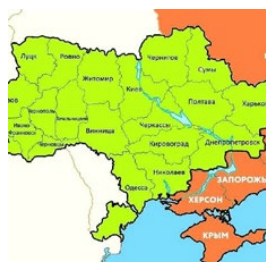




На этой неделе стало известно, что CAMP Systems согласилась купить у World Kinetic компанию Avinode и два небольших предприятия по разработке программного обеспечения для FBO — FBO One и Total FBO — за \$200 млн. Это выгодная сделка для World Kinetic (энергетической компании, официально известной как World Fuel), которая приобрела Avinode в 2014 году. World Kinetic будет использовать денежные средства для погашения долга и сосредоточения внимания на своем основном топливном бизнесе. Очевидно, что она получила хорошую отдачу от своих инвестиций. World Kinetic взяла под свой контроль управление в 2019 году, незадолго до того, как ее основной бизнес пострадал из-за приземления авиакомпаний.

На первом мастер-классе СJI «Построение успешной сделки купли-продажи» начинающим продавцам бизнес-джетов советовали планировать продажу, обращаться за консультациями к экспертам и действовать заблаговременно. На недавнем онлайн-мероприятии, организованном компанией Mesinger Jet Sales, обсуждалось, что нужно знать начинающим продавцам, прежде чем закрывать первую продажу своего подержанного самолета. Мы ознакомились со всеми рекомендациями

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 11-й неделе (11-17 марта) глобальная активность бизнес-джетов выросла на 2% по сравнению с той же неделей 2023 года. На прошлой неделе было выполнено 72223 рейса бизнес-джетов, что на 1% меньше, чем на предыдущей неделе. С начала года (1 января – 17 марта) мировой трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов на 2% выше в годовом исчислении, и на 38% выше по сравнению с 2019 годом. Регулярные авиаперевозки на 16% опережают показатели прошлого года, и на 8% – 2019 год. Трафик грузовых операторов упал на 2% по сравнению с 2023 годом, и на 24% выше, чем 5 лет назад.



Спрос в США стабилен, а на Ближнем Востоке падает

WINGX: Весенние каникулы в США ознаменовались обычным всплеском активности деловой авиации во Флориде. По сравнению с тем же мартовским периодом 2019 года количество вылетов бизнес-джетов во Флориде выросло на 56%

стр. 21

Аэропорт Сочи запросил для себя режим «открытого неба» на три года

Аэропорт Сочи запросил для себя режим так называемого открытого неба сроком на три года (с 2024 по 2027 год), следует из письма Алексея Старостина, генерального директора «Аэродинамики» (владеет и управляет аэропортом Сочи)

стр. 23

Украина хочет открыть воздушное пространство, но эксперты сомневаются в разумности этого

На прошлой неделе стало известно, что правительство Украины начало переговоры с EASA и FAA о возможном открытии своего воздушного пространства для международного воздушного движения, что вызвало вопросы в отрасли относительно того, как при этом можно достичь безопасности

стр. 25

СJI провел первый мастер-класс «Построение успешной сделки купли-продажи»

На первом мастер-классе СJI «Построение успешной сделки купли-продажи» начинающим продавцам бизнес-джетов советовали планировать продажу, обращаться за консультациями к экспертам и действовать заблаговременно

стр. 26

Финляндия разъяснила снятие некоторых ограничений в авиации для россиян

Агентство транспорта и связи Финляндии Traficom объявило об изменении в трактовке авиационных ограничений для граждан России и лиц с двойным гражданством. Об этом сообщается в пресс-релизе организации.

Изменения основаны на изменении политики Агентства Европейского союза по авиационной безопасности EASA в отношении россиян от 8 марта 2024 года и являются следствием решения Европейского суда по делу «Ислентьева против Евросовета», говорится в сообщении.

Согласно новой интерпретации Суда ЕС, гражданам России и лицам с двойным гражданством разрешены частные полеты, например, на самолете, арендованном у авиакомпании. Отныне также разрешены обучение, летные испытания и контрольные полеты для частных пилотов или любителей, если студент намерен управлять воздушным судном, которое не зарегистрировано в России, не принадлежит или не зафрахтовано россиянином, не принадлежит или не зафрахтовано российской компанией, и он не имеет намерения летать в России.

Как сообщалось ранее, введенные Евросоюзом санкции против России из-за специальной военной операции на Украине не запрещают гражданину РФ, имеющему частную лицензию, пилотировать самолет на территории ЕС. Об этом говорится в постановлении Европейского суда в ответ на иск «заявителя, являющегося гражданином России и Люксембурга, имеющего люксембургскую лицензию частного пилота и использующего самолеты в аэропорту Люксембурга».

После начала Россией в феврале 2022 года военной операции на Украине Евросоюз ввел более 10 пакетов санкций против Москвы. В частности, ЕС запретил всем самолетам, зарегистрированным в России, приземляться, взлетать или пролетать над территорией союза. Тот же запрет распространяется на любой самолет, не зарегистрированный в России, который принадлежит или иным образом контролируется российским физическим или юридическим лицом.

Источник: ТАСС



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPXH



Джет Порт

General Atomics завершил эксклюзивную покраску Global 7500

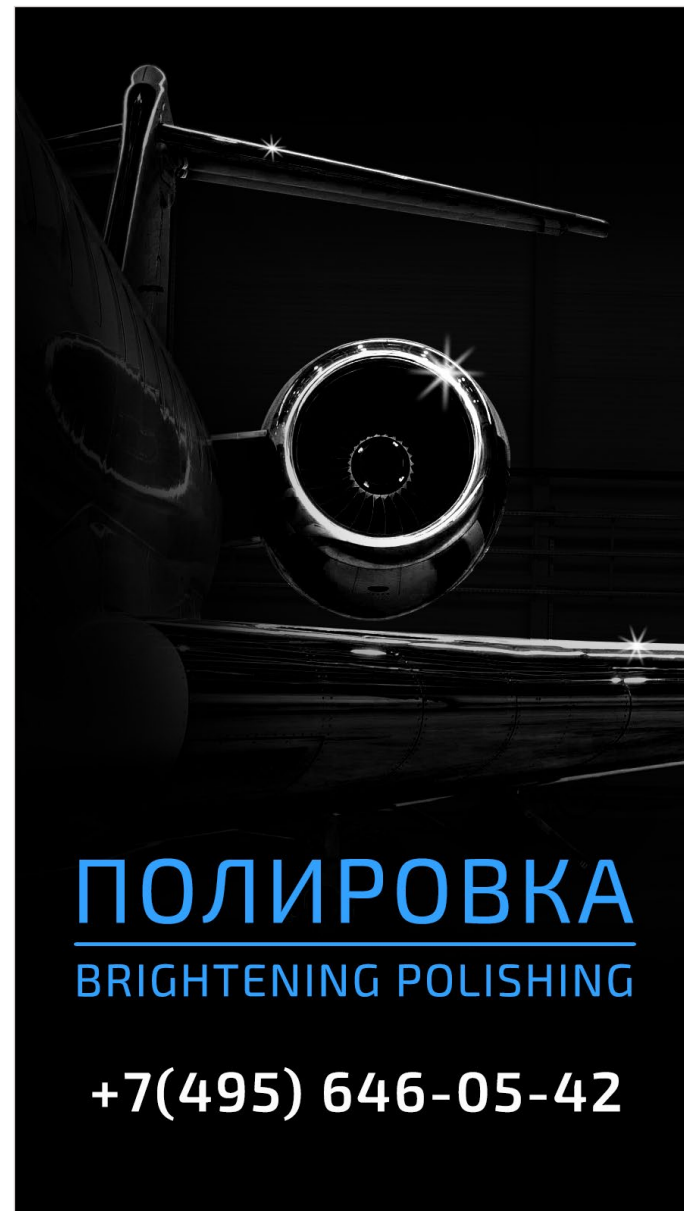
Немецкий авиастроительный концерн General Atomics AeroTec Systems выполнил покраску совершенно нового бизнес-джета Global 7500. «Зеленый» самолет Bombardier, который был доставлен с голой алюминиевой поверхностью и только с одним слоем защитной грунтовки, получил совершенно новую ливрею в аэропорту EDMO Мюнхен-Оберпфaffenхофен.

Процесс окраски Global 7500 включал нанесение функциональной антикоррозийной защиты, шлифовальной грунтовки и ручную заливку всех заклепок на фюзеляже. За этим последовало нанесение многослойной металлической краски. Заключительным этапом было нанесение прозрачного лака в два слоя.

Самолет получил впечатляющий дизайн с 25-ме-

тровый полосой от хвостовой части до кабины экипажа. В общей сложности было смешано 8 цветовых оттенков из трех различных оранжевых и красных цветов, чтобы создать равномерный, однородный цветовой поток от светлого к темному по всей длине дизайнерской полосы. Логотип Eagle и вся маркировка были нанесены с помощью компьютерных трафаретов.

Над самолетом одновременно работало до 8 маляров. Наконец, были добавлены последние косметические штрихи, и на заключительном этапе работы, так называемой детализации, были внесены минимальные изменения в цвет. Представители заказчика и Bombardier присутствовали при окончательной приемке и остались очень довольны проделанной работой.



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Flexjet Europe перезапустил программу карточных продуктов в Европе

Долевой оператор Flexjet Europe (европейская «дочка» Flexjet) перезапустил программу карточных продуктов в Европе. Компания прекратила продажу карточных продуктов по обе стороны Атлантики во время вызванного Covid всплеска спроса на частные самолеты и сосредоточилась на чартерных продажах.

Новый европейский продукт доступен на Praetor 600 компании и начинается с 25 часов. Срок действия – 12 месяцев. Неиспользованные средства можно перевести на новую карту.

Хотя спрос на частную авиацию остается высоким, в Flexjet Europe понимают, что ситуация может быстро измениться. «Мы знаем, что эта отрасль со-

стоит из взлетов и падений. И что дает такой группе, как мы, уникальное положение, так это то, что мы управляем нашим ростом устойчивым образом. Наш топ-менеджмент знает, как защитить баланс бизнеса в случае разворота. На данный момент все признаки указывают на то, что нынешний уровень спроса пока сохранится. Рынок все еще довольно активен. Мы видим, что активно возвращаются бизнес-путешественники».

После получения мальтийского сертификата эксплуатанта в июле 2021 года компания Flexjet расширила свою команду и инфраструктуру в Европе, в том числе в начале этого месяца переместила свой операционный центр в новые, более крупные офисы в мальтийском районе Та'Шбиекс.



Weltall
avia

КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

Портал AircraftExchange отмечает 5-летие

Международная ассоциация авиадилеров (IADA) отмечает пятую годовщину AircraftExchange.com, эксклюзивного портала онлайн-поиска деловых воздушных судов с объемом продаж в \$60 млрд. Сайт, запущенный 1 февраля 2019 года, в настоящее время ежемесячно посещается 46000 покупателями и продавцами, и на нем представлено около 600 воздушных судов бизнес-класса.

«AircraftExchange теперь является популярной торговой площадкой, где лучшие деловые самолеты покупаются и продаются лучшими и наиболее уважаемыми профессионалами в авиационном бизне-

се», - сказал исполнительный директор IADA Уэйн Старлинг. «Когда продавцы размещают свои воздушные суда у единственных в мире аккредитованных дилеров, они получают доступ к глобальному охвату и мощной сети IADA, что позволяет осуществить хорошо продуманную продажу по разумной цене гораздо быстрее и с большей прозрачностью, чем любой другой путь продаж».

IADA заявила, что дилеры должны соответствовать жестким стандартам и пройти формальную процедуру проверки, чтобы продавать воздушные суда на веб-сайте.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Embraer объявил финансовые результаты за 2023 год

Embraer объявил финансовые результаты за 2023 год, сообщив о росте поставок бизнес-джетов на 13% по сравнению с предыдущим годом, достигнув отметки в 115 деловых самолетов по сравнению со 102 в 2022 году. Из 115 бизнес-джетов, поставленных в 2023 году, 74 были легкими и 41 – средними.

Увеличение объемов привело к росту доходов Embraer от бизнес-авиации на 13% в годовом исчислении, достигнув \$1,4 млрд. Однако маржинальность сегмента снизилась с 23,4% до 19,4% в годовом исчислении из-за ассортимента продукции (пропорционально больше средних, а не легких самолетов) и единовременным налоговым льготам.

Компания также сообщила о большом объеме портфеля заказов бизнес-джетов, превышающем

\$4,3 млрд, что отражает устойчивый спрос на весь ее продуктовый портфель. Более того, сегмент деловой авиации завершил год с соотношением заказов к поставкам, превышающим 1,3:1.

Хотя в сегменте бизнес-джетов Embraer наблюдается положительная тенденция, сбои в цепочках поставок продолжают представлять собой проблему. Компания заявила, что работает над устранением этих проблем и обеспечением своевременных поставок клиентам.

Между тем, Embraer сообщила, что общий доход в 2023 году составит \$5,3 млрд, что отражает рост на 16% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Каждое из четырех подразделений компании внесло свой вклад в этот рост.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

Dream Jet

Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

Каждый третий рейс частного самолета забронирован с использованием криптовалюты

Компания Bitlux из Флориды подсчитала, что с момента ее основания каждый третий забронированный рейс был оплачен с использованием криптовалюты.

С начала 2021 года компания организовала более 1700 рейсов и укрепила свои позиции в выборе путешественников, ищущих простые, безопасные и разнообразные способы оплаты. Используя криптовалюты в качестве безопасного, эффективного и анонимного способа оплаты, компания из Бока-Ратона меняет способ доступа людей к премиум-путешествиям, гарантируя, что комфорт и гибкость доступны всем, кто их ищет.

Кайл Патель, президент Bitlux, подчеркнул приверженность компании инновациям и клиентоориентированному обслуживанию, сказав: «Bitlux

находится в авангарде упрощения обслуживания частных самолетов, предоставляя клиентам возможность расплачиваться криптовалютами. Мы понимаем, что современные путешественники, особенно миллениалы, ценят в своем путешествии гибкость, удобство и безопасность. Принимая цифровые валюты, мы удовлетворяем растущие потребности и предпочтения нашей взыскательной клиентуры».

Рост количества бронирований за криптовалюту, отражает более широкий тренд в роскошных путешествиях, когда люди все больше отдают предпочтение впечатлениям, а не имуществу. Миллениалов привлекают свобода и эксклюзивность, которые дают чартеры, они избегают традиционных маркеров статуса в пользу совместных моментов и незабываемых впечатлений.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту



ЕхесуJet Haite завершила первую замену двигателя на Falcon 7X

Компания ЕхесуJet Haite выполнила первую замену двигателя на Dassault Falcon 7X. Работа проходила в центре ТОиР в Тяньцзине, Китай, который имеет встроенный мостовой кран для замены двигателей и других сложных работ. Falcon 7X оснащен тремя двигателями Pratt & Whitney Canada PW307A.

«Раньше китайским операторам бизнес-джетов Falcon для замены двигателей приходилось отправлять самолеты в Шанхай, или чаще всего – за границу», - сказал генеральный директор ЕхесуJet Haite Пол Дегроссейльерс. «Однако мы продемонстрировали, что это можно успешно реализовать на нашем предприятии в Тяньцзине».

ЕхесуJet Haite заменила силовую установку «номер один» на 7X, и отправила двигатель на ремонт.

Falcon 7X и 8X считаются самыми популярными типами бизнес-джетов Dassault Aviation в Китае. Недавно французский производитель продлил статус авторизованного сервисного центра ЕхесуJet Haite еще на три года.

ЕхесуJet Haite имеет сертификат Агентства гражданской авиации Китая, а также FAA, EASA и регуляторов гражданской авиации Бермудских и Каймановых островов и Сан-Марино. Провайдер ТОиР также заявляет об опыте замены двигателей Rolls-Royce и GE на других типах деловых самолетов.



Два частных вертолета Airbus отправляются в кругосветное путешествие

Австралийский предприниматель Джон-Пол Тор-бьорнсен (JP) совершит кругосветное путешествие на двух вертолетах – на АСН130 Aston Martin Edition и недавно приобретенном АСН125.

«Моя страсть к полетам началась, когда я взял свой первый урок в 16 лет, и я никогда не оглядывался назад», - говорит он. «АСН130 Aston Martin Edition привел меня в путешествие по всему миру, где я познакомился с разными культурами, завел новых друзей и оставил много прекрасных воспоминаний с моей семьей и друзьями. С новым АСН125 я с нетерпением жду возможности продолжить исследовать мир. Я провел много исследований перед покупкой следующего вертолета и впечатлен мощностью и маневренностью АСН125. Я убежден, что это иде-

альный вертолет для проведения таких исследований».

Назвав эту экспедицию уникальной, отважный руководитель представил свой план полета. Стартував из своего родного города Дарвин в Австралии, JP совершит кругосветное путешествие в составе двух вертолетов вместе с еще одним пилотом.

Вертолеты сначала пролетят 11000 морских миль до Северного Полюса, затем еще 12000 морских миль до Южного полюса, а последний участок длиной 7000 морских миль пролетят до Дубая. JP ожидает, что пара вертолетов будет находиться в воздухе в течение шести месяцев и охватит 50 стран, трижды пройдя экватор.



 Jetport Interiors



Решения,
создающие
стиль



jetport-interiors.tech

Phenix увеличивает парк Global 7500

Гонконгский провайдер услуг бизнес-авиации Phenix Jet Cayman (группа компаний Sojitz Corporation) ввел в эксплуатацию новый бизнес-джет Bombardier Global 7500, который компания получила непосредственно с завода производителя. Новый самолет уже доступен для выполнения чартерных перелетов.

Как отметили в пресс-службе компании, Global 7500 – это вершина частной авиации, предлагающая максимальный комфорт, скорость и дальность полета. Он способен совершать беспосадочные полеты между континентами, гарантируя, что клиенты Phenix Jet смогут легко и эффективно добраться до пунктов назначения по всему миру. Самолет может похвастаться просторным и роскошным салоном, спроектированным так, чтобы обеспечить атмосферу продуктивности и отдыха.

«Мы очень рады пополнить наш сверхдальний флот еще одним первоклассным, совершенно новым предложением. Мы продолжаем демонстрировать нашу приверженность предоставлению лучшей линейки роскошных самолетов нашим любимым клиентам», – сказал Эндрю Свобода, генеральный директор Phenix Jet Cayman.

Ранее Phenix Jet Cayman расширил свое присутствие в Юго-Восточной Азии благодаря новому филиалу в Сингапуре. Новый филиал Phenix Jet Cayman SEZC в Сингапуре – ответ на растущий спрос на управление воздушными судами и чартерные услуги в Юго-Восточной Азии.

ARGUS заключила соглашение с AVMAN об интеграции данных

Компания ARGUS заключила соглашение об интеграции своих ведущих в отрасли данных о полетах бизнес-авиации с AVMAN, полностью интегрированной системой точек продаж, управления имуществом и бухгалтерского учета MOSAIX Software. TRAQPak FBO – это инструмент отслеживания рейсов и анализа данных, используемый FBO и аэропортами по всему миру.

Благодаря этому новому партнерству подписчики TRAQPak FBO смогут получить доступ к данным о рейсах в системе бронирования AVMAN.

Трэвис Кун, старший вице-президент ARGUS Inter-

national по программному обеспечению, сказал: «Мы всегда ищем возможности повысить ценность нашей абонентской базы, а они всегда ищут способы упростить свой набор технологий. В этом отношении сотрудничество с MOSAIX было для нас простым решением, и мы с нетерпением ждем возможности расширить наши предложения для всего авиационного сообщества».

В рамках партнерства все подписчики TRAQPak FBO, подписавшиеся на AVMAN, смогут воспользоваться преимуществами интеграции полетных данных TRAQPak с AVMAN в качестве бесплатной услуги.



Garmin предложит апгрейд CJ2

Garmin объявила о получении дополнительного сертификата типа (STC) от Федерального управления гражданской авиации (FAA) для Cessna Citation CJ2, что создаст полностью интегрированное решение Garmin для популярного легкого самолета. Решения Garmin, представляющие собой полную модернизацию исходной кабины экипажа, полностью заменят устаревшие системы.

Полностью модернизированная версия Garmin будет включать в себя полетные дисплеи TXi, навигаторы GTN Xi, цифровой автопилот GFC 600 и еще несколько дополнительных обновлений.

Карл Вольф, вице-президент Garmin по продажам и маркетингу в авиации отметил, что Garmin имеет многолетний опыт обслуживания самолетов Citation, и в компании рады представить в CJ2 революционные возможности кабины Garmin, включая систему вертикальной навигации VNAV с GFC 600, метеорологический радар GWX 8000 StormOptix и систему подключения самолета PlaneSync. «Эта программа модернизации авионики Garmin для CJ2 предлагает новые технологии и непревзойденные возможности, направленные на снижение рабочей нагрузки пилотов и предоставление пилотам самолета преимуществ безопасности, которые можно найти в современных кабинах пилотов».

Специально разработанная для CJ2 программа модернизации авионики, полностью разработанная Garmin, преобразует текущую фрагментированную архитектуру авионики в интегрированную кабину пилота.

Aero-Dienst увеличивает мощности в Вене

Старейший немецкий бизнес-оператор и провайдер услуг ТОиР Aero Dienst GmbH & Co.KG (Aero-Dienst) сообщает о расширении станции технического обслуживания в Вене. Площадь центра ТОиР теперь составляет 1500 кв.м., что стало результатом стратегии роста, которой Aero-Dienst придерживается уже несколько лет.

Aero-Dienst отреагировал на растущий спрос на услуги по техническому обслуживанию крупных воздушных судов, увеличив вместимость своего ангара и в то же время предложив клиентам доступ к современной инфраструктуре венского FBO.

Aero-Dienst предоставляет услуги по техническому обслуживанию бизнес-авиации в аэропорту Вены дольше, чем любая другая компания, расположен-

ная там. Как говорит Кристиан Вайгль, менеджер станции Aero-Dienst в Вене, 18-летнее плодотворное партнерство с аэропортом Вены очень важно для компании.

Высококвалифицированная команда Vienna Aero-Dienst из 10 человек, состоящая из техников, инспекторов, специалистов по логистике, обслуживает весь ассортимент продукции Bombardier, от Learjet 45 до Global 7500, а также бизнес-джеты Dassault Falcon 2000EX EASy и 900EX EASy, в качестве авторизованного сервисного центра Dassault. Команда ежегодно проводит до 500 мероприятий по техническому обслуживанию, и в ее состав входят пять лицензированных техников с различными квалификационными категориями и опытом работы более 25 лет каждый.



EHang готовит более крупную модель eVTOL с дальностью 300 км

Первые поставки автономных двухместных eVTOL EH216-S увеличили доходы EHang в четвертом квартале 2023 года. Получив 13 октября сертификат типа от Управления гражданской авиации Китая (СААС), базирующаяся в Гуанчжоу компания все еще ожидает получения производственного сертификата, необходимого для перехода к серийному производству в больших объемах. За последние три месяца прошлого года ей удалось поставить 23 воздушных судна.

По данным EHang, группа проверок СААС завершила инспекции на заводе компании, и все необходимые файлы системы качества были отправлены на окончательную проверку. Компания сообщила, что уже поставила 52 EH216-S первым клиентам в соответствии с сертификатом летной годности, выданным китайским регулятором (по сравнению с 21 воздушным судном в 2022 году). Недавно EHang начала продавать EH216-S на Taobao за 2,39 млн юаней (\$332 060).

Во время разговора с инвесторами 15 февраля генеральный директор, председатель и основатель EHang Хуажи Ху сообщил, что позднее в этом году компания планирует подать заявку на получение сертификата типа для более крупной модели eVTOL VT30. Ожидается, что этот четырехместный летательный аппарат будет иметь дальность полета до 300 км по сравнению с запасом хода EH216-S всего в 30 км.

В четвертом квартале 2023 года EHang запустила государственно-частное партнерство, охватывающее первые коммерческие операции с EH216-S в нескольких китайских городах, включая Шэнь-

чжэнь, Гуанчжоу, Хэфэй и Уси. В прошлом месяце компания подписала соглашение о сотрудничестве с Guangzhou Automobile Group и экономической зоной аэропорта Гуанчжоу для развития так называемой экономики малых высот и интеллектуального производства.

Акции EHang на нью-йоркской бирже Nasdaq

15 марта закрылись на уровне \$15,37. Это было более чем в три раза выше, чем у американских разработчиков eVTOL Joby и Archer, цена которых на Нью-Йоркской фондовой бирже составила чуть более \$5. У всех трех публичных компаний дела идут заметно лучше, чем у европейских конкурентов Lilium и Vertical Aerospace, которые все еще пытаются преодолеть необходимую отметку в \$1.



Второй прототип eVTOL Vertical VX4 почти собран

Компания Vertical Aerospace сообщила акционерам, что до завершения сборки второго прототипа eVTOL VX4 осталось несколько недель, и компания готовится возобновить летные испытания перед запланированной публичной демонстрацией в лондонском аэропорту Хитроу и во время международного авиасалона в Фарнборо в июле.

Новый прототип более совершенен, чем первое воздушное судно, которое в прошлом году было повреждено в результате аварии, и больше компонентов было поставлено партнерами, которые будут участвовать в производстве серийных самолетов, включая GKN Aerospace.

В письме инвесторам от 14 марта британская ком-

пания сообщила, что в 2023 году она потратила 74,7 млн фунтов стерлингов (\$92,9 млн) чистыми денежными средствами, стремясь сохранить капитальные резервы, необходимые для завершения сертификации типа четырехместного воздушного судна. 13 марта компания получила дополнительные \$25 млн финансирования от основателя и генерального директора Стивена Фицпатрика, а еще \$25 млн должны быть выплачены 31 июля. В январе компания сообщила, что это новое финансирование будет поддерживать программу до второго квартала 2025 года. По данным компании, она имеет предварительные заказы от более чем 12 клиентов по всему миру на более чем 1500 вертикально взлетающих самолетов VX4, общая стоимость которых превышает \$6 млрд.

Бристольская компания Vertical работает над получением сертификации типа в Управлении гражданской авиации Великобритании, которое согласилось принять стандарты EASA. В прошлом году агентство выдало компании первое в стране одобрение проектной организации для производителя воздушных судов eVTOL.

«Я никогда не был более уверен в Vertical, в нашей команде и наших технологиях», - прокомментировал Стивен Фицпатрик. «Скоро мы представим наш прототип VX4 нового поколения, который на 70% состоит из новых компонентов по сравнению с предыдущим, включая более совершенные винты и запатентованную технологию аккумуляторов. Этот самолет будет быстрее и тише, чем первый прототип, и станет большим шагом на пути к сертификации типа».

Vertical станет одной из первых компаний, которая будет использовать первый в Великобритании специально построенный вертипорт в Бистере в центральной Англии. Объект, доступный для летных испытаний, разрабатывается компаниями Skyoports и Bicester Motion.

На этой неделе Vertical, как публичная компания, подала в Комиссию по ценным бумагам и биржам США свой годовой отчет за 2023 год по форме F-20. В декабре Нью-Йоркская фондовая биржа предупредила компанию, что ей грозит исключение из биржи, если ее акции не будут торговаться выше \$1 в течение 30 дней в течение следующих шести месяцев. На торгах 14 марта акции закрылись на отметке 63 цента, не поднимаясь выше \$1 с конца октября.



Robinson отмечает 45-летие R22

16 марта 1979 года Robinson получил сертификат Федерального управления гражданской авиации для R22, который стал одним из культовых вертолетов в истории. Получив доступность, надежность и универсальность, R22 произвел революцию на рынке персональных вертолетов.

Как отмечают в пресс-службе производителя, многие пилоты винтокрылых машин в мире и летные школы начинают свои полеты на R22. Этот универсальный вертолет дает пилотам важнейшие навыки и основы, необходимые для успешной карьеры в авиации.

Налетав почти 30 миллионов часов по всему миру (по оценкам Robinson), R22 укрепил свои позиции как один из самых продаваемых гражданских винтокрылых аппаратов в мире. Более 80 R22, которым более 40 лет, все еще находятся в эксплуатации.

«Благодаря этому вертолету пилоты по всему миру влюбились в ощущение полета и построили многолетнюю карьеру в авиации с первых мгновений полета на R22», - сказал Дэвид Смит, президент и главный исполнительный директор Robinson Helicopter. «Мы стремимся способствовать еще большему карьерному росту следующего поколения пилотов, предлагая больше возможностей приобрести R22 и летать на нем».

Первый R22 поднялся в воздух в августе 1975 г. и вскоре был сертифицирован FAA (1979 г.) в США и в 1981 г. в Великобритании (CAA). R22 быстро разошелся, и в 1983 г. был сертифицирован модифици-

рованный R22A, позволяющий проводить обучение полетам по приборам и работе с полицейскими силами США, которые проявили интерес.

По всему миру было продано более 500 таких моделей, а в августе 1985 года было объявлено о выпуске последней модели R22 Beta. R22 Beta продолжает продаваться по всему миру, особенно частным лицам/бизнесменам и вертолетным школам. Усовершенствования модели Beta включают форсированный двигатель Lycoming O-320-B2C мощностью 160 л. Этот компактный двухместный вертолет

имеет скорость 178 км/ч и топливный бак на двадцать галлонов, что дает дальность полета 385 км.

Вертолет зарекомендовал себя как один из самых экономичных и рентабельных вертолетов, о чем свидетельствуют впечатляющие продажи вертолета. Базовая модель, которая стала известна как R22 Alpha, была заменена в 1985 году с 501-го вертолета на R22 Beta с обновленным двигателем. Семейство R22 было продано в огромных количествах по всему миру, представляя собой первый доступный вертолет для частного использования.



LS GROUP разработала виртуальный configurator для ACJ TwoTwenty

Airbus Corporate Jets (ACJ) всегда была в авангарде инноваций в бизнес-авиации. Благодаря партнерству с LS GROUP, лидером в области виртуальной реальности, ACJ предлагает беспрецедентный опыт персонализации. Это знаменует собой начало новой эры в дизайне интерьеров бизнес-джетов.

Дизайн интерьера, разработанный известным дизайнером Сильвенем Мариа, сочетает в себе высококлассную эстетику с расширенной функциональностью. Каждая каюта, отделанная изысканными материалами и инновационными системами, может быть настроена в соответствии с конкретными вкусами и потребностями каждого владельца. Это дает чистый холст для мечтаний пассажиров.

С целью сделать кастомизацию осязаемой и захватывающей, ACJ заключила партнерское соглашение с LS GROUP для разработки уникального виртуального configurator. Этот революционный инструмент позволяет клиентам погрузиться в среду своего будущего самолета. Это позволит им модифицировать и визуализировать планировку интерьера в режиме реального времени благодаря виртуальной реальности.

Специальная дизайн-студия ACJ TwoTwenty, открытая в мае 2022 года, представляет собой пространство, где клиенты могут исследовать реальную часть самолета. Такой иммерсивный подход помогает клиентам лучше понимать возможности кастомизации и принимать обоснованные решения о планировке своего частного самолета.

Configurator, разработанный LS GROUP, является технологическим достижением. Он включает в

себя RFID-датчики, позволяющие клиентам физически выбирать из различных материалов, а также видеть изменения, внесенные в интерьер самолета в виртуальной реальности. Это слияние реального и виртуального является значительным шагом вперед в персонализации высококачественных продуктов.

Реализация этого проекта стала настоящим вызовом для LS GROUP, которая задействовала свои лучшие команды для интеграции более 200 различных материалов. Это позволило кастомизиро-

вать шесть конкретных зон самолета. Результатом кропотливой работы инженеров и дизайнеров стал configurator, сочетающий в себе реалистичность, интерактивность и простоту использования.

Несмотря на то, что текущий configurator уже предлагает широкий спектр возможностей, ACJ и LS GROUP планируют расширить возможности кастомизации, включая кабину пилота и экстерьер самолета. Эти будущие усовершенствования обещают сделать процесс персонализации еще более полным и приятным.



Duncan Aviation: вторая жизнь Falcon 50

Компания Duncan Aviation представила отремонтированный самолет Falcon 50. Провайдер ТОиР обновил внешнюю окраску, полностью реконструировал интерьер, изменил конфигурацию задней каюты с установкой нового дивана, модернизировал авионику, винглеты и светодиодное освещение. После завершения предварительной оценки самолета на заводе Duncan Aviation в Батл-Крике, штат Мичиган, команда немедленно приступила к процессу трансформации.

В компании объяснили, что в рамках реконструкции владелец хотел добавить диван. Чтобы удовлетворить его просьбу, были убраны существующие одноместные кресла с правой стороны в

кормовой части и установлен трехместный диван. Команда также заменила откидное сиденье на боковое. «Чтобы создать более комфортные и приятные впечатления, мы добавили откидное сиденье, обращенное вбок. Это также создает больше пространства для экипажа, чтобы входить в кабину пилота и выходить из нее, когда кто-то сидит в откидном кресле».

Интерьер самолета не был в плохом состоянии, когда он прибыл в Duncan, но новый владелец хотел полностью обновить его и персонализировать в соответствии со своими вкусами. В результате получился современный и яркий интерьер с несколькими уникальными дополнениями.



Например, команда Duncan Aviation разработала и изготовила по индивидуальному заказу подстаканники и кухонные вкладыши для керамических кружек ручной работы, которые создает друг владельца. «Наш цех корпусной мебели изготовил вставку по индивидуальному заказу для хранения этих кружек в кухонном ящике. Мы также разработали концепцию многоуровневого подстаканника, в который можно поместить обе эти кружки или бокалы для хайбола в одном устройстве».

Команда также внесла изменения в интерьер, убрав существующие зеркала и отделку в туалете и добавив специальные светильники, чтобы придать ему более современный вид. Новое светодиодное освещение делает помещение ярче и современнее.

Самолет также получил модернизацию бортового оборудования, включая интегрированную систему бортового оборудования Collins Aerospace Pro Line 21 и аэронавигационную систему 1/A (FANS-1/A) с контроллером ATN-B1 для передачи данных по каналу связи пилота (CPDLC).

В процессе заказа нового светодиодного освещения к команде Duncan Aviation обратилась компания Aircraft Lighting International (ALI) по поводу установки своей новой многоцветной светодиодной системы освещения. Заказчик был благосклонен, и это был первый случай, когда многоцветная светодиодная система освещения ALI была установлена на воздушном судне в Duncan Aviation.

Самолет также получил новую систему синтетического видения Collins Aerospace.

Bombardier поднял в воздух Global 8000

Bombardier форсирует программу Global 8000. В сети появились первые снимки самолета во время одного из испытательных полетов. Как ранее сообщал BizavNews, канадский производитель по-прежнему планирует начать поставки своего флагманского бизнес-джета Global 8000 во второй половине 2025 года. Однако Bombardier не публиковала фотографий самолета, отмечая лишь то, что летные испытания уже начались.

На выставке EBACE 2022 компания Bombardier объявила о запуске бизнес-джета Global 8000. Са-

молет, который будет иметь тот же фюзеляж, что и Global 7500, получит дальность полета 8000 морских миль и скорость 0,94 Маха. Это означает, что Bombardier может сказать, что новый самолет самый быстрый из доступных бизнес-джетов. Global 8000 сможет перевозить восемь пассажиров между Лондоном и Пертом, Австралия, или Хьюстоном и Дубай.

Цена Global 8000 по прейскуранту составляет \$78 млн – на \$3 млн больше, чем у Global 7500. Первая поставка Global 8000 должна состоять-

ся в 2025 году. После этого Bombardier прекратит производство Global 7500, который впервые был поставлен в 2018 году. При этом нынешние владельцы Global 7500 смогут модернизировать свои самолеты до Global 8000. Bombardier не называет цену на модернизацию, но она, вероятно, составит около \$3 млн (хотя владельцы могут заплатить больше, если они решат совместить модернизацию с тщательной технической проверкой или модернизацией интерьера своего самолета).

Когда Bombardier впервые анонсировала Global 8000 и Global 7000 в 2010 году, первоначально планировалось построить два разных самолета. В 2018 году производитель увеличил дальность Global 7000 до 7700 морских миль и переименовал его в Global 7500. Во время разработки 7500 стало очевидно, что крыло и аэродинамика позволяют дальнейшее увеличение скорости и дальности полета без ущерба для длины фюзеляжа. В результате 8000 имеет фюзеляж полной длины и, что наиболее важно, предлагает такой же четырехзонный салон, как и 7500.

Фактически, по сравнению с 7500 в новом самолете относительно мало изменений. Некоторой модификации подверглись двигатели GE Aviation Passport, в то время как увеличение дальности полета произошло в основном за счет оптимизации веса пустого самолета и, как следствие, способности перевозить больше топлива в существующих баках. Также Bombardier сообщает, что Global 8000 будет иметь все те же посадочные возможности, что и Global 7500, поэтому сможет летать в труднодоступные аэропорты, такие как Лондон–Сити. Он также сможет перевозить до 19 пассажиров.



Продажи топлива в FBO нестабильны

После года снижения продаж топлива отрасль FBO ожидает довольно стабильный 2024 год, следует из ежегодного обзора продаж топлива Aviation Business Strategies Group (ABSG).

Руководители компании Джон Энтикнап и Рон Джексон заявили, что 41% респондентов опроса в этом году сообщили о снижении продаж топлива в 2023 году по сравнению с 2022 годом, что стало «необычно высоким показателем». Это на 12 процентных пунктов выше, чем доля респондентов опроса, сообщивших о снижении продаж в период с 2021 по 2022 год.

«После того, как продажи топлива в FBO восстановились в 2021 году до предпандемийного уровня, за последние два года мы наблюдаем постепенное смягчение по всему рыночному спектру», - сказал Энтикнап. «Эта тенденция к снижению, похоже, указывает на то, что рынок авиации общего назначения показывает более низкий годовой уровень

потребления топлива, поскольку цены на топливо для реактивных самолетов остаются в основном завышенными».

В отчете отмечается, что цены на нефть колеблются между \$70 и \$80 за баррель, что привело к тому, что стоимость топлива Jet A превысила допандемийный уровень. Хотя геополитические проблемы могут вызвать умеренные и крупные сбои на мировом нефтяном рынке, ABSG ожидает, что цены на нефть несколько снизятся в преддверии выборов в США этой осенью.

Заглядывая в будущее этого года, 41% опрошенных прогнозируют, что объем продаж топлива в 2024 году останется неизменным, еще 30% ожидают умеренного увеличения до 4%, а 14% предсказывают снижение объема продаж топлива.

Стандартная характеристика опроса ABSG измеряет доверие к экономике – и результаты этого года

показали пессимизм: более половины респондентов заявили, что считают, что экономика движется в неправильном направлении, по сравнению с лишь 20%, которые оценили положительные аспекты.

ABSG также попросила аудиторию перечислить основные проблемы отрасли. Среди них была высокая стоимость строительства новых ангаров. Почти половина респондентов в этом году заявили, что не планируют добавлять новые ангара, а 29% указали, что намерены добавить лишь небольшие боксы или ангара для хранения.

Хотя многие FBO, особенно на крупных рынках, почти или полностью загружены, стоимость строительства после пандемии выросла примерно на 30%. Это увеличение связано с инфляцией, которая повлияла на многие аспекты, включая труд, товары, услуги, страхование и содержание инфраструктуры, а также с увеличением эксплуатационных сборов аэропортов и ужесточением нормативного надзора.

Еще одна проблема, с которой сталкиваются поставщики услуг, — это потенциальная стоимость перехода на неэтилированный авиационный бензин, который, как опасаются многие, приведет к тому, что средний владелец поршневых самолетов «будет вытиснен из отрасли».

Завершают список проблем затраты на ремонт и замену оборудования наземного обслуживания, а также привлечение, обучение и удержание квалифицированных сотрудников.



У Avinode новый владелец

На прошлой неделе CAMP Systems согласилась купить у World Kinetic компанию Avinode и два небольших предприятия по разработке программного обеспечения для FBO — FBO One и Total FBO — за \$200 млн.

Это выгодная сделка для World Kinetic (энергетической компании, официально известной как World Fuel), которая приобрела Avinode в 2014 году. World Kinetic будет использовать денежные средства для погашения долга и сосредоточения внимания на своем основном топливном бизнесе. Очевидно, что она получила хорошую отдачу от своих инвестиций. World Kinetic взяла под свой контроль управление в 2019 году, незадолго до того, как ее основной бизнес пострадал из-за приземления авиакомпаний.



«Мы воодушевлены возможностями, которые партнерство между нашими компаниями принесет нашим клиентам», - сказал Оливер Кинг, генеральный директор Avinode Group.

Это приобретение также имеет большой смысл для CAMP Systems, компании, занимающейся отслеживанием технического обслуживания самолетов. CAMP Systems сама принадлежит медиагиганту Hearst, частной компании со 136-летней историей. Hearst наиболее известна тем, что издает региональные газеты, такие как San Francisco Chronicle (выпущенную в 1887 году), и такие журналы, как Cosmopolitan, Good Housekeeping и Harper's Bazaar. Но наряду с газетами, телевидением и журналами у него есть три важных подразделения по работе с инвестициями: Fitch Ratings, здравоохранение и транспорт.

Транспортный отдел включает данные, которые помогают механикам чинить грузовые и легковые автомобили. Сюда входит журнал MOTOR, которым Hearst владел более 120 лет. MOTOR превратился из печатного потребительского журнала в компанию по ремонту автомобилей, запчастям и страхованию. Авиация не менее важна для Hearst.

Hearst приобрела CAMP Systems в 2016 году у частной инвестиционной компании GTCR. GTCR в настоящее время является инвестором JSSI и поддерживает покупку двух компаний по отслеживанию технического обслуживания самолетов, которые являются конкурентами CAMP.

Затем в 2019 году CAMP Systems купила у Boeing

компанию Inventory Locator Systems (рынок запасных частей). В 2021 году она купила контрольный пакет акций FlightBridge, разработчика системы рабочих процессов, которая связывает операторов бизнес-джетов с FBO, автоперевозчиками, отелями, авиакомпаниями и кейтеринговыми компаниями.

Когда сделка будет закрыта в мае, Avinode войдет в группу CAMP Marketplaces вместе с ILS, FlightBridge и Amstat.

«Это представляет собой дополнительное расширение нашего бизнеса и платформы, которое предоставит рынку новые захватывающие возможности и позволит лучше обслуживать нашу расширяющуюся клиентскую базу», - сказал Шон Ланаган, президент и главный исполнительный директор CAMP Systems.

World Kinetic не проводила формальный процесс продаж, вместо этого она связалась с компаниями, которые уже обращались к ней в прошлом. Этот бизнес мог бы хорошо сочетаться с дочерней компанией Directional Aviation Tivoli (у которой есть FlyEasy, конкурирующий рынок и конкурент платежной системы). Это также могло бы заинтересовать Portside, компанию-разработчика программного обеспечения для летных служб, которая привлекла \$50 млн частного капитала от инвестора Insight Partners (и недавно приобрела права на программное обеспечение AVIANIS компании Wheels Up). Основатели Wheels Up также несколько раз пытались купить Avinode. Топ менеджмент Avinode не планируют уходить и продолжит работу в компании.

Авиационные группы выступают против повышения налогов на деловые самолеты

Коалиция из восьми авиационных и трудовых организаций, включая NBAA, GAMA, NATA и профсоюз пилотов NetJets, совместно выступают против повышения налогов на топливо в рамках предлагаемого администрацией Байдена бюджета на 2025 финансовый год и нормативных изменений, которые «выделяют бизнес-авиацию в отдельную мишень».

На прошлой неделе группы направили письмо с изложением своего коллективного возражения председателю Комитета Сената США по финансам Рону Уайдену (демократ от штата Орегон) и высокопоставленному члену Майку Крэпо (республиканец от штата Айдахо), а также председателю Комитета Палаты представителей США Джейсону Смиту (республиканец от штата

Миссури) и Ричарду Нилу (демократ от штата Массачусетс).

Предложение предусматривает поэтапное повышение налогов на авиатопливо для некоммерческих операторов с нынешних 21,9 цента за галлон до 1,06 доллара за галлон в 2029 финансовом году. В случае принятия этот налог на авиатопливо увеличится до 38,64 цента в 2025 году, с повышением на 16,84% за галлон в каждом последующем году до 2029 года. Администрация также намерена изменить график амортизации приобретенных деловых самолетов с пяти до семи лет.

«Согласно опросу Harris, проведенному в 2018 году, 85% компаний, использующих самолеты для

решения своих транспортных задач, являются малыми и средними предприятиями», - написали представители группы. «Пассажирами на борту делового самолета, как правило, являются технические специалисты, менеджеры среднего звена и клиенты, а не руководители высшего звена. Бизнес-авиация позволяет компаниям оптимизировать эффективность, продуктивность и гибкость, а также получать доступ к труднодоступным сообществам».

Они добавили, что налоговые предложения также негативно скажутся на отрасли, которая поддерживает 1,2 миллиона рабочих мест и вносит почти \$250 млрд в валовой внутренний продукт страны. Коалиция также предупредила об их влиянии на сохраняющуюся роль отрасли как «инновационного инкубатора», стимулирующего продвижение авиационной отрасли к повышению безопасности и устойчивости, а также к нулевым выбросам углекислого газа.

«Здоровье и средства к существованию нашей отрасли зависят от наличия эффективной, надежной и благоприятной нормативно-правовой и деловой среды», - продолжила коалиция. «Вредные налоговые предложения идут в неправильном направлении. Вместо непродуманных налоговых предложений и изменений в законодательстве мы призываем Конгресс сотрудничать с сообществом деловой авиации, которое лидирует в разработке новых и новаторских технологий обеспечения безопасности и охраны окружающей среды, объединяя сообщества, создавая рабочие места и принося пользу американскому бизнесу всех размеров», - резюмируется в письме.



Спрос в США стабилен, а на Ближнем Востоке падает

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 11-й неделе (11-17 марта) глобальная активность бизнес-джетов выросла на 2% по сравнению с той же неделей 2023 года. На прошлой неделе было выполнено 72 223 рейса бизнес-джетов, что на 1% меньше, чем на предыдущей неделе.

С начала года (1 января – 17 марта) мировой трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов на 2% выше в годовом исчислении, и на 38% выше по сравнению с 2019 годом. Регулярные авиаперевозки на 16% опережают показатели прошлого года, и на 8% – 2019 год. Трафик грузовых операторов упал на 2% по сравнению с 2023 годом, и на 24% выше, чем 5 лет назад.

Соединенные Штаты

В течение 11-й недели в США было выполнено 49 406 рейсов бизнес-джетов, что на 2% больше, чем на 11-й неделе 2023 года, и на 3% меньше, чем на 10-й неделе этого года. Четырехнедельный тренд на 2% опережает аналогичный период прошлого года.

В марте количество вылетов бизнес-джетов в США было на 1% больше, чем в марте прошлого года, и на 31% больше, чем в 2019 году. Во Флориде, самом загруженном штате, в этом месяце было выполнено 20 353 рейса бизнес-джетов, что на 4% больше, чем в марте прошлого года. В Техасе также наблюдаются небольшой прирост по сравнению с прошлым годом, трафик на 4% выше по сравнению с мартом 2023 года. В Калифорнии активность упала менее чем на 1% по сравнению с прошлым годом.

Market Sector	Flights	vs 1Y ago: Flights	vs 2Y ago: Flights	vs 3Y ago: Flights	vs 4Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights
Scheduled Operation	5,932,756	15.6%	43.2%	93.7%	2.2%	7.7%
Business Aviation	1,101,025	2.1%	2.3%	31.9%	21.3%	38.1%
Other	776,199	24.7%	69.5%	116.0%	80.2%	120.9%
Cargo	225,170	-2.2%	-7.3%	-3.5%	6.7%	24.3%
Grand Total	8,035,150	13.8%	35.7%	78.9%	9.2%	17.5%

Глобальная активность с 1 января по 17 марта по сравнению с предыдущими годами (деловая авиация включает бизнес-джеты и турбовинтовые самолеты)

Arrival Airport	Flights	vs 1Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights	Hours	vs 1Y ago: Hours	vs 5Y ago: Hours	Active Aircraft
KOPF, Miami-Opa Locka Executive	1,612	-2.3%	91.4%	3,294	-0.5%	102.2%	1,137
KFLL, Fort Lauderdale Hollywood Intl.	1,187	16.0%	62.8%	2,219	9.5%	70.4%	809
KMIA, Miami Intl.	919	8.5%	59.8%	1,759	8.6%	60.7%	645
KFXE, Fort Lauderdale Executive	845	-1.9%	48.8%	1,476	0.7%	61.0%	511
KECP, Northwest Florida Beaches Intl.	429	-7.3%	88.2%	558	-6.8%	106.3%	309
KTMB, Miami Executive	325	-2.1%	56.3%	536	-2.3%	60.1%	258
07FA, Ocean Reef Club	205	5.7%		345	4.3%		156
KPMP, Pompano Beach Airpark	45	32.4%	350.0%	70	50.9%	309.8%	35
KTNT, Dade Collier Training and Transition	4			3			4
KX51, Miami Homestead General Aviation	2	-66.7%	-60.0%	1	-83.6%	-70.5%	1
Grand Total	5,573	3.0%	76.0%	10,260	3.1%	84.1%	3,034

Трафик в аэропортах Форт-Лодердейл, Майами, Панама-Сити-Бич, Сан-Диего и Саут-Падре-Айленд с 1 по 17 марта 2024 г. по сравнению с 2019 г.

Аэропорты вблизи популярных городов США для весенних каникул (Форт-Лодердейл, Майами, Панама-Сити-Бич, Сан-Диего и остров Саут-Падре), как правило, принимают больше бизнес-джетов, чем в предыдущие годы. Форт-Лодердейл-Голливуд, Майами, Ocean Reef Club и Помпано-Бич демонстрируют значительный рост по сравнению с предыдущим годом.

Европа

На 11-й неделе активность бизнес-джетов в Европе была на 4% ниже по сравнению с той же неделей прошлого года, и на 3% выше предыдущей недели этого года. Тенденция за последние четыре недели на 1% ниже по сравнению с тем же периодом прошлого года.

На 11-й неделе активность во Франции упала на 11% по сравнению с той же неделей 2023 года, в отличие от Италии, где количество вылетов на 16% опережает уровень 11-й недели прошлого года. Авиапарки компаний по управлению воздушными судами на 11-й неделе во Франции выполнили на 16% меньше

рейсов по сравнению с теми же датами 2023 года, а чартерные операторы выполнили на 15% меньше рейсов в годовом исчислении. Сверхдальние бизнес-джеты нарушают недельную тенденцию, количество вылетов на 14% больше по сравнению с прошлым годом, но большинство рейсов являются внутренними, а Великобритания и США стали основными странами для международных рейсов на 11-й неделе.

С начала года Ле-Бурже является самым загруженным аэропортом бизнес-авиации, хотя активность здесь упала на 7% по сравнению с прошлым годом.

Активность бизнес-джетов в Женеве снизилась на 4% по сравнению с допандемийным уровнем, а трафик тяжелых, сверхлегких и средних джетов в Женеве значительно упал по сравнению с анало-

гичным периодом прошлого года (-20%, -24%, -29% соответственно). Франция является самым загруженным международным направлением для Женевы, хотя активность на 12% отстает от прошлого года, а количество рейсов в Италию выросло на 9% по сравнению с прошлым годом.

Остальной мир

В течение 11-й недели активность бизнес-джетов на Ближнем Востоке упала на 29% по сравнению с предыдущей неделей, и на 32% ниже уровня 11-й недели 2023 года. С начала года объем полетов бизнес-джетов во всем регионе упал на 5% по сравнению с прошлым годом, но на 62% больше, чем в 2019 году. В ОАЭ активность снизилась на 7% по сравнению с прошлым годом, в Саудовской Аравии осталась на уровне прошлого года. В других стра-

нах региона наблюдается рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, Катар и Бахрейн на 4% и 7% выше аналогичного периода 2023 года соответственно.

В Китае трафик на 44% выше по сравнению с прошлым годом, а внутренняя активность на 51% выше в годовом исчислении. Гонконг, Япония и Сингапур являются крупнейшими направлениями из материкового Китая в этом году.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Весенние каникулы в США ознаменовались обычным всплеском активности деловой авиации во Флориде. По сравнению с тем же мартовским периодом 2019 года количество вылетов бизнес-джетов во Флориде выросло на 56%».

Departure Country	Flights	vs 1Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights	Hours	vs 1Y ago: Hours	vs 5Y ago: Hours	Active Aircraft
France	14,098	-4.9%	-2.6%	21,966	-1.2%	1.0%	2,218
United Kingdom	13,033	-1.2%	2.7%	25,771	2.8%	8.2%	2,333
Germany	11,770	-5.2%	-9.8%	15,236	-5.5%	-8.3%	1,752
Switzerland	9,003	-3.0%	7.0%	14,663	-4.0%	10.2%	1,909
Italy	8,076	6.6%	27.5%	11,977	5.4%	31.8%	1,557
Spain	7,575	5.5%	19.1%	14,743	2.5%	20.0%	1,555
Austria	3,218	0.9%	-5.0%	4,282	0.7%	-2.0%	884
Sweden	2,943	-3.0%	74.9%	3,787	-3.5%	43.1%	474
Netherlands	2,146	-6.9%	20.2%	3,162	-3.7%	21.3%	756
Belgium	1,818	-4.1%	8.1%	2,435	-1.0%	3.3%	552
Grand Total	90,634	-1.9%	2.2%	152,415	-1.4%	2.9%	4,329

Трафик бизнес-джетов Европе с 1 января по 17 марта 2024 г.

Country Flow	Flights	vs 1Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights	Hours	vs 1Y ago: Hours	vs 5Y ago: Hours	Active Aircraft
China - China	2,466	50.9%	93.9%	4,878	37.5%	91.2%	248
China - Hong Kong	176	14.3%	-21.4%	347	24.7%	-26.2%	107
China - Japan	89	111.9%	-21.9%	229	116.1%	-25.9%	63
China - Singapore	54	-11.5%	-10.0%	261	-6.7%	-3.5%	42
China - United States	50	78.6%	11.1%	501	145.5%	13.2%	45
China - Thailand	24	-36.8%	-11.1%	94	-35.6%	-6.1%	21
China - Macau	24	-7.7%	-72.1%	47	1.2%	-69.1%	20
China - Vietnam	22	69.2%	-35.3%	59	98.6%	-24.0%	20
China - Indonesia	19	375.0%	72.7%	109	471.3%	73.0%	14
China - South Korea	18	-53.8%	-28.0%	39	-27.4%	6.8%	16
Grand Total	3,085	44.0%	46.1%	7,645	41.6%	29.1%	385

Трафик бизнес-джетов из Китая с 1 января по 17 марта 2024 г.

Аэропорт Сочи запросил для себя режим «открытого неба» на три года

Аэропорт Сочи запросил для себя режим так называемого открытого неба, при котором снимаются некоторые ограничения межправительственных соглашений об авиаперевозках, сроком на три года (с 2024 по 2027 год), следует из письма Алексея Старостина, генерального директора «Аэродинамики» (владеет и управляет аэропортом Сочи). Письмо было направлено в Минтранс в конце 2023 года.

«Въездной иностранный туристический поток в Сочи крайне низок, несмотря на введение в дей-

ствие с 1 августа 2023 года электронной визы для въезда в Россию для иностранных граждан 55 стран», — отмечает Старостин, указывая также, что российские авиакомпании имеют ограниченные возможности по выполнению международных рейсов, а запуск новых направлений иностранных перевозчиков сдерживают межстрановые соглашения.

В них, как правило, с обеих сторон оговариваются ограничения по количеству авиакомпаний и рейсов, которые могут выполняться в третьи страны.

Введение пятой степени «свободы воздуха» позволяет обходить часть ограничений — такой режим позволяет перевозчикам летать между двумя зарубежными странами, если перелет начинается или заканчивается в стране регистрации авиакомпании. Аэропорт второй стороны соглашения в этом случае считается пересадочным хабом. Например, индийская Jet Airways использовала хаб в Брюсселе, а затем в Амстердаме, чтобы совершать рейсы из индийских аэропортов в Северную Америку.

«Авиакомпании из стран Ближнего Востока и СНГ заинтересованы в открытии рейсов в Сочи, но со снятием ограничений по пятой «свободе воздушного пространства» и использованием Сочи в качестве транзитного пункта», — утверждает Старостин. В целом это помогло бы открыть новые международные маршруты, способствовало бы развитию конкуренции авиаперевозчиков, снижению стоимости авиабилетов и развитию въездного туризма, добавляет он.

Среди стран, чьим перевозчикам предлагается «открыть небо» в Сочи, Старостин называет Бахрейн, Катар, Кувейт, Саудовскую Аравию, Иорданию, Оман, Ливан, Пакистан, Ливию, Сирию, Эфиопию, Тунис, Марокко и ЮАР. При этом в случае одобрения режима, продолжает Старостин, прогнозируются незначительные объемы перевозок на новых направлениях — «до 5% от общего пассажиропотока аэропорта, что не скажется на обслуживании рейсов и на подтверждении слотов российских авиакомпаний».

Представитель «Аэродинамики» подтвердил РБК направление обращения. «Это важный элемент



для развития трансферных перевозок через аэропорт Сочи в третьи страны, а также один из инструментов для развития въездного туристического потока и привлечения иностранных граждан в курортную столицу России и на все черноморское побережье», — отметили в пресс-службе компании.

В 2014 году в Сочи уже вводили «открытое небо», этот режим действовал до 2016 года.

Сейчас из Сочи международные рейсы выполняются в 14 стран по 19 направлениям. Это Турция, Армения, Узбекистан, ОАЭ, Израиль, Египет, Грузия, Азербайджан, Сербия, Таджикистан, Белоруссия, Казахстан, Таиланд и Киргизия. Всего из России прямым авиaperелетом сегодня можно улететь в 38 стран, сообщил в недавнем интервью ТАСС глава Росавиации Дмитрий Ядров.

Против «открытия неба» в российских аэропортах традиционно выступают российские авиакомпании, напоминают источники РБК в авиаотрасли.

Старостин в своем письме утверждает, что вопрос о новом режиме для аэропорта в Сочи был проработан с ведущими российскими авиакомпаниями (в их числе названы «Аэрофлот», Red Wings, Nordwind, iFly и «Азимут») и категорических возражений по этому вопросу не поступало. Вместе с тем в комментарии РБК представитель «Аэрофлота» отметил, что авиакомпания «категорически возражает против предоставления дополнительных преимуществ иностранным авиакомпаниям на тех направлениях, где российские перевозчики выполняют полеты или заинтересованы в их вы-

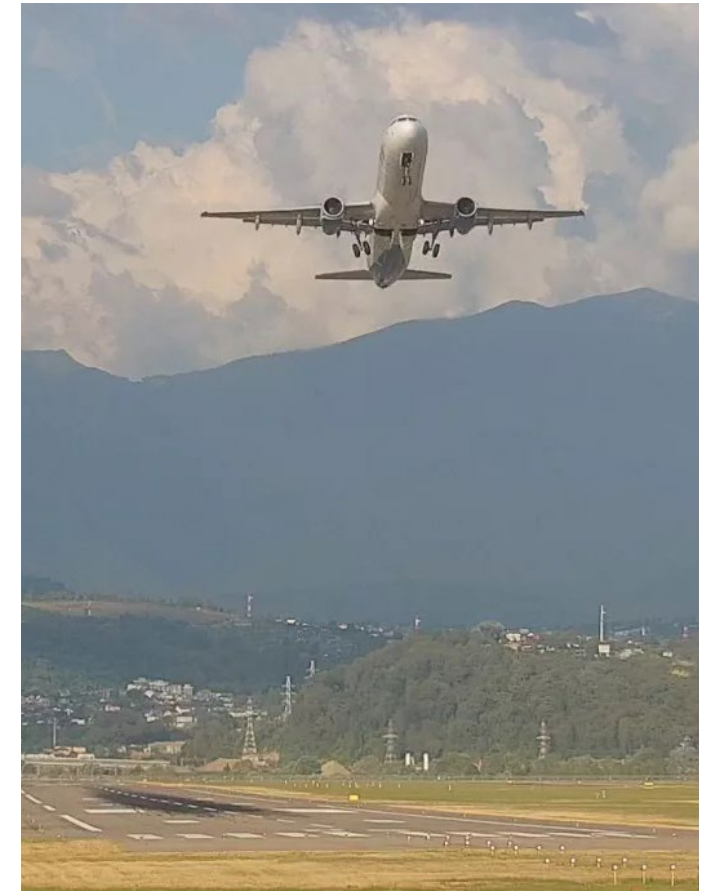
полнении». Другие упомянутые в письме главы «Аэродинамики» перевозчики не ответили на запрос РБК.

В пресс-службе российского Минтранса РБК сообщили, что считают инициативу преждевременной: «Введение режима «открытого неба» в Сочи может негативно сказаться на транспортной доступности данного направления для российских граждан». Ведомство старается развивать авиасообщение с иностранными государствами, но безусловным приоритетом является развитие внутреннего туризма, отметили в пресс-службе. Там также пояснили, что аэропорт Сочи является крупным хабом юга России, «по сути, обеспечивающим прием всех пассажиров, у которых южные направления пользуются спросом». Аэропорты Краснодара, Геленджика, Симферополя, Ростова-на-Дону и Анапы закрыты с конца февраля 2022 года из-за начала СВО. В 2023 году Сочи обслужил более 13,9 млн пассажиров.

Исполнительный директор «АвиаПорта» Олег Пантелеев отмечает, что российские авиакомпании ожидаемо будут выступать против введения пятой «свободы воздуха» в Сочи, равно как и в других российских аэропортах. Либерализация авиасообщения усилит конкуренцию за слоты, которая особенно сильна в Сочи в высокий сезон, и за пассажира, которого будут забирать иностранные авиакомпании. При этом эксперт считает, что в среднесрочной перспективе предоставление Сочи «открытого неба» может сыграть позитивную роль для развития авиaperевозок в целом — российские авиакомпании смогут бороться за пассажиров на направлениях, которые за несколько лет «раската-

ют» зарубежные перевозчики. Пантелеев полагает, что пятая «свобода воздуха» в Сочи может быть интересна авиакомпаниям из стран СНГ, Турции и Ближнего Востока. Но возможность для зарубежных эксплуатантов продолжения перелета из Сочи, например, в страны ЕС сегодня выглядит сомнительной, заключает он.

Источник: РБК



Украина хочет открыть воздушное пространство, но эксперты сомневаются в разумности этого

На прошлой неделе стало известно, что украинское правительство начало переговоры с EASA и FAA о возможном открытии своего воздушного пространства для международного воздушного движения, что вызвало вопросы в отрасли относительно того, как при этом можно достичь безопасности, пока продолжаются интенсивные бои на востоке и юге Украины.

Вице-премьер Украины Александр Кубраков сообщил СМИ, что, хотя сроки восстановления гражданских рейсов не могут быть подтверждены, правительство «передало регулирующим органам свое видение того, как рынок будет работать в условиях военного положения, его оценки рисков, подходы и алгоритмы».



Украинские официальные лица провели переговоры с Управлением гражданской авиации Израиля, пытаясь получить рекомендации относительно того, как можно открыть воздушное пространство во время продолжающегося конфликта. Публичного подтверждения относительно того, какие из аэропортов страны могут быть вновь открыты, не поступало, но Кубраков указал, что несколько украинских авиакомпаний, а также европейские перевозчики, такие как Ryanair, выразили заинтересованность в возобновлении регулярных рейсов.

Эксперт по авиационной безопасности Эрик Шаутен из компании по управлению рисками и разведке Duami призвал проявлять осторожность при планировании открытия воздушного пространства Украины. Однако он сказал изданию AIN, что любое возобновление полетов потенциально может начаться с операций грузовой и деловой авиации, а не с регулярных пассажирских авиаперевозок.

По словам Duami, наиболее вероятными аэропортами, из которых можно начать любое возобновление воздушного движения, были бы киевский международный аэропорт Борисполь и львовский имени Даниила Галицкого. Хотя оба аэропорта находятся на некотором расстоянии от основного восточного фронта конфликта, европейская компания указала, что оба аэропорта по-прежнему сталкиваются со значительными опасностями со стороны российских угроз. Преимущество Львова в том, что он находится очень близко к западной границе Украины с союзной Польшей, в то время как у Киева более мощные системы противовоздушной обороны.

По словам Шаутена, очевидный план Украины по открытию воздушного пространства по израильской модели имеет серьезные недостатки. Он отметил, что российские войска обладают гораздо более мощным наступательным потенциалом, чем ХАМАС, и что Силы обороны Израиля обладают гораздо большим опытом эксплуатации сложных систем противовоздушной обороны, таких как «Железный купол», а также наладили процессы работы с гражданской авиацией. По его мнению, перед любым возобновлением полетов необходимо будет провести значительную подготовку.

Шаутен призвал операторов, которые, возможно, рассматривают планы полетов в Украину или над ней, провести тщательную оценку рисков после заключения договоренностей со страховыми компаниями. «У многих компаний нет надлежащего отдела по управлению рисками, и удивительно, что они не желают делать эти инвестиции, учитывая все угрозы в мире», - заключил он.

Представитель Universal Weather & Aviation сообщил AIN, что группа планирования и поддержки полетов не получала никаких официальных уведомлений о шагах по открытию воздушного пространства Украины. Он сказал, что компания не ожидает облегчения полетов здесь в обозримом будущем, поскольку страна по-прежнему является зоной активных боевых действий, даже если авиасообщение возобновится. «Скорее всего, мы продолжим относиться к региону так же, как мы относимся к Ираку/Ирану – просто слишком опасно», - сказал он.

Источник: AINonline

СJI провел первый мастер-класс «Построение успешной сделки купли-продажи»

На первом мастер-классе СJI «Построение успешной сделки купли-продажи» начинающим продавцам бизнес-джетов советовали планировать продажу, обращаться за консультациями к экспертам и действовать заблаговременно. На недавнем онлайн-мероприятии, организованном компанией Mesinger Jet Sales, обсуждалось, что нужно знать

начинающим продавцам, прежде чем закрывать первую продажу своего подержанного самолета.

«Большая часть процесса связана с подготовкой к продаже», - сказал участникам мастер-класса Джей Месингер, генеральный директор и президент компании. Это был своевременный совет для

многих новых владельцев. «За годы пандемии к нам пришло так много покупателей, что наверняка найдется целая куча людей, которые впервые стали покупателями, но теперь есть люди, которые впервые становятся продавцами. И продавцам, которые впервые начинают работать, понадобится программа о том, как правильно проводить сделку».

Хорошей отправной точкой является планирование продажи и привлечение консультантов с хорошей компетенцией для успешного завершения сделки. В дополнение к выбору брокера продавцам необходимо выбрать специалиста по авиационному праву, сервисное обслуживание для прохождения предпродажной проверки (PPI) и специализированную финансовую помощь.

Всестороннее вовлечение начинающих продавцов в процесс продажи их самолетов является основной миссией Сью Карриер, партнера юридической фирмы Carriere, Little & Leach, специализирующейся на деловой авиации. «Одна из особенностей продавцов, особенно начинающих, заключается в том, что они не так увлечены идеей продажи, как идеей покупки. Итак, моя первая цель – привлечь их к предоставлению необходимой мне информации», - сказал Карриер.

Сосредоточившись только на авиационном праве, Сью Карриер работает с консультантами клиентов, чтобы обеспечить защиту ответственности, снижение налогов и соблюдение требований FAA. «Налоговое планирование также важно как для продажи, так и для покупки», - считает эксперт. «Возможно, они полностью обесценили самолет,



воспользовавшись бонусной амортизацией или, в редких случаях, сохранив его на длительный срок. Теперь им нужно нанять специалиста по налоговому планированию, разбирающегося в авиации, потому что это очень специфическая область налогообложения».

Продавцам нужно спросить: происходит ли восстановление девальвации? «Многие люди никогда не слышат этих слов, пока не становится слишком поздно», - отмечает Карриер. Таким образом, важно спланировать налоговые последствия продажи старого самолета, поскольку они планируют стратегию замены на новый самолет. Также продавцам необходимо заручиться помощью специалиста за недели, если не месяцы до заключения сделки.

Месингер подчеркнул необходимость обращаться за консультацией к специалистам, а покупателям – держать своих консультантов «в своей собственной полосе движения». Он особо отметил: «Думать, что ваш брокер будет вашим налоговым консультантом... неправильно и несправедливо по отношению к тому, что должно быть командой победителей».

Еще одна просьба к продавцам-новичкам принять срочные меры поступила от Люси Джонсон, менеджера по операциям, документации и сервисному обслуживанию PNC Aviation Finance. «Часто при продаже самолета кредитор является последней стороной, которую приглашают к столу переговоров», - сказал Джонсон. «Но, на самом деле, мы должны быть одними из первых, как только прода-

вец начнет продавать самолет. Обратитесь к своему кредитору по поводу возможной выплаты. Может возникнуть дефицит времени, и мы не хотим, чтобы закрытие сделки было отложено на неопределенное время».

Как регулируемый банк, PNC Aviation Finance соблюдает законы и нормативные акты, которых он должен придерживаться, и действующие протоколы для обеспечения соответствия. Предоставление PNC необходимой информации как можно скорее является важным средством скорейшего завершения успешной продажи, отмечает Джонсон. «Не связывайтесь со своим кредитором за два дня до закрытия. Нам нужно много времени», - резюмирует эксперт. «Мы можем ответить очень быстро, но мы хотим, чтобы это было исключением, а не правилом».

Для Тодда Дункана, председателя правления Duncan Aviation, все дело в заключении сделки и снижении рисков путем объединения команды экспертов. Это особенно важно в связи с недавним изменением баланса сил в сделках. «Рынок продавцов превратился в гораздо более сбалансированный рынок с точки зрения продаж самолетов», - сказал Дункан. «Вот почему особенно важно поговорить о команде, которая вам [продавцам] нужна, и о том, каковы их обязанности».

Благодаря консультациям специалистов продавцы могут получить истинное представление о стоимости своих активов и избежать неожиданностей в ходе проверки перед покупкой. PPI являются

важной частью сделок с воздушными судами, на которую в последние годы не обращали внимания, сказал он.

Хотя найти свободные места для PPI в последнее время оказалось непросто, Дункан сказал, что доступность улучшилась для некоторых категорий воздушных судов. «В течение прошлого года было сложно планировать PPI», - сказал он. «Мы и другие пытались выкроить время из наших графиков. В течение двух-четырех недель мы можем приступить к реализации небольших и средних проектов, в зависимости от объема предварительной проверки перед покупкой. Для более крупных самолетов PPI получить сложнее, и это может занять месяц или два».

Его последний совет продавцам, как и его коллегам-докладчикам, касался важности планирования. «Чем больше они планируют заранее, тем лучше для них будет».

Тем временем Месингер из Mesinger Jet Sales объяснил необходимость новой серии мастер-классов следующим образом: «То, что привычно в авиации, постоянно меняется. То, что было обычным во время пандемии, не обязательно является таковым сегодня. Итак, мы подумали, что запечатаем новое обычное в этой новой серии мастер-классов».

Следующий бесплатный часовой мастер-класс CJ1 «Как получить идеальный опыт владения» состоится 22 мая 2024 года.

Самолет недели

Оператор/владелец: **Premier Avia**

Тип: **Boeing 737-7FY(BBJ)**

Год выпуска: **2007 г.**

Место съемки: **март 2024 года, Moscow Sheremetyevo - UUEE, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко