



После активного медийного всплеска на прошлой неделе, связанного с проведением выставки NBAA-BACE, вновь пришло затишье. Компании не спеша подводят итоги третьего квартала и прогнозируют результаты по итогам работы за 2023 год. Первым отчитались в Gulfstream – результаты не очень позитивные, но вся надежда на долгожданную сертификацию G700.

Отчет о состоянии вторичного рынка в третьем квартале 2023 года, опубликованный Международной ассоциацией авиационных дилеров (IADA), прогнозирует значительный рост рынка в будущем. В отчет включены достоверные данные о продажах, а также мнения членов IADA, которые хорошо знают отрасль. Исполнительный директор IADA Уэйн Старлинг считает, что хорошая новость заключается в том, что запасы растут, рост цен замедлился, а узкие места цепочки поставок устраняются во всей отрасли.

А в Северной Америке продолжается парад банкротств. 24 октября компания Air Methods, ведущий провайдер авиационных медицинских услуг в США, объявила о заключении соглашения о поддержке реструктуризации (RSA) с большей частью своих первых залоговых кредиторов и держателей облигаций и своим акционерным спонсором, в рамках которого эти ключевые заинтересованные стороны согласились поддержать ускоренную реструктуризацию баланса. Все подробности уже в этом номере.

В соответствии с анализом JetNet iQ, хотя проблемы с поставками остаются серьезным вопросом для отрасли деловой авиации, а войны и пограничная напряженность угрожают дестабилизировать бизнес в определенных регионах, перспективы сектора на оставшуюся часть 2023 года и на следующий год в целом позитивны. Подробный отчет уже в текущем выпуске.



Трафик на NBAA снизился, но в целом рынок устойчив по сравнению с прошлым годом

WINGX: с 1 по 22 октября 2023 года глобальная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов на 1% опережает аналогичный показатель октября прошлого года, на 2% ниже максимумов октября 2021 года и на 17% выше по сравнению с 2019г.

стр. 23

IADA ожидает роста вторичного рынка

Отчет о состоянии вторичного рынка в третьем квартале 2023 года, опубликованный Международной ассоциацией авиационных дилеров (IADA), прогнозирует значительный рост рынка в будущем

стр. 26

JetNet iQ: осторожный рыночный позитив

Хотя проблемы с поставками остаются серьезным вопросом для отрасли деловой авиации, а войны и пограничная напряженность угрожают дестабилизировать бизнес в определенных регионах, перспективы сектора на оставшуюся часть 2023 года и на следующий год в целом позитивны

стр. 28

Air Methods начала процесс банкротства по Главе 11

24 октября компания Air Methods, ведущий провайдер авиационных медицинских услуг в США, объявила о заключении соглашения о поддержке реструктуризации (RSA), в рамках которого ключевые заинтересованные стороны согласились поддержать ускоренную реструктуризацию

стр. 29

В Индонезии построят столичный VVIP аэропорт

Власти Индонезии построят отдельный аэропорт для инвесторов в новой столице страны Нусантару, и ему будет присвоен ранг «специально для VVIP». Об этом сообщает индонезийское агентство ANTARA.

По данным издания, президент Индонезии Джоко Видодо лично заложит первый камень аэропорта, посетив строительную площадку 1 ноября. Кроме того, по словам министра общественных работ Индонезии Басуки Хадимурджано, развивая «VVIP-аэропорт», правительство страны стремится обеспечить высокий уровень удобства для инвесторов в будущей столице Индонезии.

«Инвесторы смогут быстрее добраться до города. Они смогут попасть в Нусантару через особый аэропорт... Мы готовимся к строительству аэропорта,

взлетно-посадочная полоса и терминалы которого спроектированы талантами страны. Мы надеемся, что аэропорт заработает к 17 августа 2024 года», - заявил министр.

По его словам, на строительство аэропорта выделено около \$268,5 млн. Аэропорт также будет оборудован вертолетной площадкой на три вертолета.

В 2019 году президент Видодо объявил о переносе столицы страны в лесную зону провинции Восточный Калимантан, чтобы облегчить нагрузку на перенаселенную Джакарту. По данным СМИ, в 2023 году министерство общественных работ и государственного жилья Индонезии подготовило бюджет в 10,4 триллиона рупий (694 миллиона долларов) на развитие инфраструктуры новой столицы Нусантары.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

Ассоциация воздушных чартеров провела первый форум брокеров и операторов

В октябре Ассоциация воздушных чартеров (АСА) провела свой первый европейский форум брокеров и операторов, на котором присутствовали делегаты из 14 стран. По данным базирующейся в Великобритании АСА, мероприятие, организованное бельгийской компанией FlyingGroup, отразило ее растущее международное членство, в которое теперь входят компании из Нидерландов, Германии, Норвегии, Литвы и Чехии.

На первой сессии форума брокеры и операторы обсудили проблемы и риски, с которыми сталкивается сектор. Экологическая устойчивость занимала важное место в повестке дня, и участники дискуссии призвали к ужесточению регулирования, чтобы гарантировать, что усилия по сокращению выбросов углекислого газа от полетов достигаются при сохранении равных конкурентных условий

между различными видами транспорта.

«В настоящее время на компаниях лежит обязанность определять свои собственные стратегии устойчивого развития, но последствия часто делают их менее конкурентоспособными на рынке», - сказал генеральный директор АСА Гленн Хогбен. «В АСА мы поддерживаем наших членов в разработке их собственных устойчивых стратегий и политики, обеспечивая правильные процессы и продвижение лучших подходов».

АСА была основана в 1949 году и сейчас насчитывает более 375 членов по всему миру. Она придерживается кодекса практики и проводит обучение брокеров, а также взаимодействует с регулирующими органами по таким вопросам, как незаконные чартерные рейсы.



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

FlightAware анонсирует расширенную платформу слежения за вертолетами

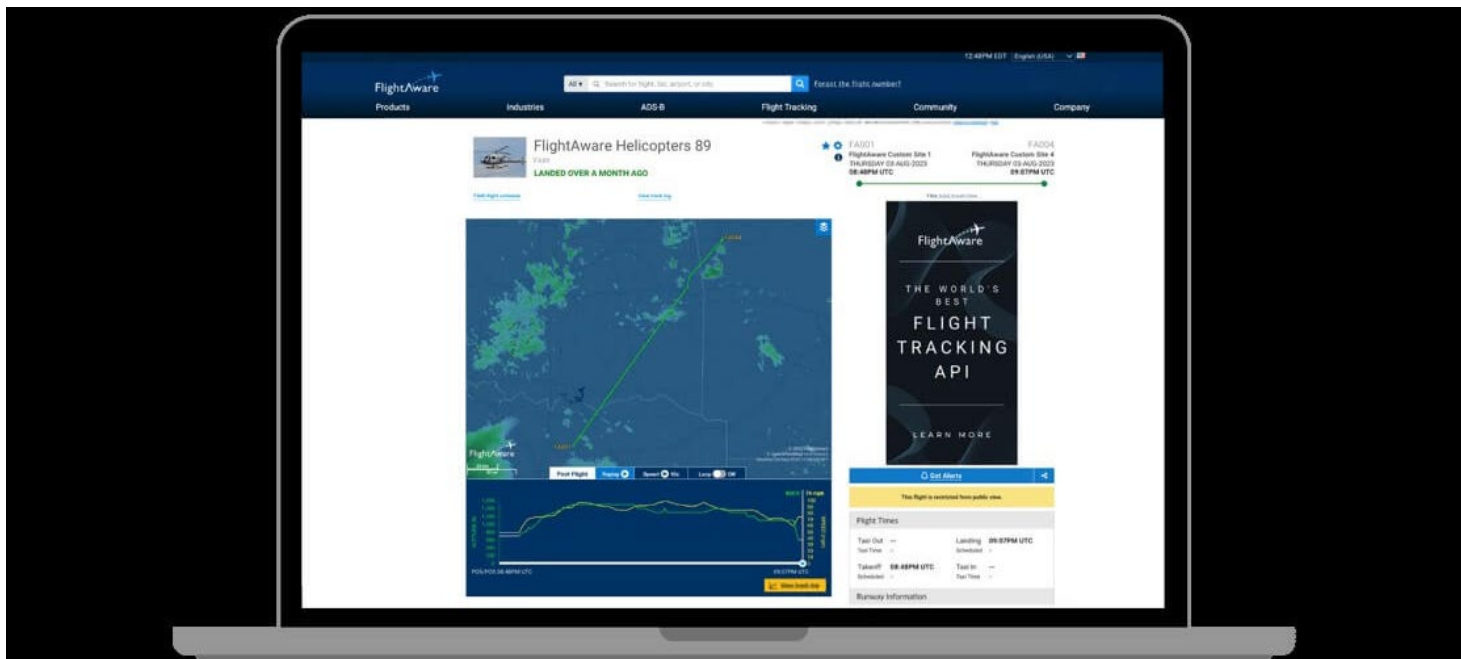
FlightAware (подразделение Collins Aerospace) объявила о запуске расширенной платформы слежения за вертолетами Global for Helicopters для операторов бизнес-авиации.


FlightAware Global в настоящее время поддерживает более 15 000 клиентов бизнес-авиации по всему миру. Это последнее дополнение к пакету отслеживания полетов дает менеджерам все возможности Global для вертолетов, а также улучшенное высокочастотное отслеживание ADS-B космического базирования Aireon, включая уникальные аэропорты, предназначенные исключительно для вертолетов.

«Вертолеты часто работают в отдаленных районах и принципиально сильно отличаются от самолетов»,

- сказал Мэтт Дэвис, президент FlightAware. «Эта новая возможность представляет собой важное расширение технологии отслеживания рейсов FlightAware. FlightAware Global помогает пользователям оптимизировать операционную эффективность, улучшить ситуационную осведомленность и информировать заинтересованные стороны. Теперь те же преимущества доступны операторам вертолетов по всему миру».

Благодаря приложению для управления авиапарком, владельцы, операторы и пассажиры всех платформ бизнес-авиации теперь могут иметь полную картину полетов, включая точные прогнозируемые расчетное время прибытия, оповещения, выборочную разблокировку и беспрецедентные источники данных.





КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

Farnborough Airport объявил о продаже своего миллионного литра SAF

Farnborough Airport объявил о продаже своего миллионного литра экологически чистого авиационного топлива (SAF). Начав предлагать SAF всем своим клиентам в 2021 году, Farnborough Airport стал одним из крупнейших поставщиков SAF для сообщества деловой авиации Великобритании.

В преддверии Международного авиашоу в Фарнборо 2022 года Farnborough Airport также стал первым аэропортом в мире, предложившим SAF по той же цене, что и стандартное топливо Jet A1.

Решения в области устойчивой энергетики являются ключевым направлением деятельности аэропорта. «В Farnborough Airport мы хотим быть настоящим катализатором перемен и всегда ищем новые способы поставок и создания устойчивых

источников энергии. Мы гордимся этой вехой, и наше видение состоит в том, чтобы до конца десятилетия стать аэропортом только SAF, действуя как один из первых «масштабных» пользователей и ускоряя более широкое внедрение SAF в авиационной отрасли», комментируют в компании.

Farnborough Airport снабжается SAF поставщиком топлива World Fuel Services.

Это последняя веха на пути аэропорта к устойчивому развитию, среди основных моментов которого можно назвать то, что в 2018 году он стал первым аэропортом бизнес-авиации в мире, достигшим углеродно-нейтрального статуса. Ранее в этом году Farnborough Airport был присвоен уровень 4+, высший уровень углеродной аккредитации.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

«ДримДжет»: расширение восточных направлений

Российская компания «ДримДжет» продолжает расширять географию полетов. В сентябре были выполнены рейсы в Улан-Батор и Багдад на бизнес-джете Bombardier Challenger 850. Оперативная проработка организации и обеспечение рейсов была осуществлена совместно с эксплуатантом воздушного судна «Авиа Менеджмент Групп».

Рейс в столицу Монголии был выполнен с комфортным техстопом в Новосибирске, а в столицу древнего Ирака самолет долетел без посадки.

Также в пресс-службе «ДримДжет» VizavNews рассказали, что в октябре 2023 года воздушное судно Bombardier Challenger 850 прошло очередное техническое обслуживание на производственных мощностях «Тулпар Техник» в Казани.

По данным аналитиков «ДримДжет», спрос на групповые перелеты остается стабильным и для удовлетворения заявок на чартеры у компании есть оптимальные решения в виде комфортабельных Heavy Jet: Embraer Legacy 600 и Bombardier Challenger 850. Групповыми чартерами, помимо бизнесменов активно пользуются семьи или «большие команды друзей». В текущем году наметился еще один приятный тренд – раннее бронирование рейсов на период «высокого сезона», который в нашей стране совпадает с рождественскими и новогодними праздниками.

Сейчас «ДримДжет» предлагает на рынке бизнес-джеты Embraer Legacy 600, два Bombardier Challenger 850 и ЯК-40Д в VIP конфигурации. География полетов включает в себя рейсы внутри РФ и многие «дружественные страны».



**Представляем
Як-40Д VIP**

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

A photograph showing the interior of the aircraft's cabin. It features a long, narrow aisle with cream-colored leather seats on both sides. The cabin is finished with dark wood paneling and has large windows along the side.

Dream Jet

Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

Hahn Air станет первым европейским эксплуатантом Citation CJ3 Gen2

Textron Aviation объявила о заключении соглашения с Hahn Air о покупке Cessna Citation CJ3 Gen2, что сделает немецкого оператора первым эксплуатантом данного типа в Европе. Контракт также включает поставку одного Citation Latitude. Ожидается, что оба самолета будут переданы немецкой компании в 2026 году.

«Hahn Air — ведущий немецкий оператор, и мы рады видеть, что компания модернизирует свой парк», - сказал Дункан Ван Де Вельде, вице-президент по европейским продажам Textron Aviation. «Новые самолеты Citation CJ3 Gen2 и Citation Latitude идеально соответствуют стремлению Hahn Air предоставлять своим клиентам услуги премиум-класса».

Hahn Air является оператором Citation на протяжении почти двух десятилетий и обслуживает парк самолетов исключительно в сервисном центре Textron Aviation в Дюссельдорфе. Новые Citation Latitude и CJ3 Gen2 заменят ныне эксплуатируемые Citation Latitude и CJ3+.

«Мы гордимся тем, что продолжаем наши долгосрочные отношения с Textron Aviation», - сказал капитан Дэниел Рудас, генеральный директор Hahn Air. «На протяжении почти двух десятилетий мы эксплуатируем бизнес-джеты Citation, и этот новый заказ на самые надежные самолеты семейства Cessna обеспечит нашим клиентам безопасные и комфортные полеты, а также незабываемые и приятные впечатления».



Лэнни О'Бэннион, Textron Aviation; капитан Дэниел Рудас, Hahn Air; Рон Дрейнер, Textron Aviation



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Jetquity сотрудничает с Jetcraft, предлагая программу «Сохранения остаточной стоимости»

В рамках первого в своем роде партнерства компания Jetquity объединила усилия с Jetcraft, мировым лидером в области торговли деловыми самолетами, чтобы предложить свою новаторскую программу сохранения остаточной стоимости для обширной клиентской сети Jetcraft. Программа Protect призвана предоставить владельцам самолетов четкую стратегию выхода, устанавливая точную цену их самолетов при перепродаже.

Асад Рахман, генеральный директор Jetquity, выразил свой энтузиазм по поводу сотрудничества, заявив: «Программа Protect призвана вселить уверенность и ясность в вопросы владения самолетами. Сообщая владельцам их выходную цену, мы совершаем революцию в процессе покупки и продажи в мире авиации. В рамках нашей цели — соответствовать самым уважаемым именам в бизнес-авиации,

мы очень рады сотрудничеству с Jetcraft как с первым авиационным специалистом, представившим программу Protect своим клиентам».

Джахид Фазал-Карим, владелец и председатель правления Jetcraft, добавляет: «Сегодняшний рынок подержанных бизнес-джетов чрезвычайно сложен, и мы в Jetcraft стремимся использовать инновационные технологии на благо наших клиентов. Благодаря программе Protect от Jetquity мы предлагаем нашим клиентам душевное спокойствие, связанное с знанием будущей стоимости их самолетов при перепродаже, а когда они будут готовы продать свои инвестиции, то будут иметь доступ к ведущим на рынке аналитическим и стратегическим финансовым решениям Jetcraft для поддержки даже самой сложной сделки».



WORLDJET

ПРОДАЖА /
ПОКУПКА
БИЗНЕС-ДЖЕТОВ

ПЕРЕЛЁТЫ НА
БИЗНЕС-ДЖЕТАХ
ПО ВСЕМУ МИРУ

МЕНЕДЖМЕНТ
ВОЗДУШНЫХ
СУДОВ

worldjet.ru
+ 7 (495) 968 50 47 +386 (0) 30 731 909
gbworldjet@gmail.com

Gulfstream и FlightSafety отмечают 10-летие бесплатной программы обучения

Компании Gulfstream Aerospace и FlightSafety International отмечают 10-летие своей бесплатной программы обучения по наземному и сервисному обслуживанию.

Программа, предназначенная для технических специалистов линейного обслуживания, призвана повысить надежность технической готовности и увеличить безопасность самолетов Gulfstream и людей, которые их обслуживают. В ней представлены объяснения и демонстрации передового опыта наземного и сервисного обслуживания самолетов Gulfstream, включая парковку, обход, заправку, буксировку, удаление снега и льда и многое другое. Компания Gulfstream покрывает расходы на ежегодное прохождение курса персоналом операторов FBO. Чтобы обеспечить доступность этой качественной услуги, к ней можно получить доступ онлайн в любом месте и в любое время.

С момента запуска программы в октябре 2013 года в ней приняли участие 160 FBO из 30 стран, и на се-

годняшний день в ней зарегистрировано более 800 технических специалистов.

«Этот важный этап еще раз демонстрирует нашу неизменную приверженность безопасности и сервису», - сказал Дерек Циммерман, президент службы поддержки клиентов компании Gulfstream. «Мы ценим наше партнерство с FlightSafety International и рады сотрудничать с ними, предлагая эту бесплатную услугу техническим специалистам FBO, которым доверяют наши клиенты. С момента запуска программы на курсы обучения наземному обслуживанию и обслуживанию было записано 26000 человек».

За последнее десятилетие программа развивалась и расширялась для поддержки растущего флота компании Gulfstream. Сегодня она включает обучение, адаптированное для технических специалистов, работающих с самолетами Gulfstream G150, G200, G280, G450, G550, G650, G500, G600, G700 и G800.



 A photograph of a man in a dark suit and tie sitting in an airplane cabin. He is looking down at an open magazine or brochure he is holding. The cabin interior is visible, including a window and overhead storage bins.

Jetport Interiors

Решения, создающие стиль

jetport-interiors.tech

HeliFlite свяжет вертолетным трансфером Майами и Багамы

Вертолетный оператор HeliFlite анонсирует начало полетов из Майами на Багамы и в страны Карибского бассейна. В компании отметили, что новые услуги HeliFlite по этим направлениям являются удачным ходом для быстро растущей клиентской базы Южной Флориды.


Благодаря собственной базе в Южной Флориде, HeliFlite теперь будет предлагать удобные и роскошные путешествия со всех аэродромов Южной Флориды в Бейкерс-Бей (Марш-Харбор), Нассау, курорт Олбани и Бимини.

Клиенты могут иметь возможность выбрать дату и время вылета из дома или из местных офисов, включая базу гидросамолетов Уотсон-Айленд в Майами-Бич (Дорога Макартура), FBO Майами-Опа-Лока, международный аэропорт Майами, аэропорт Форт-Лодердейл и Палм-Бич.

«Так путешествие из Майами в Бимини превратилось в неторопливый и расслабляющий 24-минутный полет, и все это благодаря исключительной команде HeliFlite, работающей круглосуточно и без выходных. Мы усердно работаем, профессионально координируя каждый аспект вашего полета: от брифингов о погоде для пилотов, времени вылета, оптимального маршрута, отслеживания вертолетов и точного времени прибытия до прохождения таможенных процедур, сборов и оформления, а также предоставления трансфера», - комментируют в компании.

Расширив свое портфолио, включив в него Багамские острова, HeliFlite продолжает свою приверженность обеспечению первоклассных вертолетных путешествий по эксклюзивным направлениям для своих клиентов.




FBO
 EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
 PROMOTING FBO EXCELLENCE

Phenix Jet делает ставку на Сингапур

Гонконгский провайдер услуг бизнес-авиации Phenix Jet Cayman (группа компаний Sojitz Corporation) расширяет свое присутствие в Юго-Восточной Азии благодаря новому филиалу в Сингапуре. Новый филиал Phenix Jet Cayman SEZC в Сингапуре – ответ на растущий спрос на управление воздушными судами и чартерные услуги в Юго-Восточной Азии.

Phenix Jet является крупнейшей чартерной компанией в Азии и имеет успешный опыт работы в Восточной Азии. С открытием нового филиала Phenix Jet начнет предлагать единственный в своем роде сервис и гостеприимство в японском стиле для удовлетворения спроса клиентов в быстрорастущем регионе Юго-Восточной Азии, при этом придерживаясь самых высоких мировых стандартов в области авиации, сообщает пресс-служба компании.

На фоне того, что Сингапур стал первой страной, которая сняла Covid-ограничения в Азии, богатые клиенты по всему миру начали переносить свой бизнес в Сингапур, что помогает городу стать будущим бизнес-центром Азии. Количество самолетов в Сингапуре и других странах Юго-Восточной Азии неуклонно растет, и создание здесь филиала поддержит растущий спрос в Юго-Восточной Азии со стороны потенциальных клиентов на бизнес по управлению воздушными судами и чартерным услугам. Новый филиал также позволит Phenix Jet расширить свое растущее присутствие из Восточной Азии на Юго-Восточную Азию.

Honda Aircraft упрощает владение бизнес-джетом HondaJet

Honda Aircraft разработала услугу, помогающую владельцам HondaJet управлять техническим обслуживанием своих самолетов. По заявлению компании, программа под названием Aircraft Management Services (AMS) направлена на то, чтобы «сделать владение HondaJet легким, одновременно предлагая владельцам больший контроль и предсказуемость в отношении требований к техническому обслуживанию». AMS доступна владельцам, которые зарегистрировались в планах обслуживания Honda Aircraft Flight Ready.

Участники программы AMS будут работать с отделом обслуживания клиентов Honda Aircraft, чтобы «направлять, планировать и готовить расписание мероприятий по техническому обслуживанию, уделяя приоритетное внимание безопасности, надежности и сохранению стоимости». Работу будет выполнять сеть авторизованных сервисных центров Honda Aircraft, которые расположены в 21 локации по всему миру, хотя AMS первоначально

доступна только для самолетов HondaJet, зарегистрированных в США.

Программа AMS включает в себя AOG и внеплановое техническое обслуживание; планирование и отслеживание обновлений и модификаций, а также регулярное техническое обслуживание; планирование детейлинга самолетов; услуги пилотов, такие как переезд, сервисный бюллетень и соблюдение директив летной годности; и консолидированный биллинг.

«В Honda Aircraft нашим главным приоритетом остается удовлетворенность клиентов, ценность, которая начинается с покупки HondaJet и распространяется на весь срок службы самолета», – сказал Луис Хименес, директор подразделения Honda Aircraft по обслуживанию клиентов. «Программа AMS еще больше укрепляет это обязательство, поскольку парк самолетов HondaJet продолжает расти».



AB Jets стал новым заказчиком Bombardier Challenger 3500

Компания Bombardier и чартерный оператор AB Jets подписали соглашение на приобретение трех бизнес-джетов Challenger 3500 с возможностью увеличения заказа до четырех машин, сообщает пресс-служба канадского производителя.

В настоящее время парк AB Jets состоит из девяти самолетов Learjet 60 и появление новой модели существенно расширит возможности компании.

Challenger 3500, последняя разработка в очень успешной линейке самолетов Challenger, предлагает многие функции роскошного семейства самолетов Global в качестве стандартного оборудования, включая стильное и эксклюзивное кресло Nuage. Усовершенствованная конструкция самолета также ставит во главу угла благополучие пассажиров, а барометрическая высота в салоне значительно ниже, что создает большее ощущение комфорта и благополучия.

Challenger 3500 дополняет линейку инноваций первым в отрасли салоном с голосовым управлением для освещения, температуры и развлекательной системы, первыми беспроводными зарядными устройствами по всему салону и единственным в своем классе 24-дюймовым дисплеем с разрешением 4K. Технологически продвинутая кабина экипажа бизнес-джета включает в себя стандартную систему автоматического управления тягой и предлагает наибольшее количество базовых функций в своем классе.

«AB Jets стремилась обновить свое предложение, предоставив клиентам непревзойденные возмож-

ности нового джета, и мы очень рады, что они признали Challenger 3500 самолетом, который может обеспечить именно это», - сказал Жан-Кристоф Галлахер, исполнительный вице-президент по продажам самолетов Bombardier. «Благодаря нашей бескомпромиссной приверженности превосходным характеристикам, повышенному комфорту са-

лона, максимально плавному полету и неизменной надежности наши самолеты являются выбором для операторов, которые хотят предложить своим клиентам лучшие в своем классе впечатления от бизнес-джетов. Мы с нетерпением ждем возможности стать предпочтительным партнером AB Jets в новой захватывающей истории компании».



Gulfstream снижает поставки

Поставки Gulfstream Aerospace в третьем квартале текущего года сократились на восемь самолетов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 27 бизнес-джетов, поскольку компания продолжает бороться с проблемами в цепочке поставок, сообщила в среду материнская компания General Dynamics (GD).

В третьем квартале производитель поставил 22 крупногабаритных бизнес-джета и пять средних самолетов по сравнению с 28 самолетами с большой кабиной и семью среднеразмерными за тот же период прошлого года.

В результате доходы аэрокосмической группы GD, в которую входят Gulfstream и Jet Aviation, снизились в третьем квартале на \$315 млн, до \$2,03 млрд. Несмотря на то, что компания работает над решением текущих проблем с цепочкой поставок, которые преследуют производителя, а также отрасль в целом, компания ожидает, что в четвертом квартале будет поставлено более 60 самолетов. Однако Gulfstream, скорее всего, не достигнет своего прогноза поставки 145 бизнес-джетов в 2023 году.

«Мы ожидаем, что в четвертом квартале будет поставлено более 60 самолетов, при условии, что мы получим до конца года сертификат FAA для G700. Тем не менее, как вы можете заметить, по мере того как мы приближаемся к сертификации, существует значительная неопределенность».

Программа летных испытаний и сертификации G700 приближается к завершающей стадии. «Мы продолжаем планировать сертификацию в четвертом квартале этого года, что во многом зависит

от наличия ресурсов FAA. В настоящее время мы тратим большую часть своего инженерного времени на окончательные отчеты и представление данных», - комментируют в компании. «Чего мы пока не можем сделать, так это объявить о победе в ре-

шении проблем в цепочке поставок и сказать, что к началу следующего года они будут полностью решены. Необходимо немного больше времени, чтобы увидеть, каково будет общее влияние на прогноз 2024 года. Мы лучше поймем это в январе».



Vista Global собирает американских операторов под флагом Vista America

Vista Global сформировала подразделение Vista America для управления своими чартерными операторами в США. Согласно пресс-релизу, Vista America будет управлять флотом участников Vista в США для клиентов VistaJet и XO. В состав нового подразделения входят Jet Select, Western Air Charter, XOJet Aviation и Red Wing Aviation.

Материнская Vista имеет неконтролирующий миноритарный пакет акций операторов из-за ограничений на иностранный контроль над авиаперевозчиками. Jet Select и Western Air Charter — официальные названия операторов, которые участвовали в приобретении Jet Edge в 2022 году.

Согласно заявлению компании, создание Vista America является стратегическим шагом, который поддержит продолжающиеся инвестиции группы в рынок США и представляет собой совершенствование ее бренда в регионе. Vista America позволит компании добиться максимальной ясности как внутри организации, так и за ее пределами, а также предоставит своим клиентам бесперебойный и последовательный опыт.

Главный операционный директор Vista Global Ник ван дер Меер говорит: «Мы рады приветствовать Дэвида Стэнли в Vista в качестве президента Vista America. Дэвид — уважаемый лидер отрасли с глубоким пониманием рынка частной авиации. Он идеальный человек для руководства Vista America, поскольку мы продолжаем развивать наш бизнес в Соединенных Штатах».

Дэвид Стэнли добавляет: «Vista Group — это ор-

ганизация мирового класса, которая стремится предоставлять своим клиентам наилучшие решения для частной авиации. Я с нетерпением жду возможности поработать с талантливой командой Vista America, поскольку мы продолжаем развивать бизнес и предоставлять нашим клиентам исключительный сервис».

Сейчас в группе работает более 4200 сотрудников в 36 офисах по всему миру, из них — 21 в США. Оба подразделения VistaJet и XO предлагают карточные продукты и членство. Леона Ци продолжает руководить отделом продаж и маркетинга VistaJet и XO в качестве президента Северной и Южной Америки.



В борьбу за люксового пассажира вступает Beond Airlines

На прошлой неделе прошла презентация нового проекта Beond Airlines. Новый оператор, который создан при поддержке правительства Мальдивских островов и группы SIMDI, позиционирует себя авиакомпанией премиум-класса для отдыха. Впервые потенциальные клиенты и инвесторы смогли познакомиться с Beond Airlines на Мале, а онлайн трансляция мероприятия велась в Дубай. Новый перевозчик будет выполнять рейсы на Airbus A319, который сконфигурирован для перевозки 44 пассажиров в бизнес-классе.

Первые полеты Beond запланированы на ноябрь 2023 года: первый рейс из Эр-Рияда вылетит 9 ноября, первый рейс из Мюнхена — 15 ноября, а первый рейс из Цюриха — 17 ноября. Из этих городов компания будет выполнять рейсы на Мальдивы. Кроме того, Beond анонсировала новые маршруты из Дубая и Милана, которые начнутся в конце марта 2024 года.

По словам представителя Beond, в ближайшие пять лет авиакомпания планирует расширить летную программу до 60 городов и 32 самолетов. Тем не менее, его внимание по-прежнему будет сосредоточено на Мальдивах, одном из самых привлекательных мест отдыха в мире, где расположены курорты мирового класса и роскошные отели по системе «все включено», не говоря уже о постоянно растущем числе мечтательных отелей. Хотя Beond еще не объявил о рейсах в Соединенные Штаты, новый оператор обещает стать интригующей альтернативой крупным перевозчикам Персидского залива, по крайней мере, для клиентов, которые уже находятся в Европе или на Ближнем Востоке.

Цены на услуги авиакомпании находятся на одном уровне с ценами, которые пассажиры платят у других нишевых перевозчиков, таких как La Compagnie. «На данный момент мы продаем места менее чем за \$3000 туда и обратно из Эр-Рияда»,

комментируют в компании, добавив, что «мы нацелены на то, чтобы всегда быть лидером цен».

Интерьер пассажирского салона по индивидуальному заказу был разработан итальянским производителем Optimages, который также разработал раскладывающиеся кресла для частных самолетов Four Seasons и TCS World Travel. Каждое из сидений превращается в полноценное спальное место.

Хотя Beond будет предлагать развлечения в полете через Apple iPad и AirPods на каждом пассажирском месте, на борту вы не найдете ничего, кроме Wi-Fi. «Люди хотят избежать этого шума и суеты, будучи постоянно на связи. Если вам нужно, то войдете в интернет и сделаете свои необходимые дела, но не более. На данный момент мы являемся пионерами цифровой детоксикации».

«Сегодня я реализую мечту, которая впервые возникла у меня 20 лет назад», — сказал Макс Нилов, директор по стратегии и основатель Beond. «Я мечтал об этой авиакомпании, об этом самолете и об этом опыте для пассажиров. Мы создали первоклассный опыт в сочетании с непревзойденной философией работы».

Beond будет управлять парком современных самолетов семейства Airbus A320 в уникальной конфигурации, доставляя пассажиров на Мальдивы из Европы, Ближнего Востока и Азиатско-Тихоокеанского региона. Первый самолет Beond будет представлен на авиасалоне в Дубае в середине ноября. Дополнительные самолеты Airbus A321neo на 68 мест присоединятся к флоту Beond в конце 2023 — начале 2024 года.



Vivajets запускает долевое владение

Нигерийский оператор деловой авиации Vivajets представила ряд инновационных продуктов на недавней международной конференции, проведенной компанией в Лагосе. Компания также выпустила руководство по долевому владению самолетами — специализированную услугу, которая позволяет клиентам стать совладельцами самолета.

В пресс-службе компании отметили, что по мере развития Африки за счет роста населения, инноваций и предпринимательства появились новые бизнес-лидеры, и деловая авиация стала играть решающую роль в повышении их эффективности. Таким образом, бизнес-авиация может стимулировать экономическое развитие Африки наряду с расширением связей по всему континенту.

Vivajets — один из брендов Falcon Aerospace Group, наряду с цифровыми платформами CharterXE и FlyPJX.

По словам генерального директора Чуквуэрики Ачума, бизнес-модель Vivajets основана на возросшем спросе на деловую авиацию, поскольку все больше африканцев ведут бизнес в Африке и за ее пределами, а «нерезиденты» континента летают в Африку для бизнеса и туризма.

«Мы гордимся своим африканским происхождением и глубоко привержены развитию континента», — сказал Ачум. «Как организация с глубокими африканскими корнями и ценностями, мы обладаем значительным пониманием бизнес-среды в Африке». Он добавил, что одержимость компании инновациями привела к созданию продуктов, ориентированных на повышение ценности для клиентов.

«Работая через наши бизнес-подразделения, мы стремимся изменить ситуацию на часто эксклюзивном и сложном рынке за счет предоставления превосходного обслуживания клиентов, адаптации технологий и инклюзивного таргетинга».

CharterXE — это автоматизированная платформа бронирования частных самолетов, которая обеспечивает доступ к чартерным брокерским услугам компании через цифровые устройства. Доступная в виде мобильного приложения, а также через интернет, CharterXE использует передовые технологические инновации, чтобы избавиться от всех проблем, связанных с бронированием частного самолета в офлайне.

FlyPJX — это платформа бронирования чартерных рейсов, предназначенная для предоставления доступа к частным самолетам без необходимости бронировать весь самолет. Платформа предоставляет важную информацию и расписание рейсов, которые позволяют пользователю выбирать предпочтения.

Со своей базы в Нигерии Vivajets планирует расширить свою деятельность на другие африканские страны, при этом будут в центре внимания Западная и Восточная Африка. По словам Ачума, Vivajets стремится демократизировать бизнес-авиацию и сделать эту услугу доступной для большего числа людей.



Корпоративные пользователи бизнес-джетов в США все больше заботятся об экологии

Новое исследование с участием топ-менеджеров крупных американских компаний, использующих бизнес-авиацию, показывает растущее внимание к снижению выбросов углекислого газа.

Исследование, проведенное по заказу Airbus Corporate Jets (ACJ), показывает, что 95% опрошенных руководителей говорят, что их компании хорошо понимают экологические проблемы, которые создают бизнес-джеты. Девять из десяти сообщили, что за последние пять лет их понимание этого улучшилось, причем почти половина (49%) говорят, что оно улучшилось значительно.

Двумя основными причинами этого изменения являются назначение специалистов для мониторинга

выбросов и увеличение инвестиций в эти команды. Третья причина заключается в том, что компании, эксплуатирующие самолеты, теперь предлагают более подробные данные об углеродном следе.

Крупные американские компании предпринимают ряд шагов для сокращения выбросов углекислого газа от полетов деловой авиации. Прежде всего это касается применения SAF. Экологичное авиационное топливо (SAF) — это биотопливо, которое может помочь снизить выбросы CO₂ в среднем на 80% на протяжении всего жизненного цикла. Как и все самолеты ACJ, например, ACJ TwoTwenty способен летать на смеси керосина и экологически чистого авиационного топлива (SAF) с содержанием до 50%, при этом сохраняя технические характери-

стики Jet A. Все коммерческие самолеты и вертолеты Airbus к 2030 году будут способны эксплуатироваться на 100% SAF. Этот потенциал будет играть важную роль в процессе декарбонизации сектора.

Среди руководителей компаний, использующих бизнес-авиацию, 61% ожидают, что их компании будут готовы увеличить свои бюджеты на бизнес-авиацию более чем на 25%, чтобы они могли использовать самолеты на SAF или более экономичные самолеты. 95% руководителей компаний, владеющих или арендующих деловые самолеты, сообщают об увеличении инвестиций в технологии управления парком самолетов для оптимизации маршрутов, что помогает сократить расход топлива и выбросы CO₂. Около 93% опрошенных руководителей компаний, арендующих бизнес-джеты, подчеркнули предпочтение более новым, более эффективным моделям, которые помогают снизить воздействие полетов на окружающую среду.

«Большинство крупных корпораций США уделяют все больше внимания более устойчивой практике бизнес-авиации», — комментирует Шон МакГью, вице-президент ACJ по коммерции в Северной Америке. «Исследование ясно демонстрирует эту тенденцию в решениях о покупке самолетов и эксплуатации парка самолетов. Использование SAF изменит правила игры в сфере декарбонизации коммерческой и деловой авиации. Очевидно, что спрос на SAF превышает текущие или ближайшие производственные мощности. США стремятся произвести три миллиарда галлонов SAF к 2030 году и обеспечить 100% потребности в авиационном топливе SAF к 2050 году».



Archer объявил о первом полете eVTOL Midnight

Стартап Archer Aviation объявил о первом успешном полете eVTOL Midnight. Этому предшествовали четыре года летных испытаний различных вариантов воздушного судна. В ближайшие месяцы режимы полетов Midnight будут существенно расширены – от висения и маневрирования до полноценного горизонтального полета.

Согласно релизу, Midnight – это эволюция летательного аппарата Archer Maker, который подтвердил свою запатентованную конфигурацию. И прототип и серийная версия имеют неподвижное крыло с 12-ю несущими винтами – шесть стационарных на задней кромке и шесть передних пятилопастных пропеллеров, способных полностью от-

клоняться вперед для горизонтального полета. В горизонтальном полете шесть задних двухлопастных винтов фиксируются в конфигурации с минимальным лобовым сопротивлением.

Электрический eVTOL спроектирован так, чтобы быть безопасным, устойчивым и бесшумным, и сможет перевозить четырех пассажиров и пилота. Воздушное судно способно развивать максимальную скорость до 241 км/ч и пролететь до 160 км без подзарядки. Оно оптимизировано для полетов на короткие расстояния около 32 км с периодом зарядки примерно 10 минут между ними. Кресла Midnight изготовлены из «льняного» волокна и в дизайне используется ткань, изготовленная из

переработанного содержимого, такого как пластиковые бутылки. Более того, в электродвигателях, используемых в Midnight, значительно меньше движущихся частей, чем в газотурбинных или поршневых двигателях, что позволяет им работать с меньшими затратами на техническое обслуживание и меньшим общим риском.

Компания утверждает, что конструкция летательного аппарата Midnight почти в 1000 раз тише вертолета. Кроме того, Midnight полностью электрический, что обеспечивает нулевые выбросы при эксплуатации. Archer стремится по возможности использовать возобновляемые источники энергии для зарядки своих самолетов.

«Следующие полтора года будут сосредоточены на дальнейшем быстром развитии нашей программы летных испытаний и деятельности электрического воздушного такси Archer, поскольку мы готовимся вывести Midnight на рынок в 2025 году», - комментируют в компании.

Впрочем, даты ввода в эксплуатацию, анонсированные Archer, расходятся с официальной позицией авиационных регуляторов. В США FAA готово допустить такие летательные аппараты в небо не ранее 2028 года. Предложенный агентством план описывает последовательность шагов, которые в итоге сделают возможной к указанному сроку эксплуатацию летающих такси на коммерческой основе в США. В ограниченном режиме полеты будут осуществляться с 2025 года. К 2028 году услугу планируется запустить как минимум в одном из городов страны, а в идеале их будет несколько.



Bombardier приступает ко второму этапу испытаний проекта EcoJet

Компания Bombardier представила на выставке NBAA-BACE 2023 эксклюзивные изображения второго этапа испытаний своего исследовательского проекта EcoJet. Многообещающие летные испытания проводились с использованием демонстратора с размахом крыла 18 футов и дали важные результаты, способствуя продвижению этого ключевого проекта.

Исследовательский проект Bombardier EcoJet направлен на сокращение выбросов CO₂ самолетами до 50% за счет сочетания аэродинамических, двигательных и других усовершенствований. EcoJet — это исследовательская и технологическая инициатива, ориентированная на устойчивое развитие, которая началась 15 лет назад. Этот проект успешно воплотился в семейство прототипов с плавным сопряжением крыла и фюзеляжа, при этом проводятся летные испытания для разработки и совершенствования соответствующих технологий. Анализ данных, полученных с помощью прототипа с размахом крыла 18 футов, позволит инженерной команде Bombardier усовершенствовать свои знания о новых законах управления, которые адаптированы к радикально отличающейся геометрии крыла с плавным сопряжением и будут применяться к более экологичным деловым самолетам будущего.

«Наши инженеры с нетерпением ждут возможности начать работу с результатами, полученными в ходе второго этапа программы летных испытаний», — сказал Стивен Мак Каллоу, старший вице-президент по проектированию и разработке. «Опираясь на важные данные, полученные на начальном этапе летных испытаний, и теперь используя модель, вдвое большую по размерам, чем первый прототип,

мы можем дополнительно уточнить наш анализ. С каждым дополнительным экспериментальным этапом мы прокладываем путь к более экологичным конструкциям самолетов и новым технологиям».

Летные тесты масштабных прототипов позволяют производителю и его академическим партнерам исследовать поведение самолета с плавным сопряжением крыла и фюзеляжа в свободном полете. Программа испытаний будет проводиться в течение нескольких лет для получения все более точных данных в реальных репрезентативных условиях.

Прототип исследовательского проекта Bombardier EcoJet с размахом крыла 18 футов впервые поднялся в воздух в 2022 году и может летать автономно. Команда исследований и технологий Bombardier начала проверять реальную осуществимость своей теоретической работы еще в 2017 году с первого прототипа, размах крыла которого составлял около 8 футов. Закладывая основу для создания более экологически чистых бизнес-джетов, Bombardier также будет использовать свои прототипы EcoJet, чтобы продолжать создавать невероятные впечатления для клиентов.



Hangar Safe хочет положить конец хаосу в ангарах

Неосторожность в ангаре или повреждение самолетов во время движения является основным ущербом в отрасли, и Hangar Safe, калифорнийская компания, дебютировавшая в этом году в рамках NBAA-BACE, стремится сократить или даже устранить такие происшествия.

В течение последних пяти лет компания разрабатывала систему предотвращения неосторожных действий в ангаре на основе искусственного интеллекта, программа бета-тестирования которой недавно успешно завершилась. По словам генерального директора Райана Кроула, к созданию

системы его побудил реальный опыт, полученном во время «повседневной работы» в качестве президента FBO компании Loyd's Aviation в аэропорту Meadows Field (KBFL).

Он отметил, что система всегда активна. «Оператор буксира делает именно то, что он обычно делает: ему не нужно ничего включать, и он не может ничего выключить», - сказал он изданию AIN. «Сотрудники выполняют свои обычные процедуры буксировки, и эта система дополняет их работу».

Кроул описал эту как функцию, аналогичную ка-

мере заднего вида на современных автомобилях, предупреждающую операторов тягачей, когда они вторгаются в заранее определенную зону безопасности.

«Когда они приближаются, система начинает подавать сигнал тревоги и мигать огнями в ангаре, а затем, когда преодолен последний барьер, который мы обычно устанавливаем на высоте трех футов, она включает сплошной сигнал тревоги, огни загораются красным, и владелец ангара получает автоматическое электронное письмо с изображением того, что произошло», — пояснил он.

В зависимости от размера ангара система включает в себя от 10 до 35 потолочных камер, а также предупредительные световые полосы, расположенные по ангару. Стоимость установки системы начинается от \$2500, а ежемесячная абонентская плата составляет \$900. «Мы хотим сохранить низкие первоначальные затраты», - сказал Кроул. «Мы знаем, что FBO работают с очень низкой прибылью».

От владельца ангара системе требуется только электрическая розетка и подключение к интернету, и она автоматически обновляется. По своей конструкции Hangar Safe не предлагает никакого визуального интерфейса для оператора тягача. «Мы специально этого не делали, потому что не хотим, чтобы сотрудники в ангаре смотрели на столы и экраны, когда им следовало бы смотреть на самолеты и стены», - отметил Кроул.

Подобную систему [анонсировал](#) в начале года другой американский стартап Flyve Vu.



VIP Completions объявила о проекте полного обновления интерьера BBJ

Компания VIP Completions, поставщик услуг по доработке и ремонту самолетов, объявила о новом проекте – комплексной внутренней реконструкции самолета Boeing Business Jet (BBJ).

С момента основания компании почти десять лет назад команда VIP Completions провела капитальный ремонт шести самолетов BBJ, двух Boeing 757, Boeing 767 и Boeing 727, тем самым подтвердив свой опыт в проектах комплектации корпоративных авиалайнеров Boeing.

Как комментируют в компании, этот самолет предложит исключительный уровень комфорта, роскоши, индивидуального стиля и удобства технологий последнего поколения. После окончания работ

частный клиент получит самолет с совершенно новым интерьером, который включает:

Три основные зоны каюты: главная гостиная в носовой части со встроенным кинопроектором и раскрывающимся экраном, гостиная в кормовой части и главная спальня с собственной ванной комнатой в кормовой части. Большой камбуз в средней каюте с баром и прилегающей кормовой гостиной

Три туалета: туалет экипажа в носовой части, большой туалет для пассажиров в средней каюте и туалет в кормовой спальне с полноценным душем.

Основные моменты обновления дизайна включают в себя роскошные кресла индивидуального ди-

зайна во всем салоне, обитые контрастной кожей Garrett премиум-класса и украшенные сложной ромбовидной вышивкой. Диваны обтянуты премиальными тканями Logo Piana. Полностью обновленная кабина с отделкой из матового белого дуба с открытой текстурой, а также новые столешницы из натурального камня арабескато и роскошное ковровое покрытие из 100% новозеландской шерсти от RedRock по всему салону.

Особенности новой системы управления салоном (CMS) и бортовых развлечений (IFE) включают управление CMS через iPad с поддержкой приложения Crestron. Специальная аудиосистема ALTO, откалиброванная для салона с помощью инструмента оптимизации ALTO MySound для обеспечения идеального звука. Кроме этого, в салоне будут установлены модернизированные экраны высокого разрешения, динамическое светодиодное освещение RGB, несколько встроенных медиасерверов Plex, которые предоставляют практически безграничные возможности контента в многозонной настройке.

«Это большой проект», - говорит Бен Ширази, президент VIP Completions. «Помимо размера самолета, степень ремонта близка к полной. BBJ — это золотой стандарт для корпоративных авиалайнеров VVIP. Тесно сотрудничая с нашим клиентом, мы создадим что-то уникальное среди эталонов совершенства. В этом самолете будут сочетаться индивидуальные вкусы и предпочтения, лучшие дизайнеры, бренды и материалы, а также самые сложные технологии последнего поколения. Результатом станет беспрецедентный опыт полета».



VistaJet обещает здоровый образ жизни до, во время и после полета

VistaJet запускает новую инициативу под лозунгом VistaJet Wellness. Программа охватывает события до взлета, во время полета и после приземления. Как комментируют в компании, с момента своего создания в 2004 году VistaJet отличалась тем, что стремилась сделать частные полеты простыми и эффективными. Продолжая бросать вызов границам возможного на высоте 40 000 футов, последняя инициатива VistaJet перевернет мир долгих беспосадочных перелетов.

«Новое предложение VistaJet превращает полет из потенциально утомительного в заряжающий энергией. Отвечая на спрос своих клиентов и глобальные тенденции на здоровый образ жизни, эксперты VistaJet создали многогранный глобальный портфель оздоровительных услуг, который предлагает каждому участнику решение, соответствующее его

конкретным перспективам и потребностям — будь то спортсмен, стремящийся к более быстрому восстановлению, бизнес-лидеры, стремящиеся к большей ясности, концентрации и расслаблению, или семьи, желающие расширить свои личные и духовные связи или открыть для себя новые способы жить лучше», - комментируют в компании.

Хотя стремление к здоровому образу жизни и увеличению продолжительности жизни существует с тех пор, как человечество существует, индустрия здоровья в последние годы пережила феноменальный рост: McKinsey & Company оценивает стоимость мирового рынка здоровья в более чем 1,5 триллиона долларов. Прислушиваясь к своим участникам и благодаря своей глобальной инфраструктуре и сети, VistaJet разработала специальные оздоровительные решения в воздухе и в пунктах назначения

по всему миру, которые находят отклик у людей, летающих на ее серебристо-красных самолетах.

Перед полетом — проконсультируйтесь с диетологом VistaJet о том, какие продукты лучше всего есть перед полетом и во время полета, чтобы предварительно заказать бортовое питание, которое подойдет вам и вашей команде.

В полете — от эргономичных сидений на революционном самолете Global 7500 до помощи в медитации, дыхательные приложения и оздоровительные обеденные меню для омоложения и восстановления.

Послеполетные оздоровительные руководства, созданные ведущим врачом доктором Джорданом Шлейном и его командой. Private Medical предоставляет советы, упражнения и рекомендации для поддержания оптимального самочувствия после полета.

Через Private World VistaJet клиенты могут получить доступ к оздоровительным практикам из их источника и воспользоваться эксклюзивными партнерскими предложениями от ведущих мировых брендов и экспертов.

«Используя наши ресурсы, знания и сеть, мы можем действительно поддержать наших участников, особенно тех, кто проводит много времени в воздухе. Когда полет становится частью вашей жизни или деловой рутины, мы хотим, чтобы этот момент приносил пользу», - говорит директор по маркетингу VistaJet Маттео Атти.



Трафик на NBAA снизился, но в целом рынок устойчив по сравнению с прошлым годом

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, с 1 по 22 октября 2023 года глобальная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов на 1% опережает аналогичный показатель октября прошлого года, на 2% ниже максимумов октября 2021 года и на 17% выше по сравнению с 2019г.

В сегменте бизнес-джетов в октябре рост трафика составил 1% в годовом исчислении, с начала года он снизился на 4%, но вырос на 19% по сравнению с сопоставимым периодом 2019г. Регулярные авиаперевозки в этом месяце отстают от 2019 года на 7%, но на 17% активнее, чем в октябре 2022 года. Трафик грузовых операторов в октябре снизился на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и на 5% ниже уровня 2019г.

Европа

Активность бизнес-джетов в Европе на 1% выше уровня октября прошлого года, на 12% выше по сравнению с 2019г. и на 15% ниже максимума октября 2021г.

В этом месяце операторы по управлению воздушными судами показывают наибольшую активность, но они выполнили на 4% меньше рейсов, чем в октябре прошлого года, и на 7% больше, чем в 2019г. Частные бизнес-джеты совершают больше полетов, чем в любой другой октябрь за последние четыре года. Активность корпоративных рейсов снизилась на 16% по сравнению с октябрём прошлого года, и на 19% по сравнению с октябрём 2019 года.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	1,667,095	74%	16.5%	25.8%	100.4%	-7.2%
Business Aviation	331,373	15%	0.6%	-1.6%	35.5%	17.0%
Other	199,163	9%	23.4%	52.4%	161.1%	61.5%
Cargo	61,592	3%	-6.3%	-13.5%	-8.4%	-4.6%
Grand Total	2,259,223	100%	13.6%	21.2%	85.2%	-0.4%

Глобальный трафик самолетов в октябре 2023 г. (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

Operator Type	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Aircraft Management	12,711	35%	-3.6%	-24.0%	19.7%	6.7%
Branded Charter	9,841	27%	2.5%	-19.3%	16.4%	12.1%
Fractional Ownership	5,206	14%	7.3%	15.4%	111.1%	59.0%
Corporate Flight Department	2,892	8%	-16.4%	-33.4%	6.1%	-18.8%
Private Flight Department	2,038	6%	4.8%	-4.7%	54.5%	14.9%
Ambulance / Medical	1,399	4%	12.4%	31.7%	61.9%	34.8%
Government / Military	1,066	3%	9.6%	-13.6%	-3.7%	-6.4%
Under Research	911	2%	135.4%	274.9%	335.9%	203.7%
Shuttle	512	1%	6.0%	-24.4%	54.2%	-5.5%
Cargo / Logistics	141	0%	5.2%	19.5%	11.0%	39.6%
OEM	31	0%	-53.0%	3.3%	-68.0%	-55.1%
Training	6	0%	200.0%	-96.3%	-96.1%	-98.5%
Grand Total	36,754	100%	1.2%	-15.4%	29.1%	11.7%

Типы операторов бизнес-джетов в Европе в 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

Полеты бизнес-лайнеров в регионе выросли на 4% по сравнению с прошлым годом, хотя все еще на 28% меньше относительно 2019г. Трафик джетов начального уровня и средне-размерных самолетов ниже, чем в любом октябре за последние четыре года.

Северная Америка

На 42-й неделе, закончившейся 22 октября, активность бизнес-джетов в Северной Америке снизилась на 2% по сравнению с предыдущей неделей, и на 3% ниже аналогичного периода прошлого года. С начала месяца трафик немного отстает от прошлого года, но все же на 21% опережает показатель 2019г.

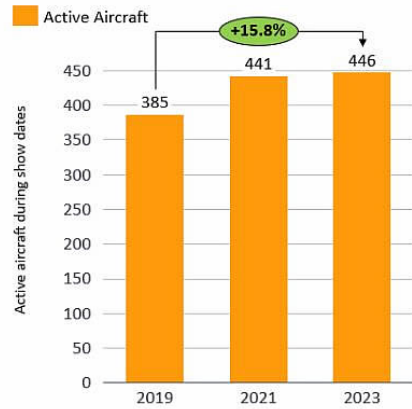
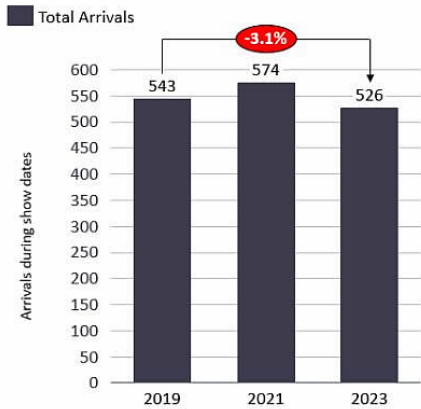
Тетерборо — самый загруженный аэропорт в октябре для вылетов бизнес-джетов в регионе, активность выше любого октября за последние четыре года. И наоборот, в Вестчестере и Палм-Бич наблюдается снижение на 7% и 10% соответственно по сравнению с октябрём прошлого года.

Во время выставки NBAA-BACE (17-19 октября) в аэропортах Лас-Вегаса (KLAS, KHND, KVG, KLSV)

выполнено 526 рейсов бизнес-джетов, что на 3% меньше, чем в 2019г., и на 8% меньше, чем во время шоу 2021г. во время Covid. Несмотря на снижение количества прибывших, в этом году на выставке было задействовано на 61 самолет больше, чем четыре года назад.

Гран-При США гонок Формулы 1 (20-22 октября) на Трассе Америк привлек 344 деловых самолета, прибывших в близлежащие аэропорты (KAUS, KEDC, KNYI), по сравнению с 475 самолетами во время прошлогоднего Гран-При, что на 15% больше, чем в 2019 году.

NBAA – BACE: Las Vegas



Show Dates:
 2019: 22nd – 24th October
 2021: 12th – 14th October
 2023: 17th – 19th October

Airports:
 KLAS
 KHND
 KVGT
 KLSV

*Business jets only: Helicopters, pistons, turboprops excluded

NBAA-BACE в Лас-Вегасе 2023, 2021, 2019

Азия

Активность бизнес-джетов в этом месяце выросла на 12% по сравнению с прошлым годом. Индия и Китай увеличивают спрос. Крупнейший рынок Индии на 10% опережает прошлогодний уровень трафика: он более загружен, чем в любом другом октябре за последние четыре года, а в Китае наблюдается всплеск трафика на 192% по сравнению с прошлым годом, когда вся активность была подавлена карантином.

Ближний Восток

Трафик на Ближнем Востоке продолжает расти относительно октября 2022г., объем полетов на 4% выше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и на 51% выше, чем в 2019г. ОАЭ, Катар и Саудовская Аравия показывает рост относительно любого октября за последние четыре года. В Катаре наблюдается рост на 191% по сравнению с 2019г. Трафик в Израиле отстает на 8% от октября прошлого года, хотя на 38% опережает показатели 2019г. Пик активности в стране в этом месяце при-



Departure Airport	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
KTEB,TEB,Teterboro,New York	5,039	2.9%	6.9%	5.9%	138.0%	2.5%
KLAS,LAS,McCarran Intl.,Las Vegas (US-NV)	2,847	1.6%	10.8%	-3.5%	144.4%	35.5%
KDAL,DAL,Dallas Love Field,Dallas (US-TX)	2,624	1.5%	2.9%	13.8%	31.9%	22.4%
KVNY,VNY,Van Nuys,Los Angeles (US-CA)	2,146	1.2%	4.3%	-11.8%	24.4%	17.3%
KIAD,IAD,Washington Dulles Intl.,Washington (US-DC)	2,074	1.2%	2.9%	2.9%	92.6%	10.2%
KHPN,HPN,Westchester County,New York	1,903	1.1%	-7.4%	-14.8%	30.8%	8.6%
KPBI,PBI,Palm Beach Intl.,West Palm Beach	1,901	1.1%	-9.6%	-7.4%	24.5%	43.7%
KHOU,HOU,William P Hobby,Houston (US-TX)	1,744	1.0%	0.1%	0.8%	35.6%	10.3%
KSDL,SCF,Scottsdale,Phoenix (US-AZ)	1,668	1.0%	3.0%	-8.2%	19.7%	53.0%
KBNA,BNA,Nashville Intl.,Nashville (US-TN)	1,665	1.0%	10.2%	6.3%	93.2%	46.4%
KMDW,MDW,Chicago Midway Intl.,Chicago	1,610	0.9%	-0.6%	-3.7%	90.1%	1.1%
KSNA,SNA,John Wayne -Orange County,Los Angeles (US-CA)	1,603	0.9%	2.6%	-5.4%	33.5%	17.8%
KPDK,PDK,DeKalb Peachtree,Atlanta (US-GA)	1,591	0.9%	-1.1%	-1.7%	26.5%	14.8%
KAUS,AUS,Austin Bergstrom Intl.,Austin (US-TX)	1,520	0.9%	2.9%	-7.9%	81.8%	44.3%
KOPF,OPF,Miami-Opa Locka Executive,Miami (US-FL)	1,504	0.9%	3.9%	1.1%	39.0%	54.7%
Grand Total	174,977	100.0%	-0.4%	-2.0%	42.8%	21.3%

Влеты бизнес-джетов из аэропортов Северной Америки в октябре 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

шелся на 7-е число, падая каждый день с 15-го числа. Количество специальных пассажирских чартерных рейсов из Израиля на 45% больше, чем в октябре прошлого года, и на 59% больше, чем в октябре 2019г.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Активность бизнес-джетов на основных рынках Северной Америки и Европы теперь соответствует тенденциям 2022 года, поскольку мы приближаемся к годовщине постковидного замедления. Пики во время Covid теперь измеримы по сравнению со всплеском в конце 2021 года. Сравнение с тенденциями 2019 года показывает уверенный прирост на 20%, причем в этом году наблюдается тенденция к снижению на 4% по сравнению с прошлым годом».

Operator Type	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Commercial Airliner / Charter	376	47%	44.6%	93.8%	609.4%	58.6%
Legacy Airline	164	20%	45.1%	234.7%	2,633.3%	41.4%
Government / Military	78	10%		550.0%	766.7%	1,850.0%
Regional Airline / Shuttle	78	10%	0.0%	212.0%		13.0%
Under Research	60	7%	566.7%	130.8%	185.7%	400.0%
Branded Charter	17	2%			750.0%	6.3%
Low Cost Airline	17	2%	-48.5%			
Cargo / Logistics	7	1%		-46.2%		250.0%
Aircraft Management	6	1%		500.0%		-73.9%
Grand Total	803	100%	62.9%	150.9%	782.4%	67.6%

Все полеты в Израиль и из него в октябре 2023 г.



IADA ожидает роста вторичного рынка

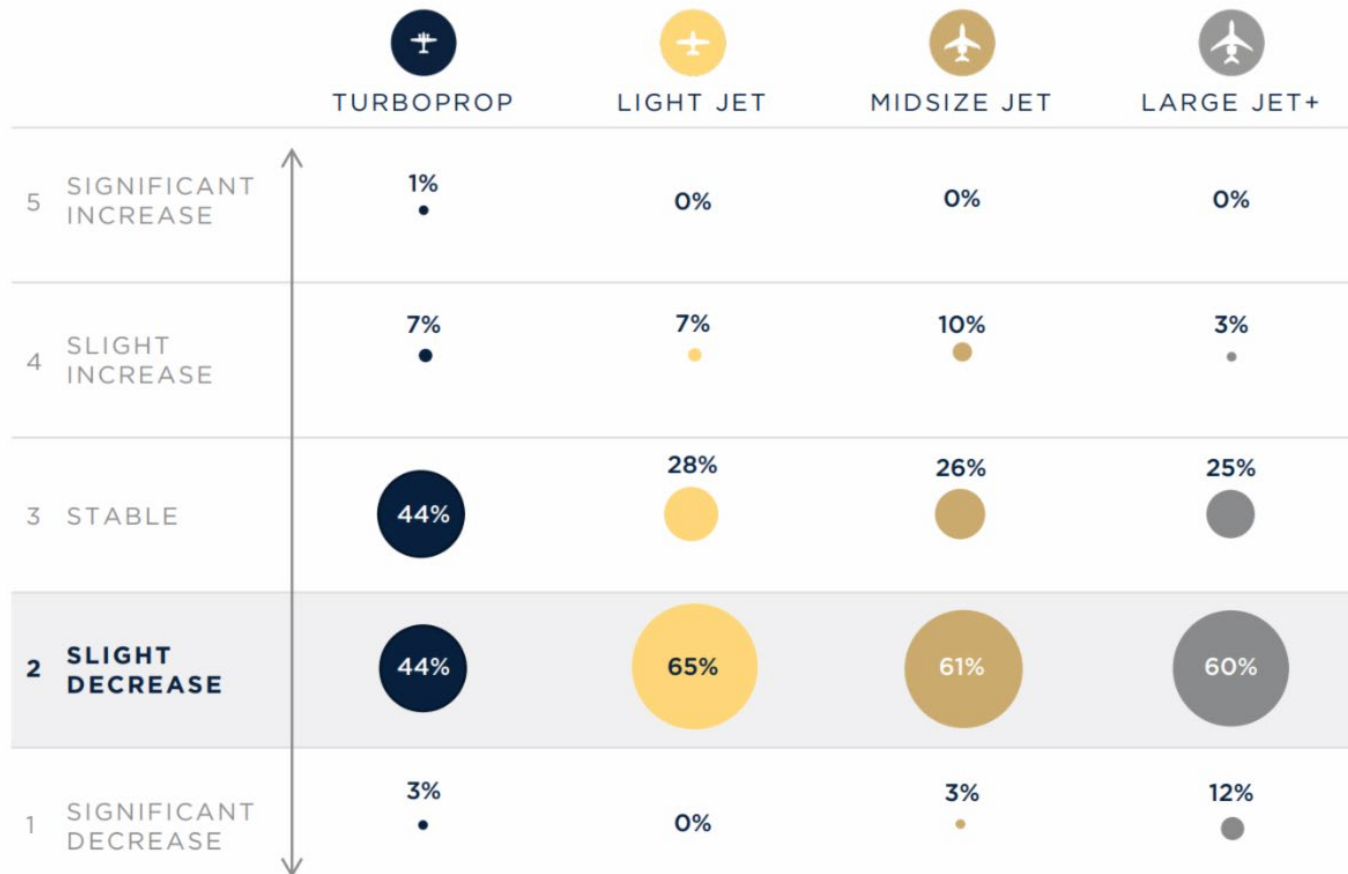
Отчет о состоянии вторичного рынка в третьем квартале 2023 года, опубликованный Международной ассоциацией авиационных дилеров (IADA), прогнозирует значительный рост рынка в буду-

щем. В отчет включены достоверные данные о продажах, а также мнения членов IADA, которые хорошо знают отрасль.

PRICING

PRICING PROJECTIONS FOR THE NEXT 6 MONTHS

On a 1-5 scale, with 1 meaning "significant decrease" and 5 meaning "significant increase"



Исполнительный директор IADA Уэйн Старлинг считает, что хорошая новость заключается в том, что запасы растут, рост цен замедлился, а узкие места цепочки поставок устраняются во всей отрасли. «Кроме того, услуги ТОиР и FBO расширяются, чтобы удовлетворить потребности стареющего парка. Эти факторы в сочетании с огромным количеством новых возможностей для покупателей самолетов могут быть сигналами того, что спрос и предложение восстанавливают баланс для более крупного постпандемийного рынка», - говорит он.

С другой стороны, поскольку рынок поддержанных деловых самолетов продолжает приспосабливаться к постпандемийным условиям и более крупному рынку, текущая оценка рынка продаж самолетов и шестимесячный прогноз лишь незначительно снизились. Виновниками, по мнению респондентов опроса IADA, являются сегодняшние более высокие процентные ставки, несколько более мягкие цены и сохраняющиеся опасения по поводу потенциальной экономической рецессии в США.

В целом, стоимость деловых самолетов остается относительно стабильной: стоимость новых моделей и самолетов более высокого класса снижаются по сравнению с пиковыми ценами на 5–10%. Старые модели упали в цене на 15-20% из-за менее популярных самолетов, проданных за последние пару лет. Использование самолетов остается стабильным: в пределах нескольких процентов от уровня третьего квартала 2022 года и значительно превышает уровень 2019 года.

Активность дилеров в третьем квартале 2023 г. в цифрах

В третьем квартале 2023 года было заключено 309 сделок по продаже подержанных воздушных судов, из которых 257 были проданы по контракту. 66 воздушных судов были проданы по цене ниже запрашиваемой, а 44 сделки в третьем квартале сорвались. Дилеры IADA получили 116 новых соглашений о приобретении и были привлечены для продажи 226 самолетов.

Сравнение за текущий год

С начала года до сентября дилеры IADA закрыли

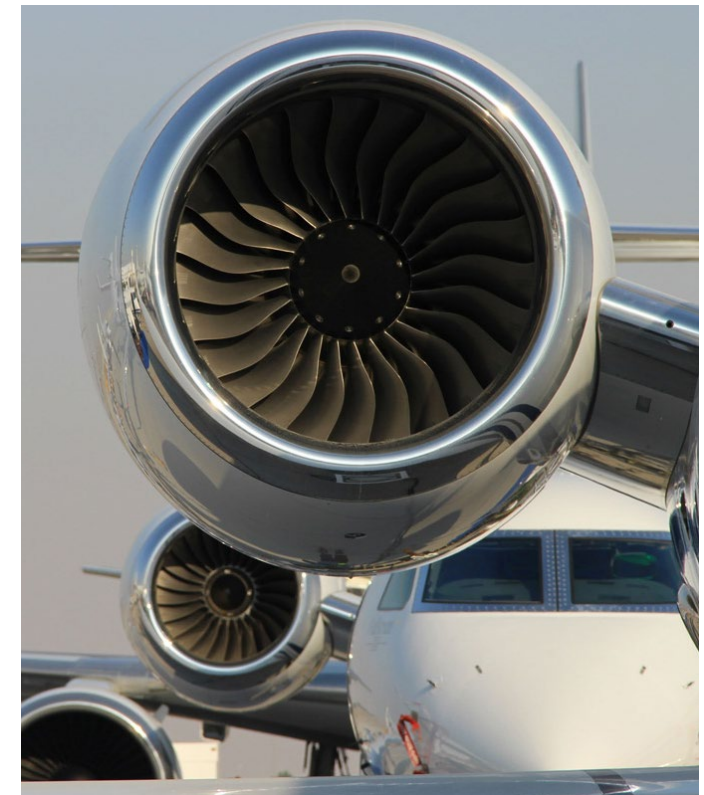
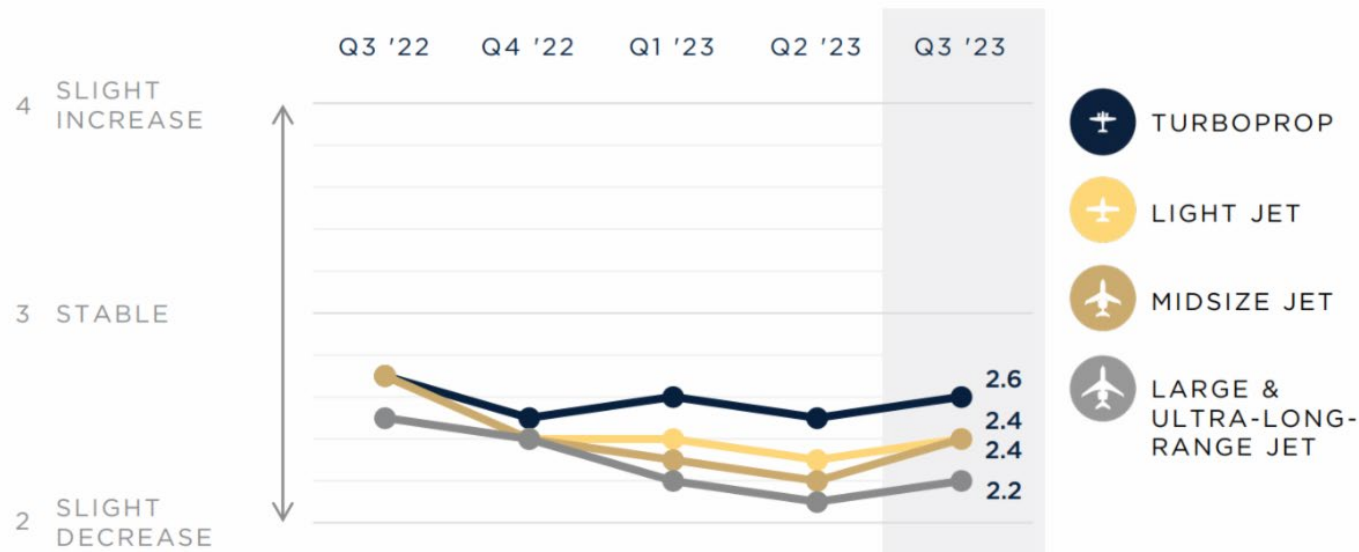
853 сделки по сравнению с 929 за тот же период 2022 года. Дилеры IADA подписали 410 новых соглашений о приобретении по сравнению с 519 за первые девять месяцев предыдущего года. По заниженным ценам был продан 191 самолет по сравнению с 59 за первые девять месяцев 2022 года, а сорвалось 152 сделки по сравнению со 127 за первые три квартала 2022 года.

Следующие шесть месяцев

Хотя собственные опросы членов IADA дают представление о нынешних рыночных условиях, они также раскрывают направление рыночных сил в ближайшем будущем. Признавая, что рынки деловых самолетов далеки от монолитности, IADA анализирует и сообщает о прогнозах предложения, спроса и ценообразования по четырем категориям самолетов: турбовинтовые, легкие, средние, а также большие и сверхдальние реактивные самолеты. В целом ожидается, что цены немного снизятся, а предложение на вторичном рынке немного увеличится по всем категориям. Ожидается, что спрос на турбовинтовые самолеты и легкие джеты будет стабильным, а на самолеты среднего и большого размера спрос будет стабильным или слегка снизится.

PRICING PROJECTIONS OVER THE LAST YEAR, BY QUARTER

All averages fall between 2 ("slight decrease") and 4 ("slight increase").



JetNet iQ: осторожный рыночный позитив

В соответствии с анализом JetNet iQ, хотя проблемы с поставками остаются серьезным вопросом для отрасли деловой авиации, а войны и пограничная напряженность угрожают дестабилизировать бизнес в определенных регионах, перспективы сектора на оставшуюся часть 2023 года и на следующий год в целом позитивны.

Есть долгосрочные проблемы, которые необходимо решить, чтобы поддерживать позитивный настрой, включая устойчивое развитие, улучшение имиджа отрасли и восстановление кадровых резервов, приходящих в отрасль, и удержание их в долгосрочной перспективе, говорится в докладе.

Хотя в постковидную эпоху в отрасли наблюдается значительный рост трафика, управляющий директор JetNet iQ Роллан Винсент сказал, что это не обязательно результат роста ВВП, который в по-

следние годы не был впечатляющим в большинстве ведущих стран. Например, в США, на долю которых приходится 63,5% мирового парка деловой авиации, ожидается, что в этом году экономика вырастет всего на 1,8%.

Однако с точки зрения полетов бизнес-джетов эта цифра сейчас больше, чем до пандемии Covid, а также в годы бума 2000-х годов (до глобального финансового кризиса 2008/9 года). В настоящее время рост трафика снова имеет тенденцию к небольшому снижению, поскольку бизнес нормализуется после постковидного бума.

Доступные запасы на вторичном рынке деловых самолетов увеличиваются и сейчас составляют около 6% от активного парка, но продажи сокращаются, поэтому цифры сходятся, поскольку спрос и предложение приходят в равновесие. У производителей

продажи новых самолетов растут, и большинство из них сообщают о портфеле заказов от 18 месяцев до двух лет.

Мониторинг оптимизма в отрасли показывает значительный рост после низшей точки во время пандемии Covid, который резко рос в 2021 и начале 2022 года, а затем значительно снизился к концу года, поскольку укрепились опасения по поводу экономического спада. Однако отчет за третий квартал показывает долгожданный рост промышленного оптимизма по мере того, как эти опасения рассеялись.

Поскольку в настоящее время термин «устойчивое развитие» становится часто слышимым в кругах деловой авиации, неудивительно, что отчет JetNet iQ показывает растущее признание экологически чистого авиационного топлива (SAF). Четыре года назад доля участников отрасли, рассматривающей возможность использования SAF, составляла всего 31%, но в третьем квартале эта доля выросла до 56%. Решение вопросов устойчивого развития является одним из ряда действий, которые могут помочь улучшить имидж отрасли.

10-летний прогноз авиапарка предполагает, что флот бизнес-джетов, насчитывающий 23417 самолетов, в целом увеличится, при этом 3745 самолетов, как ожидается, будут выведены или сняты с эксплуатации. По прогнозам, новые поставки добавят 8685 самолетов в период с настоящего момента до 2032 года, а чистый прирост составит почти 5000 самолетов. С другой стороны, парк турбовинтовых самолетов, как ожидается, вырастет всего на 1300 единиц.



Air Methods подтверждает процесс банкротства по Главе 11

24 октября компания Air Methods, ведущий провайдер авиационных медицинских услуг в США, объявила о заключении соглашения о поддержке реструктуризации (RSA) с большей частью своих первых залоговых кредиторов и держателей облигаций и своим акционерным спонсором, в рамках которого эти ключевые заинтересованные стороны согласились поддержать ускоренную реструктуризацию баланса.

Реализация реструктуризации, предусмотренной RSA, сократит общий долг компании примерно на \$1,7 млрд, увеличит ликвидность и обеспечит долгосрочный успех бизнеса, позволяя ему сосредото-



читься на стратегиях роста и развития, говорится в сообщении Air Methods.

«Мы рады достичь этого соглашения с нашими ключевыми заинтересованными сторонами, которое позволит Air Methods продолжать оказывать пациентам жизненно необходимую помощь и служить неотъемлемым связующим звеном между ведущими медицинскими учреждениями страны и людьми в сельских и отдаленных районах», - сказала генеральный директор компании Джей Линн Уильямс. «За последний год мы добились значительного прогресса в оптимизации наших операций на местах, установлении связей с ведущими коммерческими страховщиками и улучшении структуры наших затрат. Мы также стали свидетелями рекордного количества перевозок, и в этом году открыли несколько новых баз по всей стране, поскольку существует большой спрос на авиамедицинские услуги. Укрепляя наш баланс, мы делаем важный шаг вперед в реализации нашего плана трансформации, отвечая на каждый звонок высочайшим уровнем обслуживания и ухода за пациентами».

Для осуществления реструктуризации, предусмотренной RSA, Air Methods и некоторые из ее дочерних компаний инициировали заранее подготовленные добровольные дела по Главе 11 в Суде США по делам о банкротстве Южного округа Техаса. Предварительно подготовленный процесс по Главе 11 обеспечивает Air Methods упорядоченную основу для эффективного и быстрого проведения реструктуризации баланса. Кроме того, реструктуризация в соответствии с RSA предусматривает, что продавцы и поставщики будут получать оплату

в полном объеме, а сотрудники смогут продолжать получать зарплату и льготы без перерывов. В соответствии с RSA компания уже получила необходимую поддержку от заинтересованных сторон для подтверждения плана реорганизации, и благодаря этой широкой поддержке Air Methods рассчитывает завершить этот процесс в ускоренном порядке и выйти из Главы 11 с оптимальной структурой капитала к концу года.

В связи с процессом, проходящим под надзором суда, Air Methods получила обязательства по финансированию имущества, находящегося во владении должника, на сумму \$80 млн от первой стороны RSA, являющейся залогодержателем. После одобрения суда это новое финансирование обеспечит достаточную ликвидность для поддержки финансовых обязательств компании и повседневной деятельности в ходе этого процесса, включая выплату заработной платы и льгот сотрудникам, поставщикам, партнерам и продавцам в ходе обычной деятельности.

Air Methods работает в штатном режиме и без перебоев в обслуживании, пока проходит процесс под надзором суда. Это включает в себя продолжение обслуживания партнерских больниц, систем здравоохранения и клиентов с 275 баз, обслуживающих 47 штатов, с помощью парка компании, состоящего из 365 медицинских вертолетов и самолетов.

Кроме того, предприятия компании United Rotorcraft и Blue Hawaiian работают в обычном режиме. Blue Hawaiian, крупнейший провайдер вертолетных туров и чартерных рейсов на Гавайях, не участвует в судебном процессе компании.

Самолет недели

Оператор/владелец: *MJet*

Тип: *Gulfstream G500*

Год выпуска: *2018 г.*

Место съемки: *октябрь 2023 года, Tashkent Yuzhny - UTTT, Uzbekistan*



Фото: *Дмитрий Петроченко*