



На минувшей неделе тысячи болельщиков со всего мира устремились в Германию, где открылся Чемпионат Европы по футболу. В течение месяца Германия станет самой загруженной страной Европы по трафику бизнес-авиации. А что с ценами на перелеты внутри страны? Ответы уже в текущем выпуске BizavWeek.

Textron Aviation объявила об успешном полете второго прототипа Cessna Citation Ascend в рамках сертификации новейшего бизнес-джета Citation. Первый прототип Ascend совершил полет в 2023 году. Второй опытный самолет, который стал первым предсерийным, будет использоваться для программы летных испытаний, в первую очередь для испытаний систем, включая силовую установку и авионику.

Налоговое управление США начало первые проверки использования бизнес-джетов из первоначального транша в 50 проверок. Судя по первым впечатлениям, «это будет очень интенсивно, и это будет нечто, чего отрасль еще не видела на таком уровне», - предупредил Дэвид Шеннон, партнер и руководитель практики бизнес-авиации компании Lewis Brisbois В феврале агентство сообщило о планах провести «десятки» проверок использования самолетов бизнес-авиации, чтобы гарантировать, что крупные корпорации, партнерства и налогоплательщики с высокими доходами правильно распределяют использование самолетов между личным и деловым для целей налогообложения. Все подробности читайте в этом выпуске.

ArcosJet, эксклюзивный авторизованный дилер по частным продажам Lilium Jet в ОАЭ, Израиле и на Кипре, отмечает высокую оценку клиентами концепции и технологии eVTOL и ожидает, что возникающая новая рыночная ниша обеспечит сильнейший импульс для развития сопутствующих технологий, услуг и бизнеса в ближайшем будущем. Читаем подробный материал.



## Чемпионат Европы по футболу стимулирует туризм на бизнес-джетах в Европе

WINGX: С приближением лета, особенно в преддверии Олимпийских игр во Франции, мы ожидаем увидеть рост числа международных прибытий в Европу. Действительно, общее количество трансатлантических рейсов на бизнес-джетах из США в Европу в этом месяце выросло на 5%, а во Францию — на 26% **стр. 21**

## Турецкая чартерная компания оштрафована США на \$285 тыс за полеты в Россию

Министерство торговли США оштрафовало турецкого чартерного оператора Sapphire Havacilik San Ltd. на \$285000 за выполнение двух рейсов в Россию на самолете Gulfstream американского производства **стр. 23**

## Аудит налогового управления США — «это то, чего отрасль раньше не видела»

Налоговое управление США начало первые проверки использования бизнес-джетов из первоначального транша в 50 проверок. Судя по первым впечатлениям, «это будет очень интенсивно, и это будет нечто, чего отрасль еще не видела на таком уровне» **стр. 24**

## Bristow делится своими мыслями о первых вариантах использования eVTOL

Согласно новому руководству, опубликованному Bristow Group, первые варианты использования воздушных судов eVTOL должны быть основаны на моделях «бизнес-бизнес» для поддержки логистики на расстоянии от 20 до 60 километров **стр. 26**

## Столько стоит чартер внутри Германии во время ЧЕ по футболу

GlobeAir ввела фиксированные тарифы для футбольных болельщиков, желающих посетить матчи Евро-2024. Турнир продлится до 14 июля, а финал пройдет в Берлине. Матчи пройдут по всей Германии.

Как отмечают в компании, GlobeAir располагает парком самолетов Citation Mustang вместимостью до четырех пассажиров, что делает их идеальными для коротких перелетов. «Если вы летите, например, с четырьмя друзьями, то стоимость перелета составит от \$1350».

### Примеры цен:

#### из Гамбурга:

- Дюссельдорф – €6600
- Дортмунд (также Гельзенкирхен) – €6600
- Кёльн – €6600
- Франкфурт – €7200
- Штутгарт – €7400
- Берлин – €6400
- Лейпциг – €6600
- Мюнхен – €7400



#### из Берлина:

- Дюссельдорф – €6600
- Дортмунд (также Гельзенкирхен) – €6600
- Кёльн – €6600
- Франкфурт-на-Майне – €7200
- Штутгарт – €7400
- Лейпциг – €5900
- Мюнхен – €6900

#### из Лейпцига:

- Дюссельдорф – €6600
- Дортмунд (также Гельзенкирхен) – €6600
- Кёльн – €6600
- Франкфурт – €7200
- Штутгарт – €7200
- Мюнхен – €6900

#### из Мюнхена:

- Дюссельдорф – €6600
- Дортмунд (также Гельзенкирхен) – €6600
- Кёльн – €6600
- Франкфурт-на-Майне – €7200
- Штутгарт – €6200

#### из Штутгарта:

- Дюссельдорф – €5800
- Дортмунд (также Гельзенкирхен) – €5800
- Кёльн – €5400
- Франкфурт-на-Майне – €6200

#### из Франкфурта:

- Дюссельдорф – €5400
- Дортмунд (также Гельзенкирхен) – €5400
- Кёльн – €5400



### ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

## Туристам из 8 городов предложили туры на Мальдивы на рейсах нового люксового авиаперевозчика

Как сообщает АТОР, туроператор Apex анонсировал интересную новинку – комбинированный тур ОАЭ + Мальдивы с перелетом на рейсах премиального мальдивского перевозчика Beond Airlines. Воспользоваться предложением смогут туристы из 8 городов России, включая Москву, Петербург, Екатеринбург, Самару. Стоимость туров – от 688 тыс. руб. на двоих.

В связи с ростом доли продаж туров в высоком ценовом сегменте, Apex решил наращивать долю продаж премиального мальдивского турпродукта, запустив новинку для взыскательных туристов.

Туроператор сформировал туры, в рамках которых Мальдивы комбинируются с ОАЭ. Туристы летят сначала до Дубая регулярными рейсами, проводят там от 1 до 3 ночей в зависимости от полетной про-

граммы из того или иного города, а также продолжительности тура. А далее отправляются в Мале на рейсах премиальной мальдивской авиакомпании Beond Airlines.

Авиакомпания Beond Airlines новая для российской туротрасли, а потому тонкости полетов требуют пояснений. Ниже основные моменты:

- компоновка салона Beond Airlines – только бизнес-класс
- пассажирам предлагается стандартный набор для премиум-перелета: подушка, плед, тапочки и косметический набор
- подача блюд осуществляется в фарфоровой посуде. Можно заказать вегетарианское меню
- на борту – индивидуальная система мультимедиа Apple, позволяющая полностью погрузиться в просмотр фильмов, чтобы полет прошел максимально быстро и комфортно
- маленьким пассажирам предлагаются детские наборы
- в рамках тарифа туристам Apex доступны: багаж 40 кг и 10 кг ручная кладь, также лаунжи в аэропортах Мале и Дубая

Новый комбинированный тур ОАЭ + Мальдивы с перелетом на рейсах Beond Airlines доступен туристам Apex из 8 городов России:

- Москва
- Санкт-Петербург
- Казань
- Екатеринбург
- Новосибирск
- Минеральные воды
- Самара
- Уфа



**Компания #1**  
по бизнес авиации в РФ.

**JETVIP**

BUSINESS AVIATION

аренда частных самолетов

аудит воздушного судна

организация медицинской эвакуации

покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!

**+7 (495) 545-45-35**

**WWW.JETVIP.RU**

## NetJets конвертирует первые опционы на Praetor 500 в твердые заказы

Долевой оператор NetJets, имеющий опционы на 2000 частных самолетов, начал конвертировать опцион на Praetor 500 в твердые заказы. По данным Reuters, компания конвертировала первые пять из 250 опционов на среднеразмерный бизнес-джет Embraer.

Во время брифинга в Сан-Жозе-ду-Кампус, Бразилия, директор по стратегии продуктов в Embraer Альвади Серпа раскрыл журналистам эту информацию. «По мере нашего продвижения вперед мы должны ожидать увеличения количества таких заказов», - сказал Серпа.

В случае полной реализации стоимость опционов

оценивается более чем в \$5 млрд. Портфель заказов Embraer объемом \$4,6 млрд на конец первого квартала включает только твердые заказы, а не опционы.

В прошлом году NetJets подписала опционные соглашения с Textron Aviation на приобретение до 1500 бизнес-джетов и с Bombardier на приобретение до 232 самолетов Challenger 3500. Оператор также был объявлен тайным покупателем 12-ти Challenger 3500, заказ на которые был размещен в декабре прошлого года.

Ожидается, что первые Praetor 500 для NetJets поступят в эксплуатацию в 2025 году. Об опционной сделке с Embraer было объявлено в мае 2023 года.




**КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ  
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ  
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ**

**ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА  
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ  
ЛЮБОГО ТИПА.**

welltall.aero  
8 800 500 2151  
+7 (495) 129 29 04  
charter@welltall.ru

**BUSINESS AVIATION OPERATOR  
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT**



## В Индию поставлен первый BBJ MAX

Adani Group стала первым индийским эксплуатантом бизнес-джета Boeing 737-8 BBJ MAX. Работой по кастомизации занимался американский провайдер Greenpoint Technologies. Перед передачей заказчику самолет получил новую ливрею.

Это первая поставка BBJ MAX в текущем году. Согласно данным GAMA, в 2023 году Boeing передал клиентам лишь один BBJ MAX в «зеленой» конфигурации. Речь идет о модели BBJ 737-8.

Представители BBJ считают, что компания пережила «наиболее разрушительные последствия проблем с 737Max» и кризиса Covid, и теперь выполняет обязательства по поставкам. Однако нынешний портфель заказов американского производителя не дотягивает до отметки в 10 самолетов. Во многом, по оценке аналитиков, это связано и с имиджевыми потерями и внутрикорпоративными скандалами, которые преследуют компанию на протяжении последних лет.



UTG PA

Центр деловой авиации  
UTG Private Aviation  
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

## НБАА подвергает сомнению план FAA по новым правилам публичных чартеров

Национальная ассоциация деловой авиации ставит под сомнение обоснованность плана правительства по разработке масштабных [новых правил](#), якобы из соображений безопасности, для некоторых публичных чартерных перевозчиков, которые часто играют ключевую роль в авиационном обслуживании небольших населенных пунктов.

План, объявленный в понедельник (18 июня) представителями Федерального авиационного управления США (FAA), распространяется на операторов публичных чартеров, деятельность которых регулируется правилами FAA Part 135 и экономическими требованиями Министерства транспорта Part 380.

«Безопасность является главным приоритетом для бизнес-авиации, и наша отрасль имеет безупречный опыт лидерства в работе с государственными учреждениями и другими заинтересованными

сторонами в разработке правил, которые решают проблемы безопасности и ставят эксплуатационные потребности на первое место», - сказал президент и главный исполнительный директор НБАА Эд Болен. «Заявление FAA предполагает намерение обойти оба аспекта».

«В частности, план по введению новых требований для этих перевозчиков был представлен без явного обоснования безопасности, основанного на данных. Кроме того, подход FAA к разработке требований потенциально может отодвинуть на второй план граждан в небольших сообществах и другие важные голоса, наиболее затронутые этим процессом», - продолжил Болен. «Мы призываем FAA сделать шаг вперед, опираясь на данные, которые объяснят необходимость этого изменения, и подробно описать предполагаемый процесс участия всех голосов в значимом диалоге о подходе агентства к политике публичных чартеров».



 Jetport Interiors

Решения,  
создающие  
стиль



[jetport-interiors.tech](http://jetport-interiors.tech)

## flyExclusive и JetQuity запускают программу гарантирования остаточной стоимости

Компания flyExclusive объявила, что владельцы долей в парке самолетов Cessna Citation CJ3+ могут зафиксировать минимальную стоимость своей доли, приняв участие в программе гарантии остаточной стоимости JetQuity Protect.

«Прозрачность и инновации лежат в основе нашей долевого модели и продолжают выделять нас на рынке», - сказал Брэд Блеттнер, директор по доходам flyExclusive. «Программа JetQuity Protect является привлекательным предложением для наших клиентов, поскольку упрощает планирование и обеспечивает уверенность в их инвестициях. Мы гордимся тем, что можем еще больше упростить процесс владения частным самолетом и предоставить нашим клиентам лучший в своем классе сервис на этом пути».

Заплатив единовременный взнос авансом, владель-

цы могут зафиксировать минимальную стоимость своей доли в самолете. Это защищает их от возможного снижения рыночной стоимости самолета через пять лет.

Кроме того, независимо от состояния рынка бизнес-джетов, программа гарантирует, что они смогут продать свою долю как минимум по заранее оговоренной цене. Если рыночная стоимость самолета через пять лет окажется выше гарантированного минимума, владелец получит более высокую сумму.

Компания заявила, что программа обеспечивает определенность в отношении будущей стоимости актива, гарантируя при этом, что долевые владельцы смогут продать свою долю в самолете по гарантированной цене.



### ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка  
срочных заказов  
24 / 7 / 365



Продукция  
исключительно  
высокого качества



Индивидуальный  
подход к каждому  
клиенту

## ExecuJet MRO Services установит новый рекорд по тяжелым проверкам

ExecuJet MRO Services South Africa, 100% дочерняя компания Dassault Aviation, готова в этом году установить новый рекорд по тяжелым проверкам. Предыдущий годовой рекорд компании составлял семь самолетов, но в этом году он достигнет как минимум 11-ти благодаря дополнительным работам с самолетами Dassault Falcon.

ExecuJet MRO Services South Africa получила разрешение на линейное и тяжелое техническое обслуживание самолетов Falcon 50, Falcon 2000, Falcon 900, Falcon 7X и Falcon 8X. Инженеры компании готовы обеспечить линейное техническое обслуживание новейшего Falcon 6X. Провайдер также является авторизованным сервисным центром (ASC) для Bombardier и Embraer, и заплани-

рованы другие масштабные проверки самолетов Bombardier Learjet 40/60 и Challenger 600 серий, а также Beechcraft King Air и Embraer Legacy 650.

ExecuJet MRO Services South Africa является крупнейшим в Африке предприятием по ТОиР бизнес-авиации, штат которого насчитывает 130 человек, в том числе 70 в инженерном отделе. Ангар в международном аэропорту Йоханнесбурга Лансерия может вместить до 14 самолетов различных размеров.

Компания также занимается установкой и модернизацией авионики и систем спутниковой связи. Кроме того, у компании есть цех обслуживания двигателей, где проводится капитальный ремонт двигателей Honeywell TPE 331 и Honeywell TFE 731.



**FBO**  
EXPERIENCE

**FBOEXPERIENCE.COM**  
PROMOTING FBO EXCELLENCE

## Gulfstream G500 и G600 налетали по 100000 часов каждый

Gulfstream G500 и G600 налетали по 100000 часов каждый, сообщает пресс-служба производителя. Оба самолета, оснащенные двигателями Pratt & Whitney Canada, имеют кабину экипажа Gulfstream Symmetry с технологией повышения безопасности, в том числе первыми в отрасли активными боковыми ручками управления и наиболее широко используемой технологией сенсорных экранов, а также системой управления фазами полета Intelligence. Оба самолета известны своим лучшим в отрасли уровнем комфорта и дизайном интерьера.

«Наши отмеченные наградами самолеты G500 и G600 продолжают демонстрировать впечатляющие эксплуатационные характеристики», - говорит президент компании Марк Бернс. «Это достижение является результатом высокого спроса и летной активности со стороны клиентов по все-

му миру. Более 100000 летных часов еще раз подтверждают долговечность и надежность самолетов G500 и G600».

G500 может пролететь 5300 морских миль/9816 км при 0,85 Маха или 4500 морских миль /8334 км при 0,90 Маха, а G600 может пролететь 6600 морских миль /12223 км при 0,85 Маха или 5600 морских миль /10371 км при 0,90 Маха. Максимальная эксплуатационная скорость обоих самолетов составляет 0,925 Маха.

В мае G600 получил сертификат FAA на выполнение крутых заходов на посадку, всего через несколько месяцев после того, как его получил G500. Это разрешение позволяет самолетам получать доступ к некоторым из самых сложных аэропортов мира, предоставляя операторам еще больше удобства и гибкости.



 A close-up, high-contrast photograph of a jet engine, likely from a Gulfstream aircraft. The engine is dark, and a bright light reflects off the circular fan area, creating a starburst effect. The background is black.
 

**ПОЛИРОВКА**  
BRIGHTENING POLISHING

**+7(495) 646-05-42**

## Первый HondaJet оснащен SmartSky

Американская компания Volato сообщает о том, что первый из ее самолетов HondaJet и первый в истории HondaJet, оснащен системой SmartSky LITE, единственным решением широкополосной связи для легких бизнес-джетов.

Установка осуществляется в соответствии с ранее объявленным соглашением об оснащении парка HondaJet компании Volato системами SmartSky LITE.

Мэтт Лиотта, генеральный директор Volato, отметил, что Volato стремится превзойти ожидания клиентов на каждом рейсе. «Подключение нового поколения SmartSky является прямым ответом на отзывы клиентов и подчеркивает наше стремление обеспечить превосходное качество обслуживания в полете. Судя по первым отзывам, наши пассажиры будут в восторге от бесперебойной связи и невероятно высоких скоростей».

Бортовая сеть SmartSky нового поколения Air to Ground (ATG) обеспечивает превосходную производительность для каждого места в самолете, что клиенты называют «подключенной свободой» и «максимально возможной работой в режиме реального времени». Решения доступны для деловых воздушных судов всех типов и размеров, а дополнительные сертификаты типа (ST) доступны и находятся в стадии разработки для более чем 16000 моделей, находящихся в эксплуатации.

## Интересы бывших сотрудников Air Hamburg защитит трудовой совет

После того, как в марте 2024 года 79% из 543 сотрудников немецкого филиала VistaJet (ранее компания Air Hamburg) проголосовали за представительство профсоюза, выборы руководства завершились во вторник.

Деннис Дакке, глава Объединения летного состава Verdi, представляющего интересы более двух миллионов работников в Германии, заявил, что результатом мартовского голосования стало формирование трудового совета. Совет не будет участвовать в коллективных переговорах о заработной плате. Дакке рассказывает, что рабочий совет бывшей авиакомпании Air Hamburg сосредоточится на совместном определении правил работы, продвижении по службе, сокращении штатов, обучении и управлении защитой данных сотрудников.

Согласно презентации Verdi, рабочие советы пред-

приятый с численностью персонала более 100 человек имеют право проверять балансовую ведомость компании. По словам Дакке, работники базирующейся в Нюрнберге FAI проголосовали за создание рабочего совета в 2022 году. Представитель Vista Global отказался от комментариев.

VistaJet, дочерняя компания Vista Global, купила Air Hamburg в 2022 году, а осенью прошлого года провела ребрендинг. Немецкий оператор стал частью VistaJet. За этот период базирующаяся в Дубае холдинговая компания полностью или частично приобрела нескольких операторов, включая XOJet, Red Wing Aviation, Talon Air, Jet Edge, а также брокеров XO, Apollo Jets, Camber и JetSmarter.

Дакке говорит, что подразделение VistaJet является вторым немецким частным авиаперевозчиком, у которого есть профсоюзный совет по работе.



## Boom Supersonic открыла новый завод

Boom Supersonic, компания, создающая сверхзвуковой авиалайнер, официально открыла новый завод Overture. Расположенный в международном аэропорту Пьемонт-Триад в Гринсборо, штат Северная Каролина, Overture Superfactory является первым заводом по производству сверхзвуковых авиалайнеров в США. Overture — это сверхзвуковой авиалайнер, который будет способен летать в два раза быстрее современных коммерческих самолетов на 100% экологически чистом авиационном топливе (SAF).

Эта первая сборочная линия способна производить 33 самолета Overture в год на сумму более \$6 млрд. Boom планирует построить дополнительную сборочную линию, которая позволит выпускать 66 сверхзвуковых авиалайнеров в год. В кампусе Overture Superfactory также будет расположен центр доставки, где авиакомпании, включая United Airlines, American Airlines и Japan Airlines, будут получать свои сверхзвуковые самолеты.

Экономисты Северной Каролины подсчитали, что производственная программа «Полный подъем» увеличит экономику штата как минимум на \$32,3 млрд. в течение 20 лет, а непосредственно на заводе будет создано более 2400 рабочих мест. После завершения строительства Boom сосредоточится на вводе в эксплуатацию производственного цеха.

В партнерстве с поставщиком Advanced Integration Technology (AIT) компания Boom приступит к закупке и установке оборудования на заводе, начиная с усовершенствованного испытательного стенда.

## Icarus Jet подписывает брокерское соглашение о чартерах на ERJ135

Американская Icarus Jet объявила о стратегическом партнерстве с RVR Aviation, в рамках которого она получила доступ к четырем самолетам Embraer ERJ135. Это соглашение значительно расширяет возможности компании по предоставлению региональных чартерных услуг, предлагая своим клиентам увеличенную вместимость и гибкость.

Icarus Jet специализируется на организации частных поездок для больших групп на корпоративные мероприятия, спортивных команд, гастролирующих музыкантов и руководителей высшего звена, обеспечивая комфортное путешествие для групп от 30 до 300 пассажиров.

Чартерные рейсы на больших самолетах обеспечивают значительную экономию средств без ущерба

для времени, безопасности или конфиденциальности. Например, 25 пассажирам будет выгоднее путешествовать на 30-местном самолете ERJ135, чем на двух небольших частных самолетах. Это не только сокращает расходы, но и повышает сплоченность группы во время путешествия. Например, перелет из Далласа в Канкун в одну сторону на двух тяжелых самолетах стоит около \$160000, в то время как групповой чартер на ERJ135 стоит примерно \$65000, что позволяет сэкономить более 50%. Аналогичным образом, стоимость перелета из Далласа в Кабо-Сан-Лукас на одного пассажира снижается с \$6400 до \$2600.

Icarus Jet также предлагает самолеты CRJ 1000 и A319 для больших групп, вмещающих до 100 пассажиров и более.



## ArcosJet отмечает высокий уровень признания eVTOL клиентами

ArcosJet, эксклюзивный авторизованный дилер по частным продажам Lilium Jet в ОАЭ, Израиле и на Кипре, отмечает высокую оценку клиентами концепции и технологии eVTOL и ожидает, что возникающая новая рыночная ниша обеспечит сильнейший импульс для развития сопутствующих технологий, услуг и бизнеса в ближайшем будущем. Об этом было объявлено на отраслевой конференции Revolution.Aero, которая проходила 18-19 июня в Лондоне.

Михаил Аленкин, основатель и генеральный директор ArcosJet, поделился своим опытом и видением на панельной дискуссии «Продажа передовых воздушных судов». Участники дискуссии обсудили развитие и перспективы рынка, структуру сделок и поделились подходами к пониманию первоначальной и остаточной стоимости.

ArcosJet занимается продажами Lilium Jet в ОАЭ, на Кипре и в Израиле с прошлого года и уже накопил большой опыт работы с потенциальными клиентами и собрал значительную обратную связь.

«Нас вдохновляет тот факт, что мы практически не замечаем сомнений в отношении eVTOL как совершенно нового класса воздушных судов. Главные вопросы для обсуждения – это практические аспекты эксплуатации и инфраструктуры», - сказал Михаил Аленкин.

Компания считает, что появление eVTOL неизбежно, и одним из лидеров и драйверов этого рынка станет Lilium Jet, первое полностью электрическое реактивное воздушное судно с вертикальным взлетом и посадкой, разрабатываемое с 2015 года

компанией Lilium N.V., чья штаб-квартира и производственные мощности находятся в Мюнхене, Германия, а команды базируются в Европе и США.

ArcosJet также рассматривает развитие инфраструктуры, ее расширение и унификацию как ключевой момент успешного запуска рынка eVTOL.

Компания активно участвует в подобных инфраструктурных проектах. В частности, в октябре 2023 года ArcosJet инвестировала в Air Chateau, частную компанию-оператора вертодромов в ОАЭ, в рамках проекта по созданию комплексной экосистемы для эксплуатации и обслуживания частных вертолетов и eVTOL.



## Archer Aviation поработает с Signature Aviation

Archer Aviation и Signature Aviation подписали меморандум о взаимопонимании, направленный на электрификацию сети Signature, состоящей из более чем 200 FBO, что позволит Archer получить доступ к взлетно-посадочным площадкам в крупных мегаполисах США и по всему миру, включая Нью-Йорк, Лос-Анджелес, район залива Сан-Франциско и Техас.

Меморандум о взаимопонимании определяет возможности запуска услуг воздушного такси Archer в

ключевых хабах United Airlines в международных аэропортах Ньюарк (EWR) и Чикаго О'Хара (ORD).

Компании планируют использовать свои существующие партнерские отношения с BETA Technologies для установки совместимых систем быстрой подзарядки в сети терминалов частной авиации Signature, являющейся ведущей в отрасли. В этих системах используется комбинированная система зарядки, которая может заряжать электрические воздушные суда, автомобили, тяга-

чи самолетов, автобусы и другие виды транспорта, обычно используемые в аэропортах. Совместимая система быстрой подзарядки, недавно одобренная Ассоциацией производителей авиации общего назначения (GAMA), была установлена в более чем 20 аэропортах по всей стране, еще 50 новых площадок находятся в стадии разработки, и в настоящее время используется ведущими производителями оригинального оборудования в отрасли.

Брайан Бернхард, директор по развитию и инфраструктуре Archer отметил, что в компании рады объединить усилия с Signature Aviation для развития инфраструктуры, необходимой для поддержки будущего городского воздушного транспорта. «Сосредоточившись на электрификации ключевых авиационных объектов в крупных городах, таких как Нью-Йорк и Чикаго, мы предпринимаем важные шаги для того, чтобы сделать устойчивые и эффективные авиаперевозки реальностью. Это партнерство поможет нам создать надежную сеть посадочных площадок по всей стране, что позволит расширить масштабы нашей службы воздушного такси, гарантируя, что наши eVTOL Midnight смогут легко интегрироваться в городскую среду и стать надежным транспортным решением для пассажиров».

Две компании планируют электрифицировать пункты первоначального запуска уже в 2025 году, а по мере увеличения доступности самолетов Archer планируется дальнейшее расширение глобальной сети Signature Aviation, что позволит создать ведущую инфраструктуру электрической авиации, предлагающую гостям Signature услуги премиум-класса.



## Vertical Aerospace отошла от шока после аварии VX4 eVTOL

Компания Vertical Aerospace почти завершила изготовление второго прототипа VX4 eVTOL и планирует начать испытательные полеты в ближайшие несколько недель. Британская компания все еще решает, сможет ли она представить четырехместный самолет на авиасалоне в Фарнборо в конце июля, но ее главным приоритетом остается ускорение процесса сертификации типа и ввода в эксплуатацию, запланированного на 2026 год.

Несмотря на то, что публичный показ Vertical во время авиасалона в Фарнборо значительно повысил бы репутацию компании, ее новый генеральный директор Стюарт Симпсон поручил своей ко-



манде уделить приоритетное внимание работе, направленной на выполнение пилотируемого переходного полета к концу этого года. 31 июля компания должна получить второй из двух траншей финансирования в размере \$25 млн, предоставленных ее основателем Стивеном Фитцпатриком, что будет достаточно для продолжения работы компании в 2025 году.

Почти законченный второй прототип оснащен дополнительным оборудованием, предоставленным ключевыми партнерами Honeywell, Leonardo и GKN Aerospace. Он также оснащен новыми винтами, конструкцию которых компания Vertical переработала после аварии 9 августа 2023 года, в результате которой был уничтожен первый прототип. В нем также используются новые аккумуляторы, произведенные в собственном центре энергетики компании в ее штаб-квартире в Бристоле.

В апреле компания Vertical провела «Мероприятие первопроходцев» для клиентов, заказавших VX4, на котором в интерактивном режиме обсуждались варианты использования, которые предлагают такие операторы, как American Airlines, Virgin Atlantic, Japan Air Lines и Bristow. Технический директор Майкл Червенка рассказал, что на время сессии его команда покинула зал, чтобы клиенты могли свободно обмениваться отзывами о продукте, которые, по его словам, позволили внести определенный вклад в «адаптацию самолета для достижения наилучших эксплуатационных характеристик». Производитель также сотрудничал с группой летной подготовки CAE над усовершенствованием интерфейса пилота.

Признавая, что два или более конкурирующих разработчика eVTOL, скорее всего, начнут коммерческую эксплуатацию раньше, чем Vertical, Червенка заявил, что в зарождающемся секторе передовой воздушной мобильности не будет действовать принцип «победитель получает все». Он сказал, что компания сознательно применяет системный подход к процессу сертификации, который начнется с Управления гражданской авиации Великобритании и завершится сертификацией EASA. «Как говорит наш главный инженер Дэвид Кинг, сейчас мы действуем медленно, чтобы позже ускорить процесс», - сказал Червенка.

Например, перед началом летных испытаний нового второго прототипа в аэропорту Кембл на западе Англии команда Vertical завершит то, что она называет «процессом мини-сертификации», который служит пробным испытанием для обеспечения готовности всех технологий и процессов. Уроки, извлеченные из полетов на втором прототипе, будут использованы при создании третьего прототипа, который будет обозначен как воздушное судно, предназначенное для официальных сертификационных испытаний.

По мнению Червенки, недавние шаги по ускорению использования eVTOL на ранних этапах в странах Персидского залива вызывают некоторое беспокойство с точки зрения безопасности полетов. Он задал вопрос о том, подходит ли для нового сегмента воздушного транспорта быстрая проверка сертификатов из других юрисдикций, которые могут быть получены в обход стандартных процедур ИКАО, и ускоренные разрешения на эксплуатацию.

## ХТИ Aerospace запатентует VTOL TriFan 600

Компания ХТИ Aerospace объявила, что ее дочерняя компания, ХТИ Aircraft подала заявку на патент в Патентное и торговое ведомство США на свой самолет TriFan 600 VTOL, который в настоящее время находится в стадии разработки.

Ранее, 12 февраля 2024 года, компания ХТИ Aircraft объявила, что Национальное управление интеллектуальной собственности Китая (CNIPA) выдало компании ХТИ Aircraft новый патент на TriFan 600.

Новые патентные заявки и ранее выданный патент Китая касаются различных технических или функциональных аспектов TriFan 600, включая поворотные каналные вентиляторы, которые перемещаются между вертикальной и горизонтальной тягой, что, в свою очередь, позволяет TriFan 600 эффективно переходить от вертикального взлета к горизонтальному полету.

ХТИ описывает TriFan 600 как «самолет-кроссовер с вертикальным взлетом и посадкой», указывая, что дальность полета составит 700 миль, которая может увеличиться, если будет доступен обычный взлет с взлетно-посадочной полосы. Конструкция включает пару отклоняемых каналных вентиляторов на крыле и еще один вентилятор, встроенный в заднюю часть фюзеляжа.

Компания, начавшая работу над программой в 2017 году, отказалась от прежних планов по созданию гибридно-электрической силовой установки, сочетающей турбогенератор с электродвигателями и аккумуляторами. Новая версия TriFan 600 будет иметь герметичную кабину и, как ожидается, сможет летать на высоте до 25000 футов.

ХТИ не уточнила, какой производитель будет поставлять турбовальные двигатели, но указала, что они будут работать на экологически чистом авиационном топливе. Еще предстоит подтвердить местонахождение производственных мощностей, хотя компания указала, что часть производства может осуществляться за пределами США.

По данным ХТИ, у компании имеется более 700 условных предварительных заказов на TriFan 600, общая стоимость которых, исходя из прейскурантной цены в \$10 млн, составляет около \$7 млрд. Представители компании сообщили, что эти нераскрытые обязательства исходят от операторов из разных стран, включая региональные авиакомпании, операторов авиатокси и медицинских услуг.



## Программа Cessna Citation Ascend набирает обороты

Textron Aviation объявила об успешном полете второго прототипа Cessna Citation Ascend в рамках сертификации новейшего бизнес-джета Citation. Первый прототип Ascend совершил полет в 2023 году. Второй опытный самолет, который стал первым предсерийным, будет использоваться для программы летных испытаний, в первую очередь для испытаний систем, включая силовую установку и авионику.

Бизнес-джет Citation Ascend был представлен во время Европейской конференции и выставки деловой авиации (EBAACE) в 2023 году. Ожидается, что самолет поступит в эксплуатацию в 2025 году.

В программе летных испытаний примут участие лишь два самолета. На сегодняшний день в рамках программы налет составил более 400 часов.

Ключевые особенности бизнес-джета стоимостью \$16,725 млн включают авионику Garmin G5000, автомат тяги, более мощные двигатели Pratt & Whitney Canada (P&WC) PW545D, более высокую максимальную взлетную массу и полезную нагрузку, увеличенную дальность полета, плоский пол и другие удобства в салоне. Пол с углублением на 560XL, хотя и обеспечивает больше места над головой, противоречит тенденции плоского пола в современном дизайне бизнес-джетов. В случае с Ascend инженеры не вносили никаких изменений во внешние размеры фюзеляжа, чтобы приспособить его к плоскому полу, но, по сути, заполнили углубление и переместили некоторые системные компоненты, чтобы внести эти изменения.

Хотя окончательные технические характеристики еще не доступны, предварительные данные Textron Aviation предполагают дальность полета в 1900 морских миль на высокой крейсерской скорости с четырьмя пассажирами по сравнению с 1750 морскими милями у XLS+. Максимальная крейсерская скорость в 441 узел и дальность полета в 2100 морских миль, как и время набора высоты FL450 за 30 минут, такие же как и у предшественника.

Новая максимальная взлетная масса составляет 20500 фунтов, что на 300 фунтов больше, чем у XLS+. Максимальный вес без топлива увеличился на 400 фунтов до 15 500 фунтов, а максимальная полезная нагрузка выросла с 2240 фунтов до 2390 фунтов. При более высокой взлетной массе длина взлетной дистанции Ascend почти такая же, как у XLS+, всего на 60 футов больше. Посадочная дистанция составляет 3220 футов для Ascend против 3180 футов для XLS+.



## Bombardier и ее партнер по оформлению интерьеров F/List открыли шоурум

Bombardier и ее партнер по оформлению интерьеров F/List открыли в лондонском аэропорту Биггин-Хилл шоурум, где клиентам будут представлены материалы для отделки салонов, ткани и комплектующие. Новый зал Material Lounge площадью 700 кв. футов является частью центра ТОиР канадского производителя в аэропорту.

В зале Material Lounge представлен самый широ-

кий ассортимент интерьеров салонов из международных сервисных центров Bombardier. Эта инициатива также знаменует собой первый случай, когда австрийская компания F/List представила свой ассортимент материалов, тканей и комплектующих за пределами своей штаб-квартиры.

В салоне представлено более 1300 образцов, включая деревянные облицовки, каменные поверхно-

сти, кожу, ткани, тесьму и металлическую отделку. Посетители также могут ознакомиться с новейшим ассортиментом материалов F/List на биологической основе, включая кожу F/Lab Whisper, продукты Linfinium и Aenigma, разработанные для обеспечения экологичных альтернатив для салонов бизнес-джетов.

«Мы рады работать с Bombardier над этим проектом и рады возможности предоставить нашим общим клиентам, дизайнерам Bombardier и нашим собственным экспертам по интерьерам уютную площадку, где они смогут увидеть, потрогать и изучить ведущую в отрасли коллекцию интерьеров для салонов в одном месте», - сказала генеральный директор F/List Катарина Лист-Нагл. «Это современное пространство – нечто большее, чем демонстрационный зал и инструмент продаж; это место, где мы можем помочь вдохнуть жизнь в концепции дизайна интерьера в специальной обстановке. В дополнение к физическим образцам доступен конфигуратор салона, позволяющий создавать схемы, подбирать материалы и дизайнерские идеи для визуального представления интерьера салона».

В своем центре в Биггин-Хилле компания Bombardier проводит плановое и внеплановое техническое обслуживание, модификации и установку авионики для самолетов семейств Learjet, Challenger и Global. После проведения работ по расширению в 2022 году производитель заменил пару ангаров общей площадью 91000 кв. футов на новое помещение площадью 250000 кв. футов, которое может одновременно вместить 14 самолетов Global 7500.



© Jason Shepherd Photography

## «Джет Трансфер» открывает цех ремонта авиационных поршневых двигателей

Специализированный цех ремонта авиационных поршневых двигателей компании «Джет Трансфер» выполняет все виды капитального ремонта двигателей производства Lycoming и Continental всех модификаций на основании Сертификата организации по техническому обслуживанию № 285-20-031.

В последние годы, в связи с введенными санкционными ограничениями, российские эксплуатанты и владельцы самолетов АОН лишились возможности проводить капитальные ремонты двигателей в зарубежных ремонтных организациях. Клиен-

ты компании могут заказать капитальный ремонт двигателя своего самолета, который будет выполнен профессиональными высококвалифицированными специалистами, в соответствии со всеми технологическими требованиями и рекомендациями, изложенными в оригинальных Руководствах по ремонту двигателей. Все работы выполняются на новом и самом современном оборудовании.

Комплекс работ по капитальному ремонту поршневого двигателя включает несколько этапов:

- разборка и сборка двигателя, которые выполняются на специальном стенде;

- очистка деталей и компонентов двигателя. Очистка является одним из важнейших этапов ремонта, так как от ее качества в дальнейшем зависит правильность выполнения дефектации частей двигателя. В цехе «Джет Трансфер» для очистки используются ультразвуковая ванна с цифровым управлением и подогревом, и безвоздушная гидроабразивная мойка (аквабластинг);
- дефектация и неразрушающий контроль элементов двигателя осуществляются специалистами, имеющими 3-й (максимальный) уровень квалификации.



Цех по ремонту авиационных поршневых двигателей расположен на базе Центра ТО «Джет Трансфер» на территории аэродрома «Новинки» в городском округе Серпухов Московской области, в комплексе «Воздушная гавань».

Центр ТО «Джет Трансфер» был создан в 2020 году, как авторизованный сервисный Центр Cessna Aircraft и Beechcraft. Сегодня это один из крупнейших в России и СНГ сертифицированных авиационных сервисных Центров (Сертификат ОТО № 285-20-031), обслуживающий более 100 поршневых самолетов Cessna, Beechcraft, Piper, Socata, Tecnam и самолетов других марок в России, Беларуси и Киргизии.

Цех ремонта авиационных поршневых двигателей «Джет Трансфер» – это отличная возможность для владельцев и эксплуатантов самолетов в России и ближнем зарубежье решить проблему качественного и эффективного ремонта двигателей своих воздушных судов.

## Wheels Up анонсирует новые продукты

Wheels Up Experience обновила свой портфель продуктов для частных рейсов, добавив в него функции, которые, по словам компании, упростят выбор, а также увеличат выгоды от сотрудничества с Delta Air Lines.

Так компания представила новое предложение по членству в программе Wheels Up с ежегодным взносом и предоплаченными часами полета, дающее доступ к самолетам в США и Европе. Пакет включает в себя ценовую защиту, ограничивающую расходы участников в дни повышенного спроса и сниженные тарифы в непииковое время.

В обмен на «квалифицированные расходы», размер которых не указан, участники могут получить статус Diamond Medallion в рамках программы для часто летающих пассажиров Delta. Они также могут использовать средства, внесенные на депозит, для оплаты регулярных рейсов Delta, а участники, имеющие на это право, получают скидку в размере 20% на некоторые тарифы перевозчика.

У путешественников, которые платят «по мере поступления», теперь есть возможность использовать Wheels Up Charter для бронирования специальных поездок, получения бонусных баллов за перелет и, в некоторых случаях, статуса Diamond Medallion. За каждые \$50000, потраченных на перелеты Wheels Up, клиенты Delta также получают скидку в размере 2% на перелет.

В прошлом месяце Wheels Up Experience объявила о своих финансовых результатах за первый квартал, закончившийся 31 марта 2024 года. Общая выручка снизилась на 44% по сравнению с анало-

гичным периодом прошлого года и составила \$197 млн, причем почти половина снижения была обусловлена стратегическим выходом из бизнеса по управлению самолетами и продажам.

Снижение выручки было вызвано главным образом прекращением деятельности по управлению воздушными судами и ее продаже, а также снижением доходов от членства и полетов. Число активных участников сократилось на 25% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составило 9155 участников, что стало результатом регионализации членских программ и ориентации на прибыльные полеты.

Это сокращение числа участников также привело

к снижению количества активных пользователей до 10218, что на 23% меньше по сравнению с 13336 пользователями в аналогичном периоде прошлого года. Стоимость прямых рейсов и общая стоимость перелета на частном самолете снизились на 24% и 26% соответственно до \$11754 и \$191763. Тем не менее, общая стоимость перелета частным самолетом на одном этапе полета оставалась относительно стабильной, снизившись всего на 3% в годовом исчислении до \$16315 по сравнению с \$16772 за аналогичный период прошлого года.

В итоге чистый убыток Wheels Up немного увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил \$97,4 млн, что означает убыток на акцию в размере \$0,14.



## FAA планирует повысить безопасность публичных чартерных рейсов

FAA объявило о планах предпринять два шага для решения проблемы быстрорастущих, так называемых публичных чартерных рейсов, на платформах, которые предлагают JSX и Aero.

Агентство отмечает, что такие сервисы, по всей видимости, работают так же, как регулярные авиакомпании, но в соответствии с «менее строгими правилами безопасности полетов – факт, который часто остается непрозрачным для пассажиров». FAA официально изучит новые способы безопасной интеграции чартерных рейсов в воздушное пространство, сохраняя гибкость для пользователей.

Администратор FAA Майк Уитакер отметил, что частью миссии FAA по обеспечению безопасности полетов является выявление рисков на ранней стадии, и это именно то, что агентство делает с публичными чартерами по мере расширения их использования. Если компания эффективно работает как регулярная авиакомпания, FAA необходимо определить, должны ли эти операции осуществляться в соответствии с теми же строгими правилами, что и у регулярных авиаперевозчиков.

FAA впервые обнародовало свои планы, запросив информацию в августе 2023 года, после чего получило и проанализировало около 60000 комментариев. Оно хочет внести поправки в Part 110, касающиеся определений «запланированных», «по требованию» и «дополнительных» операций. В случае принятия окончательного решения на публичные чартерные рейсы будут распространяться правила эксплуатации, основанные на тех же параметрах безопасности, что и на других чартерных авиаперевозках.

«В то же время мы хотим посмотреть, как будущие инновации могут заставить нас мыслить по-другому», – добавил Уитакер. «Безопасные варианты авиаперелетов должны быть доступны всем, а не только тем, кто живет рядом с крупным аэропортом. Мы хотим обратить особое внимание на возможности будущих инноваций, поскольку работаем над дальнейшим объединением небольших сообществ, чтобы открыть больше возможностей для всех с одинаковым высоким уровнем безопасности».

FAA намерено опубликовать уведомление о предлагаемом нормотворчестве как можно скорее. В рамках любого предлагаемого правила агентство будет запрашивать комментарии относительно даты вступления в силу, которая позволит отрасли адаптироваться к любым изменениям в нормативно-правовой среде.

Продолжая уделять особое внимание расширению воздушного сообщения с небольшими и сельскими населенными пунктами, FAA будет стремиться привести размеры воздушных судов и стандарты сертификации в соответствие с эксплуатационными потребностями таких населенных пунктов. Агентство созовет комиссию по управлению рисками для безопасности полетов (SRMP) для оценки «целесообразности введения новых полномочий на выполнение регулярных полетов по Part 135 на самолетах вместимостью 10-30 мест».

FAA регулирует чартерные перевозки пассажиров в координации с Управлением транспортной безопасности (TSA). В то время как FAA уделяет осо-

бое внимание безопасности пассажиров, TSA уделяет особое внимание безопасности транспортных систем.

TSA пересматривает требования к безопасности некоторых операторов в рамках стандартной программы обеспечения безопасности, которая включает в себя предложение по досмотру пассажиров и их доступного имущества на публичных чартерных рейсах, а также другие требования для всех операторов. В соответствии с инициативой, TSA предоставило 45-дневный период для комментариев операторам, который заканчивается 27 июня. TSA рассмотрит все комментарии, полученные от представителей отрасли, и продолжит тесно сотрудничать с операторами.

Впервые объявив об изменении в прошлом году, FAA заявило, что принятие правил может подтолкнуть некоторых операторов Part 135 к Part 121.

Это изменение происходит по инициативе некоторых авиакомпаний и профсоюзов пилотов, которые утверждают, что компании, подпадающие под действие Part 380 (публичные чартеры), фактически являются эксплуатантами Part 121 (регулярные авиаперевозки), летающими в соответствии с Part 135, и им разрешено обходить определенные требования безопасности. Группы бизнес-авиации выступили против, заявив, что FAA занимается вопросами конкуренции, а не вопросами безопасности. Эти группы предупреждают, что такие изменения могут привести к прекращению деятельности операторов, особенно тех, которые обеспечивают доступ к сельским общинам.

## Чемпионат Европы по футболу стимулирует туризм на бизнес-джетах в Европе

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение 24-й недели (10–16 июня) во всем мире было выполнено 73023 рейса бизнес-джетов, что на 1% меньше, чем на той же неделе 2023 года. Для сравнения, максимум за последние 52 недели пришелся на 26-ю неделю прошлого года и составил 76521 рейс бизнес-джетов.

24-я неделя показала улучшение по сравнению с началом июня: в середине месяца наблюдалась тенденция снижения на 3% по сравнению с прошлым годом и на 5% по сравнению с

июнем 2022 года. С начала года мировой трафик бизнес-джетов сократился на 1,2% по сравнению с 2023 годом и на 2,4% по сравнению с 2022 годом, но на 30% опережает 2019 год.

### Соединенные Штаты

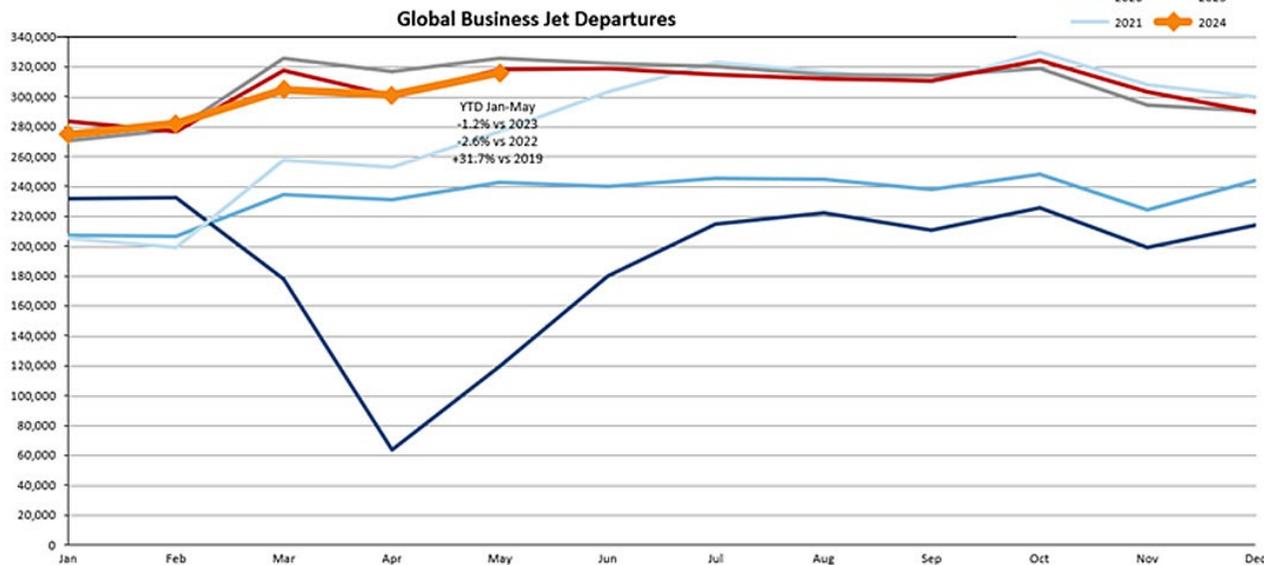
На 24-й неделе (10–16 июня) активность бизнес-джетов в США на 1% отставала от 24-й недели прошлого года. 30% рейсов бизнес-джетов в США выполнялась в трех штатах США: во Флориде, Калифорнии и Техасе.

Самым загруженным штатом США стала Флорида, где активность выросла на 2% в годовом исчислении. Напротив, количество рейсов бизнес-джетов в Калифорнии сократилось на 7% в годовом исчислении, при этом за последние четыре недели снижение составило 5%. Последний раз высокий уровень активности в Калифорнии был в июне 2021 года; в текущем июне трафик бизнес-джетов в Калифорнии снижается на 16% по сравнению с тем же периодом трехлетней давности.

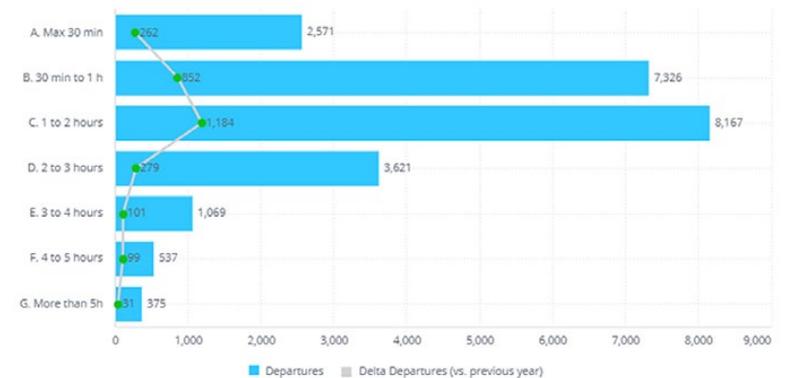
Спрос на бизнес-джеты в Техасе на этой неделе снизился на 2%, хотя рейсы Part 135 и 91K в штате Одинокой звезды выросли на 1%. В более широком смысле, долевые рейсы продолжают поддерживать рынок США: на них приходится 19% всех полетов в этом месяце и это на 12% больше, чем в прошлом году. Среди долевых операторов на NetJets и Flexjet приходится 75% трафика, причем оба оператора летают на 10% больше по сравнению с прошлым годом. AirSprint также имеет двузначный рост в этом месяце. Примечательно, что наиболее популярными являются 1-2-часовые рейсы.

### Overview – Comparing Global Business Jet Traffic in 2019-2024

Global bizjet traffic 2024 YTD seeing small 1.2% decline in activity vs YTD 2023



Трафик бизнес-джетов с начала года по май 2024 года



Рейсы долевых операторов в США в зависимости от продолжительности полета, с 1 по 16 июня

## Европа

В этом году активность бизнес-джетов в Европе очень волатильная и всего на 1-2% ниже прошлого года, но лишь на 5% опережает уровень 2019 года. Во Франции и Германии на 24-й неделе наблюдался рост активности, что противоречит общему снижению за последние четыре недели, и с начала года.

Очевидно, что этот рост обусловлен Чемпионатом Европы, проводимым в Германии, и преддверием открытия Олимпийских игр в Париже. И наоборот, в Швейцарии, Испании и Италии наблюдается меньше рейсов бизнес-джетов по сравнению с июнем прошлого года, хотя последние две страны, а также Греция значительно опережают показатели 2019 года. В этом году Греция продолжает демонстрировать впечатляющий рост: количество рейсов бизнес-джетов с начала месяца выросло на 10%. Трафик в Грецию из Великобритании в этом месяце вырос на 67%, тогда как количество прибытий из Италии снизилось на 27%.

## Остальной мир

В течение 24-й недели активность бизнес-джетов на Ближнем Востоке выросла на 5% по сравнению с 24-й неделей прошлого года. Это идет против 4-недельной тенденции снижения на 7% по сравнению с прошлым годом. На Ближнем Востоке в этом месяце наблюдаются значительные различия: количество вылетов бизнес-джетов из Стамбула и Эр-Рида существенно снизилось по сравнению с прошлым годом; в Бодруме наблюдается большой всплеск туристической активности; активность бизнес-джетов в Дохе выросла на 60%; Дубай продолжает ставить новые рекорды активности.

За пределами региона ЕМЕА (Европа, Ближний Восток и Африка) и США активность бизнес-джетов значительно выросла в Южной Америке, особенно в Сан-Паулу, и на 10% в Сингапуре. Китай занимает 7-е место среди самых загруженных стран в этих регионах: активность в июне снизилась на 4% в годовом исчислении, но выросла на 250% по сравнению с периодом ковидных карантинов, который все еще преобладал два года назад.

**Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует:** «С приближением лета, особенно в преддверии Олимпийских игр во Франции, мы ожидаем увидеть рост числа международных прибытий в Европу. Действительно, общее количество трансатлантических рейсов на бизнес-джетах из США в Европу в этом месяце выросло на 5%, а во Францию — на 26%. Мы ожидаем, что спрос от состоятельных туристов станет сильным стимулом для европейского чартерного рынка, который в противном случае просел бы в этом году».

Arrival Airport	Flights	% of total	vs 1Y ago: Flights	vs 2Y ago: Flights	vs 3Y ago: Flights	vs 4Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights
LFMN, Nice-Côte d'Azur	1,003	35.2%	-5.3%	-12.2%	45.8%	243.5%	9.0%
LEIB, Ibiza	503	17.6%	-2.7%	-12.2%	17.2%	2,694.4%	20.3%
LEPA, Palma De Mallorca	470	16.5%	-3.7%	-15.9%	-0.2%	1,640.7%	38.6%
LFMD, Cannes-Mandelieu	324	11.4%	-0.9%	-20.4%	2.9%	174.6%	-7.7%
LGMK, Mikonos	169	5.9%	14.2%	-28.4%	-38.8%	1,200.0%	-12.0%
LIRN, Naples Intl.	145	5.1%	-54.5%	-54.8%	-28.9%	81.3%	-9.4%
LDDU, Dubrovnik	84	2.9%	10.5%	9.1%	18.3%	78.7%	35.5%
LYTV, Tivat	73	2.6%	-2.7%	4.3%	-32.4%	108.6%	-13.1%
LDSP, Split	65	2.3%	-4.4%	-30.9%	-16.7%	58.5%	44.4%
LFTZ, La Môle	16	0.6%	-15.8%	14.3%	-30.4%	-27.3%	-65.2%

*Прибытие бизнес-джетов в некоторые аэропорты мест отдыха, июнь 2024 г. по сравнению с предыдущими годами*

City	Departures	vs 1Y ago: Departures	Growth vs 2Y ago: Departures	Hours	vs 1Y ago: Hours	Growth vs 2Y ago: Hours	Avg Sector Length	Active Airports	Active Operators	Active Aircraft
Istanbul	684	-14.8%	12.3%	1,308	-29.2%	6.4%	1.9	3	171	284
Dubai	438	1.9%	8.1%	1,664	4.9%	6.3%	3.8	4	183	277
Riyadh	222	-32.1%	-3.1%	592	-16.0%	23.1%	2.7	1	73	120
Bodrum	218	21.1%	20.4%	379	19.3%	9.0%	1.7	1	96	142
Tel Aviv	193	-14.6%	-31.6%	504	-23.9%	-35.4%	2.6	1	70	99
Ankara	174	-5.4%	0.0%	300	-16.8%	15.0%	1.7	2	59	91
Larnarca	149	-18.6%	-6.3%	331	-23.3%	-9.4%	2.2	1	66	101
Abu Dhabi	149	-16.3%	12.9%	538	-14.3%	10.0%	3.6	3	61	89
Doha	143	60.7%	70.2%	395	38.1%	22.5%	2.8	1	32	65
Antalya	129	10.3%	0.8%	314	0.4%	5.6%	2.4	1	63	84
Grand Total	3,619	-9.8%	0.4%	8,834	-9.9%	3.5%	2.4	111	551	1,022

*Вылеты бизнес-джетов из городов, июнь 2024 г.*

## Турецкая чартерная компания оштрафована США на \$285 тыс за полеты в Россию

Министерство торговли США оштрафовало турецкого чартерного оператора Sapphire Navacilik San Ltd. на \$285000 за выполнение двух рейсов в Россию на самолете Gulfstream американского производства.

Мэтью С. Аксельрод из Бюро промышленности и безопасности Министерства юстиции (BIS) традиционно брызжет слюной: «Мы не позволим российским олигархам – или любому российскому гражданину, если уж на то пошло, – зафрахтовать роскошные самолеты в Россию».

Помощник госсекретаря по контролю за экспортом добавил: «Не имеет значения, использует ли гражданин России другой паспорт, например, кипрский, как это было в данном случае. Пусть это послужит уроком чартерным брокерам и операторам по всему миру: если вы будете способствовать таким поездкам в нарушение наших правил, вы можете дорого заплатить».

Базирующаяся в Анкаре (Турция) компания

Sapphire выполнила два частных чартерных рейса с российскими гражданами на Gulfstream IV. Согласно данным, Sapphire использовала этот самолет в октябре 2023 года для перевозки двух граждан России из Стамбула в Тюмень. В январе 2024 года компания использовала тот же самолет для перевозки одного гражданина с двойным гражданством России и Кипра с Мальдивских островов в Москву.

BIS также приостановил действие экспортных привилегий Sapphire в США на два года. Они будут восстановлены при условии, что компания выполнит условия соглашения с департаментом и выплатит гражданско-правовую неустойку до 29 августа 2025 года. Помимо чартера бизнес-джетов, Sapphire также предлагает услуги санитарной авиации и вертолетных чартеров.

Как отмечают эксперты, суть недавних действий правоохранительных органов заключается в том, что за нарушение санкций США, связанных с полетами в Россию, предусмотрены серьезные на-

казания. Однако такие незаконные полеты очень распространены, и многие операторы просто игнорируют санкции США или не знают о них.

Правоприменение является скорее исключением, чем нормой. У правительства США, скорее всего, нет ресурсов, чтобы поймать всех.

«Я подчеркну, что применение санкций резко возросло благодаря более активному выявлению преступлений, помощи со стороны поставщиков услуг, производителей и общественности. Я получаю постоянный поток звонков от потенциальных клиентов, обращающихся за помощью в связи с отказом производителя в обслуживании, или от сторон, участвующих в сделке, в рамках которой самолет был доставлен в Россию в нарушение санкций США», - комментирует аналитик из Vedder Price Дэвид М. Эрнандес.

Также важно отметить, что американские депозитории интересуются, эксплуатировались ли воздушные суда в России, поскольку депозитории не имеют желания иметь дело с воздушными судами, на которые распространяются санкции.

Эксперт считает, что США значительно наращивают свои усилия и ресурсы для выявления и судебного преследования нарушителей санкций.

«Принудительные меры будут продолжаться из-за жадности. Деньги значительны, и отчаявшиеся операторы будут совершать рискованные поступки ради денег. Люди не думают, что их поймут, а потом уже слишком поздно».



## Аудит налогового управления США — «это то, чего отрасль раньше не видела»

Налоговое управление США начало первые проверки использования бизнес-джетов из первоначального транша в 50 проверок. Судя по первым впечатлениям, «это будет очень интенсивно, и это будет нечто, чего отрасль еще не видела на таком уровне», - предупредил Дэвид Шеннон, партнер и руководитель практики бизнес-авиации компа-

нии Lewis Brisbois на региональном форуме NBAА, проходившем на прошлой неделе в Уайт-Плейнс, Нью-Йорк.

В феврале агентство сообщило о планах провести «десятки» проверок использования самолетов бизнес-авиации, чтобы гарантировать, что крупные

корпорации, партнерства и налогоплательщики с высокими доходами правильно распределяют использование самолетов между личным и деловым для целей налогообложения. Дополнительное финансирование, полученное в рамках Закона о снижении инфляции, позволило Налоговому управлению США увеличить штат, чтобы оно могло «тщательно проверить эту область, которая в течение последнего десятилетия не подвергалась тщательному изучению», сообщило агентство.

Дэвид Шеннон сообщил, что в первую серию проверок вовлечены состоятельные люди, в том числе несколько известных имен, а также закрытые корпорации, в основном на Западном побережье. Аудит еще не распространился на корпорации из списка Fortune 500. Сейчас аудиторы обратили внимание на 2022 год, когда пандемия Covid была в самом разгаре.

«IDR [запрос информационного документа Налоговой службы], который мы получили... в два раза длиннее, чем некоторые IDR до этого, и то, что они запрашивают, чрезвычайно подробно», - сказал Шеннон. «Мы находимся на этапе, когда нам нужно отнестись к этому с той степенью серьезности, которую требует ситуация».

Отметив, что существует небольшой пул авиационных юристов и бухгалтеров с опытом работы в этой области, он добавил: «Дело в том, что у нас как у отрасли нет возможностей провести эти 50 аудитов, которые собираются провести на первоначальном этапе. После проведения первых 50 проверок в крупных компаниях алгоритм, который они используют, будет изменен, а затем пройдут сотни



и сотни проверок. Наша отрасль не в состоянии справиться с этими сотнями проверок».

Он призвал аудиторию подготовиться уже сейчас и пройти пробную проверку. «Вы должны просмотреть всю свою документацию сейчас, потому что, когда вам позвонят или когда вы получите уведом-

ление по почте, оно будет не единственным, что будет отправлено. Их будут десятки, и они будут приходить неделю за неделей».

В дополнение к обычным корпоративным документам и протоколам Налоговая служба запрашивает длинный список документации по ряду

вопросов, включая диаграммы; записи в журнале; бухгалтерскую отчетность, включающую остатки по каждому счету; и всю информацию о сотрудниках и трудоустройстве. «А затем мы переходим ко второй странице IRD, где есть еще 17 [запросов]», - сказал Шеннон. «У большинства людей нет некоторых вещей, которые есть в этом списке».

Он указал на политику компании в отношении воздушных судов. «Большинство состоятельных людей этого не имеют. В некоторых корпорациях этого нет».

Сами по себе правила сложны и иногда запутаны, но если у компании есть неясности в документации, она оставляет решение о полете на усмотрение аудитора. «Я хочу, чтобы все поняли, что эти полеты необходимо тщательно документировать, потому что именно этого они и добиваются», - сказал он, добавив, что для некоторых компаний, у которых в 2022 году все еще действовали ковидные ограничения, проверка может быть особенно сложной.

«Если они могут повлиять на ваше квалифицированное бизнес-использование, а у вас есть всего пара рейсов, которые лишают вас бонусной амортизации, это то, за чем они придут», - сказал Шеннон. «Если есть только один или два рейса, если они смогут оспорить рейс и доказать, что он не задокументирован должным образом, вы потеряете бонусную амортизацию».

Он назвал этот подход «противоположным центру», отметив, что вся концепция снижения за счет бонусной амортизации направлена на стимулирование роста.



## Bristow делится своими мыслями о первых вариантах использования eVTOL

Согласно [новому руководству](#), опубликованному Bristow Group, первые варианты использования воздушных судов eVTOL должны быть основаны на моделях «бизнес-бизнес» для поддержки логистики на расстоянии от 20 до 60 километров. Дэвид Степанек, исполнительный вице-президент и главный директор по трансформации Bristow, который

является автором документа, сказал, что этот подход окажется более жизнеспособным на ранней стадии нового сектора передовой воздушной мобильности (ААМ), чем широко разрекламированные сервисы воздушного такси.

«В частности, по мере того, как отрасль становится

рыночно-ориентированной, мы должны донести до бизнеса и потребителей, которые станут первыми потребителями новой технологии, реальность того, что на начальном этапе операций ААМ будет использоваться существующая авиационная инфраструктура», - заявил Степанек во введении руководства. «Дальнейшие первоначальные услуги ААМ вряд ли будут футуристическими перевозками по требованию «точка-точка».

Документ «ААМ: Философское руководство для первых операций» (ААМ: A Philosophical Guide for Early Operations) также предостерегает от самоуспокоенности по поводу безопасности, выражая обеспокоенность тем, что некоторые из пионеров сектора ААМ могут решить, что они не подчиняются установленным нормам и практике.

«Хотя воздушные суда ААМ предполагают резервирование электрических силовых установок (т.е. отсутствие единого несущего винта) и упрощенное взаимодействие с человеком благодаря развитию цифровых систем управления полетом, существует распространенное предположение, что эти воздушные суда настолько совершенны как летательные аппараты, что, возможно, не придется извлекать тяжелые уроки из эволюции безопасных коммерческих операций», - заявил Степанек. «Я считаю, что невнимание к тому, как нынешние воздушные перевозки стали самым безопасным видом транспорта во всем мире, поставит под угрозу реализацию жизнеспособной и безопасной бизнес-модели городской мобильности».

Bristow, глобальный вертолетный оператор, активно готовится интегрировать воздушные суда



eVTOL в свой парк и ожидает, что грузовые перевозки станут первым их применением. Базирующаяся в США группа имеет предварительные соглашения о покупке с такими производителями, как Volocopter, Lilium, Overair и Beta Technologies.

Документ в основном предназначен для организаций, которые сейчас хотят стать частью нового сектора авиации, и представляет собой предлагаемый план по успешному и безопасному вводу в коммерческую эксплуатацию новых электрических и

гибридно-электрических воздушных судов.

На конференции Revolution Aero в Лондоне во вторник Дэвид Степанек заявил, что некоторые первые потенциальные организаторы пассажирских услуг eVTOL не полностью осознали шаги, которые необходимо будет предпринять. «Я разговаривал с некоторыми городскими властями, и они были удивлены, узнав, что это означает, что они должны открыть авиакомпанию со всеми вытекающими последствиями», - прокомментировал он.

Расширяя свою обеспокоенность по поводу безопасности, Степанек сообщил изданию AIN, что первые участники сектора воздушного такси могут быть сосредоточены преимущественно на реакции клиентов на уровень обслуживания и поэтому больше озабочены тем, чтобы «угодить людям», чем обеспечением бескомпромиссных стандартов безопасности. «Речь идет не только о покупке оборудования: оператор должен иметь все необходимые процессы и культуру, которая ставит безопасность превыше всего», - прокомментировал он.



## Самолет недели

Оператор/владелец: *S7 Airlines*

Тип: *Gulfstream G550*

Год выпуска: *2003 г.*

Место съемки: *июнь 2024 года, St. Petersburg Pulkovo - ULLI, Russia*



Фото: *Дмитрий Петроченко*