



Минувшую неделю BizavNews провел в Дубаи, где проходила выставка деловой авиации MEBAА 2018. Для нас это четвертое мероприятие и каждый раз мы с удовольствием прилетаем в Эмираты в самый комфортный месяц года, чтобы посмотреть на новинки и пообщаться с партнерами. Что сразу бросилось в глаза? Очень мало народу. Вроде и статика «нарядная», и компании солидные, а вот посетителей мало. Особенно пострадали производители, которые привезли достаточное количество интересных самолетов. Не скрывая своего сожаления, они сетовали, что нет уже тех «десантов шейхов», нет хорошего количества реальных покупателей, которые точно посещали выставку именно для приобретения воздушных судов, да и лоск, куда-то ушел. И действительно тратить на «вне выставочный формат» стали меньше. Ситуацию на ближневосточном рынке деловой авиации мы еще разберем. Этой проблематике было уделено достаточное количество времени – конгрессная часть была очень интересной, и мы почерпнули немало любопытной информации.

В павильонах, в отличие от статички, было хоть какое-то движение. В этом году заметно прибавилось компаний, предлагающих услуги в IT сегменте. Некоторые решения были весьма революционны. Обо всем расскажем, все покажем. «Дизайнерский блок» был представлен любопытными проектами от Boeing, ACH и Jet Aviation. А ближневосточные провайдеры, воспользовавшись тем, что подавляющее большинство посетителей местные клиенты, активно продвигали свои инфраструктурные проекты и анонсировали планы развития. Но обо всем подробно мы расскажем в ближайших выпусках BizavWeek.



Запущена бизнес-версия Boeing 777X

Самолет по дальности полета превзойдет любых конкурентов и сможет связать беспосадочным рейсом любые два города на планете

стр. 23



Активность бизнес-авиации в США снизилась

В ноябре 2018 года трафик деловых самолетов, летающих в США, Канаде и Карибском бассейне, снизился на 1,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года

стр. 24



В Европе наблюдается ослабление спроса

В ноябре в Европе выполнено 62726 рейсов бизнес-авиации, что является значительным спадом по сравнению с трафиком конца лета и начала осени

стр. 25



«Мы ожидаем приток самолетов»

Какие тренды обозначились в 2018 году и чего ожидать в ближайшем будущем, – на вопросы отвечает Анна Серезкина, исполнительный директор ОНАДА

стр. 26

Gulfstream

G500



ADS-B создает риски в Европе для парка бизнес-джетов

К началу следующего десятилетия в Европе может быть поставлено на прикол более 10% бизнес-джетов, поскольку модернизация некоторых слишком старых самолетов для соответствия новым требованиям безопасности будет чрезмерно дорогостоящей, говорится в новом исследовании.

В соответствии с европейскими правилами, все воздушные суда, эксплуатируемые в регионе с 7 июня 2020 года, должны быть оснащены системой автоматического зависящего наблюдения-вещания (ADS-B). Но британская компания по продажам и маркетингу самолетов Colibri «обнаружила» в общеевропейском флоте из 1944 бизнес-джетов 219 самолетов, у которых стоимость установки нового оборудования окажется слишком большой для операторов.

По данным компании, такие самолеты имеют стои-

мость не более \$750 тыс. и были построены до 1996 года. В список вошли 42 самолета из Франции (23% флота страны), 31 – из Великобритании (16%) и 46 – из Германии (11%). В зависимости от платформы, обновление ADS-B может стоить от \$25000 до \$200000. Это классифицирует такие расходы как неоправданные для некоторых самолетов, что может не позволить им выполнять полеты и оставить на земле.

«С учетом стоимости некоторых бизнес-джетов в Европе, это может означать, что не стоит тратить десятки тысяч, а иногда и сотни тысяч евро на установку ADS-B», - говорит управляющий директор Colibri Оливер Стоун. Он предсказывает, что многие из этих моделей будут разобраны и проданы по запчастям провайдерам ТОиР, поскольку владельцам будет еще труднее продавать такие самолеты в целомом.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Минфин предложил освободить от НДС ввозимые гражданские самолеты

Министерство финансов России подготовило законопроект, освобождающий от уплаты налога на добавленную стоимость (НДС) ввозимые в страну гражданские воздушные суда и их комплектующие при условии регистрации техники в стране. Об этом говорится в проекте закона, опубликованном на портале нормативных правовых актов.

«В целях стимулирования расширения авиапарка гражданских воздушных судов в РФ проектом федерального закона «О внесении изменений в часть вто-

рую Налогового кодекса РФ (в части налогового стимулирования развития гражданской авиации в РФ)» предлагается освободить от обложения налогом на добавленную стоимость ввоз на территорию РФ и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией, гражданских воздушных судов, подлежащих государственной регистрации в Государственном реестре гражданских воздушных судов РФ», — говорится в документе.

В пояснительной записке отмечается, что в настоящее время реализация гражданских воздушных судов, авиационных двигателей, комплектующих изделий и запасных частей на территории РФ облагается налогом на добавленную стоимость в размере 18%. При этом временный ввоз в Россию воздушных судов иностранного производства освобождается от налога на добавленную стоимость.

Для стимулирования разработки и повышения конкурентоспособности гражданских воздушных судов российского производства, а также повышения мотивации владельцев таких судов к регистрации в Госреестре предлагается внести изменения в часть вторую Налогового кодекса РФ.

Кроме того, законопроектом предлагается освободить от обложения НДС ввозимые авиационные двигатели, запасные части и комплектующие изделия, используемые для строительства, ремонта или модернизации гражданских воздушных судов на территории РФ; а также операции по реализации, строительству и лизингу судов, зарегистрированных или подлежащих регистрации в Госреестре гражданских воздушных судов РФ.

Источник: АЕХ.ru



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы
новая дорожная инфраструктура

 GROUP
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волваздел и Сблв 2007 ллалелел глрслвлм млрелм комлмл Волваздел лс. мллел деслрнлм стрлктур лСблвздел лс. Все прлвл злщлмлнл.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Первый Global 7500 будет передан заказчику 20 декабря

Первый Bombardier Global 7500 будет поставлен заказчику 20 декабря текущего года. По этому случаю в Монреале, где расположено головное производство и центр передачи самолетов клиентам, намечена торжественная церемония. Однако до сих пор все детали держаться в строжайшей тайне.

В ноябре Федеральное авиационное управление США выдало сертификат типа на бизнес-джет Bombardier Global 7500. Как сообщали представители производителя, сертификат EASA будет получен «в самое ближайшее время». Первым сертификатом Bombardier стал «родной», выданный в октябре месяце канадскими авиационными регуляторами. Именно тот факт, что сертификат EASA будет выдан возможно в течение этого месяца, напрашивается вывод, что первым клиентом будет европеец.

На прошлой неделе в Bombardier сообщили, что ожидает увеличение поставок бизнес-джетов в следующем году на 10% и более, что составит от 150 до 155 самолетов. Этому будет способствовать наращивание темпа производства нового флагмана Global

7500, говорится в сообщении компании. На ежегодном Дне Инвестора, который прошел вчера, производитель предположил, что подразделение Business Aircraft получит в 2019 году доход около \$6,25 млрд.

Ранее в этом году Global 7500 продемонстрировал способность летать дальше, чем любой другой бизнес-джет, получив дальность до 7700 морских миль, что на 300 морских миль больше первоначальных данных. Он также превысил расчетные взлетно-посадочные характеристики, облегчая доступ к сложным аэропортам даже в неблагоприятных погодных условиях. Эти достижения позволили Global 7500 раздвинуть границы деловых поездок, подняв планку впечатления от салона в дальних миссиях. Global 7500 является единственным бизнес-джетом, который может пролететь без посадки из Нью-Йорка в Гонконг и из Сингапура в Сан-Франциско.

Global 7500 получил награду 2018 Red Dot Award в номинации Product Design, которая является одной из самых востребованных в мире в сфере дизайна и инноваций.



НАМ ДОВЕРЯЮТ



 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Cedar Executive пришелся по вкусу Legacy 500

Ливанский бизнес-оператор Cedar Executive планирует в ближайшее время заключить контракт с Embraer Executive Jets на приобретение третьего самолета Legacy 500, сообщил BizavNews глава компании Ранда Каммун. По его словам, оба нынешних бизнес-джета пользуются спросом на чартерном рынке, и провозных мощностей оператора уже скоро не будет хватать. «Вопрос решен, но даты и детали позже. В этом году мы привезли самолет на МЕВАА 2018, и он весьма интересен нашим потенциальным клиентам, мы это отчетливо видим».

Cedar Executive помимо предоставления услуг по выполнению чартерных рейсов, активно работает на рынке ТОиР. Совместно с дочерней компанией MASCO, она имеет право обслуживать Legacy 500, Airbus ACJ319, Boeing BBJ, Citation CJ-серию, Mustang M2 и Hawker 800/850/900XP. Компания предлагает

услуги по линейному и периодическому обслуживанию в Rafic Hariri International Airport (Бейрут).

Legacy 500 представляет собой совершенно новую разработку, и унифицирован на 95% с меньшим Legacy 450. На самолете устанавливается авионика Pro Line Fusion компании Rockwell Collins. Кроме того, он имеет электродистанционную систему управления (fly-by-wire). Кстати, Legacy 500 является самым маленьким самолетом бизнес-класса, который имеет ЭДСУ. Практическая дальность полета Legacy 500 с двумя пилотами и четырьмя пассажирами на борту составляет 3000 морских миль (5500 км), максимальная высота полета — 45000 футов (13,7 тыс. м), крейсерская скорость — 0,82М. Максимальная вместимость бизнес-джета составляет два пилота и 12 пассажиров. Каталожная стоимость Legacy 500 составляет более \$19 млн.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Jet Aviation сертифицировала 20 FBO по IS-BAN Stage 2

Jet Aviation достигла уровня Stage 2 соответствия Международному стандарту наземных провайдеров деловой авиации (IS-BAN) Международного совета деловой авиации (IBAC) для 20 своих FBO. На выставке Ближневосточной ассоциации деловой авиации (МЕВАА) в Дубае директор программы IS-BAN Терри Йоманс вручил компании 20 сертификатов IS-BAN. В ближневосточном регионе компания имеет два комплекса в Дубае и три в Саудовской Аравии.

«Это замечательное достижение демонстрирует неизменную приверженность Jet Aviation самым высоким стандартам безопасности для своих клиентов и сотрудников», - сказал Йоманс.

«Два года назад мы объявили, что получили стандартную регистрацию IS-BAN для 11-ти наших комплексов», - отметил старший вице-президент Jet Aviation по региональным операциям в регионе EMEA Стефан Бенц. «Сегодня мы достигли Stage

2 для почти вдвое большего количества FBO. Это большая заслуга наших команд FBO и подчеркивает культуру глобальной безопасности Jet Aviation».

Международный стандарт IS-BAN разработан как свод правил для провайдеров услуг по наземному обслуживанию деловой авиации, в основе которого лежит система управления безопасностью полетов. IS-BAN повторяет структуру Международного стандарта эксплуатации воздушного судна деловой авиации (IS-BAO) и включает в себя первую программу по безопасности при наземном обслуживании Национальной ассоциации воздушного транспорта США (NATA). IS-BAN является глобальным отраслевым стандартом для операторов по наземному обслуживанию бизнес-авиации по всему миру и соответствует требованиям и международной практике ИКАО, включая требования к системам управления безопасностью полетов (SMS). Стандарт запущен на выставке EBACE-2014.



- Новый регион
- Центр бизнес-авиации FBO RIGA



www.fcg.aero

Евгений Пашков назначен директором Satcom Direct в регионе ЕЕМЕА

Satcom Direct, поставщик решений связи для бизнес-авиации, назначил Евгения Пашкова региональным директором ЕЕМЕА. В новой должности Евгений будет курировать деятельность SD по продажам и развитию бизнеса в Восточной Европе, на Ближнем Востоке, в Африке, России и странах СНГ из офиса в Дубай. Он будет отчитываться вице-президенту SD International Майклу Скоу Кристенсену, а в его обязанности будет входить сохранение и увеличение доли рынка SD, надзор за услугами поддержки клиентов и расширение портфеля услуг в регионе.

Евгений начал свою карьеру в SD в 2013 году и совсем недавно занимал должность директора по развитию

бизнеса в Восточной Европе, России и СНГ. В новой должности он будет работать с командой сотрудников из Дубая, Москвы и Кейптауна. До прихода в SD он занимал должности в сфере продаж чартеров, поддержке рейсов, а также руководил эксплуатацией парка самолетов Gulfstream G550, поэтому у него очень хорошие перспективы для успешной работы в новой роли.

Евгений имеет степень бакалавра и магистра экономики Московского государственного университета международных отношений. Свободно владеет русским и английским языками.



TAG Farnborough подвел промежуточные итоги

TAG Farnborough Airport, специализированный центр деловой авиации, расположенный примерно в 35 милях к юго-западу от Лондона, продемонстрировал 15-процентный рост в годовом исчислении за 11 месяцев текущего года. В настоящее время аэропорт обслуживает около 30 000 рейсов в год. Также центр получил разрешение на увеличение трафика до 50000 рейсов в год.

TAG Farnborough является важным аэропортом назначения для ближневосточных операторов, отчасти из-за его специализации на бизнес-лайнерах, таких как Airbus ACJ и Boeing BBJ. За последние несколько лет компания оптимизировала терминал для обслу-

живания пассажиров бизнес-авиации, которые обычно используют такие самолеты. Имея ангары общей площадью 240 тысячи квадратных футов (22 300 кв. м.) с климат-контролем и 1,2 млн. квадратных футов стоянок, FBO хорошо подходит для таких больших самолетов.

TAG Farnborough Airport был открыт в 2003 году. В первый год терминал обслужил 16100 рейсов. TAG Aviation также инвестировала около 100 млн. фунтов стерлингов (\$ 148 млн.) в модернизацию аэропорта. В 2016 году он был назван лучшим по версиям European Business Air News и Baltic Air Charter Association.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Falcon Aviation увеличивает мощности

Falcon Aviation Services (бизнес-оператор и транспортная компания из ОАЭ) в первом квартале 2019 года введет в эксплуатацию новый ангарный комплекс в Dubai DWC. Как рассказал BizavNews Николас Техера, директор по техническому обслуживанию Falcon Aviation, после ввода в эксплуатацию новый ангар позволит разместить до четырех самолетов Boeing BBJ/Airbus ACJ, а его общая площадь составит 24000 кв.м. Еще 13000 «дополнительных квадратов» будет выделено под паркинг воздушных судов.

Последние шесть месяцев компания сфокусировалась и на подготовке технического персонала. Сейчас в Falcon Aviation Services работают около 220 лицензированных инженеров и техников. Falcon Aviation уже является официальным сервисным центром для Embraer Executive Jets на базе аэропорта Абу-Даби Al Bateen Executive. Falcon Aviation одобрена GCAA на проведение технического обслуживания Pilatus PC-12

в DWC. Также компания обслуживает собственный вертолетный парк – Bell 412, Leonardo AW189, AW169 и AW109.

Напомним, что Falcon Aviation базируется в аэропорту Al Bateen Executive Airport, который располагается в 10 км от Абу-Даби. Оператор имеет собственный VIP терминал, собственный хелипорт и предлагает полный спектр услуг: чартерные рейсы, менеджмент воздушных судов, ТОиР, САМО, аренда коммерческих самолетов и поддержка «нефтегазовой авиации». Для чартерных рейсов компания предлагает два Embraer Legacy 600, один Lineage 1000 и три Gulfstream G450 / G550 и шесть турбовинтовых двигателей Bombardier Q400 (три Q400 из шести в настоящее время сданы в аренду Qazaq Air). Оператор также управляет различными вертолетами – десятью Bell 412EP, тремя вертолета Airbus EC130B4s, четырьмя AW109S / SP, двумя AW189 и двумя AW169.



Фото: Дмитрий Петроченко

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Jetex открывает FBO в Омане

Jetex Flight Support (Jetex) на следующей неделе открывает свой новый FBO в Muscat International Airport (MCT/OOMS), Оман. Jetex и Оманская ассоциация управления аэропортами (Oman Airports Management Company) подписали договор в прошлом году. Согласно контакту, Jetex станет первым провайдером, предоставляющим услуги FBO в Омане.

Генеральный директор Оманского аэропорта шейх Аймен Аль-Хосни рассказал, что Jetex был выбран на основе строгих критериев качества. «Компания предоставила лучшую презентацию и лучшие условия, что повлияло на выбор и позволило ей выиграть десятилетний контракт. Наша задача – сделать аэропорт привлекательным для туризма и транзита, а наша стратегическая цель войти в двадцатку лучших аэропортов мира уже к 2020 году. Безусловно, что мы уделяем особое внимание и VIP

пассажирам и деловой авиации в целом. Приход Jetex в Оман позволит привлекать новых операторов и предоставлять всем без исключения клиентам пятизвёздочный сервис, от планирования полетов до топливообеспечения», - сказал он. Еще одной локацией в Омане станет Salalah International Airport (SLL/OOSA).

К 2020 году Jetex Flight Support будет иметь 50 собственных FBO по всему миру. Глава Jetex Flight Support Адель Мардини (Adel Mardini) рассказал, что компания в настоящее время эксплуатирует или имеет контракты на строительство 29 FBO. Среди реализованных проектов – три объекта в Испании, пять в Марокко и по одному в Дубай, Париже и Флориде. К 2020 году Jetex Flight Support построит еще 21 FBO по всему миру.

Мардини отметил, что рост количества FBO вовсе не снижает значимость других сегментов бизнеса компании. Jetex Flight Support была создана в 2005 году в Дубай. В настоящее время компания работает в различных сегментах обеспечения услуг бизнес-авиации: наземное обслуживание, топливообеспечение, планирование рейсов, консалтинг и другие услуги. Офисы Jetex Flight Support расположены по всему миру – Дубай, Пекин, Париж, Шеннон и Киев.

Головной офис компании находится в международном аэропорту Дубай. В распоряжении Jetex Flight Support 200 штатных сотрудников, которые обеспечивают VIP-обслуживание для коммерческих, деловых и частных авиаперелетов, координируя организацию наземного обслуживания в более чем 100 аэропортах Ближнего Востока, Африки, Азии и Европы.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

Самолет Сулеймана Керимова выставили на продажу

На продажу выставлен очередной самолет, которым пользовался миллиардер и сенатор Сулейман Керимов. Речь идет о джете Bombardier Global Express XRS 2006 года выпуска. Самолет находился под управлением компании Gama Aviation, услугами которой пользовался Керимов, пишет Forbes.ru.

О том, что сенатор пользовался джетом, говорят два источника Forbes на рынке бизнес-авиации. На это указывают и маршруты джета — сложно представить себе другого бизнесмена, который летает в Махачкалу из Пальма-де-Мальорки (Испания) в обход границы Белоруссии.

Самолет был зарегистрирован на Бермудах, физически он находится в Нью-Джерси (США) и продается по цене \$21,95 млн. Самолет оценен дороже, чем аналогичные и более свежие модели. На авиаци-

онных сайтах можно найти объявление о продаже Bombardier Global Express XRS от 2007-2011 годов выпуска за \$18-18,5 млн. По словам управляющего директора JET24 Павла Захарова, стоимость обслуживания такого самолета зависит от интенсивности эксплуатации и может составлять \$3-6 млн.

Это не первый борт, который относят к Керимову. В конце прошлого года на сайте авиаброкера Malmberg Aviation был выставлен на продажу авиалайнер Boeing BBJ2 с регистрационным номером VP-BBZ 2012 года выпуска. Сейчас объявление о продаже Boeing пропало, вероятно, он был продан. До того, как получить BBJ2, Сулейман Керимов пользовался младшим представителем этого семейства BBJ1 с бортовым номером VP-BBW 1999 года выпуска, сейчас этот самолет сменил бортовой номер, что может указывать на смену владельца.

Распродажу самолетов Керимова могли ускорить санкции Минфина США, введенные 6 апреля 2018 года против сенатора. По словам управляющего директора Jet24 Павла Захарова, после введения санкций, многие иностранные банки предпочли подстраховаться и завершили отношения с российскими клиентами. Например, попав под санкции, владелец UC Rusal Олег Дерипаска был вынужден отказаться от трех частных самолетов Gulfstream G550, джеты выставили на продажу по цене \$30 млн. В неприятной ситуации оказался еще один участник санкционных списков — владелец Volga Group Геннадий Тимченко. Компания Gulfstream перестала выполнять договорные обязательства и поставлять запчасти, что не позволяло использовать его самолет Gulfstream G650. «После санкций некоторые бизнесмены будут арендовать самолеты чтобы не попасть под ограничения», — считает основатель Veam Дмитрий Семенихин.





Searching for a Registry?

Our experienced team are ready to assist you.

Tell me more 



Airbus регистрирует первого оператора платформы Skywise

Airbus подписал контракт с первым оператором ACJ319 на подключение к платформе управления данными Skywise. Австрийская компания MJet, эксплуатирующая бизнес-джет с 2012 года, стала первым оператором, работающим на рынке бизнес-авиации, подключившейся к новому сервису.

С июня клиентам Airbus стал доступен обновленный сервис Skywise. Он представляет собой облачную платформу, способную хранить большие объемы данных от авиакомпаний, вертолетных операторов, производителей и поставщиков. Платформа позволяет оперативно получить ценную информацию и, как следствие, сократить количество перебоев в эксплуатации, повысить безопасность и качественнее планировать техническое обслуживание.

«Skywise – масштабный проект, призванный повысить эффективность как самого производителя, так

и авиакомпаний. Сделать это предлагается за счет более четкого, чем сейчас, структурирования анализируемых данных, объем которых предстоит увеличить. Skywise задумывается как масштабная платформа, которая будет получать данные из многих источников, в том числе от Airbus, от эксплуатантов воздушных судов и в конечном итоге от участников всей цепи поставок. В Airbus полагают, что такой подход улучшит надежность летательных аппаратов, укорит анализ технических неполадок, выявленных во время эксплуатации, и улучшит схемы техобслуживания. Кроме того, производитель рассчитывает, что Skywise поможет ему оптимизировать характеристики воздушных судов: анализ данных позволит лучше понять предельные возможности летательных аппаратов и расширить границы их эксплуатационных режимов. За поведением самолетов будут следить на индивидуальной основе», – комментируют в компании.



W JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



ExecuJet Европе увеличил парк

ExecuJet Europe (входит в Luxaviation Group) – до конца 2018 года приступит к эксплуатации четырех бизнес-джетов: Bombardier Challenger 605, Embraer Phenom 300, Embraer Legacy 600 и Bombardier Global 6000. Сделки по управлению воздушными судами будут закрыты в течение недели.

Как комментируют в компании, Challenger 605 и Phenom 300 будут доступны для выполнения чартерных перелетов, а Legacy 600 и Bombardier Global 6000 эксплуатироваться исключительно в интересах владельцев. Три самолета внесены в швейцарский АОС компании, Bombardier Challenger 605 зарегистрирован на острове Мэн. Всего парк ExecuJet Group состоит из 160 воздушных судов, которые базируются по всему миру.

В настоящее время ExecuJet Europe имеет и собственные FBO в Цюрихе, Женеве (в партнерстве с

RUAG), Берлине (Schoenefeld), Марселе, Париже, Барселоне, Пальма де Майорке, Героне, Валенсии, Ибице, Франкфурте, на острове Мэн и в Лондоне (Farnborough, Luton, Cambridge). В России ExecuJet Europe базирует самолеты в московских аэропортах Шереметьево и Внуково-3. Также в Москве находится представительство компании.

Напомним, что в мае 2015 года Luxaviation Group объявила о своей самой крупной сделке – по приобретению ExecuJet Aviation Group. Как и в случае с другими покупками люксембургской компании, ExecuJet продолжает работать под собственным именем и с прежней управленческой командой. Приобретение швейцарской компании сделало Luxaviation вторым оператором в мире, после NetJets (около 700 самолетов), по управляемому авиапарку. А к концу нынешнего десятилетия люксембургский оператор планирует увеличить свой флот до 500 самолетов.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Excellent Air доверил хендлинг Jet Aviation

Немецкий бизнес-оператор Excellent Air и Jet Aviation в рамках дубайской выставки МЕВАА 2018 подписали соглашение о партнерстве. В соответствии с документом, оператор, базирующийся в Меммингене, дает Jet Aviation эксклюзивные права на наземное обслуживание в европейских и ближневосточных FBO своих самолетов. Сейчас парк немецкой компании состоит из самолетов Cessna CJ2 и Cessna XLS, а сам оператор специализируется на чартерных перелетах.

«Как следует из нашего названия, мы всегда стремимся к совершенству обслуживания и «беспроblemному путешествию», то есть к абсолютному качеству, как в воздухе, так и на земле. Именно Jet Aviation близок нам по культуре и ценностям. Мы уверены, что наши партнерские отношения в будущем будут только развиваться», - комментирует генеральный директор Excellent Air Ричард Хеккер.



AIRCRAFT CHARTER COMPANY

JETVIP

Летаем выше других!



СЕРВИС ПО ВСЕМУ МИРУ: 24/7

- Аренда бизнес джета
- Вертолетный трансфер
- Аренда яхт
- Медицинская авиация
- Групповые перелёты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

Опыт зимней эксплуатации

Авиакомпания «Меридиан» вступила в Объединение авиакомпаний по обеспечению и контролю качества организации противообледенительной защиты (ПОЗ) воздушных судов в аэропортах Российской Федерации.

Целью Объединения является совместное обеспечение и контроль качества организации ПОЗ воздушных судов (ВС) путем проведения аудитов организаций, выполняющих работы по удалению снежно-ледяных отложений с поверхности ВС, защите воздушных судов от наземного обледенения, контролю поверхности ВС на предмет необходимости ПОЗ ВС, а также после проведения обработки ВС противообледенительными жидкостями.

Координацию деятельности Объединения осуществляет некоммерческая организация «Российская ассоциация эксплуатантов воздушного транспорта» (АЭВТ).

Авиакомпания «Меридиан» стала первой и пока единственной компанией, представляющей в Объединении российский сегмент бизнес-авиации. В Объединение на сегодняшний день входят шесть авиакомпаний – ПАО «Аэрофлот – российские авиалинии», ПАО «Авиакомпания «Сибирь», АО «Авиакомпания «Россия», ПАО «Авиакомпания «ЮТэйр», ООО «Авиакомпания ЭйрБриджКарго» и АО «Авиакомпания «Меридиан».

Участие в Объединении позволит авиакомпании «Меридиан» повысить эффективность комплекса мероприятий, связанных с противообледенительной защитой воздушных судов и существенно снизить расходы на проведение аудитов по данному направлению. Членство в Объединении дает авиакомпании «Меридиан» возможность поделиться с участниками своим опытом, а также использовать самые современные и лучшие методики коллег при проведении аудитов организаций по ПОЗ ВС.



ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

Безопасность полетов
Безопасность топливообеспечения

19 МАРТА 2019 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

bizavsafety.aero

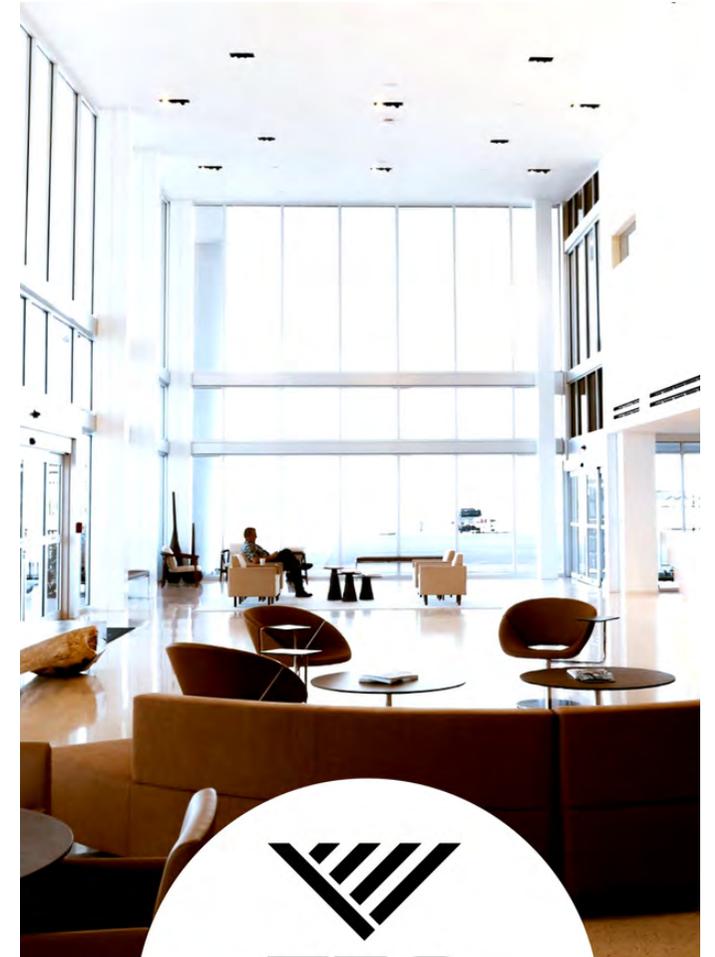
Удивить получилось

В первый день работы выставки МЕВАА 2018 (Дубай) Boeing Business Jets представил концепт Genesis, разработанный компанией SkyStyle, и предназначенный для самолетов семейства BBJ Max. BizavNews оценил оригинальность нового дизайн-решения.

Итак. В основе концепта, как рассказывают художники, вдохновение и спокойствие природы. И действительно, им это удалось – ковровое покрытие напоминает пляж с белым песком, здесь же присутствуют красивейшие объемные облака, живописная холмистая местность и ночное небо, нарисованное на потолке крошечными светодиодными огнями. Ну и конечно же все манипуляции в салоне можно выполнить с помощью специального приложения

на смартфоне. Так, конференц-зал в одно касание превращается в обеденную комнату, где с комфортом разместятся гости и деловые партнеры. Откуда ни возьмись появляется специальный винный шкаф, а внутренне освещение, как будто подстраивается под смену настроения.

И таких фишек очень много. Говорить о всевозможных системах развлечения и «помощниках в бизнесе» вовсе не приходится – их здесь предостаточно. Получилось действительно необычно, и это лучше увидеть вживую, правда, пока в виде макета. Несмотря на то, что Genesis был разработан для BBJ Max 7, концепт может быть адаптирован для более крупных Max 8 и Max 9.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM

TOP SELECTED FBOS

Пикассо & Хохлова

В преддверие Нового года Клуб «Бизнес Авиация» сделал для всех своих друзей и клиентов по-настоящему ценный подарок, пригласив их на специальный показ главной выставки осенне-зимнего сезона Picasso & Khokhlova, состоявшийся 3 декабря в Главном здании ГМИИ им. А.С. Пушкина.

В фокусе этой уникальной выставки, представленной Пушкинским музеем совместно с Националь-



ным музеем Пикассо в Париже и Фондом поддержки искусства Альмины и Бернара Руис-Пикассо (ФАВА) – история любви испанского художника и русской танцовщицы, ставшей его первой женой. Знаковое событие для всего мира искусства, вобравшее более 200 экспонатов — от монументальных панно до предметов мебели, писем и открыток, стало настоящим эмоциональным путешествием для приглашенных. Гости, двигаясь по всем противоречивым и неоднозначным этапам истории отношений двух творческих людей, могли увидеть, как менялся стиль, форма и тематика живописи испанского гения. В частной обстановке и в сопровождении лучших специалистов музея они смогли обменяться своими впечатлениями, ощутить связь между личными чувствами, которые обуревали Пабло Пикассо и Ольгу Хохлову, и идейными сдвигами, происходившими в работах художника и всего искусства в целом. Приятным дополнением вечера стали изысканные вина, представленные компанией Moët Hennessy, и природная питьевая вода Aqua Angels. Также поддержку в проведении вечера оказали давние друзья Клуба - часовой бренд Ulysse Nardin, швейцарский банк Julius Bär и Золотая башня Mercury Tower, высоко ценящие творчество Пикассо за его вклад в мировую культуру, а также сопряженность со своими собственными эстетическими принципами проектов и деятельности.

Подтвердив этим роскошным показом свой интерес к поддержке значимых событий культуры, а также ранг корпоративного патрона Государственного музея изобразительных искусств, Клуб «Бизнес Авиация» выразил тем самым надежду на новые встречи со своими друзьями и партнерами в атмосфере приватности и комфорта, чтобы вместе насладиться мировыми шедеврами живописи.



Члены ОНАДА формируют Экспертный совет премии «Крылья бизнеса»

В 2019 году буквально до последнего момента будет сохранена интрига, кто станет лауреатом премии «Крылья бизнеса» и обладателем заветной статуэтки.

Решение о победителях будет принято непосредственно на церемонии экспертным советом, состав которого в настоящее время формируется членами ОНАДА: каждая организация, входящая в ассоциацию, может направить в оргкомитет премии свои предложения по кандидатам в экспертный совет. В совет войдут 11 человек, получившие наибольшее количество голосов со стороны членов ОНАДА.



Сейчас, информация о всех номинантах, которые прислали заявки на участие в конкурсе, размещена на сайте www.wingsaward.ru, для каждой организации создан отдельный профиль.

Онлайн голосование, как и в прошлые годы, проходит на сайте, но имеет, скорее, информационный характер для членов Экспертного совета: неправдоподобное количество голосов на сайте может сыграть и отрицательную роль.

Премия за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» будет вручаться 22 февраля 2019 года в ходе торжественной церемонии, где будут объявлены лауреаты премии по итогам 2018 года. Премия учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА).

Премия будет вручаться в 13 номинациях, в числе которых «Авиакомпания деловой авиации», «Оператор АОН (международное участие)», «Зарубежная авиакомпания деловой авиации», «Оператор деловой авиации – вертолеты (пассажирские перевозки)», «Инфраструктура для деловой авиации (терминалы и ангарные комплексы)», «Инфраструктура для деловой авиации – хелипорты», «Компания по наземному обслуживанию», «Компания по техническому обслуживанию (международное участие)», «Компания по организационному обеспечению полетов (международное участие)», «Компания – брокер», «Сервисная компания в деловой авиации», «Кейтеринг в деловой авиации», «Проект года в деловой авиации России (международное участие)». Вне конкурса будет вручена премия «За особый вклад в развитие деловой авиации России».

Информация о премии, форма заявки на участие, продажа билетов на сайте www.wingsaward.ru.



79-й рекорд скорости G650

Компания Gulfstream Aerospace объявила о том, что ультрадальний самолет Gulfstream G650ER совершил рекордный полет по пути на выставку Ассоциации деловой авиации Ближнего Востока и Северной Африки (МЕВАА) в Дубае. Самолет превысил предыдущий мировой рекорд скорости на 1 час и 48 минут.



G650ER пролетел расстояние 6142 морских миль/11375 км из Тетерборо, штат Нью-Джерси, в Дубай, Объединенные Арабские Эмираты, на всего за 11 часов и две минуты. Полет был выполнен со средней скоростью 0,90 Маха.

«Снова и снова G650ER демонстрирует свою гибкость в эксплуатации», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Ни один другой самолет не предлагает такую дальность при высокой скорости, как это делает G650ER из аэропортов с высоким спросом, таких как Тетерборо. Это еще раз доказывает, что G650ER стоит особняком в своем классе».

По всему миру эксплуатируется более 325 самолетов G650 и G650ER, в том числе более 30 только на Ближнем Востоке.

После одобрения Национальной ассоциацией аэронавтики этот рекорд станет 79-м на счету семейства G650.

ExecuJet оформит переход в Al Maktoum в 2020 году

ExecuJet (входит в Luxaviation Group) планирует в 2020 году ввести в эксплуатацию новые FBO и MRO центр в Al Maktoum International Airport, тем самым полностью сосредоточив бизнес в Dubai World Central. Как рассказал BizavNews Майк Берри, вице-президент по Ближнему Востоку Luxaviation Group, проект нового объекта был согласован, а итоги по тендеру будут подведены в начале 2019 года. Ориентировочная дата завершения строительства – начало 2020 года.

«Основной аэропорт Дубай переживает настоящий бум, растет пассажиропоток, и нам там становится тесно. Сейчас там остались мы и Jet Aviation, а миграция других компаний в Al Maktoum International Airport, практически, завершена. Подробнее о новых объектах мы расскажем уже в январе», - сказал Майк Берри.

По данным BizavNews, будет построен новый FBO, который станет региональной штаб-квартирой ExecuJet на Ближнем Востоке, включая центр ТОиР

и собственный перрон. Площадь объекта составит более 22000 кв.м. В Al Maktoum International Airport, где компания арендует площади, расположен небольшой пассажирский терминал, площадью в 600 кв.м. Здесь же компания предоставляет услуги по техническому обслуживанию самолетов в формате 12/7 и круглосуточную помощь AOG.

Г-н Берри также отметил, что рост рынка деловой авиации Ближнего Востока был медленным в последние два года, однако в компании ожидают улучшения в 2019 году, особенно во второй половине года. «Проблемы с саудовскими самолетами, которые попали под «антикоррупционную чистку», и катарское «политическое эмбарго» должны быть решены, и я уверен, что будут решены. Также мы ожидаем в ближайшие годы увеличения туристического трафика в регионе. В 2020 году ОАЭ примет EXPO 2020. Мы с нетерпением ждем возможности активизировать деятельность в сфере туристической и деловой авиации, поскольку постепенно возвращаемся к показателям до рецессии», - заключил он.



London Heli Shuttle добавляет AW139

Программа London Heli Shuttle, управляемая компанией Castle Air в лондонском аэропорту Биггин Хилл, расширила свой парк до 10 вертолетов, добавив новый AW139. London Heli Shuttle была создана в 2015 году, чтобы дать клиентам аэропорта самый быстрый и удобный маршрут до центра Лондона. В настоящее время услуга пользуется большим спросом.

Теперь с новым двухмоторным AW139, который пополнил текущий парк Castle Air, состоящий из AW109 Grand, позволит компании увеличить количество доступных трансферов. А большой салон вертолета также обеспечит более комфортное путешествие в столицу.

Энди Патсалидес, менеджер по маркетингу лондонского аэропорта Биггин Хилл, говорит: «Находясь всего в шести минутах полета от центра Лондона, наш сервис Heli Shuttle оказался настоящим благом для наших клиентов. В частности, те, кто путешествует на большие расстояния из Ближнего Востока, Азиатско-Тихоокеанского региона и Северной Америки, получают выгоду от самого быстрого трансфера в город. Благодаря увеличенному времени работы аэропорта, вы можете приземлиться в 6:30 утра и прибыть в Лондон как раз к завтраку».

«Новый AW139 позволит Castle Air идти в ногу с растущим спросом на эту услугу, и оставаться нам самыми быстрыми воротами в Лондон и Сити».

Bell 429 для курсантов

Компания Bell Helicopter в рамках выставки MEBAА 2018 торжественно передала два вертолета Bell 429 компании EDIC Horizon International Flight Academy (базируется в Al Ain International Airport Zone), которая специализируется на подготовке пилотов. Новые машины присоединятся к парку компании, состоящему из вертолетов Bell 206 и Bell 407. По данным производителя, в настоящее время во всем мире эксплуатируется 332 самолета Bell 429, а суммарный налет превысил отметку в 330 тысяч часов.

Bell 429 – многоцелевой двухдвигательный вертолет. Один из самых совершенных легких вертолетов в мире, сочетающий функциональность и передовые технологии.

Полностью интегрированная стеклянная кабина, приборная панель с большими плоскими дисплеями и усовершенствованной системой управления полетом обеспечивает пилота максимально полной информацией о полете. Два двигателя компании Pratt & Whitney Canada обеспечивают превосходные летные характеристики по категории А, отличные параметры зависания и высокую крейсерскую скорость при низких расходах. Электронная система управления двигателями FADEC удобна в работе и проста в использовании, имеет полное гидромеханическое резервирование и автоматический запуск. Вертолет сертифицирован для управления одним пилотом по правилам полетов по приборам.



VistaJet может купить до 10-ти Global 7500

На выставке МЕВАА 2018 управляющий директор VistaJet Ян Мур сообщил, что хотя пока оператор не разместил ни одного твердого заказа, он может приобрести до десяти Global 7500. «Мы еще не решили, сколько мы можем заказать, и пока не имеем никаких обязательств», - сказал Мур. «Это самолет стоимостью \$70 млн., и мы должны быть осторожны, чтобы не обременять компанию долгами. Если вы спросите меня, что бы я хотел, то от пяти до десяти 7500». По словам Мура, Томас Флор, основатель и председатель VistaJet, имеет опцион на несколько самолетов на свое имя.

Ожидается, что флагман Bombardier, который пре-

тендует на звание крупнейшего в мире специализированного бизнес-джета, вступит в строй к концу года. Любой приобретенный VistaJet Global 7500, скорее всего, сначала поступит во владение частного лица через недавно сформированную Vista Leasing, прежде будет добавлен в чартерный парк VistaJet. Но Мур полагает, что модель вызовет интерес среди клиентов VistaJet, особенно с учетом задач по рейсам на дальние расстояния, которые призван обеспечивать флот компании.

«Я немного летаю с Томасом Флором на Global 6000», - сказал Мур. «Через 12 часов он начинает казаться немного маленьким. Я думаю, что при такой дальности

сти корпорации и частные лица будут наслаждаться в 7500 и привыкнут платить за это. Это изменит правила игры для нас и, конечно, для Bombardier».

Если Vista Global (материнская компания для VistaJet) приступит к разработке планов закупок, первый опцион будет реализован в третьем квартале 2019 года, и самолет отправят в турне, чтобы продемонстрировать его нынешним и потенциальным клиентам. «У нас нет обязательств», - повторил Мур. «Но я думаю, что в финансовом отношении будет иметь большой смысл приобрести его и если не воспользоваться, то это будет упущенной возможностью».

По словам Мура, опционы у Vista Global стали возможны благодаря обязательствам, которые в 2012 году Томас Флор взял на себя перед Bombardier.

Компания не планирует заказывать новые Global 6500 или 5500, представленные на EBACE в этом году. «У меня есть еще 30%-ный запас провозных мощностей в нынешнем флоте», - сказал Мур. «Мы уже вложили много денег, и моя работа состоит в том, чтобы продавать флот и максимально использовать кредит компании, а также снизить долг до того уровня, на котором мы сможем вернуть его, если потребуется. Мы можем продолжать расти на 20% в годовом исчислении, и мы уже купили самолеты».

Оглядываясь на 2018 год, Ян Мур сказал, что VistaJet пережила еще один успешный год с ростом операций на 20–30%. Региональный рост был сильным в Египте, ОАЭ, Катаре и Саудовской Аравии.

В Vista Global сейчас работают более 1000 сотрудников из более чем 50 стран.



Avinode обновляет свои веб-приложения

Компания Avinode, лидер в области IT-технологий для бизнес-авиации, запускает два обновленных веб-приложения, которые позволят улучшить онлайн-сервисы компании по покупке и продаже чартерных рейсов. Новые веб-приложения делают поиск рейсов и пустых перегонов еще проще, чем раньше, принося пользу не только операторам и брокерам, но и, что особенно важно, их клиентам.

Пер Мартинссон, основатель и исполнительный вице-президент Avinode Americas, говорит: «Мы улучшили наши веб-приложения «Полный поиск» и

«Поиск пустых перегонов». Эти обновления сделают покупку и продажу авиачартера в онлайн проще и быстрее, чем когда-либо прежде. Если вы оператор или брокер, и вам нужно больше клиентов, эти продукты идеально подойдут вам».

Операторы и брокеры могут добавить приложение «Полный поиск» на свои веб-сайты, с опцией «Поиск пустых перегонов» или без нее, предлагая своим клиентам портал поиска чартеров от Avinode.

По словам Мартинссона, оба приложения могут

быть легко настроены брокерами и операторами, чьи клиенты будут использовать технологию Avinode и получать исчерпывающие данные для поиска рейсов и пустых перегонов, но которые будут видеть только бренд соответствующего брокера или оператора.

«Мы помогаем нашим клиентам получить еще больший контроль над своей деятельностью и привлечь еще больше клиентов. Операторы и брокеры могут позволить своим нынешним клиентам и, что особенно важно, потенциальным клиентам, искать и запрашивать чартерные рейсы и пустые перегоны из любой точки мира в любое время. В растущей персонализации отрасли путешествий обеспечение клиентов наиболее подходящими для них чартерными рейсами как никогда важно, а с этими веб-приложениями – еще и просто. Удобный для пользователя процесс означает, что операторы и брокеры вскоре начнут привлекать потенциальных клиентов, которых в ином случае они никогда бы не нашли».

Отслеживание активности в веб-приложениях – функция, доступная только в обновленных версиях – поможет пользователям соответствующим образом просмотреть и скорректировать свои маркетинговые стратегии, максимально увеличивая конверсию посетителей веб-сайта в клиентов.

Компании также могут настроить «Поиск пустых перегонов», чтобы их клиенты могли искать только такие рейсы в их собственном парке или искать пустые перегоны во всей системе Avinode.

«Эти новые веб-приложения еще раз демонстрируют, как Avinode помогает компаниям отрасли добиться успеха», - заключает Мартинссон. «Мы учитываем потребности сообщества бизнес-авиации и хотим проложить путь к более цифровой и, следовательно, лучше связанной отрасли».

The screenshot shows the Avinode search interface. At the top, there is a currency dropdown set to 'EUR' and a row of flags representing various countries: United Kingdom, Germany, France, Spain, Italy, Russia, Netherlands, Brazil, Sweden, and China. Below this, there are four tabs for trip types: 'One way' (selected), 'Round trip', 'Multi city', and 'Empty Legs'. The search form includes fields for 'From' and 'To' (both with location pin icons), a date field set to '2018-09-18', a time field set to '09:00', and a passenger count field set to '2'. A purple 'Search' button is located at the bottom right of the form.

Запущена бизнес-версия самолета Boeing 777X

Американский авиастроитель Boeing объявил о запуске бизнес-версии нового широкофюзеляжного лайнера BBJ777X. По сообщению компании, самолет по дальности полета превзойдет любых конкурентов и сможет связать беспосадочным рейсом любые два города на планете.

Речь идет о двух модификациях – BBJ777-8 будет преодолевать 21570 км, а BBJ777-9 сможет без посадки преодолеть расстояние в 20370 км. Меньшую дальность полета в Boeing обещают компенсировать более вместительным салоном.

На данный момент максимальной дальностью полета в семействе BBJ 777 обладает модель BBJ 777-200LR (18576 км). Дизайном интерьеров новых бизнес-лайнеров займутся три компании: Greenpoint Technologies (в 2014 г. куплена французским производителем Zodiac Aerospace), Jet Aviation и Unique Aircraft Design.

Отличительной чертой 777X по сравнению с существующими 777 является его составное крыло четвертого поколения со складными концами крыльев. Вместо применения вертикальных законцовок был увеличен размах крыла до 235 футов – на 22 фута больше, чем у текущего крыла. Тем самым улучшаются взлетные характеристики, уменьшается потребная тяга и увеличивается крейсерская высота полета.

«Наши инженеры убедили нас, что мы получим двойное преимущество (с увеличенным размахом крыльев) по сравнению с винглетами», - сказал Алекс Фекто, директор по маркетингу BBJ. «Складные концы крыльев гарантируют, что новая модель сможет вписаться в любые существующие ворота

для 777 и наземные сооружения. В отличие от конструкции со складывающимися крыльями, которые можно увидеть на самолетах более раннего поколения, применен очень простой механизм. Единственное разъемное соединение – это провод для аэронавигационных огней и никакой другой электрики, гидравлики или трубопровода».

Напомним, что в этом году американский авиастроитель передал заказчикам два Boeing 777-300ER в бизнес-версии. Также были поставлены два BBJ

и один BBJ MAX-9, тогда как основной конкурент американского производителя – Airbus не передал клиентам ни одной машины в бизнес-варианте за аналогичный период. Недавно Boeing увеличил портфель заказов на бизнес-версию самолета Boeing 737MAX до 21 машины.

По итогам всего 2017 г. компанией Boeing было поставлено семь бизнес-джетов: один BBJ 747 и по три BBJ 777 и BBJ 787.



Активность бизнес-авиации в США снизилась

По данным Argus (*Aircraft Activity Report*), в ноябре 2018 года трафик деловых самолетов, летающих в США, Канаде и Карибском бассейне, снизился на 1,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В течение прошлого месяца наблюдался более низкий, чем ожидалось, трафик в День Благодарения и в течение всей праздничной недели. Эти показатели нарушают пятилетнюю тенденцию ежегодного роста в ноябре.

Сегмент среднеразмерных бизнес-джетов, выросший за счет полетов самолетов в долевом владении, которые летали на 10,6% больше, стал единственным сегментом, показавшим рост по итогам месяца на 2,3%. В прошлом месяце активность крупноразмерных джетов упала на 1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, далее следовали легкие бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты, которые снизились на 2,3% и 3,4% соответственно.

Полеты самолетов в долевом владении выросли на 3,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в то время как частный трафик по Part 91 снизился на 0,4%, а чартерные полеты – на 3,7%.

В прошлом месяце наибольшее количество полетов наблюдалось на Юго-Востоке США – 62338, за которым следуют Юго-Запад (34224) и Юг центральной части США (33 337).



В Европе наблюдается ослабление спроса

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в ноябре 2018 года. В этом месяце в Европе выполнено 62726 рейсов бизнес-авиации, что является значительным спадом по сравнению с трафиком конца лета и начала осени, а в годовом исчислении снижение составило 1%. Активность деловой авиации в Европе в настоящее время имеет скользящий 12-месячный тренд в +2%.

В ноябре наблюдался некоторый рост во Франции и довольно сильный прирост активности в Германии и Испании. Но рейсы бизнес-авиации из Великобритании, Италии и Швейцарии снизились более чем на 5% в годовом исчислении. Внутренняя активность в Великобритании упала на 9%.

С начала года по-прежнему наблюдается рост на всех шести ведущих рынках Европы, хотя и является значительным только в Германии и Испании. Нидерланды, Финляндия, Португалия, Греция и Венгрия имеют сильные тренды в этом году. Существенное снижение в 2018 году имеет место в Турции.

Общая активность крупногабаритных джетов увеличилась в ноябре на 1%, а в Великобритании, Италии, Германии – на 4% и на 8% – во Франции. Но наблюдалось незначительное снижение в Испании и падение на 11% в Швейцарии. Легкие и средние бизнес-джеты снизили трафик на 2,5% и на 8% – в Великобритании.

Полеты в Северную Америку из Европы существенно возросли, хотя трансатлантические рейсы в Европу сократились. Рейсы из Ближнего Востока в Европу продолжили снижение примерно на 10% по сравнению с прошлым годом. Полеты в Африку с начала года выросли на 8%.

Чартерные и частные рейсы были одинаково «плоскими» в этом месяце. С начала лета активность чартеров начала снижаться, при том, что с 2016 года она стабильно росла большую часть времени. Чартерная активность в Великобритании в ноябре упала на 10%. Трафик частных рейсов в Италии был на 13% ниже в годовом исчислении.

Активность суперсредних бизнес-джетов дала большую часть роста рынка, с 15%-ным ростом полетов продолжительностью 3-6 часов, которые обеспечили 26% общего трафика. Суперсредние самолеты Cessna и Bombardier дали большую часть этого роста. Активность самолетов Dassault в этом сегменте снизилась на 17%.

Трафик легких джетов вырос на 6%, а чартерный рост составил 8%, причем все это произошло благодаря самолетам Cessna. Напротив, активность VLJ продолжает падать, чартеры упали на 27% в годовом исчислении. Ультралегкие бизнес-джеты продолжают демонстрировать сильный рост в сегменте чар-

теров, хотя большая часть активности была частной.

В большинстве крупнейших аэропортов в ноябре наблюдалось довольно резкое снижение трафика бизнес-авиации, особенно в Женеве. Исключением стал Фарнборо с ростом на 25% в годовом исчислении. Частные рейсы в Лinate снизились на 28% в годовом исчислении, а чартеры из Цюриха упали на 16% в годовом исчислении.

Ричард Кое, управляющий директор WINGX Advance, комментирует: «Тренд активности полетов в ноябре отражает широко распространенное мнение о том, что на рынке наблюдается существенное замедление, которое может быть просто сезонным спадом, но также может указывать на растущие экономические проблемы в европейском регионе. Общий тренд, который остается плоским в годовом исчислении, маскирует скрытое падение спроса на бизнес-джеты на явно колеблющемся чартерном рынке. Но есть исключения, прежде всего возвращение спроса на самолеты среднего размера».



Фото: Дмитрий Петровиченко

«Мы ожидаем приток самолетов»

Бизнес-авиация – для России отрасль новая, но весьма активно развивающаяся. Что стимулирует, а что сдерживает это развитие; какие тренды обозначились в 2018 году и чего ожидать в ближайшем будущем, – на вопросы MY WAY отвечает Анна Сережкина, исполнительный директор Объединенной национальной ассоциации деловой авиации (ОНАДА).

Чем занимается ОНАДА? Какие задачи решает?

ОНАДА объединяет организации, которые заняты практически во всех секторах деловой авиации: авиакомпании, операторы и производители воздушных судов, центры технического обслуживания, брокеры, сервисные и кейтеринговые компании. Как и любая другая профессиональная ассоциация, ОНАДА защищает интересы своих членов на всех уровнях, содействует развитию их бизнеса, а следовательно, и развитию отрасли в целом.

Кроме того, мы представляем российскую деловую

авиацию на международном уровне. Нам важно, чтобы зарубежные коллеги знали о состоянии нашего сектора, принимали в расчет наши интересы и получали актуальную информацию из первых рук – о последних изменениях в законодательстве, практике, принципах работы и т.д. Например, мы информировали зарубежные авиакомпании о правилах выполнения полетов в России в период проведения Чемпионата мира по футболу. Важно отметить, что именно ОНАДА является главным источником экспертизы и информации об отрасли и проводит все крупнейшие отраслевые мероприятия разного уровня и формата.

В таком случае у вас есть полная картина ситуации. Насколько динамично развивается бизнес-авиация в России?

Как и другие отрасли, деловая авиация подвержена влиянию внешних факторов. Но важно другое: относительно европейской и американской моделей российская отрасль новая. Целая индустрия началась практически с нуля, а сегодня это ультрасовременный высокотехнологичный сектор, в котором заняты тысячи профессионалов с высокой квалификацией. За последние 25–30 лет мы смогли пройти путь, который коллеги преодолевали намного дольше. А уйти смогли намного дальше.

Что конкретно вы имеете в виду?

Можно с гордостью сказать, что в московском аэроузле расположен самый крупный в Европе FBO – «Центр бизнес-авиации» Внуково-3. На территории России функционируют комплексы и центры, которые по техническому обслуживанию ВС, по оборудованию и технологиям превосходят европейские. Наша отрасль моложе, и за счет этого во многом представляет новое поколение.



Вы начали говорить о влиянии внешних факторов. Как с этой позиции можно оценить 2018 год? Какие наметились тренды?

Безусловно, когда речь заходит о влиянии, в первую очередь всплывает тема санкций. Как ни парадоксально, для нашей отрасли мы видим здесь существенную перспективу – возвращение активов под российскую юрисдикцию. Это касается и самолетов.

Мы ожидаем, что менеджмент самолетов от многих зарубежных операторов перейдет под российское управление. Самолет – это генератор всех видов бизнеса в деловой авиации. Его надо припарковать, обслужить, починить, заправить... Соответственно, он «обрастает» облаком товаров и услуг, которые необходимы для его успешной и безопасной эксплуатации. Чем больше у нас будет самолетов, тем активнее будет развиваться и вся отрасль, включая техниче-

ские центры, наземную инфраструктуру, сервисные компании – от уборки до подготовки персонала и кейтеринга. Спрос на сами перевозки, безусловно, зависит от экономической ситуации, но в большем или меньшем объеме он будет всегда.

Сегодня деловая авиация стала не просто роскошным средством путешествий, а производственной необходимостью и во многих случаях экономически выгодным инструментом для бизнеса.

Деловая авиация – это еще и очень высокотехнологичная, во многом передовая отрасль транспорта. Сейчас большое внимание уделяется информационным разработкам разного уровня. Даже в рамках деловой программы, которую ОНАДА проводила в сентябре на выставке «RUBAE», мы активно заглядывали в будущее, не такое далекое. Говорили о цифровизации, блокчейне, IT-решениях для самых разных аспектов деятельности. В частности, был представлен проект «NAJET».

В чем суть этого проекта?

Это платформа для онлайн-бронирования и продажи самолетов. Ключевой фактор – программное обеспечение, которое должно учитывать сотни параметров и критериев при подборе конкретного самолета с конкретным экипажем для выполнения полета по конкретному маршруту с конкретным расписанием. Программа, предназначенная для управления флотом и ресурсами авиакомпаний бизнес-авиации, будет функционировать в «облачных» технологиях и основываться на автоматическом и ручном (если это понадобится) вводе всей информации, необходимой для формирования реального предложения для клиента. Алгоритм базируется строго на нормах российских федеральных авиационных правил.



Фото: Дмитрий Петроченко

А как вы оцениваете ребрендинг выставки «Jet Expo», с этого года – «RUBAE»?

Наша ассоциация имеет непосредственное отношение к обновлению выставки. ОНАДА выступила организатором всей деловой программы, которая в существенной степени стала ключевым событием выставки 2018 года. За два дня мы провели 13 мероприятий. Каждый час начиналась новая встреча с экспертами. У нас всегда был полный зал, иногда даже не хватало мест.

Этим двум дням предшествовала большая работа. ОНАДА еще раз подтвердила свой статус экспертного источника отраслевой информации. И, надеюсь, в 2019 году мы продолжим сотрудничество с организаторами выставки, которые любезно предоставили для нашей деловой программы всю необходимую инфраструктуру.

Но первым крупным событийным мероприятием 2019 года станет церемония вручения премии «Крылья бизнеса». Так?

Совершенно верно. 22 февраля 2019 года состоится



вручение ежегодной премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса», которую ОНАДА учредила в 2016 году.

Это будет уже третья церемония. Растет ли интерес к премии со стороны участников рынка? Расширяется ли список номинаций?

Интерес растет. Эта премия – не только повод для гала-ужина с дресс-кодом black tie и вручения призов. Она подводит итоги прошедшего года и в какой-то степени отражает текущую ситуацию – представленность компаний, лидерство в том или ином сегменте и т.д. Мы вручаем премию в 13 номинациях, некоторые из них меняются в зависимости от актуальности, от конъюнктуры рынка.

То есть вы видите, что премия стимулирует конкуренцию?

Конечно. Людям важно признание на рынке. Кстати, с 15 ноября на сайте премии www.wingsaward.ru у каждого номинанта, который подал заявку на участие в премии, уже открыта своя страница с подробной презентацией.

Вы яркий пример того, что бизнес-авиация не является только «мужской территорией». Как получилось, что вы связали свою жизнь с этой сферой?

Пришла по объявлению! В прямом смысле слова. До прихода в ОНАДА в 2009 году у меня был опыт работы в одной из крупнейших на тот момент групп авиапредприятий, а также в юридическом консалтинге в области транспортных и инфраструктурных проектов. В Ассоциации была открыта вакансия, а у

меня тогда каких-то четких планов не было. Сейчас я рада, что в этой работе смогла увидеть перспективу, и искренне верю, что представлять целую отрасль – дело нужное, важное и ответственное. И благодарна всем коллегам по цеху за оказанное доверие и поддержку на этом пути.

Как вы проводите свободное время? В чем черпаете силы, вдохновение?

Очень люблю хорошую музыку и мечтаю посетить все главные оперные театры мира. К счастью, близкие разделяют этот интерес, поэтому «слетать в театр» – в Вену, Ригу, Санкт-Петербург – ничего необычного. Почти как сходить в кино.

А какие направления выбираете для путешествий?

Поездок бывает много, и по работе, и личных. У работы в авиации есть большое преимущество – если в направлении путешествия есть аэропорт, там обязательно будут друзья. Или как минимум друзья друзей. Так что приятная компания всегда обеспечена! Я видела Европу от Хельсинки до Лиссабона, была в странах Азии, Востока, Северной Африки. Несколько раз была в Китае – каждый раз это были самые сильные впечатления. Очень надеюсь попасть туда вновь. А вот Новый год традиционно отмечаю дома. Для нас это праздник семейный, так что для путешествий время буду искать другое. И очень надеюсь, что 2019 год порадует меня новыми открытиями! А всем читателям MY WAY хочу пожелать счастливого Нового года, успехов в бизнесе, здоровья и, конечно, интересных путешествий и безопасных полетов на бизнес-джетах!

Текст: Людмила Буркина, MY WAY

НОМИНАНТЫ III ПРЕМИИ «КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА»

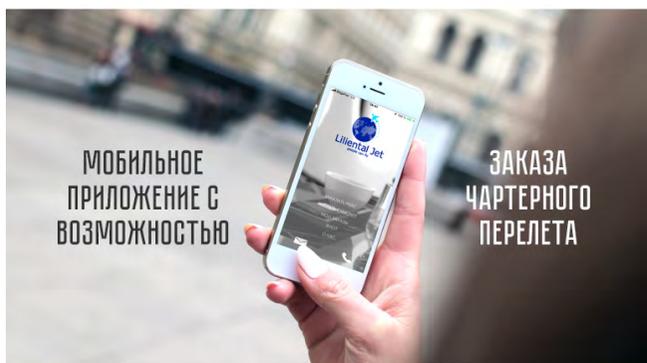
22 ФЕВРАЛЯ 2019
КРЫЛЬЯ БИЗНЕСА
WINGSAWARD.RU

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ
ЗА НАИВЫСШИЕ ДОСТИЖЕНИЯ
В ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ



A NATIONAL
AWARD IN THE FIELD
OF BUSINESS AVIATION

22 FEBRUARY 2019
WINGS OF BUSINESS
WINGSAWARD.RU



МОБИЛЬНОЕ
ПРИЛОЖЕНИЕ С
ВОЗМОЖНОСТЬЮ

ЗАКАЗА
ЧАРТЕРНОГО
ПЕРЕЛЕТА



ООО «ЛИЛИЕНТАЛЬ ДЖЕТ»
Проект года в деловой авиации России



ХЕЛИПОРТ ВНУКОВО-3
Инфраструктура для деловой авиации - хелипорты



АО «ЦУГА «РУСАЭРО»
Компания по организационному обеспечению полетов



АВИАЦИОННЫЙ ЧАРТЕРНЫЙ СЕРВИС
Компания брокер



АВИАКОМПАНИЯ SIRIUS AERO
Авиакомпания деловой авиации



ООО «АЭРОКРЕДО»
Компания брокер

Самолет недели

Оператор: **HONDA AVIATION SERVICE CO Inc.**

Тип: **Honda HA-420 (Honda Jet Elite)**

Год выпуска: **2018 г.**

Место съемки: **декабрь 2018 года, Al Maktoum International (DWC), UAE**



Фото: Дмитрий Петроченко