



Минувшая неделя вновь оказалась весьма скудной на новости из мира бизнес-авиации, но весьма насыщена новостями политическими. И хотя мы стараемся дистанцироваться от политики, но в сообщении о том, что Минпромторг хочет обязать госкомпании покупать только отечественные вертолеты и запретить покупку иностранной техники, слишком много политической конъюнктуры. Конечно, если будет больше продаваться российских вертолетов – это пойдет на пользу стране, но запретительные меры никогда не приводили к хорошему. Пропадает конкуренция и стимул внедрять новые разработки, следовать за рынком. Примером служит СССР, который не видел необходимости делать легкие вертолеты и сейчас этот сегмент заполнен импортной техникой. И только сейчас начал пробиваться на рынок Ансат.

Через месяц в московском аэропорту «Внуково-3» пройдет очередная выставка JetExpo. Мы пообщались с организаторами, которые уверили нас, что подготовка идет полным ходом и основные площади уже выкуплены. На статике ожидается около 30 самолетов. Впервые в России дебютируют Dassault Falcon 8X и Embraer Legacy 450. Впрочем, говорить об окончательном списке участников пока преждевременно – работа в самом разгаре. В любом случае уже ясно, что по объемам выставка вряд ли станет меньше, чем год назад.

А BizavNews на следующей неделе отправится в Ригу, где пройдет VI Балтийский форум деловой авиации. Надеемся на теплую встречу со старинными друзьями, а также на возможность пообщаться с новым Генеральным директором ЕВАА Бренденом Митченером, который впервые запланировал участие в августовском форуме.



Crystal AirCruises получил Boeing B777-200LR

Торжественная церемония передачи нового роскошного лайнера прошла в Сиэтле. Эксплуатантом нового самолета станет Fly Comlux

стр. 19



Легендарные «М» отмечают десятилетие

Авиационный регистр острова Мэн отмечает свое десятилетие. Первое воздушное судно было зарегистрировано в регистре в 2007 году

стр. 20



Сибирь – авиационный рай

Сегодня у красноярской авиакомпании «АэроГео» емкая биография и обширная география полетов

стр. 21



Две главные премьеры Jet Expo 2017

В Москве традиционно пройдет выставка Jet Expo, которая с каждым годом притягивает к себе профессионалов отрасли и на которую мировые производители привозят свои последние разработки

стр. 25

Gulfstream G650



Минтранс поддержал создание центра для пилотов-любителей

На базе аэродрома «Горелово» в Санкт-Петербурге может быть создан центр авиации общего назначения (АОН). С просьбой поддержать инициативу по созданию такого центра и приданию аэродрому статуса совместного базирования АОН обратились предприниматели во время личного приема граждан главой Минтранса Максима Соколова.

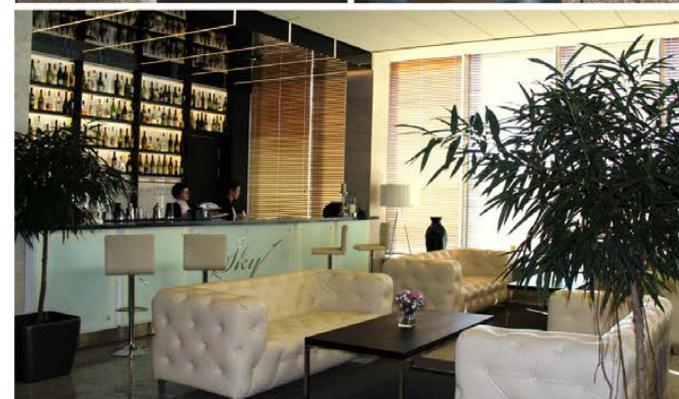
Министр намерен обсудить судьбу аэродрома в рамках заседания координационного совета по развитию транспортной системы Санкт-Петербурга и Ленинградской области, которое запланировано на сегодня. Сам аэродром находится на территории Санкт-Петербурга. Ранее он использовался для нужд государственной авиации и был в ведении Минобороны. Сейчас, по словам бизнесменов, аэродром выведен из состава аэродромной сети Вооруженных Сил Российской Федерации (ВС РФ), исключен из реестра аэродромов государственной авиации и в интересах авиации ВС РФ не используется.

Сейчас прорабатывается вопрос о передаче объекта в ведение Минпромторга. На данный момент земля, где находится аэродром, не разграничена. А вопрос разграничение земель - вопрос субъекта РФ. Именно поэтому глава Минтранса планирует обсудить дальнейшую судьбу данного аэродрома с властями региона.

Бизнесмены же готовы вложить средства в реконструкцию аэродрома, чтобы с него могли выполняться полеты гражданских воздушных судов авиации общего назначения, то есть некоммерческие полеты частных самолетов и вертолетов.

При этом стоит учесть, что взлетно-посадочная полоса может быть использована и для нужд госавиации, так как рядом с аэродромом расположен авиационный ремонтный завод.

Источник: Российская газета



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Daher обновит авионику старых моделей

Французский производитель Daher начал предлагать комплекты для модернизации авионики, которая может устанавливаться на уже эксплуатируемые модели турбовинтовых самолетов TBM, оснащенные системами Garmin G1000, включая TBM 850 и 900, а также на модернизированные TBM 700. На все эти самолеты можно будет установить авионику следующего поколения G1000NXi. Обновление осуществляется уполномоченными дистрибьюторами Daher TBM, и включает обновление двух основных полетных дисплеев, многофункционального дисплея и управляющей клавиатуры, а также установку нового программного обеспечения и баз данных.

Владельцы обновленных TBM получают более быструю загрузку системы и программного обеспе-

чения в дополнение к возможности управления большим количеством данных и отображением визуальных схем. Также добавляется улучшенная беспроводная связь в кабине экипажа, позволяющая загружать базы данных с мобильных устройств с использованием Garmin Flight Stream. Еще одна особенность – улучшенное «чувство» для пилотов с помощью нового джойстика на клавиатуре, обеспечивающее более точное панорамирование и плавную навигацию на страницах многофункционального дисплея.

Заказать комплект модернизации можно по цене в \$59995 до конца года и выкупом старого оборудования. По словам Daher, модернизация будет доступна в начале января.



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

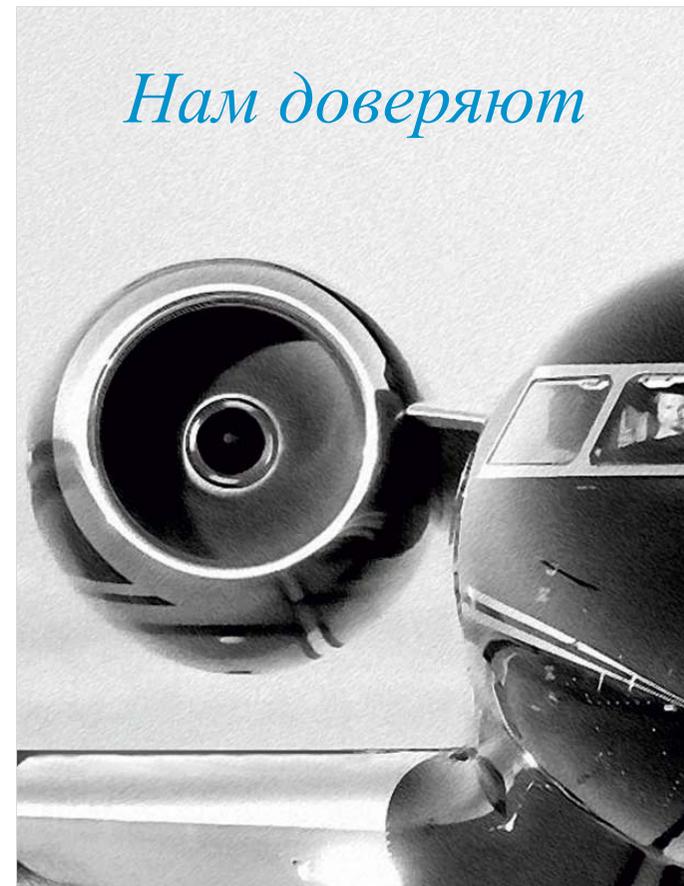
Новые Air Force One ранее предназначались для российской «Трансаэро»

Американская корпорация Boeing и ВВС США подтвердили сообщение о продаже двух самолетов Boeing 747-8, ранее предназначавшихся для российского перевозчика «Трансаэро», с последующим переоборудованием их в Air Force One. После своего избрания Дональд Трамп пригрозил аннулировать сделку на поставку новых самолетов в президентский авиапарк. Он заявил, что \$4 млрд. – это слишком расточительно.

Правительство США могло бы уменьшить стоимость нового Air Force One, если новая администрация Президента решит снизить требования к воздушному судну, сообщил источник в Пентагоне, знакомый с процессом закупки. Заместитель министра обороны по закупкам, технологиям и логистике, Фрэнк Кендалл рассказал, что правительство может получить более низкую цену на президентский самолет

за счет снижения требований. «По сути Air Force One является военным 747», - сказал он. «Значительная доля в стоимости Air Force One приходится на специфические требования, и все это мы закладываем в самолет и это все изменения, которые мы должны сделать. Но здесь есть пространство для маневра, и мы можем получить более низкую цену, если снизить требования. В конце концов, это решение Белого дома о том, какие изменения будут в самолете», - добавляет он.

На данный момент известно, что выбор пал на два самолета Boeing 747-8, которые ранее предназначались для российской авиакомпании «Трансаэро», которая прекратила свою деятельность в октябре 2015 года. «Сделка находится на заключительном этапе согласований, и в ближайшее время мы сообщим о ней, как о свершившемся факте».



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Air Hamburg получает очередной Legacy 650E

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg продолжает увеличивать парк Embraer Legacy 650. 28 июля компания получила первый из трех заказанных самолетов Legacy 650E (контракт на три машины был подписан в рамках EBACE 2017 и оценен в \$77,7 млн.). В сентябре и октябре ожидается поставка еще двух машин. Сейчас парк оператора состоит из 23 самолетов, девять из которых – бизнес-джеты семейства Legacy.

В ноябре прошлого года Embraer представил новую версию своего бизнес-джета Legacy 650. Обновленный Legacy 650E призван повысить привлекательность продукции компании в этом конкурентном сегменте бизнес-джетов.

Legacy 650E получил множество функций, в том числе систему синтетического технического зрения и автомат тяги в стандарте, обновленный интерьер

пассажирского салона с тремя зонами и системой развлечений с Full HD экраном. Также производитель установил на обновленный бизнес-джет беспрецедентную гарантию 10 лет или 10000 летных часов. «Как свидетельство нашей уверенности в надежности и почти идеальной готовности к вылету Legacy 650, этот обновленный самолет получил самый продолжительный гарантийный период в отрасли деловой авиации», - комментирует бразильский производитель.

В кабине экипажа Legacy 650E установлена авионика Honeywell Primus Elite, а также имеется два iPad с держателями. По мнению компании, они «позволят пилотам наслаждаться дружелюбным интерфейсом, упростить обновление данных и иметь полный спектр других инструментов для работы». Также iPad снизят рабочую нагрузку и создадут более интуитивную среду.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

FBO RIGA – партнер «Балтийских музыкальных сезонов»

В этом году впервые в Юрмале проходит серия концертов в рамках программы «Балтийские музыкальные сезоны» 2017 – нового и уже уникального мероприятия по своей значимости, насыщенности, художественному уровню и статусу. Концертная программа включает в себя выступление таких мировых звезд как дирижер Риккардо Мути, пианист Денис Мацуев, вокалисты Элина Гаранча, Хибла Герзмава и Кристина Ополэйс, Павел Чернох, скрипач Джошуа Белл и трубач Крис Ботти.

FBO RIGA, расположенный в Международном аэропорту «Рига» выступает партнером бизнес-авиации «Балтийских музыкальных сезонов». Ультрасовременный центр бизнес-авиации, располагающий всей необходимой инфраструктурой как для приема гостей, так и для обслуживания воздушных судов,

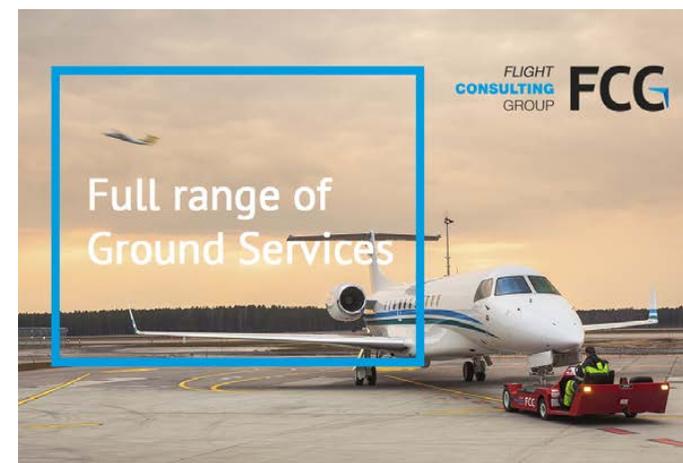


прилетающих в Ригу на «Балтийские музыкальные сезоны» распахнул двери терминала и ворота ангара на встречу музыке и искусству.

Роман Старков, основатель и совладелец холдинга Flight Consulting Group, в состав которого входит FBO RIGA, крайне рад сотрудничеству: «Прекрасно, что культурная жизнь Риги и Юрмалы получила такой роскошный подарок, как «Балтийские музыкальные сезоны». Фестиваль стал настоящим событием для всех ценителей по-настоящему прекрасной и вечной музыки, подаренной нам великими композиторами, за исполнение которой берутся великие музыканты. Для нас большая честь быть официальным партнером бизнес-авиации «Балтийских Музыкальных Сезонов». Очень рады, что звезды такого уровня выступают в гостеприимной Юрмале и их выступления вызывают повышенный интерес наших клиентов. Добро пожаловать!».

«Мы проводим «Балтийские музыкальные сезоны» впервые, и уже рассчитываем на успех: аудитория концертов превзошла все ожидания. Важно, что первые впечатления гости, прибывающие в страну, получают уже в аэропорту. И поэтому для нас так важно, что партнером проекта выступает FBO RIGA – центр бизнес-авиации, полностью соответствующий уровню фестиваля и ожиданиям гостей и артистов. Впереди у нас еще концерты в августе и в сентябре, и мы ждем новых встреч с большим нетерпением!» -- комментирует Александр Гафин, член Совета Фонда «Балтийские музыкальные сезоны».

Центр бизнес-авиации FBO RIGA был открыт в сентябре 2015 года. FBO RIGA является сертифицированным провайдером наземного обслуживания и оператор комплекс деловой авиации в Международном аэропорту Риги.



- FBO RIGA Business Aviation Center
- Supervision Network
- Ground Support Network



www.fcg.aero

DCAF получил новый Challenger

DC Aviation Al-Futtaim (DCAF) с головным офисом в Дубае, совместное предприятие между группой компаний DC Aviation с головным офисом в Германии и Al-Futtaim, расширила свой парк воздушных судов, находящихся под управлением, добавив еще один Challenger 605. Таким образом общее количество самолетов, находящихся под управлением компании, выросло до шести: два Global, три Challenger и один Falcon 7X.

Договор управления воздушным судном предусматривает, что DCAF дополнительно к услугам по организации управления полетами, наземному обслуживанию и поддержанию летной годности ВС предлагает полный пакет услуг в своем комплексе сооружений в международном аэропорту Аль Мактум, включающий аэродромное базовое обслуживание, техническое обслуживание и парковку в ангаре, оборудованном системой кондиционирования воздуха.

Хольгер Остхаймер, генеральный директор DC Aviation Al-Futtaim, отметил: «Наш комплекс предлагает кратчайший путь от места высадки из лимузина к самолетному трапу, обеспечивая максимальную безопасность и защиту приватной сферы, что чрезвычайно ценится и приветствуется как клиентами, так и эксплуатантами».

«Являясь первым и единственным в своем роде центром бизнес-авиации в международном аэропорту Аль Мактум, мы видим постоянный интерес со стороны клиентов к нашим услугам, нашему ноу-хау в управлении их самолетами как в коммерческой, так и в частной эксплуатации. Договор управления самолетом Challenger является очередным подтверждением нашей компетентности и возможностей в предоставлении нашим VIP-клиентам высочайших стандартов безопасности и сервиса», - добавил г-н Остхаймер.

В настоящее время компания расширяет свой комплекс базирования и технического обслуживания, вводя в эксплуатацию новый ангар общей площадью 6800 кв. метров, который позволит более чем удвоить пропускную способность, увеличив при этом общую площадь, прилегающую к перрону, до 24000 кв. метров и площадь перрона до 13000 кв. метров. Новый ангар позволит DCAF оборудовать два дополнительных дока для технического обслуживания узкофюзеляжных самолетов, оставляя при этом более чем достаточно места для мастерских и складских помещений. Таким образом будет в значительной степени увеличено количество и размер, размещаемых в ангарном комплексе самолетов.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

G650

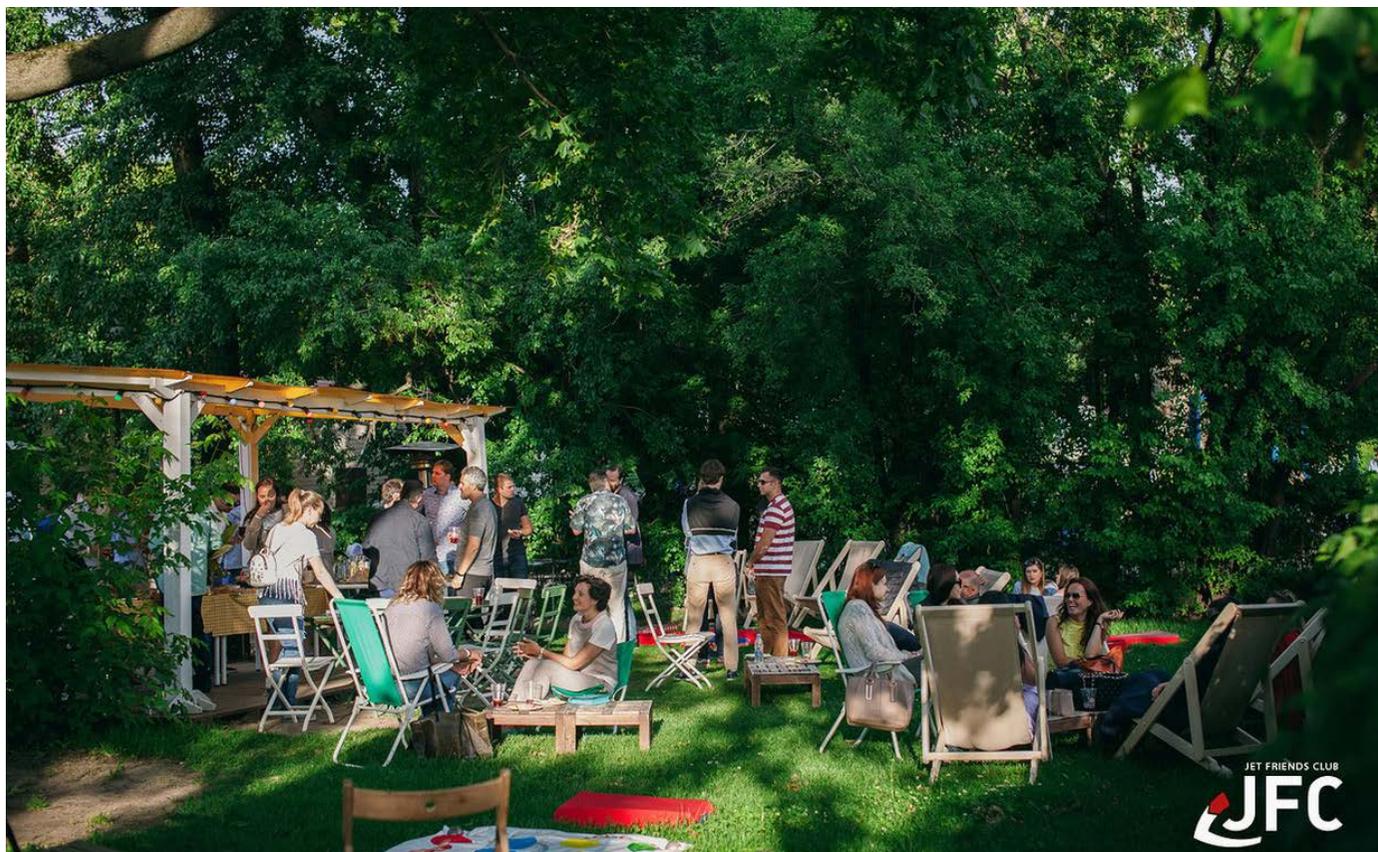
Jet Friends Club запустил свой сайт и голосование по Премии Jet24

У неформального сообщества профессионалов бизнес-авиации Jet Friends Club (JFC) наконец-то появился свой сайт – www.jetfriendsclub.ru. Сайт обещает стать платформой для неформального общения, обмена мнениями, да и просто «тусовки» людей из индустрии деловой авиации. На сайте предоставляется возможность создать и вести собственный блог, следить за новостями и событиями, а также участвовать в обсуждениях, опросах и голосованиях.

Самый важный функционал сайта на настоящий

момент – возможность следить за голосованием, голосовать и подать заявку на участие в нескольких номинациях ожидаемой в сентябре IV-й Премии Jet24 «Брокер года». На сайте можно отдать голос за прекрасных стюардесс, претендующих на звание лучшей стюардессы бизнес-авиации года, подать заявку на участие и следить за голосованием по номинациям «Оператор года» и «Самолет года».

Присоединяйтесь к онлайн сообществу, чтобы быть в курсе всего, что происходит в Jrt Friends Club!



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



«АэроГео» приступает к эксплуатации Pilatus PC-12

Красноярская компания «АэроГео» приступает к эксплуатации нового типа воздушного судна – Pilatus PC-12/47. Самолет прибыл из Швейцарии (Женева, RUAG), где проходил техническое обслуживание.

Напомним, что авиакомпания «АэроГео» в конце 2016 года приобрела одномоторный турбовинтовой самолет Pilatus PC 12/47 с салоном, позволяющим размещать 8 пассажиров. Также компания приобрела съемный медицинский модуль для быстрой конвертации в медицинский вариант.

Как комментируют в компании, новый турбопроп будет задействован в различных миссиях, от корпо-

ративных перелетов до выполнения рейсов по медицинской эвакуации. Самолет внесен в свидетельство эксплуатанта авиакомпании и получил российскую регистрацию.

«АэроГео» создана в 2005 году в Красноярске. Сегодня «АэроГео» – авиакомпания с различными направлениями деятельности, разнотипным и современным парком воздушных судов, собственными посадочными площадками, высококвалифицированными кадрами и впечатляющей географией полетов. Парк воздушных судов авиакомпании насчитывает более 40 единиц авиационной техники



PILATUS

PILATUS PC-12
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

NESTEROV AVIATION

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Dassault открывает новое подразделение

На фоне роста на вторичном рынке количества сделок с бизнес-джетами Falcon, компания Dassault Aircraft Services (DAS), подразделение французского авиапроизводителя по ТОиР, создала новую организацию – Falcon Pre-Purchase Services.

«Цель новой компании заключается в том, чтобы предоставить потенциальным клиентам подержанных Falcon такой уровень опыта и впечатлений, какой получают заказчики новых самолетов», - сказала Мишель Аверсо, директор Falcon Pre-Purchase Services. Услуги, которые будет предоставлять компания, варьируются от подробной оценки самолета до полного пошагового обзора необходимых обновлений для удовлетворения предстоящих требований NextGen, таких как ADS-B OUT и Fans-1/A, а также координация любых других обновлений или модификаций, которые могут потребоваться клиенту.

Оценки включают в себя физическое исследование документации, операционные проверки систем и другие всеобъемлющие оценки, которые будут основываться на опыте поддержки, производстве и послепродажного обслуживания самолетов Dassault. Модификации и другие обновления могут состоять от перекраски и внутренних улучшений до установки новых систем авионики или управления системами салона.

DAS, сеть поддержки Falcon, также будет помогать в модификациях и инженерных решениях, которые призваны сохранить существующий флот на уровне новых серийных самолетов.

По словам генерального директора Dassault Aircraft Services Гэри Шиффа, преимуществом выделения новой компании из структуры DAS являются специалисты, имеющие доступ ко всем оригинальным чер-

тежам, разработкам и сертификатам, что снижает стоимость и время любых необходимых и желаемых обновлений.

«Данные изменения подготавливают работу DAS для ожидаемого увеличения активности на вторичном рынке», - говорит Марк Озеник, президент DAS. «Руководство Dassault недавно отметило, что в первой половине этого года наблюдалось больше активности на вторичном рынке, чем в прошлом году. По мере того, как количество сделок с бизнес-джетами Falcon увеличивается, растет потребность в подобных услугах, и в какой-то момент компания провела одновременно оценки трех самолетов в своем центре в Литтл-Рок».

DAS зафиксировала рост доли предзаказов на услуги оценки подержанных самолетов с 10% в 2011 году до 75% в настоящее время.



Gama Aviation Plc продлила контракт с Wijet

Gama Aviation Plc сообщает о бессрочном продлении своего текущего соглашения о технической поддержке британского оператора авиатакси Wijet. Первое соглашение было подписано в январе текущего года и по условиям контракта через восемь месяцев должно быть принято итоговое решение по выбору провайдера услуг ТОиР.

Речь идет о 15-ти самолетах Cessna Citation Mustang (с учетом парка Blink), которые задействованы в одном из самых успешных проектов авиатакси в Европе. Все работы по ТОиР будут осуществляться в базовом аэропорту Gama Aviation Plc – London Oxford.

Как комментирует Патрик Херсент, главный исполнительный директор Wijet, Gama Aviation Plc полностью выполнила все свои обязательства и менять провайдера в будущем нет смысла.

«Наше обслуживание зависит от экосистемы партнеров, которые понимают и могут выполнять обещания, которые мы даем нашим клиентам. Я рад, что Gama Aviation - один из таких партнеров, обеспечивающий уровень технической поддержки, который соответствует установленным нами требованиям, и, что важно, обеспечивает ожидания наших клиентов».





meridian
air company



7-9 сентября
Москва
стенд F101



**КОГДА ВЫБИРАЮТ –
ВЫБИРАЮТ НАС**

- Эксплуатация воздушных судов
- Чартерные VIP-перевозки
- Менеджмент воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Поддержание летной годности воздушных судов



25
years



IS-BAO
Stage III



2015
SAPPHIRE
PEGASUS
BUSINESS AVIATION AWARD

тел.: +7 (495) 500-32-21 comm@meridian-avia.com
факс: +7 (495) 589-97-56 meridian-avia.com

Иван Саввиди основал авиакомпанию «Northern Wings»

Компанию под названием «Northern Wings» основал в Салониках Иван Саввиди. Это шаг, который раскрывает его планы на весьма перспективный в настоящее время рынок бизнес-авиации. В настоящее время авиационный парк состоит только из вертолета основного акционера ПАОК, но в планах у предпринимателя в течение ближайшего времени расширить и укрепить свои позиции в бизнес-авиации.

Как известно, Иван Саввиди уже давно присматривается к данной сфере бизнеса. Еще в 2012 году им был приобретен контрольный пакет акций Ростовского завода №412, занимающегося техобслуживанием и ремонтом самолетов Ту.

Иван Саввиди, являющийся председателем совета директоров «ГРУППЫ АГРОКОМ», предполагал развивать предприятие вместе с аэропортом, акционером которого он тоже является (доля ООО «Праймери Дон» в уставном капитале аэропорта составляет 52,46%). В то период времени, без связи с аэро-

портом «412-му» было просто не выжить, и тысяча работников попросту были бы выставлены на улицу. Масштабный проект превращения ростовского аэропорта в южный грузопассажирский логистический распределительный центр разрабатывался с 2006 года.

«Я обратил внимание, что в России никто серьезно к этому направлению не относится. Под словом «серьезно» подразумеваются правильное ангарное хранение, техническое обслуживание бизнес-авиации. Мы провели анализ и в результате пришли к выводу, что Россия — огромный рынок с огромным количеством частных самолетов», — говорит И. Саввиди. «Почему частному владельцу-россиянину должно быть выгоднее перегнать самолет за границу на ремонт? Поэтому я и обратил внимание на 412-й завод. В советское время он специализировался на обслуживании ТУ-134. И не было случаев, чтобы после ремонта с самолетом что-то случилось. Если мы можем качественно делать ТУ-134, то почему мы не сможем обслуживать, например, «Боинг»? Можем. Нужны специалисты, нужна оснастка. Все это мы можем найти. И еще важный момент: некоторые машины нуждаются в хорошем ангарном хранении, особенно зимой. Мы имеем аэропорт, завод, поэтому могли бы предоставить комплексную услугу — ангарное хранение, техническое обслуживание, сервис, топливо. И таким образом привлечь большинство самолетов деловой авиации к себе. Почему в Ростове не может располагаться центр бизнес-авиации?» По мнению Саввиди, если инвестировать в ростовский аэропорт 20-25 миллионов долларов, через несколько лет это будет аэропорт международного уровня, обслуживающий три миллиона пассажиров (сейчас — 1,716 миллиона человек)».

Источник: Русские Афины



Банк Rietumu выступит спонсором VI Балтийского форума деловой авиации

10 августа 2017 года в Юрмале, Латвия, состоится VI Балтийский форум деловой авиации.

В этом году мероприятие традиционно будет включать в себя деловую программу, состоящую из конференции и визита в Международный аэропорт «Рига», где гости форума смогут осмотреть FBO RIGA, примут участие в туре по аэропорту и посетят исторический авиационный музей, и вечерний прием в шале на частном пляже пятизвездочного отеля. В этом году аудитория форума составит более 60 гостей, в отраслевой встрече примут участие делегаты из России, Латвии, Австрии, Бельгии, Великобритании, Литвы, ОАЭ, Польши, Украины, Финляндии, Чехии.

В их числе представители авиакомпаний, производителей ВС, брокеров, консалтинговых компаний, FBO, аэропортов, организаций ТОиР, сервисных компаний, СМИ.

Банк Rietumu, традиционный партнер форума, в этом году снова поддерживает мероприятие и выступает его спонсором.

Rietumu – ведущий банк Латвии с местным частным капиталом, специализируется на обслуживании бизнеса и частных состояний. Основные клиенты банка – компании, активно вовлеченные в международное разделение труда и торговлю, сферы бизнес-интересов которых находятся в Балтии и СНГ, в том числе в России, Беларуси, Украине, Казахстане; а также в «Старой Европе», Азии и других регионах мира. Rietumu предоставляет своим клиентам полный спектр высококлассного финансового сервиса, включая кредитование. Клиенты банка в Латвии и других странах могут получить финансирование в том числе для приобретения частных самолетов как для бизнеса, так и для личных целей. А также кредиты под залог уже имеющегося бизнес-джета.



10 августа 2017
Юрмала, Латвия

**БАЛТИЙСКИЙ ФОРУМ
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ**

10 August 2017
Jurmala, Latvia

**BALTIC BUSINESS
AVIATION FORUM**

www.bbaf.aero

Иностранные вертолеты под запретом

Минпромторг разработал проект постановления, который запретит госкомпаниям закупать иностранные вертолеты. Информация об этом размещена на федеральном портале нормативных правовых актов.



Согласно пояснительной записке, изменение направлено на «увеличение продаж российской вертолетной техники на внутреннем рынке», что приведет к сохранению численности сотрудников отрасли. На данный момент общее количество специалистов в отрасли составляет более 40 тыс. человек.

30 мая «Коммерсантъ» со ссылкой на источники писал, что 17 апреля премьер-министр Дмитрий Медведев утвердил директиву госпредставителям в советах директоров крупных госкомпаний по вопросам закупок и аренды авиатехники. По данным издания, премьер потребовал, чтобы представители государства инициировали рассмотрение вопроса приобретения или аренды воздушных судов российского производства, в том числе с салонами повышенной комфортности.

Источник: РБК

СНС Helicopter получил первый H175

Канадская СНС Helicopter получила первый вертолет Airbus H175, который будет задействован в офшорных перевозках на Северном море. Вертолет будет базироваться в Абердене и приступит к полетам в середине августа 2017 года. Вертолет передан заказчику в офшорной конфигурации, рассчитанной на перевозку 16 пассажиров и включен в программу техподдержки HCare.

В настоящее время в мире эксплуатируются 15 H175, которые суммарно налетали 12000 часов.

В марте текущего года Европейское агентство по безопасности полетов (EASA) одобрило увеличение максимальной взлетной массы (MTOW) среднего двухдвигательного вертолета Airbus Helicopters H175 с 7500 кг до 7800 кг. Это позволяет операторам получить дополнительную полезную нагрузку в 300 кг

или увеличение дальности на 40 морских миль. Увеличенный взлетный вес дает операторам большую гибкость, особенно в офшорных операциях. Увеличение MTOW происходит без каких-либо дополнительных затрат для клиентов и требует только обновления руководств по летной и технической эксплуатации. Первые H175, получившие данное обновление, уже выполняют полеты в Северном море. Также EASA сертифицировала H175 для полетов в ограниченных условиях обледенения. Кроме того, офшорные операторы H175 в ближайшее время получат возможность автоматизированных подходов к нефтяным платформам.

СНС Helicopter Corporation — канадская транспортная корпорация, один из крупнейших в мире коммерческих операторов вертолетов. Воздушный флот компании состоит из 320 воздушных судов.



Все должны готовы к NextGen

Международная вертолетная ассоциация (НАИ) попросила FAA добавить одномоторные поршневые вертолеты в программу скидок по оборудованию системой ADS-B, в которой сейчас доступны более 13000 квот на скидки, а срок истечения действия программы – 18 сентября. Объявленная в июне 2016 года, программа предложила 20000 скидок в размере 500 долларов США каждому из владельцев легких поршневых самолетов, которые установят оборудование ADS-B на своих самолетах. Авионика ADS-B OUT будет необходима на всех воздушных судах, летающих в контролируемом воздушном пространстве США с 1 января 2020 года.

«Мы высоко ценим то, что FAA предоставила эти гранты владельцам самолетов», - сказал президент и главный исполнительный директор НАИ Мэтью Зуккарро. «Поскольку более 65% этих грантов остаются невостребованными, мы не видим причин, по которым FAA не должна предложить такую же возможность владельцам небольших вертолетов. Давайте дадим каждому шанс на эти скидки».

«На вопрос НАИ о том, почему вертолеты АОН были исключены из программы, нам сказали, что для этой программы целевыми воздушными судами являются старые одномоторные поршневые самолеты, которые имеют стоимость ниже 30000 долларов», - сказал Зуккарро. «Эта программа не делает попыток определить фактическую стоимость самолета... и есть значительное количество одномоторных поршневых вертолетов, которые соответствуют порогу в 30000 долларов. НАИ полагает, что FAA должна предоставить владельцам подобных вертолетов возможность воспользоваться программой».

МЦДА подводит итоги работы на МАКС-2017

МАКС-2017 закончился. Впервые МЦДА обеспечивал прием и выпуск вертолетов с прибывающими гостями и доставку посетителей авиасалона воздушными судами из различных точек Подмосквья. Владельцы частных вертолетов, прибывали непосредственно на посадочную площадку, а их винтокрылые машины были обеспечены стоянками на перроне МЦДА. Коммерческие вертолетные перевозки с посетителями МАКС-2017 направлялись в аэропорт «Жуковский». Посетители авиасалона обеспечивались билетами и комфортабельным транспортом МЦДА на экспозицию МАКС-2017 до специально выделенного для VIP-гостей шале, с трибун которого они могли наблюдать летную программу Авиасалона.

Благодаря сотрудничеству с ОАО «Авиасалон» через сайт МАКС-2017 было налажено информирование посетителей об услугах вертолетной доставки и порядке приема вертолетов частных владельцев. Несмотря на то, что услуга была новой, спрос на нее оказался настолько высок, что превысил технические возможности МЦДА. Поэтому часть рейсов направлялась на соседние площадки. Более 30 посетителей

МАКС-2017 воспользовались вертолетной доставкой, а 12 из них собственноручно пилотировали частные винтокрылые машины.

«Посетители, которые воспользовались услугами вертолетной доставки, смогли избежать дорожных пробок, очередей на въезд и множества других проблем, сэкономить свое время и получить несравненное удовольствие полета над летним Подмосковьем», - заявил генеральный директор ООО «МЦДА» Евгений Бахтин. «Мы благодарим наших партнеров из компаний «Хелипорт-М», аэроклуба «Кондор-М» и Международный аэропорт «Жуковский» за активное сотрудничество. Особенно хочется отметить сотрудников АО «ЛИИ им. М.М. Громова», проявивших высокий профессионализм для решения множества оперативных вопросов организации движения вертолетов в условиях высокой интенсивности полетов в зоне МАКС-2017. Мы планируем и дальше развивать предоставление услуг для частных и корпоративных воздушных судов деловой авиации и АОН на этом быстро развивающемся аэродроме совместного базирования».



Три самолета за месяц

Гонконгский бизнес-оператор HK Bellawings Jet Limited в июле приступил к эксплуатации трех новых бизнес-джетов: Bombardier Global 6000 и двух Gulfstream G550. Все три воздушных судна будут выполнять полеты в интересах частных клиентов. Новый Global 6000, который был официально передан HK Bellawings в штаб-квартире Bombardier, после церемонии сразу же отправился в свой первый рейс.

Президент HK Bellawings Чжан Ицзя отметил, что Bellawings переживает период быстрого роста, что свидетельствует о правильности выбранной маркетинговой политике. HK Bellawings – один из самых молодых операторов в Поднебесной. История компании началась в 2014 году. Сейчас оператор работает в различных сегментах: менеджмент самолетов, выполнение чартерных рейсов, а также оказывает услуги по наземному обслуживанию и подготовки авиационных специалистов.

HK Bellawings одна из немногих в Китае, кто сертифицирован по стандартам International Standard for Business Aircraft Operations (IS-BAO) Stage-2.

Парк оператора разнотипный и включает самолеты BBJ1, Bombardier Challenger 604/605, Global 5000/6000, Gulfstream G200/G450/G550. Также компания предлагает чартерные рейсы на самолете Embraer Lineage 1000, а до конца года парк пополнит и первый Dassault Falcon 8X. Большинство воздушных судов находятся в управлении компании.

Bombardier снизил поставки бизнес-джеты

Во втором квартале 2017 года поставки бизнес-джетов Bombardier снизились на 6% на фоне снижения уровня поставок Learjet и Challenger, что частично компенсировалось увеличением поставок Global. В течение квартала компания поставила 36 бизнес-джетов (три Learjet 70/75, 12 Challenger 350, шесть Challenger 650 и 15 Global 5000/6000) против 42-х деловых самолетов год назад (пять Learjet, 16 Challenger 350, семь Challenger 650 и 14 Global).

В течение первого полугодия Bombardier передал заказчикам 65 бизнес-джетов, по сравнению с 73-мя годом ранее. Компания подтвердила свой годовой прогноз поставок на уровне 135 деловых самолетов, что примерно соответствует уровню 2016 года.

Между тем, подразделение бизнес-авиации зафиксировало во втором квартале выручку в размере \$1,386

млрд., что на \$87 млн. меньше, чем годом ранее. Однако операционная прибыль за этот период выросла на \$2 млн., до \$148 млн., благодаря более высокому уровню поставок бизнес-джетов Global.

Президент и главный исполнительный директор Bombardier Inc. Ален Бельмара на пресс-конференции по итогам работы во втором квартале заявил, что уровень спроса на бизнес-джеты «довольно хорош». Он добавил: «Сейчас это другой рынок, чем был раньше ... это рынок, который в течение многих лет был мягким, и это был не типичный авиационный цикл для бизнес-джетов. Но мы начинаем видеть стабилизацию».

Портфель заказов Bombardier Business Aircraft по состоянию на 30 июня составил \$ 14,7 млрд, что на \$700 млн. меньше, чем в конце прошлого года.



Comlux оборудует первый ACJ320 neo

Comlux Completion (входит в Comlux Group) подписала первый контракт на кастомизацию ACJ320 neo в интересах частного азиатского клиента. «Зеленый» самолет прибудет в Индианаполис (центр комплектации и ТОиР компании Comlux, базирующаяся в Индианаполисе) в сентябре 2019 года, а спустя 10 месяцев готовый лайнер будет передан заказчику.

Четыре дизайнерские фирмы: Alberto Pinto Design, DesignQ, Unique Aircraft и Winch Design, сотрудничающие с Comlux, будут приглашены для презентации своих концептов для семейства Neo. Окончательное решение по выбору проекта будет принято в 3 квартале 2017 года.

В конце прошлого года Comlux Completion объединилась с четырьмя ключевыми студиями промышленного дизайна для разработки нескольких концепций дизайнерских и компоновочных решений интерьера узкофюзеляжных самолетов нового поколения, в частности Airbus ACJneo и BBJ MAX 8. Кроме американской компании, в проекте участвуют студии Alberto Pinto Design, DesignQ, Unique Aircraft и Winch Design.

В этой инициативе Comlux America преследует цель получить перспективный дизайн и концепции, чтобы охватить различные культуры, стили и вкусы потенциальных VIP-клиентов. В частности, каждая студия должна разработать уникальные визуализации для Neo и MAX 8 с уникальными материалами, стилем и концепцией. После того, как эти разработки будут завершены, Comlux и студии дизайна будут работать отдельно для презентации этих VIP-пакетов, а также Comlux выпустит каталог концепций для потенциальных клиентов.

Вокруг света за 80 посадок

Джулиан Маккуин, пилот, основатель и главный исполнительный директор компании Innisfree Hotels, и его жена Ким, станут первыми, кто совершит кругосветное путешествие на бизнес-джете HondaJet. Тур, получивший название «Вокруг света за 80 остановок» - современная вариация классического путешествия «Вокруг света за 80 дней», пройдет по 26 странам. Старт будет дан 4 августа на заводе Honda в Гинсборо, и завершится в октябре на конференции NБАА в Лас-Вегасе. В экипаж войдут в качестве командира Джулиан Маккуин, его жена Ким, которая будет заниматься связями с общественностью, и Трэвис Холланд из Holland Aero, отвечающий за логистику.



«Я очень рад, что наши уважаемые клиенты решили использовать HondaJet для своего мирового турне», - сказал президент и главный исполнительный директор Honda Aircraft Мичимаса Фуджино. «Я надеюсь, что многие люди во всем мире смогут лично увидеть HondaJet, а также увидеть высокую производительность, качество и надежность самолета».

«Мы очень рады будем встретить много интересных людей и узнать о гостиничном сервисе в каждой стране, которую мы посетим, чтобы по возвращении применить эти знания в нашей гостиничной компании», - сказал Джулиан Маккуин. «Мы выбрали для этого мирового турне HondaJet за его надежность, удобство и комфорт».

Это путешествие на HondaJet станет рекордным, так как самолет никогда раньше не летал вокруг света. Джулиан Маккуин планирует установить рекорды скорости на некоторых этапах турне, но эти места еще не определены. Ожидается, что за все путешествие самолет будет сожжет 60 000 фунтов топлива и пролетит 29 000 морских миль за 60 летных часов. По маршруту турне экипаж будет работать с Honda Aircraft, чтобы продемонстрировать HondaJet потенциальным покупателям и энтузиастам авиации.

В целом, путешествие пройдет примерно по 80 местам назначения по всему миру, включая Колумбию, Ирландию, Португалию, Турцию, Вьетнам, Нью-Дели, Таиланд, Австралию, Японию и Россию.

Напомним, что в июле 2016 года группа компаний AIM OF EMPEROR была назначена эксклюзивным дистрибьютором продукции HondaJet Central Europe в России и странах СНГ. Поставка первого самолета в Россию запланирована на начало 2018 год.

Жаркий LABACE

С 15 по 17 августа в Сан-Паулу (аэропорт Конгоньяс на юге города) пройдет ежегодная латиноамериканская конференция и выставка бизнес-авиации (LABACE), организованная от имени Бразильской ассоциации деловой авиации (ABAG, Associação Brasileira de Aviação Geral). Организаторы выставки ожидают 45 воздушных судов на статической площадке и 130 участников. Это достаточно хорошие цифры на фоне экономического кризиса в стране, считают организаторы мероприятия. По мнению Леонардо Фиуза, президента TAM Aviação Executiva и по совместительству главы ABAG, в этом году ожидается больше посетителей, чем годом ранее, главным образом потому, что в целом ожидается оживление экономики уже в следующем году. «LABACE – самое важное событие года для бизнес-авиации Бразилии», – говорит он.

Слабая национальная валюта на фоне сильного доллара побудила владельцев самолетов и вертолетов к активным продажам, особенно пострадал вертолетный сегмент – самый активный в Бразилии. Политическая ситуация в стране также далека от оптимальной: ряд коррупционных скандалов, включая импичмент президента Русефф, также внесла свою лепту в коррекцию на рынке деловой авиации. Впрочем, аналитики с оптимизмом смотрят на восстановление экономики в следующем году.

Пока же свое участие выставке подтвердили все крупные производители бизнес-джетов и вертолетов, а также провайдеры услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации.

В преддверии выставки LABACE 2017 компания Bombardier оценила рынок бизнес-авиации Латинской Америки. По данным канадского производителя, в течение следующего десятилетия спрос в регионе будет на уровне почти 800 новых самолетов биз-

нес-класса. Самый последний отраслевой прогноз компании, выпущенный в этом году, предполагает поставку в регион в 2017-2026 годы 790 самолетов деловой авиации.

По данным Bombardier, Латинская Америка, в которой прогнозируется ежегодный экономический рост на 2,3%, является третьим по величине рынком и относительно зрелым рынком деловой авиации. В Аргентине, Бразилии, Мексике и Венесуэле сосредоточено более 80% существующего парка самолетов из 2015 воздушных судов.

Латиноамериканский флот Bombardier состоит из 570 самолетов, что эквивалентно доле рынка в 28%. Производитель отмечает, что Challenger 350 и Global 6000 – лучшие модели для продаж в регионе.

«Латинская Америка получила около 10% мировых

поставок бизнес-джетов в 2016 году», – говорят в компании. «Ожидается, что поставки деловых самолетов в Латинскую Америку останутся стабильными в течение следующих нескольких лет, поскольку экономика региона продолжает улучшаться».

Из 790 прогнозируемых поставок деловых самолетов, более 80% придется на легкий и средний классы с общей стоимостью около \$ 20 млрд. В течение 10-летнего периода на категорию легких самолетов будет приходиться более 50% всех латиноамериканских поставок – 390 машин на сумму \$4,5 млрд, в то время как среднеразмерных бизнес-джетов будет поставлено 275 единиц на \$8 млрд.

Несмотря на экономический спад в Бразилии, Bombardier смотрит оптимистично на этот рынок. В настоящее время производитель имеет 140 воздушных судов, эксплуатируемых в стране.



Crystal AirCruises получил Boeing B777-200LR

Компания Crystal AirCruises (авиационный дивизион Crystal Cruises) в ближайшее время приступит к эксплуатации своего нового самолета Boeing B777-200LR. Эксплуатантом нового самолета станет Fly Comlux (входит в группу компаний Comlux). Торжественная церемония передачи нового роскошного лайнера прошла накануне в Сиэтле на заводе Boeing. Уже 12 августа новый лайнер отправится в Лас-Вегас, где состоится его презентация.

Интерьером для нового Boeing B777-200LR занималась компания Greenpoint. В рамках EBACE BizavNews удалось пообщаться с представителями компании, которые и рассказали нам про новый интерьер. Кстати, Crystal AirCruises уже начиная с 2017

года будет предлагать 14-ти и 28-ми дневные кругосветные путешествия на своем новом самолете.

Boeing 777-200LR компании Crystal AirCruises станет самым просторным и роскошным в мире частным реактивным самолетом, предлагающим путешествия в экзотические места по всему миру. Целью данного проекта было создание интерьера категории «люкс» в соответствии с хорошо известным брендом Crystal, его дизайнами и задачей переосмыслить путешествия класса люкс. Процесс разработки интерьера начался с исследования эргономики, результатом которого стал план помещения, созданный с целью удовлетворить желания и потребности компании Crystal.

Дизайнеры из Greenpoint изучали мотивы дизайна, присутствующие в новейших круизных кораблях Crystal, чтобы найти последовательную тему, и объединились с дизайнерской командой Crystal, чтобы определить наиболее функциональный и эстетически совершенный интерьер. Тесное сотрудничество между командами дизайнеров из Greenpoint и Crystal привело к относительной скорости процесса разработки. Повторов было немного – скорее, варианты деталей и эволюция одной темы на протяжении нескольких месяцев. Окончательный дизайн интерьера является непосредственным результатом совместного профессионального опыта компаний Greenpoint Technologies и Crystal AirCruises в области дизайна интерьеров в сочетании с утвержденными проектными разработками и сертификацией.

Круизная компания Crystal Cruises основана в 1988 году и является дочерним подразделением японского морского перевозчика Nippon Yusen Kaisha (NYK), одного из крупнейших в мире, со штаб-квартирой в Токио. С момента своего основания она была задумана как эталон не только для круизной индустрии, но и для всего мира путешествий класса люкс. Японские корни компании сказываются во всем, и в первую очередь на отношении к клиенту, причем это относится не только к гостям на борту, но и ко всем партнерам компании без исключения.

Научно-образовательный центр компании предлагает обучающие курсы от Berlitz, Yamaha, Cleveland Clinic, Tai Chi Cultural Center и Society of Wine Educators. В рамках «Программы расширения кругозора с Crystal Cruises» регулярно проходят встречи с виднейшими представителями различных областей человеческого знания, искусства, журналистики, дипломатии», - говорят в компании.



Легендарные «М» отмечают десятилетие

Авиационный регистр острова Мэн отмечает свое десятилетие. Первое воздушное судно было зарегистрировано в регистре в 2007 году. С тех пор префикс «М» красовался на бортах почти 960 самолетов и вертолетов. В начале этого года реестр получил престижную премию Best Global Aviation Registry, учрежденную World Commerce Review.

Директор Isle of Man Aircraft Registry Саймон Уильямс (Simon Williams) убежден, что префикс «М» и в будущем будет одним из самых востребованных в мире.

«Официальное открытие авиарегистра острова Мэн состоялось 1 мая 2007 г. Новый орган, ориентированный на обеспечение высокого качества безопасности и предоставление профильных услуг (техническое обслуживание и организационное управление ВС),

рассчитан прежде всего на владельцев корпоративных и частных самолетов. Основным аргументом в пользу открытия реестра стали достижения морского регистра острова Мэн, успешно привлекающего владельцев яхт, в собственности которых, кстати, нередко бывают частные самолеты и вертолеты. Главной задачей правительства острова Мэн стало создание авиационного регистра, сочетающего удобство и выгодную структуру ценообразования. Чтобы прописаться в нашем реестре, самолет оформляется в собственность компании, зарегистрированной на острове Мэн, прямого налогообложения которой не существует. Одним из основных преимуществ нашего авиационного регистра выступает также географическое расположение острова: Мэн находится в центре Британских островов, недалеко от Европы, в одном с ней часовом поясе. Прописывая бизнес-джет у нас, владелец получает также такие преференции,

как высокие регулятивные стандарты, лояльную структуру издержек, отсутствие налога на страховую премию (для сравнения: в Великобритании он составляет 5%), развитую и эффективно регулируемую инфраструктуру, простую и понятную систему налогообложения, конфиденциальность, здоровую политическую обстановку. Сейчас активно эксплуатируется около 500 самолетов с регистрацией острова. Также с момента начала работы 1 мая 2007 года мы одобрили больше 8000 пилотских лицензий», - говорят в Isle of Man Aircraft Registry.

Аналитики объясняют популярность «М», прежде всего, продуманной политикой авиационных властей острова. Авиационный регистр острова Мэн на сегодня самый популярный регистр среди владельцев частных воздушных судов. Сейчас здесь зарегистрировано самое большое количество самолетов: от маленьких вертолетов до авиалайнеров класса ACJ и BBJ. На сегодня это наиболее лояльное государство по отношению к собственникам воздушных судов, как с точки зрения стоимости необходимых сертификатов (сертификат летной годности, свидетельство о регистрации и т.д.), так и с точки зрения оперативности самих авиационных властей (например, одобрение пилота занимает 15-20 минут).

Остров Мэн, являясь составной частью Великобритании, предоставляет зарегистрированным воздушным судам «Certificate of Commercial Use». Этот документ в некоторых государствах позволяет избежать начисления НДС и прочих налогов на ГСМ. Остров Мэн на сегодня не требует каких-либо особых процедур сертификации оператора, то есть, чтобы зарегистрировать самолет в этом реестре, не нужна сертифицированная структура – компания собственник формально и будет оператором.



Сибирь – авиационный рай

В своих многочисленных путешествиях по Европе и Азия мы невольно привыкли к тому, что для деловой авиации и авиации общего назначения (впрочем, в Европе и Азии этот термин един – general aviation) в этих регионах создана достаточно комфортная среда, с широкими возможностями, как по инфраструктуре, так и по выбору услуг и условий для пассажиров и экипажей. Аэродромы здесь встречаются чуть ли не через каждые 150-200 км и как правило они могут принять и обслужить, практически, все популярные у частных воздушных суда.

Но в России, за исключением двух столиц, Татарстана и Юга, мы считали, ситуация плачевная, пока не оказались в авиационном центре красноярской компании «АэроГео» (Красноярск «Северный»). И

хотя по всем документам центр проходит под термином «площадка», рука не поднимается называть его именно так. Это полноценный аэродром с отличной ВПП и светосигнальным оборудованием, с современными ангарами, которые по оснащению и размеру больше похожи за цеха небольших современных заводов, обилием разнообразной техники и огромным перроном. Да и это не самое главное. Здесь по-настоящему купит жизнь. Постоянно улетают или возвращаются с полетных заданий Ми-8, на помощь спешат медицинские Cessna Grand Caravan, в ожидании своих пассажиров дежурят «малыши» Twin Otter Series 400, в учебно-тренировочных полетах задействованы Robinson R44 и R66, постоянно приземляются и улетают частные борты Bell 429 и Airbus Helicopters H125 (AS350 B3).



Фото: Дмитрий Петрович

Наши швейцарские коллеги, с которыми мы прилетели в «АэроГео» были не просто удивлены, но и где-то шокированы. Привыкшие к отменной инфраструктуре в Европе, они готовились к определенным трудностям, чем к комфортному времяпрепровождению. Первое, что отметил наш пилот Эрик – отличное качество взлетно-посадочной полосы, длина которой в настоящее время составляет 1000 метров. Но в будущем она будет удлинена до 1400 метров. Мы заходили визуально, для пробега нам понадобилось лишь половина «бетона». Отличное покрытие и на перроне: отсутствие швов и прекрасная маркировка делает маневры на земле особенно комфортными. Пару минут и наш новенький PC-12NG уже на месте парковки, где нас встречают радушные хозяева из «АэроГео». Сотрудники компании «АэроГео» вообще заняли особое место в нашем двухдневном трипе в Красноярск. Столько позитивных эмоций я не испытывал давно, нам помогали во всем, сделав наше пребывание, практически, домашним, за что им персональное спасибо!

Немного подкрепившись мы отправляемся на экскурсию по центру, на территории которого расположен ангарный комплекс для воздушных судов и спецтехники. Каждый ангар предназначен для обслуживания определенного типа воздушных судов. В одном уютно размещаются вертолеты марки Ми и Airbus Helicopters (площадь 756 кв.м.), в другом, площадью 1009 кв.м. – самолеты Cessna (Grand Caravan и T206H Turbo Stationair), есть свой «дом» и у вертолетов Robinson. Все ангара приспособлены не только для всесезонного хранения, но и технического обслуживания и включают склад расходных материалов, кабинет дежурной смены, кабинет аэродромной службы и ТБ и кабинет специалистов ИАС. В ангаре для самолетов Cessna также расположился современный учебный класс с мультимедийным проектором.

Сейчас в общем трафике «АэроГео» на медицинские вылеты приходится до 25% всех операций. Смены дежурят здесь круглосуточно. Именно поэтому владельцы компании построили комфортабельную гостиницу для дежурных экипажей, оборудовав ее не только современными просторными номерами, но и системами связи, включая высокоскоростной интернет.

История успеха компании тесно связано с его основателем и генеральным директором Александром Мамаевым, который в 2005 году в условиях полнейшего хаоса, творившегося в авиационном хозяйстве Красноярского края, «рискнул» и принял вызов рынка, тогда еще делающего лишь первые шаги к цивилизованности.

С Александром Геннадьевичем мы обсуждали многие проблемы, касающиеся авиации края и поняли, что именно сильный хозяйственник и любовь к профессии являются сделали «АэроГео» эталонной компанией, которую одинаково уважают и клиенты, и чиновники. История Александра Мамаева – это история российской авиации нулевых годов. В ближайшее время мы подготовим отдельный материал, а пока продолжаем исследовать хозяйство «Аэро-Гео».

Свою работу компания начала в 2005 году. Тогда еще только с одним вертолетом, но с далеко идущими планами. Идея создания многопрофильного предприятия, которое выполняло бы различные виды услуг в сфере авиaperевозок, родилась в Северном

Приангарье, точнее — в Козинске. Четверо энтузиастов во главе с Александром Мамаевым взяли в аренду вертолет (который предварительно пришлось отремонтировать) и начали полеты. Именно так родилась будущая авиакомпания «АэроГео». «Название было придумано в соавторстве с замечательным летчиком и другом Андреем Бушуевым. Легкое и звучное, оно точно отражает специфику нашей работы, ведь мы связываем землю и небо, перевозим грузы и доставляем людей», - рассказывает Александр Мамаев. «Тогда же предложили протестировать будущий бренд французу Бернару, который занимался организацией экспедиций на Северный полюс, и ему, опытному бизнесмену, название сразу понравилось: и на слух воспринимается хорошо, и запоминается на лету».

Александр Мамаев, имевший возможность оценить сервис и эстетику частных аэропортов Старого Света, с самого начала поставил для только вышедшей на «взлетную полосу» авиакомпании высокую планку — стремиться к европейским стандартам ведения бизнеса. Всегда чистый салон, готовность работать круглосуточно, ответственное отношение к принятым в отношении партнеров и заказчиков обязательствам — все это сразу же, еще на этапе, когда у компании не было такого мощного парка техники, как сегодня, определило ее основные конкурентные преимущества: надежность и высокий уровень обслуживания.

«Сегодня у «АэроГео» емкая биография и обширная география полетов», - объясняет Александр Мамаев. «Основной вид нашей деятельности — полеты на территории Сибири и Дальнего Востока с целью авиационной охраны лесов, оказания медицинской помощи, проведения аэрогеофизических съемок, поисково-спасательных работ, ледовой разведки,



Фото: Дмитрий Петрученко

авиационного патрулирования ЛЭП, линий связи, газо- и нефтепроводов, строительных площадок, рек, автомагистралей и других объектов. Не менее важным и ответственным делом для коллектива является выполнение пассажирских перевозок и чартеров, в том числе доставка пассажиров в труднодоступные районы, а также предоставление заказчикам туристических, экскурсионных, досуговых маршрутов и свадебных путешествий».

То, что сейчас называется «Красноярск (Северный)», раньше было полем с оврагами. Сложно представить, что за столь короткий период удалось проделать такую огромную работу. Кстати, компания не собирается останавливаться на достигнутом. Сейчас за «АэроГео» «закреплено» 70 га земли и менеджмент компании уже вынашивает планы развития инфраструктуры: увеличение длины ВПП и строительство новых объектов. Это требует сегодняшняя ситуация и, конечно же, клиенты, среди которых крупнейшие российские компании: ОАО «НК «Роснефть», ПАО «Восточно-Сибирская нефтегазовая компания», АО «Ванкорнефть», ЗАО «Стройтрансгаз», ОАО «ФСК ЕЭС» - Красноярское ПМЭС, ОАО «РУСАЛ Красноярский Аллюминиевый Завод» и ряд других.

Кстати, воздушные суда с логотипом «АэроГео» базируются в аэропортах Енисейск, Черемшанка, Богучаны, Туруханск, Подкаменная Тунгуска на посадочных площадках всей Сибири. Кроме того, компания имеет опыт работы за пределами Красноярского края — в Новосибирской, Иркутской, Омской, Тюменской, Амурской и Читинской областях, Алтайском крае, Чукотском и Ханты-Мансийском автономных округах, а также республиках Тыва, Хакасия и Саха (Якутия).

В 2008 году «АэроГео» стало первой красноярской



авиакомпанией, активно занимающейся реновацией воздушного флота и являющейся официальным дилером американской вертолетной компании Robinson Helicopter. Эксплуатация и обслуживание импортной техники — процесс непростой, требующий соблюдения множества условий. Вследствие этого у «АэроГео» появилась мощная сервисная база, услугами которой сегодня пользуются многие авиакомпании, другие предприятия и частные лица, приобретающие американские и европейские вертолеты. Для организации такого рода бизнеса необхо-

димо было соблюсти жесткие требования, получить многочисленные разрешительные документы. В настоящее время «АэроГео» обладает всеми необходимыми документами, в том числе сертификатами соответствия на проведение технического обслуживания всех эксплуатируемых типов авиационной техники.

И еще из интересного. Пять сезонов подряд «АэроГео» принимает участие в высокоширотной арктической экспедиции в Северном Ледовитом океане в

качестве официального авиаперевозчика Русского географического общества. Ежегодно огромная дрейфующая льдина на месяц становится научным центром по изучению высокоширотных природных явлений и туристической Меккой для желающих покорить Северный полюс.

Два экипажа вертолетов Ми-8Т осуществляют поиск льдины, участвуют в подготовке взлетно-посадочной полосы для приема самолетов с авиатопливом, продовольствием, оборудованием, учеными и туристами из разных стран мира. Кроме того, патрулируют территорию, совершают экскурсионные маршруты к точке полюса и грузовые авиаперевозки для многочисленных экспедиций.

Сегодня авиакомпания «АэроГео» ведет активное строительство новых посадочных площадок. Благодаря авиаперевозчику, для санитарной авиации регулярно используется посадочная площадка на острове Татышев, возводятся вертодром в Богучанском районе и медицинская посадочная площадка «Краевая». В дальнейших планах «АэроГео» – создание широкой сети посадочных площадок, завершение строительства собственного аэродрома, ведение образовательной деятельности. Красноярский авиаперевозчик выходит на очередные высоты, осваивая новые типы воздушных судов, внедряя современные технологии, развивая малую авиацию своего региона.

И в заключении – «АэроГео» в цифрах:

- 12 лет успешной работы
- 40 воздушных судов различных типов и модификаций
- 350 квалифицированных сотрудников

- Более 150 000 часов налета
- 15 освоенных и внедренных в эксплуатацию новых типов воздушных судов
- 187 сотрудников прошли обучение и переподготовку на новые типы воздушных
- 60 командиров воздушных судов введены в строй
- Более 300 постоянных клиентов

Парк воздушных судов авиакомпании насчитывает более 40 единиц авиационной техники, включающий в себя вертолеты и самолеты различных типов: Ми-8Т, Ми-8МТВ-1, Ми-2, Airbus Helicopters H120 (Eurocopter EC-120B), Airbus Helicopters H125 (Eurocopter AS 350B3), Robinson R-44, Bell-429, Cessna 208B Grand Caravan, Cessna T206H, DHC-6 Twin Otter, Pilatus PC 12/47.



Фото: Дмитрий Петроченко

Две главные премьеры Jet Expo 2017

Уже через месяц московский аэропорт «Внуково-3» примет эстафету от Женевы и превратится на несколько дней в столицу европейской деловой авиации. Традиционно пройдет выставка Jet Expo, которая с каждым годом притягивает к себе профессионалов отрасли и на которую мировые производители привозят свои последние разработки. Этот год не станет исключением и нас ожидают сразу несколько крупных премьер. Но обо всем по порядку.

Пожалуй, самый ожидаемый бизнес-джет впервые в Россию привезет Dassault Falcon. Несмотря на то, что новый флагман 8X уже эксплуатируется в России, первое знакомство широкой публики с этой новой машиной состоится именно на Jet Expo. 8X, который взял в себя самое лучшее от легендарной «семерки» действительно станет украшением выставки. Самолет неоднократно был представлен на крупнейших салонах и поразил зрителей не только великолепны-

ми формами, пресущими исключительно Dassault, но и прекрасными летными характеристиками. В небе 8X творил чудеса и не оставлял равнодушными никого, кто наблюдал за ним в небе.

Итак, 19-местный бизнес-джет по сравнению с 7X получил удлиненный на 1 м, 13-метровый салон и дальность, увеличенную на 925 км — 11945 км. Таким образом, он стал самым длинным и дальнотойным бизнес-джетом французского производителя. Программа 8X была представлена на салоне деловой авиации EBACE-2014 в Женеве в мае 2014 года, вскоре после анонса программы двухдвигательного Falcon 5X. Бизнес-джет оснащается усовершенствованной версией двигателей Pratt и Whitney Canada PW307D (тяга на 5% больше по сравнению с PW307A у Falcon 7X). 8X оснащен переработанным сверхэффективным крылом от Falcon 7X. Конструкция крыла была модернизирована, чтобы свести к минимуму общее сопротивление самолета на крейсерской скорости и снизить вес на 600 фунтов. Также крыло получило оптимизированный профиль и законцовки. Эти улучшения значительно увеличили подъемную силу, и соответственно улучшили аэродинамическое качество самолета. Также самолет стал менее стабильным, и это хорошо для аэродинамики, так как горизонтальный стабилизатор с меньшим углом атаки также является источником сопротивления. Однако относительная нестабильность легко компенсируется компьютерной системой управления. 8X способен взлетать и приземляться на ВПП длиной 6000 футов (1829 м) и имеет посадочную скорость 106 узлов/197 км/час (у Falcon 7X — 104 узла). Как Falcon 7X, новый самолет способен выполнять крутые заходы с углом до 6 градусов, что позволит ему приземляться в сложных аэропортах.

Второй ожидаемой новинкой Jet Expo станет самолет



Фото: Дмитрий Петроченко

популярного семейства Legacy бразильского авиапроизводителя Embraer. И если в прошлом году бразильцы показывали нам Legacy 500, то в этом году привезут в Москву «младшего брата» – Legacy 450. При этом Embraer представит российским клиентам обновленную версию Legacy 450. В ноябре 2015 года Embraer сообщил об увеличении дальности полета Legacy 450 до 5378 км, что на 602 км больше, чем у сертифицированной в августе версии самолета. Данный шаг направлен на укрепление пози-

ций компании в очень конкурентной нише средних деловых самолетов. Чтобы увеличить дальность полета, Embraer внесет «незначительные изменения» в конструкцию крыла, чтобы установить больший топливный бак, и обновит программное обеспечение бортового оборудования.

Увеличенная дальность полета Legacy 450 стала всего на 290 морских миль меньше (537 км), чем у большего Legacy 500. «Клиенты ищут три ключевые

особенности при выборе самолета – комфорт, производительность и дальность. Обновленный самолет все это имеет. Legacy 450 – уникальный самолет для полетов, как на дальние расстояния, так и для использования аэропортов с небольшими взлетно-посадочными полосами. Имея возможность заходить на посадку с крутой глиссадой в сложных аэропортах, при одновременном соблюдении норм по шуму, бизнес-джеты семейства Legacy являются наиболее гибкими деловыми самолетами», – комментируют в Embraer.

Legacy 450 может взять 9 пассажиров. Высота салона обновленного Legacy 450 – 6 футов (1,83 м), ровный, плоский пол, ширина салона – 6 футов 10 дюймов (2,08 м). Стандартная комплектация предусматривает четыре, расположенных друг напротив друга («клубная посадка») полностью откидывающихся назад кресла, которые легко трансформируются в пару спальных мест. Не входящая в комплект поставки и приобретаемая за дополнительную плату бортовая кухня (которую устанавливают в передней части фюзеляжа), может быть заменена на диван с двумя привязными ремнями. Стандартный салон Legacy 450 предусматривает наличие, расположенного рядом с дверью, буфета. В задней части салона находится личная туалетная комната с вакуумным унитазом. Имеется иллюминатор для естественного освещения и доступный во время полета багажный отсек. Как утверждают в компании Embraer, у Legacy 450 самый большой (для этой категории) объем багажного отсека Legacy 450 – 150 фут³ (4,25 м³). Из них 110 фут³ (3,12 м³) приходится на багажный отсек в основной части салона и 45 фут³ (1,27 м³) на багажный отсек в задней части фюзеляжа. И если система управления салоном Ovation Select (от компании Honeywell) обеспечивает работу, устанавливаемой за отдельную плату видеосистемы с высокой



четкостью изображения и высококачественный кристалльно-чистый объемный звук, то оборудование (опять же устанавливаемое по требованию клиента) таких операторов, как Inmarsat, Gogo, и точка доступа к Wi-Fi Iridium GO предоставляет пассажирам доступ в Интернет во время полета. При этом скорость передачи данных достигает до 3,1 Мбит/с.

Legacy 450 стал первым в своем классе самолетом, с полноценной ЭДСУ, работающей в связке с комплектом бортовой авионики Rockwell Collins Pro Line Fusion, оснащенной четырьмя 15,1 дюймовыми жидкокристаллическими дисплеями с высоким разрешением. В кабину пилота (по требованию клиента) можно дополнительно установить «Систему улучшенного видения» (EVS) с коллиматорным индикатором (HUD).

В декабре 2016 года Росавиация выдала сертификат типа (№ FATA-СТ-EMB-550) на Embraer Legacy 450/500. Первый Legacy 500 был поставлен в Россию весной текущего года.

А другие производители вновь продемонстрируют свои линейки бизнес-джетов. Так Bombardier привезет в Москву свои популярные модели семей-



ства Challenger и Global. Американский Gulfstream Aerospace покажут публике свои роскошные G650ER и G550, а также бестселлер в суперсреднем классе – G280. Увидим мы и популярные модели Cessna – на статике мы увидим почти весь модельный ряд Citation. Швейцарский Pilatus Aircraft вновь привезет в Москву свой легендарный турбопроп PC-12NG, который уже завоевал сердца многих клиентов из России. На стендах как всегда будет кипеть рабочая суета. Операторы, провайдеры услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации предложат своим клиентам последние предложения по оптимизации своих расходов на перелеты и анонсируют свои будущие проекты.

Как отмечают будущие экспоненты, с которыми удалось пообщаться BizavNews, прошедшая выставка Jet Expo 2016 действительно превзошла ожидания многих участников. «Предметный разговор с предметными клиентами», так охарактеризовало прошедшую выставку подавляющее большинство участников.

В прошлом году, впрочем, как и всегда, оргкомитет Jet Expo сделал все возможное для комфортной работы участников. Российский рынок деловых перевозок переживает не самые лучшие времена в своей истории, но приезд ключевых игроков в Москву стал неким сигналом к позитивному сценарию развития отрасли. Представители производителей по-прежнему уверены, что потенциал отечественного рынка достаточно велик, и нынешнее «замедление» лишь немного корректирует процессы. Поэтому, не дожидаясь естественного восстановления спроса докризисного периода, производители уже сейчас формируют пул новых клиентов, но уже на будущее. И площадка Jet Expo оптимальный вариант для работы на перспективу.


 Мы создаем шедевры

www.jet-catering.ru

Самолет недели

Оператор: **JETHQ LLC TRUSTEE**

Тип: **Nextant 400XTi (Beech 400A)**

Год выпуска: **1999 г.**

Место съемки: **июнь 2017 года в Geneva - Cointrin (GVA / LSGG)**



Фото: Дмитрий Петроченко