



Окончательно потеряв профессионализм и журналистскую этику, ключевые отраслевые издания, преимущественно из США, превращаются в настоящий «желтый» придаток огромной пропагандистской машины. Некогда уважаемые спикеры и аналитики в течение месяца перекрасились в откровенных русофобов, получив «общий заказ» на большой цикл публикаций. А авторами выступают те, кто еще несколько лет назад заколачивал в России миллионы долларов на «вторичке» или «маршрутках» Ницца-Москва, клялся в вечной любви по всему русскому и «бртался» в подвыпившем состоянии на многочисленных мероприятиях в Москве.

И вдруг появляется неприкрытая агрессия, какой-то «стыд» за прошлые контакты и отсыл во времена СССР. И вот что непонятно – уважаемые издания, которые раньше апеллировали исключительно фактами и инсайд информацией, нынче опускаются до откровенных фейков, от которых коробит даже при просмотре заголовков. Для кого эти послылы? Реальные прагматики, которых большинство в сегменте бизнес-авиации, имеют отчетливое представление о ситуации на рынках. Исключением не является и российский. Никто не утверждает, что отечественный рынок безболезненно переживает огромное санкционное давление, но он жив и развивается в тех плоскостях, в которых это возможно.

На этой неделе стало известно о крупнейшей сделке в истории бизнес-авиации. Textron Aviation и NetJets объявили о рекордном заказе, согласно которому долевой оператор может приобрести в течение следующих 15 лет до 1500 двухдвигательных самолетов Cessna Citation Ascend, Latitude и Longitude. Это соглашение, стоимость которого, по оценкам отраслевого аналитика Брайана Фоули, составляет примерно \$32 млрд, расширяет существующее соглашение с NetJets о парке самолетов Citation Longitude.



Трафик больших джетов и долевых операторов растет, в отличие от остальной активности

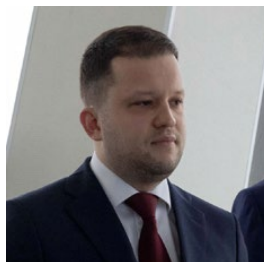
WINGX: в сентябре (1-18 сентября) в общей сложности в мире выполнено 179 272 рейса бизнес-джетов, что на 4,3% меньше, чем в сентябре прошлого года, и на 19,8% больше, чем в сентябре 2019г. Все сегменты бизнес-джетов, за исключением сверхдальних, летают меньше в годовом исчислении **стр. 23**



Textron Aviation и NetJets подписали соглашение на 1500 самолетов Cessna Citation

Это соглашение также делает NetJets стартовым заказчиком среднеразмерженного Citation Ascend, модернизированного варианта Citation XLS+, представленного в мае на выставке EBACE, который должен поступить в эксплуатацию в 2025 году

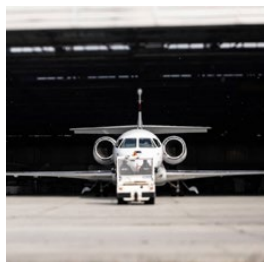
стр. 26



Воздушные виражи: на чем сфокусируется Росавиация после смены руководства

После смены руководства Росавиации федеральное агентство сфокусируется на теме интеграции беспилотников в единое воздушное пространство, считают опрошенные «Известиями» эксперты и участники рынка

стр. 27



Проблемы цепочки поставок: благо или проклятие?

Сохраняющиеся проблемы с цепочками поставок по-прежнему оказывают давление на авиационную отрасль. Тем не менее, хотя эти ограничения тормозят производство на фоне больших портфелей заказов у производителей, некоторые считают это положительным моментом

стр. 29

Jetex открывает FBO в Абу-Даби

Jetex в начале этого месяца открыла свой новый FBO в аэропорту Аль-Батин, а официальный запуск запланирован на ноябрь в рамках выставки Dubai Airshow, сообщил генеральный директор компании Адель Мардини.

«4 сентября был наш первый день в Абу-Даби», - сказал Мардини. «Официальное открытие ожидается в конце ноября. Я ожидаю, что в Аль-Батин будет 6000 операций в год».

Jetex будет единственным оператором FBO в аэропорту. Несколько других компаний, в том числе Mupawala и DhabiJet, ранее взяли на себя задачу управления FBO в частном аэропорту Абу-Даби.

Ожидается, что Jetex будет иметь 100 сотрудников в Абу-Даби. «Мы уже набрали 25 человек», — сказал Мардини. «До конца года мы собираемся добавить еще 75. Мы предоставляем клиентам решение в ОАЭ. Мы продаем пакет ОАЭ: Дубай и Абу-Даби».



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Flexjet запускает Wi-Fi от Starlink

Flexjet начала предлагать Wi-Fi в полете от SpaceX Starlink, став первым пользователем этой спутниковой связи в бизнес-авиации. Внедрение последовало после одобрения дополнительного сертификата типа FAA, полученного Starlink и Nextant Aerospace, инженерным подразделением Flexjet, для установки на Gulfstream G650.

Как только монтажные работы на самолетах Gulfstream будут завершены, планируется расширить сертификат на весь парк Flexjet. Внедрение услуги заняло 18 месяцев и включало также оценку технологии компанией Flexjet.

«Мы стремимся предоставить нашим владельцам наилучшие впечатления от путешествий, и это включает в себя высококачественный доступ в интернет от взлета до посадки», - сказал Джей Хойблен, руководитель подразделения глобального

технического обслуживания и продуктов Flexjet. «Благодаря Starlink компания SpaceX добилась самого значительного технологического прогресса в области путешествий на частных самолетах, который мы видели за последние два десятилетия».

Starlink управляет более чем 4500 спутниками на низкой околоземной орбите, которые обеспечивают глобальный доступ в интернет в отдаленных и сельских районах, а также для авиационных и морских пользователей. По словам Flexjet, разработанный для решения проблем с надежностью устаревших систем Wi-Fi, Starlink использует антенну с фазированной решеткой, которая не имеет движущихся частей и устраняет помехи окружающей среды, которые могут ухудшить производительность. Оператор также отметил, что благодаря Starlink пассажиры смогут получить доступ к интернету сразу после посадки, а не дожидаться набора высоты.



 A close-up photograph of a highly polished metal aircraft component, likely a landing gear or engine part. The surface is dark and reflective, with bright highlights from the surrounding environment.

ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Embraer и Flightsafety представляют новый тренажер Praetor

Embraer и FlightSafety International запускают в Орландо, Флорида, новый полнопилотажный тренажер Praetor, сертифицированный FAA.

Первоначальное обучение для клиентов доступно в этом месяце, а переподготовку планируется начать в октябре. Обе компании также объявили о запуске четвертого тренажера Praetor, который будет базироваться в Европе. Новый симулятор Praetor планируется ввести в эксплуатацию к концу следующего года.

Карлос Науфель, президент и генеральный директор Embraer Services & Support, сказал: «Предложение дополнительных возможностей обучения важно для поддержки наших клиентов. Эти два новых полнопи-

лотажных тренажера еще больше приближают нас к пилотам и операторам семейства Praetor в США и Европе, и предоставят нам возможность поделиться последними технологическими новинками и лучшей в своем классе поддержкой».

Нейт Спейзер, исполнительный вице-президент по продажам и маркетингу FlightSafety, добавил: «FlightSafety стремится удовлетворить растущий спрос на обучение экипажей Embraer Praetor. Как партнер Embraer по обучению, мы с гордостью объявляем о последовательном развертывании тренажеров в двух регионах, чтобы удовлетворить мировой спрос на обучение для этого быстро растущего парка самолетов».



КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

welltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@welltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

Textron Aviation расширяет производство интерьеров

Textron Aviation увеличивает площадь своего предприятия по производству интерьеров (IMF), чтобы удовлетворить растущий спрос на уникальные и нестандартные интерьеры самолетов Cessna и Beechcraft.

Расширение комплекса позволит Textron Aviation оптимизировать производственные процессы за счет централизации оборудования в едином пространстве для поддержки эффективного внутреннего производства всей линейки самолетов Cessna Citation, а также турбовинтовых самолетов Beechcraft King Air и Cessna SkyCourier.

«Наша высококвалифицированная команда проектирует каждый интерьер, чтобы создать для клиента идеальную среду и впечатления в само-

лете, такие как отдых, инновации или производительность», - сказала Кристи Таннахилл, старший вице-президент по обслуживанию клиентов. «Это расширение поможет нашей команде превзойти ожидания наших клиентов благодаря непревзойденному качеству, мастерству и эффективности».

Увеличение площади комплекса позволит компании поддерживать новые модели, такие как Cessna Citation M2 Gen2, CJ4 Gen2, Cessna SkyCourier, Beechcraft King Air 360 и King Air 260.

Интерьеры двух самолетов, которые в настоящее время находятся в разработке — Cessna Citation Ascend и Beechcraft Denali — также будут изготавливаться на новом объекте после ввода в эксплуатацию.

CREATING ROOM
FOR GROWTH:
EXPANSION AT IMF



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Казанский вертолетный завод полностью заместил импортные комплектующие «Ансата»

Казанский вертолетный завод (КВЗ, входит в холдинг «Вертолеты России» госкорпорации «Ростех») завершил «работу по импортозамещению компонентов» для легкого вертолета «Ансат», сообщил глава Татарстана Рустам Минниханов 14 сентября, оглашая послание парламенту республики.

Предприятие из-за отказа западных поставщиков комплектующих на фоне санкций выполнять контракты с весны 2022 года приостановило производство «Ансатов». В частности, прекратились поставки канадских двигателей Pratt & Whitney. Их планировали заменить на отечественные ВК-650В.

Ранее со ссылкой на конструктора опытно-кон-

структорского бюро КВЗ Алексея Гарипова «Интерфакс» сообщал, что возобновить выпуск «Ансатов» завод планирует в 2024 году.

Рустам Минниханов в послании добавил, что сейчас КВЗ «сформировал твердый портфель заказов на три года вперед, в том числе поставки на экспорт», и расширяет производственные мощности, сумма инвестиций в которые составит 28 млрд руб.

КВЗ, помимо «Ансатов», выпускает вертолеты Ми-8/17 и Ми-38/38Т. План на 2023 год составляет 106 единиц против 111 (по плану в 2022 году). В 2021 году КВЗ построил 45 вертолетов.

Источник: Коммерсантъ



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

Dream Jet

Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

Хотите интернет на борту Pilatus PC-12? Нет проблем

SmartSky Networks, инновационный поставщик услуг связи «воздух-земля» (ATG), объявила о том, что владельцы и операторы популярных турбопропов Pilatus PC-12 теперь имеют возможность установки системы LiTE, что позволит пользоваться интернетом на всех этапах полета.

Прейскурантная цена SmartSky LiTE составляет \$59999, а ежемесячные планы обслуживания включают безлимитный трафик за \$3495 или \$995 за 10 часов плюс \$99 за каждый дополнительный час.

Конфигурация LiTE расширяет запатентованную сетевую технологию SmartSky «воздух-земля» (ATG) для небольших бизнес-джетов, где возможности подключения с устойчивой скоростью передачи данных в несколько гигабайт в час ранее были недоступны. Система SmartSky обеспечивает надежное, оперативное и безопасное подключение для приложений с высокой пропускной способностью и передачу данных в режиме реального времени на самолет и с него – от видеозвонков и потоковой передачи в реальном времени до оперативных полетных данных, что повышает эффективность.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24/7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

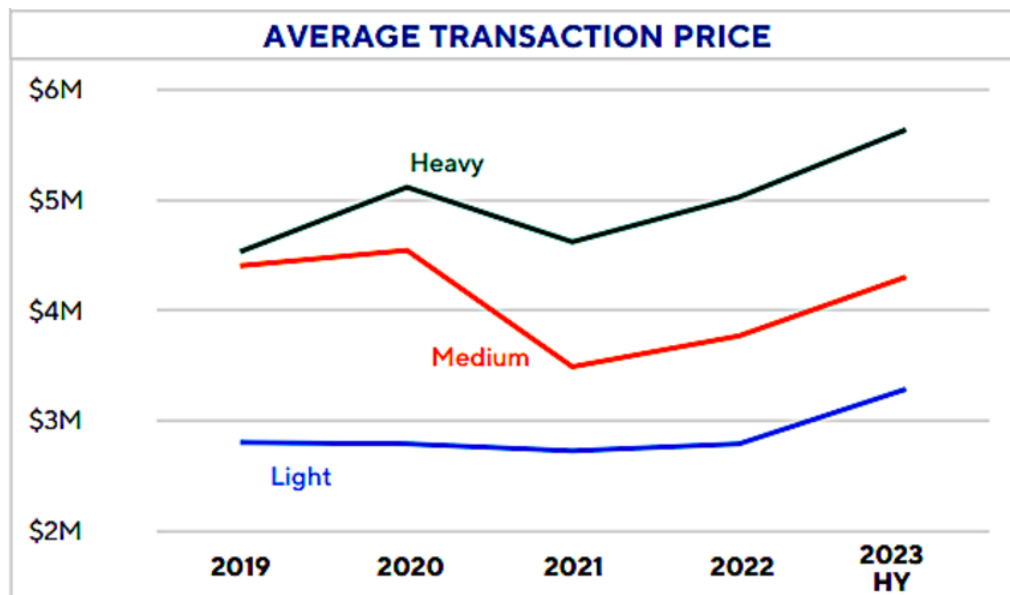
Вторичный рынок двухдвигательных вертолетов: сокращение транзакций и увеличение предложения

Согласно отчету Aero Asset, в первом полугодии 2023 года количество транзакций и совокупная стоимость сделок в сегменте двухдвигательных вертолетов снизились. Консалтинговая компания отмечает, что общий объем транзакций упал до 76,15% относительно уровня прошлого года, в то время как долларовая стоимость снизилась на 11%, до \$288 млн.

«Предложение на рынке выросло на 18% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 177 единиц, а коэффициент поглощения (время, которое потребуется, чтобы продать все вертолеты на рынке, при отсутствии новых поступлений) увеличился до 14 месяцев при текущих уровнях продаж на конец июня», - сказала Валери Перейра, вице-президент Aero Asset по маркетинговым исследованиям.

В двухдвигательном сегменте количество выставленных на продажу легких и средних моделей выросло на 20% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Объем продаж средних вертолетов снизился почти на 45% по сравнению с прошлым годом, в то время как продажи легких и тяжелых машин оставались стабильными. Среди тяжелых моделей цена Sikorsky S-92A оставалась стабильной, а стоимость Airbus EC/H225 выросла более чем на \$1 млн.

В Северной Америке и Европе объем продаж в первом полугодии снизился по сравнению с предыдущим годом, но увеличился в других регионах. Однако на Северную Америку и Европу пришлось 75% от общего объема транзакций в течение первых шести месяцев. За тот же период предложение на вторичном рынке Северной Америки выросло вдвое больше по сравнению с Европой.



WORLDJET

ПРОДАЖА / ПОКУПКА БИЗНЕС-ДЖЕТОВ

ПЕРЕЛЁТЫ НА БИЗНЕС-ДЖЕТАХ ПО ВСЕМУ МИРУ

МЕНЕДЖМЕНТ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

worldjet.ru

+ 7 (495) 968 50 47 +386 (0) 30 731 909

gbworldjet@gmail.com

Global Jet стратегически расширяет свою деятельность

Международная чартерная, управленческая, брокерская и торговая компания Global Jet называет 2023 год «экстраординарным этапом», отмечая стратегический рост всей своей деятельности.

Что касается чартерных перевозок, Global Jet заявила, что пополнила парк крупноразмерных самолетов, в том числе Gulfstream G550, базирующийся в Париже в Ле-Бурже, G650ER в Женеве, Bombardier Global Express XRS на юге Франции, Dassault Falcon 900LX в Париже и Global 7500 в Женеве. Другие дополнения включают Airbus ACJ319neo и Falcon 7X.

Global Jet также отметила, что недавние разрешения открыли для нее рыночные возможности, такие как способность G650ER работать в аэропорту Лондон-Сити и эксплуатация BBJ в соответствии с Part 129 в США. Между тем, Global Jet добилась новых признаний в области безопасности, в том числе IS-BAO Stage 3 и продление одобрения Wyvern Wingman для эксплуатации в Люксембурге.

Как и чартерный флот, его управляемый парк

также пополнился за счет семи контрактов с собственниками, включая Bombardier Global 7500, и ожидается, что в ближайшее время к нему присоединятся еще четыре бизнес-джета.

В сфере продаж самолетов Global Jet заявила, что продала три самолета только в первом квартале года и получила листинг на BBJ, Falcon 7X, Falcon 2000LX, Falcon 2000EX и Pilatus PC-24. Компания добавила, что ожидает большего в ближайшем будущем «с солидным портфелем проектов на ближайшие месяцы».

В других регионах Global Jet открыла новый коммерческий офис в Дубае, чтобы удовлетворить растущий спрос, который она наблюдает на рынке Ближнего Востока. Томас Дэвид был назначен руководителем отдела развития бизнеса в регионе из дубайского офиса. Компания также добавила Мануэля Монтеро в свою команду по продажам чартерных рейсов в Испании и назначила Дениса Миронова менеджером по продажам чартерных рейсов в Женеве.



Решения,
создающие
стиль



jetport-interiors.tech

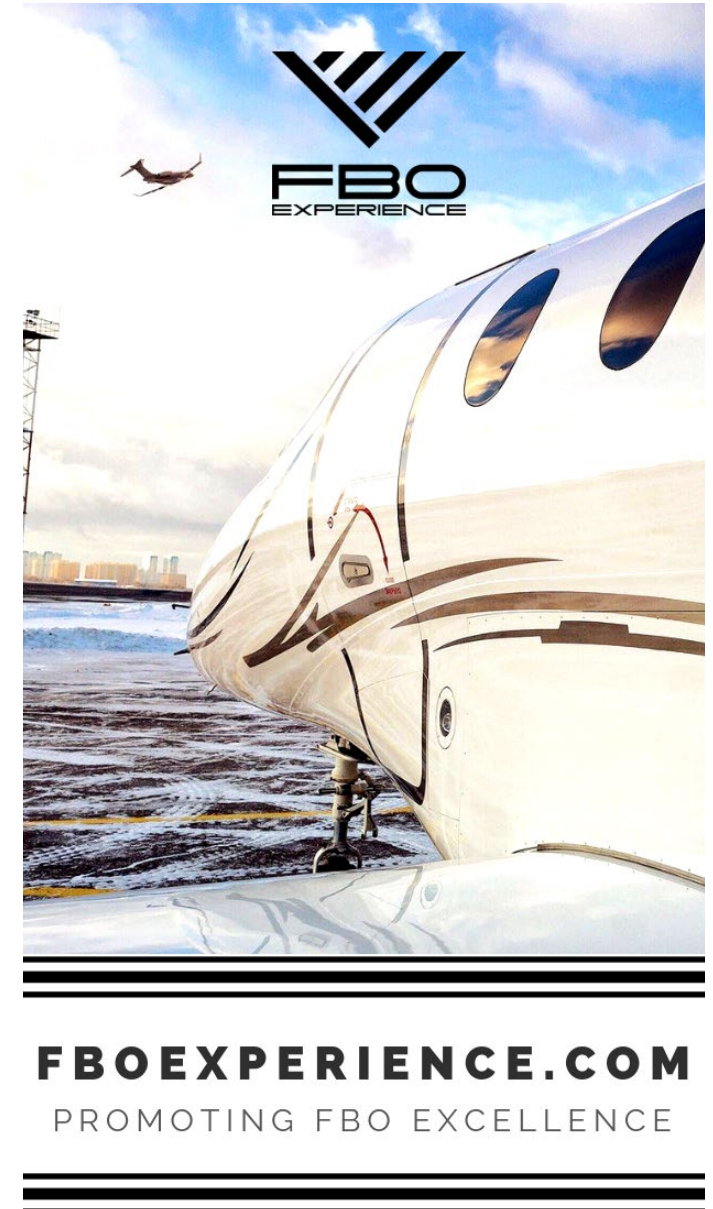


Бенуа Дефорж вступил в должность генерального директора Stanton & Partners Aviation

Stanton & Partners Aviation – ведущая частная авиационная брокерская компания, занимающаяся продажей и покупкой частных самолетов, сообщает о назначении ключевых топ-менеджеров, которые будут способствовать росту компании со штаб-квартирой в Дубае. Бенуа Дефорж вступил в должность генерального директора Stanton & Partners Aviation.

Будучи бывшим главой подразделения корпоративной авиации (ACJ) Airbus Group, Бенуа обладает глубоким пониманием авиационной отрасли и богатым опытом, что дает ему необходимые знания для успешной разработки и реализации стратегий, которые будут продвигать компанию вперед в будущее, сообщается в релизе компании. К нему

присоединится Майкл Нельсон, в компетенции которого будут юридические вопросы и стратегия Stanton & Partners Aviation. Майкл Нельсон назначен главным операционным директором и главным юрисконсультантом. Майкл Нельсон ушел из международной юридической фирмы Clyde & Co, где он провел более десяти лет в дубайском офисе фирмы в качестве партнера, возглавляющего авиационную команду на Ближнем Востоке и в Африке. Имея обширный опыт в финансировании, лизинге и приобретении коммерческих самолетов, двигателей, бизнес-джетов и вертолетов, Майкл Нельсон прочно закрепил за собой репутацию ведущего авиационного юриста, признанного престижными юридическими справочниками, включая Chambers & Partners, The Legal 500.



Global Aerospace выбирает ADEPT

Страховая компания Global Aerospace выбрала платформу обмена данными ADEPT от Acord Solutions Group для взаимодействия с глобальным брокерским сообществом. Acord разрабатывает инструменты, обеспечивающие стандартизированный обмен данными во всей мировой индустрии страхования и перестрахования. ADEPT (платформа обмена данными и переводчик) обеспечивает обмен данными в режиме реального времени, объединяя заинтересованные стороны в страховой отрасли.

Компания Global Aerospace из Нью-Джерси заявила, что будет использовать платформу ADEPT для своего глобального перестраховочного и крупного коммерческого бизнеса для получения стандартизированных бухгалтерских данных и сообщений о претензиях от брокеров.

«Global Aerospace стремится продвигать инноваций и сотрудничество в авиационной отрасли, интегрируя возможности, которые помогают связывать наших клиентов и партнеров по всему миру», - сказал Майк Эштон, директор по данным и приложениям компании в Европе. «ADEPT позволяет нам быстро и легко взаимодействовать с заинтересованными сторонами и будет играть ключевую роль в нашем дальнейшем развитии и модернизации вместе с отраслью».

«Почти столетний опыт Global Aerospace в обслуживании авиационной отрасли делает их ключевым партнером в обеспечении оптимизированного обмена данными для страховщиков в этой сфере», - добавил Крис Ньюман, исполнительный вице-президент и управляющий директор Acord.

Консорциум Delta Air Lines закрыл сделку по Wheels Up

20 сентября Wheels Up закрыла ранее объявленную инвестицию в полмиллиарда долларов со стороны Delta Air Lines, Certares Management, Knighthood Capital Management и Cox Enterprises. Кредитная линия включает в себя срочный кредит на сумму \$350 млн от Delta, CK Wheels и Cox, возобновляемую кредитную линию на \$100 млн от Delta и срочный кредит на \$50 млн, который подлежит одобрению кредитора и ожидается вскоре после закрытия.

В обмен кредиторы получают обыкновенные акции, представляющие 80% капитала компании при закрытии сделки. После одобрения акционерами поправки к свидетельству о регистрации Wheels Up кредиторы будут владеть 95% выпущенного капитала компании.



«Эта инвестиция представляет собой как важный источник капитала для Wheels Up для поддержки нашей стратегии финансовой стабильности, будущей прибыльности и долгосрочного роста от имени наших участников и клиентов, так и вотум доверия нашему пути вперед со стороны группы инвесторов с большим опытом работы в сфере путешествий премиум-класса», - сказал Джордж Мэттсон, который на прошлой неделе был назначен генеральным директором Wheels Up. «Мы рассчитываем на тесное сотрудничество с Delta и другими нашими инвесторами, чтобы обеспечить лучшие в своем классе операционные показатели и исключительное качество обслуживания клиентов».

Председатель Wheels Up и финансовый директор Delta Дэн Джанки добавил, что «глубокие отношения» между авиакомпанией и чартерным оператором «открывают значительные возможности для предоставления клиентам привлекательных преимуществ, которые являются уникальными в сфере путешествий». Джордж Мэттсон также намекнул на «единственную в своем роде бесшовную связь между частными и коммерческими поездками премиум-класса».

Кроме того, Wheels Up создала новую структуру своего совета директоров. В дальнейшем Delta Air Lines назначит четырех директоров, Certares и Knighthood получат по два места в совете директоров, а Кокс назначит одного директора. В совет директоров также войдет один руководитель компании, и ожидается, что из предыдущего состава останутся два независимых директора.

Chartright Air увеличивает парк и запускает программу аренды джетов

В начале сентября канадский оператор Chartright Air Group объявила, что пополнила свой парк, насчитывающий чуть более 40 самолетов, тремя новыми бизнес-джетами Bombardier и одним вертолетом. В число новых самолетов входят Challenger 350 (C-FMIX), Challenger 605 (C-FOGT) и Global 5500 (C-GJCB), базирующиеся в Торонто, Оттаве и Торонто соответственно. Все три самолета внесены в сертификат эксплуатанта Chartright и готовы начать чартерные перевозки этой осенью.

В дополнение к трем самолетам, которые недавно присоединились к флоту Chartright, в ближайшем будущем компания планирует начать эксплуатацию еще трех самолетов. По словам представителя компании, Challenger 604, который будет базироваться в Калгари, как ожидается, поступит в эксплуатацию этой осенью, а более подробная информация появится позднее. Hawker 800XP, который получит совершенно новый интерьер и окраску, находится на «ранней стадии введения в строй» и, как ожидается, поступит в парк на Западном побережье к сезону праздников. Наконец, компания также пополнила свой флот самолетом Gulfstream G450, который в настоящее время эксплуатируется в интересах владельца. Ожидается, что он будет доступен для чартера к концу осени.

«С учетом всего этого роста мы ожидаем, что к первому кварталу 2024 года у нас будет более 50 самолетов», - сказал представитель компании.

Кроме того, 18 сентября Chartright объявила о запуске своей новой программы аренды легких самолетов, призванной обеспечить доступный и экономи-

чески эффективный вход в мир частных полетов. По данным компании, преимущества программы включают «продлеваемый срок на один год, почасовую ставку «все включено» и гарантированную доступность. Программа предлагает минимальный период аренды в один год и возможность выбора 25- или 50-часовой программы с авансовыми расходами по аренде и общей ставкой в размере 2500 канадских долларов за летный час. Клиенты могут получить доступ к частным рейсам из крупных канадских городов, включая Барри, Кингстон, Китченер, Лондон, Оттаву, Торонто и Виндзор, с расширенными услугами в пункты назначения в

США и странах Карибского бассейна — и все это без затрат на позиционирование. В число самолетов, участвующих в программе аренды легких джетов, входят семиместный Citation Ultra и более крупный восьмиместный Citation Encore.

По словам компании, ее новая программа аренды легких самолетов «сочетает в себе удобство и роскошь частной авиации с гибкими условиями, отвечающими требованиям современного потребителя». Другими словами, оператор предлагает преимущества частных полетов без затрат на владение самолетом.



Терминал Plane Simple Ku-диапазона от Satcom Direct сертифицирован для Gulfstream G650

Антенная система Satcom Direct Plane Simple Ku-диапазона, устанавливаемая на хвосте, получила дополнительный сертификат типа (STC) от Федерального управления гражданской авиации США (FAA) для самолетов Gulfstream G650.

Satcom Direct работала напрямую с Gulfstream Aerospace для получения STC, при этом антенна была установлена на самолете корпоративного летного отдела, базирующегося в США. Вариант антенны SD Plane Simple Ku-диапазона будет доступен для установки через сервисную сеть Gulfstream начиная с октября 2023 года.

Новый STC предоставляет владельцам и операторам Gulfstream G650 доступ к производительности, универсальности и удобному управлению усовершенствованной антенной технологией SD Plane Simple, которая работает на базе спутниковой сети высокой пропускной способности Intelsat FlexExec. Экосистема Satcom Direct обеспечивает доступ к дополнительным возможностям подключения, состоящим из оборудования, программного обеспечения, наземной инфраструктуры, средств кибербезопасности и службы поддержки клиентов для обеспечения стабильно надежной высокоскоростной передачи данных.

«Этот STC важен для нас, поскольку мы продолжаем поднимать планку возможностей связи с помощью этого нового класса оборудования, которое было специально создано для деловой авиации», - сказал Джим Дженсен, генеральный директор Satcom Direct. «Что еще более важно, это дает клиентам большую гибкость, экономичные вариан-

ты подключения и единый ресурс для удовлетворения всех потребностей в связи. Мы являемся единственным поставщиком услуг связи, который обеспечивает настоящую глобальную связь для бизнес-авиации. Наши услуги индивидуальны для каждого оператора и отвечают его конкретным потребностям. Благодаря нашим отношениям с Intelsat мы не делим эфир с каким-либо другим сектором, а благодаря устоявшимся предложениям по вводу в эксплуатацию летные департаменты и владельцы могут быть уверены, что смогут максимизировать свой набор продуктов для подключения с первого дня».

SD уже является эксклюзивным поставщиком услуг связи как на серийных, так и на находящихся в эксплуатации самолетах в рамках программы Gulfstream Connectivity Service, а коммуникаци-

онная платформа SD FlightDeck Freedom (FDF) в кабине экипажа является системой передачи данных по умолчанию для находящихся в производстве самолетов Gulfstream G500, G600 и G650ER. «У нас давние и прочные отношения с компанией Gulfstream, и мы тесно сотрудничаем с ней, чтобы удовлетворить потребности их клиентов. Мы рады быть частью последней инициативы STC для одного из ведущих бизнес-джетов в мире», - добавил Дженсен.

Упрощенная установка антенны требует монтажа всего двухпроводных сменных блоков, хвостовой антенны и модема SD, что упрощает пути модернизации, сокращает время простоя самолета и оптимизирует бюджеты на техническое обслуживание. STC для моделей Gulfstream GIV, GV, G450 и G550 уже доступны в сервисной сети Gulfstream.



London Heli Shuttle увеличивает провозные мощности

Британский вертолетный оператор London Heli Shuttle ввел в эксплуатацию второй вертолет Leonardo AW139, который вместе с AW109 составляет «трансферный костяк» компании. Также оператор планирует добавить Sikorsky S76C, который также будет доступен на лондонском Heli Shuttle.

London Heli Shuttle, управляемая компанией Castle Air в лондонском аэропорту Биггин Хилл, предлагает клиентам аэропорта самый быстрый маршрут до центра Лондона, время полета которого составляет всего шесть минут. Цены на полеты составляют £2,400 (+VAT) на Leonardo AW109 и £3,300 (+VAT) на Leonardo AW139.

«Находясь всего в шести минутах полета от центра Лондона, наш сервис Heli Shuttle оказался настоящим благом для клиентов. В частности, те, кто путешествует на большие расстояния из Ближнего Востока, Азиатско-Тихоокеанского региона и Северной Америки, получают выгоду от самого быстрого трансфера в город. Благодаря увеличенному времени работы аэропорта, вы можете приземлиться с 6:30 утра и прибыть в Лондон как раз к завтраку», - комментируют в компании.

Такое расширение парка обеспечит потенциальным клиентам большую уверенность в том, что все запросы на бронирование будут удовлетворены, а также предоставит новые возможности – например, S76 остается фаворитом среди корпоративных операторов восточного побережья США. Благодаря специальному парку вертолетов салонного класса потенциальные клиенты имеют максимальную гибкость: они могут запросить трансферные рейсы в кратчайшие сроки, зная, что окажутся в центре

Лондона через несколько минут. Спрос продолжает расти по мере увеличения количества корпоративных самолетов, посещающих лондонский аэропорт Биггин-Хилл. В конце 2022 года в аэропорту открылся огромный новый центр технического обслуживания Bombardier с 22 сервисными площадками, обслуживающий весь спектр самолетов Global, Challenger и Learjet, что позволит привлечь еще больше операторов бизнес-джетов.

Обладая более чем 40-летним опытом обслуживания вертолетов, Castle Air обеспечивает высокий уровень качества и сервиса. Компания Castle Air, один из крупнейших специалистов по Leonardo в мире, имеет обширный опыт эксплуатации, управления, обслуживания и продажи этих вертолетов.

Помимо Биггин-Хилла, у компании есть предприятия в Корнуолле, Глостершире, Уилтшире и Шотландии, и, хотя ее деятельность сосредоточена на пассажирских чартерных перевозках, она также включает в себя санитарную авиацию и контрактные военные полеты.

London Heli Shuttle обслуживает не только лондонскую вертолетную площадку в Battersea, но и лондонскую вертолетную площадку Skyports возле Кэнэри-Уорф. Лондонский аэропорт Биггин-Хилл находится всего в 12 милях от центра Лондона и предлагает VIP-обслуживание, выбор из трех FBO, обширный ангар, услуги поддержки и технического обслуживания для всех типов бизнес-джетов.



Gulfstream завершила расширение стратегического объекта в Эпплтоне

Gulfstream Aerospace объявила об официальном открытии своего нового покрасочного ангара мирового класса в Эпплтоне, штат Висконсин, где также находится сервисный центр Gulfstream и предприятие по комплектации крупногабаритных бизнес-джетов.

Расширение является частью многолетнего плана,

объявленного в 2021 году, который предоставляет клиентам возможность воспользоваться услугой «одного окна». Этот стратегический рост позволил значительно увеличить объемы деятельности и создать более 200 рабочих мест в регионе, отмечается в релизе производителя.

«Это последнее расширение в Эпплтоне является

еще одним примером наших постоянных инвестиций в людей и оборудование по мере того, как мы расширяемся, чтобы удовлетворить потребности растущего флота Gulfstream», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «Наши клиенты уже получают выгоду от качества и мастерства при комплектации самолетов, а также от непревзойденной поддержки, которую мы предлагаем в Висконсине. Открытие нового покрасочного ангара означает, что мы можем предоставить еще больше удобства и возможностей клиентам Gulfstream».

Спроектированный по индивидуальному заказу объект площадью 6782 кв.м. способен выполнить процесс внешней окраски до 48 самолетов в год и представляет собой инвестиции в размере более \$55 млн. В ангаре используется запатентованная конструкция покрасочной камеры, разработанная компанией Gulfstream совместно с производителем покрасочных камер Global Finishing Solutions. В 2019 году служба поддержки клиентов компании Gulfstream расширила свою деятельность в этом сервисном центре, открыв новый объект площадью 17652 кв.м. предоставить клиентам более широкий доступ к портфолио проектов Gulfstream.

Другие недавние инвестиции в объекты Gulfstream включают в себя новый центр комплектации самолетов в аэропорту Сент-Луис Даунтаун в Кахокия-Хайтс, штат Иллинойс, новые ремонтно-ремонтные мастерские в сервисном центре Фарнборо в Англии и совершенно новый сервисный центр в аэропорту Форт-Уэрт-Альянс в Форт-Уэрте, штат Техас. Расширение сервисных центров также ведется в Месе, Аризоне и Саванне.



Полеты на ЯК-40 набирают обороты

Российская компания «ДримДжет» продолжает активную эксплуатацию самолета ЯК-40 в VIP конфигурации, отмечая устойчивый спрос на полеты среди активных путешественников и небольших групп туристов и предпринимателей. На этой неделе самолет отправился в полет маршруту Москва-Иваново-Москва.

Этот аэропорт самолет «ДримДжет» посетил впер-

вые. В настоящее время прямое регулярное авиационное сообщение со столицей отсутствует. Вопреки расхожему мнению, город Иваново известен не только своими красивыми девушками и текстильной промышленностью, но и множеством достопримечательностей, интересных для всех любителей исследовать Россию. Здесь вы найдете и шедевры архитектуры дореволюционной эпохи, и увидите работы знаменитых представителей кон-

структивизма, популярного в СССР. Иваново также разнообразно старинными храмами и музеями, рассказывающими о богатой истории города и области. Не забудем мы и о почитателях искусства, ведь именно в Ивановской области жили одни из лучших иконописцев, а имена местных художников известны далеко за пределами города и страны. Уверены, что ваша поездка в Иваново окажется интересной и богатой на впечатления, особенно, если знать о лучших достопримечательностях «города невест».

Напомним, что в октябре 2022 года компания «ДримДжет» запустила продажи на легендарном отечественном бизнес-джете Як-40Д VIP в 13-местной компоновке с дополнительными топливными баками. Перед началом эксплуатации самолет получил новый салон и прошел крупное техническое обслуживание.

Компоновка интерьера включает в себя два комфортабельных салона, разделенных между собой перегородкой. В первом салоне на 5 пассажиров предусмотрена рабочая зона для главного пассажира и диван, во втором на 8 мест – клуб с большим столом и кресла для сопровождающих лиц. Для удобства пассажиров все места оборудованы как классическими розетками, так и usb-разъемами. Кожаные кресла и диван выдержаны в светло-бежевых тонах. В самолете предусмотрена новая диммируемая светодиодная система освещения. Интерьер сочетает белый, коричнево-бежевый и графитовые цвета, а новое ковровое покрытие и ровный пол визуально увеличивает пространство салона.



Несомненный плюс Як-40Д – возможность стоять в салоне в полный рост. Самолет сопоставим по пространству салона с Falcon 900 и Challenger 300: высота потолка составляет 1,85м, ширина – 2,15 (больше, чем в Legasy 650), длина – около 7 метров. В кормовой части самолета оборудованы кухня и просторная туалетная комната. В полете пассажирам предлагается полноценный VIP кейтеринг – кухня оборудована микроволновой печью и кофемашиной. Большие колеса низкого давления и встроенный трап позволяют обеспечить макси-

мальную универсальность: самолет может летать с коротких взлетно-посадочных полос в любом состоянии, в том числе с грунтовых.

Дальность полета Як-40Д составляет 2000 км. Самолет отличается повышенной безопасностью благодаря проверенной десятилетиями конструкции, трем двигателям и крылу большой площади. Сегодня Як-40 активно используются различными авиакомпаниями на регулярных рейсах в России и СНГ, перевозят губернаторов и бизнесменов и даже

трудятся в президентском Специальном летном отряде «Россия».

Отвечая на вопросы относительно ценообразования, в компании сообщили, что стоимость полетов ниже, чем на популярных в России бизнес-джетах Hawker, имеющих существенно меньшую пассажироместность, размер салона и багажного отделения. Як-40Д базируется в аэропорту «Внуково-3». Помимо чартеров, в «ДримДжет» предлагают на нем и услуги по медицинской эвакуации.



GlobeAir отмечает свое 15-летие

Крупнейший австрийский бизнес-оператор GlobeAir отмечает свое 15-летие. Сейчас компания имеет в собственном парке 21 самолет (преимущественно Cessna Mustang), которые соединяют европейские города, такие как Лондон, Женева, Цюрих, Париж, Ницца и Милан, с небольшими труднодоступными аэродромами, такими как Санкт-Мориц или Лугано. Имея 160 сотрудников, в том числе 80 пилотов, компания получает около 96% своих доходов за рубежом.

В настоящее время компания рассматривает возможность расширения парка легкими и средними самолетами из-за увеличения спроса клиентов на более дальние направления.

«Сейчас мы изучаем вопросы управления воздушными судами, поскольку число владельцев частных самолетов растет», - объясняет генеральный директор Бернхард Фрагнер. «В нашей отрасли каждый день это большая проблема, а необычные миссии выполняются каждый час. Самой большой проблемой, безусловно, является новая ситуация после пандемии – эффективное внедрение гибридного сочетания домашнего офиса и гибкого рабочего времени в команде. Поэтому GlobeAir поставила перед собой цель стать еще более современным местом работы, потому что мы знаем, что счастливый сотрудник настоящий подарок для клиентов».

Последовательность и расширенное общение были ключом к выживанию в пандемию. «Наша команда стала еще активнее участвовать в прозрачном общении через различные каналы и социальные сети, при этом самыми эффективными каналами

являются LinkedIn, Instagram и Facebook. Наши социальные сети значительно выросли и продолжают расти, регистрируя +300% взаимодействий в Instagram только по сравнению с этим годом. Данные и информация передаются прозрачно, и все знают, что происходит в компании и на рынке. Это дает нам огромное преимущество и гибкость, необходимые для работы компании в кризисе».

Фрагнер считает, что в разгар пандемии тема экологичности отошла на второй план. «Мы видим повышенный спрос со стороны клиентов, и начи-

ная с четвертого квартала мы снова придадим этой теме повышенное значение. Помимо снижения влияния пандемии, мы надеемся, что произойдет быстрая общеевропейская унификация и стандартизация правил въезда. Кроме того, в настоящее время мы видим необходимость наверстать упущенное взаимодействие с персоналом аэропортов и службами управления воздушным движением из-за предыдущего сокращения контактов во время пандемии. И последнее, но не менее важное: мы, конечно же, желаем всем сотрудникам крепкого здоровья в будущем».



Titan Airways полетит на Airbus A321LR

Авиакомпания Titan Airways, базирующаяся в лондонском аэропорту Станстед, вскоре приступит к эксплуатации совершенно нового, специально сконфигурированного Airbus A321LR для оператора роскошных туров TCS World Travel, заменив устаревший парк Boeing 757, использовавшийся ранее.

Самолет вмещает 52 пассажира и имеет самый большой салон по высоте и ширине среди всех узкофю-

зеляжных самолетов. В число удобств входят изготовленные на заказ кожаные сиденья-платформы, произведенные в Италии, система фильтрации воздуха и очень большие туалеты с зеркалами в полный рост. В экипаж самолета входят 18 сотрудников, включая шеф-повара и экскурсионного врача.

«Мы рады представить нашу необычную линейку групповых экспедиций 2024 года, отметив еще одну

главу в нашем наследии как первопроходцев беспосадочных и эксклюзивных путешествий по всему миру», - говорит президент TCS Шелли Клайн. «Более 30 лет мы лидируем в отрасли, создавая путешествия, выходящие за рамки обыденности, и этот год не стал исключением. Новый самолет, который превосходит все предыдущие самолеты для групповых экспедиций по комфорту, изысканности и передовым технологиям, является свидетельством нашей приверженности инновациям и стремления оставаться в авангарде путешествий на частных самолетах».

Airbus A321LR является одним из новейших самолетов в семействе NEO и оснащен новыми двигателями и законцовками Sharklets, а также дополнительными топливными баками в грузовом отсеке. Это дает A321LR эффективность и дальность полета без посадок до достопримечательностей по всему миру, сохраняя при этом возможность приземляться в близлежащих аэропортах.

Airbus A321LR набирает популярность среди VIP-операторов и туристических компаний. Так в 2021 году к эксплуатации данного типа приступила французская La Compagnie Boutique Airline. Пассажирский салон, рассчитанный на перевозку 76 пассажиров (2+2), оборудован новейшей системой развлечений в полете Raven Raven от Zodiac Inflight Innovations. Во время полета французский оператор предлагает пассажирам широкий выбор фильмов и музыки, которые будут демонстрироваться на персональных мониторах размером 15,7 дюймов. К услугам пассажиров и высокоскоростной интернет на протяжении всего полета.



FAA предупреждает о контрафактных запчастях для вертолета Bell 206

На прошлой неделе FAA выпустило предупреждение по безопасности для операторов 23007 (SAFO), предостерегая от приобретения подозрительных неодобренных деталей от вертолета Bell 206B. FAA отметило, что «подозреваемые неодобренные детали были сняты с гражданского вертолета N536T, но на самом деле они принадлежат иностранному воздушному судну неизвестного происхождения».

FAA начало расследование этого дела после того, как окружное управление по летным стандартам Южной Флориды (FSDO) получило жалобу на горячую линию, в которой утверждалось, что человек в 2017 году привез в Майами из-за рубежа вертолет 206B, предположительно зарегистрированный в Венесуэле как YV2100.

«Затем этот человек установил на свой 206B «неизвестного происхождения» паспортную табличку,

сертификат летной годности и регистрационный номер уничтоженного N536T», остатки которого он купил у тexasской компании по утилизации в 2018 году.

По данным FAA, обломки N536T по-прежнему хранятся в Техасе. «В 2018 году предполагаемый нарушитель перерегистровал контрафактный N536T в FAA на свое имя. В результате расследования предполагаемый нарушитель немедленно и добровольно сдал паспортные данные воздушного судна, сертификат летной годности и свидетельство о регистрации. Однако записи о техническом обслуживании вертолета не были предоставлены FAA».

Согласно данным FAA, N536T — это Bell 206B 2003 года выпуска, зарегистрированный на компанию 305 Helicopters Group, Inc. в Майами, Флорида, с 12 апреля 2018 года.

В FAA заявили, что выпустили SAFO в связи с расследованием после того, как «недавно получили информацию о том, что предполагаемый нарушитель может продавать детали (в том числе детали с ограниченным сроком службы) контрафактного N536T, как если бы они были частями уничтоженного N536T». FAA рекомендует владельцам, операторам и специалистам по техническому обслуживанию самолетов Bell 206B просмотреть свои записи по техническому обслуживанию на наличие любых изделий, связанных с N536T, и поместить их в карантин «до тех пор, пока не будет определено право на установку».

Практика незаконной замены номерных табличек была центральным компонентом прошлогоднего судебного процесса над Hansen Helicopters на Гуаме. Прокуроры обвинили Hansen и ее соответчиков-поставщиков в использовании этой практики для сборки «вертолетов-Франкенштейнов», повторной сборки вертолетов, ранее классифицированных как уничтоженные, а затем восстановленных путем замены паспортных табличек и других незаконных способов. Hansen и ее генеральный директор Джон Уокер были признаны виновными по обвинениям, связанным с этой практикой, а также по десяткам других авиационных преступлений.

В 2020 году Ричард Пол Харпер признал себя виновным в попытке мошенничества с авиационными запчастями в Теннесси после того, как получил сильно поврежденный вертолет и заменил его фюзеляж и табличку с техническими данными на тот, который разбился в Нью-Джерси. Затем он попытался продать собранный вертолет агенту под прикрытием, выдававшему себя за авиаброкера.



Dubai Airshow – обратный отчет

Ноябрь в Дубай вновь окажется «жарким». В середине месяца здесь пройдет Dubai Airshow, один из крупнейших в мире авиасалонов, который традиционно соберет тяжеловесов авиационной отрасли.

Несмотря на статус Dubai Airshow, как ведущего мирового авиасалона, где представлены компании всех сегментов, включая военный и космический, именно бизнес-авиация будет представлена как всегда «богата и дорого». Более половины всех экспонентов выставки так или иначе работают в

интересах бизнес-клиента, и авиастроительные компании и провайдеры, безусловно используют очередную возможность в борьбе за «богатого арабского клиента».

Многим производителям действительно есть что показать, ведь в текущем году многие из них начинают поставки совершенно новых флагманов, над которыми работали последние несколько лет. Даже предварительный список экспонентов указывает на то, что «торговля будет не шуточной». В шорт-

лист премьер войдут Gulfstream G700 и G800, а также «прорывной в своем классе» Dassault Falcon 6X. Он станет первым двухдвигательным бизнес-джетом французского производителя со сверхбольшой дальностью полета. Обязательно удивят канадцы – Bombardier не только покажет дальнобойный Global 7500, но и обязательно расскажут о реализации проекта Global 8000. Этот джет станет ответом главному конкуренту канадцев – Gulfstream, который активно испытывают свой ультрадальний G800 и готовиться ввести его в эксплуатацию уже в следующем году. На перроне нам обеспечен настоящий праздник роскошных интерьеров – Airbus ACJ и Boeing BBJ привезут в главный город ОАЭ свои новые демонстраторы, а крупнейшие провайдеры продемонстрируют принципиально новые концепты, как реализованные, так и плавно переносящие нас в недалекое будущее. Арабы умеют делать шоу – это будет инновационно, революционно да просто красиво, ведь каждая презентация компаний на авиасалоне – это невероятное погружение в мир будущего не только с помощью современных средств мультимедиа, но и искусственного интеллекта.

Безусловно, не останутся в стороне и вертолетные производители со своими VVIP продуктами. «Тройка» Airbus Helicopters (ACH), Leonardo и Bell Helicopter, каждый в своей нише сможет удивить разборчивого арабского клиента, предложив «золотой продукт» из роскоши и функционала. Airbus представит свой новейший флагман H160, который является эталоном в VIP линейке вертолетных производителей. Leonardo продемонстрирует популярное семейство AW139/169/189, а Bell расскажет о программе Bell 525. Каждый из этих вертолетов по-своему уникален для своей ниши, но объединяет



их самые роскошные и дорогие интерьеры в мире. Вертолетный сегмент в ОАЭ переживает настоящий бум, в стране открываются новые вертодромы, а крупнейшие бизнес-операторы активно добавляют в свои парки современные вертолеты.

На Dubai Airshow мы непременно узнаем о новых контрактах и крупных анонсах в области инвестиций в инфраструктуру. В новом отчете консалтинговой компании Markets and Markets прогнозируется ежегодный рост мирового рынка вертолетов в период с 2022 по 2027 годы на уровне 6,1%, а также увеличение общей стоимости до \$41,2 млрд с нынешних \$31,9 млрд в 2023 году. И ближневосточный рынок занимает в отчете не последнее место.

Dubai Airshow – настоящий рай для брокеров, работающих на рынке купли/продажи бизнес-джетов

и вертолетов. Рынок деловой авиации ОАЭ развивается семимильными шагами, и количество сделок с воздушными судами прибавляет из месяца в месяц. В этом году мы сможем увидеть самолеты различных классов и на «разный кошелек». Свое участие в авиасалоне уже подтвердили крупнейшие компании, работающие в этом сегменте. Так, согласно последним данным отраслевого справочника по ценам Vref, запасы возрастных суперсредних и крупногабаритных деловых самолетов на вторичном рынке продолжают расти. В своем отчете о рыночных тенденциях компания отметила, что для таких самолетов, как Bombardier Global Express и Challenger 601, 604 и 605; Dassault Falcon 50 и Gulfstream IV запасы достигли самого высокого уровня с 2019 года, причем все эти модели демонстрируют доступность более 9% от эксплуатируемого флота. В компании добавили, что эти итоговые

данные не включают предложения вне рынка, которые могут легко поднять доступность выше 15%. Среди факторов такого увеличения — техническое устаревание, более высокие затраты на техническое обслуживание и ограниченные возможности финансирования. Хотя эти самолеты лидируют по запасам, ежеквартальное обновление показало, что почти каждая модель бизнес-джета или турбовинтового самолета столкнулась с некоторым снижением цен и спроса. Как уже отмечалось, сертификация Gulfstream G700 в конце этого года, как ожидается, увеличит количество доступных на рынке самолетов G550 и G650, что еще больше усилит ценовое давление.

Особое внимание на авиасалоне, безусловно будет привлечено к рынку eVTOL. Новый опрос среди профессионалов в сфере прямых и венчурных инвестиций показал, что 88% из них ожидают роста общественного доверия к сектору eVTOL в течение следующих трех лет, а 15% ожидают резкого роста. Опрос был проведен Horizon Aircraft, инновационным лидером в области транспортных средств eVTOL. На вопрос о причинах, по которым увеличится общественное доверие, на первом месте с 89% стал рост понимания того, что первые полеты eVTOL будут выполняться квалифицированными пилотами, далее с 69% следует фактор удовлетворенностью результатами работы с регуляторами по сертификации и законодательным инициативам. Другие факторы включают более широкое освещение в СМИ успехов в этом секторе, более успешные испытания пассажирских и грузовых воздушных судов вертикального взлета и посадки, а также растущее число крупных компаний, работающих в этом сегменте.



Трафик больших джетов и долевого операторов растет, в отличие от остальной активности

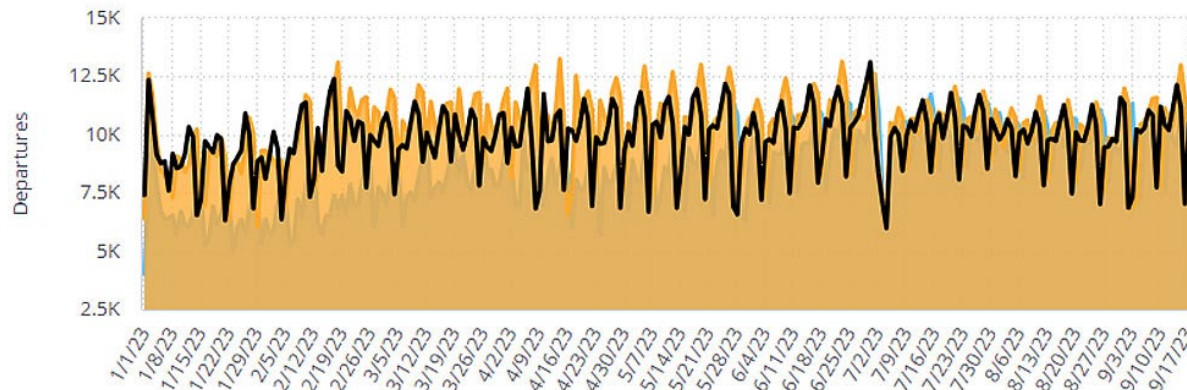
Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в сентябре (1-18 сентября) в общей сложности в мире выполнено 179 272 рейса бизнес-джетов, что на 4,3% меньше, чем в сентябре прошлого года, и на 19,8% больше, чем в сентябре 2019г. Все сегменты бизнес-джетов, за исключением сверхдальних, летают меньше в годовом исчислении.

Регулярные авиаперевозки показали рост на 16% в годовом исчислении, и на 6% меньше по сравнению с 2019г. Активность грузовых рейсов снизилась на 8% по сравнению с прошлым годом, и на 4% ниже сентября 2019г.

Северная Америка

За первые 18 дней сентября трафик бизнес-джетов в Северной Америке сократился на 5,1% по сравнению с прошлым годом, но по-прежнему на 18,5% выше относительно сентября 2019г. Это почти соответствует тенденциям текущего года. Из общего числа в 132 000 полетов бизнес-джетов, совершенных в США, 122 000 рейсов выполнены из аэропортов Соединенных Штатов. Эта активность снизилась на 5,5% в годовом исчислении, но на 17,5% выше по сравнению с 2019г.

■ Two years ago ■ Previous Year ■ Current Year



Глобальные полеты бизнес-джетов в сентябре 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

Departure Country	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
United States	122,071	92.7%	-5.5%	1.6%	44.0%	17.5%
Canada	4,255	3.2%	-1.4%	8.0%	103.4%	28.1%
Mexico	3,661	2.8%	6.7%	13.1%	53.8%	52.1%
Bahamas	460	0.3%	-8.0%	27.1%	146.0%	4.3%
Dominican Republic	218	0.2%	-6.4%	-6.4%	54.6%	17.2%
Puerto Rico	160	0.1%	-21.6%	-22.3%	3.2%	10.3%
U.S. Virgin Islands	94	0.1%	56.7%	22.1%	84.3%	32.4%
Turks and Caicos Islan...	80	0.1%	-13.0%	5.3%	29.0%	77.8%
Bermuda	78	0.1%	-9.3%	-17.0%	-1.3%	-19.6%
Panama	76	0.1%	-8.4%	15.2%	347.1%	46.2%
Cuba	61	0.0%	306.7%	662.5%	510.0%	154.2%
Costa Rica	55	0.0%	25.0%	27.9%	323.1%	66.7%
Cayman Islands	54	0.0%	-27.0%	86.2%	184.2%	-20.6%
Guatemala	43	0.0%	19.4%	10.3%	79.2%	-4.4%
Jamaica	42	0.0%	-35.4%	-20.8%	23.5%	-8.7%
Grand Total	131,680	100.0%	-5.1%	2.2%	46.0%	18.5%

Активность бизнес-джетов в Северной Америке в сентябре 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

В Мексике и на Виргинских островах США активность бизнес-джетов в этом году увеличилась по сравнению с прошлым годом, в отличие от большинства других стран региона, где наблюдается снижение активности в годовом исчислении. Количество рейсов внутри Мексики выросло на 14% по сравнению с прошлым годом, тогда как сентябрьский трафик из Мексики в США сократился на 11% по сравнению с сентябрем прошлого года.

Европа

В сентябре 2023 года в Европе, похоже, усиливается спад актив-

ности бизнес-джетов: количество рейсов сократилось на 7% в годовом исчислении, сохранив рост на 11% по сравнению с 2019г.

Фарнборо — единственный ведущий аэропорт, в котором наблюдается некоторый рост активности по сравнению с прошлым годом. Трафик в Линате, Лутоне и Биггин-Хилл сократился как минимум на 10% по сравнению с прошлым годом, а количество рейсов в Ольбии упало на 21% в годовом исчислении. Тем не менее, Ибица, Биггин-Хилл и Ольбия показали рост на 30% по сравнению с 2019г., активность на Майорке выросла на 47%, а в Стамбул Ататюрк выполнено на 66% больше рейсов бизнес-джетов, чем в 2019г.

Что касается рейсов внутри стран, то выделяется снижение количества вну-

Departure Airport	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
LFPB,LBG,Paris-Le Bourget,Paris (FR)	1,297	3.8%	-7.3%	-15.7%	42.1%	5.2%
LFMN,NCE,Nice-Côte d'Azur,Nice	1,117	3.2%	-5.7%	-24.6%	41.6%	8.0%
EGLF,FAB,Farnborough,London (GB)	823	2.4%	1.4%	-15.6%	31.5%	2.4%
LSGG,GVA,Geneva Cointrin Intl.,Geneva (CH)	813	2.4%	-6.9%	-23.7%	11.7%	-2.4%
LIML,LIN,Milano Linate,Milan (IT)	738	2.1%	-12.2%	0.4%	57.0%	
EGGW,LTN,London Luton,London (GB)	664	1.9%	-12.9%	-4.2%	41.3%	-3.3%
LSZH,ZRH,Zurich,Zurich	659	1.9%	-4.9%	-21.1%	19.8%	19.4%
EGKB,BQH,London Biggin Hill,London (GB)	563	1.6%	-14.8%	-14.2%	30.6%	30.0%
LEIB,IBZ,Ibiza,Ibiza	491	1.4%	-2.0%	4.5%	158.4%	34.5%
LEPA,PMI,Palma De Mallorca,Mallorca	488	1.4%	-5.6%	-14.2%	112.2%	46.5%
LTBA,ISL,Ataturk Intl.,Istanbul	471	1.4%	-4.8%	8.3%	6.6%	66.4%
LIEO,OLB,Olbia Costa Smeralda,Olbia (SS)	458	1.3%	-20.5%	-7.5%	-4.0%	39.2%
LIRA,CIA,Ciampino-G. B. Pastine Intl.,Rome (IT)	446	1.3%	-1.3%	-5.1%	48.2%	28.5%
LGAV,ATH,Eleftherios Venizelos Intl.,Athens (GR)	438	1.3%	-0.9%	-14.8%	24.4%	62.2%
LFMD,CEQ,Cannes-Mandelieu,Cannes/Mandelieu	423	1.2%	-1.4%	-4.5%	55.5%	3.9%
Grand Total	34,426	100.0%	-6.8%	-13.9%	21.3%	10.7%

Ведущие аэропорты бизнес-джетов в Европе в сентябре 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

тренных рейсов в Германии: в сентябре такой трафик снизился на 13% по сравнению с прошлым годом, и на 23% ниже относительно 2019г.

Азия

С начала сентября в Азии выполнено 4179 рейсов бизнес-джетов, что на 30% больше по сравнению с сентябрем прошлого года и на 68% — по сравнению с сентябрем 2019г. В регионе эксплуатировалось 948 бизнес-джетов, причем половина из них приходится на самолеты большой дальности.

Активность суперлегких и джетов начального уровня значительно увеличилась по сравнению с прошлым годом, но составляет относительно небольшую долю от общего объема трафика. 5% полетов в этом регионе приходится на VIP-лайнеры, задействован 81 самолет, что на 21% больше, чем в прошлом году.

Самый загруженный аэропорт в регионе — сингапурский Селетар: в сентябре выполнен 271 рейс, что на 47% больше по сравнению с прошлым годом. Самый загруженный аэропорт бизнес-авиации в материковом Китае — Шанхай: 74 вылета, что более чем вдвое больше, чем в прошлом году.

Aircraft Segments	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Ultra Long Range Jet	1,371	422	51.3%	78.5%	90.2%	26.4%
Heavy Jet	1,125	226	15.7%	46.1%	63.8%	82.3%
Super Light Jet	392	42	109.6%	221.3%	409.1%	600.0%
Light Jet	316	54	-5.1%	4.6%	29.0%	69.9%
Midsized Jet	298	47	0.7%	36.1%	52.0%	122.4%
Super Midsized Jet	284	56	58.7%	17.4%	38.5%	48.7%
Airliner/Bizliner(Jet)	228	81	20.6%	18.8%	61.7%	26.7%
Very Light Jet	101	14	-24.6%	74.1%	60.3%	140.5%
Entry Level Jet	64	6	204.8%	814.3%	-7.2%	3,100.0%
Grand Total	4,179	948	29.9%	55.9%	73.8%	67.6%

Активность по сегментам бизнес-джетов в Азии, сентябрь 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

Ближний Восток

С 1 по 18 сентября на Ближнем Востоке выполнено 3899 рейсов бизнес-джетов, что соответствует активности в прошлом году, и на 45% больше по сравнению с четырьмя годами ранее.

Embraer Legacy 600/650 является самым популярным типом бизнес-джета в этом месяце: 72 самолета выполнили 366 рейсов, что на 27% больше по сравнению с прошлым годом. Семейство Global Express/6500 является самым популярным дальнемагистральным самолетом, его трафик вырос на 10% в годовом исчислении, при этом самолеты Gulfstream G600/650 совершили на 100 рейсов меньше, но их трафик на 30% выше по сравнению с сентябрем 2019г. Более старый парк самолетов Gulfstream GV/500/550 пользуется значительно меньшим спросом, выполнено на 26% меньше рейсов, чем в прошлом году.

Самолеты ACJ летают на 33% меньше, чем в прошлом году, а активность BVJ выросла на 3% в годовом исчислении. В этом месяце бизнес-джетами с двигателями Rolls Royce выполнено 36% рейсов в регионе.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Глобальные тенденции трафика бизнес-джетов в сентябре соответствуют летнему снижению чуть менее чем на 5% по сравнению с прошлым годом, что соответствует росту на 20% по сравнению с 2019 годом. Доминирующий рынок США находится на 4% ниже прошлогоднего показателя, общая активность поддерживается за счет того, что долевые парки летают больше, чем когда-либо, при этом спрос на чартеры падает по сравнению с прошлым годом, а активность корпоративных рейсов ослабевает».

Aircraft Type	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Embraer-Legacy 600 / 650	366	72	26.6%	43.0%	53.1%	116.6%
Gulfstream G300/350/400/450	343	54	24.7%	37.2%	30.4%	53.1%
Bombardier-Challenger 600/6...	284	84	-21.8%	0.0%	-6.3%	29.1%
Bombardier-Global Express/6...	278	101	9.9%	29.9%	80.5%	42.6%
Hawker-Hawker 700/750/800/...	232	39	-5.7%	8.9%	2.2%	134.3%
Gulfstream-G600/650	180	70	30.4%	51.3%	143.2%	30.4%
Dassault-Falcon 2000	173	43	-10.4%	16.1%	45.4%	64.8%
Gulfstream-GV/500/550	172	50	-25.9%	24.6%	50.9%	8.2%
Cessna-Citation Excel / XLS	146	41	-5.8%	1.4%	-2.0%	82.5%
Learjet 45	126	12	193.0%	63.6%	16.7%	125.0%
Bombardier-Challenger 300 / ...	117	38	-14.6%	17.0%	0.0%	24.5%
Boeing 737-700	103	28	9.6%	21.2%	171.1%	45.1%
Bombardier-Challenger 800/8...	93	24	50.0%	10.7%	5.7%	151.4%
Bombardier-Global 5000 / 5500	93	33	20.8%	50.0%	82.4%	50.0%
Bombardier-Global 7000 / 7500	89	37	89.4%	304.5%	2,125.0%	
Grand Total	3,899	1,067	0.0%	17.5%	20.2%	44.7%

Трафик по типам бизнес-джетов на Ближнем Востоке в сентябре 2023 г.



Textron Aviation и NetJets подписали соглашение на 1500 самолетов Cessna Citation

Textron Aviation и NetJets объявили о рекордном заказе, согласно которому долевой оператор может приобрести в течение следующих 15 лет до 1500 двухдвигательных самолетов Cessna Citation Ascend, Latitude и Longitude. Это соглашение, стоимость которого, по оценкам отраслевого аналитика Брайана Фоули, составляет примерно \$32 млрд, расширяет существующее соглашение с NetJets о парке самолетов Citation Longitude.

Это соглашение также делает NetJets стартовым заказчиком среднеразмержного Citation Ascend, модернизированного варианта Citation XLS+, представленного в мае на выставке EBACE, который должен поступить в эксплуатацию в 2025 году.

«Клиенты NetJets по всему миру постоянно выбирают Citation в качестве своего самолета. Для нас большая честь быть крупнейшим поставщиком лучших в отрасли самолетов для NetJets, и мы с нетерпением ждем продолжения совместной работы над проектированием и предоставлением лучших услуг в области авиации на основе отзывов клиентов», - сказал президент и генеральный директор Textron Aviation Рон Дрейпер. «Расширение и добавление Citation Ascend к флоту NetJets предоставит ее клиентам по всему миру еще большую универсальность и гибкость для выполнения своих задач, опираясь на исключительные характеристики и популярность Latitude и Longitude».

«Как давний, надежный союзник, разделяющий нашу приверженность безопасности и сервису, Textron Aviation является идеальным партнером, который поможет нам расширить наши предло-

жения для владельцев NetJets с введением нового Ascend в наш класс самолетов среднего размера, а также за счет расширения нашего общего парка самолетов», - сказал Дуг Хеннеберри, исполнительный вице-президент NetJets по управлению авиационными активами. «Учитывая прошлый спрос на популярные Citation Latitude и Longitude, новый Ascend и все наши новые Citation, несомненно, будут хорошо приняты нашими владельцами,

особенно теми, кто зависит от NetJets, которая может им делать больше и выпускать меньше».

За последние 40 лет NetJets получила более 800 самолетов Citation, включая более 300 Citation Latitude и Longitude за последние восемь лет. На протяжении многих лет NetJets владела и управляла самолетами Citation SII, V, Excel/XLS, Sovereign, X, Latitude и Longitude.



Воздушные виражи: на чем сфокусируется Росавиация после смены руководства

После смены руководства Росавиации федеральное агентство сфокусируется на теме интеграции беспилотников в единое воздушное пространство, считают опрошенные «Известиями» эксперты и участники рынка. Такую задачу ранее поставил президент РФ. Правительство 15 сентября отправило в отставку Александра Нерадько, руководившего федеральным агентством в течении 15 лет. Эту должность занял один из его заместителей Дми-

трий Ядров, курирующий в Росавиации вопросы аэронавигации.

Смена руководства

Премьер-министр России Михаил Мишустин 15 сентября подписал распоряжение об освобождении Александра Нерадько от должности руководителя Федерального агентства воздушного транс-

порта (Росавиация). Эту должность занял один из его бывших заместителей Дмитрий Ядров, курирующий в ведомстве вопросы аэронавигации и авиационного спасания, сообщила пресс-служба правительства.

Александр Нерадько проработал в должности руководителя Росавиации 15 лет, — с 2009 года. До этого, с 1993-го, он занимал различные должности в федеральных органах гражданской авиации. В 2000-м стал первым заместителем министра транспорта РФ, в 2004-м — руководителем Ространснадзора, в 2005-м — руководителем упраздненной ныне Федеральной аэронавигационной службы РФ.

Будучи руководителем агентства Александр Нерадько успел поработать с четырьмя министрами транспорта — нынешним помощником президента РФ Игорем Левитиным, нынешним президентом «АвтоВАЗа» Максимом Соколовым, руководителем Государственной транспортной лизинговой компании (ГТЛК) Евгением Дитрихом и действующим главой Минтранса Виталием Савельевым.

Дмитрию Ядрову 35 лет, он окончил Санкт-Петербургский государственный университет гражданской авиации по специальности инженер по аэронавигационному обслуживанию и использованию воздушного пространства. Начал карьеру в Госкорпорации по организации воздушного движения (ГК по ОрВД, подведомственна Росавиации) в 2010 году в должности диспетчера. В 2018-м занял пост директора ГК по стратегическому развитию, эксплуатации и технической политике. В Росавиацию Дмитрий Ядров пришел в 2019-м.



Дмитрий Ядров

«Известия» обратились за дополнительным комментарием в пресс-службу федерального агентства.

Смена приоритетов

Опрошенные источники «Известий» в авиаотрасли связывают отставку Александра Нерадько как с критикой со стороны самих участников отрасли, так и с масштабными планами по интеграции воздушных беспилотников в единое воздушное пространство РФ. Президент Владимир Путин поручил кабмину утвердить национальный проект по развитию беспилотных авиационных систем (БАС) до сентября.

— Относительно недавно (в апреле. — «Известия») состоялось масштабное совещание с участием президента России в технопарке «Руднево», где был жестко поставлен вопрос о способности Росавиации интегрировать беспилотники в единое воздушное пространство. И, в целом, тема «обеспечения безопасности» авиации сейчас чуть ли не тема номер один, — сказал исполнительный директор «Авиапорта» Олег Пантелеев.

По словам эксперта, эта проблематика в наибольшей степени связана как раз с управлением воздушным движением, организацией движения, аэронавигацией, которую Ядров и курировал в ведомстве в последнее время, поэтому его назначение логично, говорит эксперт.

Но это не отменяет и других задач — управление

работой подведомственных организаций (включая учебные заведения), организация госуслуг и их цифровизация (все что связано с выдачей различных документов), добавляет Олег Пантелеев.

В Минтрансе отмечают, что среди приоритетов работы Росавиации под руководством Дмитрия Ядрова будут и другие важные задачи — поддержание летной годности парка воздушных судов, сертификация новой отечественной авиатехники.

Дмитрий Ядров успел уже многое сделать и для модернизации региональных российских аэропортов, отметил гендиректор аэропортового холдинга «Аэропорты регионов» и президент Международной Ассоциации Аэропортов (МАА) Евгений Чудновский.

— Мы работали с ним в рамках реализации наших недавних проектов модернизации инфраструктуры аэропортов, в частности, при строительстве и на запуске терминалов в Тобольске, Новом Уренгое. Знаю его как требовательного профессионала и открытого к диалогу человека, — отметил он.

Смена руководства авиарегулятора могла быть продиктована и новыми требованиями времени, полагает собеседник «Известий» в авиаотрасли.

— Множество авиаторов отмечали не самый блестящий кадровый состав в ведомстве Александра Нерадько. Далеко не всегда должности там получали люди, имеющие отношение к отрасли. Коллеги замечали и коррупционные проблемы ведомства.

И, в целом, некоторую неповоротливость и застенчивость структуры, — говорит собеседник.

По словам ведущего эксперта Центра экономики транспорта ВШЭ Андрея Крамаренко, с момента введения масштабных санкций в отношении российской авиаотрасли в 2022 году ведомство Александра Нерадько так и не смогло решить многих проблем — например, так и не создана система надзора за поддержанием летной годности воздушных судов (ПЛГ), которая была бы признана во всем мире.

— Вопрос остается актуальным для страны. Росавиация же пока его отдала на откуп самим авиаперевозчикам, — говорит эксперт.

Среди других нерешенных задач Росавиации Андрей Крамаренко перечислил отсутствие в стране рынка авиации общего назначения (АОН) и негосударственной системы первичной подготовки пилотов. По словам специалиста, в мировой практике принято, что пилоты проходят обучение за свой счет, самостоятельно подбирая подходящее учреждение и программу подготовки.

Главный редактор портала Avia.ru Роман Гусаров, напротив, считает, что если бы Росавиация не выполняла своих задач, то руководитель ведомства не продержался бы в должности на протяжении 15 лет. Эксперт характеризует Нерадько как человека с колоссальным опытом.

Источник: Известия

Проблемы цепочки поставок: благо или проклятие?

По словам выступавших на ежегодном саммите JetNet iQ в Нью-Йорке, сохраняющиеся проблемы с цепочками поставок, возникшие из-за пандемии Covid, по-прежнему оказывают давление на авиационную отрасль, пишет AIN. Тем не менее, хотя эти ограничения тормозят производство на фоне больших портфелей заказов у производителей, некоторые считают это положительным моментом.

«Большой проблемой для многих из нас сейчас является цепочка поставок», - объяснил Дэвид Розенберг, старший вице-президент и финансовый директор Textron Aviation. «Мы все хотели бы строить больше самолетов прямо сейчас, но ограничения в цепочке поставок привели к лучшему равновесию между спросом и предложением».

«Это позволило поддерживать ценовую дисциплину, а также баланс роста поставок и уровня производства, чтобы отрасль оставалась здоровой», - добавил Майкл Амальфитано, президент и генеральный директор Embraer Executive Aircraft. «Это помогает покупателю и нового самолета и подержанного воздушного судна, потому что у них есть остаточная стоимость, которую нужно защищать».



По словам президента и генерального директора GAMA Пита Банса, проблемы в цепочке поставок имели каскадный эффект, который распространился на всю сеть поддержки. «Эксплуатант воздушного судна нуждается в обслуживании, и внезапно мы получаем известие о том, что поставщик первого уровня не может вовремя предоставить необходимый двигатель или авионику, потому что он не может получить детали, поэтому ему, возможно, придется снять детали с производственной линии и отдать их на линию послепродажного обслуживания, чтобы это можно было починить».

Делрей Доббинс, руководитель отдела продаж и стратегии Eagle Service Plan компании Pratt & Whitney Canada, отметил, что ремонтные мощности отрасли уже не такие, как до Covid. Он сказал, что обычно, если технические специалисты компании не могут отремонтировать деталь или компонент, они просто продают клиенту новую запчасть, что сейчас затруднительно из-за сокращения запасов запасных частей. «Отсутствие ремонтных мощностей усугубило проблему с поставками новых запчастей», - сказал он. «Эта отрасль основана на взаимоотношениях. Как можно построить отношения, если у вас на полке нет всех необходимых запчастей?» — задал риторический вопрос Доббинс.

«Прямо сейчас каждый из нас — признает он это или нет — звонит клиентам и сообщает, что ваш самолет задерживается», — откровенно объяснил Амальфитано. «Мы все делаем это, некоторые в большей степени, чем другие, в зависимости от того, в каком сегменте вы находитесь — это реальность». По его словам, чтобы облегчить проблемы с поставками, более 60 сотрудников Embraer работают с важнейшими поставщиками по всему миру, стремясь повысить уровень их производства. Его

компания также хочет посмотреть, какое внешнее производство она может внедрить у себя, чтобы обеспечить большую уверенность и контроль над цепочкой поставок.

Тьерри Бетбез, генеральный директор Dassault Falcon, сказал, что вместо того, чтобы смотреть на то, как его производственные линии тормозятся из-за нехватки запчастей, его компания отправляет заводских рабочих для поддержки производствен-

ных линий некоторых важных мелких поставщиков и даже приобрела некоторые из тех компаний, владельцы которых хотят уйти из отрасли.

Но в дефиците не только готовая продукция, отметил Амальфитано, приведя лобовые стекла в качестве примера острой необходимости в производственном и ремонтном секторах. «Если у вас есть лобовое стекло, в нем есть полимеры, и с лобовыми стеклами по всему миру существуют проблемы, поэтому вы не можете волшебным образом исправить некоторые из этих вещей даже на уровне сырья, будь то углеродное волокно, алюминий, титан, полимеры, [полупроводниковые] чипы — с точки зрения их восстановления существует множество проблем».

Юрген Визе, председатель Европейской ассоциации деловой авиации и управляющий директор подразделения корпоративной авиации BWM, добавил, что существует конкуренция за эти материалы между авиацией и отраслью его работодателя.

По словам Эмили Дитон, генерального директора брокерской компании jetAviva, нехватка запчастей даже начала влиять на ценообразование на рынке подержанных самолетов. «Я думаю, что самое интересное — это влияние, которое мы наблюдаем на более широком рынке, поскольку оно даже касается ценности из-за цепочки поставок», — объяснила она аудитории. «Нам приходится обесценивать самолеты, которые попадают в горячую зону, потому что мы заранее ожидаем длительных простоев и нехватки арендуемых двигателей, независимо от того, включены они в программы или нет».



Самолет недели

Оператор/владелец: *Tulpar Air*

Тип: *Bombardier Challenger 350*

Год выпуска: *2017 г.*

Место съемки: *сентябрь 2023 года, Ufa - UWUU, Russia*



Фото: *Дмитрий Петроченко*