



Накануне 17-й Ежегодной латиноамериканской конференции и выставки деловой авиации Airbus Helicopters поставила заказчику из Бразилии первый в мире вертолет АСН160. В частности, он станет первым Н160, совершившим полеты в Латинской Америке. Программа, за которой мы пристально следили с самого начала, вышла на свою финальную стадию. Наши поздравления.

В компании Bombardier рассчитывают начать поставки своего нового суперсреднего бизнес-джета Challenger 3500 в текущем квартале. Параллельно производитель планирует получить сертификаты типа FAA и EASA, рассказал журналистам президент и главный исполнительный директор Эрик Мартель. Не вдаваясь в подробности планов, он сказал, что самолет является частью поставок в более 120 самолетов в этом году (за первую половину 2022 года компания поставила 55 единиц). Мартель также отметил, что Challenger 3500 «является фактором, который позволил компании увеличить производство на 15-20% в следующем году», и добавил, что джет был хорошо воспринят рынком. «Мы очень довольны тем, как обстоят дела с программой 3500».

Vista сообщила о двузначном росте в первой половине 2022 года, несмотря на сложные макроэкономические условия, в основном за счет 43-процентного роста по сравнению с прошлым годом всей своей совокупной базы членов. Продажи в рамках Программы членства VistaJet достигли рекордно высокого уровня — увеличение числа участников на 25% привело к увеличению на 76% общего количества часов, проданных в первом полугодии 2022 года, по сравнению с прошлым годом, и на 27% больше, чем за весь 2019 год до пандемии. Подробнее в текущем номере.



Проблемы очевидны и в Европе, и в США

WINGX: Рост активности деловой авиации приостановился: август этого года несколько замедлился по сравнению с прошлым годом. Спад углубился в США, особенно в Калифорнии, и в целом на чартерном рынке **стр. 20**

Vista: рекордные продажи в первом полугодии

Vista Global Holding сообщила о двузначном росте в первой половине 2022 года, несмотря на сложные макроэкономические условия, в основном за счет 43-процентного роста по сравнению с прошлым годом всей своей совокупной базы членов **стр. 22**

КВЗ представит на 100% отечественный Ансат

ОКБ Казанского вертолетного завода работает над тем, чтобы в максимально короткие сроки представить вертолет «Ансат» в 100%-но отечественной комплектации **стр. 23**

Турция, ОАЭ и Мальдивы

Как себя чувствует сфера деловых полетов в условиях ограничений последних месяцев, куда можно отправиться без каких-либо рисков и об изготовлении запчастей для авиации – рассказал генеральный директор компании VJet Алексей Бутримов **стр. 24**


Gulfstream™



Jetex запускает собственные рейсы на ЧМ по футболу в Катаре

Компания Jetex анонсирует запуск собственных рейсов на ЧМ по футболу в Катаре. Стоимость перелета на бизнес-джете для 10 пассажиров из Al Maktoum International Airport начинается от AED 240,000 (3,9 млн руб.).

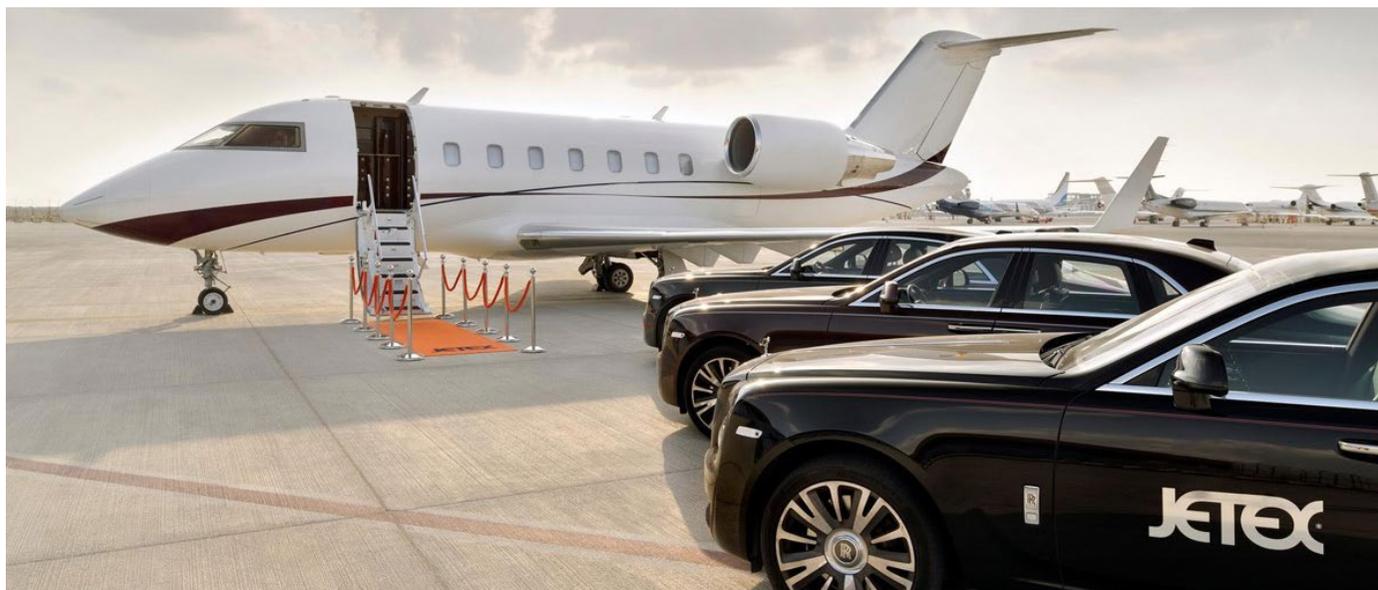
«Наша компания предлагает семьям, группам друзей или корпоративным клиентам самый удобный способ полета через VIP-терминал Jetex, предоставляя специальный парк частных самолетов. Избегая хлопот коммерческих аэропортов, пассажиры могут путешествовать по своему собственному расписанию, наслаждаясь свободой выбора времени отправления и прибытия», - комментируют в компании.

В комплект услуг также входят специальное бортовое меню для гурманов, ускоренное прохождение формальностей в аэропорту Дохи и персональный менеджер по сопровождению рейса.

Jetex Premier Experience также предлагает льготные тарифы на роскошные отели, а также услуги лимузинов как в Дубае, так и в Дохе, чтобы обеспечить своим клиентам беспроblemное путешествие.

В компании подчеркивают, что стоимость перелета зависит от наличия слотов и может колебаться в зависимости от времени подтверждения.

Ранее о своих намерениях запустить «футбольные чартеры» из Дубай сообщили и в DC Aviation Al-Futtaim (совместное предприятие между группой компаний DC Aviation и Al-Futtaim), которые предоставят клиентам самолеты, начиная от легкого и доступного 4-местного Cessna Citation Mustang и заканчивая легким 8-местным тупбпропом Pilatus PC-12 и 9-местным Bombardier Challenger 604. Кроме того, DCAF сможет предложить 10-местный Falcon 2000, а также самолеты с большим салоном.



FBO PULKOVO-3

Tel/Fax: +7(812)240-0288

Cell: +7(921)961-1820

E-mail: ops@jetport.ru

SITA: LEDJPXH

AFTN: ULLLPJPH



Van Nuys Airport получил новую ВПП

На прошлой неделе крупнейший калифорнийский аэропорт Van Nuys Airport (KVNY) после модернизации открыл новую взлетно-посадочную полосу предназначенную для использования небольших самолетов.

Длина ВПП составила 1250 метров, а стоимость обновления оценена в \$13,1 млн. Основа полосы состоит из 100% перерабатываемых материалов. Дополнительные улучшения безопасности на взлетно-посадочной полосе и рулежной дорожке включали установку 167 светодиодных фонарей, новых указателей и маркировки, а также добавление зоны запуска двигателя рядом с взлетно-посадочной полосой. Это последний из недавних инфраструктурных проектов в аэропорту.

Для первого торжественного полета по запуску но-

вой взлетно-посадочной полосы был выбран самолет Cessna 152 1979 года выпуска из местной летной школы, специально модифицированный для работы на неэтилированном бензине UL94, который недавно стал доступен в аэропорту.

«Являясь одним из самых загруженных аэропортов авиации общего назначения в стране, аэропорт гордится тем, что предоставляет нашим арендаторам и посетителям новые возможности, которые повысят безопасность и эффективность на десятилетия вперед», — сказал Джастин Эрбаччи, генеральный директор оператора KVNY Los Angeles World Airports. «От предложения более экологичного топлива и солнечной энергии до инвестиций в инфраструктуру нашего аэродрома мы создаем самый экологичный и желанный аэропорт авиации общего назначения в мире».




FBO MINSK



Полный спектр услуг по наземному обслуживанию
 воздушных судов, пассажиров и экипажей
 рейсов бизнес-авиации

**ИСКУССТВО ЦЕНИТЬ
 ВАШЕ ВРЕМЯ**

fbo-minsk.aero



Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Рост трафика деловой авиации в Бразилии

По данным WingX Advance, анализ операций деловой авиации в Бразилии за последние несколько лет показывает значительный рост.

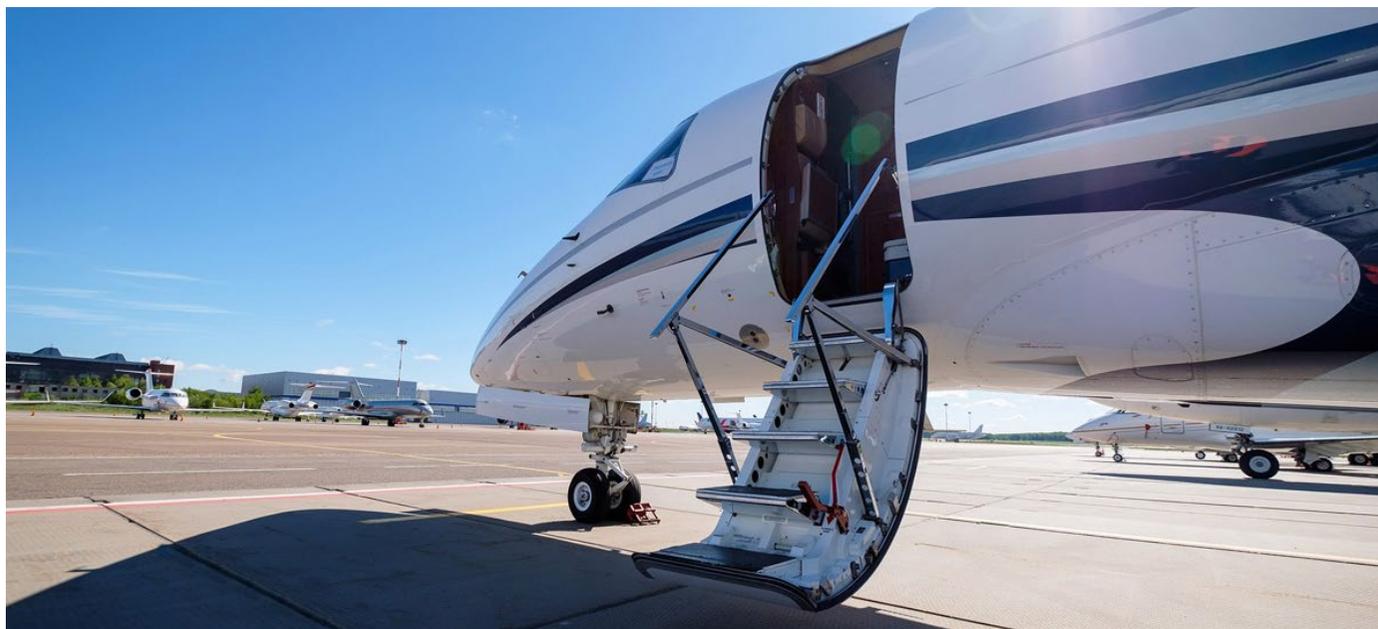
В 2021 году бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты деловой авиации совершили в стране примерно вдвое больше операций, чем в допандемийном 2019 году — 52895 рейсов против 26390. Только бизнес-джеты в 2021 году выполнили 34062 рейса, что значительно больше, чем 20940 в 2019 году.

Однако, по словам управляющего директора WingX Ричарда Кое, «рост числа рейсов необходимо согласовывать с увеличением покрытия, которое мы получаем по мере расширения сетей ADS-B». По мере того, как все больше самолетов оснащаются системой ADS-B Out, их более легкое отслеживание означает

рост числа операций благодаря более точному измерению их действий.

«Например, приблизительный рост плотности приемников в Южной Америке увеличился в 2022 году на 78% по сравнению с сопоставимым периодом 2019 года. Так что это не «чистый» рост, хотя все же рост общей активности по сравнению с 2019 годом присутствует. Нас это не удивляет, учитывая, что пропускная способность авиакомпаний была сильно ограничена во время Covid, что привлекло более состоятельных клиентов в бизнес-авиацию» — пояснил Кое.

С начала года активность бизнес-авиации в Бразилии в 2022 году выросла на 174% по сравнению с тем же периодом 2019 года. В этом году в Бразилии совершено 38574 рейсов деловой авиации по сравнению с 28040 за тот же период в 2021 году, что на 38% больше.



КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

Подготовили выгодные условия
сотрудничества для владельцев
Legacy 600/650 и Challenger 850.

Действуют до 30.09.2022.

Подробности по телефону.



weltall.aero

8 800 500 2151

+7 (495) 129 29 04

charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

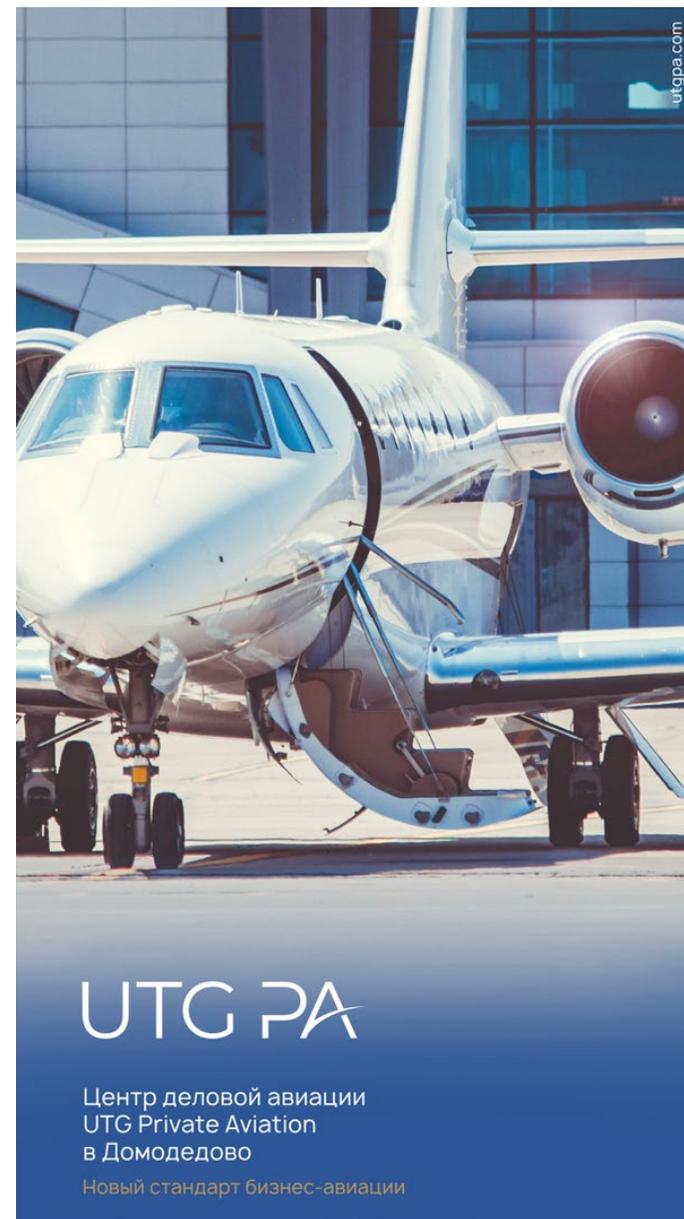
Universal Aviation укрепляет позиции в Латинской Америке

Universal Aviation, подразделение по наземному обслуживанию глобального поставщика авиационных услуг Universal Weather and Aviation, расширила свое присутствие в Латинской Америке с открытием новых пунктов обслуживания в Гватемале и Парагвае.

В компании отмечают, что поток деловой авиации в Латинскую Америку и страны Карибского бассейна продолжает оставаться высоким по большинству направлений, превысив допандемический уровень. Однако рост трафика в сочетании с проблемами глобальной цепочки поставок и нехваткой персонала создает новые операционные проблемы. Чтобы

решить эту проблему, компания продолжает искать очень успешных местных провайдеров, которые разделяют приверженность стандартам и обслуживанию Universal Aviation. Включение новых участников в сеть Universal Aviation снижает риск невыполнения рейсов и делает обслуживание клиентов в соответствии с международными стандартами.

В число новых членов Universal Aviation входят Air Station S.A. в международном аэропорту Ла Авра в городе Гватемала и Consorcio Aviation SRL в Aeropuerto Internacional Silvio Pettirossi, который расположен в Асунсьоне, Парагвай.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Al Bateen Executive Airport вновь открылся после завершения крупного проекта модернизации

Al Bateen Executive Airport в Абу-Даби вновь открылся в прошлую субботу после завершения масштабного проекта модернизации. В администрации отметили, что выполненные работы, особенно расширение взлетно-посадочной полосы, позволит аэропорту принимать более крупные самолеты.

С 11 мая Al Bateen Executive Airport был закрыт на прием и выпуск самолетов, исключение составили лишь вертолетные операции. За три месяца аэропорт получил не только новую ВПП, но и наземное освещение и новый ландшафтный дизайн. Также был установлен новый периметр аэропорта.

«Это был крупный проект, в котором модернизировались различные элементы аэропорта», — сказал Матар Аль Сувайди, старший вице-президент по терминальным операциям в аэропортах Абу-Даби. «Все, что вы можете увидеть и потрогать, улучшается».

Реконструкция знаменует собой новую эру для аэро-

порта, который был первым современным международным объектом в Абу-Даби.

Аль-Батин открылся в конце 1960-х годов, чтобы удовлетворить всплеск трафика в Абу-Даби после того, как была обнаружена нефть. Он заменил песчаную взлетно-посадочную полосу, имел отличительный терминал с бетонной крышей и даже дал свое название «Дорога аэропорта», которая с тех пор была переименована в улицу Шейха Рашида бин Саида. Но уже к 1970-м годам было ясно, что спрос в Абу-Даби, вероятно, потребует гораздо большего объекта. «Аль-Батин находится в центре Абу-Даби и на острове, поэтому расширение будет ограничено. Руководство предвидело, что аэропорт необходимо перенести с острова», — сказал г-н Аль Сувайди.

Нынешний главный аэропорт открылся в 1982 году, и с тех пор Аль-Батин функционировал как военная база, а затем стал специализированным аэропортом для частной авиации.





FCGOPS
A part of Flight Consulting Group



Диспетчерский центр 24/7
Планирование полетов



Наземное обслуживание
Полный спектр услуг

www.fcgops.aero

16 сентября пройдет распродажа активов Aerion

Финансово-консалтинговая компания Development Specialists Inc. (DSI) установила 7 сентября крайним сроком подачи заявок на активы закрывшейся Aerion Corp. DSI была назначена для надзора за продажей активов Aerion, которая прекратила свою деятельность в июне 2021 года после почти двух десятилетий попыток вывести на рынок сверхзвуковой бизнес-джет.

В рамках назначенного судом производства по делу о несостоятельности, аналогичного процессу банкротства, продажа осуществляется в соответствии с законами Флориды, а не федеральными законами. Джозеф Лузински, старший управляющий директор DSI, наблюдает за процессом подачи заявок. Выручка от продажи активов должна пойти кредиторам. У GE Aviation самый крупный иск, который в первоначальных судебных документах оценивался примерно в \$32 млн, при этом Spirit AeroSystems и Boeing в совокупности инвестировали в компанию почти \$8,5 млн.

Большая часть активов Aerion связана с ее многочисленными патентами. Также были некоторые основные средства, такие как компьютеры, программное обеспечение и модели для аэродинамической трубы. DSI в конце прошлого года пыталась оценить стоимость активов. «Для таких типов активов нет оценок, нет ни «Синий книги» Келли, ни компетенций. Нет четких указаний на то, сколько стоят такие активы», — сказал Лузински, заявив, что это определит рынок.

В соответствии с одобренным судом процессом, который был установлен этим летом, письменные предложения от квалифицированных участников торгов должны быть представлены DSI и адвокату правопреемника, Baker & Hostetler, до 16:00 по восточному времени 7 сентября. Дата аукциона назначена на 16 сентября.

«Наша цель — продать все активы пакетом или продать их партиями, чтобы максимально возместить убытки кредиторам», — сказал Лузински.







Платформа NAJET

Online предложения для профессионалов
напрямую от Авиакомпаний

Просто. Быстро. Удобно.

Поставки Bombardier Challenger 3500 начнутся в этом квартале

В компании Bombardier рассчитывают начать поставки своего нового суперсреднего бизнес-джета Challenger 3500 в текущем квартале. Параллельно производитель планирует получить сертификаты типа FAA и EASA, рассказал журналистам президент и главный исполнительный директор Эрик Мартель.

Не вдаваясь в подробности планов, он сказал, что самолет является частью поставок в более 120 самолетов в этом году (за первую половину 2022 года компания поставила 55 единиц). Мартель также отметил, что Challenger 3500 «является фактором, который позволит компании увеличить производство на 15-20% в следующем году», и добавил, что джет был хорошо воспринят рынком. «Мы очень довольны тем, как обстоят дела с программой 3500».

Также производитель сообщил, что итальянский оператор Air Corporate SRL подписал контракт на поставку первого Bombardier Challenger 3500, что сделает итальянскую компанию стартовым эксплуатантом данного типа в Европе.

В сентябре прошлого года Bombardier представила обновленный бизнес-джет серии Challenger 300/350, обозначение которого привели в соответствии с семейством Global. Также самолет заимствовал некоторые из функций салона Global 7500 и получил новое оборудование. Challenger 3500 сохранит двигатели, авионику и характеристики своего предшественника. Но новый автомат тяги упростит управление и нагрузку на пилотов. В компании заявили, что Bombardier применила целостный подход к салону с учетом комфорта пассажира, благополучия, стиля и экологичности.



A close-up, low-angle shot of the nose of a white Bombardier Challenger 3500 aircraft. The FBO Experience logo is prominently displayed in the upper right corner of the image. The logo consists of a stylized 'V' shape above the text 'FBO EXPERIENCE'. Below the image, the website address 'FBOEXPERIENCE.COM' and the tagline 'PROMOTING FBO EXCELLENCE' are written in a bold, sans-serif font. The entire advertisement is framed by horizontal lines at the top and bottom.

C&L Aviation расширяет STC для FMS на Европу и Великобританию

Великобритания и EASA выдали компании C&L Aviation Services дополнительный сертификат типа (STC) для Embraer ERJ-135/145 и Legacy 600/650 по модернизации системы управления полетом (FMS) серии Universal UNS-1K до версии UNS-1LW с поддержкой навигационных систем последнего поколения.

«Мы рады продолжить нашу сертификацию STC FAA, полученную ранее в этом году, с одобрением EASA и Великобритании», — сказал Чарли Кэрролл, менеджер по продажам авионики C&L. «Наличие жизнеспособного варианта для европейских операторов по

обновлению их систем FMS имеет решающее значение, поскольку эти системы продолжают развиваться. Наличие собственной инженерной группы позволяет нам выделять ресурсы на проекты STC, подобные этому, которые отвечают потребностям клиентов».

Компания C&L из Бангора, штат Мэн, специализируется на модификации и модернизации региональных самолетов Embraer до самолетов бизнес-класса и частных самолетов и располагает одним из крупнейших в мире запасов запчастей ERJ. Компания также работает над новой конструкцией кресел первого класса для данного типа.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Андрей Скоч может лишиться джета

Партнер Алишера Усманова (#7, \$11,5 млрд) и по совместительству богатейший депутат Госдумы Андрей Скоч (#26, \$4,7 млрд) может вскоре лишиться своего роскошного Airbus A319-100.



Как сообщает ТГ-канал Миллиардеры, Ордер на арест самолета выдал Окружной суд по Южному округу Нью-Йорка.

Скоч находится под американскими санкциями с 2018 года. Стоимость джета американские власти оценивают в \$90 млн минимум. Что любопытно, эйрбасом Скоч, как указывает Минюст США, владеет через ряд подставных компаний и трастов, связанных с его «романтическим партнёром». Вероятно, имеется в виду мать его четверых детей Елена Лихач.

У миллиардера есть шансы спасти джет. К примеру, самолёт Романа Абрамовича (#17, \$6,9 млрд) до сих пор стоит в бизнес-аэропорту Дубая, несмотря на аналогичный ордер на арест судна от властей США. Самолёт Скоча последний раз попадал в объективы споттеров в марте 2022 года, тогда он находился во Внуково.

Экс-президент Финляндии летала на принадлежащих россиянам самолетах

Президент Финляндии Тарья Халонен, а также три премьер-министра страны в 2007-2011 годах летали на самолетах, принадлежащих российским компаниям через офшоры, сообщает общественная телерадиовещательная корпорация YLE со ссылкой на опубликованное в четверг собственное расследование.

«С 2007 по 2011 годы высшее руководство использовало российские самолеты не менее 12 раз. Помимо президента Тарьи Халонен, машины использовали Матти Ванханен (бывший глава правительства в 2003-2010 годах, сейчас спикер парламента - ред.), Мари Кивиниemi (глава кабинета 2010-2011 годах - ред.) и Юрки Катайнен (глава кабинета 2011-2014 - ред.) во время своего пребывания на посту премьер-министра», - утверждает в сообщении.

Речь идет о компании Jetflite Oy, предоставляющей услуги авиаперевозок на частных самолетах. Журналисты утверждают, что часть самолетов принадлежала через офшоры российским компаниям, и Jetflite управляла этими воздушными судами, предо-

ставляя в том числе финским политикам. В расследовании упоминается, что как минимум один самолет, используемый финскими политиками, принадлежал российскому Номос-банку, который сейчас является частью российского государственного банка «ФК Открытие». Также использовался самолет принадлежащий Sopor Trading Ltd., зарегистрированной на Британских Виргинских островах, конечным бенефициаром которого является председатель правления и акционер банка «Санкт-Петербург» Александр Савельев, утверждают в Финляндии.

В канцелярии президента и канцелярии правительства страны заявили, что не знали о конечных владельцах самолетов.

В Jetflite отказались обсуждать владельцев воздушных судов, но отметили, что эксплуатировали самолеты, принадлежащие российским компаниям и бизнесменам, с начала 2000-х годов до недавнего времени, используя модель управления воздушным судном.



Leonardo на продала три вертолета

В рамках латиноамериканской выставки деловой авиации Leonardo заключила контракты на поставку бразильским заказчиком трех вертолетов в VIP конфигурации. Речь идет о двух AW169 и AW109 Trekker.

Первый AW169 будет передан владельцу в третьем квартале 2023 года, остальные два вертолета – в четвертом квартале 2023 года. Вертолеты будут иметь индивидуальные конфигурации и интерьеры, а также будут пользоваться сервисной поддержкой, которая будет предоставляться новым Центром обслуживания и логистики в Итапеви.

Последние заказы на AW169 увеличили количество вертолетов этого типа последнего поколения, приобретенных VIP-операторами в Бразилии, до 14, что подтверждает растущий успех AW169 на этом рынке с момента его сертификации в 2015 году.

Как комментируют в Leonardo, производитель является мировым лидером на рынке двухдвигательных VIP/корпоративных вертолетов, включая частные, чартерные и VVIP/государственные транспортные услуги, заняв за последние десять лет долю в 45%. Сегодня по всему миру летает более 900 VIP/корпоративных вертолетов Leonardo, примерно 25% из которых базируются в Латинской Америке. Основываясь на давней и отличительной философии компании в области дизайна, технологий и обслуживания, а также ценностях в сфере представительского транспорта, Leonardo недавно запустила бренд Agusta, чтобы воплотить свой уникальный опыт и превосходство для будущих инициатив на рынке VIP. LABACE также знаменует собой первую региональную авиационную выставку, на которой представлен новый бренд Agusta в сочетании с рядом новых VIP-услуг.

ХТИ отодвигает ввод в эксплуатацию TriFan 600

Компания ХТИ предполагает, что находящееся в разработке воздушное судно с вертикальным взлетом и посадкой (VTOL) TriFan 600, не будет запущено в производство до 2027 года, так как график программы сдвинулся на три года.

Новый генеральный директор компании Майкл Хиндербергер подтвердил задержку на пресс-конференции 3 августа, проведенной Xerant Aerospace, с которой ХТИ стремится объединиться в совместном предприятии, объявленном еще в июне 2021 года.

По словам Хиндербергера, недавно сменившего Роберта Лабелля на посту главы ХТИ, компания завершила предварительный обзор конструкции шестиместного TriFan 600. Он сообщил, что теперь у него есть «квалифицированные предварительные заказы» на сумму \$3 млрд, и эта цифра, по его словам, за последние 12 месяцев увеличилась более чем на 50%.

ХТИ рассматривает TriFan 600 как альтернативу существующим деловым самолетам и вертолетам. Воздушное судно вертикального взлета и посадки будет вмещать шесть пассажиров в стандартной конфигурации, а для операций «такси» их число увеличится до девяти. В конструкции предусмотрено три канальных винта, два из которых расположены на крыле, и которые наклоняются при переходе между висением и крейсерским полетом, а третий расположен в задней части фюзеляжа для вертикального взлета и посадки.

Предполагаемая дальность полета TriFan 600 составляет 750 миль с вертикальным взлетом и посадкой, при этом она увеличивается примерно до 850 миль при обычном взлете и посадке на взлетно-посадочных полосах. Крейсерская скорость воздушного судна составит около 345 миль в час и высота полета до 25 000 футов.



Новый премиальный оператор

Компания Directional Aviation Group (владеет брендами Flexjet, PrivateFly, Constant Aviation, Nextant Aerospace, Sentient Jet) сообщает о запуске нового премиум бизнес-оператора FXAIR.

FXAIR со штаб-квартирой в Нью-Йорке возглавит ветеран авиационной отрасли Грегг Слоу, который станет президентом FXAIR. Он занимал руководящие должности в других компаниях бизнес-авиации, включая XOJET и NetJets. До последнего времени он был президентом американского подразделения PrivateFly, международного чартерного провайдера Directional.

Основу парка компании составят Challenger 300 и Global Express. «Мы слышим, что часть чартерной индустрии пытается «демократизировать» частные самолеты. Но мы видим это очень по-разному. Наши клиенты ценят «частное» в «частной авиации» и не хотят идти на компромисс в отношении качества или безопасности. После того, как чартерные клиенты будут летать с FXAIR, они не захотят возвращаться, особенно благодаря инновационным усовершенствованиям, которые мы планируем внедрить в будущем», - комментирует Кенн Риччи, глава Directional Aviation

В мае текущего года Flexjet сообщила о закрытии сделки по приобретению британского вертолетного оператора Halo Aviation. Это второй вертолетный актив группы, приобретенный с начала года.

В апреле Directional Aviation расширила свое присутствие на рынке авиаброкерских услуг с созданием компании FXSolutions. Directional, которая в 2011 году основала Sojourn Aviation для предоставления услуг по продаже самолетов, привлекает руководителей из своих различных подразделений для расширения бизнеса.

АСJ: количество женщин-миллиардеров неуклонно растет

Анализ, проведенный Airbus Corporate Jets (АСJ), показывает, что почти половина — 32 из 70 — самых богатых женщин-миллиардеров мира проживает в США, а их общий собственный капитал превышает \$514 млрд.

Анализ АСJ также показал, что только 14%, или 70, из 500 самых богатых миллиардеров мира составляют женщины, а их общее состояние составляет 12% от \$7,72 трлн, которыми владеют 500 крупнейших миллиардеров мира.

Также АСJ выясняла, что из 70 самых богатых женщин-миллиардеров мира 32, проживающие в США,

имеют в среднем \$16,07 млрд каждая, по сравнению с \$13,52 млрд у 38 миллиардеров из других стран.

25% из 70 самых богатых женщин-миллиардеров заработали свои деньги либо в СМИ и телекоммуникациях, либо в индустрии продуктов питания и напитков. Еще 20% приходится на промышленный и розничный секторы.

Анализ АСJ показывает, что в период с 1 января по 25 апреля 2022 года 38% из 70 самых богатых женщин-миллиардеров увеличили свое чистое состояние, но общее состояние этой группы сократилось на \$60,28 млрд.

Семь из 10 самых богатых женщин мира проживают в США, где рынок бизнес-авиации переживает устойчивое восстановление. За первые шесть месяцев этого года было совершено чуть более 2 млн вылетов деловых самолетов, что на 15% больше, чем за тот же период 2019 года, до пандемии.

Шон МакГью, вице-президент коммерческого подразделения АСJ в Северной Америке, отметил, что женщины-миллиардеры играют все более важную роль на мировом рынке бизнес-авиации, и многие из них базируются в США. Рынок бизнес-авиации в США переживает бурный рост. «Для сегментов, на которых мы сосредоточены — сверхдальних и сверхбольших бизнес-джетов — миллиардеры являются ключевой целью. Наша линейка бизнес-джетов, включая недавно выпущенный АСJ TwoTwenty, позволяет нам извлечь выгоду из роста в этих секторах. АСJ TwoTwenty дает конкурентное преимущество тем компаниям, которые ищут лучших женщин-предпринимателей и руководителей, которые хотят иметь собственное пространство», - комментирует Шон МакГью.



Портфель заказов Bombardier вырос до \$14,7 млрд

Во втором квартале 2022 года Bombardier поставила 28 самолетов, что на один меньше, чем год назад, но доходы все же немного выросли благодаря росту сервисных услуг. В то же время портфель заказов канадской компании продолжил расти, достигнув \$14,7 млрд, на 37% больше по сравнению с прошлым годом и, по словам президента и гендиректора Эрика Мартеля, является «самым здоровым... за долгое время».

Сохраняя свой прогноз на уровне более 120 поставок за год, Bombardier сообщила о соотношении заказов к поставкам во втором квартале на уровне 1,8:1. Компания отмечает, что заказы поступают от разных клиентов и «довольно хорошо распределены по всем направлениям. Каждая программа вносит свой вклад».

По словам Мартеля, это подчеркивает силу портфеля и дает лучшее представление для планирования производства.

Тем не менее, Мартель указал на цепочку поставок как на «сдерживающий фактор», который, по его словам, «влияет на поддержание роста поставок стабильными и устойчивыми темпами». Он добавил, что Bombardier оставалась «тщательной» в детальном планировании наращивания и учитывала риски цепочки поставок в качестве руководства к действию. Мартель упомянул двигатели как одну из областей, за которой следит Bombardier, но также отметил, что проблемы распространяются на разные уровни поставщиков.

Тем не менее, по его словам, в следующем году Bombardier ожидает увеличения производства на 15–20%, и портфель заказов будет наполнен на два года работы.

Bombardier пересмотрела «рабочие процессы, которые оказались под угрозой», и это помогло лучше справиться с нехваткой в цепочке поставок, отметив, что это привело к увеличению штата на 500 рабочих мест.

Поставки во втором квартале отражают прекращение производства Learjet. Во втором квартале прошлого года было передано три легких самолета и ни одного в последнем квартале. Компания также поставила 16 бизнес-джетов Global, что на один меньше, чем во втором квартале 2021 года, но квартальные поставки Challenger увеличились на три, до 12 самолетов.

С начала года поставки Bombardier сократились на шесть самолетов, в том числе на пять Global (всего 28) и на один Learjet (три были поставлены в первом квартале). Поставки Challenger не изменились и составили за первые шесть месяцев 18 джетов.

Между тем, поскольку Bombardier продолжает расширять свои мощности по техническому обслуживанию, доходы от сервисных услуг подскочили на 22%, до \$359 млн. Это увеличило общую квартальную выручку до \$1,557 млрд по сравнению с \$1,524 млрд год назад.

Скорректированная EBITDA во втором квартале выросла на 41%, до \$201 млн, но с учетом финансовых затрат, поскольку компания выплачивает свой долг, Bombardier сообщила о чистом убытке в размере \$129 млн.



SD оснащает первый самолет специального назначения терминалом Plane Simple Ku-band

Satcom Direct, поставщик решений для деловой авиации, подтвердил первую установку антенны Plane Simple на самолете специального назначения. Вариант Plane Simple Ku-диапазона установлен на зарегистрированном в Бразилии Embraer EMB-110 оператора Fototerra, компании, специализирующейся на сборе геоданных. Это также первая установка Plane Simple Ku-диапазона в латиноамериканском регионе.

Для завершения установки и получения соответствующих дополнительных сертификатов типа (STC) SD сотрудничает с Pro Aero, специализированной авиационно-консалтинговой компанией, а также с крупнейшей в Бразилии компанией по авиационной сертификации и торговым посредником SD, Jazz Engenharia Aeronáutica. Jazz завершит установку и поддерживает связь с Национальным агентством гражданской авиации Бразилии (ANAC) для одобрения STC. SD предполагает, что монтаж начнется в

конце августа, а повторная поставка ожидается к концу сентября 2022 года, после чего последует обучение экипажа.

Антенна Plane Simple Ku-диапазона будет расположена в центре верхней части фюзеляжа двухдвигательного турбовинтового самолета для повышения эффективности эксплуатации. «Усовершенствованная антенная система заменит текущую микроволновую технологию, которую Fototerra использует для наблюдения за морским побережьем в интересах нефтегазовой отрасли. Существующая технология требует, чтобы Fototerra оставалась вблизи береговой линии для эффективной передачи изображений. Как только мы установим терминал, это ограничение будет снято. Мы рады быть первой компанией, выполнившей этот тип установки от имени SD. Мы знаем, что это упростит работу Fototerra и продемонстрирует возможности для аналогичных типов самолетов»,

— говорит директор по продажам Jazz Фелипе Нарди.

Первый монтаж в Южной Америке отражает растущий спрос на услуги высокоскоростного широкополосного доступа со стороны владельцев разных типов самолетов, которым необходимо выполнять различные задачи. «Наша цель с SD Plane Simple — расширить доступ к согласованным, надежным глобальным решениям для связи в упрощенном формате по экономичным ценам. Эта установка является прекрасным примером того, как, сотрудничая с компаниями-единомышленниками Pro Aero и Jazz, мы можем выйти на новую территорию в области передачи данных с самолетов», — говорит управляющий директор Satcom Direct Brazil Эвертон Либанио. «Компания Jazz реализовала более 800 проектов и модифицировала более 1000 самолетов с момента запуска в 2009 году, а Pro Aero специализируется на предоставлении решений заинтересованным сторонам в авиации, которые повышают надежность и эффективность операций. Эти коллективные знания и обширный опыт делают их идеальными партнерами для работы над этим и будущими проектами».

С помощью терминала Plane Simple, работающего в сети Intelsat FlexExes, изображения с высоким разрешением, гиперспектральные изображения, лидарные и радиолокационные данные, а также инфракрасные, ультрафиолетовые, тепловые и флуоресцентные методы будут передаваться в режиме реального времени непосредственно на серверы Fototerra, клиентам и органам власти по мере необходимости.

Для терминала Plane Simple и сети Intelsat FlexExes, разработанного исключительно для бизнес-авиации, требуется всего два сменных блока — модем SD и антенна SD Plane Simple — для активации передачи данных.



Airbus Helicopters поставила первый в мире АСН160 бразильскому заказчику

Накануне 17-й Ежегодной латиноамериканской конференции и выставки деловой авиации Airbus Helicopters поставила заказчику из Бразилии первый в мире вертолет АСН160. В частности, он станет первым Н160, совершившим полеты в Латинской Америке.

«Мы очень гордимся тем, что первый в мире вертолет АСН160 был доставлен сюда, в Бразилию, и с нетерпением ждем возможности увидеть его характерный элегантный силуэт в небе Сан-Паулу», — заявил Жан-Люк Альфонси, управляющий директор Helibras, бразильского центра обслуживания клиентов Airbus Helicopters. «Helibras является лидером в бразильском сегменте представительских вертолетов с газотурбинными двигателями, и мы уверены, что АСН160 установит новые стандарты для клиентов и операторов, желающих сделать особый выбор с точки зрения безопасности, комфорта и производительности».

По данным Бразильской ассоциации авиации общего назначения (АВАГ), более 2500 аэропортов и 1300 вертолетных площадок в Бразилии пользуются услугами корпоративной авиации на реактивных, турбовинтовых, поршневых самолетах и вертолетах. «Растущий рынок авиации общего назначения в Бразилии имеет решающее значение для повышения экономической и социальной эффективности, а также для поддержания воздушного сообщения в стране», — подчеркивает Альфонси.

АСН160 — последний член семейства АСН и самый технологически совершенный вертолет в своем классе. Он обеспечивает на 20% больший объем на одного пассажира по сравнению со средними двухдвигательными вертолетами предыдущего поколения, иллюминаторы на 35% больше, чем у его конкурентов, что

делает кабину самой светлой в своей категории, и расход топлива у него на 15% меньше, чем у ближайшего конкурента.

Семейство АСН160 разработано в трех версиях — Line, Line с пакетом Lounge и Exclusive — для удовлетворения различных потребностей этого требовательного рынка, с различными уровнями кастомизации и непревзойденной изысканностью, чтобы лучше

соответствовать стилю жизни каждого клиента. Конструкция АСН160 претендует на шестьдесят восемь новых патентов. Этот вертолет обладает улучшенными функциями безопасности и устанавливает новый стандарт комфорта для пассажиров. Инновации включают наклонный фенестрон для большей полезной нагрузки и небольшого угла тангажа в полете, а также звукопоглощающие лопасти несущего винта Blue Edge для более тихой работы.



Канада корректирует переход на ADS-B Out

Канадский авиационный регулятор Nav Canada отодвинул дату полного перехода на ADS-B Out в воздушном пространстве страны классов А и В на высоте более 12 500 футов.

В результате для канадского воздушного пространства класса А мандат вступит в силу 10 августа 2023 года и 16 мая 2024 года – для канадского воздушного

пространства класса В. Мандат ADS-B Out для воздушного пространства классов С, D и E вступит в силу не ранее 2026 года, а точные даты «будут определены после дальнейшей оценки», сообщило Nav Canada. Основная причина коррекции перехода на ADS-B Out – продолжающееся воздействие на цепочку поставок, связанное с пандемией Covid.

Nav Canada, провайдер услуг управления воздушным движением в Канаде, с 2008 года предоставляет услуги ADS-B в воздушном пространстве Канады на добровольной основе.

В 2019 году Nav Canada приостановила свой план по обязательному использованию ADS-B, начиная с 2021 года, в ответ на отзывы заинтересованных сторон и отрасли. Отсрочка дала Nav Canada больше времени для разработки правил с авиационным регулятором Transport Canada, а также предоставила дополнительное время для процесса сертификации оборудования, связанного с требованиями к размещению антенн.

Чтобы продемонстрировать соответствие мандату, воздушное судно должно быть оборудовано соответствующим ретранслятором с возможностями ADS-B Out, соответствовать применимым минимальным стандартам эксплуатационных характеристик и иметь антенну для вещания на спутниковые приемники ADS-B, излучающие расширенный сквиттер (сигнал определенного формата, самопроизвольно периодически излучаемый приемопередатчиками режима S, имеющими антенны с широкой диаграммой направленности для всенаправленной (радиовещательной) передачи сообщений, содержащих адресуемые в памяти приемопередатчика информационные элементы) на частоте 1090 МГц.

Напомним, что ADS-B (Automatic dependent surveillance—broadcast) служит для автоматической передачи информации о воздушном судне в диспетчерский центр – передаются его идентификатор, координаты, направление, скорость, высота и прочие данные. Ранее, до появления таких систем, диспетчер мог видеть лишь точку на радаре. Этого стало недостаточно, когда самолетов стало слишком много.



Ростех планирует начать поставки вертолетов Ми-171А3 в 2024 году

Холдинг «Вертолеты России» (входит в Ростех) планирует начать поставки офшорных вертолетов Ми-171А3 в 2024 году, на данный момент компания подписала соглашения на поставку 27 вертолетов для «Газпрома» и «Авроры». Об этом сообщил ТАСС главный конструктор НЦВ «Миль и Камов» (входит в «Вертолеты России») Сергей Каюмов.

«В 2022 году на предприятиях холдинга «Вертолеты России» Ростеха запущено производство агрегатов и закупка комплектующих изделий для сборки вертолетов, планируемых к поставке в первой половине 2024 года. Окончание летных испытаний и получение сертификата типа запланировано в первом квартале 2024 года», - отметил он. «На сегодняшний день холдингом заключены соглашения о поставке 27 вертолетов Ми-171А3. Из них 16 машин предназначены для ПАО «Газпром», еще 11 - для авиакомпании «Аврора». Планируется, что энергетической компании первые вертолеты будут поставлены уже в 2024 году, соглашение с авиакомпанией предполагает начало поставок в 2025 году».

Более того, главный конструктор не исключил и поставок этого вертолета за рубеж в интересах дружественных стран. «В перспективе Ми-171А3 будут поставляться и зарубежным заказчикам. Уже сегодня можно говорить о высоком интересе к новой машине со стороны дружественных стран», - отметили он.

Опытный образец вертолета Ми-171А3 совершил первый полет в июле этого года. В мае гендиректор госкорпорации «Ростех» Сергей Чемезов сообщал, что начать серийное производство вертолетов планируется в 2023 году.

В декабре прошлого года сообщалось, что госкорпорация «Ростех» оценивает рынок для вертолета в 100

машин к 2035 году и рассчитывает на его востребованность среди российских и зарубежных компаний ТЭК. Максимальный взлетный вес машины составляет 13 тыс. кг, он может перевозить до 24 человек, максимальная дальность полета - 1 тыс. км. Вертолет предназначен для эксплуатации в диапазоне темпе-

ратур от -50 до +50 градусов по Цельсию. Двигатель российского производства новейшей модификации ВК-2500ПС-03 дает возможность эксплуатировать вертолеты в различных геоклиматических регионах, в том числе в условиях экстремальной жары и холода.



АСJ: сильное восстановление рынка деловой авиации в США

Анализ отраслевых данных, проведенный Airbus Corporate Jets (АСJ), показывает сильное восстановление рынка деловой авиации США.

Последние данные показывают, что количество вылетов деловых самолетов в США в июне было на 14,4% выше, чем в том же месяце 2019 года. В январе, феврале, марте, апреле и мае 2022 года наблюдался рост на 9,3%, 13,7%, 17,7%, 15,1% и 11,7% соответственно по сравнению с аналогичными месяцами 2019 года.

В целом анализ показывает, что за первые шесть месяцев этого года было выполнено около 2,07 млн вылетов деловых самолетов, что на 13,7% больше, чем за тот же период 2019 года.

Рейсы деловых самолетов в Северной Америке в июне выросли на 14,4% по сравнению с тем же месяцем 2019 года, а соответствующие показатели для рейсов из США в Латинскую Америку и в Европу выросли на 17,8% и 17,3% соответственно.

АСJ предлагает ряд больших самолетов бизнес-класса, последним из которых является АСJ TwoTwenty, запущенный в октябре 2020 года, создав совершенно новый сегмент рынка «Xtra Large Bizjet».

Если посмотреть на 10 лучших аэропортов США для деловых самолетов, то в июне во всех из них наблюдался значительный рост, особенно в отношении крупных бизнес-джетов. В Van Nuys Airport в Лос-Анджелесе количество вылетов крупных бизнес-джетов увеличилось на 35,6% по сравнению с тем же месяцем 2019 года, а соответствующие показатели для Centennial Airport в Денвере и Dallas Love Field Airport в Далласе составляют 32,8% и 31,5%, соответственно.

«По мере того, как мир восстанавливается после кри-

зиса COVID-19, мировой рынок бизнес-авиации переживает активное восстановление, и мы, безусловно, наблюдаем это в США, — сказал Шон МакГью, вице-президент коммерческого подразделения АСJ в Северной Америке.

Он добавил: «Количество вылетов деловых самоле-

тов в Америке растет, и использование частных самолетов, зарегистрированных здесь, также растет. В секторе бизнес-авиации также по-прежнему наблюдается высокий уровень инноваций: выпускаются новые самолеты и все больше внимания уделяется вопросам устойчивого развития. Это будет способствовать дальнейшему росту рынка».



GAMA приветствует шесть новых членов

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) объявила о добавлении в свои ряды AVEX Aviation, Elixir Aircraft и Game Composites в качестве членов, AutoFlight USA в качестве ассоциированного члена и Eve Air Mobility и Wing в качестве ассоциированных членов EPIC.

AVEX Aviation базируется в Камарильо, штат Калифорния, и была основана в 1985 году. Компания специализируется на обслуживании и продаже самолетов Daher TBМ.

Elixir Aviation — французский производитель самолетов, базирующийся в Ла-Рошели, Франция. Компания разрабатывает, производит и обслуживает двухместный самолет, соответствующий правилам Part 23, предназначенный для тренировок и путешествий. Самолет имеет средний расход топлива 3 галлона/час (912iS), карбоновую конструкцию. В самолете 4-го поколения компания предлагает совершенно новый дизайн, отвечающий современным требованиям авиации общего назначения.

Компания Game Composites, основанная в 2013 году и базирующаяся в Бентонвилле, штат Арканзас, разработала, сертифицировала и производит GB1 GameBird, полностью композитный самолет, соответствующий правилам Part 23, сертифицированный в акробатической категории FAA и EASA. GameBird находится в производстве с 2019 года в соответствии с производственным сертификатом FAA, и на сегодняшний день изготовлено и поставлено клиентам 50 самолетов.

Американское бизнес-подразделение AutoFlight базируется в Калифорнии с глобальной штаб-квартирой в Шанхае, Китай, и офисами в Германии. Компания сосредоточена на разработке и производстве авто-

номных летательных аппаратов eVTOL, основной задачей которых является предоставление безопасных и надежных систем воздушной логистики и решений городской воздушной мобильности для людей.

Eve Air Mobility занимается развитием экосистемы городского воздушного транспорта (UAM) по всему миру. Благодаря новаторскому мышлению, подкрепленному более чем 50-летней историей аэрокосмической отрасли Embraer, и уделяя особое внимание, Eve использует целостный подход к развитию экосистемы UAM с помощью передового проекта eVTOL,

комплексной глобальной сети обслуживания и поддержки и уникального решения для управления воздушным движением.

Wing является частью материнской компании Google, Alphabet, основанной в 2012 году. В июле 2018 года Wing стала независимым бизнесом Alphabet. С тех пор Wing запустила первый в своем роде сервис по запросу на трех континентах, доставляя все, от медицинских и библиотечных книг до горячего кофе и свежего печенья, клиентам в Австралии, Финляндии и США.



Проблемы очевидны и в Европе, и в Северной Америке

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за первые 7 дней августа 2022 года глобальные рейсы бизнес-авиации выросли на 1,7% по сравнению с августом 2021 года, и на 14% выше, чем в августе 2019 года.

Если сравнить 31-ю неделю 2022 года с 31-й неделей 2021 года, то общая активность немного снизилась, хотя бизнес-джеты по-прежнему летают на 0,4% больше. Это ниже тенденции роста на 3% в течение последних 4-х недель текущего года по сравнению с 2021 годом. С 1 января по 7 августа 2022 года количество рейсов бизнес-джетов по-прежнему на 22% больше, чем в прошлом году, и на 21% больше, чем три года назад. Для сравнения, глобальная активность коммерческих авиакомпаний выросла на 18% по сравнению с прошлым годом и снизилась на 21% по сравнению с 2019 годом. Но пятерка самых загруженных коммерческих авиакомпаний (Southwest Airlines, United Express, American Airlines, Ryanair, Delta Airlines) летала всего на 9% меньше, чем в августе 2019 года.

Северная Америка

За первые 7 дней августа бизнес-джеты выполнили 52000 рейсов, что на 1% больше, чем в августе прошлого года, и на 15% больше, чем в августе три года назад. В США количество рейсов увеличилось на 1% по сравнению с августом прошлого года, и на 19% больше, чем три года назад. Канада и Мексика демонстрируют более сильные тенденции в августе этого года по сравнению с прошлым годом, и все еще имеют возможность наверстать упущенное относительно допандемийного уровня. В некоторых странах региона в этом месяце наблюдается снижение количества рейсов, в частности, в Доминиканской Республике, Пуэрто-Рико и на островах Теркс и Кайкос.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	498,517	72%	18.4%	62.8%	-21.4%
Business Aviation	106,550	16%	1.7%	38.6%	14.0%
Other	60,650	9%	29.2%	101.2%	21.0%
Cargo	21,704	3%	-4.8%	3.1%	3.1%
Grand Total	682,421	100%	15.4%	58.3%	-13.9%

Трафик регулярных авиакомпаний, грузовой и деловой авиации с 1 по 7 августа 2022 г.

Departure Country	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
United States	48,134	91.8%	1.2%	50.5%	19.3%
Canada	2,115	4.0%	6.2%	52.4%	-17.2%
Mexico	1,195	2.3%	3.3%	32.3%	-27.0%
Bahamas	356	0.7%	6.6%	270.8%	30.9%
Dominican Republic	101	0.2%	-3.8%	98.0%	53.0%
Puerto Rico	83	0.2%	-7.8%	50.9%	36.1%
Turks and Caicos Islan...	55	0.1%	-26.7%	3.8%	41.0%
Bermuda	54	0.1%	63.6%	80.0%	28.6%
Sint Maarten	38	0.1%	15.2%	46.2%	153.3%
U.S. Virgin Islands	33	0.1%	-13.2%	-25.0%	3.1%
Cayman Islands	32	0.1%	113.3%	357.1%	10.3%
Costa Rica	27	0.1%	-12.9%	285.7%	3.8%
Panama	26	0.0%	18.2%	271.4%	23.8%
Jamaica	24	0.0%	9.1%	71.4%	4.3%
Barbados	21	0.0%	40.0%	320.0%	0.0%
Grand Total	52,429	100.0%	1.5%	50.9%	15.7%

Вылеты бизнес-джетов в Северной Америке с 1 по 7 августа 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

Тенденции спроса на бизнес-джеты в Северной Америке несколько слабее, если рассматривать неделя к неделе: на 31-й неделе 2022 года было выполнено на 4% меньше рейсов, чем на 30-й неделе, и на 0,1% меньше, чем на 31-й неделе 2021 года. Больше всего замедляются операторы Part 135 и 91K, при этом количество их рейсов на 31 неделе снизилось на 7% в годовом исчислении, ускорив падение на 3% за последние 4 недели. В США количество рейсов Part 135 и 91K на 31 неделе снизилось на 8% по сравнению с прошлым годом, а в Калифорнии — на 10%. Чартерные операторы летают на 17% меньше, чем на той же неделе 2021 года. Не все типы операторов летают меньше: на 31-й неделе корпоративные летные отделы летают на 7% больше, частные летные отделы — на 13% в годовом исчислении. Существует большая зависимость от направлений, например, рейсы из Бедфорда в Нантакет в этом месяце выросли на 67%, в то время как количество рейсов из Ван-Найса в Маккарэн упало на 7%.

Европа

Спрос на бизнес-джеты в Европе в этом месяце снижается. По сравнению с августом прошлого года количество рейсов сократилось на 2%, а за 31 неделю — на 3% в годовом исчислении. Это контрастирует с 5-процентным приростом по сравнению с 2021 годом за последние 4 недели. Полеты бизнес-джетов во Франции на 31-й неделе снизились на 21% по сравнению с 30-й неделей, что является типичным сезонным падением, но все же на 6% ниже, чем на 31-й неделе прошлого года, в отличие от роста на 9% за последние 4 недели. В Италии на 31-й неделе полеты бизнес-джетов снизились на 8%, остались на прежнем уровне в Германии и по-прежнему растут в Великобритании — на 36% больше, чем на 31-й неделе 2021 года, хотя и медленнее, чем рост на 52% за последние 4 недели.

Что касается сегментов воздушных судов, то легкие самолеты продемонстрировали наибольший прирост относительно августа 2019 года, хотя по сравнению с августом 2021 года в этом месяце наблюдается существенное снижение трафика тяжелых, легких и сверхлегких бизнес-джетов.

Остальной мир

За пределами Европы и Северной Америки активность бизнес-джетов выросла на 21% по сравнению с первыми 7 днями августа прошлого года, и на 55% по сравнению с 2019 годом, что соответствует тенденции с начала года. На региональном уровне, при сравнении 31-й недели текущего и прошлого годов, количество рейсов бизнес-джетов увеличилось на 3%, 2%, 12% и 25% на Ближнем Востоке, в Африке, Азии и Южной Америке соответственно. За исключением Южной Америки, эти региональные тенденции за-

медляются по сравнению с тенденцией последних 4 недель. В августе 2022 года Бразилия стала самым загруженным рынком, трафик вырос на 25% по сравнению с допандемийным августом 2019 года. Самыми загруженными парами аэропортов в этом месяце являются Лагос - Абуджа (снижение по сравнению с августом прошлого года), Джидда - Эр-Рияд (рост) и Сан-Паулу - Рио-де-Жанейро (рост).

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Рост активности деловой авиации приостановился: август этого года несколько замедлился по сравнению с прошлым годом. Спад углубился в США, особенно в Калифорнии, и в целом на чартерном рынке. В настоящее время в Европе также наблюдается меньше рейсов бизнес-джетов, чем в прошлом году, особенно во Франции и Испании. Мы ожидаем, что в этом месяце спрос на рейсы снизится как минимум на 5% по сравнению с августом прошлого года».

Aircraft Segments	Active Aircraft PTD	Hours PTD	PTD vs 1 yr ago (Hrs)	PTD vs 2 yrs ago (Hrs)	PTD vs 3 yrs ago (Hrs)
Ultra Long Range Jet	636	4,971	15.9%	86.5%	22.9%
Heavy Jet	459	4,493	-8.0%	28.9%	-0.5%
Light Jet	428	4,484	-7.6%	14.3%	32.9%
Super Light Jet	226	3,099	2.5%	24.6%	44.0%
Super Midsize Jet	225	2,559	-7.7%	10.0%	19.7%
Midsize Jet	152	1,747	-1.1%	46.7%	31.2%
Very Light Jet	141	1,173	-16.7%	10.4%	34.4%
Entry Level Jet	77	755	8.1%	19.8%	53.5%
Airliner/Bizliner(Jet)	32	253	-41.1%	7.7%	-62.1%
Grand Total	2,368	23,534	-2.4%	30.7%	20.1%

Сегменты бизнес-джетов по налету в Европе в августе 2022 г.

Vista: рекордные продажи в первой половине 2022 года

Vista Global Holding (Vista), крупнейший в мире провайдер бизнес-авиации, представляет обзор работы в первом полугодии 2022 года. Впечатляющий тренд роста Группы продолжился, что привело к рекордным результатам в течение первых шести месяцев текущего года по всем ключевым показателям.

Vista сообщила о двузначном росте в первой половине 2022 года, несмотря на сложные макроэкономические условия, в основном за счет 43-процентного роста по сравнению с прошлым годом всей своей совокупной базы членов. Продажи в рамках Программы членства VistaJet достигли рекордно высокого уровня — увеличение числа участников на 25% привело к увеличению на 76% общего количества часов, проданных в первом полугодии 2022 года, по сравнению с прошлым годом, и на 27% больше, чем за весь 2019 год до пандемии. Количество членов депозитной программы ХО также выросло на 33% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Недавно приобретенный Jet Edge еще больше расширяет базу участников Группы за счет добавления 400 уникальных участников в рамках резервной программы бренда.

«Размеры контрактов продолжают расти по мере того, как клиенты добавляют часы для выполнения своих требований к полетам по всему миру. Надежные бренды Vista, модель совместной экономики, упрощенные предложения активов без полного или частичного владения и проприетарные технологии создают превосходную ценность для клиентов и повышают уровень комплексного обслуживания».

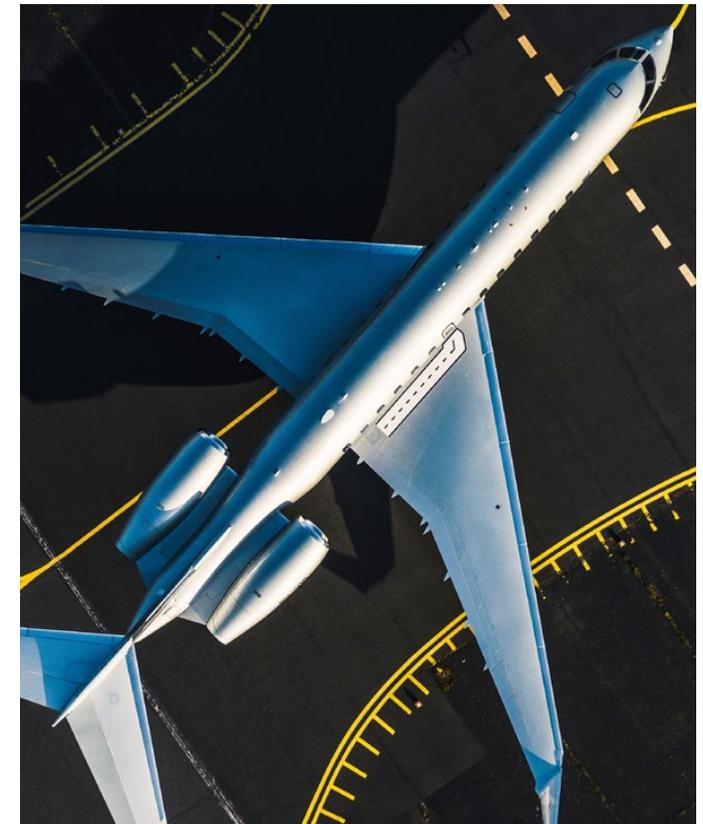
В течение первых шести месяцев 2022 года Vista добавила в парк более 100 самолетов и расширила управляемый парк за счет двух стратегических приобретений Air Hamburg и Jet Edge, а также плановых

поставок. Благодаря этим инвестициям клиенты Vista получают доступ к более многочисленной команде экспертов и большему количеству самолетов и доступности — Air Hamburg расширяет присутствие в Европе и на Ближнем Востоке, а Jet Edge значительно расширяет присутствие Vista в США», - говорит Томас Флор, основатель и председатель Vista.

В региональном разрезе на Северную Америку приходилось около половины дохода от программ VistaJet, при этом объем продаж в этом регионе увеличился более чем в два раза благодаря увеличению количества часов существующих клиентов, так и за счет регистрации новых клиентов. Несмотря на сохраняющуюся геополитическую неопределенность и обстановку, Европа была самым быстрорастущим регионом с точки зрения летной активности и доходов, которые более чем удвоились по сравнению с прошлым годом. Продажи программ VistaJet последовали этому тренду: продажи часов выросли на 65% как в квартальном, так и в годовом исчислении. Есть также явные признаки роста активности в Азии: количество проданных часов увеличилось на 77% по сравнению с тем же периодом прошлого года, в то время как рост на Ближнем Востоке был обусловлен тем, что существующие клиенты покупают больше часов, при этом общее количество проданных часов увеличилось на 60% в годовом исчислении.

Высокие показатели за первые шесть месяцев 2022 года поддерживаются значительно большим парком самолетов, который увеличился с примерно 200 самолетов в конце 2021 года до более чем 350 к середине 2022 года за счет приобретения компаний и поставки заказанных самолетов. За последние 10 лет Vista инвестировала в расширение своего парка более \$4 млрд — совсем недавно компания сформировала крупнейший в мире парк самолетов Global 7500, в на-

стоящее время их 12, и 10 новых самолетов Challenger 350, которые будут поставлены до конца 2022 года. Приобретение Air Hamburg и Jet Edge, которые были завершены в мае 2022 года, еще больше расширили портфель самолетов Группы и обеспечивают большую ценность для клиентов в период беспрецедентного спроса на двух крупнейших авиационных рынках. Эти приобретения являются частью стратегии Vista по преобразованию фрагментированной экосистемы бизнес-авиации и расширению ее присутствия в основных регионах Северной Америки, Европы и Ближнего Востока.



КВЗ обещал представить на 100% отечественный «Ансат»

Заместитель управляющего директора, главный конструктор ОКБ Казанского вертолетного завода Алексей Гарипов сообщил, что предприятие работает над тем, чтобы в максимально короткие сроки представить вертолет «Ансат» в 100%-но отечественной комплектации. Он принял участие в заседании координационного совета предприятий машиностроения РТ, которое было посвящено импортозамещению в авиастроении.

«В процессе импортозамещения мы приняли концепцию, что мы стараемся максимально использовать уже существующие на рынке изделия российского производства, даже если их характеристики по ряду параметров хуже. Если требуется доработка самого борта, то мы дорабатываем борт», - рассказал Гарипов.

Согласно представленным им материалам, из 14 позиций ключевых комплектующих по 10 процесс импортозамещения либо завершен, либо находится на финальной стадии. Например, канадские двигатели заменит продукция АО «ОДК-Климов», немецкие пе-

нопласт и лопасти - ВИАМ, украинские гидронасосы - АО «ОКБ АКС» и так далее. Также ранее для сборки «Ансатов» использовалась продукция из США, Франции.

Гарипов добавил, что с «ОДК-Климов» был достигнут консенсус, чтобы новый двигатель был универсальным и подходил и для «Ансатов», и для Ка-226Т. «Надеемся, что все будет в графике и ожидаем от них приглашение на начало сертификационных испытаний двигателя типовой конфигурации», - сказал он.

По его словам, есть вопросы, например, по подбору подшипниковых соединений, кресел для пассажиров и пилота, которые ранее приобретали в Германии: данную проблему решают в масштабах всего холдинга, и так далее.

«Серьезный вызов для нас - это компоненты в системах управления и автопилота. И здесь работает наша концепция: вертолет под текущие комплектующие. Но это не отменяет работы по поиску партнеров и соз-

данию аналогов тех изделий, которые мы ранее покупали за рубежом, чтобы обеспечить полную конкурентоспособность. Потому что все те проблемы, что есть сейчас, они проистекают из тех преимуществ, которые были у импортных компонентов. Прежде всего, это масса и стоимость, а стоимость обеспечивала высокая серийность», - сказал Гарипов.

Он констатировал, что использование тех комплектующих, которые имелись на рынке, потребовало серьезной переработки машины. В частности, «Ансат» стал тяжелее. Однако увеличение веса, отметил Гарипов, планируется отыграть за счет использования новых отечественных лопастей.

«Фактически, мы пересобираем машину заново. Но мы серьезно готовились, у нас были определенные заделы, и есть все шансы уложиться в установленные сроки и в 2024 году машину на рынок вернуть», - заметил Гарипов.

Помощник президента РТ по развитию авиакомплекса Равиль Зарипов в беседе с РБК Татарстан сообщил, что сборка «Ансатов» на Казанском вертолетном заводе продолжается. Испытания отечественного двигателя должны пройти до конца 2022 года, в 2023-м должно стартовать их серийное производство. «Плюс - длительное время занимают летные испытания», - сказал Зарипов.

Серийное производство вертолетов «Ансат» стартовало в Казани в 2004 году. Сейчас также в производстве находится модернизированный «Ансат-М». Это многоцелевая машина, которая используется в том числе в санитарной авиации. Летом этого года был представлен вертолет, предназначенный для пожаротушения.

Источник: РБК



Турция, ОАЭ и Мальдивы – доступны для бизнес-авиации и отпускников

В августе и сентябре – в активную пору отпусков – россияне традиционно устремляются в экзотические уголки планеты, в том числе используя возможности частной авиации. Как себя чувствует сфера деловых полетов в условиях ограничений последних месяцев, куда можно отправиться без каких-либо рисков и об изготовлении запчастей для авиации – рассказал генеральный директор компании VJet Алексей Бутримов.

В начале этого года, по данным Ассоциации деловой авиации, в распоряжении россиян было около 500 бизнес-джетов, из них в лизинге находилось не более 20% бортов. Минувшей весной большую часть из этих судов пришлось вернуть лизингодателям за пределами России. Остальные удалось перерегистрировать на территории нашей страны.

Частная авиация преодолела критический период: на сегодняшний момент, по сравнению с мартом этого года, наблюдается восстановление. Интенсивность полетов на бизнес-джетах выросла примерно в два раза. А с учетом дефицита современных частных бортов в сложившихся условиях спрос на услуги деловой авиации увеличился еще существенно. При этом клиентов не останавливает повышение цен.

Планируя отпуск, необходимо учитывать, что не все города согласны обеспечить частный самолет российского оператора топливом. Чтобы исключить такие неприятности, необходимо заранее согласовывать график полета. Сейчас для наших туристов доступны, например, Турция, ОАЭ, Сейшелы, Мальдивы, Вьетнам. Полностью нужно избегать страны Европы, США и Канаду.

«К сожалению, наша компания пока не возобновила обслуживание самолетов, но число клиентов, которым мы оказываем услуги, связанные с бизнес-авиацией,

достигает 30. В целом в России растет спрос на услуги по подбору – продаже самолета, диагностике, аудиту, регистрации и техобслуживанию», - говорит Алексей Бутримов. «Послабления для авиации, о которых упоминает 7-й пакет санкций ЕС, сфера частных полетов не почувствовала: практики отмены определенных запретов на деле мы еще не увидели».

Предполагается, что в дальнейшем отечественная деловая авиация сможет обойтись собственными силами, выпустив российский бизнес-джет. Предпосылки для этого есть и определенные разработки в авиации появляются. Например, холдинг «Росэлектроника» (в составе «Ростеха») создал замену американским электронным компонентам связи для отечественных самолетов Sukhoi Superjet-100 и MC-21. Однако это большие самолеты, которые сложно обслуживать в бизнес-авиации. И кроме того, для внедрения инноваций потребуется минимум 5 лет. Поэтому, скорее

всего, начальная сборка собственной авиатехники будет осуществляться по отечественным проектам с помощью китайских компонентов. Но Европа и США действуют только нам на пользу: подобная ситуация стимулирует авиационную промышленность в России, и в стране впоследствии смогут выпускать свою продукцию без зарубежного участия.

Компания VJet также планирует внести свой вклад в авиапроизводство. Сейчас специалисты компании готовятся к получению сертификата ФАП-21 (Федеральные авиационные правила), который позволяет модернизировать авиапарк и изготавливать детали для самолетов. «О конкретных возможностях, которые нам даст новая лицензия, будет известно позже, требуется время для соблюдения формальностей в оформлении. А пока мы расширяемся, набираем конструкторов и другой персонал», - заключает Бутримов.



Самолет недели

Оператор/владелец: **Bon Air**

Тип: **Cessna Citation V**

Год выпуска: **1993 г.**

Место съемки: **август 2022 года, Moscow Vnukovo - UUWW, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко