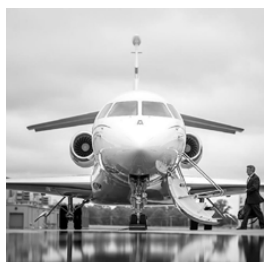
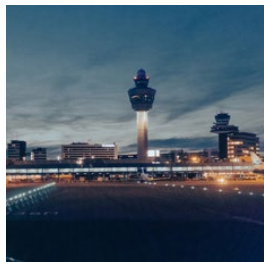




На минувшей неделе интересные новости приходили из стана аналитиков. Так, согласно отчету Ever Forward: The Pre-Owned Business Aviation Report компании Jetcraft, впервые на крупногабаритные бизнес-джеты приходится 20% продаж. В отчете 2025 года отмечается, что рост объемов продаж в сегменте крупных джетов обуславливает пятилетний прогноз продаж 11202 подержанных самолетов на общую сумму в размере \$73,9 млрд. В отчете подчеркивается, что растущая волна молодых владельцев продолжит подпитывать отрасль в долгосрочной перспективе: доля покупателей Jetcraft в возрасте до 45 лет за десять лет почти удвоилась и в 2024 году достигла рекордных 29%. Подробнее читаем в текущем выпуске.

Lilium, немецкий разработчик eVTOL, подал заявление о банкротстве во второй раз менее чем за четыре месяца после того, как консорциум инвесторов не смог привлечь обещанный новый капитал. В кратком заявлении Lilium Aerospace — название, которое компания приняла в начале января после того, как MUC Mobile Uplift Corporation согласилась купить активы группы в Германии, говорится, что теперь бизнес будет закрыт.

На этой неделе стало известно, что Bombardier завершает кампанию по летным испытаниям Global 8000 и приступила к валидационным и демонстрационным полетам, включая полет на прошлой неделе в Зальцбург, Австрия. Как отмечают в Bombardier, испытания предоставили компании возможность продемонстрировать самолет обществу пилотов и «энтузиастам бизнес-джетов». В прошлом году компания увеличила объем продаж этого самолета, а также подготовила соответствующую модернизацию его предшественника Global 7500, чтобы обеспечить соблюдение разумных сроков выполнения заказов и выполнение взятых на себя обязательств.



## Рынок США остается сильным, активность в Германии падает, а в Африке растет

WINGX: Спрос на бизнес-джеты остается устойчивым, несмотря на растущую обеспокоенность состоянием мировой экономики, при этом Флорида по-прежнему процветает, хотя политическая борьба в Германии отражается в значительном сокращении трафика в этом году

**стр. 20**

## JETNET публикует обзор вторичного рынка деловых самолетов за 2024 год

Рынок подержанных деловых самолетов в 2024 году продемонстрировал значительный рост предложения, при этом уровни запасов резко возросли во всех сегментах. Несмотря на разнонаправленность ценовых тенденций, рынок оставался устойчивым

**стр. 22**

## За нелегальные чартеры владельцы самолетов рискуют попасть под запрет в Великобритании

Британская ассоциация деловой авиации и АОН (BBGA) предупредила небританских чартерных операторов, что им могут грозить значительные штрафы, если они будут выполнять рейсы по найму без получения необходимого разрешения иностранного перевозчика от UK CAA

**стр. 24**

## Экономика малых высот в Китае прокладывает путь для авиатакси eVTOL

Ожидается, что на начальном этапе коммерческие операции eVTOL в Китае будут основаны на таких сферах применения, как логистика и осмотр достопримечательностей, прежде чем первые участники рынка получат разрешения Part 135, которые им понадобятся для запуска услуг воздушного такси

**стр. 25**

## Минтранс одобрил увеличение штрафов за несанкционированные перевозки

Минтранс России поддерживает законопроект об увеличении вдвое – до 1 миллиона рублей – штрафов авиакомпаниям за несанкционированные перевозки. Об этом сообщает Прайм со ссылкой на данные Минтранса.

Сейчас штрафы за несанкционированные полеты составляют: для граждан – 30-50 тысяч рублей, для должностных лиц – 50-100 тысяч рублей, для юридических лиц – 300-500 тысяч рублей (или приостановление деятельности на срок до 90 суток).

Как написала в четверг газета «Известия», законо-

проект, повышающий штраф для авиакомпаний до 1 миллиона рублей, 27 февраля внесет в Госдуму глава комитета по труду, социальной политике и делам ветеранов Ярослав Нилов. В пояснительной записке к документу причиной разработки поправок называют инциденты, связанные с коротковременными полетами, в частности катастрофу на Камчатке в минувшем году вертолета авиакомпании «Витязь-Аэро», перевозившего туристов. Тогда погибли все находившиеся на борту 22 человека.

«Законопроект поддерживаем», – прокомментировали в Минтрансе инициативу по двукратному увеличению штрафа для авиаперевозчиков.



### ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

## Jefferies: в январе общий трафик увеличился, но количество корпоративных рейсов сократилось

По данным аналитической компании Jefferies, в январе количество вылетов бизнес-джетов во всем мире выросло на 5% в годовом исчислении, при этом активность в Северной Америке и Европе увеличилась на 7% и 3% соответственно.

Ссылаясь на данные WingX, компания также обнаружила, что количество вылетов в Азиатско-Тихоокеанском регионе за месяц не изменилось в годовом исчислении. Тем временем, налет вырос на 4% по сравнению с прошлым годом, но средняя продолжительность полета снизилась на 1% и составила около 1,7 часов.

Количество вылетов корпоративных авиаперевозчиков отстало от других категорий операторов, снизившись в январе на 9% в годовом исчислении, а также на 16% по сравнению с тем же месяцем 2019 года. Это была единственная категория операторов, которая отстала от доковидного показателя.

Трафик операторов по управлению воздушными

ми судами сократился на 1% в годовом исчислении, но вырос на 48% по сравнению с 2019 года. Положительной стороной стали частные рейсы, которые показали рост на 11% в годовом исчислении и на 65% по сравнению с 2019 годом, а также чартеры, которые выросли на 12% в годовом исчислении и на 52% по сравнению с 2019 годом.

FlyExclusive лидирует по приросту среди крупнейших операторов чартерных перевозок, увеличившись на 29%, за ней следует Flexjet с ростом в 18%, а затем NetJets и Wheels Up, которые в прошлом месяце показали рост на 13% в годовом исчислении.

Если посмотреть на парки ведущих производителей бизнес-джетов, то наибольший прирост в январе продемонстрировал Embraer, флот которого показал рост трафика на 12% в годовом исчислении, за ним следует Bombardier (+6%). Активность парков Textron Aviation и Gulfstream увеличилась на 4% у каждого.



**Компания #1**  
по бизнес авиации в РФ.

# JETVIP

BUSINESS AVIATION

- аренда частных самолетов
- аудит воздушного судна
- организация медицинской эвакуации
- покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!

**+7 (495) 545-45-35**

**WWW.JETVIP.RU**

## ЕВАА фокусируется на деловой программе EBACE

Организаторы Европейской конференции и выставки деловой авиации 2025 года (EBACE) опубликовали подробности программы конференции. Европейская ассоциация деловой авиации (ЕВАА) заявила, что во время мероприятия с 20 по 22 мая в Женеве тематические презентации и обсуждения будут распределены по трем «этапам».

Основные сессии деловой программы будут основаны на конференции Air Ops, которую ЕВАА включила в формат EBACE. Все затронутые темы будут касаться работы наземных операторов, аэропортов, FBO, планировщиков рейсов и операторов воздушных судов, а среди докладчиков будут эксперты из таких компаний, как NetJets, OpsGroup и Airlec Ambulance.

Инновации – вторая главная тема программы конференции 2025 года, и на этом «этапе» пройдут сессии

по передовой воздушной мобильности, устойчивому авиационному топливу и соблюдению политики декарбонизации. Среди подтвержденных докладчиков – руководители Bombardier, 4Air и Azzera.

Третий этап пройдет под эгидой Flight Daily News. В рамках него пройдут обсуждения новостей деловой авиации и актуальных тем.

«2025 год знаменует собой поворотный момент для EBACE, и мы рады предложить улучшенный опыт для всего сообщества деловой авиации», - сказал главный операционный директор ЕВАА Роберт Балтус. «Наша улучшенная повестка дня конференции будет иметь обновленный формат, предоставляя практическое содержание на трех новых этапах, при этом затрагивая темы, которые наиболее важны для наших членов».



**Weltall**  
avia

**НАШ ФЛОТ**

- CHALLENGER 850
- HAWKER 850XP
- HAWKER 800XP
- HAWKER 800
- HAWKER 700

weltall.aero  
8 800 500 2151  
+7 (495) 129 29 04  
charter@weltall.ru

**BUSINESS AVIATION OPERATOR**  
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

## Air Charter Service впервые выполнила 30 000 рейсов в течение года

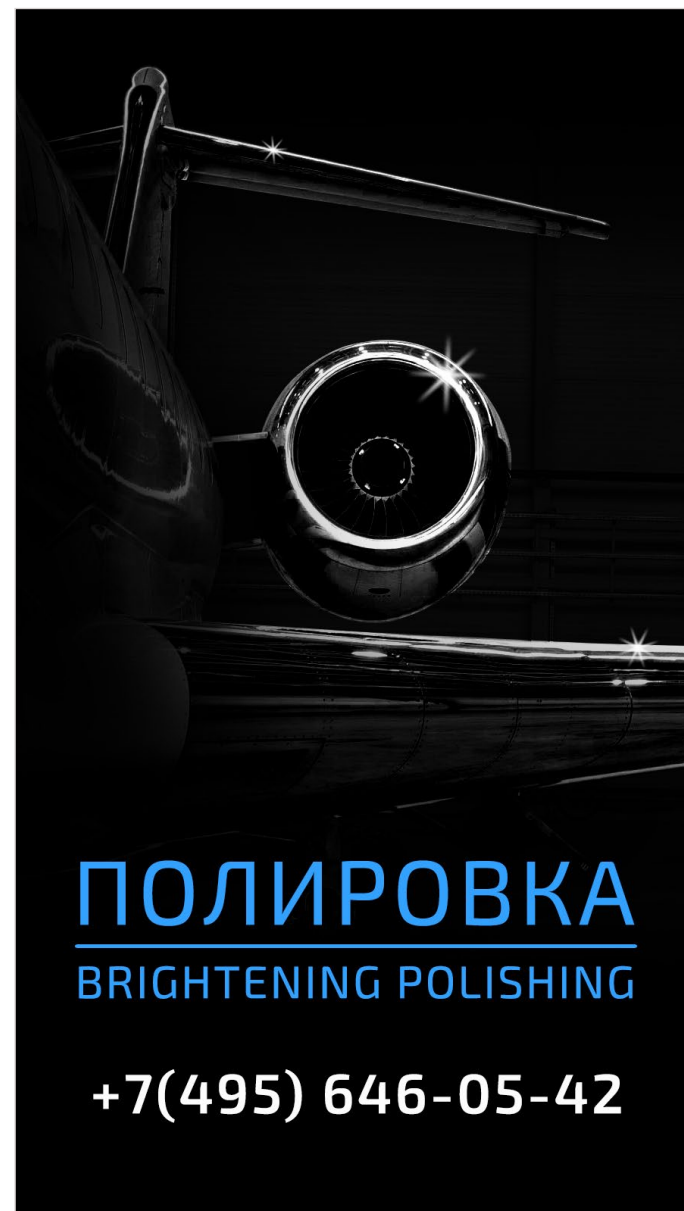
Чартерный авиаброкер Air Charter Service впервые превысил отметку 30000 рейсов за один год, что стало важной вехой в подготовке компании к празднованию своего 35-летия.

Крис Лич, основатель и председатель ACS, сказал об этом важном событии: «В 2024 году мы организовали 30290 рейсов, что является великолепным достижением за один год. Это означает, что в 2024 году где-то в мире в среднем каждые 17 с полови-



ной минут вылетал рейс, организованный ACS. Мы пережили самые загруженные летние месяцы и завершили год исключительно хорошо, и уже в конце ноября стоял на повестке вопрос о том, преодолеем ли мы этот знаменательный показатель. Когда я основал компанию 35 лет назад в подвале моего семейного дома, мы организовывали всего несколько рейсов. И подумать только, что теперь каждый час отправляются более трех чартерных рейсов ACS, — это невероятное достижение наших команд по всему миру».

«Также примечательно огромное разнообразие того, на чем и куда мы летали каждый год. Организованные нами рейсы были неотъемлемой частью эвакуаций и миссий по оказанию помощи, помогли международным суперзвездам совершить мировые туры и даже переселить 39 носорогов для важного проекта по сохранению природы! За эти 30290 рейсов мы воспользовались услугами более 1400 авиакомпаний, и я хотел бы поблагодарить их всех за поддержку нашего бизнеса и помощь в организации чартерных рейсов в более чем 200 стран в 2024 году», - продолжил он. «Расширение нашей офисной сети в прошлом году также помогло увеличить количество рейсов, поскольку все три новых офиса – в Манчестере, Дублине и Мюнхене – немедленно приступили к работе. 2025 год обещает стать еще одним захватывающим годом для ACS, поскольку у нас в разработке находится ряд новых офисов, включая Милан, который мы открыли в начале этого месяца. И этот год начался хорошо: в январе количество рейсов выросло на 12,1% по сравнению с январем прошлого года, так что мы в хорошей форме для еще более успешных 12 месяцев 2025 года».



## Bombardier завершает кампанию по летным испытаниям Global 8000

Компания Bombardier завершает кампанию по летным испытаниям Global 8000 и приступила к валидационным и демонстрационным полетам, включая полет на прошлой неделе в Зальцбург, Австрия. Как отмечают в Bombardier, испытания предоставили компании возможность продемонстрировать самолет сообществу пилотов и «энтузиастам бизнес-джетов».

В прошлом году компания увеличила объем продаж этого самолета, а также подготовила соответствующую модернизацию его предшественника Global 7500, чтобы обеспечить соблюдение разумных сроков выполнения заказов и выполнение взятых на себя обязательств.

Во время подведения итогов года исполнительный вице-президент Bombardier и финансовый директор Барт Демоски рассказал аналитикам, что Bombardier сократил количество депозитов в рам-

ках «стратегии управления рисками, которую применяли в течение всего года». «Мы придерживались консервативного подхода при продажах Global 8000, чтобы сохранить запас доступности на всякий случай, если мы столкнемся с какими-либо аналогичными проблемами, с которыми сталкивались некоторые наши коллеги при вводе в эксплуатацию самолетов или их производных».

Тем не менее, компания заявила, что самолет продолжает вызывать интерес и будет готов к вводу в эксплуатацию к концу года. Кроме того, Bombardier завершает разработку комплекта для модернизации стоимостью \$3 млн, который позволит повысить производительность Global 7500 до уровня Global 8000. По оценкам компании, для обновления потребуется около 14 дней простоя.

После завершения полетов в Европе прототип вернулся в центр Bombardier в Уичито.



Jetport  
Interiors



Решения,  
создающие  
стиль



[jetport-interiors.tech](http://jetport-interiors.tech)

## Объем прямых инвестиций VistaJet приближается к \$600 млн

Стремясь удовлетворить спрос на аренду частных самолетов, консорциум, возглавляемый сингапурской RRJ Capital, одной из крупнейших частных инвестиционных компаний в Азии, завершает подготовку соглашения о покупке конвертируемых привилегированных акций VistaJet Group Holding на сумму более \$600 млн, сообщает Bloomberg со ссылкой на инсайдеров, знакомых с ситуацией.

Источники, пожелавшие остаться неназванными, поскольку переговоры были закрытыми, сообщили, что сделка, как ожидается, будет завершена в ближайшие несколько недель. По их словам, члены консорциума могут конвертировать свои активы в обыкновенные акции, когда VistaJet станет публич-

ной, что ожидается в течение следующих трех лет.

Компания VistaJet планирует использовать средства от продажи акций для снижения долговой нагрузки в размере \$4 млрд в преддверии первичного публичного размещения акций (IPO). Конкретное место проведения IPO еще не определено.

RRJ Capital была основана в 2011 году председателем правления и гедиректором Ричардом Онгом. Компания управляет долгосрочным капиталом на сумму около \$16 млрд, а также портфельными компаниями из Азиатско-Тихоокеанского региона, Европы и США в таких отраслях, как здравоохранение, финансы, технологии и логистика.



### ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка  
срочных заказов  
24/7 / 365



Продукция  
исключительно  
высокого качества



Индивидуальный  
подход к каждому  
клиенту

## В 2024 году выручка NetJets увеличилась на 9,1%

Сервисное подразделение Berkshire Hathaway, в состав которого входят NetJets и FlightSafety International, сообщило, что выручка в четвертом квартале прошлого года увеличилась на полпроцента и составила \$20,7 млрд. В сервисную группу также входят дистрибьютор электронных компонентов TTI, Dairy Queen и логистическая компания XTRA.

Согласно опубликованному финансовому отчету Berkshire Hathaway, в 2024 году выручка группы от авиационных услуг выросла на 9,1% в годовом исчислении. Этот прирост был обусловлен увеличением количества воздушных судов в рамках программ совместного владения NetJets по сравнению с 2023 годом, а также увеличением летных часов.

Однако маржа в сфере услуг продолжила снижаться и в 2024 году составила 11,1%, сократившись на 3,4% по сравнению с 2023 годом после снижения с 16% в 2022 году. Прибыль до налогообложения снизилась на 23% в годовом исчислении, что Berkshire Hathaway частично объясняет снижением прибыли TTI на 51% из-за снижения продаж и увеличения расходов.

Несмотря на рост выручки, прибыль от авиационных услуг в 2024 году снизились на 10,9% по сравнению с 2023 годом, что в основном связано с увеличением затрат на сервис и лизинг, в том числе увеличением расходов на летные экипажи, техническое обслуживание, топливо и амортизационные отчисления, а также увеличением расходов на обесценение, отмечается в отчете.



**FBO**  
EXPERIENCE

**FBOEXPERIENCE.COM**  
PROMOTING FBO EXCELLENCE



## Продажа Jeppesen привлекает многих

По словам Jefferies, такие аэрокосмические гиганты, как GE Aerospace, Honeywell, RTX и TransDigm Group, стали потенциальными претендентами на покупку Jeppesen. В конце прошлого года начали появляться сообщения о том, что Boeing собирается продать поставщика навигационной, полетной и операционной информации из Сентенниала, штат Колорадо.

Первые раунды торгов по Jeppesen должны были состояться в конце января, сообщила Jefferies, оценив, что Boeing может выручить \$7 млрд. Компания приобрела Jeppesen в 2000 году за \$1,5 млрд.

Jefferies отметила, что GE выделила \$7 млрд на слияния и поглощения в период с 2024 по 2026 год с планами относительно низкого уровня заемных средств, и заявила, что Jeppesen может помочь дополнить присутствие компании на рынке за счет новых возможностей для кабины экипажа.

Приобретение соответствует планам Honeywell Aerospace по созданию отдельной компании, особенно учитывая, что она стремится продвигать свои линейки продуктов следующего поколения, такие как авионика Anthem. Кроме того, ее комплекс бортового оборудования Primus Epic предлагает данные Jeppesen, отметила Jefferies.

RTX также стремится ускорить развитие бизнеса Collins Beyond the Aircraft, который фокусируется на подключенной к сети кабине экипажа, управлении воздушным движением и аналитике предиктивного обслуживания. Jeppesen является партнером в ее платформах.

## Рост поставок новых самолетов способствует укреплению вторичного рынка

Международная ассоциация авиадилеров (IADA) приветствует увеличение поставок новых самолетов в 2024 г., о чем сообщила Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA). Данные, представленные на ежегодной пресс-конференции GAMA о состоянии отрасли, подчеркивают продолжающийся рост в секторе деловой авиации.

«Увеличение поставок новых самолетов, особенно в сегменте с турбинными двигателями, стимулирует активность на рынке поддержанных де-



ловых самолетов, на котором в 2024 году дилеры IADA сыграли значительную роль», - сказал председатель IADA Фил Уинтерс, который также является вице-президентом по продажам самолетов и управлению чартерами в Greenwich AeroGroup и Western Aircraft Inc. «У большинства покупателей новых самолетов также есть самолеты для продажи, что обеспечивает здоровый оборот на рынке».

«Увеличение поставок новых самолетов поддерживает динамику вторичного рынка, принося пользу как покупателям, так и продавцам», - добавил Уинтерс. «Мы признаем вклад восьми ведущих производителей новых воздушных судов в рамках нашей ассоциации, чьи усилия имеют важное значение для балансировки спроса и предложения в отрасли».

Уинтерс сказал, что IADA двигает рынок перепродажи, отметив, что аккредитованные дилеры представляют 17% лучших профессионалов в этой области и в совокупности обрабатывают 50% всех сделок с поддержанными деловыми воздушными судами во всем мире. По объему в долларах дилеры IADA опережают всю остальную отрасль вместе взятую.

Аккредитованные дилеры IADA и проверенные члены по продуктам и услугам, а также новые члены ассоциации из сферы производства воздушных судов несут большой вклад в экономическое влияние и в рабочие места авиации общего назначения во всем мире. Дилеры IADA ведут бизнес в более чем 100 странах, а их совокупный объем транзакций в среднем превышает 1300 в год на сумму \$11,7 млрд.

## Джеты Falcon получают связь JetWave X | ExecuJet MRO Services завершила первую замену редуктора на Challenger 604

Honeywell и Dassault подписали соглашение об оснащении бизнес-джетов Falcon системой спутниковой связи JetWave X (JWX) – последней версией системы Honeywell Ka-диапазона, которая работает со спутниками Viasat Global Xpress и ViaSat-3. Системы JWX будут доступны в 2026 году как для первоначальной установки, так и для дооснащения.

JWX легко объединяет доступ к двум спутниковым сетям Viasat для обеспечения большей пропускной способности. В дополнение к спутникам ViaSat-3 и Global Xpress (ранее Inmarsat), расположенным на геостационарной орбите, спутники ViaSat GX10A и B, расположенные на высокоэллиптических орбитах, вскоре будут обеспечивать покрытие в районе Арктики. Скорость загрузки в системе не ограничена и достигает 200 Мбит/с. По данным Honeywell, стоимость тарифных планов для регионального обслуживания начинается от \$2795 в месяц, а глобальные тарифные планы без ограничений имеют «конкурентоспособную цену».

По словам Honeywell, открытая архитектура JWX обеспечивает доступ к перспективным сетям спутниковой связи Ka-диапазона. Переход с JetWave на JWX потребует незначительных изменений в конструкции и проводке.

Операторы бизнес-джетов Falcon могут использовать FalconConnect для доступа к наземным сетям, включая 3G/4G, Wi-Fi, Inmarsat L-диапазона, datalink, Iridium Classic и Next, Viasat Ku- и Ka-диапазонов или Jet ConneX Ka-диапазона. Он также может быть расширен с учетом будущих разработок.

ExecuJet MRO Services South Africa, дочерняя компания Dassault Aviation, завершила первую замену редуктора агрегатов двигателя (AGB) на Bombardier Challenger 604.

Двигательный цех ExecuJet MRO Services, авторизованный сервисный центр GE, установил отремонтированные AGB и выполнил работы на крыле, тем самым сократив время простоя самолета. Работы по двигателю проводились, когда зарегистрированный в Нигерии Challenger 604 проходил 96-месячную плановую проверку планера.

Производитель двигателя GE Aerospace выпустил сервисный бюллетень (GE SB 71-0118 R03), требующий проведения осмотра AGB с помощью боро-

скопа на предмет износа. После того, как осмотр подтвердил износ в обоих двигателях, AGB потребовали замены.

Винс Гонсалвес, региональный вице-президент по Африке, ExecuJet MRO Services, говорит, что двигательный цех смог выполнить эту работу, поскольку является авторизованным сервисным центром GE (ASC) для моделей двигателей CF34-3B1, которыми оснащены Challengers 604. «Наша способность выполнять работы ТОиР как планера, так и двигателя одновременно и на одном объекте укрепляет нашу позицию как «выходной» организации по техническому обслуживанию для эксплуатантов воздушных судов, поскольку мы можем оптимизировать процесс техобслуживания».



## У Tinadar Aviation отозвали АОС

Управление гражданской авиации Сербии приостановило действие лицензии на эксплуатацию Tinadar Aviation. Два самолета Citation CJ (2009 года выпуска) и сертификат эксплуатанта (АОС) компании были недавно выставлены на продажу, а Citation Jet 3 в настоящее время эксплуатируется компанией Flyus, которая недавно получила лицензию на эксплуатацию.



У Tinadar Aviation по-прежнему действует сербский сертификат АОС, даже после того, как ее лицензия была приостановлена. Компания также зарегистрирована как действующий бизнес в Сербии и полностью принадлежит гражданину Латвии Арнольдсу Мингису. Tinadar Aviation является материнской компанией словенской Alar Aviation, которая с ноября 2024 года эксплуатирует единственный самолет Citation S/II, находящийся на стоянке в Любляне.

В 2024 году сербский регулирующий орган приостановил действие АОС трех авиакомпаний. В настоящее время четыре частные компании – Flyus, MPC Air, Prince Aviation и Skybridge International – имеют действующие сертификаты эксплуатанта и лицензии на эксплуатацию в Сербии.

## Британская Oriens Aviation покупает первый чартерный джет

Oriens Aviation объявила о планах приобрести во втором квартале 2025 года свой первый чартерный самолет представительского класса Pilatus PC-24. Компания также подтвердила приобретение второго самолета PC-12, в первую очередь для служб санитарной авиации.

PC-24 станет первым реактивным самолетом, эксплуатируемым в соответствии с сертификатом эксплуатанта Oriens Aviation. Компания уже управляет HondaJet Elite II, зарегистрированным в Сан-Марино (T7-VRF), который базируется в Крэнфилде, но частично подпадает под действие правил NCC. В британский АОС Oriens

Aviation включены два самолета PC-12, включая тот, который был добавлен в январе 2025 года, и в основном предназначен для санитарных полетов.

Помимо фрахтования бизнес-джетов и управления воздушными судами, Oriens Aviation специализируется на техническом обслуживании воздушных судов, располагая центром ТОиР, расположенным в недавно расширенном ангаре ее лондонской штаб-квартиры в Биггин-Хилле. Компания является авторизованным центром продаж и сервисного обслуживания самолетов Pilatus Aircraft и TECNAM, а также партнером по техническому обслуживанию самолетов Cirrus Aircraft.



## Gama Aviation Sharjah бьет рекорды

Gama Aviation сообщила, что в 2024 году, спустя 10 лет с момента открытия FBO в Шардже, она приняла рекордное количество пассажиров. Уделяя особое внимание дальнейшему расширению FBO, компания также объявила о двух крупных проектах, которые изменят ее предложения в 2025 году: новом здании FBO и ангаре в международном аэропорту Шарджи, ОАЭ, и еще одном на Джерси, Нормандские острова.

Том Мерфи, управляющий директор Gama Aviation по услугам FBO, отметил, что рекордные показатели FBO в Шардже подчеркивают его растущую значимость как высококачественной альтернативы Дубаю. Благодаря своему стратегическому расположению, операционной эффективности и первоклассному сервису, Шарджа зарекомендовала себя как решение проблемы авиационного потенциала региона. «Этот успех дает отличный импульс для подготовки к запуску в 2025 году нашего нового комплекса FBO и ангара, что еще больше повысит качество обслуживания в частной авиации».

Международный аэропорт Шарджи стал предпочтительной альтернативой для клиентов частной и деловой авиации, которые сталкиваются с растущей загруженностью международного аэропорта Дубая (DXB), где количество мест для бизнес-джетов становится все меньше. Недавно администрация аэропорта ввела значительные ограничения на количество слотов для рейсов авиации общего назначения. Gama Aviation в Шардже извлекла выгоду из этого изменения, добившись рекордного роста пассажиропотока и позиционируя аэропорт как главные ворота для деловой авиации на Ближнем Востоке.

## Рынок бизнес-авиации в последнем квартале 2024 года был стабилен

Согласно последнему обзору рынка бизнес-авиации Global Jet Capital, сегмент продемонстрировал устойчивый рост в четвертом квартале прошлого года, ознаменовавшемся увеличением количества рейсов и значительным увеличением портфеля заказов производителей. Объем авиаперевозок за квартал вырос на 2,4% в годовом исчислении, в то время как новые заказы производителей достигли \$48,5 млрд, увеличившись на 7,2% в годовом исчислении.



В отчете отмечается заметный сдвиг в динамике рынка: доля подержанных джетов на конец 2024 года составила 7,5% по сравнению с 6,9% годом ранее, но все еще ниже среднего показателя за десятилетие, составляющего примерно 10%. Доступность более «молодых» воздушных судов еще больше возросла: количество самолетов 12-летней давности и более новых моделей сократилось с 5,6% до 5% квартал к кварталу.

В течение 2024 года объемы сделок стабилизировались, при этом поставки новых бизнес-джетов увеличились на 1,7% в годовом исчислении. Объем продаж в долларах вырос на 12,5%, что в основном обусловлено высоким спросом на тяжелые бизнес-джеты. Несмотря на сохраняющуюся проблему в цепочке поставок и нехватку рабочей силы, производители добились прогресса в решении производственных задач.

Стоимость самолетов в течение квартала оставалась стабильной, при этом стоимость самолетов аналогичного возраста оставалась почти на том же уровне, что и в прошлом году, увеличившись всего на 0,1%. Однако на рынке наблюдалось различие между новыми и старыми самолетами. В течение квартала цены на воздушные суда 13 лет и старше упали на 2,9%, в то время как цены на более молодые воздушные суда выросли на 1,3%.

Что касается летных операций, то в 2024 году сегмент грузовых авиаперевозок оставался самым динамичным. В четвертом квартале активность авиаперевозчиков в Северной Америке возросла, в то время как в Европе, на Ближнем Востоке и в Африке наблюдался спад.

## Lilium второй раз подал заявление о банкротстве

Lilium, немецкий разработчик eVTOL, подал заявление о банкротстве во второй раз менее чем за четыре месяца после того, как консорциум инвесторов не смог привлечь обещанный новый капитал. В кратком заявлении Lilium AeroSpace — название, которое компания приняла в начале января после того, как MUC Mobile Uplift Corporation согласилась купить активы группы в Германии, говорится, что теперь бизнес будет закрыт.

«Хотя переговоры об альтернативных решениях все еще продолжаются, вероятность реструктуризации сейчас крайне мала, и поэтому операции будут остановлены», — заявили в компании. «Учитывая сложившуюся ситуацию, все сотрудники выражают глубокое сожаление по этому поводу, и Lilium AeroSpace благодарит их за стойкость и преданность делу».

В рамках нотариально заверенного раунда финансирования группа инвесторов обязалась выделить более 200 миллионов евро на перезапуск Lilium. По причинам, которые еще предстоит объяснить, эти средства так и не были получены от инвесторов, включая немецких спонсоров стартапа Кристиана Ребера, Йенса Беккера и Фрэнка Телена.

Некоторые сотрудники Lilium были отозваны с работы в январе после объявления от 24 декабря о том, что группа инвесторов из Европы и Северной Америки приобретет бизнес и профинансирует работу по выводу на рынок шестиместного самолета Lilium Jet в 2026 году. Сделка должна была завершиться к 31 января, но процесс затянулся до февраля, и представитель инвесторов неоднократно ссылался на технические трудности.

Тем временем источники среди сотрудников компании подтвердили, что им не платили зарплату в течение нескольких недель. Ранее в этом месяце была запущена кампания GoFundMe по сбору средств для сотрудников, которые не могут покрыть свои расходы на проживание, в том числе для тех, кто переехал в Германию из других стран.

В октябре Lilium была вынуждена начать процедуру банкротства по принципу «самоуправления» после того, как парламент Германии заблокировал предоставление гарантии по кредиту в размере 50 миллионов евро, что привело бы к выделению соответствующих средств из федеральной земли Ба-

вария. Политические разногласия в коалиционном правительстве Германии были причиной того, что большинство проголосовало против компании.

Между тем, назначенные судом управляющие другого немецкого пионера eVTOL, Volocopter, все еще работают над привлечением новых инвестиций после того, как 26 декабря эта компания подала заявление о проведении процедуры предварительного банкротства. Ранее на прошлой неделе французский чартерный оператор Jet Systems Hélicopteres Services подписал соглашение о покупке двух двухместных самолетов VoloCity, чтобы запустить службы воздушного такси, начиная с района Парижа.



## Falcon Luxe расширит парк на 40 новых самолетов к 2026 году

Базирующийся в ОАЭ оператор Falcon Luxe намерен значительно расшириться и планирует к концу 2026 года пополнить свой парк 40 самолетами, в результате чего общая численность флота превысит 50 бизнес-джетов. Этот шаг является частью постоянной стратегии Falcon Luxe по удовлетво-

нию растущего спроса на частную авиацию класса люкс.

В настоящее время Falcon Luxe эксплуатирует 12 современных частных самолетов и во втором квартале 2025 года получит несколько новых самоле-

тов, в том числе дальнемагистральный Bombardier Global Express 6500, выполненный в ультрапремиальной компоновке. Новый самолет с дальностью полета 12000 км позволит совершать беспосадочные рейсы между крупнейшими городами мира, расширяя возможности оператора по дальнемагистральным перевозкам.

В дополнение к расширению парка самолетов, Falcon Luxe представит новый дизайн салона премиум-класса, предназначенный для состоятельных путешественников на сверхдальних рейсах продолжительностью более 14 часов. Обновленный салон установит новые отраслевые стандарты в частной авиации, предлагая роскошь, увеличенное пространство и повышенный комфорт как для деловых людей, так и для туристов.

Г-н Султан Рашид Абдулла Рашид Аль Шене, основатель и председатель правления Alex Group Investments, материнской компании Falcon Luxe, подчеркнул приверженность компании идее Дубая стать глобальным центром частной авиации. «Для нас большая честь развивать наследие бренда Falcon Aviation, первоначально основанного Его Высочеством доктором шейхом Султаном Бен Халифой бен Заидом Аль Нахаяном. Сегодня Falcon Luxe устанавливает новые стандарты в сфере частной авиации и укрепляет позиции ОАЭ как ключевого направления для элитных путешественников. Каждый маршрут Falcon Luxe тщательно разрабатывается для обеспечения высочайшего уровня безопасности полетов и благополучия пассажиров, что укрепляет позиции компании как ведущего оператора частных реактивных самолетов на Ближнем Востоке», - сказал он.



## Ветеран австрийской бизнес-авиации уходит в историю

Gama Aviation приобрела австрийского оператора бизнес-джетов Tyrolean Jets Service (TJS) и его мальтийское АОС-подразделение TJS Malta. Это приобретение значительно расширяет присутствие британской компании в Европе, расширяет ее сервисные возможности и укрепляет глобальное предложение по управлению воздушными судами и чартерным перевозкам.

Благодаря интеграции австрийских и мальтийских АОС компании TJS, Gama теперь может предложить большую гибкость в эксплуатации на ключевых европейских рынках. Это дает ей возможность предоставлять своим клиентам еще более бесперебойный сервис, позволяя им более эффективно эксплуатировать свои самолеты в различных юрисдикциях, комментируют в компании.

Добавление TJS хорошо согласуется с долгосрочным видением Gama Aviation по расширению своего управляемого парка до 40-50 воздушных судов, сохраняя при этом индивидуальный подход, ориентированный на клиента. Базирующийся в Инсбруке оператор обладает богатым опытом и значительным присутствием в альпийском регионе, дополняя существующую глобальную инфраструктуру Gama.

«Главным фактором, повлиявшим на нас, стало то, что у Gama Aviation не было европейского АОС», - объясняет Грэм Уильямсон, управляющий директор по управлению воздушными судами и чартерным перевозкам в Gama Aviation. «Компания Tyrolean широко представлена в Инсбруке, что обеспечивает отличный доступ к альпийским транспортным узлам и бизнес-центрам по всей Европе.

Это приобретение является значительным шагом вперед в расширении наших предложений по управлению воздушными судами и чартерным перевозкам в различных юрисдикциях».

В портфолио Gama Aviation представлен разнообразный парк воздушных судов, включая CitationJet 1+, CitationJet 2, Citation XLS, Challenger 605, Falcon 7X, Legacy 600 и Global Express. Этот широкий модельный ряд воздушных судов позволяет Gama лучше обслуживать владельцев частных самолетов и чартерных клиентов, предлагая гибкие решения, адаптированные к их конкретным потребностям в путешествиях.

Несмотря на то, что это приобретение укрепляет

европейскую деятельность Gama, оно также связано со инвестициями в ее глобальную инфраструктуру. В дополнение к растущему авиапарку и расширению чартерных рейсов в Европу, Gama Aviation планирует открыть новый современный FBO в международном аэропорту Шарджи в 2025 году. Этот объект еще больше расширит ее возможности по предоставлению авиационных услуг премиум-класса клиентам на Ближнем Востоке.

«Этот успех дает нам отличный импульс для подготовки к запуску нашего нового комплекса FBO и ангара в 2025 году, что еще больше повысит качество обслуживания частной авиации», - комментирует управляющий директор Gama по услугам FBO Том Мерфи.



## GetJet масштабируется и расширяет горизонты авиапутешествий

По данным отчета Global Digital 2024, среднестатистический интернет-пользователь в 2024 году проводил онлайн 6 часов и 40 минут каждый день. Это почти на 1% больше по сравнению с 2023 годом, а 2025 год обещает более глубокое погружение в интернет-пространство. Именно поэтому компания GetJet выбирала стратегию цифровизации для индустрии роскоши.

GetJet пошла дальше стандартных решений: рас-

ширила горизонты и изобрела новые востребованные технологичные тревел-продукты, потому что современная бизнес-авиация для компании – это призвание и искусство, а главная цель – обеспечить вариативность, комфорт и безопасность перелетов в любую точку мира.

Компания продолжает внедрять инновационные технологии и улучшать свою цифровую платформу, чтобы поиск бизнес-джета или отдельного ме-

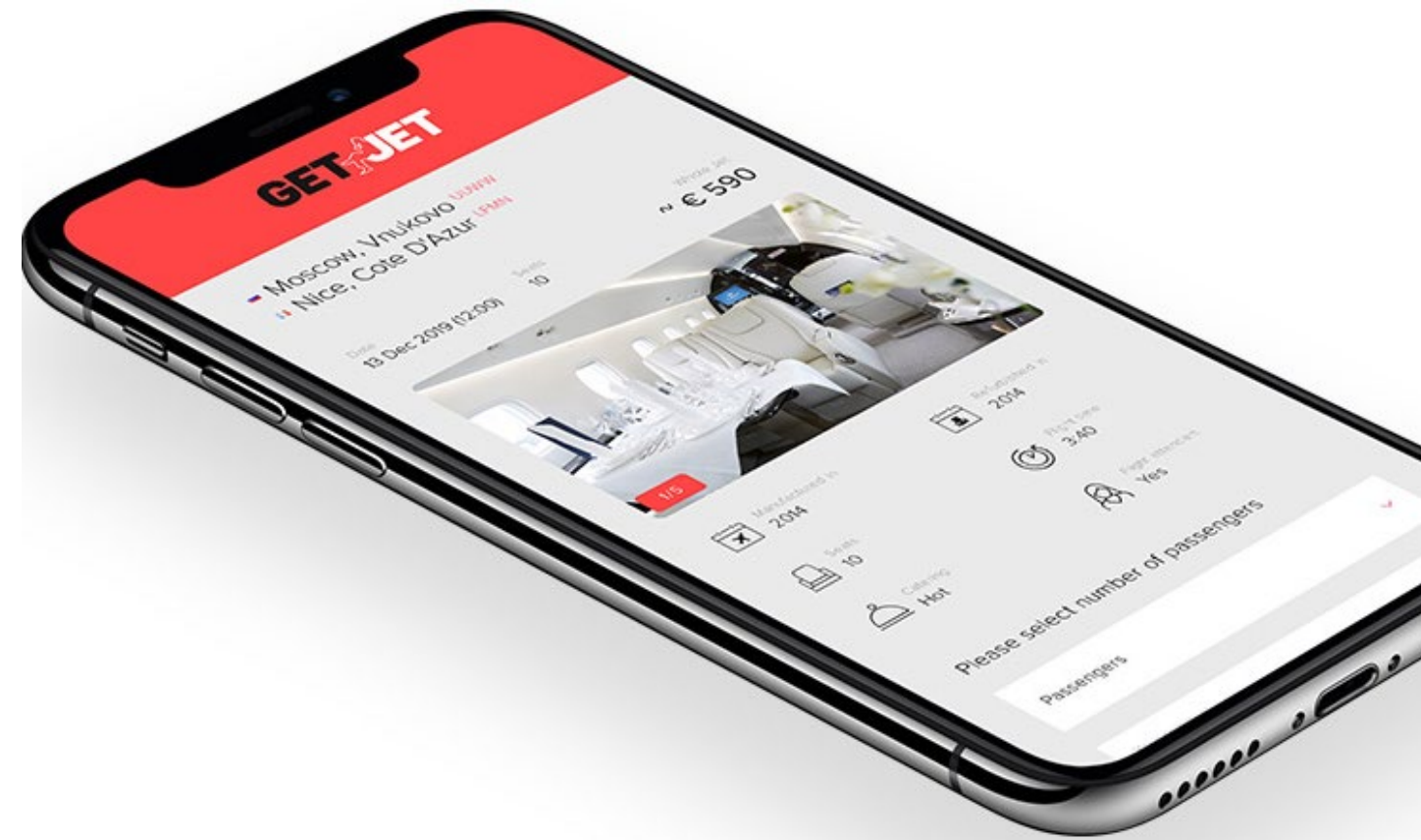
ста в джете стал для клиента проще и удобнее – примерно, как заказать такси.

Поиск новых альтернатив и подходов позволил GetJet войти в новаторскую коллаборацию с компанией MIRA1 и создать новый продукт. Две цифровые платформы объединили возможности оперативного онлайн-поиска бизнес-джетов и отдельных мест в них и предложили сегменту Luxury современное решение в бизнес-авиации. Компания масштабировала свою услугу Jet Sharing (покресельная аренда в бизнес-джете) и предложила новую уникальную возможность – Jet Sharing внутри Европы и из Европы в Нью-Йорк.

И теперь летать внутри Европы и совершать трансатлантические перелеты стало еще удобнее и выгоднее. Фиксированные маршруты, фиксированные цены, высокий уровень комфорта и возможности для развития бизнеса клиента.

- Перелеты по расписанию каждую пятницу и воскресенье
- Перелет в одну сторону на человека — от 2900€
- Самые популярные направления — Ницца, Лондон, Париж, Ларнака, Женева, Шамбери, Нью-Йорк.
- Возможность путешествовать со своим питомцем на борту

Клиент может выбрать любой пункт назначения по расписанию и забронировать рейс, сделав пару кликов на [сайте компании](#) или в мобильном [приложении](#)





### **Преимущества Jet Sharing om GetJet**

Jet Sharing — бронирование отдельного места в джете, при котором пассажир получает все преимущества бизнес-авиации, а стоимость перелета делит с остальными пассажирами самолета. Высокий уровень комфорта, возможность подстроиться под расписание рейсов, экономия времени, отличная альтернатива регулярным рейсам — все это неоспоримые преимущества покресельного бронирования. На борту можно встретить будущих деловых партнеров и даже договориться о сделке. Совместные полеты объединяют людей со схожими интересами, ценностями и взглядами. Это обеспечивает комфортное общение, и пассажир получает преимущества и выгоду для своего бизнеса. Нет необходимости ждать на регистрации или по прибытии. Не нужно быть в аэропорту раньше, чем за 30 минут до вылета. Пассажир проходит индивидуальный досмотр без очередей, спешки и в гораздо более комфортных условиях. Процедура посадки и погрузки багажа — намного проще и быстрее.

Если же в расписании Jet Sharing по Европе нет нужного клиенту направления или даты, менеджеры обязательно найдут попутчиков и оперативно организуют дополнительный рейс либо предложат альтернативные форматы перелета: Charter или Empty Legs.

- Перелеты по Европе Charter — от 6000€
- Перелет по Европе Empty Legs — от 3000€

Летая с GetJet, пассажир может быть уверен, что получит лучшие предложения на рынке, вне зависимости от выбранного формата перелета.

GetJet — это прогрессивная компания в сфере бизнес-авиации. Цель компании — предоставлять клиентам возможность использовать высокие технологии и максимально упростить процесс заказа бизнес-джета в любую точку мира: быстро, комфортно и легко. Для этого GetJet сделала удобную и эргономичную онлайн платформу. Специалисты индивидуально прорабатывают каждый кейс и решают задачи клиентов, которым нужно лететь безопасно, конфиденциально и с комфортом несмотря ни на что. С 2017 года компания предлагает различные форматы перелетов бизнес-джетами и дополнительные услуги:

- Charter — аренда целого самолёта, полет в любую точку мира
- Empty Legs — перелеты на участке маршрута, по которому бизнес-джет летит пустым. Часто мы предлагаем такие рейсы со скидкой до 50%
- Jet Sharing — бронирование одного или нескольких кресел в бизнес-джете
- GetYourPet — перевозка ваших любимых питомцев в салоне бизнес-джета
- VIP-залы, трансфер, вертолеты, яхты, любые услуги в аэропорту под ключ

*На правах рекламы*



## В программе HondaJet Echelon пройдены ключевые этапы на пути к первому полету

Компания Honda Aircraft официально приступила к производству первого прототипа HondaJet Echelon, начав сборку крыла самолета в Гринсборо, штат Северная Каролина.

Самолет HondaJet Echelon, первый полет которого запланирован на 2026 год, будет оснащен салоном большего размера, увеличенной пассажироместимостью и дальностью полета по сравнению с предыдущими моделями HondaJet, что принесет отмеченные наградами конструктивные особенности HondaJet в новый сегмент авиационного рынка.

Производственный отдел Honda Aircraft начал внедрять специализированные сборочные линии в начале 2024 года, а установка оснастки была завершена в конце года.

В настоящее время ведутся работы над первым крупным узлом HondaJet Echelon, что означает, что программа вступила в следующую фазу разработки. Компания производит тестовые изделия, чтобы ускорить разработку конструкции в поддержку сертификации самолета.

В январе 2025 года испытательный центр Advanced Systems Integration Test Facility (ASITF) компании Honda Aircraft провел церемонию, посвященную завершению разработки испытательного стенда HondaJet Echelon, который теперь выполняет несколько функций, включая использование в качестве средства для тестирования разработки систем самолета.

В разработанном симуляторе используются данные, полученные в аэродинамических трубах и реальное авиационное оборудование для прогнозирования характеристик самолета в эксплуатационных условиях, что позволяет инженерам оценить ключевые системы самолета до того, как опытный самолет отправится в полет.

Амод Келкар, старший вице-президент и коммер-

ческий директор Honda Aircraft, сказал: «Мы очень рады видеть, что программа HondaJet Echelon набирает обороты. В ближайшие месяцы нам предстоит достичь ряда дополнительных целей, каждая из которых приблизит нас к фактическому первому полету в следующем году. Интерес рынка к линейке HondaJet растет, на сегодняшний день подписано почти 500 соглашений о намерениях, и их число растет с каждым месяцем».



## Jetcraft: продажи крупногабаритных джетов свидетельствуют о восстановлении доверия на рынке

Согласно отчету Ever Forward: The Pre-Owned Business Aviation Report компании Jetcraft, впервые на крупногабаритные бизнес-джетов приходится 20% продаж. В отчете 2025 года отмечается, что рост объемов продаж в сегменте крупных джетов обуславливает пятилетний прогноз продаж 11202 подержанных самолетов на общую сумму в размере \$73,9 млрд.

Чад Андерсон, генеральный директор Jetcraft, говорит: «Количество и стоимость транзакций растут, поскольку деловая авиация прощается с постпандемийной лихорадкой низких запасов и временем экспозиции на рынке. Уверенность в отрасли вернулась, что обещает устойчивый рост до конца десятилетия. По мере ввода в эксплуатацию новых моделей больших самолетов мы также ожидаем дальнейшего роста продаж подержанных самолетов в этом сегменте».

В отчете подчеркивается, что растущая волна молодых владельцев продолжит подпитывать отрасль в долгосрочной перспективе: доля покупателей Jetcraft в возрасте до 45 лет за десять лет почти удвоилась и в 2024 году достигла рекордных 29%.



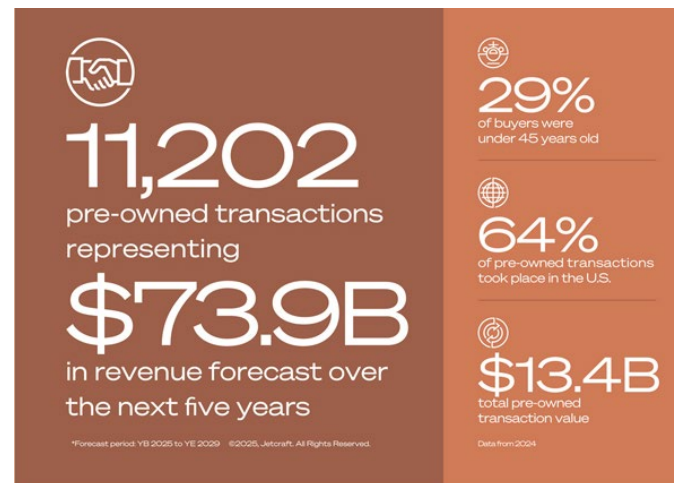
Джахид Фазал-Карим, владелец и председатель совета директоров Jetcraft, добавляет: «Мы наблюдаем глобальный сдвиг в богатстве поколений, когда бизнес и инвестиции наследуются в более молодом возрасте, чем когда-либо прежде. Это, в сочетании с быстрым ростом в сфере технологий, искусственного интеллекта и финансов, ускоряет рост числа «новых технологических» миллиардеров, при этом сверхбогатые люди (UHNWI) используют бизнес-авиацию для удовлетворения своих профессиональных и личных потребностей. С изменением демографической ситуации растет и разнообразие: 42% покупателей Jetcraft из этой группы представляют индустрию развлечений, а 29% – женщины».

В региональном плане Америка остается основным центром сделок с подержанными самолетами, причем 79% всех мировых продаж совершаются внутри континента с 2020 года. Цены на рынке

стабилизировались, но легкие джеты продолжают опережать конкурентов, обесцениваясь значительно медленнее, чем более крупные модели. Это связано с ростом числа UHNWI, входящих в этот сегмент с 2021 года.

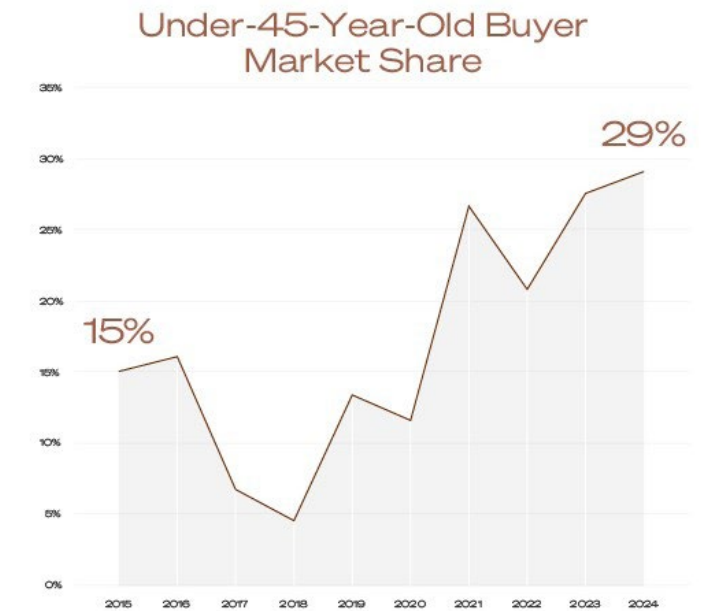
11-е издание Ever Forward знаменует собой эволюцию в прогнозировании деловой авиации, используя подробные данные о транзакциях наряду с меняющимися показателями поведения покупателей для предоставления комплексной картины на следующие пять лет.

[Полный отчет Ever Forward: The Pre-Owned Business Aviation Report](#)



JETCRAFT

Ever Forward: The Pre-Owned Business Aviation Report  
www.jetcraft.com/market-report-2025



Share of Jetcraft buyers under 45

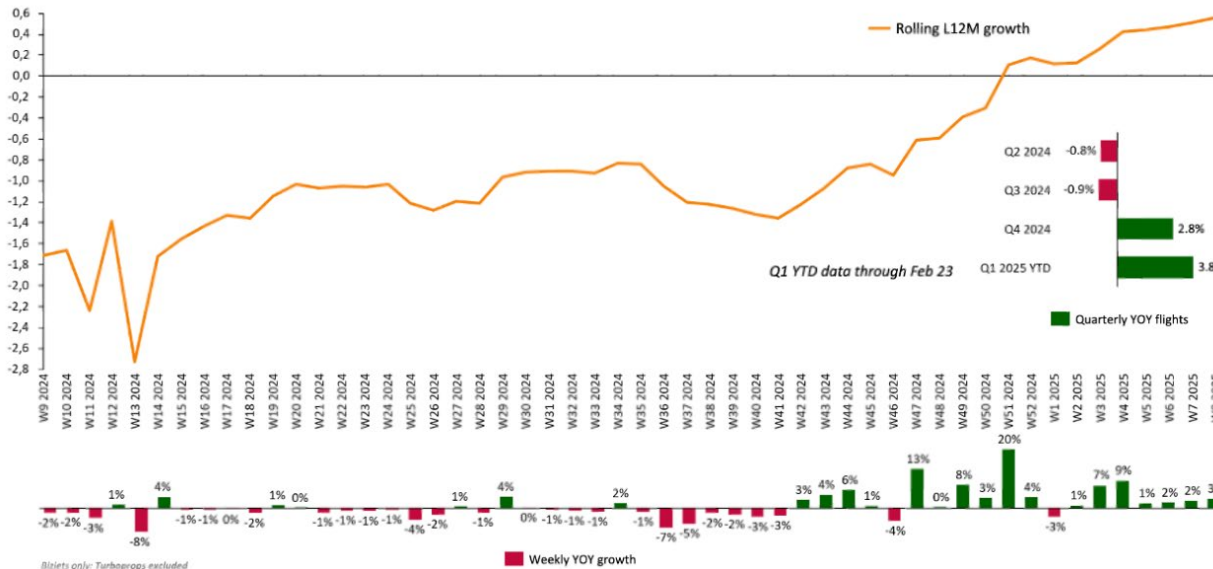
## Рынок США остается сильным, активность в Германии падает, а в Африке растет

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение 8-й недели (с 17 по 23 февраля) во всем мире было выполнено 74530 рейсов бизнес-джетов, что на 3% больше, чем на той же неделе прошлого года, и на 4% меньше последнего 52-недельного скользящего минимума в 77678 рейсов на 42-й неделе 2024 года. Активность Part 135 и 91K на 8-й неделе выросла на 8% по сравнению с прошлым годом, что соответствует тенденции с начала года, хотя все еще на 3332 рейса меньше последнего 52-недельного максимума на 29-й неделе 2024 года. С начала года NetJets осуществила четверть вылетов по Part 135/91K, что выше доли на этом рынке в 24% вылетов в 2024 г.

### Соединенные Штаты

Активность бизнес-джетов в США на 8-й неделе выросла на 2% по сравнению с прошлым годом, трафик Part 135 и 91K на 8% выше прошлогоднего уровня. Флорида показала 4%-ный рост по сравнению с прошлым годом, Калифорния и Техас выросли на 6%.

Global – Focus on L12M week-week trends in bizjet sectors



Трафик бизнес-джетов во всем мире по неделям

City Flow	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures	Potential Fuel (USG)	% of Total Fuel	vs 1Y ago: Fuel
Miami (US-FL) - New York	1,050	1.7%	0.3%	858,494	3.0%	-1.2%
West Palm Beach - New York	1,008	1.6%	-12.6%	754,403	2.6%	-12.9%
Fort Lauderdale - New York	460	0.8%	18.6%	355,785	1.2%	11.0%
Miami (US-FL) - Miami (US-FL)	381	0.6%	16.2%	36,853	0.1%	10.2%
Miami (US-FL) - Fort Lauderdale	368	0.6%	35.8%	29,264	0.1%	22.4%
Boca Raton - New York	349	0.6%	21.2%	266,698	0.9%	25.2%
West Palm Beach - Miami (US-FL)	346	0.6%	-14.1%	42,736	0.1%	-16.8%
Miami (US-FL) - West Palm Beach	339	0.6%	-10.3%	44,085	0.2%	-3.2%
Stuart (US-FL) - New York	312	0.5%	65.1%	201,124	0.7%	62.5%
Miami (US-FL) - Orlando	312	0.5%	8.3%	57,569	0.2%	4.8%
Grand Total	61,329	100.0%	7.0%	28,893,732	100.0%	5.1%

Направления полетов бизнес-джетов из Флориды, 1 января - 23 февраля 2025 года

В этом году Флорида является очагом активности бизнес-джетов, 17% всех вылетов бизнес-джетов в США в этом году были выполнены из Солнечного штата. Трафик во Флориде вырос на 7% по сравнению с прошлым годом, опередив общеамериканскую тенденцию в 4%. Долевые операторы увеличили свою летную активность на 13% по сравнению с прошлым годом и теперь на них приходится 24% вылетов бизнес-джетов из Флориды с начала этого года.

Несмотря на меньшую долю рынка, чартерные операторы соответствуют росту трафика долевого флота. Корпоративные летные отделы во Флориде не застрахованы от общеамериканского спада, выполнено на 12% меньше рейсов, что соответствует общей тенденции в США.

Полеты после выборов в США выглядят устойчивыми, трафик бизнес-джетов с 6 ноября 2024 года на 5% опережает сопоставимые показатели прошлого года. Вылеты бизнес-джетов во всех основных штатах США превышают сопоставимые показатели прошлого года, Флорида и Техас выросли на 6%, Нью-Йорк – на 10%. Операторы долевого владения летают на 14% больше по сравнению с прошлым годом, в отличие от корпоративных летных отделов, трафик которых на 11% ниже относительно прошлого года.

## Европейский регион

На 8-й неделе активность бизнес-джетов в Европе выросла на 4% по сравнению с прошлым годом, опередив четырехнедельный тренд, который сейчас находится на уровне прошлого года. В Великобритании наблюдался рост на 9% по сравнению с прошлым годом, что, вероятно, является следствием школьных каникул и трафика, направленного на горнолыжные курорты на 7-й неделе. В Швейцарии на 8-й неделе наблюдался рост активности на 21%, значительно опередив тенденцию с начала года в +1%. Аэропорты вблизи популярных горнолыжных курортов отметили рост трафика, особенно Самедан – на 8-й неделе число прибытий увеличилось более чем на 50 по сравнению с 7-й.

В Германии на 8-й неделе количество рейсов упало на 10% по сравнению с прошлым годом, и теперь четырехнедельная тенденция на 8% ниже прошлогоднего уровня. С начала года трафик бизнес-джетов в Германии снизился на 6% по сравнению с прошлым годом, суперсредние бизнес-джеты – единственный тип, который растет по сравнению с прошлым годом. Хотя количество вылетов сократилось, налет сверхдальних самолетов на 7% больше по сравнению с прошлым годом. Несмотря на спад в стране с начала года, Мюнхен (EDDM), самый загруженный аэропорт для бизнес-авиации, на 8% опережает прошлогодний показатель, в отличие от Штутгарта, где падение на 24%.

## Остальной мир

В других регионах мира, за пределами США и Европы, на 8-й неделе наблюдался рост активности на 8% в годовом исчислении. Трафик на Ближнем Востоке и в Азии вырос на 8% и 7% соответственно, Африка оказалась далеко впереди с подъемом на 30% в годовом исчислении. С начала года активность бизнес-джетов в Африке на 7% выше по сравнению с прошлым годом, а налет вырос на 10%. ЮАР и Марокко, по всей видимости, являются драйверами роста на африканском континенте, полеты увеличились на 13% и 7% соответственно. Нигерия и Ливия противостоят региональной тенденции со спадом. Внутренняя активность способствует росту в ЮАР, значительное увеличение спроса между Кейптауном и Дурбаном.

Operator Type	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures	Hours	% of Total Hours	vs 1Y ago: Hours
Aircraft Management	2,363	31.5%	-8.5%	2,947	29.2%	-7.4%
Branded Charter	2,037	27.2%	-6.7%	2,713	26.9%	-4.6%
Fractional Ownership	896	12.0%	3.8%	1,115	11.0%	7.4%
Corporate Flight Department	855	11.4%	-17.2%	1,256	12.4%	-7.1%
Private Flight Department	563	7.5%	-10.8%	670	6.6%	-6.3%
Ambulance / Medical	402	5.4%	5.5%	761	7.5%	2.1%
Government / Military	176	2.3%	45.5%	303	3.0%	15.4%
Under Research	118	1.6%	15.7%	200	2.0%	7.6%
Shuttle	69	0.9%	-17.9%	104	1.0%	-3.5%
OEM	14	0.2%	75.0%	14	0.1%	-10.6%
Grand Total	7,496	100.0%	-6.2%	10,100	100.0%	-3.4%

Трафик бизнес-джетов в Германии по типам операторов, 1 января - 23 февраля 2025 г.

Departure Country	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures	Hours	% of Total Hours	vs 1Y ago: Hours
South Africa	1,506	22.9%	12.8%	3,316	19.7%	24.4%
Morocco	1,069	16.3%	7.0%	2,219	13.2%	11.8%
Nigeria	871	13.3%	-12.6%	1,573	9.4%	-14.2%
Egypt	527	8.0%	5.0%	1,715	10.2%	13.8%
Algeria	275	4.2%	12.7%	617	3.7%	8.0%
Libya	212	3.2%	-7.0%	490	2.9%	16.0%
Kenya	171	2.6%	44.9%	413	2.5%	0.7%
Angola	167	2.5%	50.5%	447	2.7%	36.2%
Congo (Brazzaville)	148	2.3%	54.2%	355	2.1%	53.5%
Tunisia	123	1.9%	5.1%	248	1.5%	-4.8%
Grand Total	6,566	100.0%	6.5%	16,796	100.0%	9.9%

Трафик бизнес-джетов по странам, Африка, 1 января - 23 февраля 2025 г.

В Марокко внутренняя активность немного снизилась, самое загруженное международное сообщение страны – с Испанией, рейсы выросли на 58% по сравнению с прошлым годом.

**Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует:** «Спрос на бизнес-джеты остается устойчивым, несмотря на растущую обеспокоенность состоянием мировой экономики, при этом Флорида по-прежнему процветает, хотя политическая борьба в Германии отражается в значительном сокращении трафика в этом году».

## JETNET публикует обзор вторичного рынка деловых самолетов за 2024 год

Поставщик аналитических данных для рынка бизнес-авиации JETNET представил свой комплексный обзор показателей вторичного рынка деловых самолетов за 2024 год, в котором содержатся ключевые сведения о запасах, тенденциях ценообразования и объемах продаж в секторе.

«Рынок подержанных деловых самолетов в 2024 году продемонстрировал значительный рост пред-

ложения, при этом уровни запасов резко возросли во всех сегментах», - сказал Пол Кардарелли, вице-президент по продажам компании JETNET. «Несмотря на разнонаправленность ценовых тенденций, рынок оставался устойчивым, а высокая активность продаж в четвертом квартале подчеркнула сохраняющийся спрос со стороны покупателей».

### **Рост запасов сигнализирует о сильных тенденциях предложения**

В течение 2024 года вторичный рынок деловых самолетов демонстрировал значительный рост доступных запасов. Запасы бизнес-джетов выросли на 24%, достигнув в ноябре пика в 2016 самолетов, а затем закрыли год на уровне 1851 самолетов.

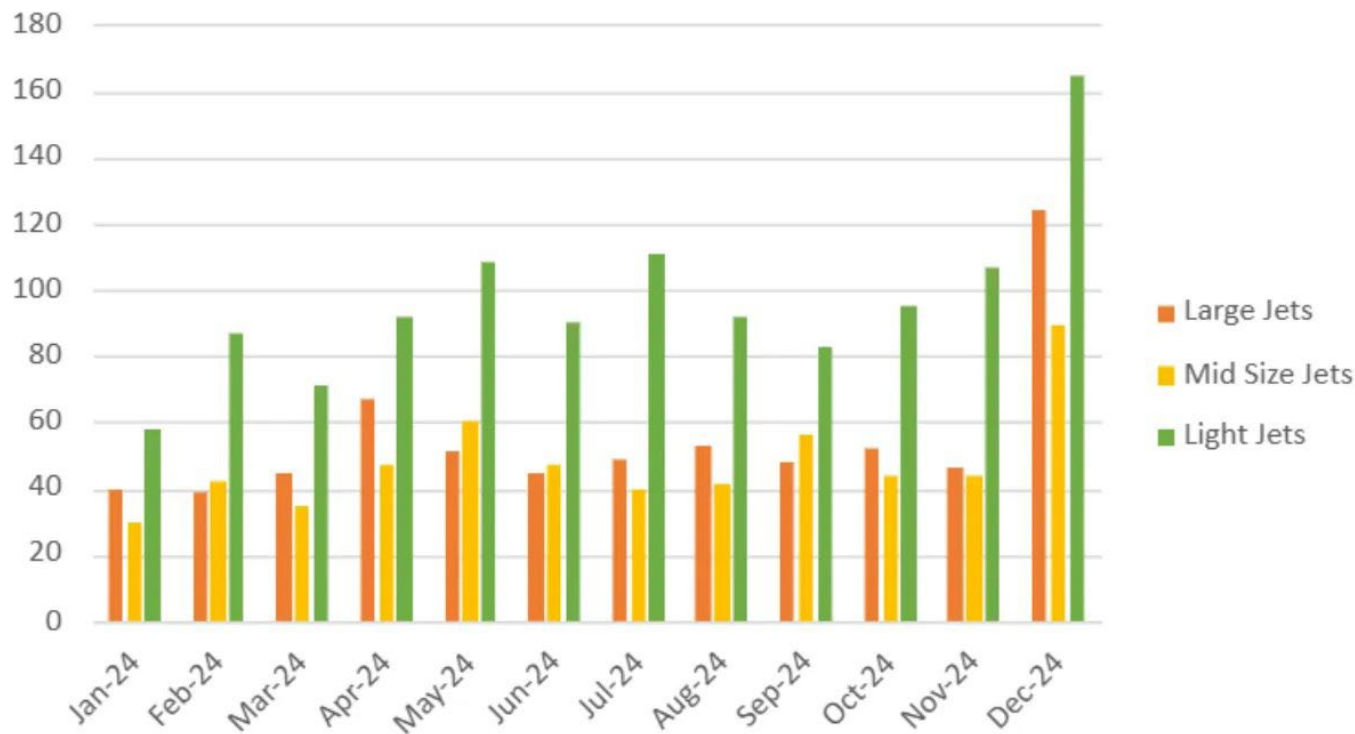
Аналогичным образом, запасы деловых турбовинтовых самолетов увеличились на 22%, достигнув пика в 822 воздушных судна, прежде чем к концу года они остановились на уровне 779 машин. Эта восходящая тенденция подчеркивает год устойчивого роста предложения во всех сегментах рынка.

### **Тенденции ценообразования на рынке демонстрируют стабильность и сдвиги**

Тенденции ценообразования в различных категориях самолетов менялись в течение года:

- Легкие джеты сохранили среднюю запрашиваемую цену около \$3,0 млн.
- Цены на большие джеты выросли на 11%, достигнув \$14,6 млн.
- Стоимость средних самолетов снизилась на 13%, завершив год на уровне \$4,75 млн.
- В сегменте турбовинтовых самолетов наблюдалось небольшое падение на 1,9%, до средней цены в \$2,153 млн.

### Total Jet Retail Sales



### Активность продаж отражает корректировки рынка

На рынке подержанных деловых самолетов наблюдались изменения в активности продаж:

- Было продано чуть более 2300 бизнес-джетов, что на 4,2% меньше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года (примерно на 100 самолетов меньше).
- Продано 1168 турбовинтовых самолетов, что на 6% меньше, чем в предыдущем году.
- Время экспозиции джетов на рынке сократилась до 207 дней по сравнению с 265 днями в допандемийном 2019 году.

Время экспозиции турбовинтовых самолетов сократилась до 190 дней по сравнению с 279 днями в 2019 году.

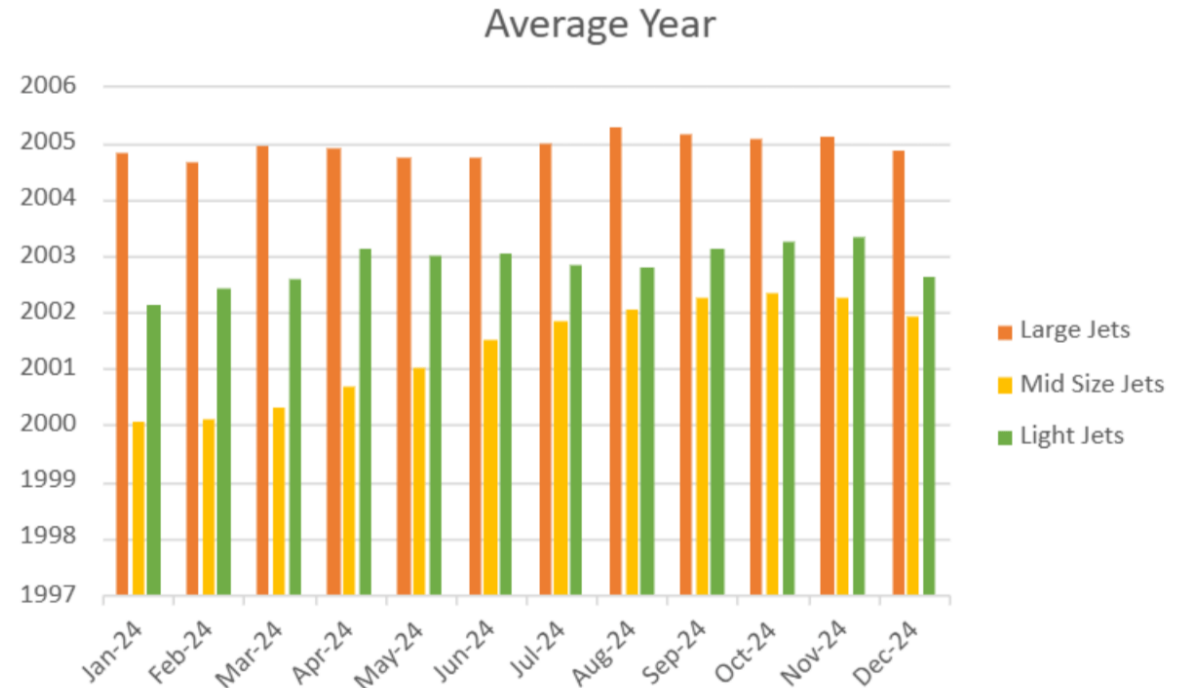
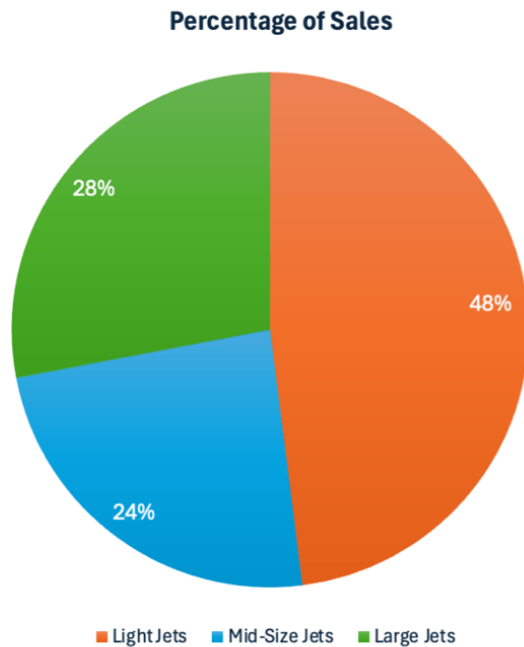
- Продажи в четвертом квартале резко возросли и составили 33% от общего количества сделок с бизнес-джетами в течение года.

### Динамика рынка и предпочтения покупателей

Тенденции, сложившиеся в постпандемийный период, продолжают формировать рынок бизнес-

джетов. Несмотря на резкое увеличение доступных запасов, процент от эксплуатируемого флота выставленный на продажу остался на уровне рынка продавца, закрыв год примерно на уровне 7% для джетов и 5% для турбовинтовых самолетов. Кардарелли отметил, что по мере сокращения времени экспозиции и расширения запасов «покупатели все чаще отдают приоритет новым, хорошо обслуженным самолетам, зарегистрированным в программах обслуживания двигателей».

[Полный отчет о состоянии вторичного рынка деловых самолетов за 2024 год](#)



## За нелегальные чартеры владельцы самолетов рискуют попасть под запрет в Великобритании

Британская ассоциация деловой авиации и АОН (BBGA) предупредила небританских чартерных операторов, что им могут грозить значительные штрафы, если они будут выполнять рейсы по найму без получения необходимого разрешения иностранного перевозчика от UK CAA.

На прошлой неделе организация привела пример неназванного владельца самолета, которому теперь запрещено летать в Великобританию, по-



скольку компания, управляющая самолетом, доставила в страну «международную знаменитость», не имея необходимого разрешения на чартерные перевозки.

По данным BBGA, операторы могут обнаружить, что не успевают завершить процесс получения разрешения иностранного перевозчика вовремя, чтобы удовлетворить краткосрочные запросы на чартеры. В обращении говорится, что некоторые владельцы сертификатов авиаперевозчиков пытаются обойти правила, обозначая рейс как частный, что незаконно, и не информируют об этом ни клиента, ни владельца самолета.

В случае с недавним полетом знаменитости BBGA заявила, что CAA предприняла «быстрые и эффективные» действия. Расследование привело к тому, что оператору запретили продавать чартерные рейсы в Великобританию, а владельцу «на длительный срок» запретили летать на том же самолете в страну, даже для частных поездок. «Представьте себе, что владельцу воздушного судна не по его вине отказано во въезде в Великобританию на его собственном деловом самолете, потому что компания, управляющая воздушным судном, нарушила правила о выдаче разрешений», - прокомментировал Пол Кремер, председатель рабочей группы BBGA по операциям.

После выхода Великобритании из Европейского Союза 31 января 2020 года европейские чартерные операторы не получили автоматического доступа в аэропорты Великобритании. Британские операторы сталкиваются с теми же требованиями по

получению разрешений на полеты в европейские аэропорты, что подразумевает обременительную процедуру, которая не позволяет осуществлять чартерные рейсы.

В рамках усилий по решению проблем безопасности и конкуренции, связанных с незаконной чартерной деятельностью, BBGA сотрудничает с The Air Charter Association и UK Operations Managers Association, чтобы делиться данными с CAA для поддержки соблюдения требования о выдаче разрешений. Группы призвали коллег из отрасли использовать процесс осведомителей CAA для сообщения о предполагаемых незаконных полетах.

«Мы настоятельно призываем всех небританских авиаперевозчиков, включая операторов Европейской экономической зоны и Европейской ассоциации свободной торговли, желающих осуществлять коммерческие перевозки в Великобританию, из Великобритании или на ее территории, проверить всю свою документацию и полномочия, а также полностью понять, как работает система разрешений», - сказал Кремер, который является руководителем отдела авиаперевозок в компании Gama Aviation, базирующейся в Фарнборо.

Рабочая группа BBGA по операциям проводит регулярные встречи в аэропортах по всей Великобритании с участием должностных лиц CAA и Департамента транспорта. Ассоциация проведет свою ежегодную конференцию в Лондоне 11 марта, уделив особое внимание сотрудничеству и инновациям.



## Экономика малых высот в Китае прокладывает путь для авиатакси eVTOL

Ожидается, что на начальном этапе коммерческие операции eVTOL в Китае будут основаны на таких сферах применения, как логистика и осмотр достопримечательностей, прежде чем первые участники рынка получат разрешения Part 135, которые им понадобятся для запуска услуг воздушного такси.

По словам Луиса Лю, генерального директора ба-

зирующейся в Пекине группы передовой воздушной мобильности DAP Technologies, скорее всего бизнес-модель воздушного такси будет одобрена для китайских городов в 2028 году. Однако многие из них уже реализуют планы по использованию так называемой экономики низких высот, поощряя раннее внедрение транспортных средств и дронов eVTOL.



Нормативным ключом к ранним вариантам использования, продвигаемым китайскими стартапами eVTOL, является регламент CCAR 92, специально разработанный Управлением гражданской авиации Китая (CAAC) для автономных операций воздушных судов. Лю сказал изданию AIN, что компании EHang, AutoFlight и другие могут получить эксплуатационные сертификаты в этом году, что позволит им расширить поддержку клиентов, включая новое поколение операторов, создаваемых городскими властями.

«Традиционные авиакомпании не подходят для экскурсионных рейсов, и именно поэтому лучше взаимосвязь с операторами, созданными местными властями», - пояснил он. Недавние примеры такого подхода включают последнее партнерство EHang в Шанхае и соглашение между AutoFlight и Hanyang Investment Development Group в Ухане.

Другие ранние варианты использования, которые будут предшествовать запуску воздушного такси, включают доставку грузов и пожаротушение. «Экономика низких высот подразумевает любые полеты ниже 1000 метров [3280 футов] и включает как пилотируемые, так и беспилотные воздушные суда», - пояснил Лю.

Политический импульс для экономики низких высот Китая исходит сверху, с личной поддержкой председателя Си Цзиньпина. Центральный комитет Коммунистической партии Китая одобрил поддержку, включая значительные финансовые ресурсы, побуждая крупные города принять эту тенденцию. Другим мегаполисами с активными проектами усовершенствованной воздушной

мобильности (ААМ) стали Хэфэй, Гуанчжоу, Шэньчжэнь, Тайюань, Чжухай и Вэньчэн.

«Здесь огромные ресурсы, а китайский рынок очень большой с огромным населением», - сказал Лю. «Цепочка поставок eVTOL уже зрелая из-за развитых отраслей электромобилей и беспилотников, с [производителями] электродвигателей, аккумуляторов и систем управления воздушным движением. У Китая также есть конкурентные преимущества с глубоким и недорогим кадровым резервом. На Западе инженеры такого же уровня обходятся гораздо дороже».

Интересно, что одним из направлений, которое пока не используется китайским сектором ААМ, является военное применение eVTOL – в отличие от США, где Пентагон поддерживает разработку с производителями частного сектора, включая Joby, Archer и Beta Technologies. Это связано с опасениями, что связи с оборонной отраслью могут оказаться препятствием для иностранных продаж в странах, которые находятся в стратегическом конфликте с Китаем и имеют жесткий экспортный контроль за военным оборудованием. «[Китайские] производители eVTOL хотят иметь возможность продавать воздушные суда по всему миру, поэтому они не будут использовать их в военных [целях]», - сказал Лю.

По его мнению, наиболее непосредственными и перспективными рынками экспорта для китайской технологии ААМ являются Ближний Восток и Юго-Восточная Азия. Он ожидает, что авиационные регуляторы в таких странах, как Индонезия, Малайзия и Япония, будут подтверждать серти-

фикаты типа СААС, обходя трудности, с которыми столкнутся китайские компании при получении одобрений FAA или EASA.

Спустя почти 18 месяцев после того, как компания EHang получила первый в мире сертификат типа воздушного судна eVTOL, производители в США и Европе все еще не уверены в достижении этого рубежа в 2025 году. По словам Лю, Китай осознанно выбирает другой путь внедрения услуг ААМ, принимая последовательность шагов, которая позволяет проводить разработку через ограниченные ранние варианты использования.

«Западные компании сталкиваются с большим количеством регулирования, ограничивающего инновации», - прокомментировал Лю. Он указал, что сертификат типа для EH216-S компании EHang был основан на показателе частоты аварий  $10^{-6}$ , что эквивалентно одному несчастному случаю на миллион полетов. Напротив, европейское агентство EASA настаивает на показателе  $10^{-9}$ . «Это означает, что стоимость и время, необходимые для программы на Западе, намного выше и дольше», - сказал Лю. «Так что [иметь воздушное судно, которое может быть] в 1000 раз безопаснее, вероятно, означает затраты в 10-100 раз больше».



## Вертолет недели

Оператор/владелец: *Kras Avia*

Тип: *Mil Mi-8MTV-1*

Год выпуска: *2023 г.*

Место съемки: *февраль 2025 года, поселок Юкта, Красноярский край*



Фото: *Дмитрий Петроченко*