BizavWeek

О бизнес-авиации. Еженедельно.
www.bizavnews.ru
№ 29 (635) 23 июля 2022 г.

На этой неделе организационный комитет выставки RUBAE вынужден был анонсировать перенос мероприятия на сентябрь 2023 года. «Основной целью выставки RUBAE является создание эффективной площадки для всех игроков рынка бизнес-авиации при соблюдении максимально комфортных условий участия, а мнения экспонентов всегда для нас в приоритете. Текущая геополитическая обстановка оказала большое влияние на ход подготовки мероприятия и внесла неблагоприятные коррективы в результате которых, достаточно сложно оказалось спрогнозировать статическую экспозицию и анонсировать точное присутствие многих воздушных судов. На сегодняшний день, когда многие компании отрасли придерживаются режима снижения затрат и экономии своих ресурсов, организационный комитет собрал мнения ежегодных участников и пришел к решению о проведении полномасштабной выставки через год в период с 12 по 14 сентября 2023 года», - сообщили в оргкомитете.

В то же время в мире активность бизнес-авиации достигла своего потолка. Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за первые 17 дней июля 2022 года во всем мире было выполнено 254 000 рейсов бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, что на 0,4% меньше, чем в прошлом году, и на 13% больше, чем в июле 2019 года.

Тем не менее, новые владельцы бизнес-джетов могли «слишком быстро протрезветь» из-за роста цен на топливо и затрат на техническое обслуживание и осмотр. Это может подтолкнуть тех, кто впервые покупает самолеты, к продаже своих джетов.

Спрос в США и на Ближнем Востоке падает

WINGX: Не особо радужные экономические перспективы явно начинают подрывать ранее безудержный рост спроса на бизнес-джеты на ключевом рынке США

стр. 20

G800 совершил первый международный рейс

После первого полета 28 июня новый флагман компании Gulfstream Aerospace G800, совершил свой первый международный рейс, прибыв в Фарнборо для участия в авиасалоне Farnborough International Airshow

стр. 22

Число регистраций сократится из-за санкций

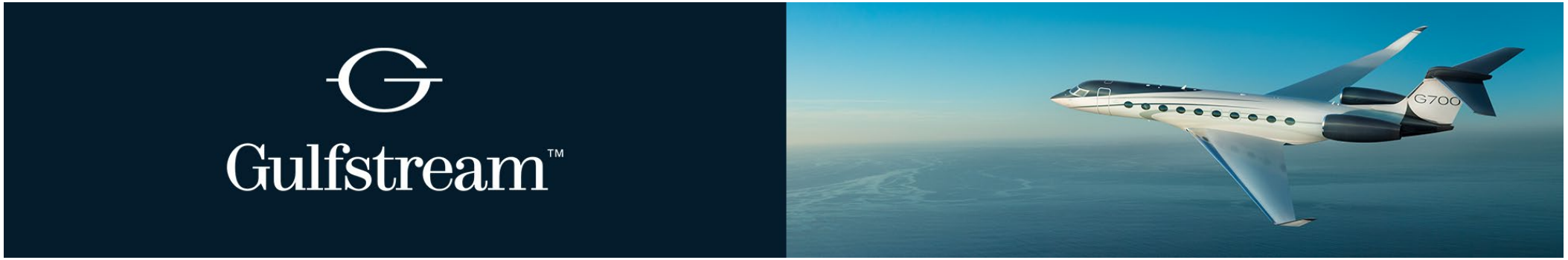
По данным Register An Aircraft, количество регистраций корпоративных самолетов в следующем году сократится из-за воздействия санкций против российских самолетов

стр. 23

Новички в бизнес-авиации могут разочароваться

Растущие расходы на топливо и техническое обслуживание могут привести к тому, что бизнес-джеты, приобретенные «новичками» очень скоро вернутся на рынок в виде подержанных

стр. 24

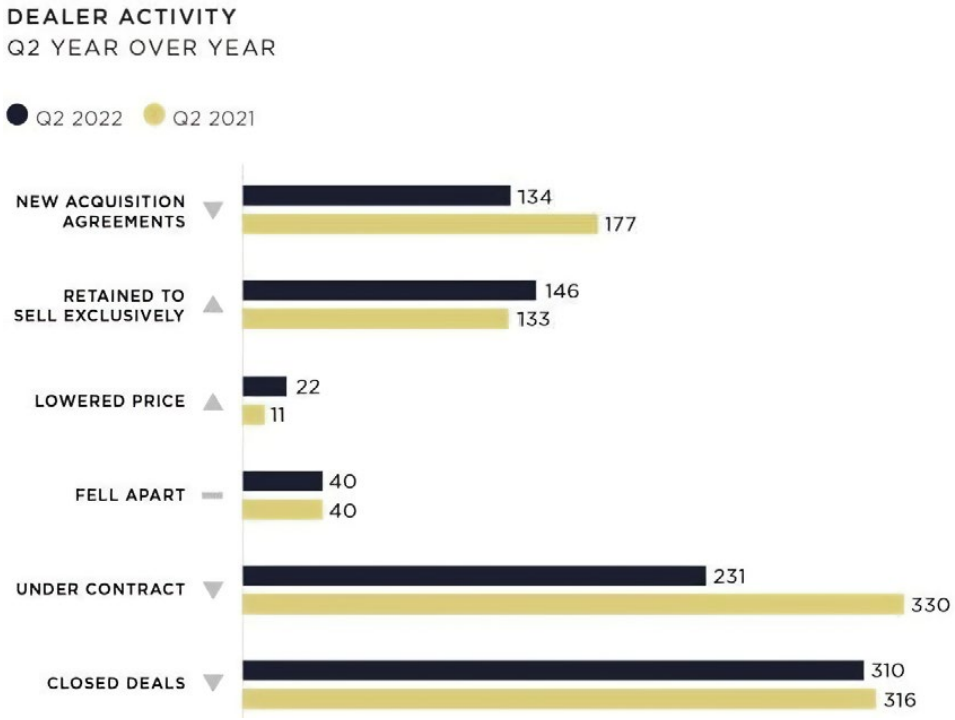


Вторичный рынок начинает остывать

После двухлетнего роста объемов продаж мировой рынок подержанных деловых самолетов начинает демонстрировать признаки стабилизации. Согласно рыночному отчету Международной ассоциации дилеров самолетов (IADA) за второй квартал 2022 года, в первом полугодии организация зарегистрировала 598 сделок по продаже самолетов по сравнению с 529 за тот же период предыдущего года, что на 13% больше.

Рост был вызван устойчивым первым кварталом 2022 года, при этом во втором квартале было продемонстрировано небольшое снижение на шесть сделок с самолетами, до 310, по сравнению с тем же периодом 2021 года, когда было зарегистрировано 316 сделок. В целом, показатели продаж в 2022 году по-прежнему отражают здоровый рынок, даже выше, чем рекордный 2021 году.

«Несмотря на то, что в этом году мы ожидаем увидеть сильный рынок, наши дилеры и специалисты по сделкам отмечают снижение некоторых опережающих показателей для нашей отрасли», — сказал исполнительный директор IADA Уэйн Старлинг. «Хотя количество закрытых сделок во втором квартале 2022 года оставалось стабильным, сокращение количества соглашений о приобретении и сделок по контрактам указывает на то, что рынок возвращается к нормальным уровням после бешеного темпа 2021 года», — добавил он.



Нацпарк «Куршская коса» опробует экскурсии на гидропланах

Руководство национального парка «Куршская коса» планирует организовать для туристов экскурсии на гидропланах, рассказал «Интерфаксу» директор учреждения Анатолий Калина.

По его словам, уже проведены первые тестовые полеты самолета-амфибии, идет составление маршрута для обзорной экскурсии. Администрация парка согласовывает проект с надзорными ведомствами, что подразумевает получение разрешений на каждый взлет.

«На это обычная рутина, которую мы надеемся пройти. Полет над косой того стоит. Надеемся, что уже в начале, середине августа первые туристы смогут подняться в воздух и увидеть косу с высоты птичьего полета», - сказал Калина.

Он убежден, что посетители парка должны с воздуха увидеть уникальный полуостров, с его лесами, песчаными дюнами и пляжами, прибрежными водами Балтийского моря и Куршского залива.

Куршская коса - песчаный полуостров длиной 98 км, в котором 48 км относится к Калининградской области, 50 км - к Литве. Ширина косы - от 400 м до 4 км. Это самая длинная в мире песчаная пересыпь. В 2000 году Куршская коса была включена в список Всемирного наследия ЮНЕСКО.

Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

TAG Aviation выводит на чартерный рынок первый Global 5500

Британский оператор TAG Aviation сообщает о начале эксплуатации Bombardier Global 5500, который станет первым в Великобритании бизнес-джетом данного типа доступным для чартеров.

Самолет с бортовым номером 9H-MAS будет базироваться в лондонском Farnborough Airport. Бизнес-джет рассчитан на перевозку двенадцати пассажиров и имеет шесть спальных мест.

Салон Global 5500 имеет три жилые зоны с креслами Nuage, а дальность составляет 5900 морских миль – на 200 миль больше, чем планировалось изначально. «Этот просторный и эффективный самолет является идеальным инструментом для бизнеса, с дальностью полета и доступом к аэропортам, которые позволяют безопасно доставить наших клиентов туда, где они должны быть», - комментируют в компании.

Бизнес-джет оснащен двумя двигателями Rolls-Royce Pearl 15 с тягой 15125 фунтов. Благодаря специально разработанным двигателям, усовершенствованной конструкции крыла, а также избыточности и надежности встроенных систем, которыми славятся самолеты Bombardier Global, этот бизнес-джет обеспечивает превосходную безопасность для пассажиров. В любом полете, коротком или дальнем, усовершенствованная конструкция крыла самолета Global 5500 оптимизирует скорость, дальность полета и управление, обеспечивая исключительно плавный полет.

Jet Linx возвращает две программы Jet Card

В связи с возвращением американских корпораций к деловым поездкам внутри США после пандемии Covid, провайдер частной авиации Jet Linx восстановил два плана членства в программах Jet Card.

Оператор из Омахи, штат Небраска, имеющий сертификаты Argus Platinum Elite, IS-BAO Stage 3 и Wyvern Wingman, повторно активирует свою карту Enterprise Jet Card, предназначенную для корпоративных клиентов, а также карту Tier II Executive Jet Card, которая позволяет туристам, летающим реже, получить доступ к флоту только для членов Jet Linx.

«В октябре мы приняли решение временно приостановить эти программы членства Jet Card, чтобы убедиться, что мы можем должным образом обслуживать существующих участников, поскольку мы столкнулись с всплеском спроса на наши услуги частных авиаперелетов в связи с пандемией», — сказал президент и генеральный директор компании Джейми Уокер. «Теперь, когда мы оптимизировали авиапарк для комфортной работы на этом новом рынке, мы снова открываем продажи для обслуживания таких участников».

Dassault Falcon: поставки и заказы резко выросли

В первой половине этого года поставки Dassault Falcon резко увеличились до 14 самолетов, а количество заказов выросло более чем на 50%, до 41 самолета — за вычетом отмененных машин из России, объявил французский производитель самолетов.

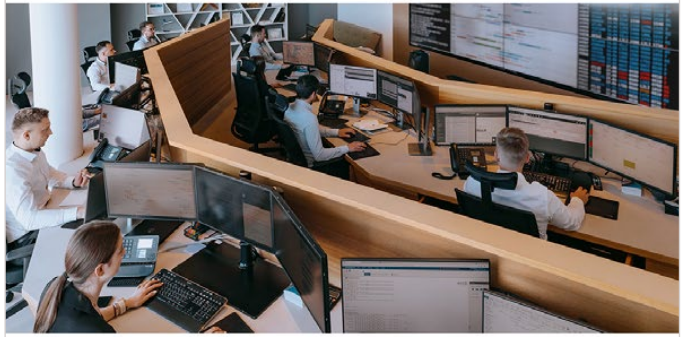
В первой половине прошлого года эти цифры составляли 6 и 25 соответственно. В сочетании с контрактами, заключенными на 86 истребителей Rafael, портфель заказов Dassault за первые шесть месяцев достиг рекордной для компании суммы в 16,3 млрд евро.

Эрик Траппье, председатель и главный исполнительный директор Dassault Aviation, отметил оживление бизнеса, но также указал на проблемы, связанные с цепочкой поставок и трудовыми ограничениями, которые усугубляются украинским кризисом. Траппье отметил, что продажи на самом деле были выше, чем сообщалось, но окончательные данные отражают отмену сделок с российскими клиентами.

Другие опасения для компании включают потенциальные риски для электронных компонентов из-за напряженности в отношениях между Китаем и Тайванем. Траппье также выразил обеспокоенность тем, что трудности с пандемией сохраняются. «Мы думали, что Covid остался позади», — сказал он, отметив, что проблема вновь появилась на нескольких рынках.

Глава Dassault Aviation считает, что сила рынка в США и Европе выросла за счет увеличения трафика бизнес-джетов, который превысил уровень 2019 года, и высоких продаж на вторичном рынке. По его словам, компания сохраняет свой прогноз по поставкам 35 Falcon в 2022 году, несмотря на давление, с которым сталкивается цепочка поставок.

FCGOPS
A part of Flight Consulting Group



Диспетчерский центр 24/7
Планирование полетов

Наземное обслуживание
Полный спектр услуг

www.fcgops.aero

EASA сертифицировало G650/G650ER для заходов по крутой глиссаде

Gulfstream Aerospace получил сертификат Агентства по авиационной безопасности Европейского Союза (EASA), позволяющий бизнес-джетам G650/G650ER выполнять заход на посадку по крутой глиссаде. Это позволит флагманам американского производителя летать в еще большее количество аэропортов по всему миру, сообщается в релизе производителя.

«После успешной демонстрации возможностей самолета выполнять посадку с крутым заходом в 2018 году, теперь G650 смог получить доступ к «сложным аэропортам», таким как Лондон Сити, который требует сертификации конкретных типов воздушных судов из-за своей короткой ВПП и строгих требований по уровню шума. Сертификация также открывает доступ к аэропорту Лугано и аналогичным аэропортам, расположенным в горных регионах Швейцарии. Например, короткая взлетно-посадочная полоса Лугано, расположенная в устье долины, требует чрезвычайно крутого захода», - комментируют в компании.

Сейчас в эксплуатации находится более 480 самолетов G650 и G650ER. Бизнес-джет в общей сложности установил более 120 рекордов скорости между парами городов.

Швейцарская Global Jet выводит на чартерный рынок новый флагман

Совершенно новый Bombardier Global 7500 2021 года выпуска пополнил флот швейцарского оператора Global Jet и теперь доступен для чартера.

«Поскольку самолет эксплуатируется по принципу «плавучей» базы, теперь клиенты могут зафрахтовать самолет из любой точки Европы по конкурентоспособным ценам», — говорит вице-президент по развитию бизнеса Бьорн Наберхуис. «Учитывая проблемы глобальной доступности, возникшие как прямой побочный эффект пандемии, неудивительно, что спрос на более крупные самолеты, которые могут летать дальше, увеличился. Предлагая беспрецедентные возможности, Global 7500 открыл совершенно новый мир дальнемагистральных частных полетов, и мы действительно гордимся тем, что первыми предложили этот самолет для чартерного рынка».

Бизнес-джет, базирующийся в Европе, может вместить до 15 пассажиров и оборудован четырьмя пассажирскими зонами. Передняя каюта предлагает клубный люкс с четырьмя эргономичными креслами для руководителей, а также шестиместную переговорную и обеденную зону. В средней каюте есть развлекательная зона с трехместным диваном напротив большого экрана телевизора. Кормовая каюта устроена как главная спальня.

«Возможно, модель 7500 не будет первым чартерным самолетом, но, безусловно, он самый лучший на сегодняшний день», — продолжает Наберхуис. «Первые полеты были выполнены успешно, и отзывы были действительно положительными. Самолет обладает потрясающими взлетно-посадочными характеристиками, и мы уже проверили это на первых рейсах, когда клиенты хотели вылететь из аэропортов с короткой взлетно-посадочной полосой. Кроме того, клиентам больше всего нравятся новейшие функции салона. Использование новейших технологий было воспринято с большим энтузиазмом».

Embraer бореться со льдом по-новому

Embraer продвинулась в разработке и тестировании новой системы защиты от обледенения. Проект, разработанный в партнерстве с американской компанией Collins Aerospace, основан на углеродных нанотрубках (CNT) для систем антиобледенения.

Технология является более энергоэффективной и более легкой, чем системы, используемые в настоящее время. Тесты системы CNT проводятся с использованием испытательной платформы Phenom 300E, на которой располагается узел, установленный на вертикальном стабилизаторе. Перед началом летных тестов, система прошла наземные испытания в «сухом воздухе».

В заявлении Embraer говорится, что первый полет, осуществленный в декабре 2021 года, был успешно выполнен, продемонстрировав идеальную интеграцию новой системы защиты.

Первый испытательный полет стал возможен после завершения оценки конструктивных параметров, электромагнитной совместимости и более 500 часов испытаний в ледовом тоннеле, где среди прочих испытаний моделируются несколько видов формирования льда при низких температурах и различных параметрах относительной влажности.

Научно-исследовательская деятельность продолжится дополнительными наземными и летными испытаниями в естественных условиях обледенения. Проект является частью подхода к развитию технологии More Electric Aircraft, который включает в себя ряд отраслевых инициатив по содействию достижению цели нулевых выбросов углерода к 2050 году.

Textron Aviation представила морской патрульный Citation Longitude

Textron Aviation анонсировала вариант морского патрульного самолета на базе бизнес-джета Cessna Citation Longitude.

«Самолет Cessna Citation Longitude обеспечивает превосходное соотношение цены и качества для операций специального назначения из-за стоимости его приобретения и эксплуатационных расходов в сочетании с отличной скоростью, дальностью полета и грузоподъемностью», — сказал Боб Гиббс, вице-президент по продажам для специальных миссий Textron Aviation.

Cessna Citation Longitude MPA с максимальной продолжительностью полета в восемь часов и максимальной дальностью полета 3500 морских миль оснащен нижним морским радаром, обтекателем антенны BLOS, электронно-оптическим/инфракрасным (EO/IR) сенсором и дополнительным оборудованием, совместимым с очками ночного видения (NVG), что делает его идеально подходящим для миссий по наблюдению за сушей и водой, проведения поисково-спасательных работ, пограничного патрулирования, наблюдения за рыболовством и многого другого.

«Когда правительственным, военным и коммерческим заказчикам нужны бортовые решения для критически важных задач, они обращаются к Textron Aviation, - отмечают в компании. «Авиационные решения Textron обеспечивают высокие летно-технические характеристики, необходимые для решения уникальных задач специальных операций».

Благодаря непревзойденному качеству, универсальности и низким эксплуатационным расходам продукция Textron Aviation предпочтительна для санитарной авиации, ISR, коммунального транспорта, аэрофотосъемки, летной инспекции, обучения и ряда других специальных операций.

Почти 360 пациентов

С начала года санитарная авиация Подмосковья выполнила почти 360 пациентов, в том числе 237 детей. Об этом сообщили в пресс-службе Министерства здравоохранения Московской области. Отмечается, что в основном, вертолеты применяются для межбольничной эвакуации пациентов, а также для оказания помощи пострадавшим в ДТП.

«Санавиация позволяет в кратчайшие сроки доставить больного в медицинскую организацию, где ему окажут всю необходимую медпомощь. Это имеет особое значение, когда речь идет о высокой загруженности дорог или большой удаленности медицинской организациям от места происшествия. С начала года вертолеты санавиации Подмосковья транспортировали 356 пациентов, в том числе 237 детей», - рассказала первый заместитель председателя правительства Московской области Светлана Стригункова.

В основном санитарная авиация доставляет пострадавших в медицинские организации Красногорска, Подольска, Ногинска – в травмоцентры 1 уровня и ожоговый центр, а также в Химкинскую областную больницу и Московский областной центр охраны материнства и детства.

Air Ambulance Charity заказывает два вертолета H135 для обновления парка

Лондонская благотворительная организация Air Ambulance Charity (LAAC), вертолетная служба скорой медицинской помощи в столице Великобритании, заказала два вертолета Airbus H135 для обновления своего парка в рамках контракта, подписанного на Международном авиасалоне в Фарнборо.

«Для нас большая честь получить этот заказ от одного из самых престижных авиационных медицинских операторов в мире», — сказал глава подразделения гражданского бизнеса Airbus Helicopters в Великобритании Гэри Кларк. «Прошло почти 35 лет с тех пор, как мы предоставили LAAC первый вертолет Dauphin, и будет очень приятно снова увидеть, как они летают на наших вертолетах».

Две машины будут поставлены в 2024 году и будут работать в основном с вертолетной площадки LAAC в Королевском лондонском госпитале в Уайтчепеле, которая является одной из самых высоких в Европе. В 2021 году передовая травматологическая бригада LAAC оказала помощь 1713 пациентам.

Чарльз Ньюитт, заместитель генерального директора LAAC, сказал: «Мы очень впечатлены медицинскими возможностями, которые мы можем реализовать в H135. Вопрос наземной безопасности очень важен для нас, поскольку нам часто приходится работать в физически ограниченных аварийных местах с постоянным риском присутствия людей. Компактный размер H135, а также хвостовой винт Fenestron и высоко поднятый несущий винт являются для нас привлекательными особенностями».

Royal Jet - крупнейший оператор BBJ

Базирующийся в Абу-Даби чартерный оператор Royal Jet сообщает о вводе в эксплуатацию очередного бизнес-джета Boeing BBJ. Новый самолет стал 12-м по счету в парке компании, что делает Royal Jet крупнейшим оператором BBJ в мире.

23-местный бизнес-джет был приобретен на вторичном рынке в начале года и после кастомизации на производственных мощностях AMAC Aerospace в Базеле поступил в распоряжение оператора.

Как ранее писал BizavNews, Royal Jet летом 2021 года ввел в эксплуатацию на правах управления два самолета BBJ, что сделало его крупнейшим эксплуатантом данного типа в мире. Восемь других самолетов BBJ Royal Jet представлены в различных конфигурациях: начиная с традиционной на 19 мест и заканчивая 52-местной. У компании есть несколько самолетов комбинированного типа, и при соответствующем запросе клиента специалисты буквально за три часа могут трансформировать представительский салон до уровня эконом или бизнес-класса.

В парке Royal Jet также есть два бизнес-джета Bombardier Global 5000. Четыре BBJ можно скомпоновать для перевозки пострадавших или больных после оказания им первой медицинской помощи.

В начале июня 2021 года Royal Jet также получил первый модернизированный BBJ с новых салоном. Работы оценены в $20 млн. Дизайн для нового пассажирского салона разработал Slash Design – один из ведущих поставщиков уникальных дизайнерских концепций в регионе. AMAC Aerospace отвечал за кастомизацию, включая установку современных средств связи.

Winglet Tech ищет стартовый Citation Latitude для нового проекта

Американская компания Winglet Technology планирует внести изменения в свой временный дополнительный сертификат типа (STC) для законцовок (винглетов) Citation Sovereign, чтобы включить в них новый среднеразмерный бизнес-джет Textron Aviation Latitude, сообщил президент компании Боб Кисер. «Мы думаем, что наш винглет станет хорошим дополнением для самолета».

Компания из Уичито, специализирующаяся на разработке и монтаже законцовок крыла, выбрала Latitude, потому что обе модели Citation имеют одинаковое крыло и сертификат типа. «У Latitude та же геометрия крыла, что и у Sovereign, что сделало его естественным объектом применения», — объяснил Кисер. Что отличает Latitude, так это увеличенный размах крыла, который составляет 72 фута по сравнению с 63 футами у снятого с производства Sovereign. По данным Winglet Technology, с новой законцовкой размах крыла Latitude уменьшится до 69 футов.

Но что наиболее важно, так это то, что винглет позволяет Latitude «обеспечить значительную производительность на высоте», позволяя самолету «подняться еще на 2000 футов выше при эквивалентном весе и температуре». Вес пустого самолета не увеличится и не повлияет на взлетные характеристики. Композитные законцовки взаимозаменяемы и не требуют сверления или подгонки. Winglet Technology также может предоставлять винглеты в аренду.

Компания готовится представить измененный STC в FAA и ищет стартового клиента с Latitude для начала летных испытаний. На данный момент поставлено почти 300 Latitude. Кисер считает, что есть возможность удвоить рынок винглетов для Sovereign, поскольку было поставлено 349 самолетов этого типа и отмечает, что рынок будет только расти, поскольку Latitude остается в производстве.

С тех пор как в августе 2017 года компания получила сертификат, винглеты Winglet Technology были установлены на 36 самолетов Sovereign.

Первый серийный AW609 готовится к первому полету

Компания Leonardo сообщает о подготовке к полету первого серийного конвертоплана AW609. Недавно завершилась окончательная сборка первого серийного самолета (AC5) на новом специально построенном заводе в Филадельфии.

«Мы собрали первый серийный AW609 и запустили двигатели», — сказал Вертикаль Билл Суник, старший менеджер по маркетингу Leonardo для AW609. «В настоящее время мы проводим некоторые наземные работы по сертификации, такие как косвенное воздействие молнии». AC5 также готовится к первому полету. Когда это произойдет, у компании будет четыре летающих AW609 — два в Италии и два в США.

В ноябре прошлого года Leonardo представил AC4 на авиашоу в Дубае. Это было первое появление AW609 в этом регионе. Сейчас в программе летных испытаний задействовано четыре прототипа. Последний (AC4), оборудован девятиместным салоном и увеличенной дверью: после обсуждений с операторами EMS и SAR компания увеличила входную дверь по правому борту и изменила ее с конфигурации бокового открывания на вертикальное, с раскладными дверцами и электрическим подъемом, установленным в верхней части. Увеличенная ширина позволяет переносить носилки в кабину с помощью лебедки, а затем вращать в продольном направлении. Планируется, что лебедка будет способна поднять груз весом 272 кг. Чтобы обеспечить больше места в салоне, производитель опустил уровень пола. AC4 также получил новую авионику Rockwell Collins Pro Line 21, которая совместима с TCAS II, ADS-B и метеорологическим радиолокатором Rockwell Collins Multi-scan Detection, который предлагается в качестве опции.

В марте Leonardo объявил о заказах на конвертопланы AW609. Четыре воздушных судна будут поставлены неназванному европейскому оператору, который активно эксплуатирует вертолеты AW, сообщается в релизе компании.

По словам производителя, в настоящее время компания имеет текущие обязательства от клиентов на почти 60 конвертопланов AW609, в том числе три от Объединенного авиационного командования ОАЭ, а также соглашения с Bristow и Era на офшорные и EMS версии. Но пока Leonardo Helicopters не раскрывает стоимость AW609 Tiltrotor.

Летные испытания AW609 возобновились в августе 2016 г. после приостановки из-за катастрофы AC2 в октябре 2015 года. По заявлению компании, конвертоплан будет иметь максимальную скорость 275 узлов, потолок 25000 футов, возможность висения без влияния земли на высоте 5000 футов и на 10000 футов с учетом влиянии поверхности. Полезная нагрузка составит 2500 фунтов. С коротким взлетом воздушное судно сможет увеличить максимальную взлетную массу с 16800 фунтов до 18000 фунтов. Стандартная дальность составит 700 морских миль и 1100 миль с дополнительными баками.

Связь от Inmarsat и Satcom Direct получил 70-й правительственный самолет

В быстро меняющемся мире политики и дипломатии жизненно важна возможность иметь связь в режиме 24/7. Inmarsat, мировой лидер в области глобальной мобильной спутниковой связи, и Satcom Direct, поставщик решений для деловой авиации и правительств, объявили на авиасалоне в Фарнборо об активации подключения для своего 70-го самолета главы государства.

Авиалайнер, который обслуживает центральноевропейское правительство, теперь подключен к сети Inmarsat Global Xpress и оптимизирован через индивидуальную конфигурацию связи для поддержки множества требований к голосовой связи и данным для пассажиров, включая высокопоставленных лиц, представителей правительства и сопровождающих представителей СМИ.

Inmarsat и Satcom Direct обеспечивают лучшую в своем классе связь в полете для многих глав государств и других высокопоставленных лиц по всему миру. Самолеты глав государств предъявляют чрезвычайно высокие требования к технологиям и часто нуждаются в настраиваемых решениях, которые включают в себя множество требований к голосовой связи и передачи данных на борту — для критически важных операций, отдыха и сопровождения медийного контингента. Из-за деликатного характера правительственных коммуникаций также особое внимание уделяется безопасности данных и нулевой терпимости к ошибкам.

«Самолеты глав государств предъявляют чрезвычайно высокие требования к технологиям, которые поддерживают критически важную связь в динамичной геополитической среде. Satcom Direct постоянно разрабатывает продукты и услуги для удовлетворения этих потребностей во всем мире, и мы гордимся тем, что обеспечиваем стабильную и надежную связь для нашего 70-го самолета главы государства», — сказал Дэвид Фальберг, вице-президент Satcom Direct International.

Эта активация позволит использовать мощный портфель решений кибербезопасности Satcom Direct, обеспечивающих защиту передачи данных на самолет и с него на всех этапах полета. Центр управления сетью Satcom Direct Network Operations Center (NOC) отслеживает поведение данных, чтобы команда сертифицированных экспертов могла предвидеть, выявлять и смягчать любые кибератаки, которые могут произойти в режиме реального времени. Satcom Direct также предоставляет клиентам из числа глав государств обширное техническое обучение в рамках своей программы «Ввод в эксплуатацию». В дополнение к предоставлению рекомендаций по оптимизации системы служба EIS проводит стресс-тестирование связи в полете, чтобы убедиться, что ожидания клиента и окончательное решение совпадают.

Благодаря богатому опыту в области мобильности и предложениям, включающим передачу голосовых данных, VoIP, факсимильной связи и безопасности, Inmarsat имеет хорошие возможности для удовлетворения строгих стандартов заказчиков из числа глав государств с помощью своих решений SwiftBroadband и G2X Air. Благодаря более чем 20-летнему партнерству, Inmarsat Global Government и Satcom Direct обеспечивают лучшую в своем классе связь в полете для глав государств и высокопоставленных лиц по всему миру.

Тодд МакДонелл, президент Inmarsat по правительственным проектам, сказал: «Главы государств предъявляют очень высокие требования к связи, безопасности, доступности и надежности. Учитывая их зависимость от использования бортовых приложений в любое время дня и ночи, для удовлетворения этих потребностей требуются высокоспециализированные навыки, а также общая приверженность качеству. В настоящее время Satcom Direct имеет за плечами годы предоставления мощных продуктов и услуг связи для правительственной и военной авиации. В сочетании с более чем 40-летним опытом и инновациями Inmarsat в области спутниковой связи, эта 70-я установка и запуск самолета главы государства демонстрирует, насколько мы привержены обеспечению надежной связи для мировых лидеров».

«Зеленое» будущее деловой авиации

Европейская ассоциация деловой авиации (EBAA) приветствует решение Европейского парламента внести поправку в RefuelEU, учитывая возможное введение системы регистрации и подачи заявок для SAF по всему Союзу. Поправка последовала за специальной кампанией заинтересованных сторон в авиации вместе с EBAA, чтобы помочь избежать ненужной логистики и бюрократии и увеличить использование в деловой авиации устойчивого авиационного топлива.

EBAA является яростным сторонником использования устойчивого авиационного топлива, поскольку считает SAF жизнеспособной и сертифицированной альтернативой ископаемому топливу и является ключевым элементом в сокращении выбросов, как описано в Обязательствах деловой авиации по изменению климата.

Европейский парламент в четверг, 7 июля, проголосовал за поддержку предложения Европейской комиссии ReFuelEU Aviation о введении обязательства повышать процент устойчивого авиационного топлива (SAF) для всех рейсов, вылетающих из ЕС, начиная с 2025 года. После специальной отраслевой кампании он решил изменить часть текста и одобрить большинство поправок, предложенных Комитетом по транспорту и туризму в конце прошлого месяца.

«Это важный шаг вперед», - сказал генеральный секретарь EBAA Атар Хусейн Хан. «EBAA уже давно выступает за систему SAF Book and Claim, поскольку она поможет нашим операторам внести свой вклад в декарбонизацию сектора и более эффективно использовать доступную в настоящее время SAF».

Поправки к проекту правил Европейской комиссии включают более амбициозные доли смешивания, более высокий подмандат для синтетического топлива, но, что наиболее важно для сектора деловой авиации: возможность создания гибкого механизма, включая элементы системы регистрации и подачи заявок, чтобы позволить поставщикам топлива поставлять, а авиакомпаниям завозить устойчивое авиационное топливо наиболее рентабельным образом и избегать «чрезмерной нагрузки» на воздушные перевозки в небольших аэропортах или аэропортах в отдаленных частях ЕС.

Инициатива ReFuelEU Aviation является частью пакета «Fit for 55 in 2030», стратегии ЕС по сокращению выбросов парниковых газов не менее чем на 55% к 2030 году по сравнению с уровнями 1990 года в соответствии с Европейским законом о климате. Будущие шаги будут включать более длительный законодательный процесс, поскольку сейчас начнется период переговоров между институтами ЕС.

Pilatus открывает новый покрасочный цех в Колорадо

В ответ на растущий спрос на PC-24 и PC-12 NGX компания Pilatus открыла новый современный покрасочный цех в своем американском Центре комплектации в Брумфилде, штат Колорадо.

Инвестиции в размере $15 млн являются последним расширением здания Центра комплектации в США, который уже более 26 лет находится в аэропорту в Брумфилде, штат Колорадо. Новый объект открывает 25 вакансий с прогнозируемым ростом, поскольку флот и производство Pilatus продолжают увеличиваться.

Томас Босхард, президент и главный исполнительный директор Pilatus Business Aircraft, дочерней компании Pilatus в США, во время торжественного открытия подчеркнул свое восхищение быстрым ростом компании, заявив: «Мы гордимся тем, что продолжаем расширять свое присутствие и увеличивать штат сотрудников здесь в Колорадо, чтобы удовлетворить возросший спрос на рынках Северной и Южной Америки».

Pilatus Business Aircraft отвечает за более чем 60% годовых продаж и поставок деловых самолетов швейцарского производителя. Ее недавнее расширение не только уменьшит логистические сложности и расходы, связанные с покраской самолетов, но и сократит время производства.

На специально спроектированном объекте площадью 28 445 квадратных футов (2643 квадратных метра) есть три отдельных поста, каждый из которых оборудован для эффективной подготовки и окраски PC-24 и PC-12 NGX. Прогнозируется, что цех будет выпускать до 100 самолетов в год — первый самолет планируется доставить уже в этом месяце.

Каждый участок оснащен самыми современными технологиями, включая лазерный 3D-проектор, для оптимизации эффективности и точности. Усовершенствованная система экологического контроля, герметичные двери и улучшенная система фильтрации позволяют полностью контролировать окружающую среду при переработке и утилизации использованных материалов.

«Руководящими принципами на этапе проектирования были эффективность, инновации и воздействие на окружающую среду», — объясняет Босхард. «Эти инвестиции позволяют Pilatus Business Aircraft управлять и поддерживать высокие стандарты качества и процедуры, установленные нашей швейцарской материнской компанией».

Hyundai Motor Group Supernal представила концепт кабины eVTOL

Hyundai Motor Group Supernal (дочернее предприятие корейского автопроизводителя по разработке eVTOL) на международном авиасалоне в Фарнборо анонсировала концепт кабины eVTOL, предоставив первый взгляд на то, как Hyundai Motor Group интегрирует автомобильные технологии в развитие рынка Advanced Air Mobility (AAM).

Supernal сотрудничает с дизайнерскими студиями Группы для создания концепции салона, поскольку компания продолжает активно работать над сертификацией собственного eVTOL для коммерческого использования в США и ЕС начиная с 2028 года, а в перспективе и в Великобритании.

«Для того, чтобы Advanced Air Mobility стала широко распространенным видом транспорта, каждая деталь — от опыта пассажиров до правил и инфраструктуры — должна быть с самого начала и работать в тесном взаимодействии друг с другом», — считает Джайвон Шин, президент Hyundai Motor Group и генеральный директор Supernal. «Используя возможности Hyundai Motor Group, Supernal заранее инвестирует время и ресурсы, чтобы в ближайшие десятилетия отрасль могла массово масштабироваться и раскрыть свой потенциал».

Концепция пятиместного салона Supernal дает представление о том, как компания использует процессы проектирования автомобилей и материалов, соблюдая при этом самые высокие стандарты безопасности коммерческой авиации, чтобы оптимизировать условия для пассажиров AAM и снизить цену. Дизайн воплощает в себе философию биомимикрии — в данном случае бабочку — и принципы безопасности компании, прежде всего, дизайн, ориентированный на человека, и ответственность за окружающую среду.

«Supernal сотрудничает с ведущими автомобильными дизайнерами Hyundai Motor Group для разработки нашего eVTOL, чтобы обеспечить его технологичность и широкое общественное признание», — добавил Шин. «Мы не торопимся создавая безопасный и легкий коммерческий eVTOL, который обеспечит нашим будущим пассажирам безопасность и комфорт такой же, как в автомобилях».

Команда инженеров и дизайнеров использовала упрощенный подход к проектированию, принятый в автомобильной промышленности, для создания облегченной внутренней кабины, изготовленной из углеродного волокна. Эргономичные сиденья создают для пассажиров атмосферу кокона. Раздвижные консоли сидений имитируют автомобильные центральные консоли и обеспечивают зарядную станцию и отсек для хранения личных вещей. Поручни, встроенные в двери салона и спинки сидений, облегчают вход и выход. Комбинация освещения, в том числе потолочное освещение, вдохновленное автомобильными люками, адаптируется к различным этапам полета, чтобы имитировать эффект «светотерапии». Компоновка салона опирается на инновации автомобильного пространства с минимальной перегородкой, что обеспечивает большое пространство над головой и функциональность пакета.

Экологичность является приоритетом, и концепция салона включает в себя такие материалы, как усовершенствованный перерабатываемый термопластик, армированный углеродным волокном, прочная кожа на растительной основе, переработанная пластиковая ткань и древесина.

Elit’Avia вводит в обращение свой первый карточный продукт

Словенский оператор Elit’Avia вводит в обращение свой первый карточный продукт «Elit’Avia Green Card» с упором на популярную нынче «зеленую повестку». Как рассказали BizavNews в компании, владельцам новой карты предлагаются чартерные рейсы с нулевым выбросом углерода и прозрачностью сборов по системе «все включено».

Расчеты оценивают средние выбросы CO2 за час полета для каждого типа самолета. Затем приобретаются квоты на компенсацию выбросов углерода и осуществляются инвестиции в сертифицированные проекты по всему миру. Помимо углеродной нейтральности, «Elit’Avia Green Card» дает возможность летать клиенту на его условиях — без долгосрочных контрактов и скрытых платежей. Это идеальное решение для клиентов, летающих от 25 до 100 часов в год, отмечают в компании.

«Elit’Avia Green Card» предлагает одну из крупнейших зон обслуживания карточных продуктов в Европе, охватывающую весь континент, а также Северную Африку и Ближний Восток.

Мишель Куломб, генеральный директор Elit’Avia, среди основных плюсов нового продукта отметил гарантированную доступность разнообразного флота (от VLJ до суперсредних бизнес-джетов), фиксированные почасовые ставки, полностью возмещаемые часы без ограничения срока действия, отсутствие вступительного или членского взноса, неограниченное количество пользователей, а также выделенные менеджеры по работе с клиентами и бесплатные услуги консьержа.

В апреле представители Elit’Avia рассказали о продолжающейся диверсификации деятельности компании.

«Во всем мире отрасль бизнес-авиации находится на подъеме, и, несмотря на влияние конфликта в Украине, мы сохраняем большой оптимизм», — говорит Мишель Кулон. «За последние 12 месяцев мы приняли меры по диверсификации нашей деятельности, чтобы создать еще более сильную компанию, способную играть лидирующую роль в нашей отрасли».

В прошлом году Elit’Avia объявила о партнерстве с Honda Aircraft, что сделало ее эксклюзивным представителем по продажам самолетов HondaJet во Франции и 16 африканских странах. В марте компания продала и поставила свой первый HondaJet Elite S частному клиенту из Нигерии. Ожидается, что в ближайшие месяцы продажи самолетов этой новой категории увеличатся. Также в 2021 году Elit’Avia вышла на рынок грузовых перевозок и сейчас управляет Boeing 747 под своим мальтийским AOC. Этот самолет предлагает грузоподъемность более 100 тонн и в основном обслуживает азиатские, европейские и североафриканские направления. Пандемия Covid-19 и связанное с этим давление на глобальную цепочку поставок создали исключительные возможности в сфере грузовых авиаперевозок.

Ранее в текущем году компания Elit’Avia была назначена послом Европейской ассоциации деловой авиации. Являясь частью влиятельной группы лидеров отрасли, Elit’Avia будет способствовать продвижению прогрессивной политики, которая принесет пользу отрасли, продвигая передовой опыт.

DRF Luftrettung публикует итоги полугодия

Немецкая служба спасания DRF Luftrettung (German Air Rescue) подводит итоги работы в течение первых шести месяцев текущего года. За этот период служба получила 19791 вызовов, что на 8% больше по сравнению с тем же периодом предыдущего года.

В течение первой половины года наиболее распространенными причинами спасательных операций для DRF Luftrettung были пациенты с сердечными заболеваниями, такими как сердечные приступы (21%) и неотложные неврологические состояния (18%). За ними следуют жертвы, получившие травмы в результате падений (11%) и дорожно-транспортных происшествий (11%).

Как подчеркивают в службе, экипажи DRF Luftrettung часто демонстрируют непревзойденную скорость, особенно в чрезвычайных ситуациях, достигая мест выполнения задач в радиусе 60 километров за 15 минут полета. Экипажи одиннадцати круглосуточных баз HEMS по всей стране также часто работали в ночное время — около 20% вылетов в первой половине года приходилось на ночные часы.

Д-р Кристиан Прач, председатель исполнительного совета DRF Luftrettung, подытожил: «Высокие показатели миссии еще раз подчеркивают важную роль, которую спасательная авиация играет в оказании комплексной неотложной медицинской помощи людям в Германии. В первой половине года мы также смогли еще раз достичь нашей цели, последовательно продвигая постоянное развитие спасательных операций с воздуха. Одной из важных вех в этом является наша собственная подготовка пилотов. Мы также смогли недавно сообщить о начале новаторского проекта сотрудничества с производителем Reiser Simulation and Training по разработке тренажера для спасателей, который мы планируем запустить весной 2023 года и который предложит совершенно новые возможности для обучения».

В январе текущего года в эксплуатацию поступил первый вертолет, который техники DRF Luftrettung самостоятельно переоборудовали из четырехлопастной модификации в пятилопастную. DRF Luftrettung приняла сознательное решение первой использовать эту систему, как только она стала доступна. В течение следующих трех лет DRF Luftrettung планирует перевести все свои вертолеты H145 из четырехлопастной в пятилопастную модификацию. В будущем DRF Luftrettung также сможет предложить такое переоборудование на внешнем рынке. Первый вертолет H145 с пятилопастным несущим винтом поступил в эксплуатацию на станции Штутгарт в марте прошлого года.

Piaggio получает новый заказ на Avanti EVO

Французский оператор Oyonnair, специализирующийся на медицинских и грузовых перевозках, через свое финансовое подразделение Investairs подписал контракт на покупку нового Piaggio P.180 Avanti EVO.

Новый P.180, поставка которого ожидается во втором квартале 2023 года, будет иметь конфигурацию для медицинской эвакуации с увеличенной дверью и дополнительным топливным баком, чтобы обеспечить лучшую производительность и гибкость миссий, сообщает пресс-служба оператора.

Oyonnair, основанная в Лионе в 1990 году, начала эксплуатировать свой первый Piaggio P.180 в 2015 году. Благодаря этому заказу флот P.180 увеличится восьми единиц.

«Мы очень рады объявить о покупке нового Avanti Evo, идеально подходящего самолета для медицинской эвакуации», — сказал Даниэль Вовк, генеральный директор Oyonnair. «Avanti Evo быстр, универсален и является чемпионом по эффективности благодаря самому низкому расходу топлива в своей категории и возможности летать с SAF, что снижает выбросы углерода. С новой конфигурацией мы можем предложить нашим клиентам еще более высокую производительность: по этой причине и в соответствии с нашей стратегией роста мы планируем заказать еще три самолета к концу этого года».

«Piaggio Aerospace благодарна Oyonnair за возобновленное доверие к Avanti EVO, флагманскому продукту компании, и самой Piaggio Aerospace», — сказал Винченцо Никастро, чрезвычайный комиссар Piaggio Aerospace. «Теперь, когда мы окончательно подошли к определению нового владельца, такое объявление подтверждает, что компания здорова и «на рынке», готовая к дальнейшему раскрытию своего потенциала».

В настоящее время Oyonnair со штатом в 42 сотрудника является ведущим оператором в Европе в области медицинской эвакуации со средним годовым налетом 5 тысяч часов и более 1200 рейсов. В 2020 и 2021 годах компания помогла правительству Франции справиться с кризисом Covid, эвакуировав около 250 пациентов из переполненных больниц в менее загруженные. Команда Oyonnair также недавно приняла решение о модернизации двух из семи старых P.180, в частности, с установкой увеличенной двери. Первый модернизированный самолет был доставлен компанией Piaggio Aerospace в июне прошлого года. Второй самолет планируется модернизировать до октября 2022 года.

Спрос на чартеры в США и на Ближнем Востоке падает

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за первые 17 дней июля 2022 года во всем мире было выполнено 254 000 рейсов бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, что на 0,4% меньше, чем в прошлом году, и на 13% больше, чем в июле 2019 года.

Активность бизнес-джетов на 28-й неделе, закончившейся 17 июля, выросла на 7% по сравнению с предыдущей неделей и на 1% по сравнению с той же неделей в 2021 году. Для сравнения, глобальная активность регулярных авиакомпаний выросла на 17% по сравнению с июлем прошлого года, но все еще на 22% меньше, чем три года назад.

Топ-5 самых загруженных авиакомпаний мира (Southwest Airlines, United Express, American Airlines, Ryanair, Delta Airlines) в этом месяце выполнили 265000 рейсов, что на 11% больше, чем в прошлом году, и на 3% меньше, чем в 2019 году. Глобальные грузовые авиаперевозки замедляются, к середине месяца трафик сократился на 8% по сравнению с прошлым годом, и на 2% по сравнению с 2019.

Северная Америка

В июле бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты в Северной Америке летали на 5% меньше, чем в июле прошлого года, хотя на 6% больше, чем в июле 2019 года. На 28-й неделе активность выросла на 11% по сравнению с 27-й неделей, но снизилась на 3% по сравнению с 28-й неделей три года назад. Рынок бизнес-джетов в США по-прежнему выше уровня 2019 года, но в рейсах по Part 135 и 91K трафик бизнес-джетов отставал от 28-й недели прошлого года на 7%.

Это соответствует тенденции последних четырех недель. Крупноразмерные и легкие самолеты летают больше, чем когда-либо, но этим летом рост произошел за счет среднеразмерных джетов. Налет частных летных отделов указывает на то, что владельцы летают больше, чем когда-либо, а корпоративные отделы в этом месяце зарегистрировали немного больше активности, чем в июле 2019 года.

Для чартерных операторов США самым эффективным самолетом является Citation Excel/XLS, который поднял рекорды на новый уровень с увеличением количества полетов в этом месяце на 7% в годовом исчислении. Парк самолетов Gulfstream GV/500/550 летает больше, чем когда-либо. Но другие чартерные самолеты отстают: Gulfstream G400/450, Citation X, Challenger 300 и Embraer Phenom 300 значительно менее загружены, чем в июле 2021 года.

Самые большие спады активности в годовом исчислении в этом месяце наблюдаются в Калифорнии, Техасе и Колорадо. Спрос на рейсы в Нью-Джерси упал ниже уровня июля 2019 года. По сравнению с 2019 годом Флорида по-прежнему впереди: в этом месяце рейсов больше на 44%, хотя на 4% меньше, чем в июле прошлого года. Самая загруженная пара городов в США в этом месяце, Маккарран - Джон Уэйн, не изменилась по сравнению с прошлым годом, увеличив трафик на 5% по сравнению с 2019 годом.

Европа

Спрос на бизнес-джеты в Европе приходится на пик сезона, а с началом летних отпусков обычно наблюдается очень высокий спрос на рейсы выходного дня. В целом в первые две с половиной недели июля этого года в регионе было выполнено на 13% больше рейсов по сравнению с прошлым годом, и на 23% больше по сравнению с июлем 2019 года.

Как правило, наиболее востребованными направлениями являются страны Средиземноморья, хотя существует интересный контраст между Францией, Испанией, Италией, у которых въездного трафика намного больше, чем в прошлом году, и Грецией, Хорватией и Кипром, где в этом году рейсов меньше, чем в прошлом году. Все направления посещают гораздо больше бизнес-джетов, чем в июле 2019 года, поэтому

Scheduled Airline, Cargo and Business Aviation activity 1st-17th July 2022.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	1,193,635	72%	16.6%	96.6%	-21.7%
Business Aviation	254,327	15%	-0.4%	38.7%	12.7%
Other	153,816	9%	17.9%	73.5%	7.6%
Cargo	50,241	3%	-7.6%	-5.3%	-1.9%
Grand Total	1,652,019	100%	12.8%	77.2%	-15.0%

График регулярных авиакомпаний, грузовой и деловой авиации с 1 по 17 июля 2022 г.

изменения тенденций этого года, вероятно, отражают различия в прошлогодних ограничениях на поездки из-за коронавируса.

Остальной мир

За пределами Европы и Северной Америки активность бизнес-джетов выросла на 8% по сравнению с прошлым годом, и на 58% больше, чем три года назад. Бразилия является самым оживленным рынком бизнес-джетов, хотя количество рейсов из самого загруженного аэропорта, Сан-Паулу-Конгоньяс, упало на 23% относительно пикового уровня в прошлом году.

В ближневосточном регионе спрос в этом году также несколько снизился по сравнению с прошлым годом: в июле этого года в Международном аэропорту Дубая было на 71% больше рейсов, чем в июле 2019 года, но все же на 15% меньше, чем в июле прошлого года. Напротив, в сингапурском Селетар активность бизнес-джетов в два с половиной раза выше, чем в июле 2019 года. Трафик в Китае далек от восстановления после коронавируса, количество рейсов в этом месяце на 40% меньше, чем в июле прошлого года, на 27% – относительно июля 2019.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Не особо радужные экономические перспективы явно начинают подрывать ранее безудержный рост спроса на бизнес-джеты на ключевом рынке США. В Техасе, Калифорнии и Флориде наблюдается значительный годовой спад чартерной активности. Европа отстает от тренда в США по восстановлению после коронавируса, а также сейчас разгар летнего сезона, поэтому мы, вероятно, не увидим этого снижения до сентября».

Operator types ranked by flight hours, 1st-17th July 2022 vs previous period.

Operator Type (BizAv)	Departures PTD	Active Aircraft PTD	Hours PTD	PTD vs 1 yr ago (Hrs)	PTD vs 2 yrs ago (Hrs)	PTD vs 3 yrs ago (Hrs)
Private Flight Department	27,826	4,364	43,596	11.5%	62.9%	36.5%
Aircraft Management	18,570	2,134	31,030	-5.2%	49.1%	24.5%
Corporate Flight Departm...	19,738	3,057	30,234	1.4%	54.1%	6.4%
Branded Charter	18,158	1,484	29,612	-14.3%	22.7%	33.9%
Fractional Ownership	19,026	725	28,670	-4.6%	41.5%	32.2%
OEM	925	129	1,498	23.2%	64.5%	8.9%
Ambulance / Medical	930	71	1,340	19.3%	42.9%	44.1%
Shuttle	1,210	28	1,219	24.2%	113.5%	10.5%
Cargo / Logistics	372	44	652	-15.9%	-7.8%	-11.3%
Government / Military	323	103	604	-6.0%	115.9%	170.7%
Training	90	4	100	74.2%	45.0%	116.3%
Grand Total	107,168	12,045	168,556	-1.5%	46.5%	26.3%

Типы эксплуатантов по налету в США, 1–17 июля 2022 г. по сравнению с предыдущими периодами

Select Leisure markets in Europe, bizjet arrivals 1st-17th July 2022 vs previous years.

Departure Country	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
France	6,866	35.0%	14.8%	46.5%	17.0%
Italy	5,639	28.7%	20.5%	112.2%	31.2%
Spain	4,050	20.6%	12.0%	54.2%	41.0%
Greece	1,919	9.8%	-14.2%	113.5%	23.1%
Croatia	623	3.2%	-8.4%	37.2%	32.6%
Cyprus	178	0.9%	-43.3%	10.6%	29.9%
Montenegro	176	0.9%	-27.6%	3.5%	14.3%
Malta	165	0.8%	6.5%	70.1%	55.7%
Grand Total	19,616	100.0%	9.5%	66.9%	26.8%

Регионы отдыха в Европе, прибытие бизнес-джетов с 1 по 17 июля 2022 года по сравнению с предыдущими годами

G800 совершил первый международный рейс

После первого полета 28 июня новый флагман компании Gulfstream Aerospace G800, совершил свой первый международный рейс, прибыв в Фарнборо для участия в авиасалоне Farnborough International Airshow.

С момента своего первого полета в прошлом месяце самолет прошел дополнительные испытания, в том числе длительный полет продолжительностью более восьми часов и полеты за пределами максимальной рабочей скорости 0,925 Маха и крейсерской высоты 15500 метров.

«Когда осенью прошлого года мы объявили о выпуске первого опытного G800, мы снова изменили правила игры для нашей отрасли», — сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Тесное сотрудничество с клиентами позволяет компании Gulfstream постоянно развивать свои успехи и разрабатывать самолеты, превосходящие их ожидания. G800 еще больше раздвигает границы производительности благодаря разработанной Gulfstream аэродинамике и технологии салона, и мы надеемся, что наши клиенты получат выгоду от увеличения дальности полета на более высоких скоростях в нашем исключительном салоне».

Свою новую программу американский производитель анонсировал осенью прошлого года. Планируется, что в летных испытаниях примет участие три G800. G800 предлагает клиентам самую большую дальность полета во флоте Gulfstream – 8000 морских миль/14 816 км при скорости 0,85 Маха и 7000 морских миль/12 964 км при скорости 0,90 Маха. Оснащенный двигателями Rolls-Royce Pearl 700 с повышенной тягой и разработанным Gulfstream крылом и винглетами, представленным на G700, новый G800 также отличается повышенной топливной экономичностью и расширенными возможностями по соединению городов во всем мире. G800 рассчитан на размещение до 19 пассажиров и предлагает до четырех жилых зон или трех жилых зон с отсеком для экипажа.

G800 оснащен кабиной экипажа Gulfstream Symmetry с электронно связанными активными боковыми ручками управления полетом – впервые в отрасли – и самым широким использованием технологии сенсорного экрана с 10 дисплеями.

Дополнительные усовершенствования в области охраны здоровья и безопасности включают 100% свежий, без рециркуляции и повторной фильтрации воздух; самую низкую высоту в салоне в своих классах; систему плазменно-ионизирующей очистки воздуха, нейтрализующую 99,9% бактерий, спор и запахов, находящихся в воздухе; а также отмеченную наградами предиктивную посадочную систему (PLPS), обеспечивающую пилотам заблаговременное предупреждение о потенциальных отклонениях от взлетно-посадочной полосы, чтобы они могли скорректировать заход или уйти на второй круг.

В двух проекционных дисплеях G800 используется новая система комбинированного обзора (CVS) от Gulfstream, которая объединяет улучшенную систему технического зрения (EFVS) и систему синтетического зрения (SVS) на одном изображении, повышая осведомленность пилотов о ситуации и обеспечивая доступ к большему количеству аэропортов по всему миру.

Число регистраций сократится из-за санкций против России

По данным Register An Aircraft, количество регистраций корпоративных самолетов в следующем году сократится из-за воздействия санкций против российских самолетов.

Ежегодный обзор регистрации воздушных судов, проведенный поставщиком услуг для корпоративной авиации, за год, закончившийся в феврале 2022 года, отслеживал регистрации как небольших частных самолетов, так и корпоративных авиалайнеров. Исследование выявило снижение количества регистраций в одних реестрах, таких как остров Мэн, и рост в других, таких как авиационный реестр Сан-Марино.

«Когда вы посмотрите на цифры в следующем году, я думаю, что количество зарегистрированных самолетов сократится по всем направлениям», — сказал Брайан Ричардс, директор Register An Aircraft, в интервью Corporate Jet Investor. Ричардс считает, что следующие 12 месяцев будет трудно предсказать, поскольку реестры воздушных судов по всему миру отменяют регистрацию принадлежащих России самолетов в ответ на международные санкции. «Это приведет к падению количества регистраций», — сказал Ричардс. Скромное падение регистрации частных самолетов (на девять самолетов) в Реестре самолетов острова Мэн (IOMAR) включало семь корпоративных самолетов и два корпоративных авиалайнера. «Частично снижение связано с неопределенностью из-за изменения статуса НДС как для Великобритании, так и для острова Мэн», — сказал Ричардс. «До Brexit вы могли импортировать самолет через остров Мэн в пределах одной зоны НДС, а теперь это не так».

«Остров Мэн объявил об отмене регистрации нескольких российских самолетов», — сказал Ричардс. Если этому примеру последуют другие, это приведет к значительному сокращению количества зарегистрированных самолетов.

Саймон Уильямс, директор отдела гражданской авиации Управления гражданской авиации и регистрации воздушных судов острова Мэн, сказал CJI: «Подавляющее большинство самолетов, снятых с регистрации, были проданы и (или) возвращены в США».

Количество зарегистрированных самолетов колеблется, поскольку IOMAR предлагает регистрацию самолетов, ожидающих коммерческого лизинга. «По определению эти воздушные суда регистрируются и снимаются с учета в относительно короткие сроки в соответствии с потребностями отрасли. Таким образом, статистика будет отражать и эту активность», — добавил Уильямс.

Начиная с марта были также некоторые осложнения, связанные с российскими и белорусскими санкциями. «Если есть санкция/замораживание активов и существует четкая связь между этим лицом (лицами)/организацией и регистрационным знаком самолета, IOMAR может действовать соответствующим образом в ответ», — сказал Уильямс. В результате было снято с учета 22 самолета.

Но другие реестры, такие как Реестр Сан-Марино, продолжают увеличивать количество самолетов в своем реестре. За отчетный период Сан-Марино добавила в свой реестр два корпоративных самолета и семь корпоративных авиалайнеров.

«Сан-Марино сохраняет свою популярность», — сказал Ричардс. «Они пришли из абсолютно ничего к очень сильному реестру. Теперь нет ничего необычного в том, чтобы увидеть зарегистрированный в Сан-Марино корпоративный самолет, который несколько лет назад был бы настоящей достопримечательностью».

Мальта сохранила неизменное количество сертификатов эксплуатанта (29), созданных для эксплуатации самолетов бизнес-класса на коммерческой основе. Операторов по-прежнему привлекают налоговые льготы острова и простота процесса: на средиземноморском острове зарегистрировано 225 самолетов, а за последние 12 месяцев — еще 14 самолетов.

Нормандский остров Гернси снова привлек больше частных самолетов, увеличив свой реестр на пять воздушных судов. Отсутствие прогресса в реестре соседнего Джерси очевидно: в его реестр не добавлено ни одного нового самолета. По словам Ричардса, в последние годы Реестр Джерси пытался расти, но пока безуспешно. «Он был перезапущен несколько лет назад как первый в мире реестр с поддержкой блокчейна, но еще не стал популярным. Слишком большая конкуренция. Есть и другие альтернативы, такие как Сан-Марино, дела в котором идут очень хорошо».

«Новички» в бизнес-авиации могут разочароваться

Как отмечают аналитики, коллапс, творящийся на рынке коммерческой авиации в Европе, заставляет пассажиров пересаживаться на бизнес-джеты, а некоторых и задумываться о приобретении собственного самолета. Но растущие расходы на топливо и техническое обслуживание могут привести к тому, что самолеты очень скоро вернутся на рынок в виде подержанных.

«Ситуация с коммерческими полетами в Европе просто ужасная», - считает Стив Варсано, генеральный директор The Jet Business. «Уровень активности в покупке самолетов и бронировании чартеров увеличился за последние несколько месяцев. Судите сами, люди едут в аэропорт и просто гадают, отменят ли их рейс. Нет даже надежды, что ты улетишь. Такого никогда не было, немудрено, что пассажиры ищут альтернативу».

Варсано отметил, что проблемы с нехваткой рабочей силы, например, в аэропорту Хитроу, подталкивают людей обращаться к услугам бизнес-операторов. «Администрация Хитроу буквально сказала операторам прекратить продажу билетов и сократить пропускную способность на 25%, потому что у них просто нет людей для работы. Они пытаются снизить уровень активности, что подталкивает все больше людей к полетам на корпоративных самолетах. Это намного дороже, чем в США, так было всегда, но люди все еще говорят - «Мне нужно туда добраться» и летают частным образом».

Джо Моеггенберг, генеральный директор и президент Argus International, сказал, что спрос на чартеры, забронированные с использованием Jet Card, также выше, что приводит к росту цен. «Ряд крупных операторов карточных продуктов переходят к более динамичной модели ценообразования», — сказал он.

Но нехватка доступных самолетов и растущие расходы на топливо и техническое обслуживание могут подорвать перспективы бизнес-авиации, согласились оба спикера. «Если в Тетерборо топливо стоит 12 долларов за галлон, и у вас есть сверхдальнемагистральный самолет, вы будете тратить на заправку еще $1 млн в год», — сказал Варсано. «Меня не волнует, насколько богаты вы или ваша корпорация, вы будете говорить своим людям: «Вам действительно нужно отправиться в это путешествие?».

По словам Меггенберга, Argus International недавно завершил исследование рынка Северной Америки и обнаружил, что отрасль «исчерпает возможности», если рынок продолжит расти такими темпами, как раньше. «Банально не хватает самолетов, чтобы покрыть весь чартерный бизнес», — сказал он. «Мы провели это исследование как раз в тот момент, когда цены на топливо начали стремительно расти. Многие люди в то время покупали свой первый самолет, но сейчас управляющие компании говорят: «Эй, раньше мы могли потратить на ваш самолет столько времени и бюджета, сколько вы хотели, но сейчас это уже не так»». Он добавил: «Некоторые из новых владельцев, которые только что вышли на рынок, будут сильно разочарованы».

По словам Варсано, новые владельцы могли «слишком быстро протрезветь» из-за роста цен на топливо и затрат на техническое обслуживание и осмотр. Моггенберг добавил, что это может подтолкнуть тех, кто впервые покупает самолеты, к продаже своих самолетов. «Как только эти новые владельцы начнут видеть спад в своих доходах и получат свой первый счет за первую проверку, эти самолеты могут вернуться на рынок, но уже вторичный», — сказал он.

Самолет недели

Оператор/владелец: ***Air Management Group***
Тип: ***Embraer Legacy 600***
Год выпуска: ***2008 г.***
Место съемки: ***июль 2022 года, Moscow Vnukovo - UUWW, Russia***

Фото: Дмитрий Петроченко