил информацию о сроках начала работы в Европе, Джон Колуччи сообщил изданию AIN, что первоначально акцент будет сделан на Западной Европе, и что компания будет использовать самолеты Beechcraft King Air 350i, которые являются основой американского флота перевозчика.

Стоимость сервиса Wheels Up Europe также будет основана на американской модели, в которой член-

ство в первый год равно \$17500 (\$8500 в год дальнейшее продление), а час использования King Air стоит \$3950. Пользователи могут свободно продавать места в своих заказах через приложение Wheels Up и места на пустых перегонах по фиксированной ставке в \$200. Wheels Up сообщает об 89-процентном уровне возобновления контрактов клиентов. Компания владеет всеми своими самолетами, но в США они летают под сертификатом AOC Gama Aviation.

Wheels Up добилась успеха в США за счет использования мобильных технологий и социальных медиа, а также маркетинговых и протокольных кампаний на крупных спортивных мероприятиях. Ожидается, что подобные методы также будут применяться в Европе, играя на популярности таких видов спорта, как футбол и регби.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Patek Philippe получил стильный самолет

Швейцарская часовая компания Patek Philippe получила с завода производителя новый флагман Gulfstream G650. Самолет с бортовым номером HB-JFP был произведен в текущем году и будет базироваться в «родной» для компании Женеве.

Компания Patek Philippe возникла в Женеве, в 1839 году, а свое нынешнее название она обрела веком позже. Первоначально мануфактура, возникшая в девятнадцатом веке, называлась по фамилиям владельцев и основателей — польских эмигрантов Антония Патека и Франциска Чапека.

В последствие название мануфактуры менялось вместе с владельцами: они приходили и уходили довольно часто, один Антоний Патека бесценно оставался у руля. Самым значимым из его партнеров по бизнесу

был выдающийся изобретатель Жан Адриен Филипп, вступивший в должность главы компании в 1851 году. Именно этот человек изобрел заводной механизм без ключа — практичный способ подзаводки будильника с помощью колесика; во многом благодаря его талантам компания Patek Philippe из небольшого предприятия, производившего пару сотен часов в год, превратилась в один из ведущих швейцарских брендов.

Впрочем, сказать, что Patek Philippe перешли на массовое производство тоже нельзя. Производственные объемы компании остаются сравнительно небольшими; часы Patek Philippe — статусная вещь. Они бьют рекорды по стоимости: в 1999 часы этой марки были проданы на аукционе Сотбис за одиннадцать миллионов долларов.



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

Флот VistaJet удвоился за два года

После недавнего получения компанией VistaJet трех новых самолетов, общий эксплуатируемый флот оператора вырос до 70 самолетов. Новые поступления делают VistaJet самым крупным в отрасли владельцем собственных бизнес-джетов суперсреднего и крупноразмерного класса, что гарантирует бесперебойный глобальный сервис. Компания удвоила свой флот в течение двух лет, с 35 самолетов в 2014 году до 70 самолетов в настоящее время, при этом средний возраст составляет в среднем до 2 лет.

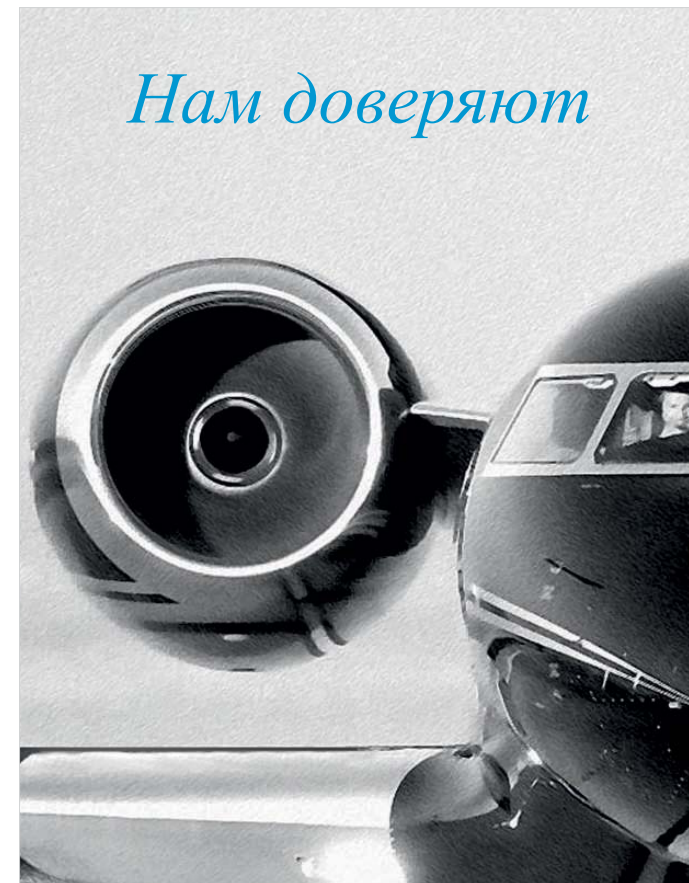
VistaJet продолжает привлекать новых клиентов по всему миру рекордными темпами, и для обеспечения этого роста жизненно необходим крупный флот. В связи с расширением парка, VistaJet также сохраняет положительную репутацию работодателя и привлекает специалистов мирового класса – пилотов, инженеров и членов экипажа.

Компания получила в первой половине текущего года рекордные показатели: трафик вырос на 23%, а коли-

чество пассажиров – на 20%. В отличие от некоторых операторов, VistaJet имеет возможность работать без пустых перегонов, так как компания развернула инфраструктуру по всему миру и может предложить цены за одно плечо в 90% стран по всему миру.

Компания не только инвестирует в свой флот. Ранее, в 2016 году, VistaJet перенесла свою штаб-квартиру на Мальту и централизовала многие операции и функции.

Председатель и основатель Томас Флор говорит: «Все, что мы делаем, сосредоточено на предоставлении лучшего в отрасли обслуживания, но самая главная ценность для наших клиентов – способность летать в любой точке мира с уведомлением всего за 24 часа. С получением трех новых самолетов мы укрепили наши позиции в качестве единственной компании на рынке с глобальной инфраструктурой, необходимой для обеспечения по-настоящему всемирного сервиса 24 часа в сутки, 365 дней в году».



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Embraer дебютирует на NBAA с обновленным Phenom 100 EV

Бразильский авиапроизводитель впервые представит посетителям и участникам выставки NBAA-2016 свой обновленный легкий бизнес-джет Phenom 100 EV. Сейчас компания завершает программу летных испытаний, налетав на прототипе более 100 часов.

Благодаря новому бортовому комплексу Prodigy Touch, основанному на авионике Garmin G3000, а также модифицированным двигателям Pratt & Whitney Canada PW617F1-E, самолет получит более высокую скорость с хорошими высокогорными и высокотемпературными взлетно-посадочными характеристиками. Также Phenom 100 EV будет иметь значительно большую скороподъемность и на 43 фунта большую полезную нагрузку при полной за-

правке топливом. Улучшение характеристик Phenom 100 EV достигается за счет сочетания увеличенной тяги двигателей и снижения веса планера. Новый самолет с ориентировочной стоимостью \$4,495 млн. выйдет на рынок в первой половине 2017 года.

Стартовыми заказчиками стали сразу две компании, каждая со своими уникальными эксплуатационными требованиями. Мексиканской Across требуется бизнес-джет с хорошей производительностью в условиях высоких температур и высокогорья, а Emirates Flight Training Academy, которая недавно обновила заказ на пять Phenom 100E в пользу Phenom 100 EV, получит современный самолет для обучения пилотов.



**MEET THE WORLD'S
MOST-DELIVERED
BUSINESS JET**

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

UBS наблюдает рост второй месяц подряд

Благодаря отскоку в сегменте легких бизнес-джетов, рынок деловой авиации улучшается, но все еще остается слабым, говорится в последнем ежемесячном отчете UBS Business Jet Market Index. Индекс рынка деловой авиации отслеживает изменения рыночных условий на основе исследований оценки интереса клиентов, ценообразования, 12-месячного прогноза, запасов на вторичном рынке и готовности покупать самолеты. Индекс измеряет восприятие рыночных условий по шкале от 0 до 100 пунктов, более высокие значения отражают улучшение условий.

По сравнению с прошлым месяцем уровень индекса вырос на 10%, до 34 пунктов. Сентябрь стал вторым подряд месяцем с ростом с момента достижения дна в мае (29 пунктов). Уровень индекса ниже 50 означает слабые рыночные условия.

Индекс легких бизнес-джетов в сентябре был самым высоким – 43 пункта, что равно росту на 34% по

сравнению с августом. Затем следуют среднеразмерные самолеты с 31 пунктом (рост 5%) и крупногабаритные – 28 пунктов (+3%). При этом уровень индекса абсолютных условий ведения бизнеса остался на прежнем уровне – 4,3.

Имеющиеся запасы бизнес-джетов на вторичном рынке остались без изменения по сравнению с прошлым месяцем, 11,2% от эксплуатируемого флота. И этот уровень ниже среднего исторического в 13%. Запасы свежих (пять лет или меньше) подержанных самолетов повысились до 7%, в то время как количество бизнес-джетов возрастом от шести до десяти лет незначительно снизилось, до 10% от эксплуатируемого парка.


В обеих этих группах подержанных бизнес-джетов наблюдается стабилизация после недавнего увеличения, хотя в абсолютных цифрах запасы свежих самолетов остаются вблизи максимумов.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ





ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ
ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ
«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»

www.riga.aero

На MEBAА Show 2016 ожидают аншлаг

Крупнейшая выставка деловой авиации MEBAА Show 2016 пройдет в дубайском Al Maktoum International Airport с 6 по 8 декабря текущего года, но уже сейчас понятно, что она станет крупнейшей за свою историю. За полтора месяца до начала работы свое участие подтвердили 460 экспонентов, а на статической площадке будут продемонстрированы более 50-ти воздушных судов, среди которых ВВJ787, ВВJ747-8, АСJ340 и АСJ330.

Мировые производители бизнес-джетов и вертолетов привезут в Дубай, практически, всю свою линейку. Ожидаются и новинки – Gulfstream G500 и Dassault Falcon 8X, поставки которого начались лишь в начале октября. Также на перроне будут представлены воздушные суда компаний-операторов. Ожидается, что, как минимум 9000 специалистов посетят мероприятие в течении первых двух дней.

По словам главы MEBAА Али Алнакби, интерес к

мероприятию в этом году невероятный. «Интерес со стороны глобальных участников рынка в этом году действительно высок, и мы рады, что Дубай на какое-то время объединит компании со всего мира. Из почти полтысячи участников 30% приходится на Европу, 27% – на США и 20% – региональные компании, преимущественно из ОАЭ. Но нам также приятно и то, что в этом году в MEBAА будут участвовать новые компании из Азии и Африки, что еще раз наглядно подчеркивает статус нашего мероприятия».

Напомним, что Международная выставка бизнес-авиации в Дубае MEBAА Show является одной из самых крупных специализированных выставок, посвященных коммерческой авиации. В этом году выставка MEBAА Show 2016 будет проходить под патронажем его величества шейха Ахмеда Бин Саида Аль Мактума, президента Управления гражданской авиации Дубая, главы «Dubai Airports» и председателя и главного исполнительного директора Emirates Airline & Group.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

G650

Focke-Wulf обслужили в России

В конце октября многофункциональный сервисный центр Flight Center осуществил техническое обслуживание немецкого самолета Focke-Wulf FwP-149D 1958-го года выпуска. Специалистами центра проведена диагностика двигателя Lycoming-580, ремонт радиатора и магнето, замена масла, а также чистка и проверка работоспособности свечей зажигания.

«На данный момент – это самая «взрослая» машина, которую нам приходилось обслуживать», - рассказал Владимир Хроменков, генеральный директор Flight Center. «Самолет в отличном состоянии: может развивать крейсерскую скорость до 234 км/ч, при этом взяв на борт до 4-х пассажиров. Выполняет фигуры простого и высшего пилотажа».

FwP-149D – многоцелевой тренировочный самолет

итальянской фирмы Piaggio, который после победы немецкого экипажа в авиагонке Giro Aereo d'Italia 1954 стал по лицензии выпускаться в Германии компанией Focke-Wulf.

«Владельцы подобных самолетов с особым трепетом и щепетильностью относятся к своим летающим легендам. И предъявляют высокие требования при выборе центра технического обслуживания - высокий уровень знаний и обширный опыт работы технического персонала», - прокомментировал генеральный директор Jet Transfer и соучредитель Flight Center Александр Евдокимов. «Мы гордимся, что клиенты доверяют нам такие уникальные экземпляры, тем самым подтверждая профессионализм команды Флайт Центра».



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВЛЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBAAC.COM
+372 630 00 10



Airbus показал концепт аэротакси

Исследовательское подразделение A3 европейского авиастроительного концерна Airbus представило концепт перспективного аэротакси - легкого летательного аппарата, который будет использоваться для пассажирских перевозок в городах. Как пишет Aviation Week, разработка аэротакси ведется в рамках проекта Vahana. Полноразмерный прототип аппарата планируется подготовить до конца 2017 года.

Сегодня многие авиастроительные компании в мире занимаются разработкой проектов легких беспилотных и пилотируемых летательных аппаратов, которые могут быть задействованы для перевозки небольшого числа пассажиров как в пределах города, так и в пригороде. Например, в городах Германии с 2020 года в качестве такси будут использоваться беспилотные мультикоптеры.

Перспективное аэротакси Vahana будет выполнено по схеме конвертоплана с передним и задним поворачи-

вающимися крыльями. На консолях каждого крыла будут размещены по два электромотора с воздушными винтами. Летательный аппарат будет беспилотным. Предполагается, что Vahana будет перевозить либо одного пассажира, либо какой-нибудь груз.

Беспилотный конвертоплан будет оборудован системой уклонения от столкновения с препятствиями и другими летательными аппаратами. Выполнять полеты аэротакси будет строго по заранее заданным маршрутам, незначительно отклоняясь от них только в случае, если потребуется избежать столкновения.

Согласно заявлению A3, аппарат сможет выполнять безопасные взлет, полет по маршруту и посадку в случае, если один из электродвигателей откажет. На случай же полного отказа всех электромоторов Vahana оснастит спасательным парашютом, который сможет раскрываться даже на небольшой высоте полета.

Другие подробности о перспективном аэротакси пока не раскрываются. В 2020 году Airbus и A3 планируют провести испытания демонстратора технологий нового летательного аппарата.

В начале сентября 2016 года стало известно, что разработкой электрического вертолета для индивидуальных и пассажирских перевозок занялся американский авиастроительный концерн Boeing. Концепт перспективного аппарата предполагает создание вертолета поперечной схемы, при которой вращающиеся в противоположные стороны несущие винты будут установлены на перпендикулярное фюзеляжу крыло.

Источник: N+1



ЦЕРЕМОНИЯ
ВРУЧЕНИЯ ПРЕМИИ
«КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА»

17 ФЕВРАЛЯ 2018

wingsaward.ru

Иван Айвазовский: закрытый показ

Клуб «Бизнес Авиация» и Издательский дом «Легенда Медиа», в соответствии с одной из своих главных задач – содействовать значимым событиям в мире искусства, вновь провели для своих партнеров и друзей ставший уже традиционным закрытый показ шедевров мировой живописи. На этот раз для показа была выбрана знаковая выставка «Иван Айвазовский: К 200-летию со дня рождения», которая проходит в Третьяковской галерее на Крымском Валу. Выставка собрала лучшие и наиболее значимые работы мастера, в ней приняли участие 23 музея, среди которых: Государственная Третьяковская галерея,

Государственный Русский музей, государственные музеи-заповедники «Петергоф», «Павловск», «Царское Село», Центральный военно-морской музей, Феодосийская картинная галерея им. И.К. Айвазовского, Национальная галерея Армении.

Полотна знаменитого мариниста, его филигранная работа со светом и цветом, изображение морских баталий и красота водной стихии не оставили равнодушным ни одного ценителя прекрасного. На выставке было представлено более 200 экспонатов: 120 живописных полотен, 55 произведений графики, изделия из фарфора, архивные документы, макеты кораблей, морские навигационные приборы. Морская коллекция хронометров швейцарской мануфактуры Ulysse Nardin, ставшей партнером показа, гармонично вписалась в тематику выставки и антураж вечера. Гости показа смогли взглянуть на работы Ивана Айвазовского в приватной обстановке и в сопровождении лучших специалистов Галереи, пообщаться и обменяться своими впечатлениями, ощутить связь между историей, искусством и культурным наследием. Приятным дополнением вечера стали изысканные вина, представленные компанией «Millennium», и природная питьевая вода «Серябь».

Партнерами вечера также выступили авиакомпания «Lufthansa» – ведущая европейская компания, занимающая лидирующие позиции среди иностранных перевозчиков в России и Швейцарский Центр Содействия Бизнесу при Посольстве Швейцарии, помогающий в открытии компаний в данной стране.

Клуб «Бизнес Авиация» и Издательский Дом «Легенда Медиа» будут и в дальнейшем освещать значимые события мира культуры, собирать своих гостей и дарить им возможность насладиться величайшими произведениями искусства.



НИКА
РОССИЯ



Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам
+7 495 988 73 33 доб. 1295

SaxonAir увеличивает парк

Британский оператор SaxonAir приступил к эксплуатации двух новых воздушных судов: легкого бизнес-джета Embraer Phenom 300 и вертолета AW109SP GrandNew. Как рассказал BizavNews руководитель отдела продаж Макс Рэндалл, новый вертолет будет предлагаться, как корпоративным клиентам, так и туристам, путешествующим по стране. Бесспорным преимуществом AW109SP Grand New, по мнению Рэндалла, является возможность летать ночью.

«Мы видим, что количество бизнес-путешественников, пользующийся услугами вертолетного трансфера, растет из года в год. Дальность полета в 350 морских миль позволяет клиенту прилететь на встречу, решить все свои дела и возвратиться в тот же день в аэропорт. Проанализировав опыт эксплуатации нового AW109SP Grand New в будущем мы примем решение о расширении вертолетного парка».

Впрочем, официально в компании пока не спешат раскрывать планы по модернизации воздушного парка, указывая лишь на то, что на финальной стадии согласования находятся несколько контрактов с крупными производителями, и в декабре об этом будет официально объявлено.

Что же касается бизнес-джета Embraer Phenom 300, то девятиместный самолет будет включен в чартерный парк оператора с базированием в лондонском аэропорту Станстед.

SaxonAir, базирующийся в Норвиче, один из многих британских бизнес-операторов, который показывает устойчивый рост. Так, компания сообщает о значительном увеличении производственных показателей с начала 2016 года. Оба сегмента, в которых работает SaxonAir, в первом полугодии существенно подросли.



ДЛЯ ЦЕНИТЕЛЕЙ
ВЕРТОЛЁТНОЙ
ТЕХНИКИ

AW139

+7 495 945-52-00

EXCLASES Holdings Ltd.
exclusive distributor of **LEONARDO** HELICOPTERS

Полный комплект

Впервые роутер SDR, два роутера SD WiFi Hub и сервис SD GlobalVT были интегрированы в единую систему для обеспечения воздушного судна комплексной спутниковой связью. Установка на борт Airbus ACJ320 была осуществлена компанией Airbus Corporate Jet Centre (ACJC) в г. Тулузе (Франция).

Недавно представленный SD WiFi Hub представляет собой беспроводную точку доступа, которая при установке совместно с роутером SDR на широкофюзеляжное воздушное судно ощутимо расширяет возможности связи и повышает ее качество, позволяя использовать интернет в том числе и для телефонных звонков через сервис Global VT.

Использование точек доступа WiFi Hubs обеспечивает дополнительные интерфейсы, упрощая процесс установки и улучшая качество WiFi покрытия в

салоне самолета. Кроме того, WiFi Hub поддерживает различные медиа-продукты с высоким разрешением и приложения для всех пассажиров, устраняя пробелы в покрытии сети за счет предоставления дополнительных скоростей передачи данных по салону до 900 Мбит/с при использовании двух радиочастот 2,4 и 5 ГГц 802.11n. WiFi Hub, высота которого составляет всего 1 дюйм, представляет собой самый маленький и легкий форм-фактор в авиационной отрасли, что также способствует простоте установки.

SDR предоставляет возможность пользоваться полным спектром эффективных услуг SD для воздушного судна, включая услугу GlobalVT, которая позволяет пассажирам использовать свои смартфоны с личным номером телефона во время полета. Продукты SD обеспечивают оптимальную работу смартфонов, ноутбуков и планшетов во время полета. Пассажиры

могут звонить и принимать звонки, принимать и отправлять текстовые сообщения и электронную почту, подключаться к интернету и пользоваться потоковой передачей данных - все эти возможности зачастую являются обязательными в корпоративных самолетах.

«Мы наблюдаем, что спрос на нашу продукцию растет как для узкофюзеляжных, так и для широкофюзеляжных воздушных лайнеров. Клиенты выбирают SD не только благодаря эксплуатационным качествам и надежности нашей продукции, но также и потому, что мы предоставляем постоянную техническую поддержку. Многие пассажиры полагаются на связь во время полета, поэтому она должна быть устойчивой и надежной. С такой комплектацией Airbus, вне всякого сомнения, удовлетворит эти потребности на самом высоком уровне», - отметил главный коммерческий директор SD Крис Мур.



SilverArrow приобретает большую часть акций PrivatAir

Британская SilverArrow Capital (группа частных инвестиционных компаний, работающая в сфере недвижимости и инфраструктурных проектов) официально подтвердила приобретение 51% акций швейцарского оператора PrivatAir SA, а также аффилированного с ним PrivatPort. Детали сделки стороны не комментируют. Известно, что SilverArrow планирует инвестировать в нынешние проекты швейцарской компании, а также увеличить капитализацию PrivatAir. Известно, что за PrivatAir оставят нынешний бренд.

«Мы очень рады приобретению этих премиум-брендов. PrivatAir и PrivatPort имеют потенциал для прибыльного роста на изменяющемся рынке», - сказал Томас Лимбергер, генеральный директор SilverArrow Capital Group и новый председатель PrivatAir.

«SilverArrow в качестве нового акционера приведет

компанию в эру нового финансового потенциала и роста», - продолжил Антонио Гомеш де Менезес, генеральный директор PrivatAir.

PrivatAir была основана в 1977 году в качестве подразделения группы компаний греческого миллиардера Янниса Латсиса. В 1995 году PrivatAir получила швейцарский сертификат эксплуатанта. В марте 2001 года была образована управляющая компания «PrivatAir Group», и в том же месяце авиакомпания получила права ETOPS и Федерального управления гражданской авиации США на выполнение пассажирских рейсов между Швейцарией и США в качестве назначенного перевозчика в рамках «Соглашения об открытом небе». Данные разрешения давали права на неограниченное число рейсов между странами через Атлантический и Тихий океаны, и PrivatAir являлась единственной чартерной авиакомпанией в мире, которая получила такие права.



PILATUS

PILATUS PC-12
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

NESTEROV AVIATION

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Удвоение возможностей

Основным сегментом для Rockwell Collins, где можно применить возможности, которые откроются после завершения сделки по приобретению компании В/Е Aerospace, станет вторичный рынок деловой авиации. Об этом во время пресс-конференции по итогам третьего квартала заявил президент, председатель совета директоров и генеральный директор Rockwell Collins Кейли Ортберг. Оформить все формальности планируется в начале следующего года.

Сейчас существует более 20000 деловых самолетов, на которых компания рассчитывает заработать. После завершения сделки она «сможет предложить



полную модернизацию интерьеров, от кресел и освещения до электроники, в то время пока самолеты проходят модификацию бортового радиоэлектронного оборудования». По словам Кейли Ортберга, в зависимости от размера самолета, дополнительно можно будет заработать от \$200 тысяч до более чем \$1 млн. на одном самолете.

«Когда самолет будет приходить обслуживание, мы будем предлагать обновление авионики или даже монтаж и обновление развлекательного оборудования в салоне», - отметил он. «И мы сделаем это через нашу дилерскую сеть, состоящую из более 300 дилеров в сегменте бизнес-авиации».

В настоящее время В/Е Aerospace не имеет дилерской сети, при этом у нее также нет возможности узнать о самолетах, поступающих на модификацию, модернизацию или техническое обслуживание. «Таким образом, нет никакой точки продаж интерьерной продукции и возможности сообщить клиентам о последних новинках этого сегмента», - сказал он, указывая на то, что В/Е Aerospace в содружестве с Rockwell Collins изменит эту ситуацию. «Когда самолеты будут проходить техобслуживание, модификацию систем авионики и даже капитальный ремонт двигателей, в дополнение к этому мы сможем предложить обновление интерьера салона. Это почти в два раза увеличивает наши возможности».

Напомним, что на этой неделе стало известно о покупке В/Е Aerospace компанией Rockwell Collins за \$6,4 млрд денежными средствами и акциями. Штат объединенной компании увеличится примерно до 30 тыс. человек, годовые показатели EBITDA и выручки по данным на 30 сентября 2016 года составили бы соответственно \$1,9 млрд и \$8,1 млрд.



меридиан

авиакомпания



ЭКСПЛУАТАЦИЯ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

ЧАРТЕРНЫЕ
VIP-ПЕРЕВОЗКИ

МЕНЕДЖМЕНТ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

ОРГАНИЗАЦИОННОЕ
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЕТОВ

ПОДДЕРЖАНИЕ
ЛЕТНОЙ ГОДНОСТИ
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

Тел.: +7 (495) 500 3221
Факс: +7 (495) 589 9756

comm@meridian-avia.com
www.meridian-avia.com

BUSINESS JET
OPERATOR
WINNER 2015

FOR

MERIDIAN AIR COMPANY



Harrods Aviation продолжит работу с Bombardier

Harrods Aviation продлил статус уполномоченного сервисного центра Bombardier по техническому обслуживанию самолетов Challenger 300/350, Challenger 605/650, а также «тяжелых» форм семейства Global в лондонском аэропорту Лутон, сообщается в официальном релизе провайдера.

Как комментируют в Bombardier, выбор в пользу Harrods Aviation был не случайным. Компания является самым крупным авиационным комплексом по обслуживанию рейсов бизнес-авиации в аэропорту Лутон с собственным FBO, двумя ангарами (площадью в 2700 и 2500 кв.м.) и специальным магазином запасных частей к самолетам практически всех авиапроизводителей. Аэродромная инфраструктура Harrods Aviation позволяет одновременно размещать на стоянках до 40 самолетов различных типов. Здесь

же располагается собственный топливозаправочный комплекс и вертолетная площадка. Только в период с 2013 по 2015 год компания инвестировала в собственные объекты более 1 млрд. фунтов.

Сейчас Harrods Aviation предлагает полный спектр услуг по техническому обслуживанию самолетов от замены шасси до тяжелых форм. Сертификаты Part 145 выданы авиационными властями многих стран, включая популярные регистры острова Мэн, Арубы и Каймановых островов. В среднем ежегодно компания обслуживает (ТОиР) до 80 бизнес-джетов различных классов. В Лутоне также расположен и магазин запасных частей двигателей самолетов, в котором представлены любые детали к двигателям ведущих производителей (таких центров в Европе только четыре).



Кабатаж – «по боку»

Индонезийские авиационные регуляторы продолжают активно развивать рынок деловой авиации, предлагая клиентам все новые возможности. На прошлой неделе стало известно, что авиационные власти страны сняли запрет на полеты бизнес-джетов, зарегистрированных вне страны, по внутренним направлениям.

Как сообщает CorporateJetInvestor со ссылкой на источник в авиационных кругах, для того, чтобы иметь возможность летать внутри страны зарубежный оператор по-прежнему должен получать разрешения от различных государственных ведомств и согласовывать свои планы с военными. Однако после официальной «регистрации» самолета оператор или владелец получает специальный допуск, позволяющий выполнять рейсы внутри страны в течении шести месяцев. Единственным условием является обязательное таможенное оформление в любом индонезийском аэропорту.

Основные игроки рынка позитивно отнеслись к новым изменениям. Так Жан-Мишель Джейкоб, вице-президент Dassault Falcon в странах АТР отметил, что новые инициативы существенно облегчат деловые и торговые связи, а сам сегмент поднимется на принципиально новый уровень.

По мнению аналитиков, деловая авиация в Индонезии еще достаточно слаба. В основном воздушные суда находятся в частной эксплуатации, а специализированных авиакомпаний этого сегмента практически нет. А ведь именно на услуги таких компаний в Индонезии «созревает определенный спрос». В ходе исследования, проведенного индонезийскими авиационными регуляторами стало понятно, что в стране активно развиваются деловые связи, что непременно приводит к спросу на данный вид перевозок.

Boeing 777 сменит Boeing 747

Японский авиаотряд Japan Air Self-Defence Force (JASDF), который в том числе отвечает и за перевозку первых лиц страны, получил первый из двух заказанных Boeing 777-3SB(ER), который отправился в центр кастомизации в Базель для установки VIP интерьера и специального оборудования. Второй самолет будет получен в середине следующего года. Оба борта придут на замену двух эксплуатирующихся Boeing 747-47C, которые были поставлены в 1992 года. «Джамбо» являются главным VIP транспортом для руководства Японии (Императора, Премьер-министра и других официальных лиц).

Провайдером по установке нового интерьера выступает компания AMAC Aerospace. Сейчас AMAC Aerospace сейчас владеет одним из самых больших авиационных комплексов в Европе. У компании в аэропорту Базеля имеются четыре ангара (28280 кв.м.), позволяющие обслуживать любые типы самолетов, включая Airbus A340, Boeing 777 и Boeing 747-8 (на обслужива-

ние этого типа компания получила сертификат Part 145 в ноябре 2012 года).

AMAC Aerospace была образована в 2007 году и считается наиболее быстрорастущей компанией в области обслуживания воздушных судов деловой авиации. Хотя данные об обороте компании не публикуются, по неофициальным оценкам он превысил 1 млрд. швейцарских франков. Как считают эксперты, успех AMAC Aerospace в значительной степени определяется концепцией собрать под одной крышей оптимальное количество услуг, необходимых для эксплуатации деловых самолетов, и тем самым облегчить жизнь их владельцев. При этом упор делается на надежность и качество, о чем говорит девиз фирмы – Swiss Excellence in Business Aviation. Высокая степень универсальности AMAC Aerospace подтверждается наличием у нее сертификатов на техническое обслуживание самолетов Airbus, Boeing, Gulfstream Aerospace, Bombardier.



«Старички» получают новую авионику

Garmin Ltd, мировой лидер в области спутниковой навигации, навигаторов и авиационных навигаторов, объявил, что занимается разработкой революционной, интегрированной кабины экипажа для бизнес-джетов Cessna Citation Excel/XLS. Garmin G5000 предназначена специально для экипажей реактивных самолетов и сочетает в себе двойную мультимедийную сенсорную систему управления (FMS), сенсорный экран управления системами самолета и мульти-дисплей кабины. Эти широкоэкранные дисплеи с сенсорным экраном управления могут дать пилотам больше полезной информации и удобства управления руками, чем когда-либо пре-

жде, таких как мировая погода, технология синтетического видения компании Garmin (SVT), электронные полетные карты (карты для навигаторов) и многое другое.

«Мы стараемся удержать 25% рынка и уверены, что наши полностью интегрированные кабины экипажа, отзывы и поддержка поддержки клиентов, превысит ожидания производителей самолетов в этом сегменте», - говорит Гари Келли, вице-президент по маркетингу. «Как и другие продукты компании Garmin, архитектура G5000 разработана для будущего роста и технологий. Клиенты и производители самолетов

смогут существенно расширить возможности системы в будущем, часто, не требуя дополнительного аппаратного обеспечения».

Экраны высокого разрешения G5000 с диагональю 12 или 14 дюймов предназначены для вывода полетных данных (PFD) и для другой вспомогательной информации. G5000 является масштабируемой, производители самолетов могут сделать свой выбор по комбинации дисплеев.

Ланшафтно-ориентированные экраны имеют мульти-панели способные отображать несколько страниц для просмотра бок о бок на любой из экранов. Таким образом, пилоты могут одновременно просматривать карты, диаграммы, контрольные перечни и системы самолета, TAWS, TCAS, план полета и погоду.

Система управления также включает в себя три обычных контролера в нижней части дисплея: ручки регулировки громкости, «привязанный» к карте джойстик и двойные концентрические ручки для ввода данных. Пилоты могут пользоваться ручками вместо сенсорного ввода информации и функции ручки всегда указаны на дисплее. G5000 включает в себя трехосевой, полностью цифровой, двухканальный автопилот и имеет возможность обеспечить работу автомата тяги.

G5000, как ожидается, удовлетворит требованиям NextGen (Next Generation for U.S. airspace) и SESAR (Single European Sky ATM Research).

Cessna Aircraft является первым производителем самолетов, объявившим выбор навигатора G5000 для бизнес-джетов Citation.



Новые модели тормозят производство

26 октября 2016 г. корпорация General Dynamics отчиталась за третий квартал текущего года. В авиационное подразделение корпорации входят производитель бизнес-джетов Gulfstream Aerospace и провайдер услуг деловой авиации Jet Aviation.

General Dynamics сообщает, что в третьем квартале 2016 года общая выручка составила \$7,731 млрд., в то время как годом ранее доход был на 3,3% больше – \$7,994 млрд. В то же время операционная прибыль



корпорации за этот период выросла по сравнению с третьим кварталом 2015 на 3,4%, до \$1,069 млрд. Однако чистая прибыль была меньше на 6,8% (\$683 млн.) и составила \$2,48 на одну акцию, по сравнению с прибылью \$2,28 на акцию за тот же период 2015 года.

По результатам работы в третьем квартале 2016 года авиационный сегмент корпорации, в который входят Gulfstream Aerospace и Jet Aviation, получил выручку в размере \$2,017 млрд., что на \$326 млн. меньше (-13,9%), чем в 2015 г. Операционная прибыль также упала, но всего на \$11 млн. и составила \$437 млн. (-2,6%). В итоге, квартальная рентабельность подразделения составила 21,7% (в третьем квартале 2015 года этот параметр был на уровне 18,2%), при том что общая рентабельность General Dynamics в третьем квартале 2016 года равнялась 13,8%.

С начала года подразделение Aerospace заработало \$6,138 млрд., что на 8,5% меньше, чем в прошлом году. Операционная прибыль за девять месяцев также снизилась, но падение не столь сильное, на 1,1% или на \$14 млн., и составила \$1,282 млрд.

На конец третьего квартала 2016 года общий объем портфеля заказов авиационного подразделения General Dynamics составил \$11,523 млрд. Этот показатель немного меньше, чем на конец первого квартала 2016 года (\$11,755 млрд.) и значительно меньше чем годом ранее (\$13,559 млрд.).

По словам председателя и генерального директора General Dynamics Фебы Новакович (Phebe Novakovic), компания Gulfstream работает в режиме планового перевода производственного процесса от устаревших G450 и G550 к новым G500 и G600. Поэтому поставки завершенных бизнес-джетов Gulfstream в

третьем квартале с упали на 37,2%. Тем не менее, в отношении заказов нынешний квартал стал самым сильным третьим кварталом с 2011 года, и глава General Dynamics надеется, что этот импульс продаж продолжится и в текущем квартале.

Комментируя переход от устаревших к новым самолетам Gulfstream, Фебы Новакович сказала, что G500, который заменит G450, «прогрессирует хорошо» и в плане летных испытаний, и по темпу подготовки производства. Он может быть сертифицирован в следующем году, а ввод в эксплуатацию и первые поставки ожидаются к концу года 2017 года. Это несколько раньше, чем прогнозировалось ранее. Первые полет G600 – приемника G550 – ожидается в ближайшее время и его график отстает на один год от G500.

Производство Gulfstream в третьем квартале и за девять месяцев 2016 г.

	Третий квартал		Девять месяцев	
	2016	2015	2016	2015
“Зеленые” поставки				
Большие самолеты	24	31	74	87
Средние самолеты	6	9	18	23
ВСЕГО	30	40	92	110
Оборудованные самолеты				
Большие самолеты	21	31	67	89
Средние самолеты	6	12	21	27
ВСЕГО	27	43	88	116
Поддержанные самолеты	1	-	6	5

Эффект Мальты

В рамках ежегодного пресс-тура, который оператор Emperor Aviation организовал в свой центральный офис на Мальте, BizavNews стало известно о стратегических планах компании. Как рассказали в Emperor Aviation, до конца 2016 года оператор намерен привлечь дополнительно 3-4 борта, среди которых Bombardier Global 5000, Falcon 900 и Bombardier Challenger 850.

Авиационный реестр Мальты – один из самых молодых в Европе, он появился всего 8 лет назад

и по состоянию на август 2016 года под его флагом летает 178 бизнес-джетов. Всего за один год рост числа «мальтийских» деловых самолетов составил 49%. Причиной столь высокой популярности является гибкая налоговая система Мальты, перенятая из морского транспорта. Благодаря возврату НДС операторы бизнес-джетов получают возможность сэкономить 20-50% на авиатопливе и 10-20% на хендлинге. Более того, самолет с префиксом 9Н- можно передавать во временное пользование третьим лицам без какой-либо налоговой нагрузки, а также беспрепят-

ственно летать по всем 28 странам Евросоюза, так как Мальта является частью Европы.

Этими преимуществами могут воспользоваться клиенты Emperor Aviation. Компания получила мальтийский сертификат эксплуатанта в 2015 году, всего за год работы ее доля во флоте бизнес-джетов Мальты составила 5%. Стоимость бизнес-джетов Emperor Aviation, зарегистрированных на Мальте, превышает \$300 млн.

Помимо преимуществ мальтийского реестра в Emperor Aviation практикуют также собственное ноу-хау в менеджменте, благодаря чему итоговая оптимизация расходов на содержание бизнес-джета может достигать 15-25% в год. В Emperor Aviation внедрен принципиально новый подход к самой структуре финансового анализа. В компании работает целый штат аналитиков, которые персонально для каждого клиента создают ежемесячный отчет. В документации детально прописаны абсолютно все статьи расхода на эксплуатацию бизнес-джета, для каждого клиента создан персональный отдельный счет в банке, через который прослеживается любая операция.

Целый ряд бонусов и привилегий привлекает все новых клиентов и, соответственно, благоприятно отражается на самолетном парке Emperor Aviation. Сейчас он состоит исключительно из дальнемагистральных бизнес-джетов типа Gulfstream G650, семейства Global, а до конца года может увеличиться еще на 3-4 самолета. По словам Амбра Шалади, директора мальтийского офиса Emperor Aviation, это не предел. «Теперь, когда наш офис разросся, когда к представительству в Москве добавился офис в Лондоне, я вижу, что мы могли бы взять под управление до 20 бортов», – рассказал г-н Шалади на встрече с журналистами на Мальте.



«Хелипорт Столица» появится на Ленинградке

Скоро в Москве, на Ленинградском шоссе, появится новый многофункциональный вертолетный комплекс «Хелипорт Столица». Этот масштабный проект станет частью будущего транспортно-пересадочного узла (ТПУ) «Ленинградское шоссе», в который войдут автомобильный, водный и воздушный виды транспорта.

В планах Комитета по архитектуре и строительству города Москвы создать транспортно-пересадочный узел, который сократит время в пути людей, а также сделает это место благоустроенным и комфортным. «Хелипорты России» были приглашены в проект в качестве ключевого партнера, обладающего большим опытом в сфере инфраструктурного девелопмента и реализации проектов вертолетных комплексов по всей России. Общая площадь строительства нового «Хелипорт Столица» составит около 40 тысяч кв.м.

На его территории появятся площадки для взлета и посадки вертолетов, ангары для базирования воздушных судов, деловой центр и рекреационная зона. Также здесь будет создан совершенно уникальный детский музей малой авиации и авиашкола. В музее можно будет познакомиться с различными видами вертолетов, узнать об их устройстве, основах пилотирования и техники безопасности, ведь этому аспекту в сети «Хелипорты России» уделяется особое внимание.

На площадке «Хелипорт Столица» будет базироваться вертолетный поисково-спасательный отряд «Ангел» — добровольная некоммерческая организация, действующая при поддержке «Хелипортов России», которая занимается поиском потерявшихся в лесу людей. А также будет возможность для размещения вертолетов МЧС и скорой помощи, благодаря чему время реагирования экстренных служб значительно сократится.



Сейчас территория будущего ТПУ вдоль Бутаковского залива имеет неприглядный вид: кучи мусора, полуразвалившийся причал и стихийная парковка не только загрязняют природоохранную зону, но и доставляет множество неудобств горожанам. Строительство ТПУ позволит благоустроить эту территорию: здесь появится красивая набережная, зоны отдыха, реконструирован причал для речного транспорта, построен современный яхт-клуб. Рядом будет находиться перехватывающий паркинг на 189 машиномест.

«Хелипорт Столица» - новый вертолетный комплекс сети «Хелипорты России», в составе которой на се-

годняшний день 10 многофункциональных центров по всей стране. Задача проекта «Хелипорты России» - построение принципиально новой бизнес-модели транспортной сети, которая свяжет города всей страны и откроет новые возможности для развития малой авиации. Каждый действующий вертолетный комплекс «Хелипортов России» обладает развитой инфраструктурой, и оказывает клиентам полный спектр услуг: продажа, аренда, техническое обслуживание вертолетов, обучение пилотированию. Входящая в структуру «Хелипортов России» первая в стране авиакомпания «Хелипорт-М» осуществляет чартерную перевозку пассажиров на легких вертолетах по любым направлениям.

G450 уступает место G500

Американский производитель Gulfstream Aerospace официально сообщил о прекращении выпуска G450. Последний самолет будет передан заказчику в начале 2018 года. G450, который стал дальнейшим развитием популярных GIV и GIV-SP передает эстафету новейшему G500, комментируют в компании. В общей сложности Gulfstream поставил более 870 самолетов GIV, GIV-SP и G450, которым по-прежнему будут доступны все сервисные и технические программы поддержки американского авиапроизводителя.

«Эволюция продолжается и наступают времена, когда ветераны уходят. G450 и его предшественники совершили революцию в своем классе и теперь уступают дорогу новым инновациям», - прокомментировал Марк Бернс, президент компании Gulfstream.

G500 относится к новому семейству самолетов G500 и G600, спроектированных «с чистого листа», и в настоящее время проходит летные испытания. Самолет G500 способен покрыть расстояние 5000 морских

миль (9260 км) со скоростью 0,85 Маха или 3800 морских миль (7038 км) со скоростью 0,90 Маха. Самолет оснащен новыми двигателями PW814GA компании Pratt & Whitney Canada с превосходной топливной эффективностью, уменьшенным количеством выбросов и пониженным уровнем шума.

Помимо революционной кабины экипажа Symmetry, G500 и G600 отличаются максимальной комфортабельностью пассажирского салона и превосходными летно-техническими характеристиками. Эти самолеты могут брать на борт до 19 пассажиров. Оптимизированный широкий пассажирский салон также обеспечивают лучшую в отрасли условную высоту – 1478 м на эшелоне FL510 – и на 100% приточную вентиляцию, что повышает умственную активность и трудоспособность при одновременном снижении усталости.

До середины сентября пять летных экземпляров G500 налетали 1507 часов в 361 полете. За это время достигнута максимальная скорость чуть ниже звукового барьера – 0,995 Маха, и максимальная высота 53000 футов. Также во время испытаний бизнес-джет совершил перелет через Атлантику и полет продолжительностью 8 часов 24 минут.

Кроме испытаний четырех прототипов и одного серийного самолета с полноценным салоном, компания Gulfstream провела более 53000 часов тестирования на наземных стендах.

Gulfstream официально объявила о новом самолете со скоростью полета 0,925 Маха и дальностью 5000 морских миль в октябре 2014 года. Первый полет G500 состоялся в мае 2015 г. Родственный G600 должен совершить свой первый полет к концу текущего года.



Embraer думает о интерьерах вне времени

Пакет улучшений Phenom ACE для Phenom 100 от Embraer Executive Jets был представлен в августе, и, скорее всего, это только первый шаг по развитию программы модернизации парка возрастных бизнес-джетов бразильского производителя. Джей Бивер, вице-президент компании по дизайну интерьеров, рассказал AIN о будущих возможностях обновления самолетов Embraer, а также раскрыл детали программы Phenom ACE (Aircraft Customization by Embraer).

«Снижение веса для увеличения полезной нагрузки стало основной целью обновления Phenom», - говорит Бивер. «Мы хотели доказать, что сможем совместить промышленный дизайн и требования по весу». Вместо того, чтобы просто использовать более легкие материалы, разработчики переосмыслили их применение и провели 90-дневный «мозговой штурм», анализируя все внутренние элементы, кроме критических важных узлов, сертифицированных в краш-тестах.

Джей Бивер и его команда также проанализировали запросы клиентов Phenom в поиске концептуальных приемов для стартового предложения ACE. «Мы разрабатываем для владельца образ жизни», - говорит Бивер. «Я обнаружил, что многие из наших владельцев, мужчины или женщины, сначала стали очень успешными, а затем учились летать. Для меня это – ковбои, это – предприниматели, и это – правильный материал. Многие из них, кроме классических спортивных автомобилей, также владеют редкими военными и классическими самолетами».

Для переноса этого духа в проект, дизайнеры черпали вдохновение из строений и машин, таких как Эйфелева башня, мосты Pacific Coast Highway, построенные в 1920-х годах, а также Porsche 550 Spyder. «В этом смысле у дизайна экзоскелета было три столпа и это то, что должно быть в ACE: авиация, автомобили и архитектура», - резюмирует Бивер.

В Phenom ACE это выражено в открытых частях кресел из полированного алюминия, что предполагает силу и функциональность. Все, что обтянуто кожей может быть выбрано из большого количества расцветок, фактур и отстрочек. Внутренние подиумы, шкафы и ящики могут быть заменены на более легкие версии из углеродного волокна. Традиционные шкафы из номекса заменены квадратными ящиками, состоящими из карбоновых труб.

Владельцы могут выбрать уровень комплектации и основные компоненты для обновления: кресла в салоне, шкафчики или только кресла пилотской кабины. Экономии веса в 80 фунтов приведет к большей полезной нагрузке, дальности и/или времени полета. Для ACE также предусмотрены свои схемы окраски в стиле автогонок.



Цена такой модернизации пока не разглашается, но Бивер считает, что обновление такого типа должно быть не выше 10% остаточной стоимости самолета, чтобы иметь экономический смысл для владельца. (Старые Phenom 100 оцениваются в районе чуть более \$2 млн.)

Phenom 100, самый старый и самый маленький из самолетов бизнес-класса Embraer, стал идеальным кандидатом для запуска программы ACE. Но, по мнению Джея Бивера, концепция достигнет своего апогея в своем возможном следующем вопло-

щении – в Legacy 450/500. «Эти самолеты имеют нашу ДНК, они флагманы на будущее», - говорит он. «ДНК конструкции, сборочных узлов, скрытых технологий – это путь, по которому мы идем. Это позволяет иметь интерьер вне времени. Вы можете просто сделать переформатирование салона, если не собираетесь тратить миллионы на реинжиниринг бортового оборудования кабины».

Бивер упомянул представленные в кабинах конкурентов системы LCD-управления. «Хотя они эргономичны, фундаментальный вопрос состоит том, что

через два-три года ЖК-экраны превратятся в старые технологии. Давайте уже сейчас готовиться к будущему, когда появятся средства управления на основе жестов или сетчатки глаза. Нам не нужен контроль над приборной панелью. Мы сделали ставку на будущее. Вневременные интерьеры могут расти вместе с заказчиком и никогда не стареть».

Оригинальный интерьер для семейства Phenom разработала студия BMW DesignworksUSA. В настоящее время в мире эксплуатируется около 350 самолетов Phenom 100, из которых половина летает в США.



10 месяцев лидерства

Центр Бизнес Авиации «Внуково-3» (оператором по организации наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково является компания VIPPORT) за текущие 10 месяцев 2016 года сохранил за собой лидерство в рейтинге Avinode в качестве самого востребованного аэропорта в Европе. В октябре ЦБА «Внуково-3» вновь стал первым. За московским аэропортом следуют Nice, Cote d AzurNICE, лондонский Luton, Olbia Costa Smeralda и аэропорт Ибица. Также в TOP-25 вошел «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес

Авиации «Пулково-3»), который по итогам октября поднялся на одну ступень вверх (с 14 на 13 место). А самое большое падение зафиксировано в лондонских Farnborough (минус 6 позиций) и Biggin Hill (минус 6 позиций). В то же время венский аэропорт Schwechat поднялся на 12 позиций, а аэропорт «Рига» - на 9 позиций.

Система Avinode запущена в 2002 году. Сейчас в системе Avinode зарегистрировано более 300 операторов воздушных судов по всему миру, постоянно об-

новляющих информацию о доступности и ценах по 3500 самолетам более чем 150 фрахтовых брокеров. Ежедневно компания составляет символический рейтинг по 25 наиболее востребованным аэропортам Европы.

Сегодня BizavWeek представляет статистику по наиболее популярным направлениям и типам воздушных судов, выполняющих рейсы из «Внуково-3». Период сентябрь-декабрь один из самых «жарких» для любого аэропорта, поэтому эту статистику мы предложим в начале следующего года. Сейчас же наши цифры относятся к периоду январь-август.

И так, в соответствии с данными ЦБА «Внуково-3» наиболее популярным международным направлением стала Ницца (680 вылетов), а внутри России больше всего рейсов совершено в Санкт-Петербург (686 рейсов). Среди наиболее популярных самолетов во Внуково-3 с начала года стали бизнес-джеты Bombardier Global Express (1102 операций).

За первые восемь месяцев с начала года (январь-август) по международным направлениям через аэропорт Внуково-3 совершено 6725 рейсов. В первой десятке расположились:

1. Ницца, 680 рейсов, 10,11% от всего международного трафика
2. Лондон, 489 рейсов, 7,27% от всего международного трафика
3. Женева, 196 рейсов, 2,91% от всего международного трафика
4. Рига, 195 рейсов, 2,90% от всего международного трафика
5. Париж, 170 рейсов, 2,53% от всего международного трафика
6. Вена, 166 рейсов, 2,47% от всего международного трафика



Фото: Дмитрий Петрович

7. Гомель, 148 рейсов, 2,20% от всего международного трафика
8. Олбия, 148 рейсов, 2,20% от всего международного трафика
9. Минск, 142 рейса, 2,11% от всего международного трафика
10. Цюрих, 141 рейс, 2,10% от всего международного трафика

Интересно, что в ТОП попали два белорусских города и ни одного из азиатского и ближневосточного регионов.

По России из Внуково-3 с начала года выполнено 3756 рейсов. В тройку попали Санкт-Петербург, Сочи и Москва! Скорее всего столица вошла в тройку из-за перелетов бизнес-джетов между московскими аэропортами для стоянки или за пассажирами, вылетающими из Домодедово или Шереметьево. Также видно, что крымский Симферополь расположился на 5-м месте. Первая десятка российских городов:

1. Санкт Петербург, 686 рейсов, 18,26% от всего внутреннего трафика
2. Сочи, 262 рейса, 6,98% от всего внутреннего трафика
3. Москва, 258 рейсов, 6,87% от всего внутреннего трафика
4. Казань, 212 рейсов, 5,64% от всего внутреннего трафика
5. Симферополь, 179 рейсов, 4,77% от всего внутреннего трафика
6. Калуга, 113 рейсов, 3,01% от всего внутреннего трафика
7. Екатеринбург, 112 рейсов, 2,98% от всего внутреннего трафика
8. Анапа, 77 рейсов, 2,05% от всего внутреннего трафика

9. Краснодар, 75 рейсов, 2,00% от всего внутреннего трафика
10. Грозный, 74 рейсов, 1,97% от всего внутреннего трафика

Самыми популярными самолетами во Внуково-3 с начала года стали Bombardier Global Express, за ним следуют «младшие братья» - семейство Challenger 600. В первой десятке отметились все нынешние производители бизнес-джетов (Bombardier, Gulfstream, Cessna, Dassault и Embraer) и один ушедший с рынка (Hawker). Из отечественных на 17 месте расположился Як-42. Западные бизнес-лайнеры Airbus и Boeing оказались еще ниже, на 18-м (A319) и 21-м (B737) месте соответственно, а между ними, на 20-м месте, вклинился SSJ100.

1. Bombardier Global Express 1102 операций, 10,51% от всего трафика
2. Bombardier Challenger 600 (семейство) 1 090 операций, 10,40% от всего трафика
3. Embraer Legacy 600/650 891 операций, 8,50% от всего трафика
4. Hawker-800 787 операций, 7,51% от всего трафика
5. Bombardier Challenger 300 720 операций, 6,87% от всего трафика
6. Bombardier Challenger 850 (CRJ 200) 544 операций, 5,19% от всего трафика
7. Bombardier Global 5000 501 операций, 4,78% от всего трафика
8. Cessna Citation Excel 409 операций, 3,90% от всего трафика
9. Gulfstream GIV (G450) 364 операций, 3,47% от всего трафика
10. Dassault Falcon 7X 347 операций, 3,31% от всего трафика

В 2015 году ЦБА «Внуково-3» обслужил 17015 рейсов и 110258 пассажиров. Самым активным месяцем года стал июнь, когда было обслужено 1718 рейсов и 11529 пассажиров, а самым «скромным» – февраль (1139 и 6652 соответственно). Годом ранее «Внуково-3» обслужил 19877 рейсов и 128370 пассажиров. За последние 10 лет именно 2014 год стал рекордным по трафику и количеству пассажиров, а самым «скромным» - 2005 год с 7352 рейсами и 37035 пассажирами.

Напомним, что компания VIPPORT работает на рынке с декабря 2004 года и является оператором по организации наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково. ЗАО «ВИП-ПОРТ» осуществляет свою деятельность в соответствии с действующим сертификатом. Сотрудники, задействованные в производственном процессе, владеют английским языком (многие владеют и другими языками), обучены и имеют действующие сертификаты государственного образца. VIPPORT имеет договорные отношения со всеми службами аэропорта Внуково, ГТК «России» и может организовывать наземное обслуживание как во Внуково-1 и Внуково-3, так и во Внуково-2 – правительственном терминале.

В течение прошлого года в аэропорту продолжилось строительство и модернизация ангарного комплекса. В итоге, в настоящее время во «Внуково-3» расположен крупнейший ангарный комплекс в Европе, позволяющий всесезонное хранение и обслуживание воздушных судов любых типов, включая ACJ340 и BBJ767 (18 ангаров, площадью от 96 кв.м. каждый). «Внуково-3» располагает более 210 000 кв.м. перронных площадей.

Самолет недели

Оператор: *Luxaviation*

Тип: *Cessna 560XL Citation Excel*

Год выпуска: **2002 г.**

Место съемки: **сентябрь 2016, Dusseldorf - Rhein-Ruhr International (DUS / EDDL), Germany**



Фото: Дмитрий Петроченко