BizavWeek

О бизнес-авиации. Еженедельно.
www.bizavnews.ru
№ 32 (791) 23 августа 2025 г.

Согласно отчету Global Jet Capital (GJC) за второй квартал, несмотря на неопределенность, сохраняющуюся вокруг продолжающихся торговых переговоров, ключевые показатели рынка бизнес-джетов, такие как объём полётов, портфели заказов, поставки и транзакции на вторичном рынке, выросли в первой половине года. В опубликованном отчете отмечается: «Рост во втором квартале 2025 года оказался устойчивым, и перспективы дальнейшего устойчивого роста улучшились. Таким образом, рынок деловой авиации, вероятно, будет оставаться стабильным до конца года». Подробнее в текущем выпуске BizavWeek.

В свою очередь в последнем отчете JetNet говорится, что рынок деловой авиации переходит от постпандемийного бума к более сбалансированной и устойчивой фазе роста. Отчет под названием «Обзор рынка на середину 2025 г.: запасы, цены и активность бизнес-джетов» объединяет анализ лётной активности, тенденций запасов, динамики цен и поведения покупателей в первой половине года. Согласно отчёту, лётная активность остаётся стабильной: использование бизнес-джетов в мире выросло примерно на 3% в годовом исчислении и более чем на 10% по сравнению с докризисным уровнем. США продолжают лидировать в восстановлении благодаря спросу на услуги чартерных и долевых операторов.

Компания Leonardo Helicopters сделала важный шаг в разработке своего однодвигательного вертолёта AW09, подняв в воздух первый серийный образец. Первый полёт вертолёта S6 (I-EASR) состоялся в начале августа на основной производственной площадке компании в Верджате на севере Италии. Примечательно, что это первый AW09, собранный на заводе в Верджате, поскольку предыдущие прототипы и предсерийные экземпляры собирались на предприятиях в Швейцарии.

Мировой трафик бизнес-авиации вырос на 6% в годовом исчислении

WINGX: На этой неделе мы увидели седьмой по величине рост числа рейсов бизнес-джетов в мире в годовом исчислении. Рост числа долевых операций был ещё выше — на 11%. Популярность LABACE отражала рост рынка Латинской Америки, который теперь сопоставим с Европой по активности стр. 20

JetNet: постпандемийный бум сменился периодом устойчивого роста

В последнем отчете JetNet говорится, что рынок деловой авиации переходит от постпандемийного бума к более сбалансированной и устойчивой фазе роста. Отчет объединяет анализ лётной активности, тенденций запасов, динамики цен и поведения покупателей в первой половине года стр. 22

Гибралтар запустил свой первый реестр воздушных судов

Гибралтар запустил свой первый реестр воздушных судов, который откроется в 2026 году с префиксом VP-G. Курировать деятельность Управления гражданской авиации Гибралтара и Реестра воздушных судов Гибралтара будет Управление гражданской авиации Великобритании стр. 23

GJC: тенденции рынка бизнес-джетов указывают на рост

Согласно отчету Global Jet Capital, несмотря на неопределенность, сохраняющуюся вокруг продолжающихся торговых переговоров, ключевые показатели рынка бизнес-джетов, такие как объём полётов, портфели заказов, поставки и транзакции на вторичном рынке, выросли в первой половине года стр. 24

В России впервые организуют авиарейс для просмотра полного лунного затмения

Научно-технологическая гильдия «Рубежи науки» при поддержке Роскосмоса и «Внуково-3» организуют уникальное в своём роде мероприятие — Astro-рейс, во время которого пассажиры смогут своими глазами увидеть полное лунное затмение. Мероприятие состоится 7 сентября, вылет запланирован на 19:30 по московскому времени.

В рамках мероприятия до восьми самолётов (Ту-204, Embraer Legacy, SSJ-100, Boeing 757-200) вылетят из аэропорта «Внуково-3» и возьмут курс на Северный Урал и развернутся над Полярным кругом в момент пика затмения. В качестве дополнительного бонуса такого маршрута — возможность увидеть северное сияние при некоторой доли везения.

Маршрут «проложил» Станислав Короткий, в 2015 году ставший организатором схожего рейса для просмотра солнечного затмения. Во время полёта он проведет мастер-класс, научит проводить наблюдения Луны в бинокль и делать астрофотографии на фотоаппараты и смартфоны. Цены на билеты стартуют от 80 тысяч рублей.

Отметим, что затмение 7 сентября 2025 года продлится около полутора часов и будет хорошо видно на большей части территории России. Максимум затмения приходится на 21:11, полная фаза начнётся в 20:30, а завершится — в 21:53.

Источник: iXBT.com

CrewBlast демонстрирует рост запросов в Европе

Онлайн-платформа по подбору персонала CrewBlast зафиксировала всплеск числа контрактных экипажей по всему миру, особенно в Азии и Европе. С 10 по 17 августа компания помогала в трудоустройстве контрактных экипажей в Норвегии, Непале, Италии, Пакистане и Китае.

В качестве примера CrewBlast приводит случай, когда владельцу, находящемуся в ЕС, потребовалась экстренная медицинская помощь, и было необходимо немедленное возвращение в США. Однако один из членов экипажа, запланированных к вылету, уже вернулся домой. CrewBlast в течение часа нашла местного пилота, сертифицированного FAA, чтобы обеспечить рейс в случае необходимости.

Основанная в 2021 году компания CrewBlast отметила недавний рост числа регистраций международных операторов и расширение своих глобальных возможностей для развития бизнеса.

Тем временем компания инвестирует в искусственный интеллект и машинное обучение, чтобы повысить скорость, надёжность и удобство использования своей платформы. По данным CrewBlast, доступные подрядчики обычно отвечают менее чем за 40 секунд.

«Наблюдать, как CrewBlast растёт по всему миру благодаря «сарафанному радио», невероятно волнительно», — сказал генеральный директор компании Тимоти Гриффин. «Тот факт, что операторы и экипажи сами распространяют информацию, укрепляет нашу уверенность в том, что мы решаем реальные проблемы отрасли».

Компания #1
по бизнес авиации в РФ.
JETVIP
BUSINESS AVIATION
аренда частных самолетов
аудит воздушного судна
организация медицинской эвакуации
покупка/продажа частных самолетов
Нас рекомендуют друзьям!
+7 (495) 545-45-35
WWW.JETVIP.RU

Турецкая Alfa Jet выводит на чартерный рынок G550

Компания Alfa Jet, базирующаяся в Стамбуле, представила брокерам первый самолёт G550, сообщили ch-aviation в компании. 18-летний джет TC-JUN рассчитан на 14 пассажиров.

G550 присоединился к другому самолёту Gulfstream Aerospace из парка Alfa Jet, 25-летнему GIV-SP, эксплуатируемому наряду с Hawker 850XP 2006 года выпуска. Компания сообщила, что в ближайшее время планирует добавить больше самолётов, хотя подробности остаются нераскрытыми.

Alfa Jet является третьим оператором в стране, который в настоящее время эксплуатирует G550, после Körfez Havacilik и Zafer Air, у каждого из которых по одному бизнес-джету. Авиакомпания Turkish Airlines General Aviation также управляет тремя самолётами G550 в интересах правительства Турции. Других G550, в стране нет.

Ранее этот самолёт был зарегистрирован в США как N770AW и эксплуатировался компанией Journey Aviation (JNY, Бока-Ратон).

BizjetMobile начала оснащение самолётов Gulfstream новой системой спутниковой связи

Компания Prodigious Jet Services, базирующаяся в Уэст-Палм-Бич, завершила установку спутниковой системы связи BizjetMobile Iridium Certus на зарегистрированном в США самолёте Gulfstream IV-SP, что обеспечит его глобальной связью в полёте. Спутниковая сеть Certus от Iridium обеспечивает покрытие по всему миру и скорость загрузки до 704 Кбит/с.

Стоимость готовой системы спутниковой связи BizjetMobile и установочного пакета для зарегистрированных в США воздушных судов составляет $39990. Стоимость услуг связи начинается с $599 в месяц и включает в себя неограниченное количество зашифрованных сообщений через смарт-устройства, подключенные по Bluetooth, а также доступ в Интернет и инструменты управления данными, предназначенные для предотвращения ненужного фонового использования и сокращения расходов.

В BizjetMobile заявили, что этот пакет позволяет избежать «многотысячных расходов, связанных с широкополосной спутниковой связью», но при этом обеспечивает надежную связь для пассажиров и экипажа. В компании добавили, что система обеспечивает баланс между подключением, конфиденциальностью и контролем затрат, отражая растущий спрос на доступную спутниковую связь в деловой авиации.

Falcon завершает масштабное техобслуживание Global Express XRS

Компания Falcon Technic, подразделение ТОиР компании Falcon, входящее в Alex Group Investment, завершила 60-месячную инспекцию самолёта Bombardier Global Express XRS на своём предприятии в Дубае. Работы включали в себя некоторые конструктивные изменения задней кромки крыла и зонах сухого отсека, которые были повреждены коррозией.

Инспекция охватила весь фюзеляж XRS, а также авионику, систему управления полётом и гидравлические системы. Команда из восьми инженеров завершила работу, на которую ушло более 2000 человеко-часов.

Перед возвращением в эксплуатацию самолёт совершил испытательный полёт, чтобы проверить эксплуатационные характеристики после инспекции и проведения ремонтных работ. Следующая масштабная проверка запланирована еще через 500 лётных часов.

Falcon Technic является подразделением ТОиР базирующейся в Дубае группы компаний, и недавно она расширила сферу своих разрешений авиационным регулятором ОАЭ, включив в неё Dassault Falcon 900EX. В группу также входит Falcon Elite FBO в международном аэропорту Дубая Аль-Мактум (OMDW), а чартерные услуги предоставляются подразделением Falcon Luxe.

flyExclusive сократила убытки во втором квартале

Стоимость акций делового оператора flyExclusive взлетели до пика в $2,8 за акцию за несколько часов до объявления результатов, в ходе которых компания сообщила о выручке в $91,3 млн благодаря росту объёмов перевозок и услуг по управлению воздушными судами. Оператор сократил убытки на 42% в годовом исчислении до $16,1 млн с $27,8 млн в аналогичном периоде прошлого года. Убыток на акцию составил $0,26.

Компания эксплуатирует универсальный парк самолётов, включающий Citation CJ3/CJ3+, Citation Excel/XLS/XLS+, Citation Encore+, Citation Sovereign, Citation X и Challenger 300/350.

flyExclusive сообщила о росте всех своих операционных показателей, включая рост числа членов, вносящих вклад в выручку, до 1077 (с 816 на конец 2024 года), а также о росте числа активных членов и количества летных часов на одно воздушное судно. В отчётах flyExclusive указано, что количество членов на одно воздушное судно выросло с 9,7 до 12,5.

Ранее в июне компания заявила о планах запустить ближнемагистральные рейсы и «челночные перевозки» по направлениям Южной Флориды, Багамских островов и Карибского бассейна. В марте компания запустила программу членства в Jet Club для предоставления услуг по запросу. Этот шаг позволит flyExclusive диверсифицировать источники дохода. Во втором квартале выручка от авиаперевозок составила $85,7 млн, а также $0,5 млн от услуг по управлению воздушными судами.

Компания вышла на биржу в конце 2023 года в результате слияния SPAC с EG Acquisition Corp.

Leonardo Helicopters выполнила первый полёт серийного AW09

Компания Leonardo Helicopters сделала важный шаг в разработке своего однодвигательного вертолёта AW09, подняв в воздух первый серийный образец. Первый полёт вертолёта S6 (I-EASR) состоялся в начале августа на основной производственной площадке компании в Верджате на севере Италии.

Примечательно, что это первый AW09, собранный на заводе в Верджате, поскольку предыдущие прототипы и предсерийные экземпляры собирались на предприятиях в Швейцарии.

Объявляя 12 августа о первом полете вертолёта в сети X, компания Leonardo Helicopters заявила: «Этап индустриализации программы продвигается вперёд, а наземные и лётные сертификационные испытания идут быстрыми темпами».

В марте компания Leonardo Helicopters заявила, что надеется получить европейский сертификат на вертолёт AW09, оснащенный двигателем Safran Arriel 2K, в этом году, несмотря на пятимесячную паузу в лётных испытаниях, которая началась в конце 2024 года из-за проблемы с несоответствующими деталями в главном редукторе.

У производителя имеется два предсерийных AW09, находящихся на лётных испытаниях, зарегистрированных как HB-ZXD и HB-ZXF.

Прототип нового китайского конвертоплана выполнил первый полёт

В китайских соцсетях появилась фотография первого полёта прототипа конвертоплана, созданного Китайской корпорацией авиационной промышленности (AVIC).

Летательный аппарат напоминает нечто среднее между Bell V280 и Agusta AW609. Интересно, что в отличие от американского V-22 Osprey у китайской машины, судя по фото, поворачиваются только винты, а сами двигатели остаются неподвижными.

Прототип получил прямое крыло с проходящим через него карданным валом, что позволяет при отказе одного двигателя приводить в действие оба несущих винта. Такая конструкция предназначена для повышения безопасности и поддержания стабильности полёта. Другие заметные характеристики включают убирающееся шасси и Т-образное хвостовое оперение.

Модель конвертоплана впервые представили на авиасалоне в Чжухае в 2022 году, где AVIC рассказала о своих планах по созданию винтокрылых машин следующего поколения. Недавний полёт прототипа подтвердил, что программа перешла от конструкторских изысканий к практическим испытаниям. Хотя технические детали, такие как полезная нагрузка, дальность полёта и эксплуатационные характеристики, не разглашаются, успешный полёт прототипа говорит о том, что Китай намерен создавать конвертопланы в ближайшее десятилетие.

Источник: Naked Science

Signature открыла “исторический” FBO

На прошлой неделе Signature Aviation отпраздновала торжественное открытие своего обновлённого FBO в аэропорту Смит Рейнольдс (KINT) в Уинстон-Сейлеме, Северная Каролина. Компания занимает здание площадью почти 300 кв.м., построенное в 1941 году.

Проект реконструкции занял два года и позволил сохранить несколько исторических деталей, в том числе оригинальную фреску более чем 80-летней давности. В главном вестибюле установлена точная копия самолёта Savoia Marchetti S-56, на котором в 1931 году Закари Смит Рейнольдс, тезка аэропорта, совершил кругосветное путешествие протяжённостью 27 500 км.

На торжественном открытии в понедельник компания Signature провела для гостей экскурсию по зданию, рассказав о его исторических деталях и обновленных удобствах. В FBO есть просторный лаундж для экипажей с комнатами для отдыха, бизнес-центр, расширенный бар с освежающими напитками и зона отдыха на открытом воздухе на втором этаже.

«Уинстон-Сейлем гордится своим авиационным наследием, и обновленный FBO Signature с новым терминалом в аэропорту Смит Рейнольдс продолжает эту традицию», - сказал генеральный директор компании Тони Лефевр. «Тщательно продуманное до мелочей, это обновленное пространство сочетает в себе современные удобства с уникальными элементами дизайна, которые чтут глубокие авиационные корни региона, чтобы сделать каждое мгновение незабываемым для наших гостей».

Экипажи деловой авиации столкнутся со штрафом после семи дней в Мексике

По данным Universal Weather and Aviation, с членов экипажей бизнес-авиации, находящихся в Мексике более семи дней подряд, взимается плата за вылет, а по всей стране ужесточается правоприменительная практика.

Официально именуемый «Derecho de No Residente» (DNR) или «Сбор за нерезидентство», он взимается иммиграционной службой Мексики (Instituto Nacional de Migración) при выезде из страны вместе с обязательной статистической записью. В настоящее время стоимость сбора составляет 861 песо ($46) и оплачивается кредитной картой. Наличные не принимаются.

Менеджер центра управления операциями Universal Aviation Mexico Хинна Гарсия подтвердила агентству AIN, что «иммиграционный сбор, взимаемый с членов экипажа, превысивших семидневный срок пребывания, не является предупреждением», а обязательным сбором, требующим предоставления официальных документов. «Несмотря на более длительное пребывание, членам экипажа не требуется виза для въезда и пребывания в Мексике», — добавила она.

Гарсия отметила, что сбор DNR может привести к задержкам вылета из-за обработки исходящих CIQ. Universal рекомендует экипажам и операторам по возможности вносить оплату заранее и тщательно планировать ротацию, чтобы избежать непредвиденных сбоев. «Это правило строго соблюдается в портах въезда по всей Мексике», — сказала Гарсия.

Archer совершил 55-мильный перелёт

Archer Aviation объявила о самом продолжительном на сегодняшний день пилотируемом полёте её самолёта Midnight, который пролетел около 55 миль за 31 минуту на скорости более 126 миль в час.

Полет проходил на лётно-испытательном полигоне Archer в Салинасе, штат Калифорния, в присутствии финансового директора United Airlines Майка Лескинена, который руководил первоначальными инвестициями United Airlines в Archer. Полет проходил в режиме обычного взлёта и посадки.

На прошлой неделе в ходе тестовых полетов скорость самолёта достигала почти 150 миль в час по различным маршрутам.

Это достижение знаменует собой еще одну важную веху в программе расширения режимов полётов самолёта Archer, поскольку компания продвигается к сертификации FAA и коммерциализации в ОАЭ в ближайшем будущем. Четверо лётчиков-испытателей Archer в настоящее время регулярно проводят испытательные полёты, что свидетельствует о постоянном прогрессе и зрелости программы.

Адам Голдстайн, основатель и генеральный директор Archer, сказал: «Я был горд тем, что находился на взлетно-посадочной полосе вместе с командой во время этого полёта. Преодоление 50-мильной отметки на скорости — это еще один очевидный шаг к коммерциализации, который демонстрирует зрелость нашей программы».

ГТЛК поставит два вертолёта авиакомпаниям «Конверс Авиа» и «Аэросервис»

ГТЛК (группа ВЭБ.РФ) подписала договоры финансовой аренды (лизинга) с АО «Авиакомпания Конверс Авиа» и ООО «Аэросервис» на поставку двух отечественных вертолётов Ми-8МТВ-1.

Контракты заключены в рамках реализации инвестиционного проекта ГТЛК по обновлению российского вертолётного парка с использованием средств Фонда национального благосостояния (ФНБ). ГТЛК планирует принять воздушные суда на Казанском вертолётном заводе холдинга «Вертолёты России» Госкорпорации Ростех и передать по одному борту каждому из авиаперевозчиков в 2025 году в контрактные сроки.

Авиакомпания «Конверс Авиа» выполняет коммерческие воздушные перевозки на территории Уральского, Центрального, Северо-Западного, Южного, Приволжского и Сибирского округов РФ, осуществляет авиационное обеспечение ледоколов и морских судов.

«Аэросервис» – региональный перевозчик, специализирующийся на осуществлении авиаработ в Забайкальском крае. Помимо вертолётных перевозок пассажиров и грузов, в числе основных видов деятельности компании – аэрофотосъёмка, вылеты санитарной авиации, эко-мониторинг, патрулирование газопроводов и нефтепроводов, линий электропередач и связи.

Всего в 2025 году ГТЛК планирует передать российским авиакомпаниям по ФНБ-проекту 30 вертолётов, современных модификаций Ми-8, что будет способствовать как реализации гражданского госзаказа в авиастроении в соответствии с поручениями Президента РФ, так и наращиванию авиаперевозок. С начала 2025 года компания уже поставила по программе 10 вертолётов для пяти российских авиакомпаний.

XTI Aero отмечает прогресс в разработке самолёта TriFan 600 VTOL

В квартальном финансовом отчете XTI Aerospace сообщила о стабильном прогрессе в разработке своего самолёта вертикального взлета и посадки TriFan 600 с турбинным двигателем (VTOL). Однако компания до сих пор не объявила конкретные сроки сертификации типа FAA и ввода в эксплуатацию шестиместного TriFan 600, который находится в разработке с 2013 года. По данным XTI, TriFan 600 будет сочетать в себе универсальность вертолёта со скоростью и дальностью полёта бизнес-джета, развивая скорость 270 узлов и преодолевая расстояние до 1000 миль.

«Во втором квартале мы добились ощутимых успехов в достижении нашей цели - вывести TriFan 600 на рынок в качестве самолёта, который изменит правила игры как для коммерческих, так и для оборонных целей», - сказал председатель правления и главный исполнительный директор XTI Скотт Померой. «Наши инженерные команды достигли фундаментальных результатов – от доработки глобальной конечно-элементной модели (GFEM) для последней конфигурации до выбора партнеров-поставщиков трансмиссии – и все это при выполнении важнейших работ по сертификации FAA».

Завершенный в апреле, GFEM является детальным цифровым аналогом TriFan 600, который позволяет инженерам анализировать структурную целостность самолёта и распределение нагрузки. После завершения проекта GFEM, в мае XTI наняла трёх партнёров для проектирования и производства силовой установки самолёта, которая будет использовать пока еще не установленные два турбовальных двигателя для питания трех канальных вентиляторов самолёта.

«Мы также задействовали одни из самых мощных вычислительных ресурсов в мире, включая суперкомпьютер Frontier Министерства энергетики США, для ускорения аэродинамического анализа и оптимизации нашей конструкции перед испытаниями в аэродинамической трубе», - добавил Померой. «Мы открыли специализированную лабораторию прототипирования и инноваций для ускоренного тестирования моделей в малых масштабах и разработки систем управления полётом, а также подписали меморандум о взаимопонимании с VerdeGo Aero для изучения гибридно-электрических силовых установок для будущих вариантов».

Начиная с третьего квартала, 3 июля компания XTI подписала меморандум о взаимопонимании с MagLev Aero, чтобы оценить интеграцию магнитной двигательной установки MagLev HyperDrive в архитектуру своего гибридно-электрического самолёта.

В июле компания также сообщила, что провела встречу с FAA для завершения серии проверок в поддержку сертификации типа. В марте компания сообщила, что FAA приступило к оформлению документов G-1, чтобы создать основу для сертификации типа TriFan 600. Компания готовит прототип под названием «Kestrel», но не уточняет, когда он будет готов к лётным испытаниям. Демонстратор технологии в масштабе 65% совершил свои первые полёты в 2019 году.

Joby совершил первый пилотируемый полет между двумя общественными аэропортами

Компания Joby Aviation, разрабатывающая полностью электрические аэротакси для коммерческих пассажирских перевозок, объявила об успешном первом полёте между двумя аэропортами США – Мариной (OAR) и Монтереем (MRY), Калифорния, совместно с другими воздушными судами в воздушном пространстве, контролируемом FAA. Это достижение является важным шагом на пути к выходу Joby на коммерческий рынок и демонстрирует ключевые возможности в области безопасности, эксплуатации, управления воздушным движением и сертификации.

Время полёта Joby из OAR в MRY составило около 12 минут на расстояние 10 морских миль, включая 5 минут в зоне ожидания в MRY для обеспечения эшелонирования воздушного движения. Пилотируемый полёт включал вертикальный взлёт, переход в режим полёта с использованием крыла, интеграцию в контролируемое воздушное пространство вокруг MRY и вертикальную посадку. Это событие знаменует собой первый перелёт пилотируемого электрического воздушного такси с вертикальным взлётом и посадкой (eVTOL) из одного общественного аэропорта в другой. Полёт также успешно продемонстрировал способность команды проводить мобильные лётные испытания и обеспечивать полную наземную поддержку вдали от домашней базы в Марине.

«Успешный перелёт из Марины в Монтерей продемонстрировал интеграцию нашего самолёта в более широкую транспортную сеть и дополнительно подтвердил его характеристики, гарантируя готовность к эксплуатации с первого дня», — заявил Дидье Пападопулос, президент производственного подразделения Joby. «В течение многих лет лётные испытания подтверждали возможности нашего самолёта, и мы проводили их в широком диапазоне условий окружающей среды. В рамках естественного развития нашей программы лётных испытаний пришло время двигаться дальше, и лучшим местом для первого визита было наше соседство в Монтерее».

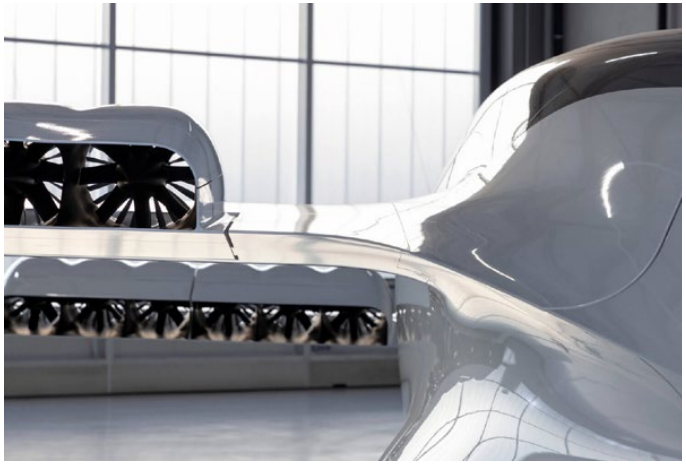
Эти критически важные лётные испытания также предоставили данные для разработки, связанные с человеческим фактором при управлении самолётом в контролируемом аэропорту и в национальном воздушном пространстве на маршруте. В частности, способность Joby интегрироваться в контролируемое воздушное пространство была продемонстрирована, когда её самолёт успешно выполнил последовательность полётов с другими воздушными судами в аэропорту Монтерея, включая полёт в зоне ожидания для приёма другого прибывающего авиалайнера. Системы самолёта, сертификация пилотов и обучение Joby были полностью продемонстрированы благодаря соблюдению тех же протоколов управления воздушным движением, что и крупная авиакомпания. Это также важный шаг в процессе сертификации компании, поскольку FAA требует, чтобы воздушные суда демонстрировали способность работать в общем воздушном пространстве, выполняя полёты между несколькими аэропортами.

Инвестор и администратор Lilium столкнулись с препятствиями на переговорах

Компания Ambitious Air Mobility Group (AAMG), потенциальный инвестор Lilium, и администратор разработчика электрических самолётов столкнулись с трудностями в переговорах о возможной продаже.

AAMG утверждает, что ей необходим проект договора купли-продажи активов в качестве документа, гарантирующего финансирование сделки. Конкурсный управляющий Иво-Майнерт Вильродт, напротив, утверждает, что AAMG не предоставила ему всю необходимую документацию для составления договора купли-продажи, включая подтверждение финансирования.

Компания AAMG вновь появилась в качестве потенциального инвестора в Lilium в последние несколько недель после того, как рассматривала возможность покупки компании ещё в конце 2024 года. Изначально AAMG была заказчиком, оформив заказ на 16 самолётов Lilium (плюс опцион ещё на 16). Бизнес-модель компании также включала



инвестиции в инфраструктуру, необходимую для эксплуатации воздушных судов, включая вертодромы. Когда в конце 2024 года Lilium столкнулась с серьёзными финансовыми трудностями, AAMG решила попытаться купить компанию, чтобы продолжить разработку и сертификацию.

В конечном итоге Lilium была продана консорциуму Mobile Uplift, другой группе инвесторов во главе со словацким предпринимателем Марианом Бочеком. Когда группа не предоставила обещанные средства для преемницы Lilium, компании Lilium Aerospace, в феврале 2025 года этой компании также пришлось объявить себя банкротом, и все активы были возвращены управляющему по первоначальному делу о банкротстве.

Вильродт должен решить, продолжит ли он сделку с AAMG, единственное пакетное соглашение, которое ему предстоит реализовать, или продаст активы по отдельности, что исключит возможность перезапуска стартапа. В конечном итоге кредиторам Lilium придётся подписать любое соглашение, которое будет согласовано с управляющим.

В AAMG растёт недовольство этим процессом: «Теперь я считаю, что они не хотят продавать [Lilium]», — заявил генеральный директор и старший партнёр AAMG Роберт Камп. «Будет очень сложно это сделать».

По словам консультанта по стратегии Дэниела Хейса, если сделка состоится, AAMG будет придерживаться иного подхода, чем первоначальное руководство Lilium. Одной из причин финансовых трудностей Lilium стал её агрессивный график, обусловленный стремлением первым выйти на рынок, что привело к высоким темпам расходования денежных средств. AAMG будет действовать медленнее: «Это займёт столько времени, сколько потребуется», — сказал Хейс.

Компания AAMG арендовала производственные мощности в Оберпфаффенхофене (Германия), где ранее базировалась Lilium, сроком на четыре года с возможностью продления ещё на два года. Компания планирует разместить там инженерные и конструкторские группы, а также создать производственные мощности. Однако штат должен составить около 300 человек, что составляет лишь малую часть от 1500 сотрудников, которые Lilium использовала в период своего расцвета. Основные производственные работы будут выполнять сертифицированные партнёры.

В отличие от Lilium, AAMG также планирует инвестировать в инфраструктуру AAM, включая вертодромы. Кроме того, компания стремится отойти от однонаправленной ориентации на рынок коммерческих пассажирских перевозок и семиместный вариант. Вместо этого Хейс видит необходимость в беспилотной версии самолёта, которая также могла бы использоваться военными. Он указал на существенные различия в требованиях FAA и EASA, которые затруднят сертификацию пилотируемых пассажирских воздушных судов.

До того, как работы были остановлены из-за финансовых ограничений, Lilium занималась сборкой MSN01 и MSN02, при этом первый был образцом для статических испытаний, а второй должен был стать первым, который поднимется в воздух.

Robinson открывает новую программу трейд-ин через дилерскую сеть

Компания Robinson Helicopter предлагает новую программу трейд-ин для владельцев вертолётов Robinson, призванную упростить и сделать ещё более доступной покупку нового воздушного судна. Клиенты могут обратиться к местному дилеру, чтобы сдать свой нынешний R22 Beta II, R44 Cadet, R44 Raven I, R44 Raven II или R66 в обмен на новый вертолёт Robinson.

Программа предоставит владельцам вертолётов Robinson упрощённый доступ к новейшим разработкам, включая функции безопасности, технологические усовершенствования и повышение производительности. В качестве альтернативы капитальному ремонту существующих вертолётов программа также позволяет нынешним владельцам упростить переход на новую модель прямо с конвейера.

«Новая программа трейд-ин подчеркивает приверженность Robinson Helicopter приоритету безопасности и надежности всей своей продукции, позволяя владельцам проще, чем когда-либо, сесть за штурвал нового вертолёта, оснащенного современными функциями, такими как ударопрочные лобовые стекла и передовая авионика Garmin, или даже внести депозит на наши будущие модели R66 NxG или R88», — сказал Дэвид Смит, президент и генеральный директор Robinson Helicopter.

Чтобы принять участие в программе, владельцы должны предоставить подробные фотографии воздушного судна и бортовые журналы для ознакомления. После предоставления фотографий компания Robinson Helicopter проверит состояние и лётную годность вертолёта и в течение 14 рабочих дней предоставит дилеру письменное предложение с указанием стоимости обмена. Если владелец принимает предложение, владелец и дилер должны организовать доставку воздушного судна в Robinson Helicopter в Торрансе, штат Калифорния. После получения будет проведён визуальный осмотр, и если вертолёт находится в летном состоянии, будет предоставлена компенсация. После этого у владельца будет 90 дней, чтобы совместно с дилером и Robinson оформить заказ на новое воздушное судно.

VistaJet получила доступ на внутренний рынок Саудовской Аравии

Главное управление гражданской авиации Саудовской Аравии (GACA) выдало разрешение компании VistaJet, сделав ее первым международным оператором бизнес-джетов, которому разрешено выполнять внутренние рейсы в пределах Королевства. Это стало возможным после отмены ограничений на каботажные перевозки для чартеров, которые вступили в силу 1 мая 2025 года.

VistaJet будет работать в Королевстве, что является стратегическим шагом, отражающим видение страны по привлечению инвестиций и укреплению позиций в мировой авиационной отрасли, а также способствует развитию отрасли и повышает её конкурентоспособность на региональном и международном уровнях, отметили в ведомстве.

Авад Алсулами, исполнительный вице-президент по экономической политике и логистическим услугам GACA, сказал: «Предоставление VistaJet статуса первого международного оператора бизнес-джетов для внутренних полётов в Королевстве является важной вехой в развитии рынка авиации общего назначения в Саудовской Аравии. Этот шаг будет способствовать усилению конкуренции, росту сектора и повышению качества услуг для частных клиентов в Королевстве и во всем регионе».

Это разрешение знаменует собой важный шаг в достижении целей авиационной программы в рамках Национальной стратегии в области транспорта и логистики. Программа направлена на то, чтобы к 2030 году Саудовская Аравия стала ведущим авиационным рынком Ближнего Востока, превратила Королевство в глобальный логистический центр, соединяющий три континента, и поддержала дальнейший рост туристического сектора. Дорожная карта GACA в области авиации общего назначения направляет эти преобразования, согласовывая развитие инфраструктуры, регулирование и инвестиционные возможности для создания более динамичного и конкурентоспособного на мировом рынке сектора авиации общего назначения, а также расширяя предложение Королевством сегментов путешествий класса люкс и туризма с высокой добавленной стоимостью.

Fly JetPets вводит новый стандарт для перевозки домашних животных в салоне самолёта

Fly JetPets, лицензированный поставщик туристических услуг в частной авиации, базирующийся в Дубае, ввёл новый стандарт в сфере путешествий с домашними животными, предложив чартерную модель, которая позволяет домашним животным путешествовать в салоне вместе со своими владельцами на частных самолётах по всему миру.

Частные чартеры позволяют клиентам забронировать весь самолёт целиком для себя и своих спутников, в то время как совместные чартеры организуются по запросу, объединяя путешественников со схожими маршрутами и сроками на один рейс. Обе модели разработаны таким образом, чтобы обеспечить гибкость, комфорт и бесперебойность полётов владельцев домашних животных.

Запуск происходит на фоне значительных изменений в поведении путешественников во всем мире, поскольку международный рынок услуг по перевозке домашних животных, по прогнозам, к 2032 году достигнет $4,6 млрд, а Азиатско-Тихоокеанский регион, как ожидается, будет лидировать в росте в течение следующего десятилетия. Этот спрос усиливается из-за изменения ожиданий путешественников: Allianz Partners USA сообщает, что более 40% путешественников среднего возраста и почти четверть путешественников старшего возраста сопровождают домашние животные, что подчеркивает структурный сдвиг в сторону мобильности с участием домашних животных.

Благодаря стратегическому партнерству с признанным мировым лидером в области частной авиации Jetex, Fly JetPets может организовывать чартерные рейсы практически из любой точки мира практически в любой пункт назначения, благодаря доступу к обширной глобальной сети частных терминалов и наземных служб.

Что касается рейсов в ОАЭ и обратно, то эксклюзивное партнерство с Pawsome Pets, удостоенным наград специалистом по перемещению домашних животных, аккредитованным IPATA, обеспечивает клиентам надёжную поддержку в оформлении документации, необходимой для международных поездок с домашними животными.

Всех клиентов поддерживает специальный персональный координатор по путешествиям, который выступает в качестве единого контактного лица на протяжении всего путешествия, обеспечивая бесперебойную координацию действий перед вылетом, во время полёта и после прибытия. Эта персонализированная модель разработана с учетом меняющихся ожиданий путешественников, сохраняя при этом высокий уровень тщательности и чистоты.

Чемпионат мира по футболу FIFA 2026 увеличит бизнес-трафик в Мексику

В рамках Чемпионата мира по футболу FIFA 2026 Мексика примет матчи в трёх городах: Мехико, Гвадалахаре и Монтеррее. Ведущий провайдер услуг бизнес-авиации ICCS Mexico & Latin America предлагает авиационную поддержку во всех трёх городах, включая Международный аэропорт Монтеррея (MMMY), где компания управляет единственным аэропортом деловой авиации.

«В связи с тем, что Мексика принимает Чемпионат мира по футболу FIFA следующего года, поставщики авиационных услуг ожидают «беспрецедентного» трафика деловой авиации в течение 13 матчей, которые пройдут в Мехико, Монтеррее и Гвадалахаре», - комментируют в компании.

Турнир, который, возможно, является самым популярным спортивным событием в мире, начнётся 11 июня в Мехико. По данным ICCS, одного из крупнейших операторов деловой авиации в стране, предварительные оценки предполагают 4 млн посетителей во время мероприятия, которое продлится более месяца. Это приведет к перегрузке взлетно-посадочных полос в аэропортах городов-организаторов, потенциальному ограничению слотов в крупных международных аэропортах и сокращению доступности наземного обслуживания, заправки и перронного пространства.

Эксплуатантам частных воздушных судов планирование следует начинать уже сейчас, связываясь с провайдерами для обсуждения координации обслуживания и парковки; координации таких услуг, как гостиницы, питание, наземный транспорт и безопасность; а также определения запасных и резервных аэропортов. Поскольку в Мексике длительные сроки обработки разрешений, операторам следует начать процесс подачи заявок как можно скорее.

В декабре будет объявлено окончательное расписание турнира, и ожидается, что власти аэропортов опубликуют правила предоставления слотов и процедуры в аэропорту.

ICCS будет предоставлять услуги во всех трех городах-организаторах, а новый FBO планируется ввести в эксплуатацию в Международном аэропорту Толука (MMTO) — основном аэропорту Мехико для гражданской авиации — в преддверии турнира.

«Чемпионат мира по футболу FIFA 2026 года представляет собой самый серьёзный операционный вызов в истории деловой авиации Мексики», — заявил генеральный директор ICCS Нельсон Дюмас. «Благодаря нашим расширенным возможностям, увеличения пропускной способности перрона и 31-му году подтвержденного опыта мы гарантируем, что каждый оператор, пассажир и член экипажа получит обслуживание мирового класса во время этого мирового события».

Aero Region Training впервые примет участие в RUBAE

Ведущий провайдер услуг по подготовке частных пилотов Aero Region Training впервые примет участие в RUBAE, которая стартует 10 сентября во «Внуково-3».

Авиационный учебный центр Aero Region Training – один из крупнейших в России, где готовят частных пилотов гражданской авиации и помогают с переподготовкой опытным лётчикам (в том числе военным). Лётные школы с лицензией расположены в Москве, Санкт-Петербурге и Ярославле.

Как ранее сообщал BizavNews, в настоящее время реализовано почти 70% выставочных площадей, активно бронируются и места на статической площадке, где будут размещены самолёты и вертолёты.

1 августа стартовала продажа билетов на мероприятие и аккредитация представителей СМИ. Продолжается активная работа и над конгрессной частью RUBAE – организатором деловой программы в этом году выступает Мосфорум. В августе будет опубликована предварительная программа и список спикеров. Деловая программа будет посвящена адаптации российской авиационной отрасли к новым экономическим и геополитическим реалиям. На сессиях участники обсудят вопросы импортозамещения, внедрения новых технологий, трансформации логистических процессов и изменения в международном сотрудничестве. Особое внимание будет уделено взаимодействию с ключевыми зарубежными рынками – Беларусью, Китаем, Турцией и ОАЭ, а также развитию внутреннего рынка деловой авиации. В рамках программы состоятся панельные дискуссии и экспертные сессии, позволяющие оценить возможные сценарии роста и выявить новые точки опоры для российских компаний.

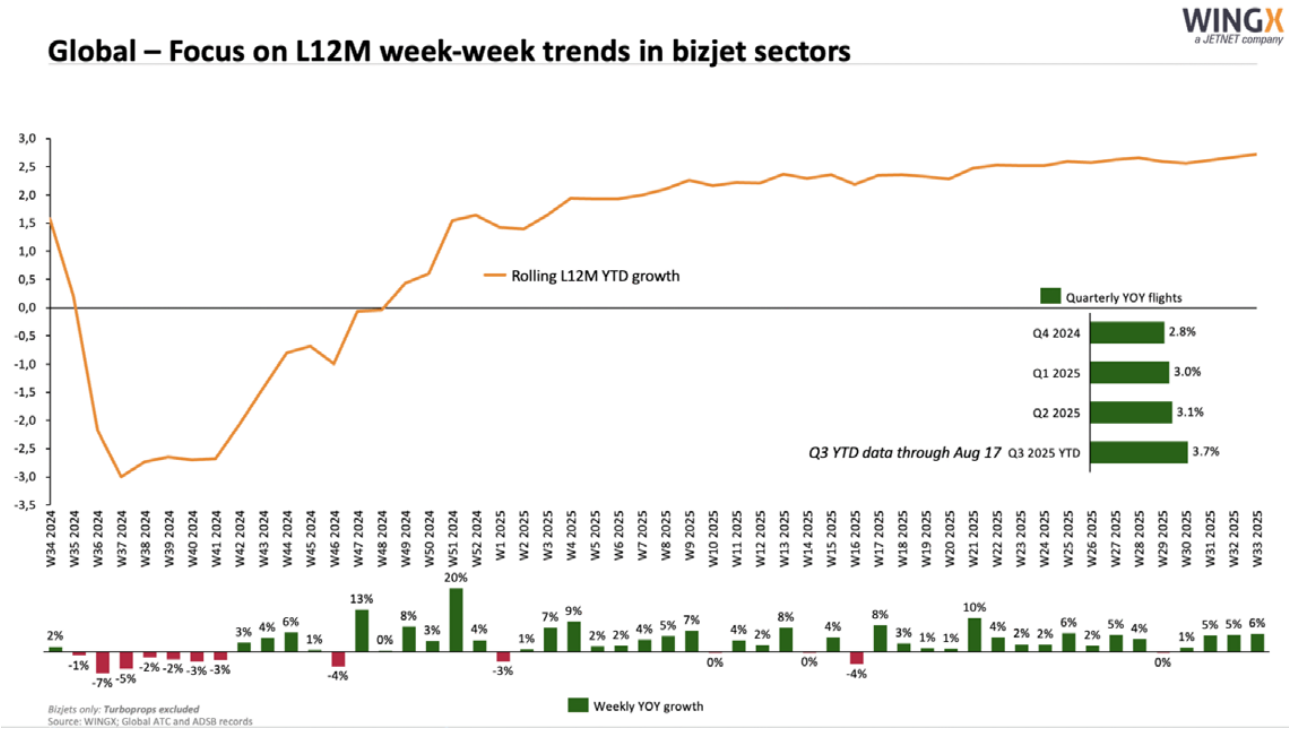
Среди подтвержденных участников выставки в этом году будут присутствовать крупнейшие операторы, брокеры и сервисные компании, включая RusAero, Weltall Avia, Tulpar Aero Group, Tarp Aviation, Sanret, FBO Minsk, Jetica, Meridian, БизАэро, AVIATX, Flight Way, Jet Port Technics, Jet Port Interiors, Fast Air, АО «ТВС», HeliJet Training, Северо-Запад, Альянс МН ГРУПП, а также многие другие.

«В течение двух дней участникам и посетителям будут предоставлены возможности для обсуждения и решения ключевых вопросов отрасли, которая как никогда нуждается в поддержке и развитии. Среди участников и гостей выставки ожидаются представители государственных корпораций, ведущие компании отрасли, частные инвесторы и другие игроки рынка деловой авиации», - резюмируют в оргкомитете.

Мировой трафик бизнес-авиации вырос на 6% в годовом исчислении

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 33-й неделе (11-17 августа) глобальная активность бизнес-джетов достигла 74 318 рейсов, что на уровне предыдущей недели и на 6% больше, чем на 33-й неделе 2024 года. За последние 52 недели самой активной остается 26-я неделя 2025 года с 78 808 рейсами.

С начала августа (по 17 число) во всем мире было выполнено 179 495 рейсов бизнес-джетов, что на 5% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Из этих рейсов на долю Part 91 пришлось почти половина всей активности — 84 249 полётов, что на 5% больше, по сравнению с предыдущим годом. Далее следуют коммерческие операции Part 135 — 59 683 рейса, на 1% больше в годовом исчислении. В то же время, трафик Part 91K (долевые операции) составил 35 563 рейса, но при этом продемонстрирован самый высокий рост — на 11% больше, чем в предыдущем году.



Трафик бизнес-джетов во всем мире по неделям за последние 12 месяцев

Анализ эффективности по регионам

Северная Америка: устойчивый рост, Техас лидирует

На 33-й неделе североамериканский рынок не смог угнаться за глобальным трендом в +6%, но всё же вырос на 5% по сравнению с той же неделей 2024 года. Рынок США соответствовал общемировой тенденции, в то время как ключевой штат Техас продемонстрировал рост на 8% по сравнению с 33-й неделей прошлого года. Напротив, активность бизнес-джетов во Флориде снизилась на 2% в годовом исчислении, в то время как Калифорния показала рост на 3%. Сейчас тренд за последние четыре недели составляет +5%, что выше четырёхнедельной тенденции на прошлой неделе в +3%.

Европа: умеренный рост, поскольку Италия лидирует в регионе

Активность бизнес-джетов в Европе также отставала от общемировой тенденции, увеличившись на 33-й неделе всего на 3% по сравнению с прошлым годом. В регионе наблюдалась различия в темпах роста по странам: на 33-й неделе в Италии значительный рост на 7%, в то время как в Германии активность снизилась на 1% в годовом исчислении. Спрос во Франции и Швейцарии остался на уровне 33-й недели 2024 года, в то время как в Великобритании наблюдался рост на 3% в годовом исчислении.

Остальной мир: выдающийся рост на развивающихся рынках

На 33-й неделе активность бизнес-джетов в регионах за пределами Европы и Северной Америки выросла на 11% по сравнению с прошлым годом, что является значи-

тельным ростом по сравнению со скромным увеличением на рынках Северной Америки и Европы. Наибольший рост трафика наблюдался в Южной Америке: количество рейсов бизнес-джетов увеличилось на 16% по сравнению с прошлым годом. Аналогичная динамика роста наблюдалась на Ближнем Востоке и в Африке, +10% и +11% соответственно. Наименьший рост среди остальных регионов мира зафиксирован в Азии, на 7%.

Анализ текущих событий

LABACE демонстрирует сильную активность в Сан-Паулу

20-я Латиноамериканская конференция и выставка деловой авиации, проходившая с 5 по 7 августа, вызвала значительную активность бизнес-джетов в Сан-Паулу. Мероприятие, проходившее в аэропорту Кампу-де-Марте, привлекло более 14000 посетителей, а на статике было представлено 54 воздушных судна более чем 54 участвующих брендов. В период с 4 по 8 августа в аэропортах Сан-Паулу было зарегистрировано 339 рейсов бизнес-джетов, что на 31% больше, чем в аналогичном периоде 2024 года. Сравнение весьма показательно, учитывая, что в прошлом году LABACE 2024 проходила в Сан-Паулу с 6 по 8 августа.

Мероприятие отражает общие тенденции деловой авиации в Бразилии: с начала года по 17 августа в стране было выполнено 52 198 рейсов бизнес-джетов, что на 13% больше, чем в 2024 году. В то время как в ведущем аэропорту Бразилии Конгоньяс (SBSP) зафиксирован спад на 29% до 4374 рейсов бизнес-авиации, аэропорт Сан-Паулу-Катарина (SBJH) продемонстрировал сдвиг в сторону специализированных услуг деловой авиации с ростом на 54% и 3399 вылетов.

Гибралтар запускает новый реестр

На этой неделе правительство Гибралтара запустило новый регистр воздушных судов под префиксом VP-G. Надзор за ним, а также за реестрами острова Мэн и Гернси, осуществляет Управление гражданской авиации Великобритании. Для сравнения, в первой половине 2025 года в реестре острова Мэн было зарегистрировано 187 уникальных бизнес-джетов, что на 38% меньше, чем в первом полугодии 2019 года. В то же время, в реестре Гернси в первой половине 2025 года было зарегистрировано 45 бизнес-джетов, что на 36% больше, чем в первом полугодии 2019 года. WINGX будет отслеживать внедрение нового реестра Гибралтара и оценивать его влияние на более широкий рынок офшорной регистрации в Великобритании.

VistaJet получила разрешение на внутренние рейсы в Саудовской Аравии

VistaJet стала первым иностранным авиаперевозчиком, получившим разрешение на выполнение внутренних рейсов в Саудовской Аравии после получения одобрения от Главного управления гражданской авиации (GACA). Это достижение соответствует инициативе Королевства «Vision 2030» и расширяет возможности VistaJet в регионе благодаря самолётам Global 7500 и будущему Global 8000. Саудовская Аравия представляет собой ключевой растущий рынок для Vista: компания утверждает, что в первой половине 2025 года число участников программы VistaJet увеличилось на 32% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «На этой неделе мы увидели седьмой по величине рост числа рейсов бизнес-джетов в мире в годовом исчислении. Рост числа долевых операций был ещё выше — на 11% в годовом исчислении. Популярность выставки LABACE отражала рост рынка Латинской Америки, который теперь сопоставим с Европой по объёму активности. Общемировой трафик бизнес-джетов обещает сильный третий квартал, увеличившись почти на 4% по сравнению с прошлым годом».

JetNet: постпандемийный бум сменился периодом устойчивого роста

В последнем отчете JetNet говорится, что рынок деловой авиации переходит от постпандемийного бума к более сбалансированной и устойчивой фазе роста. Отчет под названием «Обзор рынка на середину 2025 г.: запасы, цены и активность бизнес-джетов» объединяет анализ лётной активности, тенденций запасов, динамики цен и поведения покупателей в первой половине года.

Согласно отчёту JetNet, лётная активность остаётся стабильной: использование бизнес-джетов в мире выросло примерно на 3% в годовом исчислении и более чем на 10% по сравнению с докризисным уровнем. США продолжают лидировать в восстановлении благодаря спросу на услуги чартерных и долевых операторов.

«Активность бизнес-джетов продолжает расти из года в год», — заявил Ричард Кое, управляющий директор WingX. «Это подчёркивает системное расширение пользовательской базы за последние пять лет».

Запасы на вторичном рынке с января по июнь незначительно выросли — на 1,3%, — хотя и остаются ниже исторических значений. Средний возраст выставленных на продажу самолётов достиг 22 лет, что способствует увеличению продолжительности цикла продажи. Тем не менее, спрос остается высоким: объёмы сделок с самолётами выросли на 13,3% по сравнению с первой половиной 2024 года.

Пол Кардарелли, вице-президент по продажам JetNet, отметил: «Рынок переходит в более взвешенную и устойчивую фазу. Покупатели стали более избирательными, ажиотаж утих, но активность остаётся высокой, особенно по сравнению с допандемийным уровнем. Это говорит о том, что мы наблюдаем новую норму, а не откат».

В первой половине года производители поставили 455 новых бизнес-джетов, а по итогам 2025 года прогнозируется поставка 820 самолётов, что на 8% больше, чем в предыдущем году. Согласно отчёту JetNet, объёмы невыполненных заказов остаются значительными, и, несмотря на признаки снижения цен, их стоимость остаётся исторически высокой.

В настоящее время уровень запасов значительно ниже среднего значения до 2020 года. Однако время экспозиции на рынке выросло со 184 дней в первой половине прошлого года до 220 дней в первом полугодии 2025 года. Ассортимент воздушных судов меняется: по сравнению с первой половиной 2024 года в парке стало на 3% меньше крупноразмерных бизнес-джетов и на 3% больше лёгких самолётов. Сделки с высокой стоимостью остаются активными, а самая дорогая зарегистрированная сделка достигла $67,5 млн.

Заглядывая вперед, аналитики JetNet iQ полагают, что до конца 2025 года текущие тенденции сохранятся: продолжится активный рост использования, здоровый темп транзакций и умеренная корректировка цен. Они также считают, что структурные изменения, включая более молодую и разнообразную клиентскую базу и более широкое принятие долевых моделей, позволяют отрасли «сохранять устойчивость».

«Послепандемийный ландшафт изменил представление о том, что является «нормальным» в бизнес-авиации», — заявил Роллан Винсент, создатель и директор JetNet iQ. «Мы работаем постоянно на более высоком уровне, с растущей загрузкой и устойчивым интересом со стороны новых сегментов клиентов».

Гибралтар запустил свой первый реестр воздушных судов

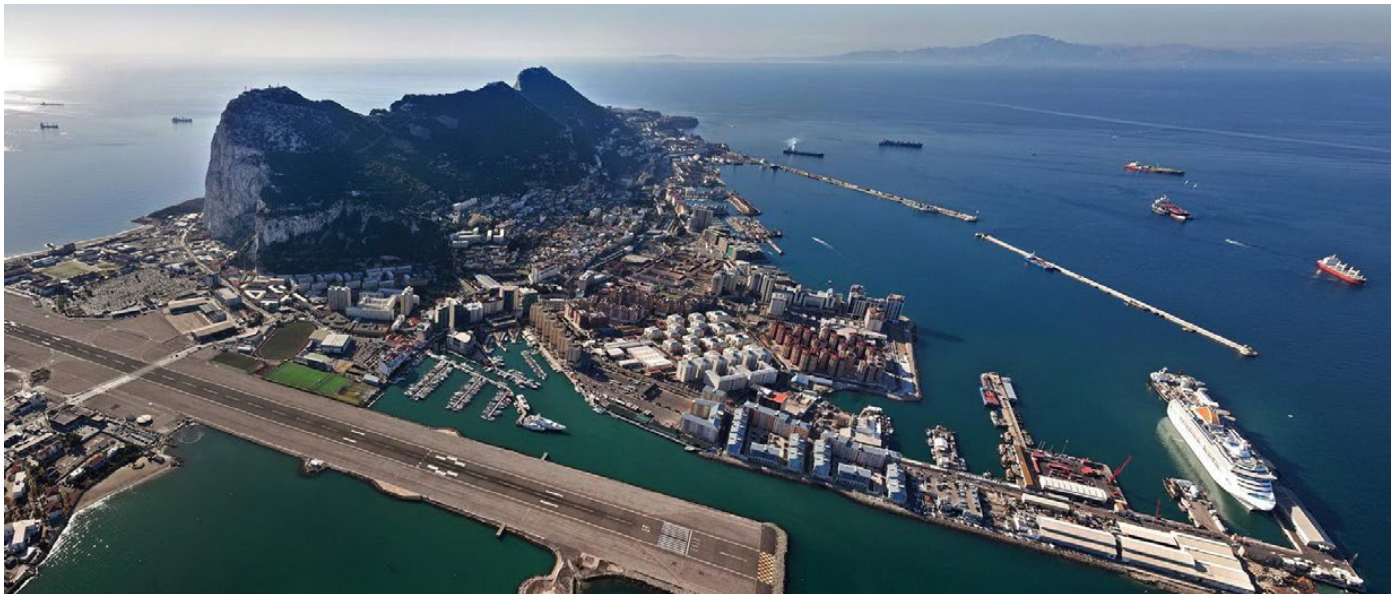
Гибралтар запустил свой первый реестр воздушных судов, который откроется в 2026 году с префиксом VP-G.

В понедельник правительство Гибралтара подписало контракт с Aviation Registry Group (которая управляет реестром воздушных судов Арубы и Сан-Марино), начав работу над проектом в ноябре 2022 года. Следующим шагом станет аудит в начале следующего года недавно созданного Управления гражданской авиации Гибралтара представителями Министерства транспорта Великобритании. Управление гражданской авиации Гибралтара возглавит Крис Пёркисс, назначенный генеральным директором после того, как с 2008 года занимал пост директора Департамента гражданской авиации (до этого был командиром базы Королевских ВВС Гибралтара).

«Мы стремимся сделать Гибралтар центром передового опыта в мировой авиационной отрасли, создав первоклассный регистр, привлекающий лучших специалистов в области частной и коммерческой авиации», — заявил Пёркисс при подписании соглашения. «Не каждый день выпадает возможность создать новую отрасль для Гибралтара с нуля, и мы полны решимости добиться успеха».

Курировать деятельность Управления гражданской авиации Гибралтара и Реестра воздушных судов Гибралтара будет Управление гражданской авиации Великобритании (как это уже было с Реестром воздушных судов острова Мэн и Реестром Гернси 2-Reg).

Реестр сначала будет заниматься частными воздушными судами, но в конечном итоге будет рассматривать возможность выдачи сертификатов эксплуатантам коммерческих воздушных судов. Гибралтар уже является центром коммерческих перевозок с развитыми юридическими, финансовыми и страховыми услугами. Компания надеется, что операторы выиграют от нового реестра воздушных судов.



«Очень волнительно подписать этот документ, который фактически положит начало новой отрасли в Гибралтаре», — заявил Глендон Мартинес, главный секретарь правительства Гибралтара. «Я благодарен всем участникам за работу по реализации этого проекта, и особенно сэру Хорхе Колиндресу, чья команда предоставила экспертные знания, необходимые для руководства Управлением гражданской авиации в процессе разработки Регистра воздушных судов».

Ещё в 1995 году Колиндрес задумал создать партнёрство между своей компанией — Международным бюро по безопасности полётов — и Департаментом транспорта Арубы. Колиндрес и его команда взяли бы на себя все административные и маркетинговые вопросы Реестра Арубы. Взимаемые регистрационные сборы использовались бы для финансирования всего бюджета Директората авиации Арубы.

«Я рад работать с такой уважаемой юрисдикцией и уверен, что наши совместные усилия приведут к огромному успеху реестра воздушных судов. Мы уже начали продвигать реестр воздушных судов Гибралтара, и реакция владельцев воздушных судов была очень позитивной», — сказал Колиндрес.

GJC: тенденции рынка бизнес-джетов указывают на рост

Согласно отчету Global Jet Capital (GJC) за второй квартал, несмотря на неопределенность, сохраняющуюся вокруг продолжающихся торговых переговоров, ключевые показатели рынка бизнес-джетов, такие как объём полётов, портфели заказов, поставки и транзакции на вторичном рынке, выросли в первой половине года. В опубликованном отчете отмечается: «Рост во втором квартале 2025 года оказался устойчивым, и перспективы дальнейшего устойчивого роста улучшились. Таким образом, рынок деловой авиации, вероятно, будет оставаться стабильным до конца года».

В этом квартале трафик бизнес-джетов вырос на 3,1%, в то время как портфель заказов производителей увеличился на 8,4% в годовом исчислении. Количество сделок с подержанными самолётами замедлилось по сравнению с «очень активным» первым кварталом, но, по данным GJC, они всё ещё растут в годовом исчислении. Предложение самолётов также увеличилось по сравнению с предыдущим кварталом, но всё же снизилось в годовом исчислении, учитывая высокий объем транзакций. Стоимость снизилась в соответствии с историческими нормами, но цены на более новые самолёты были более стабильными, сообщает GJC.

Эта активность произошла на фоне объявления Белым домом о введении пошлин по всему миру, что сразу же спровоцировало резкое падение рынка. «Несмотря на первоначальную волатильность, в течение квартала экономика стабилизировалась и продемонстрировала сохраняющуюся устойчивость», — заявили в GJC. Тем временем другие экономические показатели были более позитивными, включая рост ВВП Китая на 5,2%. Несмотря на сохраняющуюся неопределенность в отношении пошлин, GJC заявила, что действующие соглашения в сочетании с более высоким, чем ожидалось, глобальным ростом свидетельствуют об устойчивом улучшении рынка в этом году.

Улучшение лётной активности было обусловлено, главным образом, за счёт Северной Америки, но и другие регионы также показали хорошие результаты. GJC отметила, что долевые операторы продолжают лидировать в этом росте. GJC объяснила этот рост расширением базы пользователей деловой авиации за последние пять лет.

Тем временем, портфели заказов производителей достигли $55,5 млрд, поскольку заказы росли в годовом исчислении, а соотношение заказов к поставкам было относительно стабильным (1:1). У большинства крупных производителей срок поставки составляет от 18 до 24 месяцев.

В 2024 году объём сделок стабилизировался, но в первой половине 2025 года в количественном отношении увеличился на 9,1%, а в долларах — на 11,2%.

В связи с тем, что в последние годы поставки самолётов сдерживались проблемами с цепочкой поставок, нехваткой рабочей силы и задержками в сертификации, производители теперь увеличивают поставки. Это привело к росту объёма поставок в долларах на 11% в первой половине года.

Что касается вторичного рынка, то объёмы в единицах и долларах также росли, сохраняя динамику с конца 2024 года по 2025 год. Активность несколько снизилась по сравнению с предыдущим кварталом, но общий объём вырос на 11,4% в первой половине года.

Вертолёт недели

Оператор/владелец: ***UTair Aviation***
Тип: ***Aérospatiale AS 355NP Ecureuil 2***
Год выпуска: ***2009 г.***
Место съемки: ***июнь 2025 года, Тумен Plekhanova (USTL), Russia***

Фото: Дмитрий Петроченко