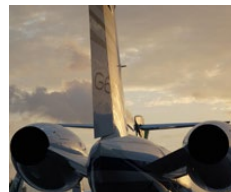




На этой неделе стало известно, что оргкомитет московской выставки деловой авиации RUBAE 2022 начал активную подготовку к будущему мероприятию. В этом году RUBAE пройдет в формате форума, который состоится во Внуково-3 в период с 7 по 8 сентября 2022 года. В течение двух дней участникам и посетителям будут предоставлены возможности для обсуждения и решения ключевых вопросов отрасли, которая как никогда нуждается в поддержке и развитии. Среди участников и гостей выставки ожидаются представители государственных корпораций, ведущие компании отрасли, частные инвесторы и другие игроки рынка деловой авиации. До скорой встречи!

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, после 12-ти месяцев рекордной активности бизнес-авиации первые несколько дней июня 2022 года намекают на небольшое торможение. По сравнению с той же неделей 2021 года количество рейсов бизнес-джетов за последние 7 дней увеличилось на 10%, а по сравнению с июнем 2019 года рост составил 20%. Активность регулярных авиакомпаний во всем мире немного снижается и по-прежнему на 23% ниже по сравнению с июнем 2019 года. Грузовые авиаперевозки явно замедляются: в июне загруженность на 9% меньше, чем в прошлом году, хотя все еще выше, чем до пандемии. На 22-й неделе, с 30 мая по 5 июня, глобальная активность бизнес-джетов, летающих по Part 135 и 91K, выросла на 11% по сравнению с 2021 годом, а по сравнению с 21-й неделей этого года трафик снизился на 2%.

И в заключении. В этом месяце Satcom Direct отмечает 25-летие своей деятельности. От всей души поздравляем наших старинных партнеров.



В США пик спроса, а в Европе большой отскок

WINGX: Спрос на бизнес-джеты бросает вызов общей экономической нестабильности, а туристические направления по всему миру привлекают рекордное количество посетителей

стр. 18



4-местный Volocopter совершил первый полет

Третье продуктовое решение Volocopter, VoloConnect, предлагает на сегодняшний день более дальние и быстрые путешествия, чем любой другой eVTOL Volocopter, с дальностью полета более 60 миль и скоростью полета более 155 миль в час

стр. 20



Embraer: Мы не играем по принципу «я тоже»

Генеральный директор Embraer Executive Jets Майкл Амальфитано убежден, что восстановление деловой авиации в Европе идет полным ходом несмотря на то, что регион отстает от Северной Америки

стр. 21



SD отмечает 25-летие своей деятельности

В этом месяце Satcom Direct отмечает 25-летие своей деятельности. Крис Мур, президент SD, размышляет о движущих силах успеха компании

стр. 22


Gulfstream™



Суд в США выдал ордер на арест самолетов, якобы принадлежащих Абрамовичу

Американский суд выдал ордер на арест двух воздушных судов по запросу ФБР, обвинившего российского предпринимателя Романа Абрамовича в нарушении санкций при реэкспорте обоих самолетов в Россию, сообщает РИА Новости.

«Я согласна с наличием возможных оснований полагать, что описанная собственность подлежит аресту и гражданской конфискации», - сказано в постанов-

лении судьи окружного суда США по южному округу Нью-Йорка Сары Кейв.

Ордер распространяется на самолеты Boeing 787-8 Dreamliner и Gulfstream G650ER. ФБР утверждает, что оба воздушных судна через цепочку компаний принадлежат российскому предпринимателю Роману Абрамовичу, который переправил их в Россию после вступления в силу антироссийских санкций, требующих предварительного согласования подобного реэкспорта.



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax: +7(812)240-0288

Cell: +7(921)961-1820

E-mail: ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH
AFTN: ULLJPHX



Аэропорт Геленджика планирует построить терминал для деловой авиации

ООО «Аэропорт Геленджик» (основные владельцы — банк ВТБ и бизнесмен Таймураз Боллоев) изучает возможность строительства терминала для бизнес-авиации. Об этом пишет Интерфакс.

Согласно данным системы «Интерфакс-Маркер», аэропорт в конце мая заключил контракт на оказание услуг по разработке концепции терминала деловой авиации. Срок исполнения — до 31 декабря 2022 года. Компания-победитель не сообщается, доступ к закупочной документации закрыт.

«В настоящий момент мы ведем первоначальные проработки проекта. После открытия воздушного пространства и восстановления пассажиропотока мы планируем вернуться к решению вопроса дальнейшего развития аэропорта», — сообщили в пресс-службе аэропорта.

В настоящее время Геленджик входит в число аэропортов, в отношении которых действует ограничение на полеты, введенное Росавиацией с началом военной спецоперации на Украине.

Как сообщалось, в конце прошлого года «Аэропорт Геленджик» завершил строительство нового аэровокзального комплекса площадью 16,7 тыс. кв. метров, тем самым увеличив пропускную способность почти вдвое — до 890 пассажиров в час. Инвестиции в проект составили 6 млрд рублей.

Аэропорт «Геленджик» располагается в районе Тонкого мыса на западном берегу Геленджикской бухты.

По данным ЕГРЮЛ на 6 июня, крупнейшим совладельцем ООО «Аэропорт Геленджик» с долей 49,5% в уставном капитале является банк ВТБ. Боллоеву принадлежит 44,5%, еще 5% у банка «Россия».




FBO MINSK

Полный спектр услуг по наземному обслуживанию воздушных судов, пассажиров и экипажей рейсов бизнес-авиации

ИСКУССТВО ЦЕНИТЬ ВАШЕ ВРЕМЯ

fbo-minsk.aero



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

RUBAE 2022 пройдет по расписанию

Оргкомитет московской выставки деловой авиации RUBAE 2022 начал активную подготовку к будущему мероприятию.

Как рассказали BizavNews в оргкомитете, в этом году традиционное мероприятие, которое состоится во Внуково-3 в период с 7 по 8 сентября 2022 года, пройдет в формате форума.

В течение двух дней участникам и посетителям будут предоставлены возможности для обсуждения и решения ключевых вопросов отрасли, которая как никогда нуждается в поддержке и развитии. Среди участников и гостей выставки ожидаются предста-

вители государственных корпораций, ведущие компании отрасли, частные инвесторы и другие игроки рынка деловой авиации.

«На нашем сайте www.rubae.ru вы сможете найти план павильона и заявку участника для ознакомления. Продажи выставочных площадей уже стартовали. Участники могут также оставить личную заявку на местоположение и размер стенда, а также сделать запрос на постановку воздушного судна на статическую экспозицию или в павильон (в зависимости от размера ВС). Вы можете оставить свои комментарии или задать любой вопрос, написав на org@rubae.ru», - комментируют в оргкомитете.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ для БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

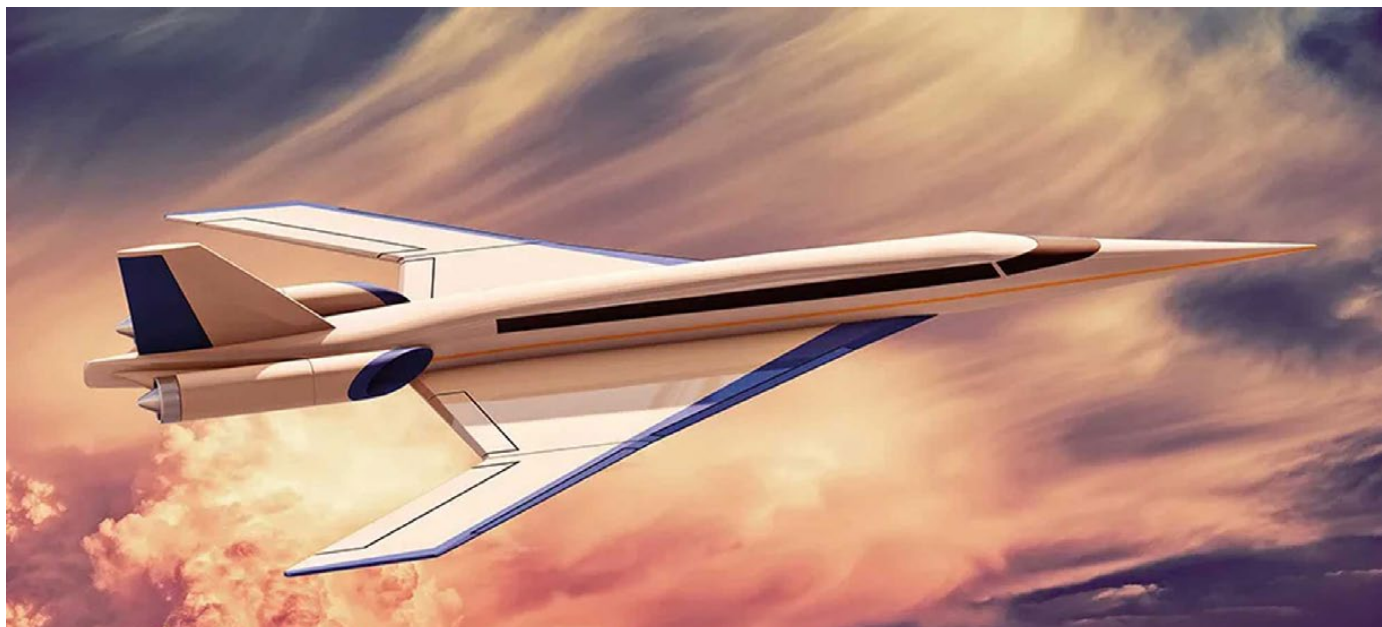
EASA разрабатывает правила для гражданских сверхзвуковых самолетов

EASA предприняло два нормотворческих действия для разработки экологических гарантий для бизнес-джетов нового поколения и сверхзвуковых транспортнх самолетов (SST), которые, как ожидается, будут введены в эксплуатацию в конце 2020-х годов.

Предварительное уведомление EASA о предлагаемой поправке (A-NPA) направлено на то, чтобы сертифицированные пределы шума при посадке и взлете для SST соответствовали существующим требованиям EASA для дозвуковых реактивных самолетов. Также предлагаются первоначальные требования к предельным значениям CO₂ для SST. В настоящее время не существует стандартов или рекомендуемой практики ИКАО в отношении пределов шума SST. Комментарии по A-NPA должны быть представлены 25 июля.

В то время как запрет на полеты на сверхзвуковой скорости над сушей в ряде регионов мира, в том числе в США, остается в силе, ограничения в ЕС, принятые после вывода из коммерческой эксплуатации Concorde, запрещают сверхзвуковые полеты только по правилам визуальных полетов (VFR).

Уведомление о предлагаемой поправке (NPA) введет ограничения скорости для предотвращения сверхзвуковых полетов по правилам полетов по приборам (IFR) над ЕС с целью предотвращения неприемлемых звуковых ударов. EASA утверждает, что «ожидается, что звуковые удары самолетов SST нового поколения будут сопоставимы с таковыми у Concorde. Ожидается, что усовершенствованные технологии смягчения звуковых ударов... не станут коммерчески доступными в ближайшей перспективе». Комментарии по NPA должны быть представлены 25 августа.



Argus: трафик бизнес-авиации продолжает расти

Согласно последнему отчету [Argus Global Business Aircraft Activity](#), всемирная активность бизнес-авиации в мае 2022 выросла по сравнению с предыдущим месяцем на 2% и на 17,8% по сравнению с маем 2021, поскольку трафик в Европе продолжает укрепляться.

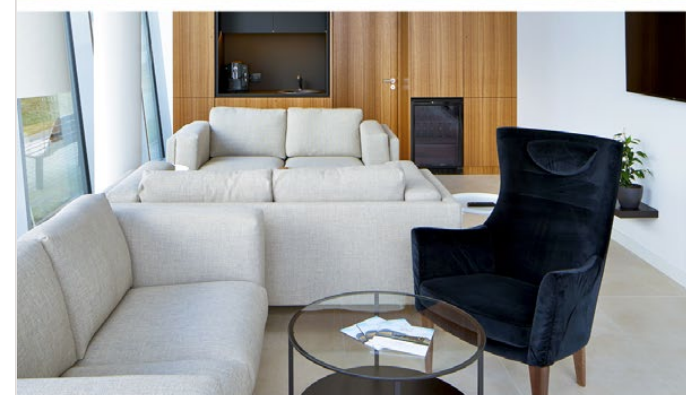
Активность в Европе в прошлом месяце выросла на 46% по сравнению с прошлым годом. В прошлом месяце в Европе было зарегистрировано более 84 000 рейсов бизнес-авиации, причем трафик крупногабаритных самолетов увеличилось на 82,8%. За ними следуют легкие бизнес-джеты, которые показали рост по сравнению с прошлым годом на 37,2%, далее – самолеты среднего размера с ростом на 36,6%, а затем турбовинтовые самолеты – на 31,8%.

В Северной Америке трафик бизнес-авиации в мае вы-

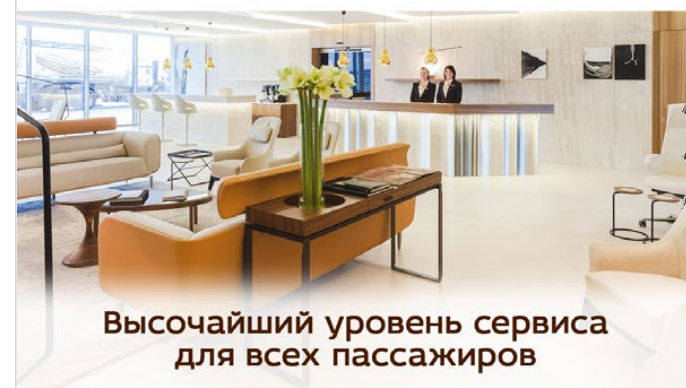
рос на 11% по сравнению с прошлым годом. Полеты по правилам Part 91 увеличились на 14,8% по сравнению с маем 2021 года, в то время как активность долевого операторов выросла на 11,5%, а чартерные перевозки – на 6,7%. Как и в Европе, наибольший рост показали самолеты с большим салоном – на 20,3% по сравнению с прошлым годом. Среднеразмерные джеты увеличили трафик на 13,8%, легкие – на 8,7%, а турбовинтовые самолеты – на 5,9%.

В остальном мире Argus зафиксировал почти 50 000 рейсов бизнес-авиации, что на 20,1% больше, чем в мае 2021 года.

Argus прогнозирует, что в июне активность в Северной Америке будет на 5,3% выше, чем год назад, а в Европе – на 27,4%.



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

Qatar Executive делает воздух в самолете чище

Qatar Executive, чартерное подразделение Qatar Airways Group, планирует представить новую систему ионизации воздуха на своем ультрасовременном самолете G650ER. Активная система способна устранять потенциально вредные патогены и аллергены, включая бактерии, вирусы и споры плесени.

Экологически чистая технология оказывает минимальное воздействие на окружающую среду и добавляет дополнительный уровень гигиены на борту, удаляя летучие органические соединения и нежелательные запахи.

Генеральный директор Qatar Airways Group, Его Превосходительство г-н Акбар Аль Бакер, отметил, что

Qatar Executive всегда находится в авангарде, когда речь идет о внедрении последних инноваций в области безопасности и гигиены. «Повышение комфорта и благополучия наших пассажиров во время их путешествия имеет первостепенное значение, поэтому мы рады модернизировать наш флот G650ER передовой системой ионизации воздуха. Qatar Executive продолжит принимать и внедрять тщательные меры безопасности на борту, которые каждый раз предлагают беспрецедентный опыт полета на частном самолете».

Qatar Executive уже модернизировала два своих самолета G650ER новаторской системой ионизации воздуха и продолжит установку новой системы во всем парке самолетов в течение следующих трех месяцев.



Бразильский Flapper пришел в Европу

Бразильский чартерный онлайн-брокер Flapper объявил, что в третьем квартале 2022 выйдет на рынок Европы. Компания, которая имеет в своем портфолио более 1000 деловых самолетов в Латинской Америке, в прошлом месяце также вышла и на рынок Мексики.

Платформа Flapper позволяет в режиме реального времени предлагать чартерные рейсы и продавать отдельные места после одобрения владельца самолета. В компании отметили, что количество пользователей мобильного приложения за последний год увеличилось в два с половиной раза, до 300 000 пользователей.

Первоначально Flapper будет работать в Лиссабоне, Португалия, и с января там тестирует свою модель работы. На данный момент компания забронировала

более 100 чартерных рейсов с местными операторами. Flapper планирует расширить свое присутствие на континенте, открыв дополнительные офисы в Испании, Италии и Швейцарии, и продолжит регистрацию местных операторов бизнес-джетов и вертолетов в своей системе. Рейсы в высокий сезон на Майорку и Алгарве, скорее всего, будут предлагаться в формате джетшеринга с вылетом из Лондона.

«Мы рассматриваем Южную Европу как естественное продолжение расширения нашего бизнеса, особенно с учетом наших бразильских корней», — сказал старший партнер Мануэль Ассункао. «У нас есть постоянные клиенты из Латинской Америки, и наше исследование показало меньшую конкуренцию в регионе по сравнению с другими частями континента».




FBOEXPERIENCE.COM

PROMOTING FBO EXCELLENCE

Premium Jet получил АОС Австрии

Базирующийся в Цюрихе швейцарский оператор бизнес-авиации Premium Jet завершил оформление австрийского сертификата эксплуатанта. Соответствующий документ был выдан австрийским регулятором САА Austrocontrol. Также компания сообщила, что поставила под австрийский АОС первый Bombardier Global Express.

Premium Jet была основана более 12 лет назад и зарекомендовала себя на рынке как провайдер услуг по управлению, продажам и чартерам бизнес-джетов. Также компания предоставляет услуги САМО+ и выступает в качестве консультанта при сделках купли/продажи воздушных судов.

Чартерный парк компании состоит из бизнес-джетов Gulfstream G550, Bombardier Global Express, Bombardier Challenger 300.

«Premium Jet продолжает активно работать по предоставлению «двойного флага». Клиентам компании предоставляется право самим выбирать под какой юрисдикцией они будут летать. В Premium Jet уверены, что данное соглашение позволит клиентам компании самим выбирать страну «приписки» бизнес-джета, исходя из собственных предпочтений в вопросах налогообложения и удобств», - комментируют в компании.

Компания открыла новое операционное подразделение в Австрии и недавно переехала в новый офис в международном аэропорту Вены.

FLYINGGROUP полетит в Сан-Тропе на PC-24

Нидерландский холдинг FLYINGGROUP анонсирует получение сертификата на выполнение рейсов в Saint-Tropez International Airport, более известный как «La Môle».

Рейсы впервые доступны на самолете Pilatus PC-24. Сертификация заняла несколько месяцев. Несмотря на популярность этого места, аэродромная инфраструктура аэропорта Сан-Тропе далека от идеальной. Короткая взлетно-посадочная полоса (1180 метров), отсутствие инфраструктуры для обслуживания «серьезных» бизнес-джетов и наличие других факторов послужило основной причиной столь долгого согласования разрешений на полеты самолетов Pilatus PC-24. Но в итоге стороны договорились.

Как поясняют в компании для взлета PC-24 нужна полоса длиной всего 856 м при максимальной взлетной массе 8300 кг. Посадочная дистанция с высоты 15

м – 724 м. Эти цифры означают, что PC-24 может эксплуатироваться в более чем 21000 аэропортов мира, включая 8383 аэропорта в Северной Америке и 2928 – в Европе, это на 91% и 79% соответственно, больше, чем у ближайшего конкурента. Дальность полета с полезной нагрузкой 363 кг (4 пассажира) на крейсерской скорости при максимальной дальности, запас дальности при полете по приборам по правилам Национальной ассоциации деловой авиации составит 3900 км. При максимальной полезной нагрузке дальность полета уменьшается до 3519 км.

«Этот самолет предлагает вам комфорт, простор и ровный пол среднего джета, но по гораздо более низкой цене. Уникальная грузовая дверь и отсек позволяют легко загружать более крупные предметы багажа, такие как несколько велосипедов, снаряжение для дайвинга, снаряжение для гольфа, багги и инвалидные кресла», - комментируют в компании.



Sino Jet «меняет цвет»

Гонконгская компания Sino Jet обязалась стать полностью углеродно-нейтральной к 2035 году с промежуточной целью добиться того, чтобы к 2025 году 20% ее трафика были углеродно-нейтральными. Компания уже разработала систему управления выбросами, чтобы создать измеримую и отслеживаемую работу экологически чистых самолетов.

Используя научный подход для достижения своей цели, компания планирует «сосредоточиться на энергосбережении и сокращении выбросов, а затем дополнить их компенсацией выбросов углерода». В 2021 году выбросы парниковых газов компании Sino в рамках цепочки обслуживания бизнес-джетов составили 31 612,14 тонны, из которых выбросы категории 1 (включая сжигание авиационного топлива) составили 28 282,48 тонны. Выбросы категории 2 (покупная электроэнергия и отопление) составили 345,15 тонны, а косвенные выбросы категории 3, включая поездки на работу персонала, расходные материалы и утилизацию отходов составили 2 984,49 тонны.

Sino Jet также планирует быть в авангарде использования устойчивого авиационного топлива (SAF) в Китае, достигнув соглашения с China National Aviation Fuel Group, чтобы стать пилотным клиентом SAF во всех аэропортах страны. Компания также обязалась использовать SAF везде, где это возможно. Китайская компания также призывает другие заинтересованные стороны бизнес-авиации совместно изучать способы сокращения выбросов углерода и экономии энергии.

В настоящее время парк Sino Jet состоит из 46 самолетов. Sino Jet имеет лицензии на эксплуатацию и техническое обслуживание от Бермудских островов, Арубы, острова Мэн, Гернси, Сан-Марино и Китая.

В первый полет отправился полностью электрический Robinson R44

Tier 1 Engineering (входит в magniX), специализирующаяся на проектировании и разработке электрических летательных аппаратов, осуществила успешный первый полет полностью электрического вертолета Robinson 44 с электрической силовой установкой magniX (EPU). Вертолет пролетел более трех минут на военном аэродроме Лос-Аламитос в Калифорнии.

Tier 1 разрабатывает полностью электрический Robinson R44 для Lung Biotechnology PBC, биотехнологической компании, которая занимается решением проблемы острой нехватки трансплантируемых органов в США. Компания интегрировала свою аккумуляторную систему и силовую установку magniX EPU на вертолет и приступила к летным испытаниям.

«magniX использует полностью электрические самолеты с декабря 2019 года, и этот полет является еще одним первым для компании, поскольку теперь мы

электрифицировали вертолет», - сказал Нуно Таборда, генеральный директор magniX. «Это знаменательное событие еще раз демонстрирует стремление magniX возглавить процесс электрификации авиации, разрабатывая и поставляя передовые решения с помощью интеллектуальных инноваций и ориентированности на клиента».

Tier 1 Engineering в настоящее время работает с офисом сертификации самолетов FAA для получения дополнительного сертификата типа (STC) для e-R44.

«Этот исторический полет полностью электрического вертолета с электрическим двигателем стал важным шагом на пути к сертификации вертолета. Мы рады расширить летные испытания на большие расстояния и продемонстрировать безопасный и надежный полностью электрический R44», — сказал Глен Дромгул, президент Tier 1 Engineering.



ExecuJet обслужит Falcon 2000 Classic

Главное управление гражданской авиации Индии (DGCA) сертифицировало техцентр ExecuJet MRO Services в Дубае для проведения технического обслуживания самолетов Dassault 2000 Classic.

Как поясняют в компании, к «классической» относится первая модель Falcon 2000, оснащенная системой авионики Collins Proline 4 и двигателями CFE738. ExecuJet MRO Services на Ближнем Востоке уже одобрено DGCA Индии для работы с различными типами самолетов, зарегистрированными в стране, такими как Falcon 7X, Falcon 8X, Falcon 900C/EX/EASy и Falcon 2000EASy.

«Индия — очень большой и растущий рынок для Dassault Aviation, а также очень важный рынок для ExecuJet MRO Services Middle East благодаря географической близости. Одобрение DGCA Индии имеет большое значение, потому что около половины бизнес-джетов Dassault, зарегистрированных в Индии, — это Falcon 2000 Classic. Дубай находится в нескольких часах полета от Индии, и самолеты, зарегистрированные в Индии, регулярно посещают его для бизнеса и туризма», — говорит Ник Вебер, региональный вице-президент ExecuJet MRO Services на Ближнем Востоке.

Как техцентр, принадлежащий Dassault, ExecuJet может выполнять работы, предусмотренные гарантийным покрытием и программами производителя, включая популярное комплексное техническое обслуживание FalconCare. Вебер говорит: «Все больше и больше владельцев Falcon предпочитают отправлять свои самолеты в принадлежащую Dassault организацию по ТОиР из-за гарантированного уровня знаний».

Rolls-Royce Pearl 10X наработал 1000 часов

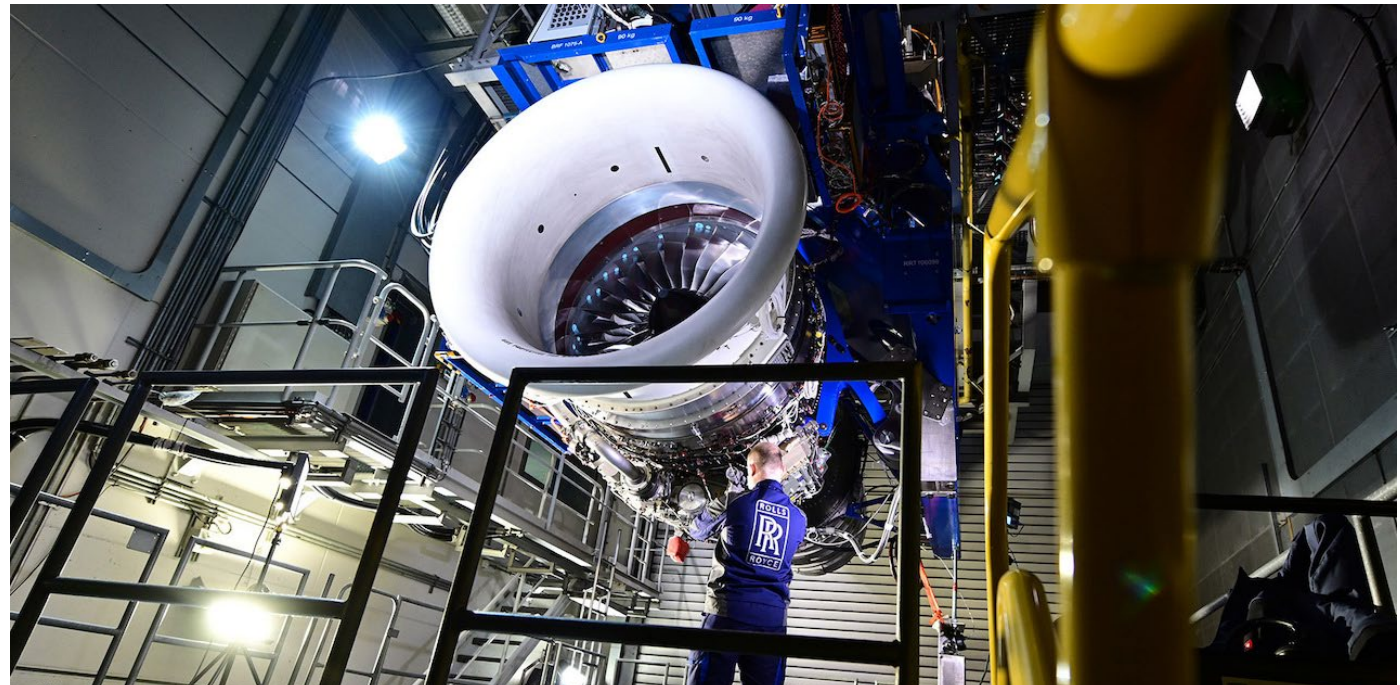
Новейший член семейства двигателей Pearl от Rolls-Royce, Pearl 10X с тягой 18 000 фунтов, успешно проходит ключевые испытания и преодолел отметку в 1000 часов. Ввод в эксплуатацию на бизнес-джете Falcon 10X планируется на конец 2025 года.

Испытания на опытном двигателе Pearl 10X начались в начале этого года, и Rolls-Royce заявила, что в ходе этих первоначальных тестов были превышены целевые уровни тяги, «что сделало его самым мощным двигателем деловой авиации» в портфолио Pearl. Rolls-Royce также заявила, что все проведенные до сих пор тесты продемонстрировали надежность и соответствие требованиям производительности.

Были проведены испытания новой камеры сгорания

со сверхнизким уровнем выбросов, изготовленной с использованием технологии 3D-печати, которая совместима со 100-процентным экологичным авиационным топливом, и нового вспомогательного редуктора, предназначенного для отбора более высокой мощности. Первая полноценная силовая установка 10X, включая гондолу от Spirit Aerospace, обвязку двигателя и систему крепления, будет готова в конце года.

Pearl 10X оснащен внутренним контуром Advance2 в сочетании с высокопроизводительной системой низкого давления, компрессором высокого давления с шестью ступенями, камерой сгорания со сверхнизким уровнем выбросов, двухступенчатой бескорпусной турбиной высокого давления и усовершенствованной четырехступенчатой турбиной низкого давления.



IADA расширяется

Десять новых компаний бизнес-авиации приняты Международной ассоциацией авиационных дилеров (IADA) в качестве новых членов. В настоящее время в IADA входят 79 сервисных компаний, 50 аккредитованных дилеров самолетов и семь производителей.

Последними компаниями, присоединившимися к IADA, стали:

- Aeronautical Systems, Miami Lakes, Fla.
- AV8 MRO LLC, Houston, Texas
- Dassault Aircraft Services, Little Rock, Ark.
- HCH Legal, Potomac, Md.
- JetValues-Jeremy LLC, Waterloo, Ill.
- Priester Aviation, Wheeling, Ill.
- Scope Aircraft Finance, Columbus, Ohio
- ServiceElements International Inc., Scottsdale, Ariz.
- Shearwater Global Capital, Atlanta, Ga.
- Silicon Valley Private Bank, Santa Clara, Calif.

В первом квартале члены IADA сообщили о почти двукратном увеличении количества соглашений о приобретении, до 223, по сравнению со 121 годом ранее. Цена снизилась только в шести сделках по сравнению с 27-ю годом ранее. IADA сообщила, что за квартал было расторгнуто 45 сделок. Хотя их число увеличилось с 41 в первом квартале 2021 года, это произошло на фоне увеличения количества соглашений.

Принимая во внимание волатильность рынка в результате пандемии, в апреле 2020 года IADA начала ежемесячно отслеживать продажи самолетов бизнес-класса со вторичного рынка своими членами и собирает эти данные в своем отчете о рынке.

FAS будет выполнять туристические рейсы в Дубае на eVTOL Eve

Базирующаяся в Абу-Даби компания Falcon Aviation Services приобретет 35 eVTOL Eve для запуска туристических рейсов в Дубае в 2026 году. Falcon заявляет, что будет работать с «дочкой» Embraer, для «поддержания развития экосистемы городской воздушной мобильности» в ОАЭ.

Компания подписала соглашение о намерениях, а не твердый заказ на воздушные суда, но заявляет, что «партнерство представит первые на Ближнем Востоке туристические полеты eVTOL». Falcon планирует управлять сервисом из Atlantis on The Palm, комплекса роскошных отелей и престижных резиденций с видом на воду.

Капитан Рамандип Оберой, главный операционный директор Falcon Aviation Services, говорит, что этот за-

каз «полностью соответствует концепции Smart Dubai и будет способствовать позиционированию Дубая как мирового лидера в области устойчивого городского воздушного транспорта». Он добавляет, что проект станет «революционным для устойчивой городской мобильности».

Торги акциями Eve начались на Нью-Йоркской фондовой бирже в мае, хотя бразильский производитель самолетов сохраняет за собой 90% акций. Eve до сих пор не запустила полномасштабный прототип своего шестиместного аэротакси, а только уменьшенную модель, но планирует сертифицировать платформу к 2025 году. Прежде чем объявить о сотрудничестве с Falcon, Eve получила письма о намерениях в отношении 1825 воздушных судов от 19 клиентов, включая Republic Airways и SkyWest Airlines.



Gulfstream модернизирует заводы

Gulfstream Aerospace планирует нанять сотрудников на более чем 200 должностей и инвестировать \$55 млн в расширение своего завода в Эпплтоне, штат Висконсин, в связи с возросшим спросом клиентов и растущим парком суперсредних и крупноразмерных самолетов.

Расширение комплекса предполагает строительство покрасочного цеха площадью 73 000 кв. футов (6 782 кв. м) с использованием покрасочной камеры, разработанной компанией Global Finishing Solutions. Когда завод будет введен в эксплуатацию, он сможет красить до 48 самолетов в год и позволит предлагать полную комплектацию самолетов. Ожидается, что он откроется в третьем квартале 2023 года.

Увеличение штата компании в Эпплтоне требует найма инженеров, механиков, техников по авионике, а также квалифицированных мастеров по отделке. Для этого Gulfstream проведет специализированную ярмарку вакансий. «Мы находимся в периоде быстрого роста и в настоящее время набираем сотрудников на самые разные должности», - комментирует вице-президент Gulfstream по кастомизации Л.Д. Бюргер.

Кроме того, Gulfstream внесла несколько усовершенствований на свой завод в Эпплтоне, в том числе в офисную зону для клиентов и пилотов, зону отделки древесины, модернизированную зону отгрузки и приемки, а также ангар для кастомизации. Расширение комплекса последовало за расширением Gulfstream своих заводов в Сент-Луисе, а также новых объектов в Форт-Уэрте, штат Техас, и Месе, штат Аризона, а также за расширением своего колл-центра службы поддержки клиентов в Фарнборо, Англия.

Flexjet запускает вертолетное подразделение

Крупнейший международный долевым оператор Flexjet анонсирует запуск вертолетного подразделения на базе недавно приобретенной компании Associated Aircraft Group. Основу флота составят 12 вертолетов Sikorsky S-76 в фирменной ливрее Flexjet, и в компании не исключают увеличения парка в ближайшем будущем.

Вертолетные операции Flexjet будут выполняться сезонно в северо-восточных штатах и во Флориде в течение всего года. Flexjet также заявила, что предоставит бесплатные часы полета на вертолете своим долевым владельцам Gulfstream G650 и предложит дополнительный долевым, арендный и чартерный доступ к Sikorsky S-76.

Новое подразделение будет предоставлять по запросу региональные перевозки и перевозки на «последней миле» для владельцев карточных продуктов Flexjet, направляющихся из аэропортов в конечные пункты назначения. Flexjet назвала эту услугу «уникальным решением для путешествий «от двери до двери», недоступной ни у одного другого провайдера в США», и заявила, что ожидает роста вертолетного подразделения в США и Европе в течение следующих пяти лет по мере роста мирового спроса на точечные перевозки.

Эли Флинт из Flexjet возглавит новое подразделение в качестве президента, и к нему присоединится штат из почти 50 бывших сотрудников Associated Aircraft Group, включая менеджеров по продажам механиков, членов эксплуатационной группы и пилотов.



Бизнес-джеты – в режиме отмены

Эксперт в авиации Алексей Бутримов - о правилах экспорта Минторга США в авиационной отрасли, которые якобы нарушают отечественные предприниматели.

Пока продолжается конфликт на Украине, российские миллиардеры прощаются со своим зарубежным имуществом. Под очередные американские санкции попали самолеты олигарха Романа Абрамовича. Известно, что суд США одобрил конфискацию двух бортов бизнесмена. По некоторым данным, один из самолетов Абрамович не успел доставить в Россию, возможно, он находится в Дубае. Чего может лишиться миллиардер? Gulfstream G650ER - реактивный двухдвигательный бизнес-джет, рассчитанный на 11 – 18 пассажиров, стоит примерно 60-63 миллионов долларов, что зависит от опций самолета и салона. Boeing 787-8 Dreamliner – это широкофюзеляжный двухдвигательный турбореактивный пассажирский самолёт, который вмещает до 330 человек. Стоимость такого воздушного судна в VIP-конфигурации может составлять сотни миллионов долларов и так же зависит от наполнения салона – кто-то, например, предпочитает инкрустацию из золота и бриллиантов. Точную стоимость самолета знает только сам его владелец.

Если говорить о юридически правомерных документах, которые требуются для оформления самолета в собственность и для допуска его к полету, то в первую очередь необходим договор купли - продажи. Борт регистрируют авиационные власти, после этого его передают оператору, и воздушное судно может совершать полеты.

Аналогичных судебных решений с арестом частных самолетов российских олигархов за рубежом еще не принимали, но санкционных блокировок с марта этого года произошло очень много, что, по сути, то же са-

мое. Борт остается на неопределенное время там, где он находился в момент наложения санкций – по всему миру много «запрещенных» воздушных судов. Причем блокируют не только самолеты из санкционных списков, но и самих российских владельцев.

В такой ситуации все слишком натянуто. США вводит санкции, и вы не можете летать в Россию на самолетах, зарегистрированных за рубежом. А если вы пересекли границу страны, то – нарушили экспортный контроль. Но до введения санкций самолет так же был не в США и летал в РФ и другие страны. Тогда почему раньше не вводили данный арест? Любое воздушное судно, которое выпускают с заводов Канады, США и других стран, летает по всему миру, и никогда никто не требовал подобных экспортных лицензий. Если следовать логике американского правосудия, можно конфисковать любой самолет любого перевозчика, который летает в Россию, например, компании Emirates.

Все, что делает сейчас США - грабительство, это нарушает правовые нормы и называется русофобией, отменой всего, что связано с населением России. Самолеты и другое имущество арестовывают по мнимым признакам, а собственник потом доказывает, что такие решения незаконны. За действия представителей власти частные лица не могут отвечать в принципе - подобного в мировой юридической практике, в частности в авиации, еще не случалось. Мы же видим, что меры, предпринимаемые Евросоюзом и США, распространяются на отдельных граждан. Пока владелец имущества будет отстаивать свои права, его машина превратится в металлолом – ведь независимо от того, летает она или стоит, ее нужно постоянно обслуживать.

Что подразумевает американский суд под «конфискацией», пока до конца непонятно. Если борт находится

за пределами России и дружественных ей стран, западное правосудие может запретить полеты и какие-либо действия с самолетом, что выведет бизнес-джет из состояния летной годности, а в последствии выльется в запрет полной эксплуатации или в дорогостоящее восстановление. Могут прислать экипаж одной из авиакомпаний США и транспортировать самолет на территорию своего государства.

Ранее, сразу после начала специальной военной операции, мы уже рекомендовали собственникам бизнес-джетов доставить самолеты из-за рубежа. И те, кто последовал этому совету, сейчас летают по территории нашей страны и дружественных государств. Полагаю, тем владельцам частных самолетов, которые оставили свои бизнес-джеты за границей, стоит задуматься о случившемся инциденте и принять для себя взвешенное решение в отношении собственного имущества.

Если уже арестованный самолет находится в Дубае, его владельцу ничего не остается, кроме как обратиться в суд. Но мы все прекрасно понимаем, что суд будет не на стороне российского собственника. После судебных тяжб и снятия санкций – надеемся, в обозримом будущем их все-таки отменят – ценник самолета, простаивающего в Эмиратах, скорее всего, из-за отсутствия обслуживания будет близок к «нулю». Если же собственник успел доставить борт в Россию, то его следует зарегистрировать в РФ, после чего можно продолжить полеты в дозволенных пока пределах.



ACJ TwoTwenty получит современную систему увлажнения воздуха

Шведская компания CTT Systems, специализирующаяся на авиационном климатическом оборудовании, представила систему увлажнения для нового бизнес-джета ACJ TwoTwenty. Совместная цель состояла в том, чтобы достичь решения с минимальным весом при обеспечении высочайшего уровня производительности, включая оптимизированную влажность во всем салоне с эффективной защитой от конденсации. Система увлажнения предназначена для равномерного распределения увлажненного воздуха в салоне бизнес-джета.

Как комментируют в компании, VIP-пассажиры на дальних рейсах будут иметь меньше проблем из-за сухого воздуха – усталость, джет-лаг, покраснение глаз, сухость в горле, сухость кожи, распространение вирусных инфекций, и получают улучшение самочувствия и сна», - говорит компания, базирующаяся в Нью-Йорке. Без эффективной системы увлажнения воздух в VIP-салоне становится намного более обезвоженным, чем в любом другом месте на земле, имея относительную влажность ниже 5%».

Система основана на технологии испарительного охлаждения и использует метод, который «эффективно предотвращает перенос бактерий и накопление конденсата в кабине».

В ACJ добавляют, что увлажнение салона является «обычной просьбой» владельцев VIP-самолетов, «которые ценят хорошее здоровье, хорошее самочувствие и чувство комфорта во время и после полета».

Напомним, что в начале января Comlux, стартовый заказчик бизнес-джетов Airbus ACJ TwoTwenty, получила свой первый самолет в так называемом «зеленом варианте». Лайнер отправился в центр кастомизации компании в Индианаполисе, и на нем уже ведутся ра-

боты по установке интерьера и дополнительного оборудования.

Как отмечают в Airbus, ACJ TwoTwenty идентичен конкурирующим моделям и может эксплуатироваться в тех же аэропортах, однако его салон в три раза просторнее, а операционные расходы – в три раза ниже. Кроме того, самолеты семейства A220 самые тихие и экономичные в своей категории: площадь их звукового следа на 50% меньше, а расход топлива на 25% ниже, чем у моделей предыдущего поколения.

ACJ TwoTwenty спроектирован с «чистого листа», что позволило применить самые передовые технологии и материалы. Салон самолета оборудован системой свя-

зи последнего поколения, беспроводным доступом в интернет, системой освещения на основе светодиодной технологии и иллюминаторами с функцией автоматического затемнения. Дальность ACJ TwoTwenty составит порядка 10 500 км (более 12 часов полета), что позволит выполнять беспосадочные рейсы из Москвы в Лос-Анджелес, Майями, Токио или Сингапур.

Салон самолета ACJ TwoTwenty площадью 73м² будет поделен на несколько функциональных зон, что позволит пассажирам провести время в полете с максимальной пользой или просто отдохнуть. В салоне смогут с удобством расположиться 18 пассажиров, каждому из которых будут обеспечены дополнительное индивидуальное пространство и комфорт.



Gogo готовится к конкуренции со спутниковой сетью Starlink

Акции авиационного интернет-провайдера Gogo Inc. с начала года подорожали на 48% до \$20,04. Несмотря на угрозу со стороны сильного конкурента, компания Gogo готовит решения, которые позволят ей развивать бизнес.

Gogo — специалист по беспроводному доступу, в частности подключению самолетов к интернету. Основным направлением для Gogo длительное время была «интернетизация» больших авиалайнеров. Также у компании изначально были планы на новые сегменты, но теперь над бизнесом Gogo во всех смыслах нависла угроза низкоорбитальной сети SpaceX Starlink. Тысячи спутников Starlink в ближайшие годы смогут раздавать быстрый интернет в любой точке планеты и, кажется, у Gogo нет шанса даже удержать существующие позиции, сообщает Freedom Finance.

Тем не менее, Gogo не планирует уходить. В конце мая 2022 г. компания сообщила о партнерстве со спутниковой сетью OneWeb. Это тоже низкоорбитальная сеть, но ее спутники расположены выше, чем у Starlink. Большая удаленность снижает скорость подключения, но и спутников для глобального покрытия в таком случае нужно меньше. Gogo предлагает подключать через OneWeb бизнес-джеты, а также самолеты малой гражданской авиации, на которых сейчас невозможно установить мощное коммуникационное оборудование.

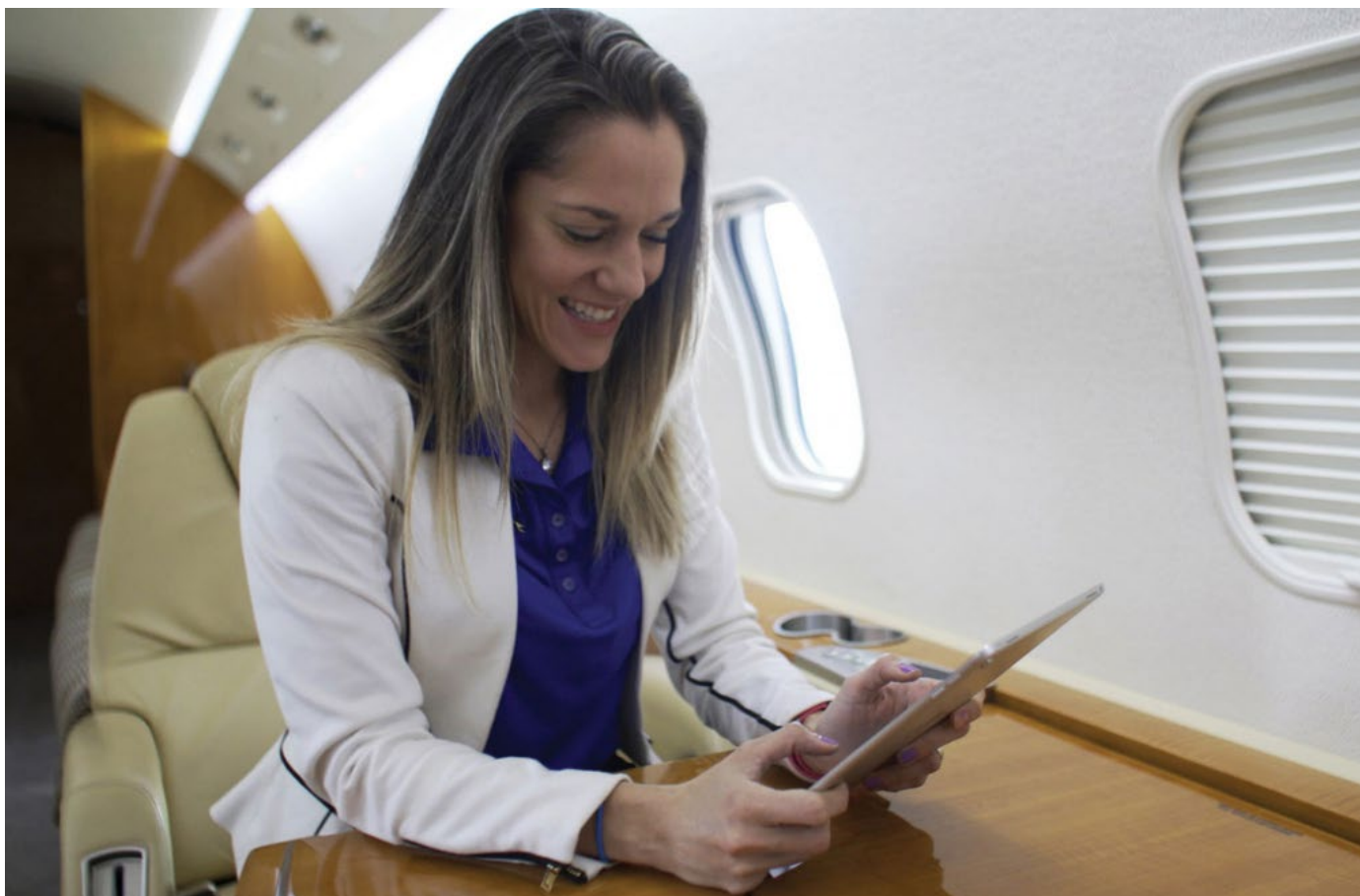
OneWeb планирует начать работу с 2024 г., и с этого времени Gogo сможет продавать новую услугу. Однако Starlink уже тестирует свои терминалы на транспорте, а Илон Маск в мае 2022 г. сообщал, что на его бизнес-джете Gulfstream G650ER спутниковый интернет уже работает хорошо, хотя пока и остаются некоторые проблемы со стабильностью подключения. Кроме того, у OneWeb небольшой выбор носителей для запуска ее

спутников. Ранее компания запускала их с помощью ракет «Союз», а теперь вынуждена покупать услуги у конкурента — SpaceX.

В такой ситуации, кажется, Gogo будет сложно конкурировать. Но в ближайшие годы вряд ли это будет проблемой, поскольку на рынке неудовлетворенный спрос формировался многие десятилетия. Подключение самолетов, автомобилей, яхт и другого транспорта

к интернету — вопрос не только развлечения и работы, но и безопасности. Например, из-за изменений климата для судовождения и авиации стали актуальны прогнозы погоды в режиме реального времени.

Кроме того, Gogo также предлагает подключение транспорта через сети мобильной связи 5G, поэтому некоторые инвесторы сохраняют оптимизм в отношении бизнеса компании.



NHV Group налетал на Airbus H175 70000 летных часов

Парк вертолетов Airbus H175, принадлежащих бельгийскому провайдеру вертолетных услуг NHV Group, налетал более 70 000 часов, что составляет 50% от общего налета мирового парка.

История успеха NHV с H175 началась в 2014 году, когда группа стала стартовым оператором этого типа вертолета. Первоначально H175 начал полеты из Ден-Хелдера в Нидерландах, но с тех пор NHV постепенно расширила свои операции с H175 на другие свои базы в Северном море и Западной Африке, где она накопила опыт и достигла оптимальной надежности данного типа. Сегодня NHV эксплуатирует восемь вертоле-

тов H175 в Абердине и еще два в Эсбьерге, Дания.

В этом году NHV Group также отмечает 25-летнюю веху своей деятельности, превращаясь из семейного бизнеса в международную группу с высочайшим уровнем эксплуатационной безопасности и обслуживания клиентов. Компания рада, что достигла этой важной вехи, поскольку она укрепляет свои позиции на нефтегазовом рынке, где H175 зарекомендовал себя в качестве нового стандарта.

NHV считает, что на сегодняшний день H175 является наиболее эффективным и современным вертолетом в

своем классе, и стремится к дальнейшему развитию его сильных сторон и потенциала.

7-тонный H175 был разработан компанией Airbus Helicopters в качестве вертолета среднего класса нового поколения, сертифицированного в соответствии с самыми строгими требованиями отрасли. В ходе работы над моделью был повышен уровень безопасности и комфорта пассажиров, расширен спектр применения, упрощена процедура технического обслуживания и увеличена экономичность машины для соответствия ожиданиям клиентов, сообщается в релизе производителя.

Пассажиры H175 ценят комфорт кабины с системой кондиционирования и лучший показатель пространства на одного человека в своем классе. В одном ряду могут расположиться максимум четыре пассажира. Даже на высокой крейсерской скорости уровень вибрации и шума остается низким.

Оснащенный новейшей разработкой Pratt & Whitney Canada, двигателем PT6C67E, H175 обладает выдающимися летными качествами и высокой мощностью, что обеспечивает экономичность и безопасность во время взлета и посадки, захода на платформу, висения и подъема груза.

Еще одним фактором конкурентоспособности вертолета является гарантированная крейсерская скорость в 150 узлов и максимальная крейсерская скорость в 160 узлов; висение вне зоны влияния земли с максимальной взлетной массой в 7,5 тонн возможно на высоте 1767,84 метров (5800 футов) в условиях температуры +20°C по Международной стандартной атмосфере; а также впечатляющий запас мощности и взлет-посадка на вертолетную площадку при условии +20°C по Международной стандартной атмосфере.



В США пик спроса, а в Европе – гораздо больший отскок

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, после 12-ти месяцев рекордной активности бизнес-джетов первые несколько дней июня 2022 года намекают на небольшое торможение.

По сравнению с той же неделей 2021 года количество рейсов бизнес-джетов за последние 7 дней увеличилось на 10%, а по сравнению с июнем 2019 года рост составил 20%. Активность регулярных авиакомпаний во всем мире немного снижается и по-прежнему на 23% ниже по сравнению с июнем 2019 года. Грузовые авиаперевозки явно замедляются: в июне загруженность на 9% меньше, чем в прошлом году, хотя все еще выше, чем до пандемии.

На 22-й неделе, с 30 мая по 5 июня, глобальная активность бизнес-джетов, летающих по Part 135 и 91K, вы-

росла на 11% по сравнению с 2021 годом, а по сравнению с 21-й неделей этого года трафик снизился на 2%.

Северная Америка

На 22-й неделе 2022 года в США было выполнено чуть менее 50 000 рейсов бизнес-джетов, что на 21% больше, чем на той же неделе в 2019 году, и на 12% больше, чем в прошлом году. Трафик по правилам Part 135 и 91K сократился на 3% по сравнению с 21-й неделей и всего на 1% вырос по сравнению с 22-й неделей 2021 года. За последние четыре недели количество рейсов по Part 135 и 91K в США выросло на 5% по сравнению с прошлым годом. На 22-й неделе отделы корпоративных полетов были загружены всего на 3% больше, чем до пандемии, по сравнению с отделами частных рейсов, которые показали рост на 30%. Наибольший

спрос наблюдается на поездки продолжительностью от 1,5 до 3 часов – на 38% больше, чем три года назад.

Активность в Мексике быстро восстанавливается: на 22-й неделе трафик бизнес-джетов вырос на 12% в годовом исчислении. Полеты в Канаде слабо восстанавливаются, всего на 1% выше, чем на той же неделе в 2021 году. Тем не менее, по сравнению с почти полным застоем в прошлом году, трафик между США и Канадой вырос в пять раз. Наибольший рост международной активности из США по сравнению с 2019 годом – на Теркс и Кайкос, количество обратных рейсов в США после выходных в День Памяти выросло на 253%. В настоящее время Флорида занимает 3-е место в рейтинге самых загруженных штатов США, при этом активность бизнес-джетов по-прежнему растет на 61% по сравнению с 22-й неделей до пандемии, но относительно прошлого года снизилась на 6%. С начала мая трафик бизнес-джетов внутри Флориды вырос на 4% по сравнению с прошлым годом.

Европа

В Европе восстановление по сравнению с 2021 годом было намного сильнее, чем в США, что подчеркивает относительно жесткие ограничения на поездки в Европе в этот период прошлого года. С 1 мая этого года активность бизнес-джетов выросла на 31% по сравнению с прошлым годом и на 18% больше, чем три года назад. За этот период в странах Средиземноморья – Испании, Италии, Турции, Греции – наблюдался самый большой рост рейсов бизнес-джетов в этом году, который составил не менее 30% по сравнению с 2019 годом.

С начала мая в Великобритании полеты бизнес-джетов выросли на 24% по сравнению с маем-июнем 2021

DEPARTURES | HOURS | UNIT UTILISATION | L7D DEPS

Multi Series



Полеты бизнес-джетов по всем мире с января 2019 года

года. Юбилей правления Елизаветы II, похоже, не вызвал в Великобритании дополнительного всплеска рейсов; на 22-й неделе количество прибывающих рейсов увеличилось на 11% по сравнению с той же неделей в 2019 году. 22-й неделе трафик в Фарнборо был на 4% ниже в годовом исчислении, хотя Биггин-Хилл сохранил полосу роста, прибытие бизнес-джетов увеличилось на 50% по сравнению с 2019 годом.

Остальной мир

На Ближнем Востоке сохраняется сильный рост спроса на бизнес-джеты: на 22-й неделе трафик был

на 19% больше, чем в прошлом году, и на 7% больше, чем на 21-й неделе. Количество рейсов бизнес-джетов в Африке выросло на 26%, в Азии – на 24%, в Южной Америке – на 22% по сравнению с 22 неделей 2021 года. Одним из самых загруженных аэропортов в мире, за исключением США и Европы, стал Селетар, который отскакивает после медленного восстановления в 2021 году, так как на 22-й неделе вылетающие рейсы выросли на 180% по сравнению с прошлым годом. Аль-Мактум продолжает привлекать рекордный трафик бизнес-джетов: за последнюю неделю рост составил 33%, и поразительные 333% по сравнению с 22-й неделей 2019 года. Китай занимает 7-е

место среди самых загруженных внутренних рынков бизнес-джетов, число рейсов сократилось на 58% по сравнению с 22-й неделей прошлого года.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Спрос на бизнес-джеты бросает вызов общей экономической нестабильности, а туристические направления по всему миру привлекают рекордное количество посетителей. В настоящее время темп рекордных полетов задают владельцы самолетов. Рынок чартерных и долевых рейсов в США, похоже, находится на плато, с небольшим ростом по сравнению с летом прошлого года. В Европе рост в годовом исчислении намного выше, чем в США».

Country Flows (to - from)	Flow	PTD Flights	PTD vs 1 yr ago	PTD vs 2 yrs ago	PTD vs 3 yrs ago
United States - United States	Country Domestic	44,772	11.1%	80.1%	21.2%
Canada - Canada	Country Domestic	1,329	0.7%	41.4%	-19.8%
Mexico - Mexico	Country Domestic	795	12.6%	79.5%	-40.9%
United States - Mexico	International	657	3.5%	209.9%	50.0%
Mexico - United States	International	632	10.9%	251.1%	47.0%
United States - Canada	International	585	179.9%	323.9%	-35.7%
Canada - United States	International	533	213.5%	310.0%	-38.7%
Bahamas - United States	International	515	-0.6%	2,761.1%	71.1%
United States - Bahamas	International	482	2.6%	2,436.8%	54.0%
United States - United Kingdom	International	100	203.0%	488.2%	58.7%
Turks and Caicos Islands - United States	International	92	10.8%	1,214.3%	253.8%
United States - Turks and Caicos Islands	International	75	-11.8%	650.0%	150.0%
Puerto Rico - United States	International	63	-13.7%	125.0%	28.6%
United States - France	International	60	445.5%	566.7%	-3.2%
United States - Puerto Rico	International	59	-16.9%	126.9%	78.8%
Grand Total		52,175	12.4%	89.6%	16.9%

Рейсы бизнес-джетов в Северной Америке на 22 неделе 2022 года

Departure Airport	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
LFPB,LBG,Paris-Le Bourget,Paris (FR)	761	507	129.9%	327.5%	53.1%
LFMN,NCE,Nice-Côte d'Azur,Nice	654	480	135.3%	669.4%	76.3%
LSGG,GVA,Geneva Cointrin Intl.,Geneva (CH)	335	243	46.3%	168.0%	25.5%
EGGW,LTN,London Luton,London (GB)	333	259	89.2%	236.4%	6.1%
EGLF,FAB,Farnborough,London (GB)	320	235	39.7%	173.5%	-4.2%
LSZH,ZRH,Zurich,Zurich	305	229	31.5%	131.1%	41.2%
LIML,LIN,Milano Linate,Milan (IT)	275	192	34.1%	409.3%	44.0%
EGKB,BQH,London Biggin Hill,London (GB)	254	207	66.0%	133.0%	53.9%
LEPA,PMI,Palma De Mallorca,Mallorca	238	187	16.7%	2,280.0%	24.0%
LEIB,IBZ,Ibiza,Ibiza	236	185	41.3%	2,522.2%	56.3%
LFMD,CEQ,Cannes-Mandelieu,Cannes/Mandelieu	221	181	87.3%	466.7%	48.3%
EHAM,AMS,Amsterdam Schiphol,Amsterdam (NL)	211	162	106.9%	305.8%	93.6%
EDDB,SXF,Berlin-Schoenefeld,Berlin (DE)	192	148	50.0%	156.0%	53.6%
LOWW,VIE,Vienna Intl.,Vienna (AT)	191	129	24.8%	135.8%	48.1%
LGAV,ATH,Eleftherios Venizelos Intl.,Athens (GR)	189	137	13.9%	302.1%	94.8%
Grand Total	15,157	2,460	32.1%	203.4%	20.7%

Европейские бизнес-аэропорты на 22 неделе 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

4-местный Volocopter совершил первый полет

На UP.Summit, ежегодном собрании лидеров в области транспортных инноваций, компания Volocopter, пионер городской воздушной мобильности (UAM), объявила о достижении еще одной важной вехи в реализации UAM: ее пассажирское воздушное судно VoloConnect (4-местная версия) в мае 2022 года совершило свой первый полет.

Это достижение делает Volocopter единственным в мире разработчиком eVTOL, у которого есть целый парк воздушных судов различных конфигураций, проходящих летные испытания.

Третье продуктовое решение Volocopter, VoloConnect, предлагает на сегодняшний день более дальние и быстрые путешествия, чем любой другой eVTOL Volocopter, с дальностью полета более 60 миль и скоростью полета более 155 миль в час. Увеличенная

дальность полета пассажирского самолета и более высокая грузоподъемность доставят деловых путешественников и пассажиров за пределы центра города по таким маршрутам, как Бербанк в Хантингтон-Бич в Лос-Анджелесе, Калифорния. Благодаря конструкции аэротакси VoloCity и VoloConnect, отвечающим требованиям городских и пригородных рейсов в густонаселенных регионах, Volocopter готов удовлетворить более широкий спектр потребностей пассажиров в полетах. VoloConnect нацелен на ввод в эксплуатацию в 2026 году, а VoloCity — на коммерческий запуск в 2024 году.

«Наличие целого семейства электрических воздушных судов на этапе испытательных полетов — это новаторский подвиг», — сказал Флориан Рейтер, генеральный директор Volocopter. «Лидерство Volocopter в отрасли связано с объявлением планов, а затем их

демонстративным выполнением в ходе публичных испытательных полетов. Наша технологическая платформа является основой для нашего семейства летательных аппаратов и доказала, что дает результаты с поразительной скоростью. Volocopter переносит эти инновационные разработки с земли в воздух, а затем в города по всему миру!»

Напомним, что компания получила разрешения на проектирование и строительство летательных аппаратов от EASA. Когда Volocopter пройдет европейскую сертификацию на коммерческую эксплуатацию воздушного судна, будет подана заявка на получение аналогичных разрешений от американского управления гражданской авиации (FAA). Одной из первых стран, где появятся такие аэротакси, может стать Сингапур.



Embraer: Мы не играем по принципу «я тоже»

Генеральный директор Embraer Executive Jets Майкл Амальфитано убежден, что восстановление деловой авиации в Европе идет полным ходом несмотря на то, что регион отстает от Северной Америки. Глава компании прогнозирует, что рынок здесь скоро достигнет уровня роста и сможет конкурировать с ключевыми регионами.

«Мы видим возвращение в Европу корпораций, как это было в США. На этом фоне активизировались и новые пользователи услуг деловой авиации. Они не могут найти поддержанные самолеты, отвечающие их требованиям, ведь большинству из них нужны современные технологии и платформа устойчивого развития, поэтому они активно обращаются к нашему бренду».

Один из самых важных клиентов бразильского производителя самолетов, компания Flexjet, в мае подтвердила, что в этом году пополнит свой европейский флот тремя самолетами Praetor 600, отметив, что за первые четыре месяца количество полетов в регионе увеличилось на 180%. Это часть заказа Flexjet на 64 самолета Embraer, размещенного на NBAA 2019.

Embraer также объявил, что теперь предлагает возможность подключения к Ка-диапазону в качестве модернизации для своих семейств Praetor и Legacy — Legacy 450 и 500 предшествовали Praetor 500 и 600. Flexjet является первым, кто модифицировал Legacy 500 в своем европейском флоте моделей. Embraer уже предлагает Ка-диапазон в качестве заводской опции для двух своих моделей Praetor.

Embraer поставила 35 самолетов представительского класса в период с января по март, что стало самым высоким показателем в первом квартале с 2016 года, при этом объем заказов увеличился на 12%. Амальфитано прогнозирует, что в этом году производитель поста-

вит от 100 до 110 самолетов, и говорит, что предложение, а не спрос, является основным тормозом для увеличения поставок. Как и вся остальная отрасль, Embraer и ее поставщики борются с нехваткой сырья.

Итак, куда сейчас идет Embraer с точки зрения развития своего продукта? В то время как Legacy 600 и Lineage 1000 были региональными самолетами в бизнес-авиации в нулевых, с тех пор внимание компании сместилось на типы бизнес-джетов меньшей размерности. Будет ли он со временем конкурировать с Bombardier, Dassault и Gulfstream в сегментах дальнемагистральных самолетов с большим салоном?

«Мы не играем по принципу «я тоже», - настаивает Амальфитано. «Все, что вы видели в Embraer, было прорывным, поэтому, когда вы видите, что мы куда-то идем — то это будет прорывной продукт». Хотя он не исключает, что в какой-то момент появится более крупный самолет, он говорит, что Embraer войдет в это пространство только в том случае, если сможет

представить на рынке «что-то совершенно новое».

Вместо этого, намекает он, Embraer, скорее всего, сосредоточится на «нижней части рынка, где больше активности». По его словам, инвестиции Embraer в городскую воздушную мобильность (UAM) через дочернюю компанию Eve дают компании «возможность начать все сначала». Eve, 90% которой остается в собственности Embraer после размещения акций, разрабатывает четырехместную платформу eVTOL.

Embraer, как известно, является единственным новым участником, который прорвался на аэрокосмический рынок более чем за полвека после того, как бизнес был запущен в качестве государственного предприятия в 1969 году. Компания пострадала, когда Boeing отказался от запланированного слияния со своим подразделением региональных реактивных самолетов в начале пандемии. Однако, когда дело доходит до инноваций, способность Embraer удивить отрасль не имеет себе равных.



Satcom Direct отмечает 25-летие своей деятельности

В этом месяце Satcom Direct отмечает 25-летие своей деятельности. Крис Мур, президент SD, размышляет о движущих силах успеха компании.

Мы рады отметить 25-летие предоставления мировому авиационному сообществу мощных решений для связи. Это дает прекрасную возможность оценить, как далеко мы продвинулись, как изменился спрос и, что наиболее важно. Сегодня мы готовимся к коммерческому запуску нашей первой антенны Plane Simple и

продолжаем двигаться к превосходству в ближайшие годы.

Совершенно очевидно, что изобретательность и инновации были движущей силой успеха Satcom Direct. Первая из впечатляющего списка инноваций была сделана в 1998 году, когда Джим Дженсен, наш основатель и генеральный директор, впервые применил новаторскую технологию, которая упростила процесс поддержания связи воздух-земля для больших само-

летов бизнес-класса во время международных рейсов. С запуском SD Global One Number появился первый назначенный телефонный номер, позволяющий напрямую звонить на конкретный самолет. Это был момент триумфа, который определил происхождение Satcom Direct.

И через 25 лет мы сохраняем ту же приверженность инновациям и разработке новых технологий для поддержки и предоставления решений по обработке данных для деловых самолетов, которые повышают эффективность, опыт и развивают отраслевые стандарты сейчас и в будущем. Мышление SD связано с инновациями, оно формирует ДНК общекорпоративных ценностей и является платформой, которая дала нам 18 патентов и невероятное количество новинок.

Мы первыми внедрили прямой набор номера в самолете через Global One Number. В 2007 году SD запустила свою службу передачи данных в кабине экипажа FlightDeck Freedom (FDF), которая была первой и до сих пор остается единственной службой передачи данных, объединяющей связь в кабине экипажа и салоне. Сервис SD GlobalVT стал первым, который облегчил использование личных смартфонов для голосовой связи и SMS в полете, на любой высоте и в любой точке мира.

Первый в отрасли сертифицированный учебный курс по авиационным информационным технологиям, aeroIT, прошли более 1000 студентов с момента его запуска в мае 2015 года. Мы были первыми, кто предоставил и передал данные по сети Inmarsat Ka-Band Jet ConneX, и на сегодняшний день остаемся крупнейшим дистрибьютором Inmarsat Ka-Band Jet ConneX. Запатентованный сервис SD PostFlight, модуль в нашей операционной системе SD Pro, является первым решением для электронного журнала полетов, кото-



рое автоматически записывает время полета и циклы для более точных отчетов.

Последняя новинка иллюстрируется серией антенн Plane Simple, разработка которой является прекрасным примером того, как мы продолжаем раздвигать границы. Первый вариант, хвостовая антенна Ku-диапазона, была разработана и изготовлена с нуля специально для сектора деловой авиации. Два тер-

минала LRU, состоящие из SD-модема и хвостовой антенны, обеспечивают согласованные глобальные широкополосные услуги благодаря подключению к сервису Intelsat FlexExes, который является первой спутниковой сетью, предназначенной для деловой авиации.

Монтаж Plane Simple более экономичен, чем устаревшие системы, для обновления требуется минималь-

ное вмешательство, и клиенты могут выбирать из гибких планов обслуживания, адаптированных к их потребностям. Любой самолет, который может поддерживать 12-дюймовую антенну, установленную на его хвосте, может оптимизировать преимущества, что дает больше возможностей для подключения большому количеству операторов.

Наша приверженность инновациям остается непоколебимой на протяжении двадцати пяти лет. Как авиаторы – у нас есть действующий летный отдел, и около двадцати человек из нашей команды имеют лицензии частных пилотов – мы понимаем авиацию и быстро реагируем на меняющиеся потребности сектора. То, что начиналось как решение для поддержки связи, превратилось в сервис, который каждую минуту передает, управляет и защищает бесконечные объемы данных. Они улучшают стандарты, помогают операторам управлять активами и проводить оптимизированные операции, а также предоставляют пассажирам высокоскоростной широкополосный доступ, который поддерживает профессиональные потребности и потребности в частных перелетах.

Я чрезвычайно горжусь тем, что мы сделали для наших клиентов, нашими прочными партнерскими отношениями и нашей способностью выявлять новые требования и находить решения для удовлетворения этих потребностей. Я также очень горжусь командой SD, каждый продукт является результатом совместных усилий по определению, разработке, доставке и поддержке каждого продукта и услуги. Деловая авиация становится все более упорядоченной благодаря нашему стремлению лидировать и расширять возможности отрасли, чтобы поднимать планку выше. Это побуждает нас продолжать служить нашей отрасли с той же решимостью и усилиями, что и в самом начале.



Самолет недели

Оператор/владелец: **Dassault Aviation**

Тип: **Dassault Falcon 900LX**

Год выпуска: **2020 г.**

Место съемки: **декабрь 2021 года, Jebel Ali Al Maktoum Int'l - OMDW, United Arab Emirates**



Фото: Дмитрий Петроченко