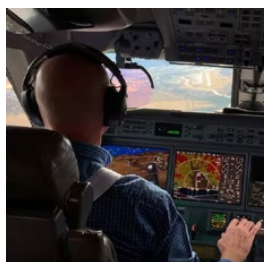
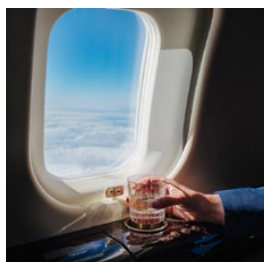
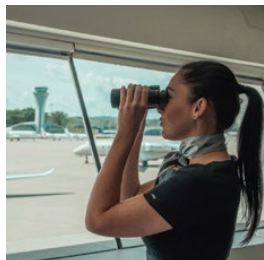




На прошлой неделе вновь обострились торговые войны из-за угрозы введения США с августа 50-процентных пошлин на продукцию из Бразилии, что вновь привело к неопределенности на ключевом авиационном рынке. Бразилия отреагировала планами ввести аналогичные тарифы на товары из США как раз в тот момент, когда страна готовится к проведению латиноамериканской конференции и выставки деловой авиации в начале следующего месяца. Угроза возникла в связи с тем, что США продолжали менять пошлины по всему миру, угрожая, а затем откладывая различные тарифы в ходе переговоров по различным торговым и другим вопросам.

Что касается Бразилии, то США в связи со своими последними планами привели список претензий, включая претензии, связанные с судебным процессом над Жаиром Болсонару, цензурой на американских платформах социальных сетей и давним отсутствием прогресса в торговых переговорах. Это последовало за объявлением тарифов в отношении Японии (24%) и Южной Кореи (25%). А что там с Embraer?

Falcon Luxe, авиационное подразделение Alex Group Investment, пополнило свой парк самолетом Gulfstream G450. Это первый Gulfstream, которым компания пополнила свой парк, на фоне усиления присутствия в сегменте дальнемагистральных джетов. Недавно компания вывела из эксплуатации свой Dassault Falcon 2000 EX, чтобы освободить место для G450, а также других самолетов большой дальности. В ноябре в рамках дубайского авиашоу компания обещает большую презентацию и анонсы, так что ждем от них позитивных новостей.



Самый загруженный июль с 2019 года

WINGX: На 28-й неделе во всем мире выполнено 76604 рейса бизнес-джетов, что на 13% больше, чем на предыдущей неделе, и на 4% больше, чем на 28-й неделе 2024 года. Хотя этот показатель все еще не достиг 52-недельного пика в 78808 рейсов (на 26-й неделе 2025 года), он значительно превышает 52-недельный минимум в 60521 рейс (2-я неделя 2025 года)

стр. 21

Вторичный рынок однодвигательных вертолетов демонстрирует рост цен в первом полугодии

Aero Asset опубликовала отчет «Тенденции рынка однодвигательных вертолетов за первое полугодие 2025». Отчет, подкрепленный экспертизой и собственными знаниями рынка Aero Asset, содержит подробный анализ рынка подержанных однодвигательных вертолетов в первой половине 2025

стр. 24

AINsight: проблемы и решения в области конфиденциальности для владельцев джетов

FAA пытается повысить уровень конфиденциальности в отношении деловых самолетов, зарегистрированных в США. Ограничив доступ к информации о владельцах воздушных судов, FAA несколько улучшило конфиденциальность, но остаются проблемы, связанные с владением и проведением сделок

стр. 25

Honeywell FMS расширяет возможности визуальных заходов на посадку

Honeywell продолжает добавлять новые процедуры в свою серию систем FMS с функцией визуального захода на посадку (FGV), а также предлагает новые функции, такие как размещение всей информации на одной странице, установка в летные тренажеры и интеграция пакета FGV в приложение ForeFlight

стр. 28

СФ одобрил закон о передаче аэродромов концессионерам напрямую через ГУПы и МУПы

Совет Федерации на пленарном заседании одобрил закон, позволяющий государственным и муниципальным унитарным предприятиям напрямую передавать инвесторам право владения или пользования инфраструктурой воздушного транспорта по концессионным соглашениям. Документ инициирован правительством РФ.

Согласно действующему законодательству, ГУПы и МУПы, в ведении которых находятся аэродромы, взлетно-посадочные полосы и прочее имущество, обязаны сначала передавать объекты концессионного соглашения концеденту - РФ, субъекту РФ или муниципалитету, которые затем передают их концессионеру.

Закон предусматривает, что ГУПы и МУПы смогут напрямую передавать имущество инвесторам без предварительной передачи их органам власти: расширяется перечень объектов концессионного соглашения, принадлежащих государственному или муниципальному предприятию на праве

хозяйственного ведения, в отношении которых такое предприятие участвует на стороне концедента в обязательствах по концессионному соглашению и осуществляет отдельные полномочия концедента наряду с иными лицами, которые могут их осуществлять.

Речь идет об аэродромах, зданиях и сооружениях, предназначенных для взлета, посадки, руления и стоянки, а также создаваемой и предназначенной для организации полетов гражданских и государственных воздушных судов инфраструктуре и средствах обслуживания воздушного движения, навигации, посадки и связи.

Предлагаемые изменения позволят существенно сократить сроки передачи имущества по концессионному соглашению концессионеру имущества, а также минимизировать риски привлечения к ответственности концедента за нарушение сроков передачи такого имущества, говорится в пояснительных материалах к документу.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

Швейцария и Аруба подписали соглашение по «открытому небу»

Швейцария и Аруба подписали соглашение по открытому небу, направленное на расширение авиасообщения и коммерческих возможностей. Соглашение позволяет перевозчикам из обеих стран выполнять регулярные рейсы между Арубой и Швейцарией, а также в третьи страны и обратно.

Согласно заявлению Департамента гражданской авиации Арубы (DCAA), сделка является стратегическим шагом для стимулирования роста. Права на полеты вплоть до Пятой свободы, определенные

Международной организацией гражданской авиации (ИКАО), позволяют регулярным коммерческим авиакомпаниям перевозить пассажиров или грузы между двумя странами в рамках обслуживания, которое начинается или заканчивается в их родной стране.

«Регистр Арубы с гордостью поддерживает это важное событие в рамках своей миссии по созданию глобальной авиационной экосистемы, ориентированной на операторов», - говорится в заявлении.



Компания #1
по бизнес авиации в РФ.

JETVIP
BUSINESS AVIATION

- аренда частных самолетов
- аудит воздушного судна
- организация медицинской эвакуации
- покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!
+7 (495) 545-45-35
WWW.JETVIP.RU

«Лукойл» в этом году выпустит первую партию SAF

«Лукойл» планирует в этом году произвести первую для себя партию экологичного авиационного топлива (sustainable aviation fuel, SAF). Выпуск этой продукции начнется на НПЗ в Болгарии, что при успешном внедрении позволит компании открыть новое направление бизнеса.

Как сообщает компания в своем отчете по устойчивому развитию, в 2024 году структуры «Лукойла» в Болгарии получили сертификаты ISCC (International Sustainability and Carbon Certification scheme), признаваемые Международной организацией гражданской авиации (ICAO).

В частности, подтверждено соответствие требованиям к поставщикам SAF и критериям устойчивого топлива. Сертификация авиатоплива является обязательным условием поставки продукта на регулируемые рынки.

Ранее «Лукойл» сообщал, что компания уже провела лабораторные исследования и подготовила схему производства SAF на НПЗ в Болгарии. Производить SAF планируется путем смешения закупаемого биокompонента с авиационным топливом.

Источник: ИнфоТЭК





НАШ ФЛОТ

- CHALLENGER 850
- HAWKER 850XP
- HAWKER 800XP
- HAWKER 800
- HAWKER 700

weltall.aero
 8 800 500 2151
 +7 (495) 129 29 04
 charter@weltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR
 CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

Строительство нового покрасочного цеха в техцентре Bombardier в Biggin Hill продолжается

Компания Bombardier объявила, что строительство нового покрасочного цеха площадью 4700 кв.м. в лондонском сервисном центре Biggin Hill продвигается полным ходом, завершены несколько ключевых процессов, включая стабилизацию грунта и фундаментные работы в ангаре. Продолжается строительство стального каркаса ангара, также начаты работы по облицовке.

Ожидается, что в новом двухсекционном покрасочном цехе Bombardier будет работать более 50 квалифицированных специалистов по покраске, и он станет идеальным дополнением к сервисному центру площадью около 23300 кв.м., который полностью оборудован для проведения планового и внепланового технического обслуживания, модификации и установки авионики для самолетов Bombardier

Global, Challenger и Learjet. Строительство нового покрасочного цеха, которое планируется завершить во второй половине 2026 года, расширит спектр услуг центра, предоставляя клиентам Bombardier первоклассные возможности для удовлетворения всех их потребностей в покраске.

Сервисный центр Bombardier Biggin Hill, открытый в 2017 году и расширенный в 2022 году почти до 23300 кв.м., является важным экономическим фактором в лондонском аэропорту Biggin Hill и лондонском районе Бромли. Это яркий пример того, как Bombardier продолжает повышать доступность своего опыта заводского обслуживания для клиентов по всему миру, укрепляя свои позиции лидера в области сервисного обслуживания и поддержки.





SkyAtlas

Ваш надежный партнер в бизнес-авиации.
Полный спектр услуг для
обслуживания воздушных судов.
Комфорт, безопасность и профессионализм!



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOV



141426, Московская обл., Химки, Шереметьевское шоссе, д.2, стр.20
+7 495 150-19-62
ops@skyatlas.biz

В Grand Caravan EX добавят новые варианты интерьера представительского класса

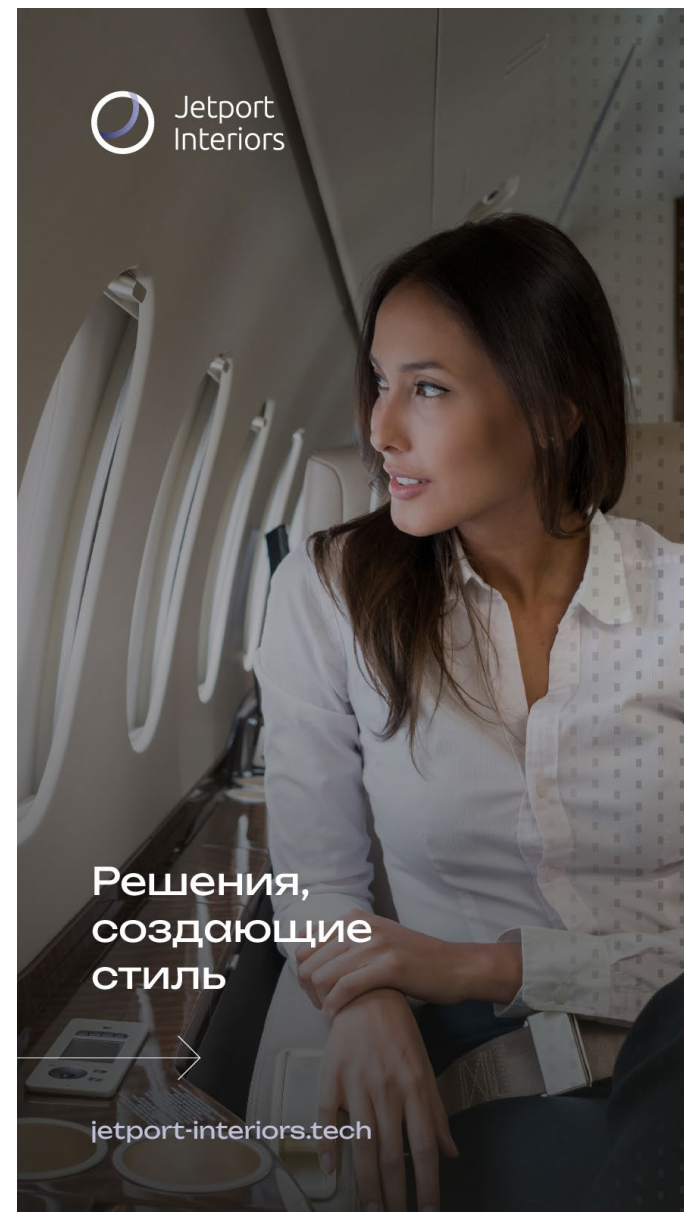
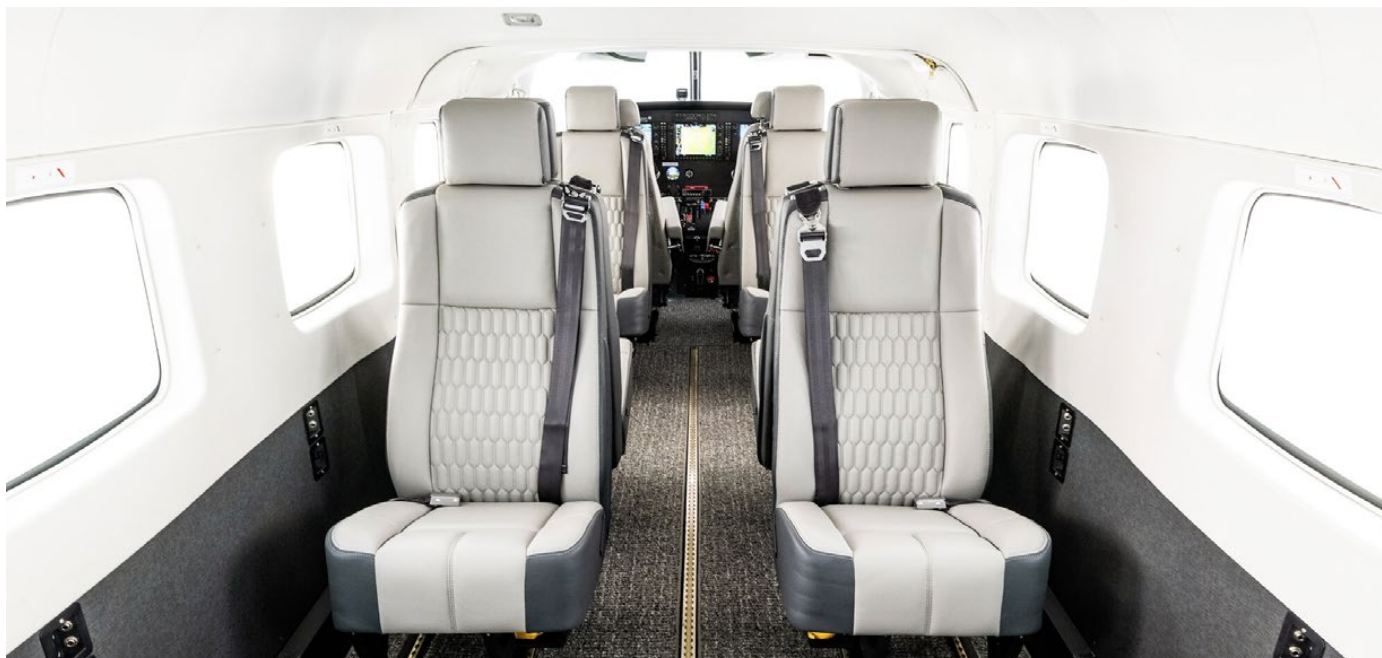
Легендарный Cessna Grand Caravan EX теперь будет оснащен тремя новыми вариантами интерьера представительского класса, которые клиенты смогут выбрать при проектировании салона своего самолета. Интерьеры Lunar, Obsidian и Saddle Sport дополняют существующие модели Canyon и Savanna, предоставляя более широкий спектр стандартных вариантов.

Начиная с этого месяца, клиентам доступны новые опции интерьера, которые позволят им в дальнейшем адаптировать интерьер своего самолета в соответствии с их личными предпочтениями или задачами. Также доступны премиальные версии каждого из новых интерьеров со стеганой отдел-

кой сидений и плюшевым ковром, которые придадут салону особую эстетику.

В дополнение к усовершенствованной кабине пилота, анонсированной в прошлом году для Cessna Caravan и Grand Caravan EX, оба самолета теперь будут оснащены восемью зарядными устройствами USB-C на боковой стенке салона в качестве стандартной комплектации. Каждое зарядное устройство оснащено двумя разъемами, что обеспечивает в общей сложности 16 точек подзарядки для обеспечения пассажиров энергией и связью в полете.

Появление новых интерьеров приурочено к празднованию компанией 40-летия однодвигательного турбовинтового самолета Cessna Caravan.



Falcon Luxe добавила первый Gulfstream G450

Falcon Luxe, авиационное подразделение Alex Group Investment, пополнило свой парк самолетом Gulfstream G450. Это первый Gulfstream, которым компания пополнила свой парк, на фоне усиления присутствия в сегменте дальнемагистральных джетов. Недавно компания вывела из эксплуатации свой Dassault Falcon 2000 EX, чтобы освободить место для G450, а также других дальних самолетов.

Султан Рашид Абдулла Рашид Аль Шене, основатель и председатель правления Alex Group Investment, сказал: «Мы внимательно прислушиваемся к желаниям наших клиентов, их предпочтения определяют все, что мы делаем. Появление Gulfstream G450 – это наш способ показать, что мы всегда на шаг впереди, оправдывая их ожидания. Это наш пода-

рок им, обещание того, что с Falcon Luxe у них будет все, что им нужно в небе».

Между тем, в прошлом месяце Falcon Luxe начала предлагать клиентам доступ к бизнес-джетам с «блок-часами» в качестве альтернативы традиционному чартеру. Концепция позволяет клиентам заранее приобрести определенное количество летных часов и использовать их по мере необходимости.

«Сегодня люди хотят, чтобы полеты были простыми», - сказал Аль Шене. «Мы стремимся к тому, чтобы это происходило по расписанию. Вам не нужно каждый раз думать о доступности, ценах или бумажной волоките. Вы просто летаете, когда вам нужно, и это работает».



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ
ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Textron Aviation добавляет доступность Starlink для Citation Sovereign и Sovereign+

Textron Aviation анонсировала дополнительное решение для подключения к высокоскоростному интернету для самолетов Cessna Citation Sovereign и Sovereign+ после того, как FAA выдало компании AeroMech сертификат (STC) на установку системы Starlink. Решение AeroMech использует группировку низкоорбитальную группировку Starlink для обеспечения более надежной связи на суше, воде и в отдаленных районах, где традиционный Wi-Fi в полете может быть недоступен.

Брайан Ролофф, старший вице-президент по работе с клиентами, прокомментировал: «Мы инвестируем в модернизацию продуктов, основываясь на отзывах клиентов, и они просят предоставить им лучшие возможности для связи в полете, доступные сегодня в авиации. Мы продолжаем рас-

ширять список улучшений, доступных для наших клиентов. Предложение Starlink для самолетов Cessna Citation Sovereign и Sovereign+ добавляет еще один продукт к списку возможностей, которые возможны при модернизации вашего самолета с помощью Textron Aviation».

Клиенты могут запланировать обновление для установки в североамериканских сервисных центрах Textron Aviation и в некоторых международных сервисных центрах. В STC компании AeroMech используется авиационный комплект Starlink, состоящий из аэротерминала (антенны), блока питания (PSU), двух точек беспроводного доступа (WAP), который подключается и требует подачи энергии только от самолета.





GETJET

**АРЕНДА
ЧАСТНОГО
САМОЛЕТА**

найдем лучший вариант для каждого!

Dassault выбирает спутниковую связь Honeywell Aspire 350

Компания Dassault Aviation выбрала систему спутниковой связи Honeywell Aspire 350 для дальнейшего использования на всех своих бизнес-джетах. Сертификация уже завершена для Falcon 6X и 2000. В этом месяце система Aspire 350 также будет доступна для Falcon 8X, а для Falcon 10X будет доступна в качестве опции при заводской комплектации. Honeywell также разрабатывает дополнительные решения по сертификации типа для установки на самолеты Falcon 900 и 7X.

Обладая двойной функциональностью, система спутниковой связи обеспечивает как работу кабины экипажа, так и связь для пассажиров через спутниковую сеть Iridium Certus. Компания Honeywell недавно получила первое одобрение FAA на технический стандарт гибридной системы,

обеспечивающей интегрированную связь в кабине экипажа и салоне.

Для полетов Aspire 350 обеспечивает доступ к метеорологическим данным в режиме реального времени, связь по каналу передачи данных Future Air Navigation Systems и услуги безопасности в кабине экипажа. Система поддерживает голосовую связь и передачу данных для пилотов, работающих по всему миру.

Услуги для пассажиров включают подключение со скоростью до 704 кбит/с для электронной почты, обмена сообщениями, конференц-связи и веб-браузинга. Система обеспечивает стабильную работу на крейсерской высоте, обеспечивая связь офисного уровня на протяжении всего полета.



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Vertical привлекла \$60 млн на разработку eVTOL VX4

Компания Vertical Aerospace завершила публичное размещение акций, о котором было объявлено ранее в этом году. 11 июля британская компания заявила, что привлеченные \$60 млн позволят увеличить объем наличных средств для поддержки работ над ее самолетом VX4 eVTOL до середины 2026 года. В ходе размещения было продано 12 млн обыкновенных акций компании по цене \$5. У андеррайтеров есть 30-дневный опцион на покупку дополнительных 1,8 млн акций по той же цене.

В рамках реализации планов по завершению сертификации типа четырехместного самолета eVTOL в 2028 году компания Vertical ожидает, что к концу 2025 года на прототипе будет осуществлен пи-

лотируемый переход от полета на тяге к полету на крыле. В мае компания совершила, по ее словам, первый пилотируемый полет eVTOL в открытом воздушном пространстве.

По данным Vertical, на данный момент зарегистрировано около 1500 предварительных заказов на VX4 от различных авиакомпаний и других потенциальных операторов воздушного такси. 12 июня вертолетная группа Bristow расширила существующий меморандум о взаимопонимании, согласившись приобрести до 100 самолетов. Компании также договорились о сотрудничестве, чтобы предложить другим клиентам VX4 то, что они называют «готовым к полету» пакетом поддержки, включающим услуги ТОиР.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Metrojet обслужит самолеты 2-REG

Metrojet Engineering Clark получила сертификат об одобрении технического обслуживания от директора департамента гражданской авиации графства Гернси. Аккредитация, вступившая в силу с конца июня 2025 года, подтверждает приверженность Metrojet соблюдению необходимых стандартов обслуживания воздушных судов, зарегистрированных в реестре Гернси (2-reg).

«Для нас большая честь получить этот сертификат от Министерства юстиции графства Гернси», - сказал Рудген Гусман, генеральный директор Metrojet Engineering Clark. «Это достижение отражает упорный труд и профессионализм нашей команды и служит напоминанием о нашей постоянной ответственности за соблюдение высочайших стандартов безопасности, прозрачности и качества обслуживания. Мы искренне признательны Управлению по сертификации Гернси за руководство и поддержку на протяжении всего процесса сертификации».

Компания Metrojet Engineering Clark, базирующаяся на Филиппинах, предоставляет услуги по техническому обслуживанию воздушных судов и инжинирингу в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Комплекс компании имеет общую площадь 7100 кв.м.

Помимо сертификата 2-reg, Metrojet Engineering Clark также получила разрешения от органов гражданской авиации Филиппин, США, Острова Мэн, Сан-Марино, Катар, Кореи, Индонезии и Каймановых островов.

ExecuJet MRO Services в Сиднее одновременно обслуживает три Falcon

Компания ExecuJet MRO Services Australasia проводит в Сиднее комплексное техническое обслуживание одновременно трех самолетов Dassault Falcon. Это первый такой случай для компании, который демонстрирует широту ее возможностей в качестве принадлежащей Dassault организации по ТОиР.

Самолеты — Falcon 2000EX EASy, Falcon 900EX и Falcon 900EX EASy — проходят плановые комплексные проверки планера в центре технического обслуживания и ремонта ExecuJet в аэропорту Сиднея.

Зарегистрированный в Новой Зеландии Falcon 2000EX EASy проходит 24-годовую (3C) тяжелую инспекцию, а по ее завершении будет полностью перекрашен планер. Зарегистрированный в Австралии Falcon 900EX проходит плановую про-

верку «вне фазы», а на зарегистрированном за рубежом Falcon 900EX EASy проводится плановое 36-месячное обслуживание. На последнем самолете также производится замена компонентов двигателя Honeywell TFE731-60. ExecuJet MRO Services Australasia — авторизованный сервисный центр Honeywell.

До приобретения Dassault Aviation компании ExecuJet MRO Services в начале 2019 года австралийское подразделение ExecuJet практически не выполняло техническое обслуживание самолетов Falcon. Однако сегодня на них приходится 15% бизнеса компании, и, по прогнозам, в следующем году этот показатель увеличится до 20%. Воздушный флот Falcon растет: в настоящее время в Азиатско-Тихоокеанском регионе базируется более 120 самолетов Falcon.



EASA выпускает инновационные правила воздушной мобильности, касающиеся eVTOL

EASA опубликовало нормативную базу для инновационной воздушной мобильности, охватывающую беспилотные летательные аппараты и то, что регулятор безопасности полетов Европейского Союза (ЕС) определяет как пилотируемые воздушные суда с вертикальным взлетом и посадкой (VCA). 9 июля агентство опубликовало документы, охватывающие приемлемые методы соответствия (AMC) и руководящие материалы (GM), которые, по

его словам, охватывают все, что необходимо производителям, эксплуатантам и регуляторам VCA для ввода в эксплуатацию новых летательных аппаратов, включая воздушные такси eVTOL.

Инициатива охватывает поправки к основному авиационному регламенту ЕС №965/2012, а также к Приложению II (Part ARO), Приложению III (Part ORO) и Приложению V (Part SPA) соответственно,

содержащим требования к национальным авиационным властям, организациям и операциям, требующим специального разрешения. EASA также ввело новое Приложение IX (Part IAM), которое специально посвящено операциям VCA. В документе говорится, что руководство включает в себя предполетную подготовку, управление расходом топлива/энергии и доступность посадочных площадок, включая вертипорты.

Новая документация EASA также охватывает лицензирование летных экипажей с учетом новых условий AMC, предусмотренных статьями 4f Регламента ЕС №1178/2011. Сюда входят руководство по квалификационным отметкам, необходимым для пилотов VCA, включая то, что агентство называет «адаптацией к инновационным конструкциям воздушных судов и более широким подходом к теоретическим знаниям, касающимся различных категорий воздушных судов».

Европейский регулятор внес поправки в Стандартизированные европейские правила воздушного движения (SERA), включив в них термин «топливо/энергия». Это касается новых источников энергии для двигателей воздушных судов, включая электроэнергию, хранящуюся в аккумуляторах, а также дополнительных рекомендаций по адаптации операций VCA к европейской системе управления воздушным движением.

Новые воздушные суда вертикального взлета и посадки были включены в Европейский план безопасности полетов EASA на 2025 год, опубликованный в феврале.



Horizon Aircraft и ZeroAvia изучат водородные технологии eVTOL

ZeroAvia и Horizon Aircraft объявили о планах совместной работы по развитию региональных перевозок на водородно-электрическом самолете VTOL. Компании будут сотрудничать в разработке водородно-электрической силовой установки ZeroAvia ZA600 для самолета Horizon Aircraft Cavorite X7.

Уникальная конструкция крыла Cavorite X7 включает в себя 14 подъемных вентиляторов, обеспечивающих тягу при вертикальном взлете, и раздвижные панели, которые скрывают вентиляторы, когда самолет переходит из режима висения в режим полета на крыльях и летит как обычный самолет.

Для посадки он может использовать обычную взлетно-посадочную полосу, или же вентиляторы могут быть задействованы для приземления на вертолетной площадке или площадке размером с теннисный корт.

Horizon Aircraft уже провела автономные летные испытания крупномасштабного прототипа, включая демонстрацию режимов зависания и переход к полету на крыльях. Компания получила поддержку от Министерства обороны США и разрешение на проведение летных испытаний от канадского регулирующего органа. Помимо изучения возможностей интеграции силовых агрегатов ZeroAvia, партнерство ускорит разработку необходимой инфраструктуры и руководящих принципов сертификации, чтобы обеспечить нулевой уровень выбросов для самолетов Horizon.

Вэл Мифтахов, основатель и генеральный директор ZeroAvia, отметил, что все больше и больше компаний eVTOL рассматривают водородно-элек-

трические силовые установки как прорыв, который может увеличить дальность полета и долговечность электрических силовых установок. «Horizon Aircraft разработала захватывающее приложение и провела успешные испытания прототипа, и они делают еще один шаг вперед в изучении водорода как потенциального варианта силовой установки для Cavorite X7».

Планируемое сотрудничество с ZeroAvia представляет собой инновационный шаг вперед для Horizon Aircraft, поскольку в нем учитываются все эксплуатационные и практические технологии. Компания развивает прочные партнерские отношения в аэрокосмической отрасли, одновременно наращивая темпы сертификации и коммерческой готовности.



Joby Aviation расширяет производственные мощности

Компания Joby Aviation объявила о расширении своей производственной площадки в Марине, штат Калифорния, что позволит удвоить производственные мощности компании по производству самолетов. Общая площадь в настоящее время составляет около 40500 кв.м. и будет способствовать расширению коммерческих операций. Компания Joby также расширила свою программу летных испытаний, пополнив свой растущий парк новым самолетом.

Как отмечают в пресс-службе Joby открытие нового производственного цеха – это большой шаг вперед, поскольку компания готовится к масштабированию производства и выходу на рынок. Достижение этой цели сводится к трем ключевым преимуществам: стремясь к американским инновациям, Joby, привлекая лучших специалистов на своих предприятиях в Калифорнии и Огайо, проектирует, строит и испытывает свои самолеты в США. Используя такие инструменты, как расширенный анализ данных и 3D-печать, компания производит компоненты, которые становятся легче, прочнее и гибче. Благодаря новому расширению завода в Марине планируется создать сотни рабочих мест с полной занятостью, чтобы поддерживать рост производства самолетов.

Преимущество вертикальной интеграции: компания Joby самостоятельно занимается практически всеми аспектами своей деятельности в сфере обслуживания самолетов и сервиса аэротакси – от проектирования и производства до обучения пилотов и эксплуатации. Такая вертикальная интеграция помогает ускорить разработку, обеспечить качество и ускорить тестирование и сертифика-

цию. Это также позволяет Joby быстро и эффективно адаптировать свою платформу для других целей, включая испытания гибридной водородно-электрической силовой установки.

Тесное сотрудничество с Toyota: инженеры Toyota тесно сотрудничают с командой Joby, предоставляя консультации для поддержки работы Joby по проектированию, производству и обеспечению качества. Toyota также помогает команде Joby оптимизировать процессы, упростить сборку и дает рекомендации по разработке специального оборудования для ускорения производства.

Ожидается, что после ввода в эксплуатацию расширенная площадка в Марине сможет производить до 24 самолетов в год. Это также предоставит ключевые возможности, включая первоначальную сертификацию производства FAA, соответствующую

щие компоненты для наземных и летных испытаний, тренажеры для обучения пилотов и техническое обслуживание воздушных судов. Этот объект укрепляет более широкую производственную сеть Joby, которая включает в себя три дополнительных предприятия: в Санта-Крус, Калифорния, где сосредоточены инновации и системная архитектура; в Сан-Карлос, Калифорния, специализирующийся на силовых агрегатах и электронике; и в Дейтоне, штат Огайо, на недавно реконструированном заводе, где будут изготавливаться и испытываться авиационные компоненты для опытной производственной линии Joby. Площадка в Дейтоне демонстрирует возможности, необходимые для сертификации производства FAA, и поддерживает планы компании по расширению производства. В настоящее время ведется монтаж оборудования, и в конечном итоге на этом заводе будет производиться до 500 самолетов в год.



Embraer насторожился: компания оценивает последствия угрозы США по введению тарифов

Embraer оценивает последствия последней угрозы США по введению тарифов, в частности, для бразильской авиационной промышленности, сообщила компания, добавив, что планирует подробнее рассмотреть эту тему во время публикации результатов за второй квартал 5 августа. Компания также заявила, что продолжает работать с властями над введением нулевого налога на импорт для авиации.

Торговые войны в США вновь обострились на прошлой неделе из-за угрозы введения с августа 50-процентных пошлин на продукцию из Бразилии, что вновь привело к неопределенности на ключевом авиационном рынке. Бразилия отреагировала планами ввести аналогичные тарифы на товары из США как раз в тот момент, когда страна готовится к проведению латиноамериканской конференции и выставки деловой авиации в начале следующего месяца.

Угроза возникла в связи с тем, что США продолжали менять тарифы по всему миру, угрожая, а затем откладывая различные тарифы в ходе переговоров по различным торговым и другим вопросам. Что касается Бразилии, то США в связи со своими последними планами привели список претензий, включая претензии, связанные с судебным процессом над Жаиром Болсонару, цензурой на американских платформах социальных сетей и давним отсутствием прогресса в торговых переговорах. Это последовало за объявлением тарифов в отношении Японии (24%) и Южной Кореи (25%).

Самолеты и двигатели были исключены из-под действия тарифов в торговле с Канадой и Мексикой в соответствии с соглашением, заключенным при

первой администрации Трампа, а совсем недавно – аналогично с Великобританией. Министр транспорта США Шон Даффи намекнул на гибкость в отношении аэрокосмической продукции в прошлом месяце на Парижском авиасалоне. Но Белый дом пока не объявлял о планах оградить отрасль от тарифов, несмотря на Соглашение о торговле гражданскими самолетами 1979 года, которое установило глобальную среду свободной торговли.

Компания Jefferies проанализировала потенциальное влияние бразильских тарифов на производителя Embraer, отметив, что 50% его заказов на коммерческие самолеты приходится на клиентов из США. Что касается деловых самолетов, то ситуация несколько менее ясна, поскольку легкие бизнес-джеты Phenom собираются в США, а средние Praetor комплектуются там же. Однако аналитиче-

ская компания отметила, что тарифы, влияющие на цену Praetor, могут оказать положительное влияние на самолеты Textron Aviation.

Между тем, компания Rolland Vincent Associates (RVA), которая планирует в ближайшее время опубликовать отчет о тарифах, отметила, что проведенное ею исследование JetNet iQ показало, что почти 60% покупателей бизнес-джетов уже учитывают потенциальные сборы при принятии решения о том, откладывать ли покупку. RVA отмечает, что иностранные инвестиции способствовали развитию аэрокосмической отрасли США, которая в прошлом году продемонстрировала положительное сальдо по продажам гражданских самолетов в соотношении 6:1. В качестве примеров аналитик приводит присутствие Pilatus в Колорадо, Embraer во Флориде и Dassault Aviation в Арканзасе.



Global 7500 – абсолютный лидер по рекордам скорости

Bombardier объявила о том, что Global 7500 достиг очередного рубежа: 135 рекордов скорости, что является самым высоким показателем, когда-либо установленным для одного типа бизнес-джета. Некоторые из впечатляющих рекордов скорости полета этого сверхскоростного самолета в паре городов включают такие ключевые маршруты, как Токио – Сан-Франциско, Лондон – Эр-Рияд, Окленд – Токио, Хартфорд – Дубай, Токио – Торонто, Монреаль – Париж и многие другие.

Более ранние достижения Global 7500 включают в себя самый продолжительный перелет, когда-либо

зарегистрированный в бизнес-авиации – 8225 морских миль (15232,7 км) из Сиднея в Детройт, а также самый дальний беспосадочный перелет из аэропорта Лондон-Сити в Лос-Анджелес.

«Это наивысшее признание, самый высокий показатель по рекордам скорости за все время – и это именно то, что нужно взыскательным клиентам Bombardier: надежный, быстрый и действенный бизнес-инструмент, который доставит их в пункт назначения быстро и результативно», – сказал Жан-Кристоф Галлахер, исполнительный вице-президент по продажам Bombardier. «Еще более

впечатляющим является тот факт, что некоторые из этих рекордов были установлены с пассажирами на борту в различных условиях и аэропортах. Это свидетельствует о том, насколько хорошо спроектирован самолет, что позволяет заказчикам в полной мере использовать выдающиеся эксплуатационные характеристики самолета для выполнения своих повседневных важных задач».

Global 7500 имеет максимальную скорость 0,925 Маха и базовую дальность полета 7700 морских миль (14260 км). Уникальное крыло Smooth Flax, похожее на воздушный амортизатор, оснащено сложной системой предкрылков и закрылков, которая создает исключительную подъемную силу при взлете и заходе на посадку, максимизируя аэродинамическую эффективность и повышая эксплуатационные характеристики, одновременно повышая безопасность и обеспечивая самый плавный полет в отрасли. Это также сокращает расход топлива, снижает выбросы вредных веществ и обеспечивает отличные эксплуатационные характеристики на коротких дистанциях и высоких скоростях, создавая идеальную платформу для наших взыскательных клиентов, – поясняют в пресс-службе канадского производителя.

Определяющие отраслевые характеристики самолета Global 7500 вскоре будут усовершенствованы с появлением самолета Global 8000. Ожидается, что флагман Bombardier новой эры будет обладать лучшей в отрасли дальностью полета в 8000 морских миль (14816 км) и максимальной скоростью 0,94 Маха, что делает его идеальным многофункциональным бизнес-джетом.



В Garmin PlaneSync добавлен автоматический доступ к журналу полетов

Система PlaneSync от Garmin теперь может автоматически предоставлять данные о полетах различным поставщикам услуг для анализа после полета и отслеживания технического обслуживания. Самолеты, оснащенные совместимой авионикой Garmin, могут отправлять информацию о полетных записях поставщикам услуг, связанных с анализом полетных данных, планированием полетов и техническим обслуживанием, с помощью новой автоматизированной службы совместного использования бортовых журналов производителя авионики. Garmin также добавила несколько обнов-

лений в приложение Pilot, включая обмен через интернет данных о воздушном трафике.

Существует два способа автоматического обмена данными бортового журнала: самолеты, оснащенные каналом передачи данных GDL60 и имеющие подписку на PlaneSync, могут отправлять информацию на веб-сайт FlyGarmin после полета через Wi-Fi или сотовую связь. В качестве альтернативы самолет, оснащенный беспроводным шлюзом Flight Stream 510, может подключиться к приложе-

нию Garmin Pilot для отправки полетных данных в FlyGarmin.

После получения службами, уполномоченными владельцем воздушного судна, эти данные, которые могут включать в себя GPS-навигацию, информацию об ориентации, данные о двигателе, общее время полета, время вылета, уровни СО и многое другое, могут использоваться в отчетах о состоянии двигателя, обновлениях по техническому обслуживанию и результатах анализа полета. Среди поставщиков услуг, работающих с Garmin, — FlySto, Crewchief Systems, Savvy Aviation, Flight Schedule Pro, NovoFlight и Navi.

Бортовые журналы теперь доступны для самолетов, оснащенных совместимой авионикой Garmin, а интеграцию с поставщиками услуг планируется начать в августе. Запуск дополнительных сервисов запланирован на вторую половину 2025 года. Передача данных по GDL60 продается по цене \$4250, а стоимость подписки на PlaneSync составляет от \$10 (только Wi-Fi) до \$30 за сотовую связь LTE в Северной Америке или \$45 за LTE по всему миру в месяц.

Дополнения к приложению Garmin Pilot включают недавно выпущенные смарт-карты, которые теперь имеют таблицу времени окончательного захода на посадку до точки пропуска захода на посадку; отображение трафика по всему миру на мобильных устройствах как для iOS, так и для Android и обновленную версию трафика на Garmin Pilot Web; а также цветовое кодирование полетных дорожек трафика для упрощения навигации, визуальной идентификации и отслеживания.



Клиенты Flyvbird бронируют рейсы с помощью ИИ

На прошлой неделе Flyvbird, подтвердила, что первые рейсы, забронированные через собственную платформу, управляемую искусственным интеллектом, будут выполнены уже в сентябре. Flyvbird установила партнерские отношения с двумя неизвестными европейскими чартерными операторами для предоставления услуг на турбовинтовых самолетах Cessna Caravan, которые соединяют Фридрихсхафен на юге Германии с Менхенгладбахом на северо-западе страны и Штраусбергом недалеко от Берлина.

По словам основателя и генерального директора Flyvbird Томислава Ланга, компания зарегистрировала более 8000 «предварительных запросов на

бронирование». У компании также есть обязательства от более чем 10 корпоративных клиентов, которые заявили, что намерены бронировать рейсы для своих сотрудников для регулярных поездок. К ним относятся корпорации со строительными проектами в Хорватии и Польше.

Flyvbird планирует привлечь еще 1 млн евро (около \$1,2 млн) в рамках начального раунда финансирования для покрытия расходов на персонал, маркетинг и разработку технологий, связанных с запуском сервиса. Проект уже получил финансирование в размере 4 млн евро, включая поддержку правительства Германии и ЕС, а также швейцарской Merse group.

Ланг сообщил, что, по его прогнозам, выручка за первый год составит 500000 евро, и что до конца 2028 года Flyvbird рассчитывает получить 45,7 млн евро от регионального рынка авиаперевозок, который McKinsey оценивает в \$115 млрд.

Рейсы будут забронированы через приложение Flyv AI, которое использует искусственный интеллект для связи путешественников с операторами, способными их обслуживать, в основном между аэропортами, которые плохо обслуживаются регулярными авиакомпаниями. К 2027 году компания хочет иметь потенциал для открытия доступа к более чем 40000 небольшим аэродромам и почти 5000 аэропортов среднего размера.

Flyvbird утверждает, что региональные авиакомпании в настоящее время не могут справиться с нестабильностью потребительского спроса на региональном уровне. По словам Ланга, его алгоритм

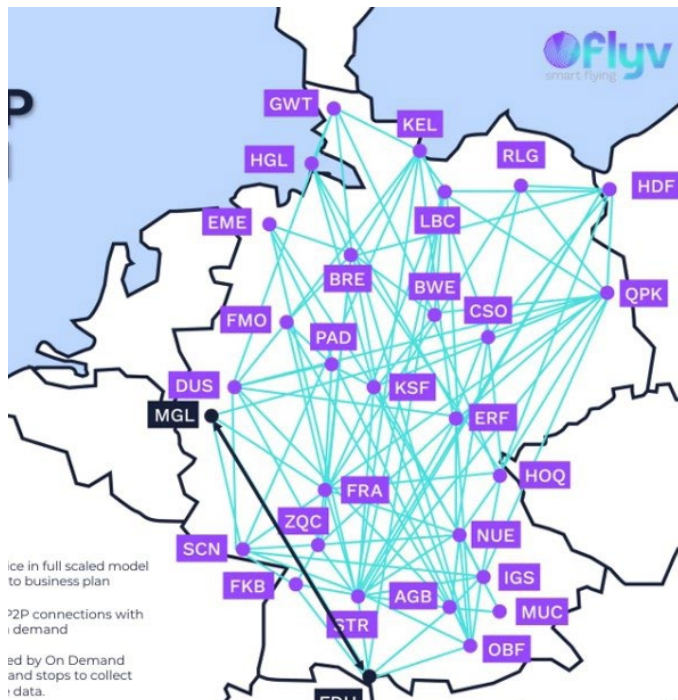
искусственного интеллекта является ключом к согласованию предложения со спросом: Flyvbird собирает деньги за перелеты — во многом так же, как Uber за автосервисы, — а затем платит операторам по ранее согласованным тарифам.

Компания определила еще около 30 аэропортов в одной только Германии, где, по ее мнению, спрос будет поддерживать полеты на небольших самолетах с ценами за места, которые при расширении сервиса будут сопоставимы со стоимостью поездок на автомобилях и поездах. Стоимость часового перелета оценивается примерно в 225 евро.

Со следующей недели информация о доступных для бронирования рейсах Flyvbird будет размещена в крупных глобальных сетях распространения, таких как Expedia. У компании есть соглашение с испанским чартерным оператором Euroairlines об использовании его кода IATA Q4.

Ланг ранее работал управляющим директором перспективной сети воздушных такси eVTOL Volocopter Air Service и генеральным директором швейцарского авиаперевозчика Sky Work Airlines. Руководящая команда Flyvbird имеет опыт работы в таких авиакомпаниях, как Germanwings, Condor и Air Berlin, а также в финансовых учреждениях, включая Credit Suisse и специалиста по управлению данными AustriaCard.

Flyvbird также оценила самолет Tecnam P2012 для своей чартерной сети. В долгосрочной перспективе она планирует использовать региональные авиалайнеры с гибридным приводом, такие как EL9 UltraShort, разрабатываемый Electra Aero.



Студент выиграл \$100000 от Flexjet за дизайн салона самолета

Компания Flexjet наградила студента-первокурсника Университета авионавтики Эмбри-Риддла (штат Каролина) \$100000 за дизайн интерьера самолета, который стал победителем в конкурсе проектов LXi – Design the Ultimate Private Jet Interior Contest. Вуджэ Сон работал над дизайном вместе со своим отцом, Енг Мин Соном, и черпал вдохновение во время семейного отдыха в Маунт-Плезан-

те, Южная Каролина. Интерьер будет установлен на одном из самолетов Gulfstream G650 авиакомпании Flexjet и станет одним из элементов индивидуальной коллекции салонов LXi компании Flexjet.

В конкурсе, который стартовал в октябре 2024 года, приняли участие более 150 человек. Комитет, состоящий из креативщиков и руководителей Flexjet,

отобрал 12 работ. Затем общественность проголосовала за полуфиналистов. Инженеры и дизайнеры Flexjet отобрали шесть проектов, набравших наибольшее количество голосов, и создали их более точное визуальное отображение в программном обеспечении Flexjet. Затем они закупили материалы, необходимые для создания дизайна, чтобы помочь председателю правления Flexjet Кенну Риччи выбрать победителя.

В ходе телефонного разговора между Риччи и Соном, глава Flexjet сказал: «Я хочу, чтобы ты позвонил своему отцу сегодня вечером и сказал ему, что мы поговорили и решили назвать его «Каролина», и это наш победитель. Ты выиграл \$100000!». Сон на мгновение замолчал, пока до него доходило услышанное, прежде чем сказать: «Правда?! Поехали!» Он поднял обе руки в победном жесте и сказал: «Большое тебе спасибо, Кенн. Я ценю это».

Для Сона участие в конкурсе означало нечто большее, чем шанс выиграть \$100 000. «Этот конкурс укрепил связь между мной и моим отцом», – сказал он Риччи. Его отец является директором по дизайну, и с момента начала конкурса они работали над созданием интерьера каждые выходные.

Детали интерьера в коричневых, бежевых и кремовых тонах включают в себя контуры деревьев на обшивке внутренней перегородки, которые символизируют рощу, которую они запомнили из отпуска. Кроме того, Риччи сказал, что он нашел тафтинг, предложенный для дивана и пуфика, а также древесину стола уникальными, чего он никогда раньше не видел в интерьерах самолетов.



«Витязь-Аэро» хотят вернуть к полетам под другим названием

Владельцы компании «Витязь-Аэро» ищут варианты ее реинкарнации. Фирма, которой запретили летать, может продолжить своё существование под другим названием – «Камчатские авиалинии». Однако не факт, что такое развитие событий устраивает Росавиацию.

«Камчатские авиалинии» – компания с историей, в свое время она занимала значительную долю рынка вертолетных авиаперевозок на полуострове. Но в 2013 году продала «витязям» своё имущество: 14 вертолетов Ми-8 и три аэропорта. Коллектив «Камчатских авиалиний» перешел на работу в «Витязь-Аэро».

Как пишет тг-канал «Авиаторщина», предприятие тогда прекратило деятельность, но продолжило существовать. Сейчас идет обратный процесс: сотрудники «Витязь-Аэро» переводятся в «Камчатские авиалинии», туда передается авиатехника. Заявка на получение сертификатов эксплуатанта от «Камчатских авиалиний» якобы уже поступила в Камчатское МТУ Росавиации.

Кроме этого, по версии «Авиаторщины», была организована массированная информационная поддержка «витязей». Ее основные тезисы в том, что на Камчатке после отзыва у фирмы сертификата начался «настоящий транспортный коллапс» и «люди ночуют в аэропорту на чемоданах».

Росавиации пришлось «отбивать» эти публикации. Там считают, что никакого коллапса нет, а выполнение социально значимых рейсов внутри региона взяло на себя Камчатское авиационное предприятие (КАП). По планам Росавиации,

основным игроком на рынке вертолетных перевозок в Камчатском крае после приземления «витязей» должна стать авиакомпания «Аврора».

Напомним, что решение об аннулировании сертификата «Витязь-Аэро» было принято месяц назад после того, как Ространснадзор в ходе проверки выявил в работе предприятия множество нарушений. В свою очередь внеплановая проверка стала следствием авиакатастрофы с вертолетом «витязей», в которой погибли 22 человека.

«Витязь-Аэро» – крупнейшая в крае вертолетная фирма, в ее авиапарке 23 Ми-8 различных модификаций. Учредителями являются бизнесмены Игорь Редькин, Игорь Евтушок, Де Ен Тяк и Валерий Пономарев. Последний из этого списка представляет Камчатку в качестве сенатора в Совете Федерации РФ.

По материалам телеграм-канала «Камчатская Жизнь»



Самый загруженный июль с 2019 года

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 28-й неделе во всем мире выполнено 76604 рейса бизнес-джетов, что на 13% больше, чем на предыдущей неделе, и на 4% больше, чем на 28-й неделе 2024 года. Хотя этот показатель все еще не достиг 52-недельного пика этого цикла в 78808 рейсов (на 26-й неделе 2025 года), он значительно превышает 52-недельный минимум в 60521 рейс (2-я неделя 2025 года). За последние четыре недели мировой объем полетов на 4% превышает показатель в аналогичном периоде прошлого года.

С начала года объем полетов бизнес-джетов в мире составил около 2 млн рейсов, что на 3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Налет также на 3% превышает показатель 2024 года, в то время как парк активных воздушных судов незначительно сократился примерно на 1%.

Departure Country	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures
United States	83,217	62.0%	5.8%
France	4,791	3.6%	11.2%
Italy	4,448	3.3%	16.3%
United Kingdom	3,994	3.0%	6.2%
Canada	3,504	2.6%	7.5%
Spain	3,172	2.4%	13.4%
Mexico	2,902	2.2%	-1.6%
Brazil	2,874	2.1%	17.4%
Germany	2,559	1.9%	-14.6%
Switzerland	1,591	1.2%	3.3%
Grand Total	134,152	100.0%	5.5%

Трафик бизнес-джетов по странам, июль 2025 года

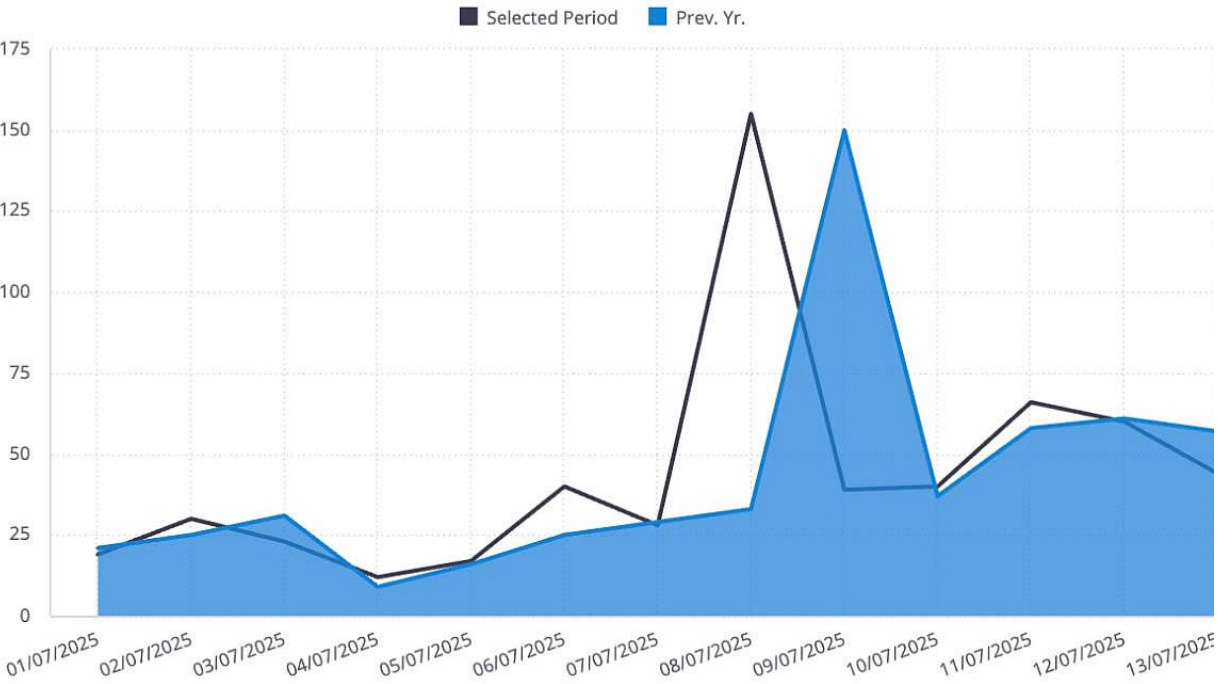
В июле глобальная активность бизнес-джетов набирает обороты: количество рейсов и налет увеличились на 6% в годовом исчислении, а трафик превысил уровень любого июля, начиная с 2019 года. Несмотря на этот рост, количество активных бизнес-джетов осталось на уровне около 16400 воздушных судов, что означает, что каждый самолет в среднем налетал больше часов по сравнению с июлем прошлого года.

Анализ показателей по регионам

Северная Америка: Конференция в Сан-Вэлли стимулирует местный спрос на бизнес-джеты. Про-

ведение ежегодной конференции Allen & Company в Сан-Вэлли вызвало традиционный всплеск прибытий бизнес-джетов на прошлой неделе в аэропорт Фридмана-Мемориал (KSUN). На прошлой неделе (с 7 по 13 июля) в аэропорту было зафиксировано 432 прилета бизнес-джетов, 155 из которых были зарегистрированы во вторник, 8 июля. Большинство воздушных судов эксплуатировалось операторами долевого владения, за которыми следовали программы управления воздушными судами.

Самым загруженным типом воздушных судов в течение недели мероприятия был Bombardier Challenger 300/350: было зафиксировано 44 са-



Прибытие бизнес-джетов в KSUN в июле, с пиком прибытий во время конференции в Сан-Вэлли

молета, а также 16 новейших Bombardier Global 7000/7500.

В США общий трафик бизнес-джетов на 28-й неделе составил 48799 рейсов, что на 20% больше, чем на предыдущей неделе, и на 3% больше, чем на 28-й неделе прошлого года. Хотя показатель все еще ниже 52-недельного пика в 54859 рейсов (зафиксированного на 42-й неделе 2024 года), активность остается значительно выше 52-недельного минимума в 40714 рейсов (27-я неделя 2025 года). За последние четыре недели трафик бизнес-джетов в США на 5% превышает аналогичный показатель прошлого года.

Ключевые внутренние рынки:

- Во Флориде на 28-й неделе было зафиксировано 4667 рейсов, что на 6% больше в годовом исчислении и соответствует тенденции последних четырех недель.

Departure State	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures
Florida	8,380	10.1%	4.8%
Texas	7,853	9.4%	11.1%
California	7,592	9.1%	5.7%
Colorado	3,901	4.7%	10.1%
New York	3,718	4.5%	6.6%
New Jersey	2,955	3.6%	2.1%
Georgia	2,519	3.0%	6.6%
Illinois	2,463	3.0%	4.9%
North Carolina	2,391	2.9%	3.6%
Massachusetts	2,274	2.7%	1.5%
Grand Total	83,217	100.0%	5.8%

Вылеты бизнес-джетов по штатам США, июль 2025 г.

- В Калифорнии было зарегистрировано 4425 рейсов бизнес-джетов, что на 1% больше, чем в прошлом году.
- В Техасе на 28-й неделе было выполнено 4590 рейсов, что на 14% больше, чем на 28-й неделе прошлого года, и на 12% больше, чем за последние четыре недели.

Динамика с начала месяца: активность бизнес-джетов в США на 6% выше по сравнению с июлем прошлого года и наблюдается устойчивый рост практически во всех сегментах воздушных судов, за исключением бизнес-лайнеров, количество рейсов которых сократилось более чем на четверть. Самый загруженное международное направление — в Канаду, количество рейсов осталось на уровне июля прошлого года, трафик в Мексику снизился на 3%.

Европа: Значительный рост во Франции и Италии, несмотря на некоторое снижение в Швейцарии и Германии.

На 28-й неделе в Европе было зафиксировано 15740 рейсов бизнес-джетов, что на 7% больше, чем на 28-й неделе прошлого года. За последние четыре недели количество вылетов бизнес-джетов в Европе увеличилось на 3% по сравнению с прошлым годом.

Ключевые показатели рынка

Великобритания: на 28-й неделе выполнено 2217 рейсов, что на 5% больше, чем годом ранее, и превышает предыдущий 52-недельный пик в 2089

вылетов на 29-й неделе 2024 года. Общее количество вылетов за четыре недели составило 8173, что на 2% больше, чем в прошлом году.

Германия: 1395 вылетов на 28-й неделе, что на 15% меньше, чем в предыдущем году, по сравнению с пиковым показателем в 1642 рейсов на 29-й неделе 2024 года, обусловленным чемпионатом Европы по футболу. За последние четыре недели выполнено 5522 рейса, что на 16% меньше, чем в 2024 году.

Франция: 2814 рейсов на 28-й неделе, что на 24% больше по сравнению с прошлым годом, и превышает предыдущий 52-недельный максимум в 2755 рейсов на 25-й неделе 2025 года.

Швейцария: на 28-й неделе выполнен 821 рейс, что значительно меньше максимума в 1036 рейсов на 4-й неделе 2025 года, но выше минимума в 526 рейсов на 47-й неделе 2024 года. Четырехнедельный тренд всего на 1% выше по сравнению с прошлым годом.

Италия: 2343 вылета на 28-й неделе, что на 15% больше, чем в тот же период прошлого года. За последние четыре недели в Италии было выполнено 9465 рейсов бизнес-джетов, что на 18% больше, чем в прошлом году.

На прошлой неделе, 13 июля, завершился теннисный турнир в Уимблдоне. Пик прибытий бизнес-джетов в лондонские аэропорты пришелся на 10 июля — перед финалом было зарегистрировано 248 прилетов. В период с 10 по 13 июля наблюдалось практически равное распре-

деление прибытий в аэропорты Фарнборо, Лутон и Биггин-Хилл. Отмечен рост числа прилетов чартерных и долевых самолетов, причем наибольшей популярностью пользовались сверхдальние бизнес-джеты, а также значительно увеличилось число рейсов из Франции, Италии и Испании.

Динамика с начала месяца

Общая активность бизнес-джетов в Европе на 6% выше в годовом исчислении. Франция является самым загруженным рынком с чуть менее 4800 рейсам, также наблюдается значительный рост в годовом исчислении в Италии (+16%) и Испании (+13%). Несколько популярных летних направлений демонстрируют значительный рост, в частности, Салерно (LIRI), где число рейсов выросло более чем на 100% по сравнению с июлем прошлого года, а также заметное увеличение числа прибытий из Франции, Великобритании и Испании в этом месяце.

Остальной мир

В июле фиксируется рост, несмотря на более слабые тенденции в Мексике и Индии. На 28-й неделе на Ближнем Востоке было зарегистрировано 1589 вылетов бизнес-джетов, что на 8% больше, чем в прошлом году. За последние четыре недели в регионе было выполнено 6172 рейса, что на 7% больше в годовом исчислении.

В Африке на 28-й неделе было совершено 811 рейсов, что на 14% больше, чем в прошлом году, несмотря на то, что пиковое значение за 52 недели составило 1047 вылетов (17-я неделя 2025 г.). Йоханнесбург стал самым загруженным городом в этом месяце, за ним следует Кейптаун. В Азии на 28-й неделе было зарегистрировано 2047 рейсов бизнес-джетов, что на 4% меньше, чем в прошлом году. Самым загруженным аэропортом в этом месяце является Селетар (WSSL). В Южной Америке, напротив, зафиксирован рост на 17% в годовом исчислении.

Departure Airport	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures
LIEO, Olbia Costa Smeralda	662	25.6%	10.5%
LEIB, Ibiza	610	23.6%	4.8%
LEPA, Palma De Mallorca	493	19.0%	16.8%
LIRI, Salerno Costa d'Amalfi	222	8.6%	865.2%
LIRN, Naples Intl.	201	7.8%	2.6%
LPFR, Faro	191	7.4%	23.2%
LDDU, Dubrovnik	117	4.5%	20.6%
LDSP, Split	93	3.6%	34.8%
Grand Total	2,589	100.0%	20.8%

Вылеты бизнес-джетов из некоторых европейских летних курортов, июль 2025 г.

Departure Country	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures
Canada	3,504	15.8%	7.5%
Mexico	2,902	13.1%	-1.6%
Brazil	2,874	13.0%	17.4%
Turkey	1,572	7.1%	4.1%
Australia	1,154	5.2%	3.9%
Bahamas	927	4.2%	11.0%
India	818	3.7%	-17.7%
China	782	3.5%	7.1%
Japan	479	2.2%	2.8%
South Africa	426	1.9%	69.7%
Grand Total	22,110	100.0%	3.1%

Трафик по странам за пределами Европы и США, июль 2025 г.

Вторичный рынок однодвигательных вертолетов демонстрирует рост цен в первом полугодии 2025 года

Компания Aero Asset опубликовала свой отчет [«Тенденции рынка однодвигательных вертолетов за первое полугодие 2025 г.»](#). Отчет, подкрепленный экспертизой и собственными знаниями рынка Aero Asset, содержит подробный анализ мирового рынка подержанных однодвигательных вертолетов в первой половине 2025 года.

В отчете отмечается, что объем продаж на вторичном рынке снизился на 19% в годовом исчислении до четырехлетнего минимума, в то время как медианная цена сделок выросла на 19%. Предложение на вторичном рынке продолжило рост, увеличившись на 9% в годовом исчислении, а темп поглощения (время, которое потребуется, чтобы продать все вертолеты на рынке, при отсутствии новых поступлений) во втором квартале 2025 года достиг четырехлетнего пика.

«Мы наблюдаем сочетание снижения объемов продаж и стремительного роста цен», — заявила Валери Перейра, вице-президент Aero Asset по маркетин-

говым исследованиям. «Несмотря на эту рыночную диспропорцию, покупатели продолжают интересоваться конфигурациями, ориентированными на конкретные задачи. В частности, в первой половине года вырос спрос в сегменте EMS, что свидетельствует о его устойчивости».

Ключевые показатели, определяющие вторичный рынок однодвигательных вертолетов в первой половине года:

Основные показатели рынка

Объем розничных продаж: в I квартале 2025 г. продано 76 вертолетов на общую сумму \$195 млн (-19% по количеству в годовом исчислении, -2% по стоимости).

Предложение: доступно 145 вертолетов на \$361 млн (+9% по количеству, +6% по стоимости).

Темп поглощения: увеличился до 11 месяцев, что является самым высоким показателем с 2021 года.

Тенденции ценообразования

В первой половине 2025 года цены продолжили рост, при этом медианная цена сделок выросла на 19% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Вертолеты для авиационных работ внесли основной вклад в рост цен: стоимость сделок выросла на 31% в годовом исчислении. В среднем вертолеты продавались на 13% ниже запрашиваемой цены, что свидетельствует о том, что запрашиваемые цены остаются высокими, а покупатели уделяют большое внимание соотношению цены и качества.

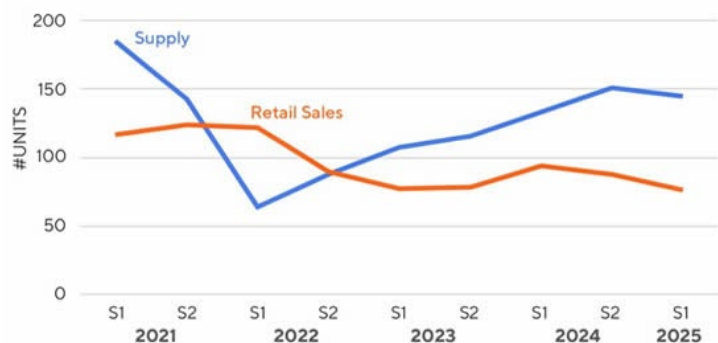
Региональные показатели

Североамериканский рынок лидировал по активности, на его долю пришлось две трети всех сделок в первой половине 2025 года. Несмотря на снижение объема транзакций на 25% в годовом исчислении, продажи в Европе вышли на второе место в общем рейтинге. Продажи в Азиатско-Тихоокеанском регионе и Латинской Америке в первой половине 2025 года резко упали, сократившись на 43% и 60% соответственно.

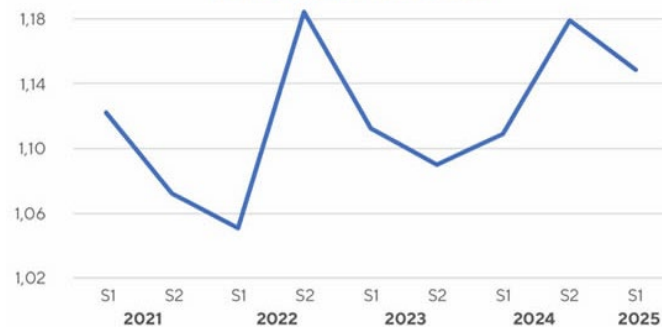
Рейтинг ликвидности

Наиболее ликвидными оставались Airbus AS350 B3/B3e/H125 и Bell 407/GX/P/I. В отличие от них, Leonardo A119K/Ke/Kx достиг четырехлетнего минимума с темпом поглощения 2,4 года.

RETAIL SALES & SUPPLY FOR SALE



ASK VS SOLD PRICE RATIO



AINsight: проблемы и решения в области конфиденциальности для владельцев бизнес-джетов

FAA пытается повысить уровень конфиденциальности в отношении деловых самолетов, зарегистрированных в США. Ограничив доступ к информации о владельцах зарегистрированных в США воздушных судов, FAA несколько улучшило конфиденциальность и безопасность полетов, но остаются значительные проблемы, связанные с владением и проведением сделок. Эти проблемы

распространяются не только на зарегистрированных владельцев, но и на арендаторов и конечных бенефициарных владельцев (UBO), которые принимают закулисные решения.

Следовательно, уделяя особое внимание владельцам, UBO должны понимать и настаивать на соблюдении протоколов, которые оптимизируют

конфиденциальность и безопасность их воздушных судов. На начальном этапе UBO должны принять меры для обеспечения конфиденциальности посредством юридического структурирования собственности, использования инструментов нормативной политики и управления воздушными судами. В ситуациях, когда стороны требуют соблюдения секретности или выявляют вероятные угрозы получения травм или физического повреждения воздушного судна, UBO может выбрать полет на другом воздушном судне с использованием карточных продуктов, чартера, клубного билета, долевого участия или других решений.

Понимание реестра владельцев воздушных судов в США

В США действует система «регистрации владельцев», что означает, что квалифицированный владелец воздушного судна регистрирует воздушное судно в реестре гражданских воздушных судов FAA. Реестр FAA собирает информацию, необходимую для создания и ведения записей по всем гражданским воздушным судам США. Система регистрации воздушных судов США охватывает владельцев воздушных судов, держателей залоговых прав и арендаторов, а также связанные с ними регистрационные документы и инструменты. В отличие от этого, в других странах существует «реестр эксплуатантов», в котором оператор воздушного судна регистрирует воздушное судно, которым он управляет. Некоторые реестры могут предоставлять доступ к персональной информации общественности, в то время как другие ограничивают доступ к определенным регистрационным документам.



Два инструмента политики конфиденциальности FAA

FAA уже давно рассматривает сбор, использование, распространение и хранение информации, позволяющей установить личность (PII), как важный вопрос повышения общей безопасности национальной системы воздушного пространства. В данном контексте PII означает почтовый адрес или адрес регистрации зарегистрированного владельца; электронный адрес зарегистрированного владельца; номер телефона зарегистрированного владельца; и имя владельца воздушного судна, если владельцем или оператором является физическое лицо.

12 декабря 2022 года FAA объявило об изменении своей политики по ограничению публичного доступа к «вспомогательным записям» из-за обеспечения FAA по поводу «непреднамеренного разглашения конфиденциальных данных и информации, позволяющей установить личность». Дополнительные документы включают заявления в поддержку регистрации, которые FAA требует подавать от компаний с ограниченной ответственностью (LLC), но не корпораций, а также доверенности, заявления о смене названия, документы о слиянии и трастовые соглашения. Совсем недавно, 28 марта, FAA ввело процедуру, которая позволяет владельцам и эксплуатантам частных воздушных судов запрашивать через веб-сайт электронных служб регистрации гражданской авиации FAA (CARES), чтобы их личные данные были скрыты от общественности. Это реализует раздел 803 Закона о повторной авторизации FAA от 2024 года.

FAA пока не уточнило, применяются ли эти правила конфиденциальности к операторам и компаниям и защищают ли они их от публичного разглашения информации, а также как этот процесс влияет на сбор информации о воздушном судне для подтверждения права собственности на зарегистрированные в США воздушные суда и права залога на них. Эти проблемы особенно остро встают при продаже, покупке, финансировании, лизинге или оформлении других документов, связанных с затронутыми воздушными судами. Как и изменение политики 2022 года, процесс CARES может снизить эффективность сделок купли-продажи воздушных судов, поскольку большинство юристов не имеют доступа к информации для проведения надежной проверки, обеспечения точности составления документов и ускорения закрытия сделок.

Как происходят нарушения конфиденциальности

Нарушения конфиденциальности происходят часто и становятся все более изощренными. Чтобы определить степень защиты протоколов и ресурсов, связанных с конфиденциальностью, UBO может начать с консультаций с соответствующими заинтересованными сторонами, чтобы узнать их мнение о безопасности, конфиденциальности и рисках для безопасности. Затем, при необходимости, UBO может заказать тщательные исследования безопасности.

Поиск в Интернете. Несмотря на инициативы FAA, доступ к определенной информации можно получить из реестра FAA.

Так называемые «отслеживатели полетов» или «наблюдатели за самолетами» выступают в роли авиационных фотографов, репортеров-расследователей, энтузиастов авиации, поклонников личности или даже агентов корпоративного шпионажа. Они могут получать данные о местоположении самолета, скорости и другую информацию, используя общедоступные технологии.

UBO могут указывать свои инициалы в бортовом номере своего воздушного судна. Они могут подписывать общедоступные документы, такие как государственная регистрация воздушного судна или местные формы о налоге на имущество. В случае публичных компаний финансовая отчетность может раскрывать информацию о владении воздушным судном должностным лицом и сделках со связанными сторонами. Например, представьте себе воздушное судно, принадлежащее руководителю, арендованное компании для деловых целей.

Фотографы. Посторонний человек может фотографировать UBO, семью, экипаж и других пассажиров в самолете или рядом с ним без согласия UBO или без осознания того, что снимки могут быть проданы или размещены в Интернете.

Закон о свободе информации. В США лица, желающие получить информацию о UBO, могут воспользоваться Законом о свободе информации (FOIA), чтобы получить доступ к определенным записям в FAA или других государственных органах. К счастью, FOIA не распространяет информацию, которая приводит к «необоснованному вторжению в частную жизнь».

Закон о корпоративной прозрачности. С 26 марта 2025 года юридические и физические лица США были освобождены от необходимости представлять в FinCEN «отчеты о бенефициарных владельцах» (BOIR). После этого только юридические лица, созданные в другой стране и зарегистрированные для ведения бизнеса в любом штате или племенной юрисдикции США, не должны освобождаваться от уплаты налогов. Существующие национальные и все «иностранные отчетные компании» не должны быть общедоступными.

Доступные технологии для ограничения обнаружения воздушных судов

В США существуют две основные технологии для повышения конфиденциальности. Программа LADD (Ограниченное количество отображаемых данных о воздушном судне) фильтрует данные о владельцах воздушных судов, которыми FAA делится с третьими лицами, из своих каналов ADS-B. Программа защиты персональных данных ICAO Address (PIA) позволяет владельцам воздушных судов запрашивать альтернативный временный адрес воздушного судна ИКАО, который не присвоен воздушному судну. PIA недоступен на международном уровне. Трекеры могут полагаться на источники, отличные от отраслевого потока данных о ситуации на воздушном судне (или ASDI), что снижает желаемую безопасность, приватность и сохранность данных.

Юридические структуры, условия и протоколы для защиты частной жизни владельцев

Различные юридические структуры могут защитить личность UBO и тем самым улучшить их конфиденциальность. Одним из наиболее распространенных методов является использование компании с ограниченной ответственностью (LLC) для владения воздушным судном. Например, LLC с названием, которое не идентифицирует UBO, может получить право собственности на воздушное судно, а не связанные с UBO менеджеры LLC могут заниматься исключительно делами LLC, вместо того чтобы использовать имя или подпись члена(ов) UBO/LLC.

Важно отметить, что в некоторых штатах, включая Делавэр и Неваду, UBO могут создавать анонимные или частные LLC, которые публично не раскрывают имена владельцев LLC (или менеджеров в некоторых штатах). Юрисдикции за пределами США, такие как остров Мэн, также обеспечивают аналогичную конфиденциальность. Однако анонимность UBO не означает, что руководители UBO и LLC могут действовать безнаказанно, нарушая закон или уклоняясь от юридических процедур, таких как повестки в суд, личная ответственность или налоговые проверки, связанные с их LLC.

Другая распространенная структура предполагает создание траста владельцев, который приобретает законный титул на воздушное судно. Это создает

препятствие для идентификации UBO. Еще более частная структура предполагает создание второго траста для владения выгодоприобретательной долей в трасте, владеющем воздушным судном, в качестве «доверителя» в этой структуре «двойного траста». Доверительные управляющие не будут раскрывать информацию без одобрения бенефициарного владельца, за исключением того, что FAA может получить определенную информацию о регистрации воздушных судов в США доверительными управляющими, являющимися гражданами США, для доверительных управляющих и бенефициаров, не являющихся гражданами США, которые в противном случае не могут зарегистрировать свои воздушные суда в реестре FAA. Такое соглашение обычно называется трастом неграждан. Выгодоприобретателями могут быть LLC, а не UBO или трастовый фонд. Например, LLC может быть доверительным управляющим/бенефициаром траста, владеющего воздушным судном.

Последние соображения

Понятно, что владельцы воздушных судов рассматривают на безопасность, неприкосновенность частной жизни и безопасность при использовании частной авиации. Хотя FAA продолжает добиваться успехов в защите частной жизни, UBO и лица, находящиеся в их подчинении, должны настаивать на принятии упреждающих мер по снижению рисков для безопасности и неприкосновенности частной жизни таких лиц на земле и в воздухе.

Honeywell FMS расширяет возможности визуальных заходов на посадку

Компания Honeywell продолжает добавлять новые процедуры в свою серию систем FMS с функцией визуального захода на посадку (FGV), а также предлагает новые функции, такие как размещение всей информации на одной странице, установка в летные тренажеры и интеграция контент-пакета FGV в мобильное приложение ForeFlight.

Почти 600 клиентов используют FGV от Honeywell, и доступно около 20 вариантов захода на посадку, в том числе для аэропортов за пределами США. Число таких вариантов постоянно увеличивается, и Honeywell наняла дополнительный персонал для ускорения процесса создания FGV.

Авиакомпании используют FGV уже несколько десятилетий, поэтому этот процесс не нов, но операторы деловой авиации не применяли его в широких масштабах, пока Honeywell не начала разрабатывать FGV для своих клиентов. Любой желающий

может разработать FGV для собственных нужд, но этот процесс требует специальных знаний и может быть ресурсоемким. Например, NetJets разработала собственный набор заходов для своего эксклюзивного использования. База данных Honeywell FGV, доступная для различных моделей самолетов, оснащенных авионикой Honeywell, стоит дополнительно \$2000 в год на каждый самолет и предоставляет операторам полный доступ ко всем подходам FGV.

По словам Кэри Миллер, старшего технического менеджера по продажам Honeywell, идея FGV заключается в снижении риска визуальных заходов на ВПП, которые ограничены препятствиями, эксплуатационными ограничениями или имеющими другие опасные характеристики. Примером может служить первый FGV Honeywell, предназначенный для визуального захода по системе ILS на ВПП 6 аэропорта Тетерборо (КТЕВ) в

Нью-Йорке, с заходом по кругу на ВПП 1. При северо-западном ветре пилотам предписывается выполнять заход на посадку по системе ILS на ВПП 6, а затем, после пересечения перекрестка TORBY, выполнять заход по кругу на ВПП 1.

Для многих пилотов визуальный заход на посадку не представляет особой сложности; в конце концов, именно так они учились летать. В КТЕВ, выполняя этот маневр, пилоты могут чувствовать необходимость оставаться выше из-за расположенного рядом стадиона и множества радиомачт. Однако, чтобы самолет находился на нужной высоте при выравнивании на конечном этапе захода на посадку, необходимо поворачивать и постоянно снижаться; в противном случае можно легко оказаться слишком высоко на конечном этапе и либо уходить на второй круг, либо уменьшать мощность и попытаться выполнить посадку, нажимая на тормоза и используя шумные реверсы тяги.

Для большинства визуальных заходов на посадку отсутствует боковое или вертикальное наведение на конец ВПП, и пилотам приходится самостоятельно продумывать процесс безопасного захода. FGV решают эту проблему, не только предоставляя такое наведение, но и кодируя его в FMS, что позволяет синхронизировать его с автопилотом для обеспечения максимально плавного и безопасного захода с учетом любых действующих ограничений.

Другой пример — региональный аэропорт имени Жаклин Кокран (KTRM) недалеко от Палм-Спрингс, Калифорния. Оператор, выполняющий полеты на самолетах Gulfstream G650 в KTRM, постоянно регистрировал нарушения FOQA



(flight operational quality assurance, обеспечение качества полетов), включая превышение допустимых параметров при маневрировании перед посадкой. Без диспетчерской вышки, с большим количеством учебных полетов и диспетчерами захода на посадку, удерживающими самолеты на высоте над Лос-Анджелесом и Палм-Спрингс, с последующим резким снижением, нарушения FOQA накапливались, и оператор обратился за помощью к Honeywell.

Компания Honeywell разработала управляемый визуальный заход на посадку для ВПП 35 аэропорта KTRM. По сути, это простой поворот на 180 градусов влево от точки маршрута, противоположной точке приземления, с постоянным снижением, выводящим самолет на конечный этап по стандартной 3-градусной глиссаде.

Существует заход на посадку по ППП (IFR) на ВПП 35, заход на посадку по RNAV (GPS) на ВПП 35, но для этого потребуются пролететь как минимум на 18 морских миль южнее от начальной точки. Другой вариант, который опробовал этот оператор, — это создание псевдозахода на посадку, плана полета в системе управления полетом (FMS) с путевыми точками и высотами, которые обеспечивают безопасный маршрут. Это не всегда работает хорошо и приводит к полету по прямой к точке, когда самолет летит прямо и горизонтально между точками, затем делает вираж, затем прямо и горизонтально, снова делает вираж и так далее. Такой заход гораздо менее эффективен и не так безопасен, как заход на посадку по траектории полета по радиусу к точке и по постоянной траектории крена и снижения на протяжении всей процедуры, и может выполняться плавно при использовании ав-

топилота. Это гораздо удобнее для пассажиров и, особенно в незнакомых аэропортах, позволяет пилотам следить за движением или другими опасностями, вместо того чтобы возиться с автопилотом и системой FMS.

По словам Миллер, после внедрения Honeywell RNAV H RWY 35 FGV в KTRM количество событий FOQA у оператора в этом аэропорту сократилось до нуля.

Заходы на посадку с использованием FGV упрощают визуальные заходы на посадку в аэропортах, для которых Honeywell разработала эти процедуры, помогая снизить риск возникновения зрительных иллюзий ночью, таких как потеря ориентации в темную безлунную ночь с порывистым ветром или иллюзия полета на большей скорости под облаками. Вблизи аэропорта, где расположены темные горы, как, например, на ВПП 21 в Скоттсдейле, штат Аризона (KS DL), полеты ночью могут быть сложными. Но с помощью FGV пилоты получают ровную траекторию с небольшим креном к торцу ВПП с большим расстоянием от гор.

Некоторые заходы Honeywell FGV были разработаны после инцидентов, выявивших сложность визуальных заходов на посадку в некоторых аэропортах. Другие были разработаны в связи с местными ограничениями, например, в аэропорту Селетар (WSSL) в Сингапуре, где пилотам приходится лавировать между пограничным воздушным пространством и ограничениями, связанными с военными зонами. «Это был, пожалуй, один из самых сложных визуальных заходов на посадку, которые я видел», — сказала Миллер.

Еще одним преимуществом FGV является значительное снижение стресса. Как отметила Миллер, когда пилоты после длительного перелета сталкиваются с порывистым ветром и отсутствием системы ППП для захода на посадку на наиболее подходящую ВПП, наличие FGV обеспечивает дополнительный уровень безопасности и снижает стресс. «Именно это мы и пытаемся сделать», — сказала она.

В ближайшее время будет выпущен новый FGV для ВПП 33 аэропорта округа Аспен-Питкин (KASE), что даст пилотам альтернативу для посадки в Аспен, когда попутный ветер слишком силен для ВПП 15. «При проектировании учитывались многочисленные пожелания клиентов», — сказала Миллер.

Среди последних разработок Honeywell FGV — возможность просмотра карт на iPad с помощью контент-пакета Honeywell. Это позволяет выбирать FGV в программе ForeFlight Procedure Advisor и просматривать их на движущейся карте ForeFlight.

Компания Honeywell также объединила информацию о FGV в одну диаграмму, поэтому при открытии диаграммы на дисплее пилота вся необходимая информация отображается без необходимости открывать вторую страницу заметок. Эта функция будет доступна в августе.

Компания Honeywell совместно с FlightSafety International и CAE работает над внедрением заходов на посадку с использованием FGV в тренажеры, оснащенные совместимой авионикой Honeywell.

Вертолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Airbus Helicopters H125**

Год выпуска: **2012 г.**

Место съемки: **июнь 2025 года, Heliport Ufa**



Фото: Дмитрий Петроченко