



Похоже, что COVID-19 будет нашим спутником еще долго. Сразу две отмены крупных мероприятий были анонсированы на этой неделе. Обе связаны со сложно прогнозируемой ситуацией во время пандемии. Ассоциация деловой авиации Ближнего Востока и Северной Африки (МЕВАА) отменила свою выставку МЕВАА, которая в сентябре была перенесена с начала декабря на конец февраля в надежде, что вспышка COVID-19 ослабнет. Первоначально региональная выставка бизнес-авиации должна была пройти на этой неделе (с 8 по 10 декабря) в аэропорту Dubai World Central, но три месяца назад была перенесена на 22-24 февраля 2021 года. По словам оргкомитета, следующая выставка МЕВАА теперь состоится в Дубае в следующем регулярном цикле, то есть в декабре 2022 года. Ранее стало известно, что один из крупнейших в мире авиасалонов во французском Ле Бурже также отменен в июне 2021 года из-за кризиса, вызванного пандемией коронавируса. Следующий авиасалон в Ле Бурже будет проведен только в июне 2023 года, говорится в заявлении. Если ситуация будет развиваться таким образом и дальше, то с большей вероятностью мы «потеряем» крупнейшие мероприятия следующего года – EBACE, ABACE и NBAA-BACE.

Из интересного. Поставщик отраслевых данных JetNet пересмотрел свой 10-летний прогноз в сторону понижения, предсказав, что к 2029 году будет поставлено 6362 бизнес-джета на сумму \$204,4 млрд. Год назад на выставке NBAA-BACE 2019 консалтинговая компания опубликовала 10-летний прогноз, предусматривающий поставку 7050 бизнес-джетов на сумму примерно \$241 млрд. Пандемия COVID и далеко идущие последствия из-за нее для авиаперевозок, а также для производства, изменили эти расчеты.



Призрачная надежда на Рождество

WINGX: В Европе наблюдается умеренное восстановление в преддверии Рождества, и многие операторы сообщают о хороших бронированиях на праздничные чартеры, особенно на дальние рейсы в теплые края

стр. 20



Дистанционная выкатка

Французская компания Dassault Aviation во вторник, 8 декабря, официально представила свой новый бизнес-джет Falcon 6X в формате виртуального мероприятия

стр. 22



JetNet корректирует 10-летний прогноз

Авиастроители скорректировали темпы производства в соответствии с ситуацией COVID, и это будет иметь более долгосрочные последствия для поставок в будущем

стр. 24



АСН – новый взгляд на стиль

Глава Airbus Corporate Helicopters Фредерик Лемос о новых трендах, и почему создатели вертолетов обращаются к автомобильным компаниям за дизайном

стр. 25

Gulfstream
G650ER



IBAC запускает IS-BAO Progressive Stage 3

Международный совет деловой авиации (IBAC) продолжает развивать программы управления безопасностью полетов (SMS) своего Международного стандарта для операторов деловой авиации (IS-BAO) с внедрением нового уровня Progressive Stage 3 (PS3). В ходе работ и бета-тестирования в течение последних двух лет, IS-BAO PS3 позволил операторам улучшить свою систему безопасности Stage 3, обмениваться данными, наставлять и делиться передовым опытом с другими компаниями, заявил IBAC, анонсируя программу во время онлайн выставки NBAA-VBASE.

«Инициатива PS3 демонстрирует, что операторы деловых самолетов могут выйти за рамки простого внедрения SMS», - сказал генеральный директор IBAC Курт Эдвардс. «Они могут делать упор на постоянном совершенствовании, развивать зрелую культуру безопасности и делиться знаниями и опытом в области безопасности с коллегами и теми, кто ранее был на пути к SMS».

Команда бета-тестирования PS3, в которую входили

как крупные, так и небольшие операторы IS-BAO Stage 3, работая с группой Progressive Auditor помогла усовершенствовать программу. «Большинство компаний бета-тестирования PS3 успешно прошли сертификацию IS-BAO в течение 10–15 лет и прошли три или более аудитов Stage 3, поэтому их вклад имел решающее значение в разработку этой программы», - сказал Беннет Уолш, директор программы IS-BAO.

PS3, разработанная для обеспечения дополнительных путей постоянного совершенствования, включает однодневный продвинутый процесс аудита от сертифицированного прогрессивного аудитора, находящегося в регионе оператора. Участники имеют доступ к эксклюзивной базе данных по безопасности IS-BAO с обезличенными данными PS3. Управляет базой данных Baldwin Safety & Compliance.

«Наша общая миссия всегда включает постоянное совершенствование», - сказал Уолш. «И эти операторы Stage 3 живут и дышат этим каждый день».



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Парад отмен

Ассоциация деловой авиации Ближнего Востока и Северной Африки (МЕВАА) отменила свою выставку МЕВАА, которая в сентябре была перенесена с начала декабря на конец февраля в надежде, что вспышка COVID-19 ослабнет. «Из-за опасений, связанных с продолжающейся пандемией COVID-19 и ограничениями на международные поездки, введенными во многих странах мира, мы считаем, что это жесткое решение отвечает наилучшим интересам здоровья и безопасности экспонентов, посетителей, подрядчиков и персонала», - прокомментировал основатель и исполнительный председатель МЕВАА Али Ахмед Алнакби.

Первоначально региональная выставка бизнес-авиации должна была пройти на этой неделе (с 8 по 10 декабря) в аэропорту Dubai World Central, но три месяца

назад была перенесена на 22-24 февраля 2021 года. По словам Алнакби, следующая выставка МЕВАА теперь состоится в Дубае в следующем регулярном цикле, то есть в декабре 2022 года.

«В 2022 году мы обещаем вернуться, предлагая новые инициативы, которые сделают ваше участие в выставке МЕВАА еще более ценным», - добавил он.

Ранее стало известно, что один из крупнейших в мире авиасалонов во французском Ле Бурже также отменен в июне 2021 года из-за кризиса, вызванного пандемией коронавируса. Следующий авиасалон в Ле Бурже будет проведен только в июне 2023 года, говорится в заявлении. Участники отмененного шоу получают полную финансовую компенсацию, отмечается в заявлении.




МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Волваздел и Сблв 2009 лалалелл горувалл марлелл компалл Волваздел лс. лл лел десерлелл структул лБолваздел лс. Вол лрала заллшлелл.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Британия пересмотрела правила карантина для деловых путешественников

Британская ассоциация авиации общего назначения (BBGA) приветствовала пересмотренные правительством Великобритании правила карантина «для добросовестных деловых путешественников, прилетающих в Великобританию по бизнесу». С 5 декабря соответствующие требованиям бизнес-путешественники, а также люди, работающие в сфере развлечений, новостей и спорта, освобождены от 14-дневного карантина в связи COVID-19.

Согласно данным ассоциации, от карантина освобождаются топ-менеджеры зарубежных компаний, которые принесут Великобритании «значительную экономическую выгоду». Так, под данную формулировку попадают британские компании с численностью персонала не менее 50 человек или «новый для Великобритании бизнес». Также от карантина освобождаются лица, прилетающие на Туманный Альбион, чтобы приобрести товары/услуги у британской компании с минимум 50 сотрудниками, по

контракту на 100 миллионов фунтов стерлингов или контракту, который создаст или сохранит 50 или более рабочих мест.

Шон Рэфтери, член правления BBGA и управляющий директор Universal Aviation UK, отметил: «Это поможет восстановить уверенность многих деловых путешественников, желающих вести бизнес в Великобритании, и поддержит экономику Британии, поскольку мы готовимся к Brexit. С марта мы увидели, как изменился интерес наших клиентов к путешествиям. Тогда им было не так комфортно путешествовать, и карантин был непозволительным для бизнеса. Теперь они чувствуют себя в большей безопасности, зная, что внимание и инвестиции были вложены в дезинфекцию наших FBO и самолетов, а тесты ПЦР на COVID-19 стали более доступными в наших аэропортах и FBO. Наша отрасль является синонимом устойчивости и гибкости. Мы приветствуем эти новые исключения из правил».



НАМ ДОВЕРЯЮТ



SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Новые возможности для владельцев Phenom 300

Британский провайдер ТОиР Interflight Aircraft Maintenance, базирующийся в лондонском аэропорту Биггин Хилл, расширил свои возможности по обслуживанию самолетов деловой авиации. Компания добавила в свой сертификат EASA Part 145 самолеты семейства Embraer Phenom 300, что позволяет ей выполнять сертифицированное базовое и линейное обслуживание данного типа. Interflight предоставляет комплекс услуг от планового и внепланового технического обслуживания до поддержки в состоянии AOG. Также компания работает в сегментах коммерческих чартеров и управления воздушными судами.

«Мы рады добавить новые одобрения на техническое обслуживание одного из самых популярных бизнес-джетов в мире», - отметил технический директор Ли Сугден. «В дополнение к новым одобрениям, наш недавно введенный в эксплуатацию ангар – это последний этап трансформации Interflight, после новых офисов для подразделения по чартерам и

менеджменту ВС, а также новых самолетов, добавленных в наш флот».

Летом текущего года Embraer объявил о пересмотре требований планового технического обслуживания (SMR) для самолетов семейства Phenom. Пересмотр увеличивает интервалы с 600 летных часов и/или 12 месяцев и до 800 летных часов или 12 месяцев. Большинство задач с двойными интервалами были также оптимизированы до самого длинного периода. Увеличение интервала технического обслуживания на 33% почти вдвое превышает средний показатель по отрасли. Для владельцев самолетов семейства Phenom это значительное улучшение означает сокращение времени простоя, снижение затрат на техническое обслуживание, длительный экономически целесообразный срок службы и увеличение полетного времени. Улучшение стало возможно благодаря анализу эксплуатации флота Phenom за последнее десятилетие.



MEET THE WORLD'S MOST-DELIVERED BUSINESS JET

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

«Вертолетная тема беспокоит автопроизводителей»

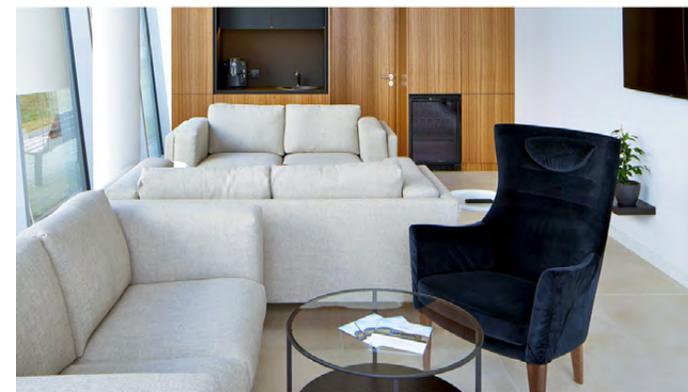
Пару лет назад на презентации Rolls-Royce Cullinan представитель британской компании объяснял журналистам, зачем в модельной линейке марки появляется внедорожник. Причина была, конечно же, не в том, что SUV на сегодняшний день главный двигатель продаж, причем и в самых дорогих сегментах — достаточно посмотреть на пример Lamborghini. Причина была исключительно в заботе о клиенте. «Владельцы Rolls-Royce любят путешествовать, — говорил докладчик, — но иногда, в горах или джунглях, нормальная дорога кончается, и они вынуждены пересаживаться...» В этот момент я весь напрягся, потому что подумал: неужели он сейчас скажет «на Range Rover»? Но, оказалось, «пересаживаться на вертолет».

На самом деле, вертолетная тема беспокоит и других автопроизводителей, тем более что есть места, куда не добраться даже на внедорожнике. Например, на какой-нибудь остров. Именно поэтому сотрудничеству между автомобильными и авиастроительными марками уже не один год.

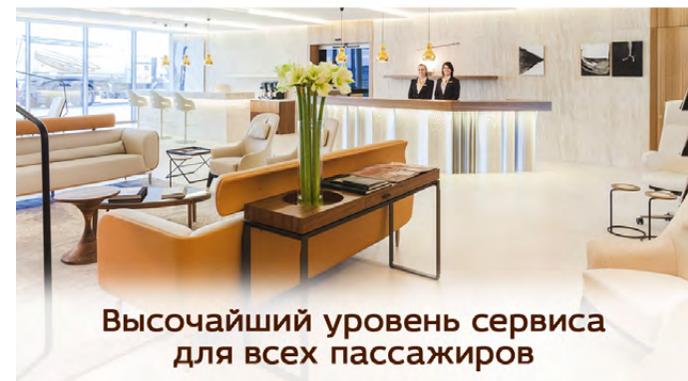
Первым широко известным совместным проектом или, как теперь говорят, коллаборацией стал Eurocopter EC145 Mercedes-Benz Style, который показали в мае 2011 года в Женеве на европейской выставке деловой авиации. Интерьер вертолета был создан в Advanced Design Studios, дизайнеры которой переработали для этого воздушного судна стиль седанов E-класса и S-класса. Кожа, дерево, освещение, которое можно настроить по оттенку и яркости — все, как привыкли владельцы автомобилей премиум-класса.

Airbus Corporate Helicopters сотрудничество с автомобильными брендами пришлось явно по вкусу. В январе этого года в Куршевеле была представлена специальная версия вертолета АСН130, созданная совместно с Aston Martin. Не только дизайн салона делали британцы, они также занимаются непосредственно его отделкой.

Источник: Коммерсантъ FM



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

Продажи легких самолетов бьют рекорды

Канадский брокер по продаже деловых самолетов Skyservice Business Aviation за последние 12 недель продал семь самолетов, что, по его словам, является рекордом для сегмента легких бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов.

Представители компании объяснили рост продаж удобством и безопасностью частной авиации. Это «атрибуты, которые очень востребованы в условиях нынешней пандемии», - сказал вице-президент Skyservice по деловой авиации Лайн Барбо.

В частности, некоторые из проданных в этот период

самолетов включали Bombardier Learjet 45XR 2004 г., HondaJet Elite 2019 г., HondaJet 2017 г., Beechcraft King Air 350 2008 г., King Air C90 1974 г. и Cessna Citation M2 2017 г.

Аккредитованный дилер и член Международной ассоциации дилеров самолетов, Skyservice также является эксклюзивным дилером Honda Aircraft в Канаде. Он управляет объектами в Торонто, Калгари, Оттаве, Монреале и Мускоке, которые также предоставляют услуги FBO, управление воздушными судами и чартерные услуги.



ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр (EASC)** по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

LaudaMotion Executive получила новое имя SPARFELL Luftfahrt GmbH

LaudaMotion Executive официально начинает работу под новым именем и будет называться SPARFELL Luftfahrt GmbH. Новое название отражает заключительный этап интеграции дочерней компании в SPARFELL Aviation Group. Наряду с этим изменением SPARFELL Luftfahrt GmbH будет использовать бренд SPARFELL. Его нынешние владельцы и команда экспертов не изменились.

Летом 2019 года SPARFELL Aviation Group сообщила о приобретении австрийского бизнес-оператора LaudaMotion Executive (ранее принадлежала Ники Лауда). Как отмечается в релизе швейцарской компании, основатель LaudaMotion Executive Ники Лауда изначально стремился стать партнером SPARFELL Aviation Group для получения капитала, но, учитывая его несвоевременную кончину, было принято решение, что SPARFELL Aviation Group возьмет на себя управление LaudaMotion Executive.

60-ю сотрудниками и всеми операциями LaudaMotion Executive в составе SPARFELL Aviation Group управляет Эдвард Квэффелек, главный исполнительный директор SPARFELL Airways, подразделения группы, занимающего пост Ники Лауды. LaudaMotion Executive имеет сертификат австрийского коммерческого оператора (АОС) и управляет парком из 13 бизнес-джетов, в основном Bombardier, включая первый Global 7500, поставленный и эксплуатируемый в Европе. Таким образом, SPARFELL Aviation Group станет полноценным бизнес-оператором.

«Для Ники Лауда было важно, чтобы LaudaMotion Executive была приобретена компанией, которая имеет те же ценности, что и он: истинная страсть к авиации и преданность своим клиентам. Именно поэтому он в конечном итоге выбрал SPARFELL Aviation Group и семью Куффелец», - комментирует совладелец Группы Эдвард Куффелец.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



IADA представляет новую программу онлайн обучения брокеров

Международная ассоциация дилеров самолетов (IADA) запустила IADA U, свою новую образовательную программу, предназначенную для информирования брокеров-членов и экспертов по сделкам о последних событиях на рынке.

Платформа для самостоятельного обучения содержит видеоролики, вспомогательные материалы, викторины и тесты, а ее контент, представленный членами IADA, которые являются экспертами в своих областях, охватывает широкий спектр тем, включая нормативные стандарты, соглашения о покупке самолетов, использование самолетов АОН в коммерческих целях, налог с продаж, амортизация и отчисление налогов, процессы импорта и экспорта, технологии цифровой подписи, а также политики и процедуры IADA, рассказал в рамках VBACE 2020 Джозеф Карфанья-младший, председатель IADA и президент Leading Edge Aviation Solutions

Каждый член ассоциации получит два учебных



места для IADA U ежегодно. По словам Карфанья, на фоне пандемии COVID, распространение виртуальных тренировочных платформ позволило ускорить разработку программы.

На сегодняшний день AircraftExchange – онлайн-рынок ассоциации обработал 500 сделок с самолетами на сумму \$4,5 млрд и к концу года ожидается еще 50 транзакций. Чтобы оценить влияние COVID-19 на рынок продаж самолетов, IADA ежемесячно опрашивал своих членов по нескольким категориям. Темпы продаж подержанных самолетов резко выросли в июне/июле после спада в апреле/мае, вызванного пандемией COVID-19 и ее экономическими последствиями. Дилеры, аккредитованные IADA, сообщили о 103 закрытых сделках купли-продажи в июле, то есть более трех в день на каждый день месяца. В июне у членов ассоциации тоже «был хороший месяц», суммарно было закрыто 74 сделки. Первые летние месяцы показали рост на 77% по сравнению в весной текущего года. Кроме того, в августе уже заключено 87 контрактов. Примечательно, что летом количество незавершенных сделок составило 27 против 38 в апреле и мае. К третьему кварталу это количество выросло до 320 по контрактам и 283 завершенных транзакций. Данные за ноябрь еще не доступны. В октябре было зарегистрировано 90 самолетов по контракту и 129 закрытых сделок, что свидетельствует о растущих темпах продаж.

За последний год организация увеличила свои ряды на 13 аккредитованных дилеров, до 46 членов. Напомним, что IADA – это профессиональная торговая ассоциация, созданная более 25 лет назад. В настоящее время IADA предлагает единственную в мире программу аккредитации для дилерских организаций и единственную программу сертификации для индивидуальных брокеров.

An advertisement for the Pilatus PC-24 aircraft. The top half shows a white twin-engine turboprop flying over a mountain range at sunset. The bottom half shows the interior of the aircraft, featuring white leather seats and a modern cockpit. The text 'СЕРТИФИЦИРОВАН В РОССИИ!' is overlaid on the top image, and 'PILATUS PC-24' is overlaid on the bottom image. At the bottom, the logo for 'NESTEROV AVIATION' is displayed, along with the text 'Авторизованный центр Pilatus в России' and the website 'www.nesterovavia.aero'.

Новые проекты АМАС Aerospace

Несмотря на быстрый приход второй волны COVID-19 и введение дополнительных ограничений по полетам, швейцарский провайдер АМАС Aerospace продолжает получать заказы на техническое обслуживание и кастомизацию бизнес-джетов различных типов. В ноябре компания получила несколько интересных заказов. Так на техническое обслуживание (C-check) прибыл частный Gulfstream IV, а на частном Bombardier Global 6000 будет установлена система Ка-диапазона. В ноябре в технический центр в Базеле прибыл Airbus ACJ319 для инспекции перед продажей (Pre-Purchase Inspection (PPI)).

Также компания сообщает о начале работ на двух Boeing BBJ. На первой машине команда АМАС по авионике установит бортовую развлекательную систему (IFE), на второй будет происходить базовое техническое обслуживание, включая проверки 1А, 2А и 6А.

В октябре АМАС начал реализовывать три проекта по техническому обслуживанию самолетов Airbus. На частном Airbus ACJ319 команда АМАС проведет обновление авионики в сочетании с базовым техническим обслуживанием. Второй частный Airbus A319 недавно прибыл для проведения инспекций 1А, 2А, 1С, 2С и 4С. В сентябре частный Airbus A318 зарегистрировался для прохождения проверок 1А-, 2А-, 3А, а также Out Of Phase (OOP).

«Несмотря на рост ограничений на фоне COVID-19, АМАС с радостью принимает участие в регулярном техническом обслуживании. Мы рады, что в деловой авиации наблюдается постепенное улучшение летной деятельности. Это оказывает положительное влияние на наш бизнес-сегмент», - сказал Алексис Отт, директор по продажам технического обслуживания.




JET CATERING
 Искусство вкусных полётов

Организация бортового питания премиум-класса для бизнес-авиации
 Приём заказов 24/7
 Круглосуточная доставка в любой аэропорт Москвы и Подмосковья
 Полный спектр дополнительных услуг
 Наличие сертификатов стандарта менеджмента ISO 22000:2005, HACCP

+7 495 991 55 11
 info@jet-catering.ru
 www.jet-catering.ru

Аеро Dienst вновь отмечен наградой Bombardier

«Aero Dienst GmbH & Co.KG» шестой раз получает престижную награду Excellence Awards, вручаемую Bombardier Business Aircraft лучшим авторизованным сервисным центрам во всем мире (Authorized Service Facility (ASF)). По версии канадского производителя, Aero-Dienst, как и в прошлом году, показал отличные результаты и «защитил» титул лучшего в Старом Свете.

«Мы в компании высоко ценим выучку наших сотрудников. Мы гордимся своими достижениями в подготовке технических специалистов и нашей роли в стимулировании их развития. Эта награда

являются отражением продолжающихся инвестиций, которые мы делаем в наш персонал, и которые гарантируют, что они имеют самый высокий уровень подготовки. Таким образом, наши клиенты имеют доступ к самым высоким стандартам безопасности и сервиса», - комментируют в Aero-Dienst.

Сейчас компания «работает» с бизнес-джетам семейства Challenger и Bombardier. Aero-Dienst имеет одобрения от авиационных властей России, Бермудских и Каймановых островов, а также EASA и FAA. Помимо Нюрнберга, где располагается штаб-квартира компании, Aero Dienst имеет станции техобслуживания в аэропортах Vienna (LOWW) и Klagenfurt (LOWK), а также Oberpfaffenhofen (EDMO).

Нюрнбергская компания «Aero Dienst GmbH & Co.KG», хорошо известная на российском рынке, прежде всего, как бизнес-оператор, была образована в 1958 году. В настоящее время парк компании насчитывает более 10 самолетов, включая: Bombardier Challenger 300, Learjet 45XR, Learjet 60XR, Falcon 7X, Dornier 328 JET (медицинский вариант). По количеству воздушных судов и выполненным рейсов перевозчик занимает твердое третье место в рейтинге немецких авиакомпаний сегмента бизнес-авиации. Компания имеет сертификаты EASA/FAR Part 145 и EASA Part 21. Осуществляет все виды технического обслуживания и является авторизованным сервисным центром для Bombardier Global/Learjet/Challenger, Hawker (Textron) и Dassault Falcon, а также Honeywell, General Electric и Pratt & Whitney.



Aero-Dienst
Your Jet – Our Job – Since 1958



НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БРОКЕРОВ!

Стань совладельцем бизнеса
и войди в новый период развития
бизнес-авиации вместе с JetUnity.

**JET
UNITY**



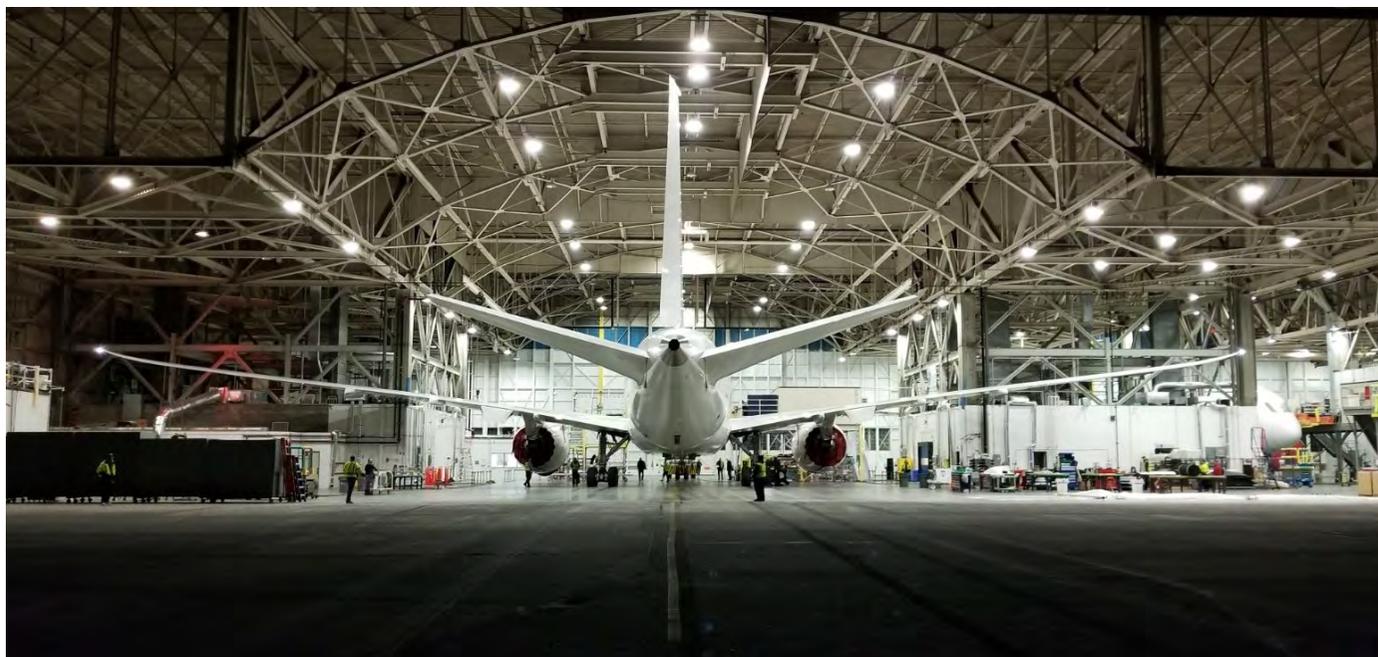
Greenpoint Technologies завершил кастомизацию очередного BBJ Dreamliner

Американская компания Greenpoint Technologies завершила кастомизацию очередного BBJ 787-8 Dreamliner. Это четвертый завершённый проект компании, а всего с момента начал работ с BBJ 787 Greenpoint Technologies заключила шесть контрактов на дооборудование знаменитых «Дримлайнеров». Это подчеркивает, что Greenpoint является ведущим центром комплектации Boeing 787.

Как комментируют в компании, Greenpoint разработала индивидуальный салон в сотрудничестве с представителями клиента, стремясь дополнить современные технологии и развлечения в полете с вниманием к деталям, выходящим за рамки типичного проекта VIP салона. Интерьер удовлетворяет потребности конкретного клиента с открытым, многофункциональным жилым пространством и

отдельными комнатами. В результате получился полностью интегрированный интерьер Boeing 787, демонстрирующий индивидуальный стиль клиента, разработанный в соответствии с высочайшими стандартами и надежно спроектированный в соответствии с летными характеристиками самолета.

Клаус Кестер, генеральный директор Greenpoint Technologies и подразделения Safran Passenger Solutions, специализирующегося на кабинах, заявляет: «Эта поставка представляет собой продолжение непревзойденных решений для флагмана BBJ787. Что еще более важно, вся наша команда благодарна за работу с таким замечательным клиентом, и мы благодарим всех участников за их преданность делу и часы, потраченные на реализацию этого VVIP решения».



*Когда выбирают,
выбирают нас*



меридиан
АВИАКОМПАНИЯ

Коммерческая эксплуатация воздушных судов
Эксплуатация воздушных судов в частных интересах
Менеджмент воздушных судов
Поддержание летной годности воздушных судов
Организационное обеспечение полетов воздушных судов
Организация наземного обслуживания воздушных судов и пассажиров
Авиационный консалтинг

comm@meridian-avia.com
+7(495) 500 3221
www.meridian-avia.com



Кортер пострадал от вымогателей

Производитель вертолетов Кортер стал жертвой атаки вируса-вымогателя после того, как хакеры взломали его внутреннюю сеть и зашифровали файлы компании, сообщает ZDNet. После того, как Кортер отказался сотрудничать с хакерами, группа вымогателей опубликовала некоторые файлы компании в интернете.

Многие группы вымогателей загружают и обмениваются данными о жертвах на специальных «сайтах утечек» в рамках своей тактики оказания давления на взломанные компании, чтобы заставить их сесть за стол переговоров или заплатить огромный выкуп.

Данные Кортер были опубликованы в блоге, размещенном в Darkweb и управляемом группой вымогателей LockBit. Файлы, доступные на этом сайте, включают деловые документы, внутренние проекты и различные стандарты аэрокосмической и оборонной промышленности.

Группа LockBit, оператор программы-вымогателя, в e-mail сообщили ZDNet, что на прошлой неделе они взломали сеть Кортер через VPN-устройство, которое использовало слабый пароль и не имело двухфакторной аутентификации (2FA).

LockBit также заявила, что у них есть веб-портал в Darknet, где они показывают взломанным компаниям подробности об атаке, включая требование выкупа. Вымогатели заявили, что кто-то из Кортер получил доступ к странице с выкупом, но компания не взаимодействовала с ними в окне чата, предоставляемым взломанным компаниям.

Компания Кортер публично не сообщала о нарушениях безопасности на своем веб-сайте или в деловых контактах. Представитель Кортер не ответил на электронное письмо ZDNet с просьбой прокомментировать атаку вируса-вымогателя.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Textron Aviation представил King Air 260

Американский производитель Textron Aviation представил обновленный турбовинтовой Beechcraft King Air 260 – новейшую модель King Air, получившую почти все те же новые функции, что и King Air 360, который компания из Уичито анонсировала в августе. «Мы внедряем новейшие технологические достижения в кабину King Air 260, которые не только упрощают работу пилотов, но и открывают новую эру полетов для этого прославленного самолета», - сказал Роберт Шолль, старший вице-президент Textron Aviation по продажам и летным операциям во время виртуальной пресс-конференции компании на VBACE.

Как и у 360, кабина 260 будет оснащена автоматом тяги ThrustSense от Innovative Solutions & Support (IS&S), цифровым контроллером наддува и метеорологическим радаром Multi-Scan RTA-4112 от Collins Aerospace. «Эта система считается одной из лучших

доступных метеорологических радиолокационных систем», - сказал Шолль. Сиденья новой конструкции, изначально созданные для модели 360 с помощью процесса картирования давления, обеспечивающего более комфортные ощущения при длительных полетах, дополняют модернизацию модели 260.

Производство King Air 260 началось, сертификация и первоначальные поставки ожидаются в начале 2021 года. Его прейскурантная цена составляет \$6,7 млн.

В связи с этим компания объявила, что получила дополнительный сертификат типа (STC) для автомата тяги IS&S ThrustSense на семейство King Air 200, оснащенных авионикой Pro Line Fusion. Компания также ожидает, что в ближайшее время получит STC на турбовинтовые самолеты King Air 300-й серии, оснащенные авионикой Pro Line 21.



**BUSINESS
AND
PRIVATE
JETS**

www.bpjets.ru

Sparfell прописался в Сан Марино

Sparfell San Marino, дочерняя компания Sparfell Aviation Group, сообщает о получении сертификата эксплуатанта от Управления гражданской авиации Республики Сан-Марино.

«Предлагая высокие нормативные стандарты и понимая транзакционные потребности отрасли, АОС San Marino – еще одно решение, которое мы с гордостью предлагаем владельцам бизнес-джетов для регистрации самолетов, управления активами и коммерческой эксплуатации», - отметил генеральный директор Sparfell Эдвард Кеффелек.

Первым воздушным судном, зарегистрированным в Сан-Марино, стал 12-местный Bombardier Global 6000. Базируясь в Африке, самолет доступен для чартера по всему миру.

В настоящее время Sparfell имеет сертификаты АОС в Австрии (сертификат IS-BAO от ИВАС), Франции и теперь Сан-Марино. Имея штаб-квартиру в Женеве и новые офисы в Сан-Марино, группа управляет флотом из 27 самолетов включая Global 6000, Challenger 350 и 605, Gulfstream G650ER, а также Embraer Phenom 300 и Praetor 600, удовлетворяющие любые потребности в отношении дальности и количества пассажиров.

Сейчас в состав Sparfell Aviation Group входит ряд компаний: Sparfell Airways (частные самолеты), Sparfell & Partners (продажа и приобретение самолетов), Sparfell Leasing (государственный и корпоративный лизинг), Sparfell Design (дизайн интерьера и аксессуары для самолетов) и Sparfell Defense (аэрокосмическая промышленность и оборонный консалтинг).

Jet Aviation увеличивает провозные мощности

Jet Aviation объявляет о расширении своих услуг по чартеру и управлению воздушными судами за счет 41 нового бизнес-джета. Увеличение парка является ответом на растущие запросы на чартерные услуги, несмотря на общее замедление авиаперевозок в 2020 г.

«В связи с COVID-19, который в 2020 году практически полностью остановил регулярные авиакомпании, Jet Aviation отреагировала на заметный рост спроса на услуги по управлению воздушными судами и чартерные услуги. Отметив, в частности, 5-кратное увеличение количества запросов на чартерные перевозки, компания расширила спектр своих услуг, чтобы удовлетворить различные требования клиентов. Тем не менее, ограничения на полеты и запреты на поездки сохранили активность полетов на относительно низком уровне, несмотря на существенное пополнение глобального парка», - рассказал журналистам в рамках VBASE 2020 Лесли Чешир, вице-президент компании по вопросам управления и чартерным перевозкам в США.

«Большая часть нового бизнеса, созданного в этом году, исходит от клиентов, слабо знакомых с миром частной авиации. Мы наблюдаем как повышенную чувствительность к цене, так и большую потребность в гибкости, и в ответ на это расширили наши предложения. Независимо от того, пользуются ли клиенты нашей PT Card для путешествий внутри США или участвуют в нашей программе чартерного партнерства, каждая из наших услуг предлагает разные преимущества, чтобы лучше соответствовать различным требованиям наших клиентов».

Jet Aviation также продолжает пополнять свой глобальный парк воздушных судов и чартерных самолетов новыми бизнес-джетами. Из 41 нового бизнес-джета 13 доступны для чартера третьей стороной в соответствии с сертификатом компании Part 135. Речь идет о шести Hawker 900XP, Gulfstream G450 и G550, Challenger 300 и 350, Falcon 2000EX EASy и Falcon 2000LXS, а также Citation Sovereign.



Авиакомпания Emperor Aviation удостоивается признания от делового сообщества

Авиакомпания Emperor Aviation, входящая в международную диверсифицированную группу Aim of Emperor, поступательно развивается и стремится организовывать работу на уровне мировых стандартов. В ноябре 2020 года оператор Emperor Aviation получил сертификат официального члена Европейской Ассоциации бизнес-авиации (ЕВАА), а также успешно повторно обновил сертификат по результатам аудита IS-BAO, категория Level II. Компания также инициировала пред-аудиторскую проверку на следующую категорию Level III в тесном сотрудничестве с ведущими аудиторами по сертификации IBAC.

«Присоединение к ЕВАА наравне с повторной вали-

дацией сертификата IS-BAO Level II и подготовкой к новому аудиту IS-BAO категории Level III, высшему уровню сертификации IBAC, стали последовательными шагами в развитии авиакомпании Emperor Aviation, признании ее профессионализма и услуг высокого качества», – убежден Разван Стефан, исполнительный директор Emperor Aviation.

Вступление в ЕВАА наглядно демонстрирует, что Emperor Aviation является надежным и профессиональным партнером в сфере деловой авиации. Уже имея сильную сеть клиентов из стран СНГ, Emperor Aviation стремится расширять свой клиентский портфель. Членство в ЕВАА станет хорошей отправ-

ной точкой для выхода на западноевропейский рынок, который, несмотря на вызовы COVID-19, начнет уверенно восстанавливаться.

Успешная повторная валидация сертификата IS-BAO Level II подтверждает высокую подготовленность авиакомпании перед прохождением финального 3-его уровня аудита. На протяжении 2-х лет Emperor Aviation будет внедрять новые стандарты в работе, по итогам которых планирует пройти аудит по форме IS-BAO Level III. Главная цель внедрения этого стандарта, который полностью соответствует требованиям ICAO, – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпании.

Авиакомпания Emperor Aviation была основана в 2013 году, имеет европейский Сертификат эксплуатанта, штаб-квартира расположена в Биркиркаре, Мальта. Флот авиакомпании преимущественно состоит из дальнемагистральных бизнес-джетов.

AIM OF EMPEROR многопрофильная группа компаний, являющаяся дилером самолетов HondaJet (Authorized Sales Representative of HondaJet Central Europe in Russia and CIS). Группа осуществляет продажи новейшего инновационного японского бизнес-джета на рынок России и стран СНГ. Aim of Emperor также представлена на рынке бизнес-авиации авиакомпанией Emperor Aviation, авиакомпанией «Скай-Лайт» с российским сертификатом эксплуатанта, чартерным брокером по организации полетов на бизнес-джетах и вертолетах LL Jets, подразделением по купле/продаже бизнес-джетов LIS Trading Group. В группе компаний работают свыше 150 сотрудников из 10 стран мира, которые задействованы в офисах Aim of Emperor в Биркиркаре (Мальта), Москве, Алматы, Лондоне, Лимассоле и Киеве.



Jet Edge застрахует клиентов в Allianz Partners

Jet Edge объявляет о своем новом партнерстве, которое предлагает чартерным клиентам страхование путешествий через одного из крупнейших в мире поставщиков страховых продуктов Allianz Partners. Новая программа Allianz Partners для Jet Edge является своевременным предложением, поскольку начинается сезон напряженных праздничных путешествий. Теперь Jet Edge предлагает страховку Allianz Travel Insurance для чартерных путешественников в рамках ориентированного на клиента подхода компании

к обеспечению безопасных путешествий во время отпуска, комментируют в пресс-службе компании.

«В Jet Edge наш бизнес преуспел благодаря тому, что мы всегда ставим наших клиентов на первое место», - комментирует Гэри Уолдман, директор по развитию бизнеса Jet Edge. «Мы гордимся тем, что сотрудничаем с Allianz Partners, предлагая программу страхования путешествий для наших чартерных услуг, которая позволяет клиентам Jet Edge защитить свои

инвестиции в путешествия, куда бы они ни летели, во время праздников и после».

Эта программа знаменует собой одно из первых стратегических партнерских отношений Allianz Partners с оператором деловой авиации. Allianz Travel Insurance позволяет Jet Edge предлагать продукты страхования путешествий, которые возмещают убытки при отмене или прерывании поездки, а также в случае неотложной медицинской помощи. Allianz Partners также временно рассматривает претензии в отношении покрываемых иным образом убытков в связи с отменой, прерыванием или неотложной медицинской помощью, если застрахованный клиент заболел COVID-19 до или во время поездки.

Программа действует для направлений по всему миру, включая США, Канаду и курорты Карибского бассейна поскольку многие пассажиры готовы провести отпуск именно в этих локациях, включая Кабо-Сан-Лукас, Монтану, Джексон-Хоул и Аспен.

Клиенты Allianz Travel Insurance также имеют доступ к мобильному приложению TravelSmart, которое предоставляет оперативную информацию о политике, возможность подавать претензии со смартфона и одним щелчком мыши связаться с командой Allianz по оказанию помощи в поездках.

Кроме того, Jet Edge внедрил ведущие в отрасли протоколы охраны здоровья и безопасности COVID-19 в партнерстве с Redline Assured Security. В дополнение к компании стремится регулярно тестировать членов экипажа на COVID-19, а также разработала программы для быстрого тестирования для клиентов при подготовке к поездкам по популярным направлениям, например, недавно открывшиеся Гавайи.



Royal Jet модернизирует парк BBJ

Базирующийся в Абу-Даби чартерный оператор Royal Jet выбрал партнеров по модернизации своего парка самолетов Boeing Business Jet. Ими стали AMAC Aerospace и Slash Design из ОАЭ.

Всего компания эксплуатирует восемь самолетов производства Boeing. Две машины были поставлены в декабре 2016 год. Восемь самолетов BBJ Royal Jet представлены в различных конфигурациях: начиная с традиционной на 19 мест и заканчивая 52-местной. У компании есть несколько самолетов комбинированного типа, и при соответствующем запросе клиента специалисты буквально за три часа могут трансформировать представительский салон до уровня эконом или бизнес-класса. В парке Royal Jet также есть два бизнес-джета Bombardier Global 5000. Четыре BBJ можно скомпоновать для перевозки пострадавших или больных после оказания им первой медицинской помощи.

По словам Генерального директора компании Royal Jet Роба ДиКастри, компания также находится «на продвинутой стадии переговоров» с Airbus и Boeing о покупке новых самолетов, однако их поставки маловероятны до 2022 года. «Старые самолеты прекрасны, пока конфигурации оптимальны, а интерьеры хороши. Впрочем, у нас есть клиенты, которые готовы платить за использование совершенно нового самолета. Мы не будем нанимать брокеров, а сами выберем подходящее для себя предложение. А на кого падет выбор, вы вскоре сами узнаете».

Дизайн для нового пассажирского салона разработал Slash Design – один из ведущих поставщиков уникальных дизайнерских концепций в регионе. AMAC Aerospace будет отвечать за кастомизацию, включая установку современных средств связи.

Первый самолет уже находится в центре комплектации AMAC Aerospace в Базеле, второй самолет прибудет в ближайшие дни. После окончания работы, их сменят третий и четвертый лайнер.

Шестнадцать лет назад отправной точкой Royal Jet стал президентский авиационный отряд ОАЭ. Изначально завоевав репутацию приверженца благородных традиций, компания продолжает соответствовать ожиданиям самых взыскательных пассажиров. «Наши типичные клиенты – руководители, которые не видят необходимости в том, чтобы большую часть года содержать в ангаре воздушное судно для высокопоставленных лиц», - комментирует ДиКастри. «BBJ

становится идеальным вариантом в ситуациях, когда главе государства, например африканского, нужно лететь в сопровождении официальной делегации в Европу или США на мероприятие ООН».

Ключевым в предложении Royal Jet является сервис. «Каждый BBJ оборудован двумя бортовыми кухнями, и для каждого предусмотрен дополнительный экипаж, поэтому все пассажиры, включая сопровождающих лиц, получают особое обслуживание. Само слово «Ройал» в нашем названии отражает уровень обслуживания», - поясняет ДиКастри. «На сегодняшний день годовой налет этих машин насчитывает свыше 1000 часов, что впечатляет».



G12 деловой авиации

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) объявила о своем составе руководящего состава Исполнительного комитета на 2021 год. Исполнительный комитет состоит из членов Совета директоров GAMA, которые обеспечивают стратегическое руководство ассоциацией и руководят ее комитетами.

Николас Шабберт, старший вице-президент подразделения Daher Aircraft и генеральный директор Daher Aircraft и Kodiak Aircraft, будет выполнять функции председателя совета директоров. Ранее Шабберт занимал должность заместителя председателя и председателя комитета по вопросам безопасности и расследования несчастных случаев.

Майкл Амальфитано, президент и генеральный директор Embraer Executive Jets, будет исполнять обязанности вице-председателя. Ранее Амальфитано занимал пост председателя Коммуникационного комитета.

Мария Делла Поста, президент Pratt & Whitney Canada, будет выполнять функции председателя Комитета по коммуникациям. Комитет работает над продвижением отрасли авиации общего назначения и ее преимуществ для мировой экономики и системы воздушного транспорта. Это будет первая работа Деллы Посты в Исполнительном комитете. Она входит в совет директоров GAMA с 2015 года.

Тони Лефевр, главный операционный директор Signature Flight Support, будет исполнять обязанности председателя Комитета по окружающей среде. Комитет работает над разработкой и представлением взглядов отрасли на государственную политику, влияющую на связанные с авиацией экологические проблемы во всем мире, включая сокращение выбросов CO₂, экологически чистое авиационное топливо, сверхзвуковые самолеты и обязательства

деловой авиации в отношении изменения климата. Это будет первый раз, когда Лефевр будет работать в Исполнительном комитете. Ранее он занимал пост председателя Подкомитета по инфраструктуре EPIC. **Эрик Эллисон**, глава Uber Elevate, снова станет председателем Комитета по электродвижению и инновациям (EPIC). Комитет работает над созданием среды, способствующей эффективному проектированию, производству, эксплуатации и техническому обслуживанию гибридных и электрических тяговых самолетов, включая eVTOL.

Дэвид Ван Ден Лангенберг, президент подразделения авиационных услуг Luxaviation Group, продлит свой срок в качестве председателя Руководящего комитета европейских лидеров. Комитет взаимодействует с высокопоставленными европейскими политиками, чтобы отстаивать интересы авиации общего назначения в Европе, включая нормативные изменения, политические инициативы и коммуникационные стратегии. Ранее Ван ден Лангенберг занимал пост председателя комитета по политике летной годности и технического обслуживания.

Тайсон Вейкс, соучредитель и генеральный директор ForeFlight, продолжит выполнять функции председателя Комитета по политике в области производства полетов. Комитет работает над обеспечением адекватной инфраструктуры воздушного транспорта для авиации общего назначения и устраняет препятствия для полетов самолетов авиации общего назначения.

Чак Виплингер, президент и главный исполнительный директор Wipaire, снова станет председателем комитета по политическим и правовым вопросам. Комитет отслеживает и анализирует политические и правовые вопросы, влияющие на отрасль авиации общего назначения, включая изменения в прецедентном праве, судебных разбирательствах

и деловых вопросах, для разработки стратегий и управления рисками. Ранее Виплингер занимал пост председателя Комитета по технической политике. **Эрик Хинсон**, генеральный директор SimCom International, продолжит исполнять обязанности председателя Комитета по вопросам безопасности и расследования несчастных случаев. Комитет работает над рассмотрением, анализом, отраслевых стандартов и регулирующей деятельности, связанных с упреждающим повышением безопасности и расследованием авиационных происшествий, включая операции, обучение и оборудование.

Джим Зиглер, вице-председатель Greenwich AeroGroup, продлит свой срок в качестве председателя комитета по вопросам безопасности. Комитет работает над установлением передовой практики в области безопасности авиации общего назначения и взаимодействует с государственными учреждениями по вопросам политики безопасности и нормативных требований.

Джефф Транг, вице-президент по проектированию в Airbus Helicopters Inc, снова станет председателем Комитета по технической политике. Комитет работает с властями над постоянным улучшением процессов сертификации и валидации, а также над разработкой и внедрением эффективных стандартов и технических политик, касающихся проектирования, сертификации и производства продукции и компонентов авиации общего назначения.

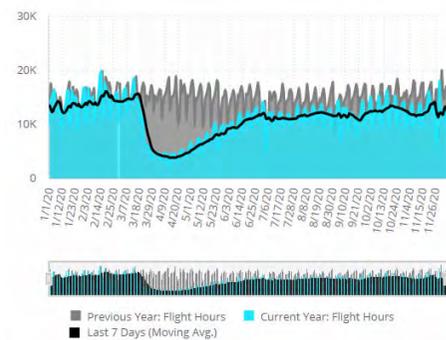
Дэвид Паддок, президент Jet Aviation, будет занимать пост председателя. Паддок занимал пост председателя GAMA в 2020 году и ранее возглавлял комитет GAMA по коммуникациям.

Исполнительный комитет GAMA был избран Советом директоров на осеннем заседании Совета.

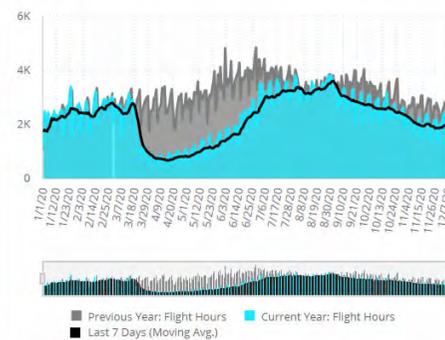
Призрачная надежда на Рождество

Согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, опубликованному в четверг, в первую неделю декабря было выполнено 82919 рейсов бизнес-авиации, что на 24% ниже, чем в аналогичном периоде 2019 года. Также сократился налет, причем эти тенденции явно ухудшились после ноябрьского падения на 17% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, увеличив общий спад мировой активности с середины октября. Количество действующих операторов бизнес-авиации в этом месяце снизилось на 20%, а действующий флот – на 14%. Однако спрос на бизнес-авиацию по-прежнему превышает спрос на коммерческую авиацию, пассажиропоток которой в декабре снизился на 49%.

North America



Europe



Oceania



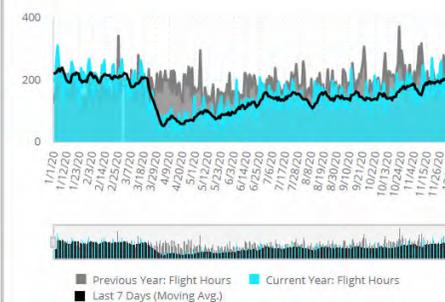
Asia



South America



Africa



С начала ноября по сегодняшний день активность деловой авиации в мире снизилась на 17%, регулярные авиакомпании сократили трафик на 50%, а объем грузовых авиаперевозок за этот период вырос на 7%.

В декабре на североамериканском рынке наблюдалось резкое замедление трафика деловой авиации, после окончания сильного периода праздничных поездок на День Благодарения, а также ужесточения ограничений на путешествия в большей части региона на фоне роста заражений. В первую неделю декабря активность полетов в США и Канаде находится на самом низком уровне с весны, соответственно на 27% и 31% ниже нормы.

Существует некоторая устойчивость в использовании самолетов бизнес-авиации для грузовых перевозок, скорой медицинской помощи и логистики, а также для некоторых челночных перевозок, заполняющих пробелы, создаваемые сокращением полетов регулярных авиакомпаний. Но все другие типы операторов, включая чартерные перевозки, сокращаются почти на 30%. Влияние вируса на бизнес-авиацию сопоставимо с регулярными авиаперевозками, которые восстановились до 67% от нормы в День Благодарения, но снизились на 47% в декабре.

Ужесточение режима повторного локдауна в США привело к снижению активности по всей стране; в этом месяце ни в одном штате не наблюдалось роста, а в самом загруженном штате Флорида трафик снизился на 14%. Это подводит Флориду к уровню Техаса, где тенденция относительно прошлого года постепенно восстанавливается. Относительно устойчив трафик в Аризоне, Вайоминге, Монтане и Орегоне, активность примерно на 10% ниже от нормы. Количество рейсов внутри Орегона увеличилось на 20%, а между Нью-Йорком и Флоридой наблюдается умеренный рост. Трафик из аэропортов Неаполя и Уэст-Палм-Бич в этом месяце увеличился по сравнению с прошлым годом, а также Скоттсдейл сохраняет рост в 2020 году. Напротив, количество рейсов деловой авиации в Нью-Джерси в это время года снова упало ниже 50% от нормы.

Активность деловой авиации в Европе снижается чуть менее чем на 20%, незначительно ухудшаясь с ноября. Достигнув пика около 2500 рейсов в день еще в августе, активность затем снизилась примерно до 1300 ежедневных рейсов, так как с ноября снова были введены карантинные меры.

С начала этого месяца произошли некоторые улуч-

шения, поскольку ограничения в некоторых странах смягчаются; ежедневная активность в Великобритании выросла на 20% с начала декабря, хотя в стране по-прежнему наблюдается 37%-ный дефицит полетов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (для сравнения: за тот же период объем регулярных авиаперевозок снизился на 82%). Что касается других крупных европейских рынков, то Франция демонстрирует некоторое восстановление: количество рейсов сократилось на 11%, при том, что в ноябре активность деловой авиации во Франции снизилась на 21%.

В европейском регионе по-прежнему наблюдаются некоторые области аномального роста, при этом

рост деловой авиации сохраняется в России, Турции, а также в Финляндии. В Турции в декабре наблюдается 14%-ный рост полетов на легких джетах и турбовинтовых самолетах: Lear 45, King Air 200, Citation Excel, Citation Bravo. Кроме того, платформа Global Express, включая Global 6500, демонстрирует более чем удвоенную активность из Турции по сравнению с прошлым годом. Самый загруженный трафик – это внутренние рейсы между Анталией, Стамбулом и Ата-турком, с некоторым ростом международных рейсов с Тель-Авивом и Тираной.

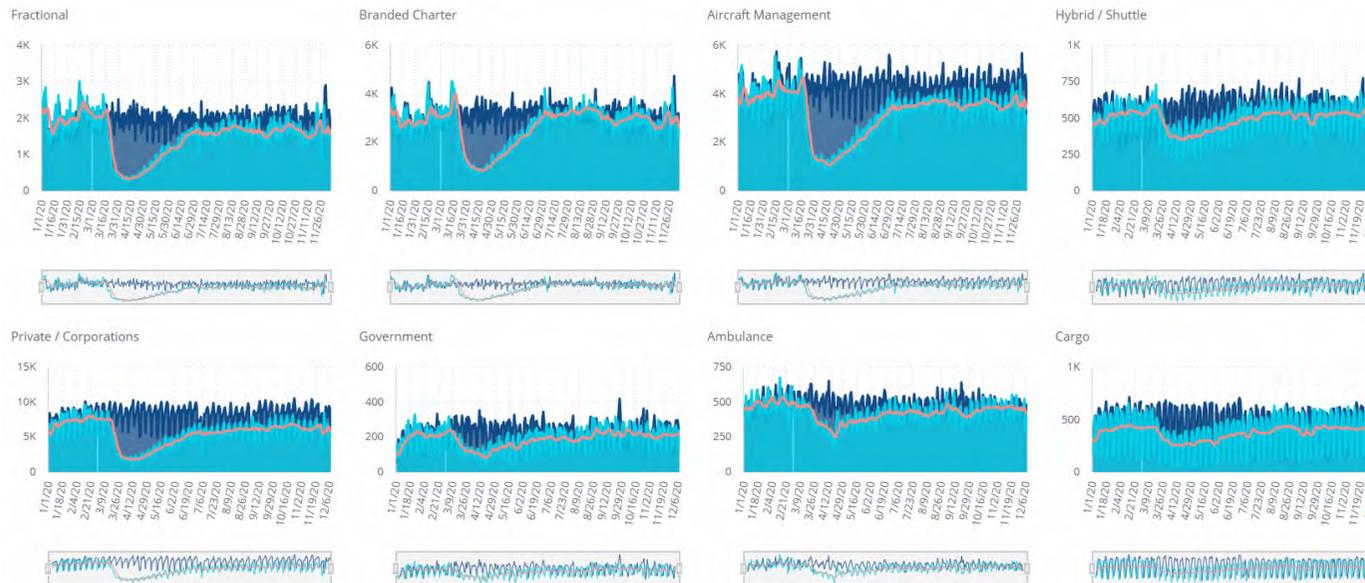
В Западной Европе, на прошлой неделе в аэропортах Цюриха и Кельна наблюдался рост активности, Ницца близка к норме, но в других крупных аэропортах

трафик снижается, в Лутоне активность упала на 60%.

За пределами Северной Америки и Европы наблюдается значительный рост в Южном полушарии, при этом трафик деловой авиации значительно вырос в Австралии, включая Мельбурн, Аделаиду, Брисбен. Кроме того, на Ближнем Востоке есть несколько горячих точек, в частности, Тель-Авив и Аль-Мактум в Дубае.

Также в этом месяце трафик вырос по сравнению с прошлым годом в Сан-Паулу и Рио-де-Жанейро, в то время как в Мумбаи и Эр-Рияде по-прежнему наблюдается гораздо меньшая активность. В глобальном масштабе в этих регионах фиксируется намного меньшая активность сверхдальних бизнес-джетов, тогда как тяжелые джеты являются самым загруженным сегментом и выполняют больше полетов в годовом исчислении. Это контрастирует с Европой, где самый загруженный сегмент – это легкие бизнес-джеты, с ростом чартерного налета в этом месяце на Citation Mustang и Phenom 300.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Зимняя волна коронавируса направилась на запад – из Европы в Северную Америку, и ее последствия вызвали новые ограничения на поездки и резкое изменение всплеска активности деловой авиации, которое мы наблюдали в День Благодарения. Тем временем в Европе наблюдается умеренное восстановление в преддверии Рождества, и многие операторы сообщают о хороших бронированиях на праздничные чартеры, особенно на дальние рейсы в теплые края».



Дистанционная выкатка

Французская компания Dassault во вторник, 8 декабря, официально представила в формате виртуального мероприятия свой новый бизнес-джет Falcon 6X. Трансляция велась из «родного» Бордо, а сам самолет презентовал пилот и телевизионный журналист Майлз О'Брайен. В презентации также принял участие председатель и исполнительный директор Dassault Aviation Эрик Траппье. Экскурсию по самолету провел Карлос Брана, старший исполни-

тельный вице-президент компании по гражданской авиации. Само же мероприятие прошло под слоганом «Трехлетнее путешествие от воображения к реальности».

Первый полет «шестерки» запланирован на начало следующего года, возможно джет поднимется в воздух уже в январе 2021 года.



«Вывод Falcon 6X на рынок в соответствии с графиком является главным приоритетом для компании. Наши сотрудники в конструкторском бюро и на производстве были усердны и находчивы в адаптации процедур к новым санитарным нормам, чтобы обеспечить бесперебойное выполнение этой программы», - ранее прокомментировал BizavNews председатель и исполнительный директор Dassault Aviation Эрик Траппье. «Наши поставщики также приложили огромные усилия, чтобы поддержать нас. Мы благодарны им всем за это».

Первый из трех опытных самолетов, которые примут участие в летной сертификационной программе, прошел первое включение и начал наземные испытания. Самолеты под номерами 2 и 3 находятся на финальной стадии сборки, а также уже началось производство деталей длительного цикла для серийного производства. В соответствии с первоначальным графиком сертификация и ввод в эксплуатацию Falcon 6X намечены на 2022 год.

У второго опытного самолета в июле крылья были состыкованы с фюзеляжем, а третий самолет находится на финальной стадии окончательной сборки. Каждый из них будет оснащен большим количеством приборов, как и первый самолет, для тестов летно-технических характеристик и бортовых систем.

Третий прототип получит полноценный салон для оценки функциональности систем, шумоизоляции, кондиционирования, комфорта и других факторов. Внутренняя отделка, экологические системы, электроника и другое оборудование в настоящее время проходят испытания на наземном испытательном стенде перед установкой на самолет.

Испытания электрических, гидравлических и топливных систем завершены, и начались испытания усовершенствованной цифровой системы управления полетом Falcon 6X. Также были начаты испытания на усталость и устойчивость к повреждениям. Позже этот цикл испытаний будет расширен за счет проведения стресс-тестирования до пределов максимальной нагрузки и за ее пределами.

Новый двухдвигательный джет также оснащен новейшими инновационными технологиями, в том числе цифровой системой управления полетом нового поколения (DFCS), которая обеспечивает непревзойденную маневренность в полете. Новая DFCS управляет всеми движущимися поверхностями, включая новую многофункциональную управляемую область, называемую флапероном, адаптированную от истребителя Dassault.

Falcon 6X устанавливает новый отраслевой стандарт по комфорту салона, дальности полета и летной эффективности. Он предлагает самое большое поперечное сечение кабины среди всех специально построенных бизнес-джетов (198 см в высоту и 259 см в ширину), а дальность полета в 5500 морских миль позволяет пролететь без посадки между Парижем и Токио или Лос-Анджелесом и Москвой.

Сборка двигателей и гондол Falcon 6X идет параллельно с производством самолетов. В начале этого года усовершенствованный двигатель Pratt & Whitney Canada PW812D завершил начальную летную испытательную кампанию на борту летающей лаборатории Boeing 747 компании Pratt & Whitney. На сегодняшний день PW812D поработал более 200 часов в воздухе и более 1600 часов на земле. Он также завершил начальные сертификационные

испытания, включая испытания на столкновение с птицами, попадание льда и на отрыв лопатки.

Производство на главном сборочном заводе Dassault в Бордо-Мериньяк, Франция, сейчас вернулось к нормальной работе после кратковременного сбоя в результате кризиса COVID-19. Компания использовала это время на разработку более безопасных

процедур с небольшими бригадами на производстве, которые теперь снова работают в две смены.

Команда летных испытаний Dassault в настоящее время координирует свои действия с EASA и FAA для завершения программы летных испытаний и валидации.



JetNet корректирует 10-летний прогноз

Поставщик отраслевых данных JetNet пересмотрел свой 10-летний прогноз в сторону понижения, предсказав, что к 2029 году будет поставлено 6362 бизнес-джета на сумму \$204,4 млрд. Год назад на выставке NBAA-BACE 2019 консалтинговая компания опубликовала 10-летний прогноз, предусматривающий поставку 7050 бизнес-джетов (без учета персональных джетов и бизнес-лайнеров) на сумму примерно \$241 млрд. Пандемия COVID и далеко идущие последствия из-за нее для авиаперевозок, а также для производства, изменили эти расчеты.

В рамках своей ежегодной пресс-конференции «Состояние рынка», представленной виртуально на этой неделе во время NBAA-BACE, компания спрогнозировала, что в этом году будет поставлено 511 бизнес-джетов по сравнению с 720 в 2019 году, что означает снижение на 29%. Соответственно, эксперты скорректировали и долгосрочный прогноз.

«Я думаю, что производители приняли очень разумные решения относительно объемов производства в этом году», - сказал Роллан Винсент, основатель и управляющий директор JetNet iQ. «Быть умным и быстро принять решения в начале этого года относительно темпов производства действительно помогло поддержать некоторые из этих показателей».

Но, по словам Винсента, хотя авиастроители скорректировали темпы производства в соответствии с ситуацией COVID, это будет иметь более долгосрочные последствия для поставок в будущем.

«Когда производители и цепочки поставок замедляются, восстановить их становится сложно. Вам нужно привлекать не только ваших непосредственных и крупных поставщиков. Вы должны восстановить всю цепочку поставок», - сказал он, добавив, что текущее

сокращение производства коммерческих самолетов окажет еще более заметное влияние на цепочку поставок авиационной промышленности.

В своем последнем прогнозе JetNet разбила эти цифры по доле рынка как в натуральном выражении, так и в денежном. В прогнозном окне JetNet считает, что на Cessna придется почти четверть всех поставленных самолетов. Результаты последнего опроса JetNet iQ показывают явный уклон в сторону более легких самолетов, что может быть реакцией на текущие ограничения для бизнес-джетов с большим салоном/большой дальностью полета из-за прекращения авиаперевозок из-за COVID и международных пограничных ограничений. «Первые признаки – это небольшие самолеты, легкие джеты, которые стоят \$10-\$12 млн и ниже за новый самолет, это хорошее предложение, чтобы воспользоваться прямо сейчас», - сказал Винсент. «Это то, что нам говорит сообщество».

Сразу за Cessna идет Gulfstream, на долю которого придется 21% поставленных самолетов, далее следуют Bombardier (18%), Embraer (15%), Dassault Falcon (10%), Pilatus (7%) и Honda Aircraft (5%).

В долларовом выражении ожидается, что Gulfstream будет претендовать на более чем треть от общей стоимости заказов за период прогноза, за ним следует Bombardier с 25%, Dassault Falcon (17%), Cessna (10%), Embraer (6%), Pilatus (2%) и Honda Aircraft (1%).

По словам Винсента, в настоящее время отрасль проявляет большой интерес к сверхзвуковому бизнес-джету. «К этому классу существует почти ненасытный спрос и интерес, которого мы не видели раньше», - сказал он, и прогноз начинает включать поставки этого класса самолетов к концу десятилетия. «Мы думаем, что на самом деле будет три модели, разработанные тремя разными производителями, которые со временем станут успешными».



АСН – НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА СТИЛЬ

С момента своего основания в 2017 году Airbus Corporate Helicopters задает новые стандарты в сфере корпоративных и VIP-перевозок. В своей работе Airbus Corporate Helicopters уделяет особое внимание качеству услуг и продуктов, обеспечивает индивидуальный подход к каждому клиенту и предлагает заказчикам профессиональное послепродажное обслуживание. Сегодня собеседник BizavNews – глава Airbus Corporate Helicopters (ACH) **Фредерик Лемос**, который любезно согласился ответить на ряд вопросов нашего издания.

Г-н Лемос, кто создает дизайн интерьера серийных вертолетов? Airbus делает это сам или заказывает у подрядчиков для VIP-версий? Есть ли у клиента возможность заказать дизайн у отдельного поставщика? Возможно ли такое, что дизайнеры интерьера покупают вертолет Airbus, а затем продают его вместе со своим интерьером?

Airbus Corporate Helicopters (ACH) гордится тем, что может предложить широкий спектр высококаче-

ственных решений для удовлетворения самых разнообразных потребностей рынка частной и деловой авиации. Существует три линейки продукции. Во-первых, это дизайн ACH Line, разработанный нашей командой. Он доступен на всех вертолетах производства Airbus. ACH Line отличает современный стильный интерьер и модульность конструкции. Дизайн ACH Exclusive доступен для вертолетов топовой линейки, таких как ACH160 и ACH175. Он предполагает еще более изысканные и элегантные решения для самых взыскательных клиентов. Оба интерьера в рамках ACH Exclusive создавались нашим отделом креативного дизайна в сотрудничестве с фирмой Harrison Eidsgaard. Совместно с такими культовыми брендами, как Aston Martin и Mercedes Benz Style ACH разработал особые интерьеры для моделей ACH130 и ACH145.

Для каждого интерьера подобраны готовые комбинации материалов, но мы также предлагаем клиентам создать персонализированный дизайн, воспользовавшись услугами наших креативных дизайнеров, либо работая с собственным подрядчиком. ACH предлагает готовые решения и пользуется услугами надежных поставщиков для производства высококачественных изделий ручной работы. Тем не менее, клиент может купить вертолет без отделки и заказать дизайн за свой счет от внешнего подрядчика, принимая на себя возможные риски.

Что дает компании работа со сторонними дизайнерами? Как ACH выбирает партнеров? Почему создатели вертолетов обращаются к автомобильным компаниям за дизайном вертолета? Или это сами автопроизводители предлагают такие проекты?



Клиенты АСН – взыскательные и преуспевающие люди, которые хотят видеть соответствующий уровень креативности и качества в своем личном транспорте. Поэтому мы всегда открыты новым идеям, которые могли бы нас вдохновить. С аналогичной ситуацией сталкиваются и автомобильные компании. Например, в случае с Aston Martin, несмотря на то что наши продукты отличаются, мы разделяем общие ценности. Обе компании известны своей способностью сочетать технологические разработки высокого класса с утонченной эстетикой, внедрением инноваций в своих отраслях и стремлением к совершенству. Aston Martin обладает исключительным опытом в области дизайна и отделки салона, что позволяет Airbus сделать интерьеры вертолетов еще

более элегантными. Мы разделяем ценности людей, испытывающих страсть к автомобилям и желающих обладать качественным транспортом. Мы предоставляем коллегам высококачественную базу для работы, и они привносят в нее свой уникальный опыт проектирования.

АСН также сотрудничает с известной студией дизайна суперяхт Harrison Eidsgaard (ранее Pegasus Design). Вместе мы разработали интерьеры для АСН160 и АСН175. Мы в целом известны своим опытом в производстве вертолетов для суперяхт. Например, наш АСН145 является безусловным лидером этого рынка за счет своей оптимальной вместительности, компактных размеров для посадки на палубу

и надежности, позволяющей выполнять продолжительные полеты над морем. Владельцы зачастую хотят, чтобы элементы дизайна яхты и вертолета перекликались. Работая над такими индивидуальными проектами, мы тесно взаимодействуем с дизайнерами яхт, чтобы достичь нужного эффекта и, как правило, удовлетворяем запросы владельцев.

Автомобили, даже самые престижные, и вертолеты производятся массово. Выпускаются ли VIP-версии серийно, или каждая из них уникальна? В какой степени требования к интерьеру автомобиля аналогичны требованиям, предъявляемым к салонам вертолетов? Чем они отличаются?

Если говорить о производстве вертолетов, то фюзеляжи производятся серийно, затем создается внешний и внутренний дизайн – и часто результат получается совершенно уникальным. Мы полагаем, что то же самое происходит при производстве лучших автомобилей. Цели в обоих случаях аналогичные – добиться максимального комфорта и эргономичности в сочетании с эстетикой для владельца. Всё это с учетом того, что техника может эксплуатироваться в сложных условиях, например, при высоких или низких температурах и прочее. В конечном счете мы должны обеспечить непревзойденный уровень безопасности. Что касается внутреннего интерьера вертолета, то он изготавливается вручную мастерами высочайшего класса.

Не могли бы привести примеры необычных заказов? Запросы от клиентов на необычные элементы интерьера и планировку. Например, оборудовать место для домашнего животного. Какой самый роскошный вертолет был создан компанией Airbus?



Время от времени мы получаем необычные заказы, но, как правило, они единичные. Нам доводилось делать нестандартную рассадку в салоне, интегрировать часы класса люкс в интерьер, оформлять деревянные панели в технике маркетри и использовать в отделке специальные материалы.

Есть ли примеры использования уникальных материалов? Например, когда-то камень использовался в интерьерах автомобилей наряду с кожей, тканью, деревом и пластиком, однако теперь продукты новых технологий – углеродное волокно, металлические сплавы – стали обычным явлением. Какие новые материалы использует Airbus?

Углеродное волокно, деревянные панели, обработанные металлы, кожа, ультра-кожа, шерстяные и шелковые ковры ручной работы являются наиболее предпочтительными материалами в современном производстве вертолетов, но тенденции меняются по мере того, как используются и обрабатываются эти материалы. Мы также предлагаем дерево и металл с матовым финишем, кожу с тиснением и сложные комбинации.

Существуют ли модные тенденции в дизайне салонов вертолетов? Что можно назвать трендом сейчас и какие идеи были популярны раньше? Как изменятся вертолеты в будущем?

Производство вертолетов действительно можно назвать международным, у нас есть клиенты буквально по всему миру. Естественно, предпочтения различаются в зависимости от культуры, происхождения и сферы деятельности владельцев. Но тенденции в оформлении интерьеров вертолетов, как правило, отражают современные веяния, для которых характерен сдержанный дизайн. Что касается будущего, то новый АСН160 является самым технологически продвинутым вертолетом на рынке на сегодняшний день. При его проектировании и производстве мы получили 68 новых патентов в таких сферах, как обеспечение комфорта, шумоподавление и безопасность полетов.



Самолет недели

Оператор/владелец: **Abelag Aviation**

Тип: **Dassault Falcon 900EX**

Год выпуска: **2009 г.**

Место съемки: **декабрь 2020 года, Moscow Sheremetyevo – UUEE, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко