



Давно производители не баловали нас апгрейдами своих моделей. Textron Aviation анонсировал новейшее обновление в семействе бизнес-джетов Cessna Citation – Citation CJ4 Gen2. Новый самолет получил расширенные функции, включая новый складывающийся трап с более низкой первой ступенькой, подсветку ступеней и поручня; несколько вариантов расположения кресел; новое освещение и камбуз с улучшенными местами для хранения. Все подробности читайте в этом номере.

A Gulfstream Aerospace объявил о расширении своей программы модернизации самолетов и предложил несколько вариантов, предназначенных для удовлетворения широкого круга потребностей владельцев и сроков выполнения работ. Салон любого бизнес-джета Gulfstream можно модернизировать всего за 30 рабочих дней, при этом проект будет сопровождать специально назначенный дизайнер.

А теперь к цифрам. По данным еженедельного обзора WINGX Global Market Tracker, в феврале 2021 года (1-9 февраля) самолеты деловой авиации выполнили чуть менее 60 000 рейсов, что на 11% меньше, чем в феврале 2020 года. В Азии и Океании наблюдается некоторый рост по сравнению с прошлым годом, поскольку год назад здесь начались первые сбои в поездках из-за пандемии. Деловые самолеты в Южной Америке и Африке летают больше, чем в феврале прошлого года, а их флот эксплуатируется на комбинированных маршрутах шаттлов для логистики, грузовых и военных операций.



Трафик на Super Bowl был низким

WINGX: В феврале 2021 года (1-9 февраля) самолеты деловой авиации выполнили чуть менее 60 000 рейсов, что на 11% меньше, чем в феврале 2020 года

стр. 21

Вторичный рынок вырос к концу года

Во второй половине 2020 года количество сделок на вторичном рынке деловых самолетов заметно выросло, что помогло снизить уровень запасов. Однако это не привело к восстановлению цен

стр. 23

EUROCONTROL спрогнозировал трафик

Имонн Бреннан, генеральный директор EUROCONTROL: это полная катастрофа для европейской авиации – отрасли, которая уже стоит на коленях

стр. 24

Jetex показал рост на 150% во втором полугодии

В некоторые дни Jetex обрабатывал 80-90 ежедневных рейсов со средней загрузкой по пять пассажиров на самолет

стр. 25

Gulfstream
G650ER



Бизнес-авиация восстановится во втором полугодии

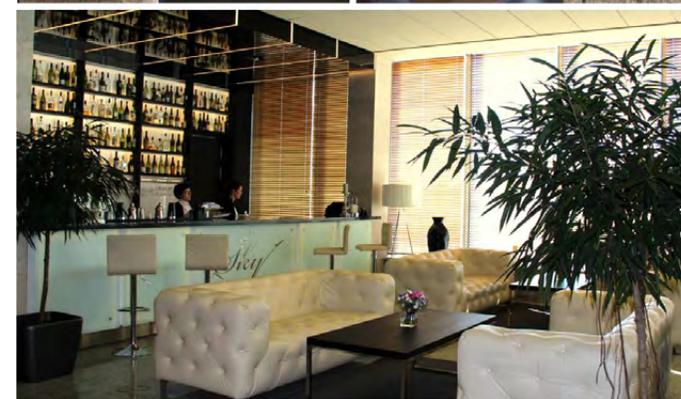
Отраслевой аналитик Брайан Фоули считает, что производители Textron Aviation и Gulfstream Aerospace готовятся к восстановлению поставок новых бизнес-джетов, возможно, уже в третьем и четвертом кварталах этого года. Фоули, который руководит собственной консалтинговой компанией Brian Foley Associates, отметил в своем анализе, что этот скачек последует за снижением поставок в 2020 году в Textron Aviation и Gulfstream на 36% и 16% соответственно.

«Производители бизнес-джетов, несомненно, надеются, что они смогут вернуть по крайней мере половину того, что они потеряли в поставках 2020 года по сравнению с 2019 годом», - написал Фоули в отчете о влиянии COVID-19 на отрасль. «Есть основания полагать, что отрасль сможет достичь этого

и даже восстановиться быстрее, чем прогнозируют сами производители».

Ссылаясь на данные Amstat, он ожидает всплеска заказов и поставок из-за продаж бизнес-джетов на вторичном рынке, которые «вспыхнули» в прошлом году, когда количество сделок выросло на 13%. Кроме того, использование деловых самолетов в прошлом году снизилось всего на 10%-15% по сравнению с 2019 годом, хотя деловые поездки «отвесно упали» из-за пандемии.

«Это говорит о том, что, когда деловые поездки действительно вернутся, предположительно во второй половине года, использование может легко превысить допандемийный уровень и стимулировать новые продажи», - заключил Фоули.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Bombardier прекращает выпуск Learjet

Канадский авиапроизводитель Bombardier в текущем году прекратит выпуск самолетов семейства Learjet, рассказал президент и генеральный директор Bombardier Эрик Мартель, отметив, что решение о прекращении производства после почти 60-летней истории бренда было нелегким.

«С момента выхода бренда на рынок в 1963 году было выпущено более 3000 самолетов Learjet. Легендарный Learjet оказал заметное и продолжительное влияние на бизнес-авиацию. Учитывая количество новых участников в сегменте легких реактивных самолетов и непростую динамику рынка, нам необходимо сосредоточить наши будущие усилия на более прибыльных семействах самолетов Global и Challenger», - отметил Мартель.

В результате отказа от программы производитель

планирует сократить 1600 сотрудников. «Сократить персонал всегда очень сложно, и мы сожалеем о том, что талантливые и целеустремленные сотрудники покидают компанию по любой причине», - сказал Мартель. «Но эти сокращения абсолютно необходимы для восстановления нашей компании, пока мы продолжаем преодолевать пандемию».

В Bombardier подчеркивают, что будут продолжать поддерживать клиентов Learjet, и объявили о программе модернизации самолетов Learjet 40/45 «Racer» с комплектом усовершенствований, которая будет осуществляться в Уичито.

Bombardier уже заявила, что не планирует инвестировать в программы создания новых самолетов в ближайшие несколько лет.



 The top part of the advertisement features two images: a close-up of a jet engine on the left and a Learjet aircraft on a runway on the right. Below the images is a gold banner with the text:

МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
*358 20 5101900 24/7

JETFLITE





Волваздел и Сблв 2009 лалалелл горувалл марлелл компалл Волваздел лс. лл лел десерлелл структул лБолваздел лс. Вол лрав лл лл лл лл.

Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Gulfstream предлагает пакеты модернизации самолетов

Компания Gulfstream Aerospace объявила о расширении своей программы модернизации самолетов и предложила несколько вариантов, предназначенных для удовлетворения широкого круга потребностей владельцев и сроков выполнения работ. Салон любого бизнес-джета Gulfstream можно модернизировать всего за 30 рабочих дней, при этом проект будет сопровождать специально назначенный дизайнер.

«Никто не знает самолеты Gulfstream так, как мы», - сказал Дерек Циммерман, президент Gulfstream Customer Support. «Наш опыт, высокое качество и превосходные материалы делают компанию Gulfstream лучшим выбором для модернизации. От обновления до реконфигурации салона наша команда может воплотить в жизнь любую идею. Обновленный самолет не только улучшает общий комфорт клиента, но и может повысить его конкурентоспособность».

Новая программа Gulfstream дает клиентам возможность выбрать пакет переоборудования, который наилучшим образом соответствует их ситуации:

The Refresh: всего за 30 рабочих дней самолет получит восстановленные сиденья, а также верхнюю и нижнюю боковины стен, свежее ковровое покрытие и внешнюю окраску.

The Premium: В дополнение к предложению Refresh, самолеты оснащаются новой облицовкой шпоном и столешницей.

The Custom: Самолет получает все преимущества Premium, а также с новую планировку салона.

С заказчиками работает специальный член команды дизайнеров интерьеров компании Gulfstream, который ведет проект от планирования до завершения. Самолет может получить обновление на разных этапах его срока службы, в зависимости от использования, а также потребностей и предпочтений владельца.

«Чтобы еще больше отразить удобство и преимущества выбора компании Gulfstream, модернизация может быть выполнена, когда самолет уже проходит другие виды технического обслуживания», - сказал Циммерман.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

В новом аэропорту в Краснодаре планируют создать VIP-терминал деловой авиации

Отдельный терминал деловой авиации для обслуживания бизнес-джетов и VIP-пассажиров планируют оборудовать в строящемся аэровокзальном комплексе Международного аэропорта Краснодара.

Ранее сообщалось, что работы по проектированию нового терминала международного аэропорта Краснодара планируются завершить в начале 2021 года. Основные работы по строительству начнутся весной-летом 2021 года, а ввод в эксплуатацию ожидается в декабре 2023 года.

«Планируется строительство отдельной VIP-

инфраструктуры – планируется терминал деловой авиации, который, в первую очередь, будет рассчитан на обслуживание бизнес-джетов и VIP-пассажиров, которые предпочитают летать через отдельный терминал. Он есть в мастер-плане, его планируют начать проектировать», - сообщил ТАСС руководитель службы заказчика АО «Международного аэропорта Краснодар» Сергей Александров.

Он добавил, что ввод в эксплуатацию этого терминала возможен одновременно со вводом нового аэровокзального комплекса.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Daher поставит четыре ТВМ 940 Министерству обороны Франции

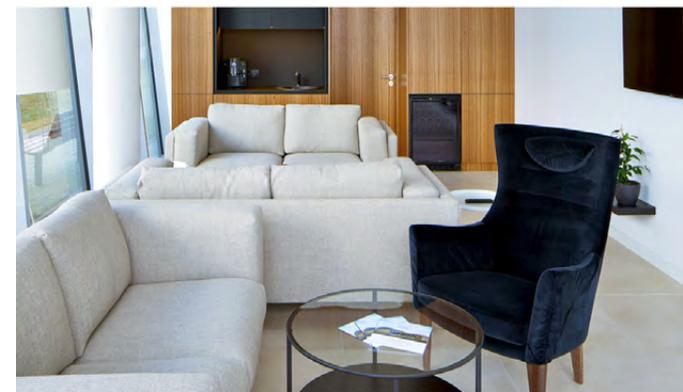
Министерство обороны Франции объявило о рамочном соглашении о приобретении четырех турбовинтовых самолетов Daher ТВМ 940 для использования в летно-испытательных центрах страны, а также связанных с ними услуг по эксплуатации этих самолетов.

Поставки ТВМ 940 начнутся летом 2021 года. Новые самолеты заменят ТВМ 700, которые использовались с 1992 года отделом летных испытаний агентства DGA (Direction générale de l'armement) министерства обороны Франции.

Четыре ТВМ 940 будут модифицированы Daher для

установки оборудования, отвечающего различным требованиям летных испытаний и обучения, с возможностью нести широкий спектр полезной нагрузки.

Дидье Каят, генеральный директор Daher, отметил: «Мы благодарим министерство обороны за доверие к этому контракту, который позволит модернизировать DGA, тем самым поддерживая его программы развития оборонных систем будущего. Это серьезная поддержка для нашей отрасли и наших команд, помогающая смягчить некоторые последствия пандемии COVID-19, которая затронула наш сектор».



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

Партнерства могут упростить будущее частных путешествий

Новое исследование VistaJet проведенное в сотрудничестве с консалтинговой компанией Barton демонстрирует огромную ценность для отрасли партнерских отношений ведущих компаний. В опросе участвовало 650 представителей индустрии отдыха и гостеприимства.

В то время как в частной авиации по-прежнему наблюдается приток новых клиентов, пандемия COVID-19 в 2020 году в целом серьезно повлияла на многие международные компании, специализирующиеся на путешествиях и гостиничном бизнесе. Более трех четвертей (77,8%) компаний снизили чистую выручку как минимум на 60% в годовом исчислении, а около 43% – более чем на 90%. Между тем, адаптируясь к будущему, чуть менее 95% запланировали или внедрили клиентский опыт и/или обновления услуг, а более 60% представили новые предложения, продукты или услуги.

Однако 25,9% компаний настроены оптимистично и начинают переориентировать свое предложение на целевую группу HNW (очень состоятельные клиенты), прогнозируя быстрое восстановление до уровня, предшествующего пандемии. В самой VistaJet число новых участников увеличилось в 2020 году на 29%, в то время как у сестринского бренда XO продажи для новых членов выросли в три раза.

По мере того, как компании смотрят в будущее, становится ясно, что большинство лидеров отрасли стремятся к совместным партнерским отношениям за пределами их основного бизнеса, чтобы помочь смягчить негативное влияние ограничений на поездки и обеспечить своим клиентам беспрецедентное непрерывное обслуживание на протяжении всего путешествия.

[Полная версия исследования](#)



ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр (EASC)** по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

Продажи авионики снижаются

Объем мировых продаж авионики для деловой авиации и авиации общего назначения в 2020 году упал на 26%, до \$2,22 млрд, сообщила во вторник Ассоциация авиационной электроники (АЕА). Эта сумма снизилась почти на \$800 млн по сравнению с рекордными более \$3 млрд в 2019 году. Это также стало самым низким показателем на конец года за девять лет, с момента, когда АЕА начала сообщать о результатах работы отрасли.

В одном только четвертом квартале продажи снизились на 28,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до \$563,7 млн. Однако это означало улучшение по сравнению с предыдущим кварталом, поскольку продажи авионики несколько увеличивались, с \$490,7 млн во втором квартале.



Третий квартал вырос на 5,9% по сравнению со вторым кварталом (\$519,7 млн), а в четвертом квартале отмечен рост на 8,5%.

Добиться этих улучшений помогли поставки авионики для модернизаций, поднявшись в третьем квартале на 10,8% по сравнению с предыдущим кварталом, а затем в четвертом – на 15,3% по сравнению с третьим. Сегменте модернизации в четвертом квартале продажи составили \$342 млн, что немного ниже \$345,6 млн, полученных в первом квартале 2020 года. На модернизацию пришлось 60,7% всех продаж в четвертом квартале и 55,9% – в течение всего года.

Северная Америка продолжила доминировать на рынке авионики для деловой авиации и АОН, на долю которой в течение года пришлось 73,8% продаж.

«Вторая половина 2020 года обеспечила «более мягкое снижение» продаж, которые сократились до эквивалента, имевшего место в период с 2016 по 2017 год», - отметил президент и генеральный директор АЕА Майк Адамсон. «Несмотря на кризис в области здравоохранения и его экономические последствия, меня воодушевляет стабильный рост отрасли в течение последней половины года».

«Хотя объем продаж на конец 2020 года значительно снизился по сравнению с рекордным уровнем прошлого года, мы видим положительные признаки на рынке переоборудования, что означает, что наши члены продолжают заниматься модернизацией авионики. Мы надеемся, что сочетание новых, инновационных продуктов, устойчивости клиентов, которые по-прежнему уделяют внимание модернизации, и роста производства самолетов помогут стимулировать рост продаж в 2021 году».

FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Pilatus выводит на рынок PC-24 с 10-местным салоном

Первый PC-24 с 10-местной конфигурацией (Commuter Interior) был поставлен заказчику из США, что позволило Super Versatile Jet еще раз доказать, что он идеально подходит для самых разнообразных задач. Оператором нового самолета стало Министерство транспорта штата Невада (NDT). Зарегистрированный как N777NX, самолет выполнил первые регулярные рейсы между Карсон-Сити и Лас-Вегасом в Неваде.

Pilatus предлагает новую конфигурацию для десяти пассажиров, предоставляя сотрудникам корпораций безопасное, эффективное, частное и экономичное решение для корпоративных поездок. Каждое сиденье оснащено механизмом быстрой разблокировки, позволяющим легко изменить конфигурацию кабины для любых транспортных требований.

Грузоподъемность PC-24 составляет 1134 кг, а стандартная большая грузовая дверь позволяет операторам загружать большие и громоздкие предметы, которые ни один другой бизнес-джет не может перевезти с такой гибкостью. В салоне есть собственный

туалет, который можно обслужить снаружи. Шаг кресла в десятиместной конфигурации варьируется от 34 (86 см) до 40 дюймов (102 см). Каждое кресло оснащено боковым отделением для хранения вещей и подстаканником, а также четырьмя розетками на 115В. Полностью плоский пол PC-24 также добавляет комфорта в длительных рейсах.

Игнац Гретенер, вице-президент Pilatus по авиации общего назначения, прокомментировал: «Все сотрудники Pilatus рады передать новый PC-24 в 10-местной конфигурации. PC-24 – единственный самолет в своей категории, предлагающий такой уровень салона повышенной вместимости для десяти пассажиров. Все сиденья обращены вперед, а внутреннее грузовое пространство объемом более 50 кубических футов (1,4 кубических метра) остается доступным во время полета. Мы ожидаем, что эта конфигурация окажется очень популярной как у государственных, так и у частных операторов, которым требуется экономичное решение для доставки пассажиров в качестве альтернативы регулярным авиакомпаниями».



**СЕРТИФИЦИРОВАН
В РОССИИ!**

**PILATUS
PC-24**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России

www.nesterovavia.aero

В Jet Catering предлагают готовые сеты для велком-тейбл на борт джета

Теперь обслуживающему экипажу не придется заказывать в кейтеринговых компаниях или ресторанах что-то, или покупать всё самим, чтобы украсить стол, приветствуя пассажиров на борту. Jet Catering продумал и такую вещь. Теперь в компании можно заказать уже готовый ассортимент закусок. Всего придумано для шести вариантов: мясной, рыбный, вегетарианский, микс, велком-тейбл, если перелет проходит с детьми, и русский вариант угощений.

На борт всё приезжает уже готовое для сервировки, даже керамические ложки для подачи профитроли и канapé, и десертные элегантные вилки. Экипажу останется только достать все из контейнеров и поставить на стол. Каждый подобный сет рассчитан на две персоны.

«Мы создавали эти сеты при участии наших добрых партнеров, школы стюардесс бизнес-авиации Jet Service. Это было большое мероприятие, где мы вместе с девушками, опытными стюардессами, делились опытом и своими взглядами на велком-тейбл, они рассказали нам про цветовой круг Иттена и по каким законам строится композиция на столе. По отзывам летающих стюардесс, которые уже попробовали наши сеты в работе – это именно то, чего так не хватало на рынке. Теперь они знают, что стол при встрече пассажиров всегда выглядит идеально и интересно», – рассказывает коммерческий директор Jet Catering Екатерина Сучкова.

А с 1 марта Jet Catering представит новое весеннее и постное меню. От него всегда ждешь чего-то свежего и красивого.



Фото Алла Чехнович

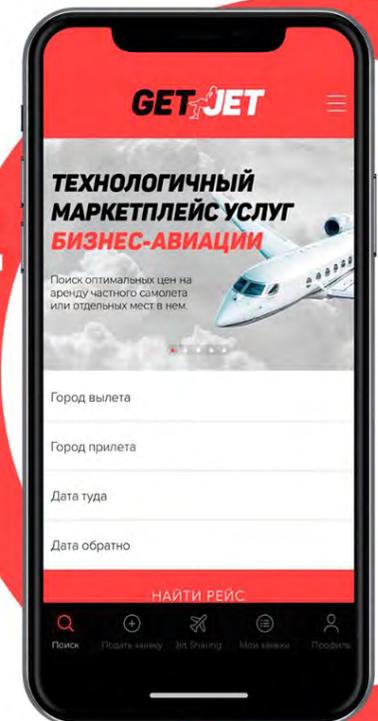
BUSINESS AVIATION MARKETPLACE

ПОКРЕСЕЛЬНАЯ АРЕНДА БИЗНЕС-ДЖЕТА

- ✈ JET SHARING
- ✈ SHUTTLES
- ✈ DEALS

А ТАКЖЕ

- ПОИСК EMPTY LEGS
- ПОИСК ЛУЧШИХ ЦЕН НА ЧАРТЕР



☎ +7 495 120 04 47

🌐 WWW.GETJET.COM

Тесты в каждом аэропорту

Universal Weather and Aviation, Inc. объявила, что теперь у нее есть глобальная сеть поставщиков, которые проводят тестирование на COVID-19 в большинстве из 200 крупнейших международных аэропортов, которые клиенты Universal Trip Support наиболее часто используют. Компания продолжает работать над расширением списка аэропортов и планирует увеличить их до 350-ти.

В перечень входят все пункты назначения, где есть офис наземного обслуживания Universal Aviation FBO, и большинство пунктов назначения, где у Universal есть стратегический партнер.

«В большинстве стран, в том числе в США, для въезда теперь требуется отрицательный результат теста на вирус COVID-19», - сказал Чарли Муларски, старший вице-президент по международным коммуникациям. «Найти надежного и уважаемого поставщика услуг по тестированию при работе на между-

народном уровне — это огромная проблема и область риска. Так что мы снимаем это бремя с наших клиентов. Мы активно работали в наших офисах Universal Aviation FBO и в сети Preferred Ground Handler, чтобы установить отношения и выбрать поставщиков услуг по тестированию COVID-19, на которых могут полагаться наши клиенты».

Universal использовала свое обширное международное присутствие и ресурсы для создания базы данных глобальных провайдеров тестирования в наиболее посещаемых местах, включая:

- Название и информация провайдера
- Типы доступных тестов
- Доступность мобильного тестирования или тестирования на месте

- Сроки выполнения работ
- Цены

Кроме того, команда Universal's Hotel Services работает с крупными международными гостиничными сетями, чтобы определить отели, в которых можно облегчить тестирование на COVID-19.

«В Universal наша главная цель – помочь нашим клиентам снизить операционные риски и ориентироваться в постоянно меняющейся нормативно-правовой среде, чтобы они могли безопасно и успешно работать. Мы считаем, что создание этой сети провайдеров COVID-19 и ее дальнейшее развитие имеет решающее значение для наших клиентов».



НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БРОКЕРОВ!

Стань совладельцем бизнеса
и войди в новый период развития
бизнес-авиации вместе с JetUnity.

JET
UNITY



В аэропорту «Бельбек» будут обслуживать только рейсы бизнес-класса и чартеры

Аэропорт «Бельбек» будет предназначен только для деловой авиации – рейсов класса «бизнес» и чартеров. Об этом в эксклюзивном интервью «Независимому телевидению Севастополя» рассказал директор по взаимодействию с органами власти и связям с общественностью «Международного аэропорта «Симферополь». Именно крымская воздушная гавань является одним из акционеров севастопольского терминала.

Игорь Лаптев, директор по связям с общественностью ООО «Международный аэропорт Симферополь»: «Аэропорт «Бельбек» является филиалом аэропорта «Симферополь». В этом году мы как инвесторы начнем строить пассажирский терминал в аэропорту «Бельбек», и уже в следующем году этот

терминал будет введен в эксплуатацию. Терминал будет предназначен в основном для обслуживания рейсов деловой авиации, чартерных рейсов – это его основное предназначение».

Напомним, решение о частичной сертификации аэродрома «Бельбек» для приема гражданских самолетов и строительства пассажирского терминала было принято в октябре 2020 года по итогам визита в Крым руководителя Федерального агентства воздушного транспорта Александра Нерадько. Основной же точкой прилета пассажиров на полуостров останется аэропорт «Симферополь». Его инфраструктуру и возможности продолжают постоянно модернизировать, даже несмотря на сложности в 2020 году, прошедшем под знаком пандемии коронавируса.



*Когда выбирают,
выбирают нас*



меридиан
АВИАКОМПАНИЯ

- Коммерческая эксплуатация воздушных судов
- Эксплуатация воздушных судов в частных интересах
- Менеджмент воздушных судов
- Поддержание летной годности воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов воздушных судов
- Организация наземного обслуживания воздушных судов и пассажиров
- Авиационный консалтинг

comm@meridian-avia.com
+7(495) 500 3221
www.meridian-avia.com










Air Charter Scotland получил мальтийский АОС

Спустя шесть месяцев после начала работ шотландский оператор Air Charter Scotland получил мальтийский сертификат эксплуатанта. Компания Air Charter Scotland Europe уже зарегистрировала два самолета на Мальте и увеличила численность персонала до 10 человек. Как комментируют в компании, мальтийский АОС позволит Air Charter Scotland выполнять полеты по пятой свободе в пределах ЕС.

Первый самолет 9H-EDT (Bombardier Challenger 350) базируется в Ницце, на юге Франции, а второй, 9H-WIN (Cessna Citation CJ3+) – на Мальте. Последний получил новую регистрацию в конце декабря, и Air Charter Scotland Europe стал последним оператором

2020 года, зарегистрированным в дружественной юрисдикции.

«Летняя пауза оказалась для нас исключительно напряженным временем, поскольку мы работали над оформлением сертификата», - объяснил коммерческий Air Charter Scotland Дерек Томсон. «Создание Air Charter Scotland Europe знаменует собой важный и стратегический шаг для нашего 20-летнего бизнеса, поскольку мы стремимся добавить больше управляемых самолетов в наш флот и открыть новые базы этой весной. Благодаря отличной эффективности и глубокой экспертизе регулирующего органа Мальты в области авиации весь процесс регистрации прошел очень хорошо», - сказал он.



Фото Mario Caruana

**BUSINESS
AND
PRIVATE
JETS**

www.bpjets.ru

King Air 260 отправятся на Таити

Textron Aviation получила первый заказ на модернизированный Beechcraft King Air 260С (с грузовой дверью). Две машины заказала компания Air Archipels с Таити. Поставки ожидаются во второй половине 2021 года. В настоящее время Air Archipels эксплуатирует парк самолетов King Air B200. Air Archipels – медицинский оператор с ежегодным налетом 3000 летных часов. Новые самолеты будут оснащены медицинским модулем LifePort.

В декабре прошлого года американский производитель Textron Aviation представил обновленный турбовинтовой Beechcraft King Air 260 – новейшую модель King Air, получившую почти все те же новые функции, что и King Air 360, который компания из Уичито анонсировала в августе 2020 года. «Мы внедряем новейшие технологические достижения в кабину King Air 260, которые не только упрощают работу пилотов, но и открывают новую эру полетов для этого прославленного самолета», – сказал Роберт Шолль, старший вице-президент Textron Aviation по продажам и летным операциям.

Как и у 360, кабина 260 оснащена автоматом тяги ThrustSense от Innovative Solutions & Support (IS&S), цифровым контроллером наддува и метеорологическим радаром Multi-Scan RTA-4112 от Collins Aerospace. «Эта система считается одной из лучших доступных метеорологических радиолокационных систем», – сказал Шолль.

Сиденья новой конструкции, изначально созданные для модели 360 с помощью процесса картирования давления, обеспечивающего более комфортные ощущения при длительных полетах, дополняют модернизацию модели 260.

Кopter SH09 получит Garmin G3000H

Компания Kopter (принадлежит Leonardo) продолжает серию испытательных полетов в преддверии получения сертификата типа. Так, третий прототип SH09 (P03) прошел серьезную модернизацию. Эта программа модернизации была успешно реализована благодаря совместным усилиям команд Kopter и Leonardo. Обновления включают в себя новую конструкцию втулки несущего винта, новый главный редуктор с удлиненным валом и новую конфигурацию управления полетом. Еще одним существенным изменением является установка современной интегрированной авионики Garmin G3000H. Примечательно, что Garmin G3000H впервые была использована на вертолете.

В прошлом году Kopter предпринял дальнейшие шаги в направлении окончательной конфигурации своего легкого однодвигательного SH09. Компания начала летные испытания на третьем прототипе новой

конструкции несущего винта, включая модифицированную втулку и новые лопасти несущего винта. Новая конфигурация была опробована в аэродинамической трубе в Эннетмосе, Швейцария, и установлена на P03 в Поццалло, Италия, где с марта 2019 года Kopter проводит программу летных испытаний SH09.

«Результаты первых полетов подтверждают, что наша дорожная карта развития вертолета соответствует ожиданиям», – сказал технический директор Kopter Мишель Риккобано. Новая втулка несущего винта оптимизирует и улучшает управляемость и снижает рабочую нагрузку пилота на всех этапах полета за счет оптимизации «динамического поведения», говорится в сообщении компании. Кроме того, ожидается, что новые лопасти позволят увеличить высоту полета и полезную нагрузку.



Первый BBJ MAX8 начал полеты

Comlux Completion (входит в Comlux Group) закончила работы по кастомизации на первом бизнес-джете BBJ MAX 8. На прошлой неделе самолет отправился в первый тестовый полет. «Зеленый» лайнер пришел в распоряжение Comlux Completion в феврале 2019 года. Работы выполнялись в Индианаполисе (центр комплектации и ТОиР компании Comlux). Интерьер салона первого BBJ MAX 8 разработан нью-йоркским архитектором Питером Марино, владельцем и основателем Peter Marino Architect. В 2021 году Comlux Completion планирует получить еще два «зеленых» BBJ MAX 8.

В конце 2016 года Comlux Completion объединилась с четырьмя ключевыми студиями промышленного дизайна для разработки нескольких концепций дизайнерских и компоновочных решений интерьера узкофюзеляжных самолетов нового поколения, в частности Airbus ACJneo и BBJ MAX8. Кроме американской компании, в проекте участвуют студии Alberto Pinto Design, DesignQ, Unique Aircraft и Winch Design. В этой инициативе Comlux Completion преследует цель получить перспективный дизайн и концепции, чтобы охватить различные культуры, стили и вкусы потенциальных VIP-клиентов.

Напомним, что в ноябре 2020 года Федеральное авиационное управление США (FAA) сегодня сняло запрет на коммерческую эксплуатацию воздушных судов Boeing 737-8 и 737-9. Это решение позволит авиакомпаниям под юрисдикцией FAA, включая перевозчиков в США, начать выполнять необходимые действия для возобновления эксплуатации самолета, а также позволит Boeing начать поставки. А уже в январе текущего года аналогичный запрет сняли и в EASA.

Bombardier и StandardAero поработают в месте в Лондоне и Берлине

Канадский Bombardier и провайдер услуг ТОиР StandardAero подписали соглашение, на основании которого американская компания будет обслуживать двигатели и ВСУ бизнес-джетов Challenger и Learjet в своих центрах в Лондоне (Biggin Hill) и Берлине.

В соответствии с соглашением StandardAero предоставит клиентам Bombardier технических специалистов, которые будут обеспечивать текущий мониторинг и ремонт силовых установок от осмотра двигателя с помощью бороскопа до разборки и ремонта двигателя на месте нахождения воздушного судна.

По словам представителей Bombardier, соглашение позволяет предприятиям предоставлять полный

спектр услуг, включая работу с двигателями, планером и ВСУ. Партнеры отметили, что предложат комплексные варианты ценообразования на услуги.

«Мы используем ведущие в отрасли возможности StandardAero по техобслуживанию и капитальному ремонту двигателей с собственными широкими услугами поддержки Bombardier на месте для создания единого центра обслуживания клиентов», - сказал Жан-Кристоф Галлахер, исполнительный вице-президент по обслуживанию и поддержке Bombardier. «Благодаря этому соглашению наши операторы извлекут выгоду из опыта и квалификации, предоставляемых как Bombardier, так и StandardAero».



Textron Aviation представляет Citation CJ4 Gen2

Textron Aviation анонсировал новейшее обновление в семействе бизнес-джетов Cessna Citation – Citation CJ4 Gen2. Новый самолет получил расширенные функции, включая новый складывающийся трап с более низкой первой ступенькой, подсветку ступеней и поручня, несколько вариантов расположения кресел, новое освещение и камбуз с улучшенными местами для хранения.

CJ4 Gen2 получил сертификацию интерьера в соответствии с сертификатом типа FAA для Model 525C, и поставки самолета стоимостью \$10,75 млн начнутся в этом квартале. В дополнение к улучшенным местам для хранения новые функции на камбузе включают дополнительную электрическую розетку с выдвижной поверхностью для кофеварки, а также дополнительные выдвижные каменные столешницы.

В пассажирском салоне новые варианты расположения кресел, включают в себя одно складывающееся кресло, фиксированный двухместный диван и складной двухместный диван, на месте которого можно организовать дополнительное место хранения вещей пассажиров. В стандартную комплектацию входит улучшенное освещение в карманах кресел, подстаканниках, а также вдоль боковин и пола. Два световых люка CoolView – впервые на самолетах Citation – обеспечивают естественное освещение в туалете и кормовой каюте. В варианте дизайна Premier Collection доступны новый туалетный столик и раковина.

Улучшения салона венчаются обновленной беспроводной системой управления кабиной (CMS), которая поставляется с медиа-сервером, способным передавать в потоковом режиме предварительно загруженные аудио- и видеофайлы, получать доступ к спутниковому радио SiriusXM и демонстрировать

движущиеся карты. CMS также позволяет пассажирам управлять освещением салона, шторами окон и температурой со своих мобильных устройств по беспроводной сети. Кроме того, каждое сиденье оснащено USB-портом для зарядки. Старший вице-президент Textron Aviation по обслуживанию клиентов Кристи Таннахилл отметила, что улучшения были сделаны на основе «совместных бесед с нашими клиентами. И мы гордимся партнерскими отношениями, которые привели к этим результатам».

Это первая модернизация CJ4, поставки которого начались в 2010 году. Сегодня в эксплуатации находится более 320 двухдвигательных самолетов, сертифи-

цированных для управления одним пилотом. Тем не менее, среди улучшений отсутствует модернизация авионики, как например добавление синтетического зрения для Collins Aerospace Pro Line 21 или замена его на авионику Garmin 3000. Производитель отметил, что, основываясь на отзывах своего клиентского консультативного совета, приоритет при обновлении CJ4 Gen2 «в основном был сосредоточен на впечатлении от салона».

«Помимо характеристик, впечатления от салона являются критическим элементом при выборе самолета клиентами», - добавил старший вице-президент Textron Aviation по продажам и полетам Роб Шолль.



Инфографика: Airbus представил вертолет-лабораторию Flightlab для тестирования технологий

В конце января компания Airbus Helicopters приступила к испытаниям «летающей лаборатории» Flightlab. С её помощью можно будет оперативно тестировать новые технологии для вертолетов модельного ряда Airbus, а также инновационные решения для аппаратов с неизменяемой геометрией крыла или электрических летательных аппаратов вертикального взлета и посадки (eVTOL).

Flightlab поможет компании испытать гибридные и электрические силовые установки, технологии для снижения шумового следа вертолета, совершенствования технического обслуживания и повышения безопасности полетов.

Испытания Flightlab начались в апреле 2020 года, когда эксперты компании измерили уровень шума вертолета в городской местности. Результаты показали, что наличие построек заметно влияет на распространение шумового следа. Эти исследования будут важны при моделировании шумов и нормативном регулировании, в том числе в рамках инициатив городской воздушной мобильности.

В декабре была протестирована система Rotor Strike Alerting System (RSAS) для оповещения летных экипажей о риске столкновения несущего и рулевого винтов с препятствиями.

В этом году Airbus протестирует технологию распознавания изображений с помощью камер для полетов на небольших высотах, бортовую систему контроля и диагностики (Health and Usage Monitoring System, HUMS) для легких вертолетов, систему резервирования двигателя (Engine Back-up System) для электро-силовой тяги в случае отказа двигателя.

В 2022 году на Flightlab испытают новую панель управления полетом с эргономичным интуитивно понятным дизайном. Это решение будет актуально для вертолетов, аппаратов вертикального взлета и посадки, а также проектов городской воздушной мобильности.



Глава NБАА видит «попутный ветер» для бизнес-авиации в 2021 году

Президент и генеральный директор NБАА Эд Болен воодушевлен тем, что бизнес-авиация вошла в 2021 год с «полезными попутными ветрами» и связывает это с большим количеством клиентов, которые впервые использовали деловую авиацию для перелетов, и улучшением экономических прогнозов. Однако, выступая на онлайн-конференции NБАА, Болен признал, что проблемы затянувшейся пандемии вынудили ассоциацию отменить свои мероприятия в первой половине года.

«2021 год начался далеко не так, как мы нарисовали на доске», - отметил Болен, указав на более медленную вакцинацию и появление новых штаммов вируса. Но хотя NБАА сочло целесообразным отменить офлайн мероприятия, запланированные на первые шесть месяцев, ассоциация имеет возможность донести ключевую информацию до сообщества бизнес-авиации через виртуальные платформы. «У нас, безусловно, есть несколько очень хороших платформ», - сказал он, добавив, что это будет способствовать дальнейшему общению по ряду вопросов.

И, отметив устойчивость отрасли, он сказал: «Мы привносим в новый год некоторый импульс и, безусловно, полны оптимизма». Болен указал на значительное количество людей, которые впервые познакомились с бизнес-авиацией во время пандемии и теперь понимают, что это гибкий и безопасный способ добраться до пункта назначения. Он добавил, что отрасль должна обеспечить этим людям хороший опыт, чтобы они остались частью бизнес-авиации.

Кроме того, Болен отметил сохраняющиеся прогнозы экономического роста, который, по его словам, обычно сопровождается повышением спроса на перевозки. «Деловая авиация может быть главным индикатором восстановления экономики», - сказал он.

Еще более обнадеживает, добавил Болен, «огромный прогресс», достигнутый в области устойчивого развития. NБАА, работая с отраслевыми партнерами, участвовало в глобальной кампании по популяризации преимуществ экологичного авиационного топлива, включая демонстрации, образовательные сессии и саммит, который состоялся в прошлом году. «Наши усилия по популяризации действительно достигли достаточного прогресса, и теперь мы сосредоточены на доступности и внедрении», - заявил он, отметив, что в 2021 году уже был зафиксирован ряд партнерских отношений по обеспечению использования экологичного авиационного топлива (SAF) в аэропортах.

Болен также указал на быстрый прогресс, достигнутый на технологическом фронте, назвав это историческим временем для такой деятельности. Он упо-

мянул достижения и инвестиции в области eVTOL, сверхзвуковых самолетов и коммерческих космических запусков. По его словам, новые технологии развиваются в области электрической, водородной и гибридной энергетики, а также в области автоматизации, указав в качестве примера технологию Garmin Autoland.

Все это произошло, когда отрасль в прошлом году плавно перешла на среду ADS-B, которая помогает создавать новые технологии, повышающие безопасность и эффективность.

«В прошлом году было много всего сложного и нежелательного», - сказал он, но добавил, «это действительно продемонстрировало, что наша отрасль является устойчивой, инновационной, и это наша общая заслуга».



«Larchenkov.ru» рассказывает об особенностях внеплановых проверок по охране труда

В ноябре 2020 года Правительство Российской Федерации продлило мораторий на проведение плановых проверок в отношении субъектов малого предпринимательства на весь 2021 год. Данное решение позиционируется в качестве одной из мер поддержки бизнеса на фоне экономического кризиса, вызванного пандемией коронавируса.



Информация о запрете проверок активно освещалась в средствах массовой информации, что послужило формированию некоторой успокоенности со стороны малого бизнеса и появлению эффекта «отложенных решений» в части последовательного и непрерывного развития своих систем управления охраной труда.

О «подводных камнях» введенного моратория и особенностях проведения внеплановых проверок органами государственного надзора в 2021 году рассказывает руководитель консалтингового проекта «Larchenkov.ru» Юрий Ларченков.

«В марте 2020 года, на фоне стремительного распространения пандемии COVID-19, Правительство Российской Федерации ввело запрет на проведение плановых проверок деятельности как малого, так и среднего бизнеса. Нынешние решения, принятые в ноябре 2020 года, затрагивают исключительно субъекты малого предпринимательства, да и то с рядом условий и ограничений.

В Постановлении Правительства РФ от 20 ноября 2020 года № 1969 приведен перечень исключений, при возникновении которых освобождение от проверок не предоставляется. К примеру, если в течение трех прошедших лет в организации были выявлены грубые нарушения законодательства или деятельность предприятия подлежит лицензионному контролю, проверку все равно запланируют и проведут.

В настоящее время государство планомерно повышает контроль за соблюдением требований действующего законодательства. Уже в начале этого года, Генеральным прокурором Российской Федерации было выдано поручение по организации и проведению проверок исполнения законодательства в сфере

охраны труда в субъектах Российской Федерации. В область проверок будут включены предприятия различных организационно-правовых форм, а при наличии должных оснований в организациях могут быть также проведены и внеплановые проверки. Результаты проверок находятся на контроле Генеральной прокуратуры Российской Федерации.

Следует отметить, что причиной для внеплановой проверки может послужить любой поступивший в надзорные органы «сигнал» о нарушениях трудового законодательства от гражданина или организации, запрос или жалоба со стороны работника предприятия. При этом предварительное уведомление работодателя о проведении внеплановой выездной проверки либо запрещается, либо производится непосредственно перед проверкой, а сам спектр вопросов, охватываемый надзорными мероприятиями слишком объемны, чтобы подготовиться к нему «за один день».

Так, при проведении внеплановой проверки, в числе прочего проверят наличие и функционирование системы управления охраной труда (СУОТ), Политику и цели в проверяемой области и, что важно, – их фактическую реализацию, процедуры подготовки работников, процедуры организации и проведения специальной оценки условий труда.

Авиационная отрасль традиционно относится к области деятельности с повышенными рисками, поэтому особое внимание проверяющих будет уделяться процессам управления профессиональными рисками, обеспечению безопасных условий труда работников, защите здоровья, обеспеченности персонала средствами индивидуальной защиты (СИЗ). В каждом из этих вопросов очень много своих «подводных камней» и аспектов.

Например, как показывает последняя судебная практика, при закупке СИЗ недостаточно требовать от поставщика только лишь предоставления соответствующих сертификатов соответствия. Если в ходе проверки будет установлено, что сертификаты соответствия, представленные вашим поставщиком, не зарегистрированы на официальном сайте национального органа по аккредитации, - работодатель может быть признан виновным в нарушении требований Трудового кодекса в части неисполнения своих обязанностей по обеспечению работников средствами индивидуальной защиты.

На ряду с вышеозначенными вопросами, в контур внеплановой проверки войдет контроль соблюдения режимов труда и отдыха, наличия необходимой локальной нормативной документации, вопросы планирования и реализации мероприятий по постоянному улучшению и многие другие аспекты, связанные с функционированием СУОТ.

Известно, что в этом году вступил в силу ряд новых правил по охране труда, пересмотрен перечень производственных факторов и работ, при которых проводятся обязательные медицинские осмотры, на рассмотрении в Госдуме находится новая редакция раздела «Охрана труда» Трудового кодекса. Международной организацией по стандартизации (ISO) разработано и рекомендовано к использованию «Руководство по обеспечению безопасности труда во время пандемии коронавируса», Международная организация гражданской авиации (ICAO) опубликовала инструктивный материал по осуществлению воздушных перевозок во время кризиса общественного здравоохранения, вызванного COVID-19.

В таких постоянно меняющихся условиях руководителям авиационных организаций трудно своевременно и в полном объеме реагировать на изменения законодательства, а появление новых требований в сфере охраны труда зачастую заставляет организации «догонять» обновленные нормативные акты.

Еще на этапе формирования концепции проекта «Larchenkov.ru», вопросы охраны труда по своей приоритетности были поставлены в один ряд с проблемами управления безопасностью полетов, этому сегменту нашей деятельности мы уделяем самое пристальное и тщательное внимание.

Влияние коронавирусной пандемии на состояние авиационной отрасли действительно не имеет прецедентов и, в рамках нашего проекта, мы на безвозмездной основе предоставляем всем заинтересованным организациям и индивидуальным предпринимателям «Антивирусный пакет» документов, сформированный Правительством города Москвы в помощь бизнесу для подтверждения соответствия их деятельности в сложный эпидемиологический период.

«Антивирусный пакет» содержит необходимые шаблоны документов, бланков журналов, приказов и инструкций по заполнению и согласован с Роспотребнадзором и органами исполнительной власти города Москвы. Использование комплекта документов «Антивирусный пакет» может являться подтверждением исполнения юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем всех зависящих от него мер по соблюдению правил и норм (ч.2 ст.2.1 КоАП), поможет доказать добросовестность работодателей и подтвердить юридический статус

и реальность операций по профилактике коронавирусной инфекции.

Комплект документов «Антивирусный пакет» носит исключительно рекомендательный характер, при его использовании важно учитывать изменения в нормах права, регулирующие деятельность и индивидуальные обстоятельства. В основу «Антивирусного пакета» легли действующие рекомендации Роспотребнадзора, указы Мэра Москвы, приказы и распоряжения профильных органов власти. Для получения документации достаточно перейти на специальный информационный ресурс, созданный Правительством Москвы или направить запрос на нашу почту contact@larchenkov.ru.

Дополнительно, для организаций авиационной отрасли, заинтересованных в независимой оценке текущего состояния дел по охране труда, мы также предлагаем собственную комплексную услугу по проверке и исследованию систем управления охраной труда, с выявлением «проблемных зон», формированием рекомендаций и оказанием практической помощи по приведению элементов СУОТ в соответствие действующему законодательству. В наших возможностях, на договорной основе, подготовить организации как по «классическим» чек-листам, используемым инспекторами Государственной инспекции труда при проведении плановых проверок, так и по методике проведения внеплановых проверок организаций, что с одной стороны позволит организациям быть более подготовленными при «неожиданных» визитах надзорных органов, а с другой – быть уверенными в том, что на предприятии выстроена действительно эффективная и результативная система управления охраной труда».

Трафик на Super Bowl был низким, но рынок США держится

По данным еженедельного обзора WINGX Global Market Tracker, в феврале 2021 года (1-9 февраля) самолеты деловой авиации выполнили чуть менее 60000 рейсов, что на 11% меньше, чем в феврале 2020 года. В Азии и Океании наблюдается некоторый рост по сравнению с прошлым годом, поскольку год назад здесь начались первые сбои в поездках из-за пандемии. Деловые самолеты в Южной Америке и Африке летают больше, чем в феврале прошлого года, а их флот эксплуатируется на комбинированных маршрутах шаттлов для логистики, грузовых и военных операций.

В США, которые все еще остаются крупнейшим рынком, активность держится в пределах 10% от нормы.

Постоянно меняющиеся ограничения на границах в Европе явно сдерживают спрос, активность на 30% ниже номинала. Трафик регулярных авиакомпаний в Европе более чем на 70% ниже, чем в аналогичном периоде 2020 года.

Super Bowl

В феврале обычно наблюдается значительный всплеск активности бизнес-джетов в США в связи с ежегодным уик-эндом Super Bowl. В этом году на мероприятии в Тампе были строгие ограничения для зрителей, так что было далеко от обычной суматохи. Неудивительно, что в пиковый день активность снизилась на 60% по сравнению с аналогичным пери-

одом прошлого года, а с пятницы по понедельник количество рейсов снизилось на 52%. Тем не менее, в трех основных аэропортах, Tampa, Peter Knight и Clearwater, объем трафика увеличился на 40% по сравнению с уровнем активности в остальное время месяца. В прошлом году 80% посетителей прибыли на мероприятие из-за пределов штата, в том числе 250 рейсов прибыли из других стран и 100 – на больших джетах. В этом году более половины прибывших было из других частей Флориды, только 20% прибыло на больших самолетах и менее 10 рейсов – из-за границы.

Соединенные Штаты

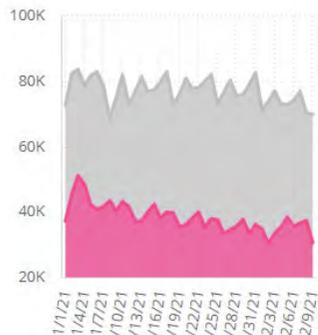
Несмотря на «тихий» Super Bowl, деловая авиация во Флориде по-прежнему процветает: в этом месяце чартерные перевозки выросли на 10% по сравнению с февралем прошлого года. Также наблюдается тенденция к увеличению количества рейсов турбовинтовых самолетов и бизнес-джетов в Техасе и Колорадо. Активность в Нью-Йорке, Джорджии, Аризоне и Мичигане довольно близка к норме. Но Калифорния пошла в обратную сторону, обычно самый загруженный штат США сейчас занимает 3-е место, а активность снижается на 22% по сравнению с февралем 2020 года. Короткие рейсы на легких самолетах способствуют устойчивости спроса в масштабах всей страны: в феврале на сверхлегких джетах было выполнено более 10 000 рейсов, что на 11% больше в годовом исчислении. Объем перевозок на тяжелых бизнес-джетах снизился более чем на 20%. Чартерные операции являются наиболее устойчивыми: налет с начала года сократился всего на 1%.

Европа

В Европе восстановление деловой авиации в 2021

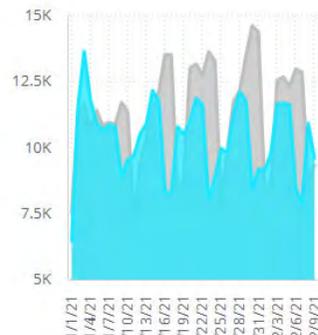
Sector View	Departures	% of total	PTD: growth (Departures)	PTD: growth (hours)
Scheduled Operation	1,530,765	68%	-50.3%	-52.5%
Business Aviation	412,602	18%	-8.6%	-9.3%
Other	185,490	8%	-21.0%	-17.0%
Cargo	117,964	5%	11.0%	20.6%
Grand Total	2,246,821	100%	-42.0%	-45.0%

Scheduled Aviation



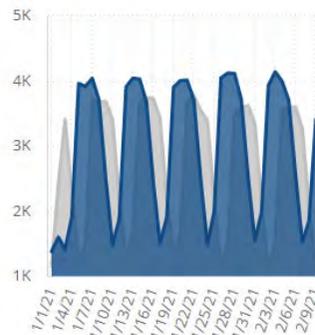
■ Previous Year: Departures
■ Current Year: Departures

Business Aviation



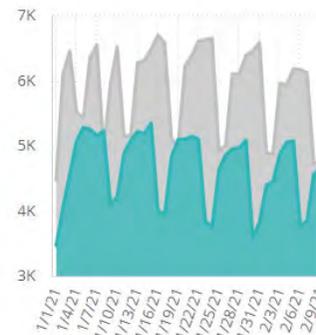
■ Previous Year: Departures
■ Current Year: Departures

Cargo



■ Previous Year: Departures
■ Current Year: Departures

Hybrid / Other



■ Previous Year: Departures
■ Current Year: Departures

году явно пошатнулось. С начала года до настоящего времени активность реактивных и винтовых самолетов снизилась на 30%, что хуже, чем снижение на 26% с апреля 2020 года. Восстановившись до пика в 1760 рейсов в день в августе прошлого года текущая 7-дневная тенденция значительно ниже 1000 ежедневных рейсов и вернулась к уровням июня прошлого года. Всё более строгие меры изоляции остановили спрос, долевые и частные рейсы сократились вдвое, а чартерный рынок упал на четверть. Больше всего пострадала Великобритания: в феврале 2021 года по сравнению с февралем 2020 года объем полетов бизнес-авиации упал более чем на 60%. Трафик во Франции и Германии снизился на треть, а в Испании – на 20%. Полеты из аэропортов России, Турции, Украины и Кипра увеличились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, при этом количество вылетов из аэропорта Ататюрк выросло на 25%.

Отсутствие лыжного сезона в Европе привело к сокращению числа рейсов бизнес-авиации в Австрию и Швейцарию и обратно. Отмена Всемирного экономического форума в этом году, который обычно привлекает множество бизнес-джетов, привела к снижению на 80% количества рейсов в аэропортах Цюриха, Дюбендорфа, Альтенрайна и Санкт-Морица. В прошлом году на мероприятие прибыло 80 международных рейсов деловой авиации из США, в этом году – ни одного. Примечательно, что в этом году было столько же полетов поршневых самолетов, сколько и в прошлом году.

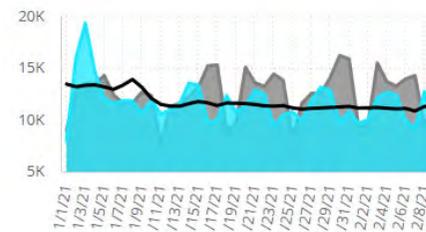
Напротив, рост трафика бизнес-джетов в Турции и России происходит за счет тяжелых и дальнемагистральных самолетов: активность Legacy 600 в этом месяце в России выросла на 16%, а активность Challenger 850 увеличилась на 30% по сравнению с

февралем 2020 года. Самые популярные маршруты в России – из Внуково в Сочи, Ригу и Аль-Мактум, Дубай.

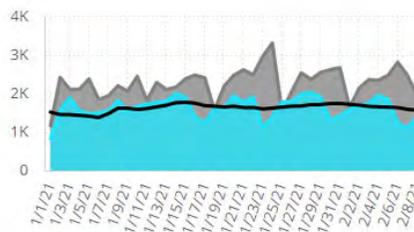
Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Региональные тенденции в регулярном авиасообщении довольно последовательны, причем во всех странах, кроме Азии, в этом месяце наблю-

дается снижение более чем на 50%, тогда как тенденции активности деловой авиации сильно расходятся. Европейский рынок колеблется, особенно в Западной Европе, а рынок США стабилизировался на уровне примерно на 10% ниже нормы. Кроме того, наблюдается существенное отклонение от нормы внутри США – Калифорния останавливается, в то время как в общем бизнес-авиация все еще процветает».

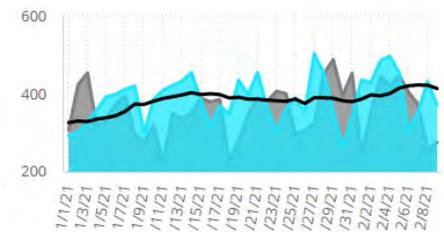
North America



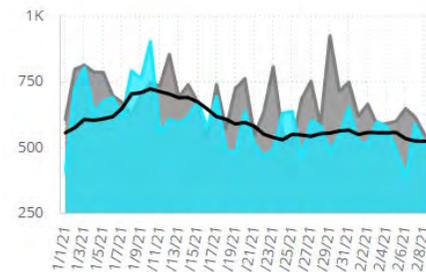
Europe



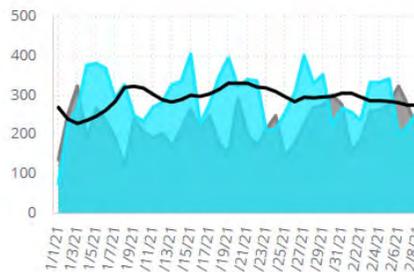
Oceania



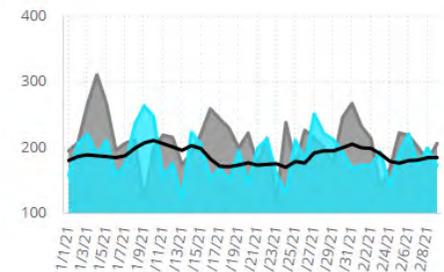
Asia



South America



Africa



Вторичный рынок вырос к концу года

По данным аналитиков, во второй половине 2020 года количество сделок на вторичном рынке деловых самолетов заметно выросло, что помогло снизить уровень запасов. Однако это не привело к восстановлению цен, которые в общем значительно ниже, чем год назад. Компания Asset Insight сообщила, что за последние три месяца 2020 года количество сделок с поддержанными деловыми самолетами выросло на 34% по сравнению с предыдущим кварталом, а по сравнению с четвертым кварталом 2019 года спрос увеличился на 25%.

Отчет AI2 от Asset Insight, в котором отслеживаются 134 модели и 1912 самолетов, выставленных на продажу, характеризует качество выставленного на продажу парка в диапазоне «отлично», и оно улучши-

лось по сравнению с третьим кварталом и с 2019 года. Турбовинтовые и среднеразмерные джеты отмечены как имеющие наибольшее улучшение качества имеющегося парка, в то время как легкие самолеты показали небольшое снижение этого показателя.

«Спрос на бывшие в употреблении самолеты в четвертом квартале 2020 года продолжил рост на фантастические 25% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года», - сказал президент Asset Insight Тони Киуси. «Конечно, некоторые категории самолетов были сильнее, чем другие, а большие самолеты были особенно активны. Однако ценовые тенденции были неоднозначными: легкие джеты единственные показали рост в годовом исчислении – 3%».

Наряду с неоднозначными ценами, отчет AI2 Market Report показал, что время экспозиции на рынке в четвертом квартале было на 6,7% выше, чем в предыдущие три месяца.

Между тем, в обзоре Asian Sky Quarterly за четвертый квартал от Asian Sky Group аналитическая компания Amstat представила предварительный срез за весь год, который показал сокращение запасов во второй половине 2020 года. Запасы в сегменте легких бизнес-джетов с середины года сократились на 26%, в то время как доступность самолетов среднего размера снизилась на 22%, а тяжелых – на 20%.

Amstat сообщил, что это падение связано с ростом активности на вторичном рынке. После того, как с марта по май количество транзакций снизилось на 35%, в дальнейшем активность значительно выросла, и ноябрь лидировал с ростом на 61% по сравнению с прошлым годом.

Хотя данные по-прежнему являются предварительными, это резкое изменение может привести к фактическому увеличению сделок в годовом исчислении за весь 2020 год, сообщает Amstat. «Это примечательно, учитывая значительное снижение транзакционной активности в период с марта по май», - сказал генеральный менеджер Amstat Эндрю Янг.

Что касается цен, данные Amstat отразили временный отскок в легком сегменте в ноябре, но обнаружили, что медианная краткосрочная цена снизилась на 28% по сравнению с январем прошлого года. Компания сообщила, что с начала 2020 года стоимость тяжелых самолетов упала на 16%, а средних – на 22%.



EUROCONTROL спрогнозировал трафик

На прошлой неделе EUROCONTROL подготовил прогноз по трафику до июня 2021 года. В январе текущего года воздушное движение «просело» примерно на 64% по сравнению с январем 2019 года, и ситуация быстро ухудшается.

В ответ на последние волны COVID и риски, связанные с новыми вариантами распространения пандемии, многие государства в Европе вводят более строгие ограничения на поездки, которые сильно препятствуют авиаперелетам. В результате спрос на авиаперевозки сильно подавлен, и авиакомпаниям приходится соответственно резко сокращать рейсы.

«Совершенно очевидно, что февраль и март будут исключительно низкими по трафику, за исключением грузовых авиакомпаний и бизнес-авиации. Ожидается, что даже апрель будет очень плохим, но

с небольшим всплеском в пасхальный период. Рейсы в Европе, вероятно, будут составлять около 25-30% от нормы. Это полная катастрофа для европейской авиации – отрасли, которая уже стоит на коленях», – сказал Имонн Бреннан, генеральный директор EUROCONTROL.

Далее он пояснил, что разумно ожидать, что ко второму кварталу эпидемиологическая ситуация улучшится во многих европейских государствах и что наиболее уязвимые граждане по всей Европе будут вакцинированы (несмотря на тотальные задержки с вакцинацией). В свою очередь, это может привести к тому, что второстепенные воздушные перевозки станут более доступными, что будет способствовать небольшому улучшению ситуации во втором квартале с последующим восстановлением в летний период.

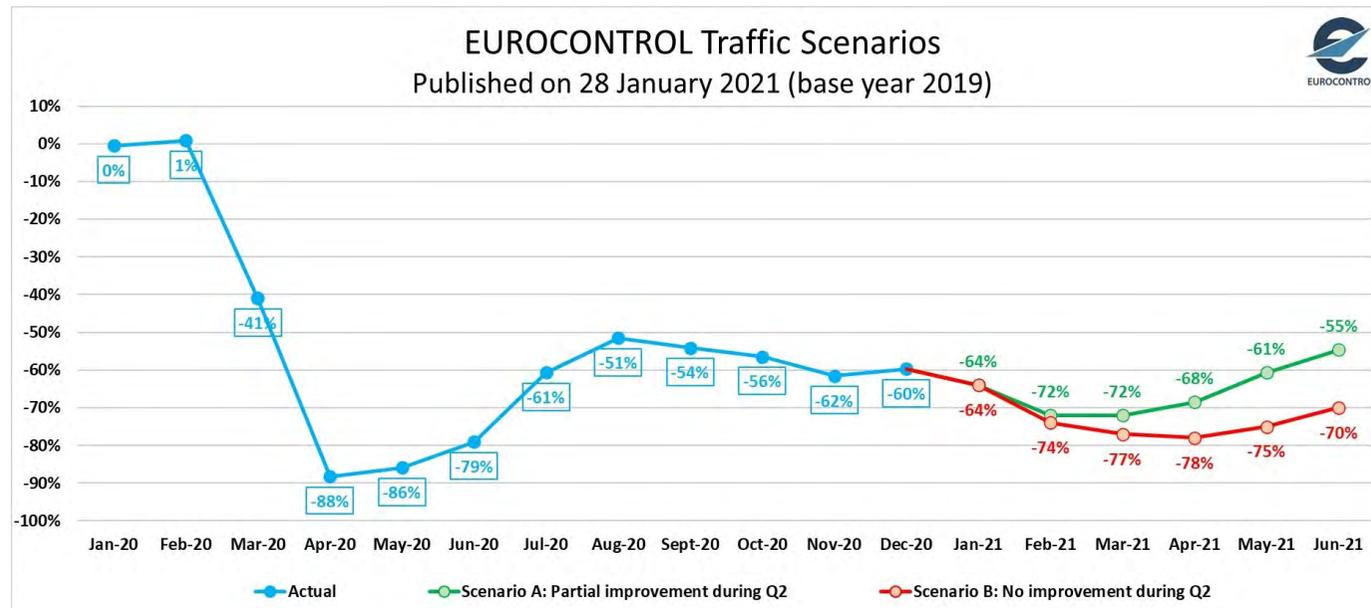


«Если это так, то к июню мы можем увидеть значения около -55% от 2019 года. Однако также разумно ожидать, что даже если эпидемиологическая ситуация улучшится ко второму кварталу, многие государства потенциально могут решить не ослаблять свои национальные ограничения на поездки, которые резко сократят спрос и любую возможность улучшения авиаперевозок, самое раннее до летнего периода. Если это так, то мы все еще ожидаем -70% к июню», – заключил Имонн Бреннан.

EUROCONTROL резюмирует ситуацию с настоящего момента до конца июня 2021 года следующим образом:

Сценарий А. Частичное улучшение во втором квартале: общая ситуация в Европе улучшается, что способствует частичному ослаблению национальных мер ограничения на поездки во втором квартале.

Сценарий В. Никаких улучшений во втором квартале: очень ограниченные улучшения в общей ситуации в Европе и/или мы видим, что продолжающееся введение национальных мер ограничения на поездки предотвращает любое разумное улучшение авиаперелетов как минимум до третьего квартала.



Jetex показал рост на 150% во второй половине года

Во второй половине 2020 года компания Jetex продемонстрировала в своем дубайском FBO рост на 150%, а в течение следующих 18 месяцев надеется запустить три новых объекта в Азиатско-Тихоокеанском регионе. «Бизнес растет, из-за COVID люди присматриваются к частной авиации», - сказал изданию AIN основатель и генеральный директор Jetex Адель Мардини. «И это решение. Раньше частная авиация была вторична. Теперь это необходимость».

По словам Мардини, в некоторые дни Jetex обрабатывал 80-90 ежедневных рейсов со средней загруз-

кой по пять пассажиров на самолет. К примеру, 10 января компания обслужила 85 рейсов. «Обычно мы обрабатываем от 25 до 30 рейсов», - сказал он. «Я ожидаю, что в декабре 2021 года у нас будет более 1200 рейсов, и это хороший бизнес».

В сентябре он сообщил, что три из 10 рейсов выполнены пассажирами первого класса ближневосточных авиакомпаний, которые переходят на бизнес-джеты, и заявил, что эта тенденция набирает обороты. «Иногда пять из 10 поездок совершаются на бизнес-джетах», - сказал он. «Это зависит от об-

стоятельств. Когда люди летят частным самолетом, особенно в первый раз, они потом продолжают это делать. Я не думаю, что они вернуться на регулярные рейсы».

Исключением являются последствия мирного соглашения между ОАЭ и Израилем, которое привело к внезапному увеличению объемов коммерческих перевозок. «У нас было несколько израильтян, прошедших через FBO в Дубае, - сказал он. «После запуска коммерческих рейсов мы их больше не видим». Мардини добавил, что между Израилем и ОАЭ осуществляется 50 коммерческих рейсов в неделю.

Помимо Jetex, в Дубай также размещены FBO Jet Aviation, DC Aviation Al Futtaim и ExecuJet. Falcon Aviation передала управление своим VIP-терминалом компании Jetex. «FBO Falcon Aviation теперь управляется нами как комната отдыха экипажа. В ноябре мы подписали договор об управлении их объектом. FBO и ангар в Dubai South будут в нашем управлении. Сейчас мы работаем в трех залах ожидания: двух наших плюс зал Falcon. В настоящее время мы управляем 75% всего VIP-объекта. В Dubai South у нас есть залы ожидания площадью 34 000 кв. футов, что делает его крупнейшим подобным комплексом в мире».

В этом году компания Jetex стремится расширить присутствие в Азиатско-Тихоокеанском регионе, где Адель Мардини ведет переговоры о трех новых объектах. После подписания соглашения с Bombardier Aerospace Services Singapore в октябре открылся новый FBO в Сингапуре.

Сингапурское FBO – 33-е для Jetex – это еще одно важное место, которое можно добавить к объектам в Париже, Дубае и Марракеше. «Это первый флагман



в аэропорту Селетар. В 2019 году бизнес-джеты здесь совершили почти 10 000 рейсов», - сказал он.

В соответствии с партнерским соглашением Jetex с Bombardier в Селетар, дубайский провайдер будет обслуживать все самолеты, прибывающие в центр ТОиР Bombardier или в Сингапур в целом. «Моя цель – 30% рынка в этом году, и я уверен, что добьюсь этого», - сказал Мардини. «У меня очень прочная связь со всеми операторами. Как только рынок откроется, они перейдут к нам».

Он отметил, что время для запуска FBO в Селетар

выбрано идеально, поскольку организаторы Всемирного экономического форума перенесут мероприятие в этом году из Цюриха в Сингапур. «Впервые в жизни Давоса мероприятие пройдет за пределами Швейцарии», - пояснил Мардини. «Мы надеемся обработать треть рейсов на этом мероприятии».

Что касается других разработок Jetex, то уже полностью готово к работе фирменное программное обеспечение Global Trip Management (GTM). Мардини сказал, что у Jetex было много клиентов и более 400 самолетов в доступе. Около 80% ее бизнеса состав-

ляет чартер, хотя у нее также есть небольшое количество крупных клиентов-операторов.

«К концу этого года у нас будет надежная GTM система», - сказал он. «Это будет решением для любого оперативного запроса. Global Jet, Jet Aviation, VistaJet или NetJets как торговые агенты, заказав рейс, регистрируют его в нашей системе. Я хочу, чтобы эти компании доверили нам свою деятельность, чтобы они зависели от нас». Он добавил, что VistaJet является эксклюзивным для Jetex во всех регионах, где у его компании есть FBO. «У нас хорошие отношения с VistaJet, и взаимная поддержка очень сильна».



Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Raytheon 390 Premier 1A**

Год выпуска: **2009 г.**

Место съемки: **февраль 2021 года, Moscow Sheremetyevo – UUEE, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко