



На минувшей неделе мы отправились в очередной европейский трип. Наши друзья часто спрашивают, а что такое джет-шеринг? А действительно... Попробуем разобраться лично и дополнительно ответить на главный вопрос: «действительно ли деловая авиация в настоящее время является отличной альтернативой премиальным классам авиакомпаний и сколько это стоит». Ощутим на себе все нюансы въезда в ЕС для простого русского парня с классическим шенгеном. Посмотрим, насколько удобно путешествовать бизнес-джетом внутри Европы и какие возможные проблемы стоит учитывать, планируя поездку. У нас есть опыт таких путешествий по США и Европе, но он «допандемийный», а это уже совсем другая история.... Для чистоты эксперимента: полетим джет-шерингом (почти регулярным рейсов) из Москвы в Европу (GetJet), затем закажем рейс напрямую у оператора или брокера «с вылетом через три часа» на плече 700 км у компании GlobeAir (нужно попасть в небольшой «горный» аэропорт, где нет регулярного сообщения) и в заключении закажем рейс через мобильное приложение с моментальной оплатой PrivateFly (нужно попасть в крупный хаб, с большим трафиком и пассажиропотоком). Уже скоро мы расскажем вам о нашем опыте.

Ну немного цифр. Глобальная активность бизнес-джетов продолжает превышать уровни 2019 года: за первые 10 дней августа 2021 года во всем мире было выполнено 91424 рейса на бизнес-джетах, что на 8% больше по сравнению с августом 2019 года и на 31% – по сравнению с августом прошлого года. Восстановление в Европе сейчас сильнее: в этом месяце активность бизнес-джетов на 12% выше, чем в августе 2019 года. В целом восстановление во всех других регионах также устойчивое.



Летний спрос в Европе достигает новых пиков

WINGX: После семи месяцев отставания от восстановления в США, рост спроса на бизнес-джеты в Европе ускоряется, поскольку мы достигаем пика летнего сезона

стр. 23

Спрос на полеты будет только увеличиваться

Австрийский оператор GlobeAir ожидает, что 2021 год станет лучшим годом за 13-летнюю историю компании

стр. 25

На шаг ближе к нейтральной авиации

Международная исследовательская группа завершила концепцию интеграции двигательной установки с возможностью заполнения спутной струи фюзеляжа, что поможет в разработке менее загрязняющих окружающую среду самолетов

стр. 26

О выборе кейтеринга и о личном опыте

Сегодня в гостях у BizavNews очаровательная Анастасия Кожевникова – бортпроводник компании Avcon. Мы поговорили о выборе кейтеринга и почему выбор пал на ANGEL SKY

стр. 27


Gulfstream™



ХО начнет работу в Европе

В этом месяце американский чартерный оператор ХО расширяет свое присутствие в Европе с флотом Cessna Citation XLS, сообщила материнская компания Vista Global Holdings. Ожидается, что эксплуатационное развертывание парка XLS начнется в конце августа.

Компания ХО из Форт-Лодердейла, штат Флорида, заявила, что в этом году у нее первоначально будет три XLS, работающих в Европе, добавив, что «есть планы по значительному росту европейского флота в ближайшие годы. Это расширение – еще один шаг в инвестициях ХО для продвижения своих услуг и удовлетворение растущего спроса во всем мире». Среднеразмерные бизнес-джеты Citation XLS, недав-

но приобретенные ХО, будут иметь ту же ливрею и дизайн салона, что и остальная часть флота ХО.

Благодаря своему собственному и флоту материнской компании, ХО предоставляет клиентам доступ к более чем 180 самолетам и флоту альянса, включающему более 2000 самолетов по всему миру. Парк ХО включает самолеты Citation X и Ultra, а также Bombardier Challenger 300.

Публикуя результаты за первое полугодие 2021 года, Vista Global сообщила, что за этот период ХО добавила 15 новых самолетов. Кроме того, парк VistaJet включает бизнес-джеты Bombardier Global 5000, 6000 и 7500, а также Challenger 350, 605 и 850.



В июле глобальный трафик подскочил на 47%

Согласно последнему отчету TraqPak, подготовленному Argus International, в июле мировая активность деловой авиации подскочила на 47,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что было обусловлено ростом на 44,7% и 44,3% в Северной Америке и Европе соответственно.

Argus заявил, что трафик в июле «находится на пути к установлению нового рекорда», в то время как активность в августе продолжит рост.

Операции деловых самолетов в Северной Америке установили рекорд – 305 136 рейсов. Это на 43100 полетов больше, чем в июле 2019 года, и на 94329

больше, чем в июле 2020 года. Активность долевого операторов продемонстрировала наибольший рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, увеличившись на 50,2%, при этом трафик больших самолетов в объеме 91 000 рейсов увеличился на 79,4%. Объем полетов больших джетов в общем вырос на 66,3%, в том числе на 79,7% в рейсах по Part 135 и на 54,1% – по Part 91.

В целом чартерные рейсы выросли на 47,5%, включая все типы самолетов, а частные рейсы по Part 91 – на 40,8%. Вслед за всплеском в июле полетов больших бизнес-джетов, трафик самолетов среднего размера увеличился на 55,7%, легких джетов – на 41,7%, а турбовинтовых самолетов – на 30,3%. Argus прогнозирует в августе рост активности деловой авиации в Северной Америке на 45,3%.

В Европе рост также был обусловлен активностью крупногабаритных бизнес-джетов: в июле объем их полетов увеличился на 87,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Трафик турбовинтовых самолетов вырос на 33,2%, за которыми последовали среднеразмерные джеты – рост на 32,1% и легкие – на 32%. Кроме того, по сравнению с июлем 2019 года общая активность в Европе выросла на 12,7%.

В других регионах мира (включая Африку, Азию, Австралию, Южную Америку) активность турбовинтовых самолетов выросла на 102,8%, за ними следуют легкие бизнес-джеты – 92,2%, средние самолеты – 70,6% и крупногабаритные – 56,6%. Эксперты Argus отметили, что на эти регионы приходилось 9% глобального трафика, в то время как Северная Америка занимает 70% активности, а Европа – 21%.

[Aircraft Activity Report](#)



ВАШ ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ЧАРТЕР



Pilatus PC-12NG
до 8 пассажиров



24/7 +375 29 122 99 33

BySky.by



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Bombardier пока не забросил программу Global 8000

Bombardier продолжает изучать возможность разработки бизнес-джета Global 8000, но руководство производителя не заявляет, что дает зеленый свет давно зашедшей в тупик программы ультрадальнего самолета. «Я думаю, что 8000 – это то, что мы все еще анализируем. Мы продолжаем оценивать потребности рынка», - сказал 5 августа генеральный директор Bombardier Эрик Мартель, отвечая на вопрос о статусе программы Global 8000, которая уже несколько лет находится в подвешенном состоянии.

Bombardier запустила этот бизнес-джет и его родственник Global 7000 в 2010 году. В то время компания рекламировала 17-местный Global 8000 как имеющий дальность 7900 морских миль (12964 км) и 19-местный Global 7000 с дальностью полета 7000 миль. Компания первым разработала Global 7000 и, похоже, не добилась прогресса с Global 8000.

Затем в 2018 году производитель увеличил дальность Global 7000 до 7700 миль, изменив название самолета на Global 7500. Такое улучшение характеристик значительно сократило преимущество Global 8000 по дальности перед 7500, хотя руководители Bombardier заявили, что показатели Global 8000 потенциально также могут быть изменены.

Bombardier представила первый Global 7500 в декабре 2018 года. Между тем, проект Global 8000, похоже, застопорился, и руководство компании неоднократно подчеркивало, что сосредоточится на доведении до конца программы Global 7500, прежде чем переключить внимание на Global 8000.

«Мы очень довольны успехом модели 7500», - говорит Мартель. «Нет, это не значит, что мы никогда не сделаем 8000». Большого он не прокомментировал.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

СЛО «Россия» получил два Ту-214 в VIP конфигурации

«Объединенная авиастроительная корпорация» 5 августа передала Специальному летному отряду «Россия» два узкофюзеляжных самолета Ту-214ПУ, построенных Казанским авиационным заводом им. С.П. Горбунова.

На воздушных судах установлен улучшенный интерьер, отличающийся передовыми техническим и дизайнерским решениям. Самолеты оснащены современными системами и оборудованием, которые

соответствуют вновь введенным и перспективным международным требованиям.

Ту214 – магистральный узкофюзеляжный пассажирский самолет с высокой топливной экономичностью и уровнем комфорта. Самолет оснащен двигателями ПС-90А и полностью отвечает международным требованиям по шуму на местности и эмиссии вредных веществ в атмосферу.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

VistaJet увеличивает парк Global 7500

VistaJet ввела в эксплуатацию четвертый бизнес-джет Bombardier Global 7500. Эксплуатация первого самолета началась зимой 2020 года.

14-местный самолет оснащен восьмью полноценными спальными местами и разделен на четыре зоны, включая полноразмерную кухню и спальню. Он способен выполнять беспосадочные перелеты на дальность до 14260 км на максимальной высоте 15500 метров.

Шесть бизнес-джетов Global 7500 были приобретены через материнскую компанию Vista Global. Остав-

шиеся самолеты будут поставлены в течение 2021 года. Сейчас парк компании состоит исключительно из самолетов Bombardier, включая почти тридцать Bombardier Global 6000.

Задуманный как дом в небе, Global 7500 единственный в отрасли бизнес-авиации самолет с четырьмя жилыми отсеками и отделенной зоной отдыха для экипажа. На борту есть спальня, конференц-зал или гостиная, рабочие офисы с доступом к интернету, полностью оборудованная кухня и душ. Пассажирские кресла Nuage Seat с системой плавной трансформации обеспечивают комфорт в любом положении.





A part of Flight Consulting Group



Диспетчерский центр 24/7
Планирование полетов



Полный спектр услуг
Наземное обслуживание

www.fcg.aero

Квартальные продажи авионики выросли, но упали с начала года

Согласно данным Ассоциации авиационной электроники (АЕА), в первом полугодии 2021 года мировые продажи авионики для деловой авиации и авиации общего назначения упали на 7,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, примерно до \$1,07 млрд.

Тем не менее, ежеквартальный отчет АЕА о рынке авионики за 2021 год показал, что продажи во втором квартале выросли на 2,1%, почти до \$500,1 млн, по сравнению с прошлым годом.

В первом полугодии 2021 года на рынок модернизации пришлось 55% продаж, а остальные 45% – прямые поставки производителям на конвейер. По данным компаний, которые разделили свои продажи по регионам мира, 75,2% объема продаж с начала года

приходится на Северную Америку (США и Канада), а 24,8% – на другие международные рынки.

«Хотя обнадеживает скромный рост продаж по сравнению со вторым кварталом прошлого года, этот отчет несколько неоднозначен, поскольку он завершил период непрерывного роста продаж в предыдущие девять месяцев», - сказал президент и генеральный директор АЕА Майк Адамсон. «Отрасль авионики по-прежнему сталкивается с некоторыми препятствиями, связанными с различными проблемами цепочки поставок и глобальными ограничениями на поездки. С появлением на рынке новых продуктов и услуг, оглушительным успехом недавних выставок и жизнеспособностью потребителей все еще есть положительные признаки того, что авиация общего назначения продолжит свое возрождение».



ABS JETS

Ваш **единственный Embraer**
авторизованный сервисный центр (EASC)
по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы
уже **500000 человеко-часов** именно на
Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер**
для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

PrivateFly Aviator предлагает гибкость в использовании самолетов

PrivateFly запустил новую программу Aviator Membership для обслуживания растущей клиентской базы, которая предлагает дополнительные преимущества и большую гибкость.

Новая программа дает клиентам доступ к избранному набору воздушных судов по фиксированным почасовым тарифам. Aviator Membership предназначена для постоянных клиентов с более разнообразными требованиями к полетам. Этот тренд, как поясняют в компании, наблюдается в последние 18 месяцев.

Новая программа дает преимущества тем, кто совмещает короткие перелеты по Европе на легких самолетах с дальними поездками на больших самолетах. В отличие от стандартного чартера по требованию, участники программы Aviator смогут воспользоваться расширенной гибкостью рынка наряду с дополнительными преимуществами, которые обычно предлагаются только с помощью jet card или программами совместного владения.

Марин Эжен, европейский управляющий директор PrivateFly (дочерней компании Flexjet), объяснила, что постоянные клиенты стремятся к стабильности и премиальному опыту, которые предлагаются через такие программы, как Flexjet Shared Ownership и PrivateFly Jet Card. «Однако, кроме того, мы увидели растущее число постоянных клиентов, которым нужны некоторые аспекты этой расширенной услуги, но с возможностью доступа к различным типам воздушных судов или к более разнообразным маршрутам, в том числе за пределами Европы или США», - сказала Эжен.

Другие преимущества Aviator включают бесплатную отмену бронирования за 120 часов до вылета и дополнительные услуги, такие как комплексное питание и противообледенительную обработку воздушного судна, преимущества от роскошных отелей-партнеров в Европе и трансфер на вертолете в Лондон. Примечательно, что 86% бронирований в июле были получены от существующих клиентов по сравнению со средним показателем до пандемии, составлявшим 64%.




МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛЕТАМИ

**Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки**

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Diamond Sky планирует построить первый FBO в Эстонии

Эстонский оператор Diamond Sky за последние два месяца получил сразу три самолета: Embraer Phenom 300, Bombardier Learjet 60XR и Pilatus PC-12NGX. А уже в этом месяце компания введет в эксплуатацию вертолет Airbus H130.

«Этот год был полон вызовов для Diamond Sky. Флот компании значительно вырос, а также расширилась сфера деятельности. С начала года мы создали нашу собственную учебную организацию Diamond ATO, и первая группа студентов уже завершает получение сертификатов PPL для вертолетов», - рассказывает президент и генеральный директор Кен Коорт. «Мы рассматриваем это как растущую тенденцию, и к концу этого года запустим платформу электронного обучения, предлагающую несколько учебных курсов по авиационной тематике для других операторов и авиакомпаний. Все больше интересуются частной авиацией и ее преимуществами. Частично это вызвано ограничениями, связанными с COVID-19, ведь сейчас авиакомпании работают не так, как раньше».

Поскольку основная база компании находится в таллинском аэропорту им. Леннарта Мери, Diamond Sky активно проводит консультации и встречи с различными заинтересованными сторонами, чтобы реализовать проект строительства собственного ангара площадью 7000 кв.м. для самолетов и вертолетов, а также FBO, который до сих пор отсутствует в Таллинне. Весь комплекс тщательно продуман и будет способствовать развитию частной и гражданской авиации Эстонии.

Сейчас парк компании состоит из 11 управляемых воздушных судов, базирующихся в Эстонии и в других странах, включая Nextant 400 XTi, Piaggio P.180 Avanti, Bombardier Learjet 60 XR, Cessna 510 Citation Mustang, Embraer Phenom 300E, Pilatus PC-12 NGX, Diamond DA62, Britten-Norman BN2B и Robinson R44 Raven II. Компания имеет Сертификат эксплуатанта EASA (AOC) и Лицензию эксплуатанта (OL), выданную Управлением гражданской авиации Эстонии для выполнения коммерческих рейсов.



СЕРТИФИЦИРОВАН В РОССИИ!

PILATUS PC-24

Авторизованный центр
Pilatus в России

www.nesterovavia.aero

Rolls-Royce поставил Bombardier 100-й двигатель Pearl 15

Rolls-Royce поставил Bombardier сотую силовую установку Pearl 15. Этот двигатель установлен на Global 5500 и Global 6500, которые вместе с Pearl 15 были представлены в мае 2018 года как преемники Global 5000 и Global 6000 с двигателем RR BR710 A2-20.

Pearl 15 – первый представитель семейства двигателей для бизнес-джетов, разработанных подразделением RR в немецком Далевице (Rolls-Royce Deutschland). Новые двигатели также будут использоваться в разрабатываемых Gulfstream G700 и Dassault Falcon 10X, что даст британскому двигателестроителю доминирующее положение в сегменте ультрадальних бизнес-джетов, хотя в более крупном

Global 7500 используется двигатель Passport от GE Aviation.

Завод в Далевице, расположенный к югу от Берлина, начал производство двигателей в середине 1995 года, и сегодня на нем работает около 3000 человек, которые собирают двигатели BR710, BR725 и Pearl 15 для бизнес-джетов, а также Trent XWB для Airbus A350. Он также является центром передового опыта Rolls-Royce в области деловой авиации и располагает оборудованием для разработки и испытаний нового силового редуктора для демонстрационной программы UltraFan. На сегодняшний день построено более 4700 двигателей семейства BR700, а совокупный наработанный налет насчитывает более 27 млн часов.




**GET
JET**

**BUSINESS
AVIATION
MARKETPLACE**

ПОКРЕСЕЛЬНАЯ АРЕНДА БИЗНЕС-ДЖЕТА
JET SHARING, SHUTTLES, DEALS

А ТАКЖЕ
**ПОИСК EMPTY LEGS
И ЛУЧШИХ ЦЕН НА ЧАРТЕР**

GETJET.COM ☎ +7 (495) 120 04 47

Jet It пришел в Канаду

Американский бизнес-оператор Jet It сообщает об открытии нового филиала в Канаде. Также компания ввела в эксплуатацию первый самолет HondaJet, зарегистрированный в стране.

По словам генерального директора Jet It Гленна Гонсалеса, канадский рынок показал высокий уровень спроса на услуги компании. Потребность в автономных, эффективных региональных поездках в Канаде очень велика, как это происходит в США или в Европе, где компания работает через дочернюю JetClub. «Наш рост в Штатах породил осведомленность в Канаде для очень многих заинтересованных в том, чтобы Jet It обеспечивал экономически эффективные частные поездки».

В отличие от большинства долевого операторов, Jet

It использует в своем учете дни, а не часы, причем половина доли приравнивается к 130 дням использования самолета и уменьшается в зависимости от размера доли. Владельцы платят только за летное время полета из расчета 2200 канадских долларов в час без дополнительных затрат на подлет, топливные сборы или сборы за посадку – такая цена ранее была недоступна в Канаде. «Дневной тариф» Jet It предлагает полный спектр услуг консьержа, летного экипажа и доступ к самолету в течение всего дня.

В настоящее время парк Jet It насчитывает 10 HondaJet Elite, большинство из которых находятся в долевой собственности, а несколько в аренде. Годовой налет составляет примерно 800 часов на каждый самолет. Штаб-квартира компании находится в Гринсборо, Северная Каролина, рядом с заводом HondaJet.



Flight Dispatch





G-OPS
GROUND SERVICE SUPPORT

New

Global Flight Support Solution


executive@g-ops.com


[+33 1 34 04 80 00](tel:+33134048000)

В Wheels Up отчитались о первых результатах после IPO

Выручка Wheels Up во втором квартале 2021 года выросла на 113% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до \$285,6 млн, а число активных членов выросло на 47% по сравнению с прошлым годом, до 10 515 человек, сообщил в четверг крупнейший провайдер чартерных услуг.

В своем первом квартальном отчете с момента выхода на биржу в прошлом месяце, Wheels Up отметила, что количество полетов также увеличилось на 146%, до 18 234. Но в то же время компания показала чистый убыток вырос на \$1,6 млн по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до \$29 млн, хотя скорректированный показатель EBITDA увеличился на \$7,6 млн по сравнению с прошлым годом убытком в прошлом году в \$8,5 млн.

В июле текущего года Wheels Up закрыл сделку со

специальной компанией по приобретению (SPAC) Aspirational Consumer Lifestyle, что позволило Wheels Up начать торговаться на бирже. Привлеченный капитал ускорит инвестиции в технологии и продукты Wheels Up, продвигая стратегии глобального роста и расширяя рынок Wheels Up Marketplace, говорится в сообщении компании.

«Мы гордимся тем, что являемся первым оператором частной авиации на Нью-Йоркской фондовой бирже», - сказал основатель и генеральный директор Wheels Up Кенни Дихтер. «С момента запуска в 2013 году нашей миссией было создать платформу для демократизации частной авиации. IPO принесло нам \$650 млн. дохода, и мы оцениваем все доступные варианты того, куда их вложить. Теперь мы можем взглянуть на глобальных партнеров, которые согласны с нашим видением рынка».



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Очередные британцы «потянулись» на Мальту

Британский чартерный перевозчик Titan Airways получил сертификат эксплуатанта Мальты от Управления гражданской авиации Transport Malta. Airbus A321-200 – первый самолет, добавленный к мальтийскому АОС. Этим летом к реестру 9Н также присоединятся два A321P2F, и компания планирует добавить еще два самолета в 2022 году.

«Titan Airways продемонстрировала большие амбиции и рвение, чтобы получить необходимые сертификаты от Управления гражданской авиации. Мальта должна гордиться тем, что добавила в свой

реестр такую большую компанию. Я хотел бы поблагодарить компанию за то, что они поверили в нас и инвестировали в Мальту, а также поблагодарить всех инспекторов, которые усердно работали для достижения поставленных целей в установленные сроки», - отметил Генеральный директор Мальтийского управления гражданской авиации Чарльз Пейс.

В прошлом месяце британский провайдер услуг бизнес-авиации Av8jet запустил на Мальте работу своей дочерней компании Av8jet Charter.



FBOEXPERIENCE.COM

PROMOTING FBO EXCELLENCE

Airbus поставил первый пятилопастный H145 в Северную Америку

Канадский оператор STARS Air Ambulance стал первым в Северной Америке эксплуатантом нового пятилопастного вертолета Airbus H145. Компания также подтвердила, что планирует модернизировать все свои «классические» H145 до новой модификации.

«Обновляя наш флот с помощью H145, мы выполняем свое обязательство по постоянному совершенствованию оказываемых нами услуг неотложной помощи, поскольку каждая спасенная нами жизнь имеет огромное значение для чьей-то семьи или сообщества», - сказала Андреа Робертсон, генеральный директор STARS. «Мы очень рады представить пятилопастный H145 и выражаем сердечную благодарность командам Airbus за их многолетнюю поддержку наших важнейших миссий здесь в Канаде».

Это последнее обновление семейства H145 добавляет новую инновационную пятилопастную несущую систему, увеличивая полезную нагрузку вертолета

на 330 фунтов (150 кг). Простота новой безподшипниковой конструкции несущего винта также упростит операции по техническому обслуживанию, еще больше повысит удобство обслуживания и надежность H145, а также улучшит комфорт в полете как для пассажиров, так и для экипажа. Оснащенный двумя двигателями Safran Arriel 2E, H145 имеет систему полного цифрового управления двигателем (FADEC) и комплект цифровой авионики Helionix. Он включает в себя 4-осевой автопилот, повышающий безопасность и снижающий нагрузку на пилота. Особенно низкий уровень шума делает этот вертолет самым тихим в своем классе. Новая версия самого продаваемого легкого двухдвигательного вертолета Airbus H145 была представлена на выставке Heli-Expo 2019 в Атланте. Во время высотных испытаний в Южной Америке H145 приземлился на Аконкагуа, самой высокой горе в Южном полушарии, еще раз доказав свои возможности даже в таких суровых условиях.



IF YOU ARE
ROTORS
WE GOT IT!

Nov 16 - 18
Cologne | Germany

www.europeanrotors.eu

BE PART OF IT

URALHELICOM поставила клиентам два вертолета Airbus

В июле 2021 года Уральская вертолетная компания – URALHELICOM поставила клиентам два вертолета производства Airbus Helicopters.

Один новый вертолет H130 передан клиенту из Татарстана. Помимо стандартного оборудования на вертолете установлен кондиционер, пылезащитное устройство двигателя, радиовысотомер.

Второй вертолет – ресурсный H125 – поставлен заказчику с Дальнего Востока. Вертолет укомплектован аварийным поплавковым шасси и системой

внешней подвески, что позволяет вертолету выполнять ряд дополнительных задач.

Оба вертолета будут использоваться для частных полетов. Напомним, что легкие вертолеты производства Airbus Helicopters превосходят все остальные однодвигательные вертолеты в своем классе по техническим характеристикам, многофункциональности, уровню безопасности и ценовой доступности, а также с точки зрения эксплуатации в экстремальных условиях, поэтому так популярны среди частных эксплуатантов.



АВИАУСПЕХ

Авиационное кадровое агентство
№1 в России

Услуги по поиску и подбору
летных экипажей и
авиационных специалистов



+7 (495) 507 30 98 www.avia-uspeh.ru

Omni Taxi Aere получит четыре H175

Бразильский вертолетный оператор Omni Taxi Aere (входит в группу OMNI Helicopters International) вскоре станет крупнейшим оператором вертолетов Airbus H175 в Бразилии. Четыре вертолета будут поставлены в течение 2021 года.

Столь значительное увеличение парка связано с подписанием контракта между Omni и национальной нефтяной компанией Petrobras на оказание вертолетных услуг. Сейчас в парке компании уже эксплуатируются Airbus H175. Из четырех H175 две машины будут взяты в аренду у NHV, а два вертолета придут с завода Airbus Helicopters.

Сейчас крупнейшим оператором H175 является группа Vabcock с 12-ю вертолетами, на один меньше у NHV. Далее идут Правительственная авиационная служба Гонконга (семь вертолетов) и Regaso в Мексике, а также CHC Group.

«H175 предлагает правильное сочетание комфорта, характеристик и рентабельности, и я очень рад появлению этого вертолета в парке Omni», - сказал Роберто Коимбра, генеральный директор Omni Taxi Aereo. «Благодаря дальности полета, которая позволяет Omni выполнять полеты на 100% морских платформ Бразилии и высокотехнологичного оборудования на борту, H175 превращается в идеальный воздушный транспорт для обслуживания бразильского нефтегазового рынка».

В настоящий момент OMNI эксплуатирует и другие типы вертолетов европейского производителя: Airbus H135, H155 и H225, которые в основном предназначены для перевозки пассажиров и грузов на морские платформы и корабли, а также для оказания неотложной медицинской помощи в нефтегазовой отрасли.

У-УАЗ поставил вертолет Ми-8АМТ ОГУП «Авиация Колымы»

Улан-Удэнский авиационный завод (У-УАЗ) холдинга «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) поставил многофункциональный вертолет Ми-8АМТ ОГУП «Авиация Колымы» в рамках договора, заключенного в феврале 2021 года.

Это второй вертолет, который предприятие поставляет ОГУП «Авиация Колымы», первая машина была передана в декабре 2019 года. Вертолеты Ми-8АМТ, изготовленные для «Авиация Колымы», позволят обновить имеющийся парк воздушных судов и будут способствовать развитию транспортной инфраструктуры отдаленных регионов Крайнего Севера.

«Использование Ми-8АМТ планируется во всем спек-

тре вертолетных работ, в которых в текущий момент нуждается Магаданская область. Вертолет обладает повышенной дальностью полета и увеличенной грузоподъемностью. Такая машина может решить целый ряд задач – перевозка людей, грузов, тушение пожаров, эвакуация пострадавших и оказание медицинской помощи в труднодоступных районах Колымы, в т.ч. по заданиям санитарной авиации», - отметил управляющий директор АО «Улан-Удэнский авиационный завод» Алексей Козлов.

Машина приобретена в лизинг по программе обновления воздушного транспорта и в целях повышения транспортной доступности региона.



Количество участников NBAA-BACE 2021 растет

Оргкомитет крупнейшей выставки деловой авиации NBAA-BACE продолжает получать большое количество заявок на участие в мероприятии, которое пройдет с 12 по 14 октября в новом Западном зале конференц-центра Лас-Вегаса.

Как отмечают организаторы, за последние две недели было получено большое количество заявок на проведение пресс-конференций, что еще раз подчеркивает желание экспонентов подробно рассказать гостям выставки о своих последних достижениях.

Среди компаний, которые зарезервировали места для пресс-конференций:

- Tamarack
- Wheels Up
- FlightAware
- Airbus (ACJ)
- Airbus (ACH)
- StandardAero
- Zotefoams
- SmartSky Networks
- SKYTRAC
- Comlux
- Dassault
- Boeing
- Northern Plains UAS Test Site
- Embraer
- JETNET
- Bombardier
- Blackhawk Aerospace
- FL3XX
- Daher
- JSSI

Старший вице-президент NBAA по конвенциям и членству Крис Стронг сказал, что отзывы, которые NBAA получает по мероприятию, — это «правильный

выбор времени», и что «мы надеемся, что сможем провести очень безопасное шоу».

Хотя Лас-Вегас стал местом проведения знаковых мероприятий ассоциации, проходящих раз в два года, в этом году он будет иметь новый облик, потому что выставка будет размещена в расширенном Вест-Холле, который получил дополнительно 1,4 млн кв. футов обычных площадей, в том числе 600000 кв. футов выставочных площадей, которые позволят разместить всю выставку в одном зале.

Ранее экспоненты NBAA были разделены между Северным и Центральным залами в Лас-Вегасе. В этом

году здесь будет проходить другой съезд, организованный Национальной ассоциацией вещателей.

После того как пандемия нанесла ущерб очным мероприятиям, Крис Стронг воодушевили первые отклики на выставку этого года. По его словам, все основные экспоненты возвращаются, добавив, что несколько производителей готовятся «произвести большой фурор», в том числе с помощью макетов, которые будут представлены на выставке.

Как и в прошлые годы, статическая экспозиция запланирована в аэропорту Henderson Executive примерно в 21 км к югу от Лас-Вегаса.



В Vista Global Holding отчитались о первом полугодии 2021 года

Vista Global Holding (Vista), ведущая мировая группа компаний частной авиации, представляет обновленную информацию о рынке и обзор своих показателей за первую половину 2021 года, включая бренды VistaJet и XO.

2021 год начался с рекордного старта: в первой половине года продажи продуктов Группы достигли рекордно высокого уровня. VistaJet продала более 8000 новых часов годовой подписки, что на 67% больше, чем в 2020 году, и на 41% больше, чем в 2019 году. Количество участников XO Deposit выросло на 82%, что в три раза больше, чем в 2020 году.

Vista увеличила количество летных часов на 67% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Эта тенденция усилилась во втором квартале 2021 года, когда Vista зарегистрировала всплеск спроса, превышающий допандемийные показатели.

В региональном разрезе на Ближнем Востоке налет увеличился на 153%, а в Северной Америке и Европе – на 76% и 41% соответственно. Поскольку рынок оставался открытым для внутренних полетов, а в июне возобновились деловые поездки и международные полеты, на Северную Америку по-прежнему приходится большая часть от общего трафика Группы – 71%.

Томас Флор, основатель и председатель совета директоров Vista, сказал: «Для Vista было исключительное начало 2021 года, и мы добиваемся новаторских успехов во всех уголках мира, укрепляя наши позиции в качестве глобального пионера в индустрии деловой авиации. Vista продемонстрировала рекордные результаты в первом полугодии по всем показателям и видит огромный спрос во всех сегментах. Всплеск спроса демонстрирует, что частная

авиация является критически важным решением для мобильности, поскольку локальные ограничения продолжают создавать неопределенность для пассажиров коммерческих авиакомпаний».

Vista продолжала концентрироваться на росте и расширении бизнеса. Группа добилась значительного и ускоренного прогресса благодаря интеграции в свой портфель Red Wing Aviation, Apollo Jets и Talon Air. Это привело к дальнейшему расширению присутствия Группы в Северной Америке, что позволило дополнительно обслуживать клиентов Vista на легких бизнес-джетах и предоставлять услуги по управлению.

Группа также ускорила рост своего глобального флота: во всем мире сейчас доступны уже четыре Global 7500 для обслуживания под брендом VistaJet. Это переломный момент, поскольку Vista предлагает своим членам самый большой, технологически продвинутый и дальнемагистральный бизнес-джет за всю историю. Кроме того, в первой половине 2021 года XO добавила 15 новых самолетов.

В течение 2021 года Группа модернизирует свои интерьеры на самолетах VistaJet и XO, чтобы еще больше повысить качество обслуживания клиентов на борту. Суммарный парк компании состоит из 180 самолетов, а сеть из более чем 2100 самолетов альянса».

Томас Флор продолжил: «Гибкость флота Группы и ее глобальное присутствие позволили Vista в полной мере воспользоваться сильным восстановлением глобального спроса со стороны новых и существующих клиентов по всему миру. Наши пользующиеся доверием бренды в сочетании с ускорением использования наших запатентованных технологий обеспечивая значительное преимущество в отрасли, создавая

превосходную ценность для клиентов и повышая уровень обслуживания. Невероятная самоотдача и приверженность наших команд по всему миру позволили нам уловить и преобразовать каждую возможность, доступную нам. У нас сильный импульс, и мы уверены в завтрашнем дне, продолжая глобальную экспансию во второй половине 2021 года и в последующий период».



Гиперзвуковой джет для президента

Аэрокосмический стартап Hermeus, заключивший контракт с ВВС США на первоначальную разработку гиперзвукового бизнес-джета для президента, подписал соглашение с ведомством о последующем партнерстве на сумму \$60 млн для летных испытаний своего беспилотного малогабаритного транспортного средства Quarterhorse уже в следующем году. К концу десятилетия Hermeus планирует построить полномасштабный пассажирский самолет.

Ожидается, что полет Quarterhorse состоится к концу 2022 года. Прототип будет использоваться для проверки турбинного двигателя Hermeus с комбинированным циклом (ТВВС), который основан на GE J85. Самолет будет испытываться на скорости от 3 до 5 Маха. Hermeus имеет еще полдюжины GE J85 для продолжения своих разработок.

Компания Hermeus, которая будет производить Quarterhorse на недавно открытом заводе в Атланте,

уже начала производство узлов этого прототипа. Руководство Hermeus заявило, что с помощью автономного транспортного средства компания снижает риски на этом этапе летных испытаний.

В планах – создание летательного аппарата среднего размера, который примерно в 2025 году будет использоваться в летных испытаниях для грузовых целей и который будет иметь больший радиус действия и более эффективный контроль рабочих режимов. Этот прототип будет использоваться, чтобы обеспечить основу для ТОиР, прежде чем компания перейдет к пассажирской версии. Планируемый 20-местный пассажирский самолет должен пройти сертификацию FAA в 2029 году.

Hermeus признала издержки, связанные с испытанием двигателя ТВСС во всем диапазоне полета, но продолжила использование альтернативного подхода, в котором используются автономные и многоразовые системы, что поможет достичь поставленных целей летных испытаний и ускорить процесс обучения. «Повышение риска полетов позволяет Hermeus быстро продвигаться по жизненному циклу разработки, сокращая программные затраты», – заявили в компании. «Изучение высоких скоростей должно проходить через тестирование в реальном мире».

Компания подчеркнула, что при разработке своего гиперзвукового самолета планирует пойти по пути продукта двойного назначения, военного и гражданского. «Хотя это партнерство с ВВС США подчеркивает интерес Министерства обороны США к гиперзвуковым самолетам, в сочетании с партнерством Hermeus с NASA, объявленным в феврале 2021 года, становится ясно, что то, что мы создаем, как коммерческие, так и оборонные продукты», – сказал генеральный директор и соучредитель Hermeus Эй Джей Пиплика.



Joby начал процесс сертификации первой коммерческой авиакомпании для eVTOL

Калифорнийский стартап Joby Aero, разрабатывающий полностью электрический летательный аппарат для коммерческих пассажирских перевозок, объявил, что сделал первый шаг к созданию первой авиакомпании eVTOL, начав процесс получения сертификата FAA Part 135.

Сертификат авиаперевозчика Part 135 необходим компании Joby для эксплуатации своего воздушного судна в качестве авиатакси в городах и населенных пунктах США. Наряду с сертификатом типа и сертификатом производства, это одно из трех разрешений регулирующих органов, критически важных для запуска в 2024 году сервиса по совместному использованию полностью электрических авиатакси Joby.

В настоящее время компания находится на первом из пяти этапов, необходимых Joby для получения сертификата Part 135 в 2022 году. Ожидается, что следующий этап процесса начнется в августе с подачи дополнительных материалов заявки, включая полный комплект руководств по эксплуатации. Как только эта документация будет одобрена, FAA посетит месторасположение Joby для наблюдения за тренировками и полетами, прежде чем выдать свое окончательное одобрение.

Поскольку полностью электрическое воздушное судно с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL) Joby не получат сертификат типа до 2023 года, компания намеревается эксплуатировать с 2022 года традиционные сертифицированные воздушные суда в соответствии с сертификацией авиаперевозчика по Part 135, прежде чем добавить eVTOL Joby в действующий сертификат авиакомпании после того, как он будет сертифицирован.

«Мы очень рады достичь этой вехи на пути к тому, чтобы стать первой в мире авиакомпанией eVTOL», - сказал глава отдела воздушных операций Joby Бонни Сими. «Мы надеемся на тесное сотрудничество с FAA, поскольку мы готовимся приветствовать пассажиров в новом виде авиаперелетов – экологически чистых, достаточно тихих, чтобы летать вблизи городов и населенных пунктов и экономить драгоценное время».

Полностью электрический Joby предназначен для перевозки пилота и четырех пассажиров с нулевыми выбросами. eVTOL имеет дальность полета 150 миль,

может двигаться со скоростью до 200 миль в час и имеет революционно низкий уровень шума.

В прошлом году компания Joby согласовала с FAA принцип сертификации «G-1» для своих воздушных судов в соответствии с существующими требованиями Part 23 для воздушных судов нормальной категории, при этом были введены особые условия для удовлетворения требований, специфичных для уникальных аппаратов Joby. В соответствии с этим подходом к сертификации, Joby будет нанимать пилотов коммерческих авиакомпаний, имеющих лицензию в соответствии с действующими правилами FAA.



Gestair: налет в текущем году превысит показатели 2019 года

Несмотря на продолжающиеся ограничения, последние несколько месяцев прошли хорошо для испанского оператора Gestair. «Вторая половина весны и лето оказались действительно напряженными с точки зрения производственных операций, - говорит генеральный менеджер Карлос Херико. «В текущем году мы налетали больше, чем в 2020 году, а самое приятное – больше, чем в 2019 году. Были признаны ценные преимущества корпоративной авиации: конфиденциальность, безопасность и гибкость. Это очевидно. В Gestair Aviation очень разнообразный флот самолетов всех типов. Например, в этом году мы добавили новый Global 6500, а в сентябре получим Citation XLS+ и Challenger 605. Мы работаем со всеми производителями. Наш флот необычайно разнообразен: Gulfstream, Bombardier, Dassault, Cessna и так далее. Это означает, что мы всегда можем удовлетворить потребности наших клиентов».

Осенью этого года департамент ТОиР Gestair откроет второй ангар в аэропорту Мадрид-Барахас, а это значит, что у компании будет более 23 000 кв. м. ангарного пространства, предназначенных для обслуживания самолетов. «Это позволяет нам продвигаться вперед с новыми квалификациями, как мы сейчас делаем с самолетами B737 регулярных авиакомпаний. В этом подразделении мы также наблюдаем значительный рост: сейчас мы находимся в процессе получения разрешения GACA, чтобы предоставлять услуги для удовлетворения потребностей наших клиентов в Саудовской Аравии».

«Пандемия несколько отсрочила наши планы, но дорожная карта ясна, и мы ее реализуем», - резюмирует Херико. «Традиционно клиентами Gestair наиболее востребованы полеты внутри Европы, а также в США и остальную часть Америки. Что касается профиля клиентов, то преобладают бизнесмены, но

есть также спрос для полетов на отдых. Особо стоит отметить приход новых клиентов, которые ранее не использовали частную авиацию, а теперь делают это в силу существенной коррекции на рынке регулярных авиакомпаний, а также исходя из безопасности перелетов. Именно количество новых клиентов сейчас показывает максимальный рост».

Группа Gestair имеет два основных направления: чартерные авиаперевозки и ТОиР. Сегмент техобслуживания неуклонно растет, и снова это произошло под воздействием Covid-19. Технический центр Gestair – крупнейший в Южной Европе. Компания работает с бизнес-джетами Dassault, Gulfstream, Hawker, Cessna, Bombardier и Airbus. Наряду с выполнением работ по линейному и базовому обслуживанию, специалисты

Gestair предлагают услуги по ремонту интерьера и авионики. К услугам клиентов есть собственный ангар компании, расположенный в аэропорту Мадрида (Adolfo Suárez Madrid-Barajas) площадью 22.000 кв.м., который предлагается для долгосрочного паркинга.

Также компания продолжит наращивать количество самолетов под управлением в двух своих АОС: Испании и Мальта, а также под NCC.

Панее, Gestair получил разрешение на полеты в London City Airport. Допуск распространяется на Global 6000; Falcon 2000 Classic, 2000S и 2000 LX EASy II; Cessna Citation Sovereign, XLS+ и Latitude; Hawker 400XP; и Piaggio Avanti II, которые внесены в сертификат эксплуатанта компании.



Dassault Aviation стал победителем опроса удовлетворенности клиентской поддержкой

Aviation International News (AIN) и Professional Pilot обнародовали результаты своих опросов удовлетворенности клиентской поддержкой продуктов. И третий год подряд Dassault Aviation занимает первое место в рейтинге AIN.

Ее лучший в отрасли «общий средний» балл составил 8,7 (самый высокий показатель для любой компании за всю историю опроса), по сравнению с 8,3 в 2020 году. Dassault получила наивысшие оценки по доступности запчастей, стоимости запчастей, реакции AOG, выполнению гарантийных обязательств, техническим руководствам и техническим представителям. Компания также получила 9,2 балла за общую надежность самолетов.

В последние годы Dassault стабильно поднимается в рейтинге поддержки продуктов. В этом году компания заняла первое место в опросе AIN и стала лидером в сфере надежности запчастей, реагирования в ситуации AOG и гарантийного обслуживания новых бизнес-джетов.

Также французский производитель занял второе место в опросе о поддержке продуктов Professional Pilot. Компания Dassault в 2020 году сравняла или превзошла свои результаты в категориях скорости обслуживания AOG, стоимости запчастей и технических руководств.

В последние годы растет потребность в расширении производственных мощностей и возможностей, и Dassault отреагировала на это удвоением своих мощностей за счет качественных приобретений и внутренних инвестиций. Благодаря этим действиям компания хорошо подготовилась к восстановлению в 2021 году активности флота и одновременной тенденции роста ТОиР. Dassault продолжает уделять

особое внимание работе с клиентами, используя множество направлений, включая семинары по M&O.

«Мы прилагаем все усилия и полны решимости улучшить нашу глобальную сервисную организацию», - сказал Жан Каянакис, старший вице-президент Worldwide Falcon Customer Service & Service Center Network. «Пандемия коронавируса стала серьезным вызовом для нашей службы поддержки, но благодаря решимости наших сотрудников «сделать любой ценой» мы смогли оправдать ожидания наших клиентов. Мы стремимся делать еще больше, чтобы

продемонстрировать высочайшие стандарты обслуживания клиентов – это бесконечный процесс».

Каянакис отметил, что служба поддержки клиентов Dassault сейчас активно занимается планированием ввода в эксплуатацию Falcon 6X. Специалисты технической поддержки, инженеры по техническому обслуживанию и группы поддержки пилотов работают рука об руку с инженерно-техническим отделом и группой летных испытаний, чтобы дать рекомендации по ремонтупригодности и уточнить процедуры по мере сборки первых нескольких самолетов.



Летний спрос в Европе достигает новых пиков

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, глобальная активность бизнес-джетов продолжает превышать уровни 2019 года: за первые 10 дней августа 2021 года во всем мире было выполнено 91424 рейса на бизнес-джетах, что на 8% больше по сравнению с августом 2019 года и на 31% – по сравнению с августом прошлого года.

В то же время регулярные авиакомпании по-прежнему на 40% отстают от августа 2019 года. В этом месяце в Северной Америке наблюдается рост активности бизнес-авиации на 6%, а в рейсы регулярных авиаперевозчиков ниже на 38%.

Восстановление в Европе сейчас сильнее: в этом месяце активность бизнес-джетов на 12% выше, чем в августе 2019 года. В целом восстановление во всех других регионах также устойчивое: количество рейсов бизнес-джетов увеличилось на 13% по сравнению с августом двухлетней давности.

Северная Америка

В Северной Америке активность деловой авиации на

2% ниже, чем в августе 2019 года, при этом наблюдается замедление темпов роста полетов турбовинтовых самолетов. Соединенные Штаты, где в августе активный флот состоял из 9732 бизнес-джетов, демонстрируют значительный рост: полеты джетов за 10 дней августа увеличились на 16% по сравнению с тем же периодом 2019 года.

Спрос на бизнес-джеты в Канаде и Мексике все еще на пути к норме: количество рейсов сократилось на 30% по сравнению с тем, что было два года назад. С начала года ситуация не сильно улучшилась, в отличие от США, в которых активность в этом году выросла на 8%, и восстановление все еще ускоряется. Множество карибских направлений по-прежнему показывают рекордную активность: Виргинские острова США, Доминиканская Республика, Пуэрто-Рико демонстрируют на 20% больше трафика, чем когда-либо прежде в этом году. Прибытие бизнес-джетов на острова Теркс и Кайкос в этом месяце выросло на 147% по сравнению с августом 2019 года.

С начала года суперсредние джеты выполнили на 12% больше рейсов, чем в 2019 году, и та же тенден-

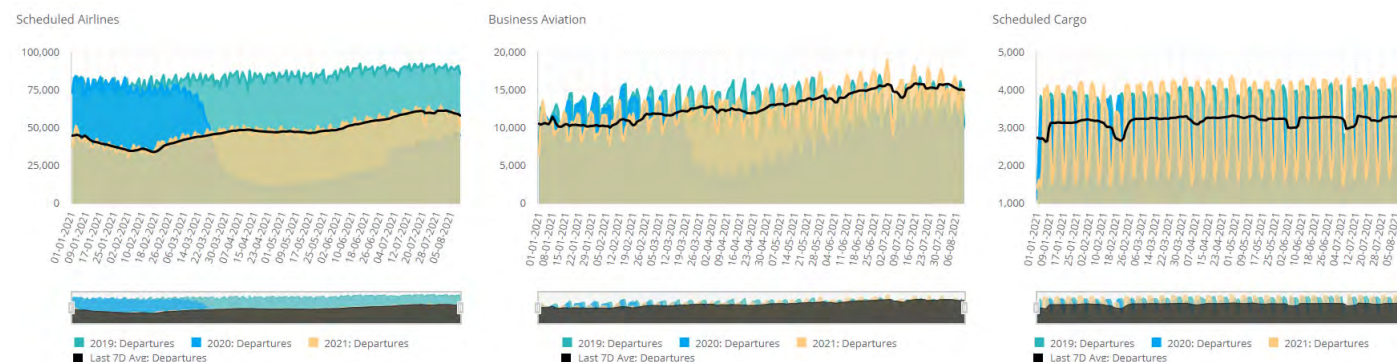
ция сохраняется в августе. Активность сверхдальних самолетов по-прежнему отстает от уровня 2019 года на 10%, но за последние два месяца такие бизнес-джеты летали больше, чем когда-либо, трафик вырос на 15% по сравнению с августом 2019 года. Даже налет увеличился на 8%, что свидетельствует о значительном восстановлении дальних рейсов.

Наблюдается заметное географическое расхождение в тенденциях: полеты ультрадальних джетов в Калифорнию только сейчас восстановились до уровня 2019 года, а трафик из Калифорнии в Неваду увеличился на 54%. Этим летом по сравнению с 2019 годом полеты джетов с большим салоном из Калифорнии в Колорадо выросли на 150%, из США на Теркс – на 600%. В Тетерборо с мая приходилась самая большая доля вылетов дальних рейсов бизнес-джетов, но наибольший рост пришелся на такие аэропорты, как Вестгемптон, Маккаррен и Бербанк.

Европа

Как и в прошлом году, в августе наблюдается резкий рост спроса на бизнес-джеты, в основном на туристические полеты. Темпы восстановления неравномерны: Италия, что необычно, показала в августе наибольший трафик бизнес-джетов. Учитывая, что количество вылетов из Италии выросло на 22% по сравнению с первой декадой августа 2019 года, это, несомненно, новый рекорд.

Единственными европейскими странами, в которых активность бизнес-джетов в этом месяце существенно ниже доковидной тенденции, стали Великобритания, Ирландия, Швеция, а также Турция, что коррелирует с новыми опасениями и ограничениями, связанными с пандемией. В Швейцарии в этом месяце произошел очень большой скачок активности



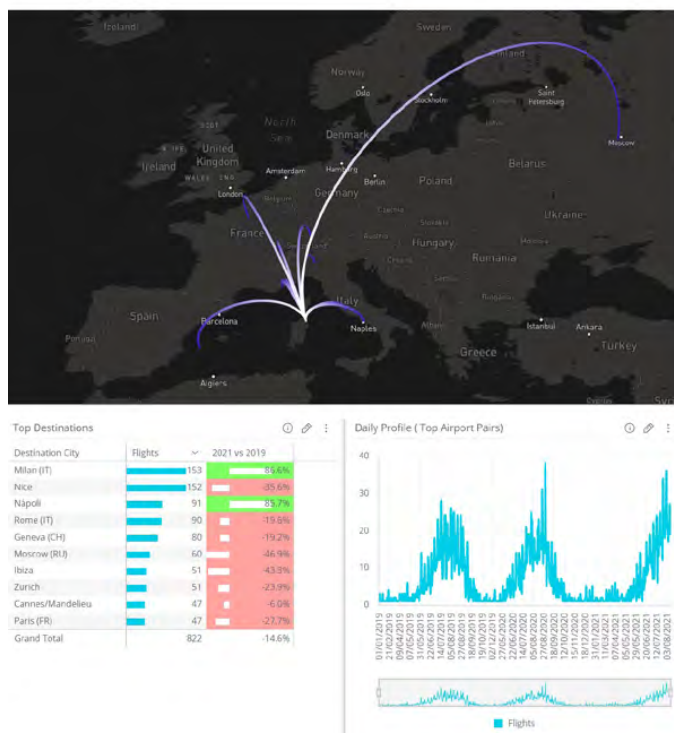
Рейсы бизнес-джетов в мире с 1 января по 10 августа 2021 г.

бизнес-джетов: количество прибытий увеличилось на 26% по сравнению с августом 2019 года. Полеты в Хорватию и Черногорию на 50% превышают уровни, предшествующие пандемии.

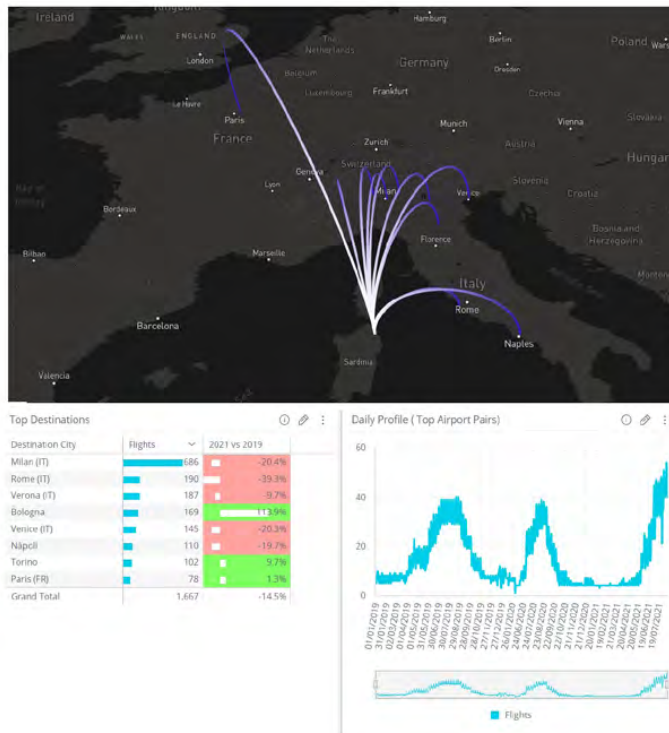
Самые модные солнечные места – Ибица, Ольбия, Майорка – в августе станут самыми загруженными центрами деловой авиации. Объем полетов в Ольбию на 18% больше, чем в августе 2019 года. Большая

часть этого роста приходится на легкие бизнес-джеты: трафик Phenom 300 в Ольбию увеличился на 130%, Citation CJ1 – на 70%, CJ3 – более чем в 10 раз. Большинство пунктов отправления в Ольбию находятся внутри Италии, эта активность выросла на 40% относительно августа 2019 года. Ницца – самый загруженный аэропорт в Европе, в котором было зарегистрировано на 23% больше активности, чем два года назад. 38% этих операций являются чартерными.

Business Aviation



Scheduled Aviation



Деловая авиация и регулярное авиасообщение в аэропорту LIEO/Ольбия, июль и август 2021 г.

Большинство других популярных европейских аэропортов демонстрируют более высокие тенденции, чем в августе 2019 года, особенно Цюрих, Женева, Чампино. В ведущих аэропортах Великобритании, таких как Лутон и Фарнборо, наблюдается рост активности, но они все еще отстают от тенденций 2019 года. Биггин-Хилл является исключением: количество вылетов бизнес-джетов в этом месяце выросло на 15% по сравнению с двумя годами ранее.

Остальной мир

За пределами США и Европы наблюдаются смешанные тенденции восстановления на крупнейших рынках бизнес-авиации: восстановление в Канаде идет очень медленно, что согласуется с продолжающимися ограничениями; но в Австралии и Новой Зеландии, несмотря на ограничения на международные поездки, объем внутренних перевозок деловой авиации выше, чем когда-либо; в Африке и Южной Америке, где пандемия все еще широко распространена, в нескольких странах было совершено больше перелетов на бизнес-джетах, чем до 2020 года; в Китае внутренние деловые рейсы побили рекорды, но международные перевозки практически остановились. Ближний Восток, особенно ОАЭ, стал свидетелем очень устойчивых деловых поездок на бизнес-джетах, особенно в Дубай и обратно.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «После семи месяцев отставания от восстановления в США, рост спроса на бизнес-джеты в Европе ускоряется, поскольку мы достигаем пика летнего сезона. Рост на рынке США немного замедлился, но пока не ясно, повлияет ли возрождение штамма Дельта на установившуюся рекордную тенденцию».

Спрос на полеты будет только увеличиваться

Австрийский оператор GlobeAir ожидает, что 2021 год станет лучшим годом за 13-летнюю историю компании. «Еще в феврале мы заметили повышенный спрос на поездки на частных самолетах, особенно со стороны пассажиров бизнес-класса авиакомпаний», - рассказывает генеральный директор Бернхард Фрагнер. «Помимо неопределенной ситуации с бронированием и частой отменой рейсов авиакомпаниями, причиной этого тренда стал, так называемый биофактор – большое количество точек соприкосновения в аэропортах. Пассажиры все еще не хотят рисковать, независимо от того, насколько успешно проходит вакцинация. Мы ожидали увеличения спроса летом на 5% в годовом исчислении, но смогли увеличить количество выполняемых рейсов более чем на 20%».

Чтобы удовлетворить высокий спрос на легкие бизнес-джеты, монофлот компании недавно был увеличен и теперь состоит из 21 самолета Cessna Citation Mustang. В настоящее время компания рассматривает возможность расширения парка легкими и средними самолетами из-за увеличения спроса клиентов на более дальние направления.

«Сейчас мы изучаем вопросы управления воздушными судами, поскольку число владельцев частных самолетов растет», - объясняет Фрагнер. «В нашей отрасли каждый день это большая проблема, а необычные миссии выполняются каждый час. Самой большой проблемой, безусловно, является новая ситуация после пандемии – эффективное внедрение гибридного сочетания домашнего офиса и гибкого рабочего времени в команде. Поэтому GlobeAir поставила перед собой цель стать еще более современным местом работы, потому что мы знаем, что счастливый сотрудник настоящий подарок для клиентов».

Последовательность и расширенное общение были ключом к выживанию в пандемию. «Наша команда стала еще активнее участвовать в прозрачном общении через различные каналы и социальные сети, при этом самыми эффективными каналами являются LinkedIn, Instagram и Facebook. Наши социальные сети значительно выросли и продолжают расти, регистрируя +300% взаимодействий с профилями в Instagram только по сравнению с этим годом. Данные и информация передаются прозрачно, и все знают, что происходит в компании и на рынке. Это дает нам огромное преимущество и гибкость, необходимые для работы компании в кризисе».

Фрагнер считает, что в разгар пандемии тема устойчивости отошла на второй план. «Мы видим повышенный спрос со стороны клиентов, и начиная с четвертого квартала мы снова придадим этой теме повышенное значение. Помимо снижения влияния пандемии, мы надеемся, что произойдет быстрая общеевропейская унификация и стандартизация правил въезда. Кроме того, в настоящее время мы видим необходимость наверстать упущенное взаимодействие с персоналом аэропортов и службами управления воздушным движением из-за предыдущего сокращения контактов во время пандемии. И последнее, но не менее важное: мы, конечно же, желаем всем сотрудникам крепкого здоровья в будущем».

Г-ну Фрагнеру хорошо известно о влиянии деловой авиации и авиации в целом на окружающую среду, и он видит, что проникательные клиенты все чаще и чаще требуют варианты компенсации выбросов углерода. «В 2019 году мы начали внедрять варианты компенсации выбросов углерода при полетах на чартерных самолетах GlobeAir. Сегодня мы видим более чем в два раза больше запросов на взаимозачет сертификатов по сравнению с 2020 годом. Но, конечно, мы

понимаем, что нам предстоит еще многое сделать. Вот почему мы сформировали специальную команду по корпоративной социальной ответственности, которая сейчас готовится разработать дорожную карту устойчивого развития GlobeAir на следующие пять лет. Варианты компенсации выбросов углерода – это только начало. Постоянный взгляд на оптимизацию отходов во всех сферах бизнеса – это то, что мы можем предвидеть в будущем. Команды авиационных экспертов GlobeAir также начинают оценивать варианты SAF (экологически чистое авиационное топливо), рассматривая проблемы, связанные с принятием изменений, включая затраты, экономию на масштабе и характер самого топлива, которое, к сожалению, все еще представляет собой смесь, содержащую обычный авиакеросин».

Компания заявляет, что она находится в более сильном положении, чем в допандемийную эпоху, поскольку обсуждение европейских стран о запретах на внутренние рейсы на короткие расстояния, например, во Франции может привести к разрыву сообщения между Парижем и такими городами, как Нант, Лион и Бордо. Аналогичная ситуация и в Германии. Все это только усиливает роль деловой авиации.



На шаг ближе к климатически нейтральной авиации

Международная исследовательская группа завершила концептуальное доказательство интеграции двигательной установки с возможностью заполнения спутной струи фюзеляжа. Так называемая концепция пропульсивного фюзеляжа (Propulsive Fuselage Concept - PFC) может сыграть ключевую роль в разработке более эффективных и менее загрязняющих окружающую среду самолетов будущего.

Турбоэлектрический самолет с PFC на 340 пассажиров может производить на 4,7% меньше выбросов CO₂ по сравнению с таким же современным обычным самолетом. В дополнение к двум газовым турбинам на крыльях, в хвостовой части его фюзеляжа расположен электрический вентилятор для создания тяги путем засасывания и повторного возбуждения воздушного потока вокруг фюзеляжа.

Конфигурация PFC отличается превосходной совместимостью с другими передовыми технологиями, включая технологию водородного топлива. После 3,5 лет исследований консорциум финансируемого Европой проекта CENTRELINE сумел завершить проверку концепции и экспериментальную проверку этой многообещающей технологии, доведя ее до уровня технологической готовности 3 (TRL 3) и приближая к возможному промышленному освоению в будущем.

Европейский зеленый курс направлен на сокращение выбросов от транспорта на 90% к 2050 году. Это огромная проблема для авиации, для реализации которой требуются новейшие технологии и инновации.

В обеспечении долгосрочной устойчивости авиации ключевую роль играют новые двигательные установки и интеграция силовой установки и планера. Еще один неосвоенный источник дальнейшего повышения эффективности связан с интеграцией силовой

установки с заполнением спутного следа фюзеляжа, то есть с поглощением и повторной активизацией потока пограничного слоя фюзеляжа двигательной установкой.

Положительный эффект «заполнения спутной струи» на требования к двигательной мощности давно известен из области морских силовых установок. Судовые гребные винты обычно расположены в кормовой части судна и работают в потоке пограничного слоя вблизи поверхности корпуса судна. Этот физический принцип применим и к авиационным двигательным установкам, что только что доказали 11 партнеров CENTRELINE из шести европейских стран.

Партнеры CENTRELINE максимально использовали преимущества заполнения спутной струи в хвостовой части фюзеляжа при реалистичной конструкции систем и условиях эксплуатации. Полное понимание аэродинамических эффектов всасывания пограничного слоя фюзеляжа по всей окружности было получено путем обширного моделирования и испы-

таний в низкоскоростной аэродинамической трубе и установки вентилятора. Все результаты детального проектирования и анализа были включены в предварительный проект семейства мультидисциплинарных самолетов, а технология PFC была тщательно протестирована на аналогичных современных, но обычных самолетах.

Оценка проводилась для результативной задачи воздушного транспорта на средние и дальние расстояния с 340 пассажирами и расчетным диапазоном 6500 миль (12 000 км) в 2035 году. Она показывает снижение выбросов CO₂ на 4,7% для турбоэлектрического PFC по сравнению с перспективным эталонным самолетом или на 36% по отношению к базовому уровню 2000 года. Выбросы NO_x (оксидов азота) во время цикла посадки и взлета (LTO) ИКАО сокращаются на 1,8% по сравнению с базовым уровнем 2035 года и на 41% по сравнению с базовым уровнем 2000 года. Во время крейсерского полета (высокий эшелон) самолет с PFC может сократить выбросы NO_x на 20% и на 64% по сравнению со стандартами 2035 и 2000 года соответственно.



О выборе кейтеринга и о личном опыте

Сегодня в гостях у BizavNews очаровательная Анастасия Кожевникова – бортпроводник компании Avsop. Мы поговорили о выборе кейтеринга и почему выбор пал на ANGEL SKY.

Настя, расскажите, пожалуйста, о непростой профессии стюардессы бизнес-авиации.



Работая в бизнес-авиации, мы привыкли для наших пассажиров искать что-то особенное, ведь люди, которых мы обслуживаем зачастую искушенные и редко их можно чем-то удивить. Чем богаче опыт бортпроводника, чем больше рейсов на счету, тем более проникаешься этой идеей выполнять свою работу и преподносить сервис так, чтобы даже самый взыскательный клиент оставил хороший отзыв.

Что самое важное в вопросе организации того же питания и сервиса на борту?

Важно все! Знаете, невозможно в нашем деле сказать, что какие-то детали не имеют смысла или значения, как раз наоборот – ограниченное, замкнутое пространство бизнес-джета всегда подчеркивает любые недочеты или погрешности.

Бортпроводник в первую очередь должен быть требовательным к себе и тогда все детали его работы покажут высший пилотаж.

Как осуществляется выбор компании по питанию? По предоставлению услуг кейтеринга?

Очень сложно найти достойный кейтеринг, на рынке много предложений, а вот права на ошибку нет. Прежде, чем отдать предпочтение тому или иному сервису, я стараюсь познакомиться с ним лично, продегустировать, посмотреть подачу, даже побывать в таинственном месте – «кухня», куда зачастую достать пропуск невозможно.

Поделитесь, вы пользуетесь каким-то определенным рестораном? Кому бы вы отдали предпочтение?

На прошлой неделе меня пригласили на дегустацию кейтеринга ANGEL SKY, прежде я слышала от коллег по цеху много положительных отзывов, особенно хвалили индивидуальный подход, обширное меню и высокое качество продукции, мы привыкли делиться любыми отзывами и хорошими, и плохими и «сарафанное радио» по сей день – лучший информационный инструмент.

Как прошла эта дегустация и что можете отметить положительного?

Поскольку люблю все проверять сама, даже самое авторитетное мнение и рекомендации не повод «вслепую» воспользоваться предложением. Отправилась по приглашению и осталась весьма довольна, вот молодцы ANGELSKY по всем параметрам.

Еда вкусная, в кухонном цеху полный порядок и чистота, персонал весь любезный, вежливый, менеджеры отзывчивые, ценовая политика приятная, ребята в рынке.

Какими блюдами угощали и что бы вы отметили, что особенно понравилось?

Было очень много разнообразных позиций, основной упор, конечно, был на самые популярные и самые востребованные. Удалось попробовать завтраки, для нас это важно весьма, пассажиры любят всевозможные омлеты, каши, сырники и блюда из творога. Все очень достойно, понравились блинчики с мясом, запеканка невероятно воздушная и сырники из очень вкусного творога. Хочу отметить каши! Было четыре вида, и они все, на мой взгляд, были идеальной консистенции и не слишком густые, и не слишком жидкие, попробовала только рисовую с вишней –

вкусно! Было много разных салатов, канапе, закуски, нарезки, горячие блюда и гарниры.

Десерты были?

О да! О них можно говорить и рассказывать долго, десерты все красивые, аппетитные, пробовала не все, например, эклеры я не люблю, не люблю сильно сладкие десерты, шоколадные, а вот легкие и воздушные – это мое! Я влюбилась в меренговый рулет,

и если вкусовые предпочтения пассажиров будут схожи с моими, то непременно буду рекомендовать его и еще несколько, которые отметила для себя.

Замечательно, но не может же быть все идеально, есть ли минусы?

Я пока не выявила чего-то серьезного, если честно. Ошибки и человеческий фактор были есть и будут всегда. Кроме этого, есть и пассажиры с особыми

предпочтениями по ресторанам, есть консерваторы, не без этого.

Но могу сказать, что на любые замечания есть адекватная реакция от руководства и сотрудников ANGEL SKY и главное огромное желание учитывать все, даже малейшие нюансы и нарекания и еще они настолько гибкие, что могут адаптироваться под любые потребности клиента.

Приятно рекомендовать и работать с ANGELSKY!



Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Bombardier Challenger 605**

Год выпуска: **2011 г.**

Место съемки: **август 2021 года, Nice Cote d'Azur - LFMN, France**



Фото: Дмитрий Петрович