

На прошлой неделе BizavNews посетил свою четвертую по счету ближневосточную выставку деловой авиации MEBAA. Первое впечатление, которое возникло — «не верь восточным сказкам». Ведь до выставки мы получали массу релизов и рассчитывали на довольно крупное мероприятие. В итоге даже при беглом осмотре понимаешь, что выставка потеряла в объеме, как минимум, треть экспонентов, а уж статика никогда не выглядела так скромно. Но мы ошиблись, а почему, расскажем по ходу нашего повествования. Подробный материал чи-

тайте в этом выпуске.

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов в первые 12 дней декабря показывает снижение на 2% по сравнению с тем же периодом 2021 года, но все еще на 5% выше уровня декабря трехлетней давности. С начала года количество рейсов бизнес-авиации выросло на 11% по сравнению с прошлым годом, и на 14% по сравнению с 2019 годом. Трафик регулярных авиакомпаний в этом месяце на 11% больше, чем в прошлом году, и на 21% меньше, чем три года назад. Пятерка самых загруженных мировых авиакомпаний (American Airlines, Delta Airlines, United Airlines, Southwest Airlines, Ryanair) летает на 12% больше по сравнению с прошлым годом, и менее чем на 1% меньше, чем три года назад. Грузовые авиаперевозки в декабре на 12% ниже прошлого года, и на 3% ниже, чем три года назад.

12 декабря 2022 года последний РС-6 был поставлен индонезийскому клиенту. Таким образом швейцарская легенда уходит в историю. Этот многофункциональный самолет производился без перерыва на заводе Штанс с 1959 года.

# О бизнес-авиации. Еженедельно. www.bizavnews.ru № 50 (656) 17 декабря 2022 г.



#### Популярность бизнес-авиации снижается

WINGX: Активность бизнес-джетов неуклонно снижается с максимумов после COVID-19, хотя, вероятно, 2022 год завершится с небольшим двузначным приростом по сравнению с 2019 годом

CTD. 21



#### МЕВАА 2022: восточный позитив и надежда

На прошлой неделе BizavNews посетил свою четвертую по счету ближневосточную выставку деловой авиации МЕВАА. Основательно подготовившись к мероприятию, мы получили «добро» от оргкомитета начать работать в «минус первый день» стр. 23



#### DreamJet к новогодним праздникам готова

В преддверии новогодних и рождественских праздников российская компания DreamJet возобновляет полеты на своем бизнесджете Hawker 800В после выполнения техобслуживания

стр. 26



# Стратегия 2023

В очередном материале специально для BizavNews Евгений Клочков, Доктор делового администрирования MBA | MANLP, Основатель бюро ANG и Партнер Global Jet, размышляет о том, как изменилась ситуации за последнее время стр. 27





#### В ноябре стоимость подержанных самолетов продолжила рост

Согласно последнему отчету Sandhills Global, запрашиваемая стоимость подержанных бизнес-джетов, турбовинтовых и поршневых однодвигательных самолетов в ноябре 2022 года продолжила расти, несмотря на рост запасов.

В США и Канаде стоимость турбовинтовых самолетов на вторичном рынке увеличилась на 36,65%. В то же время запасы турбопропов в период с октября по ноябрь выросли на 14,6%, хотя были на 12,35% ниже, чем годом ранее.

На мировом рынке подержанных бизнес-джетов за-

пасы за этот период выросли на 8,19% по сравнению с предыдущим месяцем и на 86,89% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Стоимость предложения также выросла, увеличившись на 4,09% с октября и на 24,71% с прошлого года.

Однодвигательные поршневые самолеты показали наименьший прирост запрашиваемой стоимости, чуть менее чем на 1% в период с октября по ноябрь и на 14,85% по сравнению с ноябрем 2021 года. Запасы однодвигательных поршневых самолетов по сравнению с прошлым месяцем выросли на 6,5% и на 64,66% по сравнению с ноябрем 2021 года.





# ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20 e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH AFTN: ULLLJPHX



#### Маск-обманщик

Платформа Twitter заблокировала учетную запись пользователя, в которой были задокументированы маршруты полета самолета Илона Маска. «Учетная запись приостановлена» было опубликовано на странице @ElonJet в Twitter в среду.

Причина приостановки не была названа. Аккаунты с трекерами полетов с частных самолетов других знаменитостей, таких как основатель Facebook Марк Цукерберг, также были заблокированы.

Учетная запись пользователя @ElonJet, созданная студентом Джеком Суини, использовала бота для автоматического документирования взлетов и посадок частного самолета Илона Маска. У него было около

полумиллиона подписчиков. Частная учетная запись пользователя Суини позже также была заблокирована. Он продолжает размещать информацию о частных рейсах Маска на других онлайн-платформах.

В прошлом Маск, глава производителя электромобилей Tesla и космической компании SpaceX, предлагал Суини \$5000 за закрытие аккаунта @ElonJet. Всего через несколько дней после покупки Twitter за \$44 млрд. в конце октября Маск сказал, что его приверженность свободе выражения мнений «зашла так далеко, что он не будет закрывать учетную запись пользователя на своих частных рейсах, даже если это будет представлять прямой риск для его личной жизни, представляющей безопасность».







Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

# Бельгийским операторам бизнес-джетов бьют по карманам

Бельгийское правительство утвердило ряд налогов для поощрения использования более тихих и экологически чистых воздушных судов в Национальном аэропорту Брюсселя. Планируется, что с 1 апреля 2023 года налоги будут взиматься с бизнес-джетов и авиалайнеров, совершающих рейсы дальностью менее 500 км в аэропорт или из него.

Налоги будут основываться на критериях, связанных с выбросами парниковых газов — оксидов азота и углекислого газа. Критерий шума, уже включенный в текущий расчет сборов за авиалайнеры, изменен, чтобы еще больше препятствовать ночным полетам и благоприятствовать более «тихим самолетам». Самолеты, использующие национальный аэропорт Брюсселя, должны платить налог, определяемый уровнем шума, создаваемым при

взлете и посадке. До сих пор небольшие самолеты, такие как бизнес-джеты, не облагались налогом.

«Сборы также увеличиваются для самолетов, которые в настоящее время не имеют квоты на шум, а именно для частных или деловых самолетов, загрязнение которых на одного пассажира намного выше, чем в регулярной авиации», — сказал Жорж Гилкине, заместитель премьер-министра и министр мобильности Бельгии. Размер сбора будет варьироваться в зависимости от летно-технических характеристик самолета и времени суток.

«Шум, от которого страдают жители, живущие рядом с брюссельским национальным аэропортом... не может оставаться прежним», — сказал Гилкинет. «Статус-кво больше немыслим».





# АСЈ: в 2023 корпорации будут больше летать бизнес-авиацией

Недавний опрос, проведенный Airbus среди руководителей высшего звена американских компаний с годовым доходом, превышающим \$500 млн, показывает, что 89% респондентов ожидают увеличения использования бизнес-авиации в 2023 году их компаниями.

Из них четверть полагает, что использование вырастет более чем на 50%, 7% не ожидают никаких изменений, 2% не уверены, что будут летать бизнес-авиацией в 2023 году, и только 2% говорят, что уменьшат использование.

Когда респондентов спросили, почему они ожидают, что их использование увеличится, наибольшее количество ответов (81%) указало на растущую зависимость от деловой авиации во время пандемии Covid,

однако две трети объяснили это более простой возможностью снижения углеродного следа рейсов частной авиации. Более 60% указали на сохраняющиеся проблемы в коммерческой авиации, а 54% расценили увеличение использования как растущее внимание организации к благополучию своего персонала. Наконец, 36% участников опроса указали, что в следующем году они планируют проводить больше времени, посещая клиентов и для развития бизнеса.

«Наше исследование показывает, что в следующем году многие руководители высшего звена хотят шире использовать деловую авиацию, поскольку они осознают преимущества частных полетов», — сказал Шон МакГью, вице-президент коммерческого подразделения Airbus Corporate Jets в Северной Америке. «Однако этот рост также подпитывается улучшением показателей устойчивости отрасли».





# IBAC начинает набор на курс аудита IS-BAO RPAS

Международный совет деловой авиации (IBAC) и Институт безопасности беспилотных летательных аппаратов (Unmanned Safety Institute - USI) открыли набор на курс подготовки аудиторов по программе аккредитации дистанционно пилотируемых авиационных систем (RPAS) Международного стандарта операторов деловых самолетов (IS-BAO).

Квалифицированные аудиторы IS-BAO, желающие расширить свою квалификацию до RPAS, должны успешно пройти онлайн-курс.

IBAC запустил IS-BAO RPAS в начале этого года, объявив в январе, что компания Phoenix Air Unmanned из Картерсвилля, штат Джорджия, стала первым оператором, зарегистрированным в программе. Организация также сотрудничала с USI в программах обучения расширения IS-BAO до RPAS.

USI разработал начальный курс, чтобы обеспечить необходимую подготовку для проверки операторов малых беспилотных авиационных систем в основных несложных операциях в условиях прямой видимости. IBAC заявил, что запланированы дальнейшие курсы по мере того, как во всем мире будут широко применяться правила для полетов за пределами прямой видимости (BVLOS). Кроме того, в IBAC заявили, что планы предусматривают расширение обучения руководителей программ беспилотных авиационных систем, чтобы помочь им лучше понять операции и культуру безопасности.

Президент и генеральный директор USI Джош Олдс сказал, что расширение IBAC IS-BAO до RPAS «поддерживает более безопасное воздушное пространство на международном уровне для будущих инноваций».





#### FAI перешла на криптовалютные платежи

FAI Aviation Group, один из ведущих мировых поставщиков критически важных авиационных услуг, сообщает, что теперь принимает основные криптовалюты, такие как биткойн и эфир, в качестве дополнительного способа оплаты для всех своих глобальных услуг.

Криптовалюта постепенно набирает популярность как законная форма оплаты в бизнес-авиации, предоставляя безопасный способ совершения транзакций без раскрытия конфиденциальной финансовой информации. В результате все больше и больше компаний принимают цифровую валюту. В свою очередь, FAI надеется, что ее решение позволит расширить клиентскую базу, а также поможет существующим клиентам, предложив более широкий выбор при оплате авиационных услуг.

Зигфрид Акстманн, председатель и основатель FAI Aviation Group, сказал: «FAI — это дальновидный бизнес, и, следуя запросам клиентов и нашим собственным исследованиям, мы решили принять криптовалюту в качестве дополнительного варианта оплаты. Криптовалюта предлагает быструю, безопасную и эффективную альтернативу, которая не ограничивается часами работы банков. Мы ожидаем, что наши клиенты оценят этот выбор, и это поможет дать нашему бизнесу конкурентное преимущество».

Эта новость появилась в связи с тем, что FAI Aviation Group ожидает в 2022 году рекордных продаж по всему спектру бизнеса, а консолидированная выручка группы превысит 120 млн евро. Группа ожидает увидеть более умеренный прогноз роста на уровне 8-10% в год в течение следующих пяти лет.







Диспетчерский центр 24/7 Планирование полетов



Наземное обслуживание Полный спектр услуг

www.fcgops.aero

# Boeing Business Jets: на Ближний Восток приходится 25% мирового парка бизнес-лайнеров

В этом году компания Boeing Business Jets получила четыре заказа, выполнила две «зеленых» и одну укомплектованную поставку, сообщил на MEBAA 2022 директор по маркетингу Boeing Business Jets Алекс Фекто. «У нас было в общей сложности 15 заказов на BBJ Мах, восемь из которых были поставлены, семь находятся в стадии поставки», - сказал он.

Ссылаясь на данные WingX, Фекто сказал, что в период с января 2019 года по сентябрь 2022 года 34% всех рейсов ВВЈ отправлялись или прибывали на Ближний Восток. По данным WingX, по сравнению с 2019 годом глобальный трафик вырос на 14%, в то время как Ближний Восток показал рост в 62% за тот же период.

Алекс Фекто назвал Ближний Восток малым рынком с большим влиянием, на который приходится всего 2,5% всех бизнес-джетов, но больших бизнес-джетов или бизнес-лайнеров здесь 55% от регионального парка. По данным Boeing, в регионе Ближнего Востока и Северной Африки (MENA) в общей сложности эксплу-

атируется около 820 бизнес-джетов. По словам Фекто, на Ближний Восток приходится 25% мирового парка бизнес-лайнеров, или 98 самолетов.

На долю правительственных, VVIP, чартерных и корпоративных операторов в регионе MENA приходится 29% парка ВВЈ, в общей сложности 78 самолетов, 69 из которых находятся в Совете сотрудничества стран Персидского залива. На ОАЭ приходится 30 самолетов; Саудовская Аравия эксплуатирует 29 самолетов; по три в Бахрейне и Катаре; по два в Иордании, Кувейте, Ливане и Марокко, и по одному в Египте, Тунисе и Турции. На Ближнем Востоке базируются 44 широкофюзеляжных самолета глав государств, из которых на долю Boeing приходится 32 ВВЈ.

На Ближний Восток также приходится 50% всех широкофюзеляжных ВВЈ и два крупнейших оператора ВВЈ. На прошлой неделе на выставке МЕВАА Show были представлены три ВВЈ: частный ВВЈ2, ВВЈ от Royal Jet и ВВЈ767-200ER SkyLady от Comlux.





#### В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ









Доставка срочных заказов 24 / 7 / 365



Продукция исключительно высокого качества



Индивидуальный подход к каждому клиенту

#### Рекордные продажи авионики в третьем квартале

Согласно отчету Ассоциации авиационной электроники (AEA) за третий квартал 2022 года, квартальные продажи авионики, установленной на новых воздушных судах, превысили \$407 млн, что является рекордом.

В сочетании с продажами авионики для модернизации в размере \$333,3 млн, которые остались без изменений по сравнению с третьим кварталом 2021 года, общий объем продаж в отрасли за трехмесячный период составил \$741,2 млн. Это на 23% больше по сравнению с третьим кварталом прошлого года. Большая часть продаж, 73,8%, пришлась на США и Канаду, в то время как на другие страны осталось 26,2%.

За первые девять месяцев 2022 года общий объем продаж авионики составил более \$2 млрд: \$1,13 млрд — продажи на конвейер для новых воздушных судов и \$949 млн — в целях модернизации, что на 18,3%

больше, чем общий объем продаж в \$1,76 млрд за тот же период прошлого года.

Отчет основан на данных 22 производителей и их продажах всех компонентов и аксессуаров в кабине экипажа и салоне: обновления программного обеспечения, портативных устройств, сертифицированной и несертифицированной авиационной электроники, всё оборудование, батареи и платные обновления продуктов.

«В то время как годовой объем продаж авионики на рынке модернизации почти не изменился, подавляющая часть общего роста продаж приходится на рынок первоначальной комплектации», — сказал президент и главный исполнительный директор AEA Майк Адамсон. «В этом квартале впервые за всю историю нашего отчета авионика, установленная на новых самолетах, была оценена более чем в \$400 млн».





#### Airbus Corporate Jets расширяет сеть сервисных центров

Airbus Corporate Jets (ACJ) подписала партнерское соглашение с компанией Citadel Completions LLC, базирующейся в международном аэропорту Чено, штат Луизиана, США, о вхождении в сеть сервисных центров АСЈ. Citadel предоставит клиентам АСЈ широкий спектр услуг, включая техническое обслуживание, проектирование, модификацию и модернизацию. Подписание состоялось на МЕВАА, ведущем мероприятии бизнес-авиации Ближнего Востока и Северной Африки в Дубае.

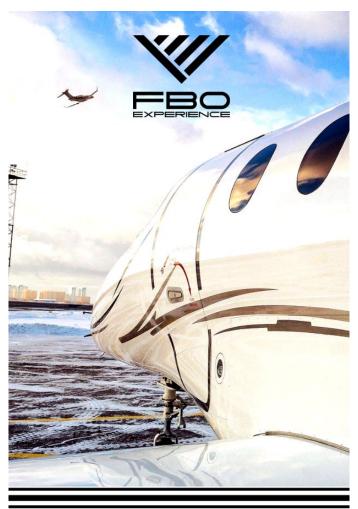
Сеть сервисных центров АСЈ уже имеет офисы в Дубае (ОАЭ), Сямыне (КНР), Базеле (Швейцария), Бордо (Франция) и Индианаполисе (США). Возможности для клиентов включают в себя все действия, связанные с техническим обслуживанием, ремонт салона и модернизацию салона/систем, что дает клиентам/ эксплуатантам АСЈ всемирно одобренную сеть объ-

ектов, на которые можно положиться, сообщается в релизе производителя.

Citadel предоставляет своим клиентам превосходное индивидуальное обслуживание и уделяет особое внимание превосходному дизайну и своевременной поставке самолетов. Исключительные возможности компании включают наличие в аэропорту взлетнопосадочной полосы длиной 3100 метров для приема самых больших самолетов и высококвалифицированную рабочую силу для тяжелого технического обслуживания, ремонта и капитального ремонта.

Объект занимает площадь в 24100 кв.м., а его ангары могут одновременно вмещать несколько самолетов различных классов. Citadel может обслуживать самолеты, зарегистрированные по всему миру, и имеет сертификаты Part 145 Repair Station от Федерального управления гражданской авиации США.





# FBOEXPERIENCE.COM

PROMOTING FBO EXCELLENCE

#### **DCAF** расширяет портфолио услуг

Компания DC Aviation Al-Futtaim объявила об открытии колесной мастерской на своем объекте, расположенном в Dubai South, где клиентам предлагается широкий спектр услуг, включая замену шин и капитальный ремонт шасси.

Запуск колесной мастерской позволит DCAF предоставлять услуги по ряду самолетов, включая Challenger 604/605/650, Global Express и Global 7500, с планами расширить спектр услуг, чтобы также охватить Challenger 850, 300/350 и Airbus A320 в дополнение к запросам на техническое обслуживание.

Крис Роузварн, менеджер по техническому обслуживанию в DC Aviation Al-Futtaim, отметил, что запуск колесной мастерской прекрасно дополняет существующий портфель услуг по техническому обслуживанию. Колесный цех позволит предоставлять полный спектр услуг по обслуживанию колес и шин клиентам по конкурентоспособным ценам и сократить время обслуживания.

«Мы также инвестируем в наших технических специалистов и вспомогательный персонал, чтобы увеличить наши общие возможности, что позволит DCAF проводить более масштабные проверки технического обслуживания и/или несколько проектов. Мы также планируем расширить возможности поддержки для Airbus A320, а также расширить наши возможности по серии Challenger 604 и Global Express», — добавил Крис Роузварн.

В рамках требований к колесной мастерской DCAF в прошлом месяце получил одобрение EASA. Компания проверена немецким Luftfahrt-Bundesamt (LBA) и уполномочена выдавать форму 1 EASA.

# Boeing признал инцидент с кибербезопасностью в Jeppesen

В начале недели Boeing представил в Комиссию по ценным бумагам и биржам США форму 8-К, в которой описывалось влияние «инцидента с кибербезопасностью», затронувших дочернюю компанию Jeppesen. В начале ноября Jeppesen предупредила клиентов через свой веб-сайт, что «в настоящее время у нее возникают технические проблемы с некоторыми из наших продуктов, услуг и каналов связи».

В заявлении, предоставленном изданию AIN вскоре после начала инцидента, компания Boeing сообщила: «Произошло некоторое нарушение планирования полетов, но в настоящее время у нас нет оснований полагать, что этот инцидент представляет угрозу безопасности самолетов или полетов». Јерреѕеп также тогда прервал подачу нотамов.

В форме 8-К компания Boeing пояснила: «...мы оперативно уведомили правоохранительные и регулирующие органы и клиентов, начали расследование

и предприняли дополнительные шаги для защиты целостности наших систем».

В то время как Boeing не подтверждает, что инцидент был атакой программы-вымогателя, в форме 8-К отмечается: «В ходе расследования мы узнали, что злоумышленник-вымогатель утверждает, что украл информацию из систем Jeppesen. Мы продолжаем работать с сторонними криминалистическими фирмами, клиентами и соответствующими органами, чтобы смягчить любые потенциальные последствия, включая любое возможное раскрытие личной информации».

«Мы по-прежнему уверены, что этот инцидент не представляет риска для безопасности полетов, и считаем, что он не оказал существенного влияния ни на бизнес-операции Jeppesen, ни на деловые перспективы или финансовые результаты Boeing».



#### Vista купила Camber

Компания Vista Global сообщает о приобретении очередного актива — онлайн брокера Camber. Camber, который до ребрендинга в конце прошлого года назывался SimpleCharters, работает с 2012 года, предлагая клиентам цены на бронирование чартеров в режиме реального времени.

Компанией управляет основатель и генеральный директор Шарль Дено, который займет должность технологического директора Camber под эгидой Vista. Согласно его LinkedIn, в своей роли Дено будет «определять будущее воздушной мобильности с помощью модели совместной экономики, основанной на технологиях».

Томас Флор, основатель и председатель Vista Global, отметил, что интеграция технологии Camber повысит эффективность вариантов мгновенного бронирования в приложении XO и обеспечит автоматизацию операторов, одобренных Vista.

Флор добавил: «Предоставление клиентам самых простых и полностью цифровых решений для частной авиации является ключом к непревзойденному предложению Vista для клиентов и укрепляет ее позиции как крупнейшего в мире поставщика чартерных рейсов по требованию. Стремление Vista к постоянному поиску новых и инновационных решений лежит в основе концепции оцифровки всего процесса частной авиации. Ее растущая клиентская база требует быстрого и беспрепятственного доступа к услугам полетов через цифровые платформы и больше не воспринимает хлопоты традиционного бронирования чартеров».

Сделка была закрыта в конце прошлого месяца, сумма не разглашается.

# Embraer: на Ближнем Востоке пришло время легких и средних бизнес-джетов

По словам Стивена Фридриха, коммерческого директора Embraer Executive Jets, компания наблюдает заметный рост активности на Ближнем Востоке, поскольку интерес к бизнес-авиации растет во многих сегментах и к самолетам всех размеров.

«Мы рассматриваем этот регион как обладающий значительным потенциалом», — сказал Фридрих на выставке MEBAA Show 2022. «Регион всегда был для нас постоянным источником дохода и продаж. Но мы действительно рассматриваем происходящее — поскольку экономика продолжает развиваться — как очень позитивное для использования активов бизнес-авиации. И мы видим эту тенденцию не только на Ближнем Востоке, но и в прилегающих регионах».

Экономический подъем после пандемии обусловлен ростом в целом ряде секторов экономики, включая финансовые услуги, недвижимость, туризм и нефтяная отрасль, что, в свою очередь, меняет динамику деловой авиации. «В прошлом здесь было много сверхдальнемагистральных самолетов, которые пользовались спросом. Но сейчас мы наблюдаем здесь повышенный интерес к легким, средним и су-

персредним бизнес-джетам», — сказал он. Фридрих добавил, что этот спрос распространился на несколько стран Ближнего Востока и Индию. Что касается Индии, рост по-прежнему будет зависеть от нормативно-правовой базы, но «мы видим, что оттуда исходит сильный сигнал спроса».

Легкие Phenom и суперсредние Praetor особенно подходят для Индийского субконтинента из-за их прочных планеров, рассчитанных на высокую нагрузку. Точно так же в Саудовской Аравии эти самолеты могут приземляться в аэропортах с короткими взлетнопосадочными полосами.

«На МЕВАА мы привезли Phenom 300E, потому что мы увидели спрос на него в регионе», — сказал Фридрих, добавив, что интерес в Персидском заливе исходит как от индивидуальных покупателей, так и от крупных операторов.

Рост деловой активности в регионе нашел отражение в возвращении выставки МЕВАА. Фридрих сказал, что на мероприятии «было много людей, принимающих решения. Это было позитивное шоу».



# Metrojet одобрен для Global 7500

Metrojet Engineering Clark, филиппинская станция ТОиР гонконгской компании Metrojet Limited, получила сертификат FAA Part 145, позволяющий обслуживать воздушные суда Bombardier Global 7500. В рамках полученного одобрения компания приступает к выполнению работ по планеру, авиационным батареям и шасси, а также планового техобслуживания Global 7500 (24 месяца).

Полученный сертификат FAA дополняет уже имеющиеся одобрения от Управления гражданской авиации Филиппин (CAAP), Управления гражданской авиации Каймановых островов (CAACI), Управления гражданской авиации Катара (QCAA), острова Мэн и реестра Сан-Марино (SMAR).

Ранее гонконгская компания сообщила об открытии своего нового регионального центра деловой авиации на Филиппинах (Кларк, Пампанга). Новый FBO имеет площадь 26000 кв.м., где располагается ангар (7100 кв.м.) для обслуживания и хранения до 10 самолетов большой дальности класса Boeing Business Jet или Airbus Corporate Jet, а также большой паркинг (11000 кв.м.). Пассажирский терминал соответствует высоким международными стандартами, включая полную защищенность от тайфунов и специальную систему пожаротушения. В комплексе также предусмотрены складские помещения и мастерские. Как сообщают представители Metrojet, инвестиции в проект стали самыми крупными за всю историю компании. Оператором центра стала «дочерняя» Metrojet Engineering Clark, а срок аренды земли составляет 50 лет.

Напомним, что аэропорт Кларк (Clark International Airport, является международным аэропортом, ведущим на Филиппинах, в пределах зоны беспошлинной торговли Кларка в Анжелесе и Мабалакате, расположенных в 60 км и к северо-западу от Манилы.

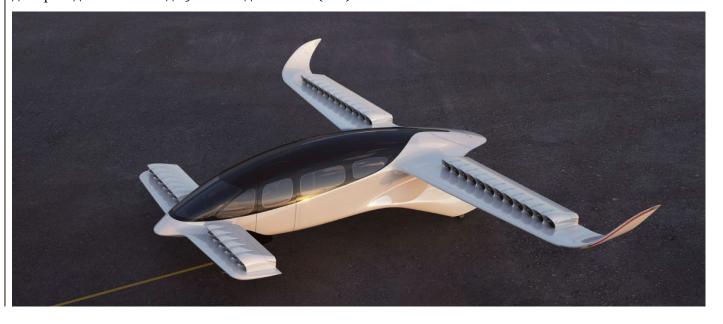
#### Частные и венчурные инвесторы ожидают сильных портфелей заказов eVTOL

В 2021 году зафиксировано примерно 6850 заказов на eVTOL (твердые заказы и письма о намерениях) на сумму около \$26,1 млрд. Но новое исследование Horizon Aircraft, инновационного лидера в области гибридных и электрических летательных аппаратов с вертикальным взлетом и посадкой (VTOL), показывает, что к 2025 году 66% профессионалов в области венчурного капитала и прямых инвестиций ожидают, что портфель заказов в отрасли превысит 8000 воздушных судов в год. Каждый шестой (16%) считает, что их будет более 10000.

Исследование показало, что профессиональные инвесторы ожидают, что сегмент eVTOL будет попрежнему доминировать в портфелях заказов. На них приходилось около 80% заказов в 2021 году, а к 2025 году 72% профессионалов в области прямых и венчурных инвестиций прогнозируют, что на них будет приходиться от 80% до 90%. Каждый пятый (21%)

сказал, что они будут составлять около 80% заказов, и только 4% сказали, что эта цифра будет меньше.

Тем не менее, несмотря на растущий портфель заказов, 86% опрошенных специалистов по частному и венчурному капиталу ожидают, что скорость, с которой концепты eVTOL — в настоящее время их около 700 — будут исчезать в течение следующих трех лет, возрастет. Каждый пятый (22%) ожидает резкого падения. Точно так же они ожидают сокращения к 2025 году количества стартапов, занимающихся eVTOL. В настоящее время таких компаний насчитывается около 300, но через три года 69% опрошенных профессиональных инвесторов заявили, что их число уменьшится. Около 18% считают, что их будет 150 или меньше, а 31% считают, что их будет от 200 до 250. Каждый пятый (20%) ожидает, что будет от 250 до 300 компаний.



# Luxaviation и Thien Minh Group станут партнерами на вьетнамском рынке

Luxaviation Group, один из крупнейших операторов бизнес-авиации в мире со штаб-квартирой в Люксембурге, подписала соглашение о построении стратегических отношений с Thien Minh Group (TMG) и, в частности, с ее дочерней компанией Hai Au Aviation (HAA), крупнейшим оператором бизнес-джетов в стране.

В рамках партнерства два лидера рынка обменяются опытом в области авиации, путешествий и гостиничного бизнеса.

Это партнерство является первым шагом к возможному будущему сотрудничеству между двумя компаниями. Luxaviation Group стремится поддерживать TMG, ее дочернюю компанию HAA и другие дочерние компании TMG с помощью операционных и сетевых возможностей, а также отношений с авиационными властями, в то время как TMG и ее дочерние компании будут поддерживать Luxaviation с помощью IT, цифрового маркетинга и выполнения полетов.

В соглашении также указывается намерение Luxaviation помочь НАА в продаже летных часов через собственные каналы сбыта и поддержать ТМС в установлении доверительных отношений с ключевыми финансовыми учреждениями и лицами, принимающими решения. Кроме того, Luxaviation рассмотрит возможность использования услуг ТМС и дочерних компаний, учитывая опыт последних в сфере путешествий, гостиничного бизнеса, онлайнбронирования и авиации.

Патрик Хансен, генеральный директор Luxaviation Group, говорит: «Мы очень рады этому перспективному сотрудничеству, поскольку оно подчеркивает нашу стратегию совместной работы с местными партнерами для ускорения нашего географического охвата.

Мы впечатлены обширным опытом ТМG в сфере туризма и гостеприимства, и мы уверены, что сможем вместе продолжить рост на этом рынке. Опыт ТМG станет невероятным активом для Luxaviation Group, поскольку мы намерены развивать наше глобальное присутствие».

Тран Тронг Киен, генеральный директор Thien Minh Group, добавляет: «Это партнерство объеди-

няет двух лидеров рынка в авиационном секторе и объединяет их опыт для расширения предложения Наі Au Aviation. Thien Minh Group работает в сфере туризма и гостеприимства почти три десятилетия и рада возможности сотрудничества с такой авторитетной группой, как Luxaviation. Мы приветствуем это соглашение и надеемся на дальнейшее развитие нашего партнерства в будущем».



#### Royal Jet сообщает о выборе Honeywell в качестве поставщика связи в Ка-диапазоне

Базирующийся в Абу-Даби чартерный оператор Royal Jet сообщает о выборе Honeywell в качестве поставщика решений услуг связи в Ка-диапазоне для своего флота ВВЈ. Согласно сообщению компаний, установка оборудования будет происходить по мере прохождения самолетами технического обслуживания.

Оборудование Honeywell JetWave для высокоскоростной спутниковой связи и услуги эфирного времени обеспечат безопасный высокоскоростной Wi-Fi для всех устройств на борту.

В Royal Jet отмечают, что система спутниковой связи Honeywell JetWave позволяет пассажирам бизнес-авиации подключаться, оставаться на связи и оптимизировать возможности подключения через сеть GX Ка-диапазона Inmarsat Aviation. Пассажиры Royal Jet получат доступ к высокоскоростному Интернету для выполнения повседневных рабочих задач, в том числе для видеоконференций.

«Сегодняшние пассажиры бизнес-джетов очень технически подкованы и рассчитывают использовать свои устройства, особенно мобильные телефоны, с момента посадки в самолет и до момента приземления», — сказал Мохамед Хуссейн Ахмед, генеральный директор Royal Jet. «Чтобы наши клиенты чувствовали себя комфортно, мы в Royal Jet стремимся предоставить им лучшие услуги и превзойти их ожидания».

В ноябре Royal Jet сообщил о вводе в эксплуатацию очередного бизнес-джета Boeing BBJ. Новый самолет стал 13-м по счету в парке компании, что делает Royal Jet крупнейшим оператором BBJ в мире. Мохаммед Хусейн Ахмед сказал, что в течение последних 12 месяцев спрос превышал предложение в секторе премиальной авиации региона. Он отметил, что руководство

ОАЭ желает поддержать туризм и мировую торговлю, инвестируя в создание сильного логистического сектора, и что ЧМ по футболу FIFA в Катаре привел к резкому увеличению спроса в Совете сотрудничества стран Персидского залива.

В июле 2022 года оператор представил брокерам 23-местный бизнес-лайнер, который был приобретен на вторичном рынке в начале года и после кастомизации на производственных мощностях АМАС Aerospace в Базеле поступил в распоряжение оператора.



# Прощай, легендарный Pilatus PC-6 Porter

12 декабря 2022 года последний РС-6 (SN1019) был поставлен индонезийскому клиенту. Таким образом швейцарская легенда уходит в историю. Этот многофункциональный самолет производился без перерыва на заводе Штанс с 1959 года.

Одномоторный турбовинтовой самолет Pilatus PC-6 является одним из первых самолетов швейцарской компании Pilatus Aircraft Ltd, получивший широкую популярность среди пилотов и операторов благодаря своей универсальности и неприхотливости в плане выбора площадки или полосы для взлета и посадки. Обладая низкой скоростью сваливания равной 53 узла, при максимальной взлетной массе самолету достаточно для посадки 70-100 метров. Самолет с такими характеристиками оказался востребованным и широко экспортировался. Он использовался в различных военных ведомствах следующих стран: Алжир, Ангола, Аргентина, Австрия, Австралия, Боливия, Бирма, Колумбия, Чад, Эквадор, Иран, Израиль, Мексика, Непал, Оман, Словения, Перу, США, Швейцария, Таиланд, Франция, ОАЭ, ЮАР. В компании заверяют, что еще, как минимум 20 лет клиенты могут рассчитывать на техническую поддержку.

Цельнометаллическая конструкция и надежный двигатель компании Pratt & Whitney хорошо зарекомендовали себя в разных климатических и географических зонах, от Гималаев до пустыни Сахара. Самолет Pilatus PC-6 Porter, впервые представленный в 1959 году с поршневым двигателем, был несколько раз модифицирован, получив в 1961 году двигатель PT6 от компании Pratt & Whitney и самое заметное изменение — установку в 2010 году нового пилотажно-навигационного комплекса G950 от компании Garmin.

В России первые РС-6 появились в августе 2014 года. Пионером по освоении Porter в нашей стране стала

компания «Полярные авиалинии». Это стало возможным после получения российского сертификата типа, выданного МАК в конце 2013 года (№ СТ344-РС-6 от 12.12.2013).

Комментируя свое решение, в Pilatus Aircraft отмечают, что в настоящее время компания полностью сфокусирована на своем новом продукте PC-24. «Изза своего возраста PC-6 сложно модернизировать и сертифицировать, и поэтому обеспечить текущий ап-

грейд, практически, невозможно. Также наша новая машина PC-24, серийное производство которой развернуто в Штансе, требует много внимания и сил. Мы решили, что PC-6 больше не соответствует нашему продуктовому портфолио и что через 60 лет настало время прекратить производство», - комментируют в компании.

Сотрудники производственной линии РС-6 переведены на сборочные линии РС-12 и РС-24.

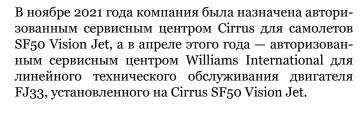


# ASG предложит техобслуживание Cirrus SF50 Vision Jet европейским клиентам

ASG, компания Pula Aviation Services Group и предприятие по техническому обслуживанию самолетов в аэропорту Гернси, сообщает о добавлении Cirrus SF50 Vision Jet в свой сертификат EASA Part 145.

В компании отмечают, что проделанная работа является кульминацией крупных инвестиций в обучение, инструменты и запасные части, которая еще больше укрепляют позиции ASG в Европе, как сервисного центра Cirrus с полным покрытием по техническому обслуживанию SF50, зарегистрированных в EASA, 2-REG и FAA, в дополнение к одобрению, уже имеющиеся для серии SR.

Глава технического отдела Гэри Филлипс комментирует: «Добавление этого фантастического самолета к нашей программе EASA Part 145 наряду с нашим существующим статусом сервисного центра Williams International является захватывающим достижением и естественным шагом, вытекающим из нашего обширного опыта работы с серией SR. Мы с нетерпением ждем возможности предоставить европейским эксплуатантам SF50 услуги по техническому обслуживанию и ремонту их самолетов вместе с нашим хорошо зарекомендовавшим себя предложением для серии SR».



В июле 2022 года Cirrus Aircraft представила обновленный SF50 Vision Jet G2+ с оптимизированными характеристиками двигателя, возможностью подключения Gogo в полете и новыми вариантами окраски фюзеляжа, оснащенных системой Safe Return Autoland от Garmin.

По данным компании, более 375 самолетов Vision Jets находятся в эксплуатации по всему миру, многие из них используются для бизнес-миссий. Обладатель двух наград, в 2017 году Vision Jet был удостоен награды Robert J. Collier Trophy за разработку первого в мире одномоторного бизнес-джета и персонального самолета, а также за внедрение CAPS на самолете.

«В 2022 году сервисы Cirrus продолжили расти, предлагая клиентам новые предложения для дальнейшего повышения качества владения. Особенностью этих новых предложений стало расширение услуг для международных владельцев за счет доступности международных финансовых возможностей через Cirrus Finance и запуск одобренной EASA программы обучения Vision Jet в Европе. Кроме того, Cirrus Direct расширил предложение сертифицированных Cirrus запчастей и обновлений для клиентов по всему миру, что делает владение и обслуживание вашего самолета Cirrus более удобным, чем когда-либо. Компания также запустила недавно улучшенный веб-сайт, чтобы еще больше активизировать опыт для клиентов по всему миру с помощью дополнительных цифровых инструментов и подключений», - говорят в компании.



# Dornier Seawings и Gulf Enterprises предложат амфибии странам Персидского залива

Компании Dornier Seawings (Германия) и Gulf Enterprises (ОАЭ) подписали соглашение, которое позволит самым современным самолетам-амфибиям выйти на рынок Ближнего Востока. Соглашение, подписанное на выставке MEBAA Show 2022, устанавливает прочное партнерство между обеими компаниями в области продаж и маркетинга, эксплуатации и обслуживания, а также поддержки в этом регионе.

Флагманским самолетом Dornier Seawings является Seastar, разработанный немецкими инженерами. Seastar CD2 позиционируют как самый передовой гидроплан в мире: инженеры разработали интегрированный корпус – таким образом летающая лодка испытывает сравнительно меньшее аэродинамическое сопротивление и может достичь максимальной

крейсерской скорости 180 узлов. Благодаря двум турбовинтовым двигателям Pratt & Whitney, Seastar для разбега требует лишь 2500 футов (762 метра) на воде и 1850 футов (564 метра) на земле. Чтобы устранить разрушительное воздействие коррозии, часто наблюдаемое на самолетах «трудящихся» на или вокруг воды, экстерьер Seastar построен полностью из композиционных, антикоррозийных материалов. По оценкам специалистов, благодаря специфике конструкции стоимость одного пассажироместа составляет примерно 2/3 стоимости конкурентов, таких как Cessna Caravan или DHC-6 Twin Otter. Грамотно организованный интерьер позволяет 12-ти пассажирам комфортно разместиться в эргономичных креслах, а в некоторых компоновках пользоваться полностью закрытым туалетом.

Seastar CD2 также получил комплект авионики Honeywell Primus Epic 2.0, кормовой гидродвигатель для улучшенного маневрирования в воде, пятилопастной композитный пропеллер, разработанный MT-Propeller. Максимальный взлетный вес Seastar CD2 составляет 5100 кг (11230 фунтов), крейсерская скорость 180 узлов (333 км/ч) и дальность полета 900 морских миль (1667 км).

Как рассказали BizavNews в Dornier Seawings, многоцелевой самолет охватывает широкий спектр оперативных задач от коммерческих и VIP-перевозок до правительственных, корпоративных и специальных миссий. Ожидается, что сертификационные полеты будут завершены в 2023 году, а ввод в эксплуатацию — в следующем году.

«Расширение нашей сети продаж на Ближний Восток за счет партнерства с Gulf Enterprises — это ключевое стратегическое решение, позволяющее вывести Seastar нового поколения в его естественную среду, которую мы с нетерпением ждем», — прокомментировал BizavNews Юрген Хайнрих, со-генеральный директор Dornier Seawings.

«Представить самый передовой самолет-амфибию на Ближнем Востоке — большая честь для нас. Представлять новаторский дух и наследие Дорнье — большая честь», — говорит Ричард Хаас, генеральный директор Gulf Enterprises.

Gulf Enterprises — недавно созданное совместное предприятие, объединяющее глобальные и региональные знания и ресурсы в аэрокосмической отрасли. Основанная в Дубае, компания распространяет и инвестирует в инновационные аэрокосмические решения на Ближнем Востоке.



# Jet Aviation Basel начинает активно работать с Boeing 777

Швейцарский провайдер услуг ТОиР Jet Aviation Basel (входит в Jet Aviation Group) получил разрешение на капитальное техническое обслуживание Boeing 777, что расширило объем работ для широкофюзеляжного самолета. Новое одобрение также включает 15-летние проверки.

Jet Aviation приобрел специализированные инструменты и вложил средства в обучение выполнению сложных задач по техническому обслуживанию само-

летов 777 в ответ на рыночный спрос на новые возможности. Центр в Базеле имеет разрешение на техническое обслуживание более 50 типов самолетов и предоставляет услуги по доработке Boeing 777, а также всех узкофюзеляжных и широкофюзеляжных самолетов.

Jet Aviation Basel с шестью ангарами общей площадью более 36 700 кв. м и мастерскими площадью 13 500 кв. м является авторизованным центром технического

обслуживания самолетов Airbus Corporate Jets, Boeing Business Jets, Embraer Executive Jets и Gulfstream Aerospace.

«Техническое обслуживание является одним из наших основных направлений деятельности в регионе ЕМЕА», — сказал Джереми Кайе, старший вице-президент Jet Aviation по региональным операциям в регионе ЕМЕА. «И это расширение сферы деятельности является еще одним примером нашей неизменной приверженности удовлетворению меняющихся требований клиентов в рамках нашей сети».

Чтобы продолжать обслуживать своих клиентов в регионе EMEA, Jet Aviation также объявил о расширении своих возможностей по техническому обслуживанию, ремонту и установки интерьера, неразрушающему контролю (NDT), линейному техническому обслуживанию и поддержке на месте в своем техцентре в международном аэропорту Дубая. Это включает в себя добавление модульного стыковочного оборудования для капитального ремонта конструкции, а также новые решения по обновлению авионики и установку высокоскоростной спутниковой связи. Услуги неразрушающего контроля включают в себя вихретоковую и ультразвуковую инспекцию, а также расширенный бороскопический контроль на месте.

«За последний год мы получили больше запросов на более крупный ремонт салона, проекты структурного ремонта, модификации авионики и модернизацию на нашей площадке по техническому обслуживанию самолетов в Дубае, и мы адаптировали и расширили наши возможности, чтобы соответствовать им», — сказал Харди Бютчи, вице-президент по региональным операциям на Ближнем Востоке и генеральный менеджер в Дубае.



# В Al Maktoum International Airport завершается строительство крупнейшего техцентра

ExecuJet MRO Services, дочерняя компания Dassault Aviation, в первом квартале следующего года откроет свой новый объект в международном аэропорту Аль-Мактум (OMDW), рассказал на прошлой неделе журналистам региональный вице-президент компании Ник Вебер.

Новый комплекс сможет одновременно вмещать от 18 до 24 бизнес-джетов и рассчитан на обслуживание самых больших самолетов, в том числе будущих Falcon 6X и 10X, а также крупных самолетов других производителей. Служба техобслуживания ExecuJet

в Дубае в настоящее время базируется в Международном аэропорту Дубая (ОМDВ), но в начале следующего года переедет на объект в Аль-Мактум. Здесь уже несколько лет работает временный FBO, который также будет перенесен на новую площадку.

«Мы готовимся к вводу в эксплуатацию Falcon 6X, инструменты и запасные части уже определены и находятся в пути», — сказал Вебер. «Были приняты меры, чтобы первоначально отправить четырех инженеров в Dassault Aviation для обучения техническому обслуживанию Falcon 6X перед ожидаемым вводом само-

лета в эксплуатацию в середине 2023 года. Наш центр технического обслуживания станет важным центром поддержки Falcon 6X и 10X за пределами Европы и Северной Америки».

Объект ТОиР площадью 15000 кв. м. включает ангар, а также прилегающие мастерские и офисы. Центр также станет новой региональной штаб-квартирой ExecuJet в Дубае, в то время как компания попрежнему сохранит возможности АОG в Международном аэропорту Дубая.

ExecuJet начала свою деятельность в Дубае более 20 лет назад и получила разрешение на работу с различными типами самолетов. ExecuJet MRO Services, принадлежащая Dassault Aviation, является заводским сервисным центром для всех находящихся в производстве самолетов Dassault Falcon. Он также обеспечивает линейное и базовое техническое обслуживание самолетов Bombardier, Embraer Executive Jets и почти всех типов бизнес-джетов Hawker.

Также компания продолжает расширять свои возможности и сертификаты ТОиР для удовлетворения потребностей операторов. Недавно Генеральное управление гражданской авиации Индии (DGCA) сертифицировало ExecuJet MRO Services на Ближнем Востоке для выполнения линейного и тяжелого технического обслуживания различных типов, зарегистрированных в Индии бизнес-джетов Dassault Falcon, а именно Falcon 7X и Falcon 8X, а также нескольких модификаций Falcon 2000 и Falcon 900. А в сентябре 2021 года Главное управление гражданской авиации Саудовской Аравии (GACA) сертифицировало техцентр ExecuJet MRO Services в Дубае для проведения технического обслуживания самолетов Dassault Falcon 900В.



#### Популярность бизнес-авиации снижается

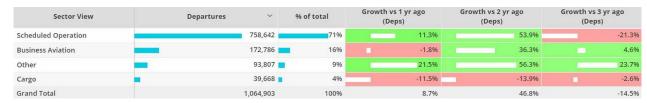
Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов в первые 12 дней декабря показывает снижение на 2% по сравнению с тем же периодом 2021 года, но все еще на 5% выше уровня декабря трехлетней давности.

С начала года количество рейсов бизнес-авиации выросло на 11% по сравнению с прошлым годом, и на 14% по сравнению с 2019 годом. Трафик регулярных авиакомпаний в этом месяце на 11% больше, чем в прошлом году, и на 21% меньше, чем три года назад. Пятерка самых загруженных мировых авиакомпанияй (American Airlines, Delta Airlines, United Airlines, Southwest Airlines, Ryanair) летает на 12% больше по сравнению с прошлым годом, и менее чем на 1% меньше, чем три года назад. Грузовые авиаперевозки в декабре на 12% ниже прошлого года, и на 3% ниже, чем три года назад.

#### Северная Америка

Активность бизнес-джетов в Северной Америке в этом месяце отстает от декабря прошлого года на 3%, но на 5% больше, чем три года назад. Что касается налета, то по сравнению с прошлым годом он снизился на 3% и вырос на 7% относительно 2019 года. В декабре этого года Флорида является самым загруженным штатом с объем полетов на 9% ниже, чем в прошлом году, и на 17% выше, чем в декабре три года назад. В Техасе наблюдается активность на уровне прошлого года, в то время как в Калифорнии значительный спад по сравнению с декабрем 2021 года. Нью-Джерси и Невада — единственные штаты в первой десятке, где **Европа** трафик опережает декабрь прошлого года.

Активность операторов деловой авиации по типам операций в этом месяце различается. Трафик чартерных операторов резко упал на 23% по сравнению с декабрем прошлого года и даже на 5% ниже, чем три года назад. Флот компаний по управлению воздушными судами летает на 5% меньше, чем в прошлом году, хотя на 8% больше, чем три года назад. Частные летные отделы загружены больше, чем в прошлом году, полеты выросли на



Глобальные полеты самолетов с 1 по 12 декабря 2022 г. по сравнению с предыдущими годами



Трафик и налет по штатам США, декабрь 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

10% по сравнению с декабрем 2022 года, что также на 16% больше, чем три года назад. Напротив, в корпоративных летных отделах наблюдается небольшое снижение активности: на 1% по сравнению с декабрем прошлого года и на 11% по сравнению с декабрем 2019 года. Снижение активности корпоративных летных отделов в декабре 2022 года контрастирует с уверенным ростом корпоративных рейсов в течение первых трех кварталов этого года.

Спрос на бизнес-джеты в Европе в этом месяце продолжает снижаться по сравнению с прошлым годом. В течение 12-ти дней декабря бизнес-авиация летала на 8% меньше по сравнению с декабрем прошлого года, и на 4% меньше, чем в декабре 2019 года.

На ведущих европейских рынках сейчас выполняется меньше рейсов, чем в том же периоде 2019 года, особенно в Великобритании, Германии и Франции. И наоборот, активность бизнес-джетов в Италии и Швейцарии выросла на 11% и 5%, соответственно, по сравнению с декабрем 2021 года. В Турции в этом месяце наблюдается самый большой рост активности бизнес-джетов по сравнению

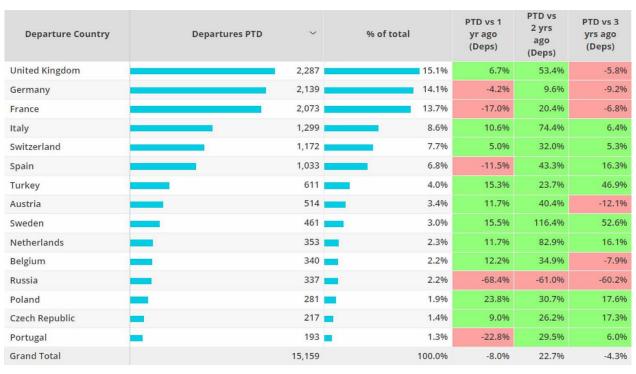
с декабрем трехлетней давности. На 49-й неделе трафик увеличился на 1% по сравнению с 48-й неделей, но на 5% ниже по сравнению с той же неделей 2021 года. За последние четыре недели активность снизилась на 13% по сравнению с сопоставимым периодом 2021 года.

Возвращение лыжного сезона проявляется в росте активности бизнес-джетов в аэропортах недалеко от ведущих европейских горнолыжных курортов. В Сионе наблюдается заметный рост числа прибытий: на 12% больше, чем в прошлом году, и почти на 40% больше, чем в декабре 2019 года. В Шамбери и Самедане сезон также хорошо стартует. В других аэропортах произошло двузначное снижение по сравнению с декабрем 2019 года, особенно в Инсбруке, Берне и Анси.

#### Остальной мир

Активность бизнес-авиации за пределами Северной Америки и Европы в декабре начала расти, количество рейсов увеличилось на 16% по сравнению с 2021 годом, и на 50% выше уровня трехлетней давности. За последние четыре недели полеты в Африке выросли на 18% по сравнению с 2021 годом, в Азии — на 28%, в Южной Америке — на 3%. На Ближнем Востоке активность увеличилась на 20% по сравнению с прошлым годом. Спрос на бизнес-джеты в Катаре по-прежнему определяется чемпионатом мира по футболу. В ключевых аэропортах Кубка мира — Хамад (ОТНН), Доха (ОТВD), Аль-Хор (ОТВК) — в течение первых 22 дней турнира среднесуточное количество прибывающих пассажиров выросло на 291%.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Активность бизнес-джетов неуклонно снижается с максимумов после COVID-19, хотя, вероятно, 2022 год завершится с небольшим двузначным приростом по сравнению с 2019 годом. Тем не менее в настоящее время наблюдается заметное снижение чартерной активности, что говорит о том, что новые клиенты, возможно, уходят с рынка. Европа все еще испытывает на себе основную тяжесть замедления по сравнению с прошлым годом».



Рейсы бизнес-джетов в Европе по странам, декабрь 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

Arrival Airport	Departures PTD	~	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
LSGG,GVA,Geneva Cointrin Intl.,		469	4.7%	27.4%	-0.6%
LOWI,INN,Innsbruck,Innsbruck		84	27.3%	127.0%	-16.8%
LSGS,SIR,Sion,Sion		76	11.8%	55.1%	38.2%
LSZB,BRN,Bern Belp,Bern	_	47	-4.1%	6.8%	-16.1%
LFLB,CMF,Chambéry-Savoie,Cha	-	43	-31.7%	65.4%	22.9%
LSZS,SMV,Samedan,Samedan	_	41	17.1%	241.7%	41.4%
LFLP,NCY,Annecy-Haute-Savoie	•	17	-45.2%	13.3%	-15.0%

Аэропорты европейских горнолыжных курортов, декабрь 2022 г. по сравнению с предыдущими годами

#### МЕВАА 2022: восточный позитив и надежда

На прошлой неделе BizavNews посетил свою четвертую по счету ближневосточную выставку деловой авиации MEBAA. Основательно подготовившись к мероприятию, мы получили «добро» от оргкомитета начать работать в так называемый «минус первый день».

И вот мы уже делаем первые шаги по выставочному комплексу, где в сумасшедшем ритме идет сборка

и оформление стендов, а бизнес-джеты шустро занимают свои места на статической площадке. Было приятно рассмотреть без шумной толпы новенький Gulfstream G700 и роскошный BBJ Royal Jet, а также детально ознакомиться с новым салоном Boeing 767 компании Comlux с оригинальным названием Sky Lady.

Но, первое впечатление, которое возникло — «не верь



восточным сказкам». Ведь до выставки мы получали массу релизов и рассчитывали на довольно крупное мероприятие. В итоге даже при беглом осмотре понимаешь, что выставка потеряла в объеме, как минимум, треть экспонентов, а уж статика никогда не выглядела так скромно. Но мы ошиблись, а почему, расскажем по ходу нашего повествования.

Для ОАЭ — это первое крупное мероприятие сегмента деловой авиации с 2019 года. Пандемия сыграла свою роковую роль, и рынок региона стал восстанавливаться лишь со второй половины 2020 года, но этот рост оказался впечатляющим. Огромный спрос на чартеры и проходящий Чемпионат мира по футболу стали основной причиной отказа операторов от присутствия на МЕВАА. Компании физически не смогли продемонстрировать на статике свои самолеты, которые планировались еще в начале осени. Так крупнейшие операторы региона Empire Aviation, Falcon Aviation, Titan Aviation и Saudi Private Aviation в этот раз расположились в шикарных шале, где всегда было шумно и весело! Впрочем, представители операторов весьма активно работали на выставке и не только на стендах. Многие PR-специалисты буквально выхватывали нас на мероприятиях или статике и делились своими последними новостями. Ну что же, такой новый формат весьма понравился BizavNews: экономит время и ты получаешь весь уникальных контент.

Но самым экстравагантным способом познакомить со своей инфраструктурой стал трансфер на Rolls Royce в VIP-терминал Jetex, который на месяц стал главными воздушными воротами из ОАЭ в Катар на футбольный мундиаль.

Одними из приятных впечатлений от увиденного в Аль-Мактуме, безусловно, стали многочисленные

стройки. С момента нашего прошлого визита здесь построено очень много. Поразил своими объемами новый центр ExecuJet MRO Services, существенно расширился DC Aviation Al-Futtaim, а Comlux сообщил о закладке нового ангара. Количество провайдеров ТОиР и операторов FBO здесь просто зашкаливает, и вскоре Аль-Мактум превратится в настоящий мегааэропорт для бизнес-авиации. И каждый проект — это настоящий шедевр архитектуры с ближневосточной роскошью и масштабами. На их фоне немногочисленные представители европейских и американских FBO выглялели на выставке весьма бледно.

Но вернемся на перрон. Неожиданностью стало отсутствие ряда крупнейших производителей. В этот раз Textron, Pilatus Aircraft и Honda Aircraft не показали свои флагманы в Дубай, так же, как и «вертолетчики». Исключением стал лишь макет АСН160 от Airbus.

Gulfstream привез свой флагман G700, который в рамках международного турне сделал в Дубай трех-дневную остановку, и рядом демонстрировался G650ER греческой GainJet. Еще один G650ER был представлен Boutsen Aviation, но уже для продажи.



Все самолеты были доступны для просмотра, но останавливаться детально на их роскошных интерьерах мы не будем, а пойдем дальше по статике. Французский Dassault вновь показал Falcon 8X, но основным лейтмотивом присутствия на выставке все-таки стали 6Х и 10Х. Именно об этих двух моделях французы говорили с придыханием, и это не удивительно – обе программы идут с опережением графика, а один из первых 6Х будет поставлен на Ближний Восток. Bombardier в этом году представил Global 7500 одного из американских операторов - было любопытно сравнить салон демонстратора и серийного частного джета. Бразильский Embraer показал свою «классику» Phenom 300E и Praetor 600, отметив, что спрос в регионе на легкие и суперсредние джеты неожиданно вырос. Airbus в очередной раз презентовал ACJ320Neo компании Acropolis, а коллеги из Boeing были представлены частным BBJ2 и BBJ компании Royal Jet. Последний восхитил своим интерьером и открытостью представителей компании к журналистам. Настоящим гигантом на выставке стал Boeing BBJ767 Comlux. Пожалуй, что этот самолет заслуживает отдельного рассказа. А вот за «малышей» отдувался лишь Cirrus со своим SF50 Vision Jet G2. Но этот «карлик» вызывал лишь эстетическое восхищение, желающих эксплуатировать его в регионе не особо много.

В дополнение к статике стоит отметить несколько бортов, которые были выставлены брокерами в первый день. Среди них самым посещаемым стал Cessna Citation XLS+ компании Arcos Jet. Всю статическую экспозицию можно было обойти минут за пятнадцать. Большая часть перрона пустовала, хотя места для самолетов явно были забронированы, но по тем или иным причинам операторы в последний момент приняли решение не выставлять самолеты на МЕ-ВАА. А про новомодные eVTOL как будто забыли...

Но настоящая жизнь кипела в выставочном комплексе. В первый день стартовала первая в истории конференция BizAv Talks, которая включала в себя серию из семи презентаций и панельных дискуссий на тему дня — «Будущие бизнес-модели частных самолетов». Мы постараемся рассказать о презентациях в серии отдельных материалов. Ныне популярные темы по мотивам «зеленой повестки» вызывали у слушателей зевоту и явное безразличие, а предложения по продаже кредитов на выбросы и прочие аналогичные инициативы вовсе раздражение. И наоборот — выступление спикеров по вопросам новейших цифровых платформ для деловой и частной авиации, активов на основе блокчейна, банковских и криптовалютных

платежей, транзакций собирали полные аудитории.

Про атмосферу на выставке стоит упомянуть отдельно. Внешний негативный фон, который определяет наше настроение в этом году, должен был доминировать на столь крупном отраслевом мероприятии, но получилось все ровно наоборот. Масса позитива, расслабленная обстановка и большое количество старинных знакомых, а еще обилие русского языка — все это оказалось столь желанным и весьма неожиданным. Словно оказавшись в оазисе и далеко от «очагов давления», участники выставки и посетители забыли все распри, и на три дня МЕВАА стала настоящим деловым мероприятием, напрочь лишенным политики

и обоюдных обвинений. Было чрезвычайно приятно увидеть многих наших партнеров, с которыми по воле судьбы мы последние два-три года общались исключительно с помощью гаджетов, любопытно было выслушать их точку зрения на последние события и поспорить. Не всё так однозначно — многие зарубежные друзья и клиенты уверены, что ситуация просто обязана измениться и большинство по-настоящему ностальгирует по временам, когда не было ковида и проблем с братским народом. Десятки выпитых чашек кофе и многочасовые неспешные беседы на фоне фантастического дубайского колорита создавали непередаваемую атмосферу покоя и вселяли надежду на перемены, пусть не столь быстрые, но все же перемены.





# DreamJet к новогодним праздникам готова

В преддверии новогодних и рождественских праздников российская компания DreamJet возобновляет полеты на своем бизнес-джете Hawker 800В после выполнения технического обслуживания в объеме структурной инспекции и самой крупной периодической формы Inspection B/F/G.

Работы были выполнены дочерней компанией «Вельталь Авиа» - ООО «Бизнес-Джет Техник» на производственных мощностях в аэропорте Омска и длились два с половиной месяца. Техническое обслуживание было выполнено сертифицированным персоналом ООО «Бизнес-Джет Техник» согласно действующей

сферы деятельности к Сертификату соответствия 285-16-082, выданного Росавиацией.

Воздушное судно Hawker 800В выпущено в 1991 году. В 2022 было произведено большое обновление салона. Самолет зарекомендовал себя превосходной надежностью в суровых российских условиях и отличается дальностью полета свыше 4 тысяч километров. Это позволяет совершать беспосадочные полеты из Москвы в города Сибири, на Кавказ, в страны Ближнего Востока и Средней Азии. Самолет оснащен отдельными широкими регулируемыми креслами для пяти пассажиров и удобным трехместным диваном, уби-

раемыми столиками, розетками. Наwker 800В имеет просторный салон и увеличенное место для размещения багажа. В самолете имеются полноценный туалет и кухня, позволяющая обеспечить на рейсах горячее питание. Самолет зарегистрирован в Российской Федерации и доступен для полетов по внутренним и международным направлениям.

Ранее, DreamJet завершила работы по перекраске своего флагмана Embraer Legacy 600. Работы были выполнены S7 Technics при содействии ИАС «Авиа Менеджмент Групп» на производственных мощностях, расположенных в международном аэропорту «Минеральные Воды». Использовались лакокрасочные материалы ведущего европейского производителя.

В октябре текущего года компания запустила продажи на легендарном отечественном Як-40Д VIP в 13-местной компоновке с дополнительными топливными баками, который был приобретен весной текущего года. Перед началом эксплуатации самолет получил новый салон и прошел полное техническое обслуживание. Компоновка интерьера включает в себя два комфортабельных салона, разделенных между собой перегородкой. В первом салоне на 5 пассажиров предусмотрена рабочая зона для первого пассажира и диван, во втором на 8 мест – клуб с большим столом и кресла для сопровождающих лиц. Для удобства пассажиров все места оборудованы как классическими розетками, так и usb-разъемами. Кожаные кресла и диван выдержаны в светло-бежевых тонах и имеют различные регулировки для максимального комфорта пассажиров. Также в самолете предусмотрена новая диммируемая светодиодная система освещения. Интерьер сочетает белый, коричнево-бежевый и графитовые цвета, а новое ковровое покрытие и ровный пол визуально увеличивает пространство и делает самолет «как бы шире».



#### Стратегия 2023

Все началось с того, как «подстригли» Кипр, а Швейцария раскрыла банковскую тайну. Все думали, что это случайность, временное помешательство, так бывает. Затем ситуация 2022 года из разряда «немыслимое», о которой я писал еще в апреле 2022 получила свое развитие. Русские стали в мире «токсичными», любое упоминание о русском бенефициаре вызывает гримасу у наших «партнеров». Хотя еще пару лет назад, русские были одними из главных потребителей в сегменте LUXURY и многие индустрии Европы за счастье считали иметь русских клиентов, размышляет в очередном материале специально для ВіzavNews Евгений Клочков, Доктор делового администрирования МВА | МАNLP, Основатель бюро ANG и Партнер Global Jet.



Однако маятник качнулся и русские стали «токсичными». Но не стоит посыпать голову теплом, маятник качнулся в одну сторону и может также качнуться обратно. Поэтому сейчас происходит прекрасный тест на лояльность. Кто остался лоялен и делает все возможное, чтобы найти выход из ситуации? Кто не перестал отвечать на звонки и продолжает с вами общение, рискуя самостоятельно попасть под пристальное внимание «специально обученных людей». И ведь попадают, и пытаются спасти свой бизнес. Но маятник, замерев в верхней точке, неспешно, начинает обратное движение. Думаю, в следующем году мы увидим обратный ход и жгучее желание «партнеров» вернуть все «как было».

Если <u>в своей статье</u> в апреле я рекомендовал собственникам самолетов не предпринимать резких шагов, то сейчас стратегия корректируется под реальность. Скоро будет год, как многие «русские» самолеты оказались заблокированными по всему миру. И этот срок весьма критичен с технической точки зрения. Я знаю о чем говорю, вы знаете мою историю и с каким флотом мы работаем. Если до одного года можно было занять выжидательную позицию, то после года простоя воздушных судов стоимость возврата технического состояния и летной годности становится очень затратным мероприятием. И чем дольше этот простой продлится - тем выше будет стоимость и ниже желание потенциальных покупателей иметь дело с таким самолетом. К тому же, искусственно созданная «токсичность» позволяет покупателям требовать существенный дисконт. Попытки получить более высокую цену за свой борт связаны с ожиданием, но сейчас время уже не на стороне владельцев заблокированных джетов. Очевидно, что никто не хочет, чтобы их борт превратился в «тыкву».

Некоторые время назад я, как и весь рынок, получили

рассылку от Дерека Блума о предложенной юридической схеме продажи самолетов. Да, это абсолютно рабочая схема, и мы активно ее использовали до публикации. Последняя успешная транзакции произошла совсем недавно. Однако сейчас для того, чтобы эта схема сработала, вам нужно иметь на счету те самые 20-30-40 миллионов, чтобы выкупить самолет на себя. Back-to-Back с токсичным активом - весьма рискованное мероприятие. И если вас заблокирует производитель - это полбеды, а вот если на вас обратят «специально обученные люди» из-за океана, то скорее всего это создаст много неприятных последствий как брокеру, так и собственнику. Я видел ряд транзакций под лозунгом «слабоумие и отвага» и некоторые из них проскакивали. Но каждому свое. Мы с коллегами занимаем более консервативную позицию и ищем по-настоящему надежные решения.

Я уверен, что русские останутся одними из крупнейших потребителей сегмента товаров и услуг LUXURY. Так сложилось культурально, что «наши» будут искать и выбирать лучшее. Кстати, психологические причины, основы этого сегмента я разбираю в Телеграмм канале «Сознание в клочья». Пишу про личное влияние, манипуляции, смыслы, идеологию, пропаганду и НЛП приемы в мире больших денег.

В 2023 году я бы рекомендовал собственникам джетов не ожидать рыночных условий для своих заблокированных бортов и более внимательно изучить возможность выхода из этих «пассивов». По крайней мере пока ситуация складывается именно так. Самолет дороже точно не станет, а новые модели и спецусловия от производителей будут придавливать цены на вторичном рынке. Да, маятник качнулся. Да, чтобы продолжить двигаться нужно принять эти правила игры, однако он ведь качнется и обратно. Движение - жизнь, самолеты должны летать, а не простаивать.

# Самолет недели

Оператор/владелец: Gulfstream Aerospace Тип: Gulfstream G700

Тип: *Gulfstream G70* Год выпуска: **2022 г.** 

Место съемки: декабрь 2022 года, Jebel Ali Al Maktoum International (Dubai World Central) (DWC/OMDW)



Фото: Дмитрий Петроченко