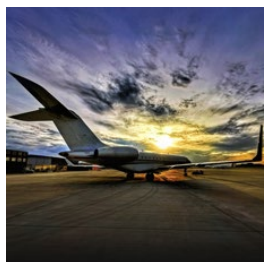




На этой неделе Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) отозвало три сертификата эксплуатанта (АОС) сербской частной авиакомпании Air Pink, остановив ее флот. На прошлой неделе орган ЕС провел проверку в Air Pink, в ходе которой были обнаружены многочисленные нарушения, сообщил во вторник новостной портал Nova, не уточнив подробностей. Популярный среди российских брокеров сербский бизнес-оператор Air Pink в начале недели сообщил о финансовых трудностях. Так в письме, распространенном среди своих клиентов, компания сообщает о перебоях в предоставлении услуг из-за финансовых проблем, с которыми в настоящее время сталкивается Air Pink. Многие аналитики рынка связывают отзыв сертификата эксплуатанта не столько с нарушениями, сколько с «политической повесткой».

Компания Aero Asset выпустила отчет о состоянии вторичного рынка двухдвигательных вертолетов. По данным компании, в 2023 году было отмечено меньше сделок в этом сегменте вертолетов по сравнению с 2022 годом, но наблюдались стабильное предложение. Коэффициент поглощения (время, которое потребуется, чтобы продать все вертолеты на рынке, при отсутствии новых поступлений) увеличился впервые за три года.

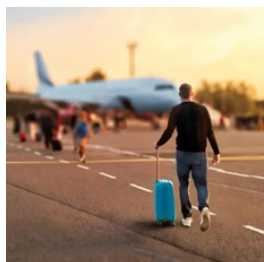
Служба внутренних доходов США (IRS) объявила о планах начать проверку десятков (по ее данным) корпоративных самолетов, которые использовались в личных целях. Работа будет сосредоточена на самолетах, используемых крупными корпорациями, крупными партнерствами и налогоплательщиками с высокими доходами. Агентство специализируется на бизнес-вычетах расходов на самолеты. Это разрешено, если воздушное судно используется в деловых целях. Однако, если самолет также используется не по «деловым причинам», это может повлиять на право компании на вычет некоторых расходов. Налоговое управление США сообщает, что ведение учета может быть сложной задачей.



Спрос на восьмой неделе вырос, сократив дефицит с начала года

WINGX: в течение 8-й недели (по 25 февраля) глобальная активность бизнес-джетов выросла на 2% по сравнению с 8-й неделей 2023 года. На прошлой неделе было выполнено 73513 рейсов бизнес-джетов, что на 3% больше, чем на предыдущей неделе

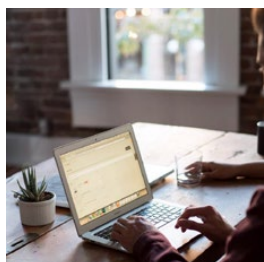
стр. 23



Американские налоговики взяли за джеты

Служба внутренних доходов США (IRS) объявила о планах начать проверку десятков (по ее данным) корпоративных самолетов, которые использовались в личных целях. Работа будет сосредоточена на самолетах, используемых крупными корпорациями, крупными партнерствами и налогоплательщиками с высокими доходами

стр. 25



Три преимущества интеграции программного обеспечения при чартерных авиаперевозках

Уильям Сьоквист присоединился к Avinode, чтобы улучшить предложение компании по интеграции и создать гибкое решение, которое позволит участникам платформы использовать собственные данные. Получите его совет о том, как операторы и брокеры могут превратить свои данные в знания

стр. 27



Jetcraft: является ли Индия новым драйвером роста?

Авиационный сектор Индии процветает. Ни одна другая страна в мире не заказала больше самолетов в 2023 году. Этот всплеск подчеркивает силу рынка коммерческой авиации и демонстрирует значительный потенциал роста деловой авиации

стр. 29

Росавиация и АОПА-Россия договорились о взаимодействии в интересах АОН

Глава Росавиации Дмитрий Ядров провел рабочую встречу с руководством Межрегиональной общественной организацией пилотов и граждан-владельцев воздушных судов (АОПА-Россия).

На встрече обсуждались темы, которым Росавиация и АОПА-Россия придают первостепенное значение:

- поддержание летной годности воздушных судов,
- регистрация прав на воздушные суда и оказание иных услуг в цифровом виде,
- обучение частных пилотов и возможности получения коммерческих лицензий.

Были также затронуты вопросы взаимодействия АОПА-России с межрегиональными территориальными управлениями (МТУ) Росавиации и органами обслуживания воздушного движения.

Стороны договорились о расширении контактов и обмене информацией, учете предложений, поступающих от членов АОПА, а также о регулярных встречах руководства Росавиации и АОПА-Россия для совместной работы по реализации плана законодательных и организационных мероприятий, направленных на развитие легкой авиации, который в сентябре 2023 года утвердил Минтранс РФ.

«Наша организация выражает большую благодарность руководству Росавиации за внимание к проблемам и интересам авиации общего назначения», — прокомментировали итоги встречи в АОПА-Россия.

АОПА-Россия основана 1 апреля 1998 года, насчитывает 972 участника и занимается вопросами совершенствования авиационного законодательства, популяризацией авиации общего назначения.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

ABS Jets пополнил флот девятым самолетом Gulfstream

Чешский оператор ABS Jets пополнил свой флот еще одним Gulfstream G650ER. Компания заявляет, что с появлением нового G650ER она стала одним из крупнейших операторов Gulfstream в Европе.

«G650ER – один из самых современных и комфортабельных бизнес-джетов на рынке, и вся наша команда рада появлению еще одного самолета Gulfstream в своем парке. Мы можем с гордостью сказать, что это новое пополнение делает наш парк самолетов Gulfstream одним из крупнейших. Сейчас у нас их девять, и это точно не последний»,

- говорит генеральный директор Ян Кралик.

Компания заявляет, что ее успех обусловлен многолетним опытом всей команды и, среди прочего, способностью выполнять техническое обслуживание этих самолетов, тем самым максимально увеличивая их использование на коммерческих рейсах.

В парк ABS Jets также входят самолеты Gulfstream G550, G650 и G200, Embraery Legacy 600 и 650, Bombardier Challenger 605, Cessna Citation XLS+, Dassault Falcon 7X и вертолет Airbus H145.



JETPHOTOS

Image Copyright © Tomas Cibulka

ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

EASA отозвало АОС у сербского Air Pink

Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) отозвало три сертификата эксплуатанта (АОС) сербской частной авиакомпания Air Pink, остановив ее флот. На прошлой неделе орган ЕС провел проверку в Air Pink, в ходе которой были обнаружены многочисленные нарушения, сообщил во вторник новостной портал Nova, не уточнив подробностей.

Популярный среди российских брокеров сербский бизнес-оператор Air Pink в начале недели сообщил о финансовых трудностях. Так в письме, распространенном среди своих клиентов, компания сообщает о перебоях в предоставлении услуг из-за финансовых

проблем, с которыми в настоящее время сталкивается Air Pink.

Согласно бизнес-реестру Сербии, Air Pink принадлежит частным лицам Александру Иличу и Желько Митровичу, которым принадлежат 50% и 48% соответственно, а Pink Media Group принадлежит 2%. Air Pink был основан в октябре 2004 года как часть Pink Media Group, принадлежащей Желько Митровичу. Основная база оператора — белградский аэропорт Никола Тесла.

Парк компании состоит из двух Embraer Legacy 600 и 15-ти Cessna Citation, включая XLS+/XLS/CJ3/CJ/Bravo.




КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

welltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@welltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

ЕС ужесточили требования к контрагентам из третьих стран

Экспортеры ЕС не должны продавать санкционные товары, в том числе самолеты, контрагентам из третьих стран, если те отказываются прописывать условие о запрете реэкспорта в Россию. Об этом говорится в разъяснениях Еврокомиссии, сообщает РБК.

Экспортеры Евросоюза должны отказывать в поставках чувствительных подсанкционных товаров контрагентам из третьих стран, если те не готовы включить в экспортно-импортные контракты оговорку No Russia, запрещающую реэкспорт этих товаров в Россию. Если же оговорка нарушена, поставщики должны задействовать такие меры воздействия или наказания, как разрыв контракта либо требование о выплате неустойки. Об этом говорится в распространенных в конце февраля разъяснениях Еврокомиссии (ЕК) по применению положения No re-export to Russia.

В декабре 2023 года в составе 12-го санкционного пакета Евросоюз обязал экспортеров европейских товаров в контрактах на поставку определенных чувствительных продуктов в третьи страны прописывать условие, запрещающее реэкспорт в Россию, писал РБК. Товары, при вывозе которых за пределы ЕС нужно прописывать такую оговорку, на данном этапе следующие:

- летательные аппараты, космические аппараты и их части (группа 88 товарной внешнеторговой номенклатуры);
- определенные авиационные товары из других групп (в том числе авиационные двигатели внутреннего сгорания, турбовинтовые двигатели, шины для использования на воздушных судах, антенные отражатели, накладки тормозных колодок);
- авиационное топливо.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Comlux Malta стала новым эксплуатантом ACJ TwoTwenty

Comlux Aviation Malta (мальтийская дочка одноименной группы) стала новым эксплуатантом ACJ TwoTwenty. Воздушное судно внесено в мальтийский АОС компании и будет эксплуатироваться в интересах частного заказчика.

В мае прошлого года Comlux начала эксплуатацию первого ACJ TwoTwenty в интересах дубайского холдинга FIVE. Как рассказал Кабир Мулчандани, основатель и председатель FIVE Hotels, ACJ TwoTwenty, оснащенный двигателями Pratt & Whitney, представляет собой неповторимый самолет, предлагающий 16 мест, обеденный стол на 8 пассажиров, главный люкс с кроватью размера


«king-size» и душем, электрохроматические оконные шторы и полностью светодиодное освещение. Новый джет укомплектован полностью оборудованной кухней, высокоскоростным интернетом и двумя огромными телевизорами диагональю 55 дюймов. Все это позволит пассажирам прекрасно проводить время на борту самолета, способного находиться в воздухе 12 часов.

На прошлой неделе Comlux объявила о поставке клиенту второго ACJ TwoTwenty из своего центра комплектации в Индианаполисе. Начиная с 2025 года компания планирует ежегодно поставлять от 4 до 6 ACJ TwoTwenty.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ



Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

Dream Jet

TAG Aviation увеличивает «чартерную эскадрилью» в Азии

TAG Aviation объявила о расширении своего флота в Юго-Восточной Азии до 12 самолетов за счет добавления нового бизнес-джета Gulfstream G650ER, базирующегося в Сингапуре. Этот шаг усилит присутствие компании на азиатском рынке, удовлетворяя растущий спрос на роскошные и эффективные путешествия на частных самолетах, отмечают в компании.

«Статус Сингапура как финансового центра и популярного туристического направления делает его идеальным для обслуживания нашей уважаемой клиентуры», - сказал Саймон Бамбридж, коммерческий директор TAG Aviation в Азии. «G650ER не только расширяет наши возможности, но и предлагает нашим клиентам беспрецедентные впечатления от путешествий».

G650ER, известный своими характеристиками, комфортом и дальностью полета, обеспечивает беспрепятственное сообщение Сингапура с пунктами назначения по всему миру. Для дальнейшего удовлетворения потребностей в региональных поездках TAG предлагает три дополнительных самолета G650ER для чартера в Сингапуре и Малайзии.

Основанная в 1966 году, компания TAG Aviation предоставляет услуги клиентам, системы безопасности, операционное совершенство и индивидуальное обучение для авиационного сектора. TAG предлагает широкий спектр услуг, включая управление воздушными судами, чартер, техническое обслуживание, обучение и FBO в Макао. Компания имеет базы в Великобритании, Женеве, Мальте, Гонконге, Сингапуре, Макао, Бахрейне и Пекине.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Ищете реестр самолетов? OGAR 2024 может помочь

Если нужно выбрать регистрацию для своего бизнес-джета, турбовинтового самолета или вертолета, вы столкнетесь с ошеломляющим разнообразием вариантов. Более 50 реестров воздушных судов по всему миру хотели бы, чтобы вы выбрали их услуги. В этом случае поможет Официальное руководство по регистрации воздушных судов (Official Guide to Aircraft Registration – OGAR) 2024 года, выпущенное Corporate Jet Investor.

Удобное бесплатное 70-страничное руководство поможет выбрать регистрацию, наилучшим образом соответствующую потребностям владельцев. «Реестр, который вы выберете, может иметь значительные последствия – от стоимости при перепродаже до правил обслуживания и налогообложения – среди прочего. Поскольку не существует универсального решения, казалось бы, мелкие детали могут иметь большие последствия в дальнейшем», – говорят в компании.

OGAR 2024 подробно раскрывает требования к структурированию реестров, условия проверок и сертификатов летной годности, затраты, финансирование, отмену регистрации и многое другое.

В разделе «Данные исследования стран» составители сосредотачивают внимание на требованиях и преимуществах, заявленных для четырех конкретных реестров. Это: Реестр Гернси, Реестр острова Мэн, Реестр Швейцарии и Реестр FAA, в которых заявлено около 294000 зарегистрированных действующих воздушных судов и около 1900 сертификатов эксплуатантов.

В разделе «Краткие справочные данные о странах» предоставляется краткая ключевая информация об операциях реестров, финансовых механизмах и ключевые контактные данные более 50 реестров от Арубы и Австрии до Турции и Украины.

[Цифровая копия OGAR 2024](#)



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Global Jet добавляет еще один чартерный Global 7500

Швейцарский провайдер бизнес-авиации Global Jet пополнил свой чартерный флот приобретением еще одного самолета Bombardier Global 7500. Благодаря просторному салону, разделенному на четыре тщательно продуманные зоны, бизнес-джет обеспечивает максимальный комфорт для 13 пассажиров.

Эта инновационная планировка предусматривает выделенные зоны для отдыха, работы и развлечений, обещая индивидуальное путешествие для каждого путешественника. Обладая впечатляющей дальностью полета в 7700 морских миль и скоростью, достигающей 0,925 Маха, Global 7500 обеспечивает идеальный баланс между скоростью, дальностью полета и комфортом. Его исключительные характеристики на коротких и дальних

дистанциях делают его предпочтительным выбором для взыскательных путешественников, ищущих роскошь и эффективность, поясняют в компании.

«Пассажиры на борту Bombardier Global 7500 могут насладиться прямыми рейсами из Женевы на Бали, совершив омолаживающее путешествие благодаря системе Bombardier Pur Air. Эта передовая технология очистки воздуха, оснащенная сложным HEPA-фильтром, гарантирует, что воздух, циркулирующий в салоне, остается чистым и освеженным на протяжении всего полета. Кроме того, путешественники могут рассчитывать на низкую барометрическую высоту в салоне и уровень шума, которой составляет всего 50 дБ», - отмечается в релизе.



 The Jetport Interiors logo is located in the top left corner of the panel. Below it is a white line-art diagram of a cabin interior, showing a passenger seated in a large, comfortable-looking seat. The diagram includes windows and overhead storage bins.

Решения,
создающие
стиль

+

jetport-interiors.tech

Bell 429 популярен на Филиппинах

Bell Textron объявила о поставке модифицированного вертолета Bell 429 для филиппинской Sky Yard Aviation Corporation. Поставка вертолета, доведет общее количество Bell 429, эксплуатируемых на Филиппинах, до 12 машин. Этот конкретный Bell 429 был оборудован в соответствии с точными спецификациями Sky Yard, включая индивидуальную окраску и интерьер с индивидуальной внутренней отделкой, адаптированной к потребностям частной авиации.

«На протяжении всего проекта было интересно наблюдать, как команды дизайнеров Sky Yard и Bell совместно разрабатывают уникальный вертолет, учитывающий вкусы владельца, которые также отвечают потребностям его бизнеса и образа жизни», - сказал Самир Рехман, управляющий директор Азиатско-Тихоокеанского региона. «Филиппины остаются ключевым растущим рынком для Bell и особенно для Bell 429. Мы гордимся тем, что филиппинские корпорации признают ценность Bell 429 с точки зрения безопасности, надежности и комфорта».

Bell 429 — первый вертолет, сертифицированный по программе MSG-3, что приводит к снижению затрат на техническое обслуживание для операторов. Он также имеет просторную кабину с очень большими боковыми дверями, а также возможность управления по ППП для выполнения операций одним или двумя пилотами.

На сегодняшний день клиентам по всему миру было поставлено более 450 вертолетов Bell 429.

Британский профсоюз выступил против эксплуатации вертолетов Airbus H225

Британский профсоюз RMT, представляющий в том числе нефтяников, выступил против возможности возвращения вертолета Airbus H225 к обслуживанию буровых платформ в Северном море.

Как указывается в издании Aviation Week, H225 были выведены из эксплуатации в нефтегазовой отрасли Европы, Африки и Америки после серии аварий в период с 2009 по 2016 год, последней из которых стала катастрофа вертолета в Турое, Норвегия, в апреле 2016 года, в результате которой по-



гибли 13 человек. Этот тип винтокрылой машины продолжают использовать только энергетические компании Китая и Вьетнама.

Профсоюз предупредил, что возвращение H225 «отравит производственные отношения»:

Любая уверенность, укоренившаяся с 2016 года среди морских рабочих о безопасности вертолетов, исчезнет, если они будут снова летать на объекты на Super Puma.

Предупреждения профсоюза появились после того, как Airbus проинформировал прессу о том, что компания инвестировала в H225, повышая безопасность и эксплуатационные характеристики этого типа, в частности был установлен новый главный редуктор. Поэтому, как было заявлено, если того пожелает морская нефтегазовая отрасль, он может вернуться на рынок.

Это оскорбление памяти морских рабочих и экипажа, погибших в результате этой неисправной машины - заявили в профсоюзе.

Отказ от H225 вынудил морских нефтяников в большей степени полагаться на S-92 Sikorsky для полетов на большие расстояния в море, но проблемы с цепочкой поставок ограничивают доступность этих вертолетов, и все большее их количество стоят на земле в ожидании запчастей.

В гражданских целях H225 использует очень ограниченное число стран. В этот короткий список входит Украина, закупившая для нужд МВД в 2018 году 21 машину.

Крупные заказы для Airbus

В первый день выставки Heli-Expo 2024 Airbus подписал контракты на поставку до 130 вертолетов.

Саудовская компания The Helicopter Company (THC) подписала рамочное соглашение на поставку до 120 вертолетов в течение следующих пяти-семи лет. Эта сделка включает в себя твердые заказы на восемь однодвигательных H125 и десять двухдвигательных H145, которые являются конвертированными опционами из предыдущего контракта. В результате общий объем твердых заказов THC достиг 60 вертолетов Airbus Helicopters, из которых 25 уже находятся в эксплуатации. Новые H125 будут использоваться в авиационных работах и туризме, а H145 будут использоваться в различных целях, включая санитарную авиацию и корпоративный транспорт. В настоящее время у THC есть 47 вертолетов, которые обслуживают различные сегменты.

Немецкий оператор вертолетной скорой медицинской помощи DRF Luftrettung и Airbus Helicopters также объявили о твердом заказе на семь вертолетов H145 и опционе на еще три. На эти вертолеты также распространяется контракт Airbus HCare Smart, который обеспечивает почасовую поддержку по запчастям.

Кроме того, базирующаяся в Западной Вирджинии компания HealthNet Aeromedical Services подписала соглашение на приобретение еще четырех вертолетов H135. Оператор медицинской эвакуации располагает парком вертолетов Airbus H130, H135 и EC145.

Bell подписывает соглашение о центра обслуживания с Abu Dhabi Aviation

Компания Bell подписала соглашение с Abu Dhabi Aviation, согласно которому эмиратская компания станет авторизованным центром обслуживания клиентов Bell (CSF) и будет предоставлять услуги по техподдержке Bell 212, Bell 412 и коммерческих версий SUBARU Bell 412EPX. Это новое соглашение еще раз демонстрирует приверженность обеих организаций обеспечению исключительной поддержки клиентов и демонстрации вертолетов Bell клиентам в ближневосточном регионе.

«Сеть Global Customer Solutions компании Bell учитывает все потребности операторов и расширяет доступ к техническому обслуживанию и обучению мирового класса», - сказал Крис Шефер, вице-президент Global Customer Solutions. «Для нас

большая честь укрепить наши отношения с Abu Dhabi Aviation и продолжать предоставлять исключительную поддержку и услуги в ОАЭ и регионе Ближнего Востока».

«Качественные услуги Bell по обслуживанию клиентов и техническому обслуживанию позволили нам достичь и поддерживать отличную эксплуатационную готовность нашего парка вертолетов Bell», - сказал представитель ADA. «Мы очень рады продолжить наши давние отношения».

Bell также сотрудничает с оператором ОАЭ для поддержки регионального демонстрационного тура новой платформы Bell 412 — SUBARU Bell 412EPX.



Lilium готовится к производству электрических силовых установок

Компания Lilium N.V., разработчик первого полностью электрического самолета с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL), объявила о начале монтажа современного сборочного оборудования для серийного производства силовых установок Lilium Jet.

Прототип силовой установки Lilium Jet должен сойти с новой линии во втором квартале 2024 года и использоваться для летно-испытательной кампании. Эта разработка знаменует собой еще одну важную веху в индустриализации Lilium Jet после начала производства Lilium Jet в конце 2023 года.

Для проектирования и строительства линии сборки силовой установки компания Lilium заключила партнерское соглашение с Schnaithmann Maschinenbau GmbH, немецкой компанией по автоматизации и робототехнике, которая также поддерживает Lilium в разработке рабочего процесса и инструментов для сборки авиационных конструкций Lilium Jet.

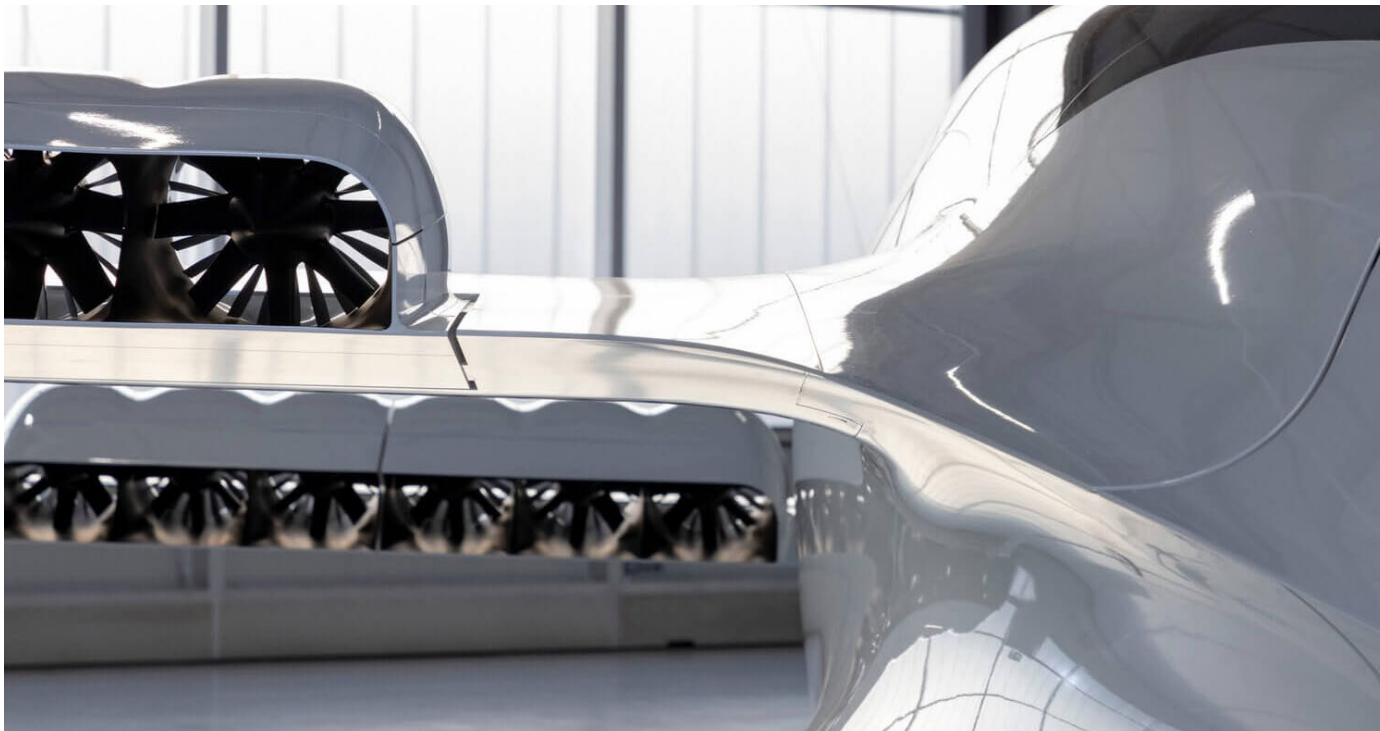
Компания Schnaithmann, расположенная недалеко от автомобильного центра Штутгарта, является мировым лидером в разработке и поставке автоматизированных, масштабируемых промышленных решений и имеет давние партнерские отношения

в крупных отраслях промышленности, особенно в автомобильной промышленности.

Сотрудничество между Lilium и Schnaithmann началось несколько лет назад с первоначальной разработки планов производства Lilium Jet. Линия сборки авиационных конструкций Lilium уже использует оборудование, предоставленное Schnaithmann для сборки крыльев и оперения Lilium Jet. Линия сборки силовых установок расположена в том же здании, что и линия сборки авиационных конструкций Lilium.

Уникальная силовая установка Lilium Jet, состоящая из электрореактивных двигателей, интегрированных в силовую структуру, образующую заднюю часть крыльев и передние крылья, обеспечит преимущества в полезной нагрузке, аэродинамической эффективности и сниженном профиле шума, а также обеспечит управление вектором тяги для маневрирования Lilium Jet на каждом этапе полета. Основные узлы силовой установки поставляются в Lilium командой квалифицированных поставщиков, включая Honeywell в сотрудничестве с Denso (электрический двигатель), Aeromatic (вентилятор) и SKF (подшипники электродвигателя).

В 2023 году, после успешных испытаний и определения характеристик систем двигателя, включая вентилятор, стартер и электрический двигатель, Lilium собрала первую полную электрическую силовую установку Lilium Jet на предсерийной линии. Двигатель Lilium Jet был разработан для обеспечения лучшей в отрасли удельной мощности более 100 кВт при весе системы чуть более 4 кг.



Крупнейшие инвесторы ожидают первые коммерческие пассажирские маршруты eVTOL к 2026 году

Согласно новому глобальному исследованию New Horizon Aircraft Ltd, мировые инвесторы ожидают, что первые коммерческие пассажирские маршруты электрических воздушных судов с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL) будут запущены в эксплуатацию в ближайшие несколько лет, поскольку рынок будущей воздушной мобильности продолжает быстро развиваться.

Глобальное исследование с участием топ-менеджеров ведущих инвестиционных компаний Японии, США, Канады, Европы, Ближнего Востока и Азии, аккумулирующие под управлением активы на сумму более \$1,787 трлн, показывает растущий оптимизм в отношении рынка городской воздушной мобильности (UAM). 40% инвесторов заявляют, что, по их мнению, первые коммерческие маршруты UAM начнут функционировать к 2026 году, а 11% полагают, что первые коммерческие рейсы могут состояться уже в 2025 году. Только 4% профессиональных инвесторов уверены, что коммерческая эксплуатация eVTOL начнется после 2030 года.

Ожидаемый прогресс на рынке eVTOL и уверенность инвесторов в установлении амбициозных сроков успешной интеграции небольших высокоавтоматизированных воздушных судов в городское воздушное пространство требуют тщательного изучения сложной нормативной среды, преодоления технологических препятствий и необходимости реагирования на любые опасения общественности по поводу безопасности.

Глобальное исследование показывает, что почти

все (96%) профессиональные инвесторы согласны с тем, что растущий спрос на более совершенные и эффективные транспортные системы во всем мире в сочетании с необходимостью снизить воздействие на окружающую среду, вызванное увеличением количества транспортных средств на дорогах, и достижениями в области совершенствования технологий, будет только расти. Безопасность и

жизнеспособность eVTOL будут способствовать улучшению нормативно-правовой базы рынка в течение следующих пяти лет и, в конечном итоге, будут способствовать значительным новым инвестициям в этот сектор. Лишь 1% инвесторов не согласился с тем, что преодоление любых потенциальных препятствий неизбежно приведет к увеличению инвестиций в рынок eVTOL.



Safran разрабатывает новый двигатель для легких вертолетов

Safran Helicopter Engines разрабатывает новый двигатель, который потенциально заменит Arriel на однодвигательных винтокрылых машинах. Выступая перед журналистами в преддверии участия Safran Helicopter Engines в HAI Heli-Expo 2024, Седрик Губе, генеральный директор компании, заявил, что производитель готовит технологические решения для нового проекта, «предвидя эволюцию или замену двигателей Arriel».

Технологические блоки — это отдельные элементы конструкции, которые можно разрабатывать независимо и использовать по мере их созревания. Седрик Губе сказал, что эти технологические блоки также будут поддерживать другие типы двигате-

лей. «Это универсальный проект», - сказал он. «Мы сможем решить [применимость технологических блоков], когда достигнем нужного уровня зрелости с точки зрения технологии, а также технологичности». Последнее, по его словам, является важным фактором, особенно с учетом проблем, с которыми сталкивается компания, пытаясь удовлетворить текущий спрос на двигатели.

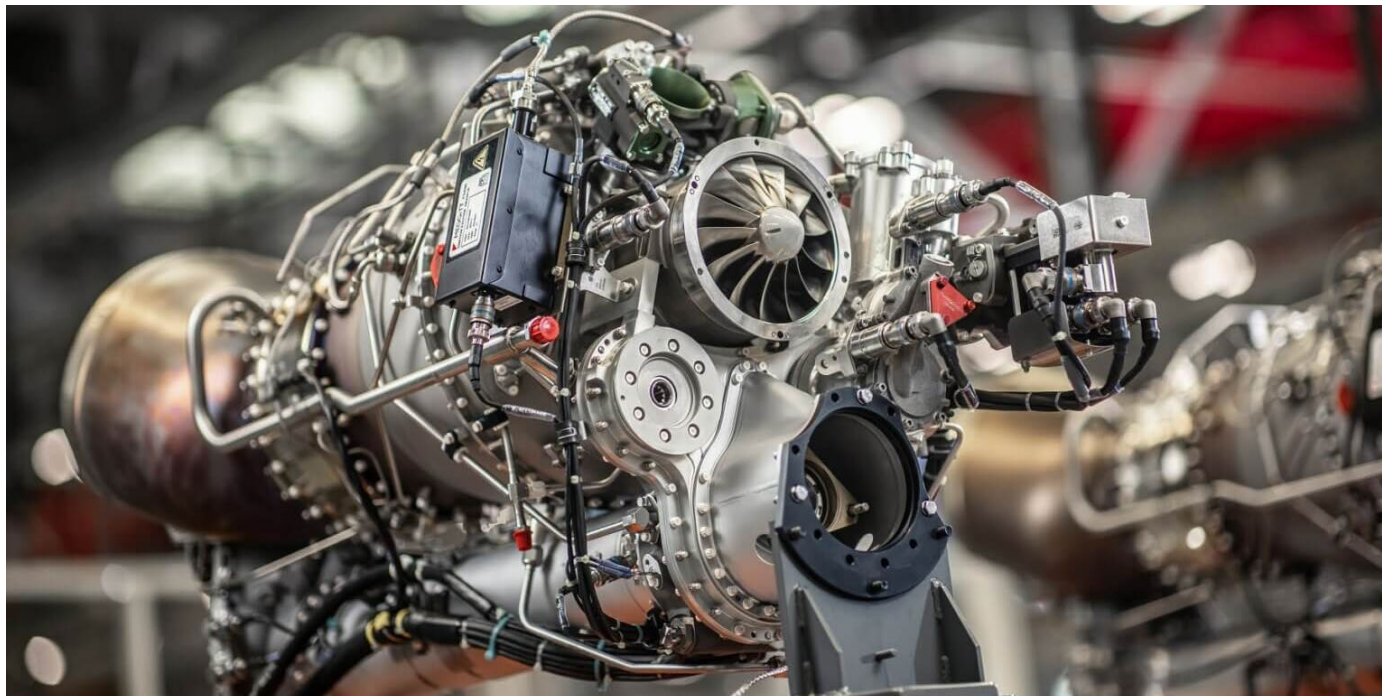
Проект является частью программы по разработке новых версий двигателей для новых вертолетов и подпадает под соглашение о конфиденциальности, сказал Губе — поэтому подробностей было представлено не много. Он сказал, что двигатели будут «основаны на наших знаниях и опыте ... для даль-

нейшего использования в более революционной конструкции». По его словам, ключевым моментом будет использование 3D-печати или аддитивное производство для создания некоторых узлов.

Этот шаг является частью значительного увеличения инвестиций в исследования и разработки (НИОКР) компании Safran Helicopter Engines, при этом основной упор делается на создание силовых установок, производящих меньше выбросов. «Мы ожидаем улучшения топливной эффективности и снижение расхода топлива на 15–20 процентов», - сказал Губе.

Например, Safran является основным партнером Airbus Helicopters в демонстраторах DisruptiveLab и Racer. Первый нацелен на 50-процентное сокращение расхода топлива за счет новой аэродинамической архитектуры, модифицированного теплового двигателя и использования электродвигателя мощностью 250 кВт в гибридной силовой установке. Racer является высокоскоростным демонстратором, оснащенным двумя двигателями Aneto, и в конечном итоге опробует «Эко-режим», который переводит один двигатель на холостой ход в крейсерском полете для повышения эффективности и снижения выбросов. В ближайшие несколько недель вертолет приступит к летным испытаниям.

В то время как начинаются разработки двигателей следующего поколения, Safran завершает модернизацию своей текущей линейки продукции, выпустив Ariel 2K — для нового легкого однодвигательного Leonardo AW09, и поддерживает ввод в эксплуатацию Aneto, своего самого мощного двигателя.



Robinson Helicopter сообщает о сильном росте в 2023 году

Robinson Helicopter отмечает успешный 2023 год, отмеченный увеличением поставок, усовершенствованием продукции и расширением штата сотрудников. «Несмотря на текущие проблемы в цепочке поставок, мы рады сообщить о значительном увеличении общего объема поставок вертолетов: с 258 в 2022 году до 296 в 2023 году», - сказал Курт Робинсон, президент Robinson Helicopter. «Такие высокие показатели отражают устойчивый спрос на наши надежные и доступные вертолеты как внутри страны, так и за рубежом».

Ключевые события 2023 года

Увеличение поставок: общий объем поставок вертолетов вырос на 15%, причем поставки всех трех моделей Robinson (R66, R44 и R22) увеличились. Примечательно, что поставки R66 достигли

118 машин, что укрепило его позицию как популярного выбора среди частных, коммерческих заказчиков и правоохранительных органов.

Глобальный охват: 64% поставок осуществлялись за пределами США, что свидетельствует о сильном глобальном присутствии Robinson. Ведущими экспортными рынками были Бразилия, Австралия, Канада и Мексика.

Приверженность качеству и надежности: поставив более 13800 вертолетов по всему миру, а R66 налетал более 1,8 млн часов без единого отказа двигателя, компания Robinson продолжает подчеркивать свою приверженность созданию высококачественных и надежных вертолетов.

Растущая команда: осознавая растущий спрос,

компания Robinson увеличила штат сотрудников с 1000 сотрудников в начале 2023 года до более чем 1100 в начале 2024 года.

Расширенная поддержка продукции: компания значительно увеличила поставки запасных частей и комплектующих, активно работая над сокращением сроков выполнения заказов и удовлетворением текущего спроса.

Усовершенствования продуктов: в этом году на моделях R66 и R44 был введен одобренный FAA стандарт симметричного стабилизатора, улучшающий характеристики управляемости на высокой скорости и в условиях турбулентности. Новый симметричный стабилизатор теперь доступен на всех новых R44 и R66. Для существующих моделей доступны варианты комплектов дооснащения.



Также в Robinson Helicopter добавили, что компания по-прежнему стремится найти неэтилированную замену авиационному бензину 100LL. Хотя текущие модели R22, R44 Raven I и R44 Cadet могут работать на 91UL или 94UL, продолжается работа с Lycoming и производителями топлива по разработке решения для R44 Raven II.

«Robinson Helicopter также служит рабочей платформой для продвижения будущих авиационных технологий благодаря сотрудничеству с такими инновационными компаниями, как Rotor Technologies, Skyruse и Tier 1. Сюда входят проекты по изучению электрических и гибридных силовых установок, передовых конструкций винтокрылых аппаратов и автономные системы полета», - резюмирует Курт Робинсон.

LCI: сжатие рынка офшорных вертолетов продолжится

По словам Найджела Лейшмана, коммерческого директора лизинговой компании LCI, нехватка офшорных вертолетов в ближайшее время не исчезнет. Он сообщил, что спрос на морские авиаперевозки сейчас превышает уровень, существовавший до пандемии Covid-19. «Это просто чистый спрос. Просто там больше активности, а вертолетов меньше».

И проблема не только в том, что производители испытывают трудности с наращиванием производства из-за сохраняющихся проблем с цепочкой поставок. Многие из вертолетов, которые были выведены из эксплуатации во время Covid, уже летают в

других местах. «Многие вертолеты, которые ушли с нефтегазового рынка во время спада, перешли на другие роли и больше не доступны».

Примерно 30% из парка LCI в 150 вертолетов выполняют офшорные энергетические миссии, а большая часть остальных задействована в санитарной авиации и поисково-спасательных операциях. Компания в основном владеет продукцией Airbus Helicopters и Leonardo.

Однако все три эти сектора пострадали от сбоев в цепочках поставок, и Найджел Лейшман сказал, что LCI работает со своими клиентами и произво-

дителями над смягчением этих сбоев, а также заказывает больше вертолетов. Но он предупредил, что новые заказы сами по себе вряд ли принесут быстрое облегчение растущему спросу.

«[Мы можем], возможно, помочь с новыми заказами, но это не обязательно будет в том же объеме, что мы видели в предыдущие годы», - сказал он. Ранее в этом месяце LCI разместила заказ на 10 и опцион на еще 11 вертолетов Leonardo нового поколения, включая AW139, AW169 и AW189.

По словам Лейшмана, скорее LCI советует своим клиентам расширить свои сроки. Он отметил, что конечные пользователи «все еще не в состоянии планировать так далеко вперед. Они заключают контракты со сроками начала поставок в течение шести или 12 месяцев, а срок поставки новых вертолетов составляет 24 месяца и более. Пока мы ищем пути, которыми мы можем предоставить несколько вертолетов [этим клиентам], нам также необходимо объяснить им, что когда они выйдут на тендер [новые контракты] нельзя ожидать, что вертолеты будут сразу стоять на рампе».

Лейшман сказал, что ситуация привела к тому, что LCI начала переговоры о долгосрочных контрактах и повышении ставок. Он добавил, что контракты с операторами, содержащие положения о «расторжении по соображениям удобства», не принесли никакой пользы. «С нашей точки зрения, это означает, что нам очень сложно оправдать покупку новых вертолетов». Он сказал, что за последние несколько месяцев конечные пользователи стали более восприимчивы к этим сообщениям.



Аеро Аsset: меньше продаж, но устойчивое ценообразование и стабильные предложение

Компания Aero Asset выпустила отчет о состоянии вторичного рынка двухдвигательных вертолетов. По данным компании, в 2023 году было отмечено на 12% меньше сделок в этом сегменте вертолетов по сравнению с 2022 годом, но наблюдались стабильное предложение. Коэффициент поглощения (время, которое потребуется, чтобы продать все вертолеты на рынке, при отсутствии новых поступлений) увеличился впервые за три года, до 14 месяцев.

Количество сделок на вторичном рынке легких двухдвигательных вертолетов снизилось на 8%, а предложение увеличилось на 15% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Продажи и предложение средних вертолетов снизились. Предложение на рынке тяжелых двухдвигательных вертолетов было стабильным по сравнению с предыдущим годом, а продажи выросли на 36% в годовом исчислении.



Средняя цена сделки с двухдвигательными вертолетами в 2023 году оставалась устойчивой. Стоимость средних вертолетов снизилась на 3%, но средняя цена сделки для легких и тяжелых двухдвигательных вертолетов выросла на 18%.

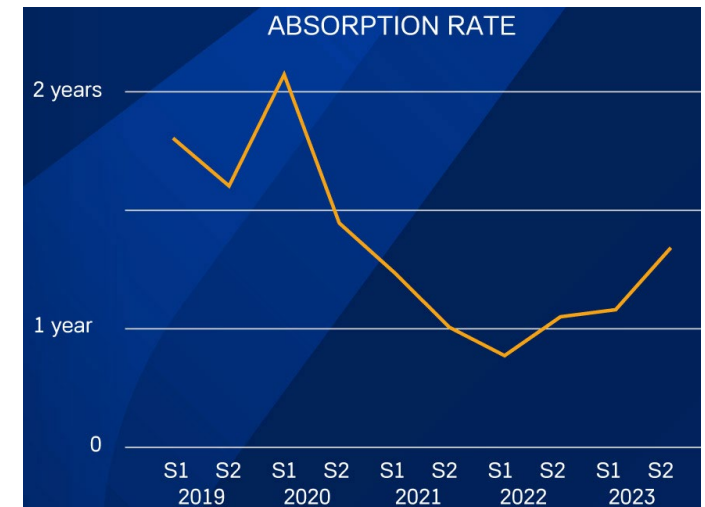
В прошлом году произошли заметные сдвиги в продажах и предложении двухдвигательных вертолетов по регионам. В Северной Америке и Европе наблюдалось наиболее значительное падение объема продаж. На эти два региона приходилось 75% общего количества сделок в 2022 году, но только 50% в 2023 году. Объем продаж во всех остальных регионах увеличился за тот же период. Предложение в Северной Америке и Европе в 2023 году составило 64%, что на 20% больше, чем в 2022 году. Предложение двухдвигательных вертолетов во всех остальных регионах сократилось по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.



В 2023 году самым ликвидным двухдвигательным вертолетом на вторичном рынке был Bell 429, за ним следовал Leonardo A109E Power. Sikorsky S92A и Leonardo AW109S/SP разделили третье место с показателями поглощения менее шести месяцев при текущем объеме транзакций. Самыми непопулярными на рынке были Leonardo AW169 и Sikorsky S76D.

По состоянию на конец четвертого квартала 2023 года на разных стадиях рассмотрения находилось 40 сделок. Это на 75% выше, чем в четвертом квартале 2022 года, и представляет собой самое большое количество незавершенных сделок с двухдвигательными вертолетами за последние пять лет.

[2023 Heli Market Trends - Twin Engine Edition](#)



Phenom 300 становится самым продаваемым легким джетом 12-й год подряд

По данным Ассоциации производителей авиации общего назначения (GAMA), 12-й год подряд семейство Embraer Phenom 300 становится самым продаваемым в мире легким бизнес-джетом.

В 2023 году Embraer поставила 63 легких самолетов Phenom 300, что позволило достичь этой вехи, и на сегодняшний день самолетов этого семейства было поставлено более 730 единиц. Phenom 300 эксплуатируется в 40 странах и налетал более 2 млн часов. Embraer постоянно инвестирует в привлекательность Phenom 300 для требовательных клиентов по всему миру, улучшая его производительность, технологии, комфорт и эффективность, что приводит к самой высокой остаточной стоимости на рынке.

В январе 2020 года Embraer анонсировала новый и усовершенствованный Phenom 300E, после чего в марте джет был одобрен ANAC, EASA и FAA, получив тройную сертификацию. Первая поставка улучшенного Phenom 300E состоялась в июне 2020 года.

Phenom 300E устанавливает высочайший стандарт качества в категории легких бизнес-джетов. Как комментируют в Embraer, имея дальность полета 2010 морских миль (3724 км), самолет также обладает уникальными взлетными характеристиками, которые позволяют ему вылетать из Международного аэропорта Кито (SEQM) с максимальной взлетной массой (MTOW) при температурах до ISA +26 град. на сухой или мокрой взлетно-посадочной полосе и, например, долететь до Майами.

Комфорт – основная черта этого самолета, от ши-

рокой входной двери с трапом и широкого овального в сечении фюзеляжа до тихого салона. К этому надо добавить топливную эффективность и порядочную дальность. Клиентам очень пришлось по душе фирменное овальное сечение фюзеляжа Oval Lite — точнее, то дополнительное пространство на уровне головы и плеч, которое оно обеспечивает, и большие иллюминаторы, заливающие салон естественным светом. Иллюминатор в туалете заслуживает особого упоминания, поскольку визуально увеличивает пространство.

Удобный для экипажа кокпит позволяет управление одним пилотом. Кабина экипажа оснащена сенсорной системой Prodigy Touch Flight Deck на основе платформы Garmin 3000. Улучшенный ин-

терфейс системы управления самолетом благодаря Prodigy Touch Flight Deck усиливает контроль пилота над летной обстановкой. Phenom 300E также поставляется со стандартом подключения 4G через систему Gogo Avance L5.

«Неслучайно Phenom 300 снова стал самым продаваемым легким самолетом в отрасли», - сказал Майкл Амальфитано, президент и главный исполнительный директор Embraer Executive Jets. «В течение 12 лет подряд он сохраняет свою сильную динамику на рынке и превосходит своих «одноклассников» — будь то благодаря лучшей в своем классе дальности полета и скорости или предлагая самую высокую остаточную стоимость среди самолетов на рынке».



Challenger 300 прошел первую проверку в Европе после 7500 посадок

Недавно компания Bombardier завершила свою первую проверку в Европе самолета Challenger 300 после 7500 посадок. Обслуживание проходило в техцентре в Биггин-Хилл, Великобритания.

Проект последовал за проведенной в декабре ин-

спекцией Challenger 300 в сервисном центре производителя в Хартфорде в Виндзор-Локс, штат Коннектикут, и стал третьим в своем роде, проведенным сервисным центром Bombardier в США. Производитель самолета провел две аналогичные проверки в техцентре в Тусоне, Аризоне, и сейчас

четвертый Challenger 300 проходит подобную процедуру в Хартфорде.

По словам Bombardier, сервисный центр в лондонском аэропорту Биггин-Хилл подходит для такой детальной работы, поскольку его специалисты прошли заводскую подготовку для проведения таких сложных технических проверок. По состоянию на четвертый квартал прошлого года в Европе эксплуатировалось 88 самолетов Challenger 300.

Проверка после 7500 посадок включает в себя то, что Bombardier называет тщательной оценкой различных компонентов, систем и узлов. Обычно она включает в себя неразрушающий контроль планера самолета и детальные проверки планера, шасси, двигателей, авионики, гидравлических систем, электрических систем и критически важных компонентов, а также замену оборудования и компонентов с ограниченным сроком службы.

«Опыт, который мы можем привнести в эту проверку, заключается в том, что мы являемся частью огромной глобальной сети. Будучи производителем, мы также знаем реальную историю этого самолета», - сказал Пол Томпсон, старший директор международных сервисных центров. «Наши технические специалисты не только прошли специальную подготовку по работе с продукцией Bombardier, мы также можем использовать опыт рынка США, наших проектных групп и наших инженерно-технических групп».

Центр в Биггин-Хилл, размер которого в 2022 году увеличился вдвое, также предлагает полностью укомплектованный склад запчастей.



В империи Баффета настроены оптимистично

Согласно годовому отчету Berkshire Hathaway, опубликованному в субботу, NetJets завершила год с 8349 сотрудниками, по сравнению с 7402 в конце 2022 года. В 2019 году количество сотрудников составляло 6476 человек, а в 2015 году, когда нынешний председатель правления и главный исполнительный директор Адам Джонсон взял бразды правления в свои руки, количество персонала насчитывало 6540 сотрудников.

NetJets входит в подразделение компании Berkshire Hathaway по предоставлению услуг, в которую также входит FlightSafety. Выручка подразделения увеличилась с \$34,83 млрд в 2021 году до \$38,30 млрд в 2022 году и \$40 млрд в прошлом году. Прибыль до вычета налогов на увеличилась с \$4,48 млрд до \$4,77 млрд и \$4,72 млрд в 2023 году соответственно.

В годовых отчетах приводятся основные данные по различным компаниям, принадлежащим Уоррену Баффету, но мало информации о специфике компании.

Что касается NetJets, то в отчете говорится: «Доходы от авиационных услуг выросли на 11,5% в 2023 году по сравнению с 2022 годом, в основном за счет увеличения количества воздушных судов в рамках программ совместного владения воздушными судами и увеличения летных часов в различных программах NetJets с начала года, а также более высоких средних тарифов». Далее говорится: «Увеличение доходов от авиационных услуг было в первую очередь обусловлено увеличением средне-

го количества самолетов в программах NetJets на 14,4% и более высокими тарифами».

Кроме того, в отчете отмечается: «Некоторые другие обязательства включены в наши консолидированные балансовые отчеты, такие как обязательства по операционной аренде и обязательства NetJets по совместному выкупу воздушных судов. Предполагаемые выплаты по этим обязательствам в течение каждого из следующих пяти лет составляют: \$1,9 млрд в 2024 году; \$1,7 млрд в 2025 году; \$1,5 млрд в 2026 году; \$1,8 млрд в 2027 году; и \$1,9 млрд в 2028 году».

В прошлом году NetJets подписала письма о намерениях с Embraer и Textron Aviation. Сделка с Embraer предусматривает поставку до 250 самолетов Praetor 500. Textron Aviation может в конечном итоге предоставить поставщику NetJets до 1500 частных самолетов в течение следующих 15 лет. Отдельно следует отметить, что нераскрытым заказчиком 12 Bombardier Challenger 3500, о которых было объявлено в декабре, является NetJets.

В отчете также упоминается финансовая стабильность, которую Berkshire Hathaway NetJets рекламирует клиентам. Баффет писал: «Я верю, что Berkshire может справиться с финансовыми катастрофами такого масштаба, с которыми никто до сих пор не сталкивался. Мы не откажемся от этой способности. Когда произойдут экономические потрясения, а они обязательно произойдут, целью Berkshire будет функционировать как актив для страны – точно так же, как это было в очень незна-

чительной степени в 2008-9 годах – и помочь потушить финансовый пожар, а не быть в числе многих компаний, которые, непреднамеренно или иным образом, разожгли пожар».

Баффет добавил: «Наша цель реалистична. Сила Berkshire заключается в «Ниагаре» разнообразных доходов, получаемых после уплаты процентов, налогов и существенных отчислений на амортизацию (ЕБИТДА – запрещенный показатель в Berkshire). Мы также работаем с минимальными потребностями в наличных деньгах, даже если страна сталкивается с длительным периодом глобальной экономической слабости, страха и почти паралича».

Оглядываясь назад, Баффет отметил: «Во время паники 2008 года Berkshire получала наличные от операций и никоим образом не полагалась на коммерческие бумаги, банковские линии или долговые рынки».

В отчете было никакого упоминания о текущих переговорах по контракту между NetJets и профсоюзом, представляющим ее пилотов, NJASAP. Ожидается, что пилоты в ближайшее время проголосуют за предлагаемый новый контракт, который обеспечивает увеличение компенсации на 52,5% в течение следующих шести лет. Однако это предложение не соответствует уровню оплаты труда в таких крупных авиакомпаниях, как Delta Air Lines, American Airlines, United Airlines и Southwest Airlines, которые в 2023 году подписали со своими пилотами соглашения о рекордно высокой заработной плате. Около 20% из 396 500 сотрудников Berkshire представлены профсоюзами.

Ученые ЦАГИ развивают перспективные проекты для малой авиации

Малая авиация — один из наиболее востребованных в нашей стране и активно развивающихся сегментов отрасли. Разрабатываемые летательные аппараты местных воздушных линий должны отвечать самым современным вызовам и требованиям. Свой вклад в исследования, направленные на создание новейших отечественных воздушных судов, вносит и Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского.

Специалисты института провели аэродинамические испытания модели перспективного самолета малой авиации, отличающегося расположением маршевой силовой установки на концах крыла и наличием распределенной электрической силовой установки (РЭСУ). Проект разрабатывался в рамках НИР «MANGO—ЦАГИ».

Планируется, что для проектируемого самолета будет характерен более низкий расход топлива по сравнению с эксплуатируемыми летательными аппаратами такого же класса. Это преимущество обеспечивает винтовая маршевая силовая установка на концах крыла. Такое расположение двигателей, по замыслу ученых, должно способствовать повышению аэродинамического качества воздушного судна за счет «раскручивания» концевых вихрей струями от винтов, закрученными в обратную сторону.

Другой особенностью такой компоновки стало применение дополнительной распределенной электрической силовой установки, состоящей из размещенных на передней кромке крыла электродвигателей с воздушными винтами. РЭСУ предна-

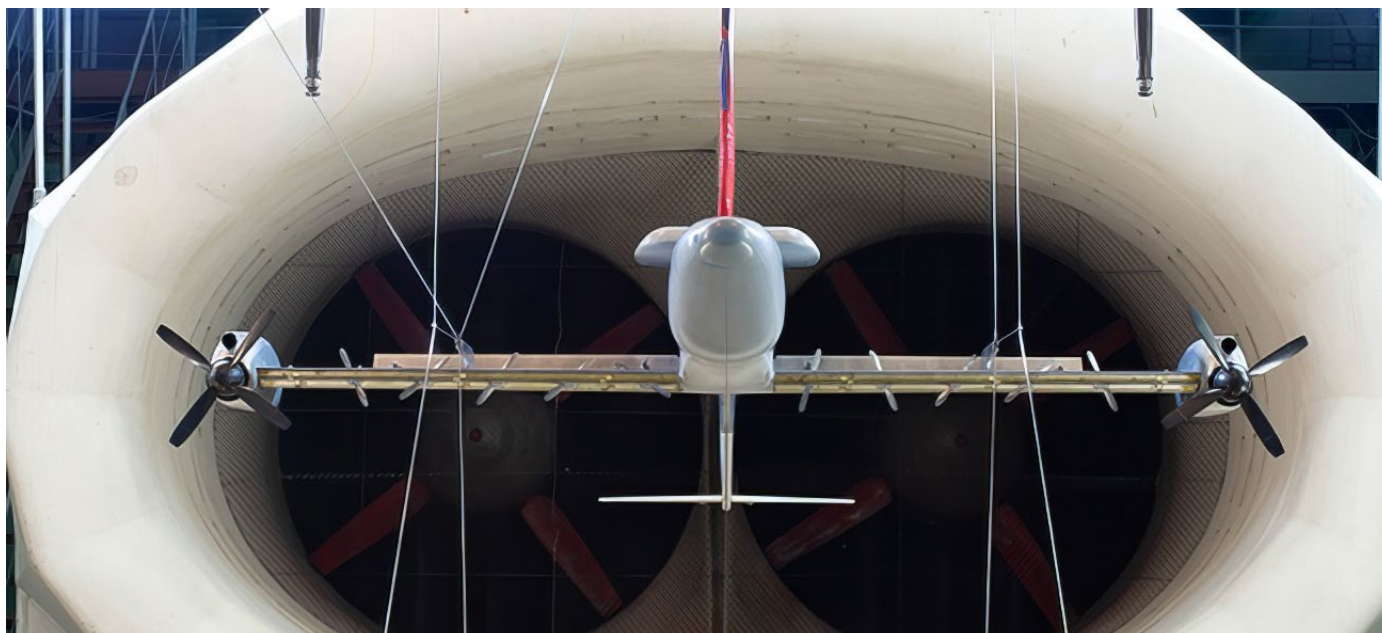
значена для повышения несущих свойств крыла с помощью обдува взлетно-посадочной механизации.

Кроме того, на данной модели летательного аппарата малой авиации ученые ЦАГИ опробовали внедрение средств повышения эффективности органов управления для самолетов короткого взлета и посадки — мини-щитков, двухзвенных флаперонов (органы управления самолета, совмещающие в себе функции закрылка и элерона) и др.

Экспериментальные исследования проводились в аэродинамической трубе института при различных скоростях воздушного потока в широком диапазоне углов атаки и скольжения, в том числе с моделированием работы маршевой силовой установки и РЭСУ.

В результате испытаний было определено, что размещение винтовой маршевой силовой установки на концах крыла обеспечивает снижение сопротивления до 30%. Таким образом повышается аэродинамическое качество и соответственно снижается расход топлива.

В то же время аэродинамический эксперимент подтвердил, что использование РЭСУ на взлетно-посадочных режимах дает увеличение максимального коэффициента подъемной силы на 40%, а при одновременном использовании обдува механизации винтами маршевой силовой установки и РЭСУ — до 70%. Благодаря этому проектируемый самолет сможет базироваться на более коротких взлетно-посадочных полосах и обслуживать аэродромы в труднодоступных районах страны.



Argus: успех Prism SMS и рынок вертолетов в 2024 году

Система управления безопасностью Prism SMS компании Argus International была запущена в августе прошлого года и уже хорошо принята рынком. Старший вице-президент по программному обеспечению Argus Трэвис Кун рассказал изданию AIN, что продолжающаяся миграция клиентов, хотя и является сложным процессом, протекает гладко.

«Мы получили много положительных отзывов, особенно касающихся наших интеллектуальных функций в системе», - отметил он. «Возможность просматривать информацию о тенденциях ваших собственных внутренних отчетов, о том, как ваша компания движется в реальном времени, была очень хорошей функцией для нас».



В течение года Argus ожидает увеличения числа подписчиков, особенно с учетом изменений в FAR Part 5, касающихся систем управления безопасностью, ожидаемых в этом году.

Трэвис Кун подтвердил планы по интеграции Prism SMS с другим программным обеспечением, таким как планирование полетов и отслеживание технического обслуживания, в ближайшие несколько месяцев планы после завершения миграции клиентов. Система спроектирована так, чтобы ее можно было полностью адаптировать к предпочтениям пользователя, что позволяет авиационным организациям настроить всё: от визуальной панели до выбора модулей. Этот подход удовлетворяет растущий спрос на персонализированные технологические решения в аэрокосмическом секторе.

Безопасность остается в центре внимания, поскольку Prism SMS отвечает всем требованиям эффективной SMS. Гибкость и возможности настройки платформы играют решающую роль в повышении ее эффективности. «Мы сосредоточились на создании этой системы таким образом, чтобы ее можно было настраивать под нужды пользователя», - говорит Кун.

Обсуждая тенденции летной активности бизнес-авиации в январе 2024 года, Кун отметил стабилизацию и охлаждение после постковидного всплеска. Сегмент Part 135, на который в период Covid пришелся приток новых участников, пережил наиболее значительный спад. «Мы наблюдаем меньше туристических поездок, поэтому я думаю, что мы увидим отступление некоторых из этих показателей от постковидных максимумов», - сказал он.

AIN. «Мы ожидаем, что к концу 2024 года общие показатели деловой авиации в Северной Америке снизятся примерно на 1%. Думаю, что это, вероятно, будет справедливым, если только какая-то значительная внешняя переменная не повлияет в ту или иную сторону. Что касается вертолетов, то тут другая история».

Трэвис Кун указал на глобальную активность вертолетов, которая в 2023 году выросла на 19,9% по сравнению с 2022 годом. Европейский рынок увеличился примерно на 10%, а в Северной Америке рост составил 7,5%.

Кун отметил, что данные по вертолетам «не так хорошо охвачены, как наши данные по самолетам, потому что мы в подавляющем большинстве рассматриваем планы полетов IFR, по которым летают почти все бизнес-джеты, а с вертолетами это не всегда так. Что касается того, что мы отслеживаем, то это, безусловно, тенденция, которая, по-видимому, отражает все новости, которые мы слышим и которые уже выходят на Heli-Expo, включая отчет Allied Market Research (AMR), в котором говорится о росте активности тяжелых вертолетов в Азиатско-Тихоокеанском регионе на 10%. Таким образом, наблюдается двузначный рост в некоторых из этих областей по всему миру».

Он также упомянул цель Safran поставить более 1000 двигателей к 2025 году и отчет Airbus о том, что рынок вертолетов является самым растущим в их портфеле. «Это определенно указывает на наличие сильного и растущего рынка винтокрылых машин», - сказал он.

Спрос на восьмой неделе вырос, сократив дефицит с начала года

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение 8-й недели (по 25 февраля) глобальная активность бизнес-джетов выросла на 2% по сравнению с 8-й неделей 2023 года. На прошлой неделе было выполнено 73513 рейсов бизнес-джетов, что на 3% больше, чем на предыдущей неделе.

С начала года (с 1 января по 25 февраля) глобальная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов снизилась на 2% по сравнению с прошлым годом. За тот же период регулярные авиаперевозки выросли на 7% относительно 2023 года. Грузовой трафик отстает от сопоставимого периода прошлого года на 4%.

Соединенные Штаты

В течение 8-й недели в США было выполнено 51480 рейсов бизнес-джетов, что на 3% больше, чем на предыдущей неделе, и на 3% больше, чем на 8-й неделе 2023 года. 4-недельная тенденция в США на 1% опережает аналогичный период прошлого года.

С начала года (с 1 января по 25 февраля 2024 г.) трафик бизнес-джетов в США отстает на 2% от показателей прошлого года. Корпоративные летные отделы снизили активность на 13% по сравнению с 2019 годом, но несмотря на это являются самым загруженным типом эксплуатанта. Однако долевые операторы загружены больше, чем каждым из последних пяти лет.

Market Sector	Flights	vs 1Y ago: Flights	vs 2Y ago: Flights	vs 3Y ago: Flights	vs 4Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights
Scheduled Operation	4,507,085	7.3%	49.7%	106.6%	4.4%	13.5%
Business Aviation	808,422	-1.9%	4.9%	36.0%	23.5%	41.3%
Other	635,552	13.0%	90.8%	145.6%	99.5%	151.6%
Cargo	164,471	-3.5%	-7.9%	-2.8%	8.3%	26.2%
Grand Total	6,115,530	6.2%	42.5%	90.9%	12.4%	24.2%

Глобальная активность с 1 января по 25 февраля по сравнению с предыдущими годами (деловая авиация включает бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты)

Departure City	Flights	vs 1Y ago: Flights	vs 2Y ago: Flights	vs 3Y ago: Flights	vs 4Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights
New York	3,024	-9.2%	5.1%	68.4%	-20.1%	-21.7%
Houston (US-TX)	2,320	-6.3%	-9.7%	22.4%	-10.4%	-8.2%
Los Angeles (US-CA)	2,272	-18.4%	-25.4%	11.9%	-20.3%	-22.9%
Dallas (US-TX)	2,078	-14.4%	-15.6%	19.2%	-6.4%	-6.1%
Atlanta (US-GA)	1,961	-11.1%	-5.3%	24.7%	-3.6%	-10.2%
Phoenix (US-AZ)	1,621	-20.0%	-21.7%	6.5%	-0.5%	10.6%
Miami (US-FL)	1,548	-17.4%	-14.0%	-1.7%	-5.7%	25.3%
Las Vegas (US-NV)	1,499	-3.5%	-2.0%	35.3%	-11.4%	-10.3%
Chicago	1,365	-8.6%	-10.4%	16.9%	-28.2%	-31.3%
West Palm Beach	1,267	-19.2%	-24.9%	4.8%	11.6%	-3.5%
Grand Total	77,927	-13.0%	-14.3%	15.9%	-11.9%	-12.7%

Трафик корпоративных летных отделов в США по городам с 1 января по 25 февраля 2024 г. по сравнению с предыдущими годами

Флорида является самым загруженным штатом для долевых авиапарков: количество рейсов на 7% больше, чем в прошлом году, и на 82% больше, чем в 2019 году. Флорида также является самым загруженным штатом отправления для корпоративных летных отделов, однако количество рейсов снизилось на 12% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Корпоративные авиапарки в Калифорнии летают на 23% меньше по сравнению с пятью годами ранее.

Европа

На восьмой неделе 2024 года активность бизнес-джетов в Европе отставала на 2% от предыдущей недели, и оставалась на уровне восьмой недели 2023 года. Тенденция за последние четыре недели на 3% ниже по сравнению с теми же четырьмя неделями прошлого года.

С начала года трафик в Европе всего на 2% превышает аналогичный показа-

тель 2019 года, в то время как регулярные авиаперевозки на 17% ниже уровня 2019 года.

На самом загруженном европейском рынке бизнес-авиации, во Франции, в этом году было выполнено на 19% меньше рейсов регулярных авиакомпаний по сравнению с 2019 годом. В целом, на французском рынке бизнес-джетов наблюдался наибольший прирост по сравнению с 2019 годом в парах городов с наибольшим снижением регулярной активности по сравнению с 2019 годом. Например, в Ниццу количество рейсов бизнес-джетов увеличилось на 39% по сравнению с 2019 годом, тогда как трафик регулярных авиакомпаний в той же паре городов сократился на 20% по сравнению с 2019 го-

дом. На маршруте Париж – Милан активность бизнес-авиации выросла на 31% по сравнению с 2019 годом, а количество регулярных рейсов сократилось на 23% относительно 2019 года.

В других странах Европы в этом году больше всего летают легкие бизнес-джеты, за которыми следует категория суперлегких самолетов. В этом году самым популярным легким самолетом в Европе является Embraer Phenom 300, его трафик на 4% опережает Citation CJ2, занявшего второе место. Легкие бизнес-джеты наиболее популярны в Германии, хотя их активность снизилась на 7% по сравнению с аналогичными показателями прошлого года. Мюнхен – самый загруженный город

отправления в Германии, а чартерные перевозки считаются самым популярным типом операций.

Остальной мир

Активность бизнес-авиации на Ближнем Востоке за последние четыре недели упала на 11% по сравнению с аналогичными периодом прошлого года. На 8-й неделе трафик был на 6% ниже по сравнению с 8-й неделей 2023 года. Международный аэропорт Бахрейна (ОВВИ) может получить прирост от проведения Гран-При Формулы-1 в эти выходные (29 февраля – 2 марта), количество прибывших бизнес-джетов в ОВВИ в этом году опережает на 21% сопоставимый период прошлого года. Во время прошлогоднего Гран-При с пятницы по воскресенье в ОВВИ было зарегистрировано 52 прибытия бизнес-джетов.

В Канаде, Багамских Островах и Китае, наблюдается спад трафика бизнес-джетов на 2%, 3% и 19% соответственно по сравнению с тем же периодом 2023 года.

Управляющий директор WINGX Ричард Коэ комментирует: «Глобальные тенденции трафика бизнес-джетов остаются неизменными за последние четыре недели, восстановившись после спада в начале года. Последняя неделя показала рост в США на 3%, при этом активность Part 135 во Флориде выросла на 11%, но в Канаде продолжает наблюдаться резкий спад. В Европе ситуация не изменилась, за последний месяц наблюдалось снижение на 3%».

City Flow (from / to metro area)	BizAv: Departures	BizAv: vs 5 yrs ago	Sched: Departures	Sched: vs 5 yrs ago
Paris (FR) - London (GB)	311	-7%	1,093	-13%
Paris (FR) - Geneva (CH)	245	-3%	413	-38%
Paris (FR) - Nice	132	39%	1,167	-20%
Paris (FR) - Chambéry/Aix-les-Bains	103	37%		
Paris (FR) - Milan (IT)	98	31%	1,000	-23%
Paris (FR) - Zurich	69	0%	332	-31%
Paris (FR) - Madrid (ES)	64	113%	1,083	-8%
Paris (FR) - Sion	49	-13%		
Paris (FR) - Paris (FR)	48	-21%	120	43%
Paris (FR) - New York	44	16%	584	27%
Grand Total	3,236	0%	38,980	-16%

Бизнес-джеты и регулярные авиакомпании, вылеты из аэропортов Парижа, 1 января – 25 февраля 2024 г.

Американские налоговики взяли за джеты

На прошлой неделе Служба внутренних доходов США (IRS) объявила о планах начать проверку десятков (по ее данным) корпоративных самолетов, которые использовались в личных целях. Работа будет сосредоточена на самолетах, используемых крупными корпорациями, крупными партнерствами и налогоплательщиками с высокими доходами.

Агентство специализируется на бизнес-вычетах расходов на самолеты. Это разрешено, если воздушное судно используется в деловых целях. Однако, если самолет также используется не по «де-

ловым причинам», это может повлиять на право компании на вычет некоторых расходов. Налоговое управление США сообщает, что ведение учета может быть сложной задачей.

«Личное использование корпоративных самолетов и других самолетов руководителями и другими лицами влечет за собой налоговые последствия, и это сложная область, в которой работа IRS сильно ограничена», - сказал Дэнни Верфель, комиссар IRS, в пресс-релизе, посвященном корпоративным самолетам. «Благодаря расширению ресурсов,

начнется работа IRS в этой области. Эти проверки самолетов помогут гарантировать, что группы с высокими доходами не останутся незамеченными из-за своих налоговых обязанностей».

Налоговое управление США заявляет, что может инвестировать больше ресурсов в расследования благодаря средствам, выделенным в соответствии с Законом о сокращении инфляции. В нем говорится, что оно могло бы нанять дополнительных налоговых инспекторов, чтобы сосредоточиться на самолетах, если обнаружит, что компании завышают расходы.

«Мы добавляем персонал и технологии, чтобы гарантировать, что налогоплательщики с самым высоким доходом, включая партнерства, крупные корпорации, миллионеров и миллиардеров, платят то, что по закону должны платить в соответствии с федеральным законом», - сказал Верфель.

Хотя никто не предлагает владельцам бизнес-джетов избегать уплаты правильной суммы налогов, Национальная ассоциация деловой авиации (NBAА) и другие ставят под сомнение тон этой кампании.

«Заявление Налогового управления США представляет собой не что иное, как проверку в поисках проблемы и попытку широко охарактеризовать с негативной стороны тысячи американских компаний всех размеров, которые полагаются на деловые самолеты для эффективной конкуренции на мировом рынке», - сказал Эд Болен, президент и генеральный директор NBAА. «Трудно понять, почему агентство предполагает, что эти компании — одни



из самых уважаемых и хорошо управляемых предприятий в мире — не соблюдают действующее налоговое законодательство».

NBAA отмечает, что директора публичных компаний обычно утверждают то, как сотрудники используют самолеты. Некоторые предприятия также требуют, чтобы ключевые сотрудники летали на деловых самолетах по соображениям безопасности.

«Например, компания Aerlex представляла интересы клиентов в проверках IRS владения их биз-

нес-джетами, которые происходили задолго до того, как на сцене появилась Грета Тунберг, — но я не могу не чувствовать, что IRS отчасти реагирует на все внимание, которое в последние годы уделяется высокопоставленным владельцам частных самолетов», — говорит Стивен Хофер, президент Aerlex Law Group.

Любой, кто хоть раз прошел сквозь облако мятно-арбузных паров, оставленное вейпером, знает, что дым без огня может быть. В 2017 году в репортажах после утечек так называемых «Райских документов» очень критически высказывались о самолетах,

ввезенных на остров Мэн (также рассматривались другие оффшорные юрисдикции на не менее влажных островах, таких как Антигуа, Барбадос и другие). Правительство острова Мэн активно предложило Министерству финансов Великобритании пересмотреть процессы, используемые его таможенной и акцизной службой в отношении режима НДС для самолетов и яхт. Два года спустя Министерство финансов Великобритании заявило, что не обнаружило конкретных случаев правонарушений, но все же дало некоторые рекомендации по мониторингу сделок, которые были приняты и включены.

«Владельцам самолетов бизнес-класса следует рассмотреть возможность проверки своих предыдущих отчислений на предмет соответствия применимому налоговому законодательству, проанализировать стоимость вычетов после уплаты налогов с учетом потенциально высокой стоимости и агрессивности проверки IRS, а также обратиться за советом к специалистам, занимающимся конкретно налогами на деловую авиацию, чтобы избежать ошибок при вычете расходов на личное использование и вычете амортизации своих самолетов», — говорит Дэвид Майер, партнер Shackelford, Bowen, McKinley & Norton.

Хофер из Aerlex согласен. «Владельцам бизнес-джетов следует воспринимать это одновременно как предварительное предупреждение и тревожный звонок. Сейчас самое время пересмотреть владение и использование вашего бизнес-джета, как на уровне корпоративного бухгалтерского учета, так и на уровне летного отдела. Подумайте о том, чтобы внимательно изучить учет вашего самолета, как ретроспективно, так и перспективно».



Avinode: три ключевых преимущества интеграции программного обеспечения при чартерных авиаперевозках

Уильям Сьоквист присоединился к Avinode Group, чтобы улучшить предложение компании по интеграции и создать гибкое решение, которое позволит участникам платформы использовать собственные данные. Получите его совет о том, как операторы и брокеры могут упростить свой рабочий процесс и превратить свои данные в знания.

«Данные лежат в основе организации полетов бизнес-авиации, и мы стремимся предложить нашим участникам решения, обеспечивающие

бесперебойную передачу данных. Я выделил три существенных преимущества интеграции всего вашего программного обеспечения для бизнес-авиации, которые помогут вам и вашей команде добиться большего успеха», - рассказывает Сьоквист.

Замкнутый цикл обработки данных

Сократить количество используемого стороннего программного обеспечения сложно, учитывая, что

компании бизнес-авиации часто используют множество инструментов для совместного управления различными аспектами рейса. Это разные инструменты для маркетинга, операций, платежей и логистики, и это лишь некоторые из них. Постоянно держать ваши команды в курсе самой последней информации о поездке сложно, когда данные хранятся в разных местах.

Обсуждение интеграции между вашими системами с поставщиком программного обеспечения имеет решающее значение. Когда ваши системы «общаются» друг с другом, это меняет правила информирования всех сотрудников вашей организации о последнем статусе рейса, и вы можете выйти на новый уровень эффективности.

Создайте уникальный клиентский опыт

Большинство поставщиков программного обеспечения, включая нас, обеспечивают интеграцию с другими широко используемыми инструментами в той же области. Эти готовые к работе решения — отличный способ быстро приступить к работе с помощью решений, позволяющих сэкономить время. Приложение для клиентов, созданное с использованием API-интерфейсов Avinode — это простой способ ускорить рабочий процесс и обеспечить удобство работы для ваших клиентов. Однако создание индивидуального решения с помощью наших API требует от вас большего, чтобы создать безопасное и стабильное решение. Тем не менее, если у вас есть такие возможности, это открывает большой потенциал для создания уникального опыта для ваших клиентов или ваших внутренних команд.



Безопасная обработка данных клиентов

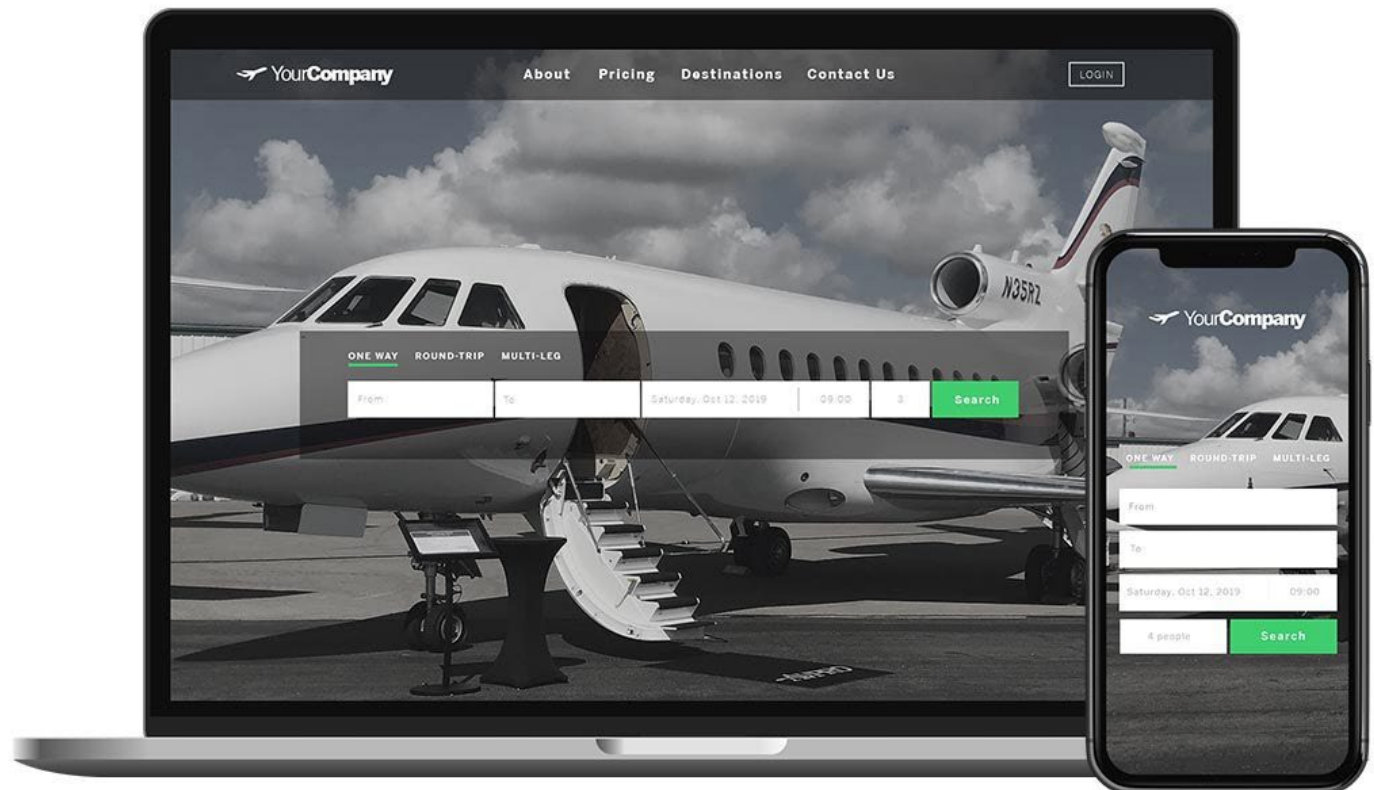
Мы знаем, что наши участники все больше осознают риски безопасности при работе с конфиденциальными данными. Киберпреступники сегодня более изощрены, чем раньше, и слабым звеном в вашем рабочем процессе может стать обмен данными со сторонним программным обеспечением. Отличный способ снизить этот риск — убедиться, что ваши сторонние инструменты подключены и могут работать вместе. В диалоге с другими поставщиками программного обеспечения мы устанавливаем требования к каждой создаваемой нами интеграции, чтобы сделать ее максимально безопасной.

В заключение я призываю всех наших членов изучать новые технологии, которые появляются. Это захватывающая область, и события происходят быстро. Мы видим все больше и больше случаев использования искусственного интеллекта в нашей отрасли, например, для помощи клиентам на начальном этапе планирования поездки. Однако деловая и частная авиация — это сложная отрасль, основанная на человеческих отношениях, которую технологиям будет трудно заменить.

Тем не менее, создание более гладкого рабочего процесса организации чартера с надежной инте-

грацией и автоматизацией может существенно повысить эффективность и безопасность и дать вам больше времени, которое вы сможете потратить на взаимоотношения с клиентами.

Используйте свои собственные данные. Данные лежат в основе всего, что мы делаем. Мы превращаем данные в необходимые знания — знания, которые затем можно напрямую преобразовать в результаты. Мы не только используем его для создания нашего набора инструментов, но и рады предоставить нашим клиентам прямую выгоду от работы с нашей базой данных.



Jetcraft: является ли Индия новым драйвером роста?

Авиационный сектор Индии процветает. Ни одна другая страна в мире не заказала больше самолетов в 2023 году, а индийские авиакомпании потратили миллиарды на почти 1000 новых самолетов. Этот всплеск подчеркивает силу рынка коммерческой авиации и демонстрирует значительный потенциал роста деловой авиации.

В настоящее время эта страна является самым загруженным рынком бизнес-джетов в Азии: данные WingX показывают, что в 2023 году спрос вырос на 21% по сравнению с 2022 годом. В отчете также показано, что в 2023 году трафик бизнес-авиации в мире снизился на 4% по сравнению с 2022 годом, поэтому рост Индии идет на подъем, и это тренд. В

Jetcraft наблюдают растущий спрос со стороны потенциальных покупателей в Индии, причем наиболее популярными являются самолеты среднего и большого размера.

В стране все еще есть проблемы, которые необходимо преодолеть, но при правильных инвестициях в инфраструктуру и новом подходе к регулированию Индия готова стать новым драйвером роста авиационной отрасли.

Как правило, развитие авиационного сектора коррелирует с ростом ВВП, который в Индии, согласно прогнозам Организации экономического сотрудничества и развития, в течение следующих 20 лет составит 5,5% в год. Кроме того, по прогнозам, к 2030 году число «сверхбогатых» домохозяйств в Индии вырастет в пять раз до 9,1 миллиона, согласно отчету People Research on India's Consumer Economics (PRICE), что положит начало новой волне пользователей бизнес-авиации в течение следующих нескольких лет. Также растет оптимизм по поводу экономической ситуации в стране. Отчет Asian Sky Group (ASG) показал, что только 6% индийских респондентов считают, что экономические условия ухудшатся.

Компании уже реагируют на эту многообещающую ситуацию. «Мы наблюдаем огромное количество заказов от авиакомпаний, что способствовало экономическому процветанию региона. В связи с этим стартапы в сфере бизнес-авиации стремятся извлечь выгоду из ранее неиспользованного спроса на эксклюзивный опыт. Например, EaseMyTrip надеется расширить свой чартерный бизнес, приобретя в конце 2022 года оператора и компанию по



управлению воздушными судами Nutana Aviation Capital, комментируют в Jetcraft.

Будучи страной с самым большим населением в мире, Индия может стать «новым Китаем» в сфере авиации с огромными амбициями в этом секторе, но еще не реализованными. Есть также признаки того, что Индия является динамично развивающимся рынком: данные ASG показывают, что в 2022 году парк бизнес-джетов в стране вырос на 7%.

Однако, как и Китай, Индия сталкивается с инфраструктурными ограничениями, для решения кото-

рых индийское правительство уже предпринимает шаги, пообещав инвестировать \$12 млрд к 2025 году в модернизацию существующих аэропортов и строительство новых. Это выгодно отличается от \$6,75 млрд, которые ЕС потратил на инфраструктуру аэропортов с 2000 по 2013 год.

Существуют также проблемы, связанные с нехваткой квалифицированных кадров, которые можно решить с помощью специальных программ повышения квалификации. Ослабление регулирования и снижение налогов на топливо также могут стимулировать экономический рост за счет создания более благоприятных условий для бизнеса.

«Хотя Индия является восходящей звездой авиации, ей все еще предстоит преодолеть сложную ситуацию. Именно здесь ценен местный опыт Jetcraft. Понимание нюансов рынка – и способность дать понимание «на месте» – позволяет нам расширять возможности покупателей по мере изменения и роста экономики. В конечном счете, хотя мы продолжаем анализировать, станет ли Индия «новым Китаем» в авиации, мы уверены в имеющихся возможностях, и Jetcraft остается рядом, чтобы поддерживать клиентов в продажах, сделках и приобретениях деловых самолетов», – резюмируют в компании.



Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Embraer Legacy 650**

Год выпуска: **2015 г.**

Место съемки: **декабрь 2023 года, Bishkek-Manas – UCFM, Kyrgyzstan**



Фото: Дмитрий Петрович