



Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 22-й неделе 2023 года (заканчивающейся 4 июня) трафик бизнес-джетов во всем мире упал на 2% по сравнению с предыдущей неделей, и на 3% ниже относительно 2022 года. В мае 2023 года во всем мире было выполнено чуть менее 500 000 полетов бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, что на 4% меньше, чем в мае прошлого года, и на 14% больше, чем в мае 2019 года.

Согласно последним данным отраслевого справочника по ценам Vref, запасы возрастных суперсредних и крупногабаритных деловых самолетов на вторичном рынке продолжают расти. В своем отчете о рыночных тенденциях за второй квартал компания отметила, что для таких самолетов, как Bombardier Global Express и Challenger 601, 604 и 605; Dassault Falcon 50 и Gulfstream IV запасы достигли самого высокого уровня с 2019 года, при этом все эти модели демонстрируют доступность более 9% от эксплуатируемого флота. В компании добавили, что эти итоговые данные не включают предложения вне рынка, которые могут легко поднять доступность выше 15%.

Крупнейший оператор самолетов HondaJet официально прекратил свою деятельность, объявив об этом своим клиентам. 12-й по величине оператор частных самолетов в США Jet It связывает свое решение с безопасностью эксплуатации самолетов на фоне нескольких крупных авиапроисшествий, которые случились с HondaJet за два месяца.

Новый опрос SherpaReport показывает, что более 44% респондентов планируют больше использовать частную авиацию в будущем, а более 30% намерены продолжать максимизировать ее преимущества. Несмотря на то, что статистика WINGX показала сокращение количества рейсов частной авиации за последний год на 5%, наш опрос предполагает, что постоянные клиенты намерены остаться и даже увеличить использование частной авиации. Подробный отчет уже в текущем выпуске.



В мае трафик немного отстает от 2022

WINGX: Еще в мае 2022 года всплеск после локдаунов начал спадать, поэтому в последние недели мая 2023 года наблюдалось небольшое снижение по сравнению с прошлым годом. Относительно прошлого года зафиксирован некоторый рост в частных летных отделах и в долевых программах, в то время как рынок чартеров в целом снизился

стр. 22



Спрос на зарубежные командировки растет: впервые в лидерах Турция

Спрос на командировки за рубеж в 2023 году вырос по сравнению с 2022 годом на 87%, но оказался ниже 2019 года на 54%. Рост горизонта планирования, сокращение доли бизнес-класса и продолжительности командировок, свидетельствуют о возвращении к «нормальной» активности

стр. 24



Honda Aircraft получает еще один репутационный удар

Крупнейший оператор HondaJet официально прекратил свою деятельность. Jet It связывает свое решение с безопасностью эксплуатации самолетов на фоне нескольких крупных авиапроисшествий, которые случились с HondaJet за два месяца

стр. 25



Corporate Jet Investor: Сбои в цепочке поставок производителей – собираем мнения

Сбои в цепочках поставок производителей или усугубляются по сравнению с прошлым годом — и конца им не видно — или улучшаются и, вероятно, будут устранены к концу года — в зависимости от того, с каким производителем бизнес-джетов вы общаетесь

стр. 26

В России откроют второй воздушный коридор на юг

В России в июне откроют второй воздушный коридор, благодаря которому можно будет сократить время полетов на юг, сообщили РБК источники в двух российских авиакомпаниях.

По словам одного из собеседников РБК, авиакомпании уже получили информацию по новому коридору, который заработает с 12 июня. Другой источник добавил, что пилоты авиакомпании получили извещения об изменениях в воздушном пространстве на юге.

Ранее телеграм-канал «Авиаторщина» написал, что Минобороны согласовало открытие второго коридора в воздушном пространстве в центральной и южной России для гражданских самолетов. По словам источника канала, этот путь будет короче открытого в августе прошлого года на семь минут.

Он пояснил, что с открытием второго коридора са-

молетам не придется лететь обратно через Казахстан, поэтому пропускная способность маршрута увеличится. Собеседник канала добавил, что оба коридора будут односторонними.

С начала военной операции на Украине 24 февраля прошлого года аэропорты юга и центральной части России закрыты. Всего не работают 11 аэропортов: Анапы, Белгорода, Брянска, Воронежа, Геленджика, Краснодара, Курска, Липецка, Ростова-на-Дону, Симферополя и Элисты.

30 августа прошлого года на юге России открыли дополнительный воздушный коридор шириной 10 км, что позволило сократить время полетов. По словам источников РБК, им могут пользоваться только авиакомпании, выполняющие рейсы из Москвы в Сочи и аэропорты Турции, а также обратно. Остальные рейсы сверх этого лимита и в другие пункты назначения летают через воздушное пространство Казахстана.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

Не Пикассо: экоактивисты облили краской бизнес-джет

Активисты из организации «Последнее поколение» облили оранжевой краской бизнес-джет, припаркованный в аэропорту Зюльт в Германии. Пятеро климатических активистов перелезли через забор аэропорта, разрезав его болторезами, и распылили латексную краску на Citation CJ1+.

Очевидец, знакомый с инцидентом, говорит, что в двигателях самолета была обнаружена краска, и фотографии, опубликованные активистами, показывают, что это вполне вероятно. Они также развернули транспаранты с надписями «Ваша роскошь = наша засуха» и «Ваша роскошь = наш неурожай». Акция последовала за заявлением активистов о том, что в будущем они будут в первую очередь нацелены на богатых. «Владельцы частных самолетов, лимузинов и суперяхт добровольно от них не откажутся. Миллионеры и миллиардеры вносят

непропорционально большой вклад в снижение наших средств к существованию. Четырехчасовой частный рейс выбрасывает столько же CO₂, сколько средний человек производит за год», — комментируют в «Последнее поколение».

Местная полиция возбудила уголовное дело.

Это уже пятый случай, когда экоактивисты добиваются до бизнес-джетов в Европе за последние шесть месяцев. В ноябре более 100 протестующих были [арестованы](#) в аэропорту Амстердама. Один самолет был поврежден. В мае 103 протестующих были арестованы [за взлом](#) статической экспозиции самолетов в EBACE в аэропорту Женевы.

Пострадавший самолет находится в частной собственности и зарегистрирован в Австрии.



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Vref: вторичный рынок демонстрирует признаки замедления

Согласно последним данным отраслевого справочника по ценам Vref, запасы возрастных суперсредних и крупногабаритных деловых самолетов на вторичном рынке продолжают расти. В своем отчете о рыночных тенденциях за второй квартал компания отметила, что для таких самолетов, как Bombardier Global Express и Challenger 601, 604 и 605; Dassault Falcon 50 и Gulfstream IV запасы достигли самого высокого уровня с 2019 года, при этом все эти модели демонстрируют доступность более 9% от эксплуатируемого флота.

В компании добавили, что эти итоговые данные не включают предложения вне рынка, которые могут легко поднять доступность выше 15%. Среди факторов такого увеличения — техническое устаревание, более высокие затраты на техническое обслуживание и ограниченные возможности финансирования.

Хотя эти самолеты лидируют по запасам, ежеквартальное обновление показало, что почти каждая модель бизнес-джета или турбовинтового самолета столкнулась с некоторым снижением цен и спроса. Как уже отмечалось, сертификация Gulfstream G700 в конце этого года, как ожидается, увеличит количество доступных на рынке самолетов G550 и G650, что еще больше усилит ценовое давление.

Президент Vref Джейсон Зильбербранд объяснил, что за последние 18 месяцев рынок изменился: «На смену премиям, которые покупатели ранее были готовы платить, пришло снижение цен, так как продавцы изо всех сил пытаются найти покупателей для своих самолетов. Это знаменует собой точку коррекции на рынке, когда кажущаяся безграничной восходящая траектория цен встретила нежелание покупателей».




**КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ**

**ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.**

welltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@welltall.ru



**BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT**

ЕС пока не намерено вводить меры, ограничивающие полеты бизнес-джетов

Комиссар Европейского Союза по транспорту Адина Валеан заявила, что ее ведомство не намерено вводить меры, ограничивающие полеты бизнес-джетов, в рамках «мероприятий по сокращению углеродного следа авиации».

Комиссар прокомментировал это на пресс-конференции после встречи министров транспорта государств-членов ЕС, на которой официальные лица из Бельгии и Ирландии заявили, что они будут выступать за ужесточение экологических норм для частных самолетов, поддерживая аналогичную политику, которую отстаивают правительства Австрии, Франции и Нидерландов.



Во время встречи 1 июня в Люксембурге министры транспорта из 27 стран-членов ЕС обсудили такие вопросы, как воздействие полетов частных самолетов на окружающую среду. «Эта форма авиационных полетов имеет чрезмерный углеродный след на душу населения и поэтому справедливо подвергается критике», — говорится в совместном письменном заявлении министров Австрии, Нидерландов и Франции. «Ввиду этого недавние призывы к действиям, такие как введение запрета на полеты частных самолетов, понятны и требуют надлежащего рассмотрения».

Министр охраны климата Австрии Леонора Гевесслер назвала частную авиацию «хобби сверхбогатых» и призвала ввести целевые налоги на полеты. Это поддержал министр транспорта Франции Клеман Бон, который потребовал «более трезвого подхода» к налогообложению различных видов транспорта после его недавней инициативы запретить все внутренние рейсы авиакомпаний во Франции, для которых доступны поезда продолжительностью рейсов менее 2,5 часов.

Адина Валеан, являющаяся комиссаром ЕС по транспорту с 2019 года, сказала, что до 30 июня истечения срока полномочий нынешней комиссии никаких дополнительных правил вводить не будут. В этот момент председательство в Европейской комиссии будет осуществляться по очереди Испании до конца 2023 года, за которой следует Бельгия в первой половине 2024 года. Венгрия принимает председательство во второй половине следующего года, а ее премьер-министр Виктор Орбан назвал политику ЕС по противодействию изменению климата «утопической фантазией».



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

NetJets открыла новый техцентр в Париже

NetJets официально открыла новый центр технического обслуживания в парижском аэропорту Ле Бурже, чтобы обеспечить круглосуточное техническое обслуживание всех самолетов компании, работающих в Европе.

В ответ на растущий спрос центр технического обслуживания NetJets Le Bourget совместно с JetSupport создает круглосуточную службу MRO (техническое обслуживание, ремонт и эксплуатация), сообщает компания. Новый объект вместе с дополнительным хабом в лондонском аэропорту Лутон призван обеспечить бесперебойную работу 450 000 рейсов NetJets, ежегодно выполняемых по всему миру.

Площадь ангара сервисного центра Le Bourget со-

ставляет 4014 кв.м, а площадь перрона — еще 11329 кв.м. По словам компании, объект достаточно велик, чтобы вместить самые большие модели самолетов, включая Bombardier Global 6000 или Bombardier Challenger 650.

Кристиан Лувиш, исполнительный директор NetJets Europe, отметила, что поскольку компания продолжает расширять флот по всей Европе, крайне важно, чтобы время на техническое обслуживание самолетов было сведено к минимуму.

Центр технического обслуживания Le Bourget был официально открыт 16 мая с церемонии перерезания ленточки, на которой присутствовали руководители NetJets и партнеры из JetSupport.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

Dream Jet

Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

Opus Aero выставил на продажу «свежий» ACJ319neo

На фоне растущего спроса на VIP-платформы выставлен на продажу недавно построенный Airbus ACJ319neo, который представляет собой «единственную модель такого рода на рынке», заявила брокерская компания Opus Aero из Монако, имеющая мандат на продажу.

Интерьер салона разрабатывала и устанавливала Jet Aviation. В салоне на 19 пассажиров есть три жилые зоны в дополнение к главной каюте в кормовой части, а также универсальная средняя каюта, предназначенная для проведения деловых встреч или обедов. Салон включает в себя большую ванную комнату. Также в VIP-салоне впервые установ-

лены три 55-дюймовых изогнутых OLED-экранов Jet Aviation, встроенных по обеим сторонам салона над линией окон в соответствии с кривизной потолков.

Этот интерьер, по мнению Jet Aviation, является самым легким и тихим интерьером узкофюзеляжного салона на сегодняшний день.

Генеральный директор Opus Aero Александр Ломбард назвал ACJ319neo (серийный номер 10673) «эталоном с точки зрения мастерства и опыта, которые необходимы для производства такого самолета». Запрашиваемая цена бизнес-лайнера не разглашается.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Продажи авионики резко выросли

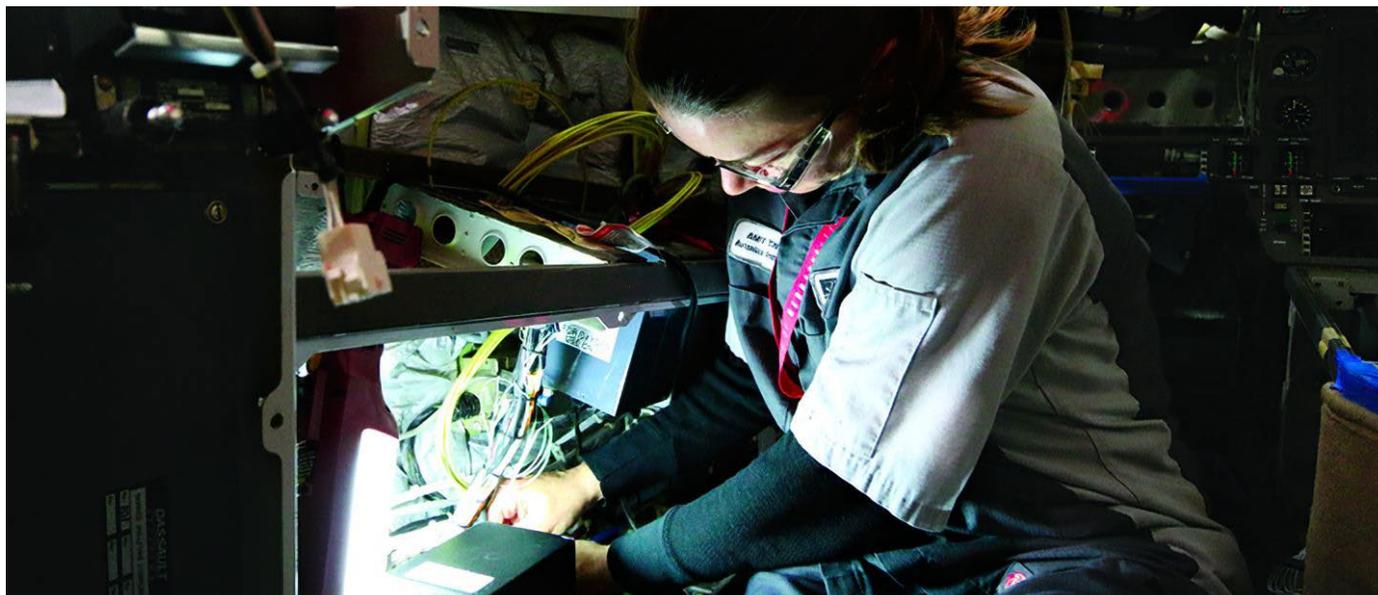
Продажи авионики для деловой авиации и авиации общего назначения во всем мире за первые три месяца 2023 года подскочили на 22,6% в годовом исчислении, превысив \$777 млн, сообщила Ассоциация авиационной электроники (АЕА). Продажи выросли на \$143 млн по сравнению с \$634 млн в первом квартале 2022 года.

К этому скачку привели продажи оборудования для первичной комплектации, увеличившись на 32,1% до почти \$468 млн за квартал, в то время как продажи для модернизации также выросли на 10,5% до \$310 млн. Первоначальная комплектация заняла около 60,1% продаж в первом квартале. В продажах доминировал рынок Северной Америки, на который пришлось 74,5%.

Тем не менее, общий объем продаж за первые три

месяца года снизился на 2,1% по сравнению с четвертым кварталом 2022 года, «прервав серию из 10 последовательных кварталов роста продаж (месяц к месяцу)», — отмечает АЕА.

«Этот ежеквартальный отчет дает неоднозначные результаты, поскольку объем продаж в отрасли снизился по сравнению с четвертым кварталом прошлого года, но в то же время сообщается об увеличении продаж более чем на 22% по сравнению с первыми тремя месяцами 2022 года», — сказал президент и главный исполнительный директор АЕА Майк Адамсон. «Также следует отметить, что отрасль добилась самого большого объема продаж для первичной комплектации за всю историю отчета: продажи авионики производителям достигли более \$467 млн. Это только второй раз, когда квартальные продажи превысили \$400 млн в этой категории».



 The top half of the advertisement features the WorldJet logo, which consists of a stylized 'WJ' inside a globe, positioned above the word 'WORLDJET' in a bold, sans-serif font. The background of this section is a photograph of a white private jet with its cabin door open and stairs extended, set against a clear sky.

 Below the logo and image, there are three orange icons: an airplane, a globe, and a person with a network of lines around their head. Under each icon is a line of text in Russian:

- ПРОДАЖА / ПОКУПКА БИЗНЕС-ДЖЕТОВ
- ПЕРЕЛЁТЫ НА БИЗНЕС-ДЖЕТАХ ПО ВСЕМУ МИРУ
- МЕНЕДЖМЕНТ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

 At the bottom of the advertisement, the website 'worldjet.ru' is listed, followed by two phone numbers: '+ 7 (495) 968 50 47' and '+386 (0) 30 731 909', and the email address 'gbworldjet@gmail.com'.

Bell объявляет о покупке первого в Турции 407GXі

Bell Textron объявила о подписании соглашения о покупке первого Bell 407GXі в Турции с Sancak Air. Этот вертолет присоединится к флоту Sancak Air, в который входят Bell 430 и Bell 206.

«Мы гордимся тем, что приобрели первый в Турции Bell 407GXі», — сказал Мустафа Байрак, генеральный директор Sancak Air. «Как владелец бизнеса, я буду использовать этот вертолет для своих частных рейсов. 407GXі впечатлил нас своей высокой крейсерской скоростью, полетными характеристиками и передовой авионикой».

Модернизированный вертолет американский производитель анонсировал осенью 2018 года. Bell 407GXі получил новую авионику, модернизированный двигатель и новые эксклюзивные варианты интерьера. Интегрированное бортовое обо-

рудование Garmin G1000H NXі с дисплеями высокой четкости и более быстрыми процессорами обеспечивает повышенную яркость и четкость, более быстрый запуск и отображение карт, а также возможность подключения планшетов и смартфонов. Модернизация до Bell 407GXі также включает двигатель с двухканальной FADEC с полностью автоматическим запуском и улучшенную ситуационную осведомленность с помощью G1000H NXі.

Bell 407GXі оснащается новым газотурбинным двигателем Rolls-Royce M250-C47E/4 с двухканальной системой FADEC, который обеспечивает исключительную производительность при высоких температурах воздуха и на большой высоте, улучшенную топливную экономичность и возможность крейсерского полета со скоростью 133 узлов/246 км/ч.



FBOEXPERIENCE.COM

PROMOTING FBO EXCELLENCE

АМАС вошел в сеть поддержки RR

Швейцарский провайдер услуг ТОиР АМАС Aerospacе присоединяется к глобальной сети поддержки производителя двигателей Rolls-Royce в качестве европейского авторизованного сервисного центра (ASC). Швейцарская компания будет обслуживать двигатели BR710A2-20, которыми оснащаются различные модели семейства бизнес-джетов Bombardier Global.

«Мы гордимся тем, что стали членом глобальной сети поддержки Rolls-Royce. Это еще одна веха в прочных отношениях, которые постоянно росли в последние годы», — сказал Бернд Шрамм, главный операционный директор группы АМАС Aerospacе. «В АМАС мы гарантируем, что наши клиенты получают отличные технические услуги. Это плодотворное сотрудничество с Rolls-Royce упростит административные процессы и будет способствовать удовлетворению наших общих клиентов. Сокращение наземного времени увеличивает время полета».

CorporateCare — это предложение Rolls-Royce по управлению техническим обслуживанием двигателей, обеспечивающее клиентам более быстрое реагирование и упрощенное администрирование по всему миру. Компания имеет более 75 ASC, которые, по ее утверждению, представляют собой крупнейшую глобальную сеть обслуживания в отрасли. Сеть ASC дополняется специалистами по обслуживанию «на крыле», расположенными в стратегических центрах по всему миру, а также арендой запасных двигателей и складами запасных частей.

Jetex предложит бронирование и выдачу заявок на покупку SAF

Глобальный поставщик услуг бизнес-авиации Jetex подписал соглашение с компанией по управлению авиационным топливом 360 Jet Fuel, которая позволит ей предлагать клиентам бронирование и выдачу заявок на покупку экологичного авиационного топлива (SAF).

Учитывая ограниченное распространение SAF, некоторые эксплуатанты воздушных судов, желающие использовать более экологичное топливо, могут не иметь к нему доступа в часто посещаемых аэропортах. Теперь, благодаря платформе 360 Green Fuel, клиенты Jetex смогут приобретать SAF и получать кредит на сокращение выбросов CO₂, даже если топливо выдается в другом месте, где есть физические запасы SAF. Эти клиенты получат сертификат с указанием количества, приобретенного ими SAF вместе с проверенным отчетом о

соответствующем снижении выбросов CO₂, который можно использовать для отчетности в рамках различных программ устойчивого развития и/или выбросов.

360 Jet Fuel получает SAF от сертифицированных поставщиков, что гарантирует проверку заявленных объемов и доставку партнерской авиакомпании. Чтобы исключить возможность двойного заявления об экологических преимуществах, программа, которая проходит тщательный независимый аудит, отслеживает каждую партию SAF.

С помощью этой системы клиенты могут приобрести любое количество SAF, включая 100% смесь топлива или получение нулевого уровня выбросов углерода без каких-либо ограничений, таких как пределы смешивания.



Superior Air пополняет парк АСН

На фоне роста спроса на вертолетные VIP перелеты ведущий греческий оператор Superior Air активно увеличивает свой парк. С начала года компания приобрела три вертолета Airbus Helicopters.

Первым в распоряжение компании поступил двухдвигательный АСН135, а совсем недавно прибыл однодвигательный АСН125, которые будут базироваться в Афинах. Третий, АСН130, должен прибыть в ближайшее время и будет базироваться на Миконосе. Все три оснащены кондиционерами и системой приводнения, как и остальная часть флота.

«Большинство наших рейсов в Греции совершаются над морем», — отмечает менеджер по продажам Марианна Маргети. «Это повышает безопасность. А наш рынок предпочитает новенький вертолет, они считают, что он лучше. Большинство наших клиентов также запрашивают двухдвигательные вертолеты — так они чувствуют себя в большей безопасности».

Флот компании также состоит из трех R66, одного Bell 407, а также Leonardo AW109С, что дает диапазон пассажироместности от четырех до семи мест. «Компания эксплуатирует шесть типов вертолетов с трех разных баз в Греции, чтобы предлагать наиболее подходящие решения по лучшей цене», — говорит Маргети. «В летний период, с мая по октябрь, наш флот базируется в Афинах, Миконосе и на острове Санторини».

Например, из Миконоса компания может организовать однодневные рейсы на любой другой остров, но популярным направлением на вертолете является Куфонисия, где нет аэропорта.

Hill Helicopters увеличивает портфель заказов до 830 вертолетов

Компания Hill Helicopters сообщила о увеличении портфеля заказов на перспективные вертолеты НХ50 и НС50 до 830 машин (673 и 157 соответственно).

Также британский производитель завершил проектирование газотурбинного двигателя GT50 и изготовила различные компоненты, такие как турбинные вентиляторы, шестерни и подшипники. Фюзеляж и хвостовая балка также полностью изготовлены. Отдельно компания заявила, что планирует публично представить свой первый завершённый вертолет 7 декабря во время мероприятия

в Имперском военном музее в Даксфорде, Великобритания.

Поставка первого НХ50 — несертифицированного сборного вертолета — должна состояться в конце 2024 года, за которым к концу 2026 года последует полностью сертифицированный НС50.

Компания Hill Helicopters самостоятельно разрабатывает большую часть узлов для вертолета, включая турбовальный двигатель GT50 мощностью 500 л.с. (372 кВт). Доктор Хилл говорит, что будущие разработки могут также включать «новую и более эффективную версию или производную» GT50.



IFM Traviation заказал Longitude

В рамках EBACE компания Textron Aviation приветствовала IFM Traviation GmbH в качестве нового владельца Cessna Citation Longitude в Европе. Клиент из Дюссельдорфа разместил заказ на бизнес-джет Cessna Citation Longitude, поставка которого запланирована на 2025 год. Этот заказ расширит существующий парк оператора из двух самолетов Cessna Citation Sovereign+.

«IFM Traviation GmbH в значительной степени полагается на собственный парк бизнес-джетов для полетов клиентов в регионах, а также для перевозки сотрудников туда и обратно из Дюссельдорфа во Фридрихсхафен в Германии», — говорит Ван Де Вельде. «Citation Longitude, вмещающий до 12 пассажиров, повышает качество обслуживания пассажиров и предоставит IFM Traviation исключительный самолет для удовлетворения своих бизнес-потребностей».

Citation Longitude получил сертификат FAA в сентябре 2019 года, и вскоре после этого Textron Aviation начала поставки клиентам.

Благодаря двигателям Honeywell HTF7700L, максимальная крейсерская скорость Citation Longitude составляет 882 км/ч, а дальность полета при этом достигает 6482 км, максимальное количество пассажиров – 12. Самолет имеет неоспоримое преимущество при взлете и посадке на высокогорных аэропортах, так как на его взлет и посадку требуется всего лишь 1494 и 1036 метров соответственно. Кабина экипажа оборудована комплексом Garmin G5000 с жидкокристаллическими экранами.

ATR представила коллекцию элитных салонов HighLine

Компания ATR представила на выставке Aircraft Interiors Expo в Гамбурге, Германия, коллекцию элитных салонов HighLine для деловых и коммерческих операторов своих турбовинтовых региональных авиалайнеров.

По словам франко-итальянской компании, коллекция, созданная в сотрудничестве с «экспертами в области роскошного дизайна», включает пять основных конфигураций салона, охватывающих эксплуатационные потребности авиаперевозчиков, стремящихся предложить своим клиентам первоклассный опыт полета.

- **Multi-Class:** просторная планировка с салоном на 50 мест, включая специальный салон первого класса.
- **Premium-Flex:** с возможностью быстрого преобразования стандартных двухместных кресел в одноместные премиум-класса с уникальной концепцией ATR «X-Space Table», идеально

подходящей для элитных авиакомпаний и чартерных операторов.

- **All-Business Class:** салоны, в которых могут разместиться до 30 гостей, в соответствии с требованиями Part 135.
- **Multi-Section:** салоны для глав государств и представителей правительств.
- **Bespoke VIP:** может быть адаптирован к индивидуальному стилю владельца, потребностям оператора, требующим индивидуального подхода в дизайне.

«Наши самолеты предлагают тот же размер салона, что и самые большие бизнес-джеты, при этом выбросы сокращаются почти вдвое», — сказал глава отдела развития бизнеса ATR Тарек Бен Омране. Он отметил, что элитные салоны являются частью усилий ATR «разрушить региональную туристическую индустрию изнутри, создав превосходную атмосферу на борту и используя технологию с самым низким уровнем выбросов на рынке».



Что там в Канаде?

Новый анализ Horizon Aircraft, инновационного лидера в области гибридных электрических летательных аппаратов с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL), показывает, что в Канаде наблюдается сильный рост в секторе деловой авиации.

В 2022 году в Канаде было зафиксировано 182 354 вылета самолетов бизнес-авиации, что на 35,63% больше, чем в 2019 году (до пандемии), когда соответствующий показатель составлял 134 445. В глобальном масштабе за эти два года количество рейсов деловых самолетов увеличилось на 16,78%.

Исследование показало, что канадский сектор деловой авиации продолжает расти в 2023 году. С 1 января 2023 года по 1 мая 2023 года в Канаде было выполнено 53 824 рейса, что на 2,85% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Соответствующий показатель в мире составляет -3%.

Из всех типов деловых самолетов, которые летали в Канаде в течение первых четырех месяцев этого года, 59% были винтовыми, 17% — бизнес-джеты легкого класса, 13% — среднеразмерные бизнес-джеты и 11% — крупноразмерные джеты.

«Есть несколько причин, по которым деловая авиация в Канаде растет. Многие руководители компаний и состоятельные люди впервые совершили частный перелет во время пандемии и теперь не хотят возвращаться к использованию коммерческой авиации. Однако самым большим драйвером роста стали высокие экономические показатели Канады. В стране прочная экономическая основа, в том числе устойчивый рост населения, сильный рынок труда и хорошо регулируемая и хорошо капитализированная финансовая система. В 2022 году экономика Канады продемонстрировала

самый быстрый рост в G7», - сказал Брэндон Робинсон, генеральный директор Horizon Aircraft.

Брэндон Робинсон отметил, что по мере роста общественного доверия к рынку eVTOL профессиональные инвесторы ожидают увеличения портфеля заказов в этом секторе, и в отрасль будет поступать больше инвестиций. «Наше исследование показывает, что 63% профессионалов в области прямых и венчурных инвестиций ожидают, что к 2040 году будет эксплуатироваться более 430 000 воздушных такси, а 88% полагают, что к 2030 году этот сектор принесет не менее \$30,7 млрд. Неудивительно, что наше исследование показывает, что 54% профессиональных инвесторов ожидают, что к 2030 году в рынок будет вложено более \$30 млрд по сравнению с \$7 млрд в 2021 году. Рынок eVTOL делает огромные успехи с точки зрения общего развития и технологий, и это побуждает регулирующие органы разрабатывать соответствующую сертификацию и операционную основу для сектора. Все это приведет к дальнейшим инвестициям в отрасль и дальнейшему росту и технологическим достижениям».



Типы деловых самолетов	Количество рейсов канадских деловых самолетов с 01.01.23 по 01.05.23	Процент от общего числа рейсов деловых самолетов в Канаде с 01.01.23 по 01.05.23
Винтовые	31 984	59%
Легкие джеты	9 060	17%
Средние джеты	7 006	13%
Крупноразмерные джеты	5 774	11%

В Гонконге появится новый долевого оператор

Silkwings Jet получил очередной инвестиционный транш от шанхайской группы Capital 8 и гонконгского бизнес-оператора L'Voyage для разработки собственной программы долевого владения бизнес-джетам. Партнеры не раскрыли сумму финансирования.

Запущенная в конце 2022 года при поддержке правительства Франции, китайско-французская компания будет управлять парком самолетов Dassault Falcon в Китае и на других ключевых азиатских рынках в соответствии с сертификатами эксплуатанта нескольких стран. Silkwings Jet также будет предлагать услуги по управлению для владельцев самолетов и возможности для клиентов компенсировать расходы на владение, в частности за счет доходов от чартера.

«Мы создали Silkwings Jet с очень четкой миссией — позволить нашим клиентам максимизировать владение активами и их использование, при этом всегда стремясь получить максимальную отдачу от каждого доллара, потраченного на их самолеты», — сказал основатель и генеральный директор Silkwings Jet Франк Дюбарри. «Универсальность нашей программы совместного использования самолетов и наше глубокое знание работы в регионе делают ее более эффективной, чем традиционные чартерные программы для частных самолетов или другие карточные программы».

Франк Дюбарри, чья авиационная карьера насчитывает более трех десятилетий, сказал, что он использует свой опыт работы в Европе и Китае, чтобы обеспечить большую операционную гибкость для клиентов в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Он служил во французском флоте и имеет лицензии пилота США и Европы, а также был инструктором по управлению воздушным движением. После работы в нескольких европейских авиакомпаниях и аэропортах он переехал в Китай в 2015 году и работал генеральным менеджером оператора бизнес-джетов.

«Мы рады инвестировать в Silkwings Jet и объединить усилия в этом стратегическом партнерстве», — сказала основатель L'Voyage Диана Чоу, кото-

рая также является основателем и председателем Dragon General Aviation Group, которая является материнской компанией L'Voyage.

«Объединив наши сильные стороны, мы создадим более комплексное и гибкое предложение услуг для наших совместных клиентов, независимо от того, нужен ли им простой чартерный рейс или для тех, кому требуется более сложное и индивидуальное решение», — добавила генеральный директор L'Voyage Джולי Ховард.



Weststar Aviation Services станет первым оператором AW609 в Малайзии

Малазийский вертолетный оператор Weststar Aviation Services станет первым эксплуатантом конвертоплана Leonardo AW609 в Малайзии. Это стало известно сразу после подписания контракта на приобретение одной машины в рамках выставки LIMA 2023. В соответствии с соглашением, Leonardo также обеспечит первоначальное обучение и техническое обслуживание.

Weststar также объявила о подписании контракта еще на пять вертолетов AW139 в оффшорной конфигурации и недавно завершила первый в Малайзии демонстрационный тур AW139 в конфигурации VIP на экологически чистом авиационном топливе (SAF).

В середине марта в Кашина-Коста-ди-Самарате, Италия, сотрудники дирекции сертификации EASA совершили полет на конвертоплане Leonardo AW609 в рамках первого раунда ознакомительных мероприятий. Эти полеты следуют за рейсами FAA pre-type inspection authorization (TIA) 22 февраля в Филадельфии.

Leonardo сообщает, что эти полеты представляют собой «важный шаг вперед на заключительных этапах процесса сертификации» и задают «правильный темп в процессе валидации вместе с сертификацией FAA».

Ранее в марте Leonardo сообщила, что гражданский конвертоплан AW609 достиг «заключительных этапов сертификации», поскольку FAA готовится начать официальные летные испытания TIA. Наряду с тестовым парком, в настоящее время на стадии окончательной сборки три клиентских

AW609. Однако управляющий директор Джан Пьеро Кутилло признал, что заказ на четыре AW609 от неназванного европейского клиента, объявленный на прошлогодней Heli-Expo, был самым крупным контрактом для этого типа. Должностные лица компании отказались раскрывать подробности, касающиеся общего портфеля заказов, вероятных цен или точного графика сертификации.

В то время как Leonardo не берет на себя оценку даты сертификации AW609, специалист Leonardo по неотложной медицинской помощи Сэм Шааб сказал, что ожидает, что это произойдет «относительно быстро».

В октябре 2022 Leonardo сообщил о полете первого

серийного конвертоплана AW609. Первый серийный AW609 присоединился к прототипу, базирующемуся в США, и еще двум прототипам в Италии. Все они в настоящее время проходят последние этапы испытаний перед сертификацией FAA.

По заявлению компании, конвертоплан будет иметь максимальную скорость 275 узлов, потолок 25000 футов, возможность висения без влияния земли на высоте 5000 футов и на 10000 футов с учетом влияния поверхности. Полезная нагрузка составит 2500 фунтов. С коротким взлетом воздушное судно сможет увеличить максимальную взлетную массу с 16800 фунтов до 18000 фунтов. Стандартная дальность составит 700 морских миль и 1100 миль с дополнительными баками.



DC Aviation Al-Futtaim отмечает 10-летие своей деятельности в Дубае

DC Aviation Al-Futtaim (DCAF), совместное предприятие Al-Futtaim из Дубая и DC Aviation Group из Штутгарта, отмечает 10-летие своей деятельности в Дубае. Кроме того, в этом году DC Aviation празднует свое 25-летие, а мальтийскому подразделению исполняется 15 лет.

За последнее десятилетие компания достигла значительных успехов, включая завершение строительства специализированного интегрированного ангара с офисными зонами в сентябре 2013 года. Это сделало DCAF первым FBO в недавно открывшемся международном аэропорту Аль-Мактум, расположенном на юге Дубая.

Сегодня объект DCAF включает в себя два специализированных ангара общей площадью более 13500 кв.м, с общей площадью земельного участка 24000 кв.м и площадью перрона 13500 кв.м, способных принимать бизнес-джеты различных размеров. Объект также предлагает эксклюзивный терминал площадью 1300 кв.м, который обеспечивает высочайший уровень комфорта и уединения, включая душевые, просторный конференц-зал, крытую парковку и современную отделку. В рамках своей постоянной приверженности своим клиентам DCAF недавно завершила ремонт своих залов ожидания VVIP.

Клиенты DCAF могут рассчитывать на высокий уровень удобства благодаря возможности круглосуточного досмотра таможенными и иммиграционными службами и немедленному доступу от места высадки лимузина к самолету, припаркованного прямо перед залом ожидания.

Майкл Кун, генеральный директор DC Aviation Group, сказал: «Это важная веха для всех нас в DC Aviation, которая еще раз подтверждает наше решение сотрудничать с Al-Futtaim, с которым у нас давние отношения. Это совместное предприятие позволило нам создать одно из ведущих FBO на Ближнем Востоке, и мы надеемся на дальнейшее расширение нашей деятельности и предложение нашим клиентам высочайшего уровня обслуживания и безопасности».

«Отмечая нашу 10-летнюю годовщину, мы очень

гордимся тем путем, который мы прошли как бизнес», — сказал Хольгер Остхеймер, управляющий директор DC Aviation Al-Futtaim. «С самого первого дня мы были уверены в огромном потенциале международного аэропорта Аль-Мактум для развития в качестве ключевого узла для деловой и частной авиации и, таким образом, для повышения успеха авиационной отрасли Дубая. Для нас большая честь быть партнером в постоянном развитии развивающейся авиационной отрасли ОАЭ, и мы с нетерпением ждем возможности продолжать обслуживать наших клиентов лучшими в своем классе услугами».



Бразильский регулятор обеспокоен аварийностью Phenom 100

Несколько аварий Embraer Phenom 100 в условиях обледенения побудили Национальное агентство гражданской авиации Бразилии (ANAC) выпустить специальный бюллетень по летной годности, касающийся системы защиты от обледенения популярного бизнес-джета. Регулятор также предупреждает владельцев и эксплуатантов о «важности надлежащего соблюдения стандартных эксплуатационных процедур, установленных производителем самолета».

Три происшествия, упомянутые в бюллетене, произошли в условиях обледенения, когда операторы использовали низкую посадочную скорость, близкую к скорости сваливания. Две аварии без летального исхода — 8 февраля 2021 г. в парижском аэропорту Ле-Бурже и 15 февраля 2013 г. в берлинском аэропорту Шенефельд — привели к тому, что оба самолета получили значительные повреждения, когда двигатели выключились непосредственно перед приземлением.

8 декабря 2014 года Phenom 100 на подлете к аэропорту Гейтерсберг в Мэриленде «заглох» и разбился примерно в 450 метров от конца взлетно-посадочной полосы. Пилот, два пассажира и три человека погибли. По данным NTSB, самолет несколько минут летал в условиях, благоприятных для структурного обледенения, без срабатывания системы защиты от обледенения.

В бюллетене даны следующие рекомендации: системы защиты от обледенения всегда должны включаться при низких температурах и видимой влаге; отключать их следует только после выхода из условий обледенения и при уверенности летчика в

отсутствии на самолете обледенения; при наличии или прогнозировании обледенения на посадке, заход должен выполняться с включенными системам защиты от обледенения; и системы защиты от об-

леденения нельзя выключать для избежания снижения производительности. Кроме того, ANAC рекомендует владельцам и операторам Phenom 100 просмотреть видео Embraer по этому вопросу.



SherpaReport: 44% респондентов планируют больше использовать частную авиацию в будущем

Новый опрос SherpaReport показывает, что более 44% респондентов планируют больше использовать частную авиацию в будущем, а более 30% намерены продолжать максимизировать ее преимущества.

«Несмотря на то, что статистика WINGX показала сокращение количества рейсов частной авиации за последний год на 5%, наш опрос предполагает, что постоянные клиенты намерены остаться и даже увеличить использование частной авиации», - говорит Ник Копли, президент SherpaReport.

Респондентами опроса являются члены SherpaReport, которые, как правило, являются состоятельными людьми и исследуют все варианты полетов, чтобы определить, какие из них более эффективны. Действительно, из 235 респондентов

опроса 38% используют частную авиацию по личным причинам и 31% для личных и деловых целей вместе взятых. 91% говорят, что они летают на частных самолетах с друзьями и семьей, при этом в качестве VIP-компаньона часто упоминаются домашние животные.

Результаты опроса ясно показывают, что респонденты используют широкий спектр вариантов частной авиации. В то время как около 45% в настоящее время пользуются карточными продуктами, около 37% используют чартерные самолеты, чуть менее 19% являются долевыми владельцами воздушных судов, более 9% используют джет-шеринг или empty leg, более 8% владеют собственными самолетами и 6% используют самолеты, принадлежащие их компании. Среди всех опрошенных более 39% также летают и коммерческими рейсами.

«Миф о том, что пользователи частной авиации летают только в частном порядке, просто не соответствует действительности», - считает Ник Копли. «Элита иногда также летает на коммерческой авиации, и это факт, так как часто коммерческий полет имеет наибольший смысл, например, для пересечения Атлантики».

«Решить, когда летать на джете и какой продукт использовать, например, карточные решения, чартеры или доленое владение – сложно. Каждый из клиентов решает сам. Мы лишь советуем, как лучше всего оптимизировать различные варианты перелетов», - добавляет Копли.

Безусловно, причина, по которой люди выбирают частную авиацию, согласно опросу, — это экономия времени, индивидуальное расписание и отсутствие очередей – так ответили более 70% респондентов.

«Заглядывая в будущее, опрос также показывает, что около четверти респондентов планируют перейти от чартерных рейсов и карточных продуктов к тому, чтобы стать долевыми владельцами, в то время как около 6% заявили о намерении приобрести самолет, предполагая, что обе эти формы собственности будут расти в популярности», — объясняет Копли.

Многие респонденты указывают, что более доступные варианты были бы заманчивыми, в то время как 31% заинтересованы в новых моделях самолетов, поступающих в эксплуатацию, а еще 10% заинтересованы в eVTOL (электрические воздушные суда вертикального взлета и посадки).



VPorts инициировал процесс сертификации своих вертипортов

VPorts, мировой лидер в области проектирования, строительства и эксплуатации инфраструктуры воздушной мобильности, инициировал процесс сертификации своих вертипортов в рамках первого в мире интеграционного центра ААМ (городская воздушная мобильность) в аэрокосмическом центре Мохаммеда бин Рашида (MBRAN) в Dubai South. Строительство вертипортов начнется в 2024 году.

Процесс сертификации, разработанный авиационным регулятором ОАЭ GCAA, соответствует регламенту CAR IX-HVD Part III, в котором излагаются требования и рекомендации по сертификации и эксплуатации наземных вертипортов в ОАЭ. Процесс начнется с этапа утверждения проекта. VPorts планирует получить одобрение проекта мирового центра в течение шести месяцев, что является ключевым шагом на этапе строительства. Вскоре последует сертификация вертипорта Рас-Аль-Хайма (RAK).

Первоначальная стратегия роста VPorts основана на региональных перевозках грузов, туризме и эффективном перемещении служб неотложной медицинской помощи. Под строительство вертипорта уже выделен участок площадью 10000 кв.м. Будущий комплекс вертипорта Рас-Аль-Хайма будет способен принимать и обслуживать все типы eVTOL. В администрации аэропорта уточнили, что воздушная гавань стремится стать ведущим фактором экономического и туристического роста эмирата. Этот проект позиционирует аэропорт, как часть плана развития и ключевого игрока в области передовой воздушной мобильности в эмирате.

К 2030 году VPorts планирует расширить свою сеть вертипортов на все основные промышленные районы ОАЭ, обеспечивая надежное транспортное решение с помощью eVTOL. Сеть будет сосредоточена на местах, которые оптимизируют мультимодальные транспортные связи, включая Рас-Аль-Хайму, Южный Дубай, Джебель-Али, Абу-Даби и Шарджу.

В декабре 2022 года VPorts объявила о подписании 25-летнего эксклюзивного соглашения об аренде с аэрокосмическим центром Мохаммеда бен Рашида

(MBRAN) с возможностью продления еще на 25 лет для создания современного центра интеграции на площади 37000 кв.м. в Dubai South. Разработка и строительство центра начнется в 2023 году. Ожидается, что он начнет эксплуатацию и проведет свои первые летные испытания в 2024 году. При поддержке Главного управления гражданской авиации ОАЭ (GCAA) первый в мире мировой центр интегратора ААМ в Дубае будет иметь специальное воздушное пространство для летных испытаний и инновационные новые технологии.



Jet Aviation увеличивает ангарные мощности в США

Jet Aviation объявила о завершении строительства нового ангара площадью 1700 кв.м. в своем FBO в Скоттсдейле, штат Аризона. Компания продолжает инвестировать в инфраструктуру своей сети FBO в США. Завершение строительства ангара Jet Aviation увеличивает общую вместимость ангара до 8200 кв.м.

«Скоттсдейл стал ключевым местом в нашей сети FBO, и мы рады открыть там двери еще одного нового ангара», — сказал Дэвид Бест, старший вице-президент Jet Aviation по региональным операциям и генеральный менеджер по Северной и Южной Америке. «Мы наблюдаем высокий спрос на ангарные площади для бизнес-авиации и с нетерпением ждем возможностей, которые ангар предоставит нашим клиентам. Инвестирование в это ключевое место является для нас приоритетом и позволит нам продолжать предлагать бесперебойный опыт для всех, кто использует Jet Aviation Scottsdale».

Jet Aviation продолжает реализовывать несколько строительных проектов в США, чтобы увеличить количество основных арендаторов и предложить клиентам современные удобства и удобства.

Jet Aviation вошла в Скоттсдейл в 2020 году в рамках своей стратегии расширения в США. В дополнение к этим инвестициям Jet Aviation находится на пути к завершению строительства ангара площадью 3800 кв.м. на своем объекте в Бозмане в июле 2023 года. В Хьюстоне компания находится в процессе восстановления своего ангара площадью 2800 кв.м. и ремонта вестибюля FBO. Строительство FBO должно быть завершено в июне 2023 года, а ангара — в четвертом квартале 2023 года. Кроме

того, компания недавно завершила ремонт вестибюля FBO в Тетерборо.

«Мы стремимся инвестировать во все наши офисы, чтобы обеспечить высочайший уровень безопасности, качества и обслуживания для наших клиентов», — рассказывает Ричард Лейсон, вице-пре-

зидент региональных операций FBO в Америке. «Хотя Скоттсдейл, Бозман, Хьюстон и Тетерборо являются ключевыми местами в нашей сети FBO, мы держим все наши объекты в цикле реконструкции, чтобы гарантировать, что каждый из них предоставляет исключительные услуги, которые предоставляет Jet Aviation».



AviaVIP – новый совместный бренд Aviapartner Executive и Argos VIP

Европейская сеть FBO Aviapartner Executive запустила новый бренд с Argos VIP, провайдер FBO в Италии, после их успешного слияния два года назад.

«AviaVIP с более чем 40 FBO во Франции, Италии, Испании, Бельгии, Германии и Нидерландах предлагает самую большую сеть FBO в континентальной Европе», - комментируют партнеры. «Благодаря уникальным возможностям Aviapartner в области коммерческой авиации, AviaVIP сможет обслуживать все типы самолетов, от легких турбовинтовых до Boeing 747, и все типы рейсов: VIP, туристические, государственные, правительственные и медицинские».

AviaVIP реализует масштабную программу обновления своих премиальных объектов FBO, чтобы обеспечить пассажирам и экипажам повышенный комфорт и удобство во время путешествий. Каждый FBO будет отображать последовательный, узнаваемый внешний вид.

Генеральный директор Aviapartner Ричард Принс отметил, что новый бренд отражает приверженность исключительным услугам FBO и создает основу для новой эры инноваций и роста. «Наш фирменный стиль и запланированные обновления подчеркивают нашу приверженность удовлетворению растущих потребностей наших клиентов, пассажиров и экипажей, гарантируя, что AviaVIP останется в авангарде отрасли FBO».

Компания недавно расширилась по всей Испании, добавив шесть новых офисов, что дало ей впечатляющую сеть из 17 FBO по всей стране. Недавно

добавленные локации охватывают известные города и регионы, включая Херес, Барселону, Мадрид, Доностию-Сан-Себастьян, Бильбао и Гранаду. Каждый объект FBO будет оснащен новейшей инфраструктурой, обеспечивающей бесперебойную и эффективную работу как VIP-клиентов, так и экипажей.

«Это достижение отражает нашу приверженность удовлетворению растущих потребностей операторов бизнес-авиации и наше стремление предоставлять непревзойденный сервис и удобство для наших клиентов. Мы с нетерпением ждем продол-

жения предоставления первоклассных услуг FBO в рамках нашей расширяющейся сети», — говорит менеджер авиации общего назначения Джон Кей.

Услуги FBO компании AviaVIP предлагают широкий спектр услуг, адаптированных для удовлетворения разнообразных потребностей операторов бизнес-авиации, а также путешественников по всей Европе. Эти услуги включают обслуживание самолетов, заправку, стоянку самолетов, наземную поддержку, услуги консьержа, таможенную и иммиграционную помощь, а также залы для пассажиров и экипажа, оснащенные современными удобствами.



В мае глобальный трафик умеренно отстает от 2022

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 22-й неделе 2023 года (заканчивающейся 4 июня) трафик бизнес-джетов во всем мире упал на 2% по сравнению с предыдущей неделей, и на 3% ниже относительно 2022 года.

В мае 2023 года во всем мире было выполнено чуть менее 500 000 полетов бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов, что на 4% меньше, чем в мае прошлого года, и на 14% больше, чем в мае 2019 года. Активность регулярных авиакомпаний в мае увеличилась на 10% по сравнению с маем прошлого года, и по-прежнему на 13% отстает от 2019 года. Трафик пяти ведущих авиакомпаний (Southwest, American, Delta, Ryanair, United) был на 12% выше по сравнению с маем прошлого года, и на 7% выше относительно допандемийного 2019 года.

Северная Америка

На 22-й неделе объем полетов бизнес-джетов в Северной Америке снизился на 2% по сравнению с предыдущей неделей, и соответствует уровню в 2022 году. За весь май 2023 года трафик бизнес-джетов упал на 6% по сравнению с маем 2022 года, но на 18% выше, чем в предпандемийном 2019 году.

Operator Type	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Private Flight Department	67,307	29%	5.0%	33.6%	195.0%	36.5%
Corporate Flight Department	43,355	18%	-12.4%	12.7%	130.5%	-1.3%
Fractional Ownership	42,682	18%	2.6%	13.7%	186.5%	35.2%
Aircraft Management	41,378	18%	-10.0%	6.8%	149.3%	12.1%
Branded Charter	33,174	14%	-19.9%	-16.3%	93.3%	7.3%
Shuttle	2,019	1%	-30.2%	-2.8%	335.1%	-9.1%
OEM	1,789	1%	-1.3%	39.7%	147.1%	-8.7%
Ambulance / Medical	1,768	1%	-14.3%	7.9%	54.3%	-1.9%
Government / Military	1,340	1%	6.4%	21.8%	127.5%	115.4%
Cargo / Logistics	1,068	0%	-10.6%	33.3%	164.4%	-18.6%
Training	79	0%	-44.8%	-51.5%	6.8%	-19.4%
Grand Total	235,959	100%	-6.4%	11.4%	151.8%	17.6%

Типы операторов бизнес-джетов в Северной Америке, май 2023 г., по сравнению с предыдущими годами

92% рейсов в регионе были выполнены в Соединенных Штатах, но их объем снизился на 7% по сравнению с маем прошлого года, и вырос на 16% относительно 2019 года. В Мексике и Канаде активность сократилась на 5% и 2% по сравнению с маем 2022 года соответственно. В Карибском бассейне тенденции были на 4% ниже по сравнению с маем прошлого года, но все же на 40% выше, чем в 2019 году.

В мае самым популярным типом бизнес-джета в

Северной Америке был Challenger 300/350, хотя количество вылетов сократилось на 4% по сравнению с маем 2022 года, но выросло на 19% относительно 2019 года. Embraer Phenom стал вторым по загруженности типом, трафик вырос на 4% относительно прошлого года, и на 52% выше по сравнению с 2019 годом. Активность Cessna Citation Excel XLS сократилась на 13% по сравнению с маем 2022 года, хотя остались на 3% выше относительно мая 2019 года. Почти треть вылетов бизнес-джетов в регионе в мае была выполнена частными летными отделами, что на 5% больше по сравнению с прошлым годом, и на 37% больше относительно 2019 года. Активность корпоративных летных отделов упала на 12% по сравнению с прошлым годом, и на 1% ниже уровня 2019 года. Чартерные рейсы снизились по сравнению с прошлым годом на 20%, но все еще на 7% опережают май 2019.

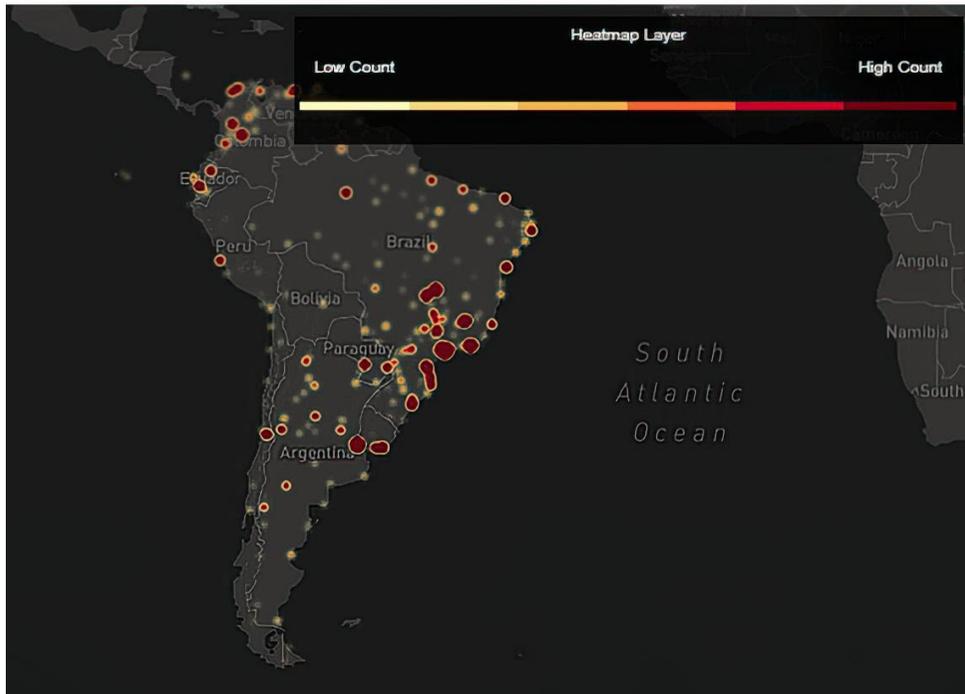
Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	2,180,493	73%	9.8%	48.3%	446.7%	-13.1%
Business Aviation	459,731	15%	-3.8%	13.7%	133.7%	14.3%
Other	260,896	9%	27.1%	72.4%	442.3%	50.5%
Cargo	87,423	3%	-5.1%	-7.8%	2.5%	-4.6%
Grand Total	2,988,543	100%	8.2%	40.9%	309.9%	-6.0%

Полеты самолетов во всем мире в мае 2023 г. по сравнению с предыдущими годами (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

Европа

На 22-й неделе 2023 года трафик бизнес-джетов в Европе вырос на 3% по сравнению с предыдущей неделей, и снизился на 14% относительно 2022 года. В мае рейсы бизнес-джетов упали на 11% по сравнению с маем прошлого года, но все еще на 7% опережают май 2019 года. В прошлом месяце Франция была самым загруженным рынком: выполнено почти 8500 рейсов бизнес-джетов, что на 13% меньше, чем в мае 2022 года, и на 7% больше, чем в 2019 году. В мае на внутренние рейсы приходилось 34% французского трафика бизнес-джетов, и он был на 15% ниже показателя мая 2022 года и на 1% ниже мая 2019 года.

На большинстве ведущих рынков по сравнению с прошлым годом на-



Точки вылета бизнес-джетов Южной Америки, май 2023 г.

блюдалось двузначное снижение, а именно в Великобритании, Испании и Швейцарии. Кроме того, количество рейсов бизнес-джетов в Германии сократилось на 1% по сравнению с маем 2019 года. Во всех пяти самых загруженных европейских аэропортах бизнес-авиации в мае количество вылетов снизилось по сравнению с маем 2022 года, хотя во всех, кроме лондонского Лутона, активность была выше, чем в мае 2019 года. Милан Линате шел против тенденции, количество вылетов выросло на 1% по сравнению с маем прошлого года. Лондон был основным городом вылетов бизнес-джетов в мае, но трафик снизился на 10% по сравнению с прошлым годом.

Остальной мир

На 22-й неделе активность бизнес-джетов в Африке осталась на уровне предыдущей недели, и на 23% выше по сравнению с 2022 годом. Азия снизилась на 5% по сравнению с прошлой неделей, на 8% выросла относительно 2022 года. Трафик в Южной Америке вырос на 4% по сравнению с прошлой неделей, на 28% опережая ту же неделю 2022 года. Ближний Восток вырос на 13% по сравнению с прошлой неделей, и на 5% впереди 2022 года. За пределами Северной Америки и Европы активность бизнес-джетов в мае 2023 года выросла на 11% относительно мая прошлого года, и на 75% выше по сравнению с 2019 годом.

В Бразилии, на самом оживленном рынке, наблюдался трехзначный рост трафика по сравнению с маем четырехлетней давности, и на 6% относительно прошлого года. В Китае активность выросла на 79% по сравнению с маем 2022 года, хотя все еще на 18% ниже по сравнению с маем 2019 года. Австралия и ОАЭ – два рынка, где наблюдается спад по сравнению с прошлым годом, трафик упал на 5% и 2% соответственно.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Еще в мае 2022 года всплеск после локдаунов начал спадать, поэтому в последние недели мая 2023 года наблюдалось небольшое снижение по сравнению с прошлым годом. Относительно прошлого года зафиксирован некоторый рост в частных летных отделах и в долевых программах, в то время как рынок чартеров в целом снизился. Европейский рынок является самым слабым регионом с большими падениями по сравнению с началом лета 2022 года, особенно во внутренних поездках».

Спрос на зарубежные командировки растет: впервые в лидерах Турция

Спрос на командировки за рубеж в 2023 году вырос по сравнению с прошлым годом на 87%, но оказался ниже показателей 2019 года на 54%. Такие индикаторы, как рост горизонта планирования, сокращение доли бизнес-класса и продолжительности командировок, свидетельствуют о возвращении к «нормальной» командировочной активности.

Спрос на перелеты за рубеж у представителей бизнеса из России в первые четыре месяца текущего года вырос по сравнению с прошлым годом на 87%. Однако востребованность зарубежных перелетов оказалась ниже показателей 2019 года на 54%.

Таким образом, доля перелетов за рубеж достигла 15% от общего числа авиабилетов бизнес-туристов (21% в 2019, 7% в 2021%, 11% в 2022). Об этом сообщают эксперты компании «Аэроклуб», участники объединения Союз агентств делового туризма (САД).

В среднем доля бизнес-класса на международных маршрутах в 2023 году сократилась по отношению к 2022 году на 3% и зафиксировалась на уровне 9%, что соответствует показателям 2019 года.

О возвращении к нормальной командировочной активности свидетельствует и средняя продолжительность зарубежных командировок, которая сократилась с восьми дней в 2022 году до шести в 2023 году, вернувшись на уровень 2019 года.

Глубина бронирования авиабилетов в 2023 году стала приближаться к показателям 2019 года. Так, например, на авиабилеты, купленные за неделю до вылета и менее, в текущем году, также, как и в 2019

году, пришлось лишь треть от всех билетов (в 2021 – 41%, в 2022 – 43%).

При этом доля бизнес-туристов, которые приобрели свои авиабилеты за две недели до вылета и ранее, составила в 2023 году 49%. До пандемии в среднем 53% деловых путешественников бронировали авиабилеты заранее (39% в 2021, 37% в 2022).

Турция впервые стала лидером по востребованности у представителей бизнеса – доля авиабилетов в эту страну у деловых туристов составила 12%, а спрос на это направление вырос на 125% к прошлому году (+25% к 2019). В 2023 году у представителей бизнеса растет востребованность перелетов в Сербию.

В прошлом году это направление занимало шестую строчку, а ранее не попадало даже в топ-20. Причем по количеству приобретенных авиабилетов с начала года Белград занял первое место из всех зарубежных городов. Доля билетов в Сербию составила 11% от общего числа зарубежных перелетов деловых туристов, при этом спрос вырос на 1640% по сравнению с прошлым годом (+924% к 2019).

Казахстан, лидировавший в 2021 году, переместился на третью строчку, несмотря на рост спроса по сравнению с прошлым годом на треть (-13% к 2019). С начала 2023 года значительно возросла востребованность перелетов в Армению – по сравнению с прошлым годом спрос вырос на 214% (+98% к 2019), она поднялась с пятой на четвертую строчку.

ОАЭ, замыкавший тройку в последние два года,

оказался на пятой строчке. Деловые путешественники из России стали летать в эту страну на 54% чаще, чем в 2022 году (+160% к 2019). Узбекистан также привлек на 63% больше представителей бизнеса из России, чем в прошлом году (+45% к 2019).

Китай вошел в топ-10 самых востребованных стран у представителей бизнеса из России и занял седьмую строчку, спрос на это направление практически полностью восстановился до «допандемийного» уровня (-3%).

Белоруссия (+96% к 2022) и Италия (-42% к 2022) заняли восьмое и девятое места соответственно. Востребованность Индии у представителей бизнеса из России выросла на 116% к прошлому году (-11% к 2019), и она заняла заключительно десятое место, опередив европейские страны.

По данным исследования «Аэроклуба», средняя стоимость перелета за рубеж в экономклассе сократилась по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 34%, до 40 тысяч рублей за авиабилет в одну сторону. За бизнес-класс деловые путешественники в 2023 году платили в среднем 175 тысяч рублей, что на 5% дешевле, чем годом ранее.

«Аэрофлот» вновь вышел в лидеры по числу перевезенных деловых путешественников на международных маршрутах – национального перевозчика выбрало 27% бизнес-туристов. Перелеты авиакомпании Turkish Airlines выбрало 18% представителей бизнеса из России, а на рейсах Air Serbia отправилось за рубеж 9% бизнес-туристов.

Источник: АТОР

Honda Aircraft получает еще один репутационный удар

Крупнейший оператор самолетов HondaJet официально прекратил свою деятельность, объявив об этом своим клиентам. 12-й по величине оператор частных самолетов в США Jet It связывает свое решение с безопасностью эксплуатации самолетов на фоне нескольких крупных авиапроисшествий, которые случились с HondaJet за два месяца.

В разговоре с долевыми владельцами на прошлой неделе глава компании Гленн Гонсалес настойчиво рекомендовал искать новых провайдеров, обещая при этом собственникам самолетов помочь с летным персоналом. Еще в ноябре прошлого года Гленн Гонсалес написал клиентам по электронной почте: «Мы сделали все возможное, чтобы оградить вас от некомпетентности Honda, но наш щит истощился». Еще тогда в письме, отправленном долевым владельцам, генеральный директор Jet It, который был директором по продажам Honda Aircraft до того как в 2018 году основал долевого

оператора в качестве платформы HondaJet, раскрыл своего бывшего работодателя, заявив, что Jet It выведет из долевого программ бизнес-джеты HondaJet. В своем электронном письме клиентам Гонсалес назвал поддержку Honda Aircraft и надежность ее самолетов «не просто разочаровывающими, но шокирующими». Он утверждает, что отсутствие надежности VLJ стоило Jet It более \$20 млн дополнительных расходов.

«Как сторонник бренда Honda, я невероятно разочарован временем безотказной работы HondaJet и крайне неадекватной поддержкой, которую мы (и, соответственно, вы, наши члены) получили от Honda Aircraft. Они утверждают, что их самолет «предназначен для эксплуатантов» и идеально подходит для чартеров и операторов флотов. И хотя их продукт вполне можно охарактеризовать как прекрасное произведение инженерной мысли, сервиса катастрофически не хватает. Как минимум,

мы ожидали, что HondaJet будет соответствовать отраслевому стандарту доступности 85%. Это означает, что 85% флота может летать в любой день. Однако на каждые девять дней, в течение которых мы летаем на HondaJet, требуется шесть дней технического обслуживания. За последние пять месяцев эта статистика привела к тому, что у Jet It было в среднем только 10 летающих самолетов из 24. В течение почти двух лет мы делали все возможное, чтобы оградить вас от некомпетентности Honda, но наш щит истощился. Конечно, наши финансовые трудности — это всего лишь одна из проблем; более важным вопросом является то, как мы промахнулись, не оправдав ваши ожидания».

Однако некоторые аналитики считают, что причина прекращения деятельности оператора не связана на 100% с HondaJet. В октябре прошлого года компания Private Jet Card Comparisons сообщила о презентации инвесторов, в которой говорилось о переходе на платформу Embraer Phenom 300. Согласно прогнозам, в 2022 году компания потеряла \$23,2 млн после убытка в \$2,6 млн в 2021 году. Так аналитики компании рассказали историю о самолетах, задержанных в центрах ТОиР из-за неоплаченных счетов, и о том, что компания была заблокирована в своем основном ангаре из-за просроченной арендной платы. По данным Private Jet Card Comparisons, оператор должен Honda Aircraft более \$1,6 млн.

«Решение Jet It об остановке их парка HondaJet было принято нами независимо. Важно отметить, что ни компания Honda Aircraft, ни какой-либо авиационный орган не рекомендовали этого решения», - комментирует Гонсалес.



Corporate Jet Investor: Сбои в цепочке поставок производителей – собираем мнения

Внимательные посетители, прибывавшие в аэропорт Женевы по пути на выставку EBACE 2023, могли заметить плакаты, предупреждающие о недопустимости деструктивного и оскорбительного поведения. Они были задуманы как предупреждение для путешественников, но в равной степени могли относиться и к экоактивистам, которые (временно) закрыли аэропорт после нарушения зоны статического показа. На трехдневном мероприятии большое внимание было уделено и другому виду сбоев – цепочкам поставок производителей.

Сбои в цепочках поставок производителей или усугубляются по сравнению с прошлым годом — и конца им не видно — или улучшаются и, вероятно,

будут устранены к концу года — в зависимости от того, с каким производителем бизнес-джетов вы общаетесь. Компания Dassault была менее чем оптимистична в отношении быстрого решения проблем в цепочке поставок, влияющих на ее производство.

«Сегодня ситуация хуже, чем в прошлом году», — сказал Эрик Траппье, председатель и главный исполнительный директор Dassault Aviation, в интервью Corporate Jet Investor (CJI). После глобальной пандемии французский производитель с нетерпением ждал увеличения заказов, а затем началась российская спецоперация на Украине. «Мы столкнулись с ограничениями на материалы и в систе-

ме управления, а также с ростом цен на энергию здесь, в Европе, и это создало дополнительную напряженность в цепочке поставок».

В то время как Dassault признала проблемы с цепочкой поставок, производитель заявил, что предвидел и смягчил их, увеличив инвестиции на своих предприятиях по всей Франции — в Мериньяке, Биаррице и Секлене на севере страны.

Boeing Business Jets обращает особое внимание на влияние проблем с цепочками поставок на обновление флота. «Восстановление цепочки поставок после Covid было не таким надежным, как нам хотелось бы, — это хорошо известно в отрасли. Это, безусловно, влияет на поставки в ближайшем будущем», — сказал CJI директор Boeing по устойчивому развитию и маркетингу новых технологических продуктов Томас Сандерсон. «Я знаю, что наши конкуренты указали, что сталкиваются с аналогичными проблемами, поскольку у нас много общих цепочек поставок». Но руководство Boeing по-прежнему исходит из того, что производитель выполнит цели на 2023 год, поставленные в начале года, хотя и с застойной фазой в течение лета.

Компания Gulfstream считает, что сбои в цепочке поставок устраняются. «Я думаю, что в ближайшие шесть-девять месяцев ситуация в отрасли немного улучшится», — сказал CJI Марк Бернс, президент Gulfstream. «Я вижу уровень приверженности компаний, с которыми мы имеем дело, и их ресурсам, а также у них есть перспективные планы. Это позволяет нам увеличивать объемы производства так, как нам бы хотелось».



По его словам, первоначально задача заключалась в обеспечении безопасности электроники и элементов, используемых в конструкции самолетов, таких как клеи, а позже перешли к механическим системам. В условиях пандемии производитель принял философию «на всякий случай» вместо «точно в срок». «В некоторых случаях мы предварительно заказываем запасы у поставщиков на два года вперед, чтобы убедиться, что они чувствуют себя комфортно наращивая свою базу поставщиков и нанимая сотрудников, на фоне получения долгосрочных обязательств». По словам Бернса, Gulfstream накопила значительные запасы, идущие из Covid, на сумму около \$1 млрд только для послепродажной поддержки. «Итак, я думаю, что мы пережили этот шторм немного лучше, чем большинство».

Bombardier соглашается с тем, что с начала пандемии ландшафт цепочки поставок изменился. По словам Марка Маслуча (Mark Masluch), старшего директора по коммуникациям Bombardier, задача изменилась от перемещения крупных деталей на взаимодействие с поставщиками производителя первого, второго и третьего уровня для обеспечения непрерывности поставок. «Мы привлекли специалистов по цепочке поставок и внедрили их в работу с нашими поставщиками, поэтому мы не оказываемся в конце очереди [в случае возникновения проблем]», — сказал он. «Это первая перспектива: понимать проблемы цепочки поставок на раннем этапе и поддерживать наших поставщиков».

Это прямое взаимодействие с поставщиками принимало самые разные формы: от помощи отдель-

ным компаниям в решении определенных проблем до приобретения всего бизнеса. В прошлом году Bombardier купила американский бизнес по производству авиационных и аэрокосмических компонентов Schriro, чтобы обеспечить бесперебойную работу своих производственных линий.

Еще одной полезной стратегией оказалось увеличение товарных запасов производителей. По его словам, по мере роста производства в Bombardier увеличиваются и запасы. «Управление цепочкой поставок стало командным видом спорта», — сказал нам Маслуч. «Каждая ситуация требует своего решения».

Итак, будут ли сбои в цепочках поставок усили-

ваться или уменьшаться в течение года? Траппье из Dassault считает, что отрасль достигла пика сбоя, но не совсем ясно, когда эта проблема будет решена. «Сейчас мы находимся в максимальной фазе и вернемся к нормальной фазе в ближайшие месяцы или годы — пока рано говорить». Но он добавил, что сбои в цепочке поставок затрагивают всю авиационную отрасль.

Бернс из Gulfstream и Сандерсон из Boeing Business Jets придерживаются более оптимистичных взглядов. «Краткосрочные проблемы с поставками можно решить в течение года». Производители будут продолжать увеличивать производственные цели, чтобы поддерживать обязательства, взятые на себя перед деловыми и коммерческими клиентами.



Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Beechcraft A23 Musketeer**

Год выпуска: **1979 г.**

Место съемки: **май 2023 года, Severka - UUMS, Russia**



Фото: Дмитрий Петрович