



Минувшая неделя по своему медийному накалу явно уступала предыдущей. Компании подводили итоги прошедшей EBACE и готовились к наступлению весьма вялого, в информационном плане, летнего сезона.

Известный отраслевой аналитик Брайн Фоули считает, что история долевого оператора Wheels Up будет весьма неприглядной с огромными последствиями для рынка. Все это усугубляется «побегом» основателя компании Кенни Дихтера за несколько дней до следующего запланированного заседания совета директоров, что может показаться плохим предзнаменованием. «Чтобы бороться за бизнес он просто ушел с поста генерального директора, поскольку убытки растут, а ее акции падают до центов», считает Фоули.

На конце мая HondaJet, зарегистрированный на компанию Upfrunt Services LLC, выкатился за пределы взлетно-посадочной полосы в Саммервилле, Южная Каролина, врезался в уступ и загорелся. По сообщениям СМИ, на борту находились пилот и четыре пассажира, данные о пострадавших разнятся. Опасения по поводу безопасности после авиакатастрофы привели к тому, что одна компания остановила полеты своего парка самолетов HondaJet, а ассоциация владельцев/операторов призвала «отказаться от полетов» и до итогов расследования. Основатель и генеральный директор Jet It из Гринсборо Гленн Гонсалес приказал остановить полеты 20 самолетов HondaJet. Читаем материал в этом номере.

Платформа чартерных рейсов Avinode обещает обновить процесс бронирования, чтобы упростить взаимодействие в интернете операторов самолетов, брокеров и их клиентов. Улучшенный интерфейс, над которым сейчас работает шведская компания, позволит конечным пользователям выбирать собственные предпочтительные параметры, чтобы сделать онлайн-котировки более понятными.



## Активность падает на фоне сложных условий для чартерных операторов

WINGX: Активность бизнес-джетов значительно снизилась в течение последней недели по сравнению с той же неделей прошлого года, хотя лидерство относительно 2019 года остается довольно устойчивым

стр. 24



## JetNet iQ дает сдержанный прогноз на следующие два-три года

Согласно последнему отраслевому прогнозу JetNet iQ в следующие 10 лет, до 2032 года, предполагается поставка около 13000 новых деловых самолетов, в том числе 8637 реактивных и 4265 турбовинтовых

стр. 27



## Экологичность в производстве интерьеров выходит на первое место

Если на выставке EBACE 2023 вы искали доказательство устойчивого развития бизнес-авиации, то надо было обратить внимание на салоны самолетов на статической экспозиции в аэропорту Женевы и компоненты интерьеров, представленные специалистами по кастомизации и ремонту в Palexpro

стр. 28



## Африка – место, с которым нужно считаться

Все чаще Африка остается важной частью бизнеса деловых операторов со всего мира. По словам топ-менеджеров компаний, росту бизнеса в регионе способствовало несколько факторов, в том числе количество клиентов, путешествующих для отдыха

стр. 32

## LunaJets предупреждает о «жесткой посадке» на европейском чартерном рынке

Ведущий швейцарский брокер LunaJets сообщил о снижении выручки и заказов в этом году на 3%, и как вывод – брокер из Женевы предупреждает о «жесткой посадке» европейской бизнес-авиации по сравнению с максимумами последних лет.

Генеральный директор компании Эймерик Сегард заявил, что после двух лет «неустойчивого роста после пандемии» на европейском рынке бизнес-авиации наблюдается значительный спад активности.

«Наша отрасль очень циклична и подвержена макроэкономическим колебаниям, нас не удивляет такое замедление в Европе. Мы в значительной степени предвидели эту ситуацию, но, тем не менее, по-прежнему очень обеспокоены новыми перспективами рынка».

По словам главы отдела продаж LunaJets Гийома Лоне, в прошлом году, несмотря на замедление с августа, выручка компания увеличилась на 40% или на \$150 млн и получила 1250 новых клиентов. Однако с января выручка и заказы снизились на 3%, что разочаровывает, а летний уровень предварительного бронирования также желает лучшего. При весьма неплохих ценниках и доступности воздушных судов спрос должен быть иным. Для Сегарда медленный старт LunaJets стал предупреждением о том, что грядет нестабильная ситуация на рынке в целом. Где-то раньше, где-то позже.

«Низкие процентные ставки, слияния и поглощения и корпоративная деятельность на рекордно высоком уровне явно позади, поэтому мы прогнозируем «жесткую посадку» для нашей отрасли с потенциальными рисками, если текущая ситуация сохранится в будущем», — сказал Сегард.



### ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



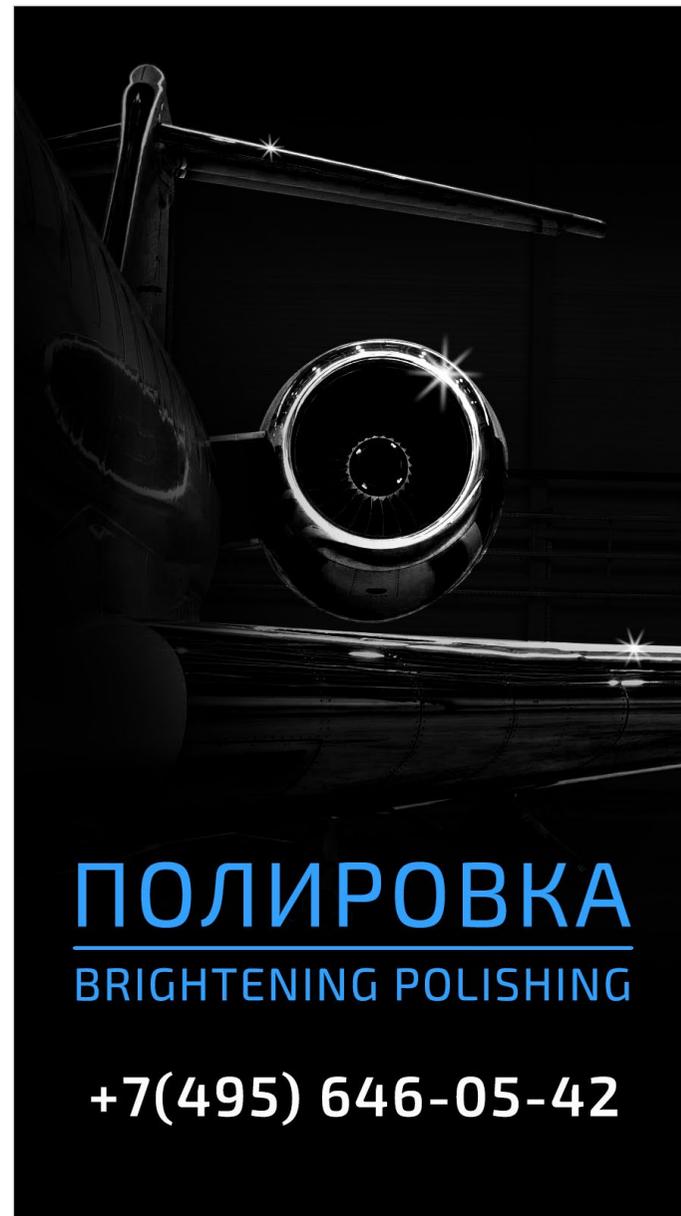
## Пассажиры Vista Global получили неограниченный доступ к интернету в полете

Частные клиенты, которые летают с Vista Global Holdings на самолетах, оснащенных услугой бортовой связи LuxStream от Collins Aerospace, теперь имеют доступ к неограниченному объему данных в полете, объявила Collins Aerospace.

Система спутниковой связи LuxStream работает в высокопроизводительной спутниковой сети Ku-диапазона. Эта сеть предлагает скорость до 25 Мбит/с в США и до 15 Мбит/с по всему миру, что достаточно для поддержки видеоконференций и потоковой передачи на несколько устройств одновременно.

«Наша сеть спутников с высокой пропускной способностью позволяет пассажирам Vista пользоваться такими же услугами высокоскоростной связи, как и на земле», - комментируют в Collins Aerospace. «Это объявление знаменует собой следующий шаг в предоставлении услуг премиум-класса и удовлетворении потребностей поставщиков и пассажиров бизнес-авиации во всем мире».

По данным Collins Aerospace, с 2019 года Vista установила оборудование LuxStream на более чем 75 самолетов в своем чартерном парке и планирует, что к концу 2024 года с LuxStream будет доступен как минимум еще на 25 самолетов.



**ПОЛИРОВКА**  
BRIGHTENING POLISHING

**+7(495) 646-05-42**

## Поставлен первый пассажирский Cessna SkyCourier

Компания Textron Aviation объявила о поставке первого пассажирского самолета Cessna SkyCourier для использования компанией Western Aircraft, Inc., ведущей бизнес на Гавайях под названием Lānaʻi Air. Компания предлагает люксовые авиаперевозки, соединяющие Оаху с островом Ланаи.

«Cessna SkyCourier находится на пути к тому, чтобы стать легендарным самолетом для нашей компании», — сказал Лэнни О’Баннион, старший вице-президент по глобальным продажам и летным операциям Textron Aviation. «Он очень универсальный, с комфортным салоном, грузоподъемностью, производительностью и низкими эксплуатационными расходами, и уже доказывает свою популярность во всем мире».

Cessna SkyCourier, разработанный с чистого листа прошел сертификацию типа Федерального авиационного управления (FAA) в марте 2022 года, а первые поставки последовали через два месяца. Самолет оснащен двумя установленными на крыле турбовинтовыми двигателями Pratt & Whitney PT6A-65SC, пропеллером McCauley C779 и надежным 110-дюймовым алюминиевым четырехлопастным винтом, предназначенным для повышения производительности самолета при перевозке больших грузов. На SkyCourier установлена авионика Garmin G1000 NXi. Он имеет максимальную крейсерскую скорость более 200 узлов и максимальную дальность полета 900 морских миль. Самолет получил большую дверь и кабину с плоским полом, а грузовая версия может вместить до трех транспортных контейнеров LD3 с грузоподъемностью 6000 фунтов.



КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ  
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ  
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА  
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ  
ЛЮБОГО ТИПА.

weltall.aero  
8 800 500 2151  
+7 (495) 129 29 04  
charter@weltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR  
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

## HondaJet 2600 еще получит шанс

Honda Aircraft делает еще один шаг к возможному запуску новой модели на базе «концептуального самолета» 2600 (HondaJet 2600), представленного на NBAA-BACE 2021.

Производитель самолетов из Северной Каролины планирует встречу с поставщиками в следующем месяце и обсудить проект с потенциальными клиентами и выслушать их рекомендации. Об этом заявил на прошлой неделе на выставке EBACE 2023 президент и главный исполнительный директор Honda Aircraft Хидето Ямасаки. Исследовательские работы HondaJet 2600 продолжаются, но решение

о коммерциализации программы еще не принято, сказал он на выставке бизнес-авиации в Женеве.

По словам Ямасаки, ключевым изменением HondaJet 2600, если проект будет запущен, станет снижение производственных затрат за счет привлечения мощностей материнской компании Honda Motor Co. «Самолет довольно дорог. Мы хотим работать в команде над новыми вещами. У нас есть активы, которые можно инкорпорировать».

HondaJet 2600 унаследовал прорывы в области авиации Honda Aircraft, включая конфигурацию пилона двигателя над крылом (OTWEM), технологию естественного ламинарного потока (NLF) на крыльях и носовой части фюзеляжа, а также фюзеляж из углеродного композита. Благодаря дальнейшему совершенствованию этих основополагающих технологий, HondaJet 2600 Concept станет первым в мире легким бизнес-джетом, способным совершать беспосадочные трансконтинентальные перелеты через Соединенные Штаты, например из Тетерборо в Лос-Анжелес. Самолет будет иметь тихую и просторную кабину, подходящую для дальних путешествий, вмещающую до 11 человек, и призван обеспечить беспрецедентную топливную экономичность.

Согласно заявленным данным, новый бизнес-джет будет обладать дальностью полета 4862 км (один пилот и четыре пассажира) при крейсерской скорости 835 км/ч. Максимальный потолок составит 14300 метров. Будущий джет не требователен к взлетно-посадочной полосе – для разбега ему понадобится всего 1006 метров бетона, для посадки – 762 метра.



UTG PA

Центр деловой авиации  
UTG Private Aviation  
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

## Ангольский оператор поглотил австрийскую MS Aviation

Ангольский бизнес-оператор Bestfly приобрел австрийскую компанию по управлению авиационными активами MS Aviation в рамках своей стратегии расширения в Европе, о чем компания объявила на EBACE 2023.

«Bestfly разработала стратегию расширения, которая фокусируется на важных шагах на рынках Европы и Карибского бассейна. Приобретение MS Aviation является важной частью этой стратегии роста» — сказал Нуно Перейра, председатель и генеральный директор группы Bestfly.

«MS Aviation дает нам дополнительную опору в Европе, откуда мы будем расширять существующие корпоративные услуги по управлению воздушными судами, добавим еще одну связь с нашим нынешним европейским чартерным VIP-бизнесом и создадим более широкую структуру АСМІ для коммерческих самолетов (самолеты, экипаж, техническое обслуживание, и страхование)».

В рамках приобретения Bestfly перенесет свои офисы в Грац, Австрия.



### Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

**Dream Jet**

Борис: +7 999 710 91 00  
 Дмитрий: +7 926 865 62 65  
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: [flight@mydreamjet.ru](mailto:flight@mydreamjet.ru)

## Sky Valet добавляет пять французских FBO в партнерскую сеть

Sky Valet Connect (дочерняя компания Aéroports de la Côte d'Azur, которая является второй по величине группой управления бизнес-авиацией в Европе) расширила свое присутствие во Франции, добавив пять новых FBO к своей фирменной сети. За четыре года группа выросла до 37 FBO в пяти странах. Последние дополнения включают FBO в аэропортах Bergerac Dordogne Périgord, Biarritz-Pays Basque, Caen, Deauville Normandie и Pau Pyrénées.

«Мы очень благодарны нашим новым партнерам за доверие, которое они оказывают нашему лейблу», — сказал Жан-Франсуа Гитар, директор по авиации общего назначения и развитию бизнеса материнской компании Aéroports de la Côte d'Azur. «Мы убеждены в потенциале этих направлений, кото-

рые расположены в центре динамичных, но изолированных регионов или имеют сильное международное влияние».

Гитард добавил, что он стремится проводить евроцентричную политику для дальнейшего расширения сети FBO на островах Карибского моря, находящихся под управлением Франции, таких как Гваделупа, Мартиника и Сен-Мартен.

Sky Valet представлена во Франции, Португалии, Испании, Италии и Болгарии в 30 ведущих аэропортах Европы, включая популярные направления, такие как Мадрид, Барселона и Канны. Sky Valet обслуживает более 40 000 рейсов бизнес-джетов в год, что делает ее лидером в Европе.



### ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка  
срочных заказов  
24 / 7 / 365



Продукция  
исключительно  
высокого качества



Индивидуальный  
подход к каждому  
клиенту

## Билеты на авиатакси eVTOL во время Олимпийских игр 2024 года в Париже могут стоить 110 евро

Огюстен де Романе, председатель и главный исполнительный директор Groupe ADP, рассказал СМИ, что билеты на воздушные такси eVTOL во время Олимпийских игр 2024 года в Париже могут стоить 110 евро (\$119). Романе добавил, что аэротакси будут эксплуатироваться в ограниченном количестве и в продажу поступит лишь несколько тысяч билетов.

Глава ADP ожидает что после того, как технология и рынок созреют, такси eVTOL станет «общепринятым видом транспорта» во всем мире в ближайшие пять-семь лет.



Groupe ADP планирует построить к Олимпиаде пять вертипортов, которые будут использоваться для взлета и посадки аэротакси. Первый вертипорт в Сержи-Понтуаз открылся в ноябре 2022 года и в настоящее время используется для тренировок. На настоящий момент для аэротакси, а их пока будет с десяток, намечено три маршрута. Между аэропортами Руасси - Шарль-де-Голль и Бурже и площадкой на юго-востоке Парижа. Речь идет о платформе на барже, пришвартованной на левом берегу Сены неподалеку от вокзала Аустерлиц. Правда, для этого надо еще получить особое разрешение властей, поскольку полеты над столицей каких-либо аппаратов строго регламентированы. Еще один маршрут соединит два небольших аэропорта. Один из них находится рядом с Версалем, а другой – в юго-западном пригороде Парижа Исси-ле-Мулино.

Как сообщил коммерческий директор французского филиала фирмы Volocopter Жан-Кристоф Драй, длительность полета на аэротакси будет составлять не более получаса.

За основу воздушного такси взят проект, разработанный немецкой фирмой Volocopter, специализирующейся на создании eVTOL. Аэротакси, а оно получило название VoloCity, — это нечто среднее между дроном и вертолетом. Над крышей кабины расположена рама в форме диска диаметром в 11,3 метра. На ней установлены 18 пропеллеров, снабженных электромоторами. Заряд поступает на них с девяти специально разработанных для этого случая аккумуляторов. При полной зарядке батарей VoloCity способно лететь со скоростью 110 км/час и нести груз весом 450 килограммов на расстояние до 30 километров.

**WORLDJET**

ПРОДАЖА /  
ПОКУПКА  
БИЗНЕС-ДЖЕТОВ

ПЕРЕЛЁТЫ НА  
БИЗНЕС-ДЖЕТАХ  
ПО ВСЕМУ МИРУ

МЕНЕДЖМЕНТ  
ВОЗДУШНЫХ  
СУДОВ

**worldjet.ru**  
**+ 7 (495) 968 50 47 +386 (0) 30 731 909**  
**gbworldjet@gmail.com**

## Tradewind Aviation увеличил парк Pilatus PC-12 до 24 машин

Американский бизнес-оператор Tradewind Aviation увеличил свой парк турбовинтовых самолетов Pilatus PC-12 до 24 машин, добавив пять турбопропов, в том числе два PC-12 NGX напрямую от производителя в рамках пятилетнего заказа на 20 самолетов, размещенного в 2022 году. Новые самолеты были собраны на заводе Pilatus в Брумфилде, штат Колорадо.

Одновременно с прибытием самолетов Tradewind объявила о расширении обслуживания новыми маршрутами в Ньюпорт, Род-Айленд и Верджин-Горда на Виргинских островах. Tradewind начал полеты PC-12 в 2003 году и предлагает как регулярные, так и чартерные рейсы.

«Мы очень рады получить очередные совершенно

новые самолеты PC-12 NGX. Tradewind является крупнейшим в США эксплуатантом Pilatus PC-12 для частных чартеров, и новые самолеты еще больше расширят наши возможности по развитию и предоставлению клиентам наилучшего опыта полетов. PC-12 NGX обеспечивает идеальный баланс эффективности, комфорта и превосходных характеристик для коротких рейсов и в труднодоступные места, позволяя нашим клиентам экономить драгоценное время и сосредоточиться на том, что для них важнее всего».

PC-12 NGX присоединится к парку самолетов PC-12 компании Tradewind, что еще больше расширит возможности частных чартеров в Северной Америке и на отдаленных островах Карибского моря.



## Leonardo активно продает AW109

За последние 12 месяцев Leonardo заключила контракты на 15 частных и корпоративных вертолетов в Великобритании, в том числе на вертолеты AW109 GrandNew/Trekker и пять вертолетов AW139, поставки которых запланированы на 2023–2025 гг.

Продолжающийся успех Leonardo на рынке VIP/корпоративных вертолетов в Великобритании и Ирландии расширяется, поскольку его региональный дистрибьютор Sloane объявил о заказах на один AW109 GrandNew и один легкий двухдвигательный AW109 Trekker во время официальной церемонии, состоявшейся на выставке EBACE 2023.

Дэвид Джордж, председатель Sloane Helicopters, сказал: «Мы гордимся тем, что еще больше укрепили наше давнее партнерство с Leonardo, заказав еще два вертолета. С восемью новыми вертолетами, поставленными после последней EBACE, новый контракт иллюстрирует приверженность Sloane как продуктам Leonardo, так и росту вертолетного рынка Великобритании и Ирландии».

В июле 2022 года Sloane подтвердила свое дистрибьюторское соглашение на период 2022–2024 годов, охватывающее оба типа, а также AW169. Отношения между Sloane Helicopters и Leonardo были установлены в 1995 году, когда Sloane стала единственным дистрибьютором VIP/корпоративных вертолетов Leonardo в Великобритании и Ирландии. В рамках этого сотрудничества около 110 коммерческих вертолетов Leonardo были поставлены операторам и частным пользователям в Великобритании и Ирландии.

## Air Corporate разместил твердый заказ на 43 вертолета Airbus

В заключительный день выставки EBACE 2023 ведущий итальянский оператор деловой авиации Air Corporate разместил твердый заказ на 43 вертолета Airbus. Сделка включает 40 однодвигательных вертолетов (H125/H130) плюс три АСН160 от Airbus Corporate Helicopters в конфигурации Line с пакетом Lounge в дополнение к двум уже заказанным АСН160.

Контракт является крупнейшим заказом Airbus на коммерческие вертолеты в Италии, и в ближайшие годы вертолеты будут поставлены для частных и деловых пассажирских перевозок, а также для авиационных работ.

В заявлении правления Air Corporate говорится: «Мы наблюдаем на итальянском рынке растущий спрос на инновационный АСН160. АСН160 — красивый, безопасный и удобный вертолет, а конфи-

гурация Line с комплектацией Lounge гарантирует элегантность и в то же время отличные характеристики. В равной степени в Италии H125 остается эталонным вертолетом для авиационных работ благодаря своим непревзойденным характеристикам. H130 также пользуется большим успехом в нашей стране для туристических рейсов и пассажирских перевозок».

Глава Европейского региона Airbus Helicopters Томас Хайн сказал: «Я хотел бы поблагодарить Air Corporate за неизменное доверие к нашей продукции. Этот заказ является результатом многих лет, которые мы вложили в построение и поддержание прочных деловых отношений с Air Corporate. Я горжусь успехами Air Corporate в дальнейшем расширении своего флота и сектора частной бизнес-авиации в Италии».



## Модернизированный вертолет «Ансат-М» с двигателями ВК-650В должен взлететь до конца года

Об этом сообщил на презентации ВК-650В на выставке HeliRussia 2023 главный конструктор двигателя Юрий Журенков.

Разработка в АО «ОДК-Климов» нового турбовального двигателя ВК-650В взлетной мощностью 650 л.с. ведется с 2019 года. В конце 2020 года на пред-

приятии был изготовлен двигатель-демонстратор, его первый запуск на стенде состоялся в январе 2021-го. В том же 2021 году на «Климове» собрали первый опытный образец ВК-650В, а в прошлом году – еще два. На данный момент успешно завершены инженерные испытания, окончательно определен конструктивный облик двигателя и под-

тверждены его основные технические параметры. Кроме того, совместно с ЦИАМ завершены автономные испытания узлов двигателя (компрессора и камеры сгорания).

На очереди – сертификационные испытания, для чего в этом году предполагается изготовить еще семь опытных ВК-650В. По словам Юрия Журенкова, стоит задача получить сертификат типа на двигатель ВК-650В с начальным ресурсом 150 часов в первом квартале 2024 года, а в течение следующего года довести ресурс до 300/600 часов (для «горячей» и «холодной» части двигателя). Работы по постепенному дальнейшему увеличению ресурсов вплоть до проектных значений (3000 и 6000 полетных циклов при эксплуатации по второй стратегии управления ресурсами) будут продолжаться в течение 2024–2028 годов.

С прошлой весны приоритетной задачей разработчиков ВК-650В стало создание его унифицированной версии, необходимой, в первую очередь, для ремоторизации вертолетов «Ансат», на которых до сих пор использовались канадские PW207К. В связи с этим в 2022 году была выполнена соответствующая корректировка рабочей конструкторской документации, прошла макетная комиссия. В этом году «ОДК-Климов» должен изготовить четыре летных образца ВК-650В для проведения испытаний на борту «Ансатов». Как сообщил на презентации главный конструктор двигателя, первый полет модернизированного вертолета «Ансат-М» с двумя ВК-650В планируется выполнить в декабре этого года. Запуск двигателя в серийное производство намечен на 2025 год.



## Воздух в ACJ TwoTwenty станет «правильным»

Airbus Corporate Jets подписала партнерское соглашение со шведской компанией CTT Systems, специализирующаяся на авиационном климатическом оборудовании. Согласно договоренностям, последняя будет оборудовать ACJ TwoTwenty современной системой увлажнения воздуха в салоне. Airbus Corporate Jets с мая 2022 года уже предлагает увлажнитель CTT для парка ACJ319/320neo.

Система увлажнения предназначена для равномерного распределения увлажненного воздуха в салоне бизнес-джета. Как комментируют в компании, VIP-пассажиры на дальних рейсах будут иметь меньше проблем из-за сухого воздуха – усталость, джет-лаг, покраснение глаз, сухость в горле, сухость кожи, распространение вирусных инфекций, и получат улучшение самочувствия и сна. Без эффективной системы увлажнения воздух в VIP-салоне становится намного более обезвоженным, чем в любом другом месте на земле, имея относительную влажность ниже 5%».

Система основана на технологии испарительного охлаждения и использует метод, который «эффективно предотвращает перенос бактерий и накопление конденсата в кабине». В ACJ добавляют, что увлажнение салона является «обычной просьбой» владельцев VIP-самолетов, «которые ценят хорошее здоровье, хорошее самочувствие и чувство комфорта во время и после полета».

Как отмечают в Airbus, ACJ TwoTwenty идентичен конкурирующим моделям бизнес-джетов и может эксплуатироваться в тех же аэропортах, однако его салон в три раза просторнее, а операционные

расходы – в три раза ниже. Кроме того, самолеты семейства A220 самые тихие и экономичные в своей категории: площадь их звукового следа на 50% меньше, а расход топлива на 25% ниже, чем у моделей предыдущего поколения.

ACJ TwoTwenty спроектирован с «чистого листа», что позволило применить самые передовые технологии и материалы. Салон самолета оборудован системой связи последнего поколения, беспроводным доступом в интернет, системой освещения на основе светодиодной технологии и иллюминаторами с функцией автоматического затемнения. Даль-

ность ACJ TwoTwenty составит порядка 10 500 км (более 12 часов полета), что позволит выполнять беспосадочные рейсы из Москвы в Лос-Анджелес, Майями, Токио или Сингапур.

Салон самолета ACJ TwoTwenty площадью 73м<sup>2</sup> будет поделен на несколько функциональных зон, что позволит пассажирам провести время в полете с максимальной пользой или просто отдохнуть. В салоне смогут с удобством расположиться 18 пассажиров, каждому из которых будут обеспечены дополнительное индивидуальное пространство и комфорт.



## Брайн Фоули: у Wheels Up все колеса проколоты

Известный отраслевой аналитик Брайн Фоули считает, что история долевого оператора Wheels Up будет весьма неприглядной с огромными последствиями для рынка. Все это усугубляется «побегом» основателя компании Кенни Дихтера за несколько дней до следующего запланированного заседания совета директоров, что может показаться плохим предзнаменованием.

«Вместо того, чтобы бороться за бизнес, он просто ушел с поста генерального директора, поскольку убытки растут, а ее акции падают до центов», считает Фоули.

За последнее десятилетие компания неуклонно увеличивала свою выручку до впечатляющих \$1,58 млрд в 2022 году, но еще не погасила убытки, которые составили ошеломляющие \$555 млн. В то время как годовая выручка увеличилась в первом квартале 2023 года, чистые убытки также увеличились по мере уменьшения числа участников программ оператора. Компания заявила, что может компенсировать эти убытки в следующем году, но Уолл-Стрит уже проголосовал: акции, зарегистрированные на Нью-Йоркской фондовой бирже, упали с первоначальной цены размещения около \$10 в июле 2021 года до всего 28 центов при последней торговой сессии. Недавно был предложен план обратного дробления акций, чтобы избежать делистинга на бирже.

Заложив принадлежащие ей самолеты, к концу 2022 года Wheels Up накопила денежный резерв в размере \$585 млн, который к концу марта сократился до \$363 млн. При таком темпе сжигания денежных средств их может хватить только

до конца этого лета, и компания активно пытается улучшить эту ситуацию, оптимизируя свою деятельность и рассматривая возможность продажи непрофильных активов. В случае, если этого окажется недостаточно, другие варианты потенциально могут включать дополнительные инвестиции от партнера и крупнейшего акционера Delta Airlines, возвращение в частный сектор и сбор средств или объединение со стратегическим партнером. Реорганизация путем банкротства является еще одной возможностью, и, если когда-либо будут задействованы частные инвестиции или другой приобретатель, это, по-видимому, будет предварительным условием.

Wheels Up располагает значительным парком частных самолетов бизнес-класса. Если некоторые или все из них когда-либо будут проданы и попадут на вторичный рынок, это будет иметь последствия для отрасли. Парк Wheels Up в основном состоит из самолетов Cessna и Beechcraft, которые производит Textron Aircraft. Любой неожиданно большой выбор моделей King Air и Citation на вторичном рынке негативно повлияет на спрос на более дорогие новые модели.

Другими последствиями будут более низкая цена перепродажи и остаточная стоимость этих моделей самолетов, поскольку предложение превышает спрос на рынке подержанных самолетов, что влияет как на владельцев, так и на кредиторов/арендодателей.

«Уход генерального директора всего за несколько дней до следующего запланированного заседания совета директоров может показаться плохим

предзнаменованием. Однако Wheels Up не единственная среди молодых авиационных компаний, которые более восприимчивы к новым условиям высоких процентных ставок и замедлению потока инвестиционного капитала, что является стресс-тестом устойчивости их бизнес-модели», - резюмирует Фоули.

Как красноречиво процитировал Уоррен Баффет: «Только когда придет отлив, вы узнаете, кто купался голышом».



## FBO Jet Aviation были признаны лучшими в опросах AIN и Pro Pilot PRASE FBO

Семь FBO Jet Aviation были признаны лучшими в опросах Aviation International News (AIN) и Pro Pilot PRASE FBO за 2023 год. В номинации поделили FBO Уэст-Палм-Бич, Амстердам, Дюссельдорф, Дубай DXB, Женева, Сингапур и Сидней. Второй год подряд компания также входит в список PRASE в категории «Best (U.S.) Small FBO».

Клиенты Jet Aviation выбрали в общей сложности восемь FBO компании в отраслевых опросах. В ежегодном опросе AIN FBO для Северной и Южной Америки Уэст-Палм-Бич снова вошел в число пяти лучших FBO США, а также вошел в четверку лучших по оценке пилотов.

«Я очень горжусь всей нашей командой FBO, которая усердно работала в течение особенно динамичного и чрезвычайно напряженного года в отношении полетов», — рассказывает Ричард Лейсон, вице-президент Jet Aviation по операциям FBO в США. «Наша команда в Уэст-Палм-Бич продолжает повышать стандарты, демонстрируя, что значит предоставлять персонализированные и аутентичные услуги, и создавать удобные условия для всех, кто использует наш FBO. Безопасность и высокий уровень обслуживания во всей нашей сети FBO являются главным приоритетом, и наша команда в Палм-Бич регулярно получает признание клиентов за то, что она делает именно это».

В проведенном изданием опросе по Европе, Ближнему Востоку и Африке, Азиатско-Тихоокеанскому региону Jet Aviation Амстердам, Дюссельдорф, Дубай DXB, Сингапур, Сидней и Цюрих получили высшие общие баллы в регионе EMEA, а Амстердам и Женева заняли первые два места в Европе.

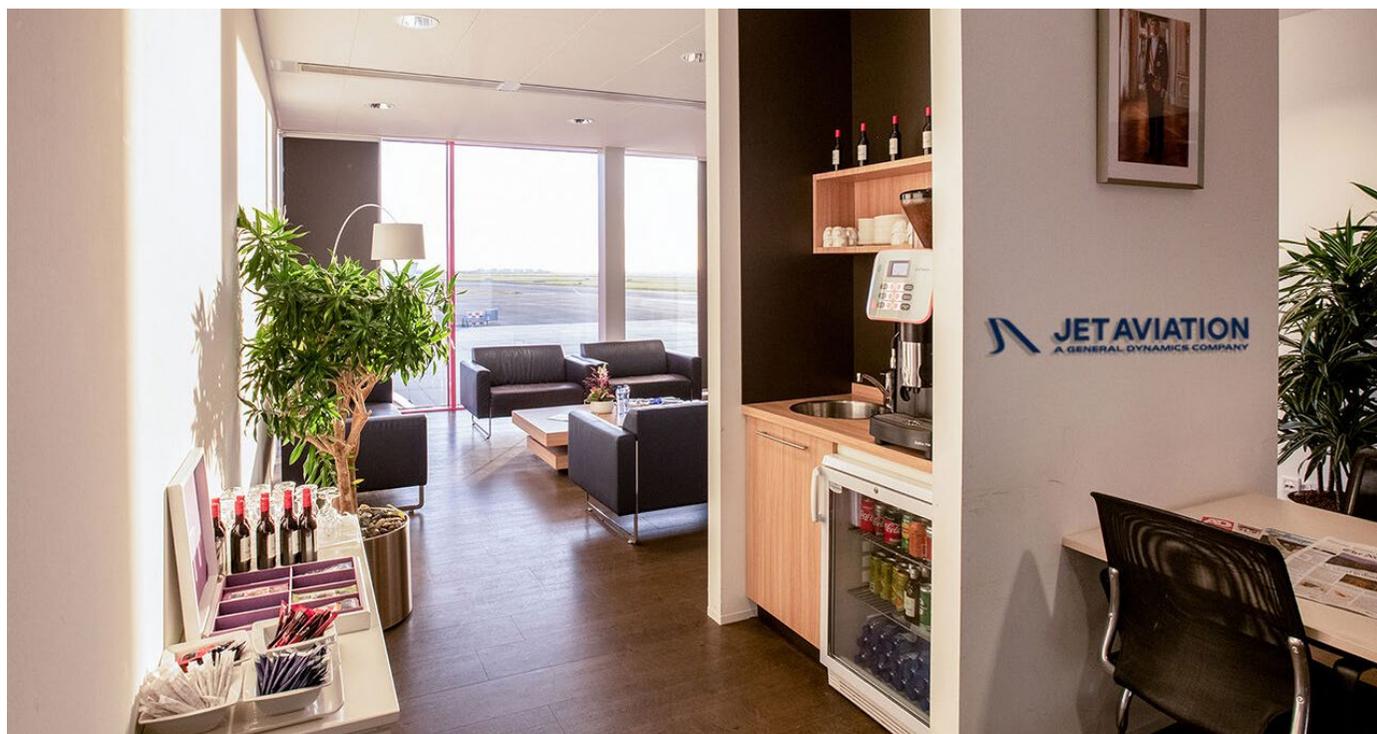
Кроме того, Амстердам, Женева и Цюрих также были признаны лучшими FBO в категориях. Амстердам получил высокую оценку за линейное обслуживание, удобства и представителей службы поддержки клиентов, а Женева и Цюрих получили высокие оценки за удобства и обслуживание пилотов, а также удобства для пассажиров.

«Приятно видеть, что напряженная работа и усилия, которые постоянно демонстрируют наши команды FBO по всей Европе, находят свое отражение в этих опросах клиентов», — сказал Жоао Мартинс, региональный оператор FBO в Европе и GM Zurich. «Поскольку в основе всего, что мы де-

лаем, лежит высочайшее качество обслуживания, наша команда стремится обеспечить высочайший уровень безопасности и удобства для всех клиентов, использующих наши объекты».

В опросе клиентов Pro Pilot PRASE сеть Jet Aviation в США заняла пятое место в категории «Best (U.S.) Small FBO», а Jet Aviation Dubai DXB была отмечена в рейтинге лучших FBO «Ближний Восток и Африка».

Jet Aviation имеет сеть из примерно 30 FBO по всему миру, которые все сертифицированы по стандарту IS-BAH Stage 2.



## Airbus Corporate Helicopters: это год АСН160

Airbus Corporate Helicopters возвратился на EBACE в Женеве после рекордного года, когда было продано 114 вертолетов на сумму 752 млн евро. Большинство продаж пришлось на АСН125, АСН130, АСН135 и АСН145, но в список также вошли два АСН175, а также два АСН225, последний для «выполнения обязанностей» борта №1 главы государства в Азии. Кроме того, в эти цифры также включены 10 новейших АСН160, которые являются флагманами компании.

«Это год АСН160», — сказал глава Airbus Corporate Helicopters Фредерик Лемос. Передача АСН160 началась с отправки первого вертолета на А300-600ST Beluga в Бразилию в августе прошлого года, а недавно первый АСН160 с премиальным салоном Exclusive был передан европейскому клиенту. В марте начались поставки шести АСН160 в базовой конфигурации Line для The Helicopter Company в Саудовской Аравии, это первый экземпляр, который будет эксплуатироваться Red Sea Global. Также был получен первоначальный заказ из Индии.

В настоящее время строится первый АСН160 с пакетом Lounge, предназначенная для итальянского клиента. Пакет Lounge подходит для вертолета, которые были спроектированы таким образом, чтобы АСН160 можно было переконфигурировать для других целей, если это потребуется позднее.

Парк АСН160 уже превысил налет в 1500 часов, и вскоре начнутся поставки на рынок Северной Америки. Сейчас это невозможно, так как вертолет ожидает сертификации FAA и Transport Canada, которые планируются в конце этого года. Airbus

уже установил в Далласе полнопилотажный тренажер. Лемос сообщил, что производственные слоты АСН160 в настоящее время доступны на 2024/25 годы.

Данные о продажах Airbus Corporate Helicopters отражают то, что несмотря на большую устойчивость рынка частных/корпоративных вертолетов, чем в большинстве других сегментов из-за последствий Covid, во время пандемии в 2020 году произошел неизбежный спад, за которым последовал впечатляющий подъем в 2021/22 году. Компания признает, что после восстановления произошло последующее выравнивание, и что показатели продаж, естественно, возвращаются примерно к уровню 2019 года, но с сильным прогнозом на следующие пять лет. В период с 2018 по 2022 год Airbus Corporate Helicopters заняла 67% рынка.

Другие недавние события компании включают в

себя поставку 11 вертолетов АСН130 Aston Martin. Успех первой партии из 15 экземпляров Aston Martin привел к тому, что было разрешено производство еще 15 вертолетов с новыми цветовыми решениями. Поставки последней версии АСН145 с пятилопастным несущим винтом превысили 30 единиц. Популярная версия АСН145 в стиле Mercedes-Benz получит фейслифтинг в 2025 году.

Airbus также активно участвует в усилиях по обеспечению устойчивого развития, включая исследования новых силовых установок и более эффективной аэродинамики и конструкций. В краткосрочной перспективе все вертолеты компании будут сертифицированы для работы на 50% синтетической топливной смеси, и один вертолет АСН130, эксплуатируемый Helsinki Citycopter, постоянно использует эту смесь. Ведется дальнейшая работа по достижению сертификации для применения 100% SAF на вертолетах Airbus к 2030 году.



## Jetex взлетел до метавселенной

Jetex запустил инновационный проект виртуальной реальности для посетителей своего веб-сайта. Метавселенная — это цифровое пространство, которое позволяет платформам, использующим дополненную реальность (AR) и виртуальную реальность (VR), создавать захватывающие впечатления аудитории, как никогда раньше, и это должно ре-

волюционизировать то, как мы взаимодействуем в Интернете, сообщает пресс-служба компании.

Посетители веб-сайта Jetex теперь могут совершить виртуальную экскурсию по флагманскому частному терминалу Jetex, его различным залам, а также открыть для себя «удостоенное наград гостепри-

имство и интерьеры салонов частных самолетов, используя свои персональные электронные устройства». Jetex также является первым глобальным брендом частной авиации, который представил виртуального менеджера по обслуживанию гостей, предлагающего интерактивный опыт работы с клиентами.



«В связи с тем, что метавселенная во все большем масштабе оспаривает физические границы, мы очень рады использовать технологию, которая позволяет всем любителям путешествий наслаждаться уникальным захватывающим опытом наших продуктов и услуг. Наш статус первого бренда частной авиации, представившего виртуального менеджера по обслуживанию гостей, свидетельствует о нашем стремлении внедрять инновации и радовать наших клиентов в каждый момент их путешествия», — сказал Адель Мардини, основатель и генеральный директор Jetex.

Для Jetex это означает более широкий охват и вовлеченность клиентов. Новый продукт был разработан с использованием одного из самых передовых в мире инструментов 3D в реальном времени, который позволяет создавать цифровых людей с высокой точностью. Jetex — первая глобальная частная авиационная компания, представившая виртуального менеджера по обслуживанию гостей с моделью реального человека, отлитой в 3D-пространстве. Он предлагает интерактивный опыт работы с клиентами посредством взаимодействия с пользователем, отправляя его в виртуальное путешествие, представляя уникальные функции как в частном терминале, так и на борту бизнес-джета с помощью рассказанного сценария.

## Lufthansa Technik представила проект правительственного ACJ TwoTwenty

Lufthansa Technik AG представила первый взгляд на дизайн правительственного салона на основе самого маленького корпоративного самолета Airbus ACJ TwoTwenty.

Дизайн ACJ TwoTwenty ориентирован именно на правительственных и военных эксплуатантов, которые, с одной стороны, придают большое значение высокой функциональности салона, а с другой стороны, нуждаются в выполнении своими самолетами других специализированных задач.

Лучшим примером этого является версия MedEvac (медицинская эвакуация), которая в настоящее время пользуется особенно высоким спросом. Как и в случае с обычным транспортом для делегаций, салон Lufthansa Technik предлагает для этого решение с широкими возможностями индивидуальной настройки.

Например, салон ACJ TwoTwenty оснащен разделяемыми зонами для работы (2 пассажира), конференц-связи (7 пассажиров) и даже сна для политических деятелей, обеспечивая высокий уровень комфорта и функциональности, а также безопасность и конфиденциальность. Кроме того, в стандартную комплектацию входит большая зона для делегаций, состоящая из двенадцати мест премиум-эконом-класса и 20 мест эконом-класса. Всего в этой конфигурации может путешествовать 41 пассажир, что значительно больше, чем на обычных бизнес-джетах по сопоставимым ценам.

В конфигурации MedEvac можно установить до восьми носилок для перевозки пациентов с легкими и средними ранениями/болезнями или два специ-

альных медицинских бокса нового поколения (PTU NG) для пациентов интенсивной терапии. Также возможны смешанные конфигурации с носилками и PTU NG. С дополнительными баками ACJ TwoTwenty, оборудованный Lufthansa Technik, получит дальность до 5650 морских миль (10460 км).

«Благодаря размерам салона, ACJ TwoTwenty представляет собой оптимальную платформу для самых разнообразных воплощений перспективных правительственных и самолетов специального назначения по цене значительно меньших и менее гибких типов самолетов», — пояснил Виланд Тимм, руководитель отдела продаж самолетов специального назначения в Lufthansa Technik. «Благодаря нашему опыту как в области VIP комплектации, так и в

области модификаций для специальных миссий, мы можем удовлетворить даже высокие требования правительств или вооруженных сил в этом типе самолетов и сделать это в высшей степени индивидуально. Поэтому, взяв за основу эту первоначальную концепцию, мы с нетерпением ждем в ближайшее время начала переговоров с первыми потенциальными клиентами».

Lufthansa Technik представила свое видение очень гибкого правительственного салона A220, а также свой опыт в области медицинской эвакуации и специальных миссий на Европейской конференции и выставке деловой авиации в Женеве, Швейцария, а также на Международной выставке обороны и безопасности в Брно, Чехия.



## JSSI: мы купируем проблемы еще до их возникновения

Компания Jet Support Services Inc. (JSSI) продемонстрировала лучший год продаж с момента своего основания в 1989 году. Суммарно объем продаж вырос на 30%. Компания предлагает широкий спектр услуг по техническому обслуживанию и финансовым услугам для отрасли деловой авиации, начиная от программ почасового обслуживания самолетов, двигателей и ВСУ и заканчивая лизингом запчастей, программным обеспечением для обслуживания и другими консультационными услугами.

Рекордные продажи связаны с тем, что JSSI продолжает расширять свой портфель предложений, включая запуск JSSI Maintenance Software для предоставления решений по отслеживанию технического обслуживания после приобретения Traxxall и SierraTrax в 2021 году. «Это захватывающее время для JSSI, поскольку мы расширяем пространство обслуживания, предлагая интегрированные и инновационные сетевые новые решения», — сказал директор по доходам Франсиско Зозайя. «Мы

сосредоточены на интеграции нашего набора продуктов и услуг и продолжаем оставаться ориентированными на клиента, прислушиваясь к отрасли и упрощая технические сложности при обслуживании самолетов».

Зозайя также предположил, что в 2023 году компанию ждет ряд важных событий. «Мы продолжим инвестировать в технологии, лежащие в основе наших предложений по техническому обслуживанию и программного обеспечения. Мы также расширяем пул сдаваемых в аренду двигателей и ВСУ, а также запасы труднодоступных запчастей, заполняя серьезный пробел в отрасли».

По мере роста бизнеса JSSI наблюдает сдвиг в сфере ТОиР, который, по словам Тима Феррелла, старшего вице-президента JSSI Tech Services, может иметь серьезные последствия для владельцев и эксплуатантов самолетов. «Налицо прогресс с точки зрения оптимизации процессов ТОиР, и вла-

дельцы воздушных судов должны ожидать более беспрепятственного взаимодействия с провайдерами», — сказал Феррелл. Что касается двигателей, по-прежнему существуют некоторые бреши в отношении объектов, сталкивающихся с незавершенными работами, с некоторыми задержками, измеряемыми неделями, если не месяцами».

В то время как сегмент ТОиР пытается оптимизировать работу в условиях нехватки мощностей, проблемы с цепочкой поставок сохраняются. Однако Бен Хокенберг, президент JSSI Parts & Leasing, сказал, что компания частично смягчает эти проблемы за счет перспективного планирования. «Мы заранее прогнозируем потребность в деталях, требующих проверки, чтобы избежать более длительных сроков поставки, которые могут варьироваться от 45 дней до четырех-пяти месяцев. Когда это происходит, мы можем предвидеть эти проблемы до того, как они произойдут, и обеспечить предварительный заказ этих деталей».



«С другой стороны, одним из ключевых отличий JSSI является наша способность предлагать высококачественные альтернативы новым деталям», — продолжил он. «Этот упреждающий подход экономит не только время, но и деньги, поскольку компании могут планировать заранее и убедиться, что у них есть все необходимые компоненты, не беспокоясь о задержках или дополнительных расходах из-за периодов ожидания. Это также позволяет нам более эффективно использовать наши ресурсы, гарантируя, что ничто не останется неиспользованным или потраченным впустую во время производственных процессов».

## Happy Design Studio создаст магазин ливрей

Создатель ливрей для деловых самолетов Happy Design Studio объединил усилия со специалистами по покраске самолетов и нанесению наклеек из фольги, чтобы предложить комплексные услуги по созданию и реализации внешнего дизайна воздушного судна.

Одни из последних работ Happy Design Studio – проекты Carboneum, реализованные на Bombardier Global 6000, а затем на Global 5500. В прошлом году компания предложила проект ливреи и для Airbus ACJ TwoTwenty.

Теперь же совместно с немецкой компанией по техническому обслуживанию и покраске бизнес-джетов General Atomics AeroTec Systems и французской Adhetec, Happy Design Studio хочет предложить концепт магазина ливрей, где клиент получит услугу по разработке и покраске своего воздушного судна.

«Объединение опыта и знаний на всех этапах процесса упростит операцию до такой степени, что нанесение ливреи теперь может выполняться примерно за 60% от обычно необходимого времени. Также достигается экономия средств, а время простоя можно свести к минимуму, совмещая покрасочные работы с другими задачами по техническому обслуживанию», - комментирует владелец Happy Design Дидье Вольф.

Однако самая захватывающая перспектива — это высвобождение творчества и возможность точно применять ливрею, которую предлагает команда. В дизайне все чаще используется комбинация краски

и фольги, причем последняя дает возможность менять окраску путем наложения существующей ливреи. Фольга также обеспечивает такой же уровень долговечности, как и краска.

Adhetec обладает уникальной способностью производить декали, проецируя нужные изображения на 3D-модели. Полученные трафареты сохраняют желаемый эффект дизайна, приспосабливаясь к искривлениям планера, таким как цилиндрическая форма фюзеляжа и сужающаяся хвостовая часть.

Использование фольги также имеет преимущества с точки зрения применения в парках операторов, поскольку позволяет производить аналогичные наклейки на множество самолетов.

Дидье Вольф занимается дизайном роскошных ливрей для самолетов более десяти лет, начиная от бизнес-джетов и авиалайнеров и заканчивая вертолетами. «Если один из клиентов узнает себя в моем дизайнерском предложении, мы можем адаптировать его мысли к его самолету».



## Dassault Aviation подчеркивает постоянные инвестиции и модернизацию сети ТОиР

Dassault Aviation инвестирует в более широкую глобальную сеть ТОиР, модернизируя и расширяя заводские сервисные центры, а также направляя больше ресурсов на авторизованные объекты. С 2019 года сеть увеличилась примерно вдвое до 40 заводских сервисных центров и 21 авторизованного объекта. Среди преимуществ этой расширенной сети Dassault – возможность проведения крупных проверок и обновлений ближе к клиентам и все это с одним неизменно высоким стандартом качества.

Компания расширяет места, где можно проводить основные проверки С и устанавливать новейшие технологии, включая кабину экипажа Easy IV, комбинированную систему технического зрения FalconEye и пакет высокоскоростного подключения к интернету FalconConnect.

Вот некоторые из самых последних шагов, которые Dassault предпринимает для дальнейшего усиления поддержки ТОиР.

**Дубай:** в новом международном аэропорту Аль-Мактум, также известном как Dubai World Central (DWC), только что открылось крупное новое предприятие ExeсuJet MRO, способное обслуживать новейшие и самые крупные самолеты Falcon, а также других брендов. Растущий аэропорт является новым центром деловой авиации на Ближнем Востоке. Новый комплекс площадью 15 000 м<sup>2</sup> может одновременно обслуживать 15 самолетов. Он будет поддерживать растущий флот Falcon на Ближнем Востоке и в соседних регионах. Dassault Aviation также сохранит обслуживание AOG в международном аэропорту Дубая.

**Малайзия:** в начале 2024 года в аэропорту Субанг в Куала-Лумпуре откроется совершенно новый объект технического обслуживания ExeсuJet. Новый современный объект площадью 12 000 м<sup>2</sup> больше, чем объекты, которые он заменяет, и также может вместить новые ультрадальние Falcon. Dassault находит новые и растущие рынки в Юго-Восточной Азии, включая Вьетнам и Индонезию. Новый сервисный центр в малазийской столице выполняет капитальный ремонт и обеспечивает поддержку на месте через технических представителей во Вьетнаме и других странах.

**Мельбурн, Флорида:** в начале 2025 года планируется открыть новый современный центр ТОиР вместимостью 15 самолетов. Объект площадью

12000 м<sup>2</sup> будет обслуживать самолеты из Северной и Южной Америки. Там же будет расположен новый цех покраски. Завод в Мельбурне открывает новые возможности для восточной части США, где сосредоточено большое количество самолетов Falcon.

**Нью-Дели:** операторы Falcon теперь могут выбирать из нового авторизованного сервисного центра в Индии – Indamer, расположенного в международном аэропорту имени Индиры Ганди в Нью-Дели. Сейчас в Индии три центра ASC, два из них в Мумбаи. Индия сегодня имеет одну из самых эффективных экономик в мире с точки зрения роста ВВП. Новый сервисный центр поддерживает более активную деятельность деловой авиации.



## Avinode обновляет процесс бронирования

Платформа чартерных рейсов Avinode обещает обновить процесс бронирования, чтобы упростить взаимодействие в интернете операторов самолетов, брокеров и их клиентов. Улучшенный интерфейс, над которым сейчас работает шведская компания, позволит конечным пользователям выбирать собственные предпочтительные параметры, чтобы сделать онлайн-котировки более понятными.

Согласно Avinode, после подтверждения бронирования клиент может оплатить поездку в том же онлайн-приложении. Используя сеть Paynode, брокеры и операторы могут предлагать различные способы оплаты и получать выгоду от более быстрого процесса.

«Как крупный технологический игрок в этой отрасли, мы знаем, что операторы и брокеры полагаются на нас в плане предоставления перспективных решений», — сказал генеральный директор Avinode Оливер Кинг. «Вот почему мы продолжаем работу, чтобы создать решение для онлайн-бронирования, которое сделает продажи чартерных авиаперевозок более плавными».

В течение 2023 года команда разработчиков Avinode представит несколько новых функций. Например, продавцы чартерных рейсов смогут представить несколько вариантов самолетов в одном и том же предложении, избегая необходимости создавать и совместно использовать несколько PDF-файлов и сокращая время, затрачиваемое на подготовку нескольких предложений.

Ожидается, что упрощенный процесс оплаты предотвратит споры и возмещение с более четкими ус-

ловиями, представленными в одном месте. Детали контракта будут храниться в Интернете, что избавит от необходимости распечатывать, подписывать и отправлять документы по факсу.

Avinode уже работает с избранной группой клиентов над усовершенствованием и тестированием новых функций пользовательского интерфейса. Компания планирует развернуть их для большего числа клиентов в конце этого года.

Согласно последним данным eMarketer, ожидается, что в течение следующих трех лет онлайн-продажи в целом увеличатся на 56%. В самом Avinode с 2018 года доля поисковых запросов конечных клиентов с помощью веб-приложений увеличилась на 400%.

«Наше видение заключается в том, что чартерные операторы и брокеры смогут выделять больше своего времени и энергии, чтобы предлагать своим клиентам пятизвездочный опыт от начала до конца, что они делают лучше всего», — добавил Кинг.



## После катастрофы HondaJet часть операторов прекратили полеты

На прошлой неделе в четверг HondaJet, зарегистрированный на компанию Upfrunt Services LLC, выкатился за пределы взлетно-посадочной полосы в Саммервилле, Южная Каролина, врезался в уступ и загорелся.

По сообщениям СМИ, на борту находились пилот и четыре пассажира, данные о пострадавших разнятся. Национальный совет по безопасности на транспорте расследует аварию. Самолет вылетел из аэропорта округа Уилкс в западной части Северной Каролины.

Опасения по поводу безопасности после авиакатастрофы привели к тому, что одна компания остановила полеты своего парка самолетов HondaJet, а ассоциация владельцев/операторов призвала «отказаться от полетов» и до итогов расследования. Основатель и генеральный директор Jet It из Гринсборо Гленн Гонсалес приказал в пятницу остановить полеты 20 самолетов HondaJet.

В сообщении на YouTube, опубликованном Ассоци-

ацией владельцев и пилотов HondaJet на этой неделе, исполнительный директор некоммерческой организации указывает на «недавний рост числа инцидентов или аварий с участием HondaJet. «За последние 12 месяцев их было восемь», — сказала Джули Хьюз в видео, отметив, что ассоциация сотрудничает с HondaJet и Flight Safety International по этому вопросу.

Ки Нагасава, пресс-секретарь Honda Aircraft Co., штаб-квартира которой находится в Гринсборо, сообщила по электронной почте, что ни компания, ни какой-либо авиационный орган не рекомендовали заземлять самолет. «Во всех закрытых расследованиях предыдущих событий на взлетно-посадочной полосе следователи не обнаружили причинных факторов, связанных с конструкцией самолета или какой-либо неисправностью системы», — сказал Нагасава. «Наше расследование и анализ говорят о том, что наш продукт безопасный в эксплуатации».

«Эти изображения действительно потрясли нашу компанию. Они потрясли наше руководство по

управлению полетами. Они потрясли наш отдел обучения», — сказал Гонсалес, чья компания эксплуатирует и обслуживает HondaJet, большинство из которых находится в совместном владении. «Мы также хотим понять, почему некоторые самолеты, в том числе и наши собственные, выкатывались за пределы взлетно-посадочной полосы и время от времени отклонялись от нее», — продолжает Гонсалес. «Мы понимаем, что несем ответственность перед владельцами за обеспечение их безопасности, за безопасность членов нашей команды», — сказал он.

Что касается авиакатастрофы в Южной Каролине, Нагасава сказала, что компания поддерживает расследование и не располагает более подробной информацией об этом.

Хассан Шахиди, президент и главный исполнительный директор независимого некоммерческого Фонда безопасности полетов, сказал, что самолет совершил аквапланирование при посадке на взлетно-посадочную полосу в Южной Каролине. «Я бы не стал делать поспешных выводов о том, что с самолетом возникла проблема», — сказал Шахиди. Он отметил, что существует множество факторов, которые могут способствовать этим авариям, в том числе ветер и погодные условия, состояние взлетно-посадочных полос, количество влаги на поверхности взлетно-посадочной полосы, а также опыт и подготовка пилота.

«85% нашего флота состоит из самолетов HondaJet, поэтому наша способность функционировать и кормить весь наш бизнес была серьезно ограничена этим решением. Но безопасность превыше всего», — резюмирует Гонсалес.



## Daher переходит на SAF

На брифинге для СМИ, состоявшемся на EBACE 2023, компания Daher поделилась своим опытом использования экологически чистого авиатоплива (SAF) для полетов в Тарбе, где располагаются штаб-квартира компании и производство.

Николя Шаббер, старший вице-президент авиационного подразделения Daher, отметил, что компания полностью привержена использованию SAF для перехода к авиации с низким уровнем выбро-

сов углерода и хочет подать пример. Тем не менее, наличие такого топлива все еще остается проблемой, и он надеется, что вскоре оно будет доступно повсеместно.

Шаббер добавил: «Поэтому мы взяли на себя инициативу сделать еще один шаг, присоединившись к испанской авиакомпании Volotea — перевозчику, который соединяет малые и средние города Европы и выполняет рейсы из Tarbes-Lourdes-Pyrenees

Airport в рамках своей маршрутной сети, убедить поставщика топлива World Fuel Services поставить SAF в аэропорт. Мы ожидаем, что наш пример заставит других операторов использовать возобновляемые источники энергии в самолетах».

Джеймс Хардакр, вице-президент World Fuel Services по продажам для бизнес-авиации в Европе, на Ближнем Востоке и в Азии, добавил: «С принятием Daher SAF для своих нужд в аэропорту Tarbes-Lourdes-Pyrenees Airport все пользователи этого объекта теперь могут получить выгоду благодаря нашим поставкам топлива Jet A на основе смеси Neste».

Для полетов Daher, которые включают производство, испытания, обучение, техническое обслуживание и поставку/связь из Tarbes-Lourdes-Pyrenees Airport, используется реактивное топливо, смешанное с 30% Neste MY Sustainable Aviation Fuel, поставляемое World Fuel Services.

Произведенное из экологически чистых возобновляемых отходов и остаточного сырья, применение экологичного авиационного топлива Neste MY в его «чистой» форме снижает выбросы парниковых газов до 30% в течение жизненного цикла топлива по сравнению с реактивным топливом на основе ископаемого топлива. При использовании в качестве альтернативного топлива, совместимого с существующими авиационными двигателями и инфраструктурой аэропортов, устойчивое авиационное топливо Neste MY смешивается с ископаемым реактивным топливом и сертифицировано на соответствие спецификациям реактивного топлива ASTM.



## Активность падает на фоне сложных условий для чартерных операторов

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 21-й неделе 2023 года, закончившейся 28 мая, глобальная активность бизнес-джетов снизилась на 9% по сравнению с той же неделей мая 2022 года. С начала месяца снижение составляет 7% по сравнению с прошлым годом. С начала года мировая активность бизнес-джетов упала на 5% по сравнению с прошлым годом, но все еще на 17% выше по сравнению с 2019 годом.

Глобальная активность регулярных авиакомпаний в мае выросла на 10% по сравнению с прошлым годом, но все еще на 14% ниже по сравнению с 2019 годом. Тем не менее, в мае пять крупнейших мировых авиакомпаний выполнили на 7% больше рейсов, чем четыре года назад.

### Северная Америка

На 21-й неделе рейсы бизнес-джетов в Северной Америке упали на 8% по сравнению с предыдущей неделей, и на 10% ниже уровня 2022 года. За последние четыре недели активность упала на 8% по сравнению с 2022 годом. 59% рейсов бизнес-джетов в Северной Америке в мае были продолжительностью менее 90 минут, количество рейсов такой продолжительности сократилось на 5% по сравнению с прошлым годом, но на 11% больше по сравнению с 2019 годом. Количество рейсов длительностью от 1,5 до 3 часов продемонстрировало самый большой рост по сравнению с маем до пандемии, увеличившись на 28%. Сверхдальние рейсы (12+ часов) упали больше всего по сравнению с прошлым маем, на 31%.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	1,962,898	73%	9.8%	48.8%	453.7%	-14.2%
Business Aviation	413,642	15%	-4.8%	11.7%	135.5%	13.5%
Other	234,903	9%	26.7%	70.8%	441.4%	47.8%
Cargo	79,849	3%	-7.3%	-10.1%	2.6%	-0.9%
Grand Total	2,691,292	100%	7.9%	40.5%	313.2%	-7.0%

Глобальный трафик самолетов с 1 по 28 мая 2023 г. по сравнению с предыдущими годами (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

## Memorial Day Weekend Business Jets vs Scheduled Airlines

WINGX



Business jet and scheduled airline departures from United States only

Memorial Day Weekend Dates :

2023: 26<sup>th</sup> - 29<sup>th</sup> May

2022: 27<sup>th</sup> - 30<sup>th</sup> May

2021: 28<sup>th</sup> - 31<sup>st</sup> May

2020: 22<sup>nd</sup> - 25<sup>th</sup> May

2019: 24<sup>th</sup> - 27<sup>th</sup> May

Трафик бизнес-джетов в США по сравнению с регулярными авиакомпаниями в выходные Дня Поминования, 2023–2019 гг.

В США трафик бизнес-джетов во время выходных Дня Поминования (26–29 мая) вырос на 14% по сравнению с теми же праздничными выходными в 2019 году, но на 9% ниже по сравнению с прошлым годом. Напротив, активность регулярных авиакомпаний в этом году снизилась на 9% по сравнению с праздничными выходными 2019 года.

Спрос у крупнейших операторов бизнес-джетов в

США в этом месяце (с 1 по 28 мая) был неоднозначным: количество рейсов NetJets в США снизилось на 1% по сравнению с прошлым годом, хотя на 30% больше, чем в сопоставимом периоде 2019 года. У Flexjet в этом месяце количество рейсов выросло на 10% по сравнению с прошлым годом, и на 96%

больше по сравнению с 2019 годом. Трафик JetIt в США упал на 41% по сравнению с маем 2022 года.

### Европа

На 21-й неделе европейский трафик бизнес-джетов

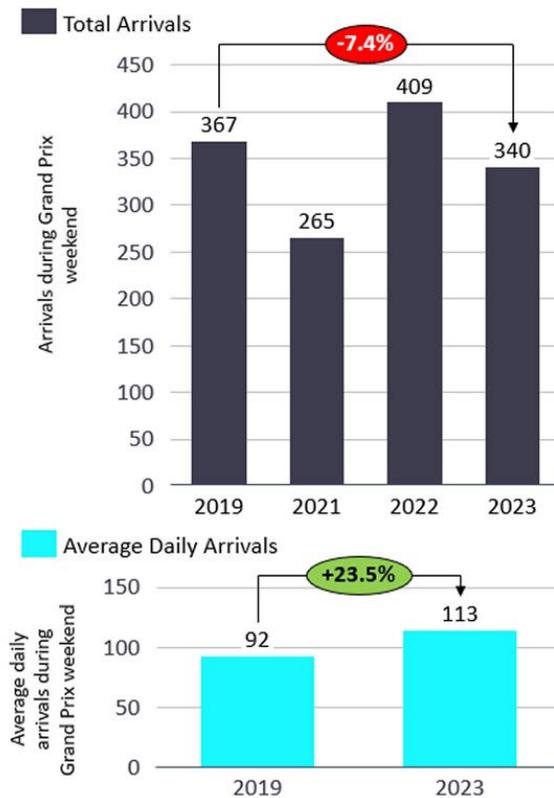
вырос на 14% по сравнению с предыдущей неделей, но отстал на 11% от уровня 21-й недели прошлого года. Тенденция за последние четыре недели на 10% ниже соответствующего периода 2022 года, и все еще на 7% опережает 2019 год. На всех наиболее загруженных европейских рынках уровень активности бизнес-авиации в мае снизился по сравнению с прошлым годом. Во Франции, самом загруженном рынке Европы, количество вылетов сократилось на 8% по сравнению с прошлым годом, а в Великобритании и Германии наблюдалось двузначное снижение. Португалия идет вразрез с общеевропейской тенденцией: количество вылетов выросло на 21% по сравнению с маем 2022 года.

Во время Гран-При Монако в прошлые выходные (26–28 мая) количество прибытий бизнес-джетов в Ниццу (LFMN) сократилось на 7% по сравнению с Гран-При 2019 года, с учетом того, что мероприятие 2019 года проводилось в течение более длительного 4-дневного периода. Что касается среднесуточных прибытий, то на Гран-При 2023 года прибыло на 24% больше бизнес-джетов по сравнению с четырьмя годами ранее. Но по сравнению с событием 2022 года, самым загруженным за всю историю наблюдений, количество рейсов в этом году сократилось на 17%. В других странах европейского календаря мероприятий в дни проведения EBACE на прошлой неделе (23–25 мая) в LSGG прибыло 187 бизнес-джетов, что на 10% меньше, чем на EBACE 2022.

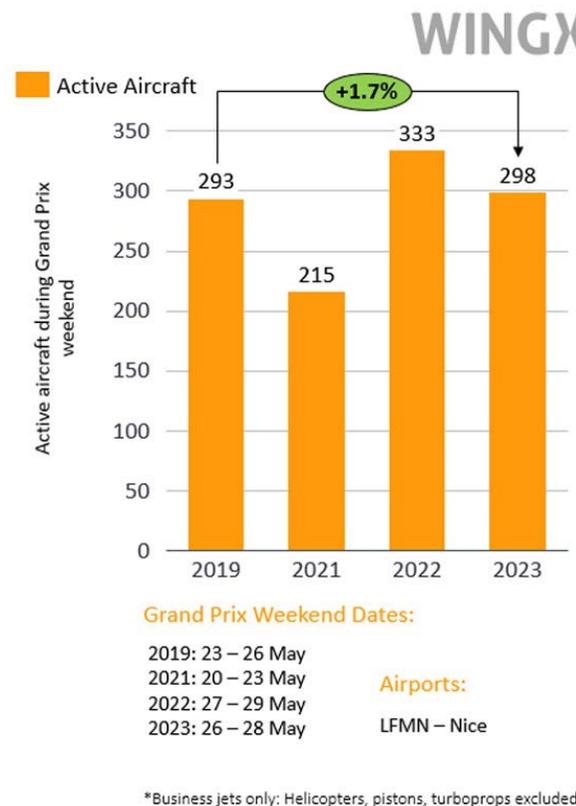
### Остальной мир

За 28 дней мая количество рейсов бизнес-джетов за пределами Северной Америки и Европы увели-

### Monaco Grand Prix



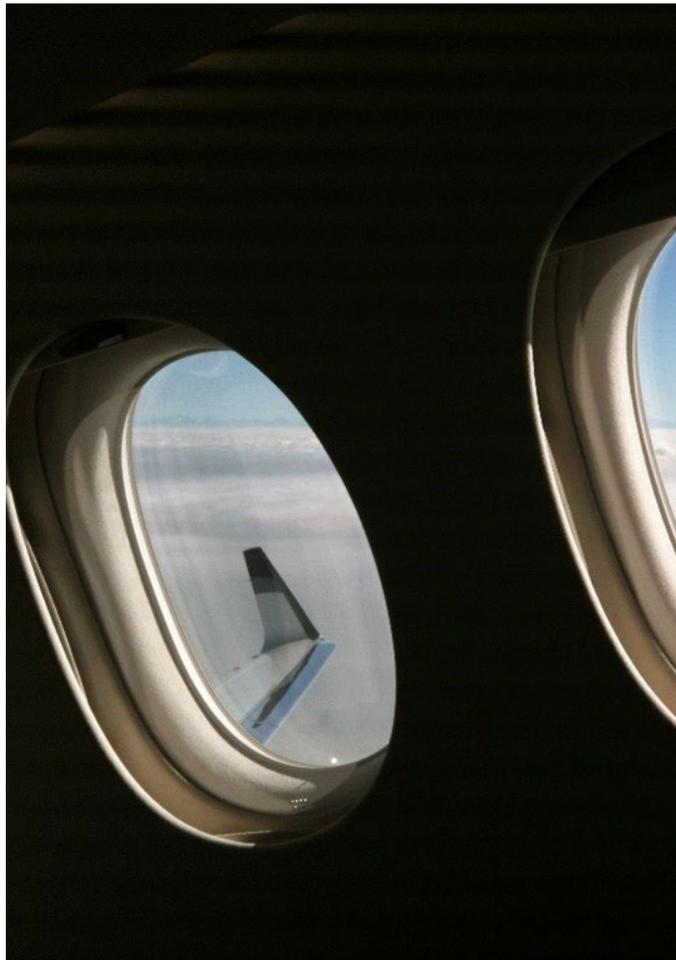
Гран-При Монако F1



чилось на 10% по сравнению с прошлым годом. На самых загруженных рынках наблюдается некоторое снижение по сравнению с маем прошлого года: в Австралии — на 6%, в ОАЭ — на 6%, в Саудовской Аравии — на 2%. Трафик в Китае снизился на 16% по сравнению с маем 2019 года и вырос на 83% по сравнению с прошлым годом.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Активность бизнес-джетов значительно снизилась в течение последней недели по сравнению с той же неделей прошлого года, хотя лидерство относительно 2019 года остается доволь-

но устойчивым. Отрасль переживает обескураживающие новости с чартерного рынка и негативные взгляды на экологическую устойчивость. Сообщается, что чартерные заказы на лето 2023 года высоки, но могут пострадать из-за общего ухудшения макроэкономической среды».



Departure Country	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Brazil	3,377	16.8%	5.2%	21.4%	203.1%	111.2%
Australia	1,756	8.7%	-5.9%	15.1%	91.1%	43.2%
India	1,328	6.6%	23.2%	100.3%	762.3%	123.2%
Nigeria	1,090	5.4%	21.7%	96.0%	522.9%	594.3%
United Arab Emirates	968	4.8%	-5.5%	0.3%	259.9%	90.2%
Saudi Arabia	912	4.5%	-1.6%	32.4%	244.2%	20.2%
Argentina	864	4.3%	124.4%	382.7%	1,316.4%	526.1%
Japan	694	3.4%	46.7%	136.9%	191.6%	81.2%
China	608	3.0%	83.1%	-39.3%	78.8%	-15.8%
Morocco	594	3.0%	27.5%	105.5%	1,191.3%	48.1%
South Africa	534	2.7%	26.5%	94.9%	1,470.6%	376.8%
Colombia	415	2.1%	-27.6%	23.5%	406.1%	30.5%
Malaysia	412	2.0%	53.2%	154.3%	316.2%	59.1%
Indonesia	411	2.0%	4.6%	11.1%	299.0%	103.5%
Israel	390	1.9%	-13.7%	-6.0%	134.9%	1.8%
Grand Total	20,134	100.0%	9.7%	33.2%	215.9%	76.6%

*Лучшие рынки остального мира, 1–28 мая 2023 г. по сравнению с предыдущими годами*

## JetNet iQ дает сдержанный прогноз на следующие два-три года

Согласно последнему отраслевому прогнозу JetNet iQ в следующие 10 лет, до 2032 года, предполагается поставка около 13 000 новых деловых самолетов, в том числе 8 637 реактивных и 4 265 турбовинтовых. К этому моменту мировой деловой флот должен насчитывать около 44 500 самолетов, исходя из ожидаемого вывода из эксплуатации 7 000 самолетов.

Роллан Винсент, основатель и директор JetNet iQ, отметил, что, хотя макроэкономические перспективы ослабляют энтузиазм, «отрасль бизнес-авиации работает на полную катушку. У нас суперспрос на нашу продукцию и услуги». Он отметил, что у

пяти основных производителей бизнес-джетов соотношение заказов к поставкам выше 1:1. «Чего у нас нет, так это «суперпоставок», и у нас не было этого в течение долгого времени».

В то время как портфели заказов на новые самолеты вернулись к двухлетнему максимуму, поставки ранее заказанных деловых самолетов еще не восстановились до уровня, существовавшего до пандемии, из-за сохраняющихся проблем с цепочкой поставок. «Независимо от того, являетесь ли вы поставщиком услуг или продукции, производителем самолетов или двигателей, вы сталкиваетесь с проблемами обслуживания», — объяснил Винсент.

«Может быть мы решили 80% или 90% рыночных проблем, но проблема остается и каждому самолету нужны детали, без которых он не может быть передан в центр поставки».

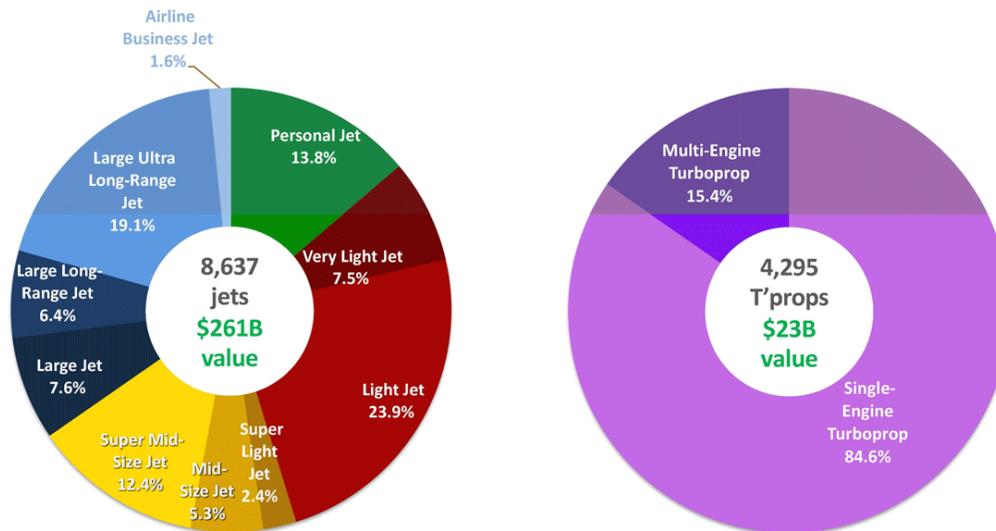
Кроме того, количество подержанных самолетов практически во всех сегментах восстанавливается после недавнего рекордно низкого уровня.

В рамках своих ежеквартальных отраслевых опросов JetNet iQ пытается оценить рыночные настроения респондентов. В последнем глобальном опросе ответы показали, что количество тех, кто считает, что рынок еще не достиг своей нижней точки, и тех, кто считает, что он находится на подъеме, было почти равным: около 46% каждый, и только 7,5% указали, что рынок в его нижней точке.

Винсент отметил, что пессимизм лидирует в Северной Америке: более половины заявили, что считают, что рынок продолжит падать. «Это первый раз, когда мы видим это», — сказал он. «Владельцы и операторы — это клиенты в зале. Сейчас они чувствуют себя не очень оптимистично, и мы собираемся сказать, что это на некоторое время замедляет активность заказов и транзакций».

Принимая во внимание текущие рыночные условия, Винсент сказал, что JetNet iQ «сохраняет довольно сдержанный прогноз на следующие два-три года». Тем не менее, прогноз компании предполагает ускорение поставок после 2025 года, учитывая планы по наращиванию производства, выпуск новых продуктов на рынок и еще не анонсированные продукты в разработке.

### Business aircraft 2023-2032 delivery forecasts by size category



Note: JETNET IQ Q1 2023 forecasts; Value in \$2002 based on equipped list prices, including estimates

## Экологичность в производстве интерьеров выходит на первое место

Если на выставке EBACE 2023 вы искали доказательство устойчивого развития бизнес-авиации, то надо было обратить внимание на салоны самолетов на статической экспозиции в аэропорту Женевы и компоненты интерьеров, представленные специалистами по кастомизации и ремонту в Palexpo.

В то время как ориентация отрасли на экологичность возникла относительно недавно, интерьеры салонов полагались на экологически чистые материалы и возобновляемые ресурсы «на протяжении десятилетий», — сказала Кристи Таннахилл, старший вице-президент Textron Aviation. Она упомя-

нула о шерсти, хлопке, льне, шелке, мохере, бамбуке и коже, которые обычно используются для отделки салонов бизнес-джетов, и все они экологичны и возобновляемы.

Теперь производители и специалисты по интерьеру удваивают свои усилия, чтобы сделать салоны еще более экологичными, снизить углеродный след самолета в течение всего срока его службы, а также продемонстрировать, чего дизайнеры и инженеры могут достичь на пути к углеродной нейтральности.

Салоны Global и Challenger канадской компании Bombardier содержат «ряд переработанных и инженерных мягких изделий, изготовленных из переработанных или натуральных волокон», — сказал Лоуренс Касиа, менеджер Bombardier по промышленному дизайну и инновациям в салонах. Многие из представленных элементов находятся на новейшем самолете Challenger 3500, который был введен в эксплуатацию в прошлом году.

Салоны бизнес-джетов Gulfstream Aerospace также оснащены материалами, «полученными из возобновляемых ресурсов», сказал президент компании Марк Бернс, в то время как внутренние компоненты также в значительной степени подлежат вторичной переработке. Например, сотовый алюминий, используемый в конструкциях кабин, может направляться непосредственно в переплавку, в то время как ткани и ковровые покрытия становятся промышленным сырьем. Но Бернс добавил: «Часть нашего подхода к снижению воздействия на окружающую среду в Gulfstream заключается в разработке самолетов с длительным сроком службы, чтобы уменьшить потребность в потреблении ресурсов для создания замены самолетов».

Эту точку зрения поддержали и другие производители, подчеркнув средний возраст находящихся в эксплуатации самолетов, который в 2022 году превысил 18 лет — еще один показатель устойчивости.

В салонах Dassault Falcon также используются ткани, дерево, кожа растительного дубления и другие возобновляемые и экологически чистые материалы. Кроме того, Falcon 10X, который должен быть



*Cessna Citation XLS Gen2*

введен в эксплуатацию в 2025 году, имеет модульные элементы интерьера для повышения экологичности обслуживания. «Если есть проблема, например, со шкафом, его легко отремонтировать или модифицировать без замены существенных внутренних компонентов», — сказал Вадим Фельцер, глава отдела глобальных коммуникаций французской аэрокосмической компании.

Студия дизайна цветов, материалов и отделки Dassault недавно создала уникальную палитру материалов, включающую дизайны неокрашенных шерстяных ковров, выполненные в цветах при-

родного мира: оттенки светлого и темно-бежевого, а также другие ненавязчивые землистые тона, которые в своей необузданной красоте могут незначительно отличаться от одной партии к другой. Dassault подчеркивает тонкие контрасты с помощью уникальной техники переплетения и является первым производителем самолетов, предложившим этот вариант рисунка для новых кабин.

Компания Textron, производящая самолеты Cessna, Beechcraft и вертолеты Bell, представила в прошлом году на выставке EBACE Cessna Citation XLS Gen2 с «экологичным интерьером» с органически-

ми, естественными, биоразлагаемыми тканями и кожей, а также восстановленный шпон. Эти варианты «помогает клиентам узнать, как они могут создать интерьер своей мечты, а также заботиться об окружающей среде», — сказал Таннахилл.

Между тем, производители сообщают, что «все больше клиентов частной авиации узнают об экологически чистых материалах и запрашивают их, когда дело доходит до дизайна салона», — сказал Касия из Bombardier. Более того, этот спрос исходит «от клиентов по всему миру».

Действительно, все более широкое применение экологически чистых натуральных материалов и более распространенной древесины создает «новую эстетику, которая нравится многим клиентам», — сказал Фельцер из Dassault. «Они довольны выбором материалов и им нравится ощущение и общая обстановка в салоне, которые делают возможными натуральные материалы».

Более того, эти каюты доказывают, что «экологичность не означает необходимости идти на какие-либо компромиссы», — сказал Касия, отметив, что быстро возобновляемые варианты древесины для поверхностей кают и материалы на основе волокон местного производства «настолько же удобны и роскошны, насколько и экологичны». По его словам, что не менее важно для устойчивости, они «часто более прочные и легкие», чем материалы, которые они заменяют, что помогает снизить расход топлива.

«Экологичность, качество и мастерство, без сомнения, совместимы», — повторил Бернс из Gulfstream. ▶



Dassault Falcon 10X

«Натуральные материалы в своих лучших проявлениях, как правило, также являются лучшими».

Спрос на экологичность также наблюдается на рынке индивидуального VIP-интерьера. Airbus Corporate Helicopters в прошлом году поставила легкий двухдвигательный вертолет АСН145 с «полностью веганским» интерьером. Кожаные элементы заменены синтетической ультракожей, которая выглядит, ощущается и изнашивается как кожа,

хотя с ней не так просто работать. Глава АСН Фредерик Лемос сказал: «Мы нашли практичный способ удовлетворить желания наших клиентов, который также выглядит превосходно». Покупатель АСН145, немецкий предприниматель Урс Бруннер, женат на пионерке этичной моды Даниэле Бруннер. Ее лейбл не использует продукты животного происхождения в своих предложениях и жертвует всю прибыль на благополучие животных.



АСН145

В своем центре комплектации в Базеле, Швейцария, компания Jet Aviation «предлагает клиентам широкий выбор экологичных вариантов» и интегрирует «более экологичные материалы в дизайн салона VVIP», — сказал вице-президент по продажам и маркетингу комплектаций Мэтью Вулластон. Недавняя концепция VIP-каюты «Норка», разработанная компанией, включает в себя маркетри столов из обрезков мрамора, дополняющих ткани из натуральных волокон и напольные покрытия из переработанных материалов. Jet Aviation также сосредоточилась на создании более легких кабин, сокращении выбросов за счет снижения расхода топлива, а ее инженерные и производственные группы изучают передовые композитные материалы для внутренних применений.

Для будущего ВВJ777X, который будет иметь самый большой салон среди всех серийных самолетов, предназначенных для рынка бизнес-авиации, компания Greenpoint Technologies из США, специализирующаяся на комплектации самолетов Boeing, недавно представила концепцию дизайна интерьера «Zen», включающую в себя множество устойчивых и биофильных элементов дизайна. Повсюду внутри застекленные сады, оснащенные атмосферным климат-контролем, содержат органические растения и гальку. По словам компании, размещение таких элементов внутри кабины может повысить осведомленность об экологичности и устойчивых материалах, создавая при этом «более здоровую кабину и медитативную среду, которая поощряет связь с природой». Концепция интерьера Zen также включает в себя переработанный шпон орехового дерева, натуральные переработанные ткани и кожу, разработанную для облегчения

веса и минимального воздействия на окружающую среду. По словам компании, кожа является одним из примеров ранее «неподходящих, неустойчивых или недостижимых» материалов, которые были преобразованы технологиями во «все более легкие и экологически чистые» варианты для салонов.

Компания Lufthansa Technik, специализирующаяся на техобслуживании и отделке, которая недавно представила инновации, в том числе ультратонкие изогнутые OLED-экраны, снижающие вес и энер-

гию, добавила экологичные материалы в свой список вариантов VIP-интерьеров. AeroFlax, одна из последних разработок немецкой компании, представляет собой замещающий материал на основе льна для деталей из стекла или углеродного волокна, таких как боковые стенки и потолочные панели, предлагая 20% экономию веса по сравнению со стеклом, а также низкую плотность и необходимые механические свойства для использования в интерьерах самолетов.

Экологичные интерьеры не только лучше для окружающей среды, но и могут стоить дешевле благодаря минимальной обработке и более низким затратам на доставку возобновляемых и местных материалов. Но реальная окупаемость заключается в «предотвращении выбросов и отходов за счет разумного выбора более экологически чистых материалов, которые в конечном итоге принесут пользу нам и нашей планете», — заключил Касия из Bombardier.



## Африка – место, с которым нужно считаться

Все чаще Африка остается важной частью бизнеса деловых операторов со всего мира. По словам топ-менеджеров компаний, росту бизнеса в регионе способствовало несколько факторов, в том числе количество клиентов, путешествующих для отдыха.

«Для нас это очень важно. Спрос формируют не только представители крупного бизнеса, но и главы государств, которые активно перемещаются внутри континента. Африка теперь «на карте», как показали недавние визиты министра финансов США Джанет Йеллен и министра иностранных дел России Сергея Лаврова в Йоханнесбург. Внимание к Африке со стороны крупных стран растет, и по-

ступают значительные инвестиции. Африка действительно находится в центре внимания мира в данный момент. Это... может пойти континенту только пользу», — комментирует генеральный директор Vertis Aviation Джеффри Эмменис.

Эмменис не любит использовать термин «частная авиация» в отношении Африки, потому что он не считает такой способ передвижения на континенте роскошью. «Я считаю нашу отрасль необходимостью из-за проблем с инфраструктурой и обслуживанием», — сказал он. «Если вы находитесь в Гане и хотите лететь коммерческим рейсом в другую часть Западной Африки, иногда вам приходится сначала прилететь в Аддис-Абебу, а это несколько часов в

другом направлении просто для того, чтобы повернуть назад и добраться туда, где вам нужно быть. Когда вы видите, что гуру промышленности и горнодобывающие гиганты делают это, вы понимаете, что это неэффективно».

Эмменис согласен с тем, что традиционные центры деловой авиации в Африке, такие как Южная Африка, Нигерия и Марокко, остаются сильными, но он выделяет и другие регионы роста, включая южную и центральную Африку. «Если вы посмотрите на Кот-д'Ивуар, то это довольно зрело, как и в Южной Африке, но на самом деле мы наблюдаем больший интерес к экваториальной Африке — например, Конго, Габону и Замбии», — сказал он. «Сейчас в Камеруне есть несколько новых типов самолетов. Это действительно связано с бурным развитием страны. Камерун — это какао, кобальт, золото, медь. Теперь в Мозамбике и, конечно же, у побережья Намибии были обнаружены большие запасы нефти и газа. Так что происходит много вещей, которые напрямую повлияют на развития сегмента бизнес-перевозок».

Бизнес-модель Vertis основана на чартерах, аренде самолетов и приобретении целых самолетов в рамках ее программы управления чартерами. Клиенты могут купить самолет у Vertis и сдать его в чартер. «Когда клиенты захотят избавиться от этого актива или обновить его, мы продадим этот и найдем для них новый самолет», — сказал он. «Единственное, чем Vertis не занимается, — это эксплуатацией самолетов. Мы никогда этого не делали и не хотим. Мы оставляем это профессионалам в этой области».



Он сказал, что большинство сделок бизнес-авиации в Африке связаны с поддержанными самолетами. «Я знаю клиента, который всего две недели назад получил свой новенький 7X», — вспоминает Эмменис. «Это один из немногих известных мне новых самолетов, прописавшихся в Африке. Если где-то кто-то получает более новые джеты, то они, как правило, предназначены для нигерийского рынка, который в любом случае очень зрелый. Несколько владельцев этих самолетов обновляют свой парк».

По словам Эммениса, привлечь людей на континент для ведения бизнеса может быть непросто. «Иногда даже попасть из Европы в некоторые районы Африки бывает непросто», — пояснил он. «В конечном итоге вам придется прилететь, например, в Брюссель, затем остановка где-то еще, а затем вы приземляетесь в конечной точке. Внезапно относительно быстрое путешествие, которое могло бы стать прямым перелетом в пять или шесть часов, занимает у вас целый день, а иногда и больше. А это не совсем удобно».

«Если вы работаете на Ближнем Востоке или оказались там, есть прямые рейсы в более широкий круг мест, в том числе с использованием Ethiopian или Turkish Airlines, а также Qatar Airways и Emirates и вы доберетесь туда быстро. Но если вы занимаетесь бизнесом, это все-равно долго», — продолжил Эмменис.

Он не считает, что самолеты, базирующиеся в Африке, представляют собой проблему с точки зрения возраста, безопасности или технического обслуживания. Самолеты в Африке эксплуатируются

компаниями с очень хорошей репутацией. «У вас есть Luxaviation Group, один из крупнейших игроков на континенте», — сказал он. «Afcso в свое время довольно много делала в Африке. В Африке есть действительно хорошие операторы. BestFly — один из них. Я не думаю, что в этом есть проблема. Если вы работаете с хорошим оператором, с хорошим парком самолетов, вы в такой же безопасности, как и в любом другом месте».

«В Африке опыт имеет большое значение», — добавил Эмменис. «Когда вы отправляетесь в более отдаленные места, работа с африканским оператором, который понимает регион, культурные нюансы и рабочую среду, я думаю, на самом деле повышает вашу эффективность и безопасность».

Что касается финансирования самолетов на континенте, учитывая проблемы, с которыми столкнулись Credit Suisse, Republic Bank и Silicon Valley Bank, он сказал, что не знает, как будет развиваться этот сегмент. «Я знаю, что Investec занимается финансированием самолетов. Если это новые активы, а клиент — определенного калибра, вы в конечном итоге остановитесь на своих более традиционных банках, таких как UBS. Многие самолеты, направляющиеся в Африку, — это поддержанные самолеты, срок службы которых истек. Тогда традиционная модель финансирования будет недоступна».

Эмменис часто путешествует по континенту. «Я путешествую, но в этом году не так много», — сказал он. «Я думаю, что для меня это по-прежнему остается Южной Африкой, а затем Намибией, Замбией, Конго, Габонем. ЮАР пока еще остается локомотивом бизнес-авиации, но, учитывая экономическую

неопределенность и политические изменения, она, возможно, уже не та, что была раньше. И это порождает другие возможности».

«Я африканец», — добавил Эмменис. «Я люблю Африку и всегда любил. Это место, с которым нужно считаться».



## Самолет недели

Оператор/владелец: *Beijing City International Jet*

Тип: *Boeing 737-8LZ*

Год выпуска: *2013 г.*

Место съемки: *декабрь 2022 года, Jebel Ali Al Maktoum Int'l – OMDW, United Arab Emirates*



Фото: Дмитрий Петроченко