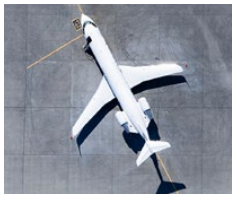
BizavWeek

О бизнес-авиации. Еженедельно.
www.bizavnews.ru
№ 46 (652) 19 ноября 2022 г.

На минувшей неделе Global Jet Capital выпустил очередной обзор Business Aviation Market Brief, в котором говориться, что в третьем квартале 2022 рынок бизнес-джетов продолжил демонстрировать силу, несмотря на проблемы с цепочками поставок и глобальные экономические проблемы. Предложение самолетов в 2022 году увеличилось, однако цены в третьем квартале оставались стабильными, поскольку общий уровень запасов все еще низкий.

Управление по контролю за иностранными активами США выпустило лицензию, по которой разрешается проводить операции по экспорту и реэкспорту с 11 подсанкционными российскими компаниями. Мера принята в целях обеспечения безопасности гражданской авиации. «Все операции, обычно возникающие и необходимые для поставок, экспорта или реэкспорта товаров, технологий или услуг для обеспечения безопасности гражданской авиации разрешены при условии, что воздушное судно зарегистрировано в юрисдикции исключительно за пределами Российской Федерации»,— сказано на сайте американского Минфина. Все детали в этом номере.

Печальная новость - 12 ноября 2022 года компания Robinson Helicopter Company попрощалась со своим основателем Фрэнком Робинсоном. 92-летний Робинсон скончался в своем доме в Роллинг-Хиллз, штат Калифорния. Фрэнк Робинсон, одно из самых узнаваемых имен в вертолетной индустрии, был первооткрывателем, человеком, движимым не наградами или похвалами, а видением, которое предопределило отрасль и навсегда изменило авиацию общего назначения. Робинсона запомнят за разработку и производство вертолетов моделей R22, R44 и R66.



Рынок падает с постковидных пиков

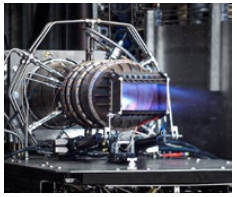
WINGX: Постпандемийное восстановление приобретает региональные особенности: рынок США сохраняет большую часть своего роста, спрос в Европе заметно снижается, хотя наблюдаются рекордные уровни трансатлантических рейсов стр. 23

GAMA: поставки и доходы растут

Результаты отрасли за первые девять месяцев 2022 года по сравнению с тем же периодом 2021 года указывают на увеличение поставок во всех сегментах наряду с ростом общей стоимости поставленных воздушных судов стр. 26

Запасы на вторичном рынке продолжают расти

Согласно новому отчету от компании Sandhills Global, с января уровень запасов большинства категорий подержанных самолетов неуклонно растет, но также продолжает увеличиваться стоимость подержанных самолетов стр. 27



На горизонте — гиперзвук

Компания Hermeus сделала еще один шаг вперед в выводе на рынок гиперзвукового транспортного средства, продемонстрировав переход от турбореактивного к прямоточному двигателю в своей силовой установке Chimera стр. 29

США разрешили операции с 11 подсанкционными компаниями из РФ в сфере гражданской авиации

Управление по контролю за иностранными активами США выпустило лицензию, по которой разрешается проводить операции по экспорту и реэкспорту с 11 подсанкционными российскими компаниями. Мера принята в целях обеспечения безопасности гражданской авиации.

«Все операции, обычно возникающие и необходимые для поставок, экспорта или реэкспорта товаров, технологий или услуг для обеспечения безопасности гражданской авиации разрешены при условии, что воздушное судно зарегистрировано в юрисдикции исключительно за пределами Российской Федерации»,— сказано на сайте американского Минфина.

«Товары, технологии или услуги, которые поставляются, экспортируются или реэкспортируются, предназначены для использования на воздушных судах, эксплуатируемых исключительно в целях гражданской авиации»,— отмечается в сообщении Минфина США.

Среди российских компаний, с которыми разрешены операции:

- Объединенная авиастроительная корпорация;
- Российская авиастроительная корпорация «Иркут» и связанные с ней компании;
- Авиационный комплекс им. С. В. Ильюшина и связанная с ним финансовая компания;
- Таганрогский авиационный научно-технического комплекс им. Г. М. Бериева;
- Летно-исследовательский институт имени М. М. Громова;
- ПАО «Туполев»;
- компания «КАПО-Автотранс»;
- ООО «КАПО-ЖБС»;
- ООО «Сетевая компания «Иркут»»;
- АО «Государственная транспортная лизинговая компания»;
- авиакомпания Emperor Aviation (оператор деловой авиации на Мальте).

Согласно документу, финансовые операции через Банк России, Фонд национального благосостояния РФ, Минфин РФ, с другими компаниями и физлицами, находящимися под антироссийскими санкциями, все еще находятся под запретом.

Чартерные тарифы на тяжелые и суперсредние джеты растут

По данным маркетплейса частных чартерных авиаперевозок JetASAP, в прошлом месяце почасовые чартерные ставки по запросу снизились для рейсов на турбовинтовых самолетах, а также на легких и средних бизнес-джетах, но выросли на суперсредних и тяжелых джетах.

На основании данных 1965 котировок почасовых ставок в приложении JetASAP, в октябре ставки на турбовинтовые самолеты упали на 10% по сравнению с предыдущим месяцем, до $3818, в то время как стоимость легких джетов снизилась на 6%, до $7035, а ставки среднеразмерных самолетов снизились на 3%, до $7792. Но почасовые ставки на тяжелые бизнес-джеты выросли на 16%, до $13960, а на суперсредние самолеты увеличились на 0,6%, до $10787.

В общем ставки выросли всего на 1% по сравнению с 11-процентным снижением летом.

По данным компании, приложение JetASAP связывает пассажиров с более чем 700 чартерными операторами. JetASAP добавила, что чартерные авиаперевозки ожидает напряженный праздничный сезон.

Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Jefferies: в США серьезная проблема с нехваткой пилотов

Хотя выдача сертификатов пилотов в США заметно выросла, отраслевая аналитическая группа Jefferies подсчитала, что в этом году отрасль недополучила 6%, или 8000 пилотов, учитывая досрочный выход на пенсию во время пандемии.

В Jefferies также считают, что к 2025 году нехватка пилотов увеличится до 12%, или 18 000 пилотов, и до 15%, или 23 000 пилотов, к 2030 году.

Ссылаясь на данные FAA, в Jefferies отметили, что с начала года до октября выдача сертификатов пилотов выросла на 12%, при этом количество сертификатов ATP (сертификат с ограниченными привилегиями позволяет пилоту выполнять функции второго пилота до тех пор, пока он не наработает необходимые 1500 часов, прим.ред.) выросло на 119% по сравнению с первыми девятью месяцами 2021 года. По сравнению с уровнем 2019 года количество сертификатов пилотов выросло на 8% в категории ATP и на 10% в сегменте студентов-пилотов. Тем не менее, выдача сертификатов коммерческих пилотов в 2022 году отстает на 4% по сравнению с прошлым годом, а количество сертификатов частных пилотов не изменились.

Только за октябрь количество выпусков пилотов сократилось по всем направлениям по сравнению с 2019 годом, при этом выдача коммерческих сертификатов резко снизилась на 24%, за ними следуют частные сертификаты со снижением в 19%.

В Jefferies прогнозируют, что дефицит пилотов будет увеличиваться по мере того, как в отрасли нормализуются «незавершенные сертификации пилотов», а выход на пенсию будет составлять в среднем от 3 до 4% в год. Около 16% пилотов сегодня находятся в возрасте от 60 до 64 лет, а еще 17% — в возрасте от 55 до 59 лет.

Weltall avia

КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ ЛЮБОГО ТИПА.

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

В Сколково испытали платформу «Небосвод» для городской аэромобильности

Научно-исследовательский центр «Аэрокрипт» продемонстрировал технологии организации полетов БАС на территории инновационного центра «Сколково». Целью тестовых испытаний являлась отработка механизмов для обеспечения автоматизации взаимодействия внешних пилотов и разрешающих полет организаций в выделенном воздушном пространстве.

В ходе тестирования НИЦ «Аэроскрипт» обеспечена имитация воздушной обстановки, включая предварительно смоделированные полеты участвующих в демонстрации компаний, а также показаны перспективные сценарии применения БВС, в том числе в городских агломерациях.

Цифровая платформа «Небосвод» отображает зоны ограничений для беспилотников, полеты над которыми не рекомендованы и несут дополнительные риски.

В мероприятии также приняли участие компании ЦУГАМ, «НРТБ», «Авиателекоминвест», «ЮВЛ Роботикс» и «Азимут». БВС участников эксперимента были оснащены трекерами LTE, разработанными НИЦ «Аэроскрипт». Компактные бортовые ответчики позволили отображать местоположение БВС в платформе «Небосвод».

«В рамках испытаний проведено сопряжение с комплексной системой автоматизации управления воздушным движением и с развернутой на территории Сколково станцией наблюдения АЗН-В, что позволило получать данные от оснащенных транспондерами АЗН-В пилотируемых и беспилотных воздушных судов. Отработана возможность подачи планов полета БВС и получения оперативного согласования. Проведенные мероприятия являются важным этапом на пути создания технологий для новой аэромобильности», - сообщила пресс-секретарь НИЦ «Аэроскрипт» Зарина Хубежова.

В 2022 году «Аэроскрипт» разработал концепцию новой аэромобильности России RuAM, которая ориентирована на организацию безопасного воздушного движения беспилотной авиации в городских агломерациях и между ними.

Lufthansa Technik передала ВВС Германии правительственный A350VIP

Lufthansa Technik передала Вооруженным Силам Германии второй широкофюзеляжный самолет Airbus A350 VIP для «дальнемагистральных политических и парламентских полетов».

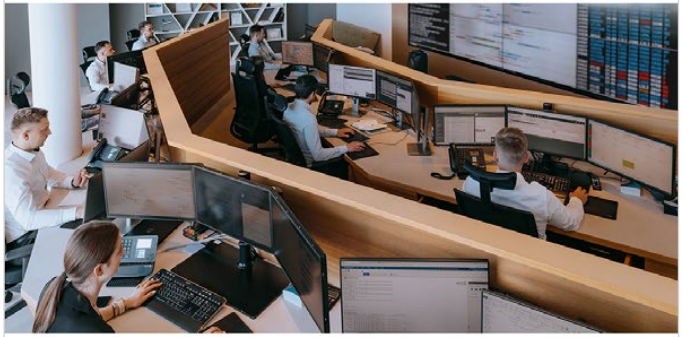
Названный «Конрад Аденауэр» в честь бывшего федерального канцлера Германии, A350VIP является первым самолетом данного типа укомплектованный Lufthansa Technik «полным правительственным салоном», включая кресла, туалеты и кухню для делегаций, путешествующих на этом самолете.

«Самолет, получивший сегодняшнее название, не первый Airbus A350, переданный нами Вооруженным Силам Германии, но он несет на себе все знаки отличия нового флагмана с регистрационным номером 10+01 и историческим именем «Конрад Аденауэр», — сказал генеральный директор Technik Lufthansa Сорен Старк.

«Эта большая честь также отражена в новом правительственном салоне, который устанавливает новые стандарты с использованием самых современных технологий и высокой функциональностью, а также экономической эффективностью».

Основное внимание было уделено оснащению полноценного правительственного салона, который значительно отличается от переходного салона 10+03 «Курт Шумахер», первого в мире VIP-самолета и правительственного самолета на базе Airbus A350, который был поставлен в 2020 году. Работы на третьем Airbus A350 с регистрационным номером 10+02 и названием «Теодор Хойсс» находятся на продвинутой стадии полной модификации салона. Lufthansa Technik также скоро обратно получит первый правительственный A350VIP для переоборудования из переходного салона в правительственный.

FCGOPS
A part of Flight Consulting Group



Диспетчерский центр 24/7
Планирование полетов

Наземное обслуживание
Полный спектр услуг

www.fcgops.aero

NetJets в 2023 году получит 100 самолетов

Крупнейший в мире долевой оператор NetJets в 2023 году введет в эксплуатацию 100 бизнес-джетов, что составляет примерно 12% всех поставок. Патрик Галлахер, президент по продажам, маркетингу и обслуживанию NetJets, уточнил, что на текущий год запланировано 75 поставок, при этом компания уже получила 40 самолетов. Также в 2023 году планируется нанять более 700 пилотов.

Долевой оператор имеет 500 самолетов в парке США и 100 самолетов в Европе. Executive Jet Management также управляет более чем 250 самолетами.

За последние два года произошла рекордная консолидация операторов бизнес-джетов, но Галлахер заявил, что NetJets не заинтересована в этом. «Вы видели много консолидаций, люди покупают других операторов, чтобы получить AOC и доступ к самолетам. Мы приняли очень сознательное решение не делать этого. Консолидация активов сложна, консолидация культур еще сложнее».

Год назад компания прекратила все продажи, чтобы сконцентрироваться на своих существующих клиентах, и, хотя с тех пор продажи частично возобновились, Галлахер добавил, что карточные и долевые продукты распроданы до 2023 года, при этом некоторые временные решения все еще доступны. «На данный момент мы принимаем [невозмещаемые] депозиты в счет поставок 2024 года», — сказал он. Это полная противоположность 2008 году, когда компания получила 88 самолетов, ни один из которых не был продан заранее.

Хотя продажи карточных продуктов по-прежнему строго ограничены продлением, оператор ожидает, что эта программа полностью возобновится в следующем году.

У-УАЗ стал лучшим в «офшорной авиации»

Улан-Удэнский авиационный завод холдинга «Вертолеты России» по оценке агентства «Центр поставщиков ТЭК» стал лидером рейтинга «Импортозамещение на российском шельфе» в номинации «Офшорная авиация».

Рейтинг ежегодно составляется на основе прямого опроса представителей компаний нефтегазового комплекса с целью выявления лучших поставщиков продукции и услуг для освоения нефтегазового шельфа. Улан-Удэнский авиационный завод третий год занимает лидирующие позиции отраслевого рейтинга.

«При изготовлении авиационной техники в интересах нефтегазового сектора мы приняли во внимание все пожелания заказчиков. В кооперации с другими предприятиями холдинга «Вертолеты России» мы работаем над выпуском специализированного офшорного вертолета Ми-171А3, предназначенного для выполнения полетов на морские буровые платформы», – отметил генеральный директор Улан-Удэнского авиационного завода, председатель Бурятского регионального отделена Союза машиностроителей России Алексей Козлов.

Вертолет Ми-171А3 в полной мере соответствует рекомендациям IOGP (Международная ассоциация производителей нефти и газа) и отвечает повышенным требованиям по обеспечению безопасности полетов над водной поверхностью.

Ми-171А3 обладает уникальными транспортными возможностями в своем классе: максимальный взлетный вес машины составляет 13 000 кг (по категории А), количество перевозимых пассажиров – до 24 человек, масса перевозимого груза на внешней подвеске составляет 5000 кг. Вертолет предназначен для всепогодной эксплуатации в широком диапазоне климатических условий, включая морской, тропический и холодный климаты, в диапазоне температур окружающего воздуха от -50 °С до +50 °С.

Недоступность слотов для инспекций препятствует заключению сделок на вторичном рынке

По данным Hagerty Jet Group, поиск свободного места в техцентре для осмотра перед покупкой является самым большим препятствием для закрытия сделок с подержанными деловыми самолетами к концу года.

Компания, специализирующаяся на продаже бывших в эксплуатации бизнес-джетов Gulfstream, сообщила, что многие потенциальные покупатели в США спешат воспользоваться 100-процентной бонусной амортизацией, прежде чем в 2023 году она снизится до 80%.

Инспекционные центры в США по-прежнему загружены, при этом среднее время доставки на объект производителя для проверки составляет от шести до восьми недель, сообщил брокер. Тем не менее, европейские ТОиР могут быть доступны, потому что они сейчас не загружены техническим обслуживанием российских самолетов, находящихся под санкциями.

Между тем, Hagerty Jet заявила, что недавнее повышение процентных ставок может подтолкнуть больше покупателей самолетов в США к риску по мере роста стоимости финансирования. Также эксперты добавили, что сильный доллар США, вероятно, удержит иностранных покупателей от выхода на этот рынок и может создать больше иностранного предложения для тех, кто готов продавать.

Что касается зарубежных поставок, компания заявила, что первые российские деловые самолеты поступают в продажу, «но покупатели не решаются быть первыми, кто научится ориентироваться в этих сложных сделках, когда самолеты часто не годны к полетам и не поддерживаются поставщиками».

ГТЛК передала два Ми-8МТВ-1

АО «Государственная транспортная лизинговая компания» (ГТЛК) подписало акты передачи двух отечественных вертолетов Ми-8МТВ-1 российским авиакомпаниям на форуме «Транспорт России» в Москве.

В рамках программы льготного лизинга с государственным финансированием по одному вертолету передано в эксплуатацию авиакомпаниям «Конверс Авиа» и «Комиавиатранс». Таким образом на сегодняшний день по программе 2022 года поставлено 5 вертолетов, еще 7 планируется передать лизингополучателям до конца декабря.

«ГТЛК – крупнейший заказчик гражданских вертолетов российского производства за последние годы. Мы активно содействуем развитию санитарной авиации и обеспечению связи труднодоступных регионов с «большой землей», поддерживаем отечественное вертолетостроение и способствуем импортозамещению. С момента запуска программы льготного лизинга в 2016 году ГТЛК поставила авиакомпаниям 125 вертолетов российского производства. Общий объем инвестиций в программу составляет 52 млрд рублей, из которых 26 млрд рублей приходится на бюджетные средства, а остальные привлечены компанией с финансового рынка», – заявил генеральный директор ГТЛК Евгений Дитрих.

Программы льготного лизинга ГТЛК действуют за счет бюджетных инвестиций и привлечения средств из внебюджетных источников и направлены на обновление флота российских авиакомпаний, замену устаревшей техники новыми современными воздушными судами и развитие отечественного авиастроения.

КВЗ планирует завершить программу импортозамещения «Ансатов» в 2023

Казанский вертолетный завод (КВЗ) планирует завершить программу импортозамещения по вертолету «Ансат» в 2023 году. Об этом в понедельник на совещании в мэрии Казани сообщил замруководителя исполкома города Ильдар Шакиров.

«Казанский вертолетный завод намерен в 2023 году завершить программу импортозамещения по грузопассажирским вертолетам «Ансат». Сейчас на КВЗ идет пересборка машины без комплектующих из Украины, США и Европы. Из 14 позиций ключевых комплектующих по 10 процесс импортозамещения либо завершен, либо находится в финальной стадии», - сказал Шакиров.

«Ансат» - легкий двухдвигательный многоцелевой вертолет, серийно выпускаемый на Казанском вертолетном заводе. Машина сертифицирована для использования в температурном диапазоне от - 45 до + 50 градусов по Цельсию, а также для эксплуатации в высокогорье. В 2021 году Росавиация сертифицировала установку на вертолет «Ансат» прожектора, а также бортовой стрелы с лебедкой, что позволяет безопасно поднимать на борт и спускать людей и грузы массой до 272 кг.

В феврале 2022 года сообщалось, что КВЗ планировал в текущем году передать заказчикам 111 вертолетов. В частности, 58 вертолетов Ми-8/17, 41 вертолет «Ансат» и 12 вертолетов Ми-38.

Air Partner: фокус на Ближнем Востоке

Air Partner расширяет свой офис в Дубае в рамках планов удвоить штат сотрудников на Ближнем Востоке и увеличить долю рынка в регионе.

Офис, расположенный в Jumeirah Lake Towers, Дубай, предлагает полный набор чартерных решений Air Partner, включая групповой чартер, услуги бизнес-авиации и грузовые перевозки, а также консультационные и обучающие услуги группы в области управления безопасностью полетов и управления рисками.

Клиенты также имеют доступ к полному круглосуточному центру управления полетами Air Partner, что гарантирует им мгновенный круглогодичный доступ к услугам и опыту группы, где бы они ни находились и в любое время.

Запросы на чартерные услуги Air Partner увеличились по мере возвращения событийных и спортивных мероприятий. Компания ожидает, что рост числа туристических поездок продолжится, поскольку, согласно недавнему исследованию, спрос на мероприятия только в Индии вырос на 62%, а услуги Air Partner предлагают гостям незабываемые впечатления с возможностью заказать питание на борту или в самолете, брендирование интерьера с учетом тематики.

Марк Бриффа, президент по международным чартерным перевозкам и услугам Air Partner, сказал: «Мы рады расширению офиса в Дубае в соответствии с нашей стратегией дальнейшего расширения присутствия в регионе. Мы надеемся удвоить наш персонал на Ближнем Востоке в течение следующего года, поскольку мы продолжаем поддерживать больше клиентов с помощью нашего обширного портфеля услуг».

ExecuJet MRO Services Malaysia начинает строительство техцентра в Субанге

ExecuJet MRO Services Malaysia приступила к строительству нового техцентра в аэропорту Субанг в Малайзии, что укрепит статус компании как регионального хаба технического обслуживания. Хотя у дочерней компании Dassault Aviation уже есть объект ТОиР в Субанге, компания переведет операции в более крупный техцентр после того, как он будет построен в четвертом квартале 2023 года.

Объект площадью 13900 кв. м., способный вместить до 15 бизнес-джетов, включая Falcon 10X, который планируется ввести в эксплуатацию в 2025 году, также получит корпоративные офисы, зоны обслуживания клиентов и вспомогательные магазины, а также специальный перрон.

По словам регионального вице-президента ExecuJet MRO Services Ивана Лима, для ExecuJet было важно построить собственный центр ТОиР, потому что компания привержена своим клиентам на долгосрочной основе, а Малайзия является ее центром деятельности по ТОиР в регионе. Он спроектирован так, чтобы максимизировать пространство ангара и включать экологически безопасные функции, такие как естественное и энергоэффективное светодиодное освещение, систему солнечных панелей на крыше и резервуары для сбора дождевой воды. Кроме того, железобетонный пол сможет вместить гораздо более тяжелые самолеты, чем современные бизнес-джеты.

Subang MRO Services ExecuJet — один из крупнейших провайдеров ТОиР в регионе — обслуживает операторов самолетов Dassault, Gulfstream и Bombardier и имеет сертификаты Управления гражданской авиации Малайзии, FAA и EASA и другие. Он также может отправлять ремонтные бригады AOG по всему региону.

«Омоложение» для Airbus H120

Швейцарская Swiss Helicopter подписала соглашение об обновлении систем авионики для своих вертолетов Airbus H120. Новая авионика обеспечит новые функции безопасности и производительности, а также оснастит его системой с цифровым подключением.

Это обновление является одной из программ постоянного улучшения, предлагаемых в новом пакете HCare Classics — пакете гибких услуг, предназначенных для вертолетов, снятых с производства.

Рольф Хойбергер, генеральный директор Swiss Helicopter, отметил, что парк вертолетов H120 высоко ценится в ряде операций благодаря низкому уровню шума, комфорту, высокой надежности и хорошим характеристикам. «Наши пилоты, летные инструкторы и техники уже знакомы с этой системой авионики, которая используется в наших вертолетах Airbus H125, и мы рады, что H120 получит тот же уровень безопасности и производительности, который обеспечивает эта система. Мы с нетерпением ждем возможности эксплуатировать H120 еще много лет».

Swiss Helicopter работает на 15 базах по всей стране и в Княжестве Лихтенштейн. Swiss Helicopter со своим флотом, состоящим из 18 вертолетов H125 и семи вертолетов H120, является одним из крупнейших поставщиков вертолетных услуг, летной подготовки и экскурсионных полетов в Европе. Swiss Helicopter — дочерняя компания Swiss Helicopter Group.

Новое предложение HCare от Airbus Helicopters включает три основных гибких решения: HCare Initial, HCare In-Service и HCare Lifetime. HCare Classics, предназначенная для уже снятых с производства вертолетов (H120, Dauphin, Puma и Gazelle), является одним из двух гибких решений для конкретных парков.

Bucher представил быстросъемный медицинский модуль AC70 для H145

Швейцарская компания Bucher Leichtbau представила клиентам новый быстросъемный медицинский модуль AC70 для вертолета Airbus H145. Как поясняют в компании, до недавнего времени только специализированные операторы HEMS могли воспользоваться преимуществами высококачественных комплектов Bucher HEMS.

Теперь такие клиенты, как полиция, транспортные компании или военные операторы с помощью AC70 получат возможность превратить свой H145 в полнофункциональный спасательный вертолет примерно за 30 минут. Короткое время переоборудования стало возможным благодаря системе быстрого монтажа от Bucher Leichtbau. Комплект HEMS можно быстро установить и снять без инструментов и всего несколькими движениями рук. Это значит, что вертолет всегда доступен для дальнейшего использования.

Как отмечается в релизе, с новым продуктом Bucher стремится выйти на новый уровень и начать работу не только со спасательными службами, но и с операторами вертолетов, которые хотят изменять конфигурацию несколько раз в день, чтобы вертолет оставался в эксплуатации как можно больше времени.

Генеральный директор Bucher Group Бит Бурлет комментирует: «Все больше и больше операторов вертолетов хотят иметь возможность использовать их круглосуточно. С нашим оборудованием мы решили именно эту потребность и сделали возможным оборудовать вертолет для операций HEMS за считанные минуты с помощью быстрой и гибкой системы монтажа».

Boeing Business Jets стал членом IADA

Компания Boeing Business Jets является последним производителем бизнес-джетов, вступившим в ряды Международной ассоциации авиационных дилеров (IADA).

Президент BBJ Эрика Пирсон отметила, что организация экспертов по сделкам с самолетами стала силой в продвижении прозрачности и честности при продаже самолетов. По мере того, как рынок развивается после пандемии, в компании рассчитывают на сотрудничество с другими членами IADA, чтобы удовлетворить потребности растущего количества частных клиентов.

Дилеры, аккредитованные IADA, работают во всех регионах мира, многие из которых присутствуют в нескольких регионах. Почти каждый дилер ведет бизнес в Северной Америке, 56% дилеров работают в Европе, 44% работают в Латинской Америке, 42% ведут бизнес в Азии и Тихоокеанском регионе и 39% работают на Ближнем Востоке и в Африке.

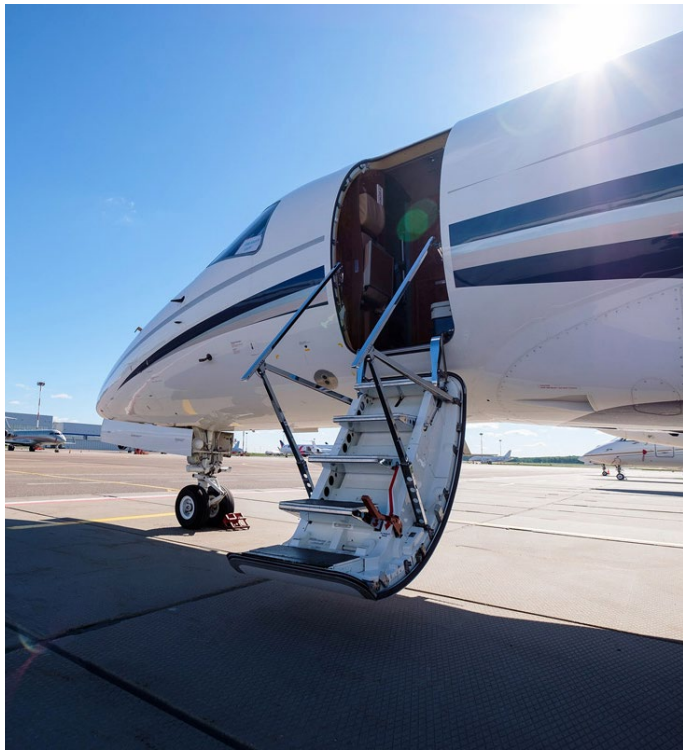
Портал IADA для маркетингового поиска AircraftExchange является единственным сайтом, на котором каждый самолет, выставленный на продажу, представлен аккредитованным дилером. AircraftExchange позволяет пользователям создавать конфиденциальную панель бизнес-джетов для продажи, отфильтровывая их по характеристикам и удобствам, размеру класса, возрасту и цене. Пользователи могут просматривать богатые данными списки доступных деловых самолетов.

Напомним, что количество сделок с деловыми самолетами в третьем квартале было не такими высокими, как год назад, тем не менее, активность продаж оставалась высокой.

Рынок остается устойчивым, несмотря на сдерживающие факторы

Global Jet Capital выпустил очередной обзор Business Aviation Market Brief, в котором говориться, что в третьем квартале 2022 рынок бизнес-джетов продолжил демонстрировать силу, несмотря на проблемы с цепочками поставок и глобальные экономические проблемы.

В третьем квартале 2022 года рынок бизнес-джетов продемонстрировал высокие показатели, продолжая тенденцию, начавшуюся во второй половине 2020 года. Благодаря новым и вернувшимся клиентам, трафик улучшился по сравнению с прошлым годом, а спрос трансформировался в высокую активность по заказам, о чем сообщают производители.



Предложение самолетов в 2022 году увеличилось, однако цены в третьем квартале оставались стабильными, поскольку общий уровень запасов все еще низкий. Учитывая, что в третьем квартале инфляция и проблемы с цепочками поставок продолжаются, самым большим вопросом в будущем является общее состояние мировой экономики. Однако благодаря уникальному ценностному предложению отрасли бизнес-авиации, высокому спросу и прагматичному поведению производителей рынок бизнес-джетов остается устойчивым.

Основные тезисы Business Aviation Market Brief

- Мировая экономика сталкивается с неослабевающей инфляцией и ростом процентных ставок, но в третьем квартале оставалась устойчивой благодаря здоровому росту рынка труда и сегмента услуг.
- Полеты в этом квартале были выше уровня прошлого года из-за сочетания продолжающегося спроса со стороны новых пользователей и повторного выхода на рынок прежних пользователей.
- Производители продолжают испытывать высокий спрос, а объем портфеля заказов сейчас составляет $43,5 млрд, что на 38,8% больше, чем в третьем квартале 2021 года.
- Рост объема сделок в третьем квартале 2022 года замедлился, поскольку вторичный рынок нормализовался по сравнению с рекордным 2021 годом, но новые поставки замедлились из-за проблем с цепочкой поставок.
- Поскольку в 2022 году количество предложений увеличилось, уровень запасов в третьем квартале был выше, чем в начале года, но оставался значительно ниже исторического уровня.
- При сильном спросе и низком уровне предложения в третьем квартале стоимость бизнес-джетов увеличилась.

Royal Jet повезет болельщиков на ЧМ по футболу за $8000

Базирующийся в Абу-Даби чартерный оператор Royal Jet сообщает о подписании соглашения с Jetex об организации шаттлов на ЧМ по футболу в Катаре с 20 ноября по 18 декабря 2022 года. Оператор будет предлагать перелеты по системе джет-шеринг.

Стоимость места составит чуть менее $8000 за 50 минутный перелет между Дубаем и Дохой. На этом направлении планируют запустить 30-местные бизнес-джеты Boeing Business Jet. Сейчас в парке Royal Jet 11 таких самолетов.

Генеральный директор Royal Jet Group Мохаммед Хусейн Ахмед сказал: «Партнерство с Jetex позволяет Royal Jet удовлетворять спрос на туризм в этот захватывающий период в истории стран Персидского залива. Клиенты получат самые лучшие впечатления от полета на борту флота Royal Jet в сочетании с превосходным частным терминалом Jetex». В VIP-терминале Jetex в Al Maktoum International Airport пассажиры получат приоритетный доступ, и, как обещают партнеры, множество сюрпризов. Команда Jetex позаботится обо всех предполетных формальностях, и пассажиры будут готовы к вылету в течение нескольких минут после прибытия в аэропорт.

Основатель и генеральный директор Jetex Адель Мардини добавляет: «Это новое, беспрецедентное и важное партнерство с Royal Jet является отражением наших высоких амбиций: использовать синергию в отрасли, чтобы предлагать новые услуги, которые держат клиентов в центре внимания. Сочетание нашего лучшего в своем классе частного терминала с опытом частных чартерных перевозок Royal Jet поможет нам двигаться вперед. Новые возможности, предлагаемые нашим клиентам, — это именно то, ради чего наша команда работает в Jetex: уникальный и незабываемый опыт».

В августе Jetex анонсировал запуск собственных рейсов на ЧМ по футболу в Катаре. Стоимость перелета на бизнес-джете для 10 пассажиров из Al Maktoum International Airport начинается от AED 240,000 (3,9 млн руб.). В комплекс услуг также входят специальное бортовое меню для гурманов, ускоренное прохождение формальностей в аэропорту Дохи и персональный менеджер по сопровождению рейса.

Jetex Premier Experience также предлагает льготные тарифы на роскошные отели, а также услуги лимузинов как в Дубае, так и в Дохе, чтобы обеспечить своим клиентам беспроблемное путешествие.

В компании подчеркивают, что стоимость перелета зависит от наличия слотов и может колебаться в зависимости от времени подтверждения.

Ранее о своих намерениях запустить «футбольные чартеры» из Дубай сообщили и в DC Aviation Al-Futtaim (совместное предприятие между группой компаний DC Aviation и Al-Futtaim), которые предоставят клиентам самолеты, начиная от легкого и доступного 4-местного Cessna Citation Mustang и заканчивая легким 8-местным тупбопропом Pilatus PC-12 и 9-местным Bombardier Challenger 604. Кроме того, DCAF сможет предложить 10-местный Falcon 2000, а также самолеты с большим салоном.

Кто больше: рынок SAF оценили в $60 млрд

В новом отчете Market Research Future прогнозируется, что учитывая стремление авиационной отрасли сократить выбросы углерода к 2030 году рынок экологически чистого авиационного топлива (SAF) будет оценен в $60 млрд.

В отчете также говорится, что растущее внимание к окружающей среде в 21 веке сделает сегмент экологически безопасного топлива весьма актуальным. К 2030 году авторы рассматривают рынок Северной Америки как «один из сильных центров продаж SAF из-за резкого усиления законодательства и деятельности, которые способствуют процессу обезуглероживания авиационных выбросов». «Ожидается, что США будут владеть значительной долей стоимости на рынке авиационного биотоплива из-за быстрого роста авиационной промышленности страны», - считают эксперты.

В исследовании отмечается, что одним из ключевых ограничивающих факторов является «плохая или незначительная доступность сырья, что повлияет на преобладающую способность производить достаточное количество SAF для удовлетворения растущих потребностей целевой аудитории во всем мире».

Кроме того, в отчете говорится, что растущие азиатские страны, такие как Китай и Индия, вскоре разовьют инфраструктуру цепочки поставок, которая позволит им накапливать сырье, необходимое для производства SAF.

Впрочем, летом 2022 года The Brainy Insights оценили стоимость рынка SAF более скромно. Согласно их отчету, мировой рынок SAF, как ожидается, вырастет с $216 млн в настоящее время до более чем $14 млрд к 2030 году. В качестве основных факторов роста в исследовании упоминается растущий спрос из-за увеличения количества пассажиров и самолетов, а также рост производства SAF из-за доступности и низкой стоимости сырья, таких как пищевые отходы, навоз животных и другие высокоактивные вещества.

В отчете также отмечается, что рост рынка поддерживается за счет увеличения частной и государственной поддержки, а также международной озабоченности по поводу выбросов углерода, вызванных авиационной отраслью. Кроме того, в исследовании рассматривались соотношения компонентов смеси и было обнаружено, что в сегменте смесей SAF от 30% до 50% в 2021 году на рынке лидировало топливо с долей SAF в 41%.

С точки зрения производственных путей, синтетический парафиновый керосин Фишера-Тропша занимал наибольшую долю мирового производства — 27%, и авторы отчета говорят, что к концу прогнозного окна он будет доминировать на рынке.

AW169 получил полозковое шасси и расширенный режим SAR

Эксплуатационные возможности и варианты конфигурации легкого двухдвигательного вертолета AW169 еще больше расширяются благодаря недавней сертификации EASA полозкового шасси и уникальных режимов IFR с возможностью управления одним пилотом и расширенного режима поиска и спасания (SAR).

Эти последние достижения следуют за дополнительными улучшениями, такими как внедрение основной версии программного обеспечения авионики Phase 8 в сочетании с режимами HTAWS (вертолетная система предупреждения о столкновении с землей).

Внедрение полозьев дополняет существующие варианты убирающегося и фиксированного шасси, обеспечивая рынок всеми тремя вариантами шасси. Это делает AW169 единственным современным вертолетом, сертифицированным по стандарту CS29, который может предлагать все опции, еще раз демонстрируя универсальность конструкции данного типа. Эта сертификация позволит начать стартовые поставки вертолетов с полозковым шасси правоохранительным органам Италии.

Режимы расширенного поиска и спасения (SAR) вводят специальные схемы поиска в FMS (система управления полетом), позволяющие вертолету автоматически летать по заранее определенному маршруту поиска, что снижает рабочую нагрузку пилота на этапе поиска в миссии SAR. AW169 — единственный вертолет в своей весовой категории с расширенными режимами SAR. Высокий уровень автоматизации позволяет проводить сертификацию режимов SAR для управления одним пилотом, что делает AW169 первым в мире вертолетом с такой возможностью, сертифицированным для гражданских целей. Дальнейшие текущие разработки для расширения диапазона опций и комплектов, также включает установку модульного топливного бака на 700-880 кг или установку третьего ряда сидений для трех человек, что увеличивает количество пассажиров в салоне до 11, предоставляя операторам еще большую степень свободы для максимальной универсальности миссии с точки зрения полезной нагрузки и дальности полета. Эти последние улучшения добавляются к пакетам повышения производительности, которые были сертифицированы в конце 2021 года, и обеспечивают более высокую производительность в любых условиях для всех применений, что делает AW169 вертолетом с лучшим соотношением мощности и веса в своем классе.

В настоящий момент заказано более 300 AW169, и около 150 машин поставлены операторам из 25 стран. Мировой флот налетал более 125 000 часов во всех видах операций и условиях. Лидер флота имеет налет более 3000 часов в операциях EMS в Швеции.

Sun Air Jets выбрал Satcom Direct в качестве провайдера услуг связи

Оператор Sun Air Jets выбрал Satcom Direct, поставщика решений для деловой авиации, в качестве предпочтительного провайдера услуг связи в кабине экипажа для своего парка управляемых и чартерных самолетов. Активация коммуникационной платформы SD FlightDeck Freedom (FDF), которая поддерживает безопасные и надежные услуги передачи данных между экипажем, авиадиспетчерской службой и наземным персоналом, уже идет полным ходом.

К концу года большая часть флота оператора, в который входят бизнес-джеты Bombardier Global и Challenger, Gulfstream, Citation X и Hawker, будет использовать новый сервис FDF. Sun Air оптимизирует возможности системы отслеживания полетов FDF и извлечет выгоду из значительной автоматизации, передавая в режиме реального времени информацию об опасной погоде, геоуведомлениях, событиях безопасности и другие важные данные о траектории полета. Оперативность и точность передачи этих жизненно важных обновлений были существенными факторами в процессе выбора Sun Air.

Ник Кук (Nick Cook), директор SD по сервисам для кабины экипажа, поясняет: «FDF улучшает ситуационную осведомленность, снижает нагрузку на пилота и повышает безопасность, поскольку передает данные в режиме реального времени, которые могут повлиять на запланированный маршрут. Система также отвечает требованиям соответствия для самолетов, выполняющих полеты в международном воздушном пространстве. Открытая архитектура платформы обеспечивает интеграцию со сторонними сервисами, включая планирование рейсов. Все это способствует упрощению полетов для наших клиентов и их пассажиров».

Эта новость последовала за объявлением Sun Air на выставке NBAA об использовании сервиса по планированию полетов ForeFlight для поддержки своей международной чартерной деятельности. Бесшовная интеграция продукта для планирования полетов с платформой FDF повышает непосредственную и ощутимую ценность операций Sun Air и, следовательно, ее клиентов.

«Мы проанализировали наши существующие сервисы и признали преимущество выбора решения, которое отвечает конкретным потребностям, задачам и бюджетным требованиям нашего парка. Нам был нужен комплексный сервис передачи данных в кабине экипажа, который мог бы предоставить более качественную информацию по отслеживанию рейсов, а также интегрироваться с выбранным нами решением для планирования полетов. SD предоставляет технологически продвинутый набор услуг, который повышает нашу эффективность и подкрепляется впечатляющей клиентской поддержкой. Мы инвестируем в технологии для улучшения обслуживания клиентов и знаем, что SD делает то же самое. Это сильно повлияло на наш процесс выбора», — говорит Эд Фарес, операционный директор Sun Air Jets.

Скончался Фрэнк Робинсон

12 ноября 2022 года компания Robinson Helicopter Company попрощалась со своим основателем Фрэнком Робинсоном. 92-летний Робинсон скончался в своем доме в Роллинг-Хиллз, штат Калифорния.

Фрэнк Робинсон, одно из самых узнаваемых имен в вертолетной индустрии, был первооткрывателем, человеком, движимым не наградами или похвалами, а видением, которое предопределило отрасль и навсегда изменило авиацию общего назначения. Робинсона запомнят за разработку и производство вертолетов моделей R22, R44 и R66.

Популярные вертолеты, известные своей простотой и надежностью, имеют особый профиль, и их легко и часто можно увидеть по всему миру.

Увлечение Робинсона вертолетами началось в 1939 году, когда ему было девять лет, он увидел в Seattle Post-Intelligencer фотографию Игоря Сикорского, парящего в воздухе на своем вертолете VS-300, изображение, которое очаровало Робинсона и определило направление работы всей его жизни. Он получил степень BSME в Вашингтонском университете, а затем поступил в аспирантуру авиационной инженерной школы Университета штата Уичито. Его карьера началась в конце 50-х в компании Cessna и продолжалась в 60-е, где он работал во многих ведущих аэрокосмических компаниях, включая Bell и Hughes.

В 1973 году, в возрасте сорока трех лет, не сумев заинтересовать кого-либо из своих работодателей идеей простого личного вертолета, он уволился с работы в Hughes и основал компанию Robinson Helicopter Company в своем доме в Палос-Вердес, штат Калифорния.

Шесть лет спустя, бросая вызов критике и преодолевая огромные препятствия, Робинсон получил сертификат FAA на свой двухместный вертолет R22 с поршневым двигателем. Неизвестная тогда вертолетная компания поставила свой первый серийный R22 в октябре 1979 года. К 1989 году R22 закрепился в авиации общего назначения, открыв ранее неиспользованный рынок для частных вертолетов.

В начале 90-х годов, осознав потенциал легкого вертолета среднего размера, Робинсон представил четырехместный поршневой вертолет R44. Заказы на R44 быстро накапливались, и компания стала признанным игроком в авиационной отрасли. В 2010 году Робинсон снова расширил свою линейку, выпустив пятиместный R66 с турбинным двигателем.

Неустанная решимость Робинсона снискала ему уважение как коллег, так и конкурентов. Робинсон, которого в определенных авиационных кругах ласково называют рок-звездой, ушел на пенсию в 2010 году в возрасте 80 лет.

Сегодня компания продолжает работать под руководством сына Фрэнка, Курта Робинсона, и на сегодняшний день поставила более 13 000 вертолетов по всему миру.

Второй аэропорт сделает Петербург важным транспортным хабом?

Архитектурная биеннале, намеченная в Петербурге на конец ноября, еще не начавшись, успела презентовать несколько важных строительных проектов. Один из них - новый аэропорт в Левашово, реконструировать который будет «Газпром». При благоприятном стечении обстоятельств он может запустить процесс создания на берегах Невы большого транспортного хаба.

Формально, аэродромом в Левашово уже можно пользоваться, но в ограниченном формате. Постановление правительства под руководством Михаила Мишустина гавань допустили до обслуживания международных рейсов еще летом 2022 года. А в 2023 году планируется реконструировать взлетно-посадочную полосу, построить необходимые сооружения и коммуникации, а также дооснастить аэродром необходимым аэронавигационным и метеорологическим оборудованием. На архитектурной биеннале как раз показали внешний облик нового терминала, который напоминает работы Захи Хадид.

В компании ООО «Газпром инвест» уже заявляли, что аэропорт будет использоваться не только воздушным флотом газового монополиста, но и будет открыт для сотрудничества с другими компаниями. Из-за своей кулуарности, пропускная способность гавани составит лишь 250 человек в час. Для сравнения, Пулково рассчитан на 1800 человек в час. И согласно последний статистике оператора аэропорта «Воздушных ворот Северной столицы» приближается к пику своей способности принимать растущее число пассажиров.

И здесь как раз открытие Левашово рискует стать камнем преткновения для дальнейшего расширения главного воздушного хаба Петербурга. Триггерным показателем, который предполагает строительство нового терминала Пулково, вице-губернатор Алексей Корабельников уже не раз называл достижение пассажира потока в 20 млн человек ежегодно. Кажется, что Северная столица, несмотря на закрытие воздушного пространства Европы и последствия пандемии, все же планомерно приближается к этой цифре. Так, согласно данным «Воздушных ворот Северной столицы» за 10 месяцев 2022 года, Пулково обслужил уже 15,5 млн человек. Простая арифметика показывает, что это примерно 1,5 млн в месяц. То есть к концу года можно ожидать порядка 18 млн пассажиров.

Если же темпы прироста пассажиров сохранятся, то вопрос о реконструкции авиаузла со строительством нового терминала рискует встать уже в следующем году. Тогда же инвесторы Пулково могут вспомнить о соглашении, подписанным еще Валентиной Матвиенко, которое предполагает, что до 2030 года в радиусе 300 км от Пулково новых авиахабов появляться не должно. Не исключено, что собственники авиагавани откажутся от планов на ее развитие, как раз ссылаясь на нарушение договоренностей со стороны Смольного.

Однако, не только обязательства перед инвесторами Пулково могут поставить под вопрос его дальнейшее развитие. Так, в составе акционеров АО «Воздушные ворота Северной столицы«, согласно данным «Сбис» до сих пор числится немецкая компания Fraport. Ей инвестировать в новую очередь петербургского аэропорта мешают европейские санкции. В таком случае основная нагрузка может лечь на холдинг ВТБ или бюджет Санкт-Петербурга.

Получается, что новый проект «Газпрома« в Левашово может сыграть злую шутку с рядовыми путешественниками и клиентами Пулково. Доступ в новый аэродром будет преимущественно у бизнес-авиации, а регулярные рейсы продолжит принимать «южный» и потенциально перегруженный аэропорт.

Впрочем, есть и другой вариант развития событий. Пока Пулково находится на правах монополиста в Петербурге, а соответственно может не слишком задумываться о комфорте пассажиров и выгодных условиях обслуживания для авиакомпании. Если в городе появится конкурент, вероятно, «Воздушные ворота Северной столицы» запустят реконструкцию даже раньше времени, чтобы сохранить свои лидирующие позиции. И тогда в Петербурге сформируется важный транспортный хаб, который поможет преодолеть последствия санкций, сковавших порты Петербурга и Ленинградской области.

Источник: Gazeta.SPb

В программе FalconCare зарегистрирован 500 клиент

Dassault Aviation зарегистрировал 500-го клиента в программе гарантированных расходов на техническое обслуживание для бизнес-джетов Falcon – FalconCare. Впервые представленная в 2005 году, программа FalconCare предназначена для предсказуемости расходов на техническое обслуживание самолетов, что позволяет операторам легче и эффективнее управлять бизнес-джетами Falcon.

Эта программа гарантирует предсказуемость планирования бюджета эксплуатации самолета путем предоставления цен на все плановые и внеплановые обслуживания и текущие проверки, рассчитанных на основе летной активности. В настоящее время половина всех новых самолетов Falcon присоединены к FalconCare.

Все директивы и бюллетени летной годности Dassault Service, которые повышают надежность, включены в программу FalconCare. Кроме того, программа покрывает расходы на всю эксплуатационную и ремонтную документацию. Операторы Falcon, участвующие в программе, могут также получить скидку на все программы подготовки пилотов и технического персонала у CAE SimuFlite, провайдера обучения Dassault.

Программа работает в более чем в 60-ти собственных и авторизованных сервисных центров Dassault и 16-ти центрах распределения запчастей Falcon Spares.

На основании отзывов летных отделов и Консультативного совета операторов Falcon, теперь услуга FalconCare будет предлагаться на двух разных уровнях. Базовый уровень, известный как FalconCare Essential, покрывает полную стоимость запасных частей Dassault. Между тем, FalconCare Elite покрывает стоимость запасных частей, а также стоимость самих работ, расходные материалы, обслуживание AOG GoTeam, документацию и стоимость запчастей, таких как батареи и колеса.

Бонус за эффективность FalconCare – программа вознаграждений и гибкий расчет расходов за пределами покрытия FalconCare, также доступны для обоих планов. «Благодаря участию операторов мы можем предлагать различные планы и варианты, которые отвечают разнообразным потребностям нашей растущей клиентской базы», - сказал Жан Каянакис, старший вице-президент по всемирной сети обслуживания клиентов и сервисных центров Falcon. «Мы всегда используем знания наших операторов о том, как расширять и улучшать наши планы обслуживания, и ожидаем, что предложения FalconCare будут продолжать развиваться в будущем в соответствии с меняющимися потребностями клиентов».

В Бахрейне появится крупный центр ТОиР

MENA Technics, дочерняя компания бахрейнской MENA Aerospace Enterprises, и американская Aviance Global объявляют о создании в Бахрейне регионального сервисного центра ТОиР, который будет обслуживать как коммерческие, так и частные самолеты.

Центр будет создан в сотрудничестве с NextGen Aviation Services (ранее известной как Pulsar Aviation Services), дочерней компанией Aviance Global, имеющий сертификат PART145 EASA для базового обслуживания.

Совместно с Aviance Global/NextGen Aviation Services компания MENA Technics предложит своим клиентам комплексное решение «под ключ», что сделает Бахрейн конкурентоспособным местом как для частных самолетов, так и для коммерческих авиакомпаний, выполняющих крупные технические работы, сообщается в релизе компании. Это партнерство укрепляет отрасль технического обслуживания и ремонта в регионе, и в ближайшем будущем сотрудничество планируется расширить на услуги в Королевстве Саудовская Аравия, чтобы предложить местным клиентам такой же сервис. В рамках соглашения компании MENA Technics и Aviance Global/NextGen Aviation предложат свой опыт в подготовке и обучении бахрейнского персонала, аккредитованного на техническое обслуживание самолетов.

Предполагается, что в течение следующих трех лет обучение пройдут 10 бахрейнских авиационных инженеров и 20 техников. Эта учебная программа поддерживается компанией Tamkeen в рамках программы «Train and Place».

Д-р Мохаммед Джуман, основатель и управляющий директор MENA Aerospace, прокомментировал это событие, сказав: «В рамках долгосрочной стратегии роста открытие в Бахрейне в сотрудничестве с Aviance Global/NextGen Aviation нашего собственного центра технического обслуживания с полным спектром услуг поддерживает усилия Королевства по укреплению позиций в качестве ключевого авиационного и логистического узла как на региональном, так и на глобальном уровне».

Филипп Эдинборо, основатель, президент и главный исполнительный директор Aviance Global, отметил: «Когда Aviance Global представилась возможность расширить свою деятельность в Бахрейне и на более широком рынке стран Персидского залива, MENA Technics стала очевидным выбором. Это партнерство улучшает услуги и опыт, предлагаемые в Бахрейне как региональным, так и глобальным клиентам, и прокладывает путь для дальнейшего расширения в ближайшем будущем. Благодаря нашему собственному центру ТОиР мы можем предложить полные решения «под ключ» для самолетов Airbus, Boeing и бизнес-джетов ряда производителей как для частных, так и для коммерческих авиакомпаний. Центр также облегчает выполнение собственного технического обслуживания нашего растущего парка».

Экоактивисты «повышают» градус протестов

На прошлой неделе провайдеры услуг бизнес-авиации столкнулись с разрушительными протестами экологических кампаний в нескольких местах Европы, в том числе в Великобритании, Италии, Германии и Нидерландах.

Группы, в том числе Extinction Rebellion, Scientist Rebellion и Last Generation, «нацелились» на частные терминалы и FBO в скоординированном протесте, приуроченном конференции по изменению климата COP27 в Египте. Группы требуют полного запрета на частные самолеты и высоких налогов для часто летающих пассажиров авиакомпаний.

В Великобритании в четверг протестующие пытались заблокировать въезды в аэропорт Фарнборо и офис Harrods Aviation FBO в лондонском аэропорту Лутон. Местная полиция подтвердила, что отреагировала на звонки по поводу протеста.

Управляющий директор Harrods Aviation Пол Нортон отметил, что у компании нет комментариев по поводу протестов. Аэропорт Фарнборо также отказался от комментариев. В 2018 году этот частный комплекс стал первым аэропортом бизнес-авиации в мире, сертифицированным Международным советом аэропортов как углеродно-нейтральный.

Аналогичные акции протеста были организованы на прошлой неделе в миланском аэропорту Линате, а 5 ноября около 500 голландских членов Гринпис въехали на велосипедах в анклав деловой авиации в амстердамском аэропорту Схипхол и заблокировали движение самолетов. Европейская ассоциация деловой авиации (EBAA) осудила протест в Схипхоле, сообщив в LinkedIn, что демонстрация привела к отмене рейсов и что один медицинский рейс пришлось изменить.

«Наша отрасль выполняет до 70 медицинских рейсов в день, и спасает жизни, когда их работе не мешают», — сказали в ассоциации. По словам оператора-члена EBAA, во время протеста был поврежден как минимум один самолет.

В Германии власти пригрозили протестующим из группы «Потерянное поколение» 30-дневным «превентивным заключением» в тюрьме за планирование сбоев в аэропортах. В сентябре протестующие разбрызгивали краску в FBO Signature Flight Support в парижском аэропорту Ле-Бурже.

EBAA сопротивляется растущему давлению с целью ввести запрет на использование частных самолетов в Европейском Союзе. Импульс к этому шагу нарастал с августа, когда министр транспорта Франции Клеман Бон призвал к более жесткому регулированию отрасли. Президент Эммануэль Макрон и премьер-министр страны Элизабет Бон впоследствии запросили «конкретные предложения» по мерам, которые могут включать запрет на некоторые рейсы и штрафные налоги.

Атар Хусейн Хан, генеральный секретарь EBAA, признал, что деловая авиация стала чем-то вроде громоотвода для требований экологических групп, которые проявляют растущую враждебность по отношению к отрасли. «Эта проверка была проведена для того, чтобы испачкать в грязи... отрасль, которая почти два десятилетия усердно работала над тем, чтобы двигаться в правильном направлении в области устойчивого развития», — прокомментировал он в блоге, опубликованном 20 октября.

В заявлении, опубликованном ранее 7 сентября, EBAA утверждало, что эти шаги помешают авиационной отрасли сделать полеты более устойчивыми. Ассоциация заявила, что бизнес-авиация одной из первых внедрила такие технологии, как экологичное авиационное топливо.

7 октября Международный совет деловой авиации и EBAA совместно приветствовали принятие государствами-членами ИКАО обязательства по достижению к 2050 году нулевых выбросов углерода от авиации. EBAA публично заявило об этом обязательстве в 2009 году.

Рынок падает с постковидных пиков

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за 14 дней ноября активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов была на 2% ниже, чем в том же периоде прошлого года, и на 10% выше, чем в ноябре 2019 года.

Трафик бизнес-джетов в ноябре на 3% ниже по сравнению с прошлым годом, и на 13% выше, чем три года назад. Оглядываясь на последние четыре недели, можно сказать, что активность на 3% ниже, чем в том же периоде 2021 года. На 45-ой неделе, закончившейся 13 ноября, объем полетов во всем мире снизился на 1% по сравнению с предыдущей неделей, и был на 6% меньше, чем на 45-й неделе прошлого года.

Глобальная активность регулярных авиакомпаний выросла на 11% по сравнению с ноябрем 2021 года, но пока на 23% ниже относительно 2019 года. Пять крупнейших мировых авиакомпаний (Southwest Airlines, American Airlines, Delta Airlines, Ryanair, United Airlines) летают на 9% больше, чем в прошлом году, и на 2% меньше, чем три года назад. Объем грузовых авиаперевозок на 5% меньше, чем в ноябре прошлого года, и на 3% больше, чем три года назад.

Северная Америка

За две недели ноября активность бизнес-джетов в Северной Америке отстает от прошлого года на 3%, хотя на 11% выше, чем три года назад. За последние четыре недели объем полетов на 1% отстает от прошлогоднего. На 45-й неделе трафик упал на 3% относительно 44-й недели и на 6% по сравнению с той же неделей 2021 года.

Частные и корпоративные летные отделы в ноябре 2022 года были самыми загруженными, налетав больше часов, чем в прошлом году, 8% и 3% соответственно. Налет частных летных отделов на 22% выше по сравнению с ноябрем 2019 года, а корпоративных отделов - на 1% меньше, чем в ноябре 2019 года. Компании по управлению воздушными судами, долевые операторы и особенно чартерные операторы в ноябре этого года отмечают значительное снижение налета в годовом исчислении. Налет чартеров по-прежнему на 16% выше по сравнению с ноябрем 2019 года.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	880,239	71%	11.4%	66.8%	-23.4%
Business Aviation	205,535	17%	-2.0%	42.4%	10.3%
Other	110,680	9%	23.6%	93.7%	22.3%
Cargo	44,071	4%	-4.9%	-1.4%	2.9%
Grand Total	1,240,525	100%	9.2%	60.3%	-15.5%

Глобальная активность самолетов в ноябре 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

Departure Country	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
United States	99,233	91.8%	-3.0%	55.6%	14.2%
Canada	3,682	3.4%	5.5%	40.8%	-11.7%
Mexico	3,011	2.8%	-12.0%	42.4%	-35.7%
Bahamas	611	0.6%	-5.9%	168.0%	45.1%
Dominican Republic	182	0.2%	-15.3%	16.7%	-0.5%
Turks and Caicos Islan...	170	0.2%	26.9%	146.4%	73.5%
Puerto Rico	162	0.1%	-34.9%	-3.6%	19.1%
Bermuda	116	0.1%	38.1%	68.1%	11.5%
Cayman Islands	104	0.1%	593.3%	372.7%	7.2%
Sint Maarten	98	0.1%	-16.2%	24.1%	15.3%
U.S. Virgin Islands	98	0.1%	14.0%	15.3%	4.3%
Jamaica	64	0.1%	56.1%	60.0%	16.4%
Costa Rica	63	0.1%	14.5%	37.0%	200.0%
Panama	60	0.1%	3.4%	100.0%	7.1%
Barbados	54	0.0%	12.5%	107.7%	-23.9%
Grand Total	108,060	100.0%	-2.9%	54.9%	10.8%

Количество рейсов в Северной Америке по странам в ноябре 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

В этом месяце Тетерборо является крупнейшим пунктом отправления чартерных рейсов, хотя коли-

чество вылетов на 23% меньше относительно ноября прошлого года, а налет на 11% ниже по сравнению с ноябрем 2019 года.

Количество внутренних чартерных рейсов в США на 23% меньше, чем в прошлом году, и на 11% больше по сравнению с ноябрем 2019 года. Полеты между Соединенными Штатами и Канадой значительно увеличились в годовом исчислении: количество рейсов выросло на 37% по сравнению с тем же ноябрьским периодом прошлого года, и на 10% больше, чем три года назад. Трафик из США в Великобританию демонстрирует трехзначный рост по сравнению с тремя годами ранее, и на 42% по сравнению с прошлым годом. При более широком взгляде трансатлантические чартерные авиаперевозки (Северная Америка – Европа) на 5% выше, чем в прошлом году, и на 76% выше по сравнению с 2019 годом.

Европа

В ноябре активность бизнес-джетов в Европе на 15% ниже по сравнению с ноябрем прошлого года, хотя по-прежнему на 10% выше относительно ноября 2019 года. За последние четыре недели объем полетов упал на 17% по сравнению с ноябрем прошлого года. На 45-й неделе трафик снизился на 2% по сравнению с предыдущей неделей, и на 15% по сравнению с той же неделей 2021 года.

Что касается самых загруженных аэропортов, то лондонский Лутон является единственным в топ-10, где наблюдается снижение активности по сравнению с тремя годами ранее, а Ататюрк - единственный аэропорт в топ-10 с ростом активности бизнес-джетов по сравнению с прошлым годом.

В ноябре легкие бизнес-джеты показывают рост, за ними следуют тяжелые самолеты. Во всех сегментах самолетов наблюдается двузначное снижение активности по сравнению с прошлым годом. Бизнес-лайнеры столкнулись с наибольшим падением трафика: на 45% ниже по сравнению с прошлым годом. Тяжелые бизнес-джеты летают на 1% меньше по сравнению с ноябрем 2019 года, хотя в этом периоде налет на 4% больше.

Operator Type (BizAv)	Active Aircraft PTD	Hours PTD	PTD vs 1 yr ago (Hrs)	PTD vs 2 yrs ago (Hrs)	PTD vs 3 yrs ago (Hrs)
Private Flight Department	4,595	46,199	8.1%	81.1%	21.8%
Corporate Flight Department	3,030	32,197	2.9%	60.0%	-0.7%
Aircraft Management	2,206	32,149	-4.5%	63.2%	6.3%
Branded Charter	1,431	25,648	-21.8%	29.6%	16.2%
Fractional Ownership	740	29,477	-1.8%	59.2%	25.9%
OEM	138	1,333	-9.4%	24.1%	-14.0%
Government / Military	88	695	-2.7%	36.1%	37.0%
Ambulance / Medical	64	1,450	3.1%	36.5%	4.6%
Cargo / Logistics	58	894	-5.7%	27.1%	-24.4%
Shuttle	29	1,034	43.6%	116.7%	1.3%
Training	3	50	-22.9%	31.5%	-4.0%
Grand Total	12,277	171,125	-2.7%	59.2%	12.8%

Типы операторов бизнес-джетов в Северной Америке по активным самолетам в ноябре 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

Departure Airport	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
KTEB,TEB,Teterboro,New York	635	4.1%	-23.1%	69.3%	-11.1%
KVNY,VNY,Van Nuys,Los Angeles (US-CA)	408	2.6%	-15.7%	14.9%	-1.0%
KPBI,PBI,Palm Beach Intl.,West Palm Beach	319	2.1%	-31.1%	11.5%	23.6%
KLAS,LAS,McCarran Intl.,Las Vegas (US-NV)	267	1.7%	-36.0%	36.9%	-2.2%
KHPN,HPN,Westchester County,New York	202	1.3%	-28.4%	12.8%	0.5%
KAPF,APF,Naples Municipal,Naples (US-FL)	201	1.3%	-32.3%	26.4%	28.0%
KOPF,OPF,Miami-Opa Locka Executive,Miami (US-FL)	198	1.3%	-32.9%	-10.0%	13.8%
KSDL,SCF,Scottsdale,Phoenix (US-AZ)	192	1.2%	-22.0%	0.0%	23.1%
KBNA,BNA,Nashville Intl.,Nashville (US-TN)	164	1.1%	-10.4%	124.7%	13.9%
KIAD,IAD,Washington Dulles Intl.,Washington (US-DC)	154	1.0%	-33.0%	45.3%	-4.9%
KDAL,DAL,Dallas Love Field,Dallas (US-TX)	152	1.0%	-29.3%	65.2%	19.7%
KPTK,PTK,Oakland County Intl.,Detroit	148	1.0%	4.2%	70.1%	54.2%
KAUS,AUS,Austin Bergstrom Intl.,Austin (US-TX)	143	0.9%	-10.6%	113.4%	12.6%
KMDW,MDW,Chicago Midway Intl.,Chicago	142	0.9%	-23.2%	39.2%	-18.9%
KBED,BED,Laurence G Hanscom Field,Boston	135	0.9%	-27.4%	-3.6%	-3.6%
Grand Total	15,553	100.0%	-22.1%	30.8%	11.4%

График чартерных бизнес-джетов в аэропортах Северной Америки в ноябре 2022 года по сравнению с предыдущими годами

Остальной мир

За пределами Северной Америки и Европы активность бизнес-джетов на 24% выше, чем в прошлом году, и на 55% больше, чем три года назад. За последние четыре недели трафик в Азии вырос на 23%, в Африке - на 16%, в Южной Америке - на 6% и на Ближнем Востоке - на 5%.

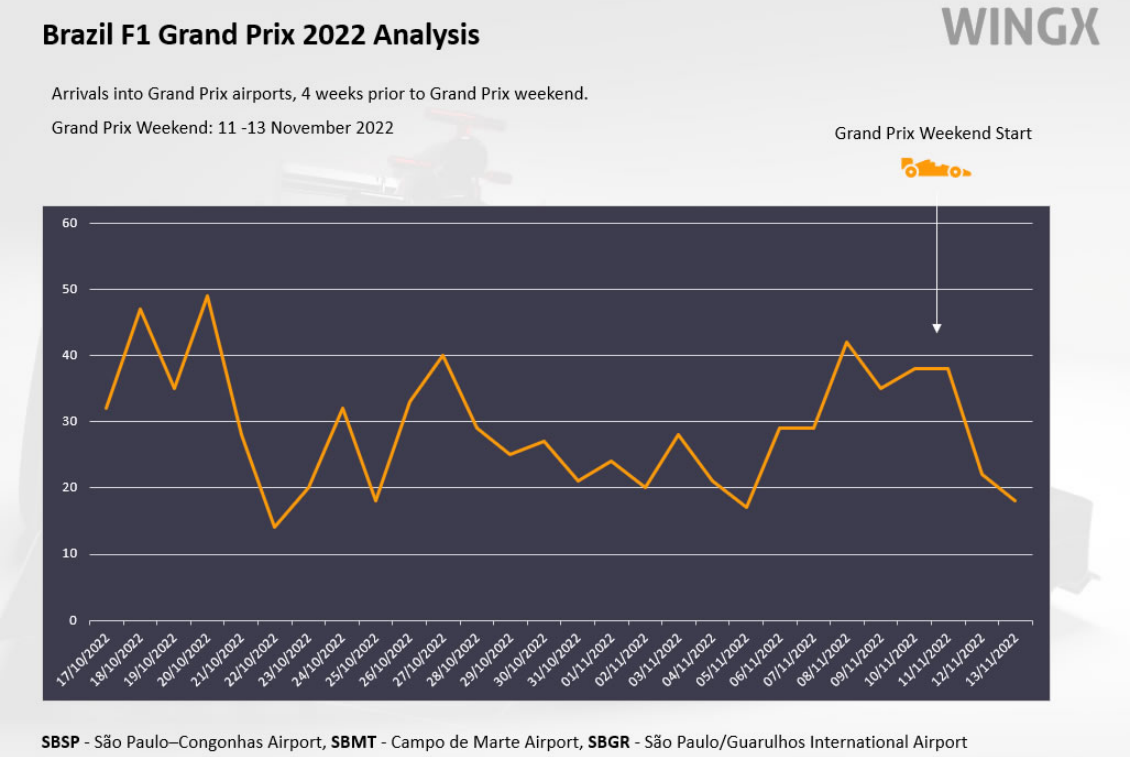
Количество прибытий бизнес-джетов в Катар на 21% меньше, чем в прошлом году, хотя и выросло в три раза по сравнению с тремя годами назад. Ожидается, что в ближайшие дни трафик значительно возрастет в связи с тем, что страна принимает чемпионат мира по футболу.

В минувшие выходные (11-13 ноября) в Бразилии состоялся очередной этап Формулы-1. В близлежащих аэропортах (SBSP, SBMT, SBGR) во время Гран-При этого года прибыло 68 бизнес-джетов, что на 70% больше, чем на Гран-При 2019 года.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Постпандемийное восстановление бизнес-авиации приобретает региональные особенности: рынок США сохраняет большую часть своего роста, спрос в Европе заметно снижается, хотя мы наблюдаем рекордные уровни трансатлантических рейсов. Сильный рост также сохраняется в других регионах мира, особенно в Африке и некоторых частях Азии. Чартерный рынок, раскаленный добела в течение большей части последних 18 месяцев, явно сокращается. Но, по крайней мере, в США, замедление чартеров компенсируется сильным ростом активности частных и корпоративных летных отделов».

Aircraft Segments	Departures PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	Hours PTD	PTD vs 1 yr ago (Hrs)	PTD vs 2 yrs ago (Hrs)	PTD vs 3 yrs ago (Hrs)
Light Jet	4,651	-9.6%	48.3%	16.1%	6,158	-11.3%	45.0%	23.8%
Heavy Jet	3,233	-16.4%	41.7%	-0.7%	6,422	-19.4%	35.4%	3.5%
Super Light Jet	3,200	-11.5%	69.7%	28.9%	4,050	-19.6%	57.2%	24.0%
Ultra Long Range Jet	2,725	-15.4%	57.4%	5.9%	8,132	-11.6%	74.4%	7.9%
Super Midsize Jet	2,087	-19.9%	40.5%	1.2%	3,147	-24.3%	38.0%	-1.7%
Very Light Jet	1,557	-13.3%	47.2%	26.4%	1,873	-12.8%	48.8%	35.6%
Midsize Jet	1,238	-20.2%	45.0%	18.6%	2,032	-28.1%	36.4%	13.2%
Entry Level Jet	634	-26.2%	0.0%	-20.1%	725	-28.0%	-5.0%	-20.1%
Airliner/Bizliner(Jet)	137	-44.8%	-36.0%	-51.8%	407	-43.1%	-11.1%	-45.0%
Grand Total	19,462	-15.0%	46.6%	9.8%	32,945	-17.6%	46.6%	9.8%

Типы бизнес-джетов европейских операторов по количеству рейсов в ноябре 2022 г. по сравнению с предыдущими годами



Прибытие в аэропорты Гран-При F1 Бразилии

GAMA: поставки и доходы растут

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала отчет о поставках и доходах за три квартала 2022 года. Результаты авиастроительной отрасли за первые девять месяцев 2022 года по сравнению с тем же периодом 2021 года указывают на увеличение поставок во всех сегментах наряду с ростом общей стоимости поставленных воздушных судов.

«Спрос на воздушные суда авиации общего назначения остается устойчивым, поскольку отрасль продолжает стратегически решать текущие проблемы, в том числе проблемы с цепочкой поставок и нехваткой рабочей силы в нашей отрасли и в глобальных регулирующих органах. Поставки приближаются, а в некоторых случаях и превосходят уровни, которые мы видели до пандемии, что свидетельствует о силе нашей отрасли, а также о важности и полезности авиации общего назначения и деловой авиации», — сказал Пит Банс, президент и генеральный директор GAMA. «Заглядывая в будущее, мы должны сосредоточить внимание на необходимости обучения персонала регулирующих органов и использовании двусторонних соглашений о безопасности между регулирующими органами для улучшения процессов сертификации и валидации. В то же время наша отрасль будет продолжать наращивать импульс, созданный для решения экологических проблем, что включает в себя развитие технологий, повышающих эффективность воздушных судов и операций, поддержку производства, распространение и внедрение SAF и дальнейшую разработку водородных, электрических и гибридных силовых установок — всё это важно для выполнения обязательства деловой авиации по нулевому уровню выбросов углекислого газа к 2050 году».

Поставки поршневых самолетов за три квартала 2022 года по сравнению с тем же периодом 2021 года увеличились на 8,8%, до 1012 единиц, турбовинтовых самолетов передано клиентам на 7,3% больше, 383 воздушных судов, а поставки бизнес-джетов выросли на 1,8%, до 446 единиц. Стоимость поставок самолетов за три квартала 2022 года составила $14,1 млрд, увеличившись примерно на 4,8%.

Поставки вертолетов за три квартала 2022 года выросли по сравнению с тем же периодом 2021 года. Поршневых вертолетов передано на 3,8% больше, 137 машин, а поставки газотурбинных вертолетов выросли на 7,1%, до 439 единиц.

Отчет GAMA по поставкам за три квартала 2022

Поставки самолетов и доходы за три квартала 2022 г.

Сегмент	2021	2022	Изменение
Поршневые	**930**	**1,012**	**8,8%**
Турбовинтовые	**357**	**383**	**7,3%**
Бизнес-джеты	**438**	**446**	**1,8%**
ВСЕГО	**1,725**	**1,841**	**6,7%**
СТОИМОСТЬ	**$13,5 млрд**	**$14,1 млрд**	**4,8%**

Поставки вертолетов и доходы за три квартала 2022 г.

Сегмент	2021	2022	Изменение
Поршневые	**132**	**137**	**3,8%**
Газотурбинные	**410**	**439**	**7,1%**
ВСЕГО	**542**	**576**	**6,3%**
СТОИМОСТЬ	**$2,4 млрд**	**$2,6 млрд**	**5,3%**

Запасы на вторичном рынке продолжают расти

Согласно новому отчету от компании Sandhills Global, с января уровень запасов большинства категорий подержанных самолетов неуклонно растет. Также, несмотря на месяцы последовательного увеличения запасов (что часто совпадает со снижением запрашиваемой цены), стоимость подержанных самолетов продолжает расти.

«Продажи воздушных судов продолжают оставаться высокими», — говорит менеджер отдела диспетчеризации Sandhills Global Брант Уошберн. «Но мы также видим, что на рынок выходит больше самолетов, чем в предыдущие кварталы». Продолжающийся рост запасов подержанных поршневых однодвигательных и реактивных самолетов следует за историческими минимумами, достигнутыми в начале 2022 года. Хотя запасы турбовинтовых самолетов ниже, чем в прошлом году, они являются частью текущей тенденции к росту.

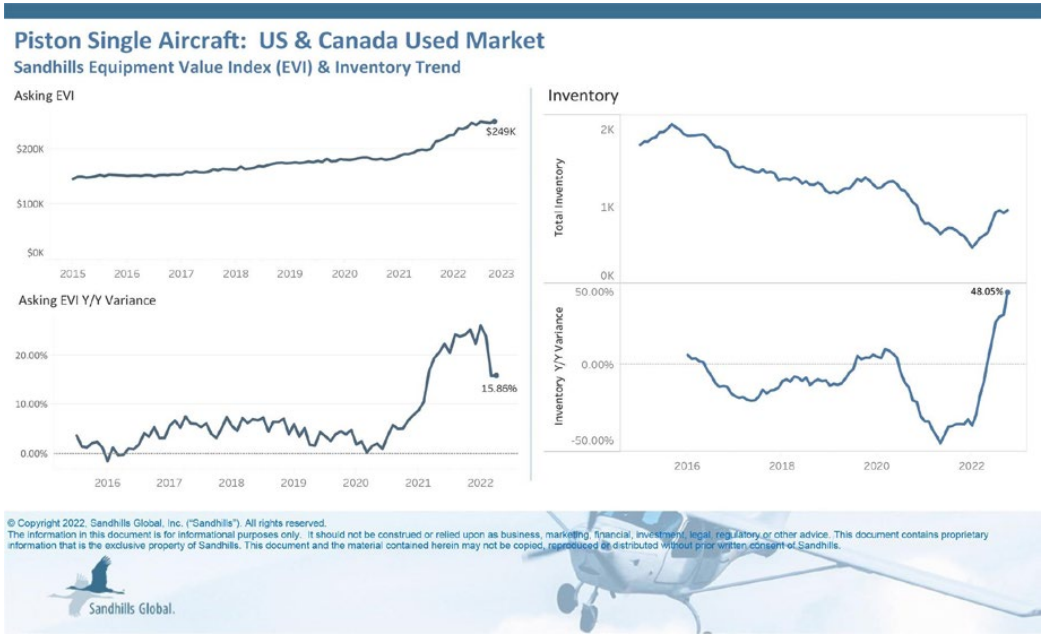
Этот отчет включает подробный анализ запрашиваемой стоимости и тенденций запасов на вторичном рынке, а также диаграммы, которые помогают визуализировать данные. Он описывает и дает количественную оценку важных тенденций в покупке и продаже бывших в употреблении поршневых однодвигательных, турбовинтовых и реактивных деловых самолетов.

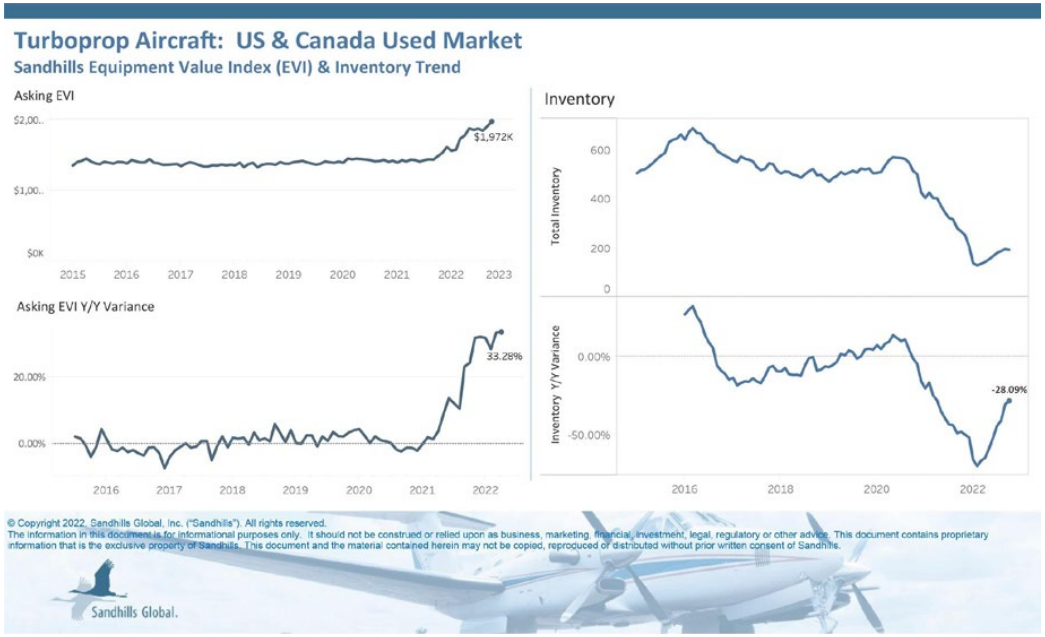
Вторичный рынок поршневых однодвигательных самолетов в США и Канаде

- Запасы бывших в употреблении поршневых самолетов неуклонно растут с января 2022 года.
- Уровень запасов в октябре по сравнению с сентябрем увеличился на 3,6% и в настоящее время имеет тенденцию к росту. В октябре уровень запасов вырос на 48% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.
- Как и в случае с уровнями запасов, запрашиваемые цены в настоящее время имеют тенденцию к росту. В октябре запрашиваемые цены выросли на 1,1% в месячном исчислении и на 15,9% в годовом исчислении.

Вторичный рынок турбовинтовых самолетов в США и Канаде

- В октябре уровень запасов подержанных турбовинтовых самолетов снизился на 28,1% в годовом исчислении, но в настоящее время запасы в этой категории имеют тенденцию к увеличению.





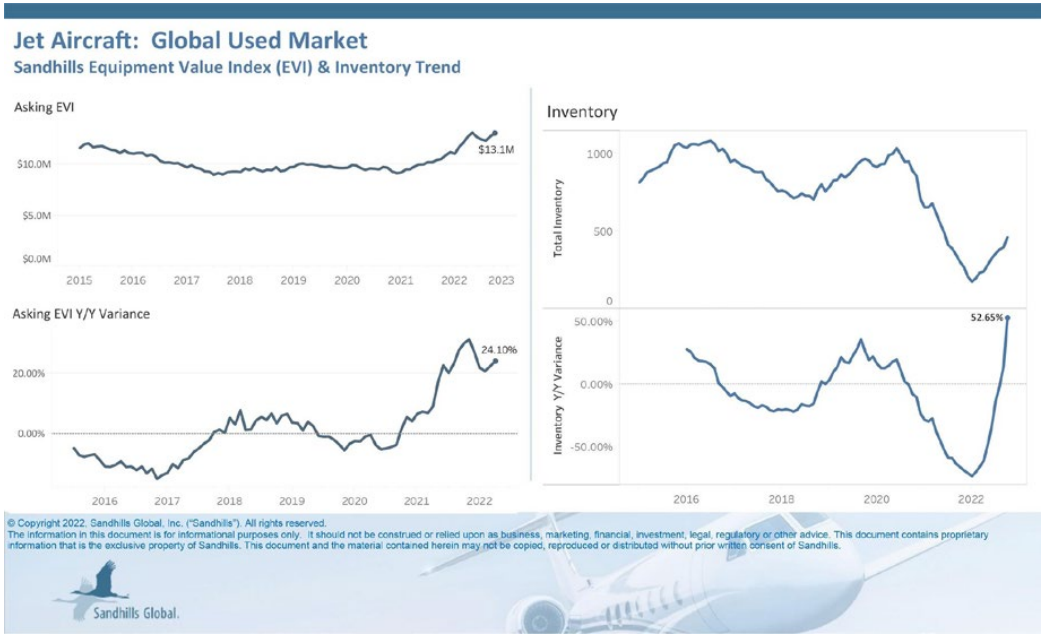
- Запрашиваемые цены на турбовинтовые самолеты продолжают положительную тенденцию, начавшуюся в октябре 2021 года, с последовательными ростом до октября 2022 года.
- В октябре цены выросли на 3,5% в месячном исчислении и на 33,3% в годовом исчислении.

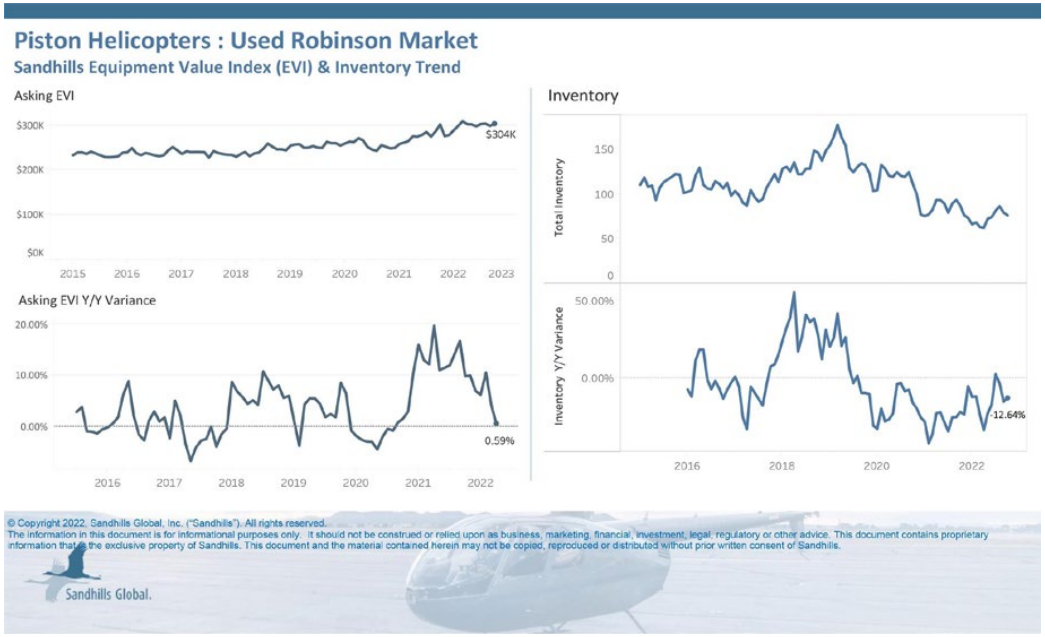
Мировой вторичный рынок джетов

- Октябрь стал девятым месяцем подряд роста уровня мировых запасов подержанных бизнес-джетов. Общие запасы в октябре выросли на 16,3% по сравнению с прошлым месяцем и на 52,7% в годовом исчислении и продолжают тенденцию к росту.
- После роста в течение нескольких месяцев подряд в октябре запрашиваемые цены показали увеличение на 2,4% по сравнению с предыдущим месяцем и на 24,1% в годовом исчислении.

Мировой вторичный рынок поршневых вертолетов Robinson

- Уровень запасов в этой категории в настоящее время имеет боковую тенденцию: отчет Sandhills показывает снижение в октябре на 3,8% в месячном исчислении и на 12,6% по сравнению с прошлым годом.
- Однако запрашиваемые цены остаются завышенными. Стоимость увеличилась на 1,7% в месячном исчислении и на 0,6% в годовом исчислении и в настоящее время имеет тенденцию к росту.





На горизонте — гиперзвук

Компания Hermeus сделала еще один шаг вперед в выводе на рынок гиперзвукового транспортного средства, продемонстрировав переход от турбореактивного к прямоточному двигателю в своей силовой установке Chimera.

Компания из Атланты назвала демонстрацию «одним из самых важных технологических достижений, позволяющих сделать работоспособный гиперзвуковой полет реальностью».

Chimera — это двигатель с комбинированным циклом на основе турбины, который, по сути, представляет собой гибрид турбореактивного двигателя и прямоточного воздушно-реактивного двигателя. Возможность переключения между режимами позволит первому демонстрационному самолету Hermeus, Quarterhorse, взлетать с обычной взлетно-посадочной полосы, а затем разогнаться до высоких скоростей Маха, пояснили в компании.

По словам Hermeus, испытания проводились в лаборатории турбомашин Нотр-Дам, которая может подавать нагретый воздух для имитации высоких температур и давлений.

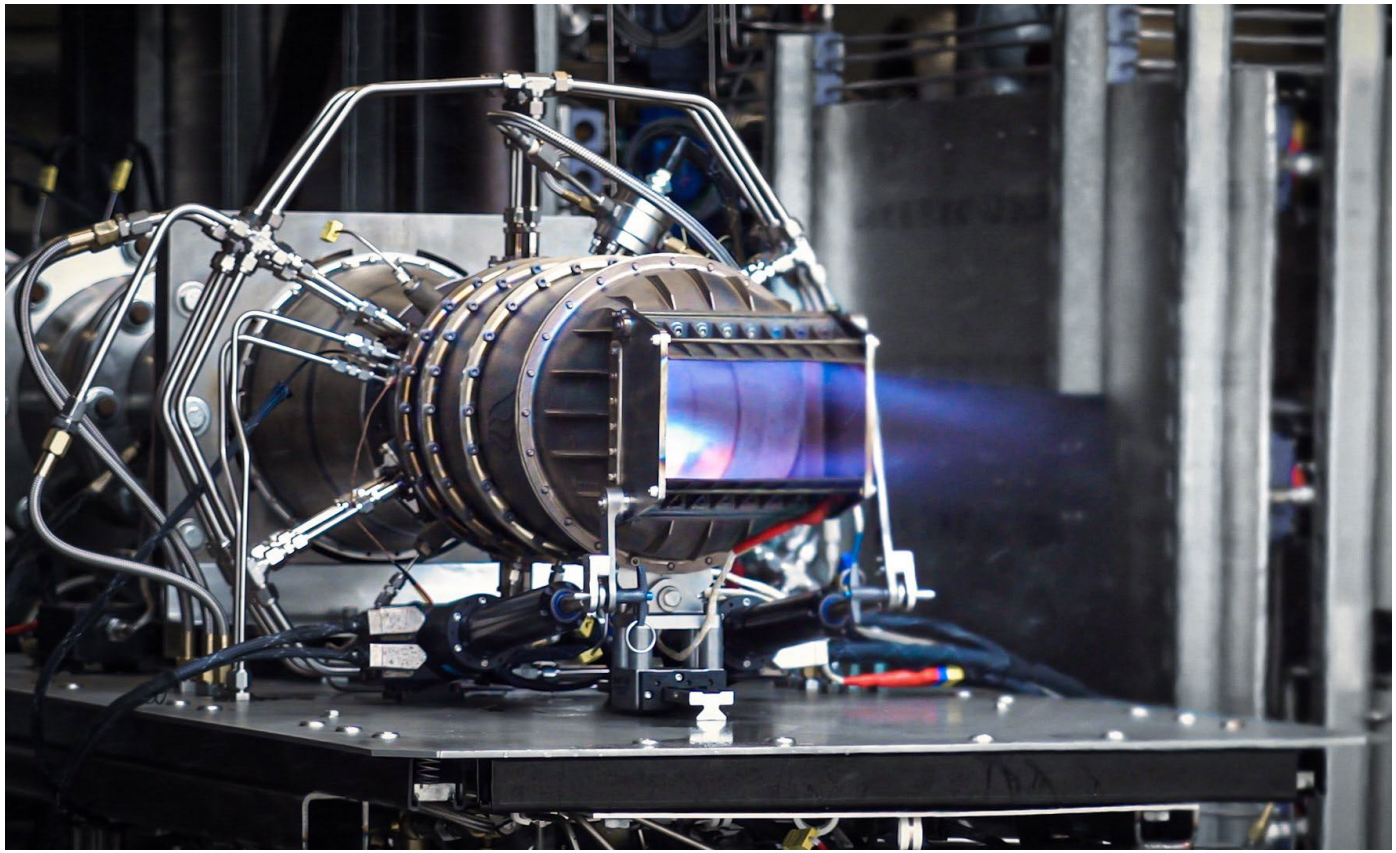
«Объект Нотр-Дам позволил нам создать условия, подобные тем, что мы наблюдаем в полете», — сказал технический директор Hermeus Гленн Кейс. «Завершение этих испытаний на земле значительно снижает риски для летных испытаний Quarterhorse, которые начнутся в конце следующего года».

В Hermeus добавили, что стоимость и время, которые потребовались чтобы достичь этой вехи, примечательны — компания спроектировала, построила и испытала двигатель за 21 месяца и $18 млн.

«Это достижение является важной технической вехой для Hermeus», — сказал генеральный директор Эй Джей Пиплика. «Но более того, это доказательство, демонстрирующее, как наша небольшая команда может быстро проектировать, создавать и тестировать оборудование с бюджетами, значительно меньшими, чем у конкурентов в отрасли».

Chimera оснащен предварительным охладителем для снижения температуры воздуха, поступающего в турбореактивный двигатель. Как только самолет достигает скорости 3 Маха, двигатель будет отводить поступающий воздух вокруг турбореактивного двигателя, позволяя включится в работу прямоточному двигателю. Компания отметила, что его конструкция уникальна, поскольку большинство гиперзвуковых платформ оснащены ракетными двигателями, не подходящими для пассажирских полетов.

После завершения демонстрации Hermeus сосредоточит свое внимание на первом полете Quarterhorse в конце 2023 года.



Самолет недели

Оператор/владелец: ***Rossiya - Special Flight Squadron***
Тип: ***Dassault Falcon 7X***
Год выпуска: ***2008 г.***
Место съемки: ***октябрь 2022 года, Moscow Vnukovo - UUWW, Russia***

Фото: Дмитрий Петроченко