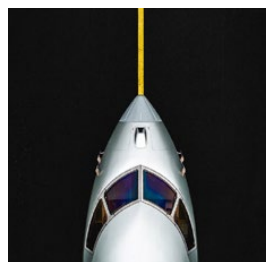
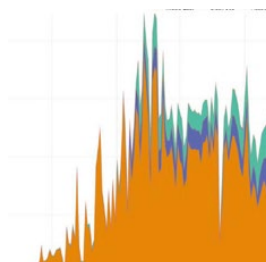
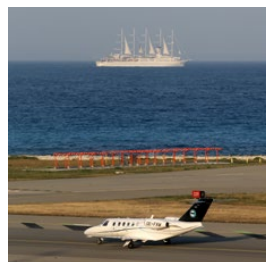




Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала отчет о поставках и доходах за первое полугодие 2024 года. Результаты отрасли за первые шесть месяцев 2024 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года показывают рост поставок в сегментах поршневых самолетов, бизнес-джетов и поршневых вертолетов, а также рост общей стоимости поставок самолетов. Поставки самолетов в первом полугодии 2024 года по сравнению с аналогичным периодом 2023 года показали рост в сегменте поршневых самолетов на 7,3%, до 761 единицы, снижение поставок турбовинтовых на 3,4% до 280 единиц, и увеличение поставок бизнес-джетов на 8,8%, до 322 единиц. Стоимость поставленных самолетов за первые два квартала 2024 года составила \$11,3 млрд, увеличившись на 24,2%. Подробнее в текущем выпуске.

По итогам Глобальной промышленной конференции Bombardier 2024 компания Jefferies сообщила, что в обозримом будущем прогнозируются стабильные поставки 150-155 бизнес-джетов в год, при этом соотношение между суперсредними самолетами Challenger и сверхдальними Global сохранится. По словам аналитического агентства Jefferies, в настоящее время Bombardier не видит необходимости в создании суперсреднего джета «с чистого листа». Bombardier хранит молчание относительно своих планов относительно Challenger 650, история которого насчитывает десятилетия. Хотя модель, возможно, и нуждается в обновлении, канадский производитель пока не планирует его полную замену. Новые технологии проектирования самолетов и двигателей могут изменить ситуацию в будущем, но руководители компании сообщили Jefferies, что на это потребуется от 10 до 20 лет.



Сентябрьский спад спроса, особенно в Калифорнии

WINGX: На 36-й неделе (2-8 сентября) во всем мире было выполнено 67336 рейсов бизнес-джетов, что на 7% меньше, чем на той же неделе 2023 года. Активность Part 135 и 91K упала на 8% по сравнению с 36-й неделей прошлого года, при этом было выполнено 34485 рейсов по всему миру

стр. 22

GAMA публикует отчет о поставках за первое полугодие 2024 года

Результаты отрасли за первые шесть месяцев 2024 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года показывают рост поставок в сегментах поршневых самолетов, бизнес-джетов и поршневых вертолетов, а также рост общей стоимости поставок самолетов

стр. 24

OpsGroup подготовила отчет рабочей группы по спуфингу GPS

После формирования рабочей группы по изучению проблемы спуфинга GPS/GNSS поставщик услуг по поддержке полетов OpsGroup опубликовал свой окончательный отчет по спуфингу GPS, в котором указаны основные вопросы и работа, которая ведется для смягчения этой проблемы

стр. 25

ЕВАА и GAMA выпустили манифест о европейской политике в деловой авиации

ЕВАА и GAMA опубликовали свой манифест на европейский законодательный срок 2024–2029 годов, в котором подчеркивается их приверженность развитию устойчивого, конкурентоспособного и безопасного авиационного сектора в партнерстве со следующим составом Еврокомиссии и Европарламента

стр. 26

Bombardier предоставляет базу для проекта восстановления классического Learjet

Фонд Classic Lear Jet Foundation, некоммерческая организация, которая в Уичито восстанавливает до летного состояния первый поставленный самолет Lear Jet 23 (серийный номер 23-003), подписал долгосрочное соглашение с Bombardier, которое предоставит проекту место для проведения работ.

В мае 2023 года Lear Jet 23 был перемещен в здание 14, бывший ангар для поставки Learjet, и с тех пор организация провела там несколько мероприятий и показов самолета. Основная часть реставрации легкого двухдвигательного джета выполняется в отсеке в здании 14, при этом в последнем отчете группы о ходе работ отмечается, что после снятия панелей выключателей в кабине пилотов было обнаружено множество неопознанных прово-

дов, каждый из которых необходимо будет промаркировать перед демонтажем.

Это свидетельствует о начале снятия проводки в салоне и оставшейся проводки кабины пилотов, поскольку фюзеляж готовится к грязной работе по удалению всей изоляции из пены, чтобы можно было провести тщательную оценку силовых элементов конструкции. Кроме того, будет снята внешняя краска. Эта работа потребует перемещения фюзеляжа в другой отсек.

Фонд заявил, что определенность соглашения значительно ускорит темпы реализации проекта, и поблагодарил город Уичито за сотрудничество в поддержке одобрения соглашения о размещении.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



ABS Jets поработает в сегменте empty legs

Чешский оператор ABS Jets впервые в своей истории стал предлагать рейсы empty legs. Как комментируют в компании, «стоимость перелета, безусловно, интересна, она на 70% ниже по сравнению с первоначальной ценой».

Для этих полетов ABS Jets в основном использует бизнес-джеты Cessna Citation XLS+ с максимальной дальностью полета 3889 км и вместимостью до 7 человек. В парк ABS Jets также входят самолеты Gulfstream G550, G650 и G200, Embraer Legacy 600 и 650, Bombardier Challenger 605, Cessna Citation

XLS+, Dassault Falcon 7X и вертолет Airbus H145.

В феврале текущего года ABS Jets пополнила свой флот еще одним G650ER. Компания заявляет, что с появлением нового G650ER она стала одним из крупнейших операторов Gulfstream в Европе.

Компания заявляет, что ее успех обусловлен многолетним опытом всей команды и, среди прочего, способностью выполнять техническое обслуживание этих самолетов, тем самым максимально увеличивая их использование на коммерческих рейсах.



Компания #1
по бизнес авиации в РФ.

JETVIP

BUSINESS AVIATION

- аренда частных самолетов
- аудит воздушного судна
- организация медицинской эвакуации
- покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!
+7 (495) 545-45-35
WWW.JETVIP.RU

Аруба одобрила сертификат типа Gulfstream G700

Реестр Арубы сертифицировал Gulfstream G700. Одобрение самолета Департаментом гражданской авиации Арубы (DCA) последовало за сертификацией в мае Европейским агентством по безопасности полетов (EASA).

G700 уже получил сертификаты от ключевых авиационных органов, включая FAA, EASA и совсем недавно – от Управления гражданской авиации Великобритании.

По данным Реестра Арубы, сотрудничество компании Gulfstream с этими регулирующими органами, особенно после выхода Великобритании из ЕС, де-

монстрирует приверженность компании соблюдению строгих стандартов безопасности и эксплуатационных характеристик в различных юрисдикциях. В реестре заявили, что теперь «с нетерпением ждут» упрощения регистрации самолета G700.

«Получение сертификата типа Управления гражданской авиации Арубы для G700 является значительным достижением для Gulfstream, поскольку мы продолжаем поставлять этот выдающийся самолет по всему миру. Мы рады, что наши клиенты ощутят зрелость, потрясающие летные характеристики и невероятный комфорт салона, которые обеспечивает G700», - сказал президент Gulfstream Марк Бернс.



Weltall
avia

НАШ ФЛОТ

- CHALLENGER 850
- HAWKER 850XP
- HAWKER 800XP
- HAWKER 800
- HAWKER 700

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

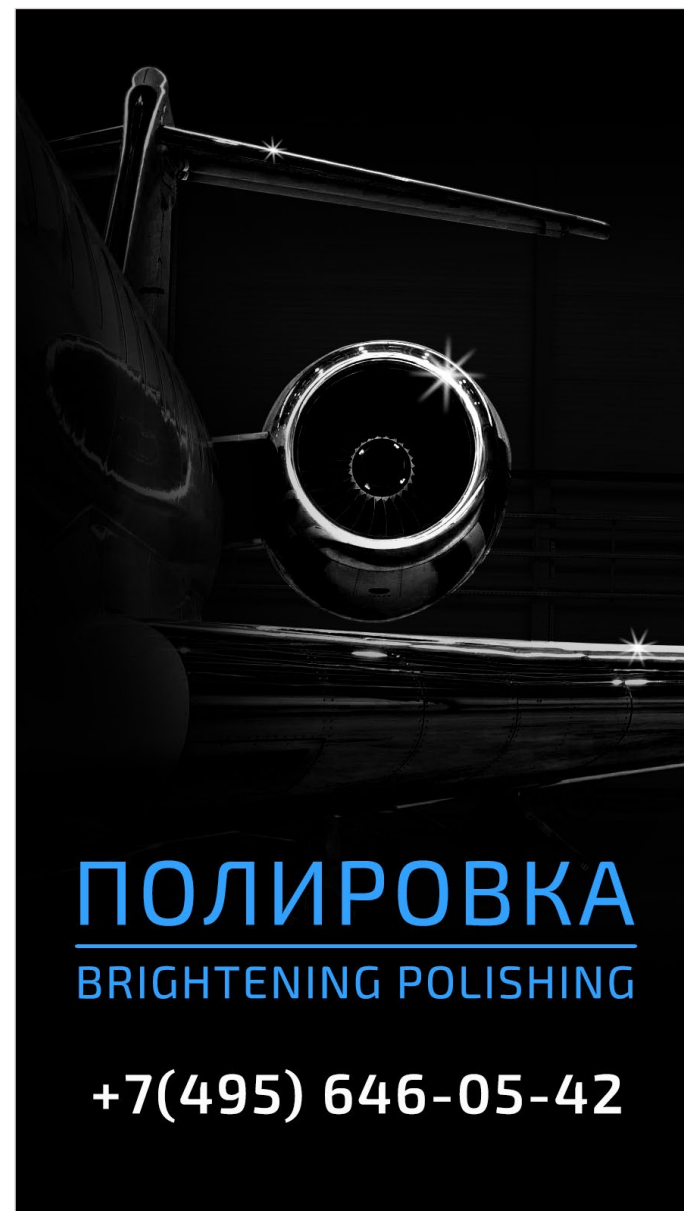
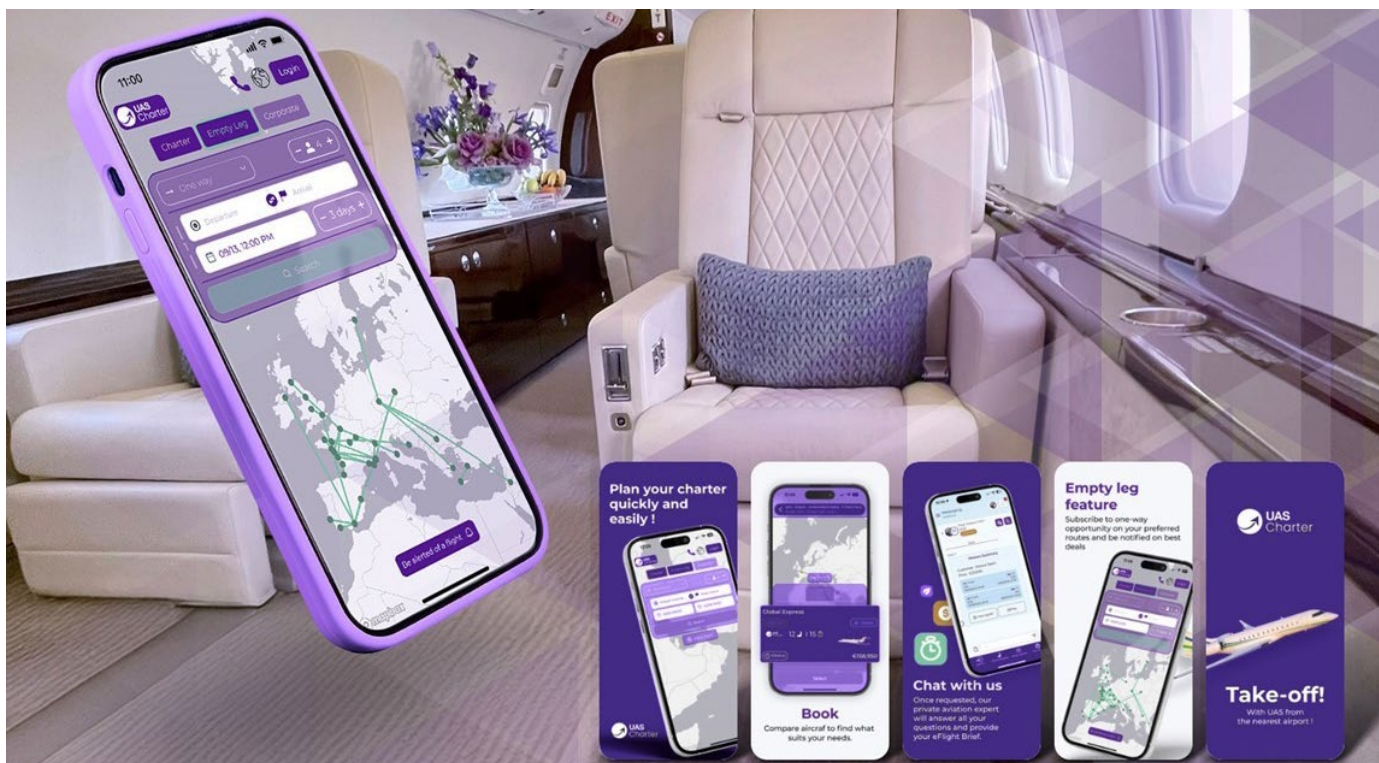
UAS International Trip Support запустила приложение для чартерных авиаперевозок

UAS International Trip Support, глобальный поставщик решений для обеспечения полетов и авиационных технологий, объявил о партнерстве с технологической компанией Moove для запуска приложения UAS Charter App. Приложение UAS Charter, доступное в App Store и Google Play, позволяет клиентам быстро и просто планировать свои чартерные поездки.

Позволяя пользователям осуществлять поиск по парку воздушных судов, они получают полную информацию о наличии бизнес-джетов и вертолетов и могут сравнивать воздушные суда, чтобы найти

то, что наилучшим образом соответствует их потребностям. Приложение легко планирует маршруты, сравнивает цены и моделирует стоимость и время, одновременно оценивая преимущества перед коммерческой авиацией, поездом или автомобилем с помощью калькулятора в режиме реального времени.

Приложение также обладает функцией empty legs, которая позволяет пользователям просматривать живую карту, регистрировать свои предпочтения в маршруте и подписываться на мгновенные уведомления.



АМАС расширяет бизнес в Турции

Компания АМАС Aerospace начала работу по расширению своего предприятия по ТОиР в Турции. Швейцарская компания объявила о приобретении дополнительного участка площадью 32000 кв.м. в аэропорту Милас-Бодрум (LTFE) для строительства ангаров, способных принимать широкофюзеляжные самолеты, а также технических и административных помещений.

«Как только разработка проекта будет завершена, работы начнутся немедленно, и АМАС планирует полностью ввести в эксплуатацию дополнительные объекты в 2026 году. Компания моделирует центр Бодрума на базе своего основного объекта в аэропорту Базеля», - комментируют в компании.

Компания АМАС, основанная в 2007 году, занимается доработкой салонов и техническим обслуживанием различных типов воздушных судов, и имеет большой опыт работы с широкофюзеляжными моделями. В Турции у компании уже есть центр в Стамбульском международном аэропорту имени Ататюрка, который специализируется на обслуживании самолетов Dassault Falcon, а также турбовинтовых самолетов Pilatus PC-12 и реактивных PC-24.

Исполнительный председатель и главный исполнительный директор АМАС Aerospace Group Кадри Мухиддин заявил, что инвестиции компании в LTFE принесут социальные и экономические выгоды региону.



Jetport
Interiors



Решения,
создающие
стиль



jetport-interiors.tech

Pilatus в первом полугодии поставила 49 самолетов

Pilatus Aircraft в первом полугодии 2024 года поставила 49 самолетов, следует из отчета GAMA. Суммарная стоимость самолетов составила \$435,3 млн. С января по июнь текущего года заказчики получили 18 PC-24 и 31 PC-12NGX.

2023 финансовый год ознаменовался крупными успехами для швейцарского производителя. Благодаря высокому и неизменному спросу было поставлено 148 самолетов, несмотря на сохраняющиеся проблемы в операционной среде. С общим объемом продаж в 1,478 млрд швейцарских франков, опера-

ционной прибылью в 240 млн швейцарских франков и новыми заказами на 1,513 млрд швейцарских франков Pilatus завершила прошедший год с рекордными результатами.

По сравнению с 2022 годом, который и без того был очень успешным, Pilatus добилась десятипроцентного увеличения продаж и добавила 6% к своему операционному доходу. Общее количество поставок самолетов также впечатляет: всего в прошлом году заказчикам было передано 47 PC-24 и 101 PC-12.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Robinson R66 получил одобрение FAA на удвоение срока службы отдельных компонентов

Компания Robinson Helicopter получила одобрение Федеральной авиационной администрации США (FAA) на увеличение вдвое срока службы отдельных компонентов вертолета Robinson R66 – с 2000 до 4000 часов.

Это одобрение, подкрепленное ранее подтвержденными данными и результатами испытаний, поможет операторам снизить затраты на техническое обслуживание, повысить надежность, снизить эксплуатационные расходы на 6% и сократить почасовой резерв на капитальный ремонт на 25%.



Это одобренное FAA дополнение, основанное на тщательном тестировании и анализе данных, напрямую влияет на снижение затрат на запчасти и техническое обслуживание для владельцев R66. Продлевая срок службы критически важных компонентов редуктора несущего винта, Robinson помогает операторам свести к минимуму время простоя и повысить эффективность работы.

«Это принципиально меняет ситуацию для операторов R66», - сказал Дэвид Смит, президент и главный исполнительный директор Robinson Helicopter. «Сокращая периодичность технического обслуживания, мы делаем R66 еще более экономичным и надежным. Это подтверждает наше стремление обеспечить нашим клиентам наилучшие условия эксплуатации».

Увеличенный срок службы распространяется на 12 отдельных деталей, включая пять компонентов в редукторе несущего винта. Это означает меньшее количество капитальных ремонтов и снижение затрат на техническое обслуживание для операторов R66. В дополнение к упомянутым выше продлениям срока службы, календарный срок службы лопастей несущего и рулевого винтов R66 увеличился с 12 до 15 лет.

«Стремление Robinson к постоянному совершенствованию и удовлетворению потребностей клиентов проявляется в этой последней модификации R66. Благодаря сниженным эксплуатационным расходам и надежности R66 остается предпочтительным вертолетом для операторов по всему миру», - сказал Смит.



Amalfi Jets предлагает карту за \$1

AmalfiJets снижает минимальный депозит на карточные продукты со \$100 000 до \$1 в рамках акции «обмани свою карту», которая действует до конца сентября. Чтобы воспользоваться выгодными условиями участия в программе AmalfiOneJetCard, клиенту необходимо предоставить подтверждение существующего или предыдущего участия в программах других провайдеров, включая долевое владение.

Согласно объявлению брокера, цель состоит в том, чтобы участники других программ могли присоединиться к карте AmalfiJetsjetcard, даже если у них остались средства на счетах у других поставщиков. Amalfi One Jet Card включает фиксированные тарифы между и внутри Австралии, Австрии, Бахрейна, Бельгии, Канады, Дании, Франции, Германии, Ирландии, Израиля, Италии, Люксембурга, Мальты, Нидерландов, Новой Зеландии, Португалии, Катар, Южной Африки, Испании, Швейцарии, ОАЭ, Великобритании и США, и предлагает ограниченные почасовые тарифы.

Компания утверждает, что клиенты, пользующиеся гибкими тарифами, могут сэкономить до 40% от установленных тарифов.

«Мы рады расширить это эксклюзивное предложение, позволив потенциальным клиентам воспользоваться непревзойденными преимуществами карты AmalfiOneJet», - сказал Колин Джонс, основатель и генеральный директор компании. «Amalfi One Jet Card – единственная в своем роде карта, которой можно пользоваться в более чем 30 странах».

GlobeAir приглашает на Октоберфест

Европейский оператор GlobeAir в партнерстве с Mandarin Oriental Munich организует VIP-фестиваль Октоберфест. Фестиваль является синонимом баварской культуры. Здесь представлены традиционные блюда, музыка и, конечно же, пиво из знаменитых мюнхенских пивоварен. В программу входят перелеты на частном самолете, трехдневное проживание в пятизвездочном отеле и наземный трансфер.

«Акция позволяет вам разнообразить свои впечатления, в том числе посетить дворец Нимфенбург,

живописный английский сад или, для любителей автомобилей, музей BMW. В этом году Октоберфест проходит с 21 сентября по 6 октября», - комментируют в компании.

В прошлом месяце оператор выполнил 953 рейса, что на 11,9% меньше, чем в прошлом году. Четырехместные самолеты Cessna Mustang перевезли 1204 пассажира, что на 11,5% меньше. Количество направлений выросло на 7,1% до 180 аэропортов. Суммарный налет парка составил 532434 км, что на 11,2% меньше, чем в 2023 году.



Robinson идет на рекорд

Согласно данным GAMA, американский производитель Robinson Helicopter в течение первого полугодия 2024 года передал заказчикам 170 вертолетов, включая 10 R22 Beta II, 4 R44 Cadet, 18 R44 Raven I, 69 R44 Raven II и 69 R66. Суммарная стоимость всех воздушных судов составила \$128,6 млн.

В прошлом году общий объем поставок вертолетов вырос на 15% и составил 296 вертолетов, причем поставки всех трех моделей Robinson (R66, R44 и R22) увеличились. Примечательно, что поставки R66 достигли 118 машин, что укрепило его позицию как популярного выбора среди частных, коммерческих заказчиков и правоохранительных органов. 64% поставок осуществлялись за пределами США, что свидетельствует о сильном глобальном присутствии Robinson. Ведущими экспортными рынками были Бразилия, Австралия, Канада и Мексика.

«Robinson Helicopter также служит рабочей платформой для продвижения будущих авиационных технологий благодаря сотрудничеству с такими инновационными компаниями, как Rotor Technologies, Skyruse и Tier 1. Сюда входят проекты по изучению электрических и гибридных силовых установок, передовых конструкций винтокрылых аппаратов и автономные системы полета», - поясняют в компании.

Немецкие спасатели увеличивают парк Airbus H145

Авиакомпания ADAC Luftrettung продолжает модернизировать свой парк. Новейший и самый современный спасательный вертолет Airbus H145 с пятилопастным несущим винтом и лебедкой теперь используется на авиационно-спасательной станции мюнхенской клиники Харлахинг.

Как комментируют в компании вертолет обладает большей мощностью и может перевозить на 100 килограммов больше полезной нагрузки, чем его предшественник. Благодаря большому запасу топлива, максимальное время полета вертолета увеличилось примерно на полчаса.

Вертолет оснащен двумя двигателями мощностью около 900 л.с. каждый, что позволяет «Желтым ангелам» максимально быстро доставлять постра-

давших в авариях и больницы на максимальной скорости до 260 км/ч. Максимальная взлетная масса составляет 3,8 тонны. Вес нового H145 ниже, чем у предыдущей модели, что означает его большую грузоподъемность, которая может быть использована для размещения дополнительного специального оборудования или медицинского персонала для интенсивной терапии.

В прошлом году мюнхенская команда ADAC участвовала в 1621 миссии в том числе в 97 – со спасательными лебедками. Новый H145 также предназначен для выполнения сложных специальных задач в горах или труднодоступных местах благодаря своей высокой производительности. Мюнхен – четвертая станция ADAC, где используется пятилопастная версия H145.



Desert Jet избавляется от активов

Калифорнийский провайдер авиационных услуг Desert Jet продал свое подразделение по аренде и управлению воздушными судами базирующемуся в Лос-Анджелесе оператору Advanced Air. Сделка, которая должна быть одобрена регулируемыми органами, будет включать в себя сертификат Desert Jet Part 135 и восемь самолетов Textron, включая Cessna Citation Sovereign, Bravo и CJ3, а также Beechcraft King Air 350.

По словам генерального директора Desert Jet Джареда Фокса, эти самолеты, некоторые из которых могут быть переведены на базу Advanced Air в Jack Northrop Field/Hawthorne Municipal Airport, сначала останутся в сертификате, а затем, в конечном итоге, перейдут на сертификат Advanced. Сертификат Desert Jet соответствует всем отраслевым стандартам безопасности, включая Argus Platinum, Wyvern Wingman и IS-BAO Stage 3.

Desert Jet, которая управляет FBO и центром технического обслуживания, имеет сертификат Part 145 в Cochran Regional Airport (KTRM) в Палм-Спрингс, начала свою работу в KTRM в 2006 году в качестве чартерного оператора и добавила услуги FBO десять лет спустя. В 2019 году она открыл свой постоянный офис. Фокс считает, что компания сыграла свою роль в увеличении пассажиропотока в аэропорту, и надеется распространить этот успех на другие регионы.

FCG OPS внедряет систему отслеживания наземных служб в реальном времени

Провайдер услуг бизнес-авиации FCG OPS выпустил новое обновление своей ИТ-платформы АТОМ, связывающее центр оперативного управления компании и поддерживаемых наземных операторов. В новом обновлении системы клиенты теперь могут отслеживать свои услуги наземного обслуживания в режиме реального времени.

«Время не стоит на месте, и мы тоже. Наша систе-



ма, которая уже доказала свою практичность, продолжает развиваться. Теперь каждый этап наземного обслуживания немедленно документируется, поэтому нет необходимости беспокоиться о прибытии наземных служб вовремя или перепроверять по телефону или электронной почте, есть ли на борту кейтеринг, началась ли заправка или пассажиры только что прибыли в терминал или уже на борту. Просто откройте ссылку и мгновенно получите доступ ко всей информации, вплоть до точной минуты, когда происходят события», - говорит Сергей Старков, генеральный директор FCG OPS.

Новая функция обеспечивает мгновенный доступ к критически важным данным, таким как готовность самолета, местоположение экипажа и пассажиров, доставка кейтеринга, графики заправки и даже применение противообледенительной жидкости – каждая услуга по обслуживанию и перемещение пассажиров, экипажа и самолета обновляются в режиме реального времени.

Первоначально это обновление внедряется в сети наземного обслуживания FCG OPS, охватывающей более 60 аэропортов в Восточной Европе, странах Балтии, Центральной Азии и Скандинавии. Следующим этапом расширения станет включение партнерских FBO в крупных европейских аэропортах, что повысит качество обслуживания за счет предоставления клиентам оперативной информации.

Система FCG OPS уже позволила клиентам отслеживать текущий статус запрашиваемых услуг, включая заказы на топливо, наземное обслуживание, транспортировку экипажа и пассажиров, а также разрешения на полеты или посадки.

VOO расширяет функционал

VOO, маркетплейс B2B для операторов воздушных судов и чартерных брокеров, предоставляющий услуги по бронированию бизнес-джетов, в преддверии выставки Air Charter Expo (ACE24), которая открылась 10 сентября, запустил новый функционал «empty legs». Это индивидуальное дополнение отвечает требованиям рынка, предлагая брокерам и операторам специальный инструмент для эффективной визуализации, а также использования пустых рейсов и предоставления своим клиентам экономически выгодных вариантов перелета.

Роберт Плак, генеральный директор VOO отметил, что интеллектуальная система VOO автоматически рассчитывает скидки на пустые перелеты, что делает ее ценным инструментом для брокеров и операторов.

Эта новая функция позволяет брокерам эффективно осуществлять поиск и фильтровать доступные пустые рейсы на основе своих конкретных критериев. Вводя пункты отправления и прибытия и определяя соответствующий радиус поиска, а также предпочтительные даты отправления, брокеры могут легко находить подходящие варианты и выгодные предложения. Расширяя источник данных, включая данные о пустых рейсах как из бронирований VOO, так и из подключенных систем управления рейсами, VOO предоставляет брокерам более широкий выбор empty legs, повышая шансы найти подходящие варианты для своих клиентов. Брокеры могут найти выгодные по стоимости empty legs и запросить цену на эти рейсы непосредственно через систему. Это позволяет брокерам предлагать выгодные предложения своим клиентам, конвертируя empty legs в пассажирские рейсы.

США готовы решить проблему устойчивого авиационного топлива

Спустя три года после того, как администрация Байдена поставила перед топливной промышленностью США задачу достичь к 2030 году производства трех миллиардов галлонов экологически чистого авиационного топлива (SAF) в год, отрасль активизировалась.

«Когда мы только начинали, было много дискуссий о том, не слишком ли это амбициозно», - заявил на Североамериканской конференции и выставке SAF в Сент-Поле, штат Миннесота, Алехандро Морено, сотрудник Управления по энергоэффективности Министерства энергетики. «Сейчас мы находимся на пути к достижению этого минимального показателя и даже его превышению».

В 2021 году в США было произведено пять миллионов галлонов SAF, а за первые шесть месяцев 2024 года этот показатель вырос до 52 миллионов галлонов, поскольку продолжают вводиться в

эксплуатацию новые производственные мощности.

В ходе панельной сессии – редком случае, когда в ней приняли участие высокопоставленные чиновники из министерств энергетики, сельского хозяйства и транспорта – должностные лица использовали такие слова, как «энтузиазм, оптимизм и гордость», чтобы описать свои чувства по поводу прогресса.

«SAF – это единственное, что доступно на сегодняшний день, что может быть использовано в современных воздушных судах и в современных аэропортах с современной инфраструктурой», - сказала Энни Петсонк, помощник секретаря по авиации и международным делам Министерства транспорта. «Это очень важно, потому что сегодняшние воздушные суда будут летать завтра, через 10 лет, а возможно, и через 20, 30 или 40 лет, так что рынок для SAF будет прочным и в будущем».



Horizon Aircraft: инвесторы могут получить отдачу от компаний с малой и микрокапитализацией

Согласно новому глобальному исследованию New Horizon Aircraft Ltd, инвесторы могут рассчитывать на значительную отдачу от компаний с малой и микрокапитализацией, обладающих уникальными и устойчивыми технологиями.

Глобальное исследование, проведенное с участием управляющих фондами в США, Канаде, Евро-

пе, на Ближнем Востоке и в Азии, под управлением которых находятся активы на общую сумму \$82,4 млрд, показало, что 76% респондентов ожидают, что уровень привлечения институциональных инвесторов с малой и микрокапитализацией возрастет в течение следующих шести-шести месяцев. Каждый третий (34%) управляющий фондом считает, что инвестиции могут увеличиться на 25% и более.



Брэндон Робинсон, генеральный директор Horizon Aircraft, отметил, что инвесторов снова привлекают небольшие публичные компании, которые обладают гораздо большим потенциалом роста. «В нашем случае предложение передовых аэрокосмических технологий, которые позволяют по-новому перемещать людей и товары по нашей перенаселенной планете, являются прекрасным примером того, как небольшие компании помогают строить лучшее, более устойчивое будущее».

Ожидаемый прогресс на рынке eVTOL и уверенность инвесторов в установлении амбициозных сроков успешной интеграции небольших высокоавтоматизированных воздушных судов в городское воздушное пространство требуют тщательного изучения сложной нормативной среды, преодоления технологических препятствий и необходимости реагирования на любые опасения общественности по поводу безопасности.

Horizon Aircraft разрабатывает электрическое воздушное судно с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL) с гибридной электрической системой. Компания проектирует его таким образом, чтобы после вертикального взлета он мог перезаряжать аккумуляторы в полете, когда он летит в конфигурации традиционного самолета.

Cavorite X7 представляет собой eVTOL, предназначенный для региональных пассажирских или грузовых перевозок на большие расстояния, а также для выполнения специальных миссий. Самолет Cavorite X7 будет иметь полную массу примерно 5500 фунтов при расчетной полезной нагрузке 1500 фунтов.

Joby подала заявку на получение статуса первого сертифицированного оператора eVTOL в ОАЭ

Компания Joby Aviation сделала первый шаг к тому, чтобы стать сертифицированным оператором воздушного такси в ОАЭ. Во время первого саммита Международной организации гражданской авиации по вопросам развития авиационной мобильности, проходящего на этой неделе в Монреале, Канада, Джоубен Бевирт, основатель и генеральный директор Joby Aviation, встретился с Его Превосходительством Саифом Мохаммедом Аль Сувайди, генеральным директором Главного управления гражданской авиации ОАЭ, и представил письмо о намерениях компании Joby на получение сертификата эксплуатанта.

Еще в феврале 2024 года компания Joby подписала окончательное соглашение с Управлением автомобильных дорог и транспорта Дубая о запуске услуг воздушного такси в эмирате Дубай, что пози-

ционирует город в качестве мирового лидера в области быстрого, чистого и бесшумного воздушного транспорта нового поколения.

В апреле 2024 года Joby расширила свое партнерство с ОАЭ, подписав многосторонний меморандум о взаимопонимании с Департаментом муниципалитетов и транспорта Абу-Даби, Департаментом экономического развития Абу-Даби и Департаментом культуры и туризма Абу-Даби, что позволило Joby создать и расширить услуги воздушного такси в Абу-Даби и других городах ОАЭ.

Джоубен Бевирт, основатель и генеральный директор Joby, прокомментировал: «Внедрение системы чистых полетов в ОАЭ набирает невероятные обороты, и мы рады сотрудничать с широким кругом партнеров, включая GCAA, чтобы заложить основу

для создания одной из первых в мире сетей электрических воздушных такси, мы обеспечиваем быстрые, чистые и бесшумные поездки на нашем революционном самолете».

Его Превосходительство Саиф Аль Сувайди отметил, что письмо о намерениях по подаче заявки на получение сертификата эксплуатанта от Joby Aviation знаменует собой важную веху на пути ОАЭ к тому, чтобы стать мировым лидером в сфере eVTOL. «Наша готовность поддерживать эти передовые технологии подчеркивает приверженность внедрению передовых решений в области аэромобильности, которые станут частью будущего транспорта в ОАЭ и за их пределами. Мы рады тесному сотрудничеству с Joby Aviation для обеспечения высочайших стандартов безопасности и эффективности по мере продвижения к реализации коммерческих операций eVTOL в нашем небе».

Сертификат эксплуатанта, выданный GCAA, необходим для осуществления коммерческих авиаперевозок в ОАЭ. Компания Joby пройдет пятиэтапный процесс подачи заявки, в ходе которого компания разработает полный комплект руководств по эксплуатации воздушного такси, пройдет инспекции на своих предприятиях в ОАЭ и представит возможность GCAA следить за подготовкой пилотов и авиамехаников, а также за выполнением полетов.

Электрическое аэротакси Joby предназначено для перевозки пилота и четырех пассажиров со скоростью до 200 миль в час. Поездка от международного аэропорта Дубая до Пальмы Джумейра, которая обычно занимает 45 минут на машине, как ожидается, займет всего 10 минут.



Отрасль чартерных авиаперевозок сталкивается с трудностями из-за дефицита квалифицированных кадров

На выставке Air Charter Expo (ACE), прошедшей в лондонском аэропорту Биггин Хилл, в качестве ключевых задач были названы воспитание нового поколения профессионалов отрасли и обеспечение сбалансированного понимания обществом вопросов частной авиации.

Кевин Даксбери, председатель Ассоциации воздушных чартеров (АСА) – организатора ACE, заявил, что отрасли необходимо гарантировать, что это привлекательный и прибыльный вариант карьеры, а также защищать этот вид транспорта перед лицом растущей враждебности по экологическим причинам.

«Экологическая проблема усложняет нашу работу», - сказал он во время конференции. «Неправильное представление о роскошных путешествиях [и их влиянии на климат] затмевает хорошую работу, которую выполняет отрасль».



Он отметил, что привлечение и удержание квалифицированных кадров в настоящее время является одной из самых серьезных проблем в чартерном секторе. Эта проблема настолько серьезна, что Даксбери предположил, что недавнее снижение спроса на чартерные рейсы стало своего рода облегчением для некоторых операторов. В настоящее время АСА, базирующаяся в Великобритании, насчитывает 450 компаний-членов из 53 стран, включая деловых и частных операторов, коммерческие авиакомпании и грузовых операторов, а также множество компаний, оказывающих поддержку операторам. Ассоциация только что сформировала совет директоров для руководства своим филиалом в США и предпринимает такие же шаги в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

На выставке Air Charter Expo было представлено 15 различных самолетов, на которых действовала политика “только без приглашений”, призванная дать сотрудникам со всей отрасли возможность лучше ознакомиться с вариантами чартерных перевозок. АСА также проводит обучение брокеров по программе level one entry, которая теперь доступна онлайн для расширения доступа.

В этом году ассоциация представила новую программу стажировок, которая позволяет молодым людям в возрасте от 18 до 26 лет пройти начальную подготовку и получить возможность работать в компаниях-членах ассоциации. Участники завершают проект по выбранной теме, и их данные передаются членам, которые ищут новых сотрудников.

«У каждой из наших компаний есть проблемы с людскими ресурсами», - сказал Даксбери. «Мы пы-

таемся устранить несоответствие между тем, чего хотят работодатели, и лучше понять, чего хотят потенциальные сотрудники».

В Европе АСА также стремится устранить ряд несоответствий в законодательстве, многие из которых связаны с выходом Великобритании из Европейского Союза после Brexit. Например, у операторов вызывают беспокойство новые требования к досмотру пассажиров, которые, как ожидается, будут введены в действие в октябре.

В Великобритании растет ограниченность возможностей лицензированного технического обслуживания, поскольку производителей воздушных судов и оборудования сдерживают расходы на получение разрешений, которые в настоящее время отделены от более широко используемой документации EASA. Даксбери также привел в пример новое правило пограничных служб Великобритании, согласно которому имена в списках пассажиров чартерных рейсов не могут быть изменены менее чем за два часа до вылета, что еще больше снижает гибкость чартерных перевозок.

Поскольку новое правительство Великобритании, предположительно, стремится к улучшению отношений со странами ЕС, Даксбери предположил, что АСА склоняется к тому, чтобы предоставить политическую среду другим. Его команда добилась большего успеха в решении проблем более низкого уровня, таких как недавняя ситуация, в которой они смогли помочь хорватскому оператору получить разрешение на полеты в Великобританию и из Великобритании.

Утилизация самолетов – это бизнес, в котором ценится опыт

Одно из правил покупки самолета заключается в том, что вы не хотите быть последним владельцем. Это может стать дорогостоящим уроком, когда вы обнаружите, что фантастически низкая цена покупки с лихвой компенсируется расходами на техническое обслуживание. Но, как и в случае с другими правилами, есть исключения.

Если вы знаете, что делаете, это может стать отличным бизнесом. Бен Мюррей, генеральный директор и президент Skyservice Business Aviation, безусловно, так считает. «Когда вы начинаете изучать рынок и видите, сколько старых самолетов эксплуатируется и нуждается в техподдержке, перед вами открываются огромные возможности», - говорит Мюррей. «Отсутствие цепочки поставок и

длительные сроки ремонта заставляют владельцев задаваться вопросом: «Что я делаю? Им предстоит серьезные проверки, и в некоторых случаях их объем намного превысит стоимость всего самолета».

Компания Skyservice теперь аккредитована Ассоциацией по утилизации воздушных судов (AFRA) в рамках программы «Лучшие практики технического обслуживания при разборке» и уделяет этому новое внимание. Мюррей хочет предложить решения для владельцев Skyservice и других лиц, которые хотят вывести из эксплуатации свои старые самолеты.

«Мы с удовольствием покупаем самолеты или разбираем их в партнерстве с владельцами, занимаясь хранением и продажей запчастей. У нас есть финансовые возможности для проведения инвентаризации наших собственных самолетов или сотрудничества с владельцами по продаже запчастей к самолетам», - говорит Мюррей.

Бум, возникший после Covid, привел к разочарованию людей, которые зарабатывают деньги на разборке самолетов. С одной стороны, из-за задержек в цепочке поставок возник огромный спрос на запчасти. Но люди отчаянно хотели покупать и летать на старых самолетах, которые обычно уже были разобраны.

«Сейчас ситуация меняется, но в последние три года было практически невозможно приобрести что-либо для разборки», - говорит Грег Миллер, основатель M4 Aviation Group. «Поскольку цены снизились, это снова открыло окно возможностей».

Миллер запустил компанию M4 в 2017 году и специализировался на закупке двигателей для самолетов, а затем на демонтаже остальной части самолета. С 2020 года он все активнее занимается покупкой и продажей самолетов для людей, которые хотят летать.

«Сделки со старыми, но исправными самолетами стали для меня настоящим прорывом», - говорит он.

В настоящее время Миллер также занимается поиском самолетов для разборки. В этом году он уже работал над одной сделкой по продаже Challenger 601-3A и двумя сделками по продаже запчастей для Lear 60. Он предварительно продал двигатели, а затем продал корпус производителям запчастей. Компания также испытывает спрос на широкий ассортимент двигателей и комплектующих, включая самолеты Phenom 300, Falcon 2000EX и Citation XLS+.

Мюррей уверен, что утилизация воздушных судов может стать крупным бизнесом для Skyservice – наряду с подразделениями по управлению воздушными судами, чартерным перевозкам, ТОиР и FBO (компания собирается открыть новые подразделения FBO в Сиэтле и Форт-Лодердейле).

Утилизация самолетов – это бизнес, в котором ценится опыт. Вы можете потерять много денег, если купите не тот самолет. Эксперты постоянно следят за тем, какие самолеты разбирают другие, чтобы убедиться в отсутствии переизбытка запчастей.



NTSB призывает пилотов двухдвигательных поршневых самолетов быть готовыми к отказу двигателя

Национальный совет по безопасности на транспорте США (NTSB) выпустил предупреждение, призывающее операторов двухдвигательных поршневых самолетов понять надлежащие процедуры для действий при частичных отказах двигателей и попрактиковаться в их решении. В руководстве Совет отметил, что существующее обучение и контрольные чек-листы для многомоторных поршневых самолетов в первую очередь касаются полного отказа двигателей.

«Этот пробел в обучении и осведомленности может привести к критическим проблемам управления во время полета, особенно в сценариях работы с одним двигателем», - заявил NTSB. «Часто действия при частичной потере мощности двигателя в многомоторных самолетах выполняются неправильно, что приводит к повышенному риску потери управления».

Беспокойство вызывает необходимость правиль-

ного флюгирования винта двигателя, потерявшего мощность. Однако винты с постоянной скоростью вращения и флюгируемые вручную на многомоторных самолетах оснащены «стартовыми блокировками», которые не дают лопастям винта перейти в положение флюгирования во время обычного выключения двигателя на земле и могут включиться в полете, если обороты винта падают ниже определенного порога.

«Как только обороты винта упадут ниже скорости, при которой сработают стартовые блокировки, пилот не сможет флюгировать винт. Флюгирование невозможно, пока обороты винта не превысят эту критическую скорость», - отметили в NTSB. Однако неисправность двигателя может помешать пилоту увеличить обороты.

«Поэтому крайне важно флюгировать винт до того, как обороты упадут ниже скорости включения стартовых блокировок», - заявил Совет по без-

опасности. «Задержка флюгирования винта в сценариях частичной потери мощности двигателя может привести к опасному увеличению лобового сопротивления, что ставит под угрозу управление и безопасность».

NTSB привел пример нескольких происшествий, которых можно было бы избежать, если бы пилот смог зафлюгировать винт. В одном случае самолет Piper PA-30 Twin Comanche потерял мощность правого двигателя при заходе на посадку, пилот потерял управление самолетом и разбился, в результате чего погибли два человека. В ходе последующего расследования правый пропеллер был найден с включенной стартовой блокировкой.

В другом инциденте во время контрольного полета самолет Cessna 310F Twin потерпел крушение из-за частичной потери мощности левого двигателя. «Задержка пилотом флюгирования левого винта и неспособность поддерживать воздушную скорость привели к потере управления и последующей аварии, в которой пилот получил серьезные травмы», - заявил NTSB, добавив, что в результате аварии инструктор погиб.

В результате этих и других аварий NTSB рекомендовал операторам «обеспечить знакомство с конкретными критериями и шагами для флюгирования винтов вашего самолета» и просмотреть руководство, чтобы определить минимальные обороты для флюгирования. Он также рекомендовал операторам регулярно практиковаться в таких сценариях, убедиться, что все органы управления двигателем, включая флюгирование, работают перед полетом.



Luxaviation расширяет парк самолетов в Великобритании

Luxaviation UK пополнила свой парк самолетом Bombardier Global 6000 и представила его на выставке Air Charter Expo в лондонском аэропорту Биггин-Хилл. Самолет, доступный для чартера, будет базироваться как в Лондоне, так и в Париже. 12-местный джет сертифицирован для захода на посадку по крутой глиссаде, что позволяет выполнять полеты в сложных аэропортах. Джордж Галанопулос, генеральный директор Luxaviation UK, отметил, что Global 6000 будет эксплуатироваться на правах управления, но по согласованию с владельцем станет доступным для чартера.

Новый борт принадлежит клиенту, который уже 10 лет сотрудничает с компанией, которая также на правах управления эксплуатирует Embraer Phenom 300. По словам Галанопулоса, перед покупкой Global 6000 клиент рассматривал варианты из семейства Dassault Falcon и расширил свой выбор после переоценки экономической эффективности и размера салона. Он также рассматривал вариант Gulfstream G550, прежде чем остановиться на 12-местном Global 6000.

Luxaviation UK, в настоящее время имеющая в своем управляемом и чартерном парке 20 самолетов, является частью более широкого парка Luxaviation, насчитывающего более 400 самолетов. Группа имеет семь европейских сертификатов эксплуатанта, что, по словам Галанопулоса, дает возможность обойти некоторые ограничения, связанные с Brexit. Более 10% авиапарка Luxaviation в настоящее время зарегистрировано в Сан-Марино, что, по словам Галанопулоса, выгодно для владельцев, совершающих рейсы в основном в Европу и из нее,

но не так полезно для чартерных перевозок внутри континента.

По словам Галанопулоса, количество воздушных судов, зарегистрированных в Великобритании, в последние годы заметно сократилось, главным образом из-за эксплуатационных проблем, связанных с Brexit. Он добавил, что опасения состоятельных людей по поводу ожидаемых изменений в налоге на имущество со стороны нового лейбористского правительства Великобритании также стали причиной более поздних изменений.

По словам Галанопулоса, некоторые владельцы самолетов Luxaviation налетывают от 700 до 800 часов в год, и в этот момент нецелесообразно предоставлять самолеты в аренду, чтобы компенсировать расходы. По его мнению, оптимальным вариантом для предложения самолетов на чартерном рынке если ежегодный налет владельцев составляет от 300 до 500 часов, и новичкам в чартерном секторе рекомендуется начинать рассматривать возможность владения самолетом, когда они имеют налет более 200 часов в год.



Wheels Up расширяет преимущества для пользователей в США и Европе

Сервис Wheels Up Experience расширил преимущества, предлагаемые для участия в программе частных рейсов Global Custom Enterprise Solutions (CES). На прошлой неделе компания объявила об изменениях в программе для часто летающих пассажиров и сообщила, что теперь она будет доступна в США и клиентам в других частях мира, включая Европу, где ее партнер по чартерным перевозкам Air Partner организует полеты через избранную группу операторов.

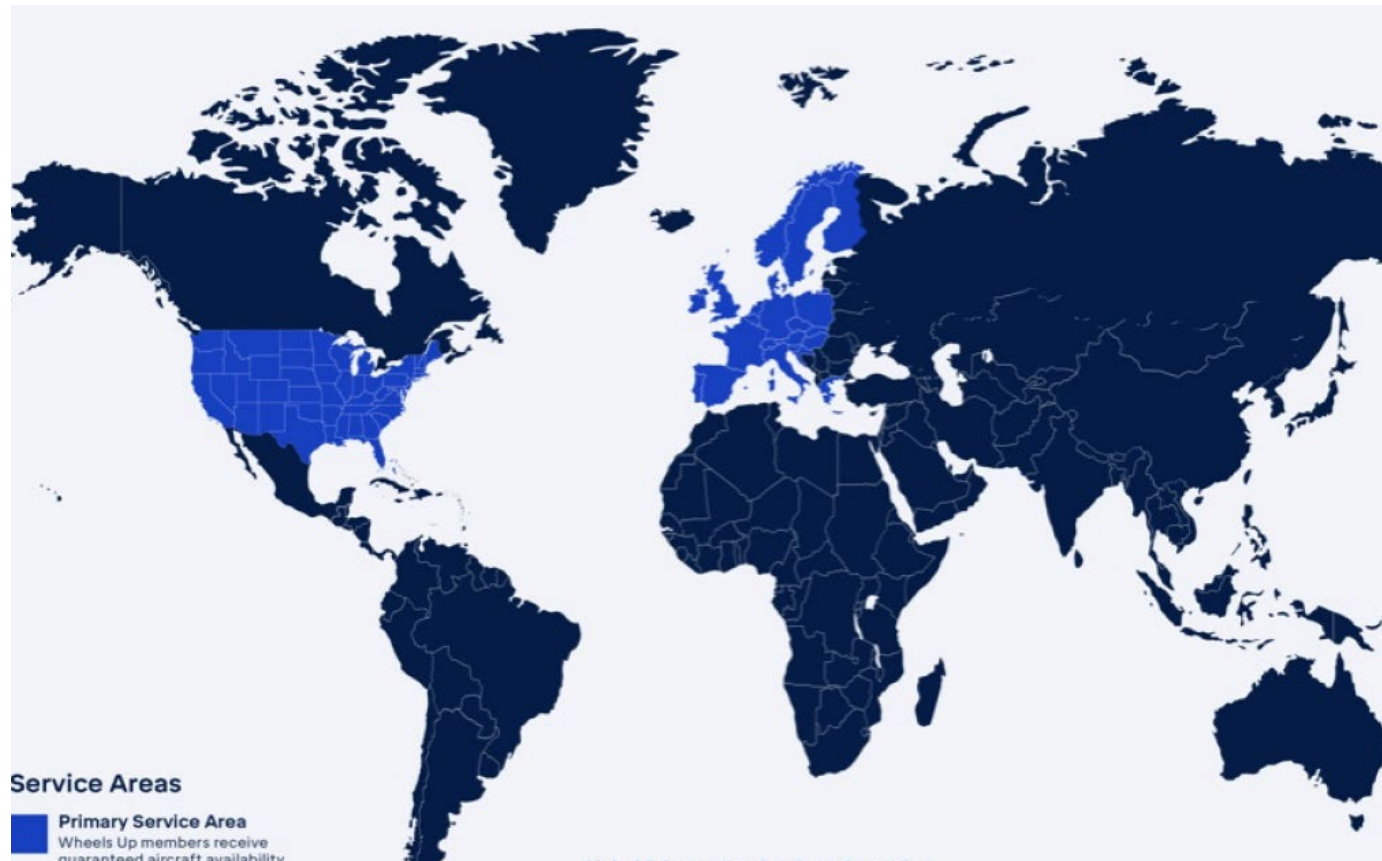
Новые и расширенные льготы будут доступны новым участникам, которые предварительно оплатят летные часы на сумму от \$500000. К ним относится гарантированное наличие самолета с 48-часовым периодом бронирования и отмены рейса в США и 72-часовым периодом в Европе. Если поездка отменяется более чем на четыре часа до запланированного времени вылета, клиенты получают возмещение, а также кредит на следующий рейс.

Участники CES теперь также получают доступ к фиксированным тарифам на летные часы для определенного класса воздушных судов, что, по словам Wheels Up, упростит им управление бюджетом на поездки и сделает их расходы более предсказуемыми. За ними будет закреплён специальный «глобальный авиационный эксперт», который будет оказывать персональную поддержку в организации поездок.

Теперь действуют новые минимальные часы полета для каждого бронирования, включая стандартную норму времени на руление. Для американского авиапарка компании это составляет 1,2 часа для легких и средних джетов, 1,7 часа для суперсредних, 2,5 часа для больших и 1,1 часа для турбовинтовых King Air. В Европе минимальный срок бронирования составляет 1,5 часа для легких и средних самолетов и 1,75 часа для суперсредних.

Расширенный пакет льгот также включает в себя услуги по перевозке грузов, которые могут включать в себя услуги личного курьера или решения по масштабным переездам. При участии Air Partner компания Wheels Up теперь может предлагать бронирование авиабилетов для групп из 200 и более пассажиров на случай, если участникам потребуется более сложное планирование поездки.

Пакет услуг CES теперь включает в себя снижение минимальной продолжительности летного времени. Благодаря основному акционеру Wheels Up, компании Delta Air Lines, участники программы теперь могут пользоваться привилегиями для часто летающих пассажиров со статусами Delta Diamond и Medallion.



VistaJet оказалась в центре внимания на 9-м заседании ФОСАС в Пекине

Тейлор Свифт, Джулиан Ассанж и главы африканских государств помогают укрепить позиции VistaJet как глобального поставщика услуг бизнес-авиации. Совсем недавно подразделение Vista Global доставило лидеров бизнеса, глав государств и правительств на 9-й Форум китайско-африканского сотрудничества, известный как ФОСАС, и обратно. Мероприятие проходило в Пекине с 4 по 6 сентября. Саммит ФОСАС проводится поочередно между Китаем и Африкой раз в три года.

По данным МВФ, Китай стал крупнейшим торговым партнером Африки благодаря таким программам, как инициатива «Один пояс, один путь». В настоящее время около 20% африканского экспорта приходится на Китай, а около 16% африканского импорта поступает из Китая. В 2023 году общий объем торговли достиг рекордного уровня в \$282 млрд.

Комментируя свою роль в обеспечении рейсов с главами государств, в Vista заявили, что расширяя сеть частных авиаперевозок как в Китае, так и в Африке, компания играет решающую роль в укреплении деловых связей и содействии взаимовыгодному экономическому росту и развитию в регионах.

«Роль частной авиации не ограничивается воздушным транспортом. Это не только самый безопасный и эффективный способ передвижения из пункта в пункт, но он объединяет мир и открывает двери для тесного сотрудничества и изучения новых возможностей», - говорит президент VistaJet в Европе и Африке Филипп Скалабрини. «Каждый день мировые лидеры доверяют VistaJet, потому что она фокусируется на том, что делает лучше

всего – обеспечивает самую строгую охрану, придерживается своих обязательств по гарантированной доступности воздушных судов для своих клиентов, чтобы они могли летать куда угодно в любое время, и предлагает максимальную эффективность в частных поездках».

По данным компании, в 2023 году продажи VistaJet в Африке выросли на 35% в годовом исчислении и

продолжат расти в 2024 году. Наиболее востребованными самолетами являются Challenger 605 для полетов в пределах Африки и Global 7500 для межконтинентальных перелетов.

В феврале 2023 года председатель правления Vista Global Томас Флор заявил, что в Африке может разместиться до 25 частных самолетов.



Bombardier готовится к стабильным поставкам более 150 самолетов в год

По итогам Глобальной промышленной конференции Bombardier 2024 компания Jefferies сообщила, что в обозримом будущем прогнозируются стабильные поставки 150-155 бизнес-джетов в год, при этом соотношение между суперсредними самолетами Challenger и сверхдальними Global сохранится.

Присутствовавшие на мероприятии руководители Bombardier подтвердили, что компания способна достичь такого уровня, и, несмотря на увеличение поставок во втором полугодии, все самолеты, которые должны быть поставлены к концу года, уже находятся в Монреале на комплектации. Jefferies также сообщила, что компания хорошо видит дефицит комплектующих, которых сегодня нет на предприятии, несмотря на продолжающиеся проблемы с цепочкой поставок. Bombardier также начала работу над самолетами, которые будут поставлены в 2025 году.

Что касается цепочки поставок, то сложности сузились с общих проблем, охватывающих почти всех поставщиков, до «определенных острых проблем, с которыми можно справиться», - сообщили в Jefferies. «В работе есть сбои, но в ближайшие несколько лет все должно нормализоваться». Кроме того, компания указала на двигатели и авионику как на остающиеся проблемы.

Благодаря равномерному ассортименту продукции увеличивается количество заказов на Challenger 3500 и улучшается система поставок этой модели. С учетом того, что на рынке представлено 200 моделей Global 7500, Bombardier планирует выпустить первые модели Global 8000 в следующем

году, а в 2026 году полностью перейти на более новую модель.

Представители Bombardier сообщили в ходе конференции, что цены всех платформ остаются на более высоком уровне. На самом деле, цены недавно выросли из-за повышенного спроса и остаются «значительно выше уровня 2019 года». Доступность на вторичном рынке, хотя и составляет до 7% парка, все еще значительно ниже типичного диапазона в 10-12%.

Важно отметить, что Bombardier погасила 45% своего долга и увеличила прибыль EBITDA с 5% до 15%, и ожидается дальнейший рост по мере дальнейшего развития оборонного бизнеса. Bombardier

ожидает, что оборонный сегмент станет основным фактором такого роста, поскольку у нее самая высокая рентабельность среди всех предприятий.

По словам Jefferies, в настоящее время Bombardier не видит необходимости в создании суперсреднего джета «с чистого листа». Bombardier хранит молчание относительно своих планов по Challenger 650, история которого насчитывает десятилетия. Хотя модель, возможно, и нуждается в обновлении, канадский производитель пока не планирует его полную замену. Новые технологии проектирования самолетов и двигателей могут изменить ситуацию в будущем, но руководители компании сообщили Jefferies, что на это потребуется от 10 до 20 лет.



Сентябрьский спад спроса, особенно в Калифорнии

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 36-й неделе (2-8 сентября) во всем мире было выполнено 67336 рейсов бизнес-джетов, что на 7% меньше, чем на той же неделе 2023 года. Активность Part 135 и 91K упала на 8% по сравнению с 36-й неделей прошлого года, при этом было выполнено 34485 рейсов по всему миру.

С начала года (по 8 сентября) глобальная активность бизнес-джетов была на 1% ниже прошлогоднего уровня, и на 30% выше, чем 5 лет назад. Самый загруженный мировой рынок – США – отражает общемировую годовую тенденцию, хотя количество вылетов на 27% больше, чем 5 лет назад. С 1 по 8 сентября мировой трафик бизнес-джетов упал на 6% по сравнению с прошлым годом.

Северная Америка

На 36-й неделе в Северной Америке было выполнено 46052 рейса бизнес-джетов, что на 9% меньше, чем на той же неделе 2023 года. На доминирующем рынке США совершен 44341 полет, что на 9% меньше, чем на 36-й неделе 2023 года. Во Флориде, Калифорнии и Техасе на 36-й неделе наблюдался значи-

Operator Type	Flights	% of total	vs 1Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights	Hours	vs 1Y ago: Hours	vs 5Y ago: Hours
Aircraft Management	593,400	23.8%	-1.2%	42.2%	1,039,122	-2.0%	44.2%
Fractional Ownership	454,545	18.3%	10.4%	61.6%	711,700	9.9%	66.3%
Corporate Flight Department	444,442	17.9%	-12.1%	-10.5%	698,316	-12.5%	-8.8%
Branded Charter	389,238	15.6%	-9.6%	9.3%	673,928	-8.8%	15.8%
Private Flight Department	298,486	12.0%	-5.2%	38.2%	461,711	-5.9%	36.6%
Under Research	152,875	6.1%	90.1%	536.8%	248,228	86.3%	503.6%
Government / Military	49,039	2.0%	-18.6%	85.0%	82,401	-20.1%	83.7%
Shuttle	47,561	1.9%	-16.6%	17.5%	77,360	-16.5%	21.6%
Ambulance / Medical	38,879	1.6%	-1.3%	43.1%	62,444	-2.5%	40.6%
Cargo / Logistics	9,023	0.4%	-9.8%	-8.6%	18,528	1.2%	16.3%
OEM	8,098	0.3%	10.5%	-27.5%	15,375	14.8%	-29.1%
Training	4,017	0.2%	-1.1%	-8.7%	6,968	-5.4%	42.7%
Grand Total	2,489,603	100.0%	-1.3%	30.3%	4,096,082	-1.7%	33.4%

Глобальные тенденции трафика и налета бизнес-джетов, 1 января – 8 сентября 2024 г.

тельный спад, что следует региональной тенденции. В Калифорнии зафиксировано 15%-ное падение трафика по сравнению с 36-й неделей прошлого года. Спад во Флориде и Техасе был менее значительным.

Активность в США с 1 января по 8 сентября была на 1% ниже прошлогодней, и на 27% выше аналогичного показателя 2019 года. С начала сентября трафик замедляется, вылеты сократились на 6% по сравнению с теми же 8-ю днями сентября 2023 года.

Три из пяти самых загруженных штатов в этом месяце находятся в отрицательной зоне, особенно Калифорния, где количество вылетов упало на 15% в годовом исчислении. В большинстве аэропортов Калифорнии наблюдается снижение активности бизнес-джетов, заметный спад в KSNA (John Wayne Airport) – на 18% и KSFO (San Francisco International Airport) – на 27%. Более четверти активности в Калифорнии приходится на долевых операторов. Чартерные и корпоративные рейсы сократились на 21% и 35%, соответственно, по сравнению с прошлым годом. Активность корпоративных рейсов между Лос-Анджелесом и Сан-Франциско снизилась вдвое по сравнению с прошлым сентябрем, из Лос-Анджелеса в Лас-Вегас упала почти на две трети в годовом исчислении.

City Flow	Flights	% of total	vs 1Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights	Active Aircraft
Los Angeles (US-CA) - Los Angeles (US-CA)	23	4.1%	-36.1%	-8.0%	17
Los Angeles (US-CA) - Las Vegas (US-NV)	22	3.9%	-63.9%	-65.6%	20
San Francisco (US-CA) - Los Angeles (US-CA)	21	3.7%	0.0%	-16.0%	19
Los Angeles (US-CA) - San Francisco (US-CA)	15	2.7%	-50.0%	-50.0%	14
Los Angeles (US-CA) - New York	14	2.5%	7.7%	-6.7%	13
Los Angeles (US-CA) - Phoenix (US-AZ)	11	1.9%	-31.3%	-47.6%	10
San Diego - Las Vegas (US-NV)	9	1.6%	-30.8%	-18.2%	7
Los Angeles (US-CA) - Fresno	8	1.4%	0.0%	300.0%	6
San Francisco (US-CA) - New York	7	1.2%	-41.7%	-12.5%	7
Los Angeles (US-CA) - Dallas (US-TX)	7	1.2%	-30.0%	-22.2%	7
Grand Total	565	100.0%	-34.6%	-38.0%	372

Трафик корпоративных летных отделов в Калифорнии, 1-8 сентября 2024 г.

Европейский регион

На 36-й неделе активность бизнес-джетов в Европе упала на 2% по сравнению с той же неделей прошлого года, что лучше, чем недельный спад в США. На 36-й неделе наблюдался значительное снижение на ведущих европейских рынках, трафик во Франции и Швейцарии снизился на 7% по сравнению с прошлым годом, а в Германии – на 12%. Италия выделялась на фоне регионального спада, рост составил 2% по сравнению с 36-й неделей прошлого года.

С начала года (по 8 сентября) активность европейских бизнес-джетов снизилась на 1% по сравнению с прошлым годом, в сентябре тенденция замедлилась, трафик сейчас на 3% ниже сентября прошлого года. В Германии в этом месяце наблюдается значительный спад, активность на 12% ниже прошлогодней, и на 13% ниже сентября 2019 года. Испания значительно опережает региональную тенденцию, количество вылетов выросло на 11% по сравнению с прошлым сентябрем, и на 34% больше, чем в 2019 году.

Более трети рейсов бизнес-джетов в Испании осуществляются компаниями по управлению воздушными судами, активность на 12% выше по сравнению с сентябрем прошлого года, в отличие от корпоративных летных отделов, которые демонстрируют тенденцию на 15% ниже прошлого года.

Departure Country	Flights	% of total	vs 1Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights	Hours	vs 1Y ago: Hours	vs 5Y ago: Hours	Active Aircraft
France	2,148	15.0%	-6.6%	1.1%	3,271	-7.9%	-0.2%	942
United Kingdom	2,093	14.6%	-3.7%	10.9%	4,060	0.1%	11.9%	925
Italy	1,941	13.5%	-3.7%	25.2%	2,869	-1.3%	16.2%	841
Germany	1,424	9.9%	-12.3%	-13.0%	1,784	-14.7%	-13.6%	634
Spain	1,398	9.7%	10.7%	34.2%	2,571	5.0%	32.4%	691
Switzerland	921	6.4%	-7.5%	8.4%	1,293	-8.8%	5.7%	513
Greece	609	4.2%	-0.7%	26.9%	1,135	-1.0%	26.2%	339
Austria	355	2.5%	-3.8%	0.3%	482	1.6%	18.8%	208
Sweden	348	2.4%	6.1%	138.4%	448	-3.6%	64.2%	124
Belgium	261	1.8%	2.4%	14.5%	365	-7.8%	13.4%	165
Grand Total	14,349	100.0%	-2.5%	8.7%	23,813	-1.4%	6.3%	2,488

Вылеты бизнес-джетов по странам с 1 по 8 сентября 2024 г.

Майорка - Лондон — самый загруженный маршрут из Испании в этом месяце, на 41% больше рейсов по сравнению с прошлым годом. Чартерные операторы выполняют большую часть рейсов на этом маршруте, а Phenom 300 совершает больше всего рейсов.

Остальной мир

В остальном мире, за пределами США и Европы, на 36-й неделе зафиксирован значительный спад. В Африке активность бизнес-джетов упала на 24% по сравнению с 36-й неделей прошлого года, на Ближнем Востоке – на 11%, а в Азии – на 7%. С начала года трафик бизнес-джетов за пределами США и Европы на 3% ниже прошлогоднего уровня, и на 6% ниже с начала месяца. Несмотря на более медленный старт сентября по сравнению с прошлым годом, Канада вырывается вперед как ведущий рынок остального мира с 15%-ной долей трафика. Несмотря на региональный спад, есть очаги роста, особенно в Бразилии, Китае и ОАЭ.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Спрос на бизнес-джеты в сентябре снизился, значительно отстав от сентября прошлого года, замедление в основном наблюдалось в США: в Калифорнии рейсы бизнес-джетов снизились на 15% в годовом исчислении. В Европе, как во Франции, так и в Германии, в этом месяце также наблюдалось значительное падение спроса».

Departure Country	Flights	% of total	vs 1Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights	Hours	vs 1Y ago: Hours	vs 5Y ago: Hours	Active Aircraft
Canada	1,815	15.0%	-7.7%	35.4%	3,016	-6.6%	34.8%	853
Mexico	1,692	14.0%	-4.5%	204.3%	2,345	-8.9%	185.9%	622
Brazil	1,620	13.4%	12.5%	266.5%	2,381	-3.1%	220.1%	451
Turkey	751	6.2%	-9.7%	56.5%	1,385	-4.7%	70.3%	325
Australia	723	6.0%	-5.0%	203.8%	1,037	-3.6%	141.5%	138
India	537	4.4%	-0.9%	221.6%	883	2.3%	235.2%	132
China	474	3.9%	5.1%	145.6%	1,278	12.8%	139.8%	170
United Arab Emirates	278	2.3%	6.1%	93.1%	1,070	12.9%	75.4%	176
Bahamas	245	2.0%	-14.6%	107.6%	344	-12.7%	207.8%	208
Argentina	232	1.9%	-5.7%	792.3%	417	1.8%	479.8%	85
Grand Total	12,121	100.0%	-6.1%	101.0%	22,754	-6.8%	82.2%	4,111

Вылеты бизнес-джетов по странам за пределами США и Европы, 1–8 сентября 2024 г.

ГАМА публикует отчет о поставках за первое полугодие 2024 года

Ассоциация производителей авиации общего назначения (ГАМА) опубликовала отчет о поставках и доходах за первое полугодие 2024 года. Результаты отрасли за первые шесть месяцев 2024 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года показывают рост поставок в сегментах поршневых самолетов, бизнес-джетов и поршневых вертолетов, а также рост общей стоимости поставок самолетов.

«В первой половине 2024 года мы по-прежнему наблюдаем устойчивый спрос на новые самолеты, о чем свидетельствуют впечатляющие портфели заказов и планы по расширению мощностей многими производителями. Нашими ограничениями по-прежнему являются текущие проблемы с цепочкой поставок и рекапитализацией рабочей силы, которые регулярно усугубляются неприемлемыми сроками выполнения с точки зрения реагирования и отсутствия принятия решений специалистами FAA по таким вопросам, как выдача разре-

шительных документов, планы сертификации и регулярная переписка. Наша отрасль является инкубатором технологий повышения безопасности и устойчивого развития авиации, что, в свою очередь, служит катализатором экономического роста и образцовой занятости для миллионов людей по всему миру. Крайне важно, чтобы наши регулирующие органы продолжали повышать эффективность и результативность процессов сертификации и валидации, надлежащим образом применяли принципы обеспечения безопасности по всему спектру продукции авиации общего назначения и своевременно реагировать на запросы заявителей. Для сохранения жизнеспособности нашей отрасли и содействия всем замечательным инновациям, которые происходят, крайне важно, чтобы мы решали эти текущие проблемы», - сказал Пит Банс, президент и генеральный директор ГАМА.

Поставки самолетов за два квартала 2024 г.



по сравнению с аналогичным периодом 2023 года показали рост в сегменте поршневых самолетов на 7,3%, до 761 единицы, снижение поставок турбовинтовых на 3,4% до 280 единиц, и увеличение поставок бизнес-джетов на 8,8%, до 322 единиц. Стоимость поставленных самолетов за первые два квартала 2024 года составила \$11,3 млрд, увеличившись на 24,2%.

Поставки вертолетов за шесть месяцев 2024г. по сравнению с аналогичным периодом 2023 года показали рост в сегменте поршневых вертолетов на 2,7%, до 115 машин, а поставки турбинных вертолетов снизились на 7,7%, до 313 единиц. Стоимость поставленных вертолетов составила \$1,7 млрд.

Отчет ГАМА за первое полугодие 2024 года

Поставки самолетов и доходы в первом полугодии 2024 г.

Сегмент	2023	2024	Изменение
<i>Поршневые</i>	709	761	7,3%
<i>Турбовинтовые</i>	290	280	-3,4%
<i>Бизнес-джеты</i>	296	322	8,8%
ВСЕГО	1 295	1 363	5,3%
СТОИМОСТЬ	\$9,1 млрд	\$11,3 млрд	24,2%

Поставки вертолетов и доходы в первом полугодии 2024 г.

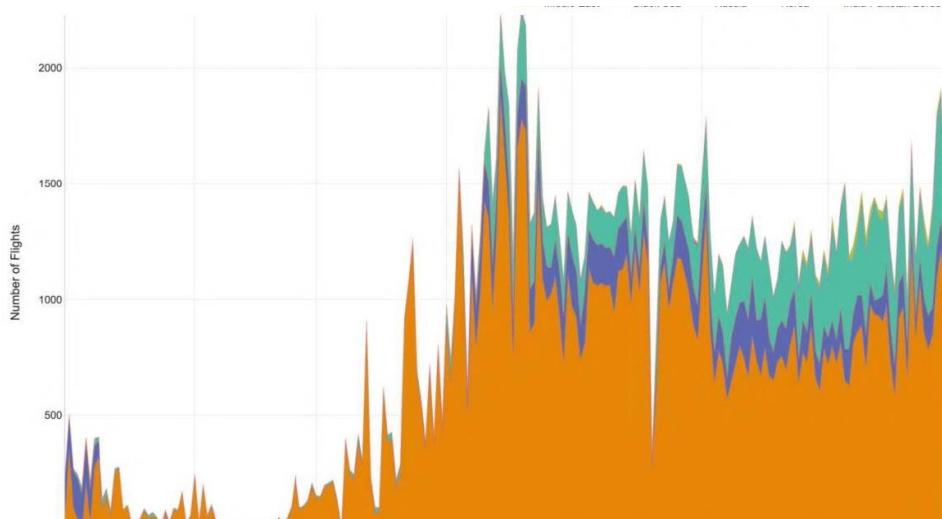
Сегмент	2023	2024	Изменение
<i>Поршневые</i>	112	115	2,7%
<i>Газотурбинные</i>	339	313	-7,7%
ВСЕГО	451	428	-5,1%
СТОИМОСТЬ	\$1,9 млрд	\$1,7 млрд	-10,2%

OpsGroup подготовила отчет рабочей группы по спуфингу GPS

После формирования рабочей группы по изучению проблемы спуфинга GPS/GNSS поставщик услуг по поддержке полетов OpsGroup опубликовал свой окончательный отчет по спуфингу GPS, в котором указаны основные вопросы и работа, которая ведется для смягчения этой проблемы. В подготовке отчета приняли участие более 950 человек, включая пилотов, авиадиспетчеров, регулирующие органы, производителей, экспертов по GPS и членов отраслевых групп.

Спуфинг происходит, когда приемник GPS/GNSS обманным путем вычисляет ложное положение с помощью оборудования, передающего данные с земли, и может показать, что самолет находится в другом месте, чем на самом деле, и побудить навигационную систему отклонить самолет от желаемого курса.

Согласно отчету OpsGroup, «наибольшую обеспокоенность по поводу безопасности вызывает ухудшение функциональности системы оповещения о сближении с землей. Система не работает правильно после подмены, даже если покрытие GPS восстановлено. Количество ложных оповещений поражает. Риск все больше нормализуется. В результате в рабочей группе широко распространено опасение, что многолетняя работа по сокращению столкновений с землей в контролируемом полете может быть сведена на нет».



Кроме того, как только приемник GPS/GNSS подвергается спуфингу, он может быть поражен ложными данными, предупредила группа. «Это ставит под сомнение использование GPS в любой момент после подмены, особенно при заходах на посадку по RNP [требуемые навигационные характеристики] и использование RNP на маршруте».

В этом году OpsGroup отметила 500%-ный рост спуфинга, который теперь затрагивает в среднем 1500 рейсов в день, по сравнению с 300 в день в первой половине года. Основная проблема заключается в том, что летным экипажам не предоставляется техническая информация об «использовании GPS в системах самолета», и они получают «противоречивые указания для экипажа и неполные или недостаточные процедуры, что приводит к недопониманию и пробелам в знаниях».

В опросе, в котором приняли участие около 2000 человек, OpsGroup сообщила: «Результаты показывают, что 1400 членов экипажа (около 70%) оценили свою обеспокоенность влиянием спуфинга GPS на безопасность полетов как очень высокую или экстремальную, [и] 91% всех членов экипажа оценили свою обеспокоенность как умеренную или выше».

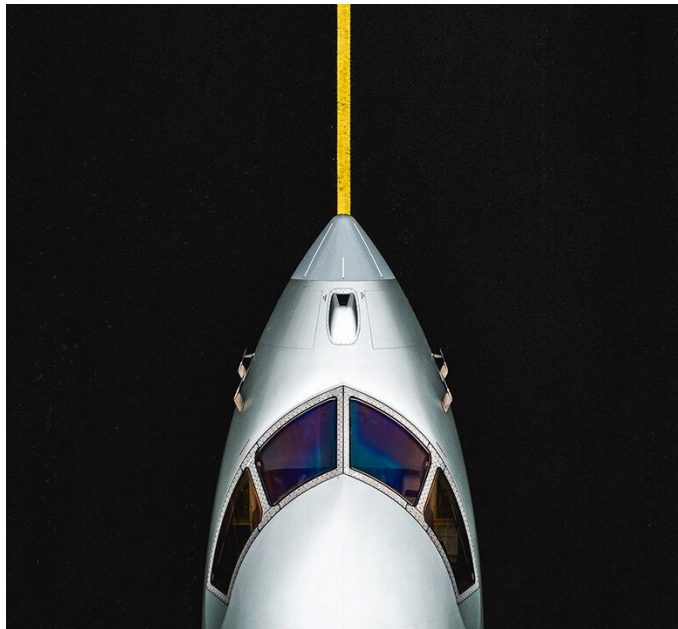
В то время как OpsGroup признала, что «нет быстрых и простых решений... Основное внимание в краткосрочной перспективе уделяется смягчению последствий, осведомленности экипажа, руководству и обучению. В долгосрочной перспективе рабочая группа определила потенциальные решения для оборудования, авионики и компонентов системы... Необходимо учитывать потенциальное усугубление проблемы уязвимости GPS. В середине 2024 года мы уже наблюдаем значительное увеличение как спуфинга, так и воздействия на воздушные суда. Локации могут еще больше расшириться, а воздействие может ухудшиться». Группа отметила, что «чрезмерная зависимость от GPS для первичной навигации придает большое значение сохранению достаточной сети обычных наземных навигационных средств».

Но хорошими новостями из отчета стало понимание, что за редкими исключениями, спуфинг GPS осуществляется государственными субъектами в результате региональных конфликтов и рабочая группа не нашла примеров прямой целенаправленной атаки на гражданский самолет.

ЕВАА и ГАМА выпустили совместный манифест о европейской политике в области деловой авиации

Европейская ассоциация деловой авиации (ЕВАА) и Ассоциация производителей авиации общего назначения (ГАМА) опубликовали свой манифест на европейский законодательный срок 2024–2029 годов, в котором подчеркивается их приверженность развитию устойчивого, конкурентоспособного и безопасного авиационного сектора в партнерстве со следующим составом Европейской комиссии и членами Европейского парламента.

В условиях, когда Европа стремится повысить свою конкурентоспособность и одновременно достичь своих целей в области изменения климата, отрасль деловой авиации становится незаменимым транспортным решением для тысяч европейских компаний, обеспечивая доступ к экономичным по времени, гибким, безопасным и надежным рейсам,



независимо от того, насколько удаленным может быть конечный пункт назначения в любом уголке континента, говорят партнеры.

В этом контексте политический манифест ЕВАА и ГАМА призывает европейских политиков поддерживать деловую авиацию, способствуя созданию более взаимосвязанной и процветающей Европы путем продвижения трех основных принципов:

- Обеспечение нулевого уровня выбросов в деловой авиации к 2050 году
- Обеспечение конкурентоспособного и справедливого единого европейского рынка для операторов деловой авиации
- Инвестиции в Европу, инвестиции в будущее

«Мы с гордостью представляем наш манифест», - сказал Хольгер Крамер, генеральный секретарь ЕВАА. «Мы готовы взаимодействовать со всеми заинтересованными сторонами и продолжать быть мостом между европейской отраслью деловой авиации и политиками. Сосредоточившись на трех основных столпах нашей политики, мы с нетерпением ждем продвижения дискуссий по решениям, которые будут способствовать внедрению нашими членами экологически чистого авиационного топлива (SAF) и обеспечат справедливые, недискриминационные условия для деловой авиации, предоставляя равный доступ к аэропортам и финансированию для разработки технологий полета с нулевым уровнем выбросов».

«Было ясно, что недавно избранный Европейский парламент и Коллегия комиссаров, которая будет вскоре избрана, будут сосредоточены на том, чтобы направить Европу к более конкурентоспособному

и зеленому будущему», - сказал Кайл Мартин, вице-президент ГАМА по европейским делам. «Деловая авиация и АОН внесли значительный вклад в продвижение и укрепление системы инноваций в аэрокосмическом секторе в целом. В манифесте изложены некоторые из ключевых политических инициатив, которые отстаивает наша отрасль, чтобы гарантировать, что мы можем продолжать работать над нашей общей целью – процветающим и устойчивым европейским авиационным сектором».

С помощью трех основных направлений ЕВАА и ГАМА выступают за ряд мер, направленных на признание стратегической важности деловой авиации и АОН как краеугольного камня для продвижения инноваций и декарбонизации в авиации. Среди основных приоритетов текущего законодательного срока, среди прочего, включение деловой авиации и АОН в таксономию устойчивого финансирования, внедрение надежной системы учета и заявок в соответствии с авиационным регламентом ReFuelEU, упрощение отчетности не связанной с выбросами CO₂ для небольших операторов и обеспечение равных условий в плане доступа к аэропортам и воздушному пространству для всех пользователей.

Ранее в этом году ЕВАА выпустила информационный буклет под названием «[Полет в будущее](#)», в котором лицам, принимающим решения, и средствам массовой информации рассказывается о социальной ценности и экономическом вкладе деловой авиации.

Прочитать манифест можно [здесь](#).

Самолет недели

Оператор/владелец: **Aero Region Trading**

Тип: **Теснат Р2006Т**

Год выпуска: **2011 г.**

Место съемки: **август 2024 года, Moscow Myachkovo – UUBM, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко