



Подходит к концу первый весенний месяц. Рынок вступает в активную фазу – впереди два ключевых мероприятия отрасли. Выставки АВАСЕ и ЕВАСЕ всегда были индикаторами рынка. И судя по тому, как в этом году к ним готовятся участники, можно сделать вывод, что нас ожидает по-настоящему «боевая» весна.

Но до мероприятий еще далеко и мы пока всецело во власти не очень сильного информационного потока. Из интересного на прошлой неделе можно отметить интересный доклад ЕВАА. В двух словах – Европейская ассоциация деловой авиации опубликовала отчет «Экономическое значение и бизнес-преимущества» (Economic Value and Business Benefits Report), в котором подробно изложена ценность для европейской экономики от деятельности деловой авиации. В отчете определяется ценность, которую бизнес-авиация приносит в европейскую экономику и бизнес, в трех различных сферах. Во-первых, в нем описывается, как отрасль обеспечивает экономический рост, благодаря работам и инвестициям. Во-вторых, демонстрируется, как деловая авиация помогает повысить эффективность бизнеса, с количественной оценкой экономии времени и затрат. Наконец, он демонстрирует, как она может лучшие соединить всю Европу, особенно с труднодоступными уголками континента.

И наконец, хотелось бы поздравить наших партнеров. Flight Consulting Group (FCG) и белорусский оператор деловой авиации ЗАО «Авиакомпания «Байскай» (BySky) подписали долгосрочное соглашение о сотрудничестве, по которому FCG возьмет на себя функции диспетчерского центра. Так держать!!!



Джеты станут драйвером АОН в США

ГАА: активный флот авиации общего назначения США в течение следующих 20 лет будет оставаться стабильным, и к 2038 году он вырастет менее чем на 0,5%

стр. 22



Бизнес-авиация стимулирует экономику Европы

Европейская ассоциация деловой авиации опубликовала отчет «Экономическое значение и бизнес-преимущества», в котором ясно изложена ценность для европейской экономики от деятельности деловой авиации

стр. 23



С большим успехом

В Москве состоялся III ежегодный семинар ОНАДА по вопросам безопасности полетов и безопасности топливообеспечения

стр. 25



Петербургская история

Jet Catering провела презентацию меню для новых клиентов из Санкт-Петербурга в терминале А-Групп

стр. 27

Gulfstream

G280



Власти Британии решили усилить досмотры бизнес-джетов из России

Власти Британии намерены усилить меры пограничного контроля в отношении частных самолетов, доставляющих в страну богачей из России, сообщает газета The Times. По данным издания, речь идет о проведении особо тщательных обысков бизнес-джетов.

Представитель премьер-министра Великобритании Терезы Мэй сообщила The Times, что усиленная проверка будет проводиться, чтобы не допустить проникновения в страну враждебно настроенных лиц и принадлежащих им активов.

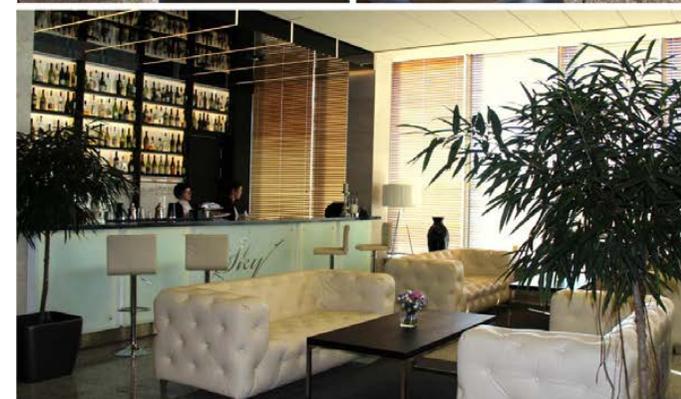
Опрошенные The Times чиновники отметили, что данная мера направлена на близких к президенту России олигархов. Она должна продемонстрировать негативное отношение к «союзникам Путина» и при-

звана сорвать нелегальное перемещение денег между Россией и Британией.

20 марта Тереза Мэй провела заседание Национального совета безопасности (NSC). На нем, в частности, обсуждалось ужесточение мер пограничного контроля после отравления в британском Солсбери бывшего полковника ГРУ Сергея Скрипаля и его дочери, в причастности к которому местные власти обвиняют российские спецслужбы.

«К числу данных мер относится и проведение пограничниками строгих проверок на частных рейсах», — заявила журналистам пресс-секретарь главы правительства.

Источник: РБК



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

FAA может сделать реестр более прозрачным

По словам юриста FAA Aeronautical Center А.Л. Хайзлипа, FAA хочет обеспечить как можно большую прозрачность реестра воздушных судов, но с учетом внимания к проблемам конфиденциальности владельцев. Это заявление было сделано на юридической конференции NBAA Business Aircraft Finance, Registration and Legal в Форт-Майерсе, штат Флорида, в ответ на недавнюю критику издания Boston Globe, в частности на неспособность газеты идентифициро-

вать владельцев воздушных судов, принадлежащих корпорациям с ограниченной ответственностью или владельцам трастов.

В статье Boston Globe раскритикован реестр FAA из-за сокрытия истинных владельцев воздушных судов, используемых для незаконной деятельности, таких как торговля людьми или наркотиками. Г-н Хайзлип сказал, что внутренний аудит показал только «очень небольшой процент» самолетов, зарегистрированных в США, которые используются в незаконных целях.

Ссылаясь на недавние одновременные проверки реестра воздушных судов FAA генеральным инспектором Департамента транспорта США и Счетной палатой, которые были вызваны статьей Boston Globe, он сообщил, что в FAA обсуждаются варианты повышения прозрачности владельцев. Некоторые из этих предложений едва ли нарушат статус-кво, в то время как другие сделают радикальные изменения в количестве информации о владельце, собираемой FAA.

Согласно самому экстремальному варианту, FAA будет собирать имена руководителей высшего уровня, директоров, членов совета директоров и основных акционеров для самолетов, принадлежащих корпорации, а для воздушных судов, принадлежащих трастам – имена владельцев, их гражданство, соглашения об эксплуатации воздушных судов и порядок хранения/использования воздушных судов. Хотя такие данные не будут доступны публично в онлайн-реестре воздушных судов, Хайзлип выразил обеспокоенность в связи с тем, что эта информация может быть раскрыта в соответствии с запросом по Закону о свободе информации или получена и использована в судебном разбирательстве.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ
Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Ангар №2 Терминал А Шереметьево

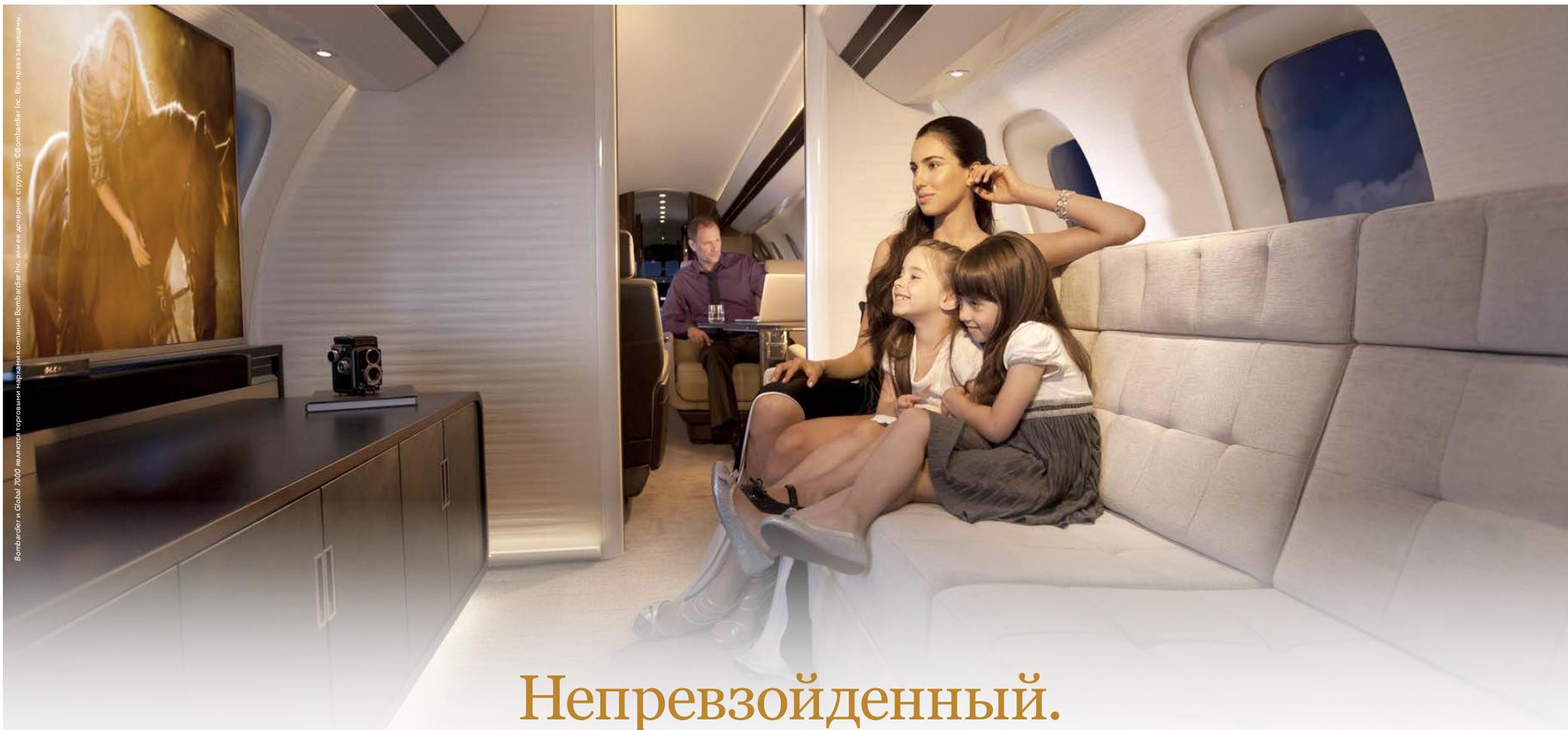
Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки

 **GROUP**

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero
+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волвадгер и Сибил 2009 являются торговлей маркой компании Волвадгер и Сибил. Все права защищены.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Минтранс хочет обязать авиакомпании устанавливать ГЛОНАСС на самолеты

Минтранс РФ может обязать авиакомпании оборудовать пассажирские самолеты навигационной спутниковой системой ГЛОНАСС, следует из проекта, опубликованного на портале regulation.gov.ru.

В настоящий момент в воздушном законодательстве РФ отсутствуют требования об обязательном оборудовании воздушных судов системой ГЛОНАСС.

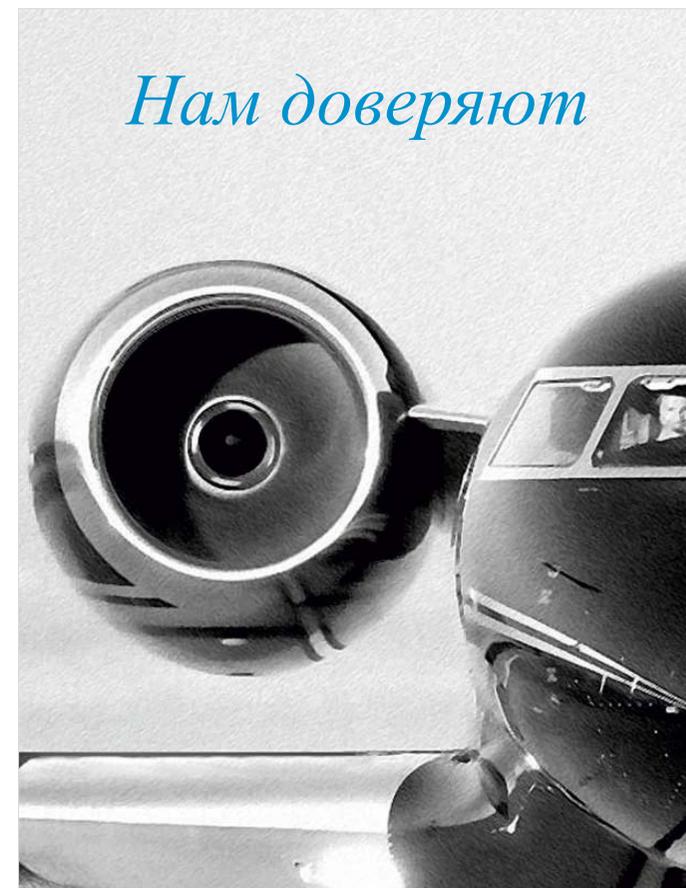
«Установление требований по установке на воздушных судах гражданской авиации Российской Федерации, выполняющих коммерческие воздушные перевозки, навигационной спутниковой системы ГЛОНАСС», - говорится в проекте.

Планируемый срок вступления изменений в силу - август 2018 года.

Ространснадзор ранее предписал российским авиакомпаниям установить на бортах камеры видеонаблюдения. Среди негативных эффектов, которые возникают из-за отсутствия необходимых полномочий, Минтранс называл угрозу совершения актов незаконного вмешательства, в том числе терактов, которые могут повлечь причинение вреда жизни и здоровью людей, а также материальный ущерб.

Однако ряд российских авиакомпаний неоднократно подвергали критике подобную инициативу. В частности, перевозчики указывали на высокую стоимость установки оборудования на борт, что в свою очередь может отразиться на стоимости билетов.

Источник: РИА Новости



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Николай Головизнин назначен главой представительства Embraer в России

В Embraer определились с главой представительства компании в РФ. Новым руководителем московского офиса стал Николай Головизнин, который ранее курировал сегмент деловых самолетов. Николай Головизнин работает с бразильским производителем с 2005 года. С тех пор продажи бизнес-джетов Embraer

существенно выросли, при этом положительная динамика присутствовала как в сегменте новых лайнеров, так и ресурсных самолетов. Теперь же г-н Головизнин по-прежнему будет отвечать за продажи деловых самолетов, а также координировать работы с российскими авиационными регуляторами.

«Я не хотел бы раскрывать цифры, так это является коммерческой тайной, но результаты прошлого года стали впечатляющими. Мы видим, что несмотря на сложные экономические реалии, наши клиенты по-прежнему полны оптимизма и выбирают самолеты Embraer. Сейчас на постсоветском пространстве эксплуатируется более 50 бизнес-джетов Embraer с 25% долей рынка своем классе. Большая часть машин из этого парка – популярные Legacy 600/650. Сотрудники представительства компании Embraer из подразделения коммерческой авиацией выстраивают правильные и долгосрочные партнерские отношения с авиационными властями России и авиакомпаниями. Крупнейшие эксплуатанты самолетов Embraer в нашей стране – авиакомпании S7, «Коминтеравиа» и «Саратовские Авиалинии». И я считаю, что потенциал коммерческих машин в РФ достаточно хороший, особенно после появления новейшего Embraer E190-E2. Так что работы впереди у нас предостаточно», - комментирует г-н Головизнин.

Напомним, что первый представитель нового семейства самолетов Embraer E-Jet E2 – E190-E2 прошел сертификацию бразильских, американских и европейских авиавластей. В настоящее время крупнейшим эксплуатантом самолетов Embraer в РФ является S7, в парке которой 15 ERJ 170-100 LR, далее идут «Комиавиатранс» – три EMB-145LR и «Саратовские Авиалинии» – два ERJ 190-200IGW.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

BySky выбрал FCG OPS для обеспечения полетов

В феврале 2018 года Flight Consulting Group (FCG) и белорусский оператор деловой авиации ЗАО «Авиакомпания «Байскай» (BySky) подписали долгосрочное соглашение о сотрудничестве, по которому FCG возьмет на себя функции диспетчерского центра.

BySky – это первый коммерческий оператор деловой авиации, зарегистрированный в Беларуси и базирующийся в международном аэропорту Минск. На данный момент флот авиакомпании состоит из двух Pilatus PC-12NG, построенных в 2017 году. Оба самолета имеют VIP-конфигурацию салона в компоновке 6+2.

Flight Consulting Group взял на себя полное обеспечение полетов, в которое входит планирование маршрутов, получение разрешений, наземное обслуживание, координация заправки, выбор гостиниц, покупка билетов для экипажа, трансферы для экипажа и пассажиров, координация полетов.

Виталий Капитонов, Член наблюдательного совета авиакомпании BySky, отмечает, что поставщик услуг в лице Flight Consulting Group, выбран не случайно: «Одним из ключевых факторов при выборе партнера стал их многолетний опыт и превосходная репутация. Мы находимся на начальном этапе развития авиакомпании, и надежный партнер должен помочь нам в этом непростом деле. За годы работы FCG собрал в себе опыт самых успешных авиакомпаний, а их подход к работе - то, на что всем нужно равняться».

Сергей Старков, директор Flight Consulting Group, рад приветствовать нового партнера: «Мы благодарны коллегам за доверие и без сомнения сделаем все, чтобы оправдать его! Регион полетов для нас близкий и очень хорошо знаком. Сегодня под аутсорсингом подразумевается использование не только «чужих рук», но и опыта, технологий. Я уверен, что такое партнерство пойдет на пользу обеим сторонам».



Фото: Дмитрий Петроченко



FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**





ИКАО снижает требования к сверхдальним джетам

Международный совет деловой авиации приветствовал решение Международного Совета гражданской авиации (ИКАО) о повышении порогового значения взлетного веса для воздушных судов с усиленными дверьми кабины экипажа с максимальной сертифицированной взлетной массой 45,5 тонн (МСТOW) до 54,5 тонн для самолетов вместимостью 19 пассажиров и меньше.

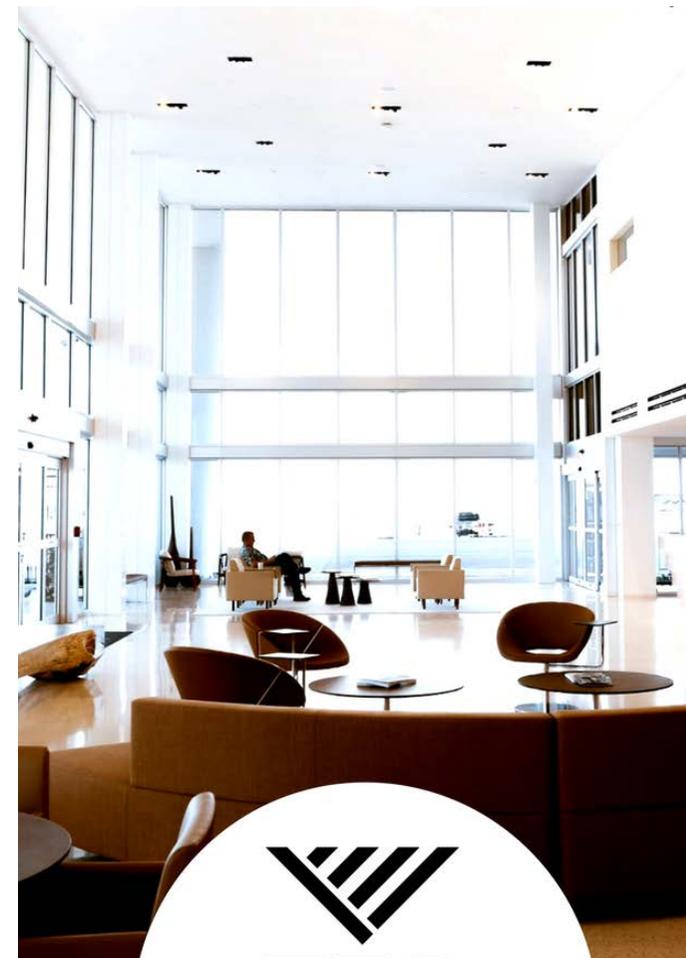
Это решение позволит нынешнему и будущему поколению сверхдальних бизнес-джетов достичь полного эксплуатационного потенциала.

Курт Эдвардс, генеральный директор IBAC, сказал: «Это существенное достижение, и мы рады поделиться этой новостью с отраслью. В течение последних трех лет IBAC тесно сотрудничал с Международным координационным советом ассоциаций аэрокосмической промышленности (ICCAIA), Bombardier и

Gulfstream, чтобы сделать эту поправку реальностью. Эти усилия потребовали большого планирования и работы в рамках полного процесса стандартизации в ИКАО, и показали признание ИКАО значительных оперативных возможностей и развития отрасли деловой авиации».

Принятие поправки будет способствовать полной сертификации типов и эксплуатационного использования таких самолетов, как Global 7000 и G650ER. Решение вступит в силу с 16 июля 2018 года и будет применяться к государствам в ноябре 2018 года.

Поправкой было внесено изменение в ключевой стандарт Приложения 6 Часть I – Международный коммерческий воздушный транспорт. Следует отметить, что стандарты ИКАО в Приложении 6 Часть II, касающиеся международной авиации общего назначения, не включают требования к усиленной двери, содержащейся в Части I.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

«Внуково-3» сохраняет первую строчку в рейтинге Avinode

ЦБА «Внуково-3» (оператором по организации наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково является компания VIPPORT) с начала 2018 года сохранил за собой лидерство в рейтинге Avinode в качестве самого востребованного аэропорта Европы. В марте ЦБА «Внуково-3» вновь стал первым. За московским аэропортом следуют лондонский Лутон, парижский Ле-Бурже, аэропорт Женевы и аэропорт Ниццы.

Также в TOP-25 вошел «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3»), который занял 11-ю строчку в рейтинге.

Существенно в рейтинге «провалились» аэропорты Испании (Мадрид, Барселона, Малага). Эксперты связывают нынешнюю ситуацию с неблагоприятной

погодой. Каждый из них потерял по 13-15 позиций по сравнению с февралем.

Также в Avinode отмечают традиционную сезонную активность ряда аэропортов Австрии, Германии и Швейцарии, «которая в этом году затянулась». Но главным сюрпризом стал существенный рост бизнес-трафика во всех крупных аэропортах Великобритании (Фарнборо, Биггинн-Хилл, Норфолк, Манчестер).

Единственный «не российский аэропорт» в ТОП-25 на постсоветском пространстве – киевский «Жуляны» (Киев) занял 18 место, потеряв пять позиций по сравнению с февралем. Новичком рейтинга стал аэропорт Ларнака, который поднялся на шесть позиций и вошел в TOP-25.



Фото: Дмитрий Петроченко



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



airBaltic Training заказала четыре самолета Diamond Aircraft

airBaltic Training, структурное подразделение латвийской авиакомпании airBaltic, заказало у Diamond Aircraft три учебных самолета с одним двигателем DA40 NG и один самолет с двумя двигателями DA42-VI, предусмотренные для недавно основанной Академии пилотов авиакомпании airBaltic Training. Предусмотрена возможность приобрести у Diamond Aircraft еще 11 самолетов. Дополнительно airBaltic Training заказала симулятор обучения полетам DSIM. Предполагается, что поставки самолетов начнутся в мае 2018 года.

Член правления airBaltic Training Паулс Цалитис (Pauls Cālītis) заявил: «Мы уверены, что учебные самолеты Diamond Aircraft – самые безопасные и современные из всех доступных в настоящее время. Хотя мы готовим наших будущих пилотов в основном для самолетов Bombardier C Series, важно, чтобы в учебных самолетах в кабине были большие LCD-

мониторы, которые обеспечивают оптимизированные функции контроля и дисплея дополнительно к общей эффективности летательного аппарата».

Директор по продажам и маркетингу Diamond Aircraft Industries GmbH Амила Шпигель (Amila Spiegel) сказала: «Мы гордимся тем, что airBaltic выбрала нас для профессиональных решений по обучению пилотов. С нашими самолетами DA40 NG и DA42-VI, которые оснащены экономичными двигателями AE300 Jet-A1 и новейшей стеклянной кабиной Garmin Nxi, а также обучающими тренажерами, airBaltic будет довольна высоким уровнем стандартизации в отношении обслуживания, запасных частей и процедур. Мы уверены, что флот Diamond будет способствовать будущим успехам авиакомпании».

Исполнительный директор airBaltic Training Вилмантас Мазонас (Vilmantas Mazonas) добавил: «С тех пор, как мы объявили о создании Академии пилотов в декабре прошлого года, мы наблюдали поразительный интерес со стороны потенциальных курсантов. Мы получили более 200 заявок и набрали первый класс из 12 курсантов. Теоретическое обучение начнется в марте, и примерно через три месяца первый класс уже получит возможность использовать один из совершенно новых обучающих летательных аппаратов».

Акционерное общество airBaltic было основано в 1995 году. Главным акционером авиакомпании является Латвийское государство, которому принадлежат 80,05% акций. Ларсу Туэсену через полностью принадлежащее ему ООО Aircraft Leasing 1 принадлежат около 20% акций. Во флоте airBaltic 31 самолет, в том числе 8 Bombardier, 11 Boeing 737 и 12 Bombardier Q400Next Gen.



PILATUS

PC-12 NG

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Deer Jet увеличивает парк G650

Deer Jet (100% дочка HNA Group) приступила к эксплуатации в интересах частной компании очередного бизнес-джета Gulfstream G650ER. Самолет с бортовым номером В-3288 будет базироваться в Ларнаке. Суммарный парк самолетов G650 в Deer Jet приблизился к первой десятке.

В настоящее время Deer Jet (Beijing Capital Airlines Co.), базирующаяся в Пекине, является крупнейшим оператором в Китае с парком воздушных судов от BBJ/ACJ до Gulfstream G200 и Hawker 800XP (парк из 90 бизнес-джетов 13-ти типов), включая единственный в мире 787 Dream Jet. Deer Jet предоставляет обширный спектр услуг – от чартерных авиаперевозок до оперативного управления воздушными судами, наземной эксплуатации, технического обслуживания и ремонта, разработки различных вариантов приобретения и лизинга самолетов. Недавно Deer Jet стала

первым в Китае поставщиком услуг, предлагающим программу долевого владения и таймшера.

FBO компании расположены в Пекине (Beijing), Шэньчжэне (Shenzhen), Хайкоу (Haikou) и Санье (Sanya). В данный момент компания расширяет эту сеть и в скором времени планирует открыть еще два филиала. Пекинский филиал – первая и единственная в Китае служба технического обслуживания, текущего и капитального ремонта (MRO) самолетов Gulfstream.

В течение последних двух лет Deer Jet была названа «Мировым лидером в области частных чартерных перевозок» от World Travel Awards (WTA), а в феврале 2017 года получила престижную награду «Лучший оператор частной авиации в мире» от World Tourism Forum.

Gulfstream анонсировал модификацию ультрадальнего флагмана в мае 2014 года на выставке EBACE. Обновленный самолет имеет дальность полета 7500 морских миль/13890 километров на скорости 0,85М и 6400 миль/11853 км на 0,90М. По сравнению с оригинальной модификацией, которая была введена в эксплуатацию в конце 2012 года, увеличение дальности составило 500 миль/926 км. G650ER практически идентичен G650, за исключением увеличенного на 4000 фунтов (1814 кг) запаса топлива и, соответственно, большего максимального стояночного и взлетного веса. При этом вес пустого самолета остался неизменным, тем самым сохранив 1400 фунтов полезной нагрузки при полной заправке топливом. Взлетная дистанция G650ER (стандартные условия на уровне моря) увеличилась до 6299 футов (1920 м) с 5858 футов (1785 м) у G650.



Фото Glenn Palmer



Немецкий AirGO начинает коммерческие полеты на Piaggio Avanti EVO

Немецкий бизнес-оператор AirGO Flugservice приступает к эксплуатации турбовинтового самолета Piaggio Avanti EVO на чартерных направлениях. Avanti EVO (D-IPPY) был получен в феврале через британского дилера ConnectJets и стал первым самолетом данного типа (Piaggio Avanti EVO прим.ред) в Германии. В AirGO комментируют, что спрос на самолет достаточно высокий, большинство клиентов выбирают его для полетов на курорты Франции и Италии. Для AirGO Avanti EVO не новый тип самолета. Компания уже эксплуатирует пять самолетов предыдущих версий и весьма довольна самолетом, отмечая прекрасную экономику и универсальность в сочетании с непревзойденным дизайном.

Проект семиместного Avanti EVO (третье поколение Avanti) стоимостью \$7,4 млн. был запущен в мае

2014 года как обновление двухдвигательного Avanti II. EVO получил ряд существенных изменений по сравнению с предшественником Avanti II, которые направлены на повышение эффективности, снижение эксплуатационных расходов, обеспечение более высокого уровня комфорта для пассажиров. В число нововведений входят законцовки крыльев, мотогондолы нового дизайна и передние крылья другой формы, которые увеличивают скороподъемность на 10% и крейсерскую дальность полета на 3% (до 1770 морских миль). Аэродинамические улучшения привели к росту потолка до 410 эшелона, уменьшению посадочной дистанции на 5% и взлетной дистанции на 2%.

Машина получила пятилопастные саблевидные винты Hartzell, снижающие уровень внешних шумов

на 68% - 5 dB(A), а внутренних – на 20% - 1 dB(A).

EVO оснащается новым интерьером, созданным итальянскими дизайнерами и включающим двухзонный климат-контроль с большим количеством регулировок. В ближайшее время модель получит малообслуживаемые шасси, антиюзовую автоматику тормозов и новую цифровую систему управления.

В прошлом году, по оценке экспертов (официальные данные производитель не дает), клиенты получили менее десяти EVO. Из известных BizavNews поставок можно выделить два самолета, предназначенные для немецких клиентов (WinAir) и один для французской Air Ailes. Также несколько машин отправились за океан в США. Сертификат EASA самолет получил в декабре 2014 года.



**“BEST AVIATION
SAFETY & REGULATORY
ORGANISATION – CARIBBEAN”**

Industry Insight
2017 AVIATION AEROSPACE
& DEFENCE AWARDS

BCAA 
BERMUDA CIVIL AVIATION AUTHORITY

The world's premier offshore Aircraft Registry
bcaa.bm | e: info@bcaa.bm
Connect with us  

Daher пришел в Скандинавию

Французский производитель Daher определился со своим новым торговым представителем в Скандинавии. Выбор пал на датскую компанию European Aircraft Sales ApS, которая базируется в Оденсе (H.C. Andersen Airport). «С позитивными экономическими прогнозами для скандинавского региона мы ожидаем, что наш новый партнер сумеет существенно увеличить долю ТВМ на рынке одномоторных самолетов», - комментирует Николя Шабберт, старший вице-президент бизнес-подразделения Daher.

Между тем, согласно данным Daher, в 2017 году было поставлено 57 самолетов (ТВМ910 и ТВМ930), против 54 машин годом ранее. Суммарная стоимость всех

машин оценена в \$230,8 млн. Примечательно, что обе новые версии были запущены в серию в течение последних полутора лет (ТВМ 910 появился и вовсе в апреле 2017 года, прим.ред.).

Большинство поставок пришлось на североамериканских заказчиков. Второе место занимает Европа (Франция, Германия, Великобритания и Польша). Общее количество поставленных машин в страны Старого Света составило 10 единиц. В компании подчеркивают, что прошедший год стал самым успешным с 2008 года. Всего же Daher в настоящее время передал клиентам 879 ТВМ различных моделей (первая поставка была выполнена в 1990 году).



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Налоговая реформа сужает возможности использования корпоративных джетов

Новый налоговый закон США ввел 100-процентную амортизацию при покупке самолетов, используемых в целях бизнеса, и распространил его действие как на новые, так и на воздушные суда со вторичного рынка. Но этот закон также значительно сузил или устранил действия, которые ранее квалифицировались как деловое использование, заявил президент GKG Law Кит Свирски на конференции NBAA Business Aircraft Finance, Registration and Legal.

По словам Свирски, расходы на воздушное судно, связанные с развлечением, отдыхом или представительскими расходами, ранее можно было учитывать, если они были «напрямую связаны или объединены с активным ведением бизнеса». Но по состоянию на 1 января по новому закону все такие расходы нельзя

учитывать «независимо от того, были ли они связаны с бизнес-целью», - сказал он.

Аналогичным образом, новый закон также в значительной степени запрещает расходы на полет, например, когда генеральный директор использует самолет компании, чтобы летать между местом жительства и местом работы. «Это применимо даже в том случае, если у генерального директора есть второе место работы, например, офис недалеко от места работы», - сказал Свирски. «Существует льгота в том случае, когда этот транспорт необходим для обеспечения безопасности сотрудника, но пока это еще не определено. Также неизвестно, можно ли учесть этот расход, если стоимость транспортировки включена в доход сотрудника».



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Сервисные предприятия на HeliRussia 2018

Качественное сервисное обслуживание вертолетов является гарантом безопасности полетов. Целый ряд компаний, выполняющих техническое обслуживание и ремонт (ТОиР) вертолетной техники, примут участие в 11-й Международной выставке вертолетной индустрии HeliRussia 2018, где представят свои программы и новые проекты по сервисному обеспечению.

На HeliRussia 2018 «РУССКИЙ ДОМ АВИАЦИИ» анонсирует открытие нового интернет-магазина запчастей и комплектующих для постоянных партнеров и покупателей, а также представит уникальную автоматизированную систему контроля для диагностики, настройки и испытания бортовой электроники вертолетов. Компания оперирует широким ассортиментом авиационно-технического имущества, осуществляя оперативные поставки со складов в Москве.

Компания «БЕТА ИР» на HeliRussia 2018 представит комплекс средств эксплуатационного контроля вертолетного оборудования на базе «Наземной автоматизированной системы контроля и диагностики» (НАСКД-200). НАСКД-200 – это современный комплекс средств для технического обслуживания и ремонта, который успешно эксплуатируется разработчиками и производителями авиатехники, бортового

оборудования, а также компаниями-операторами вертолетов и самолетов, предприятиями по ТОиР.

«Санкт-Петербургская авиаремонтная компания» («СПАРК») продемонстрирует свои достижения в сфере производства наземных средств контроля бортового оборудования вертолетов российского производства. «СПАРК» проводит капитальный ремонт, ТО и модернизацию вертолетов типов Ми-8/17, Ка-27 и Ка-32, а также обладает уникальным опытом обслуживания центров ТОиР и восстановления летной годности «под ключ».

В выставке примет участие «Вертолетная Сервисная Компания», входящая в холдинг «Вертолеты России». Она реализует стратегию послепродажного обслуживания новых российских вертолетов и развивает службу технической поддержки операторов вертолетной техники «ТеМПО».

Среди прочих авторитетных российских компаний, работающих в том числе в сфере ТОиР, на HeliRussia 2018 примут участие «Авиатехснаб», «АВИАХЭЛП», НПК «ПАНХ», «ТУЛПАР АЭРО ГРУПП» и «ЮТэйр - Вертолетные услуги».

Из числа зарубежных компаний сферы ТОиР на HeliRussia 2018 будут представлены, в частности, чешская LOM PRAHA, выполняющая сервисное обслуживание, ремонт и модернизацию вертолетов марки «Ми», а также британская H+S Aviation, обслуживающая вертолеты зарубежного производства.

Кроме того, HeliRussia 2018 соберет другие компании, так или иначе связанные с темой ТОиР. Демонстрирующая весь спектр продукции и услуг вертолетной индустрии, выставка пройдет с 24 по 26 мая в Москве в МВЦ «Крокус Экспо».



24-26 мая

HELIRUSSIA 2018

Организатор: **МИНПРОМТОРГ РОССИИ**

Титульный спонсор: **ВЕРТОЛЕТЫ РОССИИ**

XI Международная выставка вертолетной индустрии

Крупнейшая вертолетная выставка в Европе

Устроитель: **РВС** (Русские выставочные системы)

При поддержке: **АВИ** (Авиационная выставка индустрии)

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

www.helirusia.ru

6+

Вторичный рынок готов к очистке

С приближением срока обязательного оснащения воздушных судов в США системами автоматического зависимого наблюдения-вещания ADS-B Out «отрасль находится приблизительно в 18 месяцах от значительных сдвигов на рынке подержанных бизнес-джетов из-за грядущего устаревания», – сказал на юридической конференции NBAA в Форт-Майерсе, Флорида, президент и главный исполнительный директор Mesinger Jet Sales Джей Месинджер. В то же время сопредседатель и управляющий директор JetNet iQ Роллан Винсент заявил, что 13425 бизнес-джетов американских операторов – треть эксплуатируемого флота – в настоящее время не имеют планов обновления ADS-B.

По оценкам Винсента, когда наступит дата обязательного оснащения ADS-B, 1 января 2020 года, 25-30% этих самолетов встанут в очередь на списание. Из тех операторов, у которых пока нет планов обновления, 36,5% намерены посетить техцентр для модернизации, но еще не сделали этого; 7,7% ожидают замены своего самолета таким, который уже модернизирован; 6,3% сказали, что будут продавать свои устаревшие самолеты; 13,3% еще не приняли решение и 2,6% считают, что FAA отсрочит дату внедрения новых правил, несмотря на неоднократные заявления агентства об обратном.

Винсент сказал, что 46% бизнес-джетов на вторичном рынке имеют возраст более 20 лет. Он также отметил, что стоимость установки оборудования ADS-B на старых самолетах, вероятно, будет непомерно высокой, что ускорит их устаревание. «Примерно через 25 лет запасы на вторичном рынке будут очищены», – сказал он. На вопрос о том, что будет сделано с этими самолетами, Винсент сказал: «Возможно, фюзеляжи можно использовать для придорожных украшений».

У бизнес-авиации проблемы с имиджем

В *исследовании*, опубликованном международным коммуникационным агентством Citigate Dewe Rogerson указывается, что деловая авиация имеет проблемы с имиджем. Только один из трех профессионалов бизнес-авиации, опрошенных в исследовании «Растущее значение брендинга в деловой авиации» полагает, что отрасль имеет положительный имидж, а 64% называют его «отрицательным» или «нейтральным».

Исследование также показало, что только 9% опрошенных считают, что отрасль «очень эффективна» при доведении до общественности своих выгод, включая вклад в экономический рост и создание

рабочих мест. Когда дело касается публикаций в основных средствах массовой информации, две трети респондентов считают, что отрасль получает освещение в СМИ только тогда, когда произошла авария или скандал. Кроме того, 56% заявили, что недавняя публикация Панамского досье негативно отразилась на имидже отрасли, и только 13% считают, что впоследствии была сделана «достойная работа» по защите репутации деловой авиации.

Только 11% опрошенных считают, что компании бизнес-авиации «очень эффективны» в развитии своих брендов, а около 44% полагают, что таким компаниям мешает плохой имидж отрасли.



ADAC получает очередные H135

Milestone Aviation Group (входит в GE Capital Aviation Services (GECAS)), специализирующаяся на лизинге вертолетов, передает четыре вертолета Airbus H135 немецкой ADAC Luftfahrt Technik GmbH (крупнейший немецкий оператор по медицинской эвакуации и спасению). Два вертолета переданы в текущем месяце, поставка еще двух машин запланирована на апрель и май. Сейчас суммарный парк вертолетов ADAC превышает 50 машин (все вертолеты производства Airbus). В прошлом году ADAC объявил о тендере на лизинг вертолетов «под ключ» (включая техническое обслуживание и подготовку персонала). Конкурс выиграл Milestone Aviation Group.

С момента ввода модели H145 (EC145) в эксплуатацию в 1996 году, общий налет вертолетов этого типа превысил отметку в 4,5 миллиона часов. Более 300 клиентов из 60 стран мира используют машины семейства H135 для выполнения различных задач, в том числе для санитарной авиации, охраны правопорядка, в качестве корпоративного транспорта, для перевозок персонала на ветряные электрогенераторы в море, а также для подготовки военных. Большинство легких двухдвигательных вертолетов этого типа эксплуатируется в Европе (641 вертолет), Северной Америке (316 вертолетов) и Азии (195 вертолетов).

Компания постоянно совершенствует популярную модель: так, в 2016 году в кабину пилотов был интегрирован комплекс авионики Helionix разработки Airbus Helicopters. Простая и интуитивно понятная система включает 4-осевой автопилот, который уже используется на моделях H175 и H145 и позволяет снизить нагрузку на экипаж, а также обеспечить непревзойденный уровень безопасности при выполнении полетов.

Bell и Jet Transfer вместе 10 лет!

Компания Bell отметила Jet Transfer как надежного партнера и вручила награду «10 years of service recognition»! Эта награда является очень символической и желаемой для в рамках сотрудничества любых компаний.

Двустороннее сотрудничество двух компаний в течение 10 лет – это яркий пример тесного, плодотворного взаимодействия и дружбы.

Bell является одним из мировых лидеров по производству вертолетов и славится высочайшим уровнем поддержки своих клиентов, инновационными технологиями и качеством обслуживания, которое сложно превзойти.

«Мы рады быть эксклюзивным представителем Bell в России. За 10 лет нашего тесного сотрудничества проделана огромная работа и нам приятно, что Jet Transfer помогает расширять географию присутствия популярных современных вертолетов Bell. Мы очень ценим сложившиеся деловые и дружеские отношения с Bell. Дальше – больше!», – говорит Александр Евдокимов, генеральный директор компании Jet Transfer.

Высокое качество техники Bell известно во всем мире и спрос на нее очень велик, вызвано это тем, что вертолеты Bell популярны не только среди VIP клиентов, но и в других сегментах рынка – корпоративных и коммерческих авиаперевозках, а также службах спасения и обеспечения безопасности.

За прошедшие десять лет компания Jet Transfer участвовала в поставках десятков вертолетов в Россию и страны СНГ, приобрела огромный опыт в вертолетном бизнесе. Активная работа на вертолетном рынке, участие в большом количестве выставок и форумов,

реализация многих профильных авиационных проектов, сделали компанию Jet Transfer узнаваемой и надежной для многих частных и корпоративных клиентов.



Большой успех большого регистра

В авиареестре острова Мэн зарегистрировано тысячное воздушное судно. На это понадобилось 11 лет, а в настоящее время в реестре числятся 440 активных воздушных судов, что делает его шестым по величине в мире и вторым в Европе. Несмотря на то, что подавляющее число самолетов и вертолетов в регистре частные, за последний год порядка 10 воздушных судов коммерческих операторов также воспользовались префиксом «М».

По данным BizavNews юбилейным самолетом стал Gulfstream G650 с бортовым номером M-JSWB, зарегистрированным на компанию Treasure Depot.



Аналитики объясняют популярность «М», прежде всего, продуманной политикой авиационных властей острова. Авиационный регистр острова Мэн на сегодня самый популярный регистр среди владельцев частных воздушных судов. Сейчас здесь зарегистрировано самое большое количество самолетов: от маленьких вертолетов до авиалайнеров класса ACJ и BVJ. На сегодня это наиболее лояльное государство по отношению к собственникам воздушных судов, как с точки зрения стоимости необходимых сертификатов (сертификат летной годности, свидетельство о регистрации и т.д.), так и с точки зрения оперативности самих авиационных властей (например, одобрение пилота занимает 15-20 минут).

Принц Монако не изменяет традициям

Компания Dassault Falcon поставила очередной флагманский Falcon 8X европейскому заказчику. По информации BizavNews, в этот раз бизнес-джет передан в распоряжение главы Монако – принца Альберта II, князя Монако (Альбер Александр Луи Пьер Гримальди — правящий князь Монако и герцог Валентинуа с 2005 года, из дома Гримальди, сын Ренье III и Грейс Келли. Имеет титул Его Светлости (Sérénité)).

Примечательно, что с момента начала поставок бизнес-джетов в Монако, с 1987 года, монаршие особы этого государства пользовались исключительно самолетами производства Dassault Falcon. Причем, все последние самолеты, которые использует Альберт II, носили бортовой номер 3A-MGA (Falcon 20/2000/900EX/7X). Не стал исключением и новый джет.

Новый бизнес-джет уже прибыл в Ниццу, где и будет базироваться, но уже успел побывать в Картагене, Вест-Палм Бич и Бордо.

В начале месяца французский производитель Dassault передал заказчику тридцатый самолет Falcon 8X. Бизнес-джет с бортовым номером N1898B предназначен для американского клиента (US Bank NA Trustee). Кстати, больше всего «восьмерок» поставлено в США. За лидером по поставкам следуют Дания, Швейцария и Бельгия (по три машины). Последними самолеты 8X получили клиенты из Турции. Также джеты поставлены в Россию, Индию, Бразилию, Германию, Турцию, Великобританию, Люксембург, Швейцарию, ОАЭ и Грецию. Еще несколько бортов зарегистрированы на острове Мэн и Бермудах.



Нawker Pacific капитализируется

Крупнейший азиатский провайдер услуг деловой авиации Hawker Pacific предпринимает очередные попытки по капитализации. В начале апреля пройдут очередные торги по продаже акций Hawker Pacific, на которые претендуют три компании, сообщает СJI. Возможно это последний шанс, чтобы войти в бизнес самого крупного игрока на рынке деловой авиации Азии.

Помимо ведения бизнеса в Австралии, Hawker Pacific является единственной независимой компанией по техническому обслуживанию в Шанхае (Shanghai Hawker Pacific Business Aviation Service Centre) и Сингапуре (Seletar Airport). Также компания имеет сеть собственных FBO по всей Азии и активно работает в нише менеджмента.

Как отмечает источник близкий к теме переговоров, на доли в Hawker Pacific претендуют американская частная акционерная компания Briton Hill Partners (уже владеет 66% акций Hawker Pacific через «дочку SEACOR»), HNA Group (через инвесткомпанию Briton Hill), а также крупнейший инвестиционный банк Jefferies (работает преимущественно с игроками рынка деловой авиации).

Известно, что SEACOR заплатил \$25 миллионов за свою долю в 2010 году. Briton Hill выплатила нераскрытую сумму в 2014 году. Как отмечают представители SEACOR, отдача от инвестиций в 2010 году полностью удовлетворила ожидания инвесторов.

Мальтийская Luxwing получила первый Phenom 300

Мальтийский бизнес-оператор Luxwing начинает эксплуатацию нового типа самолета – Embraer Phenom 300E. 9H-MAG стал одним из первых самолетов, поставленных бразильским производителем в этом году. Сейчас Luxwing является одним из самых крупных операторов семейства Phenom – в парке компании три «сотки». Также компания эксплуатирует семь самолетов Cessna Citation (CJ2, XLS, II, IV, VII и X).

В компании отмечают, что Phenom 300 отличный компромисс между производительностью и стоимостью, самолет также позволяет использовать экипажи Phenom 100. «Phenom 300 создает впечатление,

что это более крупный самолет, он имеет приятный дизайн и оснащен последними разработками в области развлечений на борту. Мы знаем, что наш клиент любит этот самолет за просторную кабину, вместительный багажник и очень привлекательную стоимость перелетов», - комментирует Даниэль Гуида, официальный представитель мальтийского оператора.

Сейчас компания работает сразу в нескольких нишах: менеджмент, САМО, чартерные перелеты. Самолеты компании базируются на Ибице, в Париже, Милане и Венеции.



Gama Aviation растет

Британская Gama Aviation в минувший понедельник опубликовала финансовые результаты работы в 2017 году. Согласно сообщению компании, выручка выросла на 5,8% и составила \$207 млн., а операционная прибыль составила \$18,7 млн. (+28,3%).

Основной рост, как и ожидалось, дал главный североамериканский актив компании – Landmark Aviation, а также стратегическое партнерство с Wheels Up. По словам генерального директора Gama Aviation Марвана Халека (Marwan Khalek), компания продемонстрировала «сильный органический рост» на рынке США и сейчас на долю США приходилось 81% продаж. Суммарно же в прошлом году компания инвестировала в бизнес \$67 млн.

Gama Aviation, один из крупнейших в мире провайдеров бизнес-авиации. Напомним, что в декабре 2014 года два ведущих бизнес-оператора Великобритании – Hangar8 и Gama Aviation – объявили об объединении. Объединенная компания Gama Aviation Pls управляет 144 самолетами в 44 аэропортах пятнадцати стран, предлагая клиентам полный комплекс услуг, включая управление воздушными судами, бизнес чартеры, покупку/продажу ВС и наземное обслуживание в собственных FBO.

В начале 2017 года Gama Aviation и BVA Aviation (обе компании имеют штаб-квартиры в Великобритании) объединили свои авиационные парки (чартерные и под управлением) для формирования крупнейшего флота бизнес-джетов в США. По оценкам экспертов, общая флотилия партнеров превышает отметку в 200 самолетов. Новая компания работает в Штатах под брендом Gama Aviation Signature Aircraft Management.

Cessna начала тесты SkyCourier в аэродинамической трубе

Компания Textron Aviation завершила первоначальные испытания в аэродинамической трубе своего нового турбовинтового самолета Cessna SkyCourier. Примечательно, что модель для испытаний в аэродинамической трубе была оснащена электродвигателями и пропеллерами, откалиброванными чтобы давать тягу по аналогии с настоящим самолетом, сообщил старший вице-президент Textron Aviation по разработкам Брэд Тресс.

«Мы делаем успехи в разработке этого самолета с чистого листа и продолжаем делать детализацию, которая позволят нам начать изготавливать оснастку и детали», – сказал он.

С тех пор как производитель в партнерстве со стартовым клиентом FedEx Express в ноябре прошлого года объявил о разработке большого двухдвигательного турбовинтового самолета, он увидел интерес со стороны других операторов. Компания также получает обратную связь от своего консультационного

совета заказчиков для подтверждения потребностей клиентов в этом сегменте.

Cessna SkyCourier 408 будет иметь варианты для грузовых и пассажирских перевозок. В грузовой конфигурации самолет получит большую грузовую дверь и кабину с плоским полом, рассчитанную на размещение до трех грузовых контейнеров LD3 общим весом до 6000 фунтов. Самолет будет иметь максимальную скорость до 200 узлов и максимальную дальность в 900 морских миль.

Пассажирский вариант получит салон с 19 креслами и две двери – пассажирскую и грузовую, а также большие иллюминаторы для хорошего естественного освещения и обзора. В обеих конфигурациях предусмотрен герметичный салон.

Первый полет SkyCourier намечен на следующий год, а ввод в эксплуатацию запланирован на 2020 год.



SB Havacılık – новый дистрибьютор Airbus Helicopters в Турции

Airbus Helicopters назначил SB Havacılık A.Ş. (SBAIR) в качестве своего нового дистрибьютора и сервисного центра в Турции. Стамбульская компания будет представлять европейского производителя в Турции, и продвигать гражданскую линейку вертолетов. SBAIR был создан в 2017 году г-ном Эркюментом Байеганом (Bayegan Group) и г-ном Мехметом Юкселем Хокаоглу (Swan Aviation). Bayegan Group была основана в 40-х годах прошлого века и работает в нефтегазовой и нефтехимической промышленности с 27 офисами по всему миру. Г-н Хокаоглу имеет более чем 25-летний опыт работы в авиации и более 15 лет опыта продаж и управления на рынке деловой авиации.

SBAIR будет выступать в качестве дистрибьютора и оказывать послепродажное обслуживание, подготовку персонала и прямые продажи.

Микаэль Перу, глава отдела продаж Airbus Helicopters Eastern EU & CIS отметил, что SBAIR опытный партнер в Турции, который, безусловно, сможет найти подходы к местным покупателям, предлагая современную многофункциональную продукцию Airbus.

Airbus является лидером на рынке Турции с долей в 50% (турбинные вертолеты с пассажироместимостью 5+).

Между тем, на фоне крупных контрактов, заключаемых государственными структурами, турецкий частный вертолетный рынок переживает не лучшие времена. Основная причина – последние изменения в области регулирования полетов вертолетов в городах. Авиационные власти страны существенно скорректировали правила полетов, запретив экс-

плуатацию однодвигательных вертолетов, как в городе, так и при полетах над морем.

Последние пару лет частный вертолетный рынок Турции существенно увеличился за счет приобретения именно однодвигательных вертолетов, которые были более привлекательны по цене и при этом удовлетворяли потребности подавляющего количества владельцев. Свои планы на этот рынок строили крупные производители, например, Robinson, да и популярные в стране «белки» от Airbus Helicopters были главными машинами для большей части покупательской аудитории. Сейчас же ситуация изменилась в корне.

Как рассказал BizavNews глава вертолетной компании HELISER Таркан Сер, истинная причина столь непопулярных мер кроется в «раздражении» авиационных чиновников от количества вертолетов, которые хлынули на рынок за последние два года, и в ряде случаев невозможности контроля эксплуатантов в «напряженном» небе крупных городов. Желая в корне решить проблему безопасности полетов, авиационные регуляторы не задумываются о последствиях для развития бизнес-перевозок по всей стране, где иногда лишь вертолет становится оптимальным вариантом передвижения для быстрорастущего среднего класса.

Но и этим проблемы частных вертолетов не ограничиваются. Очередные «задумки» властей нанесут еще больший удар по владельцам. Чиновники предлагают полностью запретить ввоз в страну и эксплуатацию всех без исключения вертолетов старше 15 лет. Под эти «требования» попадает как минимум треть парка, причем самого активного – задействованного в туристической сфере и авиатакси.



Авиационный керосин вернут под контроль государства

Авиационные власти России решили принять новые меры для повышения безопасности полетов. В разработанном Минтрансом проекте новых правил наземного обслуживания самолетов контроль за топливообеспечением значительно повышается, пишут «Известия». При этом Росавиация считает необходимым вернуться к отмененной несколько лет назад в РФ системе сертификации авиатоплива. Сегодня требования к качеству нефтепродуктов в России установлены техническими регламентами Таможенного союза — но для авиационной отрасли они недостаточны, считают специалисты.

В Минтрансе России сообщили «Известиям», что ведомство разрабатывает нормы, ужесточающие требования к качеству авиатоплива.

«Минтранс завершает работу над утверждением правил наземного обслуживания самолетов. В них включены самые жесткие требования к топливообеспечению, принятые в Международной организации гражданской авиации», — заявил «Известиям» представитель ведомства.

В пресс-службе Росавиации рассказали, что агентство выступает за возврат к сертификации авиатоплива, существовавшей в России до 2015 года.

«Это важное звено в системе обеспечения безопасности полетов», — заявили «Известиям» в ведомстве. «Обязательная сертификация авиаГСМ на государственном уровне является общемировой практикой в гражданской авиации. В России необходимо к ней вернуться».

Источники «Известий» в отрасли рассказали, что ситуацию с качеством авиационного топлива в стра-

не сегодня нельзя назвать безопасной — и это может привести к серьезным проблемам.

«На наш взгляд, заправочные комплексы должны проходить обязательную сертификацию», — заявили «Известиям» в пресс-службе авиакомпании «Северный ветер». «Госорганы обязаны постоянно контролировать качество топлива. Это позволит перевозчикам сфокусироваться на своей основной функции — предоставлении качественного и безопасного перелета по доступной стоимости».

Сейчас в отечественной авиации, по словам представителей компании, за качество топлива отвечают перевозчики, которые не могут на него повлиять. Ни заправщики, которые обеспечивают керосином авиакомпании, ни логисты, которые доставляют его

с НПЗ в аэропорты, подобной ответственности не несут. В большинстве стран ситуация иная.

«На каждом этапе производства, транспортировки, фильтрации, отстаивания и перекачивания топлива должен происходить анализ его качества», — заявили в пресс-службе «Северного ветра».

За последние несколько лет в нашей стране авиационных происшествий из-за некачественного топлива не было зафиксировано. Под вопросом — только одно событие, в отношении которого пока нет полной ясности.

Крупнейшие поставщики авиатоплива в России — компании «Газпромнефть-аэро», «Лукойл-аэро» и «Роснефть-аэро».



Фото: Дмитрий Петроченко

Джеты станут драйвером АОН в США

Согласно последнему прогнозу FAA, ожидается, что активный флот авиации общего назначения США в течение следующих 20 лет будет оставаться стабильным, и к 2038 году он вырастет менее чем на 0,5%. Ожидается, что эта стабильность будет основываться на сегменте турбинных самолетов и вертолетов, которые, как полагают эксперты, компенсируют

снижение парка поршневых самолетов. Последний прогноз агентства, опубликованный на прошлой неделе, более консервативен, чем отчет FAA прошлого года, со снижением показателей более чем на 1,5% в течение следующих 20 лет.

Согласно прогнозу, с 2018 по 2038 год флот АОН в

США увеличится с 213050 воздушных судов в 2017 году до 214090 к 2038 году. Рассматривая только на турбинный флот, FAA прогнозирует ежегодный средний темп прироста на уровне 2%, что в общей сложности даст увеличение на 15255 воздушных судов в течение прогнозируемого периода. Однако ожидается, что количество самолетов будет сокращаться на 0,8% в год, что приведет к общему снижению их количества на 22350 единиц в течение прогнозируемого периода.

FAA ссылается на усиление роста ВВП США и корпоративную прибыль в качестве драйверов в сегменте турбинных воздушных судов. Но в то же время считает, что «неблагоприятная демографическая ситуация среди пилотов, общий рост стоимости владения самолетами в сочетании с поставками новых воздушных судов, не компенсирующими списание стареющего флота», ослабит рынок поршневой техники.

Прогнозируется, что размер флота легких спортивных самолетов будет расти на 3,6% в год, увеличившись к 2038 году на 2850 самолетов, что в два раза больше, чем было в 2016 году.

В то время как, в целом размер флота останется стабильным, FAA прогнозирует, что налет в АОН будет расти на 0,8% в год, достигнув 30,2 млн. часов в 2038 году. Как и в случае с размером флота, налет турбинных воздушных судов станет движущей силой роста, с прогнозом увеличения на 2,4% в год в течение прогнозируемого периода. Ожидается, что налет только бизнес-джетов будет расти с ежегодным темпом 2,7%, а налет вертолетов увеличиваться на 2,2% в год. Но при этом, скоростные поршневые самолеты будут терять по 1% налета в год.



Бизнес-авиация стимулирует экономику Европы

Европейская ассоциация деловой авиации (ЕВАА) опубликовала отчет «Экономическое значение и бизнес-преимущества» (Economic Value and Business Benefits Report), в котором подробно изложена ценность для европейской экономики от деятельности деловой авиации.

В отчете, подготовленном ЕВАА и выпущенном Booz

Allen Hamilton в сотрудничестве с Deutsches Zentrum für Luft-und Raumfahrt (DLR), рассматривается экономическое влияние сегмента деловой авиации на европейскую экономику (28 стран ЕС, включая Монако, Сан-Марино, Гибралтар, Нормандские острова, Остров Мэн, Норвегия, Швейцария, Лихтенштейн), опираясь на аналогичный доклад, опубликованный в 2016 году.



Фото: Дмитрий Петроченко

В отчете определяется ценность, которую бизнес-авиация приносит в европейскую экономику и бизнес, в трех различных сферах. Во-первых, в нем рассматривается, как отрасль обеспечивает экономический рост, благодаря работам и инвестициям. Во-вторых, демонстрируется, как деловая авиация помогает повысить эффективность бизнеса, с количественной оценкой экономии времени и затрат. Наконец, он демонстрирует, как она может лучше соединить всю Европу, особенно с труднодоступными уголками континента.

Также в отчете дается индивидуальный вклад каждый из стран Евросоюза, а также Швейцарии, Норвегии и Исландии.

Выступая на ежегодном общем собрании ЕВАА перед выпуском отчета, председатель ассоциации Юрген Визе сказал: «Поскольку мы собираемся здесь в Брюсселе как сообщество деловой авиации, полезно напомнить о вкладе отрасли. От значительного количества рабочих мест до социальных выгод, таких как воздушные суда скорой помощи и медицинской эвакуации, этот сегмент обеспечивает огромную ценность для европейской экономики и европейского бизнеса».

Главный операционный директор ЕВАА Роберт Балтус добавил: «По всему европейскому континенту бизнес-авиация создает рабочие места и делает новые инвестиции, что часто забывают. В некоторых регионах без бизнес-авиации деловые связи просто были бы невозможны, и в результате новые предприятия и возможности никогда не были бы реализованы. Это то, что мы должны признать, и этот отчет нацелен на количественную оценку того, какие конкретно это выгоды и ценности».

Ключевые факты

Бизнес-авиация обеспечивает экономический рост

В общей сложности около 374000 рабочих мест в Европе прямо или косвенно зависят от отрасли бизнес-авиации – это число превышает общее количество рабочих мест на Кипре.

Отрасль выпускает продукции и услуг на 87 млрд. евро и 32 млрд. евро в валовом добавленной стоимости (GVA), что равно общему объему GVA Латвии, и 25 млрд. евро тратится на выплату зарплат.

Влияние деловой авиации на GVA Евросоюзе составляет около 0,19%.

Франция, Швейцария, Германия и Великобритания являются основными игроками в этом сегменте, производя 76% от общего количества GVA отрасли. Из вышеупомянутого количества рабочих мест, 192 тысячи связаны с эксплуатацией деловых самолетов, то есть сотрудники операторов воздушных судов, ТОиР и наземных провайдеров и FBO.

Бизнес-авиация позволяет повысить эффективность бизнеса

По всем европейским маршрутам «точка-точка» рейсы авиакомпаний бизнес-авиации экономят в среднем 127 минут по сравнению с самой быстрой альтернативой на коммерческих авиалиниях.

Хотя некоторые дальние рейсы могут быть более быстрыми на коммерческих самолетах из-за более высокой скорости движения, около 20% рейсов деловой

авиации обеспечивают более чем пять часов экономии времени по сравнению с лучшей коммерческой альтернативой из-за задержек и экономии времени в аэропортах.

Деловая авиация дает возможность сообщения

Деловая авиация в Европе обслуживает 25280 пар городов или областей, не связанных между собой беспосадочными коммерческими рейсами (прямые рейсы), что представляет собой приблизительно 31% от общего количества проанализированных пар городов. Короче говоря, почти каждый третий маршрут не обслуживается никаким прямым коммерческим рейсом, то есть такая связь не будет существовать без деловой авиации.

В восьми городских агломерациях в среднем бизнес-

авиация увеличила количество прямых маршрутов к городу более чем на 450% по сравнению с регулярной коммерческой авиацией.

Деловая авиация позволяет предоставлять воздушные суда скорой помощи и медицинской эвакуации в отдаленные районы. По данным ЕВАА, 12000 вылетов были выполнены для оказания медицинской эвакуации, что составляет более 50 рейсов в день. Поскольку бизнес-авиация требует меньшего количества стыковок рейсов и подвержена меньшему количеству задержек, она представляет собой оптимизированный вариант путешествия с экологической точки зрения.

Более подробную информацию, данные и статистику можно получить в отчете

[***Economic Value and Business Benefits Report***](#)



Фото: Дмитрий Петрович

С большим успехом

20 марта 2018 года в Москве, в отеле «Аэростар», с большим успехом состоялся III ежегодный практический семинар по вопросам безопасности в деловой авиации.

На мероприятии присутствовало более 100 участников, представлявших в основном операторов и авиакомпаний деловой авиации из России, Литвы,

Казахстана. Аудитория семинара выросла по сравнению с прошлыми годами в два раза, что подтверждает интерес аудитории к мероприятию и понимание важности тех вопросов, которые предлагаются к обсуждению в рамках тематики семинара; вся программа посвящена вопросам безопасности полетов и эксплуатации воздушных судов деловой авиации.

В этом году семинар проводился в течение одного полного дня и по формату полностью соответствовал своему названию: абсолютно все выступления экспертов сопровождались вопросами аудитории и обсуждением темы с докладчиком.

Активное участие в семинаре принял Московский государственный технический университет гражданской авиации. В рамках докладов освещались актуальные проблемы подготовки кадров. Помимо этого, группа учащихся посетила семинар, что было хорошо встречено представителями отрасли.

Bombardier Business Aircraft и Air Total, чьи представители также стали участниками программы, традиционно оказали поддержку мероприятию. IV семинар по вопросам безопасности полетов запланирован на 2019 год. В этот раз рассматривается вопрос включения в программу в большем объеме материалов, касающихся подготовки и переподготовки кадров для деловой авиации, так как данное направление работы во многом определяет развитие отрасли, в особенности деловой авиации России, демонстрирующей стабильный рост и развитие.

Материалы семинара 2018 года доступны для всех заинтересованных лиц, запрос на получение материалов можно направить по электронной почте safe@bizavsafety.aero.

Программа III практического семинара «Безопасность полетов/безопасность топливообеспечения»:

Очиров Валерий Николаевич, Президент ОНАДА, эксперт по расследованию тяжелых авиационных происшествий

Человеческий фактор и безопасность полетов



Кондратенко Сергей Адольфович, начальник отдела координации обеспечения безопасности полетов, Межгосударственный авиационный комитет

- **Состояние уровня безопасности полетов в гражданской авиации государственных участников Соглашения о ГА и ИВП на региональных и межрегиональных маршрутах в 2016-2017 годах по материалам МАК**

Жиль Готье, менеджер экспертизы и контроля качества AIR TOTAL

- **Безопасность во время перезаправки ВС**
- **Заправка неподходящим топливом**

Капитан Франко Пиетракупа, Старший пилот, ответственный за связи с заказчиками и клиентскую службу пилотов, Bombardier Business Aircraft

- **Коэффициент запаса ВПП для посадки: дополнение к VREF и риск, связанный с человеческим фактором**

Юрьев Сергей Сергеевич, д.ю.н., президент Национальной ассоциации воздушного права

- **Безопасность полетов в аспекте контрольно-надзорной деятельности, осуществляемой в ходе подготовки к Чемпионату мира по футболу 2018**

Ларченков Юрий Алексеевич, заместитель генерального директора по безопасности полетов и качеству, АО «Авиакомпания «Меридиан»

- **Особенности системы управления безопасностью полетов в авиакомпании деловой авиации**

Большедворская Людмила Геннадьевна, д.т.н., профессор кафедры Экономики и управления на воздушном транспорте МГТУ ГА

- **Методология кадрового обеспечения государственной системы управления безопасностью полетов**

Самойленко Василий Михайлович, д.т.н., заведующий кафедрой авиатопливообеспечения и ремонта летательных аппаратов МГТУ ГА

- **Проблемы и задачи подготовки персонала для отрасли авиатопливообеспечения**



Петербургская история

Привет, дорогие читатели! Спешим поздравить вас с приходом весны, и надеемся, что скоро она порадует нас теплыми деньками.

Мы уже писали о событиях, которые произошли в нашей компании, Jet Catering, этой зимой – это и открытие нового производства, и презентация нового бренда, и Масленица. Но в нашей копилке осталось

еще одно важное событие – путешествие в Санкт-Петербург, о котором сегодня мы вам и расскажем.

За что мы любим Санкт-Петербург? Порой кажется, что словами не описать. Просто можно ответить: «Это Питер...», и тебя поймут. Такой по зимнему холодный, но уютный город, где всегда встретят тихие улочки, каналы и набережные, любимые друзья,

необычные рестораны, бары. Так, как встречают в Санкт-Петербурге, не встречают нигде.

Своей архитектурой привлекают знаменитый Невский проспект, Царская площадь, Сенная улица, Исаакиевская площадь. Но главным культурным объектом для всех «авиаторов» является терминал деловой авиации А-Групп в Пулково. Наверное, каждый, кто бывал в нем, не остался равнодушным.

Интерьеры терминала впечатляют величественной красотой, и то, что он выполнен в стиле классики советского ампира, добавляет невероятного исторического колорита. Ты будто переносишься на десятилетия назад. В основном зале стоит массивная мебель, над головой – мозаики, которые переносят нас в эпоху пионеров авиации, сквозь галереи сводчатого потолка льются потоки яркого света, а под ним – большая ложа, в которой мог бы расположиться духовой оркестр. Именно в этом, без сомнения, знаковом месте мы решили провести презентацию нашего меню для новых клиентов, в чем нам любезно помогли представители компании А-Групп.

Накануне презентации мы приехали в терминал. Здесь нас радушно встретили генеральный директор терминала Владимир Иванович Гвинтовкин и руководитель СОНО Лидия Янушевская. Мы обсудили все детали мероприятия и поближе познакомились с гостеприимным терминалом. Для нашей презентации мы выбрали одну из VIP-комнат, чтобы клиенты могли в обстановке комфорта продегустировать блюда и обсудить условия сотрудничества.

В нашей презентации, по просьбе клиента, был сделан акцент на фиджитал. В №46 (400) *BizavWeek* от 2.12.17 мы рассказывали о различных видах фиджитал, о том, что это такое, и что в миниатюре



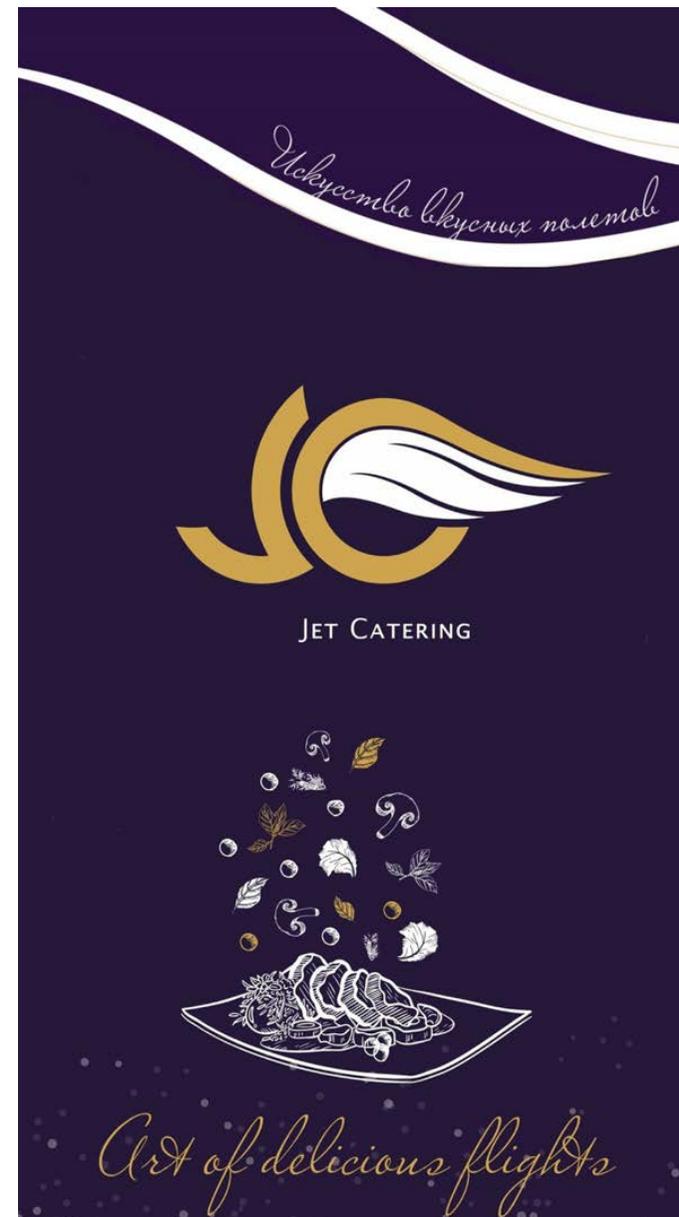
можно создать все – от закуски до десерта. Наши повара справились с задачей на все 100% и приготовили такие шедевры в формате «мини», как рулет из дорадо, блинчики кантри, вырезку ягненка со сморчками, севиче из сибаса, тартар из лосося и даже крем-борщ.

Разместив все угощения в VIP-комнате, мы принялись ждать гостей. Сотрудники А-Групп подготовили познавательную экскурсию по терминалу. На наших гостей терминал произвел настоящий «ВАУ-эффект». Но больше всего их впечатлила комната для переговоров с огромными колоннами, декорированная зеленым мрамором. Так и представляешь, как лидеры ушедшего прошлого заседали тут в былые времена. И, конечно, неизгладимое впечатление производит потолок основного зала с красивейшими фресками. Владимир Иванович рассказал нам по секрету, что цветовые решения по покраски элементов потолка согласовывались семь раз и сверялись с исторически-

ми документами. А если сравнивать его с едой, если это вообще возможно, мы бы сравнили его с хрустальной чашей черной икры, поданной на льду, по всем правилам советского и современного этикета.

В общем, если вам предстоит поездка в Санкт-Петербург, рекомендуем притронуться к живой истории авиации Северной Столицы и совершить полет из пулковского терминала А-Групп. «А что с презентацией?» - спросите вы. Ну, конечно, она прошла на «Ура!». После такой экскурсии вкушать деликатесы в столь колоритном убранстве – истинное наслаждение.

*До новых встреч!
Кушайте сами, кушайте с нами!
Ваши кулинарные гиды,
Евгений Панин и Анастасия Хмелева (Jet Catering)*



Вертолет недели

Оператор: *Monacair*

Тип: *AgustaWestland AW139*

Год выпуска: *2011 г.*

Место съемки: *март 2018 года в Monte Carlo Fontvieille Heliport (MCM / LNMC), Monaco*



Фото: Дмитрий Петроченко