



На этой неделе BizavNews отправился в самый центр Швейцарии – живописный Штанс, на родину легендарного Pilatus. Швейцарский производитель в настоящее время форсирует программу своего нового реактивного первенца PC-24. Оба прототипа летают ежедневно, выполняя по несколько тренировочных полетов, и накапливают драгоценные летные часы, так необходимые для сертификации. И уже началось строительство нового сборочного цеха, который будет заточен исключительно под новый бизнес-джет.

Да и вообще, ноябрь-декабрь очень активный период для Pilatus Aircraft. Почти половина всех поставляемых самолетов приходится на последний квартал года. Ежедневно в небо поднимаются PC-12NG и PC-21, которые через несколько дней передаются заказчикам. Складывается впечатление, что местный аэропорт Буокс на какое-то время превращается в лондонский Хитроу или амстердамский Скипхол. Причем, география поставок весьма обширна – от Австралии до Мали. От многочисленных ливрей просто пестрит в глазах, а от «высшего пилотажа» захватывает дух. Самолеты здесь испытывают очень серьезно, ведь легендарное швейцарское качество – главное составляющее философии Pilatus Aircraft.

И еще очень приятно удивило отношение. Открытость и добродушие вместе с желанием помочь своим гостям во всем, безусловно, оставили незабываемые впечатления и желание вернуться вновь. Мы обязательно в ближайшее время расскажем о жизни компании и наиболее интересных нюансах, с которыми мы столкнулись во время нашего недельного тура в Швейцарии.



## В Кольцово появился ангар для бизнес-авиации

Подобный ангар – первый в аэропорту. Он вмещает до четырех бизнес-джетов и позволит Кольцово предоставить деловой авиации услуги качественно нового уровня

стр. 22



## Внуково-3 – 10 лет!

За десять лет работы Внуково-3 вышел на лидирующие позиции в сфере предоставления услуг по обслуживанию рейсов бизнес-авиации

стр. 23



## Ждем Falcon 9X?

Во время открытия нового сервисного центра компании в Бордо-Мериньяк председатель Dassault Aviation Эрик Трапье намекнул о запуске в 2017 году нового бизнес-джета Falcon

стр. 24



## Полным ходом

На прошлой неделе оргкомитет Национальной премии в области деловой авиации «Крылья Бизнеса» запустил первый этап голосования за номинантов 2016 года. Мы решили узнать у Михаила Титова, как стартовало голосование

стр. 25

# Gulfstream G650



## ACS готовится к ЧМ-2018

Лидер мировой чартерной авиации, компания Air Charter Service готовится к наплыву запросов на Кубок Конфедераций в России, так как жеребьевка турнира состоится уже через несколько недель, 26 ноября.

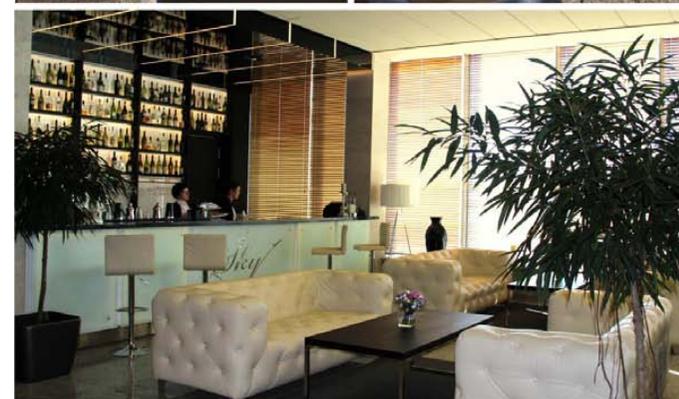
Джастин Боуман, Генеральный директор ACS, прокомментировал: «Кубок Конфедераций всегда про-

ходит в стране, которая на следующий год принимает чемпионат мира по футболу ФИФА, и включает в себя только 8 команд. Зачастую турнир дает полное представление о том, с какими проблемами могут столкнуться 32 национальных сборных, их болельщики, спонсоры и масс-медиа, которые придут в страну в следующем году. Мы рассматриваем это как своеобразную репетицию».

«Огромные расстояния в России вызывают те же самые логистические проблемы для команд и их болельщиков, что и во время последнего чемпионата мира в Бразилии. Наличие собственного офиса в Сан-Пауло явилось для нас огромным подспорьем в ходе подготовки и во время самого чемпионата. Два российских офиса позволяют нам говорить о том, что мы абсолютно готовы к чемпионату 2018 года в России».

«В следующем году соревнования Кубка примут только четыре города. Однако одна из команд Группы А будет вынуждена переезжать из Санкт-Петербурга в Сочи (и затем обратно на третью игру). Расстояние между этими городами составляет почти 2 000 км. Такую дистанцию навряд ли можно комфортно преодолеть на автобусе. Так что, как это было и в Бразилии, авиационный чартер будет самым оптимальным средством перемещения и самым разумным выбором».

«В 2018 году мы будем полностью готовы, когда в Россию съедется в четыре раза больше команд и игры будут проходить на стадионах, находящихся на еще больших друг от друга расстояниях. Для нас это будет новый опыт, отличный от опыта осуществления групповых авиaperелетов на Евро 2016, когда мы организовали около 50 чартеров».



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Dassault открыл новый сервисный центр в Бордо

Dassault Aviation продолжает развивать сеть сервисных центров в Европе. Новый объект Dassault Falcon Service был открыт в середине октября в «родном» аэропорту Бордо-Мериньяк в непосредственной близости от цеха окончательной сборки французского производителя.

Общая площадь нового комплекса составляет 49000 кв.м., площадь ангара – 7200 кв.м. Одновременно здесь могут разместиться шесть самолетов 7X и 8X, а в будущем и 5X. В техцентре клиентам предлагается полный перечень услуг от линейного и периодического обслуживания до тяжелых форм ТО и кастомизации.

Сейчас в мире эксплуатируются 2100 самолетов французского производителя, а новый центр станет четвертым аналогичный объектом Dassault Aviation (Paris Le Bourget Airport, Wilmington, Delaware; Reno,

Nevada и Little Rock, Arkansas). Как комментируют в компании, с выходом на рынок флагмана 8X количество заказов будет расти и в новом центре клиенты смогут удовлетворить все свои запросы по техническому обслуживанию и кастомизации, как новых бизнес-джетов, так и со вторичного рынка.

«Сейчас в мире эксплуатируются более 2100 самолетов Falcon, и мы должны быть уверены, что наши клиенты могут получить первоклассный сервис на любую модель, невзирая на возраст и сложность работ. Решение по строительству нового центра ТОиР было продиктовано и наличием большого количества субподрядчиков в районе Бордо, а также шаговой доступностью сборочного завода», - комментируют в компании.

Первым в новом центре был обслужен частный Falcon 7X (C-chek).



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**

**+7 (495) 981 38 26**

### Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

[a-group.aero](http://a-group.aero)

## Jet Transfer стал премиальным пользователем Aviapages.com

Компания Jet Transfer стала премиальным пользователем авиационной чартерной онлайн платформы для профессионалов Aviapages.com.

Юрий Дзун, партнер по развитию бренда Aviapages.com, рассказывает: «Как обладатель премиум-подписки на наш сервис компания Jet Transfer получает неограниченный доступ к каталогам и всему функционалу, а также одну из лучших позиций отображения на сайте».

«Использовать Aviapages мы стали совсем недавно, но уже освоили программу. Хочется отметить удобный интерфейс и высокую скорость работы. Очень удобно, что на одном ресурсе собран весь необходимый брокеру инструментарий», - делится впечатлениями от ресурса генеральный директор Jet Transfer Александр

Евдокимов. «Приятно пользоваться продуктом, который постоянно развивается: Aviapages регулярно внедряет новые инструменты и вносит улучшения в существующие».

Jet Transfer создана в 2004 году в Москве. Начиная с 2007 года, компания является официальным представителем Bell Helicopter, Beechcraft и Cessna Aircraft в России. Основные направления деятельности Jet Transfer - продажа вертолетов Bell, самолетов Cessna и Beechcraft, а также организация VIP чартеров.

Aviapages.com была основана в 2013 году. Персонал компании состоит из 12 специалистов и включает отделы ИТ, контента и продаж, которые базируются в Дубай, Кишиневе, Москве и Милане.

Aviapages Tools Catalogues Buzz new Log In Sign Up

**Jet Transfer** ✓  
Charter operator, charter broker

*Jet Transfer*

The main activities – VIP charters, aircraft sales.

Founded in 2004, Jet Transfer continues to take leading positions at business aviation market up to now.

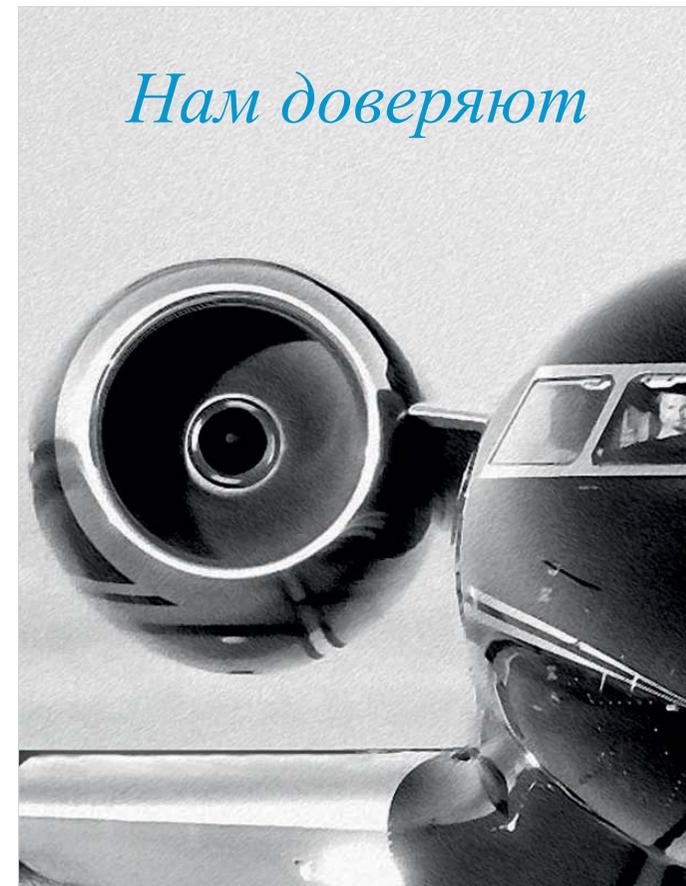
Jet Transfer is the accredited broker with the Russian United Business Aviation Association (RUBAA) and the member of European Business Aviation Association (EBAA).

Jet Transfer as Independent Representative of Bell Helicopter and Authorized Sales Representative of Cessna Aircraft and Beechcraft has render services in aircraft sales and management in Russia.

More than 10 000 VIP flights have been organized and more than 200 airplanes and helicopters have been delivered by Jet Transfer's managers. It's a professional team which knows **the true value of time.**

**PHONE**  
+7 495 739 52 00

**FAX**  
+7 495 739 52 00



 **SkyClean** | профессиональный авиационный клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

## FCG OPS обеспечил кругосветное путешествие

Киргизский пилот Союзбек Салиев совершил кругосветное путешествие в честь 25-летия независимости Киргизии. Диспетчерский отдел Flight Consulting Group - FCG OPS, взял на себя полное обеспечение полета, включая проработку маршрута, организацию наземного обслуживания, дозаправку, а также получение пролетных и посадочных разрешений.

25 августа Союзбек Салиев вылетел из аэропорта Бишкек со своим коллегой, штурманом из Литвы Йонасом Жукнусом, у которого уже есть опыт кругосветных полетов. Общая протяженность полета составила 46 тыс. км, летное время 160 часов. Был преодолен путь над 23 государствами и совершена посадка в 12 странах, включая Французскую Полинезию, Остров Пасхи, Микронезию и другие не менее экзотичные места. В итоге самолет облетел три океана - Атлантический, Тихий и часть Индийского и четыре части света - Африку, Южную Америку, Океанию и Азию.

Союзбек Салиев рассказал, что полет вокруг Земного шара был его давней мечтой. Много лет он потратил на подготовку путешествия, пришлось пойти на существенные материальные затраты. Семья поддерживала пилота, и мечту удалось воплотить в жизнь.



«Хочу поблагодарить команду Flight Consulting Group за организацию нашего кругосветного путешествия. На протяжении нескольких месяцев мы вместе досконально планировали маршрут и все детали полета. Была проведена грандиозная работа, как до рейса, так и во время него, с учетом изменений по погодным условиям. Это был очень непростой рейс, но благодаря нашей слаженной работе с FCG OPS, все прошло на высшем уровне!» - подвел итог Союзбек.

Для путешествия, г-н Селиев выбрал одномоторный самолет- Mooney Ovation 2, выпущенный в 1999 году. На самолет был установлен дополнительный топливный бак. Экипаж был готов к нештатным ситуациям - на борту есть спасательный плот и жилеты, GPS-трекер, портативный спутниковый телефон.

В рейс был взят государственный флаг Кыргызстана - ведь полет посвящен 25-летию независимости страны. Флаг вручил премьер-министр Кыргызстана Сооронбай Жээнбеков. На специальной белой нашивке на флаге стоят печати аэропортов, где приземлялся самолет.

«Это был действительно очень непростой рейс. Подготовка к нему заняла более 4 месяцев. Нужно было не только найти пригодные аэропорты для посадки, но также обеспечить поставку туда авиационного бензина, порой даже из соседних стран. Другой сложностью стали непредвиденные обстоятельства, в том числе тайфун на Филиппинах, военные учения над Вьетнамом и песчаная буря в Африке, из-за чего маршрут корректировался несколько раз. Но наша опытная команда справилась со всеми трудностями и еще раз доказала свой высочайший класс!» - поделился руководителем FCG OPS Сергей Старков.

MEET THE WORLD'S  
MOST-DELIVERED  
BUSINESS JET

Rethink Convention. **EMBRAER**  
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

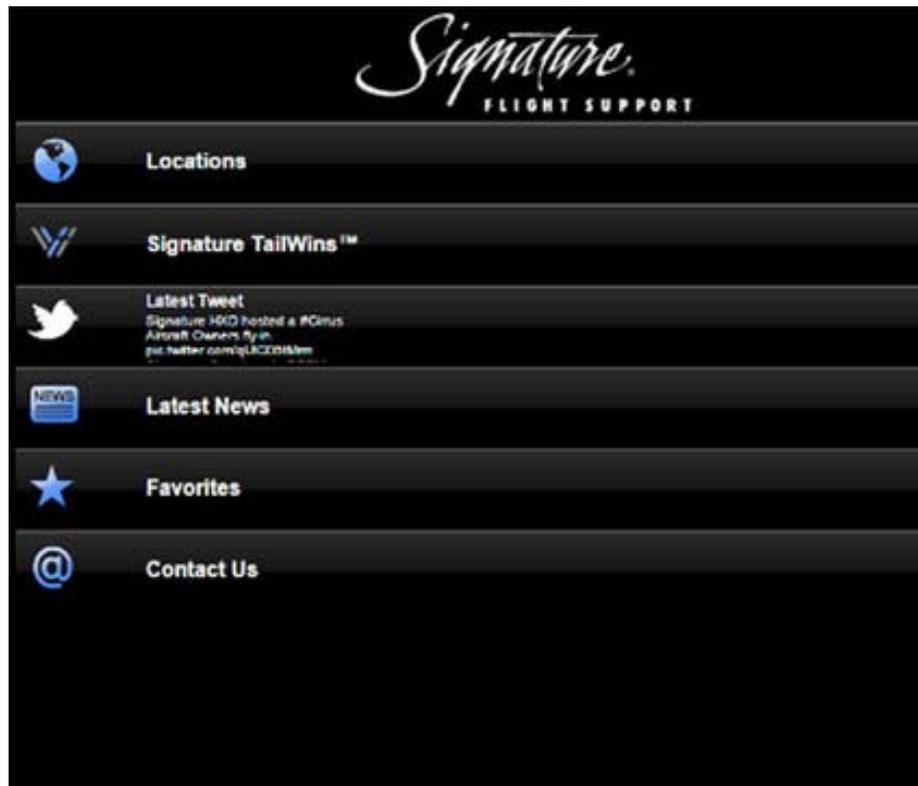
## Signature запускает мобильное приложение

Компания Signature Flight Support запустила новое мобильное приложение Signature iFBO. Участники программы лояльности компании могут с его помощью получить доступ к своим аккаунтам TailWins, управлять своим профилем, отслеживать и реализовывать свои баллы в режиме реального времени для приобретения товаров и услуг.

Также к приложению можно привязать виртуальные карты Visa, платежные системы Amazon, Best Buy, Home Depot и платежные программы более 30 поставщиков услуг.

Приложение Signature iFBO также предоставляет пользователям функцию поиска объектов глобальной сети Signature с контактными данными и расположением в Google Maps. С помощью приложения можно быстро и легко забронировать услуги FBO. Дополнительные функциональные возможности, такие как прямое бронирование отелей и аренда автомобилей со скидкой, планируется внедрить в январе 2017 года. Все это делает приложение «единым окном» для пилотов, планировщиков и диспетчеров.

Приложение доступно для скачивания в Apple App Store и Google Play.



**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ

ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ  
ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ  
«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## Gulfstream обновляет системы связи

Компания Gulfstream Aerospace объявила, что в рамках дополнительной комплектации и модернизации, которая начнется в 2017 году, эксплуатанты самолетов G650ER, G650, G550 и G450 смогут получить доступ к высокоскоростной сети спутниковой связи Jet ConneX.

«Jet ConneX обеспечивает доступ к высокоскоростной сети Wi-Fi, скорость которой в 34 раза больше текущих возможностей некоторых из наших эксплуатантов», — сказал Марк Бернс (Mark Burns), президент Gulfstream. «Пассажиры смогут осуществлять потоковую передачу видео, совершать и принимать телефонные звонки на своих личных смартфонах, а также просматривать телепередачи в режиме реального времени почти в любой точке мира».

В Jet ConneX используется радиочастота под назва-

нием «Ка-диапазон». Благодаря сети из трех спутников Inmarsat на основе Ка-диапазона эксплуатанты Gulfstream получают доступ к телевидению и потоковому аудио и видео практически в любой точке мира. Скорость передачи в сети Jet ConneX, сертифицированной Федеральным управлением гражданской авиации США и Европейским агентством авиационной безопасности, достигает 15 мегабит в секунду. Зона покрытия сети охватывает весь земной шар за исключением полярных территорий, а связь стабильна на всех этапах полета — как над сушей, так и над водой.

Изначально доступ к системе Jet ConneX получают эксплуатанты G650ER/G650 в 2017 году, а следом за ними — G550 и G450 соответственно. Связь по этой системе станет доступна на новых G500 и G600 по мере их ввода в эксплуатацию. G500 должны отправиться к клиентам в 2017 году, а следом — G600 в 2018 году.



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

# G650

## Honda планирует нарастить производство HondaJet

Honda Aircraft планирует к середине 2019 года нарастить производство своего бизнес-джета HA-420 HondaJet до 80 самолетов в год, сообщил президент и генеральный директор компании Мачимаса Фуджино. «К концу 2018 года финансового года, который у компании Honda заканчивается в марте 2019, мы хотели бы достичь полной производственной мощности на уровне около 80 самолетов», - сказал он.

Мачимаса Фуджино также сообщил, что в настоящее время темп производства составляет 36 самолетов в год, хотя последние данные по поставкам GAMA, выпущенные на прошлой неделе, еще этого не отражают. Согласно отчету GAMA, в третьем квартале 2016 года было поставлено шесть HondaJet, на один меньше, чем во втором квартале. За первые девять месяцев клиентам передано 16 легких бизнес-джетов.

11 июля компания получила производственный сертификат FAA, разрешающий Honda производить, про-

водить летные испытания и выдавать свидетельства летной годности для серийных HondaJet при поставке клиентам. В настоящее время самолет сертифицирован FAA, EASA и мексиканскими властями. Также напомним, что в июле 2016 года группа компаний AIM OF EMPEROR была назначена эксклюзивным дистрибьютором продукции HondaJet Central Europe в России и странах СНГ.

Бизнес-джет Honda HA-420 HondaJet вмещает до 6 пассажиров и сертифицирован для управления одним пилотом. Несмотря на свою малогабаритность, самолет развивает крейсерскую скорость до 422 узлов (777 км/ч) с практической дальностью полета более 2200 км. Особый интерес представляют двигатели HondaJet, установленные над крылом, что позволяет увеличить вместительность багажного отделения, снизить уровень шума в салоне воздушного судна, особенно при взлете и посадке, и уменьшить сопротивление.



  
**FORTA AERO**  
 Baltic Business / Universe in motion  
 Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
 D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
 ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
 ИЛИГАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM  
 SALES@NEXTANTBAAC.COM  
 +372 630 00 10



## В Россию поставлен первый Cessna TTx

В ноябре в России приземлился новый самолет Cessna TTx. Это первый самолет данной модели, приобретенный российской компанией и предназначенный для эксплуатации в нашей стране.

Эксперты считают, что Cessna TTx является самым продвинутым и современным в своем классе. Скорость, комфорт, дизайн - все параметры находятся на самой высоте самолетостроения.

«За много лет, пока мы представляем Cessna Aircraft в России, интерес к Cessna TTx был всегда повышенным, но продаж не было», - говорит Александр Евдокимов, директор компании Jet Transfer, представитель Cessna в России. И вот наконец-то это случилось. Он прилетел! Это удивительный самолет».

Самолет имеет оптимальную комплектацию для эксплуатации в условиях пониженных температур, свойственных для северных широт России. Оборудован жидкостной противообледенительной системой. Вероятно, что самый современный интегрированный комплекс Garmin-2000, установленный на самолете, тоже будет первым в России.

Поставку самолета осуществляет российская компания Flight Center, партнер Jet Transfer, которая одновременно является и техническим центром по обслуживанию самолетов Cessna в России.

Будущей весной компания Jet Transfer планирует осуществить месячное road-show Cessna TTx по России и показать самолет своим клиентам во многих городах.



КРЫЛЬЯ  
БИЗНЕСА

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ  
В ОБЛАСТИ ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ,  
17 ФЕВРАЛЯ 2017

ГОЛОСУЙТЕ ЗА ЛУЧШИХ!

wingsaward.ru

## К внештатным ситуациям готовы

В ноябре 2016 года, в целях совершенствования функционирующей в авиакомпании системы управления безопасностью полетов эксплуатанта, в АО «Авиакомпания «Меридиан» были проведены очередные практические занятия (тренаж) по выполнению Emergency Response Plan.

Как рассказали BizavNews в компании, в качестве вводной информации было смоделировано авиационное событие, связанное с столкновением воздушного судна с животным на разбеге, с последующим отказом двигателя, возвратом на аэродром вылета и получением травмы одним из работников авиакомпании находящемся на борту воздушного судна. Источниками информации для сценария тренировки послужили реальные материалы суточной информации по безопасности полетов, ежедневно получаемые из архива материалов расследований инцидентов и производственных происшествий Росавиации.

В проведении практических занятий были задействованы все производственные подразделения и руководящий состав «Меридиан». В рамках трени-

ровки, в числе прочего, отрабатывались вопросы взаимодействия со средствами массовой информации, родственниками условно «пострадавшего» работника.

Согласно схемы первоначального оповещения информация о смоделированном авиационном событии была передана в территориальный уполномоченный орган в области гражданской авиации, также были отработаны вопросы взаимодействия со сторонними организациями.

«Практические занятия традиционно завершились проведением Safety Meeting, на котором Генеральным директором эксплуатанта были отмечены сильные стороны в работе подразделений, а также возможности для улучшения их деятельности. Практические занятия по действиям должностных лиц авиакомпании при авиационном событии проводятся на регулярной основе и направлены на поддержание высокого уровня безопасности полетов эксплуатанта и обеспечение непрерывной готовности к возникновению любой нештатной ситуации», - комментируют в авиакомпании «Меридиан».





# меридиан

авиакомпания



Тел.: +7 (495) 500 3221  
Факс: +7 (495) 589 9756

comm@meridian-avia.com  
www.meridian-avia.com

ЭКСПЛУАТАЦИЯ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

ЧАРТЕРНЫЕ  
VIP-ПЕРЕВОЗКИ

МЕНЕДЖМЕНТ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

ОРГАНИЗАЦИОННОЕ  
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЕТОВ

ПОДДЕРЖАНИЕ  
ЛЕТНОЙ ГОДНОСТИ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

BUSINESS JET  
OPERATOR  
WINNER 2015  
FOR  
MERIDIAN AIR COMPANY



## Качество – основа безопасности полетов и экономики

25 ноября 2016 года состоится IX-й Вертолетный форум на тему: «Качество – основа безопасности полетов и экономики». Вертолетный форум является ежегодным мероприятием Ассоциации Вертолетной Индустрии, ориентированным на выработку профессионалами подходов к решению насущных вопросов в области вертолетного бизнеса.

Участие в Вертолетном форуме 2016 бесплатно, с условием обязательной предварительной регистрации. Регистрация на форум будет открыта до 24 ноября включительно.

В этом году тема Вертолетного форума – «Качество – основа безопасности полетов и экономики». Система управления качеством в вертолетной индустрии является ключевым звеном не только в повышении уровня безопасности полетов, которая во всем мире принята как главная оценка деятельности авиационной отрасли, но и в безопасности и устойчивости

развития вертолетного бизнеса, являющегося важной частью современной российской экономической модели.

Оценка качества в равной степени важна как для авиакомпаний, эксплуатирующих вертолеты, так и для заводов, изготавливающих вертолеты и компоненты. Неотъемлемое звено в общей цепочке качества - компании, обеспечивающие поставки в вертолетной индустрии, поскольку сохранность компонентов в процессе транспортировки и хранения или обеспечивает, или подрывает качество.

Системный подход – основной в системе управления качеством, поскольку обеспечение качества требуется на всех технологических этапах. А самый непростой и трудноизмеримый элемент в этой системе – это люди, специалисты. При этом труд каждого человека на своем месте, в конечном счете, определяет качество труда всего коллектива.

Одним из самых сложных вопросов – критерии качества. Как обеспечить такие методы оценки работы всех звеньев вертолетной индустрии, которые позволят оценить работу авиазавода и авиакомпании? Ведь именно наличие сравнимых критериев оценки качества позволит выработать механизмы и методы работы, позволяющие своевременно и эффективно вносить коррективы в работу всех звеньев вертолетной индустрии. Такой подход позволит не только поднять безопасность полетов на новый уровень, но и поднять уровень безопасности и устойчивости вертолетного бизнеса в целом.

На предстоящем Вертолетном форуме предполагается рассмотреть все аспекты обеспечения качества. К участию в нем приглашены все, кому небезразлична судьба вертолетной авиации.



**ПРИЗНАННЫЙ ЛИДЕР  
В КЛАССЕ ЛЁГКИХ  
ДВУХДВИГАТЕЛЬНЫХ  
ВЕРТОЛЁТОВ**

**AW109**  
GRAND NEW

**+7 495 945-52-00**

**EXCLASES** Holdings Ltd.  
exclusive distributor of **LEONARDO** HELICOPTERS



## Hahn Air приветствует Textron Aviation MSU

На ежегодной конференции NBAA-2016 компании Hahn Air и Textron Aviation объявили об открытии в аэропорту Эгельсбах (неподалеку от Франкфурта, Германия) нового мобильного сервисного подразделения Textron Aviation (mobile service unit (MSU)). Помимо данного MSU, Textron Aviation обеспечивает прямую заводскую поддержку своим клиентам в Германии через принадлежащие компании сервисный центр в Дюссельдорфе и две станции линейного технического обслуживания, расположенные в Штутгарте и Бремене.

Hahn Air – это немецкая авиакомпания регулярных и чартерных перевозок, которая базируется в аэропортах Эгельсбах (QEF) и Дюссельдорф (DUS) и выполняет регулярные рейсы из Дюссельдорфа, а также внутренние и международные чартерные рейсы исключительно самолетами Citation. Hahn Air и Textron

Aviation длительно и успешно сотрудничают с 2005 года, когда Hahn Air приобрела свой первый Citation.

«Новое MSU привносит еще один важный элемент в наше плодотворное сотрудничество с Textron Aviation, которое длится уже более десяти лет», – отметил Даниэль Рудас, General Manager и COO компании Hahn Air Lines. «Мы рады приветствовать первое Textron Aviation MSU в районе Франкфурта в нашем ангаре в Эгельсбахе. Для нас это не просто предоставление площадки для MSU; это упрочение наших партнерских отношений с Textron Aviation».

«Открытие данного MSU – это еще одно свидетельство значительных инвестиций, которые мы продолжаем вкладывать в нашу сервисную сеть в Германии и по всей Европе, – говорит Брэд Тресс, Senior Vice President по обслуживанию клиентов в Textron

Aviation. – Уровень решений прямой заводской поддержки, который мы предлагаем своим клиентам, не имеет себе равных в отрасли. Мы с удовольствием расширяем наше многолетнее партнерство с Hahn Air, размещая новейшее MSU на их площадке в Эгельсбахе».

Новое MSU еще больше расширяет спектр услуг компании по прямой заводской поддержке авиалиний, эксплуатирующих самолеты Citation, King Air и Hawker в Германии и по всей Европе. Оснащенные всем необходимым для нужд планового и внепланового обслуживания воздушных судов, подразделения Textron Aviation MSU укомплектованы высококвалифицированными авиатехниками, которые могут выполнять ограниченные проверки, обслуживание двигателя, колес и тормозов.



## Air KG запускает бизнес-чартеры

Киргизский оператор Air KG (дочерняя компания «Международный аэропорт Манас») в зимний период запускает из Международного аэропорта «Манас» бизнес-чартеры на популярный горнолыжный курорт Каракол. Клиентам предлагается 17-местный Як-40 в VIP конфигурации. В компании надеются, что данные рейсы будут популярны среди любителей зимних видов спорта — лыжников и сноубордистов.

Авиакомпания Air KG специализируется на перевозке официальных делегаций Кыргызской Республики на самолете Ту-154М и параллельно предлагает чартеры на Як-40.

Каракол — город в Киргизии, административный центр Иссык-Кульской области. Город известен в СНГ и дальнем зарубежье своими рекреационными

возможностями — озеро Иссык-Куль, горнолыжная база, горячие источники и условия для экстремальных видов спорта (парапланнинг, маунтинбайк, альпинизм). Каракол входит в ТОП-10 популярных горнолыжных курортов в СНГ по версии сервиса поиска отелей RoomGuru.ru. База пользуется спросом у россиян. Рейтинг составлен по данным поиска и бронирования отелей и апартаментов на новогодние каникулы — с 30 декабря этого года по 8 января 2017-го. В рейтинг также вошли курорты Казахстана, Грузии, Беларуси, Азербайджана, Армении, Украины и Узбекистана.

По данным аналитического агентства ТурСтат, интерес россиян к зимнему отдыху на горнолыжных курортах стран СНГ и ближнего зарубежья вырос на 15 процентов по сравнению с прошлым сезоном.



**PILATUS**

**PILATUS PC-12**  
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

**NESTEROV AVIATION**

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero

## MHS Aviation увеличивает парк

Немецкий бизнес-оператор MHS Aviation, базирующийся в Мюнхене, приступил к эксплуатации Bombardier Global Express. 14-местный бизнес-джет совсем недавно получил новый салон и доступен для выполнения чартерных рейсов без согласования с владельцем.



Компания, работающая на рынке с 1979 года, достаточно активно модернизирует свой флот. Кроме нового самолета, сейчас в парке MHS Aviation несколько 32-местных турбовинтовых самолетов Dornier 328 (сданы в лизинг British Airways), Gulfstream GV/G550, Challenger 604 и Challenger 605, Challenger 300, Learjet 31 и 60, Embraer Phenom 300/100, Citation CJ3, Citation CJ2+ и несколько вертолетов, включая два AgustaWestland AW109 с VIP-салонами. Общее количество воздушных судов - 22 машины.

В октябре 2015 года MHS Aviation получил новый ультрадальний Gulfstream G650, став первой немецкой компанией, эксплуатирующей данный тип в Германии. Воздушное судно с бортовым номером D-AYSM эксплуатируется в интересах частного лица.

В ближайшие несколько месяцев оператор планирует получить еще несколько самолетов. В 2016 году (девять месяцев) MHS Aviation продемонстрировала значительный рост активности: ею было выполнено на 35% больше чартерных рейсов по сравнению с предыдущим отчетным периодом.

## Albinati Aeronautics добавил Falcon 7X

Швейцарский бизнес-оператор Albinati Aeronautics добавил в свой мальтийский парк очередной самолет – Falcon 7X. Бизнес-джет 2008 года выпуска получил регистрационный номер 9H-FCB (ранее I-AFIT), и будет эксплуатироваться в интересах частного владельца. Ранее компания получила в управление бизнес-джет – 14-местный Bombardier Global 6000 с бортовым номером 9H-FCA (самолет пришел владельцу с завода).

Это пятый самолет оператора, полученный за последние девять месяцев. В прошлом году компания получила в управлении три новых 12-местных бизнес-джета – Bombardier Global 5000/6000 (бортовые номера 9H-SMB, 9H-CMA и 9H-III). Самолеты приписаны к парижскому аэропорту Ле Бурже. Также оператор приступил к эксплуатации Bombardier Global 5000, получившего бортовой номер 9H-FLN (ранее

OH-MAL, Jetflite Oy), который базируется в Москве. Еще четыре самолета находятся в швейцарском АОС.

Albinati Aeronautics за последние полгода превратилась из локального в международного игрока рынка бизнес-авиации. В декабре 2014 года оператор получил мальтийский и итальянский сертификат эксплуатанта (Aircraft Operator Certificate (АОС)). Таким образом, Albinati Aeronautics имеет три сертификата эксплуатанта (швейцарский, итальянский и мальтийский), что позволяет клиентам компании выбирать страну регистрации исходя из своих требований.

Суммарный парк оператора в настоящее время состоит из 16 бортов: Bombardier Global 5000/6000, Challenger 604, Cessna Citation CJ4 и Falcon 50EX.



## Доступ в Бразилию

Компания Jet Aviation St. Louis, дочернее предприятие Jet Aviation, сообщает о получении одобрения авиационных властей Бразилии (Brazilian National Civil Aviation Agency - ANAC) на обслуживание бизнес-джетов, зарегистрированных в стране. Сейчас Бразилия входит в тройку крупнейших стран по количеству бизнес-джетов и частных турбовинтовых самолетов. По состоянию на 1 ноября 2016 года в стране под национальными префиксами «PP», и «PT» эксплуатировалось около 1700 воздушных судов.

Jet Aviation St. Louis вышла на рынок в 1997 году, в качестве компании по переоборудованию бизнес-джетов, а первым оборудованным самолетом стал Challenger 601. В настоящее время Jet Aviation St. Louis предоставляет полный спектр услуг по техническому обслуживанию бизнес-джетов, разработке и установке интерьеров. Компания является авторизованным сервисным центром Bombardier, Embraer, Gulfstream, Textron Aviation (Hawker), Dassault Falcon, а также GE, Rolls-Royce и Honeywell и имеет 21 сертификат от авиационных властей различных стран. В компании работают около 1000 человек.

Ранее, Jet Aviation St. Louis сообщила и о получении одобрения на работы по ТОиР воздушных судов, выданного авиационными властями Каймановых островов (Cayman Islands Civil Aviation Authority) и Мексики (Mexican Directorate General of Civil Aeronautics). Это позволит Jet Aviation обслуживать бизнес-джеты популярного регистра на собственной технической базе в St. Louis Downtown Airport. В прошедшие три года аналогичные одобрения были получены от авиационных властей Арабы, ЮАР и European Aviation Safety Agency (EASA).

## VistaJet получила премию в Азии

В номинации «Лучший чартерный оператор 2016 года» премии Азиатской ассоциации бизнес-авиации (AsBAA) выиграла компания VistaJet. Первом туре голосования проходил выбор среди общественности, а затем победителей выбирали члены AsBAA. В AsBAA входит более 130 компаний.

2016 год стал рекордным для VistaJet в Азии. В первой половине года оператор зафиксировал трехзначный рост полетов из Европы и США в регион. Благодаря наличию зарегистрированных в Китае бизнес-джетов, VistaJet стала одним из немногих международных операторов, который в партнерстве с Apex Air может летать внутри страны.

Во втором квартале этого года VistaJet продала во всем мире более 3000 часов в годовых контрактах, в том числе заключено несколько крупных сделок по 400 ежегодных часов или более. Также оператор смог в первой половине года продать самый большой пакет

часов в своей истории. Компания сохранила положительную динамику и в третьем квартале, трафик в Северной Азии был особенно силен – рост налета составил 40%, а пассажиропоток увеличился на 54,5%.

Председатель и основатель VistaJet Томас Флор говорит: «Для нас Азия является очень важным рынком, поэтому мы особенно рады получить от AsBAA эту награду. Нашей целью всегда было обеспечение наших клиентов наилучшим сервисом, и здорово получить за это награду. Мы упорно работали, чтобы сделать уникальное предложение азиатским клиентам».

Председатель AsBAA Чарли Муласки продолжил: «AsBAA хотела бы поздравить всех участников премии. Одним из многих заслуженных победителей стала VistaJet, которая выиграла в номинации «Лучший чартерный оператор в 2016 году». Мы поздравляем команду VistaJet и желаем ей дальнейших успехов в будущем».



## Н135 получил авионику Helionix

Европейское агентство авиационной безопасности сертифицировало установку авионики Helionix на легком двухдвигательном вертолете Н135. Бортовое оборудование, разработанное Airbus Helicopters, предлагает операторам более гибкую операционную деятельность и безопасность выполнения полетов. Авионика Helionix уже устанавливается на вертолетах Н175 и Н145.

Руководитель программы Н135 Аксель Хумперт говорит: «Сертификация Н135 с авионикой Helionix – еще одна веха в постоянной эволюции этого вертолета. Система Helionix с 4-осевым автопилотом значительно снижает нагрузку на пилотов, и дает Н135 непревзойденный уровень безопасности с помощью дополнительных и специализированных функций».

Кроме 4-осевого автопилота, Helionix предлагает инновационную компоновку кабины, которая помогает повысить ситуационную осведомленность. Авионика имеет три больших дисплея и совместима с системой ночного видения Night Vision Goggle (NVG), а также включает в себя основной экран, на который выводятся полетные данные в интуитивно понятном графическом виде. Кроме этого, авионика имеет многофункциональные навигационные модули с сенсорными дисплеями-индикаторами Garmin Comm GTN-750.

Первые поставки в Н135 с авионикой Helionix начнутся в 2017 году. Среди первых коммерческих операторов будет Norsk Luftambulans AS – вертолетная служба экстренной медицинской помощи. Также обновленный вертолет будет эксплуатироваться компанией Ascent Flight Training, которая назначена Министерством обороны Великобритании в качестве центра обучения и подготовки военных пилотов.

## Вертолетная кооперация

ЦБА «Внуково-3», оператором которого является компания VIPPORT, и российская компания Jet Transfer, официальный представитель Bell Helicopter, Cessna Aircraft, Beechcraft в России, подписали соглашение о сотрудничестве в области вертолетных услуг. Комплексное предложение вертолетных услуг во Внуково-3 предполагает наличие всех пунктов, необходимых для качественной и безопасной эксплуатации вертолетов клиентов.

Как подчеркивают партнеры, основные направления, в которых будет вестись работа, это продажа вертолетов Bell Helicopter, услуги по базированию и хранению вертолетов в новых ангарах, обслуживание сообщения с другими вертолетными площадками и аэропортами московской воздушной зоны, техническое обслуживание, эксплуатация и менеджмент вертолетной техники, а также продажа чартерных перевозок.

«Вертолетные перевозки в России становятся все более востребованными. Использование вертолетов в частных и корпоративных целях уже не является чем-то необычным. На сегодняшний день российский регистр вертолетов насчитывает более 700 вертолетов иностранного производства, которые используются для подобного рода перевозок. Ежегодно в страну ввозятся десятки вертолетов. Появление полноценного Хелипорта во Внуково-3 обеспечит для клиентов Центра Бизнес Авиации возможность быстрого и комфортного трансфера в Москву и откроет возможность простой и удобной эксплуатации своих личных вертолетов», - прокомментировал генеральный Директор Jet Transfer Александр Евдокимов.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Gulfstream представил новейший интерьер G500

Компания Gulfstream Aerospace впервые представила новейший интерьер Gulfstream G500. Просторный салон должен превзойти ожидания заказчиков в отношении комфорта, возможностей связи и универсальности. Презентация прошла на выставке-конференции деловой авиации, организованной Национальной ассоциацией деловой авиации (NBAA-BACE), на которой Gulfstream продемонстрировала первый полностью оборудованный серийный самолет G500.

«Интерьер G500 разрабатывался в тесном сотрудничестве с нашими заказчиками. Он обеспечивает непревзойденный и лучший в отрасли уровень удобства для пассажиров», — сказал Марк Бернс (Mark Burns), президент Gulfstream. «С момента презентации модернизированного салона G600 на прошлогодней выставке NBAA-BACE мы получили множество отзывов. Мы учли эти отзывы и дополнительные сведения от заказчиков при проектировании интерьера G500, чтобы сделать его максимально удобным для клиентов».

Сидения с новой конструкцией — один из элементов, разработанный во многом благодаря отзывам клиентов. При создании этих сидений использовались инновационные методы проектирования и эргономические улучшения для повышения комфорта и снижения усталости.

Весь салон адаптируется под заказчика, и особое внимание уделяется функциональности. Самолет оснащен носовым и хвостовым туалетами и полноразмерной бортовой кухней в носовой или хвостовой части. Бортовая кухня может быть дополнительно оборудована паровой печью, а также оснащается сменным миксером для напитков и холодильником, который можно разместить над рабочей поверхностью, чтобы расширить место для хранения, или под ней, чтобы оставить пространство на столе. Покрытие пола на



входе, бортовой кухне и в туалетах можно выполнить из различных материалов, таких как камень и дерево.

Вот несколько уникальных элементов дизайна салона G500, показанного на выставке NBAA-BACE:

два контрастирующих вида шпона для выделения разных зон в салоне;

- индивидуально выполненные сидения со вставками с ромбовидной строчкой;
- место для хранения с подсветкой в туалете;
- багажный отсек с улучшенным освещением и повышенной надежностью;
- дополнительное место для хранения личных коммуникационных устройств и других вещей;
- возможность установки дополнительного складного держателя для персонального монитора или планшета рядом с каждым сидением.

Салон G500 разделен на три пассажирские зоны и способен вместить до 19 пассажиров. Пассажиры могут работать, есть, отдыхать и спать прямо на борту. Находясь в салоне, пассажиры остаются на связи

благодаря системам спутниковой связи и различным вариантам высокоскоростного интернет-соединения, в том числе при помощи JetConneX, широкополосной службы высокоскоростной связи в Ka-диапазоне. Система управления оборудованием салона позволяет пассажирам управлять освещением, шторками на окнах, температурой и развлекательными системами с помощью сенсорных устройств.

G500 отличается лучшей в отрасли шумоизоляцией, минимальной условной высотой в салоне и полностью приточной вентиляцией, что повышает умственную активность и снижает усталость пассажиров. G500 будет оснащен 14 панорамными окнами, обеспечивающими обильное естественное освещение.

Выставленный экземпляр G500 служит для проведения испытаний салона G500. По завершении испытательной программы самолет будет использоваться для демонстрации текущим и потенциальным заказчикам.

## Royal Jet получил роскошный BBJ

Ближневосточный оператор Royal Jet, базирующийся в Абу-Даби, в рамках модернизации самолетного парка получил первый полностью кастомизированный бизнес-джет BBJ1 из двух ранее заказанных. 34-местный самолет обошелся оператору в весьма скромную сумму - \$80 млн. (\$50 млн «зеленый самолет» и \$30 млн. установка интерьера и дополнительного оборудования).

Разработкой интерьера занималось известное нью-йоркское дизайн-ателье Edese Doret Industrial Design, которое первым предложило на рынке VIP концепт для Boeing 787-9 Dreamliner. В итоге получился настоящий летающий дворец, в котором проще назвать то, чего нет. Салон разделен на три зоны, включая переговорную комнату и уютную спальню. Примечательно, что впервые было реализовано уни-

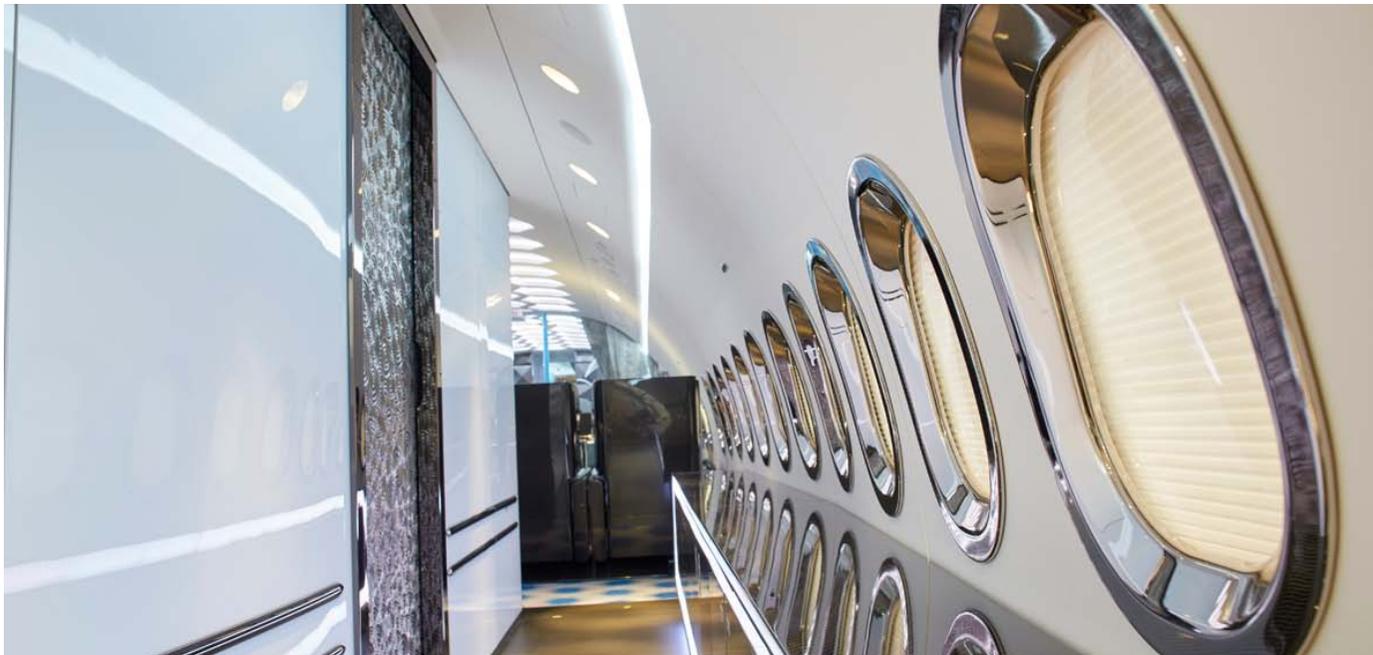
кальное решение по размещению ванной комнаты. В самолете нет классического душа, а присутствует именно ванная, полностью выполненная из мрамора. Самолет «нашпигован» современными системами связи и развлечений на борту, а так называемый «бизнес-класс» по своему удобству и функциональности не уступает суитам регулярных авиаперевозчиков. Это первый BBJ в мире с интернет-системой KA Band Wi-Fi (доступны услуги Netflix и IP). Впрочем, детально описать салон представляется достаточно сложной задачей, проще все удивить самим. И такая возможность будет. Потенциальные заказчики смогут познакомиться с новой машиной уже в декабре на выставке МЕВЭА-2016.

О планах модернизации парка в Royal Jet говорили долго, аналитики гадали в пользу какого производи-



теля оператор сделает свой выбор. В декабре прошлого года все точки были расставлены. Как рассказал журналистам Патрик Гордон, назначенный главой компании в октябре 2014 года, после ухода «бесшменного» руководителя Шейна О'Хара, Royal Jet в 2016 году получит два новых самолета BBJ в «зеленом» варианте (в июне 2015 года оператор получил кредит на сумму \$ 116,8 млн. от Union National Bank для финансирования сделки по приобретению двух BBJ), в результате чего парк будет увеличен до 13 бортов. Оба самолета получат новые интерьеры в центре комплектации Lufthansa Technik.

Впрочем, по словам Гордона, компания пока не отказывается от планов «поработать» с Airbus ACJ Neo и VIP-версией Bombardier CSeries, так как план модернизации парка рассчитан до 2020 года. Согласно плану, к этому времени суммарный парк оператора вырастет до двадцати машин. После заявлений о приобретении двух новых самолетов компания, скорее всего, возьмет небольшую паузу, и решение о дальнейшей модернизации может быть принято ближе к концу 2016 года.



## Вторичный рынок неустойчив

Консалтинговая компания JetNet выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов и вертолетов в сентябре и первые девять месяцев 2016 года. Как посчитали эксперты, в сентябре количество выставленных на продажу самолетов и вертолетов по сравнению с прошлым годом имело разнонаправленные тренды. Бизнес-джеты и газотурбинные вертолеты показали наибольший процентный рост по сравнению с другими сегментами. Запасы подержанных бизнес-джетов выставленных на продажу увеличи-

лись и теперь находятся выше отметки 2400 единиц. За первые девять месяцев 2016 года по сравнению с аналогичным периодом в 2015 году сегмент бизнес-джетов демонстрируют снижение количества сделок купли-продажи на 2,2%, хотя в первом и во втором квартале был рост на 4,4% и 1,9% соответственно. Тем не менее, для продажи бизнес-джетов требуется меньше времени (на 11 дней), чем в прошлом году. На фоне этого зафиксировано снижение средней цены предложения на 5,6%. Количество сделок с турбо-



винтовыми самолетами увеличилось на 5,4% без изменений запрашиваемой цены.

В сегменте поршневых вертолетов с начала года наблюдалось падение сделок на 19,6%. Кроме того, газотурбинные вертолеты показали снижение продаж на 7%. Оба сегмента вертолетов показали увеличение цены предложения по сравнению с прошлым годом, газотурбинные на 9,9%, а поршневые на 2,9%.

В соответствии с предварительными данными Бюро экономического анализа США, реальный внутренний валовой продукт в Соединенных Штатах, с поправкой на изменение цен, вырос в третьем квартале 2016 года до 2,9% в годовом исчислении. Во втором квартале реальный ВВП составил на 1,4%. Как считают эксперты, стабильный рост бизнес-авиации возможен, когда рост ВВП США составляет 3,0% и больше. Последний раз такое наблюдалось в 2014 году.

U.S. Gross Domestic Product (GDP)				
Year	1st Qtr.	2nd Qtr.	3rd Qtr.	4th Qtr.
2016	0.8%	1.4%	~2.9%	
2015	2.0%	2.6%	2.0%	0.9%
2014	-1.2%	4.0%	5.0%	2.3%
2013	2.8%	0.8%	3.1%	4.0%
2012	2.3%	1.2%	2.5%	0.1%
2011	0.1%	2.9%	0.8%	4.6%
2010	2.3%	2.2%	2.6%	2.4%
2009	-6.4%	-0.7%	2.2%	5.6%

Worldwide Trends				
September 2016	Business Aircraft		Helicopters	
	Jet	T/P	Turbine	Piston
In-Operation Fleet	20,971	14,929	21,544	9,902
For Sale	2,414	1,203	1,470	551
% of Fleet For Sale 2016	11.5%	8.1%	6.8%	5.6%
% of Fleet For Sale 2015	11.2%	8.2%	6.6%	5.5%
Change - % For Sale	0.3 pt	<b>(-0.1) pt</b>	0.2 pt	0.1pt
January to September 2016				
Full Sale Transactions	1,795	958	930	661
Average Days on Market	311	305	450	345
Avg. Asking Prices -\$USD mil	\$6.343	\$1.307	\$1.290	\$0.210
Y-T-D January to September 2016 vs 2015				
% Change - Sale Transactions	<b>-2.2%</b>	5.4%	<b>-7.0%</b>	<b>-19.6%</b>
Change - Avg. Days on Market	<b>-11</b>	<b>-12</b>	4	<b>-30</b>
% Change - Avg. Asking Prices	<b>-5.6%</b>	nc	9.9%	2.9%

## Helsinki Vantaa Airport увеличивает бизнес-трафик

Раз в два месяца BizavNews отправляется к своим друзьям и партнерам в страну Суоми. Темы для бесед каждый раз становятся все интереснее и интереснее. В этот раз цель нашей поездки – подведение предварительных итогов работы в текущем году. Финский рынок бизнес-авиации немного отличается от

европейского. Если в «старушке» Европе ноябрь и особенно декабрь весьма активны в плане бизнес-трафика, то в Финляндии все наоборот. Жители страны пытаются завершить все дела текущего года как можно быстрее и провести новогодние праздники в кругу семьи. По этой причине особенного всплеска

в так называемый «высокий сезон» не наблюдается. Дополнительный трафик имеют лишь аэропорты, близкие к «владению Санта Клауса», там активность немного выше за счет зарубежных туристов, которые планируют отдохнуть в рождественскую неделю именно на севере страны, в Лапландии.



Фото: Дмитрий Петроченко

Поэтому в администрации Finavia (государственная компания, управляющая аэропортами страны) уже готовы поделить предварительными итогами работы в 2016 году. А итоги достаточно удовлетворительные с оценкой «три с плюсом». Как отмечают в Finavia, стабильность – именно то, что желает любой аэропорт.

«С начала года бизнес-трафик в Helsinki Vantaa Airport увеличился, как минимум на 5%. Это хорошие показатели, к тому же трафик достаточно ровный на протяжении всего года, без каких-либо колебаний. Количество полетов, конечно же, увеличилось в абсолютных числах ненамного, но на этом фоне мы фиксируем рост полетов на ультрадальних типах бизнес-джетов и транзитных рейсов, следующих из Северной Америки в Юго-Восточную Азию. А вот прибыль компании весьма хорошая, и мы опережаем те прогнозы, которые делали в начале года».

Большую часть трафика в аэропорту делает Jetflite OY, который после ухода Airfix стал основным бизнес-оператором страны. Небольшой трафик делает «малыш» Scan Wings, а все остальное – зарубежные операторы. В финском реестре зарегистрировано десять бизнес-джетов. Для владельцев воздушных судов и операторов в аэропорту предусмотрено 15 стоянок для любых типов воздушных судов. Трафик в Хельсинки достаточно ровный на протяжении всего года, но летом в период «событийных мероприятий» он, конечно же, растет. Дополнительный

прилет бизнес-джетов дают концерты мировых звезд, Санкт-Петербургский экономический форум и множество спортивных мероприятий. В этот период одновременно в Helsinki Vantaa Airport могут слететься и шестьдесят, и семьдесят самолетов. В обычное время аэропорт обслуживает в месяц в среднем 250 бортов, еще около ста приходится на военный сегмент.

Основными преимуществами аэропорта, как рассказывают представители Finavia, являются круглосуточная работа, весьма доступное ценообразование и географическое положение. Что же касается слотов, то здесь особых проблем нет. Конечно, администрация аэропорта может вежливо попросить немного скорректировать план полетов, если он совпадает с пиковыми периодами утреннего и вечернего прилета/вылета, но, если для клиента принципиально именно это время – пойдут навстречу.

На земле свои услуги владельцам и операторам предлагают сразу две компании – Aviator и Swissport. Базовый хендлинговый пакет, например, для Embraer Legacy 650, составляет чуть меньше 900 евро, а навязывать дополнительные сервисы никто не будет. Клиент вправе сам определиться с сервисными компаниями, обеспечивающими кейтеринг, клининг, автотранспорт и так далее. Но разрешение на полет — это исключительно прерогатива Finavia.

С топливом еще проще – заправку осуществляют сразу три компании: Shell, Neste и Avfuel Corporation. Здесь настоящая конкуренция. Провайдеры борются за каждого клиента, предлагая оптимальные решения, впрочем, о них (ценах) предпочитают не распространяться, говоря лишь о том, что стоимость тонны Jet1 значительно ниже, чем, например, в Швейцарии и сопоставима с «ценником» в странах

Балтии. Ценовая политика дает свои результаты. За прошлые два года резко увеличился транзитный трафик. Американские и азиатские операторы часто выбирают Хельсинки для технической остановки для дозаправки.

Что же касается российского трафика, то он остается стабильным. В Finavia подчеркивают, что в основном

это бизнес-пассажиры. В компании надеются, что в будущем российский трафик также восстановится до докризисных показателей, к тому же предпосылки к этому видны уже сейчас. А вот спрогнозировать цифры следующего года достаточно сложно. В компании отчетливо понимают, что результаты зависят от многих факторов, прежде всего экономического.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Кольцово ввел в строй ангар для деловой авиации

Международный аэропорт Кольцово (входит в холдинг «Аэропорты Регионов») завершил строительство ангара для самолетов деловой авиации. Это первое сооружение такого типа в аэропорту. Ангар вмещает до четырех бизнес-джетов и позволит аэропорту предоставить деловой авиации услуги качественно нового уровня. Стоимость проекта составила более 280 млн руб.

Новый ангар расположен в северо-восточной части аэродрома Кольцово. Сооружение имеет площадь

2 902 кв.м. Ангар дает аэропорту возможность одновременного комбинированного размещения до четырех воздушных судов бизнес-авиации или одного самолета типа Airbus A-321/320/319 или Boeing-737-800/900. Здание оборудовано современными эксплуатационными системами. В зимнее время температура поддерживается на уровне не ниже +15С. Система основного освещения с максимальной мощностью светового потока до 500 люкс позволяет в комфортных условиях проводить обслуживание воздушных судов. Здание также оборудовано систе-



мой автоматического пожаротушения, выполненной в соответствии требованиями пожарной безопасности ангарного хранения самолетов. В ангаре размещено необходимое технологическое оборудование для наземного обслуживания воздушных судов, установка наземного электропитания, безводильный электрический тягач «ЛЕКТРО АР-8850», который позволяет производить высокоманевренную расстановку самолетов с массой до 45 тонн.

Специально для этого ангара изготовлены и смонтированы трехсекционные фронтальные подъемные ворота. Их ширина составляет 46 метров, а высота центральной секции достигает 14 метров. Для въезда и выезда из ангара спецтехники аэропорта смонтированы малые технологические ворота размером 6х6 метров. Ангар имеет собственную рулежную дорожку и приангарную площадь с местами стоянки воздушных судов, позволяющую безопасно развести при буксировке несколько самолетов.

В перспективе аэропорт планирует расширить свои ангарные мощности. Рядом с уже действующим ангаром планируется возвести еще три аналогичных здания.

## Внуково-3 – 10 лет!

«Центр Бизнес-Авиации» Внуково-3 отмечает 10-летний юбилей! За десять лет работы Внуково-3 вышел на лидирующие позиции в сфере предоставления услуг по обслуживанию рейсов бизнес-авиации. На развитие терминала повлияли ряд преимуществ, таких как развитая современная инфраструктура, выгодное географическое месторасположение, безопасность и конфиденциальность, высококлассный сервис и техническое оснащение перрона.

Центр Бизнес-Авиации является уникальным многофункциональным комплексом, основная деятельность которого направлена на организацию обслуживания авиaperевозок владельцев воздушных судов, бизнес и политической элиты. АО «Центр

Бизнес-Авиации» включает инженерно-авиационную, производственно-диспетчерскую службу, службу спецавтотранспорта, службу авиационной безопасности, службу организации пассажирских перевозок и службу эксплуатации зданий и сооружений.

На протяжении нескольких лет центр бизнес-авиации Внуково-3 удерживает лидерство в рейтинге международной системы Avinode, опережая 25 других европейских аэропортов деловой авиации. С каждым годом все больше мировых спортивных клубов используют комплекс Внуково-3 в качестве аэропорта прилета и вылета. Также в центре бизнес-авиации Внуково-3 хорошо развито и отработано обслуживание рейсов медицинской авиации.

В настоящее время в состав комплекса Внуково-3 входит терминал для обслуживания внутрirosсийских рейсов площадью 480 кв. м, построенный в 2000 г., и терминал для международных рейсов площадью 7000 кв. м, открытый в ноябре 2006 г. Пропускная способность Внуково-3 составляет 120 пассажиров в час. Аэропортовый комплекс располагает ангарами для размещения и технического обслуживания самолетов бизнес-авиации, а также перроном с оборудованными стоянками.

Для удобства пассажиров в терминалах Внуково-3 предусмотрены комнаты переговоров, банкоматы, магазины беспoшлинной торговли, бары, медицинский кабинет, комната забытого багажа, книжные и сувенирные магазины.

Ежегодно в центре бизнес-авиации Внуково-3 проводится Международная выставка деловой авиации JetExpo, на которой ведущие компании рынка представляют самые современные образцы техники.

При проведении мероприятий на секторе Внуково-2 именно Центр Бизнес-Авиации является резервным терминалом и перроном для обслуживания правительственных и «литерных» рейсов. Каждый год на празднование Дня Победы комплекс Внуково-3 обслуживает делегации иностранных государств на самом высоком уровне.

Внуково-3 неоднократно объявлялись благодарности за успешное проведение мероприятий как руководством Внуковского аэропортового комплекса, так и Министерством Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий, Федеральной службой охраны Российской Федерации.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Ждем Falcon 9X?

Во время открытия нового сервисного центра компании в Бордо-Мериньяк председатель Dassault Aviation Эрик Трапье намекнул о запуске в 2017 году нового бизнес-джета Falcon. Как сообщает Corporate Jet Investor, глава французского производителя сказал, что не будет ждать восстановления рынка бизнес-джетов для запуска новой модели.

Ранее Эрик Трапье говорил, что 2016 год был тяжелым для всех производителей, и что он не видит улучшения рыночных условий до 2018 года. Хотя ничего не сообщалось о возможном запуске нового самолета, он допустил, что Dassault может остаться позади конкурентов, когда настанет восстановление рынка.

Как предполагают эксперты, Dassault уже в течение нескольких лет прорабатывает «растянутую» версию Falcon 5X. Многие полагают, что он будет называться Falcon 9X, хотя, когда об этом спросили Трапье, он со смехом ответил, что новый Falcon будет называться NX.

Если его в итоге назовут 9X, то численное обозначение предполагает, что воздушное судно будет иметь более высокие характеристики и больший пассажирский салон, чем текущий флагман Dassault – 8X.

Falcon 8X, запущенный на EBACE в 2014 году, имеет максимальную дальность 6450 морских миль, что несколько выше чем у нового Gulfstream G600. Хотя затраты на разработку самолета неизвестны, маловероятно, что Dassault будет вкладывать деньги в новый самолет, который может быть заменен через несколько лет.

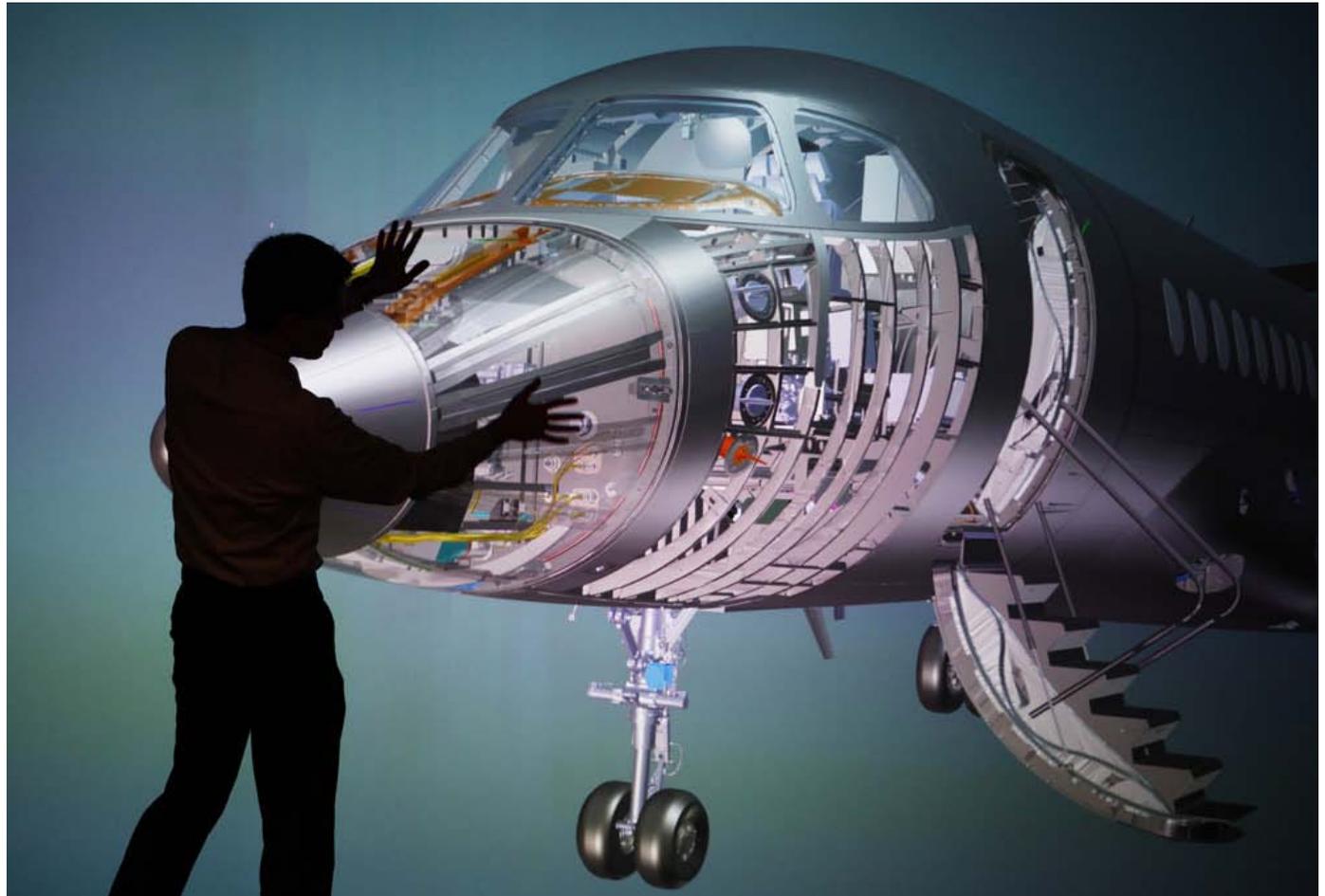
Для того, чтобы иметь самолет, который не будет отбирать потенциальные продажи 8X, Dassault необходимо разработать бизнес-джет, который будет иметь

другие характеристики, прежде всего дальность. 7X имеет меньшую дальность, чем 8X, и идеально, что бы производитель стремился к увеличению дальности 8X.

Увеличение дальности при переходе от 7X до 8X составило примерно 500 миль. Если переход от 8X к 9X также составит 500 миль, то это поставит самолет в

один ряд с базовым Gulfstream G650. Если будет еще большее увеличение, то он может быть «дотянуться» до G650ER и Global 7000.

Хотя Dassault не дает никаких комментариев по поводу своих новых самолетов, компания ранее говорила, что верхний сегмент рынка, является для нее более комфортным.



## Полным ходом

*На прошлой неделе оргкомитет Национальной премии в области деловой авиации «Крылья Бизнеса» запустил первый этап голосования за номинантов 2016 года. В настоящий момент на сайте премии опубликованы профили номинантов, приславших свои заявки до 9 ноября 2016 года. Пока продолжается регистрация соискателей, мы решили узнать у продюсера церемонии вручения премии Михаила Титова, как стартовало голосование.*

***Михаил, ну что же, первые поздравления. Голосование началось и весьма бурно. Как Вы оцениваете активность Премии?***

Голосование на сайте Премии стартовало на прошлой неделе, и мы очень довольны активностью участников – за несколько дней первые соискатели Премии собрали больше тысячи голосов, и в некоторых номинациях конкурентная борьба растет с каж-

дым днем. При этом мы продолжаем регистрировать участников и открываем новые профили компаний для голосования практически каждый день.

Тем не менее, с точки зрения организации, начало голосования получилось довольно непростым. От желания до результата – внушительная дистанция. По регламенту и правилам Премии, которые были опубликованы на сайте, которые мы презентовали на Jet Expo, и о которых информировали потенциальных участников с помощью рассылок, подача заявок от соискателей подразумевалась до начала ноября, а 1 ноября мы планировали уже открыть первый этап голосования на сайте. Но, как это обычно случается, реальность вносит свои коррективы. Многие отложили оформление заявок, и начали активно подавать их буквально в последний момент. Поэтому мы приняли решение перенести начало голосования на 9 ноября и дать компаниям больше времени на подготовку.

Также в алгоритм интернет-голосования внесен ряд ограничений. Например, с одного рабочего места можно проголосовать в каждой номинации только за одного участника и только один раз. При этом мы уже столкнулись с настоящими хакерами, которые буквально рушат сайт Премии. Мы, конечно, стоим, но все же призываем наших дорогих коллег соблюдать правила. Ведь наша главная цель – определить истинных лидеров рынка независимым и честным путем!

***Кто больше всего подал заявок, какие сегменты «на передовой»?***

Как мы и ожидали, самыми активными оказались брокеры. Очень достойно выглядит номинация «Инфраструктура бизнес-авиации», наполняется но-



минация «Авиакомпания бизнес-авиации». В целом заявки равномерно поступают во всех категориях, и думаю, что окончательный состав участников будет выглядеть достойно. Всех наших грандов мы там увидим точно!

Регистрация участников продлится вплоть до конца января, но естественно, что «кто раньше встает, тому Бог подает», а именно, чей профиль размещен раньше, тот имеет шансы набрать больше голосов. Хотя пока, с учетом всего времени голосования, это не критично. Повторюсь, мы продолжаем регистрацию соискателей Премии во всех номинациях – еще совсем не поздно, и мы обязательно примем все заявки. Желающие – поторопитесь!

**Были ли какие-либо изменения в правилах уже после презентации проекта? Если да, то чем они были вызваны?**

Да, были некоторые изменения. В частности, первоначально у нас была заявлена номинация «Авиакомпания АОН», которая была ориентирована на российские компании, осуществляющие менеджмент импортированных в страну самолетов, внесенных в российский регистр или регистр одной из стран, с которой Россия имеет договор 83 БИС. Оказалось, что таких компаний на рынке совсем немного. Поэтому, чтобы не отказываться от такой важной темы как менеджмент самолетов бизнес-авиации, вместо категории «Авиакомпания АОН» мы ввели номинацию «Менеджмент самолетов», при этом сделав ее международной. Ждем в этой номинации большое количество участников.

Так же мы решили «приютить» наших вертолетных коллег. Они будут номинироваться со своими

достойными проектами и в «Производителях», и в «Инфраструктуре». В будущем году вертолетную тематику, конечно, нужно будет рассмотреть повнимательнее, а то она у нас как-то совсем отдельной и, я бы сказал, неорганизованной жизнью живет. По крайней мере, в ОНАДА они представлены очень слабо.

**Какова активность зарубежных участников? Увидим ли мы 17 февраля грандов?**

Скажу честно – пока слабовато. Все ведущие иностранные компании проинформированы о нашей Премии, но, вероятно, пока есть определенная инерция. Плюс некоторые технические трудности, связанные с тем, что, несмотря на то, что сайт премии двуязычный, алгоритм подачи заявок не совсем простой. Впрочем, времени еще предостаточно, и я уверен, мы это все преодолеем, и всех грандов увидим!

Напомню, что участие в премии БЕСПЛАТНОЕ, и для иностранных компаний у нас предусмотрены следующие номинации:

- Зарубежная авиакомпания бизнес-авиации (только для иностранных компаний)
- Менеджмент самолетов (смешанное участие)
- Компания по техническому обслуживанию (смешанное участие)
- Производитель самолетов и другой авиатехники для бизнес-авиации (смешанное участие)
- Проект года в бизнес-авиации (смешанное участие)

**Насколько мы понимаем, работа с производителями только началась. Кого мы увидим на Церемонии и можно ли ожидать российские компании, например, SSJ?**

Уже подали заявки некоторые производители в лице своих дилеров в России, и профили этих компаний уже на сайте. Другие ждут решения из своих штаб-квартир. То же самое происходит и с SSJ. Представители «Сухого» подтверждают свое горячее желание поучаствовать. Вероятно, это будет единственный российский участник в номинации «Производитель», если конечно «Вертолеты России» не подтянутся. Однако процедуры есть процедуры. Так что пока ждем.

**Можно ли приоткрыть тайну официальной церемонии? Какие сюрпризы ждут гостей?**

Это будет настоящая феерия! И я не шучу. Я еще раз подтверждаю, что вести церемонию будут Дмитрий Харатьян и Оксана Федорова. Ожидается выступление шоу-балета. После официальной церемонии награждения лауреатов Премии будет проходить финал конкурса стюардесс бизнес-авиации «Воздушное совершенство». Финалисты этого соревнования профессионального мастерства будут определяться тоже онлайн-голосованием, которое скоро откроется на нашем сайте. А в конце вечера своим зажигательным выступлением нас порадует Валерий Сюткин, который, как мы знаем, с большой любовью относится к авиации.

Церемония будет проходить в формате гала-ужина: гости будут располагаться за круглыми столами и наслаждаться высокой кухней и элитными напитками весь вечер. Зал небольшой, поэтому рекомендую бронировать места заранее – их количество ограничено! Билеты уже продаже на сайте Премии.

Кстати, обращаю ваше внимание на строгий дресс-код мероприятия. BLACK TIE. Так что, уважаемые мужчины, потихоньку готовьте смокинги и бабочки,

а дорогие дамы – вечерние платья и украшения!

Лауреаты премии будут награждаться уникальной, заказанной у известного архитектора, статуэткой «бизнесмена с крыльями», которая, кстати, пока еще не имеет названия. Но сразу скажу – нет, не Оскар :)

**«Крылья Бизнеса» первая профессиональная премия в России в области деловой авиации. Какие эмоции Вы испытываете в процессе подготовки. Не было желания все бросить?**

Конечно, проект оказался намного сложнее, чем представлялся мне первоначально. Пожалуй, у меня было довольно упрощенное восприятие, что мы

«стол накрыли, гостей позвали, и ансамбль какой-нибудь поиграет». Когда начали писаться регламенты и правила, когда IT-специалисты начали работу над сайтом, когда оказалось, что в гости позвать участников не так легко – то да, скажу честно, желание было. Но есть понятие ответственности, когда я предложил ОНАДА провести эту Премию. Так что все трудности обязательно преодолеем, и мероприятие 17 февраля проведем на самом высоком уровне!

Я мечтаю, что Премия «Крылья Бизнеса» станет ежегодной, и летопись российской бизнес-авиации будет бережно храниться в анналах истории. На сайте предусмотрен многолетний архив, в котором будут доступны видео- и фотоматериалы, списки номина-

ций и лауреатов Премии. Кстати, среди номинаций есть две примечательные – это «Человек Легенда» и «Компания Легенда». Этих соискателей выдвигает на голосование Правление ОНАДА за существенный вклад в развитие российской бизнес-авиации. Там будут ПЕРВЫЕ или первопроходцы.

В заключение не могу не сказать несколько слов о неоценимой помощи, которую в работе над Премией мне оказывают Анна Сережкина, исполнительный директор ОНАДА, и Ольга Ленина в качестве PR-специалиста проекта. Так же огромная поддержка осуществляется и нашими медиа-партнерами - профильными СМИ. И среди них, Дмитрий, славное BIZAVNEWS! Спасибо вам большое!



## Самолет недели

Оператор: **Pilatus Aircraft**

Тип: **Pilatus PC-24, второй летный прототип**

Год выпуска: **2015 г.**

Место съемки: **ноябрь 2016, Buochs - Buochs Airport (BXO / LSZC), Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко