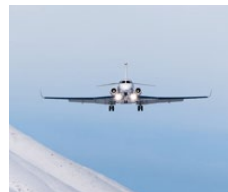




Почти закончился очередной год. Год вызовов и реальных возможностей. Уходящие двенадцать месяцев мы провели на войне с очень коварным врагом. И нет ничего удивительного, что пандемия всерьез «напугала» платежеспособное население планеты и бизнес-авиация стала одним из самых динамично развивающихся сегментов, несмотря на огромное количество всевозможных локдаунов и серьезных ограничений на перелеты.

И именно бизнес-джет стал залогом безопасного, комфортного и эффективного передвижения. А на фоне катастрофического снижения трафика линейной авиации, часто и единственным. Также в истории мировой деловой авиации еще не было ситуации, чтобы вторичный рынок был в буквальном смысле опустошен, а провайдеры карточных продуктов были вынуждены приостановить продажи. Трафик в различных регионах мира побил рекорды 2019 года еще в середине 2021, а производители рапортовали о небывалых заказах на новые воздушные суда.

Люди стали ценить свою безопасность как никогда, и рынок на это мгновенно отреагировал. Именно страх привел в деловую авиацию принципиально новый пласт клиентов, которых мы называем «новичками». Многие из них, впервые полетав на бизнес-джете, решили остаться в сегменте даже после окончания пандемии. Посчитав экономику и риски, клиенты делают выбор в пользу деловой авиации, ведь воспоминания о прошедших двух годах все еще свежи, а страхи велики. Как отметил один из наших партнеров «если бы не было пандемии, то ее надо было выдумать».



В декабре Омикрон незначительно снизил спрос

WINGX: Бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты в декабре 2021 года выполнили 310 914 рейсов, что на 30% больше, чем в декабре 2020 года, и на 7% больше, чем в декабре 2019 года

стр. 21

В 2021 поставят почти 700 бизнес-джетов

Консалтинговая компания JetNet в своем декабрьском информационном бюллетене JetNet iQ Pulse прогнозирует, что окончательное количество новых бизнес-джетов, поставленных в 2021 году, составит «чуть меньше 700»

стр. 23

Самый дорогой в России частный самолет

Новый самолет Абрамовича станет самым дорогим на сегодняшний день российским частным джетом. 18 декабря он прилетел из Швейцарии в аэропорт Внуково, где обслуживается частная авиация

стр. 24

Рынок ждёт более доступной бизнес-авиации

Сегодня BizavNews беседует с Еленой Ждановой, Исполнительным директором компании UTG Private Aviation (UTG PA)

стр. 25


Gulfstream™



ФАС повысила ставки за аэронавигационное обслуживание авиакомпаний на 5-10%

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России повысила ставки за аэронавигационное обслуживание авиакомпаний, следует из приказа ведомства, опубликованного на портале правовой информации.

Для российских перевозчиков, выполняющих полеты внутри страны, ставки выросли на 5%, на международных трассах - на 10%. Обслуживание иностранных авиакомпаний в пределах воздушного пространства РФ подорожало на 5%.

Кроме того, на 5% проиндексированы ставки сбора за аэронавигацию в районах аэродромов.

Провайдером аэронавигации в РФ является ФГУП «Госкорпорация по организации воздушного движения» (подведомственно Росавиации). Как сообщалось со ссылкой на отчетность ФГУП, в 2020 году, ознаме-

нованном началом пандемии коронавируса, финансовое состояние предприятия значительно ухудшилось: оно получило 28 млрд руб. чистого убытка по РСБУ против 14,7 млрд руб. прибыли годом ранее.

Выручка ФГУП от основной деятельности упала на 45%, до 64,2 млрд руб., при этом 99% этой суммы составили доходы от аэронавигационного обслуживания. На маршрутах воздушного движения выручка составила 57,6 млрд руб. (-45%): иностранные пользователи заплатили 50,3 млрд руб. (-44%), российские - 7,3 млрд руб. (-55%). Выручка от обслуживания в районах аэродромов была на уровне 5,7 млрд руб. (-50%), при этом зарубежные авиакомпании принесли 1,9 млрд руб. (-46%), а российские - 3,8 млрд руб. (-51%).

Источник: Интерфакс



EBACE 2022 – обратный отчет

Европейская ассоциация деловой авиации (ЕБАА) и Национальная ассоциация деловой авиации (НБАА) официально подтвердили даты проведения выставки EBACE в 2022 году.

Крупнейшее европейское мероприятие рынка деловой авиации пройдет в период с 23 по 25 мая в выставочном комплексе Palexpo. Оргкомитет уже начал прием заявок от экспонентов и приступил к формированию мероприятий.

«Здоровье и безопасность всех участников являются высшим приоритетом для ЕБАА и НБАА, поскольку продолжается подготовка к возвращению EBACE в

форме очного мероприятия 23-25 мая 2022 года в Женеве. Организаторы мероприятий продолжают поддерживать тесный контакт с соответствующими медицинскими структурами и правительством, а также с руководителями Palexpo и Женевского международного аэропорта. Под руководством этих и других организаций, будут приняты конкретные практики и политики, которые будут опубликованы в ближайшее время», - комментируют в оргкомитете EBACE 2022.

В этом году на фоне пандемии мероприятие было отменено. На смену офлайн формату пришел онлайн. EBACE Connect – новая серия виртуальных

программ, в которой собираются самые авторитетные спикеры, чтобы вовлечь отрасль в жизненно важный диалог вокруг проблем и тенденций, формирующих будущее деловой авиации. Первый EBACE Connect состоялся 18-19 мая 2021 года. Двухдневная программа включала вступительный доклад и несколько сессий, посвященных тенденциям, определяющим рынок бизнес-авиации, продолжающимся инновациям в сфере современной воздушной мобильности, перспективам производителей и прогнозам будущего деловой авиации в контексте COVID-19. Также в рамках виртуальной программы были организованы пресс-конференции ведущих авиационных компаний.





Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Вертодром «Горка» стал сертифицированным центром ТОиР Airbus Helicopters

Airbus Helicopters сертифицировал вертодром «Горка» в качестве авторизованного центра технического обслуживания своих вертолетов в России.

«Горка» будет выполнять техническое обслуживание самых популярных на сегодняшний день моделей вертолетов Airbus в России H125 и H130, а также получит возможность поставлять владельцам этих вертолетов запасные части по заводским ценам на условиях DDP.

«Присвоение вертодрому «Горка» сертификата ответственности на ТОиР означает, что услуги компании отвечают строгим стандартам безопасности и техническим нормам Airbus. Это важный этап в развитии нашей сети сертифицированных сервисных центров в стране. Мы рады, что партнерство с центром «Гор-

ка» позволит сделать качественное обслуживание наших вертолетов доступнее», – отметил Дмитрий Перепелкин, директор Airbus Helicopters в России и Беларуси.

Вертодром «Горка» – первый и единственный официальный дистрибьютор вертолетов Airbus в России. Центр предлагает российским заказчикам однодвигательные H125, H130 и двухдвигательные H135 и H145. «Горка» оказывает услуги базирования, взлета и посадки любых типов вертолетов, проводит обслуживание различных воздушных судов, а также имеет в своем составе авиационный учебный центр, позволяющий проводить подготовку летного и технического состава. Ключевые преимущества вертодрома – близкое расположение к Москве, развитая инфраструктура и современное техническое оснащение.



НАМ ДОВЕРЯЮТ



 **SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

ASL Group открыл FBO в Льеже

Поставщик авиационных услуг ASL Group, который в настоящее время является эксклюзивным провайдером наземного обслуживания самолетов авиации общего назначения в бельгийском аэропорту Льеж, открыл новый FBO. Комплекс оценен в \$8 млн, а строительство продолжалось девять месяцев.

В соответствии с соглашением, подписанным с аэропортом в 2019 году, ASL построила пассажирский терминал площадью 250 кв.м., который включает в себя пассажирский лаунж, зону отдыха экипажей, конференц-зал, пограничный и таможенный контроль. С большой террасы на крыше открывается вид на аэропорт и окрестности, а застекленное многофункциональное пространство на втором этаже можно использовать для встреч и приемов.

Все здание было спроектировано с использованием экологически чистой деревянной опорной конструк-

ции с тепловой и звукоизоляцией. Напольное отопление поддерживает базовую температуру, которую можно быстро изменить в любом помещении с помощью системы управления автоматизацией здания. Дождевая вода перерабатывается, а местные установки для микроочистки «контролируют» сточные воды, в то время как датчики определяют наличие людей в каждой комнате и контролируют естественное освещение, чтобы увеличить или уменьшить долю осветительных приборов.

Эти экологические особенности применялись и при строительстве ангара площадью 2100 кв.м., который может вместить новейшие сверхдальние бизнес-джеты. Первоначально строительство объекта планировалось завершить летом 2020 года, но представитель компании сказал, что пандемия повлияла на график строительства.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодево

Новый стандарт бизнес-авиации

Airbus передал на кастомизацию очередной ACJ320neo

Airbus Corporate Jets передал на кастомизацию в АМАС Aerospace очередной ACJ320neo. После прохождения в Тулузе серии летных испытаний перед передачей заказчику воздушное судно 9H-BHD отправилось в швейцарский Базель, где в ближайшее время начнутся работы по установке салона и дополнительного оборудования.

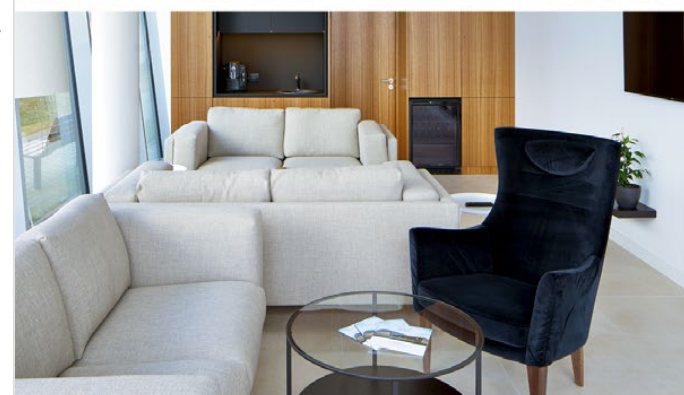
Напомним, что первым эксплуатантом самолета в начале 2020 года стал британский чартерный оператор Acropolis Aviation.

В октябре текущего года Comlux Aviation Malta (входит в Comlux Aviation) также приступил к эксплуатации нового ACJ320neo.

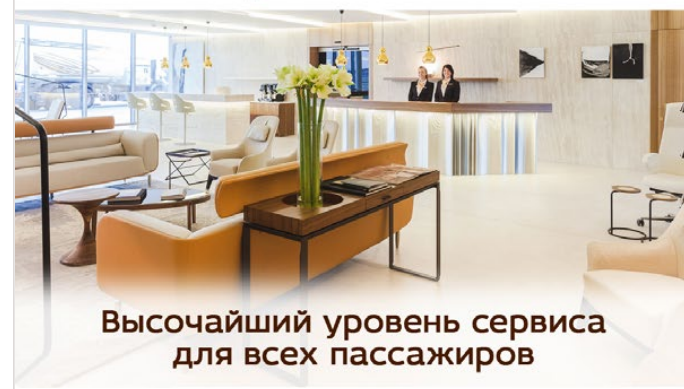
Согласно данным GAMA за девять месяцев текуще-

го года Airbus Corporate Jets передал клиентам пять самолетов в так называемом «зеленом варианте». Речь идет о ACJ319neo, ACJ320neo и трех ACJ330-200.

ACJ320neo – бизнес-джет, созданный на основе пассажирского самолета A320neo. Самолеты семейства ACJ320neo оборудованы новейшими двигателями (LEAP-1A от CFM или PW1100G от P&W), оснащены законцовками крыла Sharklets, а также имеют более просторный салон. Благодаря аэродинамическим улучшениям и новым двигателям, удалось значительно сократить расход топлива, а также увеличить дальность и полезную нагрузку. Так, ACJ320neo сможет выполнять полет с 25 пассажирами на борту на дальность до 11100 км (эквивалентно 15 часам), тогда как ACJ319neo сможет выполнять полет с 8 пассажирами на дальность до 12 500 км (эквивалентно 13 часам).



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

Hill Helicopters открывает продажи коммерческого HC50

Британская Hill Helicopters провела свое первое мероприятие Global Meetup & Discover в своем Центре разработки в Великобритании.

Глава компании Джейсон Хилл объявил, что текущий портфель заказов компании на модель HX50, которая разрабатывается в категории экспериментальных правил для частных пилотов, в настоящее время составляет 342 заказа из 38 стран мира. Он также объявил, что продажи сертифицированной версии, известной как HC50, уже открыты, а каталожная цена составит 725000 фунтов стерлингов (\$963.000 по сегодняшнему обменному курсу). Таким образом, HC50 будет вариантом, который может эксплуатироваться в коммерческих целях. Заказы на HC50 в настоящее время могут делать только клиенты из Великобритании, США, Канады, Южной Африки, Австралии и Новой Зеландии. Эти географические ограничения

связаны с первоначальными планами сертификации HC50, которые, в частности, не включают первоочередную сертификацию EASA в Европе или ANAC в Бразилии.

Как отмечают в компании, сертификация EASA последует в должное время и «не была включена в первоначальный список задач, чтобы команда программы не была перегружена слишком большим количеством дел при недостатке времени».

Существует также шестинедельное окно, когда заказы HC50 принимаются только от клиентов, которые уже разместили заказ на модель HX50 – до 30 января 2022 года. С 1 февраля любой в перечисленных странах сможет разместить депозит в размере £50000 для HC50. В день мероприятия были размещены депозиты примерно на 20 HC50.



ЕВАА переносит конференцию AIROPS с февраля на апрель

В связи с тем, что уровень заражения Covid в Европе снова растет, а некоторые страны снова рассматривают возможность локдауна, ЕВАА объявила о переносе на два месяца своей ежегодной двухдневной конференции AIROPS.

Симпозиум, который первоначально планировалось провести 8-9 февраля в Event Lounge в Брюсселе, теперь перенесен на 7-8 апреля.

Согласно информации ЕВАА, AIROPS объединяет наземных операторов, представителей аэропортов и

ГВО для встреч с планировщиками поездок и операторами. Ассоциация отметила, что у нее хороший старт с точки зрения участия экспонентов и спонсоров, и она получила обнадеживающие отзывы от рынка, что люди готовы снова встречаться, обсуждать отрасль и вести бизнес.

«Мы хотим, чтобы мероприятие превзошло ваши ожидания и принесло максимальную пользу», - заявили в ЕВАА. «Последняя волна Covid-19 делает это все более неуверенным, и поэтому мы решили перенести AIROPS 2022 на более поздние сроки».




МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛЕТАМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Началось производство PC-24 для Qatar Amiri Flight

На заводе швейцарского производителя Pilatus Aircraft началось производство PC-24 для Qatar Amiri Flight.

На этой неделе из цеха окончательной сборки выкатили второй бизнес-джет, который вскоре будет укомплектован силовой установкой и приступит к летным испытаниям. Первый самолет был произведен в прошлом месяце и в настоящее время готовится к летным тестам.

В мае текущего года Qatar Amiri Flight закрыла сделку по приобретению двух бизнес-джетов Pilatus PC-24. Новые самолеты будут использоваться для перевозки высшего военного командования Катара. Поставки бизнес-джетов намечены на начало 2022 года.

Как рассказал Командующий Катарской воздушной академии ОАЭ генерал Эйса Рашид Аль-Моханнади, также самолеты будут задействованы и для подготовки будущих пилотов Airbus KC-30A (A330) и Boeing C-17A сказал: «Наш парк учебных самолетов Pilatus PC-21 на протяжении многих лет составляет основу нашей системы подготовки пилотов. Основываясь на этом опыте, мы решили использовать PC-24 для повышения квалификации наших пилотов, также самолеты будут использоваться и в качестве VIP-транспорта».

Напомним, что в России и СНГ авторизованным центром продаж и сервисного обслуживания швейцарских самолетов Pilatus является компания Nesterov Aviation.



Фото Stephan Widmer

СЕРТИФИЦИРОВАН В РОССИИ!

PILATUS PC-24

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
 Pilatus в России
www.nesterovavia.aero

ASL Fly Executive запускает регулярные рейсы из Антверпена в Инсбрук

Бельгийский оператор ASL совместно с дочерней ASL Fly Executive запускает регулярные рейсы из Антверпена в Инсбрук на самолетах Embraer ERJ-135 в корпоративном исполнении на 30 мест.

Менеджер по маркетингу ASL Максим Ваутерс говорит, что решение о запуске полетов в Инсбрук следует за спросом со стороны местного населения и некоторых чартерных клиентов. «Инсбрук – очень популярное место отдыха в зимние месяцы», – говорит он. «Европа постепенно открывается после того, как пандемия коронавируса вынудила нас к изоляции, и люди ищут безопасные способы добраться до австрийского курорта».

Стоимость перелета в один конец составляет 325 евро. Рейсы будут выполняться с 15 января по 26 марта 2022 года каждую субботу и среду. В стоимость включен багаж 23 кг и лыжное снаряжение.

«В самолете 30 корпоративных кресел с пространством для ног 92 см вместо традиционных 78 см. Благодаря конфигурации – 10 рядов с одним креслом слева и двумя сиденьями справа – мы гарантируем, что вы всегда будете сидеть один или рядом с кем-то из вашей группы. Во время полета мы подаем закуски и напитки, в том числе Moët & Chandon».

ERJ-135LR и ERJ-145LR были добавлены в парк ASL в мае 2018 года и августе 2019 года, соответственно, после преобразования пассажирских авиалайнеров в VIP-конфигурацию. ERJ-135LR имеет дальность полета 3200 км, в то время как более крупный и тяжелый ERJ-145LR может летать на 2900 км.

«Мы добавим больше самолетов в парк Fly Executive, если на наших маршрутах будет достаточно спроса», – резюмирует Ваутерс.





GENEVA
AIRPARK



СЕРТИФИЦИРОВАНО
PART 145
ТЕКУЩЕЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

**Предоставление стоянки для бизнес-самолетов
независимо от продолжительности
промежуточной остановки.**





Несколько часов



Несколько дней



Круглогодично

★★★★★ A five star residence for your jet

Gulfstream планирует начать поставки G700 в четвертом квартале 2022 года

Gulfstream Aerospace активно продолжает программу летных испытаний нового ультрадальнего бизнес-джета G700. По прогнозу представителей компании, поставки G700 начнутся уже в четвертом квартале 2022 года. Основной упор в рамках испытаний производитель делает на использование «зеленых» технологий. Так, 83% всех испытательных полетов выполнено с использованием экологически чистого авиационного топлива (SAF).

«Представление клиентам этого удивительного самолета было одним из главных событий 2021 года», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «Мы также дополнительно демонстрируем нашу приверженность SAF, максимально используя топливную смесь в испытательных полетах G700 – пять из шести опытных самолетов использовали эту топливную смесь в каждом полете. Мы надеемся развить эти успехи в 2022 году и достичь еще больших этапов программы по мере приближения к поставкам клиентам».

G700 установил рекорды скорости между парами городов на всех основных, по мнению клиентов, меж-

дународных маршрутах. В сентябре полностью укомплектованный предсерийный самолет установил рекорды скорости полета из Саванны в Доху, Катар; из Дохи в Париж; и из Парижа обратно в Саванну. Затем G700 совершил рекордные полеты из Хьюстона, штат Техас, в Эр-Рияд, Саудовская Аравия, и в рекордные сроки вернулся из Эр-Рияда в Саванну. Полеты между парами городов были выполнены с использованием топлива SAF и компенсации выбросов углерода для минимизации воздействия на окружающую среду.

Помимо сохранения лидирующей роли в использовании и продвижении возможностей SAF в сфере безопасности, простоты и производительности, Gulfstream также поддерживает общие усилия отрасли по сокращению выбросов, предоставляя SAF клиентам и являясь первым производителем бизнес-авиации, подписавшим Заявление Всемирного экономического форума «Чистое небо для завтрашнего дня до 2030 года». На сегодняшний день компания Gulfstream закупила более 1,6 млн галлонов смеси SAF для использования компанией и клиентами.



Авиационный Family Office



меридиан

авиакомпания



КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ

по управлению авиационным активом



IS-BAO



PCPP



K



SAPPHIRE
PEGASUS



RUBAA



AEBT

AW09 близок к финальному облику

Компания Kopter сообщает о том, что в рамках аэродинамических улучшений дизайна сертификации типа третий прототип вертолета AW09 (P3) теперь снабжен новыми верхними обтекателями.

Эволюция вертолета затронула многие аспекты первоначальной конструкции, наиболее важными из которых являются винты, лопасти, органы управления полетом и аэродинамика фюзеляжа. Все эти модификации направлены на улучшение летно-технических характеристик, управляемости и комфорта вертолета.

В течение осени испытатели собрали важные данные

по управляемости и характеристикам с помощью ряда проверенных аэродинамических модификаций. Кроме того, оценка человеческого фактора подтверждает, что кабина Garmin хорошо подходит для AW09.

Оценка вертолета на высоте 16 000 футов была большим достижением в рамках программы по расширению диапазона высот. Все эти тесты способствуют финальной подготовке PS4 и PS5.

Напомним, что в апреле текущего года Leonardo Helicopters и ее швейцарская дочерняя компания Kopter переименовали однодвигательный вертолет SH09 в Leonardo AW09.




HELIRUSSIA
2022

19-21 мая

XIV ЮБИЛЕЙНАЯ
МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ВЕРТОЛЕТНОЙ ИНДУСТРИИ

МОСКВА КРОКУС ЭКСПО

www.helirussia.ru



Ассоциация Вертолетной Индустрии разрабатывает программу «Трейд-ин» для вертолетной отрасли

Ассоциация Вертолетной Индустрии (АВИ) направила обращение в Минпромторг России, ставшее итогом обсуждения проекта Постановления Правительства Российской Федерации «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на приобретение нового вертолета взамен вертолета, сданного на утилизацию» (программа «Трейд-ин»).

Вертолетное сообщество, в рамках различных проектов АВИ, давно ратует за необходимость дополнительных финансовых инструментов, одним из которых может стать программа субсидирования обновления парка. На фоне экономических трудностей 2020-2021 годов для воздушного транспорта в целом, еще более острой и ощутимой стала для рынка вертолетной индустрии проблема хронического

недофинансирования, ставшая главным камнем преткновения для движения отрасли к решению не только стратегических задач развития, но и для задач ежедневного обеспечения ее стабильной работы в интересах различных отраслей экономики страны.

Ассоциация Вертолетной Индустрии провела опрос вертолетных операторов, пригласив заинтересованных в программе «Трейд-ин» на специальный Экспертный совет 27 октября, где были подробно представлены предлагаемые схемы, этапы реализации, условия участия в программе. В ходе заседания эксперты авиакомпаний смогли получить ответы на свои вопросы и озвучить предложения, позволяющие сделать программу более эффективной и привлекательной для участников вертолетного рынка. По итогу дискуссии намечены необходимые дальнейшие шаги.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ для БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

DFS Mérignac празднует пятую годовщину

Dassault Falcon Service Mérignac, заводской сервисный центр Falcon, расположенный рядом с цехом окончательной сборки Dassault Aviation недалеко от Бордо, отмечает пятый год работы.

DFS Mérignac открылся в 2016 году для обслуживания бизнес-джетов Falcon 7X. Предприятие площадью 7500 кв.м. с шестью отсеками работало большую часть этого времени с максимальной производительностью и выполнило 35 из 53 C-check на Falcon 7X, проведенных Dassault Falcon Service за этот период.

C-check – это самая обширная инспекция, и для ее проведения на Falcon 7X требуется минимум шесть недель. Она выполняется через каждые восемь лет или 4000 часов эксплуатации и часто сопровождается дополнительными обновлениями, такими как полная покраска, установка спутниковой связи Ka-диапазона, модернизация авионики или ремонтные работы.



Центр в Мариньяк, в котором работает команда из 62 человек, оборудован для проведения структурного ремонта, реконструкции и модификации салона, модернизации авионики, столярных и лакокрасочных работ, а также для тяжелого технического обслуживания. В настоящее время он расширяется для обслуживания дополнительных моделей, включая Falcon 900EX EASy и 2000EX EASy, а также нового сверхширокофюзеляжного Falcon 6X, который будет введен в эксплуатацию в 2022 году.

«Предприятие в Мериньяке оказалось незаменимым во многих отношениях», - сказал Жан Каянакис, старший вице-президент всемирной сети центров обслуживания клиентов и сервисных центров Falcon. «Это помогло снять часть нагрузки по тяжелому техническому обслуживанию с загруженного предприятия DFS в Ле Бурже, Париж. Кроме того, поскольку сервисный центр наиболее тесно связан с нашими производственными и инженерными командами, он идеально подходит для решения сложных проблем технического обслуживания. Теперь, когда подразделение по обслуживанию клиентов Dassault Aviation было переведено из Парижа в Мериньяк, сервисный центр также стал источником поддержки решений по техническому обслуживанию по всему миру. Клиенты также ценят его расположение недалеко от привлекательного города Бордо».

Dassault Aviation управляет 40 заводскими сервисными центрами и 20 авторизованными сервисными центрами по всему миру. Эта возможность, усиленная приобретением сетей TAG и ExecuJet MRO, помогла компании три года подряд стать производителем номер один в ежегодном исследовании поддержки Aviation International News.

ABS JETS

Ваш **единственный Embraer**
авторизованный сервисный центр (EASC)
по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы
уже **500000 человеко-часов** именно на
Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер**
для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

Испанская Gestair стала организацией по поддержанию летной годности (CAMO)

Испанское агентство по авиационной безопасности (AESA) выдало Сертификат соответствия ES.CAMO.003 организации по поддержанию летной годности (CAMO) Gestair Aviation. Чтобы получить сертификат, компания успешно завершила нормативный переход на новую PART-CAMO за короткий период в один год, став одной из первых испанских организаций, получивших это одобрение.

Требования EASA PART-CAMO в части поддержания летной годности обсуждались в европейском сообществе на протяжении 8 лет. Эти решения являются результатом нескольких нормотворческих мероприятий, которые включены в Европейский план обеспечения безопасности (European plan for aviation safety (EPAS) на 2020-2024 годы.

В 2019 году EASA выпустило поправку Regulation (EU) No 1321/2014 к правилам поддержания летной годности воздушных судов – PART-CAMO. Новые правила вступили в силу с 24 сентября 2021 года и полностью заменяют собой требования документа EASA PART M Subpart G.

В новой редакции Regulation (EU) No 1321/2014 появились следующие приложения: Annex Vb (Part ML), Annex Vc (Part-CAMO), Annex Vd (Part-CAO), которые регламентируют и расширяют направления по внедрению системы управления безопасности полетов.

Также расширены и требования к квалификации персонала, выполняющего процедуры поддержания летной годности воздушных судов.



Fuel



G-OPS
GROUND SERVICE SUPPORT

Part of fuel supply chain

✉ executive@g-ops.com

☎ +33 1 34 04 80 00

TAG Aviation реализует Part CAMO для мальтийских и для британских АОС

TAG Aviation полностью внедрила Part CAMO как для мальтийских (ЕС), так и для британских АОС. Как поясняют в компании, для осуществления процедур поддержания летной годности воздушного судна европейской регистрации необходимо соответствовать требованиям документа Европейского агентства авиационной безопасности (EASA) PART M Subpart G и пройти соответствующую процедуру сертификации.

«Поскольку безопасность всегда была нашим главным приоритетом, мы очень гордимся тем, что

благодаря отличной командной работе нам удалось достичь этой вехи – полностью внедрить Part CAMO. Мы рады сообщить, что, поскольку наш отдел летной годности уже был интегрирован в нашу СУБП с момента внедрения и до того, как были утверждены правила Part CAMO, наш переход был полностью плавным, и теперь он утвержден и является частью отраслевого стандарта», - комментирует Стефани Велла Гера, руководитель отдела Безопасность и соответствие, TAG Aviation Europe.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Falcon Aviation Services расширяет свой парк AW169 в Африке

Leonardo и Falcon Aviation Services объявили о подписании соглашения о намерениях (LOI) на закупку двух легких двухдвигательных вертолетов AW169 последнего поколения. Вертолеты предназначены для дальнейшего расширения возможностей Falcon Aviation Services по офшорным перевозкам в Африке.

Как стартовый оператор AW169, Falcon Aviation Services уже использует в общей сложности пять вертолетов этого типа для морских операций и VVIP полетов в ОАЭ и за рубежом. Первый AW169, введенный в эксплуатацию компанией Falcon Aviation Services, является лидером флота с налетом около 2700 часов. Мировой же парк AW169 в настоящее время насчитывает 130 вертолетов с общим налетом более 100000 часов. Falcon Aviation – ведущий игрок в регионе и главный партнер Leonardo с парком из 14 вертолетов, который включает AW169, пять AW189 и четыре AW109 Grand / GrandNew.

Программа AW169 анонсирована на выставке Farnborough International Airshow в июле 2010 года. AW169 является частью семейства вертолетов нового поколения Leonardo, которое также включает в себя AW139 и AW189. В AW169 кроме двух пилотов могут разместиться до 8-10 пассажиров в зависимости от конфигурации салона, или двое носилок. Доступ в салон осуществляется через две большие сдвижные двери. AW169 разрабатывался в соответствии с последними стандартами сертификации FAA/EASA Part 29 и соответствует самым строгим требованиям безопасности. В конструкции применена ударопрочная структура кабины и салона, оболочка, защищающая от взрыва двигателей, а также предусмотрена возможность полета с одним неработающим двигателем. 15 июля 2015 года производитель получил сертификат EASA.

В ноябре 2016 года производитель сертифицировал AW169 с увеличенной массой. Прибавка составила 200 кг и теперь максимальный взлетный вес равен 4,8 тонны. Клиенты, которые уже эксплуатируют AW169 с массой 4,6 тонны, могут модернизировать свои воздушные суда. AW169 с увеличенной массой получил большую дальность полета на 160 км (сейчас дальность составляет 920 км), чем, по мнению вертолетостроителя, воспользуются офшорные операторы. Сейчас портфель заказов на новую машину превысил отметку в 200 единиц.

Falcon Aviation – ведущий игрок в нефтегазовой сфере и оператор бизнес-авиации в ОАЭ. Компания Falcon Aviation, расположенная в аэропорту Аль-Батин в Абу-Даби и международном аэропорту Аль-Мактум в Дубае, предоставляет широкий спектр эксплуатационных и авиационных услуг, включая поддержку нефтегазовой авиации, техническое обслуживание, ремонт и капитальный ремонт (MRO), индивидуальные услуги по чартеру бизнес-джетов и обзорные экскурсии на вертолете, оператор FBO, услуги по управлению воздушным судном и CAMO, а также управление вертодромом.



Kodiak 100 на военной службе

Héli-Béarn, первый оператор многоцелевого самолета Daher Kodiak 100 во Франции, получил контракт от агентства оборонных закупок страны на выполнение десантирования парашютистов, которые будут тестировать и проверять парашютные системы для Вооруженных Сил Франции.

Контракт был заключен экспертным центром авиационной техники Главного управления вооружений Франции (DGA-AT) и предусматривает аренду Kodiak 100 сроком на пять лет из расчета 200 летных часов в год.

«В контракте признается многоцелевая эффективность и производительность нашего Kodiak 100, а также качество полетов Héli-Béarn», - сказал Николя Шаббер, старший вице-президент авиационного подразделения Daher. «Это также является еще одним признанием DGA продуктов и услуг Daher. В течение почти 30 лет мы выполняли техническое обслуживание сверхскоростного самолета TBM 700 центра DGA, а также модернизировали бортовое оборудование вертолетов. Совсем недавно DGA заказало четыре новых TBM 940 для своих миссий поддержки и обучения – все эти самолеты уже поставлены».

Héli-Béarn управляет двумя Kodiak 100, которые поступили компании в начале этого года на юго-западе Франции. Один из них оборудован для выброски парашютистов и уже налетал почти 200 часов, выполнив около 600 полетов для гражданских центров парашютизма во Франции.

В начале декабря Daher официально передал заказчику 300-й самолет Kodiak. Как отмечают в компании, поставка 300-го самолета Kodiak знаменует собой новую веху для этой прочной и функциональной многоцелевой «рабочей лошадки». В начале 2021

года Daher представил Kodiak 100 Series III – новую версию семейства турбовинтовых самолетов Kodiak, которая получила усовершенствования и стандартные функции для повышения безопасности полета, большего комфорта в салоне и расширенные эксплуатационные возможности на грунтовых полосах и на воде с поплавковым шасси. На самолетах Series III предлагается восьмиместная кабина Executive Edition с креслами клубного типа для пассажиров, кондиционером с контролем как в кабине, так и в салоне, а также с увеличенным запасом кислорода. Наружная покраска улучшенного качества – это опция с расширенной трехлетней гарантией.

Среди улучшений Kodiak 100 Series III для повышения безопасности полетов и ситуационной осведомленности – первая интеграция на Kodiak доплеровского цветного метеорологического радара Garmin GWX 75. Цветовая палитра этого радара высокого разрешения позволяет более детально рисовать очертания штормовых вихрей, что сочетается с его исключительным диапазоном и регулируемыми профилями сканирования.

В России самолет Kodiak открыт для продаж с 2018 года, а заказы на универсальный воздушный внедорожник принимает компания Aim of Emperor.



«Вертолеты России» поставили в Казахстан все комплектующие для локализованной сборки

Улан-Удэнский авиационный завод холдинга «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех передал заключительные вертолетокомплекты в рамках первого этапа локализации производства гражданского вертолета Ми-8АМТ/Ми-171Е в Республике Казахстан.

Поставка осуществлена в рамках трехстороннего соглашения между АО «НК «Казахстан инжиниринг», АО «Авиаремонтный завод № 405» и холдингом «Вертолеты России» на организацию крупноузловой сборки вертолетов Ми-8АМТ/Ми-171Е. Договором, заключенным в 2019 году, предусмотрена поставка 17 вертолетокомплектов до 2023 года, четыре из них переданы холдингом в 2021 году.

Сборка и адаптация вертолетов под требования заказчика выполняется на авиаремонтном заводе № 405 в городе Алма-Аты, который имеет компетенции в вопросах ремонта и сопровождения жизненного цикла вертолетов типа Ми-8 в Центрально-Азиатском регионе.

«Завод сертифицирован казахстанскими и международными органами для ремонта, модернизации и технического обслуживания вертолетов Ми-8/171. Сегодня предприятие значительно расширило компетенции по финальной сборке, окраске, дооснащению машин в соответствии с требованиями покупателей. Такой формат сотрудничества свидетельствует о высоком уровне доверия и промышленной кооперации, и мы готовы продолжить развитие этого партнерства с нашими казахстанскими коллегами», — отметил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Николай Колесов.

Шесть вертолетов Ми-8АМТ, собранных Авиаремонтным заводом № 405, в рамках локализации

производства в Республике Казахстан, уже облетаны и переданы эксплуатанту — Министерству по чрезвычайным ситуациям Республики Казахстан. Еще один вертолетокомплект Ми-171Е находится в процессе сборки.

Основными заказчиками вертолетов Ми-8АМТ/Ми-171Е в Казахстане выступают Министерство по чрезвычайным ситуациям и Национальная гвардия МВД. Вертолеты предназначены для перевозки

пассажиров и грузов, аварийно-спасательных работ, охраны лесов, пожаротушения, оказания услуг санитарной авиации, выполнения правоохранительных задач.

Казахстан — давний партнер холдинга «Вертолеты России», в стране эксплуатируется несколько десятков вертолетов типа Ми-8. Кроме того, республика стала первым зарубежным эксплуатантом вертолета Ми-171А2.



Французская Sécurité Civile приобрела два Airbus H145

Генеральная дирекция по вооружению, агентство в структуре Министерства обороны Франции, дополнительно заказала два пятилопастных H145, предназначенных для оснащения Sécurité Civile, агентства Министерства внутренних дел Франции, которое оказывает услуги по спасению и медицинской эвакуации по всей Франции.

Этот заказ является продолжением контракта, подписанного в 2020 году на первую партию из двух H145, которые были поставлены в декабре 2021 года.

«Sécurité Civile запустила амбициозную многолетнюю программу по модернизации своих воздушных судов, чтобы адаптироваться к эволюции и требо-

ваниям наших миссий по обслуживанию населения. Мы работаем круглосуточно с наших 23 баз во Франции и за рубежом. В среднем каждые 33 минуты один из наших вертолетов «Дракон» спасает одного человека, и эти два новых H145 укрепят наша возможности» - сказал префект Ален Тирион, генеральный директор компании Sécurité Civile.

«Мы гордимся тем, что поставляем Sécurité Civile еще два пятилопастных H145. Это продолжение контракта, подписанного в рамках французского плана стимулирования развития аэрокосмической отрасли, позволяет Airbus Helicopters наглядно наблюдать за нашим вкладом в борьбе с глобальным кризисом в области здравоохранения и экономики», - сказал Бру-

но Эвен, генеральный директор Airbus Helicopters. «Новый пятилопастной H145 станет активом в критических миссиях, которые выполняет Sécurité Civile, как мы это видели во время различных волн пандемии и наводнений во Франции».

Новая версия самого продаваемого легкого двухдвигательного вертолета Airbus H145 была представлена на выставке Heli-Expo 2019 в Атланте. Благодаря пятилопастному несущему винту, сконструированному без использования подшипников и шарниров, были существенно снижены вибрации в полете, что повысило уровень комфорта пассажиров и при этом позволило отказаться от активной системы виброгашения. В результате полезная нагрузка была увеличена на 150 кг по сравнению с предшественником. На сегодняшний день H145 – самый тяговооруженный вертолет в своем классе. В сентябре 2019 года он выполнил посадку в Андах на вершине Аконкагуа на высоте 6961 м, продемонстрировав при этом значительный запас мощности.

Всего в эксплуатации находится более 1500 вертолетов семейства H145 с общим налетом более шести миллионов часов. Оснащенный двумя двигателями Safran Arriel 2E, H145 оснащен системой полного цифрового управления двигателем (FADEC) и комплектом цифровой авионики Helionix. Он включает в себя высокопроизводительный 4-осевой автопилот, повышающий безопасность и снижающий нагрузку на пилота. Его особенно низкий уровень шума делает H145 самым тихим вертолетом в своем классе.

Основанное в 1957 году вертолетное подразделение Sécurité Civile управляет парком из 33 вертолетов EC145, которые круглосуточно дежурят по всей Франции для спасательных операций.



В декабре Омикрон незначительно снизил спрос на бизнес-джеты

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, с начала декабря 2021 года бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты выполнили 310 914 рейсов, что на 30% больше, чем в декабре 2020 года, и на 7% больше, чем в декабре 2019 года.

Глобальные грузовые перевозки также увеличились, выполнено на 5% больше полетов, чем в декабре 2019 года. Регулярные авиакомпании отстают на 32% по сравнению с декабрем 2019 года, несмотря на то что объем авиаперевозок вырос на 27% в годовом исчислении. С начала года трафик бизнес-авиации увеличился на 3% по сравнению с 2019 годом, а для бизнес-джетов – на 6%, что сделает этот год рекордным. Между тем, глобальная активность регулярных авиакомпаний выросла на 26% по сравнению с прошлым годом, но по-прежнему на 38% ниже, чем в 2019 году.

Северная Америка

В декабре в Северной Америке было выполнено 165 000 рейсов бизнес-джетов, что на 11% больше, чем в декабре 2019 года. Объем регулярных авиаперевозок вернулся в пределы 25% от уровня 2019 года, но уже на 47% больше, чем в прошлом году. Соединенные Штаты являются самым загруженным рынком для бизнес-джетов в регионе: трафик увеличился на 11%, а налет – на 15% по сравнению с декабрем 2019 года. Пять из 15 ведущих стран Северной Америки по-прежнему отстают от декабря 2019 года, самой крупной из которых является Канада. За весь год налет бизнес-джетов в США увеличился на 10%. Мексика и Канада закончат 2021 год со значительным дефицитом по сравнению с 2019 годом. Помимо США, наибольший рост в Северной Америке в 2021 году за-

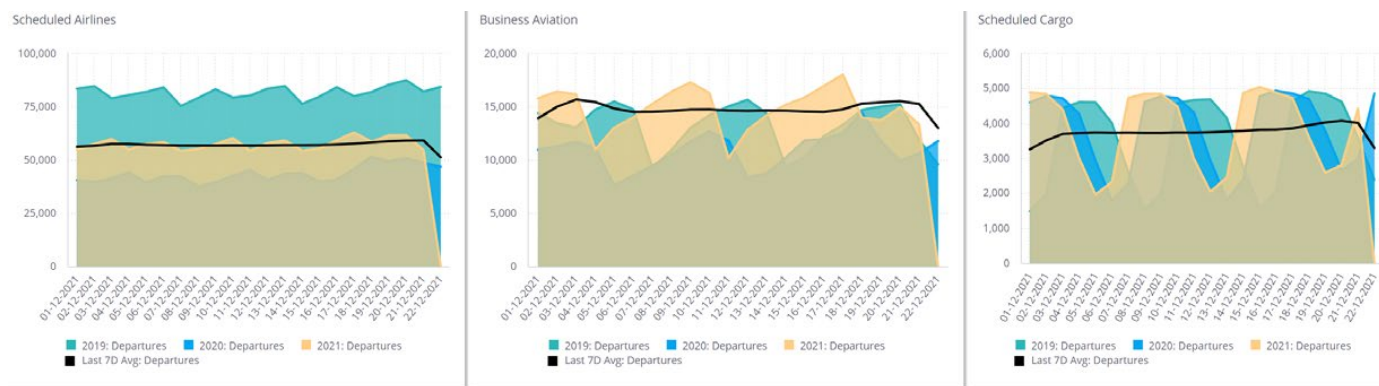
фиксирован на Багамах, в Пуэрто-Рико, на островах Теркс и Кайкос, Синт-Мартене и Коста-Рике.

Флорида является самым загруженным штатом в США: трафик бизнес-джетов превышает уровень декабря 2019 года на 35%. В Техасе, Калифорнии, а также в Джорджии, Колорадо и Аризоне наблюдается двузначный рост спроса на бизнес-джеты по сравнению с декабрем 2019 года. Единственный популярный штат США, где влияние Омикрона очевидно, – это Нью-Джерси, где трафик упал на 3% по сравнению с декабрем 2019 года. Что касается сегментов воздушных судов, то спрос смещен в сторону более легких джетов: легкие, суперлегкие и средние самолеты летают почти на 20% больше, чем в декабре 2019 года. Активность сверхдальних бизнес-джетов выросла на 10% по сравнению с декабрем 2019 года. С начала года полеты ультрадальних джетов снизились на 1%, а налет – на 9%.

Европа

Несмотря на появление Омикрона, активность деловой авиации в Европе в декабре 2021 года увеличилась на 4% по сравнению с декабрем 2019 года. Полеты сверхлегких бизнес-джетов выросли почти на 30% по сравнению с декабрем 2019 года, а в сегментах легких и средних джетов – почти на 20% по сравнению с двумя годами ранее. Рост активности бизнес-авиации, по-видимому, сосредоточен в периферийных странах Европы, наиболее очевидно в России и Турции, причем в обеих странах наблюдается рост спроса более чем на 25% по сравнению с декабрем 2019 года.

Как и на более ранней стадии пандемии, спрос на бизнес-джеты из-за новой волны коронавируса сна-



Market Sector	Departures	% of total	2021 vs 2020: growth (Departures)	2021 vs 2019: growth (Departures)
Business Aviation	310,914	17.9%	29.8%	7.2%
Cargo	80,023	4.6%	-4.1%	5.3%
Other	139,534	8.0%	22.7%	-0.4%
Scheduled Operation	1,108,660	69.5%	27.0%	-32.2%

Количество полетов бизнес-джетов в сравнении с регулярными и грузовыми операциями в 2019-2021 гг.

чала упал в Великобритании: в первые три недели декабря активность снизилась на 3% по сравнению с допандемийным декабрем 2019 года. Дания, Ирландия, Бельгия и Норвегия также испытывает падение спроса в связи с возобновлением ограничений на поездки. Напротив, в Испании по-прежнему наблюдается очень высокий спрос на бизнес-джеты: количество рейсов увеличилось на 35% по сравнению с 2019 годом. Португалия и Греция в декабре этого года также по-прежнему демонстрируют очень сильный рост. В Хорватии, Сербии, Венгрии и Кипре наблюдается рост активности бизнес-джетов на 30% по сравнению с декабрем 2019 года.

Остальной мир

За пределами Европы и Северной Америки трафик бизнес-джетов в декабре 2021 года увеличился на 29% по сравнению с декабрем 2019 года. В Бразилии, Индии, Нигерии и ОАЭ уровень спроса значительно выше, чем два года назад. Несмотря на то, что Омикрон был обнаружен в Южной Африке, в этом месяце трафик бизнес-джетов здесь увеличился вдвое по сравнению с декабрем 2019 года. Большая часть роста активности приходится на частные летные департаменты и компании по управлению воздушными судами. В Сингапуре, Японии и Китае, напротив, в четвертом квартале 2021 года наблюдалось резкое замедление активности бизнес-джетов, при этом в декабре не было никаких признаков восстановления.

Departure Country	Flights PTD	2021 vs 2020: % growth (Flights)	2021 vs 2019: % growth (Flights)	2021 vs 2019: % growth (Hours)
United States	150,634	44.1%	11.3%	14.5%
Canada	5,591	43.8%	-9.6%	-2.0%
Mexico	4,807	24.6%	6.8%	12.4%
Bahamas	1,108	61.5%	40.6%	37.1%
Puerto Rico	469	52.3%	56.3%	64.3%
Dominican Republic	461	28.4%	21.0%	29.4%
Sint Maarten	330	13.4%	38.7%	44.0%
Turks and Caicos Islands	268	16.0%	44.9%	31.7%
U.S. Virgin Islands	168	-8.2%	-8.2%	6.6%
Costa Rica	154	48.1%	77.0%	85.6%
Anguilla	117	85.7%	42.7%	37.0%
Panama	117	28.6%	15.8%	-10.5%
Cayman Islands	109	202.8%	-33.9%	-32.8%
Bermuda	105	6.1%	-5.4%	-4.3%
Barbados	95	21.8%	-16.7%	-13.0%

15 крупнейших стран Северной Америки по трафику бизнес-джетов в декабре 2021 года



Поставки бизнес-джетов в 2021 году вырастут почти до 700 самолетов

Консалтинговая компания JetNet в своем декабрьском информационном бюллетене JetNet iQ Pulse прогнозирует, что окончательное количество новых бизнес-джетов, поставленных в 2021 году, составит «чуть меньше 700».

Это примерно на 11% больше по сравнению с 2020 годом, а в следующем году общее количество поставок должно вырасти еще на 12%, примерно до 770 самолетов.

Из-за нехватки самолетов последних моделей произ-

водители самолетов всех размеров извлекают выгоду из сложившейся ситуации, но особенно Textron Aviation с ее обширным ассортиментом продукции. «Для производителей 2021 год был и останется годом, который надолго запомнится, когда заказы значительно превышали поставки, а портфели заказов наполнились», - сказал JetNet.

Когда пандемия Covid только начиналась, производители отправляли в отпуск и увольняли рабочих и сокращали производство в ожидании снижения спроса, но вскоре ситуация изменилась. Теперь они сталки-

ваются с проблемой ускорения спроса, в то время как поставщики получили собственные проблемы, связанными с нехваткой материалов и персонала.

«На горизонте ожидается дальнейшее увеличение темпов производства», - говорится в информационном бюллетене, - «подкрепленное надежными сигналами спроса, но ограничения, обусловленные высококонкурентными рынками труда по всей цепочке поставок в аэрокосмической отрасли, представляют собой ощутимые ограничения для роста, которые находятся в центре внимания для менеджмента».



Роман Абрамович купил самый дорогой в России частный самолет

Основной владелец Millhouse Роман Абрамович приобрел для себя в уходящем году роскошный Boeing 787-8 Dreamliner. Об этом Forbes сообщили два источника на авиарынке. По данным Flight Radar, 18 декабря самолет прилетел из Базеля, где проводили его оснащение, в Москву.

У всех авиакомпаний мира таких самолетов всего 250, в России их нет совсем. Для личных нужд такие огромные самолеты используют очень редко. Dreamliner, который купил Абрамович, был построен в июне 2015 года для частного швейцарского авиаоператора Privateair, но так и не был ему передан. В 2019

году началось его оснащение в соответствии с запросами российского миллиардера.

Самолет сможет перевозить до 50 пассажиров: 10 мест предусмотрены для охраны, 10 для персонала и 30 для гостей, говорит источник Forbes на авиарынке. Дальность полета «дримлайнера» составляет 18 418 км (с 25 пассажирами на борту), площадь салона — 224,4 кв.м. Оператор у нового судна тот же, что и предыдущего, принадлежавшего Абрамовичу — Global Jet Concept. При этом в отличие от его предыдущего самолета Boeing 767, получившего кодовое название «Бандит» благодаря черной «маске» на

стеклах кабины пилотов, новое судно раскрашено предельно сдержанно. «Это сейчас модно — помогает привлекать меньше внимания», — поясняет источник.

По словам собеседника Forbes, каталожная стоимость этой модели составляет \$248,3 млн, его дополнительное оснащение обойдется миллиардеру еще минимум в \$100 млн. При этом конкретная стоимость отделки и оснащения самолета может быть и значительно выше, все зависит от пожеланий заказчика. На предыдущем самолете Абрамовича была, например, установлена противоракетная система. «Бандит» недавно был выставлен на продажу, стоимость лота составляет около \$100 млн. В любом случае можно утверждать, что новый самолет Абрамовича станет самым дорогим на сегодняшний день российским частным джетом. «Роман Аркадьевич сделал себе новогодний подарок», — заключает собеседник Forbes.

«Модели Boeing 787-8 и 787-9 относятся к категории very VIP, это действительно огромные машины с фантастическими интерьерами. В год Boeing и Airbus производят не более двух-трех подобных бизнес-джетов», — рассказывает руководитель проекта BizavNews Дмитрий Петрович. Их отделка, и правда, может стоить баснословных денег: правительству Саудовской Аравии, например, интерьер обошелся дороже самого самолета, а на отделку Boeing 787, подаренного правительством Катара президенту Турции Реджепу Тайипу Эрдогану, пошло более 120 кг драгоценных металлов. Полезная площадь самолета такова, что там можно воссоздать, например, интерьер свой яхты или загородного дома.

Источник: Forbes.ru



Рынок ждёт более доступной бизнес-авиации

Сегодня BizavNews беседует с **Еленой Ждановой**, Исполнительным директором компании UTG Private Aviation (UTG PA).

Летом этого года мы уже разговаривали с Еленой о масштабной реновации Центра деловой авиации (ЦДА) в Домодедово, который с апреля нынешнего года перешел под управление компании UTG PA, входящую в UTG Group. Новый проект, тем более в устоявшейся отрасли – это всегда интересно!

С тех пор прошло почти полгода, и пришло время

узнать о достигнутых за 2021 год результатах и планах развития нового FBO в Москве.

Елена, добрый день! Новогодняя пора – традиционное время подведения итогов. И пусть для UTG PA этот год начался лишь в апреле, наверняка Вам уже есть чем поделиться?

Безусловно, есть! Все 9 месяцев мы активно работали над созданием на базе ЦДА Домодедово принципиально новой структуры с собственным видением и

учетом пожеланий клиентов, а также узнаваемости нашей компании как нового игрока на рынке бизнес-авиации. Помимо налаживания основных функций FBO мы активно вкладывали ресурсы и в реновацию всей инфраструктуры, и в запуск новых услуг, и в наращивание коммерческих «оборотов», и – не в последнюю очередь – в обучение наших сотрудников.

Там, где другие делают шаг, нам нужно пробежать три! И не только потому, что клиенты ожидают от Центра деловой авиации соответствующего сервиса, но и потому что мы сами ставим себе высокую планку.

Мы стремимся к бескомпромиссному уровню обслуживания по стандартам мировой бизнес-авиации и, на мой взгляд, движемся уверенно в этом направлении.

В целом мы довольны 2021 годом и нашими показателями. Тысячи клиентов воспользовались нашими услугами и остались довольны уровнем и качеством обслуживания.

А можете ли Вы раскрыть карты и озвучить цифры вашей статистики?

Конечно, ведь мы строим свой бизнес на принципах открытости и прозрачности. В ноябре 2021 мы обслужили немногим меньше 1500 пассажиров, предыдущие месяцы пассажиропоток колебался в пределах 1000–1300 пассажиров. Несколько скромнее цифры были лишь в июне и июле, но, очевидно, что это сезонный спад. Для нашего не самого большого терминала это весьма неплохо. Сейчас мы готовимся к новогодним рейсам, и предполагаем, что декабрь вполне способен установить новый рекорд.



Стоит упомянуть, что помимо обслуживания рейсов деловой авиации, наш терминал обслуживает и пассажиров премиальных классов регулярных авиалиний аэропорта Домодедово. Для многих клиентов — это настоящая находка и уникальная возможность: обслуживаться в отдельном VIP-терминале, быстро пройти все формальности и попасть сразу на борт самолета.

Помимо пассажиров регулярных авиалиний, мы успешно развиваем сотрудничество со спортивными

командами. В этом нам помогает и интеграция с Московским аэропортом Домодедово, и сотрудничество с авиакомпаниями. Спортсмены приезжают на закрытую территорию ЦДА и буквально за считанные минуты попадают на борт, который ждет их на перроне прямо напротив терминала. Мы успешно освоили специфику таких рейсов, и в следующем году ожидаем их значительного увеличения.

Вы упомянули о запуске новых услуг. Можно ли поподробнее?



С октября этого года компания UTG PA предлагает клиентам услуги по организационному обеспечению полетов деловой авиации. Это и наземное обслуживание вне аэропорта Домодедово, и получение разрешений на пролет и посадку (в любой стране мира). Экипажи могут получить у нас навигационные расчеты, метеосводки, НОТАМы, флайт-планы. Мы предоставляем услугу экспресс ПЦР-теста по прилету, оказываем визовую поддержку и помощь в таможенном оформлении ВС («Импорте-53»).

Резюмируя, хочется подчеркнуть, что эти новые услуги реализуют нашу концепцию развития — мы считаем, что Центр деловой авиации может аккумулировать и предоставлять по справедливой стоимости все необходимые клиентам виды услуг, вплоть до организации полета «под ключ».

А в чем еще особенности вашей концепции развития? Какие направления для вас в приоритете?

Мы создаем продукт, объединяющий деловую и коммерческую авиацию во всех сочетаниях: вы можете прилететь из другого города или Подмосковья под регулярный рейс любой авиакомпании на собственном самолете или вертолете, оставить его в ангаре по доступной стоимости или даже совместить с проведением ТО.

Этот год четко показал, что рынок ждет более доступной бизнес-авиации — начиная от джет-шеринга и заканчивая трендом на рост популярности небольших воздушных судов. Не последнюю роль тут играет и стремление людей к безопасности, и все еще ограниченное количество предложений по регулярным рейсам.

Уже очевидно, что такие обстоятельства с нами надолго. Поэтому мы создаем массовый, но качественный продукт – то есть услуги деловой авиации полного спектра без наценки за «рюшечки» и совершенно излишнюю, показную роскошь. Полагаю, что люди делового склада вполне оценят такой подход.

Кстати, вопрос о небольших самолетах. В сентябре Вы анонсировали запуск совместного проекта со SKYPRO TECHNICS по техническому обслуживанию самолетов Pilatus. Можно ли сегодня назвать проект состоявшимся?

Определенно, да! Была проделана большая работа, и уже в октябре на базирование к нам пришел первый самолет нового поколения Pilatus-12NGX. Обслуживание этого самолета проводится у нас же. Вообще, самолеты этой марки, похоже, чувствуют себя у нас как дома – мы их видим все чаще.

Мы видим потенциал в малой авиации и хотим показать, что теперь для пилотов и владельцев турбопропов вроде Piper M500/600, TBM Socata, Cessna Caravan и даже самолетов поменьше есть возможность без проблем прилетать в большой международный аэропорт в Москве, не думать о слотах, с

комфортом проходить все процедуры, в том числе таможенные, пользоваться терминалом с пограничным и паспортным контролем так, как это уже давно работает в США, например!

За время пандемии в России все более популярными становятся вертолеты и сверхлегкие бизнес-джеты. Думая о таких клиентах, российских и иностранных, мы понимаем, что сегодня они вынуждены либо пользоваться небольшими региональными аэропортами, удаленными вертодромами либо аэродромами АОН, лишенными развитой инфраструктуры. Мы можем предложить им свои услуги и будем им рады!

Возвращаясь к теме технического обслуживания, стоит отметить, что совместно с UTG Aviation Services мы уже сейчас предлагаем услуги по обслуживанию колес разных производителей, тормозов, аккумуляторных батарей воздушных судов, в том числе и бизнес-джетов.

С самолетами разобрались, а что с вертолетами в Домодедово?

У клиента есть возможность прилетать в Домодедово на вертолете и пользоваться услугами Центра деловой авиации, осуществляя посадку как на перрон, так и вне КЗА. Но мы работаем над принципиально новым проектом как части большого проекта по развитию аэропорта Домодедово – это строительство вертолетной площадки непосредственно около Терминала ЦДА и решение таким образом транспортного вопроса и относительной удаленности аэропорта. Это, кстати, дает максимальную независимость от погоды и позволяет выступать в качестве запасного для других аэропортов МАУ – Внуково и Шереметьево.



Оборудованная вертолетная площадка позволит прилететь к нам так же просто, как приехать на автомобиле – только намного быстрее. В дальнейшем мы планируем запустить вертолетный трансфер для наших клиентов.

В прошлый раз мы довольно обстоятельно поговорили о проекте реконструкции здания терминала и инфраструктуры. Есть ли новости?

Реконструкция продолжается в соответствии с нашими планами – новый год начнется с нового интерьера бара и зоны ожидания. Это будет стильная барная стойка, напоминающая крыло самолета, и новая дизайнерская мебель, очень комфортная – мы все проверили сами!

Для удобства пассажиров уже действуют красный и зеленый коридоры. Пассажиропотоки разделены для клиентов внутренних линий, международных

направлений и отдельно – вылетающих в страны ЕАЭС, что позволило значительно оптимизировать время прохождения предполетных процедур. А для экипажей предусмотрена функциональная рабочая зона.

Следующий этап – это строительство выносных стеклянных панорамных круглогодичных веранд (в одной, из которых будет расположена просторная переговорная). И заключительный – реновация второго этажа и экстерьера здания. Мы рассчитываем представить финальный результат к концу 2022 года. Важно отметить, что все работы производятся без остановки производственной деятельности и в то же время без дискомфорта для наших клиентов. В процессе реализации нашего проекта мы продолжаем работать 24/7/365!

Спасибо за интервью и желаем Вам успехов и процветания в Новом году!

Благодарю! Пользуясь случаем, и я от имени Центра деловой авиации UTG PA поздравляю Вас и всех читателей BizavNews с наступающим Новым годом и Рождеством!

Желаю нам всем достижения новых высот и реализации самых смелых идей!

В 2022 году терминал UTG PA ждут, не побоюсь этого слова «исторические» перемены – это будет абсолютно новое современное здание со стильным интерьером и полноценным рестораном. Но главное останется неизменным: мы приложим максимальные усилия для Вашего комфорта и соответствия Вашим ожиданиям!

Приезжайте, прилетайте и оцените это сами!



Самолет недели

Оператор/владелец: **Comlux KZ**

Тип: **Pilatus PC-24**

Год выпуска: **2021 г.**

Место съемки: **декабрь 2021 года, Buochs – LSZC, Switzerland**



Фото: Дмитрий Петрович