



На этой неделе мы вновь отдались во власть цифр. В целом они (цифры) были позитивными. Агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в сентябре 2017 года. В сентябре текущего года в Европе было выполнено 79280 рейсов бизнес-авиации, что на 2,9% больше, чем в прошлом году, а с начала года активность выросла на 3,6%. Трафик в сентябре 2017 года был на 4,4% ниже предкризисного пика в сентябре 2008 года. Все ведущие европейские рынки выросли: умеренный подъем наблюдался в Германии, Великобритании, Италии, на 3% – во Франции и на 8% – в Швейцарии. К настоящему времени в Германии, Испании и Великобритании наблюдается совокупное ежемесячное увеличение примерно на 1000 рейсов в месяц относительно прошлого года.

Вторым ньюсмейкером стала компания Jetcraft, которая выпустила свой традиционный 10-летний прогноз. Резюмируя исследование компании, можно сделать вывод, что мировой рынок выходит из рецессии после кризиса 2008 года, вступая в период более стабильного, здорового роста и увеличения доходов. «Этот новый бизнес-цикл должен сформировать отрасль на долгие годы». Что же касается цифр, то согласно прогнозу Jetcraft, до 2026 года парк деловых самолетов вырастет с нынешних 21000 до 28000 единиц. В период с 2017 по 2026 года будет поставлено 8349 самолетов с суммарной стоимостью в \$ 252 млрд. (в ценах 2017 года). На долю Северной Америки придется 62% всех поставок (5176), затем идут Европа (17%) и Азия (12%) с 1420 и 1002 самолетами соответственно. Подробно к отчету Jetcraft мы вернемся в самое ближайшее время.



Готовимся к ЧМ 2018 по футболу в России

Universal запускает специализированный раздел на сайте, посвященный планированию рейсов в рамках предстоящего Кубка мира 2018 года

стр. 24



Чартерный трафик стал драйвером роста

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в сентябре 2017 года

стр. 25



New Routes of Jet Catering

В этом году Барселона принимала у себя очень важное событие в мире авиации – 23-й Всемирный форум по развитию маршрутов World Routes 2017

стр. 26



8 неожиданных мест для винного туризма

Наш партнер, туроператор индивидуальных путешествий Travelmart, расскажет, что винный туризм возможен не только во Франции и Италии, но и в очень неожиданных местах

стр. 28

Gulfstream G650



«ДжетПорт СПб» увеличивает трафик

Компания «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») за три квартала 2017 года смогла увеличить свои производственные показатели по сравнению с аналогичным периодом 2016 года. Как рассказали BizavNews, за девять месяцев текущего года компания увеличила трафик, обслужив 6035 рейсов деловой авиации (в прошлом году эта цифра составила 5851 рейс). На прилет было обслужено 3033 рейса, на вылет – 3002 рейса. За этот же период суммарно было обслужено 16915 пассажиров, за аналогичный период прошлого года пассажиропоток составил 16590 пассажиров.

Пассажиропоток делился следующим образом: на прилет ВВЛ пришлось 5240 пассажиров, на вылет ВВЛ – 5082, на прилет МВЛ – 3223 пассажиров, на вылет МВЛ – 3370 пассажиров.

В настоящее время общая площадь территории Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» составляет 100000 кв.м., на которой расположены перрон № 6 с более чем 30 местами стоянок, здание пассажирского терминала и прочие объекты инфраструктуры. При этом три так называемых «парадных» стоянки позволяют расположиться самолетам (например, Boeing Business Jet или Bombardier Global 6000) в нескольких метрах от входа в терминал.

Пассажирский терминал Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» оснащен всем необходимым и позволяет максимально удовлетворить потребности клиентов, предоставляя услуги на высочайшем уровне. Общая площадь терминала составляет более 4000 кв. м., а пропускная способность до 1500 пассажиров в сутки.



Фото: Дмитрий Петроченко

Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Вторичный рынок достиг нижней точки

Согласно данным UBS Global Research, в прошлом месяце количество выставленных на продажу бизнес-джетов было на 7% ниже, чем в прошлом году, и теперь составляет 10,3% от всего эксплуатируемого флота. Это является самым низким уровнем с момента финансового кризиса 2008 года.

На продающиеся бизнес-джеты от нуля до пяти лет приходится 5% эксплуатируемого флота и их количество на вторичном рынке упало до 4% от общего количества вторичных самолетов и это на 25% ниже, чем годом ранее. Между тем, запасы подержанных самолетов возрастом шесть-десять лет также уменьшились до 4% и сократились на 10% по сравнению с прошлым годом, теперь они составляют 10% от эксплуатируемого флота. Больше всего улучшили свое положение в первой категории (0-5 лет) средне-размерные самолеты, в то время как дальние бизнес-

джеты лучше себя показали во второй (6-10 лет).

«Мы полагаем, что запасы свежих самолетов приближаются к здоровому уровню, который мы оцениваем менее чем 5% для самолетов до пяти лет и менее 10% для шести-десятилетних», - говорят авиационные аналитики UBS Дэвид Штраус и Дэррил Живеши. «У самолетов от 0 до 10 лет уровни запасов являются самыми низкими для Bombardier и Gulfstream, 6% и 4% в возрасте от нуля до пяти лет».

По данным UBS, запасы на вторичном рынке мало-размерных самолетов и с большими салонами возрастом до пяти лет сократились примерно до 6% от эксплуатируемого флота, при этом относительное количество средних джетов сократилось до 4%. Среди крупноразмерных самолетов «цена стабилизировалась у Gulfstream G550 и G650/650ER».



Фото: Дмитрий Петроченко

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
- ✈ **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
- ✈ **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Шереметьево

Ангар №2

Терминал А

Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки



GROUP

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

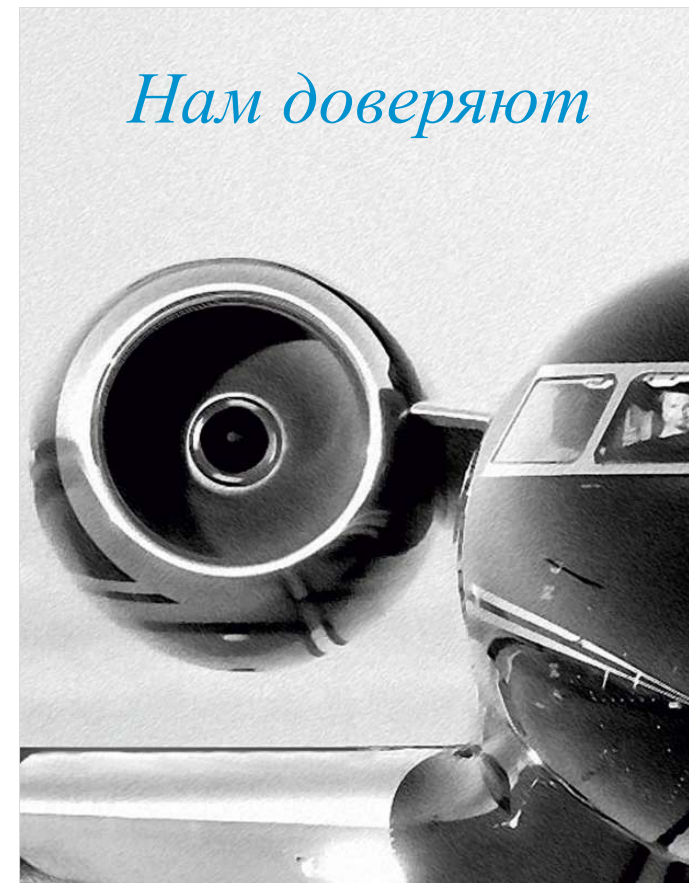
Есть четвертый

28 сентября канадская Bombardier подняла в воздух четвертый летный прототип своего нового бизнес-джета Global 7000 (FTV4). Салон самолета оснащен системой Architect, которая позволит протестировать все системы пассажирской кабины, от климат-контроля, до управления персональными гаджетами. Суммарно три летных экземпляра провели в воздухе более 500 часов.

Напомним, что начиная с пятого опытного прототипа, Bombardier Business Aircraft планирует установить на своем новейшем бизнес-джете Global 7000 облегченное крыло. При этом компания утверждает, что на программе сертификации это не скажется, и в соответствии с графиком ввод в эксплуатацию

по-прежнему намечен на конец 2018 года. Производитель не детализирует изменения в конструкции крыла, но подчеркивает, что изменится только вес, а не аэродинамика.

«Испытания наших опытных летных экземпляров продолжают демонстрировать высокую степень зрелости, и во многих случаях диспетчеризация тестов происходит два раза в день», - сказал Мишель Уэллетт, старший вице-президент по программе Global 7000 и Global 8000. «Мы прямо сейчас получили сильный импульс в программе, и мы на пути к вводу в эксплуатацию в 2018. Global 7000 FTV1 совершил свой первый полет в ноябре 2016 года, и на сегодняшний день он налетал более 200 часов».



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Очередной Legacy 650E в европейском небе

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg продолжает увеличивать парк Embraer Legacy 650. 29 сентября компания получила второй из трех заказанных самолетов Legacy 650E (контракт на три машины был подписан в рамках EBACE 2017 и оценен в \$77,7 млн.). В октябре ожидается поставка последней машин.

Сейчас парк оператора состоит из 24 самолетов, десять из которых – бизнес-джеты семейства Legacy. Новый самолет получил бортовой номер D-ARMY и скоро будет доступен для чартерных перелетов.

В ноябре прошлого года Embraer представил новую версию своего бизнес-джета Legacy 650. Обновленный Legacy 650E призван повысить привлекатель-

ность продукции компании в этом конкурентном сегменте бизнес-джетов.

Legacy 650E получил множество функций, в том числе систему синтетического технического зрения и автомат тяги в стандарте, обновленный интерьер пассажирского салона с тремя зонами и системой развлечений с Full HD экраном. Также производитель установил на обновленный бизнес-джет беспрецедентную гарантию 10 лет или 10000 летных часов.

«Как свидетельство нашей уверенности в надежности и почти идеальной готовности к вылету Legacy 650, этот обновленный самолет получил самый продолжительный гарантийный период в отрасли деловой авиации», - комментирует производитель.



EmbraerExecutiveJets.com

iPad желательно не обновлять

Согласно данным ForeFlight и Bad Ef, производителя GPS-устройств, операторы бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, которые используют Apple iPad в качестве электронного летного планшета (EFB) в сочетании с Bluetooth или подключаемыми GPS-приемниками для данных о местоположении не должны обновляться до iOS 11.

«Мы обнаружили, что устройства на iOS 11 с использованием Bluetooth или подключаемых GPS-приемников для данных о местоположении в ForeFlight могут потерять сигнал GPS на самолетах, летящих на скорости свыше 300 узлов», - отметил ForeFlight. «Проблема не проявляется на более медленных самолетах или устройствах, которые являются большим, чем просто GPS, таких как Stratus или установленная авионика Garmin».

Bad Ef добавил: «Если вы полетите на скорости более чем на 300 узлов от последней известной позиции в течение 30 минут после включения «режима полета», вы потеряете указатель положения своего воздушного судна в приложении на EFB. По прошествии 30 минут информация GPS о положении снова начинает поступать».

ForeFlight «ожидает, что эта проблема будет решена в будущем обновлении iOS, но на данный момент рекомендует всем, кто полагается на Bluetooth или подключаемый GPS-приемник для данных о местоположении в ForeFlight и кто регулярно превышает скорость 300 узлов, не обновлять свои устройства до последней версии iOS до тех пор, пока проблема не будет устранена».



Где мы находимся

- Центр бизнес-авиации FBO RIGA
- Сеть агентов



www.fcg.aero

Silk Way увеличивает парк

Азербайджанский бизнес-оператор SW Business Aviation (Silk Way Business Aviation) приступил к эксплуатации на правах управления очередного бизнес-джета Gulfstream G450. Борт, получивший бортовой номер 4K-LAR, был выпущен в 2008 году и ранее эксплуатировался австрийским оператором Avcon Jet AG (OE-LAR). Имя владельца не раскрывается.

В настоящее время SW Business Aviation является одним из крупнейших операторов бизнес-авиации в Каспийском регионе. Компания эксплуатирует почти всю линейку самолетов Gulfstream, среди которых модели G650, G550, G450, G200 и G280. Для выполнения чартерных перевозок компания пред-

лагает G650, G450, G200 и G280. В воздушном парке перевозчика также имеется двадцатиместный ATR 42-500 в VIP-компоновке. Кстати, салоны всех бизнес-джетов компании выполнены по индивидуальным дизайнерским проектам. Компания базируется в Международном аэропорту им. Гейдара Алиева.

Компания была основана в 2007 году, но, несмотря на «юный» возраст, быстро и успешно развивается. Являясь членом ЕВАА (Европейской ассоциации бизнес-авиации), компания гарантирует соответствие воздушного флота всем международным стандартам. Сейчас в компании работает около 100 человек.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

EASA облегчает полеты с ETOPS

Европейское агентство по авиационной безопасности (EASA) опубликовало [уведомление](#) о предлагаемой поправке (NPA), которая позволит крупноразмерным сертифицированным в Европе многомоторным бизнес-джетам с вместимостью 19 и менее пассажиров, используемым в чартерных перевозках по требованию, выполнять операции ETOPS 120-180 минут без получения такого одобрения. В настоящее время без одобрения ETOPS можно строить маршруты с учетом полета с неработающим двигателем не более 60 минут.

ETOPS (Extended-range Twin-engine Operational Performance Standards – в официальном документе расшифровывается как акроним Extended Twin OperationS) – нормы, особые требования к выполнению полетов на двухмоторном самолете на мало-



ориентированной местности, разработанные Международной организацией гражданской авиации – ИКАО. По нормам ETOPS маршрут двухмоторного самолета должен быть построен таким образом, чтобы он постоянно находился в пределах определенного времени полета до ближайшего аэродрома, где можно было бы совершить аварийную посадку в случае отказа одного из двигателей. Например, при ETOPS 120 самолет в течение всего полета должен находиться в 120 минутах лета до ближайшего аэродрома.

Этот NPA предлагает увеличить нынешний порог максимального взлетного веса для неприменения ETOPS со 100 000 фунтов до 133 000 фунтов для включения в правила новых самолетов, таких как Gulfstream 650ER и Bombardier Global 7000. NPA также отменит одобрение конструкций конкретного типа для операций без ETOPS 120 и 180 минут.

По сути, это правило гармонизирует требования EASA с требованиями США, Канады и Австралии. Согласно действующему правилу, операторы таких крупных бизнес-джетов ограничены операциями без одобрения ETOPS по маршрутам с порогом полета с неработающим двигателем 60 минут, что приводит к меньшему количеству доступных пунктов назначения, увеличению времени полета, увеличению расхода топлива и дополнительным посадкам для дозаправки. «Эти правила противоречат идее деловой авиации», - сказали в агентстве.

«В дополнение к развитию конкурентной среды на европейском рынке деловой авиации существующее правило также создает предвзятость в отношении европейских операторов деловой авиации на международном уровне», - сказали в EASA. Комментарии к NPA должны быть представлены до 3 января 2018 года.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Кругосветка на HondaJet проходит через Дальний Восток

2-3 октября 2017 года легкий японский бизнес-джет HondaJet впервые пролетел над Дальним Востоком в рамках первого в мире кругосветного путешествия на данном типе самолета. Маршрут мирового турне «Вокруг света за 80 остановок», переключаящегося по названию с известной книгой Жюль Верна, прошел через Хабаровск, Магадан и Анадырь после чего продолжился на Аляске. HondaJet пилотируется Джулианом Маккуином, пилотом и основателем компании Innisfree Hotels.

«Для меня это машина времени, HondaJet сжимает мир. Этот опыт полета на собственном самолете в такие экзотические места, о которых ты только имел возможность читать в книгах», – делится впечатлениями Джулиан Маккуин.

На протяжении всего путешествия на Дальнем Вос-

токе услуги хендлинга и заправки топлива оперативно осуществляла компания «Капитал АвиаНефть», входящая в группу Aim of Emperor. Ожидается, что за все кругосветное путешествие самолет Hondajet использует 60 000 фунтов топлива и пролетит 29000 морских миль, что примерно равно 60 летным часам. Путешествие пройдет с 80 остановками по всему миру, включая Колумбию, Ирландию, Португалию, Турцию, Вьетнам, Индию, Таиланд, Австралию, Японию и Россию.

В России и странах СНГ легкий и экономичный в эксплуатации самолет HondaJet реализуется группой компаний Aim of Emperor. В июле 2016 года она была назначена эксклюзивным дистрибьютором продукции HondaJet Central Europe. Поставка первого самолета в Россию запланирована на начало 2018 год.



PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12
sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

Демонстратор CityAirbus успешно прошел испытания двигателей

Компания Airbus Helicopters успешно завершила первое полномасштабное тестирование двигателей демонстратора CityAirbus. Ожидается, что этот многоместный самоуправляемый электрический летательный аппарат вертикального взлета и посадки будет использоваться в качестве воздушного городского транспорта. В ходе испытаний команда CityAirbus осуществила проверку работы винтов в кольцевом обтекателе, а также силовой установки с двумя двигателями Siemens мощностью 100 KW и всех электрических систем летательного аппарата.

CityAirbus – летательный аппарат с питанием от аккумуляторной батареи, выполняющий вертикальные взлет и посадку. Он вмещает до четырех пассажиров и позволяет выполнять рейсы до аэропортов

или железнодорожных вокзалов в условиях загруженного мегаполиса максимально быстро, по доступным ценам и с наименьшим воздействием на окружающую среду. Инновационная конфигурация с использованием четырех винтов в кольцевых обтекателях позволяет повысить безопасность полетов и снизить шум.

«Теперь у нас есть более глубокое понимание принципов работы инновационных двигателей летательного аппарата. Мы продолжим развивать этот проект, проводя тестирования и одновременно приступая к сборке полноразмерного демонстратора CityAirbus», – сообщил Мариус Бебезел (Marius Bebesel), руководитель проекта CityAirbus.

Первоначальное тестирование демонстратора будет

проведено на земле. В первой половине 2018 года команда планирует провести испытания летательного аппарата со включенными двигателями и электрическими системами. Первый полет запланирован на конец 2018 года. Первое время тестовые полеты будут дистанционно управляемыми, а в дальнейшем будут выполняться пилотами-испытателями.

CityAirbus сможет перевозить до четырех пассажиров по заранее определенным маршрутам с крейсерской скоростью 120 км/ч. На первых этапах внедрения он будет управляться пилотом, что облегчит процесс сертификации и принятия инновационного летательного аппарата пользователями. В дальнейшем планируется переход на полностью автоматический режим полета.



Авиакомпания «Меридиан» получила грант на дальнейшее развитие СУБП

Авиакомпания «Меридиан» получила от одного из лидеров лондонского рынка страхования, компании Global Aerospace Underwriting Managers, грант на дальнейшее развитие СУБП (системы управления безопасностью полетов), действующей в авиакомпании.

7 июня 2017 г. Авиакомпания «Меридиан», «Альфа страхование» и «ВИПОРТ» провели совместную встречу с представителями лондонского страхового рынка. Организатором мероприятия выступала компания «Альфа страхование». На встрече авиакомпания «Меридиан» представила доклад о компании, акцент в котором был сделан на вопросах безопасности полетов. Доклад содержал подробную информацию о внедренной в авиакомпании СУБП и ее ключевому элементу – системе управления рисками. Лондонский страховой рынок был представлен компаниями Global Aerospace Underwriting Managers, Tokio Marine Kiln и Grimme Butcher Jones. Лидеры английского страхового рынка дали высокую оценку

достигнутым в авиакомпании «Меридиан» результатам, направив в ее адрес благодарственные письма.

Результатом июньской встречи стало решение компании Global Aerospace Underwriting Managers выделить финансовые средства для дальнейшего улучшения СУБП и системы управления рисками в авиакомпании «Меридиан».

«Обычно подобные программы финансовой поддержки страховой рынок делает для таких компаний как национальные авиаперевозчики или крупные производители аэрокосмической техники. Только в исключительных случаях такие программы предлагаются для авиакомпаний, относящихся к бизнес-авиации и только в том случае, если страховой рынок видит, что эксплуатант уже сделал значительные инвестиции в безопасность полетов. Компания Global Aerospace Underwriting Managers особо отметила, что авиакомпания «Меридиан» стала первым оператором бизнес-авиации в России, которому была предложена такая программа. Средства могут быть направлены на различные мероприятия, так или иначе связанные с безопасностью полетов, например, на проведение аудитов контрагентов по наземному обслуживанию, тренировкам пилотов по программе «Потеря управления в полете» и т.п. Главное – чтобы эти мероприятия выходили за рамки обязательных процедур, чтобы они были сверх тех требований, которые предъявляют к СУБП авиационные власти, были «больше большего», если так можно сказать. Безусловно, предложение, сделанное нам компанией Global Aerospace Underwriting Managers – это признание высокого международного уровня нашей СУБП и высокая оценка тех усилий, которые наш коллектив сделал для ее внедрения и развития» – заявил Владимир Лапинский, Генеральный директор авиакомпании «Меридиан».



Фото: Дмитрий Петроченко





КОГДА ВЫБИРАЮТ – ВЫБИРАЮТ НАС

- Эксплуатация воздушных судов
- Чартерные VIP-перевозки
- Менеджмент воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Поддержание летной годности воздушных судов





Stage III



тел.: +7 (495) 500-32-21 comm@meridian-avia.com
 факс: +7 (495) 589-97-56 meridian-avia.com

MC Aviation станет оператором

Турецкий провайдер MC Aviation (MC Havacılık), входящий в финансовую группу Başaran Investment Holding, подал заявку на получение национального сертификата эксплуатанта.

В настоящее время MC Aviation управляет двумя самолетами Global Express и Challenger 604, используя АОС своего давнего партнера Turkmen Air. Оба самолета эксплуатируются в интересах частных владельцев, однако доступны и для выполнения чартерных перелетов. Так, в пиковые сезоны ежемесячно бизнес-джеты проводят в воздухе до 75 часов по чартерным программам, рассказал BizavNews операционный директор Каглаян Илмаз.

«Как только аудит будет закончен, и мы получим сертификат эксплуатанта – начнется реализация нашего проекта по увеличению собственного парка. Детали чуть позже, сейчас могу сказать, что это будут самолеты производства Dassault, Embraer и Cessna.

В течении двух-трех лет наш парк будет состоять из 10 самолетов, а на работу будут принято более 200 специалистов. В настоящее время рынок деловой Турции выглядит достаточно неплохо. С точки зрения ТОиР мы планируем обслуживать турецкие самолеты, а в перспективе открыть и собственную базу на Ближнем Востоке. В наших среднесрочных планах и строительство FBO в аэропорту Ататюрка (после перевода всех регулярных рейсов в новый аэропорт)».

Başaran Investment Holding, возглавляемый Хусейном Башараном, крупнейший в стране и имеет интересы в различных отраслях экономики: агропромышленный комплекс, энергетика, туризм, недвижимость (владелец Bodrum Ramada Resort и Ramada Plaza Trabzon Hotel & Convention) и авиация. Başaran Investment Holding, являющийся топовым брендом в производстве роскошных мегаяхт (СMB Yachts).



Фото: Дмитрий Петроченко

JETFLITE



- ✈ Private Jet Charter
- ✈ Aircraft Management
- ✈ Air Ambulance
- ✈ Aircraft Maintenance
- ✈ Cargo Flights



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Moscow office
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Jet Catering научит хорошим манерам

Согласитесь, что профессиональная стюардесса должна разбираться в особенностях сервировки стола, подачи блюд и приборов к ним, владеть искусством plate art, когда блюдо должно подаваться красиво. Современная хозяйка роскошного бизнес-джета в случае если у заказчика нет особых пожеланий по меню в полете, организывает питание по своему усмотрению, опираясь на собственные



знания высокой кухни и мировой гастрономии, а также на особенности страны, из которой будет совершаться вылет.

Опытная стюардесса владеет основными навыками сомелье, чтобы помочь пассажирам с выбором соответствующих марок к определенным блюдам. Она должна четко знать ассортимент имеющихся на борту алкогольных напитков, а также индивидуальные предпочтения владельца судна или пожелания конкретных пассажиров. Стюардесса обязана следить за тем, чтобы алкоголь был в нужном количестве, пиво и водка - всегда охлаждены, а вина – необходимой температуры для мгновенной подачи. Видите, как много премудростей. Но всему этому можно научиться.

Компания Jet Catering – ведущий поставщик питания класса «люкс», совместно с компанией Sky Academy – уникальным проектом в области подготовки борпроводников бизнес авиации, представляют авторский тренинг по сервировке и декорированию блюд в деловой авиации.

Как рассказали BizavNews в компании, в ходе тренинга, который пройдет 28 октября, участники познакомятся с правилами и приемами сервировки, стилями и способами декорирования блюд на борту бизнес-джета.

«Мы гарантируем качественные знания, которые будут полезны как новичкам, так и опытным борпроводникам. Чтобы сделать обучение комфортным, мы формируем группы не более 10 человек».

Записаться на тренинг и узнать все подробности: info@skyacademy.ru или nastya@jet-catering.ru



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

II церемония вручения премии «Крылья бизнеса»: открыта продажа билетов

II Церемония вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» состоится 16 февраля 2018 года в Москве. В соответствии с регламентом премии 01 октября 2017 года открыта продажа билетов на церемонию.

Первая церемония состоялась в феврале 2017 года, ее гостями стали почти 200 человек и мероприятие получило самые высокие отзывы. Опубликованные по итогам мероприятия фотоальбомы – это множество снимков и тысячи просмотров.

В этом году для проведения церемонии выбрана новая площадка – банкетный зал МИР, расположенный в самом центре Москвы на Цветном бульваре. Это ультрасовременная площадка, открытая в 2017 году, оснащенная новейшей техникой, распахнет



свои двери для гостей церемонии. Общая площадь зала позволяет принять большее количество гостей, и организаторы ожидают, что их будет до 250 человек.

Формат мероприятия будет сохранен: церемония пройдет как гала-ужин, в течение которого будут объявлены награждены статуэткой «Крылья бизнеса» победители конкурса в 13 номинациях, а также будет представлена развлекательная программа. По окончании официальной части у гостей будет достаточно времени для неформального общения. Дресс-код мероприятия сохраняется – black-tie полностью соответствует статусу церемонии.

Оргкомитет Премии приглашает всех, кто заинтересован в участии в мероприятии, не откладывать приобретение билетов на последний момент: количество мест ограничено. Приобрести билеты можно на сайте www.wingsaward.ru, по ссылке «Купить билет» на главной странице.

Национальная премия за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации в 2016 году. Первая церемония вручения премии состоялась 17 февраля 2017 года. В соответствии с принятым регламентом, премия вручается в 13 номинациях, в том числе международных. В настоящее время открыт прием заявок от номинантов, принимаются заявки на участие от спонсоров и открыта продажа билетов на церемонию. Полная информация, спонсорские предложения, онлайн продажа билетов доступны на сайте www.wingsaward.ru по запросу. Информационные партнеры премии: BizAvNews, Авиапорт, AviaCareer, журнал «Аэропорты», FBO Experience, Quaynote.



BizavNews - российский медиа спонсор Aero Iran 2017

Информационное агентство BizavNews выбрано российским медиа спонсором первой иранской выставки Aero Iran 2017, которая пройдет с 10 по 13 декабря в Тегеране (Imam Khomeini Airport City). По замыслу организаторов, Aero Iran 2017 станет первой профессиональной площадкой для специалистов в области аэропортовой деятельности, авиастроения и IT решений. Особое место на выставке будет уделено и деловой авиации.

Строительство аэропортов занимает центральное место в инфраструктурных инвестициях Ирана. В течение ближайших 10 лет планируется освоить более \$600 млрд., которые пойдут на строительство семи новых и капитальный ремонт 54 старых аэропортов. Также в ближайшее время парк иранских компаний увеличится на 600 самолетов.

Организаторы рассчитывают, что Aero Iran 2017 сможет объединить ведущих международных авиастроителей, перевозчиков и поставщиков передовых решений для аэропортов и станет идеальной платформой для экспертов отрасли, которые смогут продемонстрировать свои новейшие технологии, услуги и решения. Aero Iran 2017 организована компанией Rastak Pad Vision Co в сотрудничестве с Рашаком Теджаратом и аэропортом Imam Khomeini Airport City.



Aero Iran 2017 открывает уникальные бизнес-возможности перед международными компаниями, которые готовы инвестировать в иранский многомиллиардный рынок, крупнейший в Ближневосточном регионе. После снятия с ИРИ (Исламская Республика Иран) санкционного режима о своем намерении принять участие в Aero Iran 2017 заявили, практически, все ведущие мировые авиационные корпорации. Глобальные компании впервые смогут принять участие в мероприятии, так как реализация СВПД и соглашения, подписанного между «5+1 странами» и Ираном 14 июля 2015 года, позволяет им участвовать в этом мероприятии, рассчитывая на выгодное партнерство на этом долгожданном рынке крупнейшей экономики в регионе Ближнего Востока и Северной Африки.

Деловая программа Aero Iran 2017 будет включать профильные мероприятия высокого уровня. Саммит наиболее вероятных лидеров отрасли Iran Presumptive Aviation Leadership Summit и Прогнозная конференция Iran Five Year Business Projection Conference запланированы в первый день выставки.

Иран проявляет активную заинтересованность не только в поставках авиационной техники — самолетов и вертолетов, но и в импорте авиастроительных технологий. Начиная от выпуска высокотехнологичных комплектующих и заканчивая технологией и культурой производства, навыками представителей рабочих специальностей, знаниями и «ноу-хау» инженеров.

Практически все предприятия авиационной промышленности принадлежат государству и находятся в системе Министерства обороны. Самый динамично развивающийся сектор авиационного рынка в Иране — вертолетный.

**2017
AERO
IRAN
10-13 DEC
TEHRAN**

**The First International
Exhibition of Aeronautics,
Airport Technologies,
Equipment & Services
at Imam khomeini Airport City**

**Organiser
RASTAK PAD VISION Co.**

**All International Sales Managed
by PORTFAIR: +90 546 640 5511
+90 546 536 3311
Website: www.aeroiran.com
Email: info@portfair.com**

Новый Citation XLS+ в Шотландии

Шотландский оператор Air Charter Scotland приступил к эксплуатации нового бизнес-джета Cessna Citation XLS+, сообщили BizavNews в компании. Новый самолет присоединился к парку, который в настоящее время включает в себя бизнес-джеты Cessna Citation CJ3, Cessna Citation XL и XLS+, Embraer Legacy 650 и Dassault Falcon 7X.

В конце прошлого года шотландский оператор приступил к эксплуатации Dassault Falcon 7X, что позволило Air Charter Scotland увеличить количество рейсов между Европой и Америкой на 12% по сравнению с 2015 годом. В компании не скрывают своих намерений сделать трансатлантические перелеты приоритетными в общем бизнесе. Сейчас Air Charter Scotland находится на финальной стадии поиска стратегического партнера в Канаде, с которым предполагается совместно эксплуатировать воздушные суда под канадским флагом. А еще в этом году Air Charter Scotland планирует добавить в свой парк четвертым самолетом семейства Citation. В компании считают, что смешанный флот позволяет иметь равномерную загрузку в любой сезон, однако менеджмент оператора все-таки делает ставку на дальнотойные машины – планируется приобретения в свой парк два самолета Bombardier Global, скорее всего, со вторичного рынка.

Сейчас же в Air Charter Scotland продолжают работу по получению одобрения для полетов на Dassault Falcon 7X в Лондон-Сити (London City airport), что позволит привлечь дополнительных клиентов на популярном направлении Лондон – Нью-Йорк. Напомним, что Falcon 7X получил сертификат на посадку в Лондон-Сити от EASA в 2008 году и от FAA в 2009 году.

NHV Group получила десятый H175

Бельгийский вертолетный оператор NHV Group ввел в эксплуатацию десятый вертолет Airbus Helicopters H175. Компания выполняет поисково-спасательные операции и офшорные работы, в том числе обслуживание морских ветряных электрогенераторов.

«Компания NHV Group выступила стартовым заказчиком нового вертолета суперсреднего класса и с момента первой поставки уже получила 10 из 16 заказанных машин. В настоящее время оператор использует вертолеты H175 на своих базах в Ден-Хелдере (Нидерланды) и Абердине (Шотландия), которые расположены в сложных климатических условиях Северного моря. С момента запуска в эксплуатацию H175 ежедневно подтверждал высокую степень готовности и свою значимость для успешного выполнения задач NHV, что помогло привлечь большое внимание к этой модели. Значительная продолжительность полета, гибкость в применении, высокий уровень безопасности, превосходный показатель допустимой полезной

нагрузки и топливная эффективность H175 позволяют Airbus Helicopters формировать будущее этого сегмента рынка», - комментируют в Airbus Helicopters.

Помимо H175 в парк NHV также входят другие вертолеты производства Airbus Helicopters: AS365N3 Dauphin, H225, AS332 L2 Super Puma, H155 и EC145.

Спустя чуть больше двух лет с начала эксплуатации, вертолеты Airbus Helicopters H175 компании NHV Group налетали более 11000 часов, что служит свидетельством операционной пригодности и надежности этой модели при выполнении транспортных задач в интересах нефте- и газодобывающей отрасли. Первые две машины были получены в декабре 2014 года и стали стартовыми для европейского вертолетостроителя. С тех пор выполнено более 5500 рейсов. Сейчас полеты осуществляются в различных метеоусловиях на расстояния до 180 морских миль с пассажирами и грузом.



Знакомьтесь – GetJet

Ежегодно рынок IT решений для бизнес-авиации пополняется новыми продуктами, рассчитанными на совершенно разные аудитории, от профессиональных брокеров до рядовых потребителей услуг. Разработчики множества приложений и платформ, пытаясь угнаться за клиентом, внедряют разнообразные новомодные фишки и адаптируют свои продукты под всевозможные системы. В рамках прошедшей в прошлом месяце в Москве выставки Jet Expo 2017, BizavNews пообщался с Вице-Президентом по продажам и маркетингу проекта GetJet Роберто Хлака.



Г-н Хлака, расскажите, пожалуйста, о проекте GetJet и истории его создания

GetJet – это уникальная платформа, которая начала свою работу в 2017 году. GetJet позволяет членам клуба искать перелеты на частных самолетах со скидкой до 50% от полной стоимости. За первые 1,5 месяца существования платформы мы продали более 20 рейсов, сэкономив нашим участникам около 200 000 Евро. Более 140 пользователей стали членами нашего эксклюзивного клуба на европейском и российских рынках. Не только брокеры могут получать выгоду от более дешевых цен на charterные перелеты, но и авиакомпании приобретают выгоду от меньшего количества empty legs, повышая тем самым свою выручку и эффективность использования воздушных судов.

Наша история началась в 2013 году, когда впервые была придумана концепция GetJet и началась разработка программного обеспечения. Процесс разработки алгоритмов занял немало времени. В 2014 году мы выкупили домен в интернете и зарегистрировались как компания, тем самым мы стали на шаг ближе к запуску проекта после трудоемкой работы нашего IT департамента. В 2015 и на протяжении 2016 года мы усиленно тестировали наше программное обеспечение. Основное внимание было уделено оптимизации системы и развитию концепции поддержки брокеров.

Платформа GetJet – это уникальный инструмент, позволяющий в автоматическом режиме комбинировать рейсы, выполняемые в противоположных направлениях, чтобы максимально эффективно использовать бизнес-джеты и предоставлять клиентам скидку до 50% от полной стоимости. Платформа не предлагает разворотных рейсов, а также рейсов со



стоянкой. Пользователи системы – клиенты, которые летят в одну сторону и не готовы оплачивать пустые перелеты самолета до или после рейса. Все рейсы, осуществляемые в рамках GetJet, являются дисконтными.

А как это работает?

Прежде всего Вы экономите за счет типов рейсов...

А подробнее?

Существует два типа рейсов. **Склеивание:** Вам надо попасть из Москвы в Лондон. Вы уточняете детали перелета, и система подбирает другого участника клуба GetJet, которому в то же самое время надо попасть из Лондона в Москву. И вы, и другой участник экономите до 50%, потому что ваш борт не летит пустым! Создайте Склею и ждите стыковочного пассажира в противоположном направлении.

Empty Legs. Это участок маршрута, который само-

лет осуществляет без пассажиров, завершив плановый полет. Воспользуйтесь попутным рейсом, который ради вас даже отклонится от своего маршрута!

Система осуществит поиск по прямым и попутным рейсам Empty Legs для вашего направления.

Хорошо, а как склеиться и сэкономить до 50% от стоимости рейса. Можно пошагово?

Конечно. Итак, пошагово:

- Разместите заявку на склейку или самостоятельно найдите подходящие вам варианты через поиск на нашей ленте рейсов.
- Занимайтесь своими делами, пока система подберет вам заявку от другого клиента для склейки, предоставит самолеты на выбор или предложит оптимальный Empty Leg.
- Оплатите подходящий вариант из предложенных системой. Укажите необходимые данные и получите полную информацию по вашему перелету.
- Выполните свой рейс, порадитесь сэкономленному. Поделитесь опытом и пригласите в клуб ваших друзей. Чем больше нас в клубе, тем больше вариантов для вас.

Действительно пошагово. А сколько стоит участие в проекте?

Членство в клубе GetJet бесплатное. Этот принцип был очень важен для нас с самого начала, поэтому мы создали правило членства – «по рекомендации», чтобы клиенты клуба были уверены – на платформе нет случайных людей и все заявки на «склеивание» реальны.

Как Вы оцениваете свои перспективы?

Никто не может предсказать будущее, тем не менее мы верим, что у GetJet большие перспективы развития. Мы планируем расширить предоставление нашего сервиса на рынки в Азии, Среднем Востоке, Африке и Америке. Новые рынки откроют новые возможности для использования платформы GetJet на дальнемагистральных перелетах с тысячами новых маршрутов, доступных для пользователей.

Вы участвуете в профессиональных ассоциациях?

GetJet является членом таких ассоциаций деловой авиации как RUBAA, EBAA и NBAA.

Г-н Хлака, спасибо. Желаем удачи и ждем новостей!!!!!!

The screenshot shows the GETJET website interface. At the top, there is a navigation menu with options: Рейсы, Карта, Календарь, and a button Создать склейку. The user's name, Дмитрий Андреев, is displayed in the top right corner. The main content area displays flight details for the route Москва, Внуково → Париж, Ле Бурже on 11.04.2017, operated by Global 6000. Below this, there are four tabs: Информация по рейсу (selected), Пассажиры рейса, Автомобили, and Питание и пожелания. The flight details are presented in a table format:

Аэропорт	Слот вылет	Слот прилет	Регламент	Handling
Москва, Внуково-3	09:00	-	24/7 (ежедневно)	Москва, Внуково-3: Vipport +7 495 648 28 02

Additional flight details include:

- Аэропорт вылета: Москва, Внуково-3
- Дата вылета: 11.04.2017
- Время вылета: 09:00
- Аэропорт прилета: Paris, Le Bourget
- Дата прилета: 11.04.2017
- Время прилета: 11:20
- Тип борта: Global 6000
- Номер борта: 9H-VJF
- Номер рейса: GOY155
- Летное время: 03:20
- Permit (Москва, Внуково-3): FAVT 406/2804-17
- Permit (Paris, Le Bourget): ok

LTE Hub для «малышей»

В ответ на растущий спрос на надежные решения связи в сегменте легких и средних самолетов, Satcom Direct разработал роутер LTE Hub и получил на него одобрение FAA (Part Manufacturer Approval). Официальный запуск роутера произойдет в рамках выставки NBAA. Он станет самым компактным решением, при этом поддерживающим последние сотовые, WiFi и спутниковые технологии.

При подключении на земле связь работает через технологию LTE, а в воздухе роутер подключается к бортовому каналу ATG (Air-To-Ground) или спутниковой системе. Он способен работать с сетями в диапазонах L, Ku и Ka, обеспечивая надежное и стабильное соединение на любой высоте в любой точке мира.

Несмотря на весьма скромные размеры – 17см x 14.7см x 2.5см – и массу всего лишь в 725 гр., LTE Hub включает в себя точку доступа WiFi по стандарту 802.11ac с поддержкой скорости передачи данных в рамках бортовой сети до 867Мбит/сек. Кроме того, LTE Hub полностью совместим с платформой SD Pro предоставляя наземному персоналу доступ к информации о полете и использовании сети в реальном времени.

Учитывая компактность, данный роутер может быть легко установлен как на новых воздушных судах, так и на уже используемых, при обновлении салона. LTE Hub может обеспечить скоростную и качественную связь для операторов большого диапазона ВС, включая вертолеты и турбовинтовые самолеты.

Операторы, для которых критически важно постоянное подключение, смогут оптимально использовать весь функционал нового оборудования. Скоростная передача данных сократит время доставки информации при использовании интернета, улучшенный

WiFi канал позволит использовать медиа сервисы на борту, а постоянное соединение между различными сетями обеспечит бесперебойную связь.

«Выход LTE Hub на рынок означает, что мы сможем применить концепцию «офиса в самолете» для ВС меньшего размера, используя высокую скорость передачи данных благодаря компактному, но мощному устройству. Мы знаем, что операторы и владельцы небольших самолетов хотят получить доступ к тем же возможностям и решениям в области бортовой связи, которые применяются на больших джетах, и ожидаем что LTE Hub обеспечит растущий спрос в данном сегменте. Для операторов с большим

флотом, состоящим из различных типов ВС, теперь есть возможность использовать роутеры SD на всех самолетах» - говорит Джейсон Сперри (Jason Sperry), Директор по Управлению Продуктами SD.

LTE Hub расширяет линейку роутеров SD, которая уже включает в себя Satcom Direct Router (SDR) и SDR Gateway (ранее известный как Optelity Pro от TrueNorth) - оба обеспечивают полноценные решения для экипажа и пассажиров на средних и больших самолетах. Новый LTE Hub может также являться дополнением к ним, предоставляя дополнительную зону WiFi покрытия на больших широкофюзеляжных самолетах.



Медицинские Ансаты получают техподдержку 24/7

Холдинг «Вертолеты России» в рамках реализации стратегии развития послепродажного обслуживания запустил работу единой службы технической поддержки заказчиков «ТеМПо», которая будет в круглосуточном режиме обслуживать медицинские вертолеты Ансат, поставляемые по программе развития санитарной авиации РФ.

На данный момент «ТеМПо» позволяет эксплуатантам направлять технические запросы, а также запросы на разработку схем ремонта повреждений и корректировку эксплуатационной документации. «ТеМПо» уже эффективно работает по техподдержке российских и зарубежных эксплуатантов вертолетов типа Ка-32 и Ансат.

Служба «ТеМПо» доступна заказчикам в режиме on-line через специализированный раздел портала ППО, выделенную телефонную линию, а также по электронной почте, что направлено на упрощение взаимодействия эксплуатантов с разработчиками и производителями вертолетов, ускорение обработки запросов и предоставления ответов. Кроме того, «ТеМПо» позволяет эксплуатантам вертолетной техники производства холдинга отслеживать текущий статус проработки запроса. Для получения доступа к услугам «ТеМПо» необходимо пройти регистрацию на сайте «Вертолетной сервисной компании».

«Этот масштабный проект выводит послепродажное обслуживание «Вертолетов России» на новый

уровень. Уже сегодня служба «ТеМПо» задействована в программе развития санавиации РФ - все эксплуатанты медицинских вертолетов Ансат вместе с машиной получают доступ к системе. Кроме того, она предполагает коммуникации как на русском, так и на английском языке, что делает ее доступной и для наших зарубежных заказчиков», - подчеркнул генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

К 1 декабря текущего года запланировано расширение перечня вертолетов, обслуживаемых «ТеМПо», за счет продукции Улан-Удэнского авиационного завода - Ми-8АМТ, Ми-171Е и Ми-171А2. При этом в рамках системы также будут обслуживаться и перспективные модели, находящиеся в разработке. Планируется, что к 2020 году через единую службу технической поддержки будет обслуживаться 80% вертолетного парка, производимого холдингом.

Ансат - легкий двухдвигательный многоцелевой вертолет с гидромеханической системой управления (ГМСУ). В мае 2015 года сертификацию прошла модификация вертолета с медицинским модулем, которая соответствует всем международным стандартам санитарной авиации и позволяет спасти жизнь человека на период транспортировки.

Медицинский Ансат имеет ряд серьезных конкурентных преимуществ перед аналогами в своем классе. Прежде всего - это меньшая стоимость обслуживания, обучения и ремонта. Кроме того, вертолет имеет высокую скорость, что позволяет использовать его при полетах на большие расстояния. Согласно сертификату, конструкция вертолета позволяет в течение одного часа трансформировать его как в грузовой, так и в пассажирский вариант с возможностью перевозки до 7 человек.



Фото: Дмитрий Петроченко

Проект London Heli Shuttle набирает обороты

Администрация лондонского аэропорта Biggin Hill сообщает о увеличении парка воздушных судов компании Castle Air, которая реализует программу London Heli Shuttle. Оператор получил шестой вертолет Leonardo (AugustaWestland) AW109 Grand. Данные вертолеты выполняют полеты между аэропортом и London Heliport в Баттерси.

Как сообщают представители Castle Air, время в пути займет всего лишь шесть минут. Стоимость полета остается фиксированной и составляет £ 2300 (+ НДС) за вертолет. В цену услуги также входит бесплатное бронирование и доставка VIP транспортом до гостиницы в любом районе Лондона и обратно. В будущем предполагается, что количество вертолетных площадок, которые будут задействованы в программе London Heli Shuttle, увеличится. Уже в следующем году планируется начать полеты во второй вертолетный центр – Vanguard Helipad.

«Со стороны наших клиентов, летающих на самолетах, наблюдается большой спрос на вертолетный сервис. Вертолетный трансфер — это быстрый и гибкий сервис для профессионалов, который подходит для коротких рейсов в пункты назначения, где нет аэропорта. Мы ожидаем, что услуга будет пользоваться популярностью среди руководителей, так как это позволит им посетить несколько мест в течение одного дня», - комментируют в London Biggin Hill.

Проект London Biggin Hill не нов. Крупнейший столичный вертодром Barclays London Heliport еще год назад запустил аналогичный проект в другом лондонском аэропорте – London Oxford Airport. Для владельцев воздушных судов, пассажиров, прилетающих в London Oxford Airport, предлагаются существенные скидки. Так, стоимость аэропортовых сборов при пользовании вертолетным трансфером, согласно

опубликованным тарифам, снижена на 50%, что составит существенную конкуренцию наземному транспорту (время в пути занимает 22 минуты и соответствует стоимости аренды автомобиля премиум-класса).

Также собственники Barclays London Heliport продолжают активно консультироваться по возможности приобретения долей и в других вертодромах и операторов вертолетного такси в Лондоне. Журналистам стало известно о переговорах с Harrods Aviation (возможно речь идет о приобретении 12% доли) и с ведущим оператором PremiAir. Кстати, PremiAir располагает очень привлекательной вертолетной

площадкой, расположенной на пересечении трассы из аэропорта Лондон-Сити в центр города.

А в начале 2014 года ведущий оператор ExecuJet Europe запустил коммерческие вертолетные чартеры и услуги по управлению вертолетами в лондонском аэропорту Кембридж, где у компании есть собственный FBO. Расширение спектра предоставляемых услуг стало возможным после получения компанией в Управлении гражданской авиации Великобритании вертолетного сертификата эксплуатанта. В настоящее время вертолетный флот ExecuJet Europe включает два Eurocopter EC155, которые базируются в аэропорту Кембридж.



VVIP = GrandNew + Bentley

23 сентября Exclases Holdings Ltd., эксклюзивный дистрибьютор вертолетов Leonardo Helicopters в России и странах СНГ, совместно с официальным дилером «Bentley Москва» представили для своих VIP-клиентов и гостей подмосковного вертодрома «Горка» вертолет GrandNew, признанного лидера в классе легких двухдвигательных вертолетов, а также уникальный удлиненный автомобиль Bentley Mulsanne Extended Wheelbase лимитированной серии Hallmark.

Пожалуй, начнем с вертолета. Вертолет GrandNew –

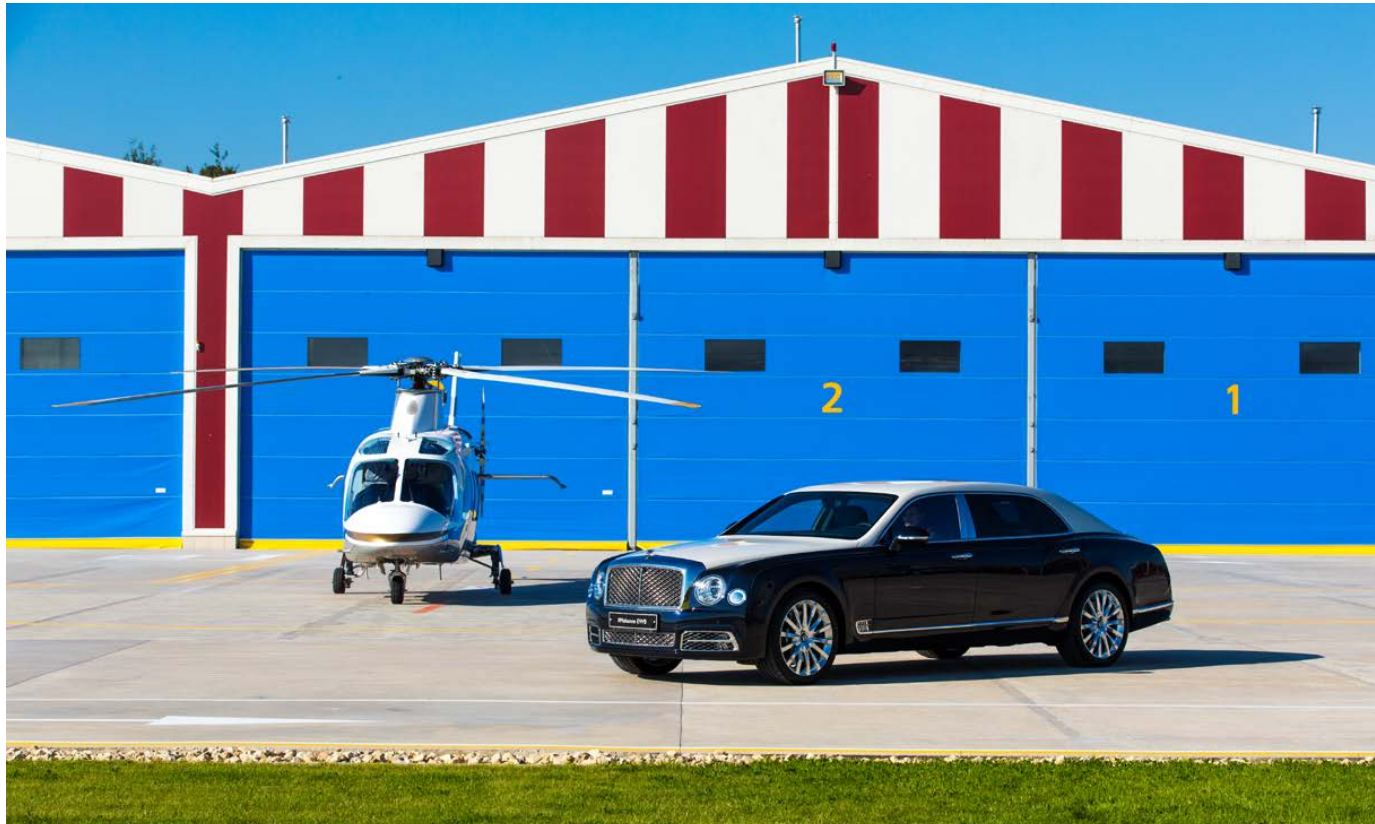
это флагман легких двухдвигательных вертолетов. Он оборудован кабиной экипажа с полностью цифровой экранной индикацией и сконструирован из композитных материалов. Электронная пилотажная информационная система синтетического видения Chelton FlightLogic™ и четырехосевой цифровой двойной автопилот обеспечивают экипажу непревзойденную ситуационную осведомленность и исключительные возможности управления полетом. Вертолет GrandNew сконструирован с использованием новейших технологий и демонстрирует лучшие летные качества в своем классе. Он обладает про-

сторным салоном, минимальным уровнем воздействия на окружающую среду, а также низкими эксплуатационными расходами.

Первое, что бросается в глаза – в роскошном салоне вертолета GrandNew может свободно разместиться до шести пассажиров. Интерьер салона выполнен с использованием изысканных материалов и оборудован уникальной шумоизоляцией, что обеспечивает пассажирам исключительно комфортный и тихий полет. Широкие сдвижные двери по обоим бортам вертолета и электрические выдвигаемые ступени обеспечивают легкий доступ в салон. Увеличенный багажный отсек может разместить большое количество личных вещей.

Вертолет GrandNew способен перевозить пять пассажиров и одного пилота на расстояние до 850 км. Как рассказывают представители Exclases Holdings, просторный салон вертолета GrandNew позволяет легко менять конфигурацию и выполнять различные специальные задачи: пассажиро- и грузоперевозки, медицинскую эвакуацию, охрану правопорядка, обслуживание морских буровых платформ, поисково-спасательные операции, пожаротушение и обучение.

Гости презентации смогли в числе первых оценить новый автомобиль Mulsanne Extended Wheelbase Hallmark в эффектном серебристом оформлении с цветом кузова Ghost White Pearlescent over Dark Sapphire. Модель ограниченной серии из пятидесяти автомобилей, созданной Mulliner – ателье, специализирующимся на индивидуальных заказах, – отличаются изысканные элементы дизайна с использованием драгоценных металлов, роскошная отделка салона кожей ручной работы и опциональная двуцветная окраска кузова. В России автомобиль представлен эксклюзивно в салонах «Bentley Москва».



Ну в заключении о «хозяевах» мероприятия. Вертодром «Горка» (ООО «АВИАПАРК») – это часть программы по развитию транспортной инфраструктуры Московской области и проекта Транспортной стратегии Российской Федерации до 2030 г

Вертодром «Горка» располагается на участке общей площадью более 7 га в Одинцовском районе Московской области вблизи Николиной Горы. Вертодром

позволяет выполнять взлет и посадку вертолетов первого класса с максимальным взлетным весом до 13 тонн, без ограничений, в любое время суток.

На территории вертодрома находится утепленный ангар для хранения и обслуживания вертолетной техники, рассчитанный на базирование 80 вертолетов класса Robinson R44, R66 или 40 вертолетов Bell 407, AS350.



На вертодроме предусмотрен топливозаправочный комплекс с мобильными средствами заправки авиационным керосином ТС-1 и авиационным бензином 100LL. Для комфортного обслуживания пилотов, владельцев вертолетной техники и пассажиров в состав вертодрома «Горка» также входит многофункциональный терминал (в процессе строительства, прим. BizavNews). Он представляет собой отдельно стоящее здание с вышкой контрольно-диспетчерского пункта. Терминал включает в себя: клиентскую зону, гостиницу, кафе, ресторан, магазин сопутствующих товаров, офисно-административную часть. Также в терминале предусмотрены зоны для проведения тематических мероприятий и семинаров, класс для проведения занятий летно-технического состава. Для отдыха рядом с терминалом обустроена парковая зона с детской игровой площадкой и искусственным водоемом. Также у терминала предусмотрена автомобильная парковка, рассчитанная на 100-120 машиномест.

Таким образом, вертодром «Горка» не просто объект бизнес-авиации для пилотов и владельцев вертолетной техники, но и многофункциональный комплекс для всех любителей авиации в целом и вертолетов, в частности.

Готовимся к ЧМ 2018 по футболу в России

Universal Weather and Aviation, Inc. запустил специальный раздел на сайте, посвященный планированию Чемпионата Мира по футболу, который пройдет в России в 2018 (www.universalweather.com/russia2018). Более того в рамках грядущей выставки NBAA2017 будет возможность лично встретиться с экспертом по обеспечению рейсов в России на стенде компании С10431 и обсудить все детали и нюансы, а также специфику стратегии планирования рейсов операторами, осуществляющими перевозку пассажиров на данное мероприятие.

Чемпионат мира по футболу 2018 года пройдет с

14 июня по 15 июля в 11 точках страны. Церемония открытия и финальный матч пройдут в Москве. В настоящее время, по предварительным оценкам, три миллиона посетителей будут присутствовать на играх, то есть многие аэропорты будут значительно перегружены.

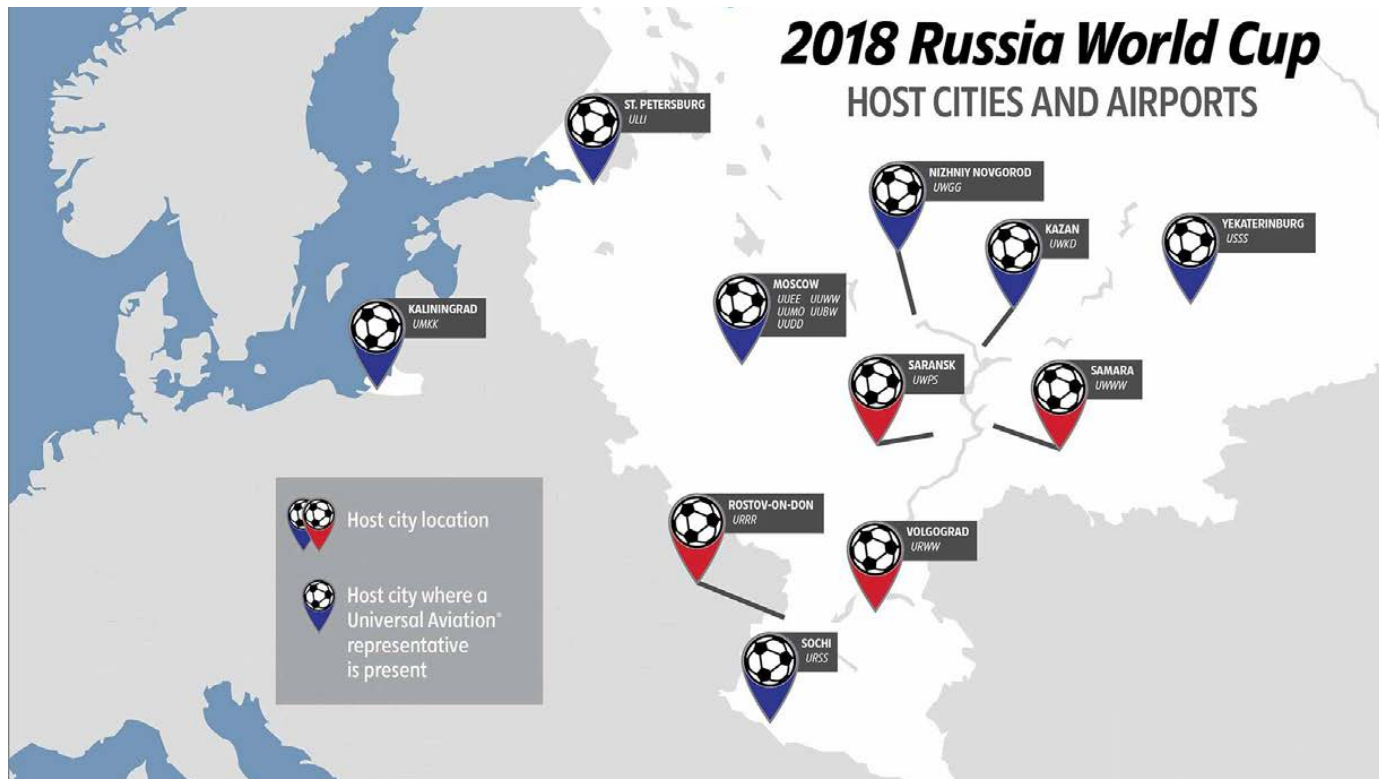
«Операторы должны заблаговременно планировать организацию рейсов для посещения этого мероприятия, так как увеличение трафика будет предсказуемо ограничивать возможность своевременного оказания таких услуг, как парковка ВС, бронирование отелей для экипажа и т.д., что, в свою очередь может приве-

сти к задержкам в аэропортах», - пояснил Дмитрий Коновалов, генеральный директор Universal Aviation Russia. «Исходя из нашего опыта проведения предыдущих мероприятий, таких как Чемпионат Мира 2014 года и Зимние Олимпийские игры, мы ожидаем, что NOTAM будет выпущен за три-шесть месяцев до начала мероприятия, а слоты будут выделены за две-три недели до церемонии открытия».

Специализированный раздел сайта Universal Чемпионат мира 2018 Россия будет обновляться по мере изменения информации и включать в себя: требования по получению разрешений, предоставлению планируемых деталей рейса, варианты решения визового вопроса, информацию по деятельности аэропортов, NOTAM, а также информацию, касающуюся деятельности поставщиков топлива, питания и организации безопасности.

«В большинстве случаев, парковка в основных аэропортах будет разрешена максимум на 2 часа. Будьте готовы к перемещению самолета в другой аэропорт после посадки/высадки пассажира и планированию непростых по своей логистике рейсов», - предупредил г-н Коновалов. «Для того, чтобы помочь Вам избежать ненужных рисков и стрессов, связанных с оперированием ВС и их обслуживанием в такой загруженный период, наша команда Universal Russia готова помочь Вам 24/7, предоставляя представительские услуги и персональную помощь, и поддержку во всех ключевых аэропортах страны».

Рекомендуем всем участникам NBAA2017 посетить стенд компании Universal С10431 и пообщаться по любым вопросам, касающимся проведения Чемпионата мира по футболу 2018 года с г-ом Коноваловым или одним из других экспертов по планированию.



Чартерный трафик стал драйвером роста

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в сентябре 2017 года. В сентябре 2017 года в Европе было выполнено 79280 рейсов бизнес-авиации, что на 2,9% больше, чем в прошлом году, а с начала года активность выросла на 3,6%. Трафик в сентябре 2017 года был на 4,4% ниже предкризисного пика в сентябре 2008 года.

Все ведущие европейские рынки выросли: умеренный подъем наблюдался в Германии, Великобритании, Италии, на 3% – во Франции и на 8% – в Швейцарии. К настоящему времени в Германии, Испании и Великобритании наблюдается совокупное ежемесячное увеличение примерно на 1000 рейсов в месяц относительно прошлого года.

На второстепенных рынках сильный рост показали Греция (на 14%) и Турция (на 10%). В Норвегии наблюдалось некоторое снижение, а в Ирландии трафик сократился на 6% и на 8% – в Хорватии.

В этом месяце регион Средиземноморья по-прежнему был центром роста деловой авиации, и в сентябре полеты выросли на 7%. В Восточной Европе активность выросла на 2% и по-прежнему показывает рост на 5% с начала года.

Трафик из Европы в другие мировые регионы в сентябре был сдержанным, с плоской активностью на Ближнем Востоке и снижением в Северной Америке и СНГ. Из Азиатско-Тихоокеанского региона полеты выросли на 21%, а из Китая – почти на 40%.

Основной прирост трафика по-прежнему связан с активностью коммерческих чартеров. В сентябре было выполнено 39288 АОС-рейсов, что на 7,5% больше, чем годом ранее. АОС-трафик рос в каждом

месяце с октября 2016 года. В сентябре количество АОС-рейсов на бизнес-джетах выросло на 9%, а частные рейсы снизились в годовом исчислении.

Самый большой рост числа рейсов в этом месяце пришелся на флот Textron, который летал на 5% больше. Легкие бизнес-джеты данного производителя (Cessna Citation) выполнили на 10% больше полетов в годовом исчислении, а средние самолеты – на 80%. Бизнес-джеты Embraer продемонстрировали наибольший прирост активности, на 29%, и на 37% в АОС-трафике.

В этом месяце самыми популярными типами самолетов были Citation Excel/XLS, активность которых увеличилась на 3%, и King Air 200 (+6%). АОС-трафик Phenom 300 продемонстрировал рост почти на 60%, Citation Bravo – более чем на 10%.

В сентябре несколько популярных бизнес-аэропортов зафиксировали некоторое снижение трафика, в том

числе Ле Бурже, Лутон и Линате. В Ницце был сильный рост, активность выросла на 11%, а АОС-трафик – на 16%. Также хороший рост наблюдался в Биггин Хилл, на 15%, а в сегменте АОС-рейсов – на 27%.

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Коэ комментирует: «Летний рывок деловой авиации в сентябре несколько замедлился, но по-прежнему наблюдается сильный спрос на коммерческие чартеры, особенно в сегменте малоразмерных бизнес-джетов. В отличие от этого, активность частных самолетов испытывает застой. Новые модели самолетов, такие как Citation Latitude, фиксируют очень сильный рост, хотя и более старые типы, включая Citation Bravo и Legacy 600, также намного более популярны по сравнению с прошлым годом. Будет интересно посмотреть, сможет ли чартерный рынок поддержать свою тенденцию роста в четвертом квартале».

[WINGX Business Aviation Monitor](#)



Фото: Дмитрий Петроченко

New Routes of Jet Catering

Привет, дорогие друзья!

Конец сентября для команды Jet Catering выдался, по истине, жарким. Пока наши OPS и кухня, переключившись на усиленный режим работы, обрабатывали небывалое количество заказов, руководство коммерческого отдела, Шеф-повар и Су-шеф отправились в Барселону – решать задачи мирового масштаба.

В этом году Барселона принимала у себя очень важное событие в мире авиации – 23-й Всемирный форум по развитию маршрутов World Routes 2017. World Routes – это глобальное место встречи для авиакомпаний, аэропортов и других участников мира авиации.

Мероприятие представляет собой уникальную площадку для обсуждения, разработки и планирования сетевой стратегии. Из года в год это мероприятие привлекает самых высокопоставленных лиц, принимающих решения от ведущих мировых авиационных организаций.

Каждый стенд – произведение искусства, и все хотят чем-то удивить своих гостей. Кто-то устраивает кулинарные или танцевальные шоу, кто-то создает шедевры росписи по фарфору; на некоторых стендах работают профессиональные бармены, шаржисты и солисты. Стенд аэропорта Вены был оформлен в стиле венского кафе, а аэропорт Брюсселя воссоздал у себя Бельгийский паб с ассортиментом знаменитого

пива. Каждый участник выставки с гордостью представлял посетителям часть культуры своей страны. И мы – не исключение.

После наших шумевших Welcome Drink в Женеве и в Москве, мы получили предложение принять участие в выставке в Барселоне в качестве партнера по кейтерингу для АО «МАШ», что стало для нас огромной честью, и дало возможность познакомиться с чудесной командой аэропорта Шереметьево, а это так символично в преддверии открытия нового производства!

Наша работа на выставке проходила в непривычном формате. Если раньше Welcome Drink на стендах длилась час-полтора, то в Барселоне мы «прокачали скилл» до непрерывного трехдневного русского застолья на Испанской земле. К началу второго дня выставки два огромных павильона знали, что на стенде Шереметьево варят пельмени, кормят блинами с красной икрой и... угощают хреновухой и медовухой. Стенд гудел как улей! Русские напитки от Шеф-повара стали нашей визитной карточкой, и на третий день расходились не только у барной стойки, но и разливались с собой! Как говорили наши зарубежные гости: Khrenovukha TO GO!

Ежедневно по окончании выставочного дня, шатлы развозили участников на различные мероприятия. В первый день было арендовано популярное испанское Café del Mar, знаменитое благодаря своим красивым закатам. Здесь участники выставки могли пообщаться в неформальной обстановке и оценить уровень сервиса и гостеприимства испанских организаторов World Routes.

По окончании второго дня был организован масштабный гала-ужин. За пару дней до начала выстав-



ки, прогуливаясь по Испанской деревне, мы проходили мимо знаменитого стадиона Барселоны – Estadio Olímpico Lluís Companys – именно он принимал Олимпийские игры в 1992 году. Мы тогда подумали, как бы здорово было там побывать... И как было здорово узнать, что под гала-ужин был полностью арендован именно этот стадион!

В ходе гала-ужина пришло полное осознание масштабности события World Routes 2017: выступление представителей правительства Барселоны и Каталонии, церемония награждения участников выставки, живое общение с руководителями ведущих авиакомпаний и аэропортов мира!

Команда Jet Catering благодарит компании АО «МАШ» и Exposervice.com за предоставленную возможность участия в World Routes 2017 и за сотрудничество!

С надеждой на будущие встречи и долговременное сотрудничество!

Кушайте с нами, кушайте сами!!!

*С вами были ваши кулинарные гиды:
Панин Евгений и Анастасия Хмельёва.
До новых встреч!*




Мы создаем шедевры



www.jet-catering.ru

8 неожиданных мест для винного туризма

Сегодня в рубрике *Lifestyle* — необычные маршруты для ценителей вина. Наш партнер, туроператор индивидуальных путешествий [Travelmart](#), расскажет, что винный туризм возможен не только во Франции и Италии, но и в очень неожиданных местах, — жарком Таиланде, холодной Норвегии и даже на вулкане Этна.

Зивай, Эфиопия

Оказывается, засушливый климат Эфиопии идеально подходит для виноделия. В 2007 году французский производитель Castel увидел потенциал в долине Рифт и открыл рядом с городком Зивай в 160 километрах от Аддис-Абебы свой завод Castel Winery.

Винодельня Castel Winery напоминает африканскую хижину: с плетеными потолками и традиционной живописью на стенах. Здесь производят вино под двумя брендами — Rift Valley с линейкой сортов красного и белого (мерло, каберне совиньон, сира и шардоне) и Asacia — традиционные фруктовые вина.

Рекомендуемый сезон: сентябрь — октябрь

Мауи, Гавайи, США

У Гавайев, родины тропических коктейлей с зонтиком, мало общего с другими винодельческими регионами. Но выращивать виноград здесь все-таки можно — на высоте больше 450 метров над уровнем моря.

Так делают хозяева винодельни MauiWine на острове Мауи. Сюда приезжают в основном туристы, желающие попробовать ананасовое вино. Где-то между белым вионье и красным мальбеком, вам поведают об истории винодельни.

Каменный дом, в котором сегодня проводят дегустации, был построен в середине XIX века. Он служил офисом бывшего капитана китобойного судна Джеймса Маки. Семья Маки была известна своими вечеринками. Когда веселье выходило из-под контроля, погреб под полом использовали как темницу, где гуляк держали до тех пор, пока они не протрезвеют.

Рекомендуемый сезон: круглый год

Таити, Французская Полинезия

Идея начать винодельческий бизнес во Французской Полинезии принадлежит любителю вин, французскому бизнесмену Доминику Оруа. Первые виномастерские он привез на Таити из Франции и Италии в 1992 году. Сегодня винодельческое хозяйство на атолле Рангириа выпускает более 40 тысяч бутылок в год.

Под брендом Vin de Tahiti выходят белые и розовые вина, а за их качество отвечает Себастьян Тепени, один из лучших энологов Франции. Тепени переехал во Французскую Полинезию в 2002 году, после того, как откликнулся на онлайн-объявление. Он быстро собрал вещи и уже через десять дней был на Таити. Почему бы и вам не последовать его примеру? Ведь порой такие спонтанные решения приводят к путешествию мечты.

Рекомендуемый сезон: июнь — октябрь



Этна, Сицилия, Италия

Свое «винное» крещение вулкан Этна прошел благодаря Джузеппе Бенанти, который первым начал производить вина из местных сортов в начале 1990-х. Дело в том, что в почве Этны содержатся питательные вулканические элементы, и высоко над уровнем моря виноград получает больше солнца.

В основном, винные хозяйства региона Этна производят сухие красные и белые вина. Красные получают путем смешивания сортов нерелло маскалезе и нерелло каппуччио, которые производятся только на Этне. Поэтому и вино здесь не самое дешевое: бу-

тылка Etna Rosso урожая 2005 – 2010 может стоить от \$ 22 до \$ 64.

Рекомендуемый сезон: апрель — октябрь

Лансароте, Канарские острова, Испания

После того, как в 1730-е годы извержение вулкана покрыло треть острова Лансароте пеплом, здесь мало что могло вырасти. Но, к счастью, винограду это удалось. Сегодня Лансароте похож на лунную поверхность: пустые ямки, черная земля и каменные стены, которые защищают виноград от сильных ветров.

Старейшая винодельня на острове, Эль Грифо, работает с 1775 года. Вино здесь производят в основном белое, с большим количеством сорта Мальвазия. Это прекрасный освежающий напиток для тех, кто решил посетить виноградники Лансароте на спине у верблюда. Эти животные, привезенные из Сахары много лет назад, способны пройти по песку там, где другому транспорту уже не под силу.

Рекомендуемый сезон: август — октябрь

Бангкок, Таиланд

Ни тропический климат, ни отсутствие опытных энологов не помешали тайскому миллиардеру Чалерма Йювидья основать в городе Хуа Хин (134 километра от столицы) винодельню Monsoon Valley.

В портфолио Monsoon Valley — красные, белые, розовые и игристые вина с ароматом гуавы, манго и других экзотических фруктов. Красное идеальное подойдет к блюдам из говядины и карри. Белое закажите к салату из морепродуктов, жареным креветкам и цыпленку.

Посетить виноградники Monsoon Valley в Хуа Хине можно на джипе или на байке. Здесь есть магазинчик, ресторан и много интересных занятий для ценителей вина: дегустации, мастерская по дизайну бутылок и даже винное сафари.

Рекомендуемый сезон: октябрь — март

Телемарк, Норвегия

«Может, немного малины?» — спрашивает один фермер другого на самом северном в мире винограднике Lerkekasa. Здесь, в городке Телемарк, Норвегия,



на общей широте с Сибирью и Аляской, обсуждение букета виноградного сока звучит странно. Однако глобальное потепление уже сделало винный бизнес в Скандинавии нормой.

Норвежская винодельня Lerkekasa производит вино с 2007 года и надеется в этом сезоне выпустить 50 – 60 бутылок, а в ближайшие годы увеличить объем до 1000. Как? За счет теплого течения Гольфстрима. Оно подогревает море, отчего урожай в Скандинавии получается лучше, чем где-либо в мире на подобной широте.

На ферме Lerkekasa можно и вино попробовать, и ферму посмотреть, и переночевать. В свободное

время сходите в поход, искупайтесь или порыбачьте. В двух километрах отсюда — городок Гварв с магазинами, пекарней и заправкой.

Рекомендуемый сезон: май — сентябрь

Дегустации на винных маршрутах можно совместить с путешествием по экзотическим местам. Наполните бокал и вперед — открывать для себя культуру Африки, гастрономию Сицилии и пляжи Гавайских островов.

Больше идей для вашего путешествия:

journal.travelmart.ru

Заказать путешествие: 7-495-935-83-31



vip-zal.ru

**ЛУЧШИЕ ЦЕНЫ
НА РЫНКЕ**

Работаем
с 2003 года



24/7
ПОДДЕРЖКА

**БРОНИРОВАНИЕ
VIP-ЗАЛОВ**

в аэропортах Москвы и всего мира

Онлайн-заказ и личный кабинет

+7 (495) 509 60 99

Самолет недели

Оператор: *Time Air*

Тип: *Raytheon Aircraft 400A Beechjet (400XT)*

Год выпуска: *2004 г.*

Место съемки: *сентябрь 2017 года в Cannes Mandelieu (CEQ / LFMD), France*



Фото: *Дмитрий Петроченко*