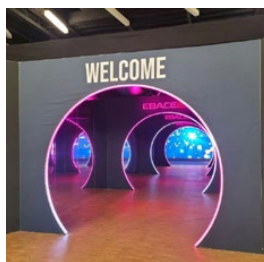
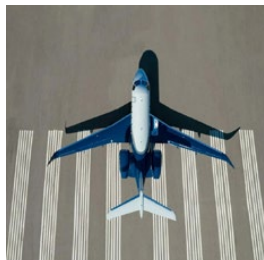




На минувшей неделе первый серийный самолет Global 8000 успешно совершил свой первый полет. По словам производителя, полет прошел нормально. Бизнес-джет, известный как Global 8000 flight test vehicle (FTV), вскоре отправится в центр технического обслуживания Bombardier в Монреале, где будет проведена комплектация перед началом эксплуатации, запланированной на конец этого года.

Ожидается, что в ходе дискуссий заинтересованных сторон на EBACE 2025 будет решен вопрос о месте проведения и формате будущих выставок, а организатор EBAA объявит о своих планах 30 июня. Кажется все более вероятным, что EBACE, которая на этой неделе проходит в PalExpo, станет последней, проведенной в Женеве. Помимо Женевы, еще семь европейских городов сейчас претендуют на проведение EBACE: Барселона, Франкфурт, Вена, Дублин, Милан, Париж, Лондон. Кроме того, EBAA заявила, что также рассматривает возможность возрождения статической экспозиции, которая была исключена из формата этого года из-за отсутствия поддержки со стороны производителей и брокеров.

По словам Роллана Винсента, президента Rolland Vincent Associates и основателя/директора JetNet iQ, объем продаж бизнес-джетов на конец первого квартала стабилизировался на уровне \$53 млрд, а в 2025 году ожидается увеличение поставок до 820 самолетов, что на 8% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Однако в то же время исследование JetNet iQ, проведенное во втором квартале, выявило растущий пессимизм среди операторов, а также рост вероятности отмены или отсрочки заказов. Портфель заказов производителей на конец первого квартала в совокупности снизился на 1% по сравнению с концом 2024 года, но все еще почти на 60% превышает совокупный объем на конец 2019 года, который до пандемии составлял \$33,3 млрд. Нынешний показатель также резко вырос по сравнению с минимумом в \$27,3 млрд, достигнутым в разгар пандемии в 2020 году.



JetNet iQ: поставки остаются значительными, но неопределенность преобладает

По словам Роллана Винсента, президента Rolland Vincent Associates и основателя/директора JetNet iQ, объем продаж бизнес-джетов на конец первого квартала стабилизировался, а в 2025 году ожидается увеличение поставок. Однако в то же время выявлен растущий пессимизм среди операторов

стр. 23

Парк савиации Ростеха пополнится девятью новыми вертолетами Ми-8МТВ-1

Партия винтокрылых машин завершает исполнение договорных обязательств на поставку 66 воздушных судов для оператора савиации Ростеха. Новые «восьмерки» будут нести дежурство в российских регионах с отдаленными труднодоступными территориями

стр. 24

Европейские налоги угрожают жизнеспособности бизнес-авиации

По данным отраслевых организаций, в то время как европейские правительства борются с бюджетными дефицитами и давлением, направленным на достижение «зеленых» целей, налогообложение используется как оружие, чтобы сделать бизнес-авиацию менее рентабельной

стр. 26

Семь городов борются за право проведения EBACE 2026

Ожидается, что в ходе дискуссий заинтересованных сторон на EBACE 2025 будет решен вопрос о месте проведения и формате будущих выставок, а организатор EBAA объявит о своих планах 30 июня

стр. 28

Серийный Bombardier Global 8000 выполнил первый полет

Первый серийный самолет Bombardier Global 8000 успешно совершил свой первый полет. По словам производителя, полет прошел нормально. Бизнес-джет, известный как Global 8000 flight test vehicle (FTV), вскоре отправится в центр технического обслуживания Bombardier в Монреале, где будет проведена комплектация перед началом эксплуатации, запланированной на конец этого года.

«Bombardier Global 8000 обладает выдающимися взлетно-посадочными характеристиками, а также возможностью летать из небольших аэропортов, недоступных для других самолетов этой категории. Это помогает сделать его очевидным выбором взыскательных владельцев и операторов, которые отдают приоритет удобству и гибкости», - сказал Стивен Маккалоу, старший вице-пре-

зидент Bombardier по инжинирингу и разработке продуктов. «Этот впечатляющий самолет станет самым быстрым и самым дальним из когда-либо построенных специализированных деловых самолетов, а его редкое сочетание инноваций, производительности и комфорта позволит нашим клиентам достичь новых высот в своем опыте деловой авиации».

По мере наращивания производственного процесса летно-испытательный центр Bombardier в Уичито недавно провел испытания Global 8000, совершив тестовые полеты в Европу, продемонстрировав его выдающиеся эксплуатационные характеристики в реальных условиях и получив восторженные отзывы летчиков-испытателей.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLPXH



Джет Порт

IBAC представляет программу управления рисками и расширяет сферу деятельности

Международный совет деловой авиации (IBAC) на этой неделе на EBACE 2025 представил платформу управления рисками Core, чтобы помочь небольшим компаниям в сфере авиации создать основу для процессов обеспечения безопасности.

Программа Core, ориентированная на операторов, наземные службы, провайдеров техобслуживания воздушных судов и небольшие аэропорты, представляет собой онлайн-платформу для самостоятельного обучения с инструментами и методами, помогающими организовать существующие процессы управления рисками и выявить пробелы.

«Наши ассоциации-члены остро ощущают необходимость в простом и гибком инструменте управления рисками для своих членов, который был одобрен руководящим советом IBAC на этой неделе»,

- сказал генеральный директор IBAC Курт Эдвардс. «Многие небольшие организации в сфере деловой авиации хотят построить более прочную основу для управления безопасностью, но сталкиваются с проблемами из-за ограничений по времени и ресурсам для непрофильных рисков». Он добавил, что программа Core была разработана как ресурс для тех, кто хочет внедрить или улучшить существующие методы и процессы обеспечения безопасности.

Помимо добавления сервисов, IBAC расширяет свое присутствие, добавляя своего первого отраслевого партнера в Латинской Америке, а также свой первый операционный филиал в Великобритании. Бразильский провайдер авиационных услуг SynerJet присоединился к Программе отраслевых партнеров (IPP), как и британский специалист по планированию полетов Echo3.



Компания #1
по бизнес авиации в РФ.

JETVIP
BUSINESS AVIATION

- аренда частных самолетов
- аудит воздушного судна
- организация медицинской эвакуации
- покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!
+7 (495) 545-45-35
WWW.JETVIP.RU

Sky Valet Connect заполняет крупную брешь в сети FBO во Франции

Sky Valet Connect добавила к своей европейской сети FBO еще одну крупную локацию – Advanced Air Support в аэропорту Париж-Ле Бурже (LFPB).

По данным компании Advanced Air Support, являющейся дочерним предприятием Groupe Europe Handling, она обслуживает около 15% трафика в оживленном центре деловой авиации и предлагает полный набор удобств, включая VIP-залы и залы для экипажей, комнаты для сна, частные склады для операторов, консьерж-сервис, наземные трансферы и обработку багажа. Имея 16700 кв.м ангарного пространства, Advanced Air Support может разместить самолеты класса авиалайнеров.

Центр также может помочь с разрешениями на про-

лет, посадку и взлет, а также другими разрешениями. В результате добавления этого объекта Sky Valet Connect получила 43 точки во Франции, Испании, Португалии, Италии, на Кипре и в Греции.

«Advanced Air Support обладает уникальной особенностью, которая очень важна для нашей бизнес-модели», - сказал Жан-Франсуа Гитар, директор подразделения авиации общего назначения и внешнего развития компании Aéroports de la Côte d'Azur, которая основала сеть Sky Valet Connect шесть лет назад. Он добавил, что FBO управляет большим парком обслуживания в LFPB. «Его расположение в Париже-Ле-Бурже является важным активом для нашей сети, чьи франчайзи просили о базе в ведущем европейском аэропорту деловой авиации».





НАШ ФЛОТ

- CHALLENGER 850
- HAWKER 850XP
- HAWKER 800XP
- HAWKER 800
- HAWKER 700

weltall.aero
 8 800 500 2151
 +7 (495) 129 29 04
 charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
 CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

Air Charter Service осторожно прогнозирует рост

Air Charter Service (ACS), глобальный чартерный брокер, сообщила о хороших результатах за первый финансовый квартал 2024 года, при этом общая выручка группы выросла на 8% по сравнению с прошлым годом, до \$280 млн. Компания отметила значительный рост в своем подразделении частных самолетов, где доход увеличился на 19,2% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

«Мы в восторге от результатов по всем направлениям на этом этапе года», - сказал основатель и председатель ACS Крис Лич. «Нам повезло получить ряд контрактов с большим объемом, с несколькими ежедневными рейсами на разных континентах. Это значительно увеличило наши показатели в сегменте чартеров частных самолетов. Однако даже без них наши показатели выросли на 13,3%.

Благодаря нашему глобальному присутствию, разнообразному бизнесу и портфелю клиентов мы так же хорошо подготовлены, как и любая другая компания, к любым последствиям геополитической неопределенности».

ACS сообщает, что ее первый финансовый квартал – с февраля по апрель – также показал рост в ее грузовых и групповых чартерных подразделениях.

Хотя сегмент частных самолетов лидировал в показателях, ACS подчеркивает, что все подразделения внесли свой вклад в годовой рост выручки. Компания остается осторожной, но уверенной в условиях, которые она описывает как самую неопределенную рабочую среду со времен пандемии Covid-19.

A close-up, high-contrast photograph of a private jet's engine and wing, showing the intricate details of the engine casing and the sleek lines of the aircraft's body.

ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Gulfstream поставила 50-й самолет G700

С момента ввода в эксплуатацию новейшего сверхдальнего G700 в апреле 2024 года Gulfstream поставила 50 самолетов. С тех пор флот G700 налетал более 11700 часов.

«Спрос на G700 продолжает расти, и этот самолет превосходит ожидания клиентов с каждой новой поставкой», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Достижение 50 поставок на данном этапе программы является свидетельством ее непревзойденной зрелости и качества наших передовых методов производства и комплектации. Мы с нетерпением ждем, когда еще больше клиентов испытают характеристики, инновации и комфорт, которые обеспечивает этот бизнес-джет».

G700 имеет самый просторный салон в деловой авиации среди находящихся в производстве специально спроектированных бизнес-джетов. Интерьер

также предлагает инновационные опции для удовлетворения потребностей клиентов, включая пакеты высокоскоростного подключения к интернету, систему циркадного освещения сверхвысокой четкости и большой люкс с фиксированной кроватью и душем. Кроме того, G700 отличается отмеченным наградами дизайном сидений и салоном Gulfstream Cabin Experience со 100% свежим воздухом, хорошим естественным освещением и самой низкой в отрасли барометрической высотой в салоне: 2840 футов/866 метров при полете на высоте 41000 футов/12497 м.

На сегодняшний день G700 установил более 80 рекордов скорости для пар городов. Самолет может пролететь 7750 морских миль/14353 км на скорости 0,85 Маха или 6650 морских миль/12316 км на скорости 0,90 Маха и имеет максимальную эксплуатационную скорость 0,935 Маха.




Jetport Interiors

Решения,
создающие
стиль

jetport-interiors.tech

CAE открывает учебный центр в Вене

Международный провайдер летного обучения CAE открыл центр в Вене, что стало первым учебным центром компании в области бизнес-авиации в Центральной Европе. Центр, который открылся в прошлом месяце и дополняет офис CAE в Берджесс-Хилле в Великобритании, принял своего первого клиента.

В венском центре, как и во всех учебных центрах CAE, опытные пилоты проходят обучение в аудиториях и на тренажерах, чтобы получить квалификационный рейтинг и завершить периодическое обучение в соответствии с требованиями соответствующих органов.

В центре работает полнопилотажный тренажер Gulfstream G550. Планируется, что здесь будет уста-

новлено до девяти тренажеров, в том числе первый в Европе Bombardier Global 7500, который поступит в эксплуатацию в следующем месяце, а в третьем квартале появятся летные тренажеры Vision cockpit для устаревших самолетов Global и Embraer Phenom, а в октябре – Bombardier Challenger. Во второй половине 2026 года к ним присоединится симулятор Pilatus PC-24.

«Мы очень рады, что наш первый учебный центр деловой авиации в Центральной Европе теперь открыт и предлагает клиентам обучение на самом современном оборудовании. Это будет очень интересный год, поскольку в эксплуатацию поступят новые полнопилотажные симуляторы, и мы начнем привлекать все больше клиентов в CAE Vienna».



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

LunaJets: количество бронирований на лето увеличилось на 31%

Базирующаяся в Женеве компания LunaJets сообщила, что в первом квартале 2025 года количество чартерных рейсов на частных самолетах увеличилось на 15% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Председатель правления Эймерик Сегард, отметил, что этот год начался оптимистично: в первом квартале число новых клиентов увеличилось на 22%. «Последние из открывшихся офисов показывают хорошие результаты и вносят значительный вклад в эти высокие показатели». В настоящее время офисы компании расположены в Цюрихе, Париже, Лондоне, Мадриде, Монте-Карло, Риге и Дубае.

Генеральный директор LunaJets Гийом Лонэ до-

бавляет, что большинство из нынешних клиентов – не новички, а постоянные клиенты, которые ищут альтернативу или дополнение к своим продуктам с долевым участием.

Количество предварительных бронирований на июнь, июль и август на 31% превышает прошлогодний показатель. По словам брокера, цены на летний период остаются стабильными, поскольку увеличение пропускной способности уравнивает растущий спрос.

В настоящее время компания набирает новых специалистов во всех восьми своих офисах. В прошлом месяце авиакомпания LunaJets вошла в шорт-лист премии World Travel Awards в номинации «Лучший чартер частных самолетов».



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Sloane заказала три AW109VIP

Компания Sloane Helicopters, давний региональный дистрибьютор вертолетов Leonardo в Великобритании и Ирландии, на выставке EBACE 2025 объявила о подписании контракта на поставку еще трех легких двухдвигательных вертолетов AW109 Trekker. Ожидается, что поставка VIP-вертолетов будет осуществлена в 2027 году в дополнение к пяти AW109 GrandNew, заказанным в марте этого года.

В этом году исполняется 30 лет компании Sloane Helicopters, выступающей в качестве дистрибьютора продукции Leonardo в регионе. В рамках этого сотрудничества более 100 коммерческих вертолетов Leonardo были поставлены операторам и частным пользователям в Великобритании и Ирландии.

Sloane Helicopters также является авторизованным сервисным центром, предоставляющим услуги по техническому обслуживанию большинства вертолетов GrandNew и AW169 в регионе. Кроме того, Sloane является учебным центром для вертолетов Leonardo в Великобритании. В настоящее время ведется работа по продлению дистрибьюторского соглашения.

На сегодняшний день заказано более 460 вертолетов AW109 GrandNew и Grand из почти 1700 вертолетов серии AW109, что подтверждает статус AW109 как самого популярного в своем классе благодаря непревзойденным характеристикам, просторному салону и технологиям.

Archer назван официальным воздушным такси Олимпиады в Лос-Анджелесе

Archer Aviation объявила о выборе ее официальным провайдером воздушного такси для Олимпийских и Паралимпийских игр LA28 и сборной США. Благодаря этому эксклюзивному партнерству, обе стороны будут стремиться интегрировать eVTOL Archer Midnight на Играх LA28 различными способами, такими как транспортировка VIP-персон, болельщиков и заинтересованных лиц, а также электрификацией взлетно-посадочных вертипортов на ключевых объектах и оказания поддержки аварийно-спасательным службам и службам безопасности.

Archer и LA28 представят eVTOL Midnight в Лос-Анджелесе, который, как ожидается, примет более 15 миллионов посетителей и в течение Игр будет

транслироваться миллиардам зрителей по всему миру. Партнерство включает поддержку сборной США во время LA28.

Midnight — это пилотируемое электрическое воздушное такси, предназначенное для перевозки до четырех пассажиров, при этом производя меньше шума и выбросов, чем традиционный вертолет. Планируемая сеть Archer в Лос-Анджелесе включает вертипорты на ключевых площадках, которые являются центральными для Игр LA28, включая стадион в Инглвуде и Los Angeles Memorial Coliseum. Кроме того, в сеть планируется включить критически важные туристические центры, такие как международный аэропорт Лос-Анджелеса, Голливуд, округ Ориндж и Санта-Монику.



США возвращают сверхзвук

В Соединенных Штатах активно обсуждается возможность возрождения коммерческих сверхзвуковых перелетов. Ключевым шагом в этом направлении стало внесение в Конгресс законопроекта SAM (Supersonic Aviation Modernization) Act сенатором Тедом Баддом. Инициатива заключается в изменении подхода к регулированию: предлагается сфокусироваться исключительно на контроле шумового воздействия сверхзвуковых самолетов, а не на фактической скорости их полета.

Действующий с 1973 года запрет Федерального управления гражданской авиации (FAA) на сверхзвуковые полеты над территорией США был введен в первую очередь из-за проблемы звуковых ударов – мощных акустических волн, возникающих при преодолении самолетом скорости звука. Эти хлопки вызывают дискомфорт у населения на земле и могут наносить ущерб строениям. Сегодня компании, такие как Boom Supersonic (успешно испытывавшая свой прототип XB-1 в январе 2025 года) и Spike Aerospace (разрабатывающая самолет S-512 Diplomat с обещанной технологией «тихого хлопка»), активно работают над созданием летательных аппаратов, способных минимизировать или полностью устранить проблему звукового удара над населенными районами.

Для того чтобы законопроект SAM Act стал законом, ему предстоит пройти долгий и непростой путь через различные комитеты Конгресса, получить одобрение обеих палат (Сената и Палаты представителей) и, наконец, быть подписанным президентом США.

Rolls-Royce отмечает новый этап в развитии CorporateCare

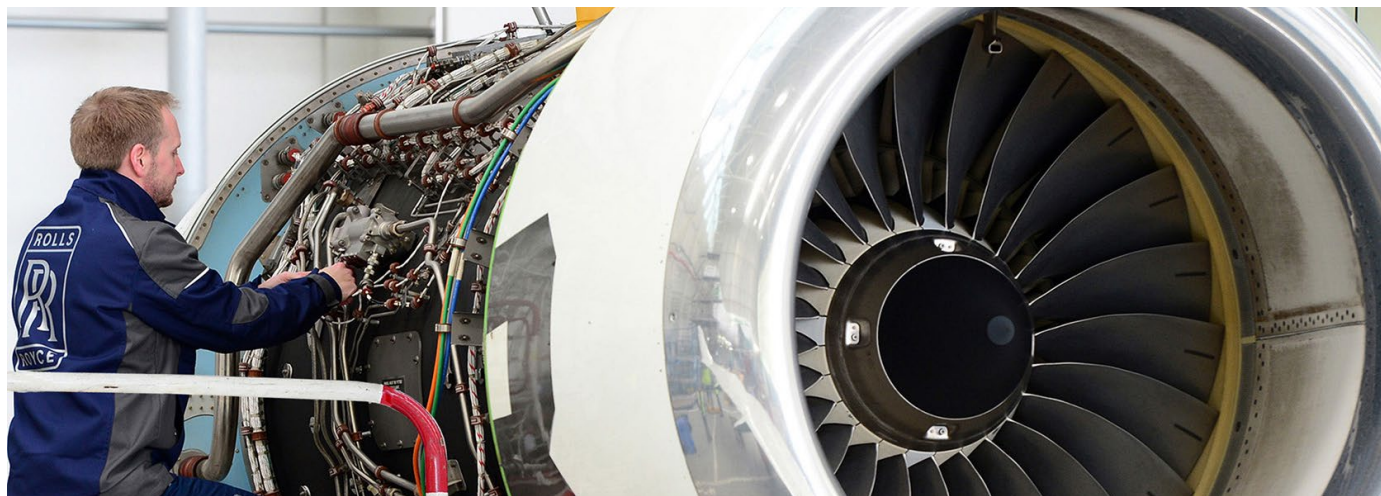
Компания Rolls-Royce подписала 1500-й контракт по программе расширенной технической поддержки двигателей CorporateCare. Услуга, которая доступна с 2019 года, охватывает различные уровни поддержки двигателей для бизнес-джетов.

Для двигателей AE3007 и Тау программа CorporateCare Enhanced включает в себя устранение неполадок и вызов мобильной ремонтной бригады. Для моделей Pearl 15, Pearl 700, BR710 и BR725 защита распространяется на техническое обслуживание всей силовой установки, включая гондолу, монтаж двигателя, реверсов тяги, а также сопутствующие услуги, такие как устранение коррозии и эрозии.

Двигателями Rolls-Royce оснащено более 4000 бизнес-джетов, и компания занимает почти 70% рынка силовых установок для бизнес-джетов большой и сверхбольшой дальности с большим салоном. Более 2500 самолетов охвачены програм-

мами CorporateCare Enhanced и стандартной CorporateCare, и 75% новых самолетов, оснащенных двигателями Rolls-Royce, в настоящее время охвачены программами CorporateCare Enhanced и стандартной CorporateCare.

«С момента запуска нашей новаторской услуги CorporateCare Enhanced мы столкнулись во всем мире с очень высоким спросом, четко осознавая ценность этой программы для наших клиентов», – сказала Линдси Гиллен, вице-президент по продажам и маркетингу Rolls-Royce Business Aviation Services. «Что действительно находит отклик у них, так это наша философия: что бы это ни было, если мы это предоставляем, мы это покрываем. Программа обеспечивает непревзойденное комплексное обслуживание всей силовой установки, включая двигатель и гондолу, а также приоритетный доступ к нашей специализированной сети обслуживания бизнес-авиации».



Geneva Airpark показал рост в 2024 г.

Швейцарский провайдер деловой авиации в аэропорту Женевы Geneva Airpark отмечает рост активности в 2024 году. В прошлом году ежедневная загрузка ангаров увеличилась на 11%, в 2024 году Geneva Airpark принял около 170 различных воздушных судов.

Отапливаемый ангар компании площадью 10000 кв.м., являющийся единственным частным ангаром для самолетов в женевском аэропорту, может одновременно вместить два Boeing 747. Здесь базируются 22 самолета, начиная от турбовинтового Pilatus PC-12 и заканчивая Bombardier Global 7500.

Ранее на зимние месяцы (с ноября по март) приходилось 75% активности компании, но в 2024 году этот показатель снизился до менее чем 60%, что свидетельствует о более равномерном распределении в остальное время года. Компания, которая работает в аэропорту Женевы (LSGG) с 2009 года, отметила, что в прошлом году она обслуживала в среднем 13 самолетов в день, что немного больше, чем в 2023 году. Загрузка ангаров также увеличилась на 7%, и в среднем было занято 80% свободных площадей.

В прошлом году комплекс обслужил 3500 рейсов деловых самолетов, что более чем на 16% больше, чем в прошлом году, при таком же количестве рейсов по буксировке для других оперативных целей, таких как техническое обслуживание. Кроме того, в аэропорту было оказано более 30 000 услуг собственными силами, начиная от мойки самолетов и заканчивая прачечной.

Мальтийская HansJet запускает программу долевого владения на PC-12

HansJet со штаб-квартирой на Мальте в течение последних четырех лет выполняет чартерные рейсы на однодвигательных турбовинтовых самолетах. Компания разработала две программы специально для клиентов PC-12, которые налетывают более 50 часов в год.

Представляя на этой неделе HansJet на EBACE, генеральный директор Эрик Вайскопф отметил, что PC-12 завоевал огромное признание чартерных брокеров по всей Европе благодаря своим уникальным взлетно-посадочным характеристикам, которые позволяют соединять 3000 аэропортов и частных взлетно-посадочных полос по всему континенту. «Мы с нетерпением ожидаем дальнейшего расширения сообщества SETOps в Европе с помощью этих инновационных программ членства».

Первоначально в рамках программы будут предложены четыре PC-12 (варианты PC-12NG и NGX).

По мере роста интереса HansJet также планирует добавить еще три PC-12 (новые и со вторичного рынка).

Программа сосредоточена на двух предложениях:

- HansJet Pinnacle – программа членства с нулевыми инвестициями, которая предусматривает гарантированную доступность в течение 48 часов; фиксированную почасовую оплату за пользование; отсутствие амортизации активов или рисков владения, а также дополнительный доступ к услугам консьержа.
- HansJet Distinction – гибкая модель долевого владения, предлагающая владеть 25%-ной долей Pilatus PC-12. Distinction предоставляет владельцам полный доступ сроком на пять лет, а также возможность продления еще на пять лет. Distinction обеспечивает всестороннее управление и операционную поддержку.



Второй прототип Citation CJ4 Gen3 отправился в первый полет

Textron Aviation выполнила первый полет второго прототипа Cessna Citation CJ4 Gen3, что стало важной вехой программы на пути к сертификации. Полет продлился 3 часа 29 минут. Обозначенный как P1, второй опытный самолет представляет собой платформу, ориентированную для оценки авионики, человеческого фактора и систем салона.

CJ4 Gen3 был представлен на выставке NBAA-BACE 2024 и, как ожидается, поступит в эксплуатацию в 2026 году. Первый прототип совершил свой первый полет в 2024 году. С добавлением самолета P1 Textron Aviation расширяет работу по летным испытаниям, стремясь к сертификации.

Cessna Citation CJ4 Gen3 будет оснащен новым комплектом авионики Garmin G3000 Prime с сенсорным экраном и другими усовершенствованиями. Так, в частности, все основные дисплеи получили технологию multitouch, которая позволяет пилотам легко увеличивать и изменять маршрутные точки, а также взаимодействовать с системой. Простой, интуитивно понятный интерфейс меню помогает пилотам легко ориентироваться в авиационных системах и полетных операциях, поэтому все, что им нужно, находится прямо перед ними. Интерактивные выдвижные панели на индикаторной панели двигателя позволяют пилотам легко получить доступ к настройкам двигателя и систем для более эффективной и упорядоченной работы. Дополнительные дисплеи на 40% больше, чем в предыдущих версиях, и позволяют подключать их к основным дисплеям для удобства просмотра. Блок управления Garmin в CJ4 Gen3 придает дополнительную уверенность, позволяя пилотам легко пе-

реключаться на ручное управление авионикой, предоставляя альтернативный метод управления. Меньшее количество кнопок упрощает управление пилотом. Кроме того, усовершенствованное оборудование авионики обеспечивает более быструю и отзывчивую обработку данных и расширяет возможности подключения, а обновления программного обеспечения помогают владельцам и

эксплуатантам легко подготовить свои самолеты к будущим требованиям.

CJ4 стал первым Citation, получившим предыдущее обновление Gen2, а переход на Gen3 свидетельствует о том, что Textron Aviation продвигается быстрее благодаря усовершенствованиям, о которых просили клиенты.



Leonardo отмечает растущий спрос на вертолеты VIP-класса

Leonardo извлекает выгоду из растущего спроса на корпоративные вертолеты и вертолеты VIP-класса, и на этой неделе на выставке EBACE 2025 объявлено о многочисленных заказах.

Итальянский концерн является единственным производителем, который в этом году принимает участие в выставке EBACE нового формата в Женеве, где на выставочной площадке продемонстрирован многоцелевой вертолет AW139 Trekker. Компания наблюдает высокий спрос на свои вертолеты AW139 и AW169, причем спрос на все модели вырос благодаря перезапуску в 2021 году бренда VIP вертолетов Agusta. В этом месяце Leonardo также отмечает 30-летие своего партнерства с дистрибьютором Sloane Helicopters в Великобритании и Ирландии.

По словам старшего менеджера по продажам и маркетингу корпоративного подразделения Мануэлы Барбаросса, в течение последних пяти-шести лет заказы в этом секторе увеличивались. «Рынок активно реагирует на потребность частных лиц и компаний в поездках из одной точки в другую. Все чаще клиенты рассматривают вертолеты не только как средство передвижения, но и как хороший инвестиционный актив», - пояснила Барбаросса, добавив, что когда они сами не используют вертолет, могут позволить оператору использовать его для чартерных рейсов, и это привлекает новое поколение клиентов, которые могут сначала зафрахтовать его, а затем стать владельцами».

Эта модель совместного использования, которая частично компенсирует стоимость владения вертолетом, в некоторых странах более выгодна, чем

в других. В последнее время наибольший спрос на Leonardo в Европе наблюдается в Великобритании, и на других рынках виден рост, включая Мексику, Южную Америку, Северо-Восточную Азию, Индию и Ближний Восток.

По опыту производителя, клиенты, покупающие вертолеты для личного пользования, как правило, наиболее требовательны, поскольку они рассматривают его как продолжение своего образа жизни и иногда приводят к производителю семьи, чтобы уточнить интерьер салона и другие особенности. Около половины текущих продаж производителя приходится на эту категорию, а большая часть остальных сосредоточена на чартерах, авиационных работах и грузовых перевозках.

Чтобы помочь клиентам определиться с внешним видом своих вертолетов, команда дизайнеров Leonardo представила «коробки настроения», в которых представлены различные варианты материалов и цветов для интерьера. На этой неделе их можно было увидеть на выставке EBACE, а также макеты интерьеров, разработанные с учетом настроения таких городов, как Флоренция (Италия), Форталеза (Бразилия), Токио, Лондон и Нью-Йорк.

В то же время, чтобы обеспечить предсказуемость эксплуатационных расходов для клиентов, Leonardo предоставила свои пакеты услуг Agusta For You, которые охватывают все плановые и внеплановые виды технического обслуживания.



Viasat улучшает покрытие спутниковой связи на Ближнем Востоке и в Южной Америке

Компания Viasat расширила покрытие спутниковой связи для клиентов, летающих на суперсредних бизнес-джетах в Южной Америке и на Ближнем Востоке. Оптимизированный сервис нацелен на такие самолеты, как Bombardier Challenger 3500, Embraer Praetor и Gulfstream G280, оснащенные компактным терминалом Viasat GAT 5510 Global Aero Terminal.

«Нам нужно было убедиться, что у нас есть покрытие для этой категории на Ближнем Востоке, а для клиентов, базирующихся в Северной Америке, вплоть до Южной Америки», - сказал директор подразделения глобального направления Viasat Клаудио Д'Амико. «Это уже развернуто и получило хорошие отзывы от наших операторов и OEM-партнеров».

Клиенты могут получить усовершенствование сервиса с помощью загрузки программного обеспечения по воздуху и удаленной настройки. Высокоскоростное широкополосное подключение, предоставляемое геостационарной орбитальной спутниковой сетью Viasat, уже доступное в Северной и Центральной Америке, Карибском регионе, на североатлантических трассах и в Европе, переходит из линейки продуктов Viasat Ка-диапазона в бренд JetXP, который теперь имеет более 600 клиентов.

«Это началось как программа усовершенствования в конце прошлого года, когда мы улучшали и меняли наше предложение услуг, чтобы снять ограничения скорости и управлять сетью, чтобы предоставлять нашим клиентам больше емко-

сти и больше возможностей», - объяснил Д'Амико. «JetXP – это услуга, которую Viasat распространяет через своих партнеров по каналу Collins Aerospace, Gogo и Honeywell. Она обеспечивает гораздо лучшее управление сетью и инструменты распределения сети».

«Viasat сняла ограничения скорости обслуживания», - добавил он. «Но мы не делаем акцент на максимальной скорости. Мы не думаем, что это представление хорошего общего опыта подключения. Хотя мы видим скорости более 100 Мбит/с, мы не думаем, что это то, каким должно быть общее соединение. Общее соединение с точки зрения JetXP заключается в том, что мы хотели бы убедиться, что клиенты могут делать то, что им нужно, без необходимости проводить тест скорости. Опыт касается не только подключения, он также касается поддержки».

По словам Д'Амико, сеть Viasat включает 20 спутников Ка-диапазона, обеспечивающих почти глобальное покрытие, включая большую емкость в районах с высоким спросом в Европе и Северной Америке, объединяя активы Viasat и приобретенную в 2023 году компанию Inmarsat. Спутники ViaSat-3 вскоре начнут обслуживать рынок деловой авиации, а -3В и -3С выйдут в сеть в конце этого года или в начале следующего, за ними последуют дополнительные спутники GX. К ним относится GX-10, который обеспечит полярное покрытие.

«У нас много всего в разработке», - сказал Д'Амико. «Главное – опережать спрос. Именно эти спутники позволяют нам делать это в долгосрочной перспективе».



Jet Aviation приступает к строительству двух новых ангаров в Базеле

Jet Aviation объявила о начале строительства двух новых ангаров для широкофюзеляжных самолетов на своей площадке в Базеле, Швейцария. Благодаря объединенным конструкциям общая площадь ангаров составит около 40000 кв.м., а производственных площадей и мастерских – около 18000 кв.м.

Базель является крупнейшим предприятием компании и международной штаб-квартирой, с шестью ангарами, общая площадь которых в настоящее время составляет около 36000 кв.м., 52000 кв.м. площадей стоянок под ВС и около 18000 кв.м. производственных площадей и цехов.

Существующие ангары 1 и 2 будут перестроены и расширены для создания двух новых, ультрасовременных ангаров для широкофюзеляжных самолетов общей площадью 16000 кв.м. с торговыми помещениями площадью 5500 кв.м.

«Являясь одним из ведущих в мире предприятий по техническому обслуживанию и комплектации, мы стремимся расширять и развивать нашу площадку и возможности в соответствии с потребностями наших клиентов», - сказал Сирил Мартиньер, вице-президент по техническому обслуживанию в Европе. «В 1967 году мы были первопроходцами, привнеся бизнес-авиацию в Европу. Базель был нашей первой площадкой и остается нашей глобальной штаб-квартирой, а также домом для нашего крупнейшего центра технического обслуживания, реконструкции, модификации и VIP-комплектации. С одного ангара мы выросли до шести, и за последнее десятилетие мы расшири-

ли территорию более чем на 14000 кв.м., чтобы обеспечить бесперебойную работу независимо от типа самолета или требуемого обслуживания».

Новые ангары будут построены с учетом существующих на объекте практик устойчивого развития, включая систему энергоменеджмента здания, которая оптимизирует и снижает потребление энергии, а также внедрение экологически чистого авиационного топлива. Новые ангары спроектированы с учетом современных методов устойчивого строительства. Они будут оснащены деревянной аркой, широким естественным освещением через мансардные окна, системой выработки геотермальной и солнечной энергии, полом с подогревом, ультрасовременной внешней конструкцией для оптимальной изоляции и мегаворотами, обеспечивающими

гибкость при перемещении самолета и уменьшающими площадь дверей в экстремальных погодных условиях. Для обеспечения эффективной рабочей среды также были внедрены дополнительные функции, в том числе встроенные складские помещения, системы вентиляции, подъемники для эффективной подачи деталей и сырья, ровный пол для подъема домкратом и выравнивания, а также подвесные тросы по всему пространству.

В 2008 году в Базеле компания Jet Aviation ввела в эксплуатацию ангар для широкофюзеляжных самолетов площадью 10000 кв.м. В 2018 году был открыт новый ангар площадью 8740 кв.м., в 2020 году – логистический центр площадью 10000 кв.м., а в 2021 году – современный производственный центр площадью 8000 кв.м.



Jetcraft добавляет криптовалютные платежи для покупателей самолетов

Jetcraft сотрудничает с CoinPayments, платформой цифровых платежей на основе блокчейна, чтобы внедрить криптовалютные способы оплаты для сделок с воздушными судами. Компания заявляет, что это первая крупномасштабная интеграция криптовалютных платежей в частной авиации,

хотя некоторые чартерные операторы уже принимают оплату в криптовалюте.

По данным Jetcraft и CoinPayments, сотрудничество позволит клиентам использовать широкий спектр цифровых активов при покупке или продаже самолетов. Компании заявляют, что инфраструктура

CoinPayments обеспечивает проверку платежей в режиме реального времени, автоматическую конвертацию валют и соблюдение финансовых правил, включая политику борьбы с отмыванием денег. Ожидается, что интеграция с системами учета Jetcraft упростит процессы депонирования и сократит задержки транзакций.

Партнерство направлено на удовлетворение растущего спроса среди состоятельных частных лиц и корпораций, особенно в технологическом и предпринимательском секторах, стремящихся использовать цифровые активы для оплаты услуг премиум-класса.

«Это представляет собой важную веху в внедрении криптовалют на рынках с высоким уровнем дохода», - сказал Алекс Александров, председатель правления CoinPayments. Владелец и председатель правления Jetcraft Джахид Фазаль-Карим добавил, что эта инициатива отражает настрой дальновидных клиентов компании.

Однако этот шаг сопряжен с потенциальными препятствиями. Волатильность криптовалют и неравномерность глобального регулирования могут осложнить их более широкое внедрение. Кроме того, традиционно консервативная финансовая практика частной авиационной отрасли может ограничить рост на раннем этапе.

Тем не менее, Jetcraft и CoinPayments заявляют, что они намерены расширять возможности использования цифровых активов, предлагая при этом большую гибкость и безопасность своей глобальной клиентской базе.



RoyalJet расширяет охват рынка

RoyalJet, который сделал себе имя, эксплуатируя крупнейший в мире парк бизнес-джетов Boeing (BBJ), наращивает усилия по расширению своей клиентской базы за счет добавления новых типов воздушных судов. В то же время, по словам генерального директора Шафиула Сайеда, базирующаяся в Абу-Даби группа компаний расширяет свой охват рынка, осуществляя чартерные перевозки в Африку, Азию и Австралию.

Наиболее заметным аспектом преобразований для компании станет ввод в эксплуатацию трех самолетов ACJ320 Neo, заказанных в декабре 2024 года. Соглашение с Airbus, на заключение которого ушло почти десять лет, включает в себя опционы еще на шесть самолетов, и его стоимость может варьироваться от \$330 млн до \$1 млрд.

Нынешний парк RoyalJet состоит из девяти самолетов BBJ, а также включает три Bombardier Global 5000 и 6000. Сайед, который присоединился к компании девять месяцев назад, сказал, что RoyalJet хочет добиться роста спроса со стороны клиентов, которым не нужен бизнес-лайнер.

«Сейчас дилемма заключается в том, как нам попасть в категорию [чартерного рынка] ниже, и это может быть достигнуто либо за счет органического, либо за счет неорганического роста», - размышляет он, намекая на то, что приобретения могут стать частью плана. Главным из этих соображений является то, как RoyalJet сможет получить необходимые сертификаты эксплуатанта и соблюдать местные правила.

На выставке EBACE команда RoyalJet провела пе-

реговоры со специалистами по комплектации, чтобы определить, кому они доверят интерьер своего нового самолета. Они также находятся в процессе доработки предпочтительного дизайна салона.

Авиакомпания выполняет всё большее число рейсов для глав африканских государств, а также доставляет лидеров государств Персидского залива на дальних поездках в Азию. Недавно она разместила самолеты в Малайзии, чтобы оценить местный спрос на межконтинентальные чартерные рейсы.

Теоретически, самая большая возможность для расширения у RoyalJet может быть в соседней с ОАЭ Саудовской Аравии. Главное управление гражданской авиации Королевства (GACA) недавно ослабило ограничения на доступ к рынку, включая права на каботажные перевозки, для чартерных операторов, что стало долгожданным шагом, который обещает расширить выбор.

«Там есть много возможностей, но нам нужно четко понимать, что написано мелким шрифтом в новых правилах GACA о том, как открылся рынок, и на данный момент как операторы могут летать в Саудовской Аравии в течение следующих трех лет», - пояснил Сайед. По истечении этого срока доступ может зависеть от организации полетов в стране, скорее всего, с привлечением местных партнеров.

Сайед заявил, что, зафиксировав значительный рост летной активности в 2024 году, в этом году планируется заложить основу для долгосрочных планов. «Ключевой задачей на этот год является повышение качества обслуживания клиентов, и

мы начинаем внедрять это и в то же время развивать наши корпоративные ценности и культуру», - сказал он. «Нам нужно быть очень гибкими и готовыми к перезагрузке нашей организации».

Ближе к концу 2024 года RoyalJet приобрела самолет BBJ с салоном, который может быть быстро переоборудован на 34, 58 или 92 посадочных места, в зависимости от чартерного рейса. Самолет также может быть оборудован для перевозки грузов, что полезно во время охотничьего сезона, когда клиентам необходимо перевозить оборудование и припасы. 92-местный салон подходит для полетов с паломниками, совершающими хадж к святым местам Саудовской Аравии, в то время как 34-местный салон, как правило, используется для VIP-поездок в Европу в летний сезон.



UAS запустила программу UAS Charter Air Concierge

UAS International Trip Support запустила программу UAS Charter Air Concierge – эксклюзивное предложение, разработанное для частных лиц, которые хотят повысить экономическую эффективность, гибкость и прозрачность своих полетов.

Разработанная с учетом уникальных потребностей клиентов в путешествиях, программа UAS Charter Air Concierge позволяет участникам выбрать пакет услуг, который наилучшим образом соответствует частоте их рейсов, и получить персонализированный опыт премиум-класса. Они могут выбрать

почасовой пакет услуг «Все включено» или почасовую оплату плюс фактические расходы на перелет, гарантируя, что выбранные ими часы будут соответствовать конкретным требованиям к поездкам и бюджету.

Директор по чартерным перевозкам UAS Филип дю През (Philip du Preez) прокомментировал: «Будь то деловые перелеты или полеты для отдыха, разовые перелеты в течение нескольких месяцев или долгосрочное индивидуальное решение, мы предлагаем гибкие пакеты членства, которые обеспечи-

вают приоритетный доступ, экономичность и удобство путешествий».

Участники программы UAS Charter Air Concierge получают приоритетный доступ к самолетам и персональную поддержку в режиме 24/7 от менеджера по работе с ключевыми клиентами, который готов организовать каждую деталь их путешествия. Другие преимущества включают в себя:

- Оплачивайте только те часы, которые вы летите
- Стоимость пакета вычитается только из фактического времени, затраченного клиентами на перелет.
- UAS рассчитывает время полета от взлета до посадки. В отличие от многих других программ, UAS не вычитает время на руление. Участники платят только за то, что имеет значение, – за время, которое они проводят в полете. Это означает, что стоимость неиспользованных часов никогда не снижается, что обеспечивает максимальную справедливость и прозрачность.
- Никаких дополнительных сборов за бронирование в последнюю минуту
- Будь то запланированная поездка или спонтанный отдых, за бронирование в последнюю минуту не взимается дополнительная плата.
- Доступ для семьи и друзей

Участники имеют уникальную привилегию приглашать коллег, членов семьи или друзей для участия в специальных чартерных рейсах и рейсах с пересадками или для участия в расписании участников. Это эксклюзивное преимущество позволяет их близким, коллегам или друзьям пользоваться таким же премиальным сервисом и исключительными решениями для путешествий от UAS Charter.



Jet Aviation завершила полную реконструкцию FBO в Роттердаме

Jet Aviation завершила полную реконструкцию своего FBO в Роттердаме. Проект включал масштабную реконструкцию и перепроектирование всех помещений для клиентов и экипажей, а также внедрение дополнительных методов устойчивого развития.

Здание FBO было реконструировано в соответствии со стандартами бренда Jet Aviation и оптимизировано для обеспечения удобства обслуживания клиентов в любое время. В партнерстве с аэропортом Роттердам-Гаага и компанией Schiphol Real Estate также были модернизированы инженерные коммуникации здания для повышения энергоэффективности, включая установку теплового насоса, который сводит к минимуму потребление газа, регулируемой и более эффективной системы климат-контроля, а также обновленного светодиодного освещения с регулируемой яркостью света.

Для дальнейшего повышения энергоэффективности в крышу был встроен более толстый изоляционный слой, который поддерживает работу нового теплового насоса и оптимизирует микроклимат в помещении. Внутри FBO два современных светлых зала ожидания для пассажиров обставлены совершенно новой мебелью, оборудованы новые конференц-залы и улучшенные удобства, включая буфетную зону. Большой лаунж также был расширен еще на 15 кв.м. и может быть использован как единое пространство или разделен, чтобы обеспечить уединение для небольших групп. Рядом с главными входными и выходными дверями и в поле зрения перрона была установлена стойка регистрации для клиентов, что обеспечивает прием клиентов, как только они прибывают в FBO.

Кроме того, в новом салоне для пилотов и членов экипажа площадью 40 кв.м. есть место для отдыха, а в перерывах между рейсами для клиентов или членов экипажа оборудована новая душевая комната. Существующая кухня и рабочие зоны были перенесены и перепроектированы для обеспечения более рационального и комфортного использования.

Жоао Мартинс, вице-президент по операциям FBO в Европе, прокомментировал: «Мы стремимся обеспечить более высокий уровень обслуживания клиентов в нашей сети. Это касается не только наших услуг FBO, но и условий, которые мы предоставляем нашим клиентам. Новое FBO в Роттердаме, построенное на основе результатов недавних ремонтных работ в нашей европейской сети, явля-

ется частью воплощения этой идеи в жизнь, объединяя наши стандарты проектирования и приверженность экологичности, чтобы обеспечить плавное и элегантное путешествие по FBO».

Роттердам присоединился к сети Jet Aviation в 2018 году и предлагает широкий спектр услуг по наземному обслуживанию пассажиров, воздушных судов и экипажей. Центр поддерживает местные инициативы по утилизации отходов и в 2023 году внедрил электрическое оборудование для наземного обслуживания, а в 2024 году – экологически чистое авиационное топливо.

В первом квартале 2025 года Jet Aviation также завершила реконструкцию своего FBO в Женеве, в четвертом квартале 2024 года – в Дюссельдорфе.



AfBAA делится новыми планами развития бизнес-авиации в Африке

Вслед за избранием нового состава руководства Африканской ассоциации деловой авиации (AfBAA), в котором Давит Лемма стал председателем, а Крейг Миддлтон – заместителем председателя, руководители подтвердили планы по обновлению миссии, видения и целей AfBAA.

Чтобы удовлетворить динамичные потребности организации, представляющей около 40 различных органов гражданской авиации по всему континенту, 54 страны, широкий спектр авиационных операций и разнообразных членов, руководители ассоциации будут опираться на ключевые принципы, чтобы придать импульс, повысить узнаваемость и продемонстрировать авторитет на континенте и на международном уровне.

В число приоритетов входит слушание и защита интересов членов организации по вопросам, которые были определены как наиболее актуальные для развития африканской деловой авиации.

«Мы знаем, что наши члены полагаются на нас в том, что касается лоббирования от их имени, выявления общих проблем, требующих решения, и взаимодействия с регулирующими органами, отраслью и международными организациями, поэтому приоритетными задачами для нас являются выявление основных проблем и разработка стратегии их решения», - объясняет Лемма, подтверждая, что совет обратится к членам организации, чтобы выяснить, на чем они хотят сосредоточиться.

Для поддержки этой деятельности руководство также планирует создать новый комитет по управлению, возглавляемый профессиональным секре-

тариатом, который будет определять основные процессы для оптимизации экологической, социальной и управленческой политики ассоциации. Укрепление связей между организацией и ее членами также является приоритетом для стимулирования взаимодействия и привлечения новых членов.

«Африка уникальна тем, что многие из наших эксплуатантов воздушных судов относятся к сегменту авиации общего назначения, который часто игнорируется, однако эти самолеты представляют собой сердце и душу деловой авиации на всем континенте, поскольку фермеры, шахтеры, строители, медицинские работники и представители других отраслей промышленности часто пользуются услугами деловой авиации. Мы хотим побудить их присоединиться к ассоциации, чтобы мы могли помочь удовлетворить их разнообразные потребности», - объясняет Лемма о новых членах, которых он хочет привлечь.

Компании передовой воздушной мобильности и беспилотных летательных аппаратов также будут приветствоваться в качестве членов, поскольку Африка становится испытательным полигоном для многих из этих секторов авиации нового поколения. Это будет подкреплено более активной маркетинговой и коммуникационной деятельностью на местном, национальном и международном уровнях, направленной на освещение деятельности, успехов и новостей AfBAA.

«AfBAA была относительно тихой в этом направлении, и мы хотим снова набирать обороты, повышая узнаваемость, добавляя новые мероприя-

тия AfBAA и демонстрируя преимущества ведения бизнеса с африканскими авиационными компаниями», - комментируют в ассоциации.

Создание Северного, Южного, Восточного и Западного отделений AfBAA облегчит использование преимуществ ассоциации. «Мы – огромный континент, и благодаря этим важным подразделениям мы можем учиться, делиться опытом и развивать бизнес-авиацию вместе, удовлетворяя потребности этих различных регионов», - резюмируют в AfBAA.

На повестке дня также будут комитеты, которые станут заниматься вопросами обучения, управления безопасностью полетов и улучшения инфраструктуры, а также определением путей привлечения новых человеческих ресурсов в отрасль, что имеет жизненно важное значение для успеха отрасли.



Инициатива по защите интересов бизнес-авиации стремительно набирает популярность

Пропагандистская кампания Climbing Fast, запущенная в 2023 году американской NBAA, расширяет свой охват с запуском на этой неделе международного веб-сайта, который будет включать контент от групп деловой авиации из разных стран. Международный совет деловой авиации (IBAC) объявил об инициативе накануне EBACE 2025, а Британская ассоциация деловой авиации и АОН (BBGA) подписались на размещение одной из национальных «комнат» платформ.

По словам генерального директора IBAC Курта Эд-

вардса, Climbing Fast всегда задумывалась как глобальная инициатива. «Мы все сталкиваемся с одними и теми же проблемами, и теперь мы можем сделать ее более международной, чтобы наладить связь с отраслью и правительствами во всем мире», - сказал он изданию AIN. «Международный раздел будет использовать ресурсы национальных групп, занимаясь вопросами устойчивости в экономическом, социальном и экологическом плане».

«Комната» BBGA на сайте теперь будет включать ее текущую пропагандистскую кампанию «Знаете ли вы?», которая освещает многочисленные вклады, внесенные компаниями деловой авиации, в основном через посты в социальных сетях. «Мы много внимания уделяем нашей экологической устойчивости и гуманитарным ролям, и теперь у нас есть место, где мы можем разместить все эти истории в одном месте и показать их как общественности, регулирующим органам, так и самой отрасли», - пояснила Линдси Оливер, управляющий директор британской группы.

Деловая авиация имеет значение

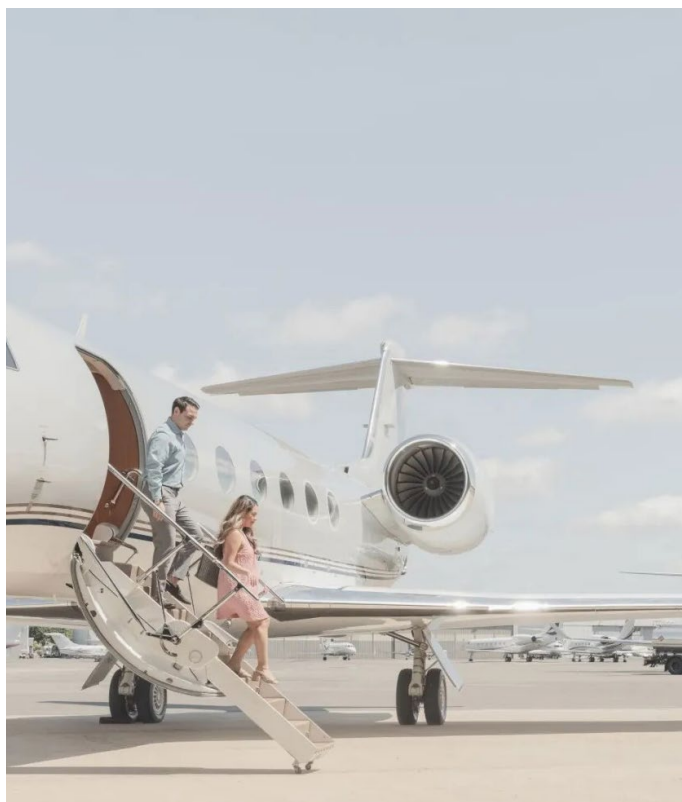
На данный момент BBGA смогла привести примеры гуманитарной и спасательной роли британской деловой авиации в таких далеких странах, как Бразилия и Чили. Она также выделила выводы отчета, опубликованного в январе Oxford Economics, в котором предупреждалось, что правительственные ограничения в отношении отрасли могут обойтись Европе примерно в €120 млрд (\$134 млрд) прямых иностранных инвестиций и 104000 рабочих мест. Исследование было заказано GAMA и EBAA.

По мнению IBAC, международная платформа поможет национальным ассоциациям в их диалогах с политиками, клиентами и даже протестующими. «Это очень своевременно, поскольку в конце сентября у нас будет генеральная ассамблея ИКАО», - прокомментировал Эдвардс.

Недавно добавленный международный раздел платформы Climbing Fast будет содержать инфографику, представленную различными национальными ассоциациями. Кроме того, различные группы смогут обмениваться контентом и информацией.

По словам Эдвардса, группы деловой авиации видят некоторые сдвиги в лоббистской среде. Например, в Европе, если 18 месяцев назад в разговоре доминировала враждебность к отрасли по отношению к воздействию на окружающую среду, то теперь, похоже, больше внимания уделяется слабой экономике континента и текущим проблемам стоимости жизни. Он надеется, что это может привести к более открытому признанию того, что экологические цели не противоречат финансовым императивам.

На этой неделе на выставке EBACE 2025 BBGA, IBAC и другие группы участвовали в рамках Association Village. Помимо NBAA, IBAC, GAMA, BBGA и EBAA, Climbing Fast также поддерживают следующие группы: Канадская ассоциация деловой авиации, Ассоциация владельцев и пилотов воздушных судов, Ассоциация авиационной электроники, Международная ассоциация авиадилеров, Национальная ассоциация воздушного транспорта, Vertical Aviation International и Женщины в корпоративной авиации.



Угрозы безопасности во время путешествий можно устранить с помощью подготовки

Эскалация конфликтов, гражданские беспорядки и все более сложная преступная деятельность объединяются в токсичный пул рисков, который может заставить компании и частных лиц задуматься о том, стоит ли предпринимать какие-либо поездки. Эксперт по авиационной безопасности компании Dyami Эрик Шаутен, бывший офицер Службы общей разведки и безопасности Нидерландов, говорит, что у представителей отрасли деловой авиации есть веские основания для беспокойства по поводу опасного мира, в котором они работают, но при правильной подготовке безопасные путешествия возможны.

«Люди сейчас еще больше напуганы, и это может заставить их задуматься при принятии решений о поездках, но смягчение последствий возможно с помощью мониторинга, подготовки и тренинга», - сказал Шаутен. По мнению Шаутена, обратной стороной серьезных угроз безопасности являются возможности, в том смысле, что те, кто готов

управлять рисками, могут быть вознаграждены за то, что доберутся до мест, которых избегают их конкуренты. Аналогичным образом, операторы чартерных рейсов, инвестирующие в комплексный план обеспечения безопасности, могут продвигать его как премиальный продукт для нервных пассажиров. Он считает, что в прошлом бизнес-авиация, как правило, недостаточно серьезно относилась к безопасности, но сейчас ситуация меняется.

«При правильной подготовке летный состав небольших компаний может сам стать менеджером по безопасности», - пояснил он. Компания Dyami предлагает операторам, включая Shell Aircraft, глобальный контроль за рисками в области безопасности, что позволяет им предвидеть, что необходимо для безопасного планирования полетов.

«Мы даем им шаблон для использования в их операциях, включая контрольные листы, описывающие, как обращаться с ФБР, отелями и службами

наземного транспорта», - сказал Шаутен. «Подготовка к обеспечению безопасности – это гораздо больше, чем просто риски, связанные с полетами; теперь она распространяется на такие риски, как шпионаж. Вам необходимо установить исходные условия для управления рисками путешествий».

Операторы воздушных судов, планирующие полеты в зоны конфликтов или вблизи них, такие как спорная территория Кашмир, должны продумать, что произойдет, если что-то пойдет не так, как можно помочь экипажам, попавшим в беду, и что может произойти, если самолет где-то застрянет.

Частью процесса подготовки являются хорошо обученные люди, и этот процесс может показаться сложным для операторов, которые изо всех сил стараются высвободить время для обучения своей команды тому, что им необходимо знать, чтобы оставаться в безопасности. Новая академия Dyami Academy теперь предлагает иммерсивное обучение и тесты с использованием различных дистанционных и очных настроек, которые используют платформу виртуальной реальности (VR) для отработки сценариев обеспечения безопасности.

По словам главного операционного директора Dyami Шарлотты Баккер, обучение в виртуальной реальности, проводимое на собственных устройствах клиентов, позволяет повысить вовлеченность персонала и сократить время, которое они будут проводить вдали от своей повседневной работы. Это не заменяет очных занятий, на которых эксперты Dyami помогают слушателям обрести уверенность, необходимую для того, чтобы оставаться на правильной стороне риска.



JetNet iQ: объем поставок бизнес-джетов остается значительным, но неопределенность преобладает

По словам Роллана Винсента, президента Rolland Vincent Associates и основателя/директора JetNet iQ, объем продаж бизнес-джетов на конец первого квартала стабилизировался на уровне \$53 млрд, а в 2025 году ожидается увеличение поставок до 820 самолетов, что на 8% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Однако в то же время исследование JetNet iQ, проведенное во втором квартале, выявило растущий пессимизм среди операторов, а также рост вероятности отмен или отсрочек заказов.

Портфель заказов производителей на конец первого квартала в совокупности снизился на 1% по сравнению с концом 2024 года, но все еще почти на 60% превышает совокупный объем на конец 2019 года, который до пандемии составлял \$33,3 млрд. Нынешний показатель также резко вырос по сравнению с минимумом в \$27,3 млрд, достигнутым в разгар пандемии в 2020 году.

Во время роста, начавшегося вскоре после паде-



ния в 2020 году, соотношение заказов к поставкам у всех основных производителей бизнес-джетов значительно превысило сбалансированное соотношение 1:1, а у Embraer – значительно превысило отметку 2:1. Однако сейчас этот показатель вернулся к соотношению 1:1 для большинства производителей, за исключением Embraer. Показатели Gulfstream, которая наращивает производство своего флагманского самолета G700, и Bombardier, которая столкнулась с неопределенностью в отношении тарифов во втором квартале и наращивает поставки самых современных самолетов по всему миру, немного не дотягивают до 1:1.

Что касается оценок поставок, Винсент сказал, что по сравнению с началом текущего года это число увеличилось на пару процентных пунктов, поскольку производители получили больше информации о возможностях своих производственных линиях. «Однако, возможно, все зависит от того, смогут ли производители получить двигатели, учитывая ограничения в цепочке поставок. Многие из них по-прежнему заявляют, что строят планы и не получают двигатели вовремя», – сказал Винсент.

Также в основе устойчивости рынка лежит значительный рост на вторичном рынке. В то время как в 2024 году количество сделок сократилось на 4%, а запасы выросли на 10% в годовом исчислении, в 2025 году, по словам Винсента, эти цифры, по его оценкам, увеличились на 35% и более.

Однако последний опрос JetNet iQ во втором квартале также показал заметный рост оптимизма в отрасли. Согласно показателям JetNet iQ, истори-

чески оптимизм в отрасли оставался положительным и, как правило, выражался двузначными процентами, но за последние 11 кварталов он снизился почти до нуля и, что особенно заметно, стал отрицательным во втором квартале.

Винсент предположил, что экономическая неопределенность, связанная с тарифами, вероятно, является драйвером этой тенденции, и добавил, что финансовые лидеры недавно отметили, что они наблюдают сокращение инвестиций в исследования и разработки в промышленности в целом. Кроме того, по его словам, исследование iQ отслеживает планы по отменам и отсрочкам платежей.

Несмотря на то, что это все еще очень небольшое число, эти планы удвоились, и Винсент сказал, что он пока не обеспокоен, но продолжает следить за этой ситуацией. «Нас беспокоит экономический спад», – сказал он и отметил, что в последние месяцы количество заказов на новые бизнес-джеты сократилось.

Но ключевым моментом для Винсента является глобальная реакция на действия США и международные меры реагирования на тарифы. В целом, более половины респондентов заявили, что неопределенность в отношении тарифов приведет к пересмотру их планов покупок.

В Северной Америке этот показатель составляет менее 44%, но в других регионах мира он намного выше. В Европе этот показатель достигает 64,5%. Это примечательно, учитывая, что европейские респонденты в целом были настроены более оптимистично, чем респонденты в США.

Воздушный парк санавиации Ростеха пополнился девятью новыми вертолетами Ми-8МТВ-1

Холдинг «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех в рамках контракта с компанией «ПСБ Авиализинг», входящей в группу компаний «ПСБ Лизинг», передал Национальной службе санитарной авиации (НССА) девять вертолетов Ми-8МТВ-1 производства Казанского вертолетного завода (КВЗ). Партия винтокрылых машин завершает исполнение договорных обязательств на постав-

ку 66 воздушных судов для оператора санавиации Ростеха. Новые «восьмерки» будут нести дежурство в российских регионах с отдаленными труднодоступными территориями.

Поставленные вертолеты Ми-8МТВ-1 оснащены дополнительными топливными баками — двумя подвесными и одним внутренним. Это позволяет

увеличить дальность полета до 1265 км. Также машины подготовлены под установку бортовой стрелы с лебедкой, позволяющей проводить спасательные операции — медицинскую эвакуацию из мест, где невозможно совершить посадку. Винтокрылая техника оснащена посадочно-поисковыми фарами. В салонах подготовлены места под установку медицинских модулей и предусмотрены сиденья для 22 пассажиров.

«Проект Национальной службы санитарной авиации развивается с 2017 года. В его рамках Ростех, что называется, „под ключ“ осуществляет производство, оснащение специализированным оборудованием, обслуживание и эксплуатацию вертолетной техники в интересах здравоохранения. Это большая слаженная работа, где участвует целый ряд наших предприятий, включая Казанский вертолетный завод. Значительная часть поставленных для НССА машин нашего производства выполняет задачи по медицинской эвакуации больных и пострадавших в северных регионах страны и на Дальнем Востоке. Финальная партия из девяти воздушных судов также будет распределена по местам базирования в разных субъектах РФ. Надежность и неприхотливость милевских „восьмерок“ подтверждается десятилетиями непрерывной эксплуатации, мы регулярно получаем положительные отзывы летного состава эксплуатирующих организаций о наших вертолетах», — отметил первый заместитель генерального директора Госкорпорации Ростех Владимир Артяков.

Казанский вертолетный завод — ключевой поставщик вертолетов для НССА, география присутствия которой постоянно расширяется. На се-



годня оператор Ростеха выполняет санитарные рейсы в 54 российских регионах. Благодаря применению вертолетной техники медикам удастся соблюсти правило «золотого часа», когда для спасения жизни пациента нельзя упускать ни минуты. Своевременно оказанная помощь позволяет повысить шансы пострадавших на сохранение жизни и здоровья. Сегодня время вылета медицинского

вертолета НССА с момента заявки уменьшилось до 15 минут. В рамках нацпроекта «Здравоохранение» НССА выполнила более 41 тысячи медицинских вылетов.

«За годы работы Национальная служба санитарной авиации стала одной из крупнейших в стране авиакомпаний, специализирующейся ис-

ключительно на выполнении авиарбот для государственной системы здравоохранения. Авиапарк НССА насчитывает 76 медицинских вертолетов — 38 „Ансатов“ и 38 Ми-8, которые выполняют экстренные медицинские эвакуации на территории более 50 субъектов РФ. Совместно с федеральными органами исполнительной власти мы прорабатываем вопрос дальнейшего развития санитарной авиации в стране. Есть планы по приобретению специализированных самолетов, что существенно расширит логистические возможности НССА и позволит перевозить пациентов с совершенно иным характером травм и патологий», — рассказал генеральный директор НССА Руслан Голик.

В 2025 году санитарная авиация России празднует 100-летие. В 1925 году Российское общество Красного Креста и Красного Полумесяца инициировало создание санитарной авиации в СССР, которая должна была решать задачи доставки врачей в труднодоступные и отдаленные районы для оказания медицинской помощи и проведения медицинской эвакуации пациентов в лечебные учреждения.

Многоцелевые вертолеты Ми-8МТВ-1 производства Казанского вертолетного завода холдинга «Вертолеты России» могут работать при экстремально низких и высоких температурах, осуществлять взлет и посадку даже на необорудованные площадки. Винтокрылые машины способны нести на борту широкий спектр оборудования, необходимого для оказания во время транспортировки экстренной медицинской помощи и поддержания жизни даже тяжелых пациентов. Каждое воздушное судно может перевозить сразу двух пациентов в сопровождении медицинских работников.



Европейские налоги угрожают жизнеспособности бизнес-авиации

По данным отраслевых организаций, в то время как европейские правительства борются с бюджетными дефицитами и давлением, направленным на достижение «зеленых» целей, налогообложение используется как оружие, чтобы сделать бизнес-авиацию менее рентабельной. За последние 12 месяцев лидеры отрасли все больше обеспокоены тем, что эта отрасль была выбрана для манипулирования рынком по принципу «кнута и пряника», в то время как слабеющие экономики Европы, возможно, как никогда остро нуждаются в создании благосостояния, которое может обеспечить бизнес-авиация.

Так называемый «налог солидарности», введенный Францией с 1 марта на частные чартерные перевозки, является наиболее ярким примером агрессивного финансового давления, которое, по мнению некоторых, представляет угрозу существованию деловой авиации в этой стране. Еще одним примером является ожидаемое повышение пошлин на авиаперевозки в Великобритании, и, хотя оба налога также применяются к пассажирам регулярных авиакомпаний, они намеренно оказывают непропорциональное воздействие на пассажиров бизнес-авиации.



Влияние нового французского налога зависит от места назначения рейса и категории забронированного воздушного судна. Это может привести к взиманию сборов в размере от 210 до 2100 евро с пассажира, что на 300% больше по сравнению с предыдущими налогами.

По словам Кайла Мартина, вице-президента по европейским вопросам Ассоциации производителей авиации общего назначения (GAMA), налог, введенный Францией, является «крупнейшим и наиболее неприятным налоговым нововведением» в Европе и представляет серьезную угрозу для коммерческих чартерных операторов. По его мнению, это не более чем «карательная мера, направленная на увеличение доходов французского правительства».

Бизнес-авиация стала легкой добычей

Налог был введен в прошлом году в рамках планов по покрытию серьезного бюджетного дефицита в период крайней неопределенности в отношении стабильности правительства Франции. По словам Мартина, бизнес-авиация стала «легкой добычей» несмотря на то, что Франция является давним лидером авиационной отрасли. «Несколько удивительно, что французское правительство решило таким образом атаковать авиацию с помощью этой карательной налоговой меры», - сказал он.

Примечательно, что политики, стоящие за введением «налога солидарности», не пытались оправдать его как часть усилий по декарбонизации, хотя ранее экологичность использовалась в качестве основного фактора фискальных мер,

направленных против отрасли. По-видимому, это означает, что коалиция, инициировавшая введение налога в рамках весьма спорного урегулирования бюджета на 2025 год в раздробленном парламенте Франции, рассматривала его как меру по рассредоточению богатства.

«Мы должны отойти от менталитета запрета и сосредоточиться на политике, которая поддерживает инновации, декарбонизацию и конкурентоспособность», - сказал Хольгер Крамер, генеральный секретарь Европейской ассоциации деловой авиации (ЕВАА).

По словам Оливье Пердриэля, генерального директора базирующейся в Париже чартерной группы Skyfirst, налог солидарности может иметь катастрофические экономические и социальные последствия, «которые, вероятно, обойдутся Франции дороже, чем она заработает». Он предсказал, что это может вынудить некоторых эксплуатантов воздушных судов прекратить свою деятельность, а также поставить под угрозу жизнеспособность многих небольших региональных аэропортов по всей стране, которые играют жизненно важную роль в предоставлении транспортных услуг, включая рейсы медицинской эвакуации.

По ту сторону Ла-Манша правительство Великобритании намерено ужесточить налоговую политику в отношении частной авиации, введя новые ставки пассажирских сборов, которые вступили в силу в апреле и включают новую максимальную ставку в размере 673 фунтов стерлингов за пассажира. С апреля 2026 года эта сумма будет уве-

личена еще больше и превысит 1000 фунтов стерлингов для более крупных самолетов, при этом правительство Великобритании утверждает, что «это увеличение ставки до более высокого уровня гарантирует, что пользователи частных самолетов продолжат вносить справедливый вклад в государственные финансы».

Из предполагаемых поступлений в размере 520 миллионов фунтов стерлингов только в первом финансовом году на меры по обеспечению экологической устойчивости не будет направлено ничего.

Хотя обоснование повышения налогов на частную авиацию кажется логичным, неудивительно, что ЕВАА описывает европейский налоговый режим как «сильно фрагментированный, с множеством различных налогов, по-разному применяемых в различных государствах-членах Европы». Италия впервые ввела налог на частную и деловую авиацию («Salva Italia» или «Налог на аэротакси») в 2012 году, в то время как бельгийский «налог на посадку» (всего от 2 до 10 евро на пассажира) вступил в силу в 2022 году.

До свидания, рабочие места и инвестиции

Исследование Oxford Economics, проведенное по заказу GAMA и ЕВАА и опубликованное в январе, предупреждает, что «ограничительная политика правительства» может поставить под угрозу иностранные инвестиции в размере до 120 млрд евро и 104000 рабочих мест к 2030 году.

«Бизнес-авиация, которую часто воспринимают

как роскошь, играет решающую роль в развитии экономики», - сказал Карлос Брана, старший исполнительный директор по гражданским самолетам Dassault Aviation. «Мы воочию убедились, как это способствует росту в регионах, которые она объединяет, - от создания рабочих мест в отдаленных районах до привлечения инвестиций и сокращения времени в пути».

Тем не менее, несмотря на мрачные финансовые тучи в Европе, есть лучик надежды: Швеция, которую IATA охарактеризовала как страну, которая «заметно отстала от своих соседей» в восстановлении авиации после пандемии, намерена отменить свои пошлины на авиаперевозки пассажиров. «Швеция и, в некоторой степени, Норвегия и Дания - все они пытаются стимулировать, финансировать, разрабатывать и поощрять будущие двигательные технологии, особенно для своих региональных рейсов. Поэтому они пытаются добиться этого, стимулируя региональных операторов и не облагая их налогом», - пояснил Мартин из GAMA.

Компания Dassault при поддержке ЕВАА безуспешно пыталась оспорить в суде так называемое таксономическое законодательство Европейского Союза, принятое Еврокомиссией, которое фактически лишает бизнес-авиацию доступа к финансированию, связанному с мерами по обеспечению устойчивого развития, такими как замена парка воздушных судов и инвестиции в экологически чистое авиационное топливо. Тем не менее, Мартин подчеркнул, что отраслевые группы деловой авиации должны продолжать настаивать на более справедливом отношении со стороны правительств.

Семь городов борются за право проведения EBACE 2026

Ожидается, что в ходе дискуссий заинтересованных сторон на EBACE 2025 будет решен вопрос о месте проведения и формате будущих выставок, а организатор ЕВАА объявит о своих планах 30 июня. Кажется все более вероятным, что EBACE, которая проходит на этой неделе в PalExpo, станет последней, проведенной в Женеве.

Помимо Женевы, еще семь европейских городов сейчас претендуют на проведение EBACE: Барселона, Франкфурт, Вена, Дублин, Милан, Париж, Лондон. Кроме того, ЕВАА заявила, что также рассматривает возможность возрождения статической экспозиции, которая была исключена из формата этого года из-за отсутствия поддержки со стороны производителей и брокеров.

Представители ЕВАА также пытаются решить, как привлечь на выставку большее количество состоятельных людей, а также предоставить новые возможности для экспонентов и «подходящую стратегию ценообразования» для них и посетителей. Кроме того, ассоциация заявила о своей открытости для возможных партнерств с другими организаторами выставок.

«С тех пор как ЕВАА взяла на себя управление EBACE в конце 2024 года, мы прислушивались и консультировались с заинтересованными сторонами в отрасли о том, что было бы наиболее ценным в будущих мероприятиях EBACE», - сказал генеральный секретарь ассоциации Хольгер Крамер. «Эта консультация является частью всеобъемлющего обзора, который продолжается, и EBACE25 является основным компонентом в этом цикле обратной связи».

По словам представителей ЕВАА, в конце следующего месяца будет объявлено о планах проведения выставки в 2026 году. В зависимости от окончательного выбора места проведения, мероприятие следующего года должно состояться либо в последнюю неделю мая, либо в первую неделю июня. «Одно для нас остается ясным: отрасль нуждается в EBACE, и это по-прежнему правильное место для встречи с правильными людьми в деловой авиации», - сказал Крамер.

Между тем, в четверг организаторы выставки Аеро в Фридрихсхафене (Германия) объявили о планах по расширению статической экспозиции деловой авиации на следующем мероприятии, которое пройдет с 22 по 25 апреля 2026

года. Специализированная экспозиция, представленная на выставке Аеро Friedrichshafen 2025, которая прошла в прошлом месяце, в следующем году будет иметь больше места для деловых самолетов на площадке, которая примыкает к аэропорту Фридрихсхафена на северном берегу Боденского озера.

«Выдающиеся результаты и положительные отзывы о предыдущем мероприятии служат для нас одновременно мотивацией и мандатом для следующего шага вместе с отраслью», - сказал директор Аеро Friedrichshafen Тобиас Бретцель. «Наша цель – дальнейшее развитие Aero Business Aviation Show Hub как в плане качества, так и масштаба. Кроме того, мы уже работаем с партнерами из чартерного сектора, чтобы предложить стыковочные рейсы во Фридрихсхафен в течение недели проведения выставки».



Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Cessna 182 Skylane**

Год выпуска: **1978 г.**

Место съемки: **май 2025 года, Novinki – UUDN, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко