



В минувший четверг в Юрмале проходил Балтийский форум деловой авиации. В мероприятии принимали участие более 60 профильных специалистов и предпринимателей из Европы, стран СНГ и других регионов мира. Балтийский форум деловой авиации проводится в Юрмале уже в шестой раз. За прошедшие годы он зарекомендовал себя как авторитетная площадка для встречи представителей этой стремительно развивающейся отрасли.

В нынешнем году в форуме приняли участие делегаты из Латвии, России, Австрии, Бельгии, Великобритании, Литвы, ОАЭ, Польши, Украины, Финляндии, Чехии. В том числе представители авиакомпаний, производителей, брокеров, консалтинговых компаний, FBO, аэропортов, организаций по техническому обслуживанию и ремонту, сервисных компаний. Для участников форума была предусмотрена традиционная деловая программа, включающая посещение международного аэропорта «Рига» и терминала для бизнес-авиации FBO RIGA. Кроме того, экскурсия в исторический авиационный музей и вечерний прием, где гости смогли обменяться впечатлениями в неформальной обстановке и установить новые деловые контакты.

Традиционно, в начале каждого месяца консалтинговое агентство WINGX Advance выпускает отчет об активности европейской бизнес-авиации. Июль принял у июня эстафету самого активного в текущем году – в общей сложности было выполнено 87826 рейсов бизнес-авиации (в июне 2017 года – 84000 полетов), что на 2,5% больше, чем в июле прошлого года. Также эксперты обращают внимание на тот факт, что трафик нынешнего июля всего на 1% меньше, чем в докризисном июле 2008 года.



FAA сертифицирует Global 7000 по особому

Федеральная авиационная администрация США указала Bombardier на соблюдение специальных условий использования алюминий-литиевых сплавов (Al-Li) на бизнес-джетах Global 7000/8000

стр. 19



Горячее лето 2017

Июль принял у июня эстафету самого активного в текущем году - общий рост трафика бизнес-авиации в Европе составил 2,5%, а из России - 6,3%

стр. 20



Предприниматели все чаще выбирают PC-12

Предприниматель и владелец холдинга Armstrong Group Holdings признается, что он тщательно изучал другие типы самолетов и пришел к выводу, что PC-12 лучше всего подходит ему для бизнеса и отдыха

стр. 21



«Мы создаем другой образ отрасли»

На Балтийском форуме деловой авиации BizavNews удалось пообщаться с директором ЕВАА Бренденом Митченером

стр. 23

Gulfstream G650



Сервис VIPcharter.online привлек более 100 клиентов за первые 3 месяца

Платформа VIPcharter.online, запущенная в апреле 2017 года, привлекла более 100 пользователей за первые 3 месяца работы.

Началом развития VIPcharter.online стало привлечение операторов бизнес-авиации и авиаброкеров из России и Европы. В настоящее время сервис используют 94 чартерных брокера и 42 оператора, управляющих более чем 130 воздушными судами, базирующихся в России, Швейцарии, Италии, Великобритании, Франции, Дании, Чехии, Швеции, Мальте, Нидерландах, Румынии, Турции, Австрии, Болгарии, Испании, Финляндии, Хорватии, Польше, на Кипре, в Латвии и Литве. Посещаемость сервиса в настоящее время составляет более 150 уникальных посетителей в сутки.

Сервис VIPcharter.online создан по принципу маркетплейса и предназначен для использования профессиональными участниками рынка авиачартеров – операторами воздушных судов и авиаброкерами. Функционал сервиса позволяет поддерживать актуальность информации о местоположении всех представленных в системе воздушных судов, проверять их доступность для выполнения рейсов, автоматически

рассчитывать временные параметры рейса и его стоимость, осуществлять прямые коммуникации участников рынка друг с другом, презентовать свою фирму, включая любые контактные данные и свои воздушные суда, с их описанием и фотографиями.

Для всех пользователей сервиса доступна служба технической поддержки, оперативно разрешающая все возникающие вопросы. Любой пользователь по обращению может получить квалифицированную помощь по использованию любого функционала и консультацию о возможностях маркетплейса.

Использование сервиса VIPcharter.online бесплатно как для операторов воздушных судов, так и для брокеров и не налагает на них финансовых каких-либо других обязательств. В дальнейшей финансовой модели развития сервиса также не запланировано взимание платы за использование маркетплейса ни с операторов, ни с брокеров.

Планы развития сервиса на ближайшую перспективу включают закрепление успеха на Европейском рынке, привлечение клиентов из ближневосточного региона и выход на рынок США.



vipcharter.online
Global marketplace for air charters



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

С Comlux KZ сняли ограничения на полеты в Европу

Comlux KZ (входит в группу компаний Comlux) получила аккредитацию Еврокомиссии (ТСО - специальная процедура аккредитации авиакомпаний иностранных государств для полетов в Европу) и теперь сможет выполнять рейсы в Европу, сообщает Комитет гражданской авиации МИР РК.

«С учетом этого уже четыре казахстанских перевозчика могут осуществлять полеты в Евросоюз: Air Astana, Prime Aviation, Kaz Air Jet и Comlux KZ», - отметили в Комитете гражданской авиации.

Comlux KZ была основана в августе 2008 года, и занимается выполнением чартерных рейсов, а также

менеджментом воздушных судов. Компания имеет сертификат Part145 на техническое обслуживание самолетов Bombardier Challenger 850, Bombardier Challenger CL605 и Embraer 650. Компания базируется в Алматы и Астане.

«Мы предлагаем уникальную возможность для деловой элиты Казахстана и Центральной Азии пользоваться качественными услугами чартерных авиаперевозок на самолетах нашей компании и всей группы. В самое ближайшее время парк наших самолетов существенно увеличится, и мы надеемся, что бизнес-трафик на казахском рынке будет расти в соответствии с нашими прогнозами», - комментируют в Comlux KZ.



Фото: Дмитрий Петроченко



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ
ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ
+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

<ul style="list-style-type: none"> ▪ Терминалы бизнес-авиации ▪ Хранение воздушных судов ▪ Наземное обслуживание 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Обеспечение полетов ▪ Вертолетный трансфер в аэропорт
---	--

a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

Деловая авиация для футбола

Многие топовые футбольные клубы сегодня используют авиационные чартеры для организации сложных и амбициозных предсезонных перелетов для того, чтобы представить себя международной аудитории.

Мэтт Пертон, Директор по групповым пассажирским перевозкам лидера мировой чартерной авиации, компания Air Charter Service, поясняет: «Предсезонные турниры сегодня это не только игровая подготовка к новому сезона, но и создание имиджа

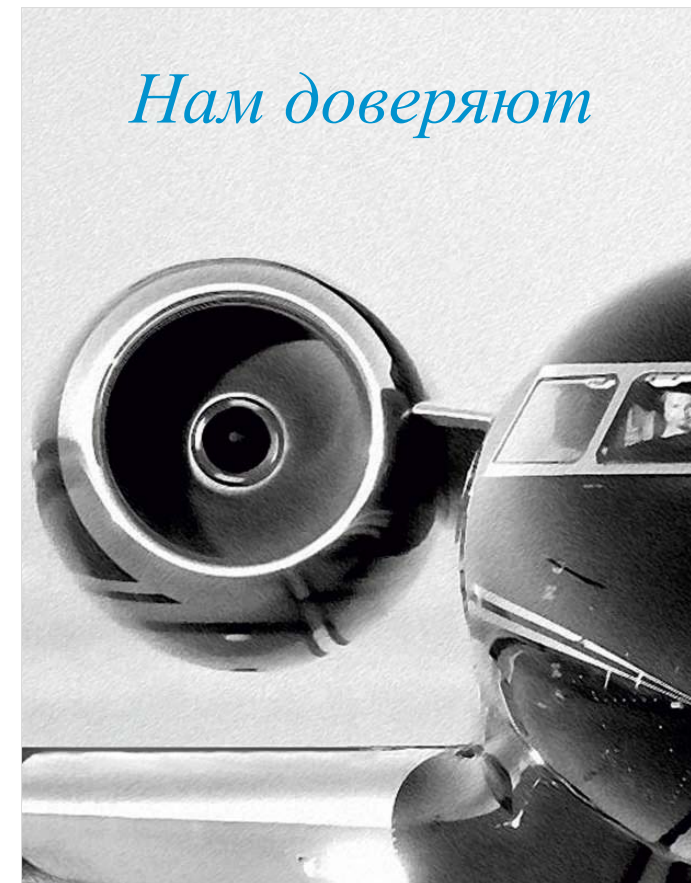


и глобального бренда клуба на новых рынках. Поэтому команды готовы путешествовать дольше, чем ранее – в июле и начале августа. Раньше для британских клубов, например, предсезонные игры означали товарищеские матчи на другом конце Англии, в крайних случаях не дальше Голландии, Бельгии или Франции. Сейчас же многие игры проходят на других континентах, когда клуб может облететь полмира чтобы сыграть с местными командами или даже другими клубами из своей национальной лиги».

«Этот год был очень насыщен матчами английских команд в США, Азии и даже Австралии. Использование чартеров означает, что менеджер клуба может установить удобное время вылета и прилета, чтобы получить максимальный период для восстановления команды. Бортовое питание также позволяет соблюсти все диетические требования игроков. И это касается не только клубов Премьер-лиги. В течение последних нескольких месяцев наши офисы по всему миру организовали перелеты для топовых клубов Чемпионата Футбольной лиги Англии, профессиональной футбольной лиги Испании La Liga и итальянкой Serie A».

«Сегодня топовые футболисты постоянно пользуются чартерами. Наряду с турнирами, этим летом мы предоставляли бизнес-джеты разным игрокам для их перелетов на отдых и медицинское обследование при переходах в новые клубы».

«Большинство команд английской Премьер-лиги бронируют свои чартеры почти на весь предстоящий сезон. Некоторые – до следующего апреля. Термин «автобус клуба» уже давно превратился в «самолет клуба».



Нам доверяют



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Global Jet выводит на рынок новый Legacy 450

Global Jet выводит на чартерный рынок новый бизнес-джет Embraer Legacy 450. Самолет внесен в люксембургское свидетельство эксплуатанта (LX-JET). Самолет будет базироваться в Ле Бурже и доступен для чартеров с конца августа.

Legacy 450, поставленный Global Jet, имеет увеличенную дальность полета до 5378 км (модификация была анонсирована в ноябре 2015 года), что на 602 км больше, чем у сертифицированной в августе 2015 года версии самолета. Чтобы увеличить дальность полета, Embraer внес «незначительные изменения» в конструкцию крыла, чтобы установить больший топливный бак, и обновил программное обеспечение бортового оборудования.

Увеличенная дальность полета Legacy 450 стала всего на 290 морских миль меньше (537 км), чем у большего Legacy 500. «Клиенты ищут три ключевые особен-

ности при выборе самолета – комфорт, производительность и дальность. Обновленный самолет все это имеет. Legacy 450 – уникальный самолет для полетов, как на дальние расстояния, так и для использования аэропортов с небольшими взлетно-посадочными полосами. Имея возможность заходить на посадку с крутой глиссадой в сложных аэропортах, при одновременном соблюдении норм по шуму, бизнес-джеты семейства Legacy являются наиболее гибкими деловыми самолетами», - комментируют в Embraer.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 18 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Пекине, Монако и Москве.



Фото Ремо Гароне

ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

FCG OPS расширяет географию услуг: теперь – Скандинавия

1 июля 2017 года географию наземного обслуживания Flight Consulting Group дополнили Швеция, Дания, Норвегия и Финляндия. Таким образом, на сегодняшний день сертифицированный диспетчерский центр FCG OPS охватывает все страны СНГ, Прибалтики и Скандинавии.

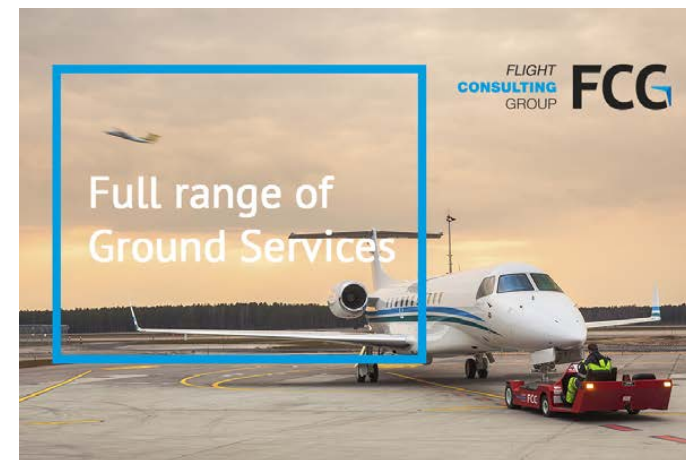
«В отличие от Западной Европы, организация наземного обслуживания в Скандинавии – непростая задача. Существует огромное количество специфических нюансов, особенно в отдаленных северных аэропортах. Именно поэтому многие крупные операторы готовы доверить нам все свои скандинавские рейсы от А до Я», – отмечает руководитель диспетчерского центра FCG OPS Сергей Старков.

Диспетчерский центр FCG OPS находится в Риге и координирует сеть из надежных наземных агентов в каждом аэропорту. Такая синергия позволяет предлагать клиентам высочайшее качество услуг, а глобальное географическое покрытие – устанавливать

разумные цены. FCG OPS стал первым глобальным агентом, который обеспечивает наземное обслуживание бизнес-джетов, чартерных лайнеров, а также грузовых, военных и государственных рейсов по всей Северной Европе.

«Наша отменная репутация и огромное количество рейсов позволили не только наладить хорошие отношения со скандинавскими аэропортами, но и получить специальные ценовые условия», – подытоживает Сергей Старков.

Будучи одним из крупнейших в Европе сертифицированных диспетчерских центров, FCG OPS предлагает полный комплекс услуг, включающих наземное обслуживание, получение посадочных и пролетных разрешений, заправку, обслуживание пассажиров и экипажей (в том числе организацию бортового питания, гостиниц и трансферов) во всех странах СНГ, Прибалтики и Скандинавии.



- FBO RIGA Business Aviation Center
- Supervision Network
- Ground Support Network



www.fcg.aero

Signature Flight Support получил эффект синергии

Как сообщила компания BBA Aviation, что оператор всемирной сети FBO Signature Flight Support (дочерняя для ВВА) в первом полугодии достиг роста операционной выручки на 13,6%, что явилось следствием интеграции с Landmark Aviation. «Благодаря присутствию в более чем 200 местах, после приобретения в прошлом году Landmark, Signature делает успехи в реализации преимуществ своей уникальной и высококачественной глобальной сети и в повышении производительности сети», - сообщает ВВА.

На фоне роста трафика деловой авиации и АОН в течение первого полугодия доходность компании улучшилась на 3% в США и 6% в Европе. Полугодовой доход Signature Flight Support увеличился на 18% до \$802,8 млн, операционная прибыль увеличилась до \$160,8 млн., а рентабельность достигла 20%. ВВА также сообщила, что в дополнение к синергическому

росту за счет приобретений и увеличения трафика увеличению доходности способствовало повышение цен на топливо.

ВВА отметила, что с момента интеграции с Landmark компания «сосредоточилась на оптимизации» сети, включая переговоры со многими своими клиентами, сначала сосредоточившись на своих более крупных заказчиках. «В течение первого полугодия был успешно завершён ряд важных переговоров по контрактам, в том числе со многими крупнейшими клиентами Signature, и Группа уверена, что результат демонстрирует непревзойденную способность сети Signature давать ценность и удовлетворять потребности своих клиентов», - говорит ВВА. «Signature продолжает работать со всеми остальными своими клиентами, чтобы обеспечить ценность во всей сети FBO».



Представляем совершенно новый
G650

Nomad Aviation впервые примет участие в Jet Expo

Швейцарский оператор Nomad Aviation AG впервые примет участие в работе московской выставки Jet Expo, которая пройдет с 7 по 9 сентября в «Внуково-3». Стенд компании будет находиться в выставочном павильоне.

Nomad Aviation AG работает на рынке деловой авиации в двух сегментах: бизнес-чартер и управление воздушными судами. Парк оператора состоит из самолетов Gulfstream G650, Bombardier Global 5000/XRS, Bombardier Challenger 604/605, Embraer Legacy 600, Gulfstream G450/G200, Cessna Citation CJ1+/CJ3 и Citation X. Самолеты Nomad Aviation AG, помимо Швейцарии, имеют также регистрацию Австрии, Марокко и Мальты. В 2013 году Nomad Aviation объявил о создании на Мальте дочерней компании Nomad Aviation (Europe) Ltd и получении сертификата ком-

мерческого эксплуатанта (Air Operator Certificate), выданный авиационными властями острова (Transport Malta Civil Aviation Directorate).

Переместив в прошлом году свою авиабазу из Берна в Клотен возле аэропорта Цюриха, Nomad Aviation теперь расширяет клиентскую базу и охват своей деятельности. Хайнц Кёли, председатель правления и генеральный директор Nomad, рассказал BizavNews, что в настоящее время компания эксплуатирует три чартерных самолета Challenger 604, один Embraer Legacy 650, один Bombardier Global 5000, один Beechcraft Premier 1 и одну Cessna Citation CJ1. По словам Кёли, чартеры по большей части выполняют Global, Legacy и два самолета Challenger. «Помимо этого, у нас имеется парк из пяти управляемых нами самолетов для корпораций и частных лиц», – добавил он.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Eclipse получил увеличенный ресурс

Компания One Aviation, которая производит сверхлегкие джеты Eclipse, получила одобрение FAA на увеличение ресурса планера для моделей Eclipse 500 и 550 с расширенной конфигурацией бака на конце крыла до 20000 часов или 20000 циклов, в зависимости от того, что наступит раньше.

Это значительно превышает предыдущие параметры срока службы в 10000 часов, 10000 циклов или 10 лет, которые были установлены без требований от оператора регистрации самолета в программах обслуживания и проверки жизненного цикла.

По словам производителя, полномасштабное тестирование самолета и крупномасштабное тестирова-

ние образцов материала продемонстрировали, что Eclipse 500/550 обладает устойчивостью к усталостным повреждениям свыше 20000 циклов. Увеличение ресурса является автоматическим для существующих и будущих самолетов, зарегистрированных в США. Также компания работает над тем, чтобы получить новые лимиты в других юрисдикциях.

«Одобрение FAA изменения ресурса самолета значительно упрощают возможности для владельцев и операторов Eclipse извлекать выгоду из значительных инвестиций, сделанных One Aviation в ресурсных испытаниях», - сказал Brent Kristner, старший директор компании по проектированию.



PILATUS

PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION

Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12
sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Mercedes выбирает NetJets

Команда Mercedes-AMG Petronas Motorsport объявила о заключении партнерского соглашения с NetJets, мировым лидером в области частной авиации. В команде рассчитывают, что сотрудничество с NetJets поможет лучше организовать логистику по ходу сезона, в том числе во время трех этапов за три недели в 2018 году.

«По ходу сезона мы активно работали, чтобы оптимизировать все сферы деятельности команды, включая перемещения между этапами. Люди думают, что частная авиация неразрывно связана с роскошным образом жизни, но в Формуле 1 это обычная практика, и это позволит нам сэкономить бесценное время, чтобы использовать его для работы. Мы знаем, что эти дополнительные часы могут иметь значение, а также помогут команде оставаться в лучшей форме по ходу

сезона. Я рад, что мы смогли превратить эту работу в партнерство с лидером рынка, компанией NetJets», - комментирует Тото Вольфф, глава Mercedes-AMG Petronas Motorsport.

Первым услугами NetJets воспользовался один из лидеров команды Валттери Боттас, который совершил перелет на Phenom 300 из Ниццы в Будапеште на Гран-При Венгрии.

Напомним, что доходы в первом квартале 2017 года долевого оператора NetJets выросли на 19%. По сообщению материнской компании Berkshire Hathaway, это произошло благодаря увеличению продаж долей воздушных судов и «в меньшей степени» увеличению доходов от возмещения косвенных затрат, а также росту налета на 2%. Квартальный доход дивизиона услуг, в который входит NetJets и FlightSafety International, среди нескольких других неавиационных компаний, таких как Dairy Queen, увеличился на \$256 млн., или на 11%, до \$ 2,617 млрд.

В прошлом месяце NetJets принял поставку 30-го бизнес-джета семейства Bombardier Global и 50-го Challenger 350. «Global 5000/6000 и Challenger 350 соответствуют ожиданиям наших владельцев и нашим высоким стандартам производительности и безопасности, а также предлагают индивидуальные решения для хорошо организованных поездок», - сказал исполнительный вице-президент NetJets по продажам и маркетингу Пэт Галлахер. «Мы гордимся тем, что в нашем флоте есть бизнес-джеты Global и Challenger, и мы рады отпраздновать эти вехи с Bombardier».



Skyservice получил авторизацию Dassault Falcon

Компания Dassault Falcon Jet недавно выбрала канадскую Skyservice, провайдера ТОиР из Торонто, в качестве нового авторизованного сервисного центра. Новый техцентр французского производителя сможет проводить линейное обслуживание, поддержку AOG и другие услуги для самолетов Falcon 900EX EASy и 2000EX EASy. Соглашение вступит в силу до конца 2017 года.

Расположенный в аэропорту Пирсон в Торонто (CYYZ), комплекс Skyservice площадью 160000 кв. футов оборудован для обслуживания как местных, так и транзитных операторов. В то время как основ-

ной техцентр будет расположен в объекте Skyservice в Торонто, услуги AOG также будут оказываться с объектов компании в Монреале и Калгари.

В дополнение к утверждению Transport Canada, Skyservice также имеет сертификаты на техническое обслуживание от США, Европы, Бермудских островов и Гонконга. Кроме этого, Skyservice является авторизованным сервисным центром Honeywell для двигателей серии TFE731.

Объект в Торонто стал 52-м сервисный центр в глобальной сети поддержки Dassault Falcon.






7-9 сентября
Москва
стенд F101



**КОГДА ВЫБИРАЮТ –
ВЫБИРАЮТ НАС**

- Эксплуатация воздушных судов
- Чартерные VIP-перевозки
- Менеджмент воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Поддержание летной годности воздушных судов





тел.: +7 (495) 500-32-21 comm@meridian-avia.com
факс: +7 (495) 589-97-56 meridian-avia.com

VIP Aviation Handling и VistaJet отметили юбилей

Грузинский провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации VIP Aviation Handling обслужил 150-й рейс бизнес-оператора VistaJet. Юбилейный полет был выполнен в международный аэропорт Батуми (UGSB / BUS).

Впервые VistaJet и VIP Aviation Handling стали партнерами шесть лет назад. С тех пор компания крупнейший мировой оператор при полетах в Грузию пользуется исключительно услугами VIP Aviation Handling. За шесть лет было выполнено 300 посадок, а суммарное количество топлива, приобретенного у грузинского партнера, перевалило за 230 тонн.

Самолет был встречен традиционной водяной аркой.

В обеих компаниях уверены, что очередной юбилей не за горами. «За шесть лет совместной работы удалось наладить тесные и дружественные отношения, которые и в будущем помогут нам предоставлять своим клиентам сервис мирового класса», - говорят в компании.

VIP Aviation Handling Company работает на рынке с 2008 года и является единственным членом ЕВАА в Грузии. Компания предоставляет услуги, помимо Грузии, в Азербайджане, Казахстане, Армении, Узбекистане, Кыргызстане и Таджикистане.

Уже скоро компания официально обслужит 2000 рейс и реализует юбилейную 4,5 млн. тонну топлива.



ACS инвестирует в Канаду

Канадский офис лидера мировой чартерной авиации, компании Air Charter Service, переехал в новый просторный офис в Торонто для обеспечения амбициозных планов роста бизнеса в регионе.



Гари Хопкинс, Генеральный директор ACS Канада, прокомментировал: «Со времени нашего открытия здесь в 2010 году офис постоянно рос в количестве персонала, выручке и рейсах. После значительного роста в последние полтора года, мы почувствовали, что пришло время для переезда в более просторный офис для того, чтобы иметь возможность дальнейшего расширения и приема на работу новых талантливых сотрудников. Новое помещение почти в два раза больше предыдущего, что дает нам достаточно места для реализации наших планов. Это действительно интересное время для ACS Канада, и мы приложим все усилия, чтобы продолжить наше успешное развитие».

«Прошлый год показал рост в 25% в числе чартеров. Этот год начался еще лучше – по итогам первого полугодия мы уже растем на 36%. Эти достижения являются результатом наших непрекращающихся инвестиций в канадский рынок и однозначно помогут нам в достижении наших стратегических целей».

TAG добавляет второй самолет в мальтийский АОС

TAG Aviation добавила второй самолет в мальтийский АОС. Речь идет о бизнес-джете Dassault Falcon 900DX (2007 года выпуска, ранее эксплуатировавшегося в Fly Executive). Самолет, получивший бортовой номер 9N-YUM, будет эксплуатироваться в интересах владельца.

В марте текущего года TAG Aviation Europe (европейское подразделение TAG Aviation Group) получила мальтийский сертификат эксплуатанта. Первым в новый сертификат был внесен Challenger 605.

«Наличие мальтийского АОС существенно расширяет возможности для наших клиентов. Мальта обладает многими преимуществами. Это и геостратегическое расположение острова, и весьма благоприятное налоговое законодательство. Мы планируем за несколько лет превратить мальтийский филиал в некий форпост для полетов из Европы в

Африку и Юго-Восточную Азию, тем самым продолжая инвестировать в новые проекты по созданию оптимальной инфраструктуры для нашей работы», - комментируют в компании.

С учетом самолетов, находящихся в управлении компании, флот TAG Aviation насчитывает более 120 самолетов (53 собственных), которые базируются в США, Великобритании, Швейцарии, Испании, России, Украине и странах Ближнего Востока, а также Гонконге. В Европе парк компании насчитывает почти 80 самолетов, пятьдесят из которых доступны для чартерных перелетов. До конца этого года TAG Aviation рассчитывает ввести в эксплуатацию еще до 15-ти бизнес-джетов. В настоящее время TAG Aviation Group имеет свидетельство эксплуатанта в Швейцарии, Великобритании, Испании, Бахрейне и Гонконге.



Сертификация топливообеспечения

Входящие в федеральную сеть Хелипорты России вертолетные центры Хелипорт Москва, Хелипорт Реутов и Хелипорт Истра прошли процедуру добровольной сертификации работ по авиатопливообеспечению.



Выданный Государственным научно-исследовательским институтом гражданской авиации сертификат подтверждает, что вертолетные центры соответствуют требованиям, предъявляемым к организациям авиатопливоспечения воздушных перевозок, изложенных в Федеральных авиационных правилах 89 «Сертификационные требования к организациям авиатопливообеспечения воздушных перевозок».

Сертифицированные виды работ: прием, хранение, подготовка к выдаче, выдача на заправку и заправка воздушных судов авиабензинами, авиа ГСМ и специальными жидкостями.

Чешская King's Casino получила Bell 429

Компания Bell Helicopter в торжественной обстановке передала новый вертолет Bell 429 чешскому заказчику – King's Casino. Церемония прошла в Delivery Center Bell Helicopter в Праге.

Как ранее сообщал BizavNews, заказ на данную машину был подписан в рамках Paris Air Show 2017. Тогда Bell Helicopter подписала соглашение о поставке трех вертолетов в VIP конфигурации. Английская Helix Av и чешская King's Casino получают Bell 429, а частный клиент из Италии – Bell 407GXP.

King's Casino в чешском Розвадове – очень успешное казино. От своего открытия в 2003 году и первоначальной инвестиции в сумме 8,5 миллиона евро оно стало популярным местом проведения турниров по покеру. King's Casino организует турниры по покеру каждый день в году.

Bell 429 – многоцелевой двухдвигательный вертолет. Один из самых совершенных легких вертолетов в мире, сочетающий функциональность и передовые технологии. Полностью интегрированная стеклянная кабина, приборная панель с большими плоскими дисплеями и усовершенствованной системой управления полетом обеспечивает пилота максимально полной информацией о полете. Два двигателя компании Pratt & Whitney Canada обеспечивают превосходные летные характеристики по категории А, отличные параметры зависания и высокую крейсерскую скорость при низких расходах. Электронная система управления двигателями FADEC удобна в работе и проста в использовании, имеет полное гидромеханическое резервирование и автоматический запуск. Вертолет сертифицирован для управления одним пилотом по правилам полетов по приборам.



GCA Skyline получают H130

Филиппинский вертолетный оператор GCA Skyline Aviation приступает к эксплуатации нового вертолета Airbus H130 (ранее Eurocopter). Машина имеет конфигурацию, позволяющую разместить до восьми пассажиров. Вертолет будет задействован для VIP перевозок.

Как комментируют в компании, выбор в пользу H130 был сделан после успешной эксплуатации вертолетов Airbus H125. Как сообщает европейский концерн, в настоящее время в стране эксплуатируется более 60 вертолетов семейства Ecureuil, что делает Филиппины крупнейшим эксплуатантом в регионе.

H130 - одна из последних моделей в популярной линейке легких вертолетов Ecureuil, которая отличается повышенным комфортом, улучшенными эксплуатационными характеристиками и широким спектром применения. Внешность H130 осталась неизменной, но внутри вертолет преобразился почти полностью: модернизации подверглось почти 70% конструкции. Среди ключевых изменений в первую очередь стоит отметить использование более мощного турбовального двигателя Arriel 2D и модифицированного главного редуктора. Помимо этого, внедрена активная антивибрационная система, усовершенствована система вентиляции, распределения воздуха и защиты от запотевания. Внутренняя компоновка кабины перепроектирована, пол стал совершенно плоским (ранее под задними креслами было возвышение). Пилотам предоставлен новый комплекс бортового радиоэлектронного оборудования, улучшена эргономика приборной панели. Среди модернизированных рабочих характеристик модели H130 можно назвать увеличенный максимальный взлетный вес (2500 кг при нахождении груза внутри воздушного судна и 3050 кг при использовании внешней подвески) и увеличение скорости на 10 узлов.

Новый Marine One совершил первый полет

Американская корпорация Lockheed Martin 3 августа 2017 года объявила, что 28 июля на аэродроме головного предприятия Sikorsky Aircraft (сейчас входящей в состав Lockheed Martin) в Стратфорде (штат Коннектикут) совершил первый полет первый прототип нового вертолета Sikorsky VH-92A, создаваемого для перевозки президента США. В тот же день 28 июля первый прототип (Engineering Development Model 1, EDM-1) совершил и второй полет.

Вертолет VH-92A создается на основе коммерческого транспортного вертолета Sikorsky S-92 и предназначен для замены используемых для перевозки президента США с 1961 года вертолетов на основе Sikorsky S-61 (сейчас это VH-3D, эксплуатируемые с 1978 года), известных по позывному «Marine One» и входящих в состав специальной вертолетной эскадрильи HMX-1 Корпуса морской пехоты США.

Компания Sikorsky Aircraft 7 мая 2014 года получила контракт ВМС США стоимостью 1,24 млрд долл на разработку вертолета VH-92A на основе S-92 и на постройку двух прототипов (EMD-1 и EMD-2) и четырех предсерийных вертолетов. Второй прототип EMD-2 должен быть поднят в воздух до конца 2017 года. По результатам 12-месячных испытаний прототипов в 2019 финансовом году должен быть выдан контракт на поставку 17 серийных вертолетов VH-92A в 2020-2022 годах. Производство вертолетов VH-92A должно осуществляться на предприятии в Коатсвилле (штат Пенсильвания).

Общая стоимость всей программы сейчас оценивается в 4,718 млрд долл. 21 вертолет VH-92A к 2023 году заменит в составе эскадрильи HMX-1 имеющиеся сейчас 11 вертолетов Sikorsky VH-3D и восемь Sikorsky VH-60N.



Рипер наращивает поставки

В втором квартале текущего года компания Piper Aircraft увеличила поставки на 30%, а доходы – на 26%. Компания заработала \$52,1 млн., что на \$10,7 млн. больше по сравнению с аналогичным периодом 2016 года. Квартальные поставки достигли 32 самолетов, что на 13 единиц больше, чем годом ранее. Эти результаты следуют за первым кварталом, когда доходы от продажи новых самолетов выросли на 60%, а поставки – на 13%.

Рипер зафиксировал рост продаж своих новых турбовинтовых самолетов М-класса, а также наблюдает растущий рынок учебных самолетов. Компания сообщила о заказах учебных самолетов Archer с поставкой в третьем квартале 2018 года.

«Вывод на рынок лучшего в своем классе М600 продолжает стимулировать рост доходов. Кроме того, демонстрационный тур по Европе и Африке привел к лучшим, чем ожидалось, продажам, и на сегодня продано пять самолетов, а еще несколько находятся в процессе оформления сделки», - сказал президент и генеральный директор Piper Саймон Кальдекотт.

По словам главы производителя, результаты в этом году продолжают дальнейшее движение в соответствии со «здоровым подходом к производству востребованных самолетов», который компания внедрила, настроившись на «новый реальный» рынок. Этот успех, как ожидается, продолжится и в ближайшем будущем, добавил Кальдекотт. «Мы с нетерпением ждем второй половины года и ожидаем продолжения сильных результатов в нашей продуктовой линейке со стратегической ориентацией на Европу и Латинскую Америку».

Правительство Словакии получает второй АСJ

Comlux закончила работы на втором АСJ319 для Slovak Government Flying Service. Второй борт, получивший регистрационный номер OM-BYK, был выпущен в 2001 году и ранее эксплуатировался компанией TAG Aviation Asia (VQ-BKK). Первый АСJ319 (OM-BYA) Slovak Government Flight Service получил в июне 2016 года (самолет 2005 года выпуска).

До прошлого года правительственный парк Словакии состоял из двух Ту-154М (OM-BYU 1989 года выпуска и OM-BYR 1998 года выпуска), а также двух Як-40 (OM-BYE 1974 года выпуска и OM-BYL 1979 года выпуска). В 2016 году оба Як-40 были заменены на два Fokker-100, которые приобретены на вторичном рынке, при этом один Ту-154М (OM-BYR) продолжает выполнять полеты.

Slovak Government Flying Service (структура Министерства Внутренних дел страны) был образован в 1993 году и базируется в братиславском аэропорту M. R. Štefánik Airport.

Comlux America – один из крупнейших центров комплектации в мире. Под одной крышей в центре расположились дизайн-студия, специализированные магазины, где клиент сможет выбрать для своего лайнера необходимые материалы, офисные помещения и, конечно же, производственные мощности, включая несколько ангаров для обслуживания самолетов, включая широкофюзеляжные. Comlux America является авторизованным центром комплектации компаний Boeing и Airbus.



Meridian Air Charter увеличивает парк

Американский оператор Meridian Air Charter, базирующийся в Тетерборо, сообщает о добавлении в свой управляемый парк очередного самолета – 18-местного Gulfstream G550 (N970SG), принадлежащего частному клиенту из Чикаго. Этот сверхдальний реактивный самолет был изготовлен в 2007 году, но в 2016 году он полностью отремонтирован и перекрашен. Теперь самолет доступен для чартера (сертификат IMJA053F).

Meridian Air Charter работает на рынке деловой авиации с 1946 года. Помимо выполнения чартерных рейсов, оператор имеет собственный FBO в Тетерборо, управляет самолетами в интересах частных владельцев и предлагает услуги ТОиР, включая ремонт планера, двигателей, интерьера и покраску воздушных судов, наиболее популярных моделей, включая Beechjet, Challenger, Citation, Falcon, Gulfstream, Hawker и Learjet, на основании сертификатов Part 145 FAA и EASA. Технический центр компании расположен в аэропорту Тетерборо.

Meridian Air Charter ежегодно увеличивает парк на четыре-шесть машин. Сейчас оператор предлагает для чартерных рейсов самолеты различных типов, включая Bombardier Global 5000, Gulfstream G550, Gulfstream GIV-SP, Falcon 900EX EASy, Falcon 2000EX EASy, Falcon 2000, Challenger 604, Challenger 601-3R, Challenger 601-3A, Gulfstream G200, Hawker 900XP, Hawker 800XP, Hawker 800SP, Citation XLS, Citation VII и Citation Mustang.

Titan Aviation нацелился на Сан-Марино

Дубайский оператор Titan Aviation в четвертом квартале текущего года планирует получить второй сертификат эксплуатанта – «крошечного» Сан-Марино. Параллельно компания рассчитывает увеличить долю медицинских рейсов, добавив в парк Bombardier Global 5000. В компании объясняют столь неожиданный выбор воздушного судна для «медицинских рейсов» наличием большого количества очень состоятельных клиентов из стран Залива и дальнобойные возможности Global 5000. А для полетов по региону Titan Aviation до конца года получит Phenom 100, который уже будет оборудован медицинским модулем. Пока же компания продолжает работы по переоборудованию Hawker 900XP и Challenger 605 в медицинские версии. Именно эти самолеты, как ожидается получают прописку в регистре Сан-Марино.

А самым последним приобретением Titan Aviation стал Global 6000. Бизнес-джет приобретен частным лицом из ОАЭ и будет эксплуатироваться Titan

Aviation Group с местом базирования в Al Bateen Airport (Абу-Даби).

Управляющий директор Titan Aviation Group капитан Шакир Шейх отмечает, что семейство Global набирает обороты в регионе. «Нынешний владелец нового джета на протяжении последних лет уже эксплуатировал более раннюю версию Bombardier Global и был весьма доволен самолетом и его возможностями. Именно по этой причине он выбрал Global 6000, который имеет увеличенную дальность, позволяющую существенно расширить географию беспосадочных перелетов и беспрецедентный по комфорту салон». Для Titan Aviation Group – это уже третий контракт на управление самолетами семейства Global».

Комментируя получения второго сертификата эксплуатанта Шакир Шейх отметил, что АОС Сан-Марино позволит воздушным судам Titan Aviation выполнять коммерческие операции по всему миру независимо от места базирования.



Фото: Дмитрий Петренко

Deer Jet «собирает» IS-BAH

Китайский оператор Deer Jet сертифицировал два своих китайских FBO (Санья и Хайкоу) по стандарту IS-BAH (Standard for Business Aircraft Handling), учрежденного Международным Советом деловой авиации (IBAC), став первой китайской компанией, внедрившим стандарты IBAC.

Выбор в пользу Санья и Хайкоу не случаен – это самые молодые и современные FBO компании, пользующиеся спросом не только среди китайских клиентов, но и зарубежных. В компании комментируют, что это лишь первые шаги по сертификации авиационных комплексов в Китае. В ближайшей перспективе стоит задача получения аналогичных сертификатов и в крупных авиационных центрах Китая, включая Шанхай и Пекин.

Стандарт IS-BAH разработан как добровольный свод правил, включающий наилучший опыт работы наземных провайдеров деловой авиации, и является совместной программой IBAC и Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). Данный стандарт включает систему менеджмента безопасности во всех аспектах деятельности FBO и базируется на структуре более раннего стандарта IS-BAO для операторов деловых самолетов. С момента подачи заявки на сертификацию прошло всего шесть месяцев, в период которых оценивалась инфраструктура комплекса с помощью аудита менеджмента безопасности. Стандарт запущен на выставке EBACE-2014.

Обладая 22-летним опытом, Deer Jet стала первым оператором частных самолетов в Китае и быстро выросла до крупнейшей азиатской группы компаний в сфере бизнес-авиации. Deer Jet оказывает услуги лидерам государств, монархам и предпринимателям, что обеспечивает компании непревзойденную репутацию.

Сертифицирован двигатель для Pilatus PC-24

Турбореактивный двигатель Williams International FJ44-4A-QPM, который устанавливается на новом бизнес-джете Pilatus PC-24, получил сертификат типа и производства от FAA и EASA. По словам компании, уже начались поставки силовых установок швейцарскому производителю Pilatus Aircraft. Сертификация PC-24 ожидается к концу текущего года.

Двигатель FJ44-4A-QPM имеет номинальную взлетную тягу 3435 фунтов, но в нем также есть система увеличения тяги при необходимости на более чем 5% с помощью новой автоматической функции резервирования тяги. В новые возможности силовой установки также входят воздухозаборник с системами антиобледенения и подавления шума, встроенный предварительный охладитель отбираемого из дви-

гателя воздуха для системы кондиционирования, уменьшенное лобовое сопротивление и сопло с технологией пассивного отклонения вектора тяги.

С двигателем FJ44 бизнес-джет PC-24 станет первым самолетом, который получит «тихий режим мощности» от компании Williams International. Этот режим позволяет двигателю обеспечить тихую и эффективную работу двигателя на земле, устраняя необходимость в традиционной вспомогательной силовой установке. Кроме того, FJ44-4A-QPM является первой моделью семейства FJ44 с последней и самой передовой системой FADEC, которую в дальнейшем получают все модели семейств FJ33/FJ44. Межремонтный ресурс двигателя составляет 5000 часов, с инспекцией горячего тракта через 2500 часов.



FAA выпускает особые условия сертификации Global 7000

Федеральная авиационная администрация США указала Bombardier на соблюдение специальных условий использования алюминево-литиевых сплавов (Al-Li) на бизнес-джетах Global 7000/8000. «Сплав похож на материалы, используемые в производстве коммерческого Bombardier CSeries», - сказал представитель компании, отметив, что производи-

тель повторит те же сертификационные требования, которые он проделал с программой регионального самолета.

Bombardier строит фюзеляжи своего нового семейства Global с использованием Al-Li сплавов. FAA отметила, что сплав «может обеспечить иные уровни

защиты от пожара после аварии, чем в аналогичных самолетах, построенных с помощью традиционных алюминиевых материалов». «Особые условия сертификации предназначены для обеспечения эквивалентного уровня защиты», - говорит FAA. «Заявитель должен обеспечить, чтобы материал, установленный на самолете, не приводил к новой опасности, которая снизила бы выживаемость пассажиров после аварии или давала бы уровни токсичных газов, которые были бы смертельными».

Введение лития, менее плотного металла, предназначено для получения более легкого, прочного материала, который повысит эффективность самолета. Argonic (ранее Alcoa), один из производителей Al-Li сплавов, характеризует материал как «превосходную комбинацию прочности, вязкости, жесткости, коррозионной стойкости и высокотемпературных характеристик и по более низкой цене, чем титан или композиты».

Материал продемонстрировал возможность уменьшения веса конструкции на узкофюзеляжных самолетах на 10% по сравнению с композитами, что может повысить эффективность использования топлива на 20%. Bombardier не раскрывает конкретные выгоды от использования Al-Li по конкурентным причинам.

Al-Li сплавы используются на самолетах Airbus A380 и A350, Boeing 787 и CSeries. Он также применяется в Gulfstream G650.

Условия FAA выданы в процессе сертификации Global 7000, который, как ожидается, вступит в эксплуатацию в конце следующего года. К середине июля три летных прототипа налетали 500 часов, а еще два опытных самолета были окончательно собраны.



Горячее лето 2017

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в июле 2017 года. Этот месяц принял у июня эстафету самого активного в текущем году – в общей сложности было выполнено 87826 рейсов бизнес-авиации (в июне 2017 года – 84000 полетов), что на 2,5% больше, чем в июле прошлого года. А с начала года рост составил 3%, или на 13950 рейсов, по сравнению с тем же периодом прошлого года. Также эксперты обращают внимание на тот факт, что трафик нынешнего июля всего на 1% меньше, чем в докризисном июле 2008 года.



Фото: Дмитрий Петроченко

Чемпионат Европы по футболу, проводившийся прошлым летом, закономерно и значительно снизил трафик во Франции в этом году, а также в странах Бенилюкса и Швейцарии. 54% рейсов из Франции были частными, и они снижаются на 5% в годовом исчислении.

В Германии июль стал сильным месяцем – количество полетов выросло на 5% в годовом исчислении. Большая часть роста пришлась на коммерческие чартеры (АОС), которые увеличились на 14%. В Великобритании также наблюдался некоторый рост, на 2%. Обе страны с начала года показывают тренд роста, приближающейся 4% против 2016 года.

Самый сильный рост трафика в этом месяце, а также в течение всего лета, был в Средиземноморском регионе. Активность бизнес-авиации в Испании выросла на 7%, а в Греции и Турции зафиксирован двузначный рост.

Трафик деловой авиации из России увеличился на 6%, а трансатлантические рейсы из Северной Америки увеличились на 2%, но в то же время рейсы из стран Ближнего Востока и Северной Африки упали на 5%. Также на 15% сократились полеты из Европы в Азиатско-Тихоокеанский регион, но здесь пока сохраняется растущий тренд с начала года – на 9%.

В июле хорошо себя показала активность флота самолетов Cessna, что отражает большие успехи в сегментах суперсредних, средних и легких бизнес-джетов. Ультрадальние джеты Dassault увеличили полеты на 18%. Активность Gulfstream в целом снизилась, в то время как самолеты Embraer показали рост трафика на 27% в годовом исчислении.

По сравнению с предыдущим годом снижение про-

изошло в основном в сегментах средних самолетов и джетов начального уровня. И если у первых сокращение было в основном из-за меньшей АОС активности, то «малыши» меньше летали в частных полетах. Самый сильный и самый последовательный рост в этом году наблюдается в сегментах суперсредних, суперлегких и легких бизнес-джетов.

Частные полеты в годовом исчислении остались в целом на прежнем уровне, но большой спад во Франции компенсирован ростом на других ведущих рынках. АОС трафик рос в каждом месяце 2017 года и на 5% в этом месяце. А чартерные полеты на самолетах Bombardier увеличились на 11% в годовом исчислении.

Самым оживленным аэропортом в июле стала Ницца с незначительным ростом в связи с ростом спроса на чартеры. В Ле Бурже наблюдалось значительное падение в годовом исчислении, а в Лутоне и Цюрихе было небольшое снижение. Самый хороший рост был зафиксирован во Внуково, Биггин Хилл и Афинах.

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Кое комментирует: «Горячей сегментом лета 2017 стал чартерный рынок, особенно в Средиземноморском регионе с туристическими курортами, наблюдавшими двузначный рост. Трафик в основном был из Северной Европы и, в частности, из Великобритании и Германии. Биггин Хилл явно один из аэропортов способствовавший этому росту. В остальном мире наблюдается быстрое восстановление в России, незначительное увеличение трансатлантического трафика и снижение полетов из Ближнего Востока и Африке».

WINGX Business Aviation Monitor

Предприниматели все чаще выбирают PC-12 для бизнеса и отдыха

Предприниматель и владелец холдинга Armstrong Group Holdings признается, что он тщательно изучал другие типы самолетов и совершил несколько показательных полетов, прежде чем пришел к выводу, что PC-12 лучше всего подходит ему для бизнеса и отдыха.

Предприниматель и владелец холдинга Armstrong Group Holdings признается, что он тщательно изучал другие типы самолетов и совершил несколько показательных полетов, прежде чем пришел к выводу, что PC-12 лучше всего подходит ему для бизнеса и

отдыха. «Это единственный самолет, который подошел мне по всем параметрам», - пояснил он. «Это универсальный надежный самолет, который может совершить посадку на траву, гравий и даже на снег. Он удивительно экономичен — расходы на топливо составляют менее 200 долларов США в час — и оснащен превосходной бортовой электроникой. Еще одним весомым фактором стал низкий коэффициент износа».

Самолет будет базироваться в аэропорту Лидс-Бредфорд, недалеко от дома семьи Армстронг в

Северном Йоркшире. По расчетам Армстронга, его перелеты, связанные с бизнесом компании в области недвижимости, нефтегазовой и коммунальной отраслях, а также с отдыхом будут составлять до 200 часов в год. У Нила есть свои интересы в Джерси, западной Ирландии и на Майорке, и все эти места соответствуют дальности полета PC-12.

«В моем бизнесе время играет решающую роль», - продолжает Нил. «Промедлите — окажетесь за бортом. Поэтому этот прекрасный самолет станет эффективным инструментом для бизнеса, а также поможет нам в проведении отличных семейных мероприятий».

Двое сыновей Нила и его жена Брид, которая помогала оформлять интерьер самолета в белых, серых и синих тонах, присутствовали на церемонии передачи самолета на Фестивале скорости в Гудвуде, где они полюбовались гонками, прежде чем вылететь домой на новом самолете.

Кроме заключения сделки от имени компании Pilatus, Oriens помогла в наборе пилотов для этого самолета. Крейг Лэммиман, директор по продажам и маркетингу компании Oriens, консультировал Армстронга в процессе покупки. «Основная мысль, которую я донес до Нила, состоит в том, что PC-12 — очень недооцененный самолет, и фактически он намного более эффективный, чем думает большинство покупателей», - рассказывает он представителю EBAN. «Несмотря на то, что люди, связанные с авиацией, знакомы с самолетом PC-12 и знают, как он выглядит, на самом деле, они вряд ли летали на этом самолете и не представляют его реального размера и возможностей, и уж конечно, ничего не знают о том, насколько он экономичен в эксплуатации. За последние 10 лет цена на PC-12 снизилась на 22 процента.



Частный клиент Нил Армстронг получил самолет Pilatus PC-12 от Oriens Aviation, дистрибьютора самолетов в Великобритании

До недавнего изменения законодательства этот самолет никогда широко не использовался для осуществления чартерных рейсов в Европе. На сегодняшний день все клиенты, которые поднимались на борт этого самолета, были невероятно удивлены просторностью его салона, низким уровнем шума и дальностью полетов PC-12».

«Армстронг рассматривал легкие самолеты, включая

Phenom 300 и некоторые модели Citation, а также самолеты King Air, ТВМ и HondaJet. «Общий вывод был таким: вы не сможете купить самолет с теми же возможностями за те же деньги и с теми же привилегиями», - объясняет Лэммиман. «Каждый самолет отличается собственными уникальными характеристиками, но нет ни одного самолета, составляющего прямую конкуренцию PC-12, поскольку этот одномоторный самолет отличается большим салоном и

большой дверью багажного отсека.

На покупку самолета аналогичного размера с таким же интерьером придется потратить \$8-10 млн. Эксплуатационные расходы PC-12 обычно на треть ниже с точки зрения экономии топлива и текущих расходов, чем у сравнимых с ним самолетов со сдвоенным турбовинтовым двигателем. Определяющим же фактором стала дальность полетов самолета PC-12».



Фото: Дмитрий Петроченко

«Мы создаем другой образ отрасли»

10 августа в Юрмале прошел VI Балтийский форум деловой авиации, организованный при активной поддержке ОНАДА и FCG. В этом году Форум собрал более 70 делегатов из России и Европы. Впервые в рамках мероприятия с оценкой рынка деловой авиации Старого Света и его перспектив выступил

директор ЕВАА (Европейская ассоциация деловой авиации) Брендон Митчнер, относительно недавно назначенный на этот пост.

BizavNews удалось пообщаться с г-ном Митчнером и узнать, так сказать, последние новости из перво-

источника. Так получилось, что г-н Митчнер в прошлом наш коллега. Его карьера в журналистике и PR началась более 25 лет назад – последние 20 лет он провел в Брюсселе. Последнее место работы – американский агрохимический холдинг Monsanto, где Митчнер отвечал за внешние коммуникации. Митчнер также работал корреспондентом «The Wall Street Journal», «International Herald Tribune» и «Dow Jones» в Нью-Йорке, Германии и Брюсселе. Поэтому мы достаточно быстро нашли общий язык.

Сейчас членами ЕВАА являются 675 компаний из 68 стран. Из них 141 оператор: 98 коммерческих и 43 корпоративных. Итоги первых семи месяцев работы бизнес-авиации стали неожиданностью для всех – рост трафика по предварительному анализу составил рекордные 7%. Безусловно отличный повод, но обсуждать хотелось все-таки проблемные вопросы. Вызовы, вызовы – куда без них...

Общие вызовы, с которыми столкнулась европейская деловая авиация, куда более серьезны и несколько напоминают проблемы российского рынка. По мнению г-на Митчнера, отрицательный имидж деловой авиации существенно влияет на желание инвесторов вкладывать деньги в новые проекты. При этом количество граждан, «раздраженных» полетами частных самолетов, растет из года в год с одной стороны, а с другой – увеличивается количество «модных» подражателей. «Случается ситуация, когда в компанию приходит новый CEO и сразу же избавляется от корпоративного парка, так как хочет быть модным руководителем, но при этом отказываться от полетов частными бортами желание не изъясляет. Или другой наглядный случай, вернее рассуждение простого обывателя. У меня вот есть современная машина и я забочусь об окружающей среде, заправляясь экологическим топливом, а тут



Генеральный директор ЕВАА Брендон Митчнер и руководитель BizavNews Дмитрий Петроченко

прилетает бизнес-джет с непонятными мне людьми, которые выходят из самолетов и просто отдыхают. А вот понять, что пассажиры бизнес-авиации импортируют в экономику в 9 раз больше чем, например, пассажир, прилетающий бизнес-классом линейной авиации людям сложно, хотя это и доказано. И даже если человек прилетает не по рабочим делам, он все равно приносит доход, и хороший доход. Мы пытаемся изменить отношения людей к бизнес-авиации начнем снизу, объясняя простым людям всю пользу от полетов частных самолетов. И здесь пример США будет очень полезный», - продолжает г-н Митченер.

Сейчас в ЕВАА подводят итоги большого исследования на эту тему и готовят рекламную и пиар кампании, которые должны изменить отношения людей к сегменту. Эта кампания под рабочим названием «Face to Face» была запущена в январе 2017 года и рассчитана на пять лет. Г-н Митченер не исключает, что возможно этого времени и не хватит, поэтому в процессе реализации «Face to Face» будут сделаны коррективы. Ну и напоследок мы поинтересовались у исполнительного директора ЕВАА его личным отношением к процессам, происходящим в России.

«Пожалуй, я не самый лучший эксперт по вашей стране. Могу лишь скомпилировать мнения компаний, работающих в России. Как мне кажется, в России надо понять ту добавленную стоимость, которую деловая авиация принесет в саму страну. Существует мнение в Европе, что деловая авиация в России очень сложный рынок в плане налогов, прозрачности и т.д. В одном предложении я бы сказал, что российским регуляторам нужно определиться с единым сводом правил, и кто бы не прилетал в вашу страну, эти правила должны выполняться».

В заключении Брендон Митченер любезно пригласил BizavNews на очередную конференцию Air Ops, которая пройдет в сентябре в Каннах. В прошлом году мы получили массу позитивных эмоций от посещения мероприятия и надеемся, что в текущем году это встреча профессионалов станет еще более качественной и интересной.

«Основные задачи первой AIR OPS Europe скорее решены, чем нет. Мы планировали и сделали две вещи: встретились с коллегами и, если можно выразится «соединили» FBO с FBO и FBO с операторами в формате B2B. При этом смогли, как бы обойти синдром крупных ивентов, где зачастую достаточно сложно в течении нескольких дней эффективно прорабатывать важные вопросы и тем более познакомиться с коллегами в непринужденной обстановке. Нам важно было понять, насколько предложенный формат оптимален для участников. Теперь, с учетом проведенного мероприятия, мы начали активную подготовку к AIR OPS Europe 2017. Конечно же наше мероприятие только набирает обороты и сравнивать его, например, с американской NBAA Schedulers & Dispatchers Conference преждевременно, да и, наверное, не совсем неправильно. Там индустрия, у нас сегмент. У нас совершенно разные рынки и правила работы на нем, поэтому и цели AIR OPS Europe существенно отличаются от вышеупомянутой NBAA Schedulers & Dispatchers Conference, хотя опыт организации американского мероприятия безусловно требует уважения и изучения». - резюмирует г-н Митченер.

В ближайших номерах BizavWeek мы опубликуем полный вариант интервью с Бренденом Митченером.

Jet
CATERING

Мы создаем шедевры

www.jet-catering.ru

Самолет недели

Оператор: ***TAG Aviation Espana***

Тип: ***Gulfstream Aerospace GV-SP (G550)***

Год выпуска: ***2006 г.***

Место съемки: ***июнь 2017 года в Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland***



Фото: *Дмитрий Петроченко*